



Неделя порадовала нас несколькими сюрпризами, и если первый был вполне ожидаем, то второй – скорее из ранга неприятных сенсаций.

На этой неделе Gulfstream, согласно намеченным планам, полностью сертифицировал G280. И уже ни у кого не вызывает сомнений, что в скором времени будет сертифицирован и флагман производителя. А вот новость, пришедшая из стана Ocean Sky, заставляет задуматься о роли «серьезных» компаний на мировом рынке. Хотя согласно скупой информации, которую публикуют мировые информационные площадки, нельзя сделать определенный вывод, но в любом случае это событие является небольшим звоночком в отношении реального положения дел на рынке бизнес-авиации.

Напомним, что Ocean Sky Aviation, Ocean Sky Aircraft Charter и Ocean Sky Aircraft Management, входящие в группу компаний Ocean Sky Group Holdings, инициировали проведение внеочередного общего собрания акционеров. «Основная цель – определить перспективы будущего дочерних компаний», сухо комментируют в Ocean Sky Group Holdings. Скорее всего, на повестку дня будут вынесены вопросы, касающиеся невозможности выполнения своих обязательств перед клиентами (Ocean Sky Aviation, Ocean Sky Aircraft Charter и Ocean Sky Aircraft Management прекратили свою операционную деятельность еще 21 августа). 7 сентября после полуночи по московскому времени станут известны хоть какие-то результаты диалога между собственниками и кредиторами. Приятно, что в повестку дня также включены и «другие» варианты развития событий, кроме банкротства. BizavNews будет внимательно следить за развитием ситуации.



G280 сертифицирован полностью

Новейший суперсредний бизнес-джет компании Gulfstream Aerospace - G280 4 сентября 2012 года получил полный сертификат типа в США (FAA) и Израиле (CAAI)

стр. 13



«Пулково-3» готовится к открытию

Продолжаются активные работы по вводу в эксплуатацию Центра Бизнес Авиации «Пулково-3». Уже с конца июня в тестовом режиме начал функционировать перрон.

стр. 14



Битва за трансзвук

Скоростной спор между Cessna Citation Ten и Gulfstream G650 может поднять планку максимальной скорости в современной гражданской авиации до уровня M=0,95

стр. 15



Avinode Business Intelligence Newsletter

Еженедельный обзор Avinode состояния европейского рынка деловой авиации. На этой неделе:

индекс спроса: -12,5%; индекс стоимости: -1,64%

стр. 16



ПРИНЦИПИАЛЬНО НОВЫЙ G650

БЫСТРЕЕ ВСЕХ, ДАЛЬШЕ ВСЕХ,
ВМЕСТИТЕЛЬНЕЕ ВСЕХ

Gulfstream®

Медиа и бизнес-авиация

Компания ATO Events приглашает всех участников международной выставки деловой авиации Jet Expo 2012 посетить круглый стол «Масс-медиа и бизнес-авиация», который пройдет 27 сентября с 10.30 до 12.00 в Центре Бизнес Авиации «Внуково-3». Мероприятие призвано наладить диалог между участниками рынка и отраслевыми СМИ и вывести их взаимодействие на новый уровень.

Руководители ведущих российских и мировых отраслевых изданий и порталов поделятся с аудиторией своим опытом правильного позиционирования компании в средствах массовой информации, расскажут о том, как выглядит отечественный рынок деловой авиации в глазах российского и западного бизнес-сообщества.



Круглый стол пройдет перед церемонией официального открытия выставки с 10.30 до 12.00 27 сентября 2012г.

Ключевые вопросы:

- Как влияют СМИ на формирование имиджа и репутации компаний бизнес-авиации?
- Как выглядит отраслевая аудитория в глазах СМИ?
- Баланс между конфиденциальностью и информационной открытостью
- Нуждается ли бизнес-авиация в собственном профильном СМИ?

Участники круглого стола:

- Иван Веретенников, главный редактор, Altitudes
- Алексей Королев, Urcast Media
- Дмитрий Петровиченко, руководитель проекта, BizavNews
- Анна Сережкина, исполнительный директор, ОНАДА
- Вероника Сипеева, главный редактор, Top Flight
- Александр Швыдкин, шеф-редактор, Пилот ТВ
- Natalya Berdikyan, Advertising Sales Manager, Fly Corporate
- Paul Walsh, Managing Editor, BART International

Организаторами круглого стола являются компании ATO Events и ОНАДА.

Зарегистрироваться и узнать больше о Jet Expo 2012 вы можете на сайте www.2012.jetexpo.ru

Jet Port Charters
AVIATION SERVICES

Полный комплекс услуг
в бизнес-авиации
Медицинская авиация
Организация VIP залов

г. Москва, Боровское шоссе, д. 1,
Центр Бизнес-Авиации, оф. 216,
+7(495) 662-8-662, e-mail: sales@jetport.aero, www.jetport.ru

Jet Port
Jet Port East
Jet Port South
Jet Port Region

В Уфе может появиться центр деловой авиации

На базе международного аэропорта «Уфа» может появиться центр деловой авиации. Данный проект был представлен 5 сентября 2012 года в ходе встречи президента Башкирии Рустэма Хамитова с директором по развитию немецкой компании Gebr. Heinemann в Восточной Европе и странах СНГ Ойгеном Сиротой. Проект представляет собой комплекс, площадью не менее 1 тыс. кв. метров, включающий зоны прилета и вылета, конференц-залы, комнаты переговоров, магазины беспошлинной торговли, рестораны и отель. Рустэм Хамитов выразил заинтересованность в создании центра.

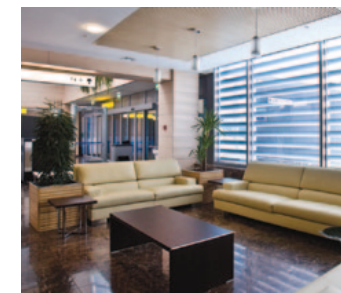
«У нас в республике в 2015 году пройдут крупные международные мероприятия: саммиты ШОС и БРИКС. Кроме того, Башкирия привлекает внимание значительного количества инвесторов из стран

Европы и Азии. Деловая активность нарастает по экспоненте», - рассказал Рустэм Хамитов.

«Мы планируем углубление нашего сотрудничества с республикой. И наш дальнейший шаг - создание центра деловой авиации. Мы видим, что у Уфы и территорий Башкирии есть большой потенциал, касательно развития деловой авиации», - сказал Ойген Сирота.

Компания Gebr. Heinemann специализируется на транспортно-логистическом сопровождении, обеспечивает международный туристический рынок профессиональными решениями в области торговли и логистики. Также является самой большой Duty free компанией в Европе и во всем мире.

КРЫЛЬЯ ВАШЕГО БИЗНЕСА



Центр Деловой Авиации
в международном аэропорту Шереметьево

АЭРОПОРТ ШЕРЕМЕТЬЕВО / ТЕРМИНАЛ «А»

ТЕЛЕФОНЫ: (495) 578-50-00 / (495) 926-71-17 / WWW.AVIA-GROUP.RU

Jet Expo 2013 – регистрация открыта!

VIII Международная выставка деловой авиации Jet Expo 2013 пройдет в Москве с 19 по 21 сентября 2013 года и обещает стать самым грандиозным событием на рынке товаров и услуг класса люкс в России и СНГ. Компаниям, которые отправят заявку на участие в JET EXPO 2013 до 10 октября 2012 года, организаторы предоставляют скидку 5% и гарантированное место в павильоне и на статической экспозиции.

Ввиду повышенного интереса к Jet Expo международных и российских компаний-участников, а также благодаря привлечению на выставку этого года ведущих производителей яхт и предметов роскоши, организаторы планируют практически в 3 раза увеличить площадь статической экспозиции Jet Expo 2013 и в 1,5 раза - выставочную площадь в павильоне.

На статической экспозиции Jet Expo 2013 будут представлены более 50 уникальных воздушных судов. Наряду с самолетами и вертолетами всемирно известных брендов Bombardier, Embraer, Gulfstream, Hawker Beechcraft, Augusta Westland на Jet Expo 2013 ожидается богатая экспозиция бизнес-джетов и вертолетов российских производителей, многие из которых будут представлены публике впервые. В павильоне, площадь которого составит уже 7500 кв.м., свои проекты представят ведущие авиапроизводители, операторы деловой авиации, которые специализируются на управлении бизнес-джетами и организации чартерных деловых перелетов, сервисные и кейтеринговые компании. Продолжая тренд 2012 года, на Jet Expo 2013 также будут представлены всемирно известные верфи и производители сопутствующих личному самолету и яхте услуг первого класса.



«Владельцев и потенциальных покупателей частных самолетов и яхт удивить непросто, однако для нас нет ничего невозможного. Презентации современных воздушных судов с эксклюзивными интерьерами, индивидуальные проекты яхт, автомобили, предметы роскоши и богатая вечерняя программа – работая рука об руку с участниками мы стремимся сделать Jet Expo самым ожидаемым и привлекательным событием для самой утонченной аудитории!» - говорит Никита Горчаков, Управляющий директор Jet Expo.

Jet Expo является важнейшей площадкой на рынке деловой авиации России и СНГ для заключения новых сделок, презентаций новейших воздушных судов, установления новых контактов и поддержания отношений с существующими клиентами и партнерами. Более того, Jet Expo становится единственной площадкой в России, где свои проекты могут представить известные верфи, специализирующиеся на длине судов более 40 метров, а президенты и директора верфей получают уникальную возможность провести личные встречи с российскими клиентами без участия брокеров.

27-29 2012
сентября

Седьмая
международная
выставка
деловой авиации

аэропорт Внуково-3
JETEXPO
MOSCOW 2012

FAA предлагает пилотам защищать свои права

В соответствии с принятым недавно Биллем о правах пилотов летчики, в отношении которых Федеральным управлением авиации США (FAA) проводится расследование, имеют право запрашивать записи воздушной обстановки из центров ОВД и станций по обслуживанию полетов.

FAA заявило недавно о том, что разместило необходимые ссылки и информацию в онлайн для обеспечения такой возможности. Поскольку данные о воздушном движении сохраняются только на короткие периоды - как правило, от 5 до 45 дней - для пилотов важно представить свой запрос «оперативно», говорит FAA. На сайте FAA представлена информация и адрес электронной почты, который пилоты могут использовать для направления запроса.

В разъяснении FAA приводятся рекомендации, как пилоты должны запрашивать данные: «Необходимо предоставить как можно больше деталей в отношении запрашиваемой записи воздушного движения. Такая информация как местное время суток, курс и высота воздушного судна увеличат шансы, что соответствующие данные будут найдены, изъяты и сохранены в соответствии с Биллем о правах пилотов». Билль, ставший законом 3 августа и обязывающий FAA уведомлять лиц, в отношении которых проводится расследование, об официальном утверждении, отказе, приостановлении, изменении или отмене летного сертификата, теперь дает авиаторам право на доступ или получение иным способом данных воздушного движения.





Bell Helicopter
A Textron Company





Jet Transfer
BUSINESS AVIATION

INDEPENDENT
REPRESENTATIVE

Telephone: +7 (903) 969 56 03
E-mail: sales@bellhelicopter.jettransfer.ru

Дебют на Jet Expo

В этом году в международной выставке JetExpo 2012 впервые с собственным стендом примет участие латвийская компания FCG – Flight Consulting Group, в состав которой входят компании Baltic Business Aviation Center, FBO RIGA, FCG диспетчерский (также в структуре FCG офис-представительство одной из крупнейших авиакомпаний России – UTair на территориях Латвии и Эстонии, и туристическое агентство корпоративной направленности).

Как прокомментировали BizavNews владельцы FCG – Flight Consulting Group Леонид Городницкий и Роман Старков, FCG – это группа компаний, работающих в сфере бизнес-авиации, которая оперирует на рынке авиауслуг уже более 12 лет.

«Flight Consulting Group занимается разработкой и внедрением комплексных решений в сфере бизнес-авиации. У нас есть собственный центр планирования и координации полетов FCG.Aero, на обеспечении у которого находятся порядка 70 самолетов, летающих по всему миру. Есть компания Baltic Business Aviation Center, которая является чартерным брокером с опытом работы на рынке более 10 лет. Еще одно направление нашего бизнеса - туристическое агентство корпоративной направленности. Сейчас мы ведем работу над несколькими проектами, которые могут стать отдельными направлениями нашего бизнеса», комментируют г-да Старков и Городницкий.

По итогам работы Flight Consulting Group в 2011 году, годовой прирост по всем компаниям холдинга в среднем составил 11%.

Flight Consulting Group приглашает своих клиентов на стенд С103 с 27 по 29 сентября.

Airbus покажет на Jet Expo самолет от Альберто Пинто

Во время проведения московской JetExpo 2012 на статической стоянке выставки Airbus Corporate Jet представит публике 19-ти местный бизнес-лайнер Airbus ACJ 319 компании Acropolis Aviation. Самолет от Airbus будет самым большим из представленных на выставке бизнес-джетов. ACJ319 (бортовой номер G-NOAH) был поставлен в Acropolis Aviation в начале 2010 года и совсем недавно обрел новый интерьер, который был разработан всемирно известным дизайн-ателье Альберто Пинто (Alberto Pinto). Все работы по обновлению интерьера были выполнены в Airbus Corporate Jet Center, расположенном в Тулузе.

Особенность нового дизайна – современный архитектурный стиль и нетрадиционные решения при проектировании элементов интерьера. Но подробно с новым салоном все желающие смогут ознакомиться непосредственно на выставке. В компании потен-

циальным клиентам предложат экскурсию на борт самолета.

В компании Airbus Corporate Jet считают самолеты семейства ACJ (318/319/320 и 321) наиболее востребованными на рынке самолетов этого класса. «В настоящее время нами было продано около 180 корпоративных самолетов этого семейства, и 110 из них приходится именно на узкофюзеляжные лайнеры. В 2012 году мы планируем поставить порядка 20 самолетов и в настоящий момент придерживаемся поставленных задач», - отметил источник в компании. Кроме этого, особые планы компания связывает с выходом на рынок в 2015 году модернизированного A320NEO, который придет на смену популярному семейству ACJ 318/319/320/321. Определенный интерес к новым самолетам уже проявили операторы, сейчас эксплуатирующие узкофюзеляжные ACJ.



Присмотритесь к колесам

Федеральное управление авиации США рекомендует воздержаться от использования ряда авиашин, произведенных Goodyear, в связи с расслоением их протектора и появлением вздутий на поверхности качения шин основного шасси.

Небезопасными являются исключительно новые шины размера H29x9.0-15, произведенные в Бразилии; обычно они устанавливаются на самолеты Bombardier CL-600-2B19 (в бизнес-версии Challenger 850), но выпущенные директивы по летной годности касаются всех воздушных судов, вне зависимости от их типа или производителя. Как отмечается в приказе FAA от 29 августа, проблемы с шинами могут привести к тому, что покрышка выйдет из строя. FAA также отмечает, что у шины может происходить отделение протектора из-за слабой структурной целостности плечевых секций. При этом FAA добавляет, что это касается только новых, а не восстановленных шин.

У компаний есть пять взлетно-посадочных циклов, чтобы провести проверку шин и снять и заменить шины, упомянутые в приказе. Все шины должны быть демонтированы к 13 сентября 2012 года. Сама Goodyear уже выпускала технический сервисный бюллетень по этой проблеме в апреле этого года, а в мае выполнить эти инструкции приказала перевозчикам бразильского управления гражданской авиации. Кроме этого, дефектные шины уже успели поменять авиакомпания Австралии и Канады.

По данным FAA, в США придется заменить 3 400 шин. Стоимость замены одной шины оценивается в 2 тысячи долларов, хотя Goodyear, как ожидается, компенсирует часть издержек.



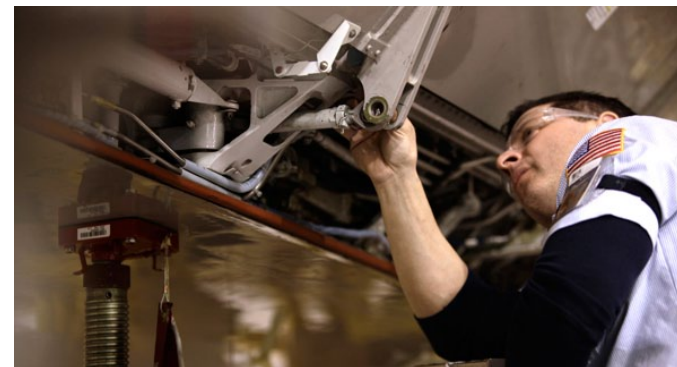
Gulfstream выделяет больше времени

Gulfstream Aerospace объявила о том, что центр обслуживания компании в Уэстфилде, Массачусетс, продлил часы работы. Центр в региональном аэропорту Барнса теперь работает в ночную смену с 10 вечера до 8:30 утра с понедельника по пятницу.

Центр компании Gulfstream в Уэстфилде расположен приблизительно в 97 милях от Бостона и в 130 милях от муниципалитета Нью-Йорка и предлагает полный спектр услуг, включая обслуживание самолетов, находящихся на земле, проверку конструкции самолета, установку авионики и восстановление интерьера. Технический персонал центра имеет сертификаты, позволяющие обслуживать средне- и крупногабаритные модели Gulfstream, а также бизнес-джеты Hawker Beechcraft, Dassault Falcon и Bombardier Challenger.

Восемь специалистов, работающих по новому графику, могут выполнять техническое обслуживание непосредственно в центре в Уэстфилде или обслужить самолет в режиме AOG на расстоянии четырех часов езды.

«Дополнительные часы работы центра в Уэстфилде гарантируют то, что наши клиенты получают лучшую поддержку для самолетов Gulfstream во время путешествия по северо-восточному региону США, наиболее загруженному воздушному коридору в мире, - комментирует Марк Бернс, президент направления технической информации и поддержки компании Gulfstream. - Персонал нашего центра в Уэстфилде имеет сертификаты, позволяющие обслуживать около 500 самолетов, расположенных на расстоянии приблизительно 150 миль от центра, включая более 200 самолетов Gulfstream. Увеличение спроса на обслуживание обусловлено значительным количеством временных маршрутов, обслуживаемых как



самолетами Gulfstream, так и самолетами других компаний».

В мае 2012 года компания Gulfstream заложила площадку под ангар площадью 125 000 кв. футов в зоне, прилегающей к существующему сервисному ангару, имеющему площадь 85 000 кв. футов. Новый ангар планируется открыть во втором квартале 2013 года. Это приведет к созданию в центре компании Gulfstream в Уэстфилде минимум 100 дополнительных рабочих мест, связанных с технической поддержкой. Около 40 из этих позиций уже заняты.

Центр технического обслуживания компании Gulfstream в Уэстфилде сертифицирован Федеральным управлением гражданской авиации США и Европейским агентством авиационной безопасности и имеет разрешения на проведение технического обслуживания от органов управления гражданской авиации Арубы, Бермудских островов и Каймановых островов.

В 2011 году сотрудники центра в Уэстфилде обслужили около 850 самолетов, включая техническую поддержку самолетов, расположенных на острове Ньюфаундленд, Канада.



Dassault Falcon приходит в Шанхай

Dassault Falcon Aircraft Services и Shanghai Hawker Pacific приступают к реализации специальной совместной программы по обслуживанию бизнес-джетов французского производителя в Международном аэропорту Шанхая (Hongqiao International Airport). По словам представителей Dassault Falcon, азиатско-тихоокеанский регион в настоящее время испытывает бум бизнес-перевозок, и количество самолетов увеличивается каждый месяц. Параллельно этим трендам также растет спрос на высококвалифицированные услуги по ТОиР. Для удовлетворения данного спроса компании решили объединить усилия.

Shanghai Hawker Pacific предоставит Dassault Falcon Aircraft Services собственный технический центр общей площадью в 4000 кв.м., приспособленный для проведения всех видов работ, а Dassault Falcon со своей стороны обеспечит клиентов профессиональными техническими специалистами (стаж работы от 10 лет) с последующим обучением китайских инженеров.

