



На минувшей неделе состоялось ежегодное вручение самой престижной отечественной премии в области гражданской авиации – «Крылья России». Вдвойне приятно, что из года в год растет и количество номинаций. Вслед за главным «Оскаром» в номинации – Авиакомпания года в номинации «Деловая авиация», появилась и новая – компания года в номинации «Брокер деловой авиации». Здесь отдельное спасибо Национальной Ассоциации Деловой Авиации России, которая таким образом «поднимает» сегмент, отмечая лучших.

И это замечательно, что в столь непростые времена для всех компаний отрасли, появляется стимул совершенствовать свою работу. Стоит сказать, что настроение, царившее в «Ренессанс Москва Монарх Центр», сложно было назвать по-настоящему праздничным. И тому есть веские причины. Как отметили многие участники, радикальное изменение политической и экономической обстановки в стране привело к драматическим изменениям в области воздушного транспорта. Если первое десятилетие нового века следовало назвать декадой энергии и напора, то второе – декадой интеллекта и знаний. Сегодня ключевую роль в успехе авиакомпаний играют выверенные стратегии, основанные на серьезном профессиональном анализе обстановки и глубококом понимании происходящих экономических процессов. Это выдвигает на передний план отраслевые и общеэкономические центры знаний, экспертные и аналитические институты всех форматов, которые должны сыграть важную, а возможно и определяющую роль в развитии отрасли в ближайшие годы. Уже сегодня на рынке побеждают самые умные, те, у кого аккумулирован максимальный багаж знаний и профессионального интеллекта.



## Новый комплекс FBO RIGA откроется в августе

Латвийский холдинг FCG приступает к завершающей стадии строительства нового ультрасовременного комплекса деловой авиации FBO RIGA в Международном аэропорту Риги

стр. 16



## Взлетел второй Falcon 8X

Теперь второй самолет присоединится к первому в летно-испытательном центре компании Dassault в Истре, недалеко от Марселя, где он будет в основном использоваться для тестирования производительности

стр. 17



## Помощь придет с воздуха

В Подмосковье в 2014 году с помощью частной авиации удалось найти 20 пропавших детей. «Хелипорт Москва», совместно с опытными пилотами, составил ряд советов, которые будут полезны тем, кто заблудился в лесу

стр. 18



## «Авиасервис» - год на рынке

О том, как компании удалось за столь короткое время превратиться в серьезного игрока на отечественном рынке деловой авиации, мы говорим с исполнительным директором «Авиасервис» Русланом Шакировым

стр. 19

ПРЕДСТАВЛЯЕМ СОВЕРШЕННО НОВЫЕ

# G500 и G600



Gulfstream

## «Авиационный Оскар» взяли «Меридиан» и ACS

В понедельник, 30 марта, в Москве состоялась восемнадцатая церемония вручения ежегодной авиационной премии «Крылья России». Награды присуждались лучшим по итогам 2014 г. авиакомпаниям и аэропортам. Победителем в номинации «Деловая авиация» была выбрана авиакомпания «Меридиан». За достижения в этой сфере были также отмечены перевозчики «Аэролимузин» и «Тулпар Эйр».

Впервые в рамках ежегодной премии «Крылья России – 2014» отечественный рынок деловой авиации был представлен в новой номинации: Компания года – «Брокер деловой авиации». Номинация проводилась при поддержке Объединенной Национальной Ассоциации Деловой Авиации (ОНАДА). Лидером в номинации «Брокер деловой авиации» стала компания ACS («Авиационный чартерный сервис»).

Аэропортом года был признан международный аэропорт Сочи. Титул дипломантов достался Кольцово (Екатеринбург) и Шереметьево (Москва).

В конкурсе на соискание премии «Крылья России» приняли участие 38 российских и 58 иностранных перевозчиков, а также 13 аэропортов и других компаний, связанных с гражданской авиацией. Лауреатов и дипломантов тайным голосованием выбирали участники трех экспертных групп.

Основными задачами премии являются привлечение внимания общественности к достижениям российских авиакомпаний в условиях жесткой конкуренции, содействие развитию профессионального сообщества гражданской авиации России, повышение престижа гражданской авиации России в глазах международного авиационного сообщества и создание благоприятного инвестиционного климата в отрасли.

Учредителями премии выступают журнал «Авиатранспортное обозрение», компания «Инфомост» и Российская ассоциация эксплуатантов воздушного транспорта (АЭВТ).



Фото: Дмитрий Петроченко



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288  
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPHX; AFTN: ULLLJPHX  
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

## Аэропорты de la Cote d'Azur пришла в Ле-Бурже

Управляющая аэропортами Ниццы, Сан-Тропе и Канн компания Aéroports de la Cote d'Azur оформила сделку по приобретению части компании Unijet, входящей в Luxaviation Group. Речь идет о базирующейся в парижском аэропорту Ле-Бурже Unijet Handling, которая теперь будет называться Sky Valet France.

Unijet Handling специализируется на услугах FBO. В частности, на долю компании в столичном аэропорту Ле-Бурже приходится почти треть трафика или более 15000 рейсов ежегодно. Для Aéroports de la Cote d'Azur это важный шаг по расширению своего присутствия во Франции. До недавнего времени

управляющая компания была вторым аэропортовым оператором во Франции по трафику, пропуская вперед лишь Aéroports de Paris (оператор аэропортов Шарля де Голля и Орли). А по бизнес-перевозкам АСА уступает лишь парижскому аэропорту Ле-Бурже. Самым главным активом Unijet Handling в Ле Бурже для новых владельцев стал FBO, который теперь будет управляться Aéroports de la Cote d'Azur под новым брендом, но совместно с Luxaviation Group. Возможно, что следующим шагом партнеров станет перевод всех французских рейсов группы под Sky Valet France.

«Несмотря на очень большую конкуренцию в Ле-Бурже, мы надеемся, что услуги Sky Valet France будут востребованы среди наших клиентов. При реализации нашего бизнес-плана мы, прежде всего, сделали ставку на оперативность прохождения всех формальностей. Время, которое необходимо для обслуживания пассажира с момента за руливания бизнес-джета на перрон до выхода в город, составит не более 10-15 минут. Аэропорт Ле Бурже — самый оживленный аэропорт в Европе, предназначенный исключительно для частных воздушных судов. В сравнении с любым другим европейским аэропортом он имеет наибольшее количество терминалов для частных самолетов, поэтому является оптимальным вариантом для частных рейсов, прибывающих или вылетающих из Парижа. Именно по этой причине мы приложим все усилия для того, чтобы не разочаровать наших клиентов», - комментируют в Aéroports de la Cote d'Azur.

Проект Sky Valet был анонсирован на прошлогодней выставке EBACE в Женеве. Aéroports de la Cote d'Azur презентовал единого хендлингового оператора в своих «родных» аэропортах: Ниццы, Сан-Тропе и Канн с прицелом на экспансию, включая вне Франции.



- Терминал А для пассажиров деловой авиации
- Ангарное хранение воздушных судов
- Организационное обеспечение полетов
- Наземное обслуживание воздушных судов
- Вертолетная площадка «Шереметьево-А»

**АВИА ГРУПП НОРД**  
ДЕЛОВАЯ АВИАЦИЯ

АФТН:  
УЛАНУДЭ

**АВИА ГРУПП**  
ГРУППА КОМПАНИЙ

АФТН  
УУЕАХНЬ

**8 800 234 10 01**

client@avia-group.ru  
www.avia-group.ru

## Comlux Malta получила в управление первый G650

Мальтийская «дочка» Comlux Group приступила к эксплуатации нового типа воздушного судна. Речь идет о флагмане американской компании Gulfstream – G650, который получил бортовой номер 9H-ZMB и уже приступил к полетам. Новое воздушное судно будет эксплуатироваться исключительно в интересах владельца.

