



Первая, по-настоящему трудовая неделя нового года, как и ожидалось, началась с отчетов. И о результатах прошлого года уже «рассказал» Embraer, эта новость стала сюрпризом для многих экспертов. Впервые за три года бразильский авиапроизводитель прибавил, да еще как. На очереди коллеги по цеху, которые до конца января отчитаются по итогам работы за 2013 год. Здесь мы также ожидаем определенные сюрпризы, прежде всего от Dassault Falcon. А особо усердный JP Morgan уже делает весьма позитивный прогноз на 2014 год, предполагая рост поставок на 10%.

На минувшей неделе также стало известно, что уже в первом квартале наступившего года в свой первый полет отправится очередной проект Nextant Aerospace – турбовинтовой Nextant G90XT, а это значит, что производитель форсирует запуск турбовинтовой линейки и уверен в своей маркетинговой политике. В любом случае, 2014 год для Nextant Aerospace станет ключевым – во-первых на «прочность» будет проверен Nextant 400XTi, так как уже ничего не мешает хорошо «отпиаренному» бизнес-джету получать серьезные заказы, и во-вторых – запуск турбовинтовой программы позволит Nextant Aerospace наконец-то стать полноценным производителем, работающим в различных сегментах.

Что же касается России, то здесь все же стоит отметить долгожданное появление первых самолетов для «Эйр Самары». И пусть до сих пор на страницах изданий продолжается полемика по целесообразности проекта, сам факт поставки, безусловно, не может не радовать, а пессимисты всегда были, есть и будут. King Air – добро пожаловать в российское небо!



Embraer преподнес сюрприз под конец года

Несмотря на многие негативные прогнозы, Embraer смог не только сохранить прошлогодние показатели, но и продемонстрировать рост поставок почти на 20%

стр. 17



AirClub выходит в интернет

Европейский альянс операторов бизнес-авиации AirClub празднует свою первую годовщину запуском инновационного онлайн-сервиса бронирования

стр. 18



«Аппетит приходит во время еды»

Luxaviation Group продолжает активно укрепляться на европейском рынке бизнес-перевозок, приобретая очередного европейского бизнес-оператора – французскую компанию Unijet

стр. 19



Декор высокого полета

Известный парижский дизайнер Жан-Луи Денио создал интерьер Falcon 2000 в стиле 40-х годов прошлого века

стр. 20



КАЖЕТСЯ, МИР СТАЛ МЕНЬШЕ

Gulfstream G650

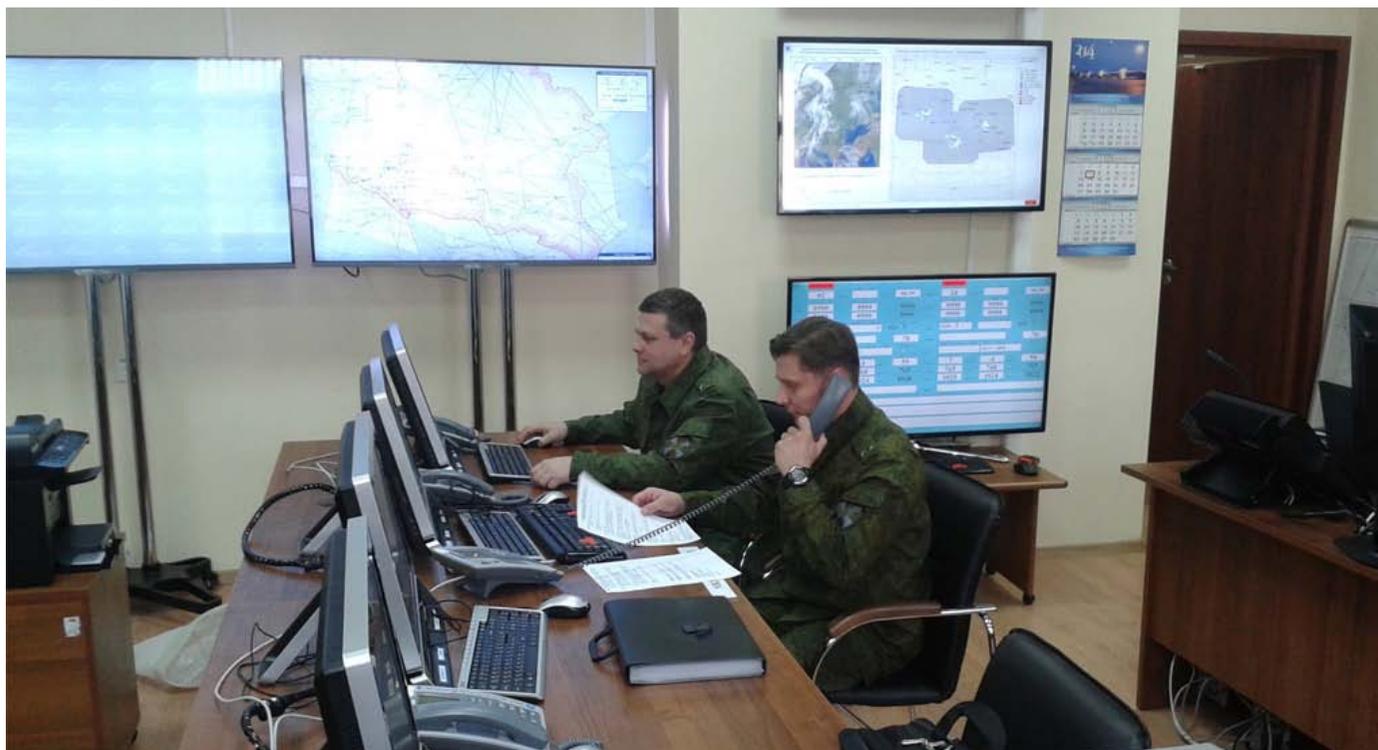
Небо на замке

Межведомственная оперативная рабочая группа по использованию воздушного пространства над территорией города Сочи приступила к работе, сообщает Росавиация.

На базе Черноморского центра обслуживания воздушного движения (аэропорт г. Сочи) с 06.01.2014 года начала функционировать Межведомственная оперативная группа по использованию воздушного пространства над территорией г. Сочи, состоящая из уполномоченных представителей Росавиации, оперативных органов ЕС ОрВД, Минобороны России, МВД России, МЧС России, ФСБ России и ФСО России.

Основной задачей Межведомственной оперативной группы по использованию воздушного пространства над территорией г. Сочи является обеспечение координации полетов воздушных судов и другой деятельности по использованию воздушного пространства в районе проведения XXII Олимпийских зимних игр и XI Паралимпийских зимних игр 2014 года в г. Сочи.

Напомним, что из-за усиления мер безопасности обстановка в «олимпийских» аэропортах и организация воздушного движения в период проведения Олимпиады в Сочи беспокоит зарубежных операторов. Американская НБАА даже **выпустила** рекомендации о том, как надо готовиться к полету в Сочи.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLPXH
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

Первый King Air передан авиакомпании «Эйр Самара»

Государственная транспортная лизинговая компания (ГТЛК) передала первый самолет Beechcraft King Air авиакомпании «Эйр Самара», сообщили РИА Новости в среду в пресс-службе ГТЛК.

«Первый самолет передан компании «Эйр Самара». По контракту, до 10 февраля мы должны поставить компании три самолета Beechcraft King Air», — сказал представитель пресс-службы.

