



В последнее время вертолетная тематика стала занимать значительную часть нашего внимания. И этому есть объяснение: либерализация воздушного законодательства дала толчок развитию АОН, потянув за собой развитие инфраструктуры. И в авангарде этого процесса идет вертолетная техника. Множество вертолетов, обосновавшихся в московском регионе, заставляют власти искать им народно-хозяйственное применение. Так, на этой неделе стало известно, что планируемые транспортно-пересадочные узлы в Москве смогут принимать на крыше вертолеты. То есть, вертолеты хотят встроить в систему общественного транспорта столицы. Насколько эта идея будет пользоваться популярностью, пока сказать сложно, но видно, что вертолеты становятся все ближе и ближе к народу.

А еще на этой неделе австрийской компании Diamond Aircraft было сделано предложение, от которого на фоне политической ситуации между Россией и Европой сложно отказаться. Губернатор Свердловской области Евгений Куйвашев предложил руководству Diamond максимально локализовать свои производства в регионе. И в этом есть резон, так как таким образом производитель обезопасит себя от политических решений ЕС и сможет спокойно работать на российском рынке.

Также заметным событием недели стало подписание партнерского соглашения между Airbus и Aerieon. Наконец, после долгих поисков, американский стартап нашел производственного компаньона, а у европейского производителя появился шанс продолжить историю Конкорда.



## Diamond Aircraft предложили локализацию

В качестве еще одной площадки в России, помимо Уральского завода гражданской авиации, для размещения производств может быть использована территория ОЭЗ «Титановая долина»

стр. 18



## Из вертолета в метро

Вертолетам могут разрешить садиться на крыши московских транспортно-пересадочных узлов: столичные власти разработали схему развития вертолетного движения в городе и до конца года направят документ на согласование в правительство

стр. 19



## Вертодром во Внуково-3 заработает осенью 2015

Проект создания в Центре Бизнес Авиации «Внуково-3» современного вертолетного комплекса, который был анонсирован осенью 2013 года, идет полным ходом

стр. 20



## Airbus Group и Aerieon Corporation – партнеры

Для компании Aerieon это сотрудничество станет шагом вперед на пути к дальнейшей разработке и коммерциализации сверхзвукового делового самолета бизнес-класса Aerieon AS2

стр. 21

ЭТИМ ВСЕ СКАЗАНО



## Традиционная встреча

4 сентября 2014 года в рамках X Международной выставки и научной конференции по гидроавиации ГИДРОАВИАСАЛОН-2014 состоялся форум «Развитие деловой авиации в южных регионах России». Организатором форума выступила Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации (ОНАДА). Форум стал очередным мероприятием ОНАДА, проводимым в Геленджике. В этом году в программу были включены такие темы, как комплексные исследования в области создания перспективных региональных и местных авиатранспортных систем России и перспективы развития услуг бизнес-авиации в аэропортах Краснодарского края, производство композитных компонентов для воздушных судов и производство самолетов-амфибий с использованием композитных материалов, а также производство интерьеров воздушных судов деловой авиации, технико-экономические аспекты эксплуатации деловых самолетов и роль отраслевых объединений и добровольных стандартов в развитии отрасли.

Форум проходил в Международном аэропорту «Геленджик» и параллельно со статической экспозицией.

Первый форум состоялся в рамках деловой программы выставки «Гидроавиасалон – 2012» и получил высокую оценку участников собрания и организаторов выставки. Программа включала в себя доклады, посвященные развитию инфраструктуры аэропортов Краснодарского края в преддверии Олимпиады в Сочи в 2014 году, общим и локальным тенденциям развития деловой авиации в регионе, а также организации летно-технической эксплуатации воздушных судов деловой авиации, роли международных отраслевых объединений в развитии отрасли, принципам организации работы авиационных центров.

Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации (ОНАДА) в настоящий момент объединяет более 100 компаний, как членов, так и ассоциированных членов, которые активно работают на российском рынке деловой авиации. ОНАДА создана с целью представления и защиты интересов ее членов, организации работы по формированию рынка деловой авиации в России и его развитию, созданию условий для успешной предпринимательской деятельности компаний-участников рынка деловой авиации.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288  
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPHX; AFTN: ULLLJPHX  
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

## Центрально-азиатский рынок в фокусе Aeropodium

Британская компания Aeropodium в очередной раз становится организатором симпозиума «Рынок деловой авиации Центральной Азии», который состоится 25-26 сентября 2014 года в Алматы, Казахстан.

В работе форума примут участие ключевые игроки рынка стран Центральной Азии, ведущие производители и операторы. Как отмечается в релизе Aeropodium, на конференции выступят авторитетные спикеры, представляющие все сегменты деловой авиации из компаний ICM Group, Registry of Aruba, CIT, Swan Aviation, Satcom Direct, MLR Worldwide Aviation Services, Aero-Pioneer Group, Airbus Corporate Jets и другие.

Основными темами мероприятия станут финансирование сделок купли-продажи воздушных судов, проблемы поддержания летной годности, управляющие компании, особенности коммерческой эксплуатации воздушных судов в зарубежном регистре, региональный рынок авиатакси, черный список EASA, без-

опасность полетов, интернет технологии в области продаж рейсов, а также свои исследования рынков представят ряд консалтинговых агентств.

Главными спонсорами мероприятия выступят Gulfstream, Satcom Direct, Titan Aviation, MicroJetNetwork.com, а также Registry of Aruba.

Казахстан в качестве страны проведения симпозиума был выбран не случайно. Именно здесь, как отмечают аналитики, активно развивается нефтяная и газовая промышленность, а также банковские и финансовые институты, увеличивается количество совместных компаний, что существенно повышает спрос на услуги деловой авиации. Сегодня Казахстан имеет самый большой суммарный парк самолетов деловой авиации в регионе. Сейчас в национальном регистре страны эксплуатируется 31 самолет (семь из которых – турбовинтовые), еще около 50 воздушных судов «прописались» в зарубежных регистрах.



Фото: Марина Лысцева

**Крылья Вашего бизнеса**

Центры деловой авиации в Москве и Санкт-Петербурге

Реклама



- Терминал А для пассажиров деловой авиации
- Ангарное хранение воздушных судов
- Организационное обеспечение полетов
- Наземное обслуживание воздушных судов
- Вертолетная площадка «Шереметьево-А»

**АВИА ГРУПП НОРД**  
деловая авиация

АФТН:  
УЛАНУРДЬ

**АВИА ГРУПП**  
ГРУППА КОМПАНИЙ

АФТН:  
УУЕЕАХНЬ

**8 800 234 10 01**

client@avia-group.ru  
www.avia-group.ru

## Для интересующихся связью

Компания Satcom Direct приглашает всех желающих посетить международные семинары, посвященные последним тенденциям в сфере спутниковой связи и тренингу по услугам, предоставляемым компанией Satcom Direct.

### Темы семинара:

- Последние тенденции в сфере услуг спутниковой связи для деловой авиации
- Новые STC на спутниковое оборудование для ВС от различных производителей
- Свежая информация о новых услугах Satcom Direct и текущих разработках на ближайшее будущее

- Презентации от службы технической поддержки и специалистов по обучению
- Свободное обсуждение любых вопросов со специалистами компании

Вход на мероприятие свободный, однако, для наилучшей организации компания будет признательна, если Вы зарегистрируетесь заранее, перейдя на [страницу](#) регистрации.

