



Лето в разгаре, можно и расслабиться. В принципе, так и поступают основные ньюсмейкеры. Неделя выдалась достаточно спокойной и лишь в ее конце вышли ожидаемые прогнозы и отчеты. Аналитики GAMA опубликовали результаты поставок и доходов за первые шесть месяцев 2012 года. Скорее всего, второй квартал этого года ознаменует собой разворот отрасли, так как по итогам первого полугодия по сравнению с тем же периодом про-

шлого года в «плюс» вышли общий объем поставок и доходы авиапроизводителей. А консалтинговая компания JetNet выпустила отчет о состоянии вторичного рынка деловых самолетов и вертолетов также за первое полугодие 2012 года. Этот сегмент бизнес-авиации тоже постепенно выходит из рецессии.

В России же полным ходом идет подготовка к предстоящей выставке JetExpo. Как прогнозируют организаторы, в шоу примут участие более 100 компаний, а на статической экспозиции будут представлены до 50 самых современных бизнес-джетов различного класса и компоновки – практически в два раза больше, чем в прошлом году. Весьма приятно, что посетители выставки смогут впервые увидеть в Москве флагманы мировых авиапроизводителей. Так что сентябрь обещает быть очень интересным



Пришел рост

Ассоциация производителей авиации общего назначения (GAMA) опубликовала результаты поставок и доходов за первые шесть месяцев 2012 года. Судя по всему, второй квартал этого года ознаменует собой разворот отрасли

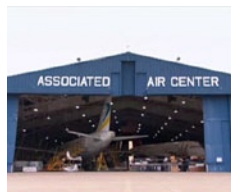
стр. 17



JetNet надеется на лучшее

Консалтинговая компания JetNet выпустила отчет о состоянии вторичного рынка деловых самолетов и вертолетов в июне и за первое полугодие 2012 года. В июне продолжилось улучшение некоторых показателей рынка

стр. 18



Мы подчеркиваем индивидуализм

Более двадцати пяти лет Associated Air Center занимается разработкой и установкой интерьеров самолетов для далеко не бедных клиентов, и каждый заказ – шедевр. Глава компании Крис Шехтер рассказал о прошлом, настоящем и будущем

стр. 19



Avinode Business Intelligence Newsletter

Еженедельный обзор Avinode состояния европейского рынка деловой авиации. На этой неделе:

индекс спроса: -12,4%; индекс стоимости: +2,71%

стр. 21



ПРИНЦИПИАЛЬНО НОВЫЙ G650

БЫСТРЕЕ ВСЕХ, ДАЛЬШЕ ВСЕХ,
ВМЕСТИТЕЛЬНЕЕ ВСЕХ

Gulfstream®

До Jet Expo 2012 осталось менее двух месяцев!

VII Международная выставка деловой авиации JetExpo 2012 пройдет в Москве с 27 по 29 сентября 2012 года. Подготовка к мероприятию идет полным ходом – уже сегодня выставочные площади заполнены экспонентами на 95%. Участников и посетителей JetExpo 2012 ожидает богатая экспозиция, насыщенная деловая программа, и приятные сюрпризы.

Являясь важнейшим событием на рынке деловой авиации в России и СНГ, Jet Expo традиционно собирает на единой площадке Центра деловой авиации «Внуково-3» ведущих мировых авиапроизводителей, операторов деловой авиации и поставщиков услуг класса люкс. Свое участие в выставке уже подтвердили такие мировые гиганты, как Bombardier, Embraer, Gulfstream, Hawker Beechcraft Corporation, Cessna, Dassault Aviation, Augusta Westland, Bell Helicopter и многие другие.



Ожидается, что в выставке примут участие более 100 компаний, а на статической экспозиции будут представлены до 50 самых современных бизнес-джетов различного класса и компоновки – практически в два раза больше, чем в прошлом году.

«Деловая авиация – одна из самых быстрорастущих отраслей мирового авиационного рынка. В последние годы рынок бизнес авиации в России и странах СНГ показывает хорошие темпы роста. Шагая в ногу со временем, Jet Expo активно развивается и становится ключевой площадкой для презентаций новинок авиапрома, заключения новых сделок и поддержания отношений компаний с партнерами», – говорит Никита Горчаков, Управляющий директор JetExpo 2012.

Нововведением Jet Expo 2012 станет привлечение на выставку ведущих производителей товаров и услуг класса люкс. На отдельной экспозиции будут представлены крупнейшие производители яхт, известные верфи, специализирующиеся на судах длиной более 40 метров, автомобили и предметы роскоши. Это позволит привлечь на мероприятие новую аудиторию потенциальных потребителей услуг деловой авиации, а также подчеркнет статус JetExpo как одной из крупнейших в России и СНГ выставок товаров и услуг luxury-сегмента.

Яхтенный сегмент на JetExpo 2012 будет занимать около 10% от выставочных площадей. На сегодняшний день участие в мероприятии подтвердили ведущие производители яхт Amels, Benetti, Feadship, Heesen, Lürssen, Princess и другие.

Визуально выставка будет представлена в новом стиле, а коммуникация с гостями и партнерами осуществляется на www.2012.jetexpo.ru.



Jet Port Charters
AVIATION SERVICES

**Полный комплекс услуг
в бизнес-авиации**

Медицинская авиация

Организация VIP залов



г. Москва, Боровское шоссе, д. 1,
Центр Бизнес-Авиации, оф. 216,
+7(495) 662-8-662, e-mail: sales@jetport.aero, www.jetport.ru

 Jet Port
 Jet Port East
 Jet Port South
 Jet Port Region

«АВКОМ-Д» собирается на Северный Кавказ

Крупнейшие в Ставропольском крае аэропорты, Ставрополь и Минеральные Воды, готовятся к открытию центров по обслуживанию рейсов бизнес-авиации. Об этом заявил вице-губернатор Ставропольского края, председатель краевого Правительства Юрий Тыртышов на еженедельном рабочем совещании членов Правительства Ставрополя.

Г-н Тыртышов рассказал о достигнутой договоренности с компанией «АВКОМ-Д». Согласно ей, в аэропортах «Ставрополь» и «Минеральные Воды» будут открыты центры обслуживания рейсов деловой авиации. По его словам, стоимость полетов, через новые центры деловой авиации, будет сопоставима с ценами обычного бизнес-класса. Председатель Правительства добавил, что два первых самолета

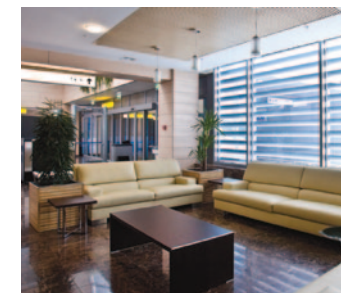
компании должны появиться в Ставропольском крае до конца августа 2012.

В настоящее время идет реконструкция аэропорта «Ставрополь», после которой значительно будет расширена территория аэровокзала, обустроена прилегающая территория. В реконструированном аэропорту появятся новые пункты регистрации, что позволит оформлять вылет одновременно нескольких рейсов. Аэропорт будет оснащен новой техникой, отвечающей всем современным требованиям безопасности. Открытие аэропорта после ремонта запланировано на середину сентября.

В компании «АВКОМ-Д» подтвердили BizavNews факт проведения переговоров по данному вопросу. По словам Президента группы компаний АВКОМ Евгения Бахтина, в настоящее время достигнута предварительная договоренность о базировании бизнес-джетов группы компаний АВКОМ в регионе, и прорабатываются вопросы создания в аэропортах Ставрополя наземной инфраструктуры для обслуживания полетов деловой авиации.

«Да, действительно, я посетил Ставрополь и провел переговоры с правительством Ставропольского края о намерениях развивать деловую авиацию в Ставропольском крае и регионах Северного Кавказа. Однако более детальную информацию я готов сообщить по мере прогресса в этой работе», – говорит г-н Бахтин.