Ранее Comlux Malta успешно прошла процедуру сертификации на соответствие требованиям IS-BAO и получила от Международного Совета бизнес-авиации (IBAC) сертификат IS-BAO, подтверждающий соответствие деятельности компании международному стандарту для операторов бизнес-джетов.

Сейчас в мальтийском регистре зарегистрировано более десяти самолетов Comlux (включая воздушные суда, которые находятся в управлении компании), включая доступные для чартерных рейсов Boeing

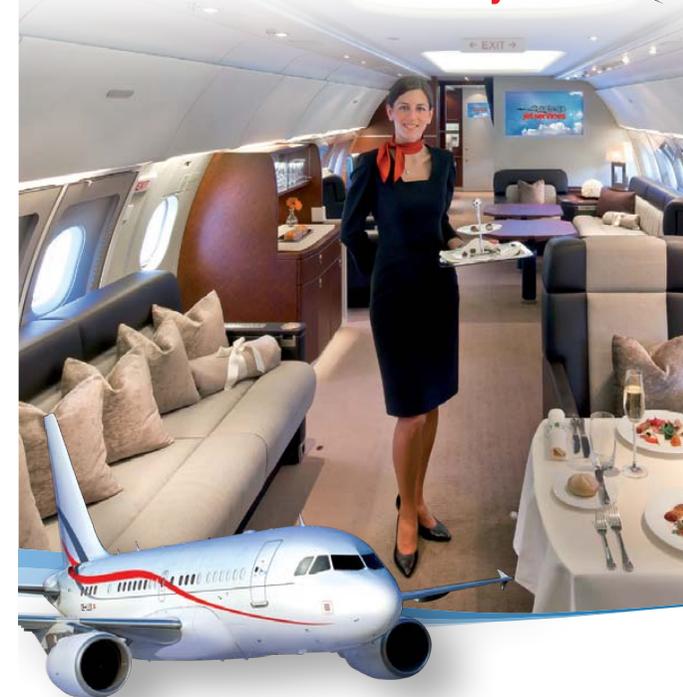
767-200 (BBJ), ACJ319, ACJ320, Global 5000/6000, Challenger 605 и Hawker 900XP.

В сентябре 2013 года швейцарский холдинг Comlux Group, куда входит Comlux Malta, объявил о переезде своей штаб-квартиры из Швейцарии на остров Мальта. «Мальта, которая в отличие от Швейцарии является государством-членом Европейского Союза (ЕС), может предложить более гибкие условия по выполнению полетов в пределах ЕС, а также сможет существенно упростить ряд юридических процедур при возникновении спорных моментов. Большая часть воздушного парка Comlux Group будет зарегистрирована на Мальте. Кроме этого, там же будут сосредоточены специалисты по ТОиР, летной подготовке и наземному обслуживанию. В Цюрихе останутся лишь руководители компании для общего управления и координации бизнес-процессов», - комментируют в Comlux Group.



ВЫ ВЫБИРАЕТЕ ЦЕЛЬ.  
МЫ ПОЗАБОТИМСЯ ОБО ВСЁМ ОСТАЛЬНОМ.

**tyrolean**  
**jet services**



» ПРЕВЫШЕ ВСЕХ ОЖИДАНИЙ

НАШ ФЛОТ ACJ:

1 ACJ318ER

2 ACJ319



» Tyrolean Jet Services • A-6020 Инсбрук Аэропорт / Австрия  
» Тел +43 512 22577 15 • Факс +43 512 22577 21  
» sales@tjs.at • www.tjs.at

## Безопасность в воздухе

Швейцарский провайдер услуг ТОиР Jet Aviation Basel (входит в Jet Aviation Group) сообщает о получении сертификата EASA на установку новой версии системы предупреждения столкновений в воздухе (Traffic Collision Avoidance System, TCAS). Речь идет о версии TCAS II 7.1.

Как комментируют в компании, TCAS II 7.1 обозревает пространство вокруг воздушного судна, обнаруживая другие суда, оборудованные ответчиком системы TCAS, и тем самым уменьшая риск столкновения. Кроме того, система предупреждает пилотов о возможном риске. Новая версия системы также может изменять рекомендации в случае, если один из экипажей самолетов не выполнил требования TCAS. Новая версия программного обеспечения обладает двумя существенными модификациями: пересмотренной логикой и новой системой звукового оповещения.

«Новые изменения в системе разрешили дополнительные возможности управления RA (команды для непосредственных немедленных действий по предотвращению столкновения RA - Resolution Advisory) в области вертикальных геометрий. Когда самолет не реагирует на RA, противоположный приказ будет отдан другому самолету, который маневрирует согласно RA. Когда из двух самолетов только один оснащен TCAS II, версия 7.1 системы распознает ситуацию и приказывает совершать действия, противоположные действиям самолета, движущегося в одном вертикальном направлении», - рассказал BizavNews один из командиров Gulfstream G550.

Согласно предписаниям европейских авиационных регуляторов, новой системой должны быть оборудованы все самолеты, произведенные с марта 2012 года. А «тотальный контроль» за исполнением предписания начнется с 1 декабря 2015 года.



## УХОД ЗА ИНТЕРЬЕРОМ И ЭКСТЕРЬЕРОМ ВАШЕГО БИЗНЕС ДЖЕТА

- КАЧЕСТВО
- ОТВЕТСТВЕННОСТЬ
- ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДХОД



ЧЛЕН  
ОБЪЕДИНЕННОЙ  
НАЦИОНАЛЬНОЙ  
АССОЦИАЦИИ  
ДЕЛОВОЙ  
АВИАЦИИ

Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации



МОСКВА. АЭРОПОРТ "ШЕРЕМЕТЬЕВО"

## Санитарную авиацию обсудят снова

21-22 мая 2015 года в рамках деловой программы 8-й Международной выставки вертолетной индустрии HeliRussia 2015 пройдет Международная научно-практическая конференция «Санитарная авиация России и медицинская эвакуация».

В 2012-2014 годах конференция стала крупнейшей площадкой в России по обсуждению комплекса вопросов по развитию санитарной авиации, медицинской эвакуации и совершенствованию авиационно-спасательных технологий. Формат открытой дискуссии и междисциплинарный подход привлекает профессионалов самых разных специальностей.

На конференции удалось объединить: медиков и летчиков, инженеров и менеджеров, гражданских и военнослужащих, разработчиков и эксплуатантов, производителей и покупателей.

Тематика выступлений участников конференции:

- Экономическая эффективность и источники финансирования полетов санитарной авиации.
- Использование воздушных судов общего назначения для медицинской эвакуации.
- Телемедицина в санитарной авиации.
- Взаимодействие государственных и частных организаций.
- Организация межрегиональных перевозок: регулярный или специальный рейс? Взаимодействие медицинских организаций из разных регионов.
- Опыт развития санитарной авиации: ключевые проблемы и подходы к их решению.

В экспозиции выставки будут представлены компании, производящие медицинское оборудование для использования в воздушных судах, которые будут представлены самостоятельно и на стенде Минпромторга России.



