



На минувшей неделе в рабочей обстановке мы справили очередную годовицину BizavNews. Семь лет назад мы запустили наш проект. Было очень тяжело начать, еще труднее поддерживать проект в период становления, но сейчас, выработав оптимальный механизм взаимодействия с ньюсмейкерами и существенно увеличив аудиторию, мы действительно наслаждаемся работой, которая из года в год становится только интересней.

За последние двенадцать месяцев наша аудитория увеличилась на треть, у нас появились не только сильные и надежные партнеры, но и отличные друзья, чем мы без преувеличения гордимся. Спасибо всем, кто нас поддерживает. В новом году мы постараемся расширить наши продукты, добавив новые сервисы, которые станут не только информационно полезны, но и будут иметь практическое применение.

Dassault Falcon окончательно определился с конечной датой торжественной выкатки 8X и уже разослал приглашения на мероприятие. И значит, французский производитель закрывает год знаковым событием. Остальные производители активно готовятся в декабрьским смотрам в Дубай (МЕВА-2014), где пройдет главное событие рынка деловой авиации Ближнего Востока. Организаторы обещают, что выставка станет крупнейшей за всю историю с более чем 80-ю воздушными судами. Кстати, в рамках МЕВА пройдет ряд мероприятий, где ведущие операторы попробуют выяснить, какие рынки смогут компенсировать падение трафика на европейских направлениях. Напомним, что МЕВА пройдет с 8 по 10 декабря в Dubai World Central.



## Иновации от NetJets

Компания активно работает среди владельцев собственных бизнес-джетов по переводу их в категорию пользователей долевого программ

стр. 17



## На новом месте

Строительство принципиально нового Центра деловой авиации и АОН на базе аэродрома «Раменское» идет полным ходом: завершено строительство первых двух ангаров

стр. 18



## ИКАО завершила первый этап проверки России

Аудиторы Международной организации гражданской авиации (ИКАО) 21 ноября завершили плановую проверку государственной системы контроля России за обеспечением безопасности полетов

стр. 19



## 12 рекомендаций по заказу бортового питания

Бортовое питание – один из ключевых факторов, которые прямо влияют на впечатление пассажира от полета. Вкусная изысканная еда и тщательно подобранный алкоголь зададут правильный тон всей поездке

стр. 20

ПРЕДСТАВЛЯЕМ СОВЕРШЕННО НОВЫЕ

# G500 и G600



Gulfstream

## Чартерам предложили режим tax free

В Госдуме для стимулирования внутреннего туризма предложили освободить от НДС чартерные перевозки по России. Но, по оценкам экспертов, внутренних чартеров крайне мало, и под льготу подпадут бизнес-авиация и вахтовые перевозки нефтяников. Не исключено, что инициатива приведет к тому, что авиакомпании начнут переводить свои регулярные рейсы в статус чартерных.

Депутаты Госдумы вчера предложили обнулить ставки по налогу на добавленную стоимость (НДС) для чартерных рейсов в России, сообщил вчера глава экспертного совета палаты по въездному и внутреннему туризму Сергей Кривоносов. По его мнению, такие меры позволят повысить транспортную доступность курортов, туристических центров России и увеличить турпоток. Врио руководителя Ростуризма Олег Сафонов отметил, что развитие внутреннего туризма сейчас тормозится высокой стоимостью перелетов и железнодорожных билетов. Расширить организацию внутренних рейсов могла бы «организация прямых

чартерных рейсов из городов-миллионников, причем не только в Москву и Санкт-Петербург, но и на крупнейшие курорты, в первую очередь в Сочи и Крым», подчеркнул он.

Сейчас авиакомпании платят 18% НДС на внутренних рейсах, кроме полетов в Симферополь и Севастополь, которые после присоединения Крыма к России пользуются налоговыми льготами. По оценкам независимого авиаэксперта Андрея Крамаренко, доля чартерных внутрироссийских рейсов крайне незначительна: основная часть приходится на вахтовые перевозки нефтегазовой отрасли и рейсы бизнес-авиации. «Но в налоговом законодательстве не прописана четкая разница между чартером и регулярным рейсом. Не исключено, что в случае отмены НДС для чартеров, авиакомпании постараются перевести как можно больше рейсов в категорию чартерных», - отметил эксперт.

*Источник: Коммерсантъ*



Фото: Дмитрий Петроченко



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288  
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPHX; AFTN: ULLLJPHX  
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

## Новый игрок на российском рынке бизнес-авиации

В Москве на рынок авиаброкеров выходит новый игрок под названием «СетФлай Групп» /SetFly Group/. В управление компанией встала Елена Семенова, ранее занимавшая руководящие должности в компаниях «Эйр Казахстан», «Трансаэро», «SkyExpress», «ЭйрБриджКарго».

«Сейчас не самый простой период для старта, но нас это не пугает», - комментирует Елена Семенова. «Когда в стране такая сложная ситуация с туристическим рынком и так мало толковых специалистов в области частных авиаперевозок, когда подорвано доверие ко многим игрокам, что накладывает отпечаток на отрасль в целом, нужна твердая уверенность в своих возможностях, чтоб заявить о себе смело. Опыт нашей команды, а он исчисляется 30-ю годами безупречной работы в крупнейших авиакомпаниях страны, проверенные партнеры и личные ноу-хау позволяют нам уверенно смотреть в будущее».

Компания претендует стать крупным игроком на рынке чартерных, частных и бизнес-перевозок, обещает нестандартное питание на борту, высокий уровень сервиса и большой выбор самолетов.

«Мы внимательные и знаем свое дело», - добавляет Елена Семенова. «С нами клиентам и пассажирам будет удобно и просто. Персональный сопровождающий или флайтменеджер решат все организационные вопросы не только на земле, но и в полете, в случае корпоративных рейсов. Мы способны выполнить рейс любой сложности из любого аэропорта мира. К примеру, недавно нашими пассажирами стали 7 прекрасных ястребов, которых необходимо было доставить владельцу».

«СетФлай Групп» представлена офисами в Москве и Петербурге. В ближайшее время планируется открытие офисов в Алма-Ате и Минске.



**Крылья Вашего бизнеса**

Центры деловой авиации в Москве и Санкт-Петербурге

Реклама



- Терминал А для пассажиров деловой авиации
- Ангарное хранение воздушных судов
- Организационное обеспечение полетов
- Наземное обслуживание воздушных судов
- Вертолетная площадка «Шереметьево-А»

**АВИА ГРУПП НОРД**  
деловая авиация

АФТН:  
УЛАНУРДЬ

**АВИА ГРУПП**  
ГРУППА КОМПАНИЙ

АФТН  
УУЕЕАХНЬ

**8 800 234 10 01**

client@avia-group.ru  
www.avia-group.ru

## Google Glass заменит HUD

Пилоты, которые используют коллиматорные индикаторы (Head-Up display – HUD), утверждают, что это простой, но эффективный метод поддержания ситуационной осведомленности без необходимости регулярно отвлекаться на приборную панель. Тем не менее, такое оборудование довольно дорого и установлено не на всех воздушных судах. Но теперь, с помощью приложения для очков Google Glass, каждый пилот может получить некоторые возможности такой системы.

Гаджет стоимостью \$ 1500 с помощью приложения HUD for Glass может отображать высоту полета, ско-

рость, курс и пространственное положение воздушного судна. При этом подключение к интернету не требуется, так как вся информация формируется на основе сигналов GPS.

Это не первое применение Google Glass в авиации. Ранее компания Honeywell Aerospace анонсировала выпуск приложения для очков, которое поможет стюардессам частных самолетов готовить салон к приему пассажиров и выполнять рутинные операции в полете, такие как проверка температуры или закрытие шторок на иллюминаторах.



