

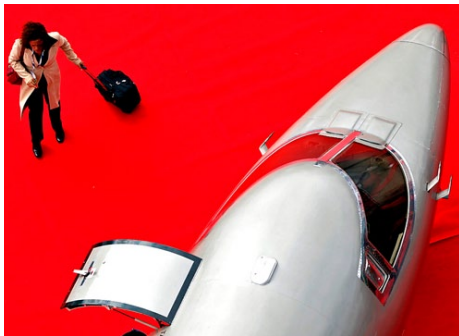


# BizavWeek

О бизнес-авиации. Еженедельно.

[www.bizavnews.ru](http://www.bizavnews.ru)

№ 29 (130) 21 июля 2012 г.



Массовые мероприятия, будь то спортивные состязания или политические и экономические саммиты различного толка, всегда сопровождаются тщательной подготовкой авиационной инфраструктуры. Ведь в последнее время мобильность населения Земли существенно выросла, так же как и благосостояние, а мировая глобализация подразумевает участие в политической и экономической жизни планеты все большего количества стран.

И конечно же на такие мероприятия многие прилетают на бизнес-джетах.

Ближайшее подобное шоу состоится в Лондоне, и судя по всему британцы хорошо подготовились к приему высоких гостей. Этому способствует развитая аэропортовая инфраструктура и большой опыт наземных операторов, так как Лондон и в обычные дни не страдает от дефицита внимания.

России же стоит очень тщательно изучить опыт Лондона, так как в недалеком будущем нас ждет подобное испытание. Да и этот год даст возможность наземным службам показать себя. Уже прошедший Петербургский экономический Форум и будущий саммит АТЭС во Владивостоке - как раз такие площадки. И можно с уверенностью сказать, что бизнес-джеты будут обслужены на высшем уровне (ведь опыт в такой деятельности у российских операторов есть - Москва один из мировых центров бизнес-авиации), а вот работу с регулярными авиакомпаниями придется подтянуть.



## В погоне за прошлым годом

Предварительные данные поставок в 1-й половине 2012 года (на основе базы данных Flightglobal Ascend Online) не показывают роста по сравнению с аналогичным периодом прошлого года

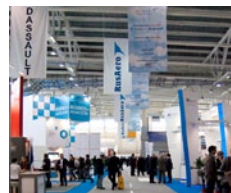
**стр. 16**



## NetJets Europe - Россия приоритетный рынок

В эксклюзивном интервью BizavWeek Генеральный директор и Председатель совета директоров NetJets Europe Эрик Коннор делится промежуточными итогами реализации программ компании, включая работу в России

**стр. 18**



## JetExpo 2012 - обратный отсчет

О подготовке к предстоящему мероприятию, о приятных сюрпризах для участников и посетителей, а также о многом другом рассказывает Управляющий директор JetExpo 2012 Никита Горчаков

**стр. 20**



## Avinode Business Intelligence Newsletter

Еженедельный обзор Avinode состояния европейского рынка деловой авиации. На этой неделе:

индекс спроса: +5,62%; индекс стоимости: +2,13%

**стр. 22**



# АБСОЛЮТНО НОВЫЙ G280

ОТ СПИСКА ПОЖЕЛАНИЙ ДО  
ПЕРЕЧНЯ СВЕРШЕНИЙ


Gulfstream®

## Олимпийские ограничения уже действуют

Ограничения на полеты в связи с проведением Олимпийских Игр в Лондоне вступили в силу воскресенье, 15 июля, за 10 дней до официального открытия Игр XXX Олимпиады. Вице-маршал авиации Стюарт Ата, ответственный за авиационную безопасность Олимпиады, представил журналистам часть сил, которые будут использованы сначала для демонстрации серьезности намерений организаторов, а затем, при необходимости, для предотвращения входа воздушных судов в закрытое воздушное пространство. Они включают в себя полностью вооруженные истребители Турхооп и вертолеты Puma со снайперами на борту.

«В крайнем случае мы будем применять оружие», – сказал вице-маршал авиации. «Перехваченный самолет сначала увидит покачивание крылом с указанием отвернуть от запретной зоны. Если это

не работает, будут выпущены сигнальные ракеты и лазеры, а если самолет продолжит идти неверным курсом, истребители и вертолеты, поддерживаемые ракетами наземных батарей, выполнят свою задачу».

Управление гражданской авиации Великобритании сделало все возможное, чтобы информировать всех об ограничениях. Каждому пилоту в Великобритании было отправлено письмо с описанием зон ограничений, которые включают запретную для полетов общей авиации зону Лондона и район, охватывающий большую часть юго-востока Англии, в котором установлены специальные процедуры (обязательная подача флайт-плана и контакт с органом ОВД). Большинство ограничений будет действовать до 15 августа 2012. Ограничения также будут действовать и во время проведения Паралимпийских игр, но они будут менее жесткими. 




# Jet Port Charters

AVIATION SERVICES

Полный комплекс услуг  
в бизнес-авиации

Медицинская авиация  
Организация VIP залов



г. Москва, Боровское шоссе, д. 1,  
Центр Бизнес-Авиации, оф. 216,  
+7(495) 662-8-662, e-mail: sales@jetport.aero, www.jetport.ru






## Париж поможет «олимпийскому» Лондону

Своего рода «палочкой-выручалочкой» для владельцев и операторов бизнес-джетов на время проведения Олимпиады станет парижский аэропорт Paris Cergy La Défense Airport. На все время олимпийских состязаний администрация аэропорта отдает парковочные места и ангары для нужд бизнес-авиации. Во вторник менеджмент аэропорта разослал предложения крупным операторам, которые планируют в этот период совершать рейсы в Лондон. Для клиентов в Paris Cergy La Défense Airport предоставлены все возможности для полноценного обслуживания самолетов, включая собственный FBO.

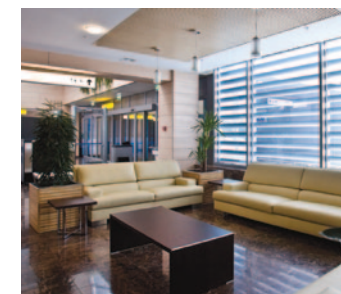
На время проведения Игр аэропорт отказался от выдачи слотов, что привлечет, по мнению руководства аэропорта, дополнительных клиентов. Помимо удобств для клиентов, в аэропорту разработана программа и для экипажей. Так, компанией забронированы места в гостиницах, которые находятся в непосредственной близости от аэропорта. Летному составу будет предоставлен автомобильный транс-

порт для быстрой доставки в аэропорт, при необходимости выполнения срочного рейса.

Аэропорт Paris Cergy La Défense Airport располагается в 35 км к северу от Парижа, с которым он связан высокоскоростной автомагистралью. Аэропорт располагает двумя взлетно-посадочными полосами длиной в 1689 и 1290 метров, что позволяет принимать, практически любые типы самолетов, начиная от VLJ и заканчивая ACJ/BBJ. В отличие от другого парижского аэропорта, Le Bourget, в Paris Cergy La Défense Airport действительно очень низкие аэропортовые ставки. Так, за посадку бизнес-джета массой менее 4 тонн нужно заплатить всего 20 евро, что почти в пять раз меньше чем в Le Bourget.

Paris Cergy La Défense Airport был открыт три года назад компанией French Aviation Handling, принадлежащей известному предпринимателю Френку Беллоку. Аэропорт был создан как альтернатива парижским аэропортам, работающим в сегменте бизнес-авиации.

## КРЫЛЬЯ ВАШЕГО БИЗНЕСА



Центр Деловой Авиации  
в международном аэропорту Шереметьево

АЭРОПОРТ ШЕРЕМЕТЬЕВО / ТЕРМИНАЛ «А»

ТЕЛЕФОНЫ: (495) 578-50-00 / (495) 926-71-17 / WWW.AVIA-GROUP.RU

## За кулисами ПМЭФ-2012

Компания «ДжетПорт СПб» подвела итоги работы во время XVI Петербургского Международного Экономического Форума «ПМЭФ-2012», который традиционно является периодом интенсивного прилета и вылета руководителей ведущих международных компаний, политиков и официальных делегаций.

В период с 20 по 24 июня 2012 года сотрудниками компании «ДжетПорт СПб» было обслужено 556 рейсов деловой авиации. Число пассажиров, обслуженных в этот период в «Секторе деловой авиации», составило 1 115 человек, что на 12% больше, чем в 2011 году. Также в дни форума компания «ДжетПорт СПб» обслуживала литерные рейсы и рейсы представителей иностранных государств.

Для базирования воздушных судов был задействован собственный перрон №6 «Центра Бизнес Авиации «Пулково-3». Пассажиры и экипажи уже сейчас смогли оценить возможности «Центра Бизнес Авиации «Пулково-3», ввод в эксплуатацию которого ожидается летом 2012 года.

Компания «ДжетПорт СПб» - единый оператор по оказанию услуг для рейсов бизнес-авиации в аэропорту «Пулково».

В процессе создания структуры, и подбора персонала, был учтен опыт ведущих российских и иностранных компаний, специализирующихся на организации наземного обслуживания рейсов деловой и частной авиации. В компании имеется своя собственная производственно-диспетчерская служба, служба организации пассажирских перевозок, служба специального транспорта, отдел взаиморасчетов и ряд других структурных подразделений, обеспечивающих непрерывный круглосуточный процесс обслуживания клиентов.