Правительство Самарской области, которое является одним из собственников ОАО «Эйр Самара», в марте 2013 года на совещании по развитию региональной авиакомпании приняло решение о приобретении в лизинг девяти самолетов Beechcraft King Air 350i. Предполагается, что они будут использоваться для межрегиональных перевозок, в том числе в сегменте VIP.

Beechcraft King Air 350 стоит около 460 миллионов рублей, два двухместных Beechcraft King Air 350i в VIP-варианте — порядка 920 миллионов рублей. Авиакомпания «Эйр Самара» была создана в 2010 году. Акционерами компании являются правительства Самарской области и Мордовии, которые совместно выделяют средства на ее развитие и закупку парка. До настоящего времени компания не имела своих самолетов.

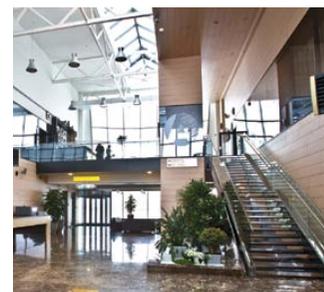
Как отмечал член совета директоров ОАО «Эйр Самара» Леонид Шварц, самолеты Beechcraft были выбраны из-за их экономичности и комфортного салона. Скорость самолета порядка 500 км/ч, дальность полета — до 3 тысяч километров, вместимость — 13 пассажиров.

Источник: РИА Новости



Фото Дмитрий Рузов

КРЫЛЬЯ ВАШЕГО БИЗНЕСА



Центр Деловой Авиации
в международном аэропорту Шереметьево

АЭРОПОРТ ШЕРЕМЕТЬЕВО / ТЕРМИНАЛ «А»

ТЕЛЕФОНЫ: (495) 578-50-00 / (495) 926-71-17 / WWW.AVIA-GROUP.RU

Приморье заказывает Bell-407GX

Вертолет Bell-407GX, который будет закуплен в Приморье для обеспечения экстренной медицинской помощи, обладает отличными показателями скорости и маневренности, неприхотлив в техническом обслуживании.

Как сообщили в департаменте промышленности и транспорта Приморья, салон санитарного вертолета при необходимости легко трансформируется под нужды для охраны и защиты лесов.

«Вертолет оснащен просторной кабиной, которую можно быстро переоборудовать для различных целей, что позволит использовать его как для медицинских целей, так и для охраны и защиты лесов», - сообщил начальник отдела морского, железнодорожного, авиационного транспорта департаменте промышленности и транспорта Приморья Денис Максимов.



Также однодвигательный вертолет Bell-407 неприхотлив, в нем хорошо сочетается невысокая стоимость и качественные характеристики. «При этом он надежный и легкий в техническом обслуживании», - сообщил Денис Максимов.

Отметим, что инициатором создания санитарной авиации в Приморье выступил Губернатор края Владимир Миклушевский.

С помощью вертолета санавиации будет обеспечен широкий спектр медицинского обслуживания в удаленных и труднодоступных районах. Предлагаемая медицинская версия вертолета имеет полный набор необходимого оборудования, по своему функциональному составу близкого к оборудованию автомобилей скорой медицинской помощи. Базовый вариант предлагает размещение носилок с тяжелобольным, одного пострадавшего в сидячем положении и двух медработников.



УХОД ЗА ИНТЕРЬЕРОМ И ЭКСТЕРЬЕРОМ ВАШЕГО БИЗНЕС ДЖЕТА

- КАЧЕСТВО
- ОТВЕТСТВЕННОСТЬ
- ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДХОД



ЧЛЕН
ОБЪЕДИНЕННОЙ
НАЦИОНАЛЬНОЙ
АССОЦИАЦИИ
ДЕЛОВОЙ
АВИАЦИИ

Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации



Russian United Business Aviation Association

МОСКВА. АЭРОПОРТ "ШЕРЕМЕТЬЕВО"

Dassault открывает новый техцентр

Французский производитель Dassault Aviation сообщает об открытии очередного сервисного центра. Европейские клиенты компании теперь смогут обслужить свои самолеты в Sønderborg Airport, который расположен в южной Дании, на базе ангарного комплекса датского провайдера Air Alsie (входит в Sandma Holding A/S). Последний получил статус авторизованного сервисного центра. Согласно подписанным документам, Air Alsie будет производить все формы технического обслуживания на моделях Falcon 7X и самолетах семейства Falcon 2000, включая недавно сертифицированный Falcon 2000S.

В техническом центре Air Alsie владельцам самолетов Falcon предложат все виды услуг, включая плановое и внеплановое обслуживание. Также клиентам будут доступны и мобильные группы поддержки.

Технический центр датской компании – крупнейший в Северной Европе. Площадь ангарного комплекса составляет 3040 кв.м., в центре также располагаются складские и офисные помещения, а персонал имеет более чем 20-летний опыт обслуживания бизнес-джетов французского авиапроизводителя.

Первоначально новые услуги будут доступны лишь владельцам воздушных судов, зарегистрированных в Европе (EASA).

Air Alsie, помимо предоставления услуг ТОиР, активно работает и на чартерном рынке. Парк компании состоит из 19 воздушных судов, преимущественно Dassault Aviation (Falcon 7X, Falcon 900 LX, Falcon 2000LX). Кроме этого, датская компания – активный член корпоративного альянса европейских операторов деловой авиации AirClub.

JSSI включил G280 в программу Tip-To-Tail

Провайдер услуг ТОиР Jet Support Services Inc. (JSSI) продолжает добавление новых моделей бизнес-джетов в свою программу комплексного технического обслуживания Tip-To-Tail (концепция Tip-To-Tail (от носа до хвоста) обеспечивает всесторонний охват по ТОиР почти любой комбинации планера, двигателей и ВСУ). Последним самолетом, для которого доступна эта программа, стал новый суперсредний бизнес-джет Gulfstream G280. Теперь операторы самолетов этого типа смогут получить весь комплекс услуг ТОиР в одном месте.

По словам старшего вице-президента по развитию бизнеса и стратегическому планированию JSSI Кевина Томаса, в настоящее время в эксплуатации находится более двух десятков G280, и еще много самолетов готовится к передаче клиентам. Так что это прекрасное время для представления программы для этого самолета.

JSSI представила свою комплексную программу технического обслуживания «Tip-To-Tail» в 1999 году, добавив к своим программам обслуживания двигателей работы на планере и ВСУ. Программа включает в себя обслуживание в режиме 24/7 по всему миру, календарные, часовые и циклические проверки планера, плановое и внеплановое обслуживание ВСУ, обслуживание планера, авионики и кабинного оборудования, профилактические осмотры, восстановление характеристик и обслуживание при непредвиденном отказе двигателей, аренда компонентов, а также работы по будущим обязательным сервисным бюллетеням и директивам летной годности.

Сегодня JSSI предлагает эту программу для 166 различных моделей самолетов. Недавно в программу добавлены G650, Global 5000 Global 6000, Legacy 650, Phenom 100 и Phenom 300.



JP Morgan выражает оптимизм

Аналитики из JP Morgan считают, что прошлый 2013 год станет «дном» на рынке бизнес-джетов, однако темпы восстановления пока остаются неясными. В соответствии с последним отчетом финансовой компании, в прошлом году поставлено около 650 бизнес-джетов, что означает 43-процентное снижение за последние пять лет. Тем не менее, в 2014 году поставки должны вырасти примерно на 10%, за счет новых и модернизированных самолетов, выходящих на рынок.

Несмотря на некоторый оптимизм, эксперты отмечают по-прежнему слабый спрос, а уверенность в восстановлении основана на опережающих индикаторах, таких как падение запасов на вторичном рынке, особенно среди «свежих» самолетов, рост трафика и ускорение роста ВВП, в том числе в США, которые на сегодняшний день являются крупнейшим рынком бизнес-авиации. Более конкретные сигналы, такие как количество заказов, еще только начинают проявляться, за исключением Bombardier, и эксперты JP Morgan не ожидают особого оптимизма на этом фронте, ожидая отчеты производителей с результатами четвертого квартала.

Вторичный рынок в прошлом месяце оставался в русле всего прошлого года, а именно прослеживалась тенденция падения запасов и плавное изменение цен. Однако снижение выставленного на продажу флота в прошлом месяце было более выражено, а снижение цен более заметно в сегменте тяжелых самолетов. «Мы считаем, что снижение запасов и цен является капитуляцией продавцов и «ударом» о дно рынка», - говорят аналитики JP Morgan. «Мы расцениваем это как позитивный момент, который должен привести вторичный рынок к равновесию».

Nextant Aerospace усиливает присутствие на Ближнем Востоке

Американский авиапроизводитель Nextant Aerospace предпринимает очередные шаги по укреплению своих позиций на Ближнем Востоке. В начале недели Nextant Aerospace сообщил о назначении дубайской компании JetHQ эксклюзивным агентом по продажам в Саудовской Аравии, ОАЭ, Турции и Ливане. Именно в этих странах, по мнению менеджмента производителя, наблюдается наиболее сильный рост бизнес-перевозок. JetHQ будет заниматься продажей, маркетингом и развитием клиентской сети.

Выбор в пользу JetHQ для Nextant Aerospace стал не случайным. Дубайская компания имеет большой опыт продаж воздушных судов крупнейших авиапроизводителей. В разное время ее клиентами были (и остаются) Beechcraft, Hawker, Bombardier, Gulfstream и Agusta. Компания два года подряд удостоивалась престижной награды «Продавец года».

Nextant Aerospace, которая впервые дебютировала в регионе на прошлогодней выставке Dubai Air Show-



2013, активно развивает свой бизнес на Ближнем Востоке. В ноябре прошлого года Nextant Aerospace подписала договор с Jet Aviation Dubai (входит в холдинг Jet Aviation) по техническому обслуживанию самолетов Nextant в странах Ближнего Востока. По мнению Президента компании Nextant Aerospace Шона МакГью, в настоящее время ближневосточные государства динамично развиваются с непрерывным ростом торговли и ВВП, и наравне с этим растет спрос на бизнес-перевозки, особенно региональные. Но особо хорошие перспективы в этих странах у производителей, предлагающих рынку самолеты для специальных миссий, включая санитарную авиацию, авиатакси, небольшие грузовые самолеты, учебно-тренировочные самолеты и т.д.

В настоящее время Nextant выпускает один тип самолета – легкий 400XT, который изготавливается на базе Hawker 400A/XP. В мае 2013 года сам 400XT подвергся незначительной доработке и поменял имя на 400XTi. Он стал немного тише и получил немного больший пассажирский салон.

А осенью 2013 года Nextant Aerospace запустил очередной проект по производству кардинально модернизированных самолетов. Новый проект Nextant, Nextant G90XT, создан на платформе популярного турбовинтового самолета Beechcraft King Air C90 с обновленным планером, двигателями General Electric (GE) H80 и авионикой Garmin G1000. Ожидается, что стоимость самолета (покупка и владение) и его летно-технические характеристики позволят «оживить» уже стареющий парк King Air C90 за счет применения принципиально новых технологий. Предполагается, что Nextant G90XT выйдет на рынок в 2014 году и станет первым в мире восстановленным турбовинтовым самолетом.

Sikorsky поставил первый S-76D

Американская компания Sikorsky Aircraft объявила о первой поставке нового среднего вертолета S-76D в полной комплектации. Эту машину в декабре получила компания Bristow Group, которая в прошлом году объявила, что купит до 26 вертолетов данного типа для офшорных перевозок. В настоящий момент в парке Bristow уже более 100 вертолетов Sikorsky.



S-76D — самая новая модификация семейства вертолетов S-76, первые поставки которых начались еще в 1979 г. Новый вариант имеет максимальный взлетный вес 5300 кг и в офшорной конфигурации может перевозить до 12 пасс. Главными его отличиями от предыдущих модификаций семейства являются новые двигатели Pratt & Whitney Canada PW210S, интегрированный комплекс авионики Thales TopDeck и композитные лопасти несущего винта.

Базовая версия S-76D была сертифицирована Федеральной авиационной администрацией США в октябре 2012 г., но модификация для офшорных операций получила сертификат только 31 октября прошлого года.

Несколько лет назад представители Sikorsky заявляли о планах продвигать S-76D в России, но пока эти планы не реализованы.

Источник: АТО

900 млн. рублей готова потратить Москва на медицинские вертолеты

Департамент города Москвы по конкурентной политике объявил открытый **конкурс** на право заключения государственного контракта на поставку и ввод в эксплуатацию медицинских вертолетов. Этим санитарным авиационным транспортом будет оснащено Государственное казенное учреждение здравоохранения города Москвы «Научно-практический центр экстренной медицинской помощи Департамента здравоохранения города Москвы».

Начальная (максимальная) цена контракта - 900 млн рублей. Государственным заказчиком закупки выступил Департамент здравоохранения города Москвы.

Экстренную высокотехнологичную медицинскую помощь и срочную эвакуацию смогут получить люди, пострадавшие в авариях, новорожденные и пациенты с различными заболеваниями. В 2015 году планируемое время прибытия вертолета на место вызова с момента получения информации сократится по сравнению с прошедшим годом на 33% и составит 5-10 мин, а максимальное время доставки пострадавшего в лечебное учреждение составит 35 мин. В 2013 году на это затрачивалось около 50 мин.

Зона обслуживания одним медицинским вертолетом – 50 км. Контрактом предусмотрена поставка 3 единиц техники, то есть за каждый вертолет Москва хочет заплатить не более 300 млн. рублей. На этапе



формирования цены столичные власти рассмотрели два предложения по вертолетам Ка-226 (299950 руб.) и ЕС145 Т2 (507830 руб.). Решение о формировании максимальной цены контракта принималось исходя из финансовых возможностей заказчика, и ему соответствует только отечественный вертолет.

Медицинские вертолеты должны быть произведены не ранее 2013 года и укомплектованы транспортными системами для реанимации и интенсивной терапии новорожденных, аппаратами искусственной вентиляции легких турбинного типа, дефибрилляторами, пульсоксиметрами, вакуумными матрацами и другим медицинским оборудованием.

Заявки на участие в открытом конкурсе принимаются до 23 января 2014 года.

FCG стал их эксклюзивным дилером SkyMax

SkyMax, производитель новаторской тележки «SkyTender», подписал соглашение с FCG (Flight Consulting Group), который стал их эксклюзивным дилером в Восточной Европе. Это открывает целый мир возможностей для SkyMax, так как соглашение охватывает регионы и страны СНГ и Балтии, где в настоящее время базируются более 30 авиакомпаний из 15 стран.