Семинар пройдет 14 октября с 10:00 до 16:00 в гостинице Intercontinental Tverskaya, по адресу: г. Москва, ул. Тверская 22



## УХОД ЗА ИНТЕРЬЕРОМ И ЭКСТЕРЬЕРОМ ВАШЕГО БИЗНЕС ДЖЕТА

- КАЧЕСТВО
- ОТВЕТСТВЕННОСТЬ
- ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДХОД



ЧЛЕН  
ОБЪЕДИНЕННОЙ  
НАЦИОНАЛЬНОЙ  
АССОЦИАЦИИ  
ДЕЛОВОЙ  
АВИАЦИИ

Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации



МОСКВА. АЭРОПОРТ "ШЕРЕМЕТЬЕВО"

## В Янтарный край на бизнес-джете

По словам губернатора Николая Цуканова, в Калининградском аэропорту «Храброво» планируется сооружение терминала по приему самолетов бизнес-авиации, сообщает Интерфакс.

«Когда мы говорим о комплексном развитии региона как туристического кластера, речь заходит и о модернизации аэродрома «Храброво», которая сегодня уже идет. Но мы понимаем, что в нашем аэропорту должен быть построен терминал для приема самолетов бизнес-авиации», - сказал губернатор.

По его словам, интерес к этому проекту проявляют инвесторы. При этом в настоящее время его реализация сдерживается отсутствием необходимого участка земли, необходимого для строительства терминала, стояночных площадок, корпусов обслуживания частных самолетов.

Губернатор подчеркнул, что в районе аэродрома есть подходящие земельные площади, ранее де-факто принадлежавшие министерству обороны РФ.

«В настоящее время правительство области помогает военным оформить документы для последующей передачи земли в региональную собственность. Как только это будет сделано, проект строительства терминала для бизнес-авиации может быть принят к реализации», - отметил Цуканов.

Он привел в пример аэропорт Риги, который принял порядка 300 самолетов бизнес-авиации, доставивших пассажиров на музыкальный фестиваль в Юрмале. «С учетом того, что мы намерены проводить у себя на побережье в Светлогорске аналогичный фестиваль, потребности «Храброво» в таком терминале вырисовываются весьма отчетливо», - добавил губернатор.



ЛУЧШИЕ КАДРЫ У НАС!  
*Avia* Успех



ПОДБОР ЛЕТНЫХ  
ЭКИПАЖЕЙ И  
АВИАЦИОННЫХ  
СПЕЦИАЛИСТОВ

+7(495) 507-30-98  
[www.avia-uspeh.ru](http://www.avia-uspeh.ru)

## Avanti EVO поделят на доли

Немецкий оператор AirGo Flugservice и консалтинговое агентство Fractional Jet Europe (FJE) объединили свои усилия по выводу на европейский рынок первой программы долевого владения для самолета Piaggio P180 Avanti. Проект будет работать под брендом Route 1 Aviation.

В настоящее время партнеры ведут переговоры с инвесторами и до конца месяца планируют разместить заказ на последнюю версию двухмоторного турбопропа - Avanti EVO.

«Сейчас мы предлагаем карточную программу (блок-часы), чтобы показать Avanti II потенциальным долевым клиентам», - говорит основатель и исполнительный директор FJE Крис Муди. «Мы планируем получить первый EVO в начале следующего года, а пополнение флота будет происходить в соответствии со спросом». Четыре самолета Avanti II компании AirGo будут продолжать обслуживать «карточных» клиентов, в то время как EVO станет использоваться исключительно в долевого программе.

Проект семиместного Avanti EVO стоимостью \$7,4 млн. был запущен в мае 2014 года как обновление двухдвигательного Avanti II. EVO получил множество улучшений по сравнению с предшественником: обновленный и тихий салон, улучшенные функции безопасности и рост летных характеристик благодаря законцовкам крыла, новым мотогондолам, реконструированному переднему крылу и пятилопастным композитным саблевидным винтам.

Летные испытания EVO начались в феврале 2014 года, и к настоящему времени опытный самолет налетал более 100 часов. Сертификация и ввод в эксплуатацию запланирован на четвертый квартал этого года.

## ACS сообщает о хороших результатах первого полугодия

Компания Air Charter Service, ведущий мировой авиаброкер, сообщает о сильных результатах первой половины этого года во всех трех своих подразделениях. Причем выросли как доходы, так и количество выполненных рейсов.

Председатель компании Крис Лич отмечает: «Данные по всем направлениям показывают приятные значения. Каждый отдел – частные самолеты, коммерческие авиалайнеры и грузовые перевозки – выросли более чем на 10% по количеству чартеров, а наша общая выручка в полугодии, закончившемся 31 июля, увеличилась на 10% до £ 135 млн. (\$ 230 млн.)».



«Коммерческие лайнеры – наше самое молодое подразделение, и по понятным причинам в нем был наибольший прирост, который оправдывает наши инвестиции в кадры и технологии. У нас есть планы расширения этого продукта в некоторых из наших офисов, которые в настоящее время не имеют специалистов по коммерческим самолетам».

«Наш грузовой отдел, по всей видимости, выздоровел по сравнению с 2013 годом, который, по моему мнению, и вся отрасль согласилась бы со мной, стал плохим годом для рынка в целом. После медленного начала года показатели выросли на 22% в годовом исчислении».

«В то время как некоторые офисы нашего подразделения частных самолетов выросли больше, чем другие, общий рост был довольно равномерным, и в целом рост количества чартеров составил 10,2%».

«Результаты также показывают гораздо более высокие темпы роста во втором квартале. Если тенденция последних трех месяцев продолжится и во второй половине года, то мы получим рекордный год по доходам и продажам. Я чувствую, что эти результаты отражают постоянные инвестиции в нашу всемирную инфраструктуру. Мы наняли лучших специалистов по всему миру и разработали собственные ИТ-системы и продуктовую линейку, а также открыли новые офисы – совсем недавно, в мае, в Хьюстоне. Крайне приятно видеть, что такие инвестиции окупаются».

«Я считаю, что если мы будем продолжать инвестировать так же, как делали до этого, то мы достигнем нашей конечной цели – в ближайшие пять-десять лет стать самым большим чартерным авиаброкером в мире по всем трем секторам».

## NetJets China начинает полеты

NetJets Business Aviation Limited (NetJets China) сообщает о получении 23 сентября 2014 года долгожданного сертификата эксплуатанта (Part 135) китайских авиационных властей (Civil Aviation Administration of China). Китайское подразделение американского оператора создано в партнерстве с консорциумом китайских инвесторов (во главе с Hony Jinsi Investment Management) и частным инвестиционным фондом семьи Фунг (Fung Investments). Ранее, в середине июня, NetJets China получила разрешение на работу в стране, а в июле – сертификат Part 145. Таким образом, компания, которая еще в 2012 году анонсировала свой «китайский проект», начинает работу.

Во время прохождения процедуры сертификации NetJets China продолжала активную подготовку к началу полетов. Компания полностью укомплектовала штат сотрудников и создала полноценное структурное подразделение. Также были заключены договоры с поставщиками топлива, хендлинговыми компаниями и центрами ТОиР. Сейчас в Китае находятся два самолета компании (Hawker 800XP), которые сразу же после получения сертификата эксплуатанта приступят к полетам.

Ожидается, что основной бизнес-моделью NetJets China станет предоставление услуг по долевному владению частными самолетами. Пока NetJets China предлагает клиентам из Китая специальную программу Private Jet Travel Card. Базироваться NetJets China будет в китайском Чжухай.

Получение китайского сертификата было связано с рядом проблем. Ранее назывались сроки конец 2013 года – первый квартал 2014 года, однако в силу разногласий по распределению долей в будущем СП процесс немного растянулся.

## Global Jet приобрел 15-й Global

Компания Global Jet Concept приобрела очередной самолет Bombardier Global XRS (полностью отремонтированный в 2013 году), который стал пятнадцатым воздушным судном данного типа в парке оператора. Это делает компанию крупнейшим в мире эксплуатантом популярного семейства канадского производителя (в парке оператора Global 5000, Global Express XRS и Global 6000).

Как рассказали BizavNews в компании, 12-местный самолет (бортовой номер LX-NYO) внесен в люксембургское свидетельство эксплуатанта компании (Global Jet Luxembourg), будет базироваться в Европе и полностью доступен для чартерных рейсов. Как комментируют в Global Jet Concept, он сертифицирован для полетов по ETOPS-180 и способен выполнять беспосадочные перелеты из Мадрида в Сан-Паулу или из Лондона в Ванкувер.

Global Jet Concept была основана в 1999 году. За почти 15 лет работы компания приобрела внушительный опыт в управлении частными самолетами и в организации коммерческих перевозок и стала одной из крупнейших европейских авиакомпаний бизнес-авиации. Головные офисы Global Jet Concept находятся в Женеве и в Люксембурге, а представительства располагаются в Париже, Монако и Москве. Также недавно было открыто представительство в Пекине.

На сегодняшний день под управлением Global Jet Concept находится более 60 самолетов. Воздушный парк перевозчика состоит как из собственных воздушных судов, так и из самолетов частных владельцев, находящихся в управлении. Global Jet Russia базирует свои самолеты в столичных аэропортах Внуково и Шереметьево, а при необходимости выполняет рейсы и из Остафьево.



## Nextant продает первый самолет в Новую Зеландию

Американский производитель Nextant Aerospace сообщает о продаже первого самолета Nextant 400XTi в Новую Зеландию. Первая машина приобретена Skyline Aviation, которая входит в службу новозеландской воздушной скорой помощи, в медицинской конфигурации. Ожидается, что самолет будет поставлен заказчику в середине декабря 2014 года.

По мнению представителей Skyline, новый самолет обладает потрясающими возможностями для работы не только в стране, но и Океании и ряде островов южной части Тихого океана. «Когда мы выбирали воздушное судно, нам было важно заполучить машину с хорошей дальностью и возможностью установки современного медицинского оборудования. В итоге мы получили современный реактивный самолет с прекрасными летно-техническими характеристиками и возможностями, который сможет доставить пациентов на расстояние до 2000 миль и на аэродромы с короткими взлетно-посадочными полосами», - комментируют в Skyline.

«Nextant 400XTi обладает функционалом санитарного самолета со всеми необходимыми средствами жизнеобеспечения, доступными по первому требо-

ванию. Адаптированная опора сидений позволяет изменять конфигурацию из самолета VIP-класса в полностью оснащенный санитарный самолет с возможностью расширенной СЛР (сердечно-легочной реанимации) менее чем за 30 минут. Исключительная точность выдерживания графика вылетов дает уверенность, что самолет прибудет вовремя. Система, прошедшая заводские испытания, поставляется компанией Spectrum Aeromed, мировым лидером в области разработки и производства оборудования для санитарных самолетов. Оборудование для санитарного самолета – это система ручной загрузки, крепление и носилки, трап для каталки с монтажными стойками, стол для оборудования, баллон с кислородом на 3500 литров, инвертор, сдвоенные воздушные насосы, вакуумный насос, четыре стойки для внутривенных вливаний», - рассказывают в Nextant Aerospace.

В настоящее время Nextant Aerospace выпускает один тип самолета – легкий 400XT, который изготавливается на базе Hawker 400A/XP. В мае 2013 года сам 400XT подвергся незначительной доработке и поменял имя на 400XTi. Он стал немного тише и получил немного больший пассажирский салон. А осенью 2013 года Nextant Aerospace запустил очередной проект по производству кардинально модернизированных самолетов. Новый проект – Nextant G90XT, создан на платформе популярного турбовинтового самолета Beechcraft King Air C90 с обновленным планером, двигателями General Electric (GE) H80 и авионикой Garmin G1000. Ожидается, что стоимость самолета (покупка и владение) и его летно-технические характеристики позволят «оживить» уже стареющий парк King Air C90 за счет применения принципиально новых технологий. Предполагается, что Nextant G90XT выйдет на рынок в 2014 году и станет первым в мире восстановленным турбовинтовым самолетом.



  
 Baltic Business / Universe in motion  
 Aviation Alliance /  
 WWW.FORTAERO.COM

JET PRIVÉ AU PRIX  
 D'UN HÉLICO

ЧАСТНЫЙ САМОЛЁТ  
 ПО ЦЕНЕ ВЕРТОЛЁТА

400XTi // \$5.5M

REPRÉSENTANT OFFICIEL DE NEXTANT AEROSPACE DANS LA CEI ET DES PAYS BALTES  
 ШИДВАЛЬНИЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ NEXTANT AEROSPACE В СНГ И БАЛТИИ

nextant aerospace

WWW.NEXTANTAEROSPACE.COM  
 SALES@NEXTANTBAA.COM  
 +372 630 00 10



## Вертолеты в региональной авиации

18-19 сентября 2014 года в Москве состоялась IV международная конференция «Региональная авиация России и СНГ – 2014» – ежегодное крупнейшее в России и СНГ профессиональное мероприятие, для обсуждения ключевых вопросов развития региональной и местной авиации на уровне государства и бизнеса. Организатор конференции - Центр стратегических разработок в гражданской авиации (ЦСР ГА).

Мероприятие собрало представителей федеральных и региональных органов исполнительной власти, руководителей региональных авиакомпаний, аэропортов и других предприятий отрасли, поставщиков региональной авиационной техники, инновационных решений и продукции авиационного назначения, руководителей и экспертов финансовых институтов.

В рамках конференции были показаны основные тенденции развития рынка и представлены международные и российские разработки самолетов и вертолетов для региональных авиаперевозок.

Что касается использования вертолетов для региональных авиаперевозок, вывод собравшихся был единодушен – важно рассматривать вертолет как

транспортное средство и обязательный элемент транспортной системы страны. Это актуально для всей территории России, поскольку в нашей стране много регионов, где вертолетные площадки – единственный элемент транспортной инфраструктуры, а строительство взлетных полос для самолетов и, тем более, автодорог – вопрос перспективы. Местности эти – малонаселенные, пассажиропоток низкий. В таких условиях вертолеты легкого и среднего класса приобретают социальную значимость.

Для решения этой проблемы, по мнению Ассоциации Вертолетной Индустрии, необходимо внесение изменений в законодательную базу, способствующих развитию использования вертолетов в региональных авиаперевозках России. Соответственно, в резолюцию конференции от АВИ предложено включить следующее:

обратить внимание Совета Федерации на необходимость законодательной поддержки малых авиационных предприятий как основы региональной коммерческой авиации. Особое внимание следует уделить следующим проблемам:

- внесение изменений в Приказ МИНТРАНСА РФ от 04.02.2003 № 11 «СЕРТИФИКАЦИОННЫЕ ТРЕБОВАНИЯ К ЭКСПЛУАТАНТАМ КОММЕРЧЕСКОЙ ГРАЖДАНСКОЙ АВИАЦИИ. ПРОЦЕДУРЫ СЕРТИФИКАЦИИ» с целью создания процедуры упрощенной сертификации для малых авиационных предприятий, основываясь на опыте зарубежных стран (Новой Зеландии и других стран с развитой структурой региональной авиации);
- необходимость совершенствования правового регулирования экстренной медицинской эвакуации и правил выполнения соответствующих полетов.

Источник: АВИ



**THINK BUSINESS\***

Имел лучше, вы опережаете конкурентов. Насладитесь комфортом, скоростью, безопасностью и надежностью вертолетов Airbus Helicopters. Инвестируйте в EC135

Airbus Helicopters Vostok  
119180 Россия, г. Москва  
Якименская наб., д.4, стр.1  
Тел.: +7 495 663 15 56  
Факс: +7 495 663 15 59  
www.airbushelicopters.ru

\*дальше о бизнесе

## Обновленный стильный терминал открылся в ДВАС

В комплексе наземного обслуживания Domodedovo Business Aviation Center завершился основной этап косметического ремонта пассажирского терминала. Кардинальное обновление интерьера первого этажа, входных зон и открытие нового ресторана состоялось спустя четыре месяца после прихода новой управляющей компании в Центр деловой авиации в аэропорту Домодедово.

«Обновление терминала стало первым этапом масштабной реконструкции существующей инфраструктуры», - рассказывает Андрей Степанюк, генеральный директор Domodedovo Business Aviation Center. «В рамках модернизации, мы также нацелены на обустройство прилегающих территорий и строительство дополнительных объектов: нового терминала, дизайн-концепция которого уже разрабатывается, и ангарных площадей, которые планируется построить к 2016 году».

Уютная и приватная атмосфера терминала достигнута благодаря визуальному зонированию пространства: по аналогии с компоновкой салона бизнес-джета обновленный холл разделен на четыре «клуба» с диванами. Вопрос эргономичности пространства решен благодаря удачной реализации популярного стиля минимализм. Пастельные полутона, хромированные детали и стеклянный потолок над ресепшен придали терминалу по-настоящему стильный облик.

После косметического ремонта к услугам гостей на первом этаже открылся новый ресторан. Меню ресторана – а это свыше 100 позиций, в том числе, ассорти из мясных, рыбных и сырных деликатесов – способно удовлетворить вкус настоящих эппикурейцев.

Обновленный терминал деловой авиации в Домодедово может обслуживать до 60 пассажиров бизнес-джетов в час.



DOMODEDOVO  
BUSINESS AVIATION  
CENTER · MOSCOW



Время перемен к лучшему



- Новая управляющая компания
- Открытие современного комфортного терминала в 2016 году
- Единственный неслотируемый аэропорт в Москве: прилеты вылеты без ограничений
- Альтернативные поставщики наземных услуг
- «Высокая кухня» — широкий выбор кейтеринговых компаний
- Оперативность в обслуживании: 24/7/365

Контакты: Московский аэропорт Домодедово, стр 13.  
Тел./факс: +7 (495) 967-82-12  
E-mail: info@bac-dmd.ru

## Beechjet 400A с авионикой G5000 совершил первый полет

Компания Garmin сообщает о первом полете самолета Beechjet 400A, оснащенного интегрированной авионикой G5000. Это событие произошло 16 сентября в центре компании, расположенном в Олате, Канзас. Успешный 63-минутный полет стал значительным шагом к завершению программы модернизации самолетов Beechjet 400A/400XP.

В течение полета экипаж выполнил первоначальную проверку авионики G5000 и пилотажных приборов. Также в воздухе проведена проверка автопилота и демпфера рыскания.



Панель приборов Garmin для Beechjet 400A/ Hawker 400XP будет включать в себя три 12-дюймовых информационных ЖК-дисплея в альбомной ориентации, а также два сенсорных дисплея/контроллера. Согласно данным Garmin, функциональность новой авионики дает возможность выводить на дисплеи несколько страниц при помощи горизонтального прокручивания, позволяя пилотам одновременно просматривать карты, схемы, контрольные листы, особенности рельефа местности, воздушного движения, планы полетов, погоду. Также оборудование имеет видеовход с выводом изображения на три дисплея. G5000 включает в себя цифровой автопилот, доплеровский метеорологический радиолокатор, также в этой системе используются технологии PBN/RNP 0,3 с применением возможностей LPV/APV, а в качестве опций доступны технологии синтетического видения, ADS-B и TAS/Tcas.

«G5000 является идеальным решением для операторов Beechjet 400A/400XP», - говорит вице-президент Garmin по продажам и маркетингу авиационных продуктов Карл Вольф. «Эта модернизация предлагает нынешним владельцам возможность вдохнуть новую жизнь в самолет, к которому они привязаны, получить инструменты ситуационной осведомленности, повышение безопасности и возможности NextGen».

По оценкам компании, установка «стеклянной» кабины будет стоить \$450-500 тысяч. В дополнение к современному оборудованию, новый пакет авионики легче, и тем самым можно увеличить полезную нагрузку бизнес-джета на 200 фунтов.

Дополнительный сертификат типа на Beechjet 400A/400XP с G5000 планируется получить в четвертом квартале следующего года.

## Любой бизнес-джет в паре касаний



Upcast JetBook



Перейдите прямо на страничку приложения, воспользовавшись камерой вашего iPad и размещенным слева QR-кодом. Или наберите Upcast JetBook в App Store.



## SF50 будет введен в строй в 2015 году

В настоящее время Cirrus Aircraft занимается подготовкой к началу полетов второго и третьего прототипов однодвигательного персонального джета Vision SF50, намеченному на четвертый квартал. В компании подтверждают о готовности приступить к поставкам модели до конца будущего года. Как сообщил вице-президент Cirrus Тодд Симмонс, спрос на модель велик и компания не отступит от ранее намеченного графика ввода в строй.

В частности он отметил, что первый прототип под названием Со с марта месяца, когда стартовали его летные испытания, в общей сложности налетал 120 часов. Прототипы С1 и С2 пока находятся на этапе сборки на предприятии в Дулуте (штат Миннесота, США), хотя ранее заявлялось, что второй самолет будет готов во втором квартале. К летной программе эти машины присоединятся в октябре и декабре соответственно. С1 будет использоваться для тестирования систем, включая ПОС, а также силовых установок. С2 отводится роль платформы для общей оценки надежности и функциональности самолета. Чуть позднее появится предсерийный прототип.

Сегодня Cirrus располагает 550 твердыми заказами на шестиместный цельнокомпозитный самолет стоимостью \$1,96 млн. В основном, заказчики – это клиенты компании, ранее приобретавшие высокопроизводительные поршневые самолеты серии SR. Турбовентиляторный двигатель Williams International FJ33 обеспечивает самолету дальность полета до 2220 км и крейсерскую скорость 556 км/ч.

В 2016 году планируется выпустить от 75 до 90 Vision SF50, а в 2017-м поднять производство до 125 машин.