## УХОД ЗА ИНТЕРЬЕРОМ И ЭКСТЕРЬЕРОМ ВАШЕГО БИЗНЕС ДЖЕТА

- КАЧЕСТВО
- ОТВЕТСТВЕННОСТЬ
- ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДХОД



ЧЛЕН  
ОБЪЕДИНЕННОЙ  
НАЦИОНАЛЬНОЙ  
АССОЦИАЦИИ  
ДЕЛОВОЙ  
АВИАЦИИ

Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации



Russian United Business Aviation Association

МОСКВА. АЭРОПОРТ "ШЕРЕМЕТЬЕВО"

## Grand Caravan летит за границу

Cessna Grand Caravan вслед за региональными маршрутами впервые в России начнет осваивать и международные направления. Бурятская авиакомпания ПАНХ объявила о том, что с января будущего года она будет осуществлять полеты между российским городом Улан-Удэ и столицей Монголии Улан-Батором.

Прямое авиасообщение между этими городами было закрыто в 2012 году. Причиной этого стала экономическая нецелесообразность полетов. Однако в этот раз все будет по-другому, уверены в компании Jet Transfer, которая официально представляет в России легкомоторные самолеты Cessna Aircraft.

«Grand Caravan способен принести прибыль там, где использование других самолетов будет невыгодным», - рассказывает генеральный директор Jet Transfer Александр Евдокимов. «Этот самолет отличается превосходными эксплуатационными показателями. Скажем прямо – это одна из самых экономичных машин в мире. Кроме того, она еще и неприхотлива – Grand Caravan может совершать посадку на грунт».

Cessna 208 Grand Caravan – долгожитель в мире авиации. Постоянно совершенствуясь, эта модель находится в производстве уже более тридцати лет. В России этот самолет активно используется на местных авиалиниях. Он прекрасно зарекомендовал себя, в том числе в районах с суровым климатом, включая населенные пункты, расположенные за Полярным Кругом.

Достаточно сказать, что один из двух авторизованных центров технического обслуживания Cessna Aircraft находится в самом сердце Сибири – в Красноярске.

## Al Jaber попробует себя в сегменте авиатакси

Базирующийся в Абу-Даби бизнес-оператор Al Jaber Aviation (AJA) готовится к запуску проекта по созданию первого на Ближнем Востоке авиатакси, а через 18 месяцев AJA планирует выйти и на европейский рынок. Проект, названный Sky Limo, основан на бизнес-модели классического оператора авиатакси, однако, по мнению представителей компании, будет весьма востребован в регионе по ряду причин, главная из которых – желание руководителей компаний передвигаться в комфортных условиях без лишних расходов при аренде «дорогих» бизнес-джетов, которые доминируют в странах Залива.

«Идею создания Sky Limo подсказал один из наших клиентов, который обратился к нам два месяца назад с просьбой найти эффективное применение его Hawker 800XP (A6-GAL). После консультаций и собственных исследований мы приняли решение развивать принципиально новую нишу для AJA в частности, и для операторов региона в целом. Sky Limo станет брендом в рамках AJA, и мы начнем работать в нишах «без излишеств», по собственным высоким

стандартам, к которым привыкли наши клиенты. Многие руководители активно выполняют однодневные бизнес-поездки по региону, посещая, например, Багдад, Кувейт или Стамбул за один день. Как вы понимаете, сделать это на линейной авиации невозможно, а аренда бизнес-джета даже суперсреднего класса весьма затратна, другое дело – легкий Hawker 800XP с хорошим ценообразованием и прекрасными возможностями», - комментирует коммерческий директор AJA Марк Пьероти.

Sky Limo получит второй Hawker 800XP уже в следующем году. Сейчас компания активно работает с собственниками Phenom 300, который находится в управлении AJA, с целью также включить самолет в проект. В течение пяти лет парк Sky Limo должен состоять как минимум из 10 самолетов.

Параллельно компания активно ищет партнеров для Sky Limo в Европе, где также планирует развивать проект, но уже совместно с европейскими операторами.



## Сервисная безопасность в действии

Французская компания Dassault Aviation сообщает о поставке клиенту соотого самолета Falcon, оборудованного системой FalconBroadcast, предназначенной для мониторинга полетных данных и сервисного статуса в режиме реального времени.

Новый инструмент FalconBroadcast помогает операторам в случаях, когда неполадки застают самолет в воздухе. Получив информацию о характере проблемы, специалисты оператора могут подготовить технический персонал или послать заявку в аэропорт прилета для устранения неисправности и скорейшей подготовки самолета к вылету. Передача данных может осуществляться в автоматическом режиме или вручную экипажем в зависимости от характера неполадки. Когда происходит подобное событие, оператор получает сообщение по электронной почте, а с помощью специального портала может просмотреть более подробную информацию по этому или прошлым сообщениям системы.

Система FalconBroadcast доступна на любом бизнес-джете Falcon, который оснащен кабиной экипажа Easy. Технические сообщения из центрального компьютера (СМС) передаются через спутник или по высокочастотной радиосвязи в компанию Dassault, где они автоматически фильтруются и сортируются перед отправкой наземным службам оператора самолета. FalconBroadcast доступна для операторов Falcon 7X, 2000S, 2000LXS и 900LX, а вскоре - и для Falcon 8X.

Как отмечают в компании, более 75% самолетов уже оборудованы FalconBroadcast и 100% клиентов продлевают сервис после истечения срока действия договора.

## Clean Sky 2 переходит в фазу полетов

Европейская исследовательская программа перспективных авиационных технологий Clean Sky 2 движется к фазе демонстрационных полетов. В настоящее время уже несколько проектов, нацеленных на рынок бизнес-авиации и вертолетов, находятся на различных этапах реализации.

Ожидается, что в следующем году Airbus Helicopters начнет полеты на дизельном вертолете. Для этого на легком однодвигательном EC120 вместо обычного газотурбинного Turbomeca Arrius 2F будет установлен дизельный 440-сильный V8. По расчетам компании такая ротация позволит на 30% сократить расход топлива.

В первом квартале 2016 года Dassault планирует начать полеты на бизнес-джете Falcon 7X с технологией активного управления потоком. Эта технология позволяет увеличить подъемные характеристики крыла и на экспериментальном самолете будет применяться на закрылках и в качестве замены предкрылков.

В 2019 году AgustaWestland поднимет в воздух прототип гражданского конвертоплана второго поколения, большего размера, чем готовящийся сейчас к вводу в эксплуатацию AW 609, и способный развивать скорость до 300 узлов.

В прошлом году компания Turbomeca в рамках этой программы начала испытания прототипа перспективного турбовального двигателя Tech800, нацеленного на вертолетный сегмент класса 1000 л.с. В результате производитель рассчитывает получить двузначные цифры улучшения расхода топлива, по сравнению с типичной эффективностью в 2000 году, и более тихую работу.

По словам исполнительного директора Clean Sky Эрика Дотриа, программа Clean Sky 2 устраняет разрыв между лабораторными исследованиями и разработкой реальных продуктов. «Готовность технологий между четвертым и шестым уровнями обычно называют «Долиной Смерти», где «пропадают» перспективные идеи», - говорит он (TRL 4 (уровень готовности технологии) – проверка основных технологических компонентов в лабораторных условиях; TRL 5 – проверка основных технологических компонентов в реальных условиях; TRL 6 – испытания модели или прототипа в реальных условиях).

Новая программа перспективных авиационных технологий Clean Sky 2 проводится с 2014 по 2023 годы с бюджетом € 4,05 млрд. (\$ 5,55 млрд.), причем Евросоюз профинансирует € 1,8 млрд., а остальную часть оплачивает отрасль. Целью Clean Sky 2 является разработка таких конструкций, которые позволят сократить выбросы на 17% и шум на 20%.