Первое воздушное судно и экипаж были обслужены «ДжетПорт СПб» в октябре 2009 г., а уже 1 января 2010 г. «ДжетПорт СПб» обслужил первого пассажира бизнес-авиации.



27-29 2012  
сентября

Седьмая  
международная  
выставка  
деловой авиации

аэропорт Внуково-3  
**JETEXPO**  
MOSCOW 2012

## Олимпийская поддержка от Dassault

Dassault Falcon анонсировал специальную программу технической поддержки своих клиентов в период проведения летних Олимпийских Игр в Лондоне. Помимо on-line сервиса в интернете, где каждому клиенту будет выделен персональный менеджер, Dassault Falcon удвоит количество технического персонала в лондонском аэропорту Лутон и обеспечит наличие достаточного количества запасных частей. Все это делается с учетом возможного большого наплыва частных владельцев и операторов. В компании заявили, что дополнительно выделяют \$2 млн. на формирование пула запасных частей, которых должно хватить на весь период Игр. Специалисты компании также будут работать и в других аэропортах, задействованных в обслуживании пассажиров, прилетающих на Олимпиаду.

В Dassault Falcon, надеются, что количество персонала и запаса по запасным частям вполне хватит для бесперебойной работы команд технической поддержки. Единственное, о чем просят компания своих клиентов - по возможности уведомлять службы о предстоящем визите в этот период в Лондон. Это поможет рационально распределить нагрузку при формировании мобильных бригад. По данным компании, в этот период ожидается прибытие до 500 самолетов марки Dassault Falcon.

Для французского авиапроизводителя предстоящие Олимпийские Игры не первое массовое мероприятие, когда в ограниченный период времени прилетает большое количество самолетов. «В течение года, мы обслуживаем порядка десяти мероприятий подобного уровня: это экономические форумы, спортивные мероприятия и другие подобные крупные события. Мы заранее прорабатываем специальную программу, исходя из специфики того или иного события», - комментируют в Dassault Falcon.



## Кембридж снижает цены на время Олимпиады

В преддверии летних Олимпийских Игр аэропорт Кембридж существенно снижает ставки сборов для владельцев бизнес-джетов. Практически все рейсы, выполняемые деловыми самолетами, будут обслуживаться в FBO компании ExecuJet, и именно она стала инициатором существенного снижения ставок в этот период. Согласно опубликованным данным, начиная с 21 июня ставки за посадку в аэропорту для самолетов Boeing Business Jet снизятся на 87%, для Global Express на 82%, а для Falcon 900 на 72%. Подобный уровень снижения расценок будет применяться и для других типов самолетов.

Так, для владельцев широкофюзеляжных самолетов типа Boeing 747BBJ разработано специальное комбинированное предложение, включающее в себя специальные цены на посадку, паркинг и наземное обслуживание, которое существенно отличается от аналогичных предложения аэропортов Лутон и Гатвик. В начале следующей недели новые цены будут опубликованы.

В компании считают, что новая ценовая стратегия аэропорта отражает энтузиазм менеджмента Marshall Group (владельца аэропорта), целью которого является привлечение новых клиентов бизнес-авиации не только в период проведения Игр, но и желание в дальнейшем сделать их постоянными «гостями» в Cambridge Airport.

«Наша новая ценовая политика позволит нам реально увеличить трафик через Cambridge Airport. За последние несколько лет мы видим существенные позитивные изменения в работе аэропорта. Увеличился трафик, заметно выросло количество сервисных компаний, работающих у нас, и самое главное – все это мы связываем со своевременными инвестициями, которые сделаны в 2010 году, и направлен-



ные на модернизацию аэропортовой инфраструктуры», - прокомментировали в компании.

2012 году аэропорт намеревается привлечь еще дополнительно \$32 млн. на модернизацию аэропортовой инфраструктуры. Инвестиции пойдут на строительство новой рулежной дорожки, выводящей непосредственно на взлетно-посадочную полосу. Кроме этого, будет существенно расширен перрон с добавлением дополнительных стоянок для самолетов различной пассажироместимости. Все это, по мнению менеджмента компании, позволит существенно увеличить пропускную способность аэропорта. Помимо модернизации аэродромного комплекса, в компании планируют объявить тендеры на строительство дополнительных вспомогательных объектов: гостиница для экипажа, офисные здания для компаний и даже бизнес-парк.



## На Лазурном берегу упал Gulfstream

Во французском департаменте Вар в пятницу, 13 июля 2012 г., при посадке потерпел крушение бизнес-джет Gulfstream GIV. Происшествие произошло на аэродроме Ле-Кастелле, недалеко от популярного курорта Сан-Тропе, между Марселем и Тулоном.

Бизнес-джет Gulfstream GIV, 1987 года выпуска (бортовой номер N823GA), находился в управлении компании Universal Jet Aviation. По данным французских СМИ, при выполнении посадки самолет развалился на взлетно-посадочной полосе на две части, вследствие чего произошел взрыв и возник пожар. Удар был такой силы, что левая часть фюзеляжа оказалась в озере, прилегающем к периметру аэропорта. По словам очевидцев, самолет при заходе на посадку издавал непонятный громкий гул, и из левого двигателя виднелись языки пламени. Приехавшие на место спасатели и пожарные констатировали смерть трех человек (двух пилотов и стюардессы).

Самолет выполнял рейс по маршруту Афины-Стамбул-Ницца. Из Ниццы в Ла-Кастелле самолет перелетал для «ночевки» (этим и объясняется минимальное количество жертв).

Это вторая катастрофа самолета данного типа в 2012 году. Напомним, что 12 февраля текущего года в Демократической Республике Конго при выполнении посадки выкатился за пределы ВПП и разломился на две части самолет Gulfstream IV (бортовой номер N2SA). Самолет выполнял рейс с высокопоставленными лицами из Гомы в Букаву. На борту находилось 7 пассажиров и 2 члена экипажа.

По материалам BizJetBlogger



## МАК закончил расследование катастрофы под Минском

Комиссия Межгосударственного авиационного комитета завершила расследование авиационного происшествия с самолетом ВАе-125-800В RA-02807 ЗАО «С-Эйр» в районе аэродрома Минск-2 Республики Беларусь 26 октября 2009 года.

Причиной катастрофы самолета ВАе-125-800В RA-02807 при выполнении захода на посадку по радиомаячной системе (ILS), ночью, в метеоусловиях, соответствующих CAT I ИКАО, явилось принятие экипажем своевременного решения по уходу на второй круг или запасной аэродром, снижение вне видимости наземных ориентиров ниже высоты принятия решения с целью перехода на визуальный полет, а также отсутствие должной реакции и требуемых действий при неоднократном срабатывании сигнализации системы раннего предупреждения приближения земли (TAWS), что привело к столкновению самолета с препятствиями (лесной массив) и землей в управляемом полете (CFIT), его разрушению и гибели находившихся на борту людей.



Способствующими факторами явились:

- недостатки в переучивании на тип и в подготовке экипажа к полетам, особенно в части использования автоматических и директорных режимов полета;
- ошибочные действия командира экипажа, приведшие к выполнению захода на посадку с неправильно установленной частотой ILS на левом комплекте;
- недостаточный уровень подготовки командира ВС к заходам на посадку в метеоусловиях, соответствующих CAT I ИКАО. Значения метеоусловий, при которых подтверждался метеоминимум, в большинстве случаев были фальсифицированы;
- неудовлетворительное взаимодействие в экипаже и управление ресурсами (CRM) со стороны КВС;
- неудовлетворительный контроль за уровнем подготовки экипажа со стороны руководства авиакомпания и недостаточный уровень организации летной работы в авиакомпании, выявленный комиссией Росавиации только после авиационного происшествия;
- психологические особенности пилотов, неучтенные при формировании экипажа и, возможно, снижение работоспособности командира ВС в стрессовой ситуации из-за наличия у него хронической ишемической болезни сердца с выраженным коронаросклерозом, которая не была выявлена при прохождении ВЛЭК.

По результатам расследования разработаны рекомендации по повышению безопасности полетов.

[Полный отчет](#)



## В Украине появился еще один ACJ319

Как стало известно BizavNews, корпоративный парк украинской финансово-промышленной группы Систем Кэпитал Менеджмент пополнился вторым бизнес-лайнером Airbus ACJ319. Самолет с бортовым номером P4-RLA, также как и первый лайнер компании (P4-ARL), зарегистрирован на Арубе и эксплуатируется в интересах корпорации дочерней авиакомпанией SCM Aruba. 19-ти местный бизнес-джет был произведен в 2010 году, а в конце 2011 года был заказчик передал его для установки интерьера в Airbus Corporate Jet Centre (первый самолет P4-ARL – 2004 года выпуска). Оба самолета базируются в Международном аэропорту Донецка.



Систем Кэпитал Менеджмент (System Capital Management, SCM) — крупнейшая на Украине многоотраслевая финансово-промышленная группа. В настоящее время СКМ владеет контрольными пакетами акций более 100 предприятий, работающих в горно-металлургической, энергетической, телекоммуникационной отраслях, в банковском, страховом, медиа бизнесе, в розничной торговле, в сфере недвижимости и других отраслях экономики.