*21-23 мая*  
*МОСКВА. КРОКУС ЭКСПО*



**HELIRUSSIA**  
2015

[helirusia.ru](http://helirusia.ru)

*8-я Международная  
выставка  
вертолетной  
индустрии*

## Biggin Hill Airport продлевает часы работы

Лондонский аэропорт Biggin Hill получил одобрение местного совета на увеличение времени работы, сообщает Corporate Jet Investor со ссылкой на источник в компании. Теперь администрации осталось юридически оформить новые временные промежутки работы аэропорта.

Расположенный на юге от Лондона Biggin Hill существенно терял долю трафика из-за раннего закрытия, и, по мнению менеджмента, находился в невыгодном конкурентном положении. Сейчас аэропорт работает в будни с 6:30 до 22:00, а в выходные и праздничные дни 09:00 до 20:00.

Ожидается, что в соответствии с новыми правилами воздушная гавань будет открыта с 06:30 до 23:00 в будни и 08:00 до 23:00 в остальные дни. При этом администрация аэропорта прислушалась к дово-

дам совета и ограничила число взлетно-посадочных операций после 22:00 до восьми.

Именно проблема шума на протяжении многих лет стала камнем преткновения в диалоге между администрацией аэропорта и местными жителями. В результате голосования 76% местных жителей все же выступили за продление времени работы аэропорта, так как работа подавляющей части из них связана с Biggin Hill. Статистика последних нескольких лет ярко иллюстрирует рост трафика в аэропорту в среднем на 7-10%, по итогам прошлого года через Biggin Hill «прошло» более 14000 рейсов.

Сейчас в Biggin Hill собственные FBO имеют компании Rizon Jet, Hangar8, Perfect Aviation и 328 Group. По бизнес-трафику аэропорт входит в пятерку крупнейших в Лондоне.



Международный  
Центр  
Деловой  
Авиации



ОРГАНИЗАЦИЯ И ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПОЛЁТОВ

УСЛУГИ ТЕРМИНАЛА

СТОЯНКА НА ПЕРРОНЕ И В АНГАРЕ

ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

ПРОДАЖА ВС

ОРГАНИЗАЦИЯ ЧАРТЕРОВ

Московская Область, г. Жуковский, аэродром «Раменское»

+7 495 548 20 59 (с 9:00 до 18:00)

[www.intercba.ru](http://www.intercba.ru)

+7 966 075 11 11 (24 часа)

e-mail: [info@intercba.ru](mailto:info@intercba.ru)

## HondaJet получил предварительный сертификат FAA

Компания Honda Aircraft получила предварительный сертификат FAA на свой легкий композитный бизнес-джет HondaJet. Полная сертификация бизнес-джета должна состояться через несколько месяцев, и тогда же начнутся первые поставки клиентам.

Предварительный сертификат устанавливает, что самолет может безопасно выполнять полеты на основе норм летной годности, изложенных в документе. Тем не менее, такой сертификат не дает право компании поставлять самолеты для клиентов. Для этого необходим окончательный сертификат типа.

«Honda Aircraft завершила почти все испытания и отчеты, требуемые FAA, и мы очень близки к достижению окончательного сертификата типа», - говорит Президент компании Honda Aircraft Митимаса Фудзино.

При предварительной сертификации производителю необходимо доказать FAA, что «самолет является безопасным для полетов, отвечает нормам летной годности и подходит под требования предлагаемого

сертификата типа». Однако производитель имеет право отключить некоторые системы, которые еще не прошли окончательную сертификацию в ходе промежуточного этапа, и во временном сертификате будут указаны эти системы и ограничения.

В последние полтора десятка лет предварительный сертификат был обычным явлением в программах разработки самолетов авиации общего назначения. FAA создало систему временных сертификатов типа, чтобы помочь авиакомпаниям начать обучение экипажей и изучить особенности эксплуатации новых самолетов в то время, пока идет финальная стадия сертификации. «Предварительная сертификация, это как мини-договор между FAA и производителем: да, вы близки к завершению, и мы все стремимся к финишу и получению полного сертификата типа на воздушное судно», - разъясняет суть этого этапа FAA.

По словам главы Honda Aircraft, летная программа испытаний самолета практически закончена. Четыре летных экземпляра суммарно налетали более 2500 летных часов. На заводе компании в Гринсборо в цехе окончательной сборки находятся 12 первых самолетов, еще пять – в разных стадиях готовности. В следующем году японский производитель рассчитывает поставить клиентам 50 машин, через год – 80 самолетов.

HondaJet стал первым в Японии самолетом, который был полностью разработан частной компанией и без поддержки со стороны государства. Бизнес-джет может принять на борт 8 пассажиров и способен лететь со скоростью более 770 км/ч и на высоте свыше 13 тысяч метров. Стоимость самолета составляет примерно \$4,5 млн. К настоящему моменту Honda получила уже более 100 предварительных заказов на новинку.



  
**FORTAERO**  
 Baltic Business / Universe in motion  
 Aviation Alliance

WWW.FORTAERO.COM

JET PRIVÉ AU PRIX  
D'UN HÉLICO

ЧАСТНЫЙ САМОЛЁТ  
ПО ЦЕНЕ ВЕРТОЛЁТА

400XTi // \$5.5M

REPRÉSENTANT OFFICIEL DE NEXTANT AEROSPACE DANS LA CEI ET DES PAYS BALTES  
 ШИВАЛЬНИЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ NEXTANT AEROSPACE В СНГ И БАЛТИИ



## Приморье получит два санитарных вертолета H125

Договор поставки в Приморский край двух вертолетов санитарной авиации, предполагающий прибытие товара заказчику в течение 20 дней, заключило КГУАП «Пластун Авиа» с компанией из Санкт-Петербурга. Цена на два вертолета, которые ранее предназначались экс-министру обороны Анатолию Сердюкову, составила 5,31 млн евро, сообщает РИА PrimaMedia со ссылкой на пресс-службу краевой администрации. «Как сообщил директор «Пластун Авиа» Виталий Юшин, по результатам запроса предложений победителем стало ООО «ХелиПром СПб» из Санкт-Петербурга. Компания поставит в Приморье два вертолета H125 (ранее Airbus Helicopters AS-350 B3e)», — сообщает пресс-служба.

По техническому заданию, каждый из вертолетов будет обеспечивать перевозку пяти пассажиров с одним пилотом либо перевозку одного пациента на носилках и двух сопровождающих пациента врачей. Максимальный вес перевозимого груза — 760 килограммов, максимальная дальность полета — 600 км, максимальная крейсерская скорость — 240 км/ч.



«Вертолеты оборудованы шасси ползкового типа. Это позволит выполнять посадку на неподготовленные площадки. Гарантия на вертолеты будет действовать на протяжении двух лет или тысячу часов полета с даты приемки», — передает администрация.

Согласно сообщению, срок поставки вертолетов — 20 дней с даты заключения договора. По контракту, стоимость воздушных судов составила 5,31 млн евро. Они будут оплачены в рублях по курсу на день поставки, то есть по факту подписания акта приемки-передачи. Как сообщил первый вице-губернатор края Василий Усольцев, у санитарных вертолетов в Приморье будет две точки базирования: Кавалерово закроет северную часть Приморья, а Владивосток — южную. Делается это для того, чтобы каждый охватывал максимальную территорию и один из вертолетов мог долететь в пределах часа до места назначения в любую точку края.

Как ранее сообщало РИА PrimaMedia, краевые власти покупают воздушные суда, которые ранее назначались бывшему министру обороны РФ Анатолию Сердюкову. Об этом заявил губернатор Приморья Владимир Миклушевский в ходе отчета перед краевым парламентом о работе администрации за 2014 год.