## В Европу поставлен 50-й Bell-429

Bell Helicopter передал юбилейный пятидесятый вертолет Bell-429 европейскому заказчику. Вертолет в VIP-конфигурации получил частный заказчик из Великобритании. Как сообщается в релизе производителя, VIP-салон на вертолет был установлен в центре комплектации Bell Helicopter в Праге. Всего же на долю машин в корпоративной конфигурации приходится порядка 35% всех поставок в Европе. Крупнейшими европейскими эксплуатантами вертолетов являются Turkish National Police, National Grid и Air Zermatt.

Также в октябре текущего года Bell Helicopter официально сообщил о продаже первого вертолета Bell-429WLG европейскому частному заказчику. Вертолет будет поставлен клиенту с четырехместным салоном итальянской компании Mecaer Aviation Group (MAG), который был специально разработан для 429-й модели и представлен в марте текущего года. По мнению экспертов, это самый роскошный салон, который был разработан для вертолетов этого типа.

Как утверждает производитель, двухдвигательный вертолет Bell-429 обладает наилучшими показателями дальности полета, коммерческой загрузки, объема кабины. Базовая комплектация сертифицирована для полетов по приборам (ППП) и управления одним пилотом. Вертолет сертифицирован по категории безопасности «А», что позволяет ему выполнять разные задачи, от оказания скорой медицинской помощи до оффшорных операций. Вертолет способен развивать скорость до 287 км/ч (крейсерская – 278 км/ч) и совершать полеты на дальность до 650 км. Этот легкий двухдвигательный (два ГТД Pratt & Whitney Canada PW207D2, мощностью 600 л.с.) вертолет рассчитан на перевозку до семи человек или 1225 кг полезной нагрузки. Практический потолок вертолета составляет 5698 м.

## Первый R66 в украинском небе

Украинская компания Challenge Aero получила первый Robinson R66. Он стал первым вертолетом данного типа в Украине. Вертолет уже собран и облетан, а эксплуатантом R66 останется Challenge Aero.

В настоящее время Challenge Aero является официальным дилером Robinson Helicopter по вертолетам R66 и R44 (получена лицензия Robinson Helicopter на право продаж и сервисного обслуживания). На данный момент Challenge Aero предлагает полный спектр услуг по продаже, сопровождению и техническому обслуживанию R66 на сервисной станции в Киеве.

Вертолет Robinson R 66 – легкий многоцелевой вертолет, который оснащен мощным двигателем Rolls Royce RR300, работающим на авиационном керосине, что позволяет снизить эксплуатационные расходы в 2-3 раза по сравнению с бензиновым вариантом. Конструкция фюзеляжа R66 позволяет с комфортом

разместить пилота и четверых пассажиров, а также 136 кг груза в багажном отделении. Эти особенности ставят R66 в один ряд с более дорогими моделями газотурбинных вертолетов, а низкая цена и экономичность делают его привлекательным как для частного, так и для коммерческого использования. На сегодняшний день двадцать стран сертифицировали R66, в том числе США, Австралия, Бразилия, Канада, Япония, Россия, ЮАР и EASA.

Сейчас по всему миру эксплуатируется более 500 R66. Примечательно, что юбилейный – 500-й R66 был поставлен в Россию. По словам президента Robinson, сейчас Россия является крупнейшим рынком для производителя, пропустив вперед лишь США, и этот тренд сохранится в будущем. Прошлый год стал удачным для Robinson в России, в которой производитель остается лидером по количеству поставленных вертолетов.



## Cirrus подготовил второй Vision SF50

Компания Cirrus Aircraft готова в ближайшее время начать испытательные полеты на втором предсерийном экземпляре персонального джета Vision SF50. Также к концу года производитель подготовит третий и последний опытный самолет, который совершит первый полет к концу года.

«Экземпляр С1 завершил проверку работы двигателя, и мы готовы к полету», - говорит исполнительный вице-президент компании Тодд Симмонс. «Этот самолет будет использоваться для проверки систем самолета, силовой установки, а также в условиях обледенения, тогда как С2 проверят на функциональность и надежность».

Первый предсерийный экземпляр Со совершил свой первый полет в марте и с тех пор налетал около 140 часов в аэродинамических тестах и испытаниях на производительность. В дальнейшем этот самолет

будет использоваться для проверки аварийной парашютной системы.

«Сертификация самолета планируется в следующем году, и мы уверены, что сможем передать клиентам первую партию Vision SF50 в четвертом квартале», - добавляет Симмонс.

Сегодня Cirrus располагает около 550 твердых заказов на шестиместный цельнокомпозитный самолет стоимостью \$1,96 млн. В основном, заказчики – это клиенты компании, ранее приобретавшие высокопроизводительные поршневые самолеты серии SR. Турбовентиляторный двигатель Williams International FJ33 обеспечивает самолету дальность полета до 2220 км и крейсерскую скорость 556 км/ч. В 2016 году планируется выпустить от 75 до 90 Vision SF50, а в 2017-м поднять производство до 125 машин.



  
**FORTAERO**  
 Baltic Business / Universe in motion  
 Aviation Alliance

WWW.FORTAERO.COM

JET PRIVÉ AU PRIX  
 D'UN HÉLICO

ЧАСТНЫЙ САМОЛЁТ  
 ПО ЦЕНЕ ВЕРТОЛЁТА

400XT1 // \$5.5M

REPRESENTANT OFFICIEL DE NEXTANT AEROSPACE DANS LA CEI ET DES PAYS BALTES  
 ШИВАЛЬНИЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ NEXTANT AEROSPACE В СНГ И БАЛТИИ

nextant aerospace

WWW.NEXTANTAEROSPACE.COM  
 SALES@NEXTANTBAA.COM  
 +372 630 00 10





## История EC175 начнется в декабре

Первые поставки стартовым клиентам нового вертолета EC175 Airbus Helicopters выполнит уже в декабре текущего года. Как ожидается, 11 декабря свой первый борт получит бельгийский оператор Noordzee Helicopters Vlaanderen (общий заказ – 16 машин), затем французская Hélicoptères Union и отечественная «ЮТэйр», подписавшая контракт на 15 вертолетов EC175 в варианте для пассажирских перевозок (16–18 пасс.), с опционом еще на 15 машин. Конкретные даты передачи вертолета отечественному оператору пока не определены, но производитель уверен, что сможет осуществить поставку еще в этом году. Команда техников авиакомпании «ЮТэйр» первой прошла обучение по отработке технического обслуживания EC175. Процесс сертификации машины в России уже начат и, как ожидают в компании, до конца 2014 года документ будет получен.

Напомним, что первый серийный образец новейшего 7-тонного среднего двухдвигательного многоцелевого вертолета EC175 совершил первый полет в декабре 2012 года. Объявленные летно-технические характеристики обеспечивают EC175 конкурентные преимущества в своем классе. Его рекомендованная крейсерская скорость сейчас увеличена до 150 узлов (277 км/ч), что на 10 узлов больше, чем в первоначальном варианте, причем без ущерба для полезной нагрузки, а максимальная эксплуатационная скорость превышает 165 узлов (305 км/ч). И все эти возможности реализуются при крайне низком уровне вибрации.

В зависимости от компоновки EC175 может перевозить до 16 пассажиров. Сертификат EASA был получен в январе 2014 года.