SkyTender — система, которая производит напитки на борту нажатием одной кнопки. Она может производить около 18 видов различных напитков, горячие, холодные и газированные, такие как фруктовые соки, безалкогольные напитки и коктейли. Полностью автоматизированная система делает обслуживание на борту для членов экипажа легким, увеличивает ассортимент напитков, доступных для пассажиров. Авиакомпании больше не нужно иметь на борту склад

напитков и дополнительное оборудование.

Основные преимущества этой системы:

- Значительная экономия по весу
- Ускорение обслуживания пассажиров при раздаче напитков
- Экипаж больше не должен пользоваться традиционными чайниками и кофейниками, тележка сама готовит горячие напитки
- Каждая тележка может иметь спецификацию соответственно пожеланиям авиакомпании, предоставляя широкий выбор горячих, холодных и газированных напитков из 18 вариантов на каждой тележке
- Проста в использовании и требует минимального обучения экипажа
- Соответствует высочайшим стандартам гигиены.







We are Aircraft Dispatch & Handling Company

We work as:

- Aircraft Dispatch center for BizJets operators, management companies;
- Operation control center for Airlines;
- Coordination center for own agents network;
- Trip Support center for government aviation institutions;
- crew planning and travel center

We provide handling at:

Estonia EETN, EEPU, EETU, EEKE, EEKA
 Latvia EVRA, EVLA, EVVA
 Lithuania EYPA, EYSA, EYKA, EYVI
 Belarus UMII, UMMS, UMOO, UMMM, UMGG, UMMG, UMBB
 Kaliningrad UMKK




Воздушный парк «Казавиаспас» растет

Одним из важнейших направлений деятельности АО «Казавиаспас» МЧС РК является выполнение авиационных работ по линии санитарной авиации в рамках реализации государственной программы по развитию здравоохранения «Саламатты Казакстан» на 2011-2015 годы.

Как сообщают в ведомстве, в прошлом году воздушными судами АО «Казавиаспас» было выполнено 257 вылетов, из них вертолетами – 201, самолетами - 56. За 2013 год из регионов в районные и областные медицинские центры было транспортировано 222 пациента, оказано 227 медицинских консультаций и проведено 7 операций. Кроме того, было осуществлено 8 вылетов к местам дорожно-транспортных происшествий. Для этих целей использовались 4 вертолета EC-145, 2 вертолета Ка-32 и самолет Hawker-400XP, оборудованные современными медицинскими модулями.

«Граждане Республики Казахстан могут рассчитывать на помощь, находясь за пределами страны. Так, в период с 9 по 10 июня 2013 года, в связи с отсутстви-

ем возможности вылета на Родину и банкротством турецкой авиакомпании «Sky Airlines», 189 соотечественников, в том числе 8 детей, находившихся на отдыхе в Турции, были доставлены воздушными судами акционерного общества «Казавиаспас» в Казахстан. В сентябре прошлого года на реактивном самолете Hawker-400XP, оснащенный новейшим медицинским оборудованием, был выполнен рейс в Турцию для доставки на Родину семимесячного младенца и его родителей, являющихся гражданами Республики Казахстан», - сообщается в релизе «Казавиаспас».

В рамках реализации государственной программы «Саламатты Казакстан» в 2013 году приобретено дополнительно 10 вертолетов EC-145, что дало возможность обеспечить все областные центры Республики вертолетами санитарной авиации. Вертолеты находятся на круглосуточном дежурстве в каждом из областных центров страны, планируется в текущем году выполнить полеты по линии санитарной авиации в объеме более 2300 часов. Также вертолеты будут задействованы для нужд МЧС РК.



(THINK BUSINESS)

Вертолет Eurocopter надежный и удобный инструмент для вашего бизнеса.
Инвестируйте в лучшее.

Еврокоптер Восток
119180, г. Москва, Якиманская наб., д. 4, стр. 1
Тел.: (495) 663 15 56, факс: (495) 663 15 59
Info@eurocopter.ru
www.eurocopter.ru
www.eurocopter.com

* думайте о бизнесе
Thinking without limits

EUROCOPTER
VOSTOK

AN EADS COMPANY

Nextant G90XT первый полет совершит в текущем квартале

Американский авиапроизводитель Nextant Aerospace планирует выполнить первый полет своего турбовинтового самолета Nextant G90XT уже в первом квартале 2014 года, а осуществить первую поставку до конца года, сообщает издание Flightglobal. Официальные продажи Nextant G90XT стартуют в мае на выставке EBACE-2014.

Новый проект компании, Nextant G90XT, создан на платформе популярного турбовинтового самолета Beechcraft King Air C90 с обновленным планером, двигателями General Electric (GE) H80 и авионикой Garmin G1000. Ожидается, что стоимость самолета (покупка и владение) и его летно-технические характеристики позволят «оживить» уже стареющий парк King Air C90 за счет применения принципиально новых технологий. Предполагается, что самолет G90XT будет стоить около \$ 2,3 млн. в базовой

версии и будет предлагаться на рынке в нескольких вариантах, включая VIP, медицинский вариант и для специальных миссий.

Специально для владельцев G90XT производитель предлагает много дополнительных опций, обычно распространяющихся на бизнес-джеты. В компании считают, что парка находящегося в эксплуатации самолетов (более чем 1500 машин) вполне хватит для проекта.

По словам Президента компании Nextant Шона МакГью, проект Nextant G90XT - совершенно новая веха в истории компании. Уникальное сочетание производительности и экономики турбовинтового самолета Nextant G90XT сделают его одним из самых востребованных на рынке среди турбопропов этого класса.



VIP Gate to Moscow

**AVCOM-Domoddedovo
Business Aviation Center**

Доступен для чартеров

Global Jet Concept продолжает увеличивать европейский чартерный парк. В начале января 2014 года компания сообщила о начале продаж рейсов на 18-местный ACJ319 (бортовой номер LX-GVV), который будет базироваться в европейских аэропортах, включая Москву. Как комментирует директор Global Jet Concept по маркетингу и качеству обслуживания Абнер Тато, в 2011 году компания полностью обновила интерьер бизнес-джета (ранее самолет летал в мальтийской компании Privajet Ltd на правах лизинга и был частым визитером в российских аэропортах, *прим. BizavNews*). Теперь в распоряжении клиентов появилась современная система развлечений на борту, широкополосный Wi-Fi и другие незаменимые инструменты для ведения бизнеса в полете (факс, принтер и т.д.). На борту ACJ319 также установлена двухспальная кровать с ванной комнатой с душем. В случае необходимости конфигурацию лайнера мож-



но изменить и получить еще восемь полноценных односпальных мест.

«Современный и просторный ACJ319 сочетает в себе передовые технологии современного самолетостроения. Наличие дополнительных топливных баков, установленных в центральной части, позволяет ACJ319 иметь самую высокую дальность полетов среди всех самолетов класса ACJ. ACJ319 может преодолевать расстояния до 11000 км без посадки, что делает путешествие пассажиров, осуществляющих межконтинентальные перелеты, например из Москвы в Бангкок или из Майами в Лондон, в буквальном смысле роскошным», - комментирует г-н Тато.

Global Jet Concept была основана в 1999 году. За почти 15 лет работы компания приобрела внушительный опыт в управлении частными самолетами и в организации коммерческих перевозок и стала одной из крупнейших европейских авиакомпаний бизнес-авиации. Головные офисы Global Jet Concept находятся в Женеве и в Люксембурге, а представительства располагаются в Париже, Монако и Москве. Также недавно было открыто представительство в Пекине.