КРЫЛЬЯ ВАШЕГО БИЗНЕСА



Центр Деловой Авиации
в международном аэропорту Шереметьево

АЭРОПОРТ ШЕРЕМЕТЬЕВО / ТЕРМИНАЛ «А»

ТЕЛЕФОНЫ: (495) 578-50-00 / (495) 926-71-17 / WWW.AVIA-GROUP.RU



Латинскую Америку ждет рост

В преддверии латиноамериканской выставки бизнес-авиации LABACE, которая пройдет 15-17 августа 2012 года в Сан-Паулу, Бразилия, эксперты и аналитики обратили внимание на рынок этого региона. Основной лейтмотив нынешнего взгляда на Латинскую Америку – этому рынку еще есть куда расти, так как сейчас он недооценен.

Эксперты отмечают, что согласно оценкам, сейчас в странах Латинской Америки летает около 10% мирового парка бизнес-джетов. Однако, в отличие от рынка авиации общего назначения Европы, который находится в состоянии глубокого застоя, и Азии, где наметился устойчивый тренд уменьшения интереса к приобретению большого количества самолетов в ближайшие три-четыре года, латиноамериканские страны продолжают играть одну из ключевых ролей на рынке покупок бизнес-джетов.

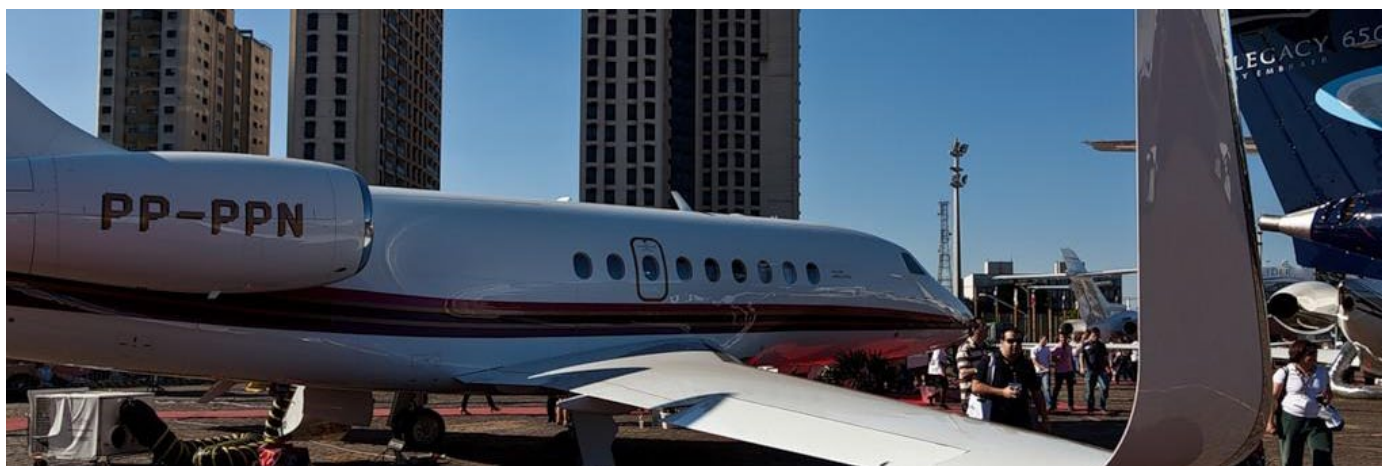
По данным консалтинговой компании JetNet, в 2011 году парк деловых самолетов в регионе вырос на 10% (около 200 единиц) и достиг 2100 машин. Большинство поставок в прошлом году пришлось на самолеты

класса VLJ – 20% и на «большие» самолеты (здесь прирост составил порядка 17%).

Как отмечают эксперты JetNet, основным фактором, влияющим на столь позитивные показатели, стало бурное промышленное развитие региона и приход крупных международных инвестиций в национальные экономики латиноамериканских стран. Основными покупателями в этом году станут Бразилия и Мексика. Осторожно прогнозируя, аналитики JetNet говорят о 14% росте продаж новых бизнес-джетов по итогам 2012 года.

В настоящее время крупнейшими странами по количеству бизнес-джетов являются Бразилия (1379), Мексика (1102), Венесуэла (608), Аргентина (290) и Колумбия (278).

Все производители деловых самолетов уже анонсировали форматы своего участия на выставке LABACE 2012, ведь никому не хочется терять такой «лакомый» кусок.



27-29

сентября

2012

Седьмая международная выставка деловой авиации

аэропорт Внуково-3

JETEXPO

MOSCOW 2012

Точка встречи

Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации приглашает всех принять участие в «I Балтийском форуме деловой авиации: точка встречи», который состоится 25-26 октября 2012 года в г. Рига, Латвия.

«I Балтийский Форум Деловой Авиации: точка встречи» – инициатива ОНАДА по организации международной площадки для диалога участников мирового рынка деловой авиации.

Проводя собственные мероприятия и поддерживая конференции других организаторов в России, ОНАДА всегда приглашает и иностранных участников, заинтересованных в российском рынке.



I Балтийский Форум Деловой Авиации – возможность нового этапа развития бизнеса на международном уровне.

Форум будет проходить два дня:

25 октября – конференц-день в отеле Radisson Blu Daugava; вечерний прием от ОНАДА;

26 октября – экскурсия в Международный аэропорт «Рига».

Для желающих может быть организована экскурсионная программа в Риге – одному из красивейших городов Европы.

На форуме будут затронуты следующие темы:

- Деловая авиация в балтийском регионе: развитие и перспективы;
- Статистика роста перевозок;
- Развитие инфраструктуры;
- Влияние географического положения на развитие отрасли;
- Особенности выполнения полетов бизнес авиации в период проведения специальных мероприятий;
- Опыт Олимпийских игр 2012 в Лондоне. Подготовка к Олимпийским играм 2014 в Сочи. Опыт Международного Аэропорта Рига в период проведения летних развлекательных мероприятий;
- Безопасность в деловой авиации. Добровольные стандарты и их развитие. Международный стандарт эксплуатации делового самолета (IS-BAO);
- Сервисный услуги в деловой авиации: кейтеринг, трансфер, гостеприимство.

Подробнее о форуме, спонсорских возможностях и условиях регистрации Вы можете узнать, скачав информацию ниже или направив запрос на riga2012@rubaa.ru





A Textron Company





INDEPENDENT REPRESENTATIVE

Telephone: +7 (903) 969 56 03
E-mail: sales@bellhelicopter.jettransfer.ru

Hangar8 нацелился на Казахстан

Британский бизнес-оператор Hangar8 прогнозирует в 2012 году рост собственных продаж на 10%. При этом, компания планирует инвестировать в развитие международного бизнеса порядка 20 млн. фунтов до конца года. Так, в частности компания планирует открыть несколько международных офисов продаж - в Казахстане, на Мальте, в Конго и Нигерии.

Руководство оператора очень довольно промежуточными итогами текущего года. Найджел Пэйн, Председатель Правления компании, комментируя итоги, говорит: «Я восхищен работой Hangar8 за первые шесть месяцев текущего года. Благодаря нашим стратегическим действиям в области маркетинга на европейском рынке и существенной модернизации парка, мы имеем подобные цифры. Кроме того, наш план развития, обозначенный во время IPO в конце 2010 года, вполне выполнен. Несмотря на сложный экономический фон в Европе, наша бизнес-модель и тактика освоения новых рынков позволяет нам прогнозировать в текущем финансовом году очень хорошие результаты».

Hangar8 – один из лидеров бизнес-перевозок Великобритании, работающий на рынке с 2002 года. В настоящее время парк компании, базирующейся в аэропортах Оксфорд и Биггин Хилл, состоит из семнадцати самолетов, включая Hawker 4000/900/850/800/750, Cessna Citation CJ2/XLS, Falcon 2000, Embraer Lineage 1000 и Phenom 100. Кроме того, в управлении перевозчика на декабрь 2011 года находилось 30 воздушных судов.

Самолеты Hangar8 также базируются в российских аэропортах (Москва и Краснодар) и в киевском «Борисполе».

Qatar Executive готовится к хаджу

Катарский бизнес-оператор Qatar Executive, входящий в группу Qatar Airways, сообщил о старте программы полетов для паломников, посещающих священные места в период хаджа. В компании ожидают увеличение спроса в течение всего священного месяца Рамадан.