Отвечая на вопрос о перспективах расширения парка вертолетов для санитарной авиации, глава региона сказал, что до конца недели будет заключен контракт на покупку двух вертолетов. «Они были куплены для Минобороны для бывшего министра. Ему они - по понятным причинам - уже не нужны», — уточнил Владимир Миклушевский.

В 2014 году Airbus Helicopters поставил российским заказчикам 22 машины, как новые, так и со вторичного рынка. На начало 2015 года в реестре ГА РФ числится 165 вертолетов производителя.

**THINK BUSINESS\***

Имеем лучшее, вы опережаете конкурентов. Насладитесь комфортом, скоростью, безопасностью и надежностью вертолетов Airbus Helicopters. Инвестируйте в EC135

Airbus Helicopters Vostok  
119180 Россия, г. Москва  
Якименская наб., д.4, стр.1  
Тел.: +7 495 663 15 56  
Факс: +7 495 663 15 58  
www.airbushelicopters.ru  
\*думайте о бизнесе

## Оксфорд устойчиво растет

Лондонский аэропорт Оксфорд сообщает об устойчивом росте трафика деловой авиации в течение последних двенадцати месяцев. В период с февраля 2014 по февраль 2015 трафик коммерческих полетов бизнес-авиации вырос на 7,5% в годовом исчислении. В частности отмечается, что пик пришелся на период с сентября 2014 по февраль 2015 года со средним ежемесячным ростом на 20%, при этом показатели сентября выросли на 28%.

Повышение активности произошло за счет увеличения рейсов из США, Канады и стран СНГ, при этом присутствовал регулярный трафик из Словакии, Чехии, Польши и Венгрии. Эти новые рынки служат дополнением к традиционной активности из Западной Европы. По мнению администрации аэропорта,

эта тенденция продолжится на фоне ожидаемого роста экономики.

На рост трафика аэропорта Оксфорд, по сравнению с прошлым годом, во всех категориях бизнес-джетов от Cessna Citation до Bombardier Global Express, среди прочего, повлияли время работы и конкурентоспособные цены. К тому же пассажиры выбирают этот аэропорт благодаря удобному расположению и легкому доступу к западной части Лондона.

«Мы особенно рады росту активности тяжелых и ультрадальних бизнес-джетов. В дополнение к прилетающим самолетам в настоящее время в аэропорту Оксфорд базируется более 35 самолетов бизнес-класса, семь из которых – средние и тяжелые», - говорит управляющий директор Энди Парджетер.



DOMODEDOVO  
BUSINESS AVIATION  
CENTER · MOSCOW



Время перемен к лучшему



- Новая управляющая компания
- Открытие современного комфортного терминала в 2016 году
- Единственный неслотированный аэропорт в Москве: прилеты вылеты без ограничений
- Альтернативные поставщики наземных услуг
- «Высокая кухня» — широкий выбор кейтринговых компаний
- Оперативность в обслуживании: 24/7/365

Контакты: Московский аэропорт Домодедово, стр 13.  
Тел./факс: +7 (495) 967-82-12  
E-mail: info@bac-dmd.ru

## Eric E1000 готовится к первому полету

Компания Eric Aircraft готовит одномоторный турбовинтовой самолет E1000 к первому полету в июне 2015 года, а начало поставок шестиместного высоко-скоростного самолета планируется на начало следующего года.

E1000 является сертифицированной заводской версией кит-комплекта Eric LT стоимостью \$1,95 млн., который компания прекратила выпускать в прошлом году. «LT под номером 54 был продан в прошлом году», - говорит директор по продажам и маркетингу Eric Майк Шредер. «В настоящее время 48 самолетов эксплуатируются и еще шесть находятся на различных этапах строительства».

По словам Шредера, владельцы LT составляют около 10% от портфеля заказов E1000, насчитывающего сейчас 60 машин. На серийном заводском самолете будет установлен двигатель Pratt & Whitney Canada PT6A-67A и авионика Garmin G950. «Мы получили феноменальный отклик на E1000 от нынешних владельцев турбовинтовых машин, а также от опера-

торов одномоторных и двухмоторных поршневых высокопроизводительных самолетов, таких как Cirrus SR22 и Beechcraft Baron, которые хотят перейти на более высокий уровень», - говорит он.

По мнению главы компании, популярности E1000 стоимостью \$3 млн. будет способствовать невысокая цена по сравнению с потенциальными конкурентами - Pilatus PC-12NG (\$3,9 млн.) и TBM 900 (\$3,7 млн.) - и его «впечатляющие» летные и эксплуатационные характеристики. Расчетная максимальная крейсерская скорость составляет 325 узлов (600 км/ч), дальность 1650 морских миль (3060 км) и потолок 34000 футов.

В настоящее время Eric Aircraft строит сеть центров обслуживания в США для поддержки флота и успокоения потенциальных клиентов в возможностях производителя осуществлять послепродажное обслуживание. «Мы планируем иметь шесть сервисных центров на начальном этапе, но будем расширяться по мере роста флота», - добавляет Майк Шредер.



## Любой бизнес-джет в паре касаний



Upcast JetBook



Перейдите прямо на страничку приложения, воспользовавшись камерой вашего iPad и размещенным слева QR-кодом. Или наберите Upcast JetBook в App Store.



## VistaJet получила семь самолетов

Швейцарский бизнес-оператор VistaJet в марте 2015 года получил сразу семь новых самолетов производства Bombardier. Речь идет о пяти бизнес-джетах Challenger 350 (9H-VCI, 9H-VCH, 9H-VCC, 9H-VCG, 9H-VCD), одном Challenger 605 (9H-VFI) и одном Global 6000 (9H-VJL). С получением новых самолетов, оператор имеет в парке 11 самолетов Challenger 350, которые пришли на замену Learjet 60. Напомним, что компания разместила твердый заказ на 20 самолетов данного типа и опцион еще на 20 машин общей стоимостью чуть более \$ 1 млрд.

В соответствии с политикой перевозчика, средний возраст его воздушного парка не должен превышать трех лет, и все самолеты должны «находиться» под гарантией производителя. Сейчас же средний возраст самолетов компании составляет чуть более двух лет.

Также, в прошлом году VistaJet получила более десяти новых самолетов Bombardier Global. Новые бизнес-джеты поставлены Bombardier в рамках крупного заказа, размещенного компанией в ноябре 2012 года. Тогда VistaJet разместила рекордный в истории деловой авиации заказ на бизнес-джеты Bombardier, включающий твердые заказы на 25 Global 5000, 25 Global 6000 и шесть Global 8000. Кроме этого в договоре прописан опцион на 40 самолетов Global 5000, 40 Global 6000 и шесть Global 8000. Таким образом, общее количество самолетов семейства Global, заказанных VistaJet у канадского производителя, составляет 142 воздушных судна общей стоимостью в \$7,8 млрд.

Как ранее сообщали в компании, VistaJet планирует уже в апреле 2015 года предложить российским клиентам для чартерных перелетов свой новый бизнес-джет Bombardier Challenger 350.

## Piaggio поставит первый Avanti EVO в Малайзию

Компания Piaggio Aerospace подписала первый контракт на поставку своего нового самолета Avanti EVO в Малайзию. Соответствующий контракт недавно был подписан в Куала-Лумпуре. Новым заказчиком самолета в VIP-конфигурации стала компания Kris Sakti Holdings. Ожидается, что самолет будет поставлен клиенту во второй половине 2016 года. Соглашение также предусматривает послепродажное обслуживание воздушного судна. У энергетического холдинга есть собственное авиационное подразделение – Kris Sakti Aviation, которое и будет эксплуатировать Avanti EVO. Сейчас основу парка компании составляют вертолеты Airbus Helicopters: AS350 B3E, EC135 T3 и EC225.