На сегодняшний день под управлением Global Jet Concept находится более 60 самолетов. Воздушный парк перевозчика состоит как из собственных воздушных судов, так и из самолетов частных владельцев, находящихся в управлении. Global Jet Russia базирует свои самолеты в столичных аэропортах Внуково и Шереметьево, а при необходимости выполняет рейсы и из Остафьево. «Российский» воздушный флот компании состоит из самолетов Dassault Falcon 7X, Bombardier Challenger 604, Gulfstream G200, Embraer Legacy 600, Dassault Falcon 900EX EASy, Gulfstream G450 и Gulfstream G550.

Любой бизнес-джет в паре касаний



Upcast JetBook



Перейдите прямо на страничку приложения, воспользовавшись камерой вашего iPad и размещенным слева QR-кодом. Или наберите Upcast JetBook в App Store.



Грузия продает два VIP-вертолета

Министерство экономики и устойчивого развития Грузии не может продать имеющиеся на своем балансе 2 вертолета французского производства типа Super Puma, которые власти купили несколько лет назад.

9 июня 2010 года, во время визита президента Грузии Михаила Саакашвили в Париж, было подписано соглашение о приобретении грузинским правительством у объединения Eurocopter двух вертолетов AS332L1 Super Puma. По данным блога ВМРД, номинально вертолеты закупаются как поисково-спасательные, однако, видимо, предназначены были главным образом для перевозки Саакашвили и других правительственных лиц. Вертолеты были поставлены Грузии в начале 2012 года, причем поставка их осуществлялась в обстановке секретности, и до недавнего времени не появлялось ни одного качественного фотоснимка этих машин. Известно, что вертолеты имеют бортовые номера «100» и «101», и, видимо, входят в состав авиации МВД Грузии, базируясь на аэродроме Алексеевка близ Тбилиси.

В Министерстве экономики Грузии заявили, что вертолеты в настоящее время находятся в режиме продажи, однако посредническая компания пока не смогла найти покупателя, который заплатит за них запрошенную министерством сумму. Вертолеты в настоящее время стоят на специальной стоянке, где за ними ухаживают до появления будущего хозяина.

Вопрос продажи данных вертолетов попал в центр внимания общественности в минувшем году. Бывший президент Михаил Саакашвили категорически был против продажи французских вертолетов. По его словам, эти вертолеты можно использовать как в военных, так и гражданских и спасательных целях.

PZL-Świdnik поставил пятый VIP-вертолет

23 декабря 2013 года ВВС Польши получили пятый и последний VIP-вертолет в рамках контракта, заключенного в 2011 году министерством обороны и PZL-Świdnik, дочерней компании AgustaWestland. Производитель уже поставил четыре W-3W Sokol VIP в распоряжение 1-й авиатранспортной базы ВВС Польши. В настоящее время все пять вертолетов, которые были поставлены в польские ВВС, используются для транспортировки военных и государственных служащих.

Никола Бьянко, управляющий директор PZL-Świdnik, говорит: «Очень приятно завершить поставку пяти вертолетов Sokol в VIP-конфигурации для польских ВВС. Мы очень рады, что вертолет производства Świdnik был выбран ВВС для выполнения важной задачи перевозки высокопоставленных чиновников Польши».

VIP-салон W-3WA Sokol имеет современный и элегантный интерьер с итальянским дизайном, который сделан из высококачественных материалов и обеспечивает комфортное рабочее пространство для



VIP-пассажиров. Он также оборудован аудиосистемой, которая интегрирована в систему вертолета. Это позволяет пассажирам общаться между собой, а с помощью мобильной телефонной системы они могут связаться с внешними абонентами. Салон оборудован дополнительной звукоизоляцией, которая обеспечивает низкий уровень шума.

В базовой версии W-3A Sokol является двухдвигательным вертолетом с максимальным взлетным весом 6400 кг и предназначен для перевозки до 14 человек. Максимальная крейсерская скорость вертолета составляет 235 км/ч, а максимальная дальность 734 км. Но с дополнительным топливным баком дальность может достичь 1180 км.

Avcon Jet Malta получила Global 5000

Avcon Jet Malta (100% «дочка» австрийского оператора Avcon Jet) приступил к эксплуатации нового бизнес-джета Bombardier Global 5000, который был получен компанией с завода производителя в начале января 2014 года. Новый самолет (бортовой номер 9H-TOR) стал вторым бизнес-джетом в мальтийском филиале Avcon Jet, который начал свою работу в феврале 2013 года (первым самолетом с мальтийской пропиской стал Embraer Legacy 600, который приступил к полетам в марте 2013 года). В 2014 году на Мальту будут «отправлены» еще несколько самолетов.

В течение 2013 года Avcon Jet заметно усилил свои позиции на российском и украинском рынках. Как комментируют в компании, спрос на услуги перевозчика в этих регионах стабильно растет. Благодаря гибкой ценовой политике и наличию во флоте различных типов бизнес-джетов, компании удалось сформировать пул постоянных заказчиков. Также для удобства своих клиентов Avcon Jet значительно увеличивает число воздушных судов в аэропортах Киева и Москвы.

Всего же в парке перевозчика на данный момент 24 воздушных судна, включая Airbus ACJ318. В аэропорту Вены, где находится штаб-квартира перевозчика, в основном сосредоточен флот легких и средних бизнес-джетов типа Cessna Citation CJ2+, CJ3, Excel и XLS, а также Hawker 750 и Bombardier Challenger 850.

В качестве дополнительных услуг компания предлагает финансирование и менеджмент воздушных судов, приобретение и продажу самолетов, консалтинг и управление активами. В феврале 2013 года компания открыла филиал на Мальте.

Парк G650 в Гонконге растет

«Гонконгский провайдер услуг бизнес-авиации Metrojet приступил к эксплуатации нового бизнес-джета Gulfstream G650, став первым оператором этого самолета как в Гонконге, так и на континентальном Китае. Самолет будет эксплуатироваться в интересах частного владельца, но также планируется, что новый бизнес-джет будет доступен и для выполнения чартерных рейсов из аэропорта Chek Lap Kok», - говорится в релизе компании.

Однако данная информация не совсем точна. Первым оператором флагмана Gulfstream все же стала компания Jet Aviation Hong Kong, которая в апреле 2013 года приступила к эксплуатации самолета также в интересах частного заказчика. А по оценке экспертов, в 2014 году в Китай и Гонконг может быть поставлено до 25 бизнес-джетов G650.

На 31 декабря 2013 года американский производитель поставил заказчику 47 машин (41 в течение прошлого года). Напомним, что первый серийный G650 был передан заказчику 20 декабря 2012 года, тогда первым владельцем нового бизнес-джета стал

американский мультимиллиардер и владелец сети казино Стив Уинн (Steve Wynn).

Компания Metrojet начала работать на рынке в 2005 году. Она входит в холдинг Kadoorie Group и параллельно является частью Hong Kong Aviation Group. Metrojet базируется в Hong Kong International Airport. Помимо услуг по выполнению чартерных рейсов компания владеет собственным FBO в аэропорту и станцией технического обслуживания. Также перевозчик активно работает на рынке долевого владения. В оперативном управлении Metrojet находятся более 30-ти самолетов, преимущественно китайских владельцев, включая Embraer Legacy 650 и Lineage 1000.