Shanghai Hawker Pacific - один из крупнейших комплексов по обслуживанию бизнес-авиации на материковом Китае (совместное предприятие с аэропортом Шанхая). Помимо услуг по техническому обслуживанию бизнес джетов здесь находится и крупнейший в стране FBO.

Согласно подписанному договору, работы по ТОиР будут доступны владельцам самолетов Falcon 2000EX EASy, Falcon 900EX и Falcon 7X. Таким образом, владельцы самолетов Falcon получают возможность выбора места для технического обслуживания своих джетов. Теперь, помимо Шанхая, клиентам доступны технические центры в Сингапуре и Сиднее (Hawker Pacific) и в Гонконге (Jet Aviation).



Boeing поставил первый BBJ 747-8 с Aeroloft System

Корпорация Boeing поставила первый BBJ 747-8 с Aeroloft System, разработанной компанией Greenpoint Technologies. Окончательная передача нового самолета запланирована на середину 2014 года катарскому заказчику Qatar Amiri Flight после установки интерьера компанией Lufthansa Technik в техническом центре в Гамбурге.

Благодаря технологии Aeroloft System существенно увеличится площадь салона за счет использования пространства между верхней и основной палубой самолета. В «новом» пространстве будут установлены восемь дополнительных спальных кают и гардеробная (площадь 393 квадратных футов (36,5 квадратных метров) пространства в салоне). Установка системы Aeroloft произведена специалистами Boeing Global Transport & Executive Systems (GTES) в городе Вичита, штат Канзас.

Напомним, что самолет способен перевозить до 100 пассажиров, а дальность его полета составляет 8 840 морских миль (16 372 км). Boeing 747-8 обеспечивает значительное сокращение расхода топлива и вредных выбросов, а также создает на 30% меньше шума по сравнению со своим предшественником 747-400. Boeing 747-8 является самым быстрым гражданским самолетом в своем классе со стандартной скоростью 0,86 М.



По словам президента BBJ Стива Тэйлора, в 2012 году производитель планирует поставить 12 самолетов, включая два BBJ2 и два BBJ. Также в 2012 году Boeing поставит восемь самолетов Boeing 747-8 (два из них также будут оборудованы Aeroloft System), а в 2014 году первому клиенту будет передан новый Boeing 787VIP. При этом он отметил, что слоты на производство новых лайнеров в бизнес-компоновке будут открыты не ранее, чем в 2019 году. Сейчас Boeing предлагает три самолета из испытательной серии, которые могут быть переделаны в бизнес-версию в самые короткие сроки. Они будут доступны для рынка в 2014 году.



ВАСС отмечает первую годовщину

Business Aviation Centre Cologne подвела итоги работы за первый год. Согласно данным компании, количество обслуженных пассажиров и самолетов увеличилось с момента открытия на 60% (точкой отсчета стали итоги работы за первые два месяца).

Компания Business Aviation Centre Cologne (ВАСС) была основана в аэропорту Кельна в 2011 году и является дочерней компанией Kurz Aviation Service из Штутгарта. Компания Kurz Aviation Service, руководителями которой являются господа Rolf Kurz и Hagen Kurz, построила уже в 1998 году первый частный терминал деловой авиации в Германии.

«Уже первые месяцы после открытия были очень успешными для нас, и мы более чем выполнили ожидания наших клиентов. В 2012 году мы ожидаем увеличение пассажиров до 60 процентов. Строительство терминала деловой авиации в Кельне и хорошая репутация, которая предшествует нам, привела к конкурентной ситуации, которая возникла между нами и терминалом деловой авиации в Дюссельдорфе. Мы ожидаем, что в будущем многие клиенты решат вылететь из Кельна, так как этот аэропорт имеет одно из существенных преимуществ - здесь не существует запрета на ночные полеты, и необходимость в слотах отсутствует», прокомментировал BizavNews руководитель ВАСС Дирк Лауфенберг.

«Во время пребывания в нашем терминале деловой авиации клиенты могут воспользоваться комфортабельными залами для пассажиров и экипажей, также доступны полностью оборудованные конференц-залы, которые можно использовать для спонтанных встреч», - резюмирует г-н Лауфенберг.

Для особо привилегированных

Компания Jet Transfer выпустила лимитированную серию Privilege Card, которая предоставляет ее владельцу особые условия обслуживания при заказе VIP-чартерного рейса.

За обладателем Jet Transfer Privilege Card закрепляется персональный менеджер, доступный 24 часа в сутки 7 дней в неделю, который возьмет на себя весь комплекс услуг, ориентированный исключительно на индивидуальные предпочтения своего клиента: начиная от выбора самолета, заканчивая гастрономическими изысками на борту из лучших ресторанов Москвы, исходя из предпочтений клиента. Лаконичный и строгий дизайн карты был разработан по индивидуальному заказу и призван подчеркнуть статус ее обладателя.

По индивидуальному заказу Jet Transfer Privilege Card может быть использована как роскошный

и оригинальный подарок. На этой карте может быть как определенный депозит для заказа VIP-чартерных рейсов, так и набор индивидуальных летных программ, который будет разработан персонально с держателем Jet Transfer Privilege Card.

Количество Privilege Card лимитированной серии ограничено всего 25 экземплярами. С момента выпуска прошло чуть больше месяца, и ее обладателями уже стали известные политики и крупные бизнесмены.

Компания Jet Transfer была создана в 2004 году и на сегодняшний день является лидером в области бизнес авиации. Компания специализируется на организации чартерных рейсов, а также предоставляет услуги по продаже и менеджменту авиационной техники.



Дональд Трамп захотел белый S-76

Компания SureFlight завершила покраску второго вертолета Sikorsky S-76, принадлежащего Дональду Трампу. Эта же компания разрабатывала ливрею первого S-76 нью-йоркского бизнесмена, который был покрашен в 2010 году.



Однако, в ливрее нового вертолета было сделано отступление от традиционного черного цвета, преобладающего в раскраске воздушных судов Дональда Трампа. Поскольку новый вертолет будет работать в горячем климате, Трамп захотел покрасить S-76 в более «прохладный» белый цвет.



SureFlight разработала схему раскраски, которая отвечает желаниям бизнесмена и не слишком далеко отходит от знаменитого первого S-76. И оба вертолета на хвостовой балке несут имя Трампа.