Проект семиместного Avanti EVO стоимостью \$7,4 млн. был запущен в мае 2014 года как обновление двухдвигательного Avanti II. EVO получил ряд существенных изменений по сравнению с предшественником Avanti II, которые направлены на повышение

эффективности, снижение эксплуатационных расходов, обеспечение более высокого уровня комфорта для пассажиров. В число нововведений входят законцовки крыльев, мотогондолы нового дизайна и передние крылья другой формы, которые увеличивают скороподъемность на 10% и крейсерскую дальность полета на 3% (до 1770 морских миль).

Аэродинамические улучшения привели к росту потолка до 410 эшелона, уменьшению посадочной дистанции на 5% и взлетной дистанции на 2%. Машина получила пятилопастные саблевидные винты Hartzell, снижающие уровень внешних шумов на 68% - 5 dB(A), а внутренних – на 20% - 1 dB(A). EVO оснащается новым интерьером, созданным итальянскими дизайнерами и включающим двухзонный климат-контроль с большим количеством регулировок. В ближайшее время модель получит малообслуживаемые шасси, антиюзную автоматику тормозов и новую цифровую систему управления.



## Victor вновь «вложился»

Британская компания Victor, работающая на рынке on-line бронирования рейсов деловой авиации, сообщает об очередных инвестициях на американском рынке. На прошлой неделе компания запустила новое приложение мобильного бронирования для американских клиентов. За последнее время это второе сообщение об экспансии европейских on-line компаний на американский рынок. Ранее Stratajet распространила релиз о своих «претензиях» на североамериканский рынок, вложив в IT-продукт минимум \$5млн. Все компании уверены, что на фоне нестабильного спроса в Европе именно Штаты и Канада менее зависимы от глобальных процессов.

Впрочем, в Victor не раскрывают источники инвестиций. По мнению Андреса Эндрюуса из Corporate Jet Investor, часть средств выделяют сами члены Victor. Так, в случае с США возможно речь идет о популярном певце Элтоне Джоне, хотя условия «займа» остаются загадкой. В Victor оценили мировую долю бизнес-авиации в США в 49,7%, против 20,8% в Европе, и считают, что выход на американский рынок позволит увеличить продажи на рекордные 300% в течение нескольких лет. Пока же компания насчитывает более 10000 членов, которые «пришли» с момента запуска проекта в августе 2011 года.

По мнению основателя и CEO компании Клайва Джексона, конкурентным преимуществом Victor является сам факт того, что она на рынке уже четыре года и сумела отточить технологию продаж, предлагая все новые и новые сервисы клиентам. Кроме того, это очень сильная команда профессионалов, с одной стороны, и весьма существенные вливания в проект, с другой. Только за последние пару лет компанией было инвестировано в Victor 6 млн. фунтов, что наглядно показывает стремление к развитию и созданию оптимального продукта.

## «Тулпар Эйр» увеличил трафик в 2014 году

Казанский бизнес-оператор «Тулпар Эйр», входящий в ГК «Тулпар», увеличил количество заказных чартерных рейсов в прошлом году до 518 (в 2013 году эта цифра составила 405 рейсов). Общий налет по авиакомпании в 2014 году составил 3209 часов (годом ранее – 3415), а налет при выполнении заказных деловых полетов по итогам года составил 1520 часов, против 1540 часов годом ранее.

В 2014 году начались активные работы по освоению нового типа воздушного судна Bombardier Global 6000. В настоящее время ведется подготовка экипажей на новый тип, заключаются договоры на проведение технического обслуживания и разрабатывается внутренняя эксплуатационная документация нового бизнес-джета.

Авиакомпания «Тулпар Эйр», вместе с «Тулпар Техник», «Тулпар Хеликоптерс» и «Тулпар Инте-

рьер Групп», входит в ГК «Тулпар». Бизнес-оператор работает на внутреннем и международном чартерном рынке авиаперевозок с 2004 года (была создана на базе авиакомпании «Атлас») и имеет коммерческий сертификат эксплуатанта и сертификат АОН. В настоящее время парк воздушных судов компании состоит из трех самолетов Як-40, пяти Як-42, двух Bombardier Challenger 300, одного Bombardier Challenger 850, одного Bombardier Global 5000 и одного Cessna Citation 525. Все воздушные суда базируются в международном аэропорту «Казань».

Также в Казани оператор располагает собственным центром по техническому обслуживанию самолетов Як-40, Як-42, Challenger 300/850, CRJ 200, Global 5000 и ремонту их компонентов. В распоряжении «Тулпар Эйр» и собственный центр по оперативному и плановому техническому обслуживанию вертолета Airbus Helicopters EC-135 и AgustaWestland AW139.



## Bell видит спрос на Ближнем Востоке

Американский вертолетостроитель Bell Helicopter, входящий в Textron Aviation, отмечает увеличение спроса на свои новые модели Bell-505 Jet Ranger X и Bell-525 Relentless со стороны клиентов с Ближнего Востока. В течение недели производитель подписал сразу несколько протоколов о намерениях с компаниями Залива. Так, Aircraft Leasing заказала два Bell-525 Relentless, и одна машина уйдет в Wallan Aviation. Также компания Wallan Aviation подписала предварительное соглашение о покупке Bell-505 Jet Ranger X. Предполагается, что саудовский оператор Wallan Aviation будет использовать Bell-525 в качестве VIP транспорта, а Bell-505 Jet Ranger X – для летной подготовки. Две машины для Aircraft Leasing в будущем будут сданы в лизинг также ближневосточным операторам. Один вертолет передадут заказчику в VIP-конфигурации, второй – для офшорных миссий.

Bell-505 Jet Ranger X – легкий пятиместный вертолет с двигателем Turbomeca Arrius 2R, системой FADEC, крейсерской скоростью 232 км/ч, дальностью 667 км и полезной нагрузкой 1500 кг. Вертолет спроектирован с приоритетом обеспечения безопасности, эффективности и надежности, и, по мнению компании, обладает лучшей ценой в своем классе. Ожидается, что базовая цена составит около \$1 млн., с «удобствами» модель будет доступна за \$1,2 млн. (цены 2014 года). В настоящее время портфель заказов на Bell-505 Jet Ranger X насчитывает свыше 200 машин. Ожидается, что в мае 2015 года вертолет официально презентуют в России, в рамках выставки Heli Russia 2015.

Что же касается 525 Relentless, то Bell Helicopter представил программу 525, самого большого гражданского вертолета в линейке американского производителя, в рамках салона Heli-Expo 2012.

## URALHELICOM дает скидки на техобслуживание

Компания URALHELICOM, официальный дилер Robinson Helicopter, вводит для клиентов систему накопительных скидок на техническое обслуживание.

Как рассказали BizavNews в компании, если клиент обслуживает вертолет в URALHELICOM и общая сумма работ составит 500000 руб., ему будет предоставлена постоянная скидка в размере 5%. Если общая сумма работ составит 1 млн. руб., то будет предоставлена постоянная скидка 10%. Если же общая сумма работ превысит 3 млн. руб., постоянная скидка составит 15%. Скидка распространяется только на плановое техническое обслуживание и не включает в себя расходы на запчасти и командировочные. Система скидок вступает в силу со 2 апреля 2015 года.