Сейчас Metrojet имеет сертификаты Part 145, выданные авиационными властями властей Бермуд, Каймановых островов, Таиланда, Китая и Канады (сертификат позволит Metrojet выполнять технические работы на самолетах различных типов, включая Gulfstream G150/G200/GIV/GV, Embraer EMB-135/145 (Legacy 650), Dassault Falcon серии 900 и Hawker Beechcraft серии 800).



Новые крылья «АК Барс Аэро»?

Как стало известно BizavNews, очередной бизнес-джет отправился в Татарстан. Скорее всего, речь идет о компании «АК Барс Аэро», которая будет эксплуатировать новый самолет Bombardier Challenger 605 (бортовой номер EI-TAT, 2013 года выпуска) в интересах частного владельца. Известно, что самолет был зарегистрирован в Ирландии, а приобретен через компанию Zeph Aviation, которая оказывает услуги по консалтингу и управлению воздушными судами.

Ранее, в середине июля 2013 года, «АК Барс Аэро» получила новый бизнес-джет Dassault Falcon 7X, который стал первым самолетом французского авиапроизводителя в воздушном парке компании. Самолет был внесен в свидетельство эксплуатанта «АК Барс Аэро» и получил российскую регистрацию (бортовой номер RA-09616).

Кроме вышеуказанных самолетов, VIP-парк «АК Барс Аэро» включает Bombardier Challenger-604/605/850, а также отечественные Як-40 в VIP-конфигурации. Также компания эксплуатирует 13 вертолетов (Ми-8, Robinson R44, Bell-407 и Bell-429).



В Татарстане в настоящее время сосредоточен один из самых крупных и молодых парков бизнес-джетов в стране. Так, правительство Республики Татарстан летает на Bombardier Challenger 604 и Challenger 605, ОАО «Татнефть» – на Challenger 604 и Challenger 605, ООО «Группа компаний «Профит» – Challenger 300, ОАО «ТАИФ» – Challenger 300, Challenger 850 и Global 5000, ГК «Нэфис» – Challenger 850, ОАО «КАМАЗ» – Embraer Legacy 600.

Challenger 605 является преемником популярной модели 604 от компании канадского производителя самолетов бизнес-класса Bombardier Aerospace, который в течении 10 лет удерживал позиции лидера продаж среди бизнес-джетов большого класса. Пер-

вый полет испытательного образца был выполнен 22 января 2006 года. Challenger 605 был впервые представлен в ноябре 2005 года на выставке NBAA и сертифицирован в октябре 2006 года. Challenger 605 оборудован комплектом авионики Rockwell Collins Pro Line 21, заменив Pro Line 4 на самолете Challenger 604. Салон Challenger 605 был полностью обновлен, и отличительными особенностями являются увеличенные на 14% иллюминаторы салона самолета, позволяющие на 30% лучше освещать салон самолета естественным освещением, новая кухня и уборная, свободный доступ в интернет и использование спутникового телефона в полете. Challenger 605 поступил в эксплуатацию в авиакомпании и частным клиентам в 2007 году.

«Газпром Авиа» модернизирует свои Falcon 900EX EASy

ООО «Авиапредприятие «Газпром Авиа» (100% дочернее предприятие ОАО «Газпром», учреждено 3 февраля 1995 года) до 22 января 2014 года проводит **открытый запрос** предложений для модернизации комплекса авионики до EASy II на воздушных судах Falcon 900EX EASy. Речь идет о четырех самолетах (RA-09003, RA-09006, RA-09008 и RA-09600). Начальная цена оборудования всех четырех самолетов варьируется от 1 млн. 15 тысяч евро до 1 млн. 70 тыс. евро (под каждый самолет определена своя начальная цена лота).

В настоящее время «Газпром Авиа» – крупнейший оператор самолетов Dassault Falcon в России, в парке которого эксплуатируется шесть машин (самолеты

выполняют рейсы исключительно в интересах ОАО «Газпром»), которые базируются в аэропорту «Остафьево».

Авионика EASy II является второй версией линейки SmartView, разработанной для обеспечения инновационных функциональных возможностей в самых современных кабинах экипажа. Например, программное обеспечение синтетического видения Dassault SmartView полностью интегрируется в бортовую систему EASy, основанную на архитектуре Primus Epic1. SmartView базируется на расширенной системе предупреждения сближения с землей – Enhanced Ground Proximity Warning System - EGPWS - ландшафтная база которой обладает беспрецедентным набором

данных, благодаря 800 миллионам часов тестовых полетов на коммерческих самолетах, бизнес-джетах и вертолетах по всему миру.

В комплект EASy II также входит спутниковая система контроля и коррекции - Satellite Based Augmentation System с Локализатором производительности с вертикальным наведением - Localizer Performance with Vertical Guidance. Система обеспечивает вертикальное наведение по приборам во время захода на посадку, повышая точность и доступность навигации. Кроме того, EASy II совместим с Европейской геостационарной навигационной службой (EGNOS), недавно внедренной системой, позволяющей проведение большего количества точных, безопасных и эффективных посадок в европейских аэропортах. EGNOS является аналогом американской Глобальной системы распространения дифференциальных поправок (WAAS - Wide Area Augmentation System).

«Авионика Primus Epic, на которой базируется EASy II, оснащена системой SmartRunway Honeywell для минимизации риска захода на взлетно-посадочную полосу, обеспечивая своевременное оповещение членов экипажа в случае экстренного снижения, позволяющей проведение большего количества безопасных и эффективных посадок в европейских аэропортах (самолет приближается к ВВП со слишком «высокого» расстояния, слишком быстро или не настроен должным образом). Встроенная в EASy II функция автоматического снижения (Automatic Descent Mode) автоматически включается в случае разгерметизации кабины на больших высотах, а также при потере дееспособности экипажа автопилот немедленно с максимальной скоростью выводит самолет на безопасную высоту», - комментируют в компании производителе.



Под колпаком

В январе 2014 года вступили в силу новые правила (API) предоставления информации о рейсах бизнес-авиации, прилетающих и вылетающих из Мексики. Согласно новым требованиям, теперь компания-оператор или частный владелец воздушного судна должны передавать данные в электронном виде о маршруте полета, членах экипажа и пассажирах за 30 минут для рейсов продолжительностью более одного часа, или сразу после закрытия трапа для маршрутов менее часа. Все данные уходят в национальное иммиграционное агентство и призваны как усилить меры безопасности, так и отследить реальные передвижения мексиканцев с целью недопущения возможности налоговых недоборов. Аналогичные правила уже применяются для рейсов коммерческой авиации.

Основные провайдеры услуг бизнес-авиации в стране хотя и неохотно, но все же готовы предоставлять запрашиваемые данные в электронном виде. Так, Universal Weather & Aviation и FltPlan.com имеют в своем распоряжении программу eAPIS, разработанную компанией Aginc и хорошо «протестированную» в ряде стран.