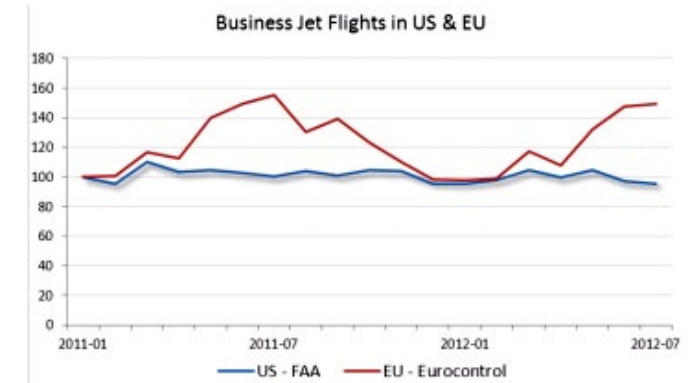
Avinode констатирует падение трафика

В первой половине 2012 года рынки США и Европы были очень похожи тем, что показали примерно одинаковое снижение активности по сравнению с прошлым годом: в Соединенных Штатах спад составил 2,8%, в то время как Европа снизилась на 2,7%. По информации Евроконтроля, в июне 2012 года на европейском рынке наблюдалось снижение активности бизнес-авиации на 1,1% по сравнению с июнем 2011 года. И это несмотря на проведение двух крупных спортивных мероприятий. В июле 2012 года тренд на снижение продолжился – трафик бизнес-джетов упал на 3,5% по сравнению с аналогичным месяцем прошлого года.

И по данным FAA это лето не стало удачным на рынке бизнес-авиации США. Внутренняя активность деловой авиации в США в течение июня-июля уменьшилась примерно на 5%, по сравнению с прошлым годом. По мнению экспертов Avinode, это существенное снижение, по сравнению с прошлым летом, может быть результатом неопределенности в год президентских выборов. Avinode будет следить за американским трафиком и прогнозирует, что, скорее всего, он будет восстанавливаться по мере приближения к ноябрю, когда будут проходить президентские выборы.

Сравнивая рыночные тенденции в США и Европе интересно отметить, что на этих двух рынках трафик существенно различается по структуре. В обычный год фактическое движение бизнес-джетов в Европе имеет пик в июне, июле и августе, в то время как модель трафика в США остается относительно стабильной в течение всего года.

В Соединенных Штатах не наблюдается особых всплесков трафика, тем не менее присутствует коле-



бание примерно на 10% между верхними и нижними уровнями. Однако, с другой стороны Атлантики, в Европе, пиковые значения в июле месяце почти на 50% превышают уровень трафика самых низких значений в январе и декабре.

Однако, если судить по индексу спроса Avinode, нынешнее заключение экспертов компании, что в декабре самый низкий трафик, а в июле самый высокий, выглядит немного противоречиво. Но в этом случае есть свое объяснение: это расхождение является результатом структуры использования бизнес-джетов в эти два месяца. Июль соответствует европейскому пику фактического движения и характеризуется большим количеством коротких рейсов. А в декабре совершается небольшое количество фактических полетов, но те рейсы, которые имеют место быть, как правило выполняются на дальние расстояния.

Хотя окончательные данные августа еще не собраны, Avinode наблюдает рост американского и европейского трафика по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Это выглядит как положительный знак для обоих рынков, поскольку впереди нас ждут активные осенние месяцы.

Phenom 100 сертифицирован в Китае

Phenom 100 производства Embraer получил сертификат типа от Управления гражданской авиации Китая (CAAC). Ранее этот самолет уже получил сертификаты от Федерального управления авиации США (FAA), Европейского агентства авиационной безопасности (EASA), бразильского Национального агентства гражданской авиации (ANAC) и в ряде других стран.

Получение очередного сертификата обеспечивает возможность регистрации и эксплуатации на территории Китая самолетов Phenom 100, а также олицетворяет серьезные намерения компании Embraer в отношении китайского рынка административных самолетов.



«Это отличная новость, что Phenom 100 получил сертификат типа от CAAC, что является подтверждением признания высокого уровня нашего продукта. Теперь компания Embraer может максимально эффективно обслуживать заказчиков самолетов Lineage 1000 на китайском рынке, а также тех, кому требуется сертификация CAAC», - комментируют в Embraer Executive Jets.

С момента начала производства в 2010 году производитель поставил заказчикам более 150 машин.

Бизнес-джеты - двигатель вторичного рынка

Консалтинговая компания JetNet выпустила отчет о состоянии вторичного рынка деловых самолетов и вертолетов в июле и за первые семь месяцев 2012 года. В июле этого года во всех сегментах вторичного рынка продолжилась тенденция по уменьшению относительного количества выставленных на продажу воздушных судов, по сравнению с прошлым годом. А самое большое снижение показали турбовинтовые самолеты - если в июле 2011 года продавалось 10% активного флота, то в июле 2012 года только 8,9%. В остальных сегментах снижение небольшое, но, тем не менее, оно есть.

Также эксперты JetNet отмечают другие позитивные тенденции вторичного рынка. В первую очередь, это увеличение сделок купли-продажи в сегменте бизнес-джетов с начала года на 7,7% по сравнению с тем же периодом прошлого года. А еще бизнес-джеты с

начала года стали меньше стоять в ожидании покупателей - время экспозиции снизилось на 6 дней. На фоне этих позитивных изменений, аналогичные показатели остальных сегментов пока не радуют: сделки в сегменте турбовинтовых самолетов снизились на 2,5%, а газотурбинные и поршневые вертолеты показали двузначное снижение с начала года, на 10,7% и 12,2% соответственно.

Средняя запрашиваемая цена на вторичном рынке бизнес-джетов с начала 2012 года увеличилась на 2,6%, по сравнению с тем же периодом в 2011 году. Также выросла стоимость подержанных газотурбинных и поршневых вертолетов. А сегмент турбовинтовых самолетов стал единственным, который показал снижение средней запрашиваемой цены, с начала года она снизилась на 3,2%, и к тому же эти самолеты продаются дольше на 28 дней.

Worldwide Trends				
July	Business Aircraft		Helicopters	
	Jet	T/P	Turbine	Piston
For Sale	2,521	1,205	1,162	561
% of Fleet For Sale 2012	13.5%	8.9%	6.3%	6.0%
% of Fleet For Sale 2011	13.7%	10.0%	6.7%	6.5%
Change - % For Sale	(-0.2) pt	(-1.1) pt	(-0.4) pt	(-0.5) pt
January to July 2012				
Full Sale Transactions	1,299	767	717	538
Avg. Days on Market	377	346	424	381
Avg. Asking Price - \$USD mil	\$4.819	\$1.254	\$1.393	\$231
YTD January to July 2012 vs 2011				
% Change - Sale Transactions	7.7%	-2.5%	-10.7%	-12.2%
Change - Avg. Days on Market	-6	28	15	50
% Change - Avg. Asking Price	2.6%	-3.2%	7.6%	3.6%

Таким образом, можно сделать вывод, что вторичный рынок бизнес-джетов восстанавливается быстрее, чем остальные сегменты. Однако, надо иметь в виду, что во время кризиса именно рынок бизнес-джетов упал сильнее других сегментов, и может быть поэтому он сейчас показывает больший рост. А турбовинтовые самолеты и рынок вертолетов скорее всего уже подошли к своему пределу, и поэтому движения в этих сегментах не столь однозначны.

В Европе все больше востребованы медицинские вертолеты

Компания Bell Helicopter объявила о поставке первого медицинского вертолета Bell-429 в Европу. Вертолет будет использоваться службами скорой помощи Air Zermatt в Швейцарии. Bell-429 был выбран не случайно. Компании Air Zermatt был нужен вертолет, способный выполнять миссии по спасению в экстремальных условиях высокогорья.

«Выбор компании Air Zermatt предвещает долгое и плодотворное сотрудничество с Bell Helicopter, - сказал исполнительный вице-президент по продажам Bell Helicopter Дэни Мальдонадо. - Для Bell-429 и Bell Helicopter – это важный шаг. Он отражает наше расположение к европейскому рынку и способность обеспечить клиента правильным продуктом».

Компания Air Zermatt является ведущим оператором скорой помощи в Европе, регулярно спасая людей, оказавшихся в чрезвычайных ситуациях в Альпах. При выборе вертолета Air Zermatt руководствовался характеристиками надежности, скорости и маневренности на высоте более, чем 4500 метров. На одной из самых высоких гор Швейцарии Маттерхорн



Bell-429 доказал, что может успешно выполнять миссии, как никакой другой из двухдвигательных вертолетов.

«Европейская вертолетная индустрия выразила огромный интерес к Bell-429. Наш показательный медицинский вертолет продолжает получать позитивные отклики от операторов медицинской авиации, - прокомментировал управляющий директор Bell Helicopter в Европе и России Патрик Мулей. – Поставка вертолета компании Air Zermatt – это прорыв медицинского Bell-429 на европейский рынок. Bell Helicopter очень чтит выбор и доверие компании Air Zermatt».

«В России интерес к медицинскому вертолету Bell-429 становится более явным, - комментирует генеральный директор компании Jet Transfer, официального представителя Bell Helicopter в России, Александр Евдокимов. – Очень важно повышать уровень оказания медицинской помощи в нашей стране. Bell-429 максимально подходит для эвакуации и оказания первой помощи на борту вертолета. Bell-429 изначально разрабатывался для этих целей, располагая просторной кабиной и профессиональным медицинским оборудованием».

Другой европейский вертолетный оператор - итальянская компания Elilombardia - приступила к эксплуатации двух вертолетов AgustaWestland AW109SP Grand New, взятых в лизинг у компании Milestone Aviation Group. Оба вертолета (бортовые номера M-ABFN и M-ABFO) зарегистрированы на острове Мэн и поставлены в медицинской конфигурации. Но уже в начале сентября вертолеты будут внесены в итальянский реестр. Новые вертолеты дополнили воздушный парк Elilombardia. Ране, в прошлом году, Elilombardia купила у австрийской компании Schenk



Air два AW109E Power, которые также используются как воздушная скорая помощь в итальянских Альпах.

Grand New - дальнейшая модернизация успешной модели Grand известного семейства AW109, отличающаяся от предшественника новым качественным технологическим скачком в авионике. Он вобрал наработки AW109 Da Vinci - специального варианта Grand, разработанного для швейцарского оператора воздушной медицины REGA. Новая модель предназначена для выполнения широкого круга задач (ПСО, морской и нефтегазодобычи, VIP и корпоративных перевозок).

Первый Grand New поднялся в небо в 2009 г. и отличается от обычного цифровой кабиной с электронно-оптическими приборами, улучшенной системой обзора и новым четырехосным автопилотом. Кроме того, есть система контроля технического состояния HUMS, повышен уровень аварийной безопасности. Максимальная взлетная масса - 3175 кг.

G280 сертифицирован полностью

Новейший суперсредний бизнес-джет компании Gulfstream Aerospace - G280 4 сентября 2012 года получил полный сертификат типа Федеральной авиационной администрации США (FAA) и Управления гражданской авиации Израиля (CAAI). Сертификаты, удостоверяющие летную годность самолета, являются одним из последних шагов, необходимых Gulfstream для передачи первого полностью оборудованного G280 клиенту.

Главным требованием FAA и CAAI для выдачи полного сертификата типа стало обновление программного обеспечения авионики Pro Line Fusion. И как только компания Rockwell Collins, производитель Pro Line Fusion, получила одобрение авиационных властей на кабину экипажа PlaneView280 с этой авионикой, сертификат получил и G280.

G280 создан совместными усилиями Gulfstream и Israel Aerospace Industries (IAI). Новый суперсредний бизнес-джет был анонсирован 5 октября 2008 года под именем G250 в качестве замены среднего G200. Первый полет опытный самолет, который строился под Тель-Авивом на заводе IAI, совершил 11 декабря



2009 года. Второй опытный G250 с серийным номером S/N2002 вылетел 24 марта 2010 года. Третий самолет совершил свой первый полет 28 июня 2010 г. Первое появление самолета на публике произошло во время выставки NBAA 2010. Для этого опытный G250 15 октября 2010 г. совершил свой первый трансатлантический перелет. Здесь же компания представила новый интерьер для G250. Новый салон был создан с учетом эволюционных изменений, которые были реализованы в G650. По заявлениям компании, салон длиной около 26 футов имеет на 17-35 процентов больше полезной площади, чем любой другой самолет этого класса.

18 июля 2011 г. компания Gulfstream Aerospace объявила о переименовании G250. С этого момента бизнес-джет называется Gulfstream G280. Решение было принято в результате растущего спроса на бизнес-джеты на международных рынках и как следствие оперативной реакции компании на разную культуру ее международных клиентов. Международным рынком, из-за которого компания решила на отход от традиционной нумерации своих самолетов, стал Китай. По-китайски G250 звучит не слишком благозвучно.

В октябре 2011 года Gulfstream объявил, что G280 будет иметь лучшие характеристики, чем изначально запланировано. После проведения летных испытаний производитель сообщил, что G280 с четырьмя пассажирами на борту способен пролететь на 200 миль больше при скорости 0,80 Маха с резервом топлива по NBAA IFR. Помимо увеличенной дальности полета самолет имеет меньшую взлетную дистанцию.

G280 получил предварительный сертификат типа Управления гражданской авиации Израиля 29 дека-

бря 2011 года, а Федерального авиационного управления США 1 марта 2012 года.

В общей сложности три опытных самолета G280 в ходе летно-испытательной программы налетали более 2150 часов в 794 испытательных полетах.

«Gulfstream рад представить этот самолет своим клиентам, тем более, что у нас получилось сделать самолет, который может больше, чем было объявлено первоначально», говорит Ларри Флинн, президент компании Gulfstream. «G280 имеет дальность в 3600 морских миль (6667 км) на скорости 0,80 Маха. Это на 200 миль (370 км) больше наших расчетов, что приведет к более эффективному использованию топлива и снижению эксплуатационных расходов наших клиентов. Это единственный среднеразмерный самолет, который может надежно долететь без посадки из Лондона в Нью-Йорк. Кроме того, наши клиенты обнаружат, что новая конструкция G280 имеет много общего с крупноразмерными бизнес-джетами Gulfstream с точки зрения безопасности, надежности, управляемости, стиля и кабины экипажа. G280 абсолютно фантастический самолет».

Джозеф Вайс, президент и главный исполнительный директор IAI, продолжил: «Gulfstream и IAI применили свои уникальные технологические достижения на всех этапах разработки, производства и сертификации G280. Эти сертификаты демонстрируют огромное технологическое достижение нашей команды».

Gulfstream поставит первый самолет G280 до конца 2012 года. Получателем станет американский производитель с мировой сетью, охватывающей 190 стран мира. Согласно прайсу производителя G280 стоит \$24 млн.

«Пулково-3» готовится к открытию

Продолжаются активные работы по вводу в эксплуатацию «Центра Бизнес Авиации «Пулково-3». Уже с конца июня в тестовом режиме начал функционировать перрон.

Общая площадь территории «Центра Бизнес Авиации» составит 100 000 кв.м., на которой будут расположены перрон с более чем 20 местами стоянок для ВС различного типа и класса, здание пассажирского терминала и прочие объекты инфраструктуры. Пассажирский терминал общей площадью 4000 кв.м. позволит на первом этаже осуществлять обслуживание до 1500 пассажиров в сутки, а на втором разместить офисные помещения служб, администрации и руководства «Центра Бизнес Авиации». В здании пассажирского терминала предусмотрено все необходимое, для обслуживания пассажиров: зоны прилета/вылета, предполетного и таможенного досмотра, пограничного контроля, DUTY FREE, бар, переговорные и многое другое.

Управлять новым комплексом будет компания «ДжетПорт СПб» (собственником «Пулково-3» является компания «Росавиаинвест» и, по оценкам экспертов, объем инвестиций составил порядка 2 млрд. рублей).



«В процессе создания структуры и подбора персонала был учтен опыт ведущих российских и иностранных компаний, специализирующихся на организации наземного обслуживания рейсов бизнес-авиации, благодаря чему в компании имеется своя собственная Производственно-диспетчерская служба, Служба организации пассажирских перевозок, Служба специального транспорта, Отдел взаиморасчетов и ряд других структурных подразделений, обеспечивающих непрерывный круглосуточный процесс обслуживания наших клиентов» - прокомментировали BizavNews в компании.

Первое испытание на прочность комплекс прошел в июне 2012 года. В период проведения XVI Петербургского Международного Экономического Форума с 20 по 24 июня 2012 года сотрудниками компании «ДжетПорт СПб» было обслужено 556 рейсов бизнес-

авиации. Число пассажиров, обслуженных в этот период в «Секторе деловой авиации», составило 1115 человек, что на 12% больше, чем в 2011 году. Также в дни форума компания «ДжетПорт СПб» обслуживала литерные рейсы и рейсы представителей иностранных государств. Для стоянки воздушных судов был задействован собственный перрон №6 «Центра Бизнес Авиации «Пулково-3». Пассажиры и экипажи уже тогда смогли оценить возможности «Центра Бизнес Авиации «Пулково-3».

В настоящее время аэропорт Пулково, согласно рейтингу Avinode, входит в двадцатку самых востребованных аэропортов бизнес-авиации. По итогам июля он занимает 12 место, оставив позади такие аэропорты как Биггин Хилл, Барселону, «Линате» (Милан), Пальма де Майорка и своего «коллегу» - московский «Шереметьево».



Битва за трансзвук

Скоростной спор между Cessna Citation Ten и Gulfstream G650, по мнению AINonline, может поднять планку максимальной скорости в современной гражданской авиации до уровня $M=0,95$. И это уже очень близко к звуковому барьеру, что требует соответствующего запаса прочности конструкции самолета.

Недавно Cessna «искусственно» подняла максимальную скорость Ten до $0,935$ Маха, незначительно перепрыгнув G650. Тем не менее, по мнению экспертов, компания Gulfstream может не особо напрягаясь превысить этот рубеж.

Все производители при расчете скоростных характеристик своих самолетов действуют в рамках правил FAA FAR 25.335 (б) (2). Эти правила гласят, что между значением расчетной максимальной крейсерской скорости и расчетным значением максимальной скорости пикирования требуется разница, как минимум, в $M=0,07$ (40 узлов на 40000 футов), где максимальная крейсерская скорость по сути является M_{mo} (максимальное допустимое число M).



Это требование обеспечивает запас прочности при случайных возмущениях и порывах ветра, когда в крейсерском режиме скорость может непроизвольно увеличиться. Однако, как выяснили в AIN, FAA может снизить это требование до $M=0,05$, если безопасность такого решения будет подтверждена аналитическими данными. И, по словам представителя FAA, на практике некоторые производители смогли сократить разницу до $M=0,06$ (34,4 узлов). Такова теория скоростного противостояния.

А теперь рассмотрим претендентов. Как сказал хорошо осведомленный источник, предшественник Ten, Citation X, смог превысить скорость в $M=1,0$ при тестах на пикирование. Так что, исходя из предположений о возможности сокращения разрыва между максимальной крейсерской и скоростью пикирования, на Citation Ten можно было бы достичь крейсерской скорости $M=0,95$. Но только в том случае, если Cessna сможет получить максимальные предпоче-

нии от FAA. Однако, также из информированных источников известно, что G650 достиг в пикировании скорости $M=0,995$, и поэтому его максимальный допустимый скоростной предел будет равняться $M=0,945$. И не исключено, что Gulfstream всерьез озаботится вопросом лидерства в гонке скоростей, и на G650 будут проведены дополнительные испытания на пикирование и, скорее всего, скорость конкурента будет превышена.

Но околозвуковая скорость, измеряемая в числах Маха, несет в себе некоторое лукавство, так как рассчитывается относительно скорости звука. А его величина меняется от условий и высоты полета. Даже по данным самих производителей видно различие подходов к оценке скоростных возможностей своих флагманов. Ten может пролетать 2500 миль на крейсерской скорости за 5 часов 10 минут, в то время как G650 в тех же условиях может сделать это на девять минут быстрее.



Avinode Business Intelligence Newsletter

Представляем Вам еженедельный обзор Avinode о состоянии рынка бизнес авиации в Европе.



Avinode – B2B система он-лайн заказа и бронирования рейсов деловой авиации. С момента своего запуска в 2001 г. Avinode быстро превратился в промышленный стандарт для операторов и брокеров бизнес-авиации. Система позволяет в режиме реального времени получать информацию о наличии свободных самолетов и стоимости

летного часа. В базу Avinode входят более 1200 операторов с общим парком в 3000 самолетов.

Как обычно, в обзор входят несколько критериев оценки состояния деловой авиации в Европе. Надо понимать, что система бронирования может предоставить сведения о запросах операторов и интересе к тому или иному рейсу или типу самолета. А сведения о том, был ли совершен рейс или нет, остаются за рамками данного исследования. То есть оценка состояния деловой авиации является косвенной, хотя дает представление об активности рынка бизнес-авиации.

В этом выпуске представлена следующая информация:

- Запросы на выполнение рейсов
- Количество Empty Legs
- Индекс наличия свободных самолетов
- Индекс спроса
- Индекс стоимости летного часа в мире, в США и в Европе
- Стоимость летного часа самых популярных самолетов в системе Avinode
- Самые популярные самолеты

Запросы на выполнение рейсов.

Таблица показывает количество запросов на выполнение рейсов в течение прошлой недели

Из.../В...	Германия	Великобритания	Франция	Италия	Австрия	Швейцария	Россия	другие
Германия	44	30	47	51	11	21	39	144
Великобритания	35	72	136	158	9	59	25	381
Франция	54	167	174	94	20	75	219	307
Италия	50	154	100	61	6	67	317	260
Австрия	4	1	16	6	1	10	16	49
Швейцария	15	79	90	68	12	12	14	165
Россия	88	48	89	80	21	11	24	680

Количество Empty Legs.

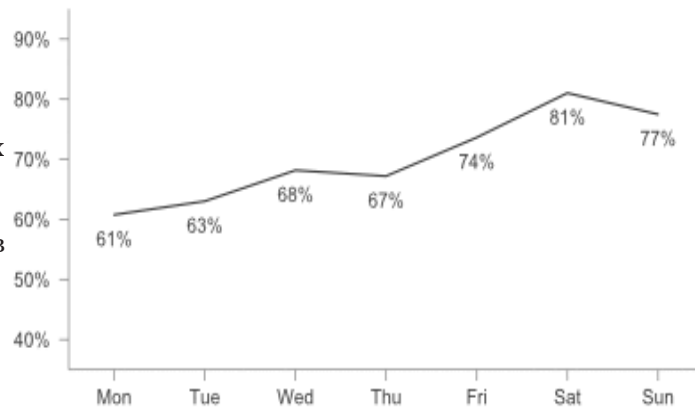
Для лучшего понимания, где в настоящий момент выполняются полеты, ниже приводится таблица предложений Empty Legs в течение прошлой недели

Из.../В...	Германия	Великобритания	Франция	Италия	Австрия	Швейцария	Россия	другие
Германия	20	3	16	4	4	11	3	17
Великобритания	5	42	28	5	2	5	5	42
Франция	15	9	11	13	2	14	2	25
Италия	2	5	5	7	0	1	0	10
Австрия	2	0	0	2	3	2	2	7
Швейцария	8	4	16	7	1	5	3	7
Россия	7	2	8	8	1	5	1	16

продолжение 

Индекс наличия свободных самолетов

Индекс наличия свободных самолетов показывает процент от общего числа зарегистрированных в Avinode самолетов, доступных на европейском рынке в ближайшие 7 дней.



Самолет считается доступным, когда в период 00:00-23:59 с ним не производятся никакие действия.

Индекс стоимости летного часа.

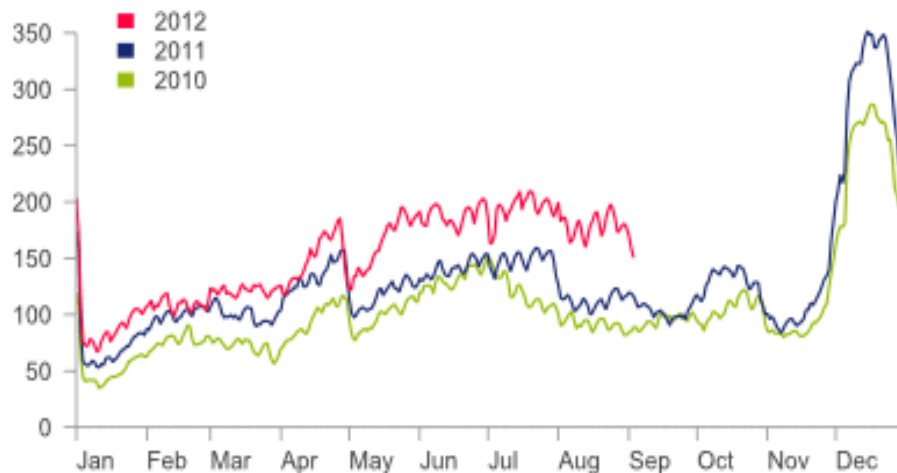
Индекс показывает среднюю мировую стоимость летного часа (включая стоимость топлива и taxi rate) для всех зарегистрированных в Avinode самолетов. График США (зеленый) и ЕС (розовый) рассчитан на основе всех активных самолетов в этих регионах.



100 = 1 января 2009, когда средняя стоимость летного часа равнялась 2987€

Индекс спроса

Индекс спроса – индекс общей стоимости ежедневных заказов на рейсы, которые обрабатывает система Avinode, планируемых в течение 30 дней. 100 = 1 января 2009, когда было заказано рейсов на € 11 291 950



Стоимость летного часа популярных самолетов

Тип ВС	Средняя стоимость	3 месяца назад	6 месяцев назад
Cessna Citation Jet	€ 1 734	€ 1 696	€ 1 663
Cessna Citation Excel	€ 2 904	€ 2 830	€ 2 764
Bombardier Challenger 604	€ 5 134	€ 4 865	€ 4 655

Таблица показывает среднюю стоимость летного часа (включая стоимость топлива и taxi rate) для 3-х самых популярных моделей (не включает Северную и Южную Америку).

Стоимость рассчитана на основе 22 Cessna Citation Jet, 27 Cessna Citation Excel и 41 Bombardier Challenger 604.

Самые популярные самолеты

Место	Самолет	Место месяц назад
1	Citation Excel/XLS	1
2	Challenger 604/605	2
3	Citation CJ2	3
4	Legacy 600	4
5	Citation Mustang	5
6	Learjet 60	6
7	Citation Sovereign	8
8	Challenger 300	7
9	Citation CJ3	9
10	Citation Bravo	10

Рейтинг основан на количестве уникальных запросов на самолеты за последние 30 дней (исключая Северную и Южную Америку).