**THINK BUSINESS\***

Имел лучшее, вы опережаете конкурентов. Насладитесь комфортом, скоростью, безопасностью и надежностью вертолетов Airbus Helicopters. Инвестируйте в EC135

Airbus Helicopters Vostok  
119180 Россия, г. Москва  
Якименская наб., д.4, стр.1  
Тел.: +7 495 663 15 56  
Факс: +7 495 663 15 59  
www.airbushelicopters.ru

\*думайте о бизнесе

## В Европу – по новым правилам

25 ноября закончился шестимесячный переходный период упрощенного одобрения EASA коммерческих операторов третьих стран, которые уже летают в страны Евросоюза. Европейское агентство авиационной безопасности (EASA) 26 марта приступило к реализации новых правил одобрения для операторов третьих стран, которые хотят летать в Европу.

Новые правила обеспечат единые, унифицированные принципы для всех операторов, выполняющих рейсы в 28 государств Европейского Союза, в заморские территории ЕС и четыре государства EFTA (Европейская ассоциация свободной торговли) – Исландию, Лихтенштейн, Норвегию и Швейцарию. Унифицированные правила охватывают всех держателей АОС (сертификатов эксплуатанта), включая авиакомпании бизнес-авиации. В рамках новых требований операторы, попадающие под это правило, должны продемонстрировать EASA свое соответствие стандартам ИКАО.

Тем не менее, с настоящего момента аккредитация новых компаний значительно упростится в сравнении

с процессом одобрения до принятия новых правил. Заявителю надо будет представить все необходимые данные, такие как имеющийся флот, показатели безопасности и особенности операционной деятельности. Затем EASA рассмотрит заявку, применив технологии оценки риска. Операторы, к которым агентство имеет высокое доверие, получают разрешение быстро, но в некоторых случаях может понадобиться уточнение некоторых моментов. Заявитель должен инициировать процесс обновления сертификата за 30 дней до начала деятельности, однако чиновники EASA предупреждают, что в случае недостаточности или получения негативных данных, процесс одобрения может продлиться дольше.

Также новые правила предусматривают, что оператор третьей страны может сделать одноразовый экстренный рейс в европейском воздушном пространстве. Тем не менее, только один такой полет может быть выполнен в течение любых двух лет, а оператор должен подать заявление на получение сертификата в течение 10 дней после выполнения рейса.



Фото: Дмитрий Петроченко

DOMODEDOVO  
BUSINESS AVIATION  
CENTER · MOSCOW



### Время перемен к лучшему



- Новая управляющая компания
- Открытие современного комфортного терминала в 2016 году
- Единственный неслотированный аэропорт в Москве: прилеты вылеты без ограничений
- Альтернативные поставщики наземных услуг
- «Высокая кухня» — широкий выбор кейтринговых компаний
- Оперативность в обслуживании: 24/7/365

Контакты: Московский аэропорт Домодедово, стр. 13.  
Тел./факс: +7 (495) 967-82-12  
E-mail: info@bac-dmd.ru

## Aviarpages.com запускает новый продукт

Дубайский провайдер услуг по онлайн бронированию рейсов, работающий под брендом Aviarpages.com, анонсировал очередное крупное обновление, которое позволяет по платной подписке запрашивать чартерные рейсы бизнес-авиации у 1177 операторов. Ранее Aviarpages.com запустил калькулятор расстояний для бизнес-джетов с автоматическим расчетом посадки на дозаправку, визуальным отображением маршрута и количества затраченного топлива. Сайт использует уникальные профили расхода топлива для достижения точности, сопоставимой с профессиональными штурманскими программами.

Основная идея ресурса – предоставлять профессионалам отрасли, операторам и помощникам воз-



Фото: Дмитрий Петроченко

можность использования всех необходимых инструментов в «едином окне». В частности, все oferty от авиакомпаний собираются в личном кабинете, где можно быстро сформировать коммерческое предложение для клиента или руководителя и тут же его сформировать в PDF файл.

Как рассказал BizavNews представитель компании Aviarpages в России и СНГ Евгений Чупров, основная задача – дать реальную конкурентную платформу популярным ресурсам. «В соглашении многих провайдеров аналогичных услуг есть обязательный пункт о том, что ты не брокер. Мы не смещаем приоритеты, мы хотим дать современную информационную платформу, чтобы брокер не бегал, например, между Avinode, Airframes, Gsmapper, запрашивал с телефона или планшета по 6-8 операторов за раз, а потом еще и делал рассылку. Идея – совместить все. Убрать же спам как раз и позволяет платная подписка», - комментирует г-н Чупров.

Aviarpages основана около двух лет назад инвесторами из Дубая. Основные продукты – информационный портал для бизнес-авиации: расчет времени полета, информация по аэропортам, раскодированные нотамы (NOTAM), погода (Metar, TAF), возможность запроса рейсов. Все можно вывести в PDF для предполетного брифинга. Как поясняют в компании, механизм работы с операторами на данный момент основан на собственной базе, при этом для операторов сервис бесплатный. Взаимодействие строится по запросу клиента. Предложение можно получить либо на личную почту, либо в личный кабинет. В кабинете есть возможность формировать предложение, кастомизировав все под свою компанию (телефоны, почта, логотип).

## Любой бизнес-джет в паре касаний



Upcast JetBook



Перейдите прямо на страничку приложения, воспользовавшись камерой вашего iPad и размещенным слева QR-кодом. Или наберите Upcast JetBook в App Store.



## UAS идет в Юго-Восточную Азию

Крупнейший в ОАЭ провайдер услуг по обслуживанию рейсов бизнес-авиации – UAS International Trip Support – продолжает экспансию в страны Юго-Восточной Азии. На минувшей неделе представители компании сообщили об открытии в Гонконге Азиатско-Тихоокеанской штаб-квартиры UAS, а в Пекине – регионального представительства. В UAS рассчитывают как на внутренние потребности рынка материкового Китая, так и стран АТР в целом. В Гонконге компания будет предлагать весь спектр услуг, а обслуживание клиентов будет осуществляться на английском, китайском языках и кантонском диалекте.

Компания UAS International Trip Support со штаб-квартирой в Дубае была основана в 2000 году. Сейчас компания имеет представительства в США, Африке (Нигерия, Кения и ЮАР), на Ближнем Востоке и в ряде стран СНГ, предлагая весь спектр услуг, начиная от планирования маршрута и заканчивая наземным обслуживанием и выполнением чартерных рейсов по всему миру. Компания имеет договорные отношения с крупными топливозаправочными провайдерами, благодаря чему, со слов представитель UAS, авиационный керосин во многих аэропортах доступен клиентам по весьма привлекательным ценам.

«С офисами по всему миру и региональными штаб-квартирами на четырех континентах, наши клиенты видят UAS в качестве самого надежного партнера. Всемирная сеть филиалов позволяет нам работать по ключевым направлениям по всему миру и обеспечивать наиболее полный набор услуг по справедливым и разумным ценам», – комментируют в компании.

## К пятилетию – собственный терминал

Катарский оператор Qatar Executive, подразделение бизнес-авиации авиакомпании Qatar Airways, планирует уже в середине 2015 года перевести свои операции в новый комплекс по обслуживанию рейсов деловой авиации в новый аэропорт Дохи (Hamad International Airport). Об этом в преддверии открывающейся в декабре в Дубай выставки MEBA 2014 сообщает пресс-служба компании. В рамках главного события на рынке деловой авиации Ближнего Востока катарский оператор представит посетителям свой последний брендированный 13-местный Bombardier Global 5000 Vision, а также организует ряд клиентских мероприятий по случаю своего пятилетия.

