



Подготовка к юбилейной Jet Expo выходит на финишную прямую. Первые сообщения производителей дают нам надежду, что на выставке скучно не будет. Как минимум четыре российские премьеры обеспечены. Мы точно увидим бразильский Legacy 500, готовят сюрпризы Textron и Dassault. Организаторы выставки уверены, что шоу будет весьма насыщенным, а статус юбилейной, безусловно, придаст ей дополнительный интерес со стороны ключевых игроков рынка деловой авиации.

На международном рынке деловой авиации в последнее время особенно явно видны признаки глобализации игроков. Так, Luxaviation договаривается с крупнейшим китайским оператором о совместной работе, британский сервис онлайн бронирования рейсов бизнес-авиации Victor выбрал интересный способ выхода на американский рынок – покупку авиакомпания, а еще один известный британский бренд – Hangar8 – закончит существование. На этом фоне странно выглядят слухи о возможном пересмотре и даже заморозке программы Global 7000/8000 компании Bombardier. При том, что остальные производители деловых самолетов, наоборот, с оптимизмом смотрят в будущее.

На следующей неделе нам предстоит отправиться на Мальту, где хотим посмотреть, чем же так манит европейских операторов этот остров, разобраться в особенностях ведения бизнеса и получить ответы на многочисленные вопросы.



AW169 сертифицирован EASA

Улучшение производительности воздушного судна, в частности использование оборудования нового поколения, несколько замедлило процесс сертификации. Первоначально AW169 должны были сертифицировать в 2014 г.

стр. 19



Путь в Китай не такой уж и длинный

Переговоры Luxaviation Group и Minsheng Aviation выходят на финишную прямую. Партнеры обещают удивить рынок некой новой революционной схемой партнерских отношений

стр. 20



Avinode Marketplace стал мобильным

Первая версия приложения Marketplace iPhone позволяет пользователям подключаться к основному продукту – Avinode Marketplace, проверяя статус своих бронирований и полетов

стр. 21



«Наша история началась с России»

Словенско-мальтийский бизнес-оператор Elit'Avia был основан частными инвесторами в Любляне девять лет назад. Именно наши соотечественники стали первыми клиентами компании

стр. 22

ПРЕДСТАВЛЯЕМ СОВЕРШЕННО НОВЫЕ

G500 и G600



Gulfstream

Воздушный кодекс привели в соответствие с международными нормами

В понедельник 13 июля Владимир Путин подписал Федеральный закон «О внесении изменений в Воздушный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации».

Федеральный закон принят Государственной Думой 30 июня 2015 года и одобрен Советом Федерации 8 июля 2015 года, сообщает пресс-служба Кремля. Федеральным законом в статьи 8 и 36 Воздушного кодекса Российской Федерации вносятся изменения, направленные на расширение перечня документов, на основании которых осуществляется допуск к эксплуатации гражданских воздушных судов.

Федеральным законом уточняются отдельные нормы Воздушного кодекса Российской Федерации в

целях приведения их в соответствие с Конвенцией о международной гражданской авиации и Приложениями к ней.

В частности, устанавливается компетенция уполномоченного органа в области гражданской авиации по выдаче сертификата летной годности с учетом положений статьи 83 bis Конвенции о международной гражданской авиации. Вводятся определения понятий «летная годности гражданского воздушного судна», «поддержание летной годности», «наземное обслуживание гражданского воздушного судна» и «техническое обслуживание гражданского воздушного судна».

Наряду с этим Федеральным законом закрепляется возможность изменения типовой конструкции гражданского воздушного судна, авиационного двигателя, воздушного винта не только их разработчиком, но и разработчиком изменений таких типовых конструкций.

Положения статьи 37 Воздушного кодекса Российской Федерации, регулирующие вопросы эксплуатации гражданских воздушных судов, выделяются в отдельную статью 371.

Федеральным законом вводится понятие «аэропорт федерального значения», а также уточняется определение понятия «международный аэропорт».

Корреспондирующие изменения вносятся в федеральные законы «О государственном регулировании развития авиации» и «Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации».



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPHX; AFTN: ULLLJPHX
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

Grand Caravan EX презентуют в России и СНГ

Компания Cessna Aircraft и ее официальный представитель в России и Казахстане - компания Jet Transfer, планируют демонстрационный тур самолета Cessna Grand Caravan EX по городам России и СНГ. Начало тура намечено на конец августа, когда самолет завершит участие в международном авиасалоне МАКС, и окончание тура - в сентябре, когда Grand Caravan вернется в Москву для участия в выставке бизнес-авиации Jet Expo во Внуково-3.

Cessna Grand Caravan EX начнет свое путешествие в период с 28 августа по 9 сентября. Компания Jet Transfer объявила о начале сбора заявок всех заинтересованных в просмотре и приобретении самолета. На основании полученных данных из различных городов РФ и стран СНГ будет выстроен оптимальный маршрут самолета. Во время проведения презентаций будут предусмотрены демонстрационные полеты.

«Мы не исключаем, что график демонстрационного тура будет очень плотным. Сегодня начинаем форми-

ровать маршрут. Мы очень заинтересованы в показе нашего бестселлера Grand Caravan в странах СНГ. Самолет уже отлично показал себя в эксплуатации в России и безусловно будет интересен операторам из соседних стран», - комментирует Александр Евдокимов, представитель Cessna Aircraft в России и Казахстане, генеральный директор Jet Transfer. «Когда маршрут будет составлен, мы обязательно опубликуем его. Следите за новостями».

Самолет Cessna Grand Caravan EX будет представлен на экспозиции с 25 по 27 августа на авиашоу МАКС 2015 и с 10 по 12 сентября на выставке Jet Expo 2015.

Стоимость Cessna Grand Caravan в России ниже \$3 млн. Расходы на летный час не превышают 40.000 руб. В настоящий момент в России эксплуатируется около 30 самолетов данного типа. Открыты несколько сервисных центров по техническому обслуживанию. Полеты производятся практически во всех регионах.



- Терминал А для пассажиров деловой авиации
- Ангарное хранение воздушных судов
- Организационное обеспечение полетов
- Наземное обслуживание воздушных судов
- Вертолетная площадка «Шереметьево-А»

АВИА ГРУПП НОРД
деловая авиация

АФТН:
УЛАНУДЭ

АВИА ГРУПП
ГРУППА КОМПАНИЙ

АФТН:
УУБЕАХНЬ

8 800 234 10 01

client@avia-group.ru
www.avia-group.ru

Bombardier штормит

Акции канадского авиапроизводителя Bombardier в минувшую пятницу рухнули на рекордные 8% до \$2 за акцию, что является минимумом за последние 20 лет, сообщает Bloomberg.

Как сообщают аналитики агентства, основной причиной коррекции стала появившаяся инсайд информация из стана производителя о возможном пересмотре программы Global 7000/8000, вплоть до полной заморозки. Впрочем, детали «пересмотра» пока не известны. Журналисты Bloomberg напрямую связывают «урезание программ бизнес-джетов» с приходом нового руководства во главе с Аленом Берманом. Первым шагом стала заморозка программы Learjet 85, затем компания неоднократно заявляла и о переносе сроков ввода в эксплуатацию ультрадальних Global 7000/8000. Появившаяся информация сразу же «испортила» настроение акционеров, в следствии чего акции производителя существенно потеряли в цене.

Global 7000/8000 планировалось ввести в эксплуатацию в 2016 и 2017 годах соответственно. Но уже понятно, что даты не будут соблюдены. И хотя в целом Bombardier продолжает собирать заказы на коммерческие самолеты по всему миру, в основном за счет хорошо пропиаренного CSeries, акционеры уже не столь позитивно относятся к стратегии Bombardier. Да и цифры наглядно иллюстрируют настроения акционеров - с начала года акции упали на 52%.

Анонс программы семейства ультрадальних бизнес-джетов Global 7000 и 8000 состоялся в сентябре 2010 года. Global 7000 и 8000 имеют одинаковые двигатели GE Passport 20 тягой 16500 фунтов, которые должны получить одобрение в 2015 году. Global 7000 по размерам больше своего собрата и имеет расчетную дальность 7300 морских миль (10 пассажиров, экипаж из четырех человек и скорость 0,85 Маха). Более короткий Global 8000 будет летать на дальность 7900 миль при тех же условиях, но с восемью пассажирами.



УХОД ЗА ИНТЕРЬЕРОМ И ЭКСТЕРЬЕРОМ ВАШЕГО БИЗНЕС ДЖЕТА

- КАЧЕСТВО
- ОТВЕТСТВЕННОСТЬ
- ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДХОД



ЧЛЕН
ОБЪЕДИНЕННОЙ
НАЦИОНАЛЬНОЙ
АССОЦИАЦИИ
ДЕЛОВОЙ
АВИАЦИИ



МОСКВА. АЭРОПОРТ "ШЕРЕМЕТЬЕВО"

Global Jet получил в управление Falcon 900DX

Компания Global Jet получает очередной самолет Dassault Falcon 900DX, который будет доступен для чартерных полетов. Новый джет стал двадцать вторым самолетом французского производителя в парке Global Jet, что делает его крупнейшим эксплуатантом «Соколов» в Европе. Суммарный же парк Global Jet перевалил за семьдесят машин.

«Благодаря широкому салону, разделенному на три зоны, и роскошному интерьеру Falcon 900DX EASy является наиболее комфортабельным воздушным судном в своей категории и оптимален для полетов по дальним маршрутам. Каждая пара кресел, расположенных напротив друг друга, трансформируется в полноценное спальное место. В полете к услугам пассажиров - спутниковый телефон, DVD-плеер,

CD-проигрыватель, LCD-мониторы, система Airshow, а также офисное и развлекательное оборудование», - комментируют в компании.

Global Jet Concept была основана в 1999 году. За почти 17 лет работы компания приобрела внушительный опыт в управлении частными самолетами и в организации коммерческих перевозок и стала одной из крупнейших европейских авиакомпаний бизнес-авиации. Головные офисы Global Jet Concept находятся в Женеве и в Люксембурге, а представительства располагаются в Париже, Монако и Москве. На сегодняшний день под управлением Global Jet Concept находится более 70 самолетов. Воздушный парк перевозчика состоит как из собственных воздушных судов, так и из самолетов частных владельцев, находящихся в управлении.



ВЫ ВЫБИРАЕТЕ ЦЕЛЬ.
МЫ ПОЗАБОТИМСЯ ОБО ВСЁМ ОСТАЛЬНОМ.

**tyrolean
jet services**

» ПРЕВЫШЕ ВСЕХ ОЖИДАНИЙ

НАШ ФЛОТ АСJ:
1 ACJ318ER
2 ACJ319

» Tyrolean Jet Services » А-6020 Инсбрук Аэропорт / Австрия
» Тел +43 512 22577 15 » Факс +43 512 22577 21
» sales@tjs.at » www.tjs.at

Подготовка к Jet Expo идет полным ходом

Подготовка к проведению десятой юбилейной выставки Jet Expo 2015, которая начнет свою работу 10 сентября в московском аэропорту «Внуково-3», идет полным ходом. Как рассказали BizavNews в оргкомитете Jet Expo 2015, открыта онлайн-регистрация посетителей на сайте выставки (2015.jetexpo.ru/ru/). Уже сейчас доступен полный список экспонентов, а вскоре появится и программа мероприятий в рамках выставки.

В настоящее время свое участие в работе Jet Expo 2015 подтвердили ведущие мировые производители воздушных судов и провайдеры услуг. Так AgustaWestland, Bell Helicopter, Bombardier Aerospace, Beechcraft Corporation, Cessna Aircraft, Dassault Falcon, Gulfstream Aerospace, Jet Aviation и Satcom Direct уже забронировали стенды в выставочном павильоне.

На статической площадке выставки ожидается около

30-ти воздушных судов, от роскошных вертолетов, до VVIP-лайнеров ACJ. Ожидается и ряд российских дебютов компаний Textron Aviation, Dassault Falcon и Gulfstream Aerospace. Известно, что бразильский авиопроизводитель Embraer впервые покажет российской публике новейший Legacy 500. Чуть позже BizavNews подробнее расскажет обо всех новинках Jet Expo этого года.

«Предстоящая юбилейная выставка обещает стать весьма насыщенной, а статус юбилейной, безусловно, придаст ей дополнительный интерес со стороны ключевых игроков рынка деловой авиации. Основываясь на отзывах и мнениях как участников, так и посетителей девятой международной выставки Jet Expo 2014, можно сделать вывод о ее несомненном успехе и значении в сфере деловой авиации не только России, но и стран СНГ и Европы», - комментируют в оргкомитете Jet Expo 2015.

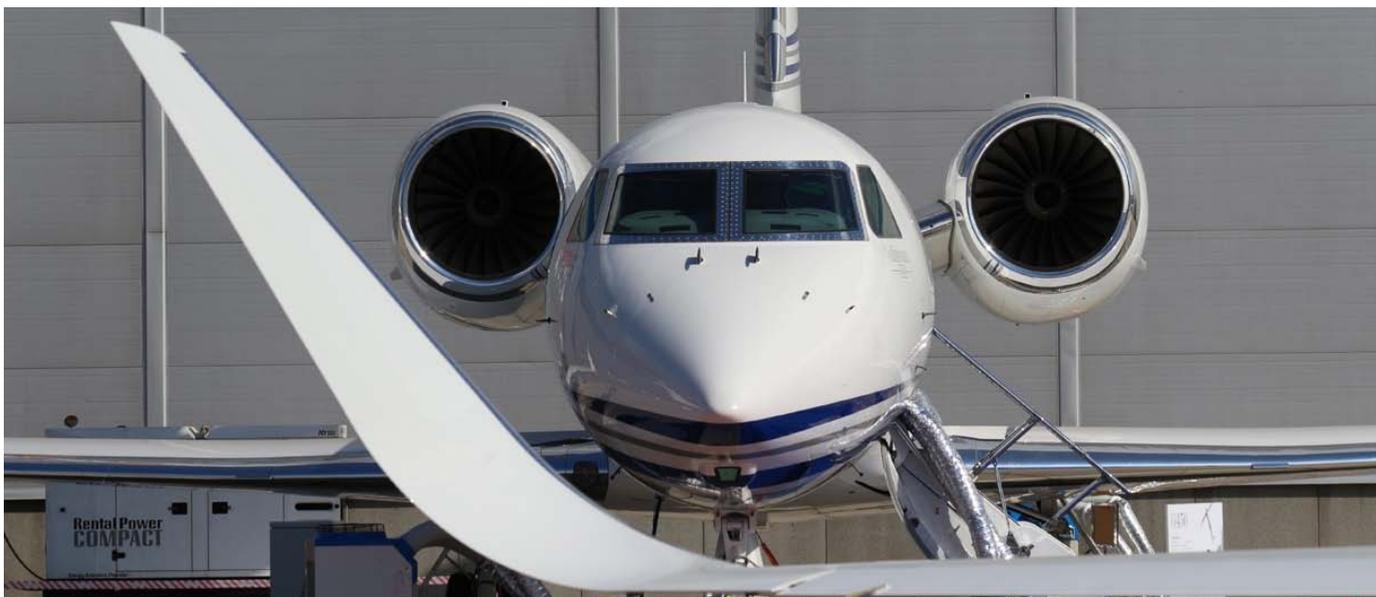


Фото: Дмитрий Петроченко



МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ

10-12 сентября 2015 ■ Москва

Организатор выставки  Vnukovo-3



Associated Air Center начинает работать с бразильскими клиентами

Компания Associated Air Center (AAC) получила одобрение на выполнение работ по ТОиР, включая кастомизацию, от авиационных властей Бразилии (Brazilian Civil Aviation Authority). Сертификат ANAC 145 (аналог Part 145) позволит американской компании работать с самолетами, зарегистрированными в Бразилии. В Associated Air Center (AAC) сообщают и о получении первых контрактов.

Сейчас в Бразилии зарегистрировано 827 бизнес-джетов, что делает страну крупнейшим эксплуатантом деловых самолетов в регионе. Практически равные доли на рынке имеют Gulfstream, Dassault и «родной» Embraer. В портфолио услуг Associated Air Center есть готовые решения, практически для всех типов воздушных судов, однако основную ставку в компании делают на VVIP лайнеры.

Производственные мощности компании в Далласе позволяют выполнить работы практически любой сложности. Это стало возможным после открытия в 2012 году нового дизайн-центра. По мнению экспертов AAC, в течение трех лет объем рынка комплектации новых широкофюзеляжных лайнеров может составить от 35 до 40 машин. Количество узкофюзеляжных бизнес-джетов (включая самолеты с вторичного рынка) может достичь пятидесяти бортов за этот же период (за счет списания еще «свежих» самолетов).

Associated Air Center входит в группу StandardAero, которая в свою очередь является частью международной корпорации Dubai Aerospace Enterprises (международный лизинг, ТОиР, аэропортовая деятельность).



Международный Центр Деловой Авиации



ОРГАНИЗАЦИЯ И ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПОЛЁТОВ

УСЛУГИ ТЕРМИНАЛА

СТОЯНКА НА ПЕРРОНЕ И В АНГАРЕ

ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

ПРОДАЖА ВС

ОРГАНИЗАЦИЯ ЧАРТЕРОВ

Московская Область, г. Жуковский, аэродром «Раменское»

+7 495 548 20 59 (с 9:00 до 18:00)

www.intercba.ru

+7 966 075 11 11 (24 часа)

e-mail: info@intercba.ru

Курс на остров Свободы

Американский бизнес-оператор Priester Aviation стал первым, получившим одобрение американских авиационных властей для полетов на Кубу. Это стало возможным после так называемой перезагрузки отношений между США и Кубой, которая была объявлена в декабре прошлого года.

С тех пор Вашингтон и Гавана сделали ряд важных шагов навстречу друг другу. Администрация президента Обамы ослабила ограничения в сферах туризма, торговли и финансов. Была достигнута договоренность о восстановлении между странами прямой телефонной связи. А в ближайшее время, как ожидается, Куба и США обменяются дипмиссиями.

По мнению Чарли Хьюза, старшего вице-президента по продажам Priester Aviation, получение разрешения для полетов на Кубу – историческое событие, которое откроет принципиально новую главу во взаимоотношениях между странами.

Туризм на Кубе ежегодно привлекает более 2 миллионов человек и является одним из основных источников дохода для островного государства. В числе факторов, влияющих на популярность Кубы как места отдыха – высокая привлекательность ее природных и историко-культурных рекреационных ресурсов.

В настоящее время граждане США не могут свободно путешествовать на Кубу. Посетить страну они могут только в рамках гуманитарной миссии или если у них есть родственники на острове. После полного снятия всех запретов на посещение Кубы, ежегодно, по разным оценкам, эту страну смогут посещать до 1,5 млн граждан США.

Priester Aviation – старейший оператор США, за плечами которого 70-летняя история. Чартерный парк компании также внушительный – 48 самолетов различного класса, включая Gulfstream V, Gulfstream G450, Falcon 2000EX EASy, Falcon 900B, Challenger 300 и др.



 A Falcon 900B private jet is shown in flight against a blue sky with light clouds. The aircraft is angled upwards and to the right. The registration number N990TT is visible on the tail.

FORTAERO
Baltic Business / Universe in motion
Aviation Alliance

WWW.FORTAERO.COM

JET PRIVÉ AU PRIX
D'UN HÉLICO

ЧАСТНЫЙ САМОЛЁТ
ПО ЦЕНЕ ВЕРТОЛЁТА

400XT1 // \$5.5M

REPRÉSENTANT OFFICIEL DE NEXTANT AEROSPACE DANS LA CEI ET DES PAYS BALTES
ИЗЪЯВЛЕННЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ NEXTANT AEROSPACE В СНГ И БАЛТИИ



В «Хелипорты России» полны оптимизма

Председатель совета директоров «Хелипорты России» Александр Хрусталеv в понедельник рассказал о будущих планах компании и подвел итоги внеплановых проверок на прошлой неделе.

По словам г-на Хрусталева, сейчас компания ведет много переговоров с бизнес сообществом, людьми, действительно заинтересованными в развитии регионов. Та бизнес-модель, которую выстроили «Хелипорты России» - это принципиально новый подход

к сфере гражданской авиации, который охватывает практически все отрасли экономики. Это создание дополнительных рабочих мест, развитие внутреннего туризма, возможность наладить вертолетное сообщение в самых труднодоступных районах страны.

«Наша цель, не монополизировать, а развивать рынок. Уровень и качество перелетов стали на порядок выше, старые принципы работы уходят в прошлое», - комментирует г-н Хрусталеv.

На сегодняшний день компании, входящие в структуру «Хелипорты России», являются единственным официальным дистрибьютором и сервисным центром Airbus Helicopters на территории РФ, официальным дилером Robinson Helicopter Company - крупнейшего производителя вертолетов Robinson, авторизованным сервисным центром (ASC) Rolls-Royce, а также партнером известных мировых брендов Bell Helicopter и AgustaWestland.

«Что касается проверок, ситуация находится в правовом поле, проводятся все необходимые мероприятия. Самое главное, что мы по-прежнему работаем честно и открыто. Политику развития компании «Хелипорты России» немного пересмотрим, не исключено, что дополнительно будут осуществлены определенные кадровые перестановки в составе хелипортов», - резюмирует Александр Хрусталеv.

На сегодняшний день «Хелипорты России» - это крупнейшая вертолетная сеть в РФ. В компании надеются, что к концу 2018 года по всей стране появится в общей сложности около 70 новых хелипортов, конечно при условии стабильной экономической ситуации и конечно при поддержке и содействии региональных властей.



THINK BUSINESS*

Имей лучшее, вы опережаете конкурентов.
Насладитесь комфортом, скоростью, безопасностью и надежностью вертолетов Airbus Helicopters.
Инвестируйте в EC135

Airbus Helicopters Vostok
119180 Россия, г. Москва
Якиманская наб., д.4, стр.1
Тел.: +7 495 663 15 56
Факс: +7 495 663 15 59
www.airbushelicopters.ru

*думайте о бизнесе

Victor купил оператора бизнес-авиации

Британская компания Victor, работающая на рынке онлайн бронирования рейсов деловой авиации, сообщает о приобретении калифорнийского бизнес-оператора YoungJets. В Victor не раскрывают точную сумму сделки. Известно лишь, что глава и основатель YoungJets Дэвид Янг останется в должности старшего вице-президента Victor в США. В своей новой роли Янг будет отвечать за развитие бренда Victor в США, а также контролировать американскую деятельность.

В начале 2015 года топ-менеджмент британской компании сообщил, что планирует инвестировать в американский рынок до \$8 млн. Впрочем, этой суммы явно не хватило для покупки столь мощного оператора. С другой стороны, в Victor особо и не раскрывают источники инвестиций. По мнению Андреса Эндрюса из Corporate Jet Investor, часть средств выделяют сами члены Victor. Так, в случае с США возможно речь идет о популярном певце Элтоне Джоне, хотя условия «за-

йма» остаются загадкой. В Victor оценили мировую долю бизнес-авиации в США в 49,7%, против 20,8% в Европе, и считают, что выход на американский рынок позволит увеличить продажи на рекордные 300% в течение нескольких лет. Пока же компания насчитывает более 10000 членов, которые «пришли» с момента запуска проекта в августе 2011 года.

По мнению основателя и CEO компании Клайва Джексона, конкурентным преимуществом Victor является сам факт того, что компания на рынке уже четыре года и сумела отточить технологию продаж, предлагая все новые и новые сервисы клиентам. Кроме того, это очень сильная команда профессионалов, с одной стороны, и весьма существенные вливания в проект, с другой. Только за последние пару лет компанией было инвестировано в Victor 6 млн. фунтов, что наглядно показывает стремление к развитию и созданию оптимального продукта.



Любой бизнес-джет в паре касаний



Upcast JetBook



Перейдите прямо на страничку приложения, воспользовавшись камерой вашего iPad и размещенным слева QR-кодом. Или наберите Upcast JetBook в App Store.



Объявлены основные доклады IV Балтийского форума деловой авиации

6-7 августа 2015 года в Юрмале, Латвия, пройдет IV Балтийский форум деловой авиации. В рамках форума в первый день запланирована конференция «Развитие деловой авиации» и посещение гостями форума Международного аэропорта Рига.

Конференция традиционно посвящается актуальным вопросам развития отрасли, и в этом году в программу на сегодняшний день включены следующие доклады и сообщения:

- Развитие международного аэропорта «Рига»;
- Инновации в программном обеспечении для деловой авиации (на примере программы АТОМ);
- Введение в эксплуатацию нового ангарного комплекса FBO RIGA в 2015 году;
- Пилоты и авиакомпании деловой авиации: кто кому нужнее?
- Добровольные стандарты в деловой авиации: новый этап развития;

- Последние улучшения поддержки операторов со стороны Eurocontrol в рамках ETS (Emission Trading Scheme).

Программа постоянно дорабатывается и расширяется, окончательный вариант будет опубликован непосредственно перед мероприятием.

В рамках тура по аэропорту, который пройдет сразу после завершения конференционной части, участники форума смогут увидеть аэропортовую инфраструктуру уже «живую». Организатор форума выражает надежду, что в этом году представленная информация и приглашенные докладчики вызовут интерес и получат высокую оценку у слушателей.

Конференция проходит на двух языках – русском и английском, что делает ее доступной и удобной для всех участников форума.



**Балтийский форум
деловой авиации
6-7 августа 2015
Юрмала, Латвия
www.bbaf.aero**

Jet Aviation начинает работу на 787

Jet Aviation Basel получила сертификат EASA Part 145, который позволит компании начать работы по ТОиР самолетов B787 Dreamliner, включая кастомизацию. Первый контракт на переоборудование BVJ787-9 Dreamliner был заключен в мае 2015 года, и вскоре самолет перелетит в Базель для установки интерьера. Вторым лайнером, на котором начнутся работы, станет «классический» BVJ787 компании PrivatAir.

В настоящее время Jet Aviation Basel является одним из самых крупных игроков на рынке ТОиР и переоборудования самолетов. Сейчас в компании работает более 1600 человек, которые трудятся в собственном техническом центре в Базеле, где выполняются практически все работы. Jet Aviation Basel имеет сертификаты на выполнение работ на самолетах нового поколения Airbus A380 и Boeing 747-8, а также Airbus ACJ319, ACJ320, ACJ330, ACJ340 и Boeing 737, B757, B767, B747-400. Jet Aviation Basel также одобрен как сервисный центр компаний Airbus, Boeing, Bombardier, Dassault, Embraer и Gulfstream и имеет 21 сертификат от авиационных властей различных стран.

«Как уполномоченный сервисный центр Boeing, мы рады расширить список наших предложений услуг, добавив туда Boeing B787. На проект 787 мы выделим дополнительное время и ресурсы и представим нашим клиентам оптимальные виды компоновок, исходя из индивидуальных предпочтений наших заказчиков», - комментируют старший вице-президент и генеральный менеджер Jet Aviation Basel Йоханнес Турзер.

В настоящее время портфель заказов на BVJ787 состоит из 15 самолетов, шесть из которых поставлены клиентам и один находится в эксплуатации.

Shell «приземлился» во французском Бресте

Компания Shell Aviation стала эксклюзивным поставщиком топлива марок Jet A-1 и Avgas в Brest Bretagne Airport (Брест, французская провинция Бретань). В рамках соглашения, Shell Aviation будет предоставлять услуги в аэропорту через свою дочернюю компанию Avitair. Для Shell Aviation это 16-й европейский аэропорт, который «наделил» компанию эксклюзивом. «Кроме этого, Shell Aviation реализует в аэропорту Бреста программы по внедрению передового опыта компании Shell Aviation в области авиатопливообеспечения ACE (Aviation Centre of Excellence)», - говорится в официальном сообщении компании.

«Мы приветствуем наших новых партнеров, которые позволят расширить наше присутствие в аэропортах Европы. Brest Bretagne Airport обладает большим

потенциалом с точки зрения маршрутной сети, аэродромной инфраструктуры, а также объема и качества предоставляемых услуг. Аэропорт предлагает разнообразные услуги как регулярным авиаперевозчикам, так и компаниям бизнес-авиации. Мы будем рады предложить нашим клиентам высококачественную продукцию для безопасной, эффективной и бесперебойной заправки воздушных судов в аэропорту Бреста», - комментируют в Shell Aviation.

Основное внимание программы ACE компании Shell Aviation направлено на обеспечение эффективной и бесперебойной деятельности в области авиатопливообеспечения, разработку и поддержание высоких стандартов производственной безопасности с использованием высокотехнологичного оборудования и маркетинговой поддержки на основе бренда Shell.



Embraer отчитался за второй квартал

Бразильский производитель Embraer подвел производственные итоги второго квартала 2015 года. В соответствии с отчетом, компания выпустила 60 самолетов: 27 коммерческих лайнеров и 33 бизнес-джета. В первом квартале общие поставки составили 32 самолета (20 коммерческих и 12 деловых).

Во втором квартале заказчики получили 26 бизнес-джетов семейства Phenom (в прошлом году за аналогичный период было поставлено 22 самолета), семь поставок пришлось на семейство Legacy (три Legacy 500 и три Legacy 650) и один Lineage 1000.

Годом ранее за этот период было поставлено 29 бизнес-джетов (22 Phenom, шесть Legacy 650 и один Lineage 1000). Производственные показатели второго квартала немного компенсировали общее отставание от прошлогодних цифр, хотя дефицит в три машины все равно сохранился (три Phenom и один Legacy).

Embraer ожидает, что в течение 2015 года поставки больших бизнес-джетов (в иерархии компании — это семейства Legacy и Lineage) увеличатся по сравнению с 2014 годом, по крайней мере, на 50%. Этому поспособствует увеличение темпа выпуска новых Legacy 500 и 450 (после сертификации). Также в этом году компания ожидает снижение поставок легких бизнес-джетов.

В 2014 году Embraer в общей сложности поставил 116 деловых самолетов, в том числе 92 легких (Phenom) и 24 больших (Legacy и Lineage).

Challenger 300/350 «пропишутся» в Колумбии

Компания Bombardier сообщает о получении сертификатов типа на два бизнес-джета Challenger 300 и Challenger 350 от авиационных властей Колумбии (Unidad Administrativa Especial de Aviacion Civil (UAEAC) of Colombia). Разрешительные документы были получены в преддверии латиноамериканского салона LABACE 2015, который стартует в начале августа. Ожидается, что именно там будут переданы первые самолеты колумбийским заказчикам. Согласно данным канадского авиапроизводителя, в период до 2024 года в регион будут поставлены 850 бизнес-джетов (прогноз содержит только те ниши, в которых работает Bombardier), а сейчас в Латинской Америке летает более 1900 деловых самолетов.

В компании надеются на относительно хорошие продажи обеих моделей, но особую ставку делают все же на новый Challenger 350, который, по мнению производителя, является оптимальным выбором с учетом особенностей региона и возможностей машины.

«Пассажирский салон Challenger 350, который и так самый широкий в своем классе и имеет плоский пол, получит полностью новый интерьер. Наряду с более естественным освещением, благодаря большим окнам, пассажиры смогут воспользоваться системой развлечений последнего поколения от Lufthansa Technik, разместиться в новых, более удобных креслах, прочувствовать работу системы контроля окружающей среды и увидеть отделку интерьера металлом, что сделано впервые в дизайне салонов бизнес-джетов. Расчетная дальность полета Challenger 350 с восемью пассажирами на скорости 0,8 Маха составляет 3200 морских миль (5926 км). Максимальная скорость полета — 0,82 Маха. Владельцы без проблем преодолевают расстояние из Боготы до, например, Монтевидео», — комментируют в Bombardier.

Сейчас же колумбийский парк деловых самолетов насчитывает 328 воздушных судов, из них 286 машин — турбовинтовые.



Очередной G650 в российском небе

Российская компания «Московское Небо» приступила к эксплуатации нового бизнес-джета Gulfstream G650. Как рассказал BizavNews директор компании «Московское Небо» Игорь Бубловский, новое воздушное судно эксплуатируется на правах управления совместно со своим партнером, австрийским оператором MJet, и будет базироваться в Москве.

G650 стал вторым новым воздушным судном, полученным оператором за последние два месяца. Ранее, в июне 2015 года, компания «Московское Небо» приступила к эксплуатации в интересах частного клиента нового двухдвигательного вертолета среднего класса AgustaWestland AW139, произведенного в России на заводе «ХелиВерт» в подмосковном Томилино. «Это четвертый вертолет, собранный в России. Новое воздушное судно будет базироваться в Москве и эксплуатироваться в интересах частного заказчика. Поставленный вертолет имеет VIP-конфигурацию.

ООО «Московское небо» было образовано в марте 2006 г. За почти десятилетнюю историю компания заслужила репутацию профессионального и надежного партнера, что позволило занять одну из ведущих позиций в сфере деловой авиации. Среди клиентов «Московского Неба» – известные российские и зарубежные компании, которым предоставляется широкий спектр услуг по организации воздушных перевозок, менеджменту авиационных активов, консалтингу, сопровождению сделок купли-продажи воздушных судов. Под управлением компании «Московское небо» находятся более 10 воздушных судов деловой авиации, и значительную часть рейсов компания организует на самолетах собственного флота. «Московское небо» является членом ОНАДА и имеет аккредитацию брокера деловой авиации.

Правитель Шарджи получит ACJ320

Airbus Corporate Jets передал заказчику очередной самолет. Новый ACJ320 Prestige получил правитель эмирата Шарджа (ОАЭ) шейх Султан III бин Мухаммад аль Касими (Sheikh Sultan III bin Muhammad Al-Qasimi). Воздушное судно передано в так называемом «зеленом варианте» и после покраски в исландском Кефлавике отправилось в центр комплектации компании Greenpoint Technologies в Далласе (с июня 2014 года принадлежит французской компании Zodiac Aerospace). Через 11 месяцев самолет (A6-SHJ) будет передан клиенту для последующей эксплуатации. Эксплуатировать лайнер будет правительственный авиаотряд United Arab Emirates Government.

A6-SHJ стал одним из первых ACJ320 Prestige, оснащенный новыми законцовками крыла Sharklets. «Законцовки» Sharklets позволяют улучшить аэродинамику самолета благодаря увеличению эффективного удлинения крыла и снижению индуктивного сопро-

тивления, создаваемого срывающимся с конца стреловидного крыла вихрем. Надо отметить, что Airbus довольно долго вел предварительные исследования, прежде чем принять окончательное решение об оснащении крыла A320 законцовками типа Sharklets, поскольку основной эффект от законцовок проявляется на крейсерских режимах полета, а законцовки длиной 2,5 м утяжеляют самолет (требуется еще усиление конструкции крыла). Так или иначе, после рассмотрения всех аргументов, было принято решение в пользу Sharklets (надо признать, что похожими законцовками оснащаются все современные самолеты). По оценкам, оборудование крыла самолета A320 законцовками типа Sharklets позволяет снизить расход топлива на маршрутах большой протяженности примерно на 3,5%, что эквивалентно снижению выбросов диоксида углерода на 700 т в год.



Россия имеет потенциал роста

Часть глобальной стратегии Bell Helicopter – тесные международные связи и надежные локальные партнеры. Именно так считает Патрик Мулай, вице-президент по глобальным продажам и маркетингу Bell Helicopter.



Совсем недавно компания заключила сделку по производству компонентов популярного Bell 407 в Индии, а на подходе ряд аналогичных проектов вне Америки. Все это, по мнению вице-президента Bell Helicopter, не только снижает общую структуру затрат и повышает конкурентоспособность, но и удовлетворяет локальные потребности и выводит компанию на лидирующие позиции в условиях жесткой конкуренции.

«Уже в следующем году мы увидим реальные позитивные изменения на рынке гражданских вертолетов и должны быть готовы работать в иных, но все же благоприятных условиях. Но самый большой потенциал роста я все-таки вижу в России и странах СНГ. Смотрите, за последние три года мы поставили в Россию более двадцати Bell 429. Да, сейчас ситуация не оптимальна. Из-за коррекции национальной валюты план поставок был немного скорректирован. Некоторые клиенты были вынуждены отложить или отменить свои заказы, но сейчас ситуация меняется. У нас есть долгосрочная стратегия в этой стране, и Bell Helicopter рассчитывает на хорошие позиции в России», - комментирует г-н Мулай.

Hangar8 перестал быть брендом

Компания Gama Aviation Pls объявила о поэтапном отказе от брендов Hangar8 и JetClub. С конца текущей недели упоминание Hangar8 и JetClub исчезнут с сайтов, и начнется процесс подготовки нормативной документации и лицензий (авиационное и техническое обслуживание) в соответствии с требованиями регулятора. Повторному ребрендингу подвергнется и главный аэропорт группы – Oxford Airport. Все эти заявления были сделаны после опубликования предварительных итогов работы группы после поглощения Gama Aviation компаний Hangar8 и JetClub.

«Две компании успешно интегрированы в Gama Aviation, и группа достигает своих запланированных стратегических целей. Производственные показатели соответствуют ожиданиям руководства», - кратко комментируют представители Gama Aviation.



Переход к единой торговой марке позволит Gama Aviation и ее партнерам предоставить единый, узнаваемый стандарт обслуживания по всему миру. «Это стратегически важно, так как мы считаем, что современному рынку требуется масштаб. При этом обременения в виде многочисленных брендов и различных, если хотите, «стилей обслуживания» является естественным тормозом для реализации наших глобальных планов», - прокомментировал Дункан Дайнес, директор по маркетингу Gama Aviation Pls.

Объединенная компания управляет 144 самолетами в 44 аэропортах пятнадцати стран, предлагая клиентам полный комплекс услуг, включая управление воздушными судами, бизнес-чартеры, покупку/продажу ВС и наземное обслуживание в собственных FBO.

Керосин на командирском контроле

На днях в России прекращается обязательная сертификация организаций, контролирующих качество авиатоплива. До сих пор проверку керосина проводили госорганы, но теперь основной груз ответственности за качество топлива может лечь на сотрудников авиакомпаний, в том числе на командиров воздушных судов. Это вызывает у перевозчиков, мягко говоря, недоумение и серьезное беспокойство о безопасности полетов. Минтранс и Росавиация только начинают обсуждать новую систему контроля, хотя закон принят еще год назад.

В воскресенье вступают в силу поправки к Воздушному кодексу РФ, предусматривающие серьезные изменения в системе обязательной сертификации топливообеспечения воздушных судов. Они предполагают, что сертификации аэропортов и аэропортовых видов деятельности больше не потребуются — авиакомпании, а также организации техобслуживания самолетов смогут работать при наличии документа, подтверждающего их соответствие федеральным авиационным правилам (ФАП). Порядок получения документа должен установить Минтранс — поправки предусматривают введение новых требований в ФАП. Однако, утверждают источники «Ъ» в отрасли, они до сих пор не разработаны, и непонятно, кто будет контролировать заправку самолета, поскольку отсутствие сертификата уже не предполагает обязательного наличия лаборатории, отслеживающей качество топлива. «По сути, контроль ложится исключительно на перевозчика», — говорит один из собеседников «Ъ».

Ассоциация эксплуатантов воздушного транспорта (АЭВТ) вчера направила министру транспорта Максиму Соколову письмо (копия есть у «Ъ»), попросив

разъяснить, как же авиакомпаниям работать дальше. Росавиация, говорится в письме, «сомневается в юридической силе» пока еще действующих ФАП, поскольку новый закон превагирует над ними.

Но ведомство само, говорят там, хотело бы получить соответствующие пояснения. В итоге, вопрос о том, как будет работать рынок после 19 июля, остается открытым.

С 2000 года качество авиатоплива отслеживали структуры по контролю за деятельностью авиапредприятий. ТЗК должны были иметь два сертификата: на саму услугу заправки и на лабораторию. Трехгодичный сертификат выдают контролирующие органы — сейчас это Росавиация.

Нынешняя неопределенность с законодательным регулированием топливообеспечения авиакомпаний беспокоит участников рынка. В письме АЭВТ говорится, что эксперты авиакомпаний и представители ряда крупных ТЗК уже провели совещание о «безопасном авиатопливном обеспечении полетов в условиях вступления поправок в закон». Однако «для безопасной деятельности игроков авиарынка» АЭВТ просит главу Минтранса «в сжатые сроки объяснить юридически», как следует выполнять требования действующих правил до тех пор, пока в них не внесут изменения или не отменят.

В Минтрансе считают, что действующие правила, устанавливающие требования, в том числе топливообеспечения, «не могут утратить свою силу автоматически». Однако обещают, что в ближайшее время министерство вынесет на общественное обсуждение новые, «более подробные» правила наземного

обслуживания и «разрыва в госрегулировании не возникнет».

Вступление в силу нового закона не скажется на качестве авиатоплива: крупные авиакомпании работают напрямую с производителями топлива и смогут в дальнейшем требовать сертификаты соответствия топлива ГОСТу, все двигатели сертифицированы под определенный вид топлива. Но собеседник «Ъ» в авиаотрасли подчеркивает, что основное непонимание у игроков рынка вызывает «масштаб ответственности эксплуатанта» в связи с введением новых правил. По их сведениям командиров воздушных судов хотят обязать перед каждым полетом подписывать документ об отсутствии претензий к качеству топлива. «Разумеется, такое требование является не просто чрезмерным, но и неуместным», — отмечает один из собеседников «Ъ».

Эксперт по воздушному законодательству Федеральной палаты адвокатов России Лина Тальцева отмечает, что в этой ситуации приоритет над ФАП однозначно будет иметь федеральный закон. Она полагает, что отмена обязательной сертификации призвана снять излишние административные барьеры для служб, осуществляющих безопасность полетов. В любом случае сертификаты не указывают, кто будет нести ответственность в случае наступления инцидента, поскольку только подтверждают соответствие объекта определенным стандартам. Эксперт отмечает, что в случае какого-либо происшествия ответственность будут по-прежнему нести виновные лица, в каждом конкретном случае они устанавливаются отдельно.

Источник: Коммерсантъ

«Парашютный» SF50 Vision Jet закончил тесты

Компания Cirrus Aircraft закончила наземные испытания самолета SF50 Vision Jet, оснащенного парашютной системой (Cirrus Airframe Parachute System/CAPS). Как ожидается, в четвертом квартале самолет пройдет и летные испытания.

Парашютная система сконструирована таким образом, чтобы в случае возникновения непредвиденной ситуации осуществить спуск самолета с пассажирами на землю. Таким образом, CAPS – это революционная система, