



BizavWeek

Заканчивается традиционное летнее затишье, по крайней мере, на отечественном рынке бизнес-авиации. Уже на следующей неделе в Юрмале стартует II Балтийский форум деловой авиации и, судя по количеству участников и темам обсуждения, дискуссии будут жаркими, ведь российский рынок бизнес-перевозок уже становится цивилизованным и интегрированным в мировую «атмосферу». Затем нас ждет крупнейшее европейское вертолетное событие – European Rotorcraft Forum 2013. А накануне ежегодной JetExpo пройдет Форум деловой авиации с авторитетными спикерами и актуальными темами.

Тем временем, общаясь с будущими участниками JetExpo, мы почувствовали, что выставка получает совершенно иной статус, нежели прежде. И если раньше в Москву приезжали, исключительно для того, чтобы пообщаться с коллегами или презентовать новые программы, то сейчас наблюдается совершенно другой подход. Зарубежные компании на будущей JetExpo, по всей видимости, будут ставить целью найти в России стратегического партнера. Мы уверены, что нынешняя выставка станет полноценной бизнес-площадкой для всех игроков рынка, от производителей до сервисных компаний.

Из мировых новостей этой недели можно отметить итоги работы Gulfstream и Dassault Falcon. Оба производителя показали хорошие результаты и развеяли осторожные оценки многих аналитиков в отношении итогов года по поставкам бизнес-джетов. Повторяется прошлогодняя картина - и американский и французский производитель, а вместе с ними и Bombardier сформируют тройку лидеров, и интерес будет вызывать лишь количество поставленных бизнес-джетов и портфель заказов на следующий год.



О бизнес-авиации. Еженедельно.

www.bizavnews.ru

№ 29 (182) 27 июля 2013 г.

Jetex присматривается к Борисполю

Приход крупного провайдера и создание терминала бизнес-авиации на базе существующего терминала «С» усилит и без того напряженную борьбу за деловых пассажиров в столичных аэропортах Украины **стр. 19**

ЕВАА исследует нелегальные чартеры

Ассоциация заказала проведение исследования на тему «незаконных полетов в бизнес-авиации», а именно ее интересует сила воздействия таких полетов на всю отрасль **стр. 20**

Продажи Gulfstream выросли почти на 30%

24 июля 2013 г. корпорация General Dynamics отчиталась за второй квартал 2013 года. В авиационное подразделение корпорации входят производитель бизнес-джетов Gulfstream Aerospace и провайдер услуг деловой авиации Jet Aviation **стр. 21**

Avinode Business Intelligence Newsletter

Обзор Avinode состояния мирового рынка деловой авиации.

За предыдущие две недели:

Индекс спроса в США: -26,5%; Индекс спроса в Европе: -29,9%

стр. 22



ДОСТУПЕН ДЛЯ ПОЛЕТОВ

Gulfstream G280

Росавиация сертифицировала учебный центр «Flight Safety International»

В период с 28 по 30 июня 2013 года специальная комиссия Росавиации, проводила проверку авиационного учебного центра «Flight Safety International» (Farnborough, UK) с целью последующего одобрения со стороны отечественных авиационных властей.. В ходе своей работы члены комиссии рассмотрели вопросы организации курсов подготовки членов летного экипажа воздушных судов Gulfstream G550/G450 и Hawker HS-125, содержание учебных программ и произвели оценку технических средств, используемых для подготовки летного состава.

По результатам анализа собранных материалов, комиссия пришла к заключению, что методы подго-

товки применяемые в авиационном учебном центре «Flight Safety International» обеспечивают эффективную подготовку членов летных экипажей Gulfstream 550 / 450 и Hawker HS-125, используемые комплексные тренажеры в достаточной мере позволяют обеспечить «эффект присутствия» для членов летного экипажа воздушного судна, имеющиеся технические средства позволяют детально разобрать каждый этап полета, прослушать речевую информацию, оценить параметрические данные полета.

«Одобрение, выданное Росавиацией, позволит авиакомпании «Меридиан» проводить в авиационно-учебном центре «Flight Safety International» тренажерную подготовку и все виды квалификационных проверок членов летного экипажа ВС в течение ближайших двух лет комментируют в авиакомпании «Меридиан», чьи специалисты также принимали участие в работе комиссии.

Напомним, что в июне 2013 года Росавиация также одобрила авиационный учебный центр компании CAE Centre Amsterdam. Тогда в ходе проведения процедуры одобрения членами комиссии, в соответствии с требованиями Федеральных авиационных правил Российской Федерации «Сертификация авиационных учебных центров», были рассмотрены вопросы организации курсов подготовки, содержание программ подготовки и средств, используемых для переподготовки и аварийно-спасательной подготовки членов летных и cabinных экипажей на воздушные суда Hawker-700/750/800/850/900. Также в сентябре 2012 года CAE Centre Amsterdam получила аналогичное одобрение и на воздушные суда Gulfstream G450, GIV, GV (переподготовка летных и cabinных экипажей, аварийно-спасательная и тренажерная подготовка летных и cabinных экипажей на Gulfstream G450, GIV, GV).



Тел./Факс: +7 (812) 704-3461
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPHX; AFTN: ULLLJPHX
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

Европа поделится опытом

Исполнительный директор Европейской ассоциации деловой авиации (ЕВАА) Фабио Гамба, в своем выступлении перед делегатами 6-го Международного форума деловой авиации расскажет об инициативах ассоциации, направленных на борьбу с незаконной коммерческой деятельностью операторов бизнес-авиации в Европе. Тему продолжит партнер юридической фирмы Capital Legal Service Дерек Блум, который расскажет о реальном положении дел с «серыми» рейсами на территории России.

Свое участие в форуме подтвердили уже более 60 делегатов из России и стран Европы. Форум пройдет 11 сентября 2013 года в Москве, в отеле InterContinental.

Среди подтвержденных докладчиков представители Министерства транспорта РФ, Европейской и российской Объединенной национальной ассоциаций деловой авиации, компаний Avinode, Airclaims, Capital Legal Services, VipPort.

Основные темы конференции:

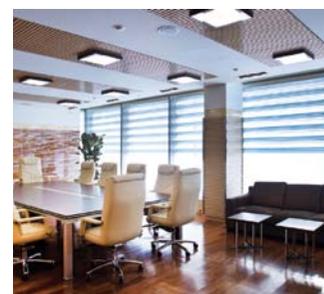
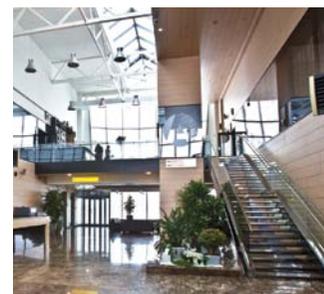
- Перспективы развития деловой авиации в России
- Спрос на услуги деловой авиации в России и мире
- Совершенствование нормативной базы
- Развитие наземной инфраструктуры и ТОиР воздушных судов ДА
- Сочи-2014: деловая авиация в период Олимпиады

Форум деловой авиации – крупнейшее в России и СНГ ежегодное мероприятие, ставшее традиционным местом встречи и обсуждения актуальных проблем для операторов и брокеров деловой авиации, производителей воздушных судов, представителей аэропортов и хэндлинговых компаний, поставщиков продуктов и услуг для отрасли. Форум проводится при поддержке Объединенной национальной ассоциации деловой авиации и выставки JetExpo.

Получить подробную информацию о конференции и зарегистрироваться можно на [cayme](http://cayme.ru). Льготная регистрация участников заканчивается 5 августа.



КРЫЛЬЯ ВАШЕГО БИЗНЕСА



Центр Деловой Авиации
в международном аэропорту Шереметьево

АЭРОПОРТ ШЕРЕМЕТЬЕВО / ТЕРМИНАЛ «А»

ТЕЛЕФОНЫ: (495) 578-50-00 / (495) 926-71-17 / WWW.AVIA-GROUP.RU

В Казахстане разработают правила для иностранных авиакомпаний

Министерство транспорта и коммуникаций Республики Казахстан внесет изменения в Правила выдачи и оснований для отказа в выдаче разрешений на выполнение чартерных рейсов. Эти изменения будут введены в действие после регистрации в органах юстиции и официального опубликования. Процедуры регистрации и опубликования займут не менее 2 месяцев, сообщает пресс-служба министерства транспорта и коммуникаций.

Как сообщалось ранее, в Казахстане могут законодательно запретить выполнение иностранными авиакомпаниями чартерных рейсов. При этом в законе предусмотрена выдача разовых разрешений на совершение подобных рейсов.

Между тем, эксперты уже назвали ряд проблем, которые могут возникнуть из-за запрета чартеров иностранных авиакомпаний. По их словам, могут возникнуть трудности с перевозками туристов в разгар отпускного сезона, возможен пересмотр межправительственных соглашений, которые касаются уже регулярных рейсов. Помимо этого, аналитики обратили внимание на то, что авиакомпании, работающие в секторе деловой и частной авиации, подпадают под категорию чартерных перевозок.

Заметная часть операторов самолетов бизнес-авиации в Казахстане – иностранные компании, которые имеют больше опыта в обслуживании как бизнес-джетов, так и VIP-пассажиров.

«При этом их деятельность тоже подпадает под понятие чартерных перевозок. Но стоит понимать, что бизнес-авиация принципиально отличается от чартерной перевозки туристов. Подобная ситуация, которая возникла с пассажирами Sky Airlines, невозможна в данном сегменте по определению. Поэтому в перспективе, вероятно, в принятый недавно закон еще будут внесены определенные изменения», – пояснял ранее председатель правления Avia Solutions Group Гядиминас Жемялис.

В связи с этим решение министерства транспорта и коммуникаций РК о внесении изменений в правила, согласно которым в некоторых случаях будет возможным отказывать зарубежным авиакомпаниям в чартерах, выглядит наиболее взвешенным и логичным.

«Мы разрабатываем изменения в правила, которые будут направлены на стимулирование развития наших авиакомпаний, которые будут определять случаи, когда мы будем отказывать (в выдаче разрешений на нерегулярные международные рейсы), и случаи, когда мы будем разрешать с тем, чтобы этот процесс был прозрачным», – говорит министр транспорта и коммуникаций РК Аскар Жумагалиев.

В минтранском пояснили, что после введения в действие изменений в Правила, разрешения иностранным компаниям могут выдаваться только для организации чартерной перевозки для оказания помощи, рейсов в личных целях или деловой поездки, в случае разовых полетов, выполняемых на воздушных судах салонного варианта, а также полетов, совершаемых в рамках договоренностей авиационных властей Казахстана и другого государства и если нет возможности выполнения чартеров казахстанскими авиакомпаниями.

Источник: kapital.kz



Львиную долю бизнес-рейсов в стране выполняют иностранные операторы

В Подмосковье возьмут на учет все вертодромы

Минтранс Московской области сообщил, что на территории региона сегодня есть 123 площадки-вертодрома, из которых 18 «закреплены» за МЧС, а 50 относятся к категории площадок общего назначения и предназначены по преимуществу для частного использования. Еще 55 вертодромов не функционируют, поскольку содержать их «вхолостую» — удовольствие дорогое, а особой востребованности этого вида транспорта в Подмосковье пока не наблюдается.

Но, возможно, только пока, если учитывать все возрастающую популярность малой авиации в мире, в частности как отраслевого и корпоративного вида транспорта. При этом расширение сети вертолетных площадок на территории Московской области и развитие конкуренции авиаперевозчиков неизбежно отразятся на стоимости полета, и воздушный транспорт в перспективе станет аналогом наземного. Сегодня стоимость аренды пока «кусаются» — за час полета заказчикам приходится выкладывать в среднем от 20 до 50 тысяч руб. в зависимости от модели вертолета и его вместимости.

Министерство транспорта Московской области рассматривает возможность на первом этапе создать сеть площадок вокруг МКАД в местах пересечения с вылетными магистралями. На втором этапе планируется строительство и оборудование вертолетных площадок для обслуживания туристических и рекреационных маршрутов, а также налаживания регулярного воздушного сообщения между крупными промышленными районами Подмосковья, наукоградами, аэропортами и соседними областями. Остается надеяться, что бизнес заинтересуется этими проектами, поскольку восстановление неиспользуемых и строительство новых вертолетных площадок возможно только за счет частных инвестиций.

Кстати, стоимость строительства вертолетной площадки составляет примерно 20 миллионов рублей, а затраты на ее содержание в год — это еще 10% от стоимости строительства. Бремя расходов несет владелец площадки.

Источник: МК



Jet Transfer
BUSINESS AVIATION

bell helicopter On a Mission
A Textron Company

Jet Transfer -
официальный представитель
Bell Helicopter
в России и на Украине

+7 (903) 969 56 03
www.bellhelicopter.jettransfer.ru

Парк бизнес-джетов Татарстана растет

Как стало известно BizavNews, российская компания «АК Барс Аэро» в середине июля получила новый бизнес-джет Dassault Falcon 7X, который стал первым самолетом французского авиапроизводителя в воздушном парке компании. Самолет уже внесен в свидетельство эксплуатанта «АК Барс Аэро» и получил российскую регистрацию (бортовой номер RA-09616).

Таким образом, в России в настоящее время эксплуатируются уже четыре самолета Dassault Falcon 7X (два СЛО «Россия» и один в «Газпромавиа»), но общее количество бизнес-джетов этого типа, принадлежащих российским владельцам, безусловно, больше, так как подавляющее число «отечественных» Falcon 7X находятся в зарубежных реестрах, и их точное количество подсчитать не представляется возможным.

Сейчас VIP-парк «АК Барс Аэро» состоит из самолетов Bombardier Challenger-604/605/850, а также отечественных Як-40 в VIP-конфигурации. Также компания эксплуатирует 12 вертолетов (Ми-8, Robinson R44 и Bell-407). Уже в ближайшее время вертолетный парк «АК Барс Аэро» пополнится двумя новыми Bell-429 (один вертолет начнет эксплуатироваться уже в августе текущего года).

В Татарстане в настоящее время сосредоточен один из самых крупных и молодых парков бизнес-джетов в стране. Так, правительство Республики Татарстан летает на Bombardier Challenger 604 и Challenger 605, ОАО «Татнефть» – на Challenger 604 и Challenger 605, ООО «Группа компаний «Профит» – Challenger 300, ОАО «ТАИФ» – Challenger 300, Challenger 850 и Global 5000, ГК «Нэфис» – Challenger 850, ОАО «КА-МАЗ» – Embraer Legacy 600.



Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации

RUBAA

Russian United Business Aviation Association

II БАЛТИЙСКИЙ ФОРУМ ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ

1-2 августа 2013 года,
Юрмала, Латвия
Hotel Jurmala SPA
под эгидой ОНАДА

www.bbaf.aero

Дифирамбы VLJ

Консалтинговая компания из Великобритании International Bureau of Aviation (IBA) выпустила свой первый отчет о перспективах рынка бизнес-авиации, анонсированный на EBACE 2013. В отличие от корифеев этой области (FAA, Eurocontrol, Bombardier, Honeywell, Embraer, Zenith Jet), новички в «неблагодарном» деле прогнозов настроены чуть более оптимистично. Исследователи аналитического подразделения компании, которое называется Jet Intel, предсказывают рост мирового парка бизнес-джетов почти на 60% к 2025 году. К этому моменту он увеличится с 19 700 бизнес-джетов сейчас до 30 750 самолетов (то есть за 11 лет прибавка составит

11050 самолетов, для сравнения Bombardier прогнозирует с 2013 по 2022 гг. поставку 9800 самолетов, Honeywell - около 10000, Zenith Jet - 9234).

Но наиболее поразительный вывод в своем докладе «Business Jet Asset Report 2013» ([сокращенный вариант](#), полная версия доступна за деньги) исследователи сделали относительно сегмента VLJ. По мнению Jet Intel, парк этих самолетов покажет самые впечатляющие темпы роста, увеличившись почти в три раза, с 1014 до 4010 машин. Для сравнения, за тот же период ряды тяжелых джетов вырастут на 89% (до 3251 в 2025 году), а количество дальних и ультрадальних самолетов вырастет на 69%, до 5050. Прогнозируемый рост парка суперсредних бизнес-джетов составит 53% (3011 самолетов), самолетов среднего класса – 42% (7201) и легких – 19% (8228).

IBA ожидает «консервативный» рост флота легких и средних деловых самолетов, так как поставки новых бизнес-джетов в обоих сегментах будут компенсироваться за счет таких факторов, как переход нормативов по шуму от Stage II к Stage III и, соответственно, вывод из эксплуатации пожилых самолетов. Исследователи более оптимистично настроены в отношении больших бизнес-джетов, ожидая, что модернизация таких самолетов позволит некоторому их числу отложить списание из-за несоответствия правилам или по выработке ресурса.

Исследователи также оценили ликвидность бизнес-джетов. В докладе отмечается, что ухоженный Challenger 300 2008 года выпуска по-прежнему стоит около 61% цены нового, в то время как Hawker 4000 того же года оценивается всего лишь около 28% от своей первоначальной стоимости.

По материалам AINonline



Форум деловой авиации

6-я международная конференция
11 сентября 2013 года, Москва



Форум деловой авиации — крупнейшая в России и СНГ ежегодная конференция, являющаяся традиционным местом встречи ведущих профессионалов отрасли.

КЛЮЧЕВЫЕ ТЕМЫ

- Спрос на услуги деловой авиации в России и мире
- Совершенствование нормативной базы
- Развитие наземной инфраструктуры и ТОиР воздушных судов ДА
- Сочи 2014 — порядок приема рейсов ДА в период Олимпиады

К УЧАСТИЮ ПРИГЛАШАЮТСЯ

Операторы деловой авиации, представители производителей воздушных судов, аэропортов и хэндлинговых компаний, поставщиков продуктов и услуг для отрасли, представители государственных органов.

СКИДКИ при регистрации до 5 августа 2013 года.

Контакт: Дмитрий Степанов, руководитель проекта,
+7 965 118-71-75, d.stepanov@ato.ru

WWW.EVENTS.ATO.RU

Фарнборо расширяется

Лондонский аэропорт Фарнборо с одной стороны испытывает настоящий бум бизнес-перевозок, а с другой – острую нехватку объектов инфраструктуры. На прошлой неделе администрация аэропорта сообщила, что подписала договор с Lloyds Banking Group о предоставлении последней кредита на сумму £50 млн. Это первая часть программы аэропорта по привлечению финансирования, рассчитанной на пять лет. А общая сумма, необходимая аэропорту для строительства дополнительных объектов инфраструктуры, оценена в £117,8 млн.

Деньги, полученные от Lloyds Banking Group, пойдут на строительство крупного офисного центра в северо-восточной части аэропорта для нынешних арендаторов. Нынешний офисный центр после реконструкции превратится в еще один VIP-терминал. Начало строительных работ запланировано на первый квартал 2014 года, а сдача объекта – на конец 2014 года - начало 2015 года.

В 2012 году аэропорт обслужил порядка 24000 рейсов бизнес-авиации. По итогам прошлого года оборот компании вырос на 11,9% и составил £56,2 млн., а чистая прибыль увеличилась до £7,7млн. В

администрации аэропорта также отмечают рост трафика широкофюзеляжных VIP-лайнеров типа BBJ/ACJ/Lineage, преимущественно компаний из Китая, Индии, России и Бразилии (в течение 2012 года на таких самолетах было выполнено более 700 рейсов). В среднем же в сутки аэропорт обслуживает 50-55 рейсов бизнес-авиации. Однако сейчас в аэропорту существует ряд ограничений, главное из которых – трафик (ежегодно аэропорт может обслуживать не более 28000 рейсов). Но к 2019 году эти ограничения будут практически сняты, и квота аэропорта составит уже 50000 рейсов.

Также аэропорт рассматривает вопрос об увеличении доли в своем капитале саудовской TAG, которая в настоящее время составляет 25%. Однако этот вопрос носит больше политический, нежели экономический характер. Сейчас в аэропорту к услугам клиентов несколько FBO, самый крупный из которых принадлежит компании TAG Aviation. Чуть скромнее терминалы имеют европейские и американские провайдеры услуг бизнес-авиации (Gama Aviation, ExecuJet Europe, Signature Flight Support, Landmark Aviation).



FBO RIGA

between East and West

**Опыт
Качество
Профессионализм**

Eurocopter AS350 B3 послужат на благо отечественного космоса

Как стало известно BizavNews, Федеральное государственное унитарное предприятие «Центр эксплуатации объектов наземной космической инфраструктуры» получило два вертолета Eurocopter AS350 B3 (2012 года выпуска). Оба вертолета (бортовые номера RA-07222 и RA-07231) получили свидетельство о регистрации гражданского воздушного судна. Место базирования - авиапредприятие «Аэропорт «Крайний»».

Один из вертолетов предназначен, согласно документации по их закупке, для использования при предпусковом облете трассы выведения в границах позиционного района космодрома и районов падения первой ступени РКН, а второй - для обучения пилотов и для перемещения и эвакуации иностранных специалистов по программе МКС, в отличие от первой машины он оборудован системой кондиционирования салона и имеет кожаные кресла.

Тендер на приобретение новых вертолетов был объявлен в апреле 2012 года, и в нем участвовали компании ЗАО «Вертолетная компания «Аэросоюз»



и ЗАО «Хеликс». В результате тендерная комиссия остановилась на предложении московской компании ЗАО «Вертолетная компания «Аэросоюз». Согласно условиям открытого конкурса начальная (максимальная) цена договора составила 242 800 000 рублей.

Eurocopter AS350 B2/B3 — легкие однодвигательные вертолеты, отличающиеся превосходными летно-техническими характеристиками, безопасностью полетов и низкими эксплуатационными расходами. Эти модели на протяжении длительного времени модернизируются и остаются популярными при решении разнообразных задач.

Модель AS350 B3, первый полет которой состоялся в 1997 году, имеет более мощный двигатель и цифровую систему управления двигателем (FADEC). Вертолет может подниматься с полной коммерческой загрузкой на высоту 7010 м и адаптирован для полетов в экстремальных условиях, в том числе в высокогорной местности и жарком климате, а также для перевозки грузов. Вместе с тем эта быстрая и комфортабельная машина идеально подходит для использования в корпоративных целях.

В мае 2005 года на AS350 B3 в стандартной конфигурации был поставлен мировой рекорд по максимальной высоте взлета и посадки — вертолет сел на вершину горы Эверест (8850 м).

В настоящее время в России эксплуатируются 134 вертолета Eurocopter, а в других странах СНГ - более 70. Eurocopter занимает более 70% российского рынка турбинных вертолетов западного производства. Сейчас на территории России 14 сервисных центров, сертифицированных российскими авиационными властями и один центр по обслуживанию AS350, AS355 N и BO-105, сертифицированный Eurocopter.

(THINK BUSINESS)

Вертолет Eurocopter надежный и удобный инструмент для вашего бизнеса.
Инвестируйте в лучшее.

Еврокоптер Восток
119180, г. Москва, Якиманская наб., д. 4, стр. 1
Тел.: (495) 663 15 56, факс: (495) 663 15 59
info@eurocopter.ru
www.eurocopter.ru
www.eurocopter.com

* думайте о бизнесе
Thinking without limits

AN EADS COMPANY

В 2013 году Dassault продает более дорогие бизнес-джеты

Французский авиапроизводитель Dassault Aviation в четверг, 25 июля 2013 года, отчитался о результатах работы в первом полугодии 2013 года. Доход компании в течение первой половины этого года составил 1,826 млрд. евро, что на 5% меньше, чем за тот же период прошлого года. Причем экспортные продажи заняли 74% в продажах компании. Операционная прибыль Dassault Aviation за отчетный период составила 187 млн. евро, тогда как годом ранее этот показатель равнялся 244 млн. евро. В свою очередь это снизило рентабельность компании с 12,7% в 2012 году до 10,3% – в этом. По словам компании, снижение рентабельности связано с увеличением расходов на НИОКР.

Доход производителя от продаж бизнес-джетов Falcon за отчетный период сократился на 8%: в первом полугодии этого года он составил 1,329 млрд.



евро, тогда как годом ранее – 1,437 млрд. евро. За это время производитель поставил 29 бизнес-джетов Falcon (из них 8 – в первом квартале), по сравнению с 34-мя самолетами годом ранее, что равно 15-процентному падению поставок. Однако сопоставление дохода и количества поставок позволяет предположить, что в 2013 году компания передавала заказчикам более дорогие самолеты. В общей структуре доходов по итогам первого полугодия подразделение бизнес-авиации занимает 73%.

В течение первой половины 2013 года Dassault Aviation получила заказы за вычетом отмен на 27 деловых самолетов (из них 14 бизнес-джетов заказали в первом квартале), тогда как годом ранее – на 25 Falcon'ов. В денежном выражении заказы потянули на 1,24 млрд. евро в 2013 года против 1,05 млрд. евро в 2012, что опять же говорит о повышении средней стоимости самолетов. Всего компания имеет на конец второго квартала портфель заказов на бизнес-джеты Falcon объемом 3,61 млрд. евро.

Из достижений первого полугодия 2013 года стоит отметить сертификацию кабины экипажа EASy II для Falcon 7X, а также получение сертификатов типа FAA и EASA на Falcon 2000S и 2000LXS. В настоящий момент в производстве находятся модели 2000S (дальность 3350 миль), 2000LXS (4000 миль), 900LX (4750 миль) и 7X (5950 миль). На пресс-конференции глава Dassault Aviation Эрик Траппиер также намекнул, что инженеры-конструкторы компании продолжают работать над будущим супер-средним бизнес-джетом, который, как ожидается, будет официально представлен в октябре на выставке BACE 2013 в Лас-Вегасе.

В 2013 году производитель по-прежнему планирует поставить 70 самолетов Falcon.

Jetexpo 8th International BizAv Show

September 12–14, 2013

www.jetexpo.ru

Organized by  **Vnukovo-3**

TOP BUSINESS AVIATION SHOW IN EASTERN EUROPE AND ASIA

Создай свой джет

Компания Jet Aviation St. Louis выпустила приложение для iPad, с помощью которого клиенты смогут оформить интерьер и экстерьер своих самолетов. Скачав и установив на «яблочном» планшете iDesignJets, будущие владельцы бизнес-джетов могут попробовать себя в роли дизайнеров.

Приложение позволяет раскрасить одну из нескольких популярных ливрей бизнес-джетов, а также выбрать планировку салона и цветовую гамму интерьера. Сейчас в iDesignJets доступен только Bombardier Challenger 605, однако компания обещает добавить все типы самолетов, которые одобрены для переоборудования в ее техцентре. Это Boeing, Embraer, Falcon, Global, Gulfstream и Hawker. В настоящее время приложение работает только на iPad.

«Мы только запустили это приложение, и у нас уже есть первый клиент, использующий его для оформления интерьера Challenger», - сказал Чак Круг, старший вице-президент и генеральный менеджер Jet Aviation St. Louis. «Приложение должно помочь

заказчикам визуализировать то, как они видят свой готовый бизнес-джет. И это захватывающая возможность, когда начинается процесс «настройки» самолета в соответствии со своими вкусами и интересами. IDesignJets является ценным дополнением к нашему процессу проектирования и оборудования самолетов».

Чак Круг также надеется, что приложение придется по вкусу широкой общественности, тем более что оно бесплатно. «Мы уже работаем над модернизацией IDesignJets. В будущем планируется добавление возможности 360-градусного обзора интерьера и экстерьера. С учетом этих изменений и добавления в приложение большего количества самолетов, клиенты получат еще больший выбор для реализации своих задумок. IDesignJets – это еще один способ Jet Aviation St. Louis привлечь клиентов для оборудования самолетов, которые отвечают всем личным и деловым потребностям».

[Скачать iDesignJets в App Store](#)



Любой бизнес-джет в паре касаний



Upcast JetBook



Перейдите прямо на страничку приложения, воспользовавшись камерой вашего iPad и размещенным слева QR-кодом. Или наберите Upcast JetBook в App Store.



BFC получил эксклюзив в Бристолле

Bristol Flying Centre Group (BFC), наземный провайдер услуг бизнес-авиации в аэропорту Бристоль, сообщает о получении эксклюзивного права на все операции по обслуживанию деловой и авиации общего назначения, выданного Департаментом Транспорта Великобритании (UK Department for Transport).

Новые эксклюзивные права компания получила сразу после открытия нового FBO, рассчитанного на обслуживание до 50 пассажиров одновременно и включающего в себя две пассажирских зоны, отдельные помещения для отдыха экипажей, переговорные комнаты и автономную автомобильную стоянку. Новый FBO является единственным в аэропорту Бристоль и станет крупнейшим авиационным комплексом по обслуживанию бизнес-авиации на юго-западе Англии. Таким образом, компания полностью сфокусируется на бизнес-перевозках.

По мнению экспертов BFC, это только начало реализации проекта развития бизнес-авиации в юго-западном регионе Великобритании, и уже можно прогнозировать увеличение пассажиропотока через аэропорт на фантастические 170% в год. Такие прогнозы компании весьма реалистичны, так как после закрытия в конце 2012 года главного регионального аэропорта Filton, который брал на себя основную нагрузку по обслуживанию бизнес-авиации, бристольский аэропорт остался единственным крупным в регионе.

Как отмечают в BFC, в настоящее время регион юго-запада Великобритании недооценен с точки зрения экономической эффективности ведения авиационного бизнеса, и реализация нового проекта в аэропорту Бристоль является первым шагом для более комплексного развития бизнес-авиации в этом регионе.

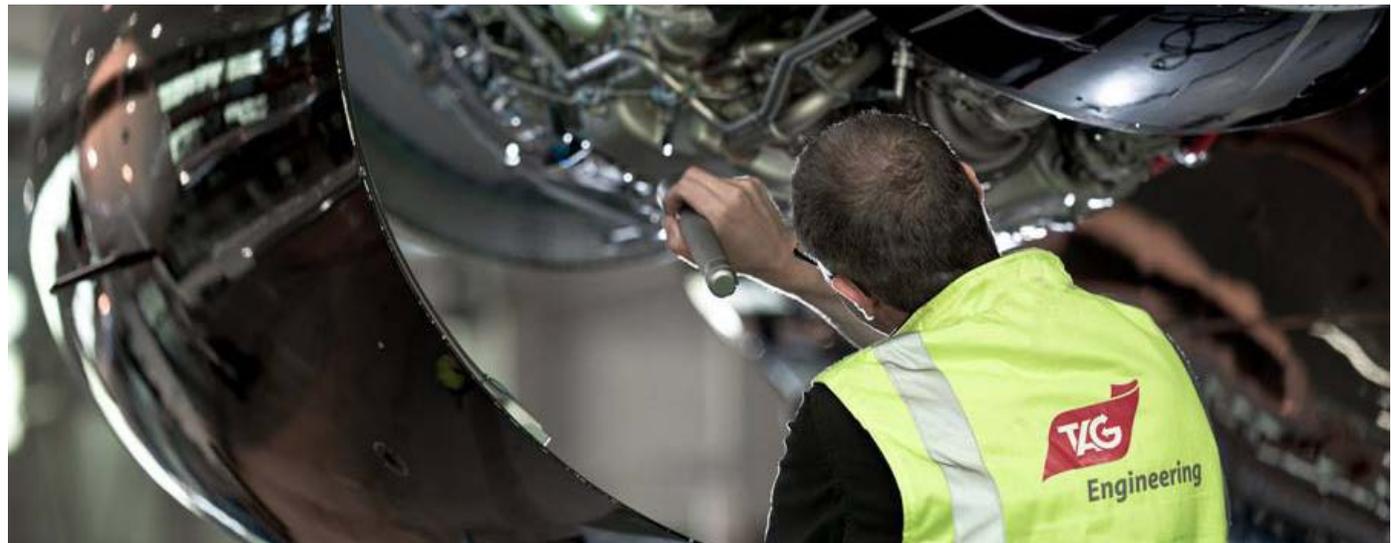
TAG Farnborough Engineering сертифицирован GE Aviation

Американская двигателестроительная компания GE Aviation сообщила о назначении TAG Farnborough Engineering авторизованным сервисным центром по обслуживанию двигателей CF34-3, установленных на бизнес-джетах Bombardier Challenger. Согласно подписанному соглашению, TAG Farnborough Engineering будет осуществлять полный комплекс услуг по обслуживанию силовой установки и ее компонентов, включая гарантийный ремонт. Со своей стороны GE Aviation обязуется создать в аэропорту Фарнборо склад запасных частей и обеспечит дополнительное обучение персонала. В дальнейшем компании планируют создать специализированные мобильные группы для технической поддержки клиентов вне аэропорта.

В GE Aviation не скрывают своего удовлетворения от подписанного соглашения. «TAG Farnborough Engineering пользуется заслуженной репутацией среди клиентов за приверженность к высоким стан-

дартам технического обслуживания и инновациям. Количество самолетов Challenger в Европе растет из года в год, и мы надеемся, что в партнерстве с TAG Farnborough Engineering мы сможем удовлетворить спрос на услуги по обслуживанию двигателей CF34-3 не только европейских клиентов», - отмечают в GE Aviation.

Сейчас TAG Farnborough Engineering, входящая в TAG Group, предлагает полный спектр инженеринговых и сервисных услуг для бизнес-джетов Bombardier, Dassault и Hawker Beechcraft самолетов в аэропорту Фарнборо. Компания сертифицирована по Part 145 FAA, EASA, авиационными властями России, Каймановых островов, Арубы и т.д. Терминал TAG Farnborough был открыт в 2003 году. В первый год терминал обслужил 16100 рейсов. TAG Aviation также инвестировала около 100 млн. фунтов стерлингов (\$ 148 млн.) в модернизацию аэропорта Фарнборо.



Под защитой

«АльфаСтрахование» обеспечила страховой защитой по программе КАСКО вертолет «EUROCOPTER AS350 В3», приобретенный лизинговой компанией ЗАО «КАПИТАЛ-ЛИЗИНГ» для ООО «Старко» - одной из крупнейших строительных компаний Чувашии. Согласно условиям контракта, вертолет обеспечен страховой защитой по полному пакету рисков. Сумма страхового покрытия составила свыше 100 млн рублей.

Основное направление деятельности ООО «Старко» – промышленное, гражданское строительство и производство строительных материалов. Предприятие выполняет полный цикл работ от проектирования зданий, строительного-монтажных работ до завершения строительства объекта и его обслуживания, ключевым направлением бизнеса является строительство жилых зданий высотностью более 20 этажей. С момента основания ООО «Старко» в 1994 году по настоящее время введено в эксплуатацию более 300 тыс. кв. м жилья, коммерческой недвижимости, общественных зданий. Автопарк предприятия насчитывает 130 единиц спецтехники, численность персонала составляет почти 800 сотрудников.

Авиационное страхование является одним из ключевых направлений бизнеса «АльфаСтрахование». Компания является членом Международного Союза Авиакосмических Страховщиков (IUAI), Ассоциации «Аэропорт» Гражданской авиации, Российской ассоциации эксплуатантов воздушного транспорта (АЭВТ) и Общества расследователей авиационных происшествий (ОРАП). По итогам деятельности в 2012 году «АльфаСтрахование» стала одним из лидеров рынка прямого страхования авиационных рисков, заняв долю сегмента в 19,08%.

На помощь морским путешественникам

В прошлом 2012 году британский авиаброкер Air Partner в одиночку успешно эвакуировал более 2500 пассажиров с круизных судов. Однако последние события (в первую очередь с Costa Concordia) подтолкнули Департамент коммерческих самолетов компании разработать беспрецедентный глобальный план действий в чрезвычайных ситуациях, который в случае инцидента обеспечивает пассажирам круизных лайнеров быстрое и удобное возвращение домой.

Во всем мире круизная индустрия ежегодно проводит примерно 10 000 путешествий и способна обслужить почти полмиллиона пассажиров в любой момент времени. Несмотря на то, что вероятность крупной аварии круизного лайнера крайне низка, Air Partner призывают круизную отрасль иметь предварительные планы эвакуации для своих 20 млн. ежегодных пассажиров.

Дэйви Грэм, руководитель Департамента планирования экстренной помощи Air Partner, говорит: «Ка-

жется, что по своей сути такие инциденты никогда не произойдут в обычное рабочее время. Тем не менее, если есть резервный план действий, то круизные компании в любое время готовы к любой неожиданности, если что-то пойдет не так. Подготовка дает огромный выигрыш, когда придется начинать эвакуацию тысяч людей».

Имея опыт прокладки маршрутов и развертывания специально зафрахтованных самолетов, Air Partner доставит пассажиров к месту назначения в течение 36 часов после инцидента, что является отличным временем отклика.

«Круизные компании, с которыми мы в данный момент работаем, чувствуют определенную ответственность по отношению к своим клиентам. Для них пассажиры являются главным приоритетом, и мы разработали этот план, чтобы предоставить их гостям наилучший сервис и душевное спокойствие», - продолжает Дэйви Грэм.



Vertis увеличит московский парк

Швейцарский оператор бизнес-авиации Vertis Aviation, входящий в группу компаний 28 East Group, сообщает об увеличении своего присутствия на международных рынках. Так, с 1 августа 2013 года новый самолет Bombardier Global 6000 будет базироваться в Йоханнесбурге и станет доступен для выполнения чартеров, а в течение августа сразу два бизнес-джета – 19-местный Airbus ACJ319 и 12-местный Bombardier Global XRS – отправятся в Москву (аэропорт Внуково-3) для работы на чартерных рейсах. Оба «московских» самолета будут эксплуатироваться на основании эксклюзивного соглашения с немецкой компанией K5 Aviation. В компании отмечают, что по итогам 2012 года российские направления составили около 35% от всех рейсов.

И если в России перспективы Vertis Aviation более-менее определены, то выход на африканский рынок для компании сулит весьма радужные перспективы.

«Наш 14-ти местный Bombardier Global 6000 станет первым большим самолетом, который компания планирует эксплуатировать в Южной Африке. Сейчас в этом регионе мы наблюдаем значительный рост спроса на услуги, в частности на межконтинентальные перелеты, и по предварительной оценке наших экспертов эта тенденция будет сохраняться и дальше. Сейчас же наибольший спрос наблюдается на таких популярных направлениях как ЮАР – Великобритания и Ангола – Бразилия. Также положительную динамику спроса на перевозки мы отмечаем внутри региона. Здесь лидером являются направления ЮАР – Нигерия. По итогам эксплуатации этого самолета мы, возможно, примем решение о расширении местного флота. Скорее всего, это будет Dassault Falcon 7X, который на постоянной основе будет находиться в ЮАР или в Нигерии», - комментируют в Vertis Aviation.

Босс Формулы 1 меняет «моторы»

Президент гонок «Формула-1» Берни Экклстоун в минувшую субботу, 20 июля 2013 г., получил новый бизнес-джет Gulfstream G650, который был доставлен с завода в Саванне в аэропорт базирования – лондонский Биггин Хилл. Бизнес-джет присвоили и соответствующий бортовой номер G-OMRE (GO MR Ecclestone), который вполне соответствует жизненной позиции 83-летнего мультимиллионера.

В 2009 году г-н Экклстоун заказал исключительно под личные нужды новый бизнес-джет Gulfstream G650, который должен был прибыть в его распоряжение еще в декабре 2012 года. Но в силу определенных обстоятельств шеф «Формулы-1» сможет начать на нем полеты только в конце июля текущего года. Сейчас же флагманом топ-менеджмента является Dassault Falcon 7X (бортовой номер N999BE), который был приобретен в 2007 году.

Но г-н Экклстоун считает крайне расточительным содержание двух флагманов в компании, осуществляющих перевозку топ-менеджеров гонок. Также исторически сложилось так, что с самого начала

менеджеры и совладельцы гонки отдавали предпочтение самолетам французского производителя, начиная от Falcon 50, 900, 2000 и заканчивая Falcon 7X. И уже осенью Falcon 7X отправится на продажу. Предполагается, что г-н Экклстоун сможет выручить за самолет не менее \$34 млн., так как налет самолета весьма незначителен.

Что же касается нового G650, то он стал одним из первых, полностью изготовленных в соответствии с условиями сертификации FAA.

Компания «Formula One Management», входящая в «Formula One Group» и на 100% принадлежащая Берни Экклстоуну, осуществляет все перевозки сотрудников гонки. В своем парке она также имеет самолеты British Aerospace 146-100, оборудованные салонами бизнес-класса. Однако на этих самолетах компания выполняет полеты исключительно по Европе и Ближнему Востоку. Также компания активно пользуется и «провозными» мощностями своих многочисленных спонсоров и партнеров гоночной серии, главным из которых является Etihad Airways.



FAA сертифицировала EVS для G280

Компания Gulfstream Aerospace сообщает о получении сертификата FAA на систему улучшенного видения (Enhanced Vision System (EVS) II и Head-Up Display (HUD) II), которые предназначены для установки на бизнес-джет G280. Ранее авиационный регулятор **предъявлял** специальные требования по сертификации установки этой системы на новом суперсреднем бизнес-джете производителя.

Система EVS II передает фактическое изображение обстановки, окружающей самолет, в реальном времени. Для этого используется инфракрасная камера, установленная в носовой части воздушного судна. Коллиматорный индикатор HUD II проецирует эту картинку в прямое поле зрения пилота, и объединяет ее с полетной информацией. Теперь с этой системой пилоты G280 смогут летать в погодных условиях, которые ранее не позволяли эксплуатировать самолет. EVS транслирует изображение на лобовое стекло и на дисплей приборной панели, что позволяет обоим пилотам видеть окружающую обстановку на местности и в районе аэропорта в условиях низкой видимости, таких как туман и ночное время суток. EVS значительно повышает ситуационный контроль не только во время взлета или при посадке, но также при рулении на аэродроме.

Система EVS II/HUD II доступна в качестве опции на новых G280, а также для модификации находящихся в эксплуатации самолетов. В то же время, эта система является стандартной в больших самолетах компании Gulfstream – G650, G550 и G450. Также EVS II с индикатором HUD II доступна в качестве опции для G150. Сейчас системы улучшенного видения первого и второго поколений установлены на более 800 самолетах Gulfstream, находящихся в эксплуатации.

EASA одобрила EC225

В 2012 году в Северном море произошло два (в мае и октябре) контролируемых приводнения вертолетов EC225, после чего осенью того же года полеты этих вертолетов над водной поверхностью были прекращены. И в том и в другом случае было зафиксировано падение давления масла в редукторе, однако причиной приводнений стали трещины на валу главного редуктора. И вот сейчас производитель сообщает, что 10 июля 2013 года EASA одобрила все доработки, которые позволяют вернуть в эксплуатацию все вертолеты данного типа для всех видов надводных полетов.

Одновременно с EASA сняло эксплуатационные ограничения и Управление гражданской авиации Великобритании, а Управление гражданской авиации Норвегии пошло на такой же шаг 19 июля. Это позволяет EC225 вернуться в строй для всех видов операций во всем мире.

Также EASA одобрило модификацию запасной

масляной системы главного редуктора EC225, чтобы гарантировать ее полную производительность во всем диапазоне режимов полетов.

По словам Гийома Фори, президента и исполнительного директора Eurocopter, разработанные и одобренные регуляторами меры были правильными, и они должны обеспечить безопасное возвращение в эксплуатацию всего флота вертолетов EC225. В настоящее время производитель оказывает всемерную поддержку операторов вертолетов по модификации EC225 в соответствии с директивой летной годности EASA.

В то время пока офшорные EC225 прекратили полеты, остальные вертолеты этого типа продолжали летать, в соответствии с мерами безопасности, предпринятыми Eurocopter. Эти вертолеты налетали с октября прошлого года более 20 000 часов без инцидентов.



EV-55 Outback заинтересовал «Мету»

Холдинг «Мета», до сих пор специализировавшийся на выпуске специальных приборов для силовых ведомств, теперь займется сборкой чешских самолетов EV-55, сообщает «Самарское обозрение».

Данный проект бенефициар «Меты» Николай Мартынов планирует реализовать совместно с одним из немецких банков, название которого пока не раскрывается. Подписание соответствующего договора между «Метой» и инвесторами, возможно, состоится уже на следующей неделе в ходе визита немецкой стороны в регион. В планы жигулевской компании входит создание совместной немецко-российской производственной компании. По словам источника, в проект германские инвесторы готовы вложить порядка 5 млрд евро. Комплектующие для самолета будут производиться на жигулевском заводе «Меты», в то время как отверточная сборка лайнеров развернется в Кузнецке, где расположен еще один завод холдинга. «Там имеются обширные площади, пригодные для сборки самолетов. Кроме того, есть аэродром с ВПП длиной 980 м», - сообщил источник.

Многоцелевой самолет EV-55 Outback рассчитан на перевозку 9-14 пассажиров или 1824 кг груза. Взлетно-посадочные характеристики этого самолета позволяют ему работать с коротких грунтовых взлетно-посадочных полос и на высокогорных аэропортах. При разработке самолета конструкторы ориентировались на условия эксплуатации в странах Южной Америки, Африки и Азии, в которых недостаточно развита транспортная инфраструктура. Также перспективными клиентами должны стать компании из США, Бразилии, России, Индии, Китая и Австралии.

Ранее сборку этого самолета планировали начать в Ульяновской и Смоленской областях.

Спасение в маркетинге?

Cessna Aircraft предпринимает очередные попытки по привлечению новых клиентов на фоне нестабильной ситуации на рынке деловых самолетов. 24 июля 2013 года производитель анонсировал новую программу стимулирования продаж. Пакет «Sovereign Shield» нацелен на покупателей бизнес-джетов Citation Sovereign выпуска 2013 года. Согласно заявлению компании, все покупатели самолетов этого типа получают беспрецедентную гарантию на пять лет или 1500 часов. В течение этого времени владельцы самолетов 2013 года выпуска практически ничего не будут платить за плановое техническое обслуживание и комплектующие. Как считают в Cessna Aircraft, программа «Sovereign Shield» делает эту модель весьма конкурентоспособной среди «одноклассников», прежде всего, в плане стоимости эксплуатации.

Эта программа позволит операторам сэкономить более \$ 3500 на 2000 милях полета по сравнению с прямыми операционными расходами конкурентов. Cessna имеет сеть из 15 собственных техцентров Citation и 39 уполномоченных сервисных центров, и

это дает гарантию, что программа «Sovereign Shield» будет доступна клиентам со всего мира.

Новая модификация Citation Sovereign – одна из четырех перспективных моделей (вместе с M2, Longitude и Latitude), с которыми Cessna Aircraft связывает свое будущее на рынке бизнес-джетов легкого и среднего классов. Тем не менее, в середине июля компания официально признала, что ввод в эксплуатацию новых моделей M2 и New Citation Sovereign, а также обновленной модели X отложен.

Новый Citation имеет дальность полета 3000 морских миль (приблизительно 5500 км) и рассчитан на 12 пассажиров. Он оснащен усовершенствованной системой кондиционирования салона, авионикой Garmin G5000, автоматами тяги и новой системой управления пассажирским салоном. New Sovereign имеет законцовки крыла, которые способствуют увеличению дальности полета и дают самолету возможность набирать высоту в 45000 футов. Максимальная крейсерская скорость New Citation Sovereign составит 848 км/ч.



DC Aviation подрастает

Немецкий оператор бизнес-авиации DC Aviation после удачной сделки по приобретению швейцарского оператора Jet-Link (<http://bizavnews.ru/231/11790>) продолжает пошагово реализовывать стратегию развития различных сегментов своего бизнеса. В частности, оператор разработал специальную программу по менеджменту воздушных судов, принадлежащих владельцам из стран восточной Европы и России/СНГ, которая стала приносить дивиденды после шести месяцев с момента запуска. Согласно опубликованным данным оператора, за последние шесть месяцев управляемый парк увеличился на пять машин, включая Gulfstream G550, Dassault Falcon 900 и Dassault 7X. Кроме этого, компания планирует также осваивать рынок вертолетных перевозок. С появлением в парке DC Aviation первого восьмиместного Eurocopter EC155B1 с VIP-интерьером, шансы перевозчика увеличить долю таких перевозок велики.

«Расширив свой флот, и в результате получив дополнительные провозные мощности, мы можем продолжать предоставлять самый высокий уровень услуг на фоне растущего спроса в этом сегменте авиаперевозок. Одновременно мы также очень удовлетворены доверием, которое оказывается нам клиентами при менеджменте бизнес-джетов», - комментирует Михаэль Кун, генеральный директор компании DC Aviation.

В настоящее время DC Aviation располагает парком из более двух десятков реактивных самолетов – Airbus 319CJ, Bombardier Global 5000, Bombardier Challenger 604, Gulfstream G550, Cessna Citation XLS, Bombardier Learjet 40/45XR, Embraer Legacy 600 и Dornier 328Jet. Парк самолетов базируется в Штутгарте, Дубай, Абу-Даби, Санкт-Петербурге, Москве и в Цюрихе.

PrivatAir возвращает BBJ в строй

После двухлетнего хранения швейцарская компания PrivatAir вводит в эксплуатацию самолет Boeing Business Jet (BBJ1 HB-JJA) 2005 года выпуска. При этом оператор продолжает избавляться от широкофюзеляжных самолетов. Вслед за продажей одного из трех Boeing 767VIP и Boeing 757VIP, оператор выставил на торги Boeing 767VIP.

Сейчас BBJ1 находится в британском аэропорту города Норвич, где специалисты проводят техническую инспекцию, и после покраски воздушного судна в новую ливрею он приступит к полетам. HB-JJA имеет монокомпоновку салона бизнес-класса и пассажироместимость 44 человека. Напомним, что два самолета PrivatAir (Boeing 737-306) в настоящее время арендует компания ECair (Конго). Эти ветераны, каждому из которых чуть более 20 лет, после окончания договора аренды (2015 год), скорее всего будут утилизированы.

Как комментируют в PrivatAir, на европейском рынке корпоративных перевозок вновь намечается небольшое увеличение спроса, и все чаще такие запросы приходят от крупных корпораций, а также звезд спорта и шоу-бизнеса. В целом, с начала года количество заявок на такого рода рейсы увеличилось на 20% по сравнению с прошлым годом, и в PrivatAir надеются вновь занять лидирующие позиции в этом сегменте.

Сейчас основу парка PrivatAir составляют самолеты BBJ1 и BBJ2 (эксплуатируются в интересах Lufthansa и имеют компоновку 32 бизнес- и 60 эконом-класса с увеличенным шагом кресел). Помимо самолетов семейства BBJ, в парке оператора эксплуатируются бизнес-джеты Bombardier Global 6000, Dassault Falcon 7X, Dassault Falcon 900EX/EX EASy, Dassault Falcon 2000LX и Bombardier Challenger 604/605. Большая часть из самолетов находится в компании на правах управления.



Большие перспективы

Официальный дилер компании Bell Helicopter в Великобритании – Heli-Charter, сообщает о весьма удачном демонстрационном туре вертолета Bell 429 по стране. Так, на прошлой неделе в рамках традиционного автомобильного фестиваля Goodwood Festival of Speed вертолет выполнил более 30 демонстрационных полетов, по итогам которых Heli-Charter заявил, что до конца текущего года планируется поставка четырех машин. Две заказанные машины будут переданы заказчикам в корпоративном варианте и две – для специальных миссий.

В Heli-Charter (компания назначена дилером Bell Helicopter в июле 2012 года), комментируя итоги Goodwood Festival of Speed, отметили интерес потенциальных клиентов к различным модификациям Bell-429, от VIP-варианта до медицинской версии -EMS. «Так, проведенный в начале мая демонстрационный тур Bell-429 EMS показал неподдельный интерес к этой машине со стороны государственных и частных компаний, и мы уверены, что уже в 2014 году сможем поставить до пяти машин в медицинской конфигурации. Также, помимо «классической» VIP-конфигурации, новый вариант компоновки вертолета с конвертируемым салоном, названный «EMS & VIP», попал под пристальное внимание британских клиентов благодаря возможности использования воздушного судна с максимальной эффективностью», - комментируют в Heli-Charter.

Напомним, что первый Bell-429 был поставлен в Великобританию в декабре 2012 года компании National Grid Electricity Transmission. Приобретенный Bell-429 используется для мониторинга состояния и ремонта ЛЭП и трубопроводов. Bell-429 поставлен в конфигурации с рабочей станцией борт-оператора. В состав авионики вошли 20-дюймовые

дисплеи высокого разрешения SkyQuest, блок управления MX-10, система записи переговоров HD Nano Flash, USB-порты и клавиатура.

Всего же в настоящее время в Великобритании эксплуатируются 50-55 вертолетов американского производителя.

Легкий двухдвигательный вертолет Bell-429 на данный момент является одним из самых популярных вертолетов в своем классе. Многие операторы отмечают главное преимущество – соотношение цены

и качества. Базовая конфигурация Bell-429 предусматривает управление одним пилотом, современное навигационное оборудование, сертифицированное по правилам полетов по приборам одним пилотом категории А, что обеспечивает высокий уровень безопасности. Bell-429 способен продолжать полет при одном неработающем двигателе. В вертолете установлена система, поглощающая вибрации. Bell-429 рассчитан на перевозку до 7 пассажиров и производится в различных конфигурациях. Дальность полета составляет 800 км при крейсерской скорости в 273 км/ч.



Bell-429 в лондонском "HeliPort"

Jetex присматривается к Борисполю

Провайдер наземных услуг по обслуживанию рейсов бизнес-авиации, дубайская компания Jetex Flight Support, и администрация аэропорта «Борисполь» ведут переговоры о начале сотрудничества в рамках программы развития бизнес-авиации в киевском аэропорту. С этой целью в Борисполе рассматривают возможность создания терминала для обслуживания пассажиров деловой авиации на базе существующего терминала С (сейчас терминал С выведен из эксплуатации (прим. BizavNews), в котором до недавнего времени принимали VIP-пассажиров регулярных рейсов.

«Для пассажиров деловой авиации, которые ценят свое время, комфорт и мобильность, будет предложен широкий спектр услуг, соответствующих самым высоким требованиям и пожеланиям, обслуживание

таких пассажиров гарантирует конфиденциальность и максимальный комфорт. Терминал будет принимать только пассажиров рейсов бизнес-авиации. Для пассажиров регулярных рейсов, желающих воспользоваться VIP-обслуживанием, в аэропорту работает Премьер-VIP-зал, который расположен в терминале D», - комментируют в администрации аэропорта. На данный момент пассажиры рейсов бизнес-авиации обслуживаются по желанию в VIP-зале нового терминала D, который находится в правом крыле галереи вылета нового аэровокзального комплекса, или могут пройти предполетные формальности через общие зоны терминалов D и В как обычные пассажиры.

В свою очередь представители Jetex Flight Support отмечают, что приход компании на рынок бизнес

перевозок Украины поможет будущим партнерам развивать перспективный и емкий сегмент, в соответствии с высокими международными стандартами качества и безопасности.

«Головной офис нашей компании находится в международном аэропорту Дубай. В распоряжении Jetex Flight Support - 200 штатных сотрудников, которые обеспечивают VIP-обслуживание для коммерческих, бизнес и частных авиаперелетов, координируя организацию наземного обслуживания в более чем 100 аэропортах Ближнего Востока, Африки, Азии и Европы. Независимо от того, планируете ли Вы осуществление чартерного, коммерческого или регулярного рейса, Jetex Flight Support может обеспечить Вам разрешения на пролет и посадку, обеспечить оптимальное планирование полета, отослать NOTAM или прогноз погоды, организовать заправку топливом и т.п. Международные агенты по наземному обслуживанию позаботятся о логистике и сопутствующих услугах, будь то размещение в отеле, транспорт, визовая поддержка или любой другой запрос – подход всегда грамотен и индивидуален», - комментируют в Jetex Flight Support.

Тем временем, менеджмент другого киевского аэропорта «Киев» (ранее назывался «Жуляны») также предпринимает серьезные шаги по реализации программы развития бизнес-перевозок, и судя по всему весьма успешные. Предположительно в октябре 2013 года в аэропорту откроется новый двухэтажный бизнес-терминал общей площадью 2904 кв.м, с отдельным перроном и ангарным комплексом для обслуживания самолетов, который расположится в 300 метрах от нового терминала А. Также в ближайшей перспективе администрации аэропорта – начало строительства четырех ангаров для хранения бизнес-джетов. Пока же ангаров для частного авиапарка нет ни в «Киеве», ни в «Борисполе».



ЕВАА исследует нелегальные чартеры

Европейская ассоциация деловой авиации (ЕВАА) одним из главных своих направлений деятельности считает борьбу за равноправные условия для всех участников рынка бизнес-авиации, и в частности, работу по искоренению нелегальных полетов в отрасли.

Особенно эта проблема обострилась в первые пост-кризисные годы (2009-2010). Рост числа нелегальных чартеров в то время был связан с желанием владельцев в условиях экономического спада компенсировать расходы на эксплуатацию бизнес-джетов. Зачастую использование частных самолетов для чартеров — это была инициатива недобросовестных управляющих компаний, не обладающих свидетельством эксплуатанта, являющегося подтверждением права выполнения коммерческих перевозок. Однако юридическая ответственность в подобных случаях полностью ложится на владельца самолета, не всегда отдающего себе отчет в возможных последствиях таких «подработок». При этом, организаторы нелегальных чартеров, неся существенно более низкие операционные расходы, чем законопослушные операторы, предлагали существенно более низкие цены на перевозки.

Валообразный рост нелегальных бизнес-чартеров в Европе вызывал и вызывает возмущение честных операторов. ЕВАА в начале 2011 года даже выпустила специальную брошюру для распространения среди пользователей бизнес-авиации на тему опасности нелегальных чартеров и того, как их идентифицировать.

И вот сейчас ассоциация заказала проведение исследования на тему «незаконных полетов в бизнес-авиации». Исследование будут проводить немецкие



Фото Д.Кочубко

компании Roland Berger Strategy Consultants и Wingx Advance. Основой отчета станет интервью с заинтересованными сторонами для оценки масштабов и силы воздействия незаконных полетов на отрасль. Исследование имеет целью выявить четкую характеристику незаконных полетов (в основном в коммерческом сегменте) и того, как они влияют на рынок и отрасль деловой авиации.

«Серый» рынок существовал всегда, но, как отмечают эксперты, в последнее время предложение нелегальных чартеров со стороны компаний, называющих себя брокерами, становится все больше. Они продвигаются через интернет и средства массовой информации, вводя пользователей в заблуждение относительно наличия прав на осуществление таких полетов.

Продажи Gulfstream выросли почти на 30%

24 июля 2013 г. корпорация General Dynamics отчиталась за второй квартал 2013 года. В авиационное подразделение корпорации входят производитель бизнес-джетов Gulfstream Aerospace и провайдер услуг деловой авиации Jet Aviation.

General Dynamics сообщает, что во втором квартале 2013 года общая выручка составила \$ 7,911 млрд. и осталась примерно на том же уровне, что и годом ранее (\$ 7,922 млрд.). Операционная прибыль корпорации за этот период снизилась по сравнению с тем же периодом 2012 на 1,0%, до \$ 960 млн. Однако чистая прибыль немного выросла – на 0,9%, до \$ 640 млн., или \$ 1,81 на одну акцию, по сравнению с прибылью в \$ 634 млн., или \$ 1,77 на акцию за тот же период 2012 года.

По результатам работы во втором квартале 2013 года авиационный сегмент корпорации, в который входят Gulfstream Aerospace и Jet Aviation, получил выручку в размере \$ 2,053 млрд., что на \$ 461 млн. (+29,0%) больше, чем во втором квартале 2012 г. (\$ 1,592 млрд.). А доход за первые полгода 2013 г.

составил \$ 3,831 млрд., что на 19,2% больше, чем в прошлом году. Квартальная операционная прибыль подразделения выросла на \$ 132 млн. и составила \$ 389 млн. (+51,4%), полугодовой результат также впечатляет – рост прибыли составил 32,4%, до \$ 699 млн. В итоге, квартальная рентабельность подразделения составила 18,9% (во втором квартале 2012 года этот параметр был на уровне 16,1%), а за первое полугодие – 18,2%.

На конец первого полугодия 2013 года общий объем портфеля заказов авиационного подразделения General Dynamics составил \$ 14,663 млрд. Этот показатель на полмиллиарда меньше, чем на конец первого квартала 2013 года (\$ 15,226 млрд.), и на \$ 1,566 млрд. меньше, чем годом ранее (\$ 16,229 млрд.). Сокращение портфеля заказов на протяжении последнего времени естественно, так как Gulfstream наладил поставку G650, заказы на который ранее лежали «мертвым грузом».

По словам председателя и генерального директора GD Фебы Новакович (Phebe Novakovic), взрывные

продажи бизнес-джетов Gulfstream помогли General Dynamics компенсировать снижение доходов в подразделении боевых систем и показать во втором квартале прибыль выше ожиданий аналитиков. «Во втором квартале 2013 года Gulfstream Aerospace получила заказы на весь модельный ряд, тем самым демонстрируя постоянный спрос на свою продуктивную линейку», - заключила она. «Во втором квартале 80% заказов на самолеты с большим салоном пришлось на G450 и G550, что составляет 50% от общего портфеля заказов в первой половине 2013 года».

В этом году Gulfstream планирует поставить 139 «зеленых» самолетов, причем поставки крупногабаритных бизнес-джетов составят почти 80%. По итогам 2013 года заказчикам планируется передать 113 самолетов моделей G450, G550 и G650, 26 среднеразмерных бизнес-джетов G150 и G280.

Производство самолетов Gulfstream во втором квартале и за шесть месяцев 2013 г.

	Второй квартал		Шесть месяцев	
	2012	2013	2012	2013
“Зеленые” поставки				
Большие самолеты	24	30	50	55
Средние самолеты	2	5	4	10
ВСЕГО	26	35	54	65
Оборудованные самолеты				
Большие самолеты	18	30	35	55
Средние самолеты	3	6	5	10
ВСЕГО	21	36	40	65
Поддержанные самолеты	-	3	-	5



Avinode Business Intelligence Newsletter



Представляем обзор Avinode о состоянии глобального рынка бизнес-авиации.

Avinode – B2B система он-лайн заказа и бронирования рейсов деловой авиации. Система позволяет в режиме реального времени получать информацию о наличии свободных самолетов и стоимости летного часа. В базу Avinode входят более 1200 операторов с общим парком в 3000 самолетов.

В 2013 году Avinode изменил свой еженедельный бюллетень. Во-первых, отчет выходит раз в две недели. Во-вторых, компания предоставляет аналитику по глобальному рынку, то есть в Северной Америке и в Европе. Еще одно изменение состоит в том, что в каждом отчете предоставляется расчет динамики **Индекса спроса** и **Индекса стоимости летного часа**, а также стоимость летного часа для одного сегмента бизнес-джетов: легкого, среднего или тяжелого. Это позволит более четко представлять тренды в отдельных сегментах бизнес-авиации. Также акцентировано внимание на ключевых показателях рынка, таких как общее количество вылетов за рассматриваемый период и динамика индексов.

В этом выпуске представлена следующая информация:

- Ключевые показатели мирового рынка
- Индекс спроса тяжелые бизнес-джеты в Северной Америке и в Европе
- Индекс стоимости летного часа тяжелых бизнес-джетов в США и Европе
- Стоимость летного часа Challenger 604

Avinode в своем бюллетене выделяет следующие категории бизнес-джетов:

Light Jets

Легкие самолеты – это все бизнес-джеты в диапазоне от самолетов начального уровня до верхнего легкого класса. По конкретным моделям самолетов - это все от Eclipse/Mustang до Citation XLS+.

Midsize Jets

Средние самолеты – все бизнес-джеты, попадающие в промежуток от средних до суперсредних, то есть все от Learjet 60/Hawker 800 до Challenger 300/Citation X.

Heavy Jets

Тяжелые самолеты - от тяжелых бизнес-джетов до ультраладных. По конкретным моделям это все, от Falcon 2000/Challenger 604 до G650/Global 6000.

Ключевые показатели рынка

Ключевые показатели рынка (Key Performance Indicators - KPI) характеризуют общее состояние глобального рынка деловой авиации. Первый показатель характеризует общее количество вылетов бизнес-джетов в Европе (ИКАО E/L) и США (ИКАО K) соответственно, по данным FAA и Евроконтроля за последние 14 дней. Этот показатель отображается в абсолютных цифрах и в виде процентов по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Второй индикатор показывает динамику Индекса Спроса в Европе и США за последние 14 дней. Третий индикатор показывает динамику Индекса стоимости летного часа в Европе и США за последние 14 дней.

Avinode Key Performance Indicators: Heavy jet

	US	Europe
Flights last 14 days	10 694	5 799
Flights, YoY change	+3.8%	-6.3%
Avinode Demand Index	-26.5%	-29.9%
Avinode Pricing Index	+0.17%	+0.34%

продолжение

Индекс спроса

Индекс спроса Avinode показывает среднюю ежедневную стоимость всех заказанных рейсов, которые осуществляются в течение 14 дней до публикации отчета.

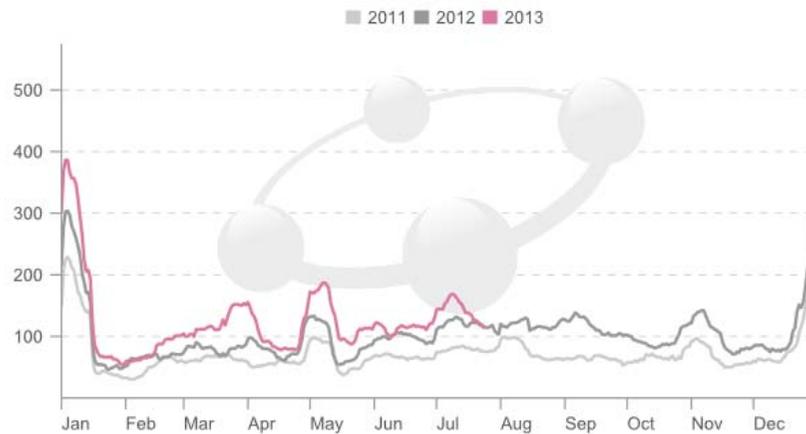
Индекс США и Канады основан на запросах из аэропортов кодом ИКАО К и С и оценивается в USD. Европейский Индекс основан на запросах рейсов из аэропортов с кодом ИКАО E, L и U и оценивается в EUR. Индекс спроса рассчитывается в каждом отчете для одного сегмента бизнес-джетов.

Индекс стоимости летного часа

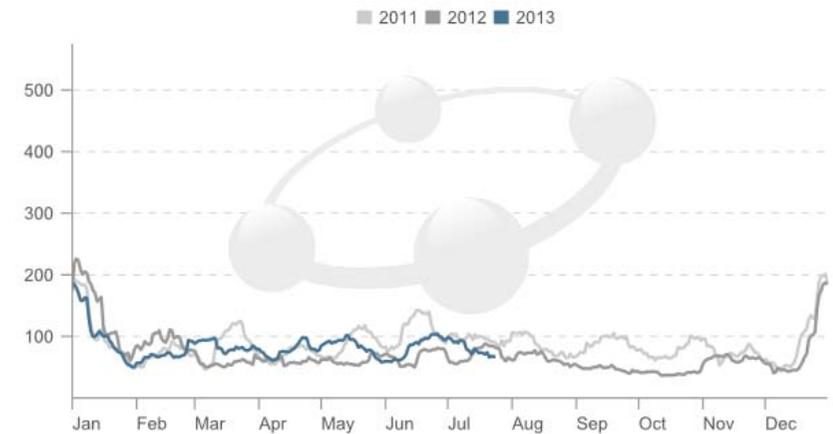
Индекс стоимости летного часа Avinode показывает среднюю стоимость часа аренды частного самолета определенной категории и определенного рынка. При этом почасовая ставка включает среднюю доходную ставку и топливный сбор.

Индекс США и Канады рассчитан для самолетов, базирующихся в аэропортах с кодом ИКАО К и С и оценивается в USD. Европейский индекс рассчитан для самолетов, базирующихся в аэропортах с кодом ИКАО E, L и U и оценивается в EUR.

Avinode Demand Index: Heavy jet - Europe



Avinode Demand Index: Heavy jet - US & CA



Стоимость летного часа популярных самолетов

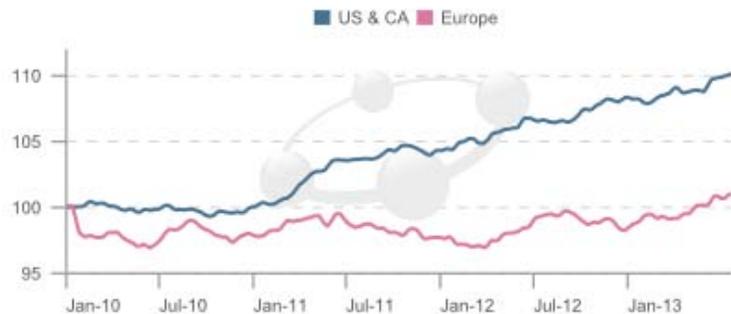
Динамика стоимости летного часа для отдельного сегмента бизнес-джетов позволяет оценить ценообразование в течение времени для трех конкретных моделей (по одному в каждом бюллетене).

В ротации будут рассматриваться следующие модели самолетов:

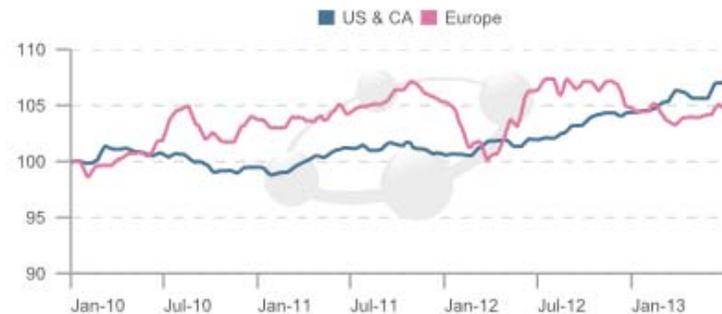
- Light - Citation Mustang
- Midsize - Learjet 60
- Heavy - Challenger 604

Эти три модели являются самыми популярными в своем классе при запросах в США и Европе.

Avinode Pricing Index: Heavy jet



Avinode Pricing Index: Challenger 604



Region Comparison