Но крупные операторы, работающие в стране, явно лишены оптимизма. Ведь данные меры идут явно в разрезе с одним из главных принципов бизнес-авиации – конфиденциальностью. Мексиканский рынок бизнес-перевозок один из самых сильных в регионе, и его объемы растут из года в год. Но и специфики полетов бизнес-авиации здесь хватает. И если крупные мексиканские корпорации и компании все же пойдут на эти вынужденные меры, то, что делать с многочисленной армией владельцев небольших воздушных судов, которые разбросаны по всей стране и вдалеке от «цивилизации»? Основные маршруты мексиканских частников – полеты внутри страны и в соседние американские штаты. Ранее по этим направлениям существовала исключительно уве-

домительная система получения разрешений, без каких-либо дополнительных требований. Только по прилету в пункт назначения при необходимости осуществлялись дополнительные действия со стороны либо иммиграционных служб, либо силовых структур.

Однако до сих пор не совсем понятен механизм штрафных санкций. В ведомстве говорят как о классических штрафах, так и о формировании так называемого «черного списка» злостных нарушителей, которые по мере набора определенного количества нарушений могут попасть под достаточно мощную налоговую проверку, но уже всего бизнеса. Но это пока лишь мнения источников в налоговых органах.



Embraer преподнес сюрприз под конец года

Бразильский авиапроизводитель Embraer встретил новый год явно в приподнятом настроении. Несмотря на многие негативные прогнозы, Embraer смог не только сохранить прошлогодние показатели, но и продемонстрировать рост поставок почти на 20%. По итогам 2013 года Embraer передал заказчикам в общей сложности 119 бизнес-джетов, при этом 53 самолета – в четвертом квартале, из которых: восемь Phenom 100, 30 Phenom 300, 12 Legacy 650 и три Lineage 1000. Всего же за 2013 год Embraer поставил 90 легких самолетов и 29 самолетов с большой кабиной.

Напомним, что в 2012 году бразильский производитель поставил 99 бизнес-джетов (так же, как и в 2011 году) на общую сумму в \$1,252 млрд. (29 Phenom 100,

48 Phenom 300, 17 Legacy 650, 2 Lineage 1000 / E190 Head of State и 3 Shuttles (ERJ и E-Jets)).

Среди главных событий прошлого года для бразильского авиапроизводителя можно отметить, конечно же, первый полет Legacy 450 и сертификационные летные испытания Legacy 500. Legacy 500, как и его меньший собрат Legacy 450 (занимает промежуточную нишу между средним и легким классом), представляет собой совершенно новую разработку, и они унифицированы между собой на 95%. На самолеты устанавливается авионика Pro Line Fusion компании Rockwell Collins; кроме того, они имеют электродистанционную систему управления (fly-by-wire).

Практическая дальность полета Legacy 500 с двумя

пилотами и четырьмя пассажирами на борту составит 3000 морских миль (5500 км), максимальная высота полета — 45000 футов (13,7 тыс. м), крейсерская скорость — 0,82М. Максимальная вместимость бизнес-джета составляет два пилота и 12 пассажиров. Однако у самолета возникли небольшие проблемы с сертификацией в FAA – ведомство в 2011 году выпустило новые нормы одобрения оборудования пассажирского салона, к чему производитель не был готов.

Что же касается Legacy 450, то при последнем апгрейде программы дальность полета бизнес-джета с четырьмя пассажирами увеличилась до 2500 морских миль, то есть на 200 миль больше, чем в начальной спецификации. Это было достигнуто за счет увеличения количества топлива и роста взлетной массы.



AirClub выходит в интернет

AirClub, европейский альянс операторов бизнес-авиации, 16 января 2014 года объявил о запуске совершенно новой платформы онлайн-бронирования B2C (оператор – клиент). Портал AirClub.aero объединяет самый большой флот корпоративных самолетов по всему миру, предлагая клиентам возможность немедленно проверить доступность и забронировать самолет напрямую у оператора по его ценам. Запуск платформы онлайн-бронирования совпал с первой

годовщиной выхода AirClub на международный рынок бизнес-авиации.

С момента своего основания в 2012 году AirClub сразу начал разрабатывать инструмент онлайн-бронирования, который сейчас представлен в полностью готовом виде. В настоящее время в альянс входит восемь европейских операторов – ACM AIR CHARTER, Air Alsie, AIR HAMBURG, FLYINGGROUP, GlobeAir,



PrivatAir в AirClub «отвечает» за крупный размер



London Executive Aviation, Masterjet и PrivatAir, совместный флот которых насчитывает более 127 самолетов, начиная от лайнеров типа BBJ и ACJ и заканчивая Citation Mustang и Beechcraft King Air 200. В долгосрочной перспективе AirClub планирует объединить 50 операторов с общим парком в 1000 самолетов, что сделает его ведущим игроком отрасли не только в Европе, но и за ее пределами.

Цены в новой системе предоставляются непосредственно операторами, и рейс оплачивается с помощью кредитной карты в онлайн. При этом клиенты не обязаны брать на себя обязательство вылетать определенное количество часов и не должны вносить депозит.

«Мы хотим сделать бронирование бизнес-джетов таким же простым, как бронирование билетов на коммерческую авиакомпанию. Наши клиенты ожидают дополнительные услуги и роскошь на всех уровнях, и используя AirClub.aero они смогут найти правильный самолет для своих нужд, по правильной цене, непосредственно у оператора и всего за несколько кликов», - говорит Кристиан Хатж, председатель AirClub и старший вице-президент PrivatAir.

Портал AirClub.aero уже работает в полном объеме.

«Аппетит приходит во время еды»

Luxaviation Group продолжает активно укрепляться на европейском рынке бизнес-перевозок, превращаясь из локального оператора в крупного игрока. На текущей неделе представители компании официально подтвердили ранее появившуюся информацию о приобретении очередного европейского бизнес-оператора – французской компании Unijet. Это далеко не первое приобретение люксембургской группы, и как отмечают эксперты – не последнее. В июле 2013 года Luxaviation Group приобрела крупного бельгийского оператора Abelag Aviation, а в 2011 – немецкую компанию FairJets.

После поглощения Unijet, Luxaviation будет иметь парк из 60 самолетов и штат, состоящий из 350 человек. Кроме этого, Luxaviation достанется и FBO Unijet, расположенный в парижском аэропорту Ле-Бурже. Так же, как и в ситуации с Abelag Aviation, менеджмент Luxaviation не раскрывает детали сделки, предлагая подождать до официального подписания соответствующих документов. Но уже сейчас известно, что Unijet был приобретен через Abelag Aviation, и, скорее всего, компания не сохранит бренд французского оператора. Это значит, что речь идет о полном поглощении.

Впрочем, паники в стане Unijet не наблюдается. Как комментируют представители французского оператора, в результате сделки ни одна из сторон не пострадает, персонал не будет ущемлен в правах (все сотрудники автоматически переходят на работу в «новую компанию»), а создание столь мощной авиационной структуры на базе «компаний с культурной общностью и близкой корпоративной культурой», безусловно, позитивно повлияет на общий бизнес Luxaviation. Luxaviation была образована в 2008 году. В декабре 2011 года компания слилась с немецким бизнес-пере-

возчиком FairJets, сохранив свое название. Компания базируется в международном аэропорту Люксембурга с воздушным парком в 17 самолетов, среди которых Cessna Citation XLS, Embraer Legacy 600 и Bombardier CL 300/604.

Среди активов, которые достались Luxaviation после покупки Abelag Aviation – флот из 17 собственных воздушных судов: два Falcon 7X, три Falcon 2000EX, два Citation Excel, два Learjet 45XR и по одному Citation CJ3, Citation CJ2, Learjet 45 и Challenger 600, а также три Phenom 100 и Beechcraft King Air 200. Еще 16

бизнес-джетов находились в управлении Abelag. Так же бельгийский оператор владел собственным FBO в брюссельском аэропорту (Abelag Aviation Brussels National). Ежегодно Abelag обслуживал более 20000 пассажиров.

После же приобретения Unijet, люксембургская компания, помимо выше указанного FBO в Ле-Бурже, получила в собственность парк оператора, состоящий из самолетов Cessna CJ3, Hawker 800XP, Falcon 50, Falcon 900EX, Falcon 7X и Bombardier Global Express.



Декор высокого полета

Натуральные волокна, чувственные и роскошные оттенки, высококачественная кожаная отделка, текстиль в стиле 1940-х годов... Дизайнер Жан-Луи Денио полностью изменил интерьер самолета Falcon 2000, сконструированного французской авиакомпанией Dassault Aviation.

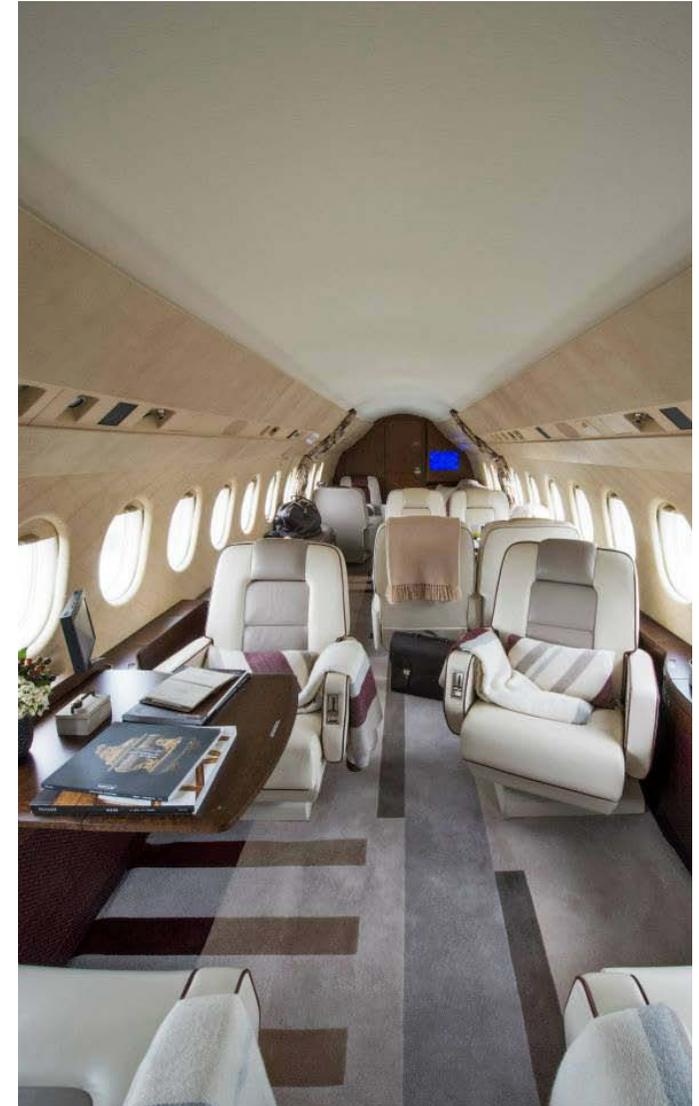
Для Жана-Луи это был первый проект по созданию интерьера бизнес-джета. Владельцы самолета много раз обращались к Денио с несколькими проектами квартир в Нью-Йорке и Париже, а также загородного дома. Интерьер самолета несколько лет не менялся, и как только появилась идея об изменении внутреннего оформления лайнера, его владельцы ни минуты не думали в выборе дизайнера.

Задача заключалась в воссоздании одновременно роскошного и сдержанного, а самое главное, комфортного и технологичного интерьера со всеми удобствами во время перелета. Трудности в разработке концепции интерьера заключались в соблюдении технических норм и правил, установленных для воздушного судна, а также ограничений в использовании разрешенных для авиации материалов. В



использовании отделочных тканей дизайнер остановил выбор на натуральных тканях от ведущих текстильных домов Франции, таких как шерсть альпаки, хлопок, конский волос, кожа, замша. Кабина самолета состоит из трех зон и включает 12 посадочных мест.

В первой зоне самолета расположены комфортные кресла в кожаной обивке цвета слоновой кости с темно-серыми вставками и контрастной окантовкой бордового цвета. Кресла во второй зоне в той же обивке, но со светлыми вставками перфорированной кожи и эффектным кантом темно-серого цвета. В третьей зоне кабины самолета находится раскладной диван в гладкой ткани с мотивом рисунка «Les Meteores», созданный Жаком-Эмилем Рульманном для текстильной мануфактуры Prella. В решении напольного покрытия были выбраны 100% шерстяные ковры с ассиметричными орнаментами гонконгской ковровой фабрики Tai Ping Carpet, которая производит высококачественные текстильные покрытия специально для интерьеров бутиков, яхт, бизнес-джетов, отелей и ресторанов. Утонченные высококачественные материалы гармонично соединены между собой в единую концепцию. В отделке перегородок, стен и барной зоны применен кап.



продолжение ►

Из капов, как известно, получают очень необычную древесину со сложной текстурой волокон, которая ценится за свою красоту, а ее редкость делает ее еще более дорогой. Детали барной стойки выполнены из серебра, поверхность столешницы и стены покрыты замшей и кожей с тиснением под ската. Внимание к деталям, приглушенные серо-коричневые тона и матовые оттенки серебра создают атмосферу изысканности, комфорта и сдержанной роскоши.



«Все эти натуральные, исключительной выработки материалы очень сильно напоминают идею оформления интерьера роскошных Кадиллаков 1950-х гг.», - говорит Денио. «В целом, я хотел создать нечто лимитированное, уникальное, при этом, чтобы необходимая функциональность и высокая технологичность не влияли на приватность пространства, его камерность и не кричащую роскошь, которая не сразу бросается в глаза, а распознается в ее деталях. Я добивался сочетания мягких, естественных цветов и материалов, которые бы создали атмосферу, вдохновляющую на мечты о предстоящем путешествии».

Французский архитектор Жан Луи Денио, выпускник школы дизайна Samondo в Париже, несколько лет назад открыл свою собственную дизайн-студию. Сегодня Жан Луи один из самых востребованных дизайнеров в мире. По мнению Architectural Digest в США, во Франции и Испании, а также ведущих российских изданий, Жан-Луи входит в Топ 100 лучших современных дизайнеров. Ведущие специализированные интерьерные издания неотступно следят за работой декоратора, регулярно публикуя его работы. Интерьеры Жана Луи Денио отражают его особенный стиль: элегантный, педантичный, с элементами античности. В его дизайнерских решениях читается стремление мастера к балансу и симметрии. Изысканные архитектурные проекты Жана-Луи основаны на классическом французском дизайне с элементами стилей разных эпох и ориентированы на современные тенденции в интерьере. Поэтому творения декоратора остаются вне времени. Оттачивая уровень мастерства все тоньше, Жан-Луи Денио достиг вершины профессионализма и не останавливается на достигнутом, пользуясь оправданной репутацией одного из самых востребованных международных дизайнеров интерьера.

Источник: Luxury-Info