Основными направлениями паломничества станут города Саудовской Аравии: Мекка, Медина и Джидда. В этом году перевозчик сфокусировался не только на частных клиентах, которые путешествуют вместе со своими семьями по священным местам, но и на относительно «больших» группах паломников. Для этих целей в распоряжении Qatar Executive будет находиться самолет Airbus A320 (позаимствованный у материнской компании Qatar Airways), рассчитанный на перевозку 144 пассажиров в двухклассной компоновке. Однако, пассажиры этого самолета будут вылетать из бизнес-терминала оператора в Дохе. Рейсы будут доступны с сентября, а

бронирование уже началось. В случае существенного увеличения спроса, Qatar Executive воспользуется еще одним самолетом Qatar Airways.

А для своих традиционных клиентов Qatar Executive в этом году предлагает много всевозможных нововведений. Так, в частности, в этом году забронировать бизнес-джет можно всего лишь за 4 часа до вылета, а прибыть на борт – за 10 минут до вылета. При этом компания предупреждает зарубежных заказчиков о том, что в этот период Qatar Executive, как и весь исламский мир, будет строго придерживаться религиозных канонов, в соответствии с принципами ислама.

В период хаджа для выполнения рейсов в Саудовскую Аравию будет задействован весь флот перевозчика: пять Challenger 605 и три Bombardier Global 5000. Кроме этого, для перевозки VIP-пассажиров доступен и 13-местный Bombardier Global XRS.



Unijet получает два Falcon 7X

Французский оператор Unijet в течение последней недели июля пополнил свой флот двумя самолетами Falcon 7X, которыми компания будет управлять в интересах владельцев самолетов.

Оба 12-местных бизнес-джета будут базироваться в парижском аэропорту Ле-Бурже. В настоящее время оператор получает разрешение от французских авиационных властей на внесение обоих самолетов в свидетельство эксплуатанта. По соглашению с владельцами бизнес-джетов, оператор также имеет возможность продавать чартеры на эти самолеты, что, по мнению представителей Unijet, существенно расширит географию беспосадочных полетов и привлечет дополнительных клиентов.

«Для Unijet самолет Falcon 7X, безусловно, станет флагманом, а за годы эксплуатации самолетов Falcon 50 и 900 годы мы накопили большой опыт беспосадочных полетов по Африке, Ближнему и Дальнему Востоку и Америке. Поэтому ввод в эксплуатацию нового типа самолета пройдет для компании достаточно быстро и безболезненно», - комментируют в Unijet.

В настоящее время флот компании состоит из самолетов Cessna CJ3, Hawker 800XP, Falcon 50, Falcon 900EX и Bombardier Global Express.

Помимо обновления самолетного парка, Unijet активно инвестирует и в аэропортовую инфраструктуру. В декабре текущего года в Ле-Бурже откроется новый авиационный комплекс, включающий в себя современный терминал, современный ангар для самолетов, дополнительные паковочные места на перроне.

Euro Jet Intercontinental растёт на 15%

Крупный провайдер услуг по наземному обслуживанию и топливообеспечению рейсов бизнес-авиации Euro Jet Intercontinental, сообщает об устойчивом спросе среди европейских клиентов на полеты в Хорватию и Черногорию. А наиболее востребованным направлением в летний период в Хорватии стали Дубровник, Задар, Загреб, Пула и Риека, а в Черногории – Тиват и Подгорице.

По данным компании, несмотря на то, что лето еще не закончилось, можно смело говорить о 15% росте трафика в эти аэропорты по сравнению с аналогичным периодом прошлого года (тогда прирост составил всего 1,4 процента). И, несмотря на то, что в этом году природа продемонстрировала свой суровый нрав (аномальная жара и лесные пожары), количество рейсов, согласно опубликованной статистике, динамично растёт.

Как прокомментировали BizavNews в Euro Jet Intercontinental, несмотря на традиционное летнее затишье и вялый европейский рынок в этот период,

спрос на полеты в эти балканские страны остается практически неизменно стабильным по многим причинам. «Многие состоятельные европейские, российские и ближневосточные клиенты делают ставку, прежде всего на великолепную природу и климат этих стран. И особенно популярны те города, которые расположены вдоль побережья с возможностью проводить комбинированный отдых, включая морские круизы, например, на собственных яхтах. А туристическая инфраструктура этих государств, особенно в последнее время, сделала реальный шаг вперед для создания оптимальных условий для VVIP туристов», - говорят в Euro Jet Intercontinental.

Euro Jet Intercontinental имеет 175 представительств в 29 странах, включая Россию и Украину. В среднем ежегодно компания обслуживает порядка 8000 рейсов (включая правительственные и военные). В комплекс услуг предлагаемых клиентам входят наземное обслуживание, топливообеспечение, планирование полетов, кэтеринг.



OrientSKYs примерится к G200

Таиландский авиаброкер OrientSKYs приступает к управлению самолетом Gulfstream G200 в интересах бизнес-оператора Advance Aviation, динамично развивающегося игрока рынка бизнес-перевозок страны. Самолет будет базироваться в аэропорту Don Muang. Как комментирует компания OrientSKYs, новый самолет будет эксплуатироваться преимущественно на региональном рынке. В обеих компаниях считают, что это первый шаг в создании нового мощного игрока на рынке бизнес-перевозок Таиланда, который за последние два года прибавил почти 20% трафика.



Advance Aviation, самый молодой игрок тайского рынка бизнес-перевозок (на рынок компания вышла в феврале 2012 года, но вертолетными перевозками занимается с 2007 года), сообщил, что будет делать ставку на самолеты производства американской компании Gulfstream. Основой парка перевозчика станет бизнес-джет Gulfstream G200. Самолет, переданный в управление OrientSKYs, компания приобрела в марте 2012 года у гонконгского перевозчика Metrojet. В ближайшие три года Advance Aviation приобретет еще три аналогичных воздушных судна.



ЕхесуJet заправляет с рекордом

По итогам работы в прошлом месяце компания ЕхесуJet Europe существенно увеличила количество поставленного операторам авиационного топлива в аэропортах Берлин-Шенефельд и Франкфурт. Так, по данным оператора, в столичном аэропорту, где ЕхесуJet Europe управляет собственным FBO, удалось реализовать 440 000 литров топлива, а во Франкфурте - почти 150 000 литров, что является рекордными показателями. По словам Николя Гута, директора европейских FBO ЕхесуJet, таких результатов удалось добиться благодаря существенному увеличению количества собственных топливозаправщиков и ценовой политикой компании.

Как отмечают в ЕхесуJet Europe, несмотря на задержку открытия нового международного аэропорта Берлин-Бранденбург, компания продолжает инвестировать в свой новый FBO в этом аэропорту. В середине марта 2013 года терминал примет первых пассажиров. Изначальный проект FBO немного претерпел изменения: теперь существенно увеличится общая площадь, предусмотренная для обслуживания пассажиров и экипажей. Также в процессе строительства находится автономная станция топливообеспечения (в партнерстве с Shell Aviation). Примечательно, что до 2014 года ЕхесуJet Europe останется единственным оператором FBO в новом аэропорту (такая же ситуация была и в Берлин-Шенефельде). Однако, в планах развития аэропорта Берлин-Бранденбург предусмотрено строительство



новых терминалов для обслуживания рейсов бизнес-авиации, и в конце 2013 года предложения поступят крупным провайдерам этого сегмента.

В настоящее время через берлинский терминал ЕхесуJet Europe выполняются порядка 3000 рейсов бизнес-авиации в год. Особо стоит отметить, что технические возможности ЕхесуJet Berlin (пока еще Берлин-Шенефельд) позволяют принимать и обслуживать самолеты класса Boeing BBJ, Airbus Corporate, Boeing 767, что подчеркивает способность компании работать, практически с любым типом воздушных судов, эксплуатирующихся в сегменте бизнес-авиации. В компании надеются, что данный тренд перейдет и на новое «местожительство» компании.



Байки победят лондонские пробки

Крупнейший британский провайдер кейтеринговых услуг Alison Price On Air по-своему решил проблему оперативной доставки бортового питания в лондонские аэропорты. Для альтернативного способа доставки питания на бизнес-джеты, в компании приобрели несколько мощных мотоциклов Honda со специально смонтированным холодильным оборудованием (повышенный объем «холодильников» помогает транспортировать различные скоропортящиеся ингредиенты).

О необходимости прибегнуть к мототранспорту в компании решили после детального анализа основных проблем, связанных с получением экспресс-заказов. Перегруженность центра Лондона и основных автомагистралей, ведущих в аэропорты, стали основными факторами задержек доставки бортового питания. Мотопарк будет работать исключительно с заказами, полученными Alison Price On Air менее чем за два часа до вылета самолета из наиболее удаленных аэропортов - Биггин Хилл, Станстед и Лутон и в будущем даже Саутенд.

Примечательно, что на «байках» будут ездить специально подготовленные сотрудники компании. Помимо виртуозного владения мототехникой, сотрудник обязан уметь сервировать стол, приготавливать минимальное количество «несложных» блюд и разбираться в кухонном оборудовании любого бизнес-джета.

Новый проект был запущен Alison Price On Air в канун Олимпийских Игр и, по оценке руководителей компании, полностью себя оправдал. В будущем компания планирует увеличить количество мотоциклов в своем «байк-флоте» и возможно через пять лет доля мотоциклов в парке компании дойдет до двух третей.



Олимпийское движение

London Oxford Airport сообщает о рекордных показателях, достигнутых в июле 2012 года. Во многом это связано с проходящими в столице Великобритании Олимпийскими Играми. В официальном сообщении компании говорится о рекордном росте трафика, который увеличился по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 180%. При этом основная доля бизнес-джетов, прилетающих на Олимпийские Игры составляют «тяжелые» самолеты, класса Gulfstream G550, Global Express, Falcon 7X, Embraer Lineage 1000, Airbus ACJ и Boeing Business Jets. В день аэропорт обслуживал до 50 рейсов самолетов такого типа, преимущественно из США и стран Ближнего Востока. При этом в компании подчеркивают, что впервые аэропорт обслуживает 77-тонные BBJ.

По мнению представителей London Oxford Airport, все мероприятия, проведенные компанией за последние полгода (подготовка к Олимпийским играм), дают реальные результаты в процессе интенсивной эксплуатации и пиковых нагрузок. Напомним, что начиная с 2007 года аэропорт активно инвестировал в развитие аэродромной инфраструктуры. В частности, была существенно модернизирована взлетно-посадочная полоса, закуплена и смонтирована современная навигационная система (что позволило вдвое увеличить количество взлетно-посадочных операций) и существенно расширен перрон. В пред-



дверии Олимпиады администрация London Oxford Airport пошла на беспрецедентные шаги по существенному снижению ставок за наземное обслуживание самолетов, что также способствовало увеличению бизнес-трафика. Основным фактором столь успешной работы аэропорта стало и «не включение» London Oxford Airport в зону ограничения полетов в период проведения Олимпийских Игр.

О рекордных показателях первой «олимпийской» недели сообщает и Barclays London Heliport (обеими компаниями владеет корпорация Barclays). За первую неделю Олимпиады вертодром увеличил количество своих пассажиров на 63%. Вертолетная площадка Barclays London Heliport позволяет без ограничений использовать вертолеты для доставки пассажиров в центральную часть Лондона.



EC725 VIP для ВВС Бразилии

Первый из двух заказанных вертолетов EC725 в VIP-конфигурации поставлен ВВС Бразилии в рамках программы H-XBR, предусматривающей лицензионную сборку компанией Helibras 50 многоцелевых вертолетов EC725 Cougar на бразильской территории.

Новый вертолет войдет в состав Специальной транспортной группы ВВС Бразилии, предназначенной для перевозки президента и членов правительства страны. По информации Helibras, являющейся дочерним предприятием Eurocopter, поставка знаменует собой ввод в строй новой производственной линии на заводе компании в Итаюбе (штат Минас-Жерайс, Бразилия), официальное открытие которой намечено на следующий месяц.

«Наша ближайшая цель – обеспечение к 2014 году 50% спроса национального рынка вертолетами, произведенными в Бразилии. Мы вносим свой вклад в развитие отечественной промышленности и уже заключили контракты с 15 бразильскими поставщиками комплектующих и услуг», - отметил президент компании Helibras Эдуардо Марсон Феррейра.

Данная производственная линия позволит не только поставить 50 единиц EC725 бразильским ВВС, но и продавать их операторам нефтегазового сектора, а в перспективе – создать вертолет собственной разработки. Начиная с 2008 года, компания Helibras наняла и обучила около 400 новых работников, более 100 из которых прошли дополнительное обучение в Eurocopter France.

Источник: АВИ



Bell 429 впервые поставлен в Западную Европу

Швейцарский оператор Air Zermatt, базирующийся на территории хелипортов в городах Церматт и Ра-рон и предоставляющий туристические, аварийно-спасательные и транспортные услуги в Швейцарских Альпах, стал первым обладателем вертолета Bell 429 на территории Западной Европы.

Машина, ставшая 67-й по счету произведенной Bell Helicopter, поступила заказчику в начале июля и уже приступила к полетам под регистрационным номером HB-ZSU. Вертолет в ярко-красной цветовой гамме оснащен подъемником (на правом борту) и будет использоваться для проведения спасательных миссий в горных районах.

Легкий двухдвигательный многоцелевой Bell 429, изначально проектировавшийся для предоставле-

ния экстренной медицинской помощи, поставляется с 2009 года. Максимальный взлётный вес вертолета составляет 3175 кг. Он оснащается двумя ГТД Pratt & Whitney Canada PW207D1 мощностью по 625 л.с., благодаря которым способен разгоняться до максимальной скорости полета 287 км/ч и набирать высоту 6096 м (потолок). Максимальная дальность полета модели может достигать до 722 км.

В спектре задач вертолета – медицинская эвакуация, охрана правопорядка, корпоративные и VIP-перевозки. Клиенты ценят Bell 429 за просторность кабины, относительно большую взлетную массу и скорость. На территорию России и СНГ к настоящему времени поставлено 6 таких вертолетов.

Источник: АВИ



Вопреки статистике

Как свидетельствует [доклад EASA](#) по безопасности полетов в 2011 году, в настоящее время наблюдается пик за последние 16 лет авиационных происшествий в general aviation со смертельным исходом. Однако эксперты отмечают, что в прошлом году погибло людей меньше, чем в 2010, на фоне увеличения общего числа аварий. Причем в категории воздушных судов весом более 2250 кг (4960 фунтов), которая более всего соответствует размерности воздушных судов бизнес-авиации, наиболее частой причиной авиационных происшествий становится потеря контроля. Тем не менее, начало августа 2012 года «отметилось» двумя авиационными происшествиями в Европе, которые произошли с бизнес-джетами.

Ранним утром 2 августа 2012 г. при заходе на посадку на ВПП 14 аэропорта Santiago De Compostela (Испания) в условиях сильного тумана (видимость на полосе варьировалась от 450 до 1000 метров) само-

лет Cessna 500 Citation I снизился ниже безопасной высоты и, не долетев до полосы, столкнулся с вершинами деревьев. Оба пилота погибли.

Самолет Cessna 500 Citation I, принадлежал испанскому эксплуатанту Airnor - Aeronaves del Noroeste, выполнял перелет из аэропорта Oviedo/Aviles-Asturias в Santiago De Compostela (Испания) после доставки жизненно-важного органа больному пациенту для трансплантации.

А 6 августа 2012 г. при выполнении рейса из Женевы в Санкт-Галлен Альтенхайн (Швейцария) произошел инцидент с самолетом Phenom 300 марокканской компании Dalia Air. В ходе выполнения посадки в аэропорту Санкт-Галлен Альтенхайн бизнес-джет Phenom 300 (бортовой номер CN-MBR), по неизвестным пока причинам, не смог остановиться в пределах взлетно-посадочной полосы № 10, выкатился

за ее пределы, проломив ограждение периметра аэропорта.

Как утверждают очевидцы происшествия самолет, в финальной стадии посадки летел практически параллельно земле и только в последний момент успел совершить маневр, позволивший ему коснуться покрытия полосы. Однако, оставшаяся дистанция не позволила Phenom 300 остановиться в ее пределах.

На борту самолета находилось три человека (два пилота и пассажир). К счастью никто не пострадал, удалось также избежать и возгорания воздушного судна. Прибывшие на место пожарные и спасатели отправили пострадавших в местные больницы.

В этом году в Европе уже произошло несколько аварий с бизнес-джетами. Так, в июне на юге Франции разбился Gulfstream IV, а в марте Citation X упал около Франкфурта.



Клиенты просят – мы выполняем

За девять месяцев, прошедшие с того момента, как компания Cessna объявила о создании M2, работающая над проектом группа инженеров приняла к сведению множество замечаний и предложений клиентов.

«Стремясь создать именно такой самолет, о котором просят наши покупатели, разработчики трудятся не покладая рук, постоянно организуют встречи с клиентами, общаются с ними, чтобы узнать их мнение», - сказал Брайан Ролофф, бизнес-руководитель проектов Cessna Citation Mustang и M2. «Мы использовали исходный проект и внесли в него ряд изменений в соответствии с отзывами клиентов, и мы уверены, что эти усовершенствования им понравятся».

Среди упомянутых изменений – укороченная опора сектора газа и удлиненные направляющие кресел

экипажа, благодаря которым в кабине стало больше пространства для ног. Кроме того, было увеличено число переключателей на сенсорных экранах Garmin, это сделало интерфейс более удобным и четким.

«Во время встреч с пилотами и владельцами/эксплуатантами нам много раз говорили, что эти изменения необходимы, поэтому мы решили их осуществить», - комментирует Ролофф.

Несмотря на производимые модификации, намеченные сроки будут соблюдены: поставки M2 начнутся в 2013 году. Налет двух опытных моделей составляет сейчас около 200 часов, и самой важной задачей на данный момент являются летные испытания – они помогут приблизить момент получения сертификата FAA Part 23.

«Во время летных испытаний самолет проявил себя просто исключительно. Качество работы двигателя, авионики и других систем самолета превзошло наши ожидания и доказало, что мы сделали правильный выбор по всем пунктам», - сказал Брайан Стил, бизнес-руководитель Cessna по ТТХ, а в прошлом менеджер инженерной программы Citation M2. «Всем нам радостно слышать, как летчики-испытатели говорят: 'Летать на этом самолете – очень приятно: отличные характеристики управляемости, Garmin G3000 очень прост в использовании и работает как часы, да и в целом летать на M2 – одно удовольствие'. Это подтверждает, что мы на верном пути, и мы с нетерпением ждем момента, когда сможем вручить этого красавчика нашим клиентам».

Ключевым компонентом четко спроектированной кабины Citation M2 является полностью интегрированный комплект авионики Garmin G3000. Citation M2 оснащен двумя турбовентиляторными двигателями Williams International FJ44-1AP-21 с электронным управлением FADEC. Самолет имеет совершенно новый дизайн салона, одна из составляющих которого - устанавливаемая по желанию клиента запатентованная компанией Cessna система управления для салона, Clarity, включающая в себя новейшие опции интерфейса и повышающая продуктивность проводимого в полете времени и удобство соединения.

Самолет вмещает двух членов экипажа и шестерых пассажиров, цена его составляет 4 195 000 долларов, максимальная крейсерская скорость - 400 узлов истинной воздушной скорости (741 км/час), а дальность полета - 1300 морских миль (2408 км). Citation M2 может эксплуатироваться на ВПП длиной всего 3250 футов (991 м) и набирать высоту 41000 (12497м) за 24 минуты.



Jet Aviation Basel работает по-крупному

Jet Aviation Basel продолжает увеличивать портфель заказов. В конце июля 2012 года компания подписала очередное соглашение на оборудование самолета BVJ3 с неизвестным клиентом с Ближнего Востока. Причем, это будет всего 4-й выпущенный американским производителем бизнес-лайнер этого типа (BVJ3 сделан на базе коммерческого Boeing 737-900). Работы на самолете планируется начать в третьем квартале текущего года. Известно также, что интерьер салона был разработан компанией Studio E/motions, и будет включать в себя просторную гостиную, конференц-зал, спальную и ванную комнаты.

В компании также сообщили о поставке в июле 2012 заказчикам с Ближнего Востока двух самолетов - Airbus A340-600 и A340-300 в VVIP-конфигурациях. На работы по каждому самолету у компании ушло в среднем около 18 месяцев. Новый интерьер был также разработан Studio E/motions. А до конца года компания планирует передать клиенту еще один самолет Airbus ACJ319. Как и в первых случаях, в Jet Aviation Basel отказываются называть имена владельца.



В Jet Aviation Basel весьма позитивно оценивают перспективы развития этого направления бизнеса компании. «В настоящее время мы имеем достаточно много предварительных соглашений на переоборудование салонов и разработку новых интерьеров, как на «зеленые» лайнеры, так и уже эксплуатирующиеся. Безусловно, основным нашим партнером является компания Studio E/motions, однако принимая заказы от различных клиентов, включая азиатский регион, мы активно сотрудничаем с дизайн-ателье, которые уже имели опыт работы с клиентами из этих регионов и знают всю специфику проектирования новых интерьеров», комментируют в Jet Aviation Basel.

В настоящее время Jet Aviation Basel является одним из самых крупных игроков на рынке переоборудования самолетов. Сейчас в компании работает более 1600 человек, которые трудятся в собственном техническом центре в Базеле, где выполняются практически все работы. Jet Aviation Basel имеет сертификаты на выполнение работ на самолетах нового поколения Airbus A380 и Boeing 747-8, а также Airbus ACJ319, ACJ320, ACJ330, ACJ340 и Boeing B737, B757, B767, B747-400. Jet Aviation Basel также одобрен как сервисный центр компаний Airbus, Boeing, Bombardier, Dassault и Gulfstream и имеет 21 сертификат от авиационных властей различных стран.



Grand Caravan развивается

Cessna Aircraft объявила о появлении в линейке продуктов Caravan нового самолета - Grand Caravan EX. По сравнению со своими предшественниками, Grand Caravan EX имеет более мощный двигатель - это изменило его рабочие характеристики при выполнении стандартных для этого самолета полетов и позволило расширить сферу его применения, включив в нее регионы, расположенные на большой высоте над уровнем моря и обладающие жарким климатом.

Самолет оснащен новым двигателем Pratt & Whitney Canada PT6A-140, его мощность почти на 25% превышает прежние величины: она возросла с 675 л.с. до 867 л.с. Это решающим образом повлияло на характеристики самолета: длина разбега уменьшилась на 350 футов, скороподъемность возросла на 20%, а скорость крейсерского полета увеличилась на 10-12 узлов по сравнению со средними показателями.

«При создании Grand Caravan EX мы прислушались к мнению наших клиентов, и мы надеемся, что они не будут разочарованы», – сказал Лэнни О'Бэннион, бизнес-лидер проекта Caravan. «Grand Caravan EX будет быстрее набирать скорость, и, благодаря более высокой мощности, сможет совершать полеты в регионах с большой высотой над уровнем моря и жарким климатом. При этом он останется все тем же многоцелевым самолетом, каким Caravan был всегда, а наши инновации сделают Grand Caravan EX незаменимым для тех клиентов, сфера деятельности которых охватывает большие территории».

«Мы уверены, что Caravan и в будущем останется популярен, как в области деловых, так и в области частных перевозок», – продолжил О'Бэннион. «Caravan зарекомендовал себя как чрезвычайно надежный и гибкий в эксплуатации самолет. Значительное увеличение его мощности не только повысит его возможности при выполнении обычных задач,



но и сделает Grand Caravan EX отличным выбором для клиентов и эксплуатантов на новых рынках и в отдаленных районах. Проще говоря, ранее недоступные места станут, благодаря этому самолету, доступными».

Ввод Grand Caravan EX в эксплуатацию намечен на четвертый квартал 2012 года.

Также американский производитель адаптировал программу ProAdvantage для линейки Cessna Caravan, включая новый Cessna Grand Caravan EX.