## Gore Design Completions поставила A320VIP в Узбекистан

Компания Gore Design Completions, работающая в сфере комплектации самолетов VVIP-интерьерами, сообщила о поставке первого самолета в нынешнем году. Известно, что поставленный A320 стал вторым самолетом, оборудованный новым салоном для президента Узбекистана. Первым был Boeing 767BBJ, переданный заказчику в 2008 году.

Самолет Airbus A320-214CJ (UK-32000) был передан заказчику компанией Airbus Industries в январе 2011 года, после чего борт отправился на установку нового интерьера в Gore Design Completions (Сан-Антонио).

Дизайн самолета был разработан и смонтирован командой дизайнеров Gore Design Completions, во главе с владелицей компании Кэти Гор-Уолтерс.

Самолет выполнен по классической схеме, позволяющей пассажирам продуктивно работать и комфортно отдыхать во время перелетов. Пассажирский салон разделен на три зоны, включающие в себя

конференц-зал, комнату отдыха первого пассажира (две спальные комнаты и санузел, оборудованный душевой комнатой) и салон первого класса для сопровождающих лиц. Также в салоне установлены большой жидкокристаллический дисплей и проектор и современные системы связи.

«Мы, безусловно, очень довольны тем, что смогли проделать работу в столь короткий срок и сдать самолет на два месяца ранее запланированного срока. Вдвойне приятно, что наш клиент, после получения в 2008 году своего первого самолета, вернулся к нам», - комментируют в Gore Design Completions. В настоящее время Gore Design Completions активно набирает сотрудников для работы в своем центре в Сан-Антонио. Сейчас в компании работают около 700 специалистов (350 из них работают по контрактам).

В парке Президента Узбекистана, помимо нового самолета, также эксплуатируются самолеты Boeing 767-300ER и Boeing 757-200.



## Amira Air довольна новым Global 5000 **Марафон месяца**

В компании Amira Air подводят предварительные итоги трех месяцев эксплуатации нового самолета Bombardier Global 5000 с системой Vision Flight Deck.

По словам руководителя группы продаж Amira Air Кристиана Шмадлбауэра, самолет прекрасно показал себя в первые месяцы эксплуатации, а заявленные характеристики полностью соответствуют ожиданиям компании. «За этот период наш 12 –местный самолет совершил несколько беспосадочных перелетов из Вены в Нью-Йорк и Токио, где наши пилоты смогли детально «протестировать» новую систему. Летчики особо отмечают технологию синтетического зрения на HUD, которая реализована в кабине экипажа Vision Flight Deck. Безопасность для нас один из важнейших критериев работы и все усилия нашей команды сосредоточены именно на этом», - комментирует г-н Шмадлбауэр.

В компании также отметили растущий спрос на полеты по трансконтинентальным направлениям. Приблизительно на 10% увеличился трафик в Азию и на 7% - в Северную Америку. Но при этом, с вводом в эксплуатацию «нового» самолета, ценовая политика перевозчика осталась неизменной. В компании не без удовольствия отмечают тот факт, что пассажиры весьма охотно выбирают обновленный Global 5000, и по этой причине налет за неполные три месяца оказался весьма внушительным.

Напомним, что Amira Air стала первым в мире оператором Bombardier Global 5000 с системой Vision Flight Deck. 12-местный бизнес-джет был презентован в Женеве на выставке EBACE 2012 (дата получения – конец апреля).

После очередной пролонгации договора аренды с владельцами самолета Airbus ACJ319 (бортовой номер G-NMAK), представители британской компании Twinjet (оператора самолета) рассказали об особых достижениях этого лайнера в весенний период и в июне месяце. Так, согласно пресс-релизу оператора, в июне текущего года лайнер «накатал» 96 летных часов, посетив 34 аэропорта, включая, Рим, Париж, Ниццу, Прагу и Амстердам, и побывал на трех континентах. А всего за весеннюю навигацию ACJ319 G-NMAK записал в свой актив 248 летных часов и 74 аэропорта, что очень неплохой показатель для самолета данного типа и его назначения.

В компании столь внушительные показатели связывают в первую очередь со своевременным «внедрением» новых конкурентоспособных предложений, как для постоянных клиентов, так и для новых. Особые планы компания связывает с предстоящими Олимпийскими играми в Лондоне. Уже сейчас отдел маркетинга сообщает о привлечении большого количества клиентов, среди которых члены королевских семей из стран Ближнего Востока, известные спортсмены и музыканты. На пару с ACJ319, который вмещает 24 пассажира, на олимпийском поприще будет трудиться и второй самолет из парка Twinjet – Bombardier Challenger 604. Оба самолета базируются в лондонском аэропорту Станстед.





## Частица ACJ

Голландская компания ECA Program B.V. уже в ближайшее время выйдет на рынок долевого владения. В качестве основы парка будут использованы самолеты Airbus ACJ319/320, приобретенные на вторичном рынке и конвертированные в VIP-конфигурацию. Всего компания планирует эксплуатировать семь самолетов (три Airbus ACJ319 и четыре A320), первый из которых, с обновленным интерьером и рассчитанным на перевозку 19 пассажиров, будет поставлен в ECA Program B.V. уже через пять месяцев. Последний модернизированный самолет, компания получит в 2015 году.

Предполагается, что Airbus ACJ319 будут использоваться для выполнения трансконтинентальных рейсов, а A320 на региональных маршрутах. Все самолеты будут иметь VVIP-конфигурацию.

Под новую авиакомпанию будет получено свидетельство эксплуатанта, выданное авиационными властями Нидерландов. В компании планируют эксплуатацию этих самолетов по всему миру, но особое внимание будет уделяться рынкам России и Ближнего Востока.

«Мы одни из немногих, кто решился на программу долевого владения столь больших самолетов. Но мы уверены, что наши клиенты, получив «доступ» к большим самолетам, смогут оценить все достоинства владения этими лайнерами. При этом, сейчас мы дорабатываем наши предложения по блок часам и уверены, что владение Airbus ACJ319/320 будет более выгодным, чем приобретение «среднего» бизнес-джета», - комментируют в ECA Program B.V.

## Клиенты Jetex существенно сэкономят на топливе

Компания Jetex Flight Support пошла на очередной шаг по привлечению дополнительных клиентов в Европе. В начале июля компания анонсировала новую программу по заправке авиационным топливом в ряде европейских государств. Начиная с 10 июля 2012, клиенты, летающие в Австрию, Чешскую Республику, Финляндию, Францию, Германию, Ирландию, Польшу и Швейцарию освобождаются от уплаты НДС. Единственным условием для таких клиентов является заправка в собственной сети Jetex Fueling Services Limited с предварительным уведомлением. Клиентам надо просто связаться с Jetex и ответить на несколько коротких вопросов, а также приложить необходимые документы, и компания в течение 48 часов дает окончательное подтверждение.

После трехмесячного «эксперимента» в Jetex Flight Support планируют расширить список стран, попадающих под эту программу.

«Цель этой программы заключается в том, чтобы позволить нашим клиентам пользоваться нашими услугами по конкурентоспособным ценам. Мы рады, что на первом этапе нам удалось договориться с теми странами, где бизнес-перевозки имеют устойчивый рост. Однако мы не собираемся на этом останавливаться. В октябре 2012 мы надеемся увеличить список стран и довести их общее количество в регионе до тринадцати», - комментирует руководитель проекта Ахмед эль-Газаль.

Компания Jetex Flight Support была создана в 2005 году в Дубай. В настоящее время компания работает в различных сегментах обеспечения услуг бизнес-авиации: наземное обслуживание, топливообеспечение, планирование рейсов, консалтинг и другие услуги. Офисы Jetex Flight Support расположены по всему миру - Дубай, Пекин, Париж, Шеннон и Киев.



## Поставки Robinson растут

Robinson Helicopter отчитался о поставках в первой половине 2012 года. Американский производитель вертолетов в течение первых шести месяцев этого года изготовил 234 машины - 76 газотурбинных R66 и 156 поршневых R44.



Поставки R66 были особенно «сильны», особенно если принять во внимание, что с 1 июля 2012 года стоимость базовой комплектации флагмана компании увеличена до \$ 822 тысячи. В ответ на популярность R66, производитель планирует к концу этого года увеличить производство этого вертолета с четырех до шести машин в неделю. 23 декабря 2011 года с производственной линии завода Robinson сошел R66 с серийным номером 0100. Это событие случилось через год и два месяца после того, как R66 получил сертификат FAA.

А в итоге к концу 2012 года вертолетостроитель рассчитывает увеличить общий темп производства до 13 вертолетов. В начале 2012 г. компания делала 10 машин, а сейчас - 11 вертолетов в неделю.

По итогам 2011 года компания произвела 356 вертолетов, в том числе 212 R44, 88 R66 и 56 R22, более чем вдвое превывсив результат 2010 года, когда было выпущено 162 винтокрылых машины. Robinson вступил в 2012 г. с объемом портфеля заказов более 400 машин.