Источник: Privat.aero

## Cessna 206 Stationair получит салон-трансформер

Начиная с 2015 года, покупатели самолета Cessna 206 Stationair смогут заказать в качестве одной из опций видоизменяющийся салон. Благодаря ей, воздушное судно в течение короткого времени можно будет переоборудовать для выполнения самых разных задач.

Опция предусматривает пять различных конфигураций сидений. Стандартный салон представляет собой два ряда по два кресла в каждом, лицом по направлению движения. И теперь, в зависимости от выполняемой задачи и количества перевозимых пассажиров, сиденья можно легко переставлять. К примеру, самолет можно превратить в летающий лимузин, уровень комфорта в котором будет таким же, как в автомобилях представительского класса. Кроме того, салон можно переоборудовать для перевозки двух или трех пассажиров, а также четырех, но в так называемой клубной конфигурации, когда люди

сидят лицом друг к другу. Все это стало возможным благодаря новым ремням безопасности, которые теперь крепятся не к корпусу самолета, а к самим креслам, а также благодаря новым направляющим, которые позволяют легко перемещать сидения.

«Опция салона-трансформера будет особенно логично смотреться именно на Cessna 206 Stationair», - поясняет Александр Евдокимов, генеральный директор компании Jet Transfer, которая официально представляет интересы Cessna Aircraft в России. «Дело в том, что это одна из самых универсальных моделей в мире авиации. Ее используют не только как самолет для деловых полетов, но и для патрулирования, перевозки грузов, аэрофотосъемки и выполнения многих других задач. Трансформирующийся салон еще больше расширит область применения Cessna 206 Stationair».



## Bell-525 немного задержится

По словам генерального директора Bell Helicopter Джона Гаррисона, первый полет модели 525 Relentless может немного отстать от графика, сообщает Flightglobal. Это заявление сделано через два дня после конференции Textron, организованной Morgan Stanley, где материнская компания подтвердила, что реализация проекта суперсреднего вертолета Bell-525 идет по плану и первый полет состоится до конца года.

Тем не менее, отвечая на вопросы во время выставки «Africa Aerospace and Defence 2014» в Йоханнесбурге, ЮАР, Джон Гаррисон сказал, что сейчас задержка более вероятна. «Мы немного отстаем с Bell-525», - сказал он. «Вероятно, это (первый полет) состоится ближе к первой четверти 2015 года».

Однако глава Bell говорит, что это не конкретная проблема, которая сдерживает заключительную фазу сборки. «Это просто вопрос получения 6000 частей и узлов в одном месте», - говорит он.

Bell-525 – первый коммерческий вертолет американского производителя, который будет использовать электродистанционную систему управления, разработанную для Bell-Boeing V-22 Osprey. Это также первый вертолет с интегрированной авионикой Garmin G5000H, которую Bell адаптировал и назвал ARC Horizon.

Если первый полет переносится на первый квартал, то компания будет еще целый год проводить сертификационные испытания, и, скорее всего, первая поставка осуществится в первом квартале 2016 года.

## AgustaWestland Philadelphia передала заказчику 200-й AW139

Сборочный завод компании AgustaWestland в Филадельфии (AgustaWestland Philadelphia) передал заказчику 200-й собранный вертолет AW139. Как сообщается в релизе производителя, юбилей отправился в японскую компанию Mitsui Bussan Aerospace. За десять лет эксплуатации общий парк вертолетов AW139, состоящий из 650 машин, налетал более 1 млн. часов. Есть и отдельные экземпляры, которые смогли налетать более 9300 часов, что сравнимо с налетом самолета. Также производитель сообщает, что 210-ю клиентами из 70 стран было заказано более 770 вертолетов AW139. В настоящее время в мире эксплуатируются более 650 машин.

Как сообщает производитель, в своем классе AW139 занимает 56% рынка, работая в различных сегментах вертолетных работ, включая VIP, офшорные и правительственные перевозки по всему миру.

Сейчас вертолеты AW139 производятся на собственных заводах в Филадельфии (США), Верджате (Италия) и России на СП HeliVert (совместное предприятие «Вертолетов России» и итальянской компании AgustaWestland). Первый собранный в России вертолет AW139 поднялся в воздух в декабре 2012 года. Вертолеты производства HeliVert предлагаются заказчикам из России и стран СНГ.

AW139 может поставляться заказчикам в различных комплектациях – VIP, пассажирской на 12–15 мест, транспортной, санитарной, аварийно-спасательной и других. Крейсерская скорость вертолета достигает 306 км/ч, дальность полета составляет 927 километров, а его продолжительность – 5 часов. AW139 оснащается двумя газотурбинными двигателями Pratt & Whitney Canada PT6C-67C мощностью 1679 л.с.



## Салон от FL Technics

FL Technics, провайдер услуг по техническому обслуживанию и ремонту воздушных судов, получил дополнительный сертификат EASA Part-21J на проведение работ по существенным модификациям и переоборудованию салонов воздушных судов (Major Cabin Changes).

Успешное прохождение сертификации EASA Part-21J свидетельствует о высокой квалификации команды FL Technics и грамотно выстроенных внутренних процедурах, которые позволяют выполнять как мелкие, так и существенные изменения в интерьере салонов воздушных судов в соответствии с отраслевыми стандартами.

Дополнительный сертификат расширяет перечень услуг FL Technics и позволяет компании выполнять существенные модификации салона самолета (Major Cabin Changes), включая работы по модификации интерьера (перепланировка салона ВС, смена разделителей классов обслуживания, переоборудование кухни, туалетов), VIP-модификации, а также различные модернизации авионики (в том числе модификации радиолокационных ответчиков EHS, систем бортовых развлечений, установку аварийных приводных передатчиков и т.д.).

«Я бы хотел поблагодарить всю команду FL Technics, чей многолетний опыт в области переоборудования салонов самолетов позволил нам получить дополнительный сертификат EASA Part-21J», - отметил Жильвинас Лапинскас, генеральный директор FL Technics. «В условиях серьезной конкуренции на рынке эксплуатанты и владельцы воздушных судов стремятся добиться максимальной гибкости, и возможность вносить изменения в существующий парк (а не инвестировать в новые самолеты) исключительно важна».

## Требованиям соответствует

В период с 09 по 11 сентября 2014 года сотрудниками «Авиакомпания «Меридиан», в рамках мероприятий по одобрению и признанию авиационно-учебного центра (АУЦ) «CAE Centre Amsterdam B.V.» уполномоченным органом в области гражданской авиации, провели внешний аудит деятельности центра на соответствие требованиям международного, национального законодательства, а также внутренних требований авиакомпании. В область аудита вошли вопросы организации переподготовки членов кабинного экипажа на Hawker 750 и Gulfstream 450, вопросы аварийно-спасательной подготовки членов летного и кабинного экипажа, подготовка по оказанию первой доврачебной помощи.

«В ходе аудита работниками авиакомпании проведена проверка оснащенности учебной базы Центра, подготовленности инструкторского состава, наличия необходимой документации и эффективность системы контроля качества учебного процесса. По результатам проведенного аудита представители авиакомпании

оценили риски по выявленным замечаниям как незначительные и рекомендовали руководству эксплуатанта продолжить сотрудничество с АУЦ», - комментируют в «Меридиан».

Ранее, в июне 2013 года, комиссия Росавиации одобрила авиационный учебный центр компании CAE Centre Amsterdam. В ходе проведения процедуры одобрения членами комиссии, в соответствии с требованиями Федеральных авиационных правил Российской Федерации «Сертификация авиационных учебных центров», были рассмотрены вопросы организации курсов подготовки, содержание программ подготовки и средств, используемых для переподготовки и аварийно-спасательной подготовки членов летных и кабинных экипажей на воздушные суда Hawker-700/750/800/850/900.

А в сентябре 2012 года CAE Centre Amsterdam получила аналогичное одобрение и на воздушные суда Gulfstream G450, GIV, GV.



## С бизнес-пассажиров возьмут больше

Британская ассоциация деловой и авиации общего назначения (BVGА) выступает против дальнейшего роста в Великобритании налога на авиапассажиров (APD- air passenger duty), который резко повысит плату для пассажиров бизнес-авиации. Хотя предлагаемые изменения упростят и сократят расходы для пассажиров регулярных авиакомпаний, ассоциация говорит, что бизнес-авиация была «специально назначена» для увеличения сборов.

По мнению BVGA, предлагаемое увеличение налога, которое вступает в силу 15 апреля 2015 года, «значительно выше, с точки зрения удельной общей суммы и дополнительной платы». Тогда как в настоящее время в большинстве вылетов взимается плата в размере £ 276 (\$447) на одного пассажира, предлагается увеличить эту цифру до £ 427 (\$691), что означает 54-процентный рост. Напротив, авиапассажиры первого класса получают значительные преимущества на маршрутах выше 4000 миль, что, по мнению ассоциации, несправедливо и неравноправно.

«Предложение повышения платы для самолетов бизнес-авиации со взлетной массой выше 20000 кг (44090 фунтов) не является ни справедливым, ни сбалансированным», - говорит генеральный директор BVGA Марк Бейли. «Мы думали, что изначально Казначейство непреднамеренно сделало изменения, которые отрицательно влияют на деловую авиацию. Теперь понятно, что, используя произвольный порог, правительство сознательно приняло решение обложить налогом наших клиентов». Кроме того, по его словам, в отличие от предыдущих дискуссий по поводу APD в 2012 году, в этот раз мнением BVGA никто не интересовался ни официально, ни в кулуарах.

## Тихим джетам открывают воздух

Правительство Австралии начинает консультации с целью анализа перечня бизнес-джетов, которым будет разрешено работать в период ночного запрета полетов в аэропортах Сиднея и Аделаиды. Но в обновленный список не попадут новые коммерческие самолеты.

Министр инфраструктуры Уоррен Трасс говорит, что в последний раз этот перечень был обновлен в 2005 году, но с тех пор появились новые и тихие самолеты, которым еще не разрешено работать в аэропортах во время запрета с 11 вечера до 6 утра.

«Коалиционное Правительство предлагает обновить список самолетов, позволяя новым, более тихим моделям, соответствующим Главе 4, эксплуатироваться во время комендантского часа», - говорит Трасс. «А старые, более шумные самолеты, находящиеся в настоящее время в списке, больше не будут иметь

возможность приземлиться во время комендантского часа после 22.00».

В перечень самолетов, которым разрешено взлетать и садиться ночью, входят некоторые модели бизнес-джетов Gulfstream, Learjet и Challenger с максимальной взлетной массой менее 34 тонн. Винтовым самолетам в рамках такого предела также разрешено летать в это время, как и ограниченному количеству рейсов грузовых перевозчиков на BAe 146 в Сидней.

Австралийская ассоциация бизнес-авиации (АВАА) в течение нескольких лет вела кампанию по пересмотру перечня льготных самолетов. Генеральный директор АВАА Дэвид Белл говорит, что организация с нетерпением ждет совместной работы с чиновниками.

Тем не менее, правительство сохранит трафик в аэропорте Сиднея на уровне 80 операций в час.



## Больше, чем ожидали

С 17 по 22 сентября, в дни подготовки и проведения XIII Международного инвестиционного форума «Сочи-2014» и разъезда его участников, «воздушные ворота» Сочи обслужили свыше 200 рейсов бизнес-авиации. До начала мероприятия аэропорт планировал за 6 дней подготовки и проведения форума принять 62 рейса бизнес-авиации. Услугами залов спецобслуживания воспользовались свыше 2 000 человек, из которых более 770 пассажиров прошли через бизнес-зал и 1300 – через VIP-терминал.

Во время проведения инвестиционного форума в Международном аэропорту Сочи работал штаб, в который вошли сотрудники авиаузла и представители оргкомитета мероприятия. В его задачи входило своевременное реагирование на любые нестандартные ситуации, решение производственных вопросов. Слаженная работа всех служб, а также опыт проведения Олимпийских и Паралимпийских игр в феврале-марте 2014 года (за время их подготовки и проведения аэропорт обслужил более 600 000 человек) позволили Международному аэропорту Сочи справиться с дополнительной нагрузкой в эти дни. Благодаря современной системе видеонаблюдения за перроном, а также системам диспетчерской и радиосвязи, процессы обслуживания пассажиров и воздушных судов были максимально оптимизированы.

Напомним, что в рамках зимних Олимпийских Игр аэропорт Сочи обслужил 983 рейса, или 81% (в Краснодаре было выполнено 154 рейса (13%), в Анапе — 71 рейс (6%)). По словам Игоря Амосова, заместителя генерального директора компании «Джет Порт Юг» — оператора наземного обслуживания деловой авиации, инфраструктура аэропорта Сочи предоставляла для ВС 76 парковочных мест, из них только 20 мест отводилось бизнес-авиации, где самолеты могли задерживаться не более часа.

## «Хели-Драйв» выполнил за 6 месяцев 200 санвылетов

Компания «Хели-Драйв», при поддержке Министерства Здравоохранения РФ, совместно с комитетами по здравоохранению Санкт-Петербурга и Ленинградской области реализует пилотный проект санитарной авиации на Северо-Западе страны.

Проект стартовал 3 марта 2014 года по решению правительственной комиссии по вопросам охраны здоровья граждан от 8 ноября 2013 г., на основании Федерального Закона от 21.11.2011 г. № 323-ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации».

В рамках проекта компанией «Хели-Драйв» были разработаны Соглашение об организации санитарной авиации Ленинградской области с комитетом по здравоохранению Ленинградской области и Соглашение о взаимодействии с целью осуществления экстренных санитарных полетов и медицинской эвакуации с Санкт-Петербургской Городской станцией скорой медицинской помощи.

По данным оператора к исходу первой недели сентября компания уже выполнила 200 вылетов санитарного назначения с доставкой в лечебные учреждения Ленинградской области и Санкт-Петербурга пациентов с различными патологиями.

В ходе реализации проекта организовано дежурство экипажа авиамедицинской бригады для оказания экстренной помощи пострадавшим в ДТП на КАД (трасса А-118), определен тип санитарного вертолета и состав расчета дежурной смены. Эвакуация пострадавших с места ДТП в лечебное учреждение занимает не более 5-6 минут из любой точки КАД.

Также за счет средств ООО «Хели-драйв» были построены вертолетные площадки у межрайонных лечебных учреждений Ленинградской области, организовано дежурство санитарного вертолета для выполнения межгоспитальной эвакуации.

*Источник: АВИ*



## Консервативный подход

Британская компания FlyMeNow сообщает об открытии нового головного офиса в TAG Farnborough Airport. В FlyMeNow, которая является классическим авиаброкером, считают, что только полный контроль над всеми процессами способен свести любые проблемы при подготовке и выполнении рейсов к минимуму, и поэтому весь персонал компании должен находиться непосредственно в аэропорту вылета и прилета. Выбор в пользу TAG Farnborough Airport объясняется тем, что этот аэропорт является наиболее востребованным при полетах в Лондон, ежегодный трафик составляет порядка 25000 рейсов, а инфраструктура оптимальна для полетов, как по местным направлениям, так и по международным.

«В то время, как большинство компаний предпочитают вести бизнес в интернете, мы, напротив, хотим строить свою бизнес-модель более консервативно, считая, что только тотальный контроль на всех этапах, от получения заявки до выруливания бизнес-джета на ВПП, способен сделать перелет максимально комфортным, минуя разочарования от нестыковок, которые вполне возможны во Всемирной Паутине», - считает Эндрю Уитни, коммерческий директор FlyMeNow.

Но это не основная причина переезда FlyMeNow в столичный аэропорт. По итогам 2013 года в компании констатировали фантастический рост бронирований рейсов на 150%, большая часть из которых пришлась на клиентов из Лондона. Кроме этого, в Фарнборо аккумулирована большая часть empty-legs, которые занимают в бизнесе компании почти 40%. Да и основной поток клиентов, путешествующих на всевозможные спортивные мероприятия, деловые форумы или за покупками в Европу, также формируется в столице. Доля таких клиентов в прошлом году превысила 30% от общих показателей. Поэтому, когда компанию



сравнивают, например, с интернет-гигантом PrivateFly или Stratajet, менеджмент FlyMeNow всегда имеет неоспоримый козырь – человеческий фактор.

«В рамках сотрудничества с TAG Farnborough Airport, клиенты компании получают услугу «с самолета на автомобиль», а среднее время нахождения пассажира в аэропорту не будет превышать 10 минут. В будущем FlyMeNow построит в TAG Farnborough Airport собственный пассажирский терминал, объединенный со всеми службами компании», - говорится в релизе компании.

FlyMeNow работает на рынке с 2007 года и организует рейсы на самолетах и вертолетах. В портфолио

компании воздушные суда более 20 операторов, основу которого составляют бизнес-джеты легкого и среднего класса. Вертолетные предложения имеют диапазон от Robinson R44 до Sikorsky S-76.

Компания – активный член Baltic Air Charter Association, British Helicopter Advisory Board и European Business Aviation Association и неоднократно номинировалась на престижную премию «Лучший авиаброкер Великобритании».

Терминал TAG Farnborough был открыт в 2003 году. В первый год терминал обслужил 16100 рейсов. TAG Aviation также инвестировала около 100 млн. фунтов стерлингов (\$ 148 млн.) в модернизацию аэропорта.

## Diamond Aircraft предложили локализацию

Губернатор Свердловской области Евгений Куйвашев предложил руководству австрийской компании Diamond Aircraft максимально локализовать свои производства в регионе. В качестве еще одной площадки, помимо Уральского завода гражданской авиации, для размещения производств может быть использована территория ОЭЗ «Титановая долина». Расширение сотрудничества в авиастроении обсудил губернатор Евгений Куйвашев с руководством австрийской компании в ходе осмотра производственной площадки компании в рамках официального визита делегации региона в Австрию.

«Мы успешно сотрудничаем с компанией Diamond второй год, у нас уже есть сборочное производство на площадке Уральского завода гражданской авиации и уже создано порядка сотни самолетов. В то же время мы заинтересованы в расширении этого сотрудничества и максимальной локализации производства на территории нашего региона. Необходимо уточнить совместные планы с Ростехнологиями, УЗГА и компанией Diamond и рассмотреть вопрос размещения завода, в том числе, на площадке особой экономической

зоны «Титановая долина», где у нас предусмотрены самые серьезные преференции по налогам, а инвесторы максимально защищены от различного рода конъюнктурных колебаний, в том числе и политических», - отметил губернатор.

По мнению руководства австрийского предприятия, сегодняшнее сотрудничество со Свердловской областью устраивает обе стороны.

«Я сам неоднократно посещал Свердловскую область и завод УЗГА, и считаю, что здесь есть идеальные условия для развития производства», - сказал исполнительный директор Diamond Aircraft Кристиан Дриз.

Напомним, Diamond Aircraft является ведущим австрийским производителем композитных самолетов, и выпуск экономичных и простых в обслуживании воздушных судов для гражданской авиации весьма востребован на российском рынке. В июне прошлого года между компанией и ОАО «Уральский завод гражданской авиации» подписаны контракт и соглашение о назначении УЗГА эксклюзивным производителем самолетов марки Diamond в России и странах СНГ.

«Для Свердловской области партнерство Diamond с Уральским заводом гражданской авиации позволяет с гордостью говорить о том, что наш регион полностью обеспечивает потребности ведущих летных школ Российской Федерации в учебной технике. К изделиям уже проявляют интерес другие российские государственные ведомства, в связи с чем планируется увеличение госзакупок в будущем. Надеемся, что в 2016 году производство будет работать по полному циклу с полной локализацией в Свердловской области. При этом нам очень приятно

осознавать, что благодаря сотрудничеству с Diamond Aircraft в регионе будет создано 500 рабочих мест в высокотехнологичном производстве», - отметил Евгений Куйвашев.

Как дополнил директор по самолетостроению Уральского завода гражданской авиации Евгений Сергеев, сегодня благодаря совместному российско-австрийскому проекту в Свердловской области создаются одни из самых современных самолетов, предназначенных для частного использования. «Мы не просто хотим создать производство, мы хотим перенять самые лучшие и современные технологии. У нас постоянно присутствуют австрийские специалисты, которые дают наставления и контролируют процесс. В течение двух лет мы должны довести производство до полного цикла и охватить рынок легких самолетов на территории России, а в дальнейшем – расширить его на территорию СНГ», - пояснил Евгений Сергеев.

Ожидается, что после реализации первого этапа проекта область перейдет к запуску производства двухдвигательных самолетов DA-42 Twin Star и других перспективных воздушных судов на площадке Уральского завода гражданской авиации. Данные модели самолетов могут использоваться на региональных авиалиниях, а также в качестве авиатакси. Кроме того, самолеты планируется эксплуатировать в целях аэрофото- и видеосъемки, лесоохраны и патрулирования.

На 2015 год предприятием запланировано освоение полного цикла производства, переход к изготовлению отечественных комплектующих, в том числе композитных материалов, двигателей и авионики, и доведение локализации производства к 2016 году до 100%.



© Денис Федутинов

## Из вертолета в метро

Столичные власти разработали схему развития вертолетного движения в городе и до конца года направят документ на согласование в федеральное правительство. Об этом «Известиям» рассказал вице-мэр по вопросам транспорта Максим Ликсутов. По словам чиновника, если программу одобряют, то можно будет обсуждать конкретные адреса вертолетных площадок в пределах города. Ранее инвесторы, занимающиеся развитием вертолетной инфраструктуры, обращались к НИиПИ Генплана Москвы с просьбой предусмотреть соответствующие площадки на крышах проектируемых транспортно-пересадочных узлов (ТПУ).

Как пояснил Ликсутов, сейчас схема развития вертолетного движения проходит обсуждение в правительстве Москвы, после чего ее отдадут на согласование в профильные федеральные ведомства, «это произойдет в текущем году». Он отметил, что сейчас для развития вертолетного движения внутри города существуют «ограничения федерального уровня». Если Министерство транспорта поддержит департамент транспорта, то «можно будет говорить о том, где конкретно размещать вертолетные площадки».

Ранее президент вертолетной компании «Аэросоюз» Александр Климчук обратился к специалистам НИиПИ Генплана Москвы с предложением предусмотреть места для вертолетных площадок в схеме проектируемых ТПУ.

«Сделать площадку для посадки нескольких вертолетов на крыше или на стилобатной части ТПУ абсолютно несложно. С учетом того, что площадки будут размещаться на неиспользуемых крышах, это станет самой дешевой частью инвестпроекта», - сказал Климчук.

Руководитель научно-проектного объединения транспорта и дорог НИиПИ Генплана Москвы Игорь Бахирев назвал идею размещения вертолетных площадок на объектах ТПУ «абсолютно правильным решением».

Возможность размещения вертолетных площадок в рамках ТПУ прорабатывалась властями. Представитель Москомархитектуры говорил, что в первую очередь надо снабжать такими площадками ТПУ, которые находятся в области непосредственно рядом с МКАД — например, в Котельниках и Саларьево. При выборе площадок нужно было учитывать, что авиамаршруты должны быть привязаны к рейсам и малой авиации аэропортов Шереметьево, Домодедово, Внуково, Остафьево.

Внутри границ столицы две посадочные площадки сделали в районе «Москва-Сити», а также на ВДНХ. Как рассказала заместитель генерального директора ОАО «ВДНХ» Ирина Гордина-Невмержицкая, площадка спроектирована за океанариумом, который возводится вне исторической зоны, ближе к Останкинскому парку. Она будет использоваться для транспорта экстренных служб на случай пожара или при необходимости срочной транспортировки людей в больницы.

Кроме того, сейчас рассматриваются и другие потенциальные места для посадки вертолетов — в частности, на территории Воробьевых гор, парка «Сокольники», Битцевского парка и национального парка «Лосиный Остров».



## Вертодром во Внуково-3 заработает осенью 2015

Проект создания в Центре Бизнес Авиации «Внуково-3» современного вертолетного комплекса, который был анонсирован осенью 2013 года, идет полным ходом, сообщил BizavNews председатель совета директоров ОАО «Международный аэропорт «Внуково» Виталий Ванцев. «Как и планировалось ранее, вертолетный комплекс будет введен в эксплуатацию в октябре-ноябре 2015 года», - прокомментировал он. В настоящее время ведутся строительные работы, включающие в себя заливку бетоном территории будущего комплекса, и уже появились первые контуры будущего вертодрома. Далее начнутся работы по строительству объектов инфраструктуры, летное тестирование и сертификация. Инвестиции в новый проект составят порядка \$30 млн.

Новый вертолетный комплекс будет включать в себя взлетно-посадочную площадку, оборудованную светосигнальным и другим необходимым оборудованием, открытые стояночные площадки, на которых смогут разместиться до 10 вертолетов размерности Ми-8, а также четыре ангара, способных вместить в



Фото: Дмитрий Петроченко

общей сложности 16 вертолетов Ми-8 или 20 вертолетов размерности AgustaWestland AW139. Кроме того, комплекс будет обеспечивать заправку и техническое обслуживание вертолетов. Помимо вертодрома планируется также строительство и выставочных площадей, где, в частности, в будущем будет проходить выставка деловой авиации Jet Expo. Эта часть работ обойдется аэропорту еще в \$45-50 млн. Аэропорт вкладывает в строительство вертодрома и новых ангаров только собственные средства. Принадлежать инфраструктура также будет компаниям, владеющим аэропортом: «Международный аэропорт «Внуково» и «Внуково-инвест».

Вертодром планируется расположить на удалении от глассады. Для обеспечения безопасности полетов вертолетов в зоне аэропорта было проведено исследование и разработаны схемы подхода и выхода из зоны аэропорта. Они составлены таким образом, что полеты вертолетов не окажут влияния на схему основного движения воздушного транспорта и пунктуальность выполнения регулярных рейсов, поэтому задержки по прибытию и отправлению вертолетов не прогнозируются. Собственной вертолетной компании у аэропорта не будет. Пользоваться услугами вертодрома, скорее всего, будут потенциальные клиенты аэропорта деловой авиации «Внуково-3».



## Airbus Group и Aerion Corporation – партнеры

Airbus Group и Aerion Corporation согласовали условия сотрудничества в сфере технологий, связанных с будущим высокоскоростных полетов. Для достижения общих целей компании будут обмениваться знаниями и наработками в области дизайна, производства и сертификации.

Для компании Aerion это сотрудничество станет шагом вперед на пути к дальнейшей разработке и коммерциализации сверхзвукового делового самолета бизнес-класса Aerion AS2. По условиям соглашения, Airbus Group посредством своего оборонно-космического подразделения (Airbus Defence and Space) будет предоставлять техническую помощь и поддержку в вопросах сертификации, включая направление представителей старшего инженерного состава на работу в составе развивающейся организации Aerion. Специалисты Aerion и Airbus Defence and Space будут

совместно трудиться в новом большом инженерном центре Aerion в Рино, штат Невада.

«Для Aerion это большой шаг вперед», - отметил глава правления и основной инвестор компании Роберт М. Басс (Robert M. Bass). «Новое партнерство выводит нас на путь к достижению нашей цели сертифицирования первого в мире сверхзвукового делового самолета бизнес-класса в 2021 году. Не стоит и говорить, что мы чрезвычайно рады получить ресурсы Airbus Group для реализации этой программы».

В свою очередь, компания Aerion будет, в долгосрочной перспективе, предоставлять Airbus Group свои запатентованные технологии и профессиональную помощь в процессе разработки высокоскоростных самолетов. К таким технологиям относятся результаты обширной научно-исследовательской деятельно-

сти Aerion, дизайнерские инструменты собственной разработки и запатентованные аэродинамические конструкции.

«Плоды новаторской деятельности Aerion имеют чрезвычайно широкую сферу применения – с точки зрения как производительности, так и эффективности. Мы с нетерпением ждем результатов этого плодотворного сотрудничества», - отметил Джин Ботти, главный технический директор Airbus Group. Новое партнерство дает Aerion дополнительные инженерные возможности при переходе к этапу проектирования, на котором определяются конкретные параметры силовых установок, конструкций, авионики и оборудования. Согласно текущему графику, Aerion намеревается осуществить первые полеты AS2 в 2019 году.

«Это соглашение позволяет нам реализовать две крупных задачи», - отметил главный исполнительный директор Aerion Даг Николс (Doug Nichols). «Прежде всего, оно служит одобрением нашей работы со стороны лидера в сфере аэрокосмических инноваций, и решительно задает высокий темп реализации нашей программы. Это партнерство принесет пользу обеим компаниям. Aerion будет быстро продвигаться на пути к созданию сверхзвукового самолета, а Airbus Group получит эксклюзивный доступ к результатам более чем десятилетней успешной научно-исследовательской деятельности и уникальным технологиям высокоскоростных самолетов».

В настоящий момент проектно-технические группы компаний Aerion и Airbus Defence and Space, подразделения Airbus, осуществляющего основное взаимодействие с партнерами по разработке AS2, уже приступили к сотрудничеству.