Группа программ ProAdvantage помогает клиентам контролировать свои эксплуатационные расходы, заранее рассчитывая долгосрочные затраты на обслуживание. Исходя из годового коэффициен-

та использования, эти программы предоставляют клиентам упрощенные схемы выставления счетов. Запчасти заказываются непосредственно у компании Cessna или у ее сертифицированных центров, а гарантийные претензии по эксплуатации запчастей подаются самим клиентом или сервисным центром. Клиенты, использующие ProAdvantage, имеют возможность приобретать качественные запчасти от производителей комплектного оборудования (ОЕМ) с помощью составления предсказуемого бюджета и могут повысить стоимость своих самолетов при их перепродаже.

Контракт на использование программ Caravan ProAdvantage можно заключить на три года, или 1200 часов; минимальный объем составляет 100 часов в год.



Embraer перестраховывается с Legacy 500

При разработке своих новых средних бизнес-джетов Legacy 450/500 бразильский авиапроизводитель Embraer применяет все меры для снижения рисков при будущей сертификации и вводе в эксплуатацию этих самолетов. Особое внимание компания уделяет электродистанционной системе управления, которая будет применяться на новых самолетах.

По словам президента Embraer Executive Jets Эрнеста Эдвардса, команда разработчиков уже провела два полных операционных цикла на полноразмерном макете кабины Legacy 500 (стенд Iron Bird). Причем, такой объем испытаний ранее не применялся в сегменте деловых самолетов. Все это делается для снижения возможных рисков.

Инженеры также проводят пятичасовые имитации полетов в кабине Legacy 500. Эти тесты проводятся так, как проходит реальный полет при эксплуатации, включая загрузку в кухню еды и напитков. А привлечение к работе реальных стюардесс позволяет

Споттеры зафиксировали момент тестов двигателей



уловить нюансы расположения оборудования бара и кухни, и внести необходимые коррективы.

Производитель планирует совершить первый полет Legacy 500 в третьем квартале этого года, а сертификация и ввод в эксплуатацию намечены на четвертый квартал 2013 года или начало 2014 года. Эти даты почти на год отстают от первоначальных планов Embraer. А задержка связана с проблемами, возникшими при разработке электродистанционной системы управления. В ноябре 2011 года, Embraer столкнулся с недоработками в программном обеспечении электронных блоков управления ЭДСУ, которые поставляет компания Parker Aerospace. Тогда Embraer выделил специалистов, которые в тесном сотрудничестве с Parker и BAE Systems отладили работу системы.

«Вы не знаете, возникнут ли опять проблемы, которые Вы уже обнаружили, пока не проверяете реальные самолеты», говорит Эрнест Эдвардс, ссылаясь на тестирование фактического аппаратного и программного обеспечения ЭДСУ на опытных самолетах, а не на стенде Iron Bird. А этот стенд с ноября 2010 года уже отработал более 2000 часов. «У нас еще есть некоторые проблемы», говорит Эдвардс. «Эта технология всегда может преподнести сюрпризы». Может глава Embraer Executive Jets под этим высказыванием имел ввиду проблемы с ЭДСУ, которые возникли у Falcon 7X?

Интерьеры Legacy 500 и Legacy 450 разработаны компанией BMW Designworks USA, которая также приложила свои умения в кабинах и салонах самолетов Phenom 100 и в Phenom 300.



NetJets Europe всерьез взялся за экологию

Почти пять лет назад NetJets Europe начала предпринимать шаги по значительному снижению отрицательного воздействия на окружающую среду, как в авиационной отрасли, так и в более широких деловых кругах, запустив экологическую программу Real Difference – стратегическую программу противодействия глобальным климатическим изменениям, ключевой целью которой стало обеспечить нулевой баланс углеродных выбросов к концу 2012 года.

Пять лет спустя компания NetJets Europe близка к достижению поставленной цели. Хотя, когда была запущена программа Real Difference, многие думали, что это своего рода парадокс: авиакомпания, которая может устанавливать тенденции в решении экологических вопросов. Их суждение можно понять – в конце концов, авиация – отрасль с достаточно большим объемом выбросов загрязняющих веществ в окружающую среду. Считается, что на ее долю

приходится 3,5% антропогенного изменения климата.

У операторов бизнес-авиации нет фиксированных маршрутов, они предоставляют услуги в самых различных аэропортах – оба этих фактора осложняют внедрение экологически рациональных норм. Несмотря на эти трудности, компания NetJets Europe посчитала своим долгом стать лидером не только на рынке частных бизнес перевозок, но и в области охраны окружающей среды от воздействия авиации. Многие из задач, поставленных в 2007 году, такие как сокращение выбросов CO₂, связанных с внутренней деятельностью компании, на 10% в течение двух лет, были не только выполнены, но намного превзошли ожидания. Именно благодаря этому компания смогла установить более высокую планку для достижения лучших результатов.

«Несмотря на введение европейской системы торговли квотами на выбросы парниковых газов (EU ETS) и наше полное соответствие новым требованиям, мы продолжаем делать все возможное для обеспечения нулевого баланса углеродных выбросов в 2012 году. Как только мы достигнем поставленной цели, мы станем единственной на текущий момент авиакомпанией в Европе с нулевым балансом углеродных выбросов», комментируют в NetJets Europe.

На сегодняшний день сокращение эмиссии затронуло 62 000 полетов компании, что равно 687343 тоннам углекислого газа. Благодаря исследованиям, проводимым специалистами NetJets Europe, отвечающей за топливное обеспечение, в сочетании с постоянной работой пилотов, за последние два года удалось сократить количество сжигаемого топлива в час в среднем на 4%. Статистика NetJets Europe по выбросам парниковых газов свидетельствует о сокращении выбросов с 2009 по 2011 гг. примерно на 2%.

Кроме этого, компании удалось существенно минимизировать отходы, связанные с выполнением полетов, благодаря тому, что с 2009 года NetJets Europe стала использовать контейнеры для бортового питания, сделанные из подлежащих вторичной переработке материалов. С начала их использования были переработаны посуда и столовые приборы на общую сумму 400 000 евро. «Мы остаемся верны нашей кампании Real Difference. В связи с этим мы поставили новые цели на грядущий год, которые включают дальнейшее сокращение сжигаемого топлива более чем на 1% в 2012 и 2013 гг», - резюмируют в компании.

Более подробная информация об экологических инициативах NetJets Europe



Пришел рост

Ассоциация производителей авиации общего назначения (GAMA) опубликовала результаты поставок и доходов за первые шесть месяцев 2012 года. Судя по всему, второй квартал этого года ознаменует собой разворот отрасли, так как по итогам первого полугодия, по сравнению с тем же периодом прошлого года, в плюс вышли общий объем поставок и доходы авиапроизводителей. И если общий рост поставок самолетов пока не очень большой (+5,9%), то объем вырученных средств превысил прошлый год на существенные 13,2%.

По словам президента и главного исполнительного директора GAMA Пита Банса, начинают наблюдаться позитивные тенденции в данных поставок 2012 года. «В сочетании с положительным трендом на вторичном рынке мы, наконец, наблюдаем начало

Сегмент	2011	2012	Изменение
Поршневые	387	381	-1,6%
Турбовинтовые	220	243	+10,5%
Реактивные	260	294	+13,1%
ВСЕГО	867	918	+5,9%
СТОИМОСТЬ	\$ 7,2 млрд.	\$ 8,2 млрд.	+13,2%

Поставки и доходы за первое полугодие 2012 г.

нашего восстановления. Тем не менее, остаются значительные сдерживающие факторы в способности компаний-членов GAMA внедрять новые, инновационные и более безопасные продукты. На фоне позитивных шагов со стороны руководства FAA по повышению эффективности и резуль-

тативности процесса сертификации, нам еще многое предстоит сделать, чтобы в полной мере воспользоваться возможностями роста на развивающихся рынках».

По итогам первых шести месяцев 2012 года поставки бизнес-джетов увеличились на 13,1 процентов до 294 самолетов по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Поставки турбовинтовых самолетов также увеличились по сравнению с 2011 годом на 10,5 процентов, до 243 единиц (в 1-м полугодии 2011 года отгрузки составили 220 единиц). И только сегмент поршневых самолетов показал снижение на 1,6% – 381 самолет в 2012 г. и 387 – в 2011.

[Полный отчет GAMA](#)



JetNet надеется на лучшее

Консалтинговая компания JetNet выпустила отчет о состоянии вторичного рынка деловых самолетов и вертолетов в июне и за первое полугодие 2012 года. Как и в течение всего этого года, в июне относительно количество выставленных на продажу воздушных судов продолжило снижение относительно прошлого года, причем во всех сегментах.

Однако, другой важный показатель вторичного рынка – количество сделок – по сравнению с 2011 годом показывает разнонаправленную динамику: в то время как бизнес-джеты и турбовинтовые самолеты показывают рост спроса (+4,9% и 0,2% соответственно), вертолеты обоих сегментов не особо интересуют покупателей (-14,2% газотурбинные и -12,1% поршневые). Также свидетельствует об избирательном интересе к вторичному рынку среди покупателей среднее время экспозиции воздушных судов до момента продажи. По сравнению с прошлым годом только в сегменте бизнес-джетов этот период сократился, а турбовинтовые самолеты, газотурбинные

и поршневые вертолеты намного дольше ждут своих новых хозяев.

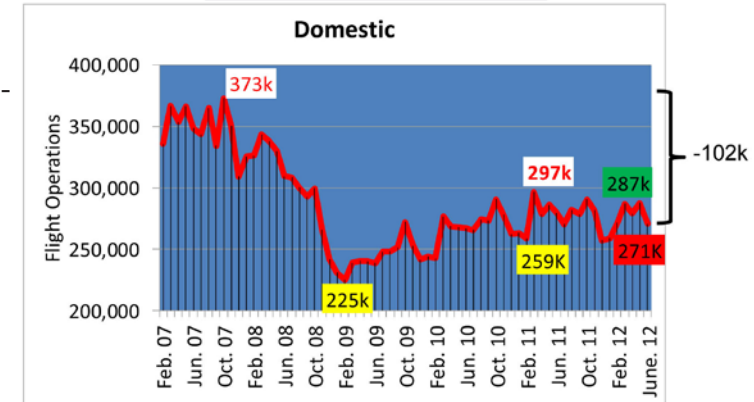
В этом отчете эксперты JetNet очередной раз обращают внимание на общеэкономические показатели, от которых напрямую зависит здоровье отрасли бизнес-авиации. ВВП США во 2-м квартале 2012 года по предварительной оценке показал рост на 1,5% в годовом исчислении, в то время как в первом квартале реальный ВВП вырос на 2,0%. В предварительном докладе Бюро экономического анализа говорится, что подъем экономики США идет 12 квартал подряд. Однако слабый рост усиливает опасения, что в экономике может опять начаться рецессия. Рост в 1,5% во втором квартале был самым слабым, на уровне показателя 3-го квартала прошлого года в 1,3%.

Компания также обращает внимание на объемы перевозок в деловой авиации. Так, внутренний трафик бизнес-джетов в США в июне 2012 года находился на уровне 271 тысячи операций, что на 102 тысячи (или 27,3%) рейсов меньше пикового уровня в 373 тысячи полетов в октябре 2007 года. Тем не менее, наблюдается прогресс по сравнению с минимумом в 225 тысяч рейсов, зафиксированных в феврале 2009 года.

В течение последних 24 месяцев внутренние полеты держались на среднем уровне в 274 тысячи операций в месяц, и этот порог пока остается неизменным, несмотря на недавнее снижение цен на топливо. Международные направления показали в среднем 54 тысячи ежедневных рейсов в течение последних 24 месяцев, с пиком в 62 000 рейсов дважды в год – в марте и сентябре.

Total U.S. Based Business Jets Flight Operations*

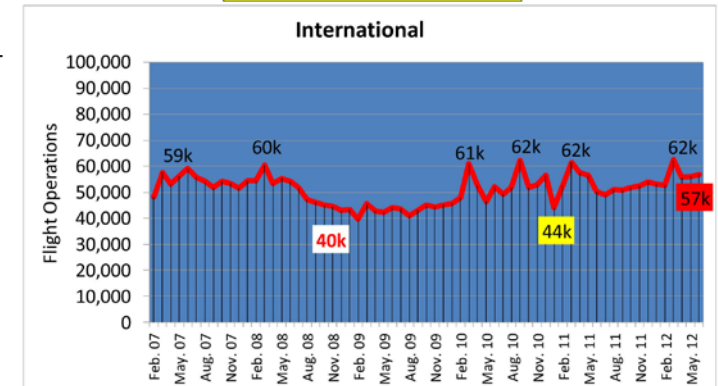
February 2007 to June 2012



Ожидания на вторую половину 2012 года остаются осторожно-позитивными, и эксперты JetNet надеются, что темпы роста сделок с бизнес-джетами в 4,9%, показанные в начале года, позволят сохранить устойчивый баланс по итогам всего года.

Total U.S. Based Business Jets Flight Operations*

February 2007 to June 2012



Worldwide Trends				
June	Business Aircraft		Helicopters	
	Jet	T/P	Turbine	Piston
For Sale	2,518	1,200	1,148	545
% of Fleet For Sale 2012	13.5%	8.9%	6.2%	5.9%
% of Fleet For Sale 2011	13.8%	10.2%	6.6%	6.7%
Change - % For Sale	(-0.3) pt	(-1.3) pt	(-0.4) pt	(-0.8) pt
January to June 2012				
Full Sale Transactions	1,084	666	599	456
Avg. Days on Market	366	334	435	374
Avg. Asking Prices - \$USD mil	\$4.620	\$1.239	\$1.413	\$221
YTD January to June 2012 vs 2011				
% Change - Sale Transactions	4.9%	0.2%	-14.2%	-12.1%
Change - Avg. Days on Market	-14	28	21	46
% Change - Avg. Asking Price	4.9%	-2.4%	9.7%	-0.9%

Мы подчеркиваем индивидуализм

Более двадцати пяти лет Associated Air Center занимается разработкой и установкой интерьеров самолетов для далеко не бедных клиентов, и каждый заказ получается шедевром. В компании неохотно рассказывают о своих заказах, ведь будущие владельцы шикарных бизнес-джетов зачастую составляют мировую политическую и финансовую элиту, но для BizavWeek Associated Air Center сделала небольшое исключение.

Сразу же после официальной церемонии открытия нового дизайн-центра в Далласе, на «родине» компании, ее глава Крис Шехтер немного приоткрыл занавес и рассказал о прошлом, настоящем и будущем компании.

Современная история развития нашей компании, как крупного игрока на рынке предоставления VVIP



услуг по оборудованию бизнес-джетов, включая широкофюзеляжные, берет начало в 1999 году, когда мы закончили работы по первому самолету для любимцев всей Америки «дельфинов» из Майями. К тому времени мы уже накопили большой опыт работы в этом направлении и занимались ремонтом интерьеров различных самолетов, от Boeing 707 до Boeing 747. Но этот заказ мы впервые выполнили на «зеленом» самолете, и с этого начинается наша история как крупного игрока на рынке оборудования самолетов с нуля.

В середине 90-х мы на себе ощутили весь бум, который наблюдался на рынке переоборудования салонов. Помимо работы с традиционными Boeing Business Jet, а наша компания является назначенным авторизованным центром переоборудования BBJ, мы начали активно сотрудничать и с европейским Airbus Corporate Jet. В настоящее время наши заказчики получили уже 15 узкофюзеляжных самолетов семейства ACJ. На первый взгляд это цифра покажется сравнительно небольшой, но я должен подчеркнуть, что в среднем на каждый самолет у нас

уходит от одного года до полутора лет. Ведь наша работа уникальна. А всего в настоящее время мы поставили 83 бизнес-джета, большая часть из которых приходится на самолеты типа BBJ, включая Boeing 777 и Boeing 747. Очень приятно, что в последнее время нашими клиентами становятся заказчики из России и стран СНГ.