## На службе в медицине

Bell Helicopter сообщает о получении от Министерства транспорта Канады дополнительного сертификата, который одобряет установку на вертолетах 429-й серии нового медицинского интерьера от компании United Rotorcraft. Как сообщается, вертолет с новым интерьером принимал участие в экспозиции на выставке Farnborough International Airshow 2012.

«Сертификация открывает Bell 429 дорогу на канадский рынок медицинских услуг. Интерьер разработан United Rotorcraft с учетом возможности оказания экстренной медицинской помощи двум пациентам непосредственно на борту воздушного судна», - комментируют в компании. Считается, что Bell 429 является единственным на рынке вертолетом, способным обеспечить транспортировку двух лежащих больных и двух медиков.



Как отмечают специалисты компании, Bell 429 позволит быстро и безопасно транспортировать пациентов в критических ситуациях. Среди других преимуществ этого вертолета для санитарных перевозок называется вместительная и легко конфигурируемая кабина, а также задние распашные двери, которые в открытом состоянии создают безопасную рабочую зону позади вертолета. Напомним, что стартовым заказчиком Bell 429 в медицинской конфигурации стала крупнейшая американская служба скорой помощи Air Methods Corporation.

Как заявил Денни Малдонадо, исполнительный вице-президент Bell Helicopter по продажам и маркетингу, канадская сертификация медицинского интерьера Bell 429 является очередным успехом в развитии проекта этого вертолета, обладающего

исключительными летными характеристиками. Bell 429 предлагает операторам медицинских служб высокие летные характеристики и надежность в сочетании с возможностью загрузки пациентов через боковые двери шириной 1,8 м или задний грузовой люк.


Вертолет Bell 429, сертифицированный канадскими, американскими, и европейскими авиационными властями в 2009 году, является одним из самых совершенных легких двухмоторных вертолетов в мире, устанавливающих новые стандарты скорости, дальности, производительности и безопасности.

## Новые Learjet'ы идут в графике

На пресс-конференции, состоявшейся в рамках авиасалона Farnborough International Airshow, представители Bombardier поделились с журналистами о ходе работ по программам Learjet 70/75 и 85. В компании отметили, что все работы ведутся в соответствии с намеченным графиком.

Программа Learjet 85 подходит к этапу летных испытаний, которые начнутся не позднее конца текущего года - в планах компании выполнить первые четыре испытательных полета в уже этом году. В настоящее время первый самолет полностью готов: изготовлен фюзеляж, включая носовую и хвостовую части. Сейчас самолет проходит окончательную проверку перед отправкой на летный полигон из Керетаро, Мексика, где были установлены крылья, в Вичиту, штат Канзас. Как отметили представители компании, завод в Мексике полностью готов к началу производства.

Тем временем реализация программы Learjet 70 и 75 также проходит успешно. В настоящее время для летных испытаний выделены два самолета Learjet 40XR и 45XR. Эти прототипы уже выполнили 135 полетов, налетав в общей сложности более 600 часов. В ходе летных испытаний производится проверка авионики Garmin G5000, которая будет установлена на новых самолетах. По словам президента Bombardier Business Aircraft Стива Ридольфи, при разработке Learjet 70/75 использовались данные опроса фокус-групп клиентов и результатом этой работы стали твердые заказы, письма о намерениях и другие обязательства на 50 самолетов Learjet 70/75.

Также Bombardier сообщил о новых каталожных ценах на каждую из этих моделей бизнес-джетов. Купить самолет Learjet 85 можно будет за \$20,75 млн., Learjet 70 – за \$11 млн., Learjet 75 – за \$13,5 млн. 

## Cessna и Bell растут во 2-м квартале

19 июля 2012 года отчиталась за второй квартал компания Textron, которая владеет производителями Cessna и Bell. Как сообщает корпорация, во втором квартале 2012 прибыль на акцию составила \$ 0,58, в то время как во втором квартале 2011 этот показатель равнялся \$ 0,29.

Общий доход корпорации за этот период составил \$ 3,0 млрд., что на 10,7% больше, чем в том же периоде прошлого года. Прибыль производственного сегмента равнялась \$ 288 млн., что на \$ 59 млн. больше, чем годом ранее. Причем два авиационных подразделения, Cessna и Bell, вместе получили доход в \$ 1,82 млрд. (из \$ 3 млрд.) и прибыль \$ 187 млн. (из \$ 288 млн.)

Председатель и главный исполнительный директор Textron Скотт Доннелли говорит, что Textron достиг во втором квартале значительных успехов, в том числе соглашение с компанией NetJets по заказу 150 Citation Latitude, которое вносит свой вклад в успешные перспективы бизнеса. Тем не менее, Доннелли отметил, что заказ от NetJets пока не входит в общий портфель заказов и не войдет в него до тех пор, пока заказанным самолетам не будут присвоены серийные номера, что может произойти через несколько лет.

	2 кв. 2012	2 кв. 2011	6 мес. 2012 год	6 мес. 2011 год
<i>Доходы, \$ млн.</i>				
Cessna	<b>763</b>	<b>652</b>	<b>1 432</b>	<b>1 208</b>
Bell	<b>1 056</b>	<b>872</b>	<b>2 050</b>	<b>1 621</b>
<i>Прибыль, \$ млн.</i>				
Cessna	<b>35</b>	<b>5</b>	<b>29</b>	<b>-33</b>
Bell	<b>152</b>	<b>120</b>	<b>297</b>	<b>211</b>

Textron подтвердила прогноз прибыли на акцию по итогам 2012 в диапазоне \$ 1,80 до \$ 2,00.


### Cessna Aircraft

Во втором квартале 2012 года выручка Cessna увеличилась на \$ 111 млн. по сравнению с тем же периодом 2011 года, до \$ 763 млн. Рост доходов отражает увеличение поставок бизнес-джетов Citation до 49 новых самолетов, по сравнению с 38-ю Citation во втором квартале прошлого года. Прибыль авиастроителя составила \$ 35 млн., что на \$ 30 млн. больше, чем годом ранее. В первую очередь это стало возможно за счет больших объемов продаж.

На конец второго квартала 2012 года Cessna имела объем портфеля заказов в размере \$ 1,5 млрд., что на \$ 196 млн. меньше сравнению с первым кварталом 2012 года.

### Bell Helicopter

Доходы Bell во 2-м квартале 2012 г. увеличились на \$ 184 млн., по сравнению с 2011 годом, до \$ 1056 млн. На хорошие результаты второго квартала 2012 года в первую очередь повлияли поставки 47 коммерческих вертолетов, по сравнению с 22 машинами во втором квартале прошлого года. Прибыль подразделения увеличилась по сравнению с прошлым годом на \$ 32 млн., и компания отмечает, что такие результаты связаны с большим объемом продаж и благоприятными условиями в сегменте коммерческих вертолетов.

Объем портфеля заказов Bell на конец второго квартала 2012 составил \$ 6,7 млрд., что на \$ 394 млн. меньше по сравнению с концом первого квартала 2012 года. 

## Шесть Legacy 650 в год

О своих планах, относительно выпуска в Харбине самолетов Legacy 650 в среду рассказал журналистам глава китайского подразделения Embraer Гуань Дунъюань. По его словам, первоначально компания будет производить в год шесть самолетов Legacy 650, и возможность увеличения объемов производства будет основываться на рыночном спросе. Тем не менее, компания планирует выпускать до 20-ти Legacy 650 ежегодно.

«В будущем китайские покупатели будут больше заинтересованы в небольших бизнес-джетах, но сейчас спрос на рынке сконцентрирован именно на больших самолетах бизнес-авиации. В основе этого феномена лежат культурные особенности и специфический менталитет китайцев, которые следуют принципу «чем больше - тем лучше». Большой бизнес-джет сможет в большей степени поразить бизнес-партнеров и друзей владельца и будет способствовать повышению статуса в их глазах. Кроме того, бытует мнение, что большие самолеты наиболее безопасны», - считает г-н Дунъюань. Тем не менее, в компании надеются, что с ростом рынка появится спрос на самолеты от компаний, которые заинтересованы в самолетах, как в инструменте бизнеса.

«Legacy 650, собранные на харбинском заводе, будут предназначаться для удовлетворения потребностей китайского рынка, и лишь в будущем мы планируем их экспорт», - комментирует г-н Дунъюань. По расчетам Embraer, в ближайшие десять лет Китаю потребуется около 630 таких самолетов, в дополнение к 210-ти находящихся в эксплуатации. Стоимость новых заказов достигнет 21 млрд. долл.

Сейчас производственная линия в Харбине на 51% принадлежит Embraer, 49% владеет AVIC.



## Надежда на хороший исход крепнет

В конце июня – начале июля 2012 года каждую неделю из стана Hawker Beechcraft приходили разнополярные новости о судьбе компании. Первоначально, после подачи заявления в суд, шли в основном негативные новости. По планам реорганизации должны были закрыться линии производства реактивных самолетов Hawker. И только в этом руководстве производителя видело выход из кризиса. Однако, в начале июля появились известия о возможной продаже части активов компании, что и подтвердилось в дальнейшем.

В начале прошлой недели, накануне выставки Фарнборо 2012, производитель сообщил о договоренности по возможной продаже производства гражданских самолетов китайской компании Superior Aviation. Тем не менее, все действия с активами компании, находящейся в процессе банкротства, должны получить одобрение суда.

И вот, 17 июля 2012 года, Hawker Beechcraft получил это одобрение. Окружной суд по банкротствам Южного округа Нью-Йорка разрешил производителю вести переговоры с Superior Aviation в течение следующих 45 дней.

Пока будут идти переговоры, Superior обязуется оплатить продолжение производства самолетов бизнес-авиации. Производитель получит \$25 млн. до конца этой недели и такую же сумму - в течение следующих 30 дней.

Соглашение, заключенное со Superior, должно будет получить одобрение Комитета по иностранным инвестициям США (CFIUS) и пройти ряд дополнительных проверок. Соглашение со Superior при этом может быть расторгнуто, если другой потенциа-



льный покупатель сделает более выгодное предложение в рамках публичного аукциона, который проводит Суд по банкротствам США.

В период действия эксклюзивного соглашения Superior подтвердит условия приобретения, тогда же обе стороны подготовят необходимую документацию. Если переговоры не завершатся в обозначенный срок, Hawker Beechcraft попытается получить одобрение объединенного плана реструктуризации, поданного в Суд по банкротствам США 30 июня 2012 г., - он предусматривает сохранение единой структуры компании и более избирательный модельный ряд. В частности, план подразумевает прекращение производства самолетов бизнес-авиации - процесс, который уже мог быть начат, если бы не предложение Superior.

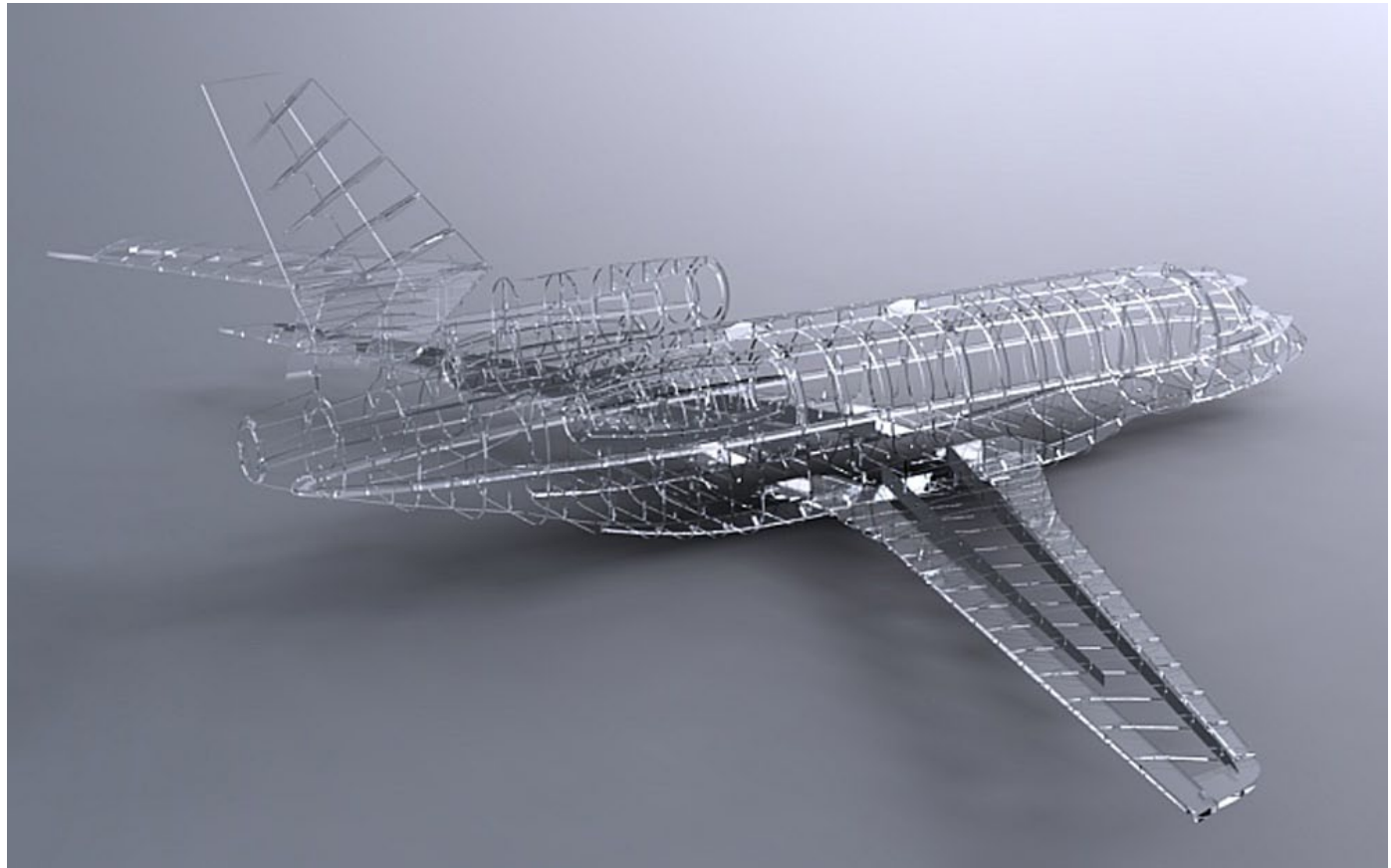


## Началось производство прототипа Falcon SMS

Dassault Falcon начал производство первых деталей прототипа своего перспективного суперсредне-го бизнес-джета с рабочим названием Falcon SMS (Super-Mid-Size, но некоторые эксперты предполагают, что этот самолет будет назван на подобие нынешнего флагмана – Falcon 5X). Как сообщает AINonline, испытания будут проходить на предприятии Dassault в городе Аржантей, на северо-западе от Парижа.

Так, например, первая собранная кабина экипажа будет испытана на прочность при столкновении с птицами, а также подвергнется испытаниям при низких температурах с обледенением. Кроме того, готовится стенд для испытаний топливной системы бизнес-джета.

Проект двухдвигательного бизнес-джета с электродистанционной системой управления Falcon SMS был начат с чистого листа в 2007 г. Хотя программа Falcon SMS находится в активной фазе проектирования, о ее ходе можно судить только по инсайдерским сообщениям и информации от партнеров Dassault по этому проекту. Так, в конце ноября 2010 г., канадская компания Héroux-Devtek объявила о подписании контракта в Dassault Aviation на проектирование, производство, сборку, техническую поддержку и помощь в сертификации элементов и системы выпуска шасси для нового самолета. Также известно, что на начало 2011 года в аэродинамической трубе были завершены испытания основного аэродинамического облика самолета и зафиксированы внешние обводы. А недавно появилась информация о вероятном поставщике двигателей для нового самолета – Snecma предлагает свой новый мотор Silvercrest тягой 10-12 тысяч фунтов, который также будет установлен на Citation Longitude.



*Как и флагман компании, Falcon SMS проектируется с помощью 3D-моделирования*

Falcon SMS по размерам будет больше Falcon 2000 и заменит семейство Falcon 900. Интересную версию относительно внешнего облика нового самолета выдвигает французский авиационный журнал Air&Cosmos - по мнению издания стреловидное крыло бизнес-джета будет иметь прямую переднюю кромку, а не кромку «двойной» стреловидности, как у нынешних самолетов Falcon.

Первый полет SMS намечен на 2014 году, а ввод в строй – в 2016 году. По словам президента Dassault Falcon Джона Росанваллона, сейчас компания работает с поставщиками по этому проекту, но еще не определено, когда будет сделано официальное заявление и озвучены характеристики этого бизнес-джета.



## Курс - на Ближний Восток

Как стало известно BizavNews, в июне 2012 года из цеха окончательной сборки компании Boeing в Сиэтле вышли очередные самолеты Boeing 747-8VIP. Первый самолет предназначается для Abu Dhabi Amiri Flight - Presidential Flight Authority (бортовой номер A6-PFA), а второй для саудовского принца Султан Бин Абдулазиза (бортовой номер HZ-HMS1). В настоящее время оба самолета проходят летные испытания, после чего отправятся в технические центры для установки интерьеров.

Напомним, что стартовым заказчиком нового самолета также стал клиент с Ближнего Востока - Qatar Amiri Flight, который стал первым владельцем Boeing 747-8VIP. 28 февраля 2012 самолет (бортовой номер A7-HNE) был передан новому владельцу. Лайнер также передан в исходной заводской комплектации и будет введен в эксплуатацию в 2014 г., после установки VIP-интерьера.

Площадь салона 747-8 Intercontinental VIP-модификации составляет 4 786 квадратных футов (444,6 квадратных метров). Данный самолет будет оснащен системой AeroLoft производства Greenpoint Technologies, которая располагается над основным отсеком, между верхней палубой и хвостовой частью, создавая дополнительные 393 квадратных футов (36,5 квадратных метров) пространства в салоне. Установка системы AeroLoft будет произведена специалистами Boeing Global Transport & Executive Systems (GTES) в городе Вичита, штат Канзас.