«Об образовании дочерней компании Qatar Airways впервые заявила на Парижском авиасалоне Ле-Бурже в 2009 году. Новый проект национального авиаперевозчика Катара стал частью стратегии по развитию бизнеса и присутствия в различных сегментах, включая бизнес-перевозки. Уже в первый год своего существования Qatar Executive разместил заказ и получил первые три бизнес-джета Bombardier (Challenger 605 и Global Express XRS). С тех пор сотрудничество с канадским авиапроизводителем только укреплялось. За последние пять лет Qatar Executive превратился из локального бизнес-оператора, с соответствующими задачами, в крупного международного игрока рынка бизнес-перевозок, с собственным FBO в Дохе и современным центром ТОиР, способным обслуживать бизнес-джеты, зарегистрированные в наиболее популярных авиационных регистрах», – комментируют в компании.

С момента своего создания Qatar Executive почти утроила свой парк воздушных судов. Сейчас в компании эксплуатируются два Global 5000 Vision, четыре Global 5000, один Global XRS и три Challenger 605. Не исключено, что именно Qatar Executive станет заказ-

чиком новейших бизнес-джетов Bombardier Global 7000/8000. А совсем недавно катарский оператор подписал крупнейший в своей истории контракт на 20 новых самолетов Gulfstream G500 и G650ER.

Главный исполнительный директор Qatar Airways Group Акбар Аль Бакер, который также возглавляет и Qatar Executive, отмечает, что за пять лет своего существования оператор превратился по-настоящему в эталон индустрии с непревзойденным уровнем обслуживания на земле и в воздухе.

Достижения Qatar Executive за пять лет своего существования заставляют команду Qatar Airways активно инвестировать в свою дочернюю компанию. При этом финансовые вливания будут касаться не только чартерной составляющей, но и технического обслуживания самолетов. Рынок бизнес-джетов Bombardier в странах Персидского залива развивается стремительно. Спрос на услуги ТОиР растет пропорционально количеству эксплуатируемых самолетов, и в компании надеются, что уже в ближайшее время смогут рассказать о деталях проекта по созданию одного из самых крупных технических центров на Ближнем Востоке.



Фото: Дмитрий Петроченко

## Falcon 7X отремонтируют капитально

Dassault Falcon Service объявил о планах по созданию нового центра ТОиР в аэропорту Бордо-Мериньяк, предназначенного для капитального ремонта самолетов Falcon 7X, а в будущем 8X и 5X. Новый центр, площадью в 7200 кв.м., будет располагаться в непосредственной близости от завода Dassault Aviation и станет вторым объектом производителя для проведения тяжелых форм обслуживания (первый расположен в аэропорту Ле Бурже под Парижем).

Решение по строительству нового центра ТОиР продиктовано большим количеством самолетов производителя, эксплуатирующихся в настоящее время, наличием большого количества субподрядчиков в районе Бордо, а также шаговой доступностью сборочного завода. Новый комплекс способен одновременно разместить шесть самолетов класса Falcon 7X, и в нем будут работать 70 специалистов различных профилей. Открытие центра намечено на 2016 год, и первоначально он будет обслуживать Falcon 7X, которых сейчас в мире эксплуатируется более 230 машин.

Как отметил генеральный директор Dassault Falcon Service Жан Каянакис, новый центр в Бордо – яркий пример ответа компании на растущий спрос услуг в сегменте ТОиР. «Сейчас в мире эксплуатируются более 2000 самолетов Falcon, и мы должны быть уверены, что наши клиенты могут получить первоклассный сервис на любую модель, невзирая на возраст и сложность работ», - комментирует Каянакис.

Dassault Falcon Service (входит в Dassault Aviation) располагает тремя сервисными центрами, осуществляющими тяжелые формы обслуживания (в Литл-Роке, США, Уилмингтоне, США, и Ле Бурже, Франция), и кастомизацию как новых бизнес-джетов, так и со вторичного рынка.

## Global 7000 взлетит в следующем году

Bombardier рассчитывает начать летные испытания первого опытного Global 7000 в следующем году. Такой график нацелен на ввод в эксплуатацию младшего бизнес-джета в 2016 году, а год спустя появится у операторов и Global 8000. Анонс программы семейства ультрадальних бизнес-джетов Global 7000 и 8000 состоялся в сентябре 2010 года.

Первый опытный Global 7000 сейчас находится в стадии строительства – компоненты собираются как на предприятиях Bombardier, так и у поставщиков узлов и компонентов. Завод Bombardier в Керетаро, Мексика, строит хвостовую часть фюзеляжа, а завод в Санкт-Лоран, Канада, изготавливает кабину экипажа. Во Франции компания Aerolia собирает центральную часть фюзеляжа, а крылья изготавливаются компанией Triumph Aerostructures в Рэд Оак, штат Техас.



По словам представителей Bombardier, команды разработчиков и поставщиков работают по плану и большинство рабочих чертежей уже готовы. Программа Global 7000/8000 переходит от детального проектирования к этапу выпуска технико-экономических показателей.

Bombardier пока не говорит, сколько планируется построить опытных самолетов. Но, по словам представителей компании, исследовательские и наземные тестовые команды готовят наземные испытательные установки и стенды, которые будут использоваться в ходе проверок и сертификации самолета.

Совместная команда разработчиков Bombardier и поставщиков базируется в Центре разработки компании Bombardier в Монреале. Окончательная сборка будет проходить в Торонто.

Global 7000 и 8000 имеют одинаковые двигатели GE Passport 20 тягой 16500 фунтов, которые должны получить одобрение в 2015 году. Global 7000 по размерам больше своего собрата и имеет расчетную дальность 7300 морских миль (10 пассажиров, экипаж из четырех человек и скорость 0,85 Маха). Более короткий Global 8000 будут летать на дальность 7900 миль при тех же условиях, но с восемью пассажирами.

В кабине экипажа будет установлен комплекс Rockwell Pro Line Fusion и боковые ручки управления вместо традиционных штурвалов. Тем не менее, Bombardier не сообщает о том, будут ли ручки электронно связаны между собой, как на новых G500 и G600 компании Gulfstream, или будут двигаться независимо, как на самолетах Airbus.

## Китай открывает воздух

Реформа управления воздушным пространством, направленная на развитие авиационной промышленности Китая, вступила в решающую стадию.

«Реформа направлена на стимулирование развития авиации общего назначения, чтобы удовлетворить потребности общественности в авиоперевозках и сосредоточиться на создании безопасного, эффективного и удобного механизма управления воздушным пространством на малых высотах», - сказал вице-премьер Ма Кай на встрече по вопросам авиации в Пекине на прошлой неделе.

Вице-премьер сказал, что необходимо усовершенствовать правовую базу, регулирующую воздушное пространство на малых высотах, и оптимизировать процедуры одобрения. Согласно заявлению по итогам встречи, закон об авиации, который был давно необходим многим отраслям промышленности, был включен в законодательную повестку дня.

Также прогресс был достигнут в пересмотре положений, касающихся контроля полета и организации использования воздушного пространства.

Напомним, что 1 декабря 2013 года для многих видов полетов в авиации общего назначения отменилось требование получать одобрение полета в военном ведомстве. В соответствии с новыми процедурами, операторы рейсов АОН по-прежнему обязаны подавать планы полетов, но они больше не должны получать предварительное одобрение полета от военных. Тем не менее, в девяти отдельных категориях полетов АОН, в том числе в приграничных районах, запретных зонах и на аэрофотосъемку над определенными территориями, необходимо получение предварительного одобрения полета в военном ведомстве, как это было ранее.