Сейчас мы планируем начать работу с самолетами ACJ330. И уже в ближайшее время мы сможем поделиться деталями достигнутых соглашений. Тем не менее, на следующие два года мы обеспечены заказами на 15 узкофюзеляжных лайнеров: 4 Boeing BBJ1, 2 Boeing BBJ2, 9 Airbus ACJA319. Что касается наших «штучных» заказов – Boeing 747VVIP и его меньшего коллеги 777, то мы располагаем данными контрактами с главами некоторых государств и частными лицами, но в настоящее время афишировать тип самолета, сроки его передачи и тем более владельца мы бы не хотели.

продолжение

Большое количество заказов, которые наша компания имеет в настоящее время, заставляет Associated Air Center делать серьезные инвестиции и в инфраструктуру. В нашем базовом аэропорту Dallas Love Field мы имеем современное производство и отличный квалифицированный персонал. Но запросы от клиентов и увеличение перечня предоставляемых услуг требуют постоянного увеличения производственных площадей.

И вот в начале июля 2012 года мы открыли долгожданный дизайн-центр. Это было действительно необходимо, ведь весь дизайн интерьера, начиная от выбора цветовой гаммы отделки и заканчивая установкой дополнительного салонного оборудова-

ния, разрабатывается нашим собственным дизайн-департаментом. В Associated Air Center работают специалисты, получившие профильное образование в лучших учебных заведениях по всему миру, и их у нас более ста человек.

В новом центре (площадь 4000 кв.ф.) смогут разместиться специалисты различных направлений, которые смогут «творить» свои шедевры в прекрасной обстановке. Ну и, конечно же, центральное место в нашем дизайн-центре займет полномасштабный макет самолета Boeing Business Jet, который мы получили летом прошлого года, и который позволит использовать внутреннее пространство самолета для «примерки» заказанного интерьера еще до прихода «зеленого» самолета. Также этот макет поможет и нашим «техникам» и «авионщикам». Кроме того, мы практически обезопасили себя от возникновения конфликтных ситуаций между нашей компанией и уполномоченными лицами клиентов. Они видят будущий интерьер как бы в пластилине, когда действительно можно вносить любые изменения в проект, начиная от замены положений переключателей и заканчивая уровнем звука стереосистемы. Это очень удобно всем.

Проведенные нашими маркетологами исследования показали, что собственный самолет - это не просто удовлетворение тяги к непомерной роскоши, нематериализованное желание пустить пыль в глаза окружающим. Это своего рода знак, отмечающий принадлежность к самой верхушке финансовой и политической элиты. Комфорт, конечно, имеет большое значение, но главное в деловой авиации все-таки не роскошь, а высокий уровень безопасности и мобильность, и именно на этот фактор мы обращаем самое пристальное внимание.



Фото Robb Williamson

Avinode Business Intelligence Newsletter

Представляем Вам еженедельный обзор Avinode о состоянии рынка бизнес авиации в Европе.



Avinode – B2B система он-лайн заказа и бронирования рейсов деловой авиации. С момента своего запуска в 2001 г. Avinode быстро превратился в промышленный стандарт для операторов и брокеров бизнес авиации. Система позволяет в режиме реального времени получать информацию о наличии свободных самолетов и стоимости

летного часа. В базу Avinode входят более 1200 операторов с общим парком в 3000 самолетов.

Как обычно, в обзор входят несколько критериев оценки состояния деловой авиации в Европе. Надо понимать, что система бронирования может предоставить сведения о запросах операторов и интересе к тому или иному рейсу или типу самолёта. А сведения о том, был ли совершен рейс или нет, остаются за рамками данного исследования. То есть оценка состояния деловой авиации является косвенной, хотя дает представление об активности рынка бизнес авиации.

В этом выпуске представлена следующая информация:

- Запросы на выполнение рейсов
- Количество Empty Legs
- Индекс наличия свободных самолетов
- Индекс спроса
- Индекс стоимости летного часа в мире, в США и в Европе
- Стоимость летного часа самых популярных самолетов в системе Avinode
- Самые популярные самолеты

Запросы на выполнение рейсов.

Таблица показывает количество запросов на выполнение рейсов в течение прошлой недели

Из.../В...	Германия	Великобритания	Франция	Италия	Австрия	Швейцария	Россия	другие
Германия	32	36	45	12	7	26	15	145
Великобритания	50	82	210	114	10	47	31	593
Франция	39	204	217	166	6	59	376	552
Италия	57	87	215	225	17	54	344	392
Австрия	5	7	23	25	0	16	17	16
Швейцария	23	58	77	39	18	5	40	107
Россия	11	56	285	268	22	22	18	554

Количество Empty Legs.

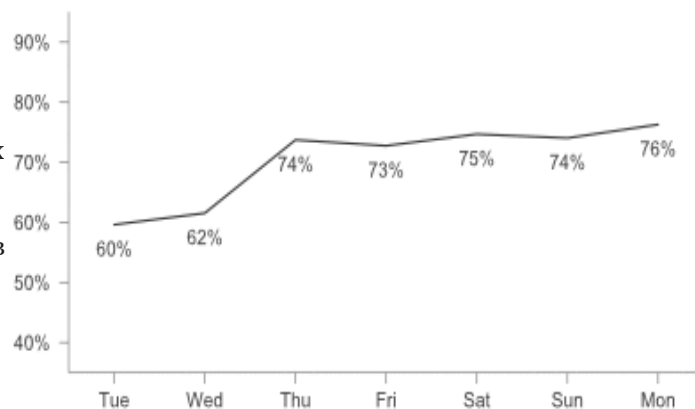
Для лучшего понимания, где в настоящий момент выполняются полеты, ниже приводится таблица предложений Empty Legs в течение прошлой недели

Из.../В...	Германия	Великобритания	Франция	Италия	Австрия	Швейцария	Россия	другие
Германия	15	7	10	4	3	1	4	18
Великобритания	3	46	11	9	1	3	3	36
Франция	9	11	13	11	2	11	20	31
Италия	7	13	12	26	4	6	13	22
Австрия	3	1	1	6	6	1	2	5
Швейцария	3	5	7	9	2	4	2	7
Россия	2	5	8	4	1	1	0	26

продолжение

Индекс наличия свободных самолетов

Индекс наличия свободных самолетов показывает процент от общего числа зарегистрированных в Avinode самолетов, доступных на европейском рынке в ближайшие 7 дней.



Самолет считается доступным, когда в период 00:00-23:59 с ним не производятся никакие действия.

Индекс стоимости летного часа.

Индекс показывает среднюю мировую стоимость летного часа (включая стоимость топлива и taxi rate) для всех зарегистрированных в Avinode самолетов. График США (зеленый) и ЕС (розовый) рассчитан на основе всех активных самолетов в этих регионах.



100 = 1 января 2009, когда средняя стоимость летного часа равнялась 2987€

Индекс спроса

Индекс спроса – индекс общей стоимости ежедневных заказов на рейсы, которые обрабатывает система Avinode, планируемых в течение 30 дней. 100 = 1 января 2009, когда было заказано рейсов на € 11 291 950



Стоимость летного часа популярных самолетов

Тип ВС	Средняя стоимость	3 месяца назад	6 месяцев назад
Cessna Citation Jet	€ 1 746	€ 1 702	€ 1 670
Cessna Citation Excel	€ 2 967	€ 2 866	€ 2 796
Bombardier Challenger 604	€ 5 103	€ 4 835	€ 4 755

Таблица показывает среднюю стоимость летного часа (включая стоимость топлива и taxi rate) для 3-х самых популярных моделей (не включает Северную и Южную Америку).

Стоимость рассчитана на основе 22 Cessna Citation Jet, 27 Cessna Citation Excel и 36 Bombardier Challenger 604.

Самые популярные самолеты.

Место	Тип	место в прошлом месяце
1	Citation Excel/XLS	1
2	Challenger 604/605	2
3	Citation CJ2	3
4	Legacy 600	4
5	Citation Mustang	5
6	Learjet 60	7
7	Challenger 300	6
8	Citation Sovereign	8
9	Citation CJ3	9
10	Citation Bravo	10

Рейтинг основан на количестве уникальных запросов на самолеты за последние 30 дней (исключая Северную и Южную Америку).