Самолет способен перевозить до 100 пассажиров, а дальность его полета составляет 8 840 морских миль (16 372 км). Boeing 747-8 обеспечивает значительное сокращение расхода топлива и вредных выбросов, а также создает на 30% меньше шума по сравнению со своим предшественником 747-400. Boeing 747-8



*Boeing 747-8VIP HZ-HMS1*

является самым быстрым гражданским самолетом в своем классе со стандартной скоростью 0,86 М.

Помимо вышеперечисленных клиентов, на данный момент военно-воздушные силы США активно ищут замену Air Force One, самолету Boeing VC-25 (двум значительно модифицированным Boeing 747-200B). Как сообщается, наряду с вариантом Boeing 787 производитель предлагает американскому президенту и 747-8. В конце 2010 года правительство Южной Кореи сообщило, что оно рассматривает возможность приобретения 747-8 в качестве президентского самолета. А всего в настоящий момент нераскрытые клиенты заказали девять Boeing 747-8 в VIP конфигурации.

По словам президента ВВJ Стива Тэйлора, В 2011 году Boeing поставил восемь бизнес-джетов, один из которых Boeing 777ER, и получил два заказа. В текущем году перевозчик планирует поставить 12 самолетов, включая два ВВJ2 и два ВВJ. Также в 2012 году Boeing поставит восемь самолетов Boeing 747-8, а что в 2014 году первому клиенту будет передан новый Boeing 787VIP. При этом он отметил, что слоты на производство новых лайнеров в бизнес-компоновке будут открыты не ранее, чем в 2019 году. Сейчас Boeing предлагает три самолета из испытательной серии, которые могут быть переделаны в бизнес-версию в самые короткие сроки. Они будут доступны для рынка в 2014 году.

## На «большой» футбол с BizavNews

19 августа 2012 года в г. Химки пройдет мероприятие, аналогов которому не было не только в России, но и за рубежом. Элита авиационной инфраструктуры встретится не в обычных конференц-залах, а на футбольном поле в рамках «Кубка Воздушного Флота России-2012».

Цель этого яркого незабываемого праздника, прежде всего в том, чтобы дать возможность всем представителям померяться силами не только за «столами переговоров», но и выяснить, кто же среди них «быстрее, дальше, сильнее». Благодаря этому событию, Организаторы надеются достичь главной цели - объединить бизнес страны и поддержать инициативы Президента России и Мэра Москвы по пропаганде здорового образа жизни.

Кроме того, «Кубок Воздушного Флота-2012» - это возможность пообщаться в неофициальной обстановке с потенциальными деловыми партнерами, повод лучше узнать своих коллег по работе, сплотить коллектив и укрепить командный дух, без которого невозможно эффективное решение задач в современном бизнесе.

Программа кубка очень разнообразна. В нее вошли не только турнир по мини-футболу, но и игры традиционно популярные у болельщиков. Это настольный футбол, бадминтон, дартс, мафия.

Всех гостей кубка будет ждать лотерея, с ценными призами, море позитива, азарта и, конечно же, фуршет, любезно подготовленный организаторами.

Основными участниками события станут компании, занятые в сфере авиаотрасли, все те, кто имеет отношение к небу.

Каждый вид спорта будет судить отдельная профессиональная бригада арбитров. По итогам соревнований Судейская коллегия подведет итоги и объявит результаты. Награждение победителей пройдет на торжественном закрытии кубка. Команды, занявшие призовые места будут награждены кубком, медалями и дипломом, команды, не занявшие призовые места - памятными подарками.

На Открытии кубка гостей и участников будут приветствовать известные люди в мире футбола.

Приходите на «Кубок Воздушного Флота России-2012» с детьми, женами, друзьями, коллегами и докажите, что именно вы первый и в спорте и в бизнесе!

Расписание «Ежегодного Кубка Воздушного Флота России – 2012»:

- 09.30-10.00 – Сбор гостей и участников на стадионе «Новые Химки» (адрес: г. Химки, ул. Машенцева д. 2.);
- 10:00-10:15 – Открытие кубка, жеребьевка участников;
- 10:15-13:00 – Игры в группах;
- 13:10-14:00 – Игры плей-офф.



## ПИСЬМО-ПРИГЛАШЕНИЕ

**Кому:** Капитану футбольной команды

**От кого:** Оргкомитет ежегодного турнира по мини-футболу

## Кубок Воздушного Флота России



-14:10-14:30 – Торжественная церемония награждения победителей футбольного кубка и игр среди болельщиков.

Организатор: Спортивное агентство «Бизнес Спорт»;  
Информационные партнеры кубка: BizavNews&BizavWeek, Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации.  
Партнеры кубка: PEPSI, Флаги Мирового Класса, Moscow Business School, ПРИНТ-Ателье;  
Официальная вода кубка: Aqua Minerale;  
Основной наградной партнер: «Флориан»;

До встречи на футбольном поле!

## В погоне за прошлым годом

Предварительные данные поставок в 1-й половине 2012 года (на основе базы данных Flightglobal Ascend Online) не показывают роста по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

С начала года было поставлено 244 самолета, что всего на 2 бизнес-джета меньше по сравнению с тем же периодом прошлого года. Однако, это все еще на 25% меньше, чем было поставлено 1-м полугодием 2010 года.

Bombardier поставил больше всего самолетов - в общей сложности 69 бизнес-джетов всех типов. Challenger 300 возглавил список с 22 поставленными самолетами. Из них в США поступили 15 машин, а остальные распределились между Австрией, Бразилией, Китаем, Финляндией, Мексикой и Южной Африкой. Следом идет Challenger 605, которых поставлено 20 штук, некоторые из которых попали Индию, Казахстан и Катар. С начала года завод покинули 18 самолетов семейства Global, причем большинство из них составили Global 6000. Бизнес-джеты этого семейства поставлены в Австрию, на Британские Виргинские и Каймановы острова, в Китай, Индию, Иорданию, Мальту, Швейцарию и США. Бизнес-джетов Learjet за 1-е полугодие поставлено 9 штук: два Learjet 40, три Learjet 45 и четыре Learjet 60.

Поставки американской Cessna продолжают замедляться – за первое полугодие передано заказчикам только 65 самолетов. Больше всего построено CJ4 – 17 самолетов, далее идут Mustang и XLS+, с 15-ю и 11-ю поставленными самолетами соответственно. CJ2+ и CJ3 удалось изготовить по 7 самолетов, а Sovereign – 6 самолетов. Citation X было поставлено всего 2 самолета, и это объясняется скорой заменой его на Citation Ten.



Флагман Dassault, Falcon 7X, продолжает показывать «здоровый» уровень поставок. Из 20-и поставленных самолетов этого типа, четверть отправились в США, три в Китай, два в Великобританию и по одному в Бельгию, Бермудские острова, Бразилию, Британские Виргинские острова, Канаду, Данию, Германию, Саудовскую Аравию, Швейцарию и Украину. Также производитель с начала года поставил 10 Falcon 2000LX и 5 самолетов семейства Falcon 900, причем четыре в модификации LX и один 900EX.

Бразильский Embraer по предварительным данным Flightglobal поставил 24 самолета Phenom - 7 Phenom 100, и 12 Phenom 300. Однако на прошлой неделе производитель опубликовал официальные данные о поставках, и согласно им, в первом полугодии 2012 года было поставлено 33 самолета: 29 легких и 4 тяжелых.

Компания Gulfstream в первом полугодии 2012 года показала хорошие поставки своих больших бизнес-джетов – было поставлено 14 G450 и 19 G550. G450 больше пользуется популярностью за пределами США – бизнес-джеты этого типа регистрировались на Арубе, в Австрии, Бермудских островах, Бразилия, на Каймановых островах, в Китае, Финляндии, Гонконге, Италии, Турции (2 шт.), Великобритании и в США (2 шт.). С другой стороны, G550 в основном предпочитают заказчики из Соединенных Штатов. Из 19-и самолетов этого типа, 11 остались на «родине». Также 4 бизнес-джета G550 поставлены в Китай. G150 и G200 поставлено 3 и 2 соответственно.

Hawker Beechcraft в общей сложности с начала года передал заказчикам 13 самолетов. 7 из них составили Hawker 900XP, 5 Hawker 4000 и 1 Premier-1A.

Источник: BizJetBlogger





## Подержанные джеты хорошо продаются

Консалтинговая компания JetNet выпустила отчет о состоянии вторичного рынка деловых самолетов и вертолетов в мае и за пять месяцев 2012 года.

По сравнению с состоянием рынка в тот же период годом ранее видно, что сейчас относительное количество выставленных на продажу воздушных судов снизилось во всех сегментах рынка. Однако единственным сегментом, показавшим рост количества сделок купли-продажи, стали бизнес-джеты (+5%). Остальные сегменты вторичного рынка показали снижение сделок, причем вертолеты обоих типов продавались намного хуже, чем турбовинтовые самолеты: газотурбинные вертолеты потеряли 14,6%, поршневые – 13,8%, а турбопропы - «всего» 2,4%.