## Один вместо трех

Индийские авиационные регуляторы, вдоволь намутившиеся со своими «подопечными», вновь пошли на уступки бизнес-операторам, кардинально изменив систему регистрации авиакомпаний. В начале года Департамент гражданской авиации Индии (DGCA) ввел ограничения для чартерных перевозчиков, поставив условия предоставления свидетельства эксплуатанта – наличие как минимум трех воздушных судов. Однако последовавшая за этим череда банкротств мелких операторов превратилась в настоящую войну. Под натиском публичных обвинений DGCA пошел все же на попятную и закрепил за операторами возможность получения сертификата с одним самолетом, при этом воздушное судно не обязательно должно находиться в собственности компании.

Сейчас в стране зарегистрировано 277 самолетов деловой авиации, из них 93 турбовинтовых. По неофициальным данным, индийским владельцам принад-



лежит еще 250 воздушных судов, «разбросанных» по различным реестрам.

Уже ни у кого не вызывает сомнений перспективность и большая емкость рынка деловой авиации Индии. Рост популярности на самолеты бизнес-авиации будет подниматься примерно на 13 % в год на протяжении следующего десятилетия – так считают эксперты крупных авиапроизводителей. Однако есть одно «но». Индийские банки очень осторожно выдают кредиты крупным компаниям на покупку частного самолета, а для частного лица получение подобного кредита еще более затруднительно. Тем не менее, на индийском рынке стали появляться специализированные финансовые организации, и их особенность – в более современных подходах, гибких условиях, индивидуальной работе с каждым клиентом. Все это, на фоне положительного экономического роста, станет хорошим стимулом для увеличения количества самолетов деловой авиации в Индии. Руководству страны необходимо обратить внимание на мероприятия по снижению налогов относительно лиц, приобретающих самолеты деловой авиации.

«Политические и экономические инициативы дают определенную надежду на либерализацию рынка деловой авиации в нашей стране. Однако индийское сообщество бизнес-операторов и частных владельцев по-прежнему разочаровано тем, что Министерство гражданской авиации Индии не может взять на себя ответственность за новый проект развития авиации общего назначения, подготовленный еще два года назад. Игнорируя любые наши попытки начать хоть какие-то конкретные действия, мы существенно отбрасываем развитие отрасли», - комментирует Рохит Капур из Национальной ассоциации деловой авиации Индии.

## Air BP усиливает присутствие в Глазго

Крупнейший провайдер услуг по топливообеспечению Air BP сообщает о подписании контракта с британским бизнес-оператором Gama Aviation по топливному обеспечению рейсов компании в аэропорту Глазго. К услугам клиентов Air BP предлагает топливо марок Jet A-1 и Avgas 100LL. В период запуска программы компания Air BP делает существенные скидки при приобретении топлива от 15 тонн.

Специальная дисконтная программа разработана и для держателей карт Air BP Sterling Card, которая предоставляет наиболее удобный способ покупки авиационного топлива. Также Air BP вводит услугу приобретения авиационного топлива через сайт компании. Сейчас провайдер заканчивает сертификацию специальной техники и персонала и в начале апреля приступает к работе. Комментируя данный контракт, в компании особо отмечают увеличение количества рейсов деловой и авиации общего назначения в Шотландии и надеются на большой спрос в будущем.

Air BP также предлагает держателям Sterling Card существенные скидки при заправке и в других шотландских аэропортах, включая Эдинбург, Прествик, Абердин, Инвернесс, Фарерские острова, Киркуолл и ряде других.

Напомним, что весной 2013 года Gama Aviation приступила к строительству на территории аэропорта авиационного комплекса, включающего в себя терминал для пассажиров бизнес-авиации, ангары для хранения деловых самолетов и центр обслуживания рейсов по медицинской эвакуации. В компании надеются, что новые возможности аэропорта Глазго позволят привлечь дополнительных клиентов из числа тех, кто выполняет рейсы по трансатлантическим направлениям.

## Самое популярное в «Хелипорт Москва»

Специалисты «Хелипорт Москва» подвели итоги работы за 3 месяца в период с августа по октябрь 2014 года, подсчитав, что за это время вертолетный комплекс осуществил несколько сотен вылетов.

Клиенты чаще всего заказывали экскурсионные полеты и деловые трансферы как до места работы, так и до загородных домов, по-прежнему актуален трансфер в аэропорт в час пик, куда было невозможно быстро добраться на автомобиле.

Большим спросом по-прежнему пользуются подарочные сертификаты на полет и обучение пилотированию, например «Мастер Курс» по управлению вертолетом.

Наибольшее количество полетов с площадки «Хелипорт Москва» было зарегистрировано в августе этого года, когда клиенты активно использовали экскурсионные сертификаты по городам Подмосковья. Фаворитами рейтинга стали православные святыни и

города Золотого кольца: Новоиерусалимский монастырь, Сергиев Посад, Ростов Великий, Ярославль, Кострома, а также полеты вокруг МКАД.

В сентябре и в октябре количество вылетов снизилось в связи с сокращением светового дня, а также в связи с наступлением ненастной погоды. Безопасность пассажиров всегда на первом месте, поэтому погодные сводки анализируются на несколько дней вперед, пилоты компании постоянно проходят переподготовку для повышения квалификации. На сегодняшний день в авиапарке «Хелипорт Москва» только новые вертолеты ведущих мировых производителей.

Самым популярным вертолетом, который чаще всего берут в аренду, по-прежнему является Robinson R44, на втором месте по популярности идет Robinson R66, а третье место занял Eurocopter EC130 T2, который чаще всего арендуют для авиaperевозок большого количества пассажиров в аэропорт или на важную деловую встречу.



Фото: Дмитрий Петренко

## Прокатиться на HondaJet

Американский дилер Honda Aircraft – Banyan Air Service – провел демонстрационные полеты на первом серийном HondaJet, который прибыл на базу компании в Fort Lauderdale Executive Airport. Как отмечают в Banyan Air Service, полеты на новом VLJ вызвали неподдельный интерес у потенциальных клиентов, некоторые из которых начали консультации с компанией на предмет приобретения воздушного судна.

При этом Президент компании Honda Aircraft Мити-маса Фудзино вновь подтвердил, что сертификат на новый бизнес-джет класса VLJ компания планирует получить в первом квартале 2015 года, и практически сразу начнутся поставки. В следующем году японский производитель рассчитывает поставить клиентам 50 машин, через год – 80 самолетов.

«За последние три недели многие клиенты успели лично познакомиться с нашим самолетом в рамках масштабного демонстрационного тура. Сейчас мы находимся в заключительной фазе сертификационных испытаний, в которых принимают участие четыре опытных машины. Мы выдерживаем очень интенсивный график. В настоящий момент суммарный налет самолетов составил свыше 2000 часов. Первый серийный самолет MSN 11 мы представили на NBAA, второй – MSN 12 совершит первый полет в самое ближайшее время», – комментирует Фудзино.

HondaJet стал первым в Японии самолетом, который был полностью разработан частной компанией и без поддержки со стороны государства. Бизнес-джет может принять на борт 8 пассажиров и способен лететь со скоростью более 770 км/ч и на высоте свыше 13 тысяч метров. По оценкам руководителей компании, спрос на сегмент VLJ уже в 2015 году будет составлять 300 самолетов.

## EVO получит сертификат EASA в декабре

Piaggio Aerospace (ранее Piaggio Aero) планирует в рамках стартовой 8 декабря в Дубай выставки MEBA-2014 объявить о получении европейского сертификата типа на свой обновленный P.180 Avanti EVO. Это позволит производителю начать поставки европейским заказчикам. Как отметил исполнительный директор компании Карло Логли, уже до конца года первые машины будут переданы клиентам из Индии и США, где сертификация запланирована также на первую неделю декабря. Логли оценивает продажи EVO как успешные – сейчас производитель располагает 16 твердыми заказами и 48 опционами.

Именно с Avanti EVO итальянский производитель связывает свои планы на рынке деловой авиации. В мае 2014 Piaggio Aero анонсировала очередную версию популярного турбопропа Avanti EVO, который стал дальнейшей эволюцией двухмоторного турбовинто-

го P.180 Avanti II. Максимальная скорость в 402 узла (744 км/ч) сделает Avanti EVO самым быстрым турбовинтовым самолетом. В число нововведений войдут законцовки крыльев, мотогондолы нового дизайна и передние крылья другой формы, которые увеличат характеристики набора высоты на 3%. Машина получит пятилопастные саблевидные винты, значительно снижающие шумность. Уровень внешних шумов снизится на 68% - 5 dB(A), а внутренних – на 20% - 1 dB(A). Стоимость Avanti EVO на сегодняшний день составляет \$7,395 млн.

Также Piaggio Aerospace анонсировала новую линейку интерьеров для P180 Avanti II, которая включает в себя как бюджетные комплектации, так и VIP, которые предлагаются под брендом «Comfort Package» (разработаны дизайн студией Poltrona Frau), однако их стоимость и фактура пока неизвестны.





## Инновации от NetJets

Крупнейший долевого оператор NetJets все активнее выходит на рынок услуг по продажам воздушных судов потенциальных клиентов на вторичном рынке. Основной задачей программы Aircraft Transition Programme, запущенной в середине этого года, является переориентация собственников бизнес-джетов в категорию пользователей долевого оператора. В рамках программы NetJets Europe приобретает воздушные суда и берет на себя ответственность за продажу их на вторичном рынке, что для компании с ее обширной сетью брокерских контактов по всему миру несложно, и после этого бывший владелец бизнес-джета становится клиентом компании.

Идея запуска новой программы пришла после того, как в компании столкнулись с возрастающими запросами от владельцев воздушных судов, которые не смогли решиться на членство в долевыми программами в связи с наличием обременения в виде самолета. В NetJets же на фоне массового «омоложения» самолетного парка накопили огромный опыт по работе на вторичном рынке, реализуя самолеты по оптимальным условиям. Таким образом, в настоящий момент компания по рекомендациям команды по управлению активами может взять самолет у владельца на реализацию и начать с ним (владельцем) работать в рамках действующих программ. Продажей бизнес-джета занимается специализированное подразделение NetJets, которое выставляет воздушное судно через партнерскую дилерскую сеть или напрямую.

На такие шаги в NetJets пошли после глубокого анализа текущей экономической обстановки и подробного прогноза развития каждого из сегментов в различных регионах. Вывод один – владельцы воздушных судов делают выбор в пользу эффективных затрат, где программы NetJets являются оптимальным решением для большинства потенциальных клиентов.



Конечно же, все тонкости диалогов между представителями компании и клиентами останутся за дверьми кабинетов, но результаты новых инициатив NetJets уже есть. Точно известно, что за последние четыре месяца несколько крупных транснациональных корпораций, владеющие внушительным парком персональных джетов, сделали выбор в пользу Aircraft Transition Programme, при этом вырученные средства пошли на членство в долевыми программами NetJets.

Аналитики NetJets уверены, что рынок переориентировался, и клиенты ищут возможности оптимизировать свои расходы на перелеты. Основная проблема собственника воздушного судна заключается в том, что имеющийся в распоряжении самолет не может подходить для разнообразных целей. А вот гибкость большого флота и наличие машин различного класса – прерогатива исключительно крупных операторов. Конечно, еще остается фактор имиджа, он все чаще становится вторичным, но пока принципиален

для владельцев с Ближнего Востока и Китая. В Европе и США увеличивается время простоя воздушного судна, в среднем лишь 18% возможного годового налета «осваивают» владельцы, и эта цифра постоянно уменьшается. Сейчас уже сложно найти машины с ежегодным налетом в 150 часов.

NetJets не торопит своих клиентов, считая, что текущие экономические реалии сами расставят все точки над «и». Однако конкурентная борьба в долевыми нише заставляет и таких крупных операторов, как NetJets проявлять подобные инициативы. Тот бум, который наблюдался в докризисные времена, когда массово приобретались самолеты с ценниками от \$35 млн. и реальными потребностями в 50 часов налета в год, уже давно ушел в историю и вряд ли повторятся. Готовые терять на простое самолетов владельцы уже давно канули в лета. И все те, кто недоумевал от предложений NetJets по продаже долей, вновь пришли к ним, и уже в качестве полноценных клиентов.

## На новом месте

Строительство принципиально нового Центра деловой авиации и АОН на базе аэродрома «Раменское» идет полным ходом. Уже в декабре 2014 года состоится презентация нового Центра потенциальным клиентам. Как рассказал BizavNews Президент ГК АВКОМ Евгений Бахтин, реализация проекта происходит весьма успешно. Завершено строительство двух ангаров общей площадью 2500 кв.м., включая 450 кв.м. площадей для размещения инструмента, оборудования и административно-бытовые помещения для персонала. В завершающей стадии находится процесс сертификации станции технического обслуживания «АВКОМ-Техник» в Раменском. Приведена в эксплуатационное состояние техника для антиобледенительной обработки воздушных судов. Оборудован и оснащен салон для комфортного пребывания владельцев и экипажей частных воздушных судов.

Начались работы по реализации нескольких инвестиционных проектов владельцев частных и корпоративных воздушных судов по строительству ангаров для хранения и ТОиР самолетов и вертолетов деловой авиации и АОН. Отработаны технологические процедуры взаимодействия с владельцем аэродрома – ОАО «ЛИИ им. М.М.Громова» – о порядке взаимодействия при выполнении некоммерческих полетов АОН и деловой авиации на аэродроме «Раменское».

Напомним, что реализацией проекта на подмосковном аэродроме «Раменское» занимается ООО «Международный Центр Деловой Авиации» (МЦДА), учрежденное группой АВКОМ в лице Jet Travel Club при участии ОАО «Транспортно-выставочный комплекс «Россия» (ТВК «Россия» ГК «Ростехнологии») и авиакомпанией «Руслайн». Проект реализуется в рамках правительственной программы по созданию

на базе аэродрома «Раменское» Национального центра авиастроения и создания гражданского сектора «Раменское». Создаваемый центр АОН и Деловой авиации имеет универсальный характер и ориентирован на комплексное предоставление обслуживания для владельцев и операторов воздушных судов, как АОН, так и деловой авиации.

«Реализация проекта осуществляется в несколько этапов в течение 2013-2017 гг. Проект стартовал в августе 2013 г. После завершения формальностей, связанных с регистрацией договора аренды земельного участка, уточнения границ территории, что заняло по российским меркам удивительно небольшое время (три месяца), своими силами, подрядными организациями и при поддержке владельца аэро-



Фото: Дмитрий Петроченко

дрома – ЛИИ им. М.М. Громова – нам удалось произвести очистку территории, проложить более 1,5 км асфальтированных дорог, обеспечивающих прямой подъезд к участку, отремонтировать 45000 кв.м. стоянки воздушных судов. Завершено сооружение двух ангарных корпусов площадью 4500 кв.м. для ТОиР и хранения ВС размерностью до Bombardier Challenger 850, оборудован пункт досмотра экипажей и пассажиров ВС, зал для пребывания пассажиров и экипажей, КДП», - комментирует г-н Бахтин.

МЦДА оснащено оборудованием для буксировки бизнес-джетов любого типа, машинами для противообледенительной обработки ВС. В настоящее время МЦДА полностью оборудовано для приема самолетов деловой авиации и АОН, выполняющих некоммерческие полеты. МЦДА принимает и обслуживает полеты воздушных судов, выполняемые в интересах собственников.