«Уральская вертолетная компания - URALHELICOM» существует с 2003 года и является первой в России организацией, сертифицировавшей авиационно-техническую базу по типу вертолета R44 Robinson, полностью соответствующую российскому законо-

дательству. Компания предоставляет полный комплекс услуг при покупке и эксплуатации зарубежных вертолетов Robinson и Airbus Helicopters на территории России и стран СНГ, что включает в себя помощь в подборе модели вертолета в зависимости от задач эксплуатации, поставку вертолета из-за рубежа и его сборку на месте базирования, обучение летного и технического состава, дальнейшее обслуживание вертолета по месту нахождения заказчика.

Как рассказал в одном из интервью BizavNews коммерческий директор URALHELICOM Алексей Михайлов, в ближайшие месяцы компания откроет станцию по техническому обслуживанию вертолетов EC130 T2, Airbus Helicopters, необходимый технический персонал уже подготовлен. «В ближайшей перспективе – сервисный центр по обслуживанию двигателей Rolls-Royce. Также мы планируем обслуживать вертолеты Bell и AgustaWestland, более точные наши планы в отношении этих марок будут сформированы исходя из тенденций рынка», – комментирует г-н Михайлов.



## «Сургут» получил G650

Очередной Gulfstream G650 отправился в Россию. Как рассказал BizavNews источник, близкий к теме, возможно речь идет о российской компании «Сургутнефтегаз» и ее новом бизнес-джете Gulfstream G650 (бортовой номер N614GD), который 27 марта выполнил перегонный рейс по маршруту Саванна-Сургут.

Если это так, то для нефтяного холдинга это уже четвертый самолет американского производителя, ранее компания получила бизнес-джеты Gulfstream IVSP (RA-10201) и Gulfstream G550 (RA-10202 и RA-10203). Увидим ли мы первый G650 с российской регистрацией, например, RA-10204, покажет время. Напомним, что все самолеты в интересах «Сургутнефтегаз» эксплуатирует российская компания «ЮТэйр».

«Сургутнефтегаз» – одна из крупнейших нефтяных компаний России, активно развивающая секторы разведки и добычи нефти и газа, переработку газа и производство электроэнергии, производство и маркетинг нефтепродуктов, продуктов нефте- и газохимии.

О проекте G650 было объявлено 13 марта 2008 года, а первый полет состоялся 25 ноября 2009 г. Самолет был сертифицирован Федеральным управлением гражданской авиации 7 сентября 2012 года, а Европейским агентством по безопасности полетов 21 декабря 2012 года.

G650 может летать почти со скоростью звука – максимальная скорость составляет 0,925 Маха. Он имеет дальность полета 6000 морских миль / 11112 километров при 0,90 Маха и 7000 миль / 12964 км при 0,85 Маха.

## Сервисный центр Cessna в Сибири

23 марта 2015 года авиакомпания «АэроГео» получила статус официального сервисного центра Cessna Aircraft Company по всему семейству однодвигательных поршневых самолетов Cessna и по семейству самолетов Cessna Caravan.

«В первую очередь мне бы хотелось использовать предоставленную возможность и поблагодарить вас за решение присоединиться к делу компании Textron Aviation», - отметил Эфстратиос Камборелис, представитель компании Textron Aviation. «Мы рады вручить вам Сертификат, подтверждающий статус «АэроГео» как официального сервисного центра по всему семейству однодвигательных поршневых самолетов Cessna и по семейству самолетов Cessna Caravan в вашем регионе».

Напомним, что в сентябре 2014 года «АэроГео» получила статус авторизованного центра по техническому обслуживанию компании Cessna Aircraft по

самолетам Cessna 208/208B и Cessna 206H/T206. Компания Textron Aviation считает «АэроГео» важным связующим звеном в деле обеспечения клиентов компании Cessna Aircraft только лучшим сервисом в вопросах технической поддержки и обеспечения запасными частями. Без постоянного стремления «АэроГео» к высочайшему уровню оказания услуг, Textron Aviation было бы сложно стать лучшей авиационной компанией в мире».

«АэроГео» - одна из ведущих авиакомпаний Сибири. Своей миссией ее сотрудники считают развитие малой авиации в нашей стране. Сейчас в парке компании более 40 самолетов и вертолетов. «АэроГео» - один из крупнейших в России эксплуатантов самолетов Cessna, которые спроектированы специально для обслуживания местных авиалиний и имеют повышенную степень надежности, поскольку зачастую их используют в самых суровых климатических условиях.



## Новый комплекс FBO RIGA откроется в августе

FCG (Flight Consulting Group), латвийский холдинг, специализирующийся на услугах в сфере деловой авиации, приступает к завершающей стадии строительства нового ультрасовременного комплекса деловой авиации FBO RIGA в Международном аэропорту Риги. Официальное открытие одного из крупнейших в Европейском Союзе и самого большого в Прибалтике центра бизнес-авиации, отвечающего высочайшим требованиям безопасности и качества сервиса, состоится в августе 2015 года.

Все строительные работы осуществляются в соответствии с утвержденным графиком. На сегодняшний день возведены надземные конструкции

Терминала и ангара FBO RIGA, начата внешняя и внутренняя отделка зданий.

Новый комплекс FBO RIGA включает в себя современный Терминал деловой авиации площадью 1200 кв. м и отапливаемый ангар площадью 8400 кв. м, в котором предусмотрено отдельное пространство под мастерские, помещения для хранения авиационного инвентаря и офисы для инженерно-технического персонала.

В ангаре, который специально спроектирован для парковки и хранения воздушных судов, могут свободно разместиться 5 самолетов Boeing Business Jet или

9 бизнес-джетов Gulfstream-550. FCG также планирует развивать в новом комплексе FBO RIGA услуги по техническому обслуживанию воздушных судов деловой авиации, в том числе по мойке фюзеляжа и чистке салона.

Терминал FBO RIGA будет использоваться как для обслуживания пассажиров бизнес-авиации, так и для проведения международных встреч, презентаций и мероприятий премиум-класса. В здании Терминала предусмотрены шесть комфортабельных посадочных зон, две VIP-переговорные комнаты, оборудованные по последнему слову техники, стильный бар и мульти-брендовый бутик. Пассажиры смогут также воспользоваться услугами консьерж-службы и трансферами класса люкс. Места стоянки воздушных судов и вертолетная площадка будут находиться всего в 10 м от выхода на перрон. В здании Терминала также предусмотрена отдельная зона с помещениями для работы и отдыха экипажей.

«Холдинг FCG (Flight Consulting Group) успешно действует на рынке бизнес-авиации уже 15 лет и рекомендовал себя как надежного партнера, предоставляющего комплекс услуг высочайшего качества. Латвия выгодно расположена относительно России, стран СНГ и Европы, и строительство нового центра деловой авиации FBO RIGA продиктовано, в первую очередь, потребностями наших клиентов и стабильным ростом делового трафика в регионе. С введением комплекса FBO RIGA в эксплуатацию мы сможем усовершенствовать качество обслуживания пассажиров, а также предложить нашим клиентам еще более выгодные и гибкие условия по хранению и обслуживанию воздушных судов», - отметили владельцы FCG (Flight Consulting Group) Роман Старков и Леонид Городницкий.



## Взлетел второй Falcon 8X

Как сообщает французский производитель Dassault Aviation, впервые поднялся в воздух второй опытный самолет Falcon 8X. С этого момента он присоединился к летным испытаниям программы ультрадальнего трехдвигательного бизнес-джета.

Второй Falcon 8X впервые взлетел на производственном объекте Dassault Aviation в Бордо-Мериньяк в понедельник, 30 марта, в 15:24 по местному времени. Экипаж состоял из летчиков-испытателей Эрве Лаверне и Этьена Фордесью. План полета был похож на первый полет, который состоялся 6 февраля.

После первоначальной проверки цифровой системы управления полетом и систем двигателей, пилоты приняли самолет на высоту 43000 футов и достигли скорости 0,8 Маха. После испытаний на управляемость ряда дополнительных проверок, проведя в воздухе 2 часа и 45 минут, самолет вернулся на аэродром.

«Мы очень довольны тем, как самолет управлялся и летел», - говорит Эрве Лаверне. «Он продемонстрировал такие же безупречные пилотажные качества, как и первый опытный экземпляр, что очень позитивно на этой ранней стадии летных испытаний».

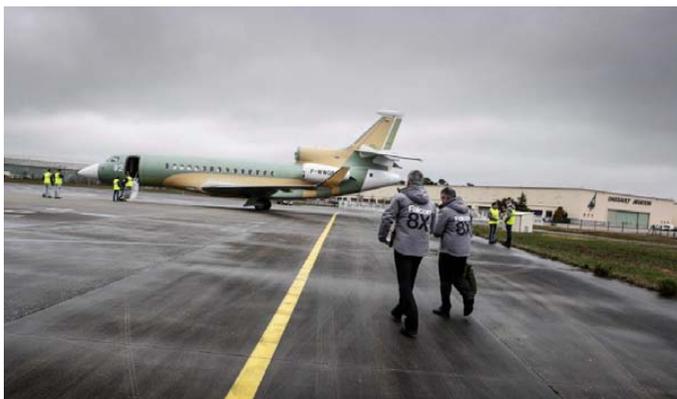


Теперь второй самолет присоединится к первому в летно-испытательном центре компании Dassault в Истре, недалеко от Марселя, где он будет в основном использоваться для тестирования производительности.

Полная программа летных испытаний будет включать около 200 полетов и 500 летных часов. Сертификация EASA и FAA ожидается в середине 2016 года.

Falcon 8X, анонсированный в мае на выставке EBACE-2014, является крупнейшим, самым быстрым

и самым дальним самолетом из шести бизнес-джетов французского производителя. С восемью пассажирами и тремя членами экипажа, новый французский флагман будет способен пролететь 6450 морских миль на скорости 0,80 Маха. Он будет оснащаться усовершенствованной версией двигателей Pratt и Whitney Canada PW307D (тяга на 5% больше по сравнению с PW307A у Falcon 7X). В сочетании с модернизированным крылом, новая силовая установка позволит 8X тратить на 35% меньше топлива, чем любой другой самолет в сегменте ультрабольшой дальности, что соответствующим образом отразится на эксплуатационных расходах.



## Помощь придет с воздуха

Такую статистику приводит заместитель председателя регионального правительства Герман Елянюшкин. Он также отмечает, что в Подмосковье оперативный розыск пропавших детей проводится в основном силами некоммерческих добровольных поисковых отрядов «ЛизаАлерт», «Красный Крест», «Полярная звезда», а также вертолетным комплексом «Хелипорт Москва».

Совсем скоро зима перестанет мучить жителей центральной России ледяными ветрами и дождями, а истосковавшиеся по солнечным теплым дням нетерпеливые туристы нацепят на себя рюкзаки и жилетки защитного цвета и отправятся покорять соседние леса и ручьи. Между тем, для спасателей наступление весны считается «жаркой» порой, когда фиксируется значительное количество заблудившихся в лесах или унесенных льдинами любителей природы.



В преддверии туристического сезона, вертолетный комплекс «Хелипорт Москва», совместно с опытными пилотами, составил ряд советов, которые будут полезны тем, кто заблудился в лесу.

Собираясь на природу, надевайте яркую одежду. Когда люди отправляются на природу, то, как правило, используют одежду защитного цвета, - впоследствии это усложняет их поиски. По словам пилота Александра Михайлова, яркая одежда оранжевого или синего цвета делает человека заметным даже с большого расстояния.

Если вы заблудились, используйте любые подручные средства, чтобы привлечь к себе внимание. Дым от костра - лучший ориентир для спасателя. Если же у вас не оказалось с собой спичек или зажигалки, а развести костер не представляется возможным, постарайтесь просто раскачать дерево. Не сомневайтесь, для пилота вертолета, вылетевшего на поиски пропавшего человека, раскачивающиеся ветви дерева - заметный ориентир.

Сотовая связь - надежный помощник в поисках ее заблудившихся обладателей. Самое важное здесь - речь заряд батареи телефона. Пилоты часто используют такой прием, просят отключить рацию/телефон и включить только непосредственно для связи в заранее оговоренное со спасателями время. Это позволяет сохранить связь в условиях нескончаемых и зачастую бесполезных звонков от родственников и друзей, не имеющих опыта в спасении, но пытающихся помочь вам определить местоположение по мху на деревьях и звездам.

Ищите шалаши и охотничьи домики. Нередко спасатели оставляют рядом с ними записки с указаниями

оставаться в этой точке и полезные посылки с водой и сухим пайком. Если удалось найти такое место, не покидайте его, потому что вертолет обязательно вернется туда, где было оставлено послание.

В сообществе вертолетчиков не принято хвастаться перед друзьями и знакомыми историями спасения людей, и, тем не менее, каждый увидевший сигнал с просьбой о помощи пилот всегда стремится быть полезным, отправившись на поиски пропавшего. Таков кодекс чести тех, кому открыто небо. В 2014 году пилоты вертолетного центра «Хелипорт Москва» совместно с координаторами движений «Лиза Алерт» и «Красный Крест» регулярно вылетали для участия в спасательных операциях. Только в 2014 году было совершено около 50 вылетов и оказана помощь 34 попавшим в беду людям.

В настоящее время спасательные и поисковые операции - добровольное дело и инициатива каждого пилота АОН. Сегодня они осуществляют поиски пропавших людей с использованием собственных ресурсов и возможностей. Между тем, спасательные операции могли бы стать более эффективными, если бы проблемой спасения заблудившихся стариков и детей, грибников и туристов, пока они еще не переквалифицировались в пропавших без вести, консолидировано с пилотами занялись бы специальные координационные советы на всех уровнях власти. Сегодня, когда наша маленькая авиация находится на пути становления, пилоты уже приходят на помощь в Хабаровске, Чите, Иркутске, Братске, Красноярске, Новосибирске, Омске, Челябинске, Сургуте, Уфе, Казани, Нижнем Новгороде, Москве и Брянске. Спасенные пилотами АОН жизни - это тот самый результат, для которого развивается вертолетная инфраструктура в России.

## «Авиасервис» - год на рынке

*В конце февраля 2015 года казанский бизнес-оператор «Авиасервис» отметил первый год работы на рынке. За это время было сделано много: получены сертификаты эксплуатанта на осуществление коммерческих воздушных перевозок и АОН, успешно прошла процедура сертификации на соответствие требованиям IS-BAO и увеличен парк воздушных судов. В настоящее время парк «Авиасервис» состоит из семи самолетов и 10 вертолетов: Bombardier Challenger 604, Challenger 605, Challenger 850, DA-42NG, а также Bell-429, Bell-407, Robinson R44, МИ-8 МТВ1. О том, как компании удалось за столь короткое время превратиться в серьезного игрока на отечественном рынке деловой авиации, мы говорим с исполнительным директором «Авиасервис» Русланом Шакировым.*

***Руслан Рафаилович, «Авиасервис» вышла на рынок далеко не в оптимальных условиях работы на нем. 2014 год в целом наложил определенный отпечаток на сегмент и, к сожалению, скорректировал его не в положительную сторону. Компании «Авиасервис» год, каковы успехи? Удалось ли оперативно внести изменения в бизнес-план с учетом экономических реалий, и что нужно сделать для повышения эффективности работы в текущем году?***

Наша авиакомпания является относительно молодой компанией, продолжающей формировать и модернизировать парк авиационной техники, виды и объемы работ. ООО «Авиасервис» осуществляет свою деятельность с 27.02.2014 года. По итогам 2014 года мы достигли многого. Авиакомпания получила сертификат эксплуатанта авиации общего назначения (АОН) 27 мая 2014 года, а уже в июле 2014 года ООО «Авиасервис» был получен сертификат эксплуатанта



на право осуществления коммерческих воздушных перевозок. В августе 2014 года наша авиакомпания получила лицензию на осуществление деятельности по перевозкам воздушным транспортом пассажиров и сертификат эксплуатанта на право осуществления авиационных работ.

30.11.2014 года «Авиасервис» получила от Международного совета бизнес-авиации (IBAC) сертификат IS-BAO (International Standard For Business Aircraft Operations). Получение сертификата IS-BAO позволяет официально доказать соответствие компании мировым требованиям для операторов бизнес-джетов.

В 2014 году заключены основные контракты с заказчиками. Успешное исполнение договорных обязательств позволило пролонгировать все контракты и на 2015 год.

В период выхода на рынок существовал ряд сложностей, обусловленных геополитической обстановкой в мире. Но все-таки мы смогли закончить 2014 год с положительной тенденцией, определенной в бюджете авиакомпании. Наши планы всегда основывались на реальных возможностях компании. Наблюдаются, конечно, незначительные отклонения, но в целом для нас результат хороший. За прошлый год нам удалось выстроить партнерские отношения с крупными компаниями, заявить и утвердить себя на рынке как надежный, безопасный перевозчик.

***Основные сегменты, в которых присутствует «Авиасервис»? И планирует ли компания расширить портфолио предлагаемых услуг?***

Основная задача авиакомпании «Авиасервис» – предоставление комплекса услуг в сфере деловой авиации, таких как индивидуальные авиаперевозки на бизнес-джетах, корпоративные авиаперевозки, вертолетные авиаперевозки. Авиаперевозки осуществляются на самолетах VIP-компоновки Challenger-604/605/850, DA-42 и вертолетах МИ-8, R-44, В-407, В-429. Деловая авиация – особый сегмент авиаперевозок, которые отличается особыми стандартами качества и безопасности. Авиакомпания «Авиасервис» продолжает развиваться и совершенствовать качество работ и услуг, предоставляемых клиентам. Так, уже с апреля 2015 года

продолжение ►

мы планируем запустить новый проект по экскурсионным вертолетным авиаперевозкам и авиатакси. Наряду с авиапрогулками по Поволжью, мы предлагаем вертолетные туры на знаменитый остров-град Свияжск и древний город Болгар, который включен в список всемирного наследия ЮНЕСКО.

**Работа с клиентом – залог успешного бизнеса. Как компания формирует клиентский пул? Ожидается ли увеличение управляемого парка и воздушных судов, доступных для чартеров?**

Наличие постоянных клиентов – залог эффективной и оперативной работы авиакомпании. На сегодняш-

ний день сложились стабильные партнерские отношения с многими клиентами, мы постоянно работаем над расширением клиентской базы. В 2015 году наша авиакомпания официально от своего имени зарегистрировалась в чартерной системе Avinode, которая позволяет работать напрямую с клиентами. Постоянно ведутся информационные рассылки и специальные предложения, о которых клиент может узнать на нашем официальном сайте. Также хочется отметить, что компания находится в динамичном развитии и в ближайшее время планирует предоставить новые предложения по воздушным судам.

**Маркетинговая политика и ценообразование – ключевой инструмент для успешного**

**развития любой компании. Как «Авиасервис» формирует оптимальные предложения для клиентов?**

Авиакомпания «Авиасервис» постоянно совершенствует услуги в соответствии с растущими потребностями наших клиентов. Основными задачами являются безопасность, доступность, удовлетворенность клиента полному сектору услуг и его «feed-back». На данный момент мы входим в сегмент авиAPERЕЛЕТОВ, пользующихся стабильным клиентским спросом. Наша цель не погоня за сверхприбылью, а предоставление клиенту высококачественных услуг по привлекательной цене, чтобы потребитель остался доволен и стал нашим постоянным клиентом.

**Развитие «вне Казани». Насколько компании интересно присутствие в других регионах? С помощью каких маркетинговых механизмов «Авиасервис» планирует увеличить собственные продажи на чартерном рынке?**

С августа 2014 года воздушное судно Challenger-604 базируется в аэропорту Внуково-3. У нас есть свой представитель в Москве. На сегодняшний день Авиакомпания «Авиасервис» активно осуществляет продажу авиаперевозок из Москвы. Мы осуществляем авиаперевозки по России, по странам ближнего и дальнего зарубежья. Очень востребованы такие направления как города европейской части России, Юг России и Урал.

Потребность в бизнес-перевозках будет возрастать, так как развитие деловых контактов – это неотъемлемая часть успешной предпринимательской



Фото: Дмитрий Петроченко

продолжение ►

деятельности. Именно для реализации оперативных решений в сфере бизнеса и предназначена деловая авиация, которая позволяет обеспечить срочные вылеты по различным маршрутам без нарушения запланированных сроков, так как временной фактор в бизнесе играет важную роль.

**Инфраструктурные инвестиции.** «Авиасервис» обладает одним из современных ангарных комплексов в Казани, да и не только. **Что дальше? Существуют ли планы развития, например, строительства собственно FBO или иных объектов в будущем?**

На сегодняшний день «Авиасервис» обладает современным ангарным комплексом общей площадью около 4 тыс. кв.м. Ангарный комплекс «Авиасервис» включает в себя три современных ангара для хранения и обслуживания ВС деловой авиации. Помещение оснащено всем необходимым оборудованием для проведения работ по техническому обслуживанию и хранения всех имеющихся у нас в парке воздушных судов. Обладая таким ангарным комплексом, конечно же чисто теоретически мы рассматриваем организацию FBO в Казани, но на сегодняшнем этапе развития об этом говорить пока рано.

**Немного о конкуренции.** **Ощущается ли она на «домашнем рынке» или же отношения с компаниями, работающими в РТ, скорее можно назвать партнерскими?**

Сегодня на рынке авиаперевозок Республики Татарстан несколько успешно развивающихся авиакомпаний, работающих в сегменте бизнес-авиации: ООО «Тулпар Эйр», ОАО «Казанское авиапредприятие» и ООО «Авиасервис». Между нами выстроены доверительные отношения. Налаженные партнерские

отношения с авиакомпаниями, работающими на «домашнем рынке», позволяют оперативно предоставлять нашим клиентам самые привлекательные и эксклюзивные предложения.

**Взаимоотношения с Международным аэропортом «Казань». Насколько в будущем аэропорт станет привлекательным для полетов деловой авиации?**

С международным аэропортом «Казань» у нас с самого начала сложились хорошие партнерские отношения. На территории аэропорта «Казань» посто-

янно совершенствуется инфраструктура для обслуживания рейсов, аэропорт развивается. Но планка мировых стандартов в современной бизнес-авиации очень высока. Надеемся, что со временем в нашей республике на базе международного аэропорта Казань появится центр обслуживания рейсов «деловой авиации», отвечающий всем требованиям мирового уровня.

**Руслан Рафаилович, мы благодарим Вас за интересное интервью и желаем успехов компании.**



Фото: Дмитрий Петроченко