Однако сегмент газотурбинных вертолетов стал единственным, в котором по сравнению с прошлым годом наблюдался рост средней запрашиваемой цены на 9,7%. Может быть, как раз из-за этого газотурбинные вертолеты и продавались намного хуже? При анализе количества сделок помесячно в 2012 и 2011 годах видно, что при постепенном снижении средней запрашиваемой цены с января по май 2012 (при том, что она все равно была выше, чем годом

Worldwide Trends				
May	Business Aircraft		Helicopters	
	Jet	T/P	Turbine	Piston
For Sale	2,540	1,234	1,147	549
% of Fleet For Sale 2012	13.7%	9.1%	6.2%	5.9%
% of Fleet For Sale 2011	14.1%	10.3%	6.7%	6.8%
Change - % For Sale	<b>(-0.4) pt</b>	<b>(-1.2) pt</b>	<b>(-0.5) pt</b>	<b>(-0.9) pt</b>
January to May 2012				
Full Sale Transactions	901	540	493	376
Avg. Days on Market	348	343	398	395
Avg. Asking Price - \$USD mil	\$4.122	\$1.245	\$1.429	\$0.217
YTD January to May 2012 vs 2011				
% Change - Sale Transactions	<b>5.0%</b>	<b>-2.4%</b>	<b>-14.6%</b>	<b>-13.8%</b>
Change - Avg. Days on Market	<b>-45</b>	31	<b>-16</b>	83
% Change - Avg. Asking Price	<b>-2.0%</b>	<b>-1.6%</b>	<b>9.7%</b>	<b>-5.7%</b>

Pre-owned Turbine Helicopter Market		
	Avg. Asking Prices	Full Retail Sale Transactions
2012 vs. 2011	% Change	% Change
January	<b>+58.0%</b>	<b>-15.6%</b>
Jan. - Feb.	<b>+38.7%</b>	<b>-15.5%</b>
Jan. - Mar.	<b>+16.4%</b>	<b>-14.5%</b>
Jan. - Apr.	<b>+5.4%</b>	<b>-14.9%</b>
Jan. - May	<b>+9.7%</b>	<b>-14.6%</b>

ранее) падение количества сделок купли продажи в течение всего этого периода оставалось примерно на уровне 15%. То есть, можно предположить, что снижение сделок способствовало снижению цен. Но это не основной фактор, влияющий на стоимость, так как в мае 2012 динамика изменения цены показала положительный тренд относительно апреля 2012.

Эксперты JetNet также попробовали спрогнозировать поведение вторичного рынка до конца 2012 года. Конец 2011 года ознаменовался окончанием

трехлетнего периода с момента начала экономического спада. Тем не менее, по мнению экспертов, ожидания в начале этого года были хоть и положительные, но осторожные. И до настоящего момента ситуация не изменилась. До сих пор нет четкого потребительского доверия со стороны потенциальных покупателей, а именно этого ждет вся отрасль бизнес-авиации. Вселяет оптимизм только небольшая положительная тенденция на вторичном рынке бизнес-джетов.



## Россия – приоритетный рынок для NetJets Europe

В эксклюзивном интервью BizavWeek Генеральный директор и Председатель совета директоров NetJets Europe Эрик Коннор делится промежуточными итогами реализации программ компании, включая работу в России.

### **Господин Коннор расскажите, пожалуйста, как продвигается программа прямого финансирования Direct Finance?**

Программа прямого финансирования Direct Finance вызывает очень большой интерес со стороны клиентов. Однако сейчас еще достаточно рано говорить

о конкретных цифрах, но мы выражаем осторожный оптимизм относительно хороших результатов реализации данной программы. Учитывая текущую экономическую ситуацию, многие компании стараются избегать крупных трат, с которыми обычно ассоциируются частные самолеты и даже участие в программе долевого владения, особенно, если принимать во внимание ужесточение процедуры кредитования традиционных кредитных учреждений. Тем не менее, корпоративным клиентам все равно приходится летать, чтобы совершать сделки и сохранять конкурентоспособность компаний. И им необходимы финансовые и налоговые выгоды, которые недоступны в рамках долгосрочной аренды. NetJets Europe Direct Finance предлагает новым клиентам альтернативную модель финансирования, процентные ставки которой сравнимы с тарифами крупных финансовых организаций.

### **В конце февраля текущего года NetJets Europe объявила о запуске нового продукта «Высокая эффективность», специально разработанного для российских клиентов. Есть результаты через четыре месяца с момента запуска программы?**

Да, всего за четыре месяца с момента запуска мы выполнили 69% годового плана продаж по продукту «Высокая эффективность». Продукт «Высокая эффективность» разработан специально для российского рынка. Участники программы долевого владения и владельцы карт могут приобрести 50 и более летных часов и получить 20%-ную скидку на полеты длительностью более 3 часов. Данное предложение действительно для клиентов, вылетающих на бизнес-джетах Falcon 2000 или Hawker 800 из Москвы или Санкт-Петербурга по любому из европейских направлений. Россия – очень привлека-

тельный рынок для NetJets Europe и один из тех, где мы видим серьезный потенциал для развития. Наши знания рынка, а также понимание потребностей наших клиентов, позволяют нам по-особому обслуживать российский рынок и создавать тот продукт, который сделает полеты с NetJets Europe еще более эффективными с точки зрения стоимости и в то же время даст нашим клиентам высочайшую гарантию безопасности и высочайший уровень обслуживания. Новый продукт, стоимость которого начинается от 319 000 евро, как мы считаем, понравится нашим существующим и потенциальным клиентам.

### **Немного о модернизации воздушного парка. Какие типы воздушных судов пополнят парк компании в этом году?**

Мы получим Global 6000 ближе к концу 2012 – началу 2013 года. А всего в настоящее время, у нас больше самолетов, чем у любой другой частной авиакомпании - 130 только в Европе и 800 по всему миру. Где бы ни находились наши клиенты, NetJets позаботится о том, чтобы Вы могли с комфортом и в полной безопасности путешествовать на борту одного из наших самолетов. Во флоте NetJets Europe всегда найдется самолет точно соответствующий целям клиента - от легкого 7-местного Cessna Citation Bravo до 14-местного Gulfstream G550. Для того чтобы самолеты полностью отвечали нашим требованиям в отношении летно-технических характеристик, интерьера салона и уровня комфорта, мы работаем непосредственно с производителями. Поэтому наш флот представляет собой оптимальное сочетание самолетов, с различными эксплуатационными ха-



продолжение ►

рактическими, уровнями комфорта, размерами и показателями дальности полета, которые в совокупности обеспечивают оптимальное соотношение цены и качества предлагаемых нами услуг.

***Господин Коннор, а как компания «готовится» к предстоящей Олимпиаде?***

Мы ожидаем 10% увеличения спроса на полеты в связи с Олимпийскими играми в Лондоне, поскольку все-таки большинство наших клиентов пользуются услугами NetJets Europe в целях бизнеса. Однако ближе к Олимпиаде спрос резко увеличится, и мы сделали все возможное, чтобы забронировать достаточное количество слотов в аэропортах. Мы всегда стремимся обеспечить нашим клиентам самый удобный и быстрый способ передвижения. Если мы понимаем, что добраться до пункта назначения будет быстрее из другого аэропорта наземным трансфером, наша команда примет это во внимание и предложит клиенту самый оптимальный вариант. Мы считаем, что обладаем достаточным объемом провозных емкостей, чтобы работать в обычном режиме во время Олимпиады.

***Расскажите о предварительных итогах работы в России за первое полугодие текущего года.***

Как компания мы не раскрываем финансовые показатели, но я должен отметить, что Россия является приоритетным рынком для NetJets Europe и одним из тех, где мы видим реальные возможности дальнейшего развития. В 2011 году спрос на бизнес-перевозки между Европой и Россией вырос на 11%, в то время как в европейских странах рост спроса составил всего 2,5%.



У нас есть основания для осторожного оптимизма в отношении деятельности NetJets Europe в России до конца 2012 года. Спрос на полеты остается стабильным и его объем схож с показателями 2011 года. Мы ожидаем, что эта тенденция сохранится.

***Планирует ли компания увеличить количество самолетов, базирующихся в московских аэропортах и не только?***

NetJets Europe начала летать в Россию в 2004 году. Среднее количество полетов составляет около 2000

в год. Компания хорошо понимает уникальность России с точки зрения ее географического положения и масштаба. Огромная территория и относительная удаленность Москвы и Санкт-Петербурга от основных европейских бизнес центров и европейских курортов создают необходимость долгих перелетов. Однако наши самолеты рассредоточены по разным аэропортам Европы, включая Москву и Санкт-Петербург. Самолеты расположены так, чтобы быть максимально близко к нашим клиентам, но не находиться в одном определенном месте.



## JetExpo 2012 - обратный отсчет

Уже через два месяца Москва на несколько дней превратится в мировую столицу бизнес авиации. В конце сентября в аэропорту Внуково стартует очередная, седьмая по счету выставка JetExpo 2012. Единственная и крупнейшая выставка деловой авиации в России и СНГ пройдет 27—29 сентября на территории Центра деловой авиации «Внуково-3». По словам организаторов JetExpo 2012, перенос выставки на конец сентября объясняется стремлением не пересекаться с другими событиями этого месяца: инвестиционным форумом «Сочи-2012» и ключевыми яхтенными мероприятиями.

О подготовке к предстоящему мероприятию, о приятных сюрпризах для участников и посетителей, а также о многом другом рассказывает Управляющий директор JetExpo 2012 Никита Горчаков.