Одной из целей функционирования МЦДА является отработка типовых бюджетных технологий создания и работы центров АОН в региональных аэропортах РФ. Отсутствие надлежащей инфраструктуры наземного обслуживания в сочетании с непомерными ценами, практикуемыми в аэропортах в отношении частных ВС, искусственно создают ценовую недоступность деловой авиации и являются главным тормозом развития деловой авиации и АОН в России. Фактический ценовой запрет и технологические ограничения для АОН в региональных аэропортах РФ вынуждают АОН использовать плохо оборудованные аэродромы бывшего ДОСААФ и зачастую незарегистрированные площадки без надлежащего профессионального контроля за выполнением полетов, что крайне отрицательно сказывается на уровне безопасности полетов АОН.

## ИКАО завершила первый этап проверки России

Аудиторы Международной организации гражданской авиации (ИКАО) 21 ноября завершили плановую проверку государственной системы контроля России за обеспечением безопасности полетов, сообщает АТО.ru со ссылкой на Министерство транспорта РФ. Как говорится в предварительном отчете, безопасность обеспечивается на приемлемом уровне и превышает среднемировые результаты подобных проверок в полтора-два раза. Окончательный доклад должен быть готов в конце 2015 г., когда Россия пройдет второй этап проверки.

Система обеспечения безопасности полетов в РФ была проверена по следующим направлениям: воздушное законодательство, организационная струк-

тура уполномоченных органов в области гражданской авиации, вопросы расследования авиационных событий, аэронавигационного обслуживания и эксплуатации аэродромов.

Среди организаций, чью деятельность проверили аудиторы ИКАО, — Министерство транспорта РФ, Межгосударственный авиационный комитет (МАК), Федеральное агентство воздушного транспорта (Росавиация), Федеральная служба по надзору в сфере транспорта (Ространснадзор), а также Государственная корпорация по организации воздушного движения в Российской Федерации (ГК ОрВД). Кроме того, инспекция затронула территориальные управления Росавиации и Ространснадзора в Северо-Западном

федеральном округе, которые проверили на соответствие стандартам и рекомендуемой практике ИКАО.

В Минтрансе отметили, что учтут комментарии специалистов и примут все необходимые меры, в том числе в рамках совершенствования нормативно-правового регулирования отрасли. Напомним, что еще 18 ноября Правительство утвердило новые правила, регулирующие порядок разработки и применения систем управления безопасностью полетов, а также порядок сбора и анализа данных о факторах опасности и риска, хранения этих данных и обмена ими. Законопроект был подготовлен Минтрансом.

Инспекция ИКАО — только первый этап проверки российской гражданской авиации. Самые проблемные сферы будут изучаться через год, когда специалисты рассмотрят порядок выдачи свидетельств и контроль за подготовкой авиационного персонала, правила эксплуатации и поддержание летной годности воздушных судов. Окончательное решение будет вынесено в конце 2015 г.

Пройти проверку ИКАО крайне важно для российских авиационных властей. Напомним, что в 2009 г. из-за плохих результатов аудита в Казахстане на все авиакомпании страны были наложены ограничения на полеты в страны Евросоюза. До сих пор большинство перевозчиков еще находятся в «черном списке». В случае неудовлетворительных результатов проверки ИКАО может запретить российским компаниям летать за рубеж.

В 2008 г. авиавласти РФ уже прошли проверку ИКАО. Тогда аудиторы раскритиковали органы, регулирующие гражданскую авиацию, за недостаток квалифицированных кадров.



Фото: Дмитрий Петроченко

## 12 рекомендаций по заказу бортипитания

*Бортовое питание – один из ключевых факторов, которые прямо влияют на впечатление пассажира от полета. Вкусная изысканная еда и тщательно подобранный алкоголь зададут правильный тон всей поездке. И наоборот, некачественное и невкусное питание сведет на нет всю работу по организации рейса.*

*Клуб «Бизнес Авиация» очень внимательно относится ко всем нюансам и деталям, влияющим на впечатление пассажиров от полета. Андрей Калинин, управляющий директор Клуба «Бизнес*

*Авиация», предлагает 12 ключевых рекомендаций по правильному заказу питания на борту.*

### **Учитывайте предпочтения ваших пассажиров и их гостей**

Всегда стоит уточнить, не придерживаются ли пассажиры каких-либо специальных диет (по состоянию здоровья или по религиозным причинам) и есть ли у них какие-то особые предпочтения. Даже если ваш главный пассажир очень консервативен в выборе блюд, он может поменять на этот раз свое мнение.

### **Не рассчитывайте только на стандартный бортовой бар**

В стандартном баре выбор напитков нельзя назвать оригинальным. К примеру, в него почти никогда не включают пиво. Учитывайте вкусы ваших пассажиров, ведь пить любимое вино на борту гораздо приятнее, чем хороший, но усредненный вариант.

### **Заказывайте традиционные блюда из местных продуктов**

Каждая страна имеет свои пищевые традиции. Традиционное блюдо от хорошего поставщика, скорее всего, будет вкусным, ведь народ веками оттачивал мастерство его приготовления, и его готовят из характерных для региона продуктов. Однако пользуйтесь этим советом с осторожностью, если речь идет об экзотических странах. Никогда не заказывайте то, что ваш пассажир не пробовал ранее, — местный деликатес может оказаться попросту опасным для неподготовленного желудка.

### **Рассчитывайте меню исходя из времени полета**

В соответствии с авиационными правилами стюардесса не может подавать еду во время взлета и посадки. Таким образом, на коротких маршрутах время, отведенное для обслуживания пассажиров, ограничено. Если предстоит короткий перелет, не следует заказывать полный обед — можно обойтись закусками и десертом, чтобы стюардесса успела все приготовить и подать вовремя.



Фото: Дмитрий Петроченко

продолжение ►

### **Проверьте бюджет на питание**

Авиакомпания включает в бюджет некоторую фиксированную сумму, рассчитанную на определенное число пассажиров. Этой суммы может не хватить для покупки резервных порций блюд, а также на заказы по особым предпочтениям путешественников. Обязательно учитывайте это, когда формируете бюджет, особенно если летит менее трех пассажиров.

### **Учитывайте особые условия на борту самолета**

Низкое давление и низкая влажность снижают чувствительность к вкусу еды. Нужно увлажнить слизистую оболочку рта и выбрать правильное меню, чтобы полет был приятным и «вкусным».

### **Отдавайте предпочтение блюдам с соусом**

Правильная технология приготовления блюд обезопасит продукт от потери влаги. Соус — это еще одна возможность сохранить сок внутри продукта и обогатить вкус блюда.

### **Правильная упаковка**

Все блюда, которым предстоит «пережить» путешествие, должны быть правильно упакованы, иначе они могут потерять свои свойства. Попросите своего брокера посоветовать хорошую службу кейтеринга.

### **Проверенные поставщики**

Качество еды на борту напрямую зависит от того, насколько кейтеринговая компания или ресторан придерживаются технологических требований к ее приготовлению. Пользуйтесь услугами проверенных поставщиков, которые ответственно относятся к своей работе.

### **Уточните, нет ли у ваших пассажиров пищевой аллергии**

Один неправильный компонент, попавший на стол вашего пассажира по вашему недосмотру, может негативно сказаться не только на поездке, но и на его здоровье.

### **Избегайте заказывать на борт сырые белковые продукты**

Рыба и мясо, не прошедшие должной термической обработки, относятся к категории самых опасных продуктов с точки зрения возможности пищевых отравлений.

### **Спрашивайте пассажиров об их предпочтениях**

Если ваша заявка на питание будет содержать максимально полную информацию о предпочтениях пассажиров, оператор сможет оперативно и качественно ее выполнить.



Фото: Дмитрий Петроченко