*Никита Александрович, за два месяца до начала JetExpo 2012 как оцениваются перспективы наполнения выставки участниками и экспонатами на статической площадке?*

Мы ведем активную работу с потенциальными участниками выставки. Сейчас у нас уже осталось только 5% свободных площадей, и в течение двух недель мы заполним и это выставочное пространство. По нашим прогнозам, нынешняя выставка и по количеству участников, и по количеству самолетов, представленных на статической площадке, будет самой крупной в истории JetExpo. К тому же мы очень довольны видеть среди наших участников новые компании, которые, благодаря возможностям JetExpo, смогут впервые заявить о себе на российском рынке.

*Расскажите подробнее об участниках выставки. Уже известно, какие новинки будут представлены в этом году?*

В этом году наших гостей ожидает много новинок от ведущих авиапроизводителей. В частности, впервые в России будет показан флагман компании Gulfstream – G650. Участие в JetExpo 2012 уже подтвердили все гиганты мирового авиастроения: Bombardier, Embraer, Airbus, Hawker Beechcraft Corporation, Cessna, Dassault Aviation, Augusta Westland, Bell Helicopter и многие другие.

Также в отличие от прошлых лет, на JetExpo 2012 будут представлены другие виды VIP-транспорта



продолжение 

– яхты и дорогие автомобили. В выставке также примут участие представители крупнейших верфей, специализирующихся на судах длиной более 60 м., среди которых такие гиганты, как Lurssen, Feadship, Amels, Benetti и многие другие.

**Получается, что формат JetExpo в этом году поменялся. С чем это связано и не произойдет ли в будущем «размытия» выставки?**

Я бы не сказал, что формат сильно поменялся. JetExpo всегда был и будет прежде всего авиационной выставкой. Яхтенная экспозиция не займет больше 10%.

Другое дело, что на месте оставаться нельзя, и нужно понемногу меняться каждый год, чтобы успевать за очень динамичным рынком. Изменения на JetExpo происходят во многом благодаря объединению организаторов с издательским домом LuxMedia Group, которому принадлежат издания Altitudes и Yachts. Мы считаем, что рынки бизнес-авиации, яхт и предметов роскоши в России и странах СНГ, несмотря на непростую экономическую ситуацию, остаются стабильными и продолжают расти.

Что касается сектора мегаяхт, то мы очень придирчиво подходим к выбору яхтенных компаний. Все наши участники – это известные мировые бренды. Мы уверены, что появление на выставке яхт позволит привлечь новых клиентов, которые рассматривают возможность приобретения, как яхты, так и бизнес-джета. Поэтому ни о каком «размытии» речи идти не может – самолеты и яхты естественным образом дополняют друг друга.

В целом, мы понимаем что в силу региональной



Фото: Марина Лысцева

специфики JetExpo никогда не станет B2B-выставкой деловой авиации в Европе, мы всегда обречены быть «ведомым» у главного события в индустрии – EBACE. Однако, стать мероприятием №1 для конечных клиентов, то есть главным B2C-шоу, нам вполне под силу. Именно в этом направлении мы хотим развиваться.

**А нет ли у Внуково-3 особых пожеланий по организации JetExpo 2012 после опыта прошлого мероприятия?**

У нас с аэропортом сложились прекрасные дружеские и партнерские отношения. Мы отлично понимаем, что Внуково-3 – это, прежде всего, терминал деловой авиации, работающий на «конфиденциальном» рынке. Конечно же, аэропорт «не заточен» для проведения столь крупных мероприятий, но администрация аэропорта и терминала Внуково-3 идет нам на встречу, и мы также стараемся учитывать все их пожелания. Это сложный процесс, в котором нужно учитывать миллион разных мелочей, но итоговый результат будет стоить того.

## Avinode Business Intelligence Newsletter

Представляем Вам еженедельный обзор Avinode о состоянии рынка бизнес авиации в Европе.



Avinode – B2B система он-лайн заказа и бронирования рейсов деловой авиации. С момента своего запуска в 2001 г. Avinode быстро превратился в промышленный стандарт для операторов и брокеров бизнес авиации. Система позволяет в режиме реального времени получать информацию о наличии свободных самолетов и стоимости

летного часа. В базу Avinode входят более 1200 операторов с общим парком в 3000 самолетов.

Как обычно, в обзор входят несколько критериев оценки состояния деловой авиации в Европе. Надо понимать, что система бронирования может предоставить сведения о запросах операторов и интересе к тому или иному рейсу или типу самолёта. А сведения о том, был ли совершен рейс или нет, остаются за рамками данного исследования. То есть оценка состояния деловой авиации является косвенной, хотя дает представление об активности рынка бизнес авиации.

В этом выпуске представлена следующая информация:

- Запросы на выполнение рейсов
- Количество Empty Legs
- Индекс наличия свободных самолетов
- Индекс спроса
- Индекс стоимости летного часа в мире, в США и в Европе
- Стоимость летного часа самых популярных самолетов в системе Avinode
- Самые популярные аэропорты прилета

### **Запросы на выполнение рейсов.**

Таблица показывает количество запросов на выполнение рейсов в течение прошлой недели

Из.../В...	Германия	Великобритания	Франция	Италия	Австрия	Швейцария	Россия	другие
Германия	43	20	63	46	11	34	48	199
Великобритания	19	106	168	89	14	53	18	409
Франция	44	185	280	183	13	97	282	640
Италия	67	152	269	159	8	52	207	372
Австрия	11	5	29	9	2	7	3	52
Швейцария	44	39	90	87	0	5	33	225
Россия	24	24	298	260	16	41	20	598

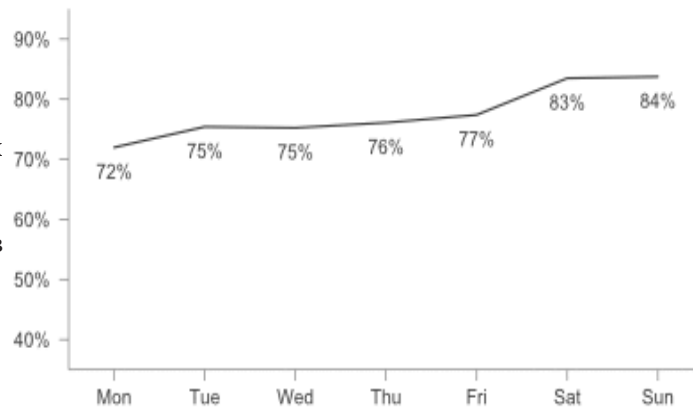
### **Количество Empty Legs.**

Для лучшего понимания, где в настоящий момент выполняются полеты, ниже приводится таблица предложений Empty Legs в течение прошлой недели

Из.../В...	Германия	Великобритания	Франция	Италия	Австрия	Швейцария	Россия	другие
Германия	17	2	7	9	2	4	4	15
Великобритания	5	36	12	6	0	5	1	29
Франция	7	19	18	13	3	15	13	37
Италия	7	6	11	23	0	8	5	26
Австрия	1	0	0	1	2	0	1	5
Швейцария	3	8	11	6	0	1	5	10
Россия	5	2	17	4	0	8	1	17

### Индекс наличия свободных самолетов

Индекс наличия свободных самолетов показывает процент от общего числа зарегистрированных в Avinode самолетов, доступных на европейском рынке в ближайшие 7 дней.



Самолет считается доступным, когда в период 00:00-23:59 с ним не производятся никакие действия.

### Индекс стоимости летного часа.

Индекс показывает среднюю мировую стоимость летного часа (включая стоимость топлива и taxi rate) для всех зарегистрированных в Avinode самолетов. График США (зеленый) и ЕС (розовый) рассчитан на основе всех активных самолетов в этих регионах.



100 = 1 января 2009, когда средняя стоимость летного часа равнялась 2987€

### Индекс спроса

Индекс спроса – индекс общей стоимости ежедневных заказов на рейсы, которые обрабатывает система Avinode, планируемых в течение 30 дней. 100 = 1 января 2009, когда было заказано рейсов на € 11 291 950



### Стоимость летного часа популярных самолетов

Тип ВС	Средняя стоимость	3 месяца назад	6 месяцев назад
Cessna Citation Jet	€ 1 748	€ 1 716	€ 1 669
Cessna Citation Excel	€ 2 944	€ 2 787	€ 2 808
Bombardier Challenger 604	€ 5 145	€ 4 771	€ 4 873

Таблица показывает среднюю стоимость летного часа (включая стоимость топлива и taxi rate) для 3-х самых популярных моделей (не включает Северную и Южную Америку).

Стоимость рассчитана на основе 21 Cessna Citation Jet, 27 Cessna Citation Excel и 36 Bombardier Challenger 604.

### Самые популярные аэропорты вылета

Место	Аэропорт	Место месяц назад
1	Внуково, Москва	1
2	Кот Д'Азур, Ницца	4
3	Лутон, Лондон	2
4	Ле Бурже, Париж	3
5	Женева	5
6	Фарнборо, Лондон	7
7	Коста Смеральда, Олбия	32
8	Пулково, СПб	6
9	Цюрих	8
10	Ибица	18

Рейтинг основан на количестве уникальных запросов на вылет из аэропорта за последние 30 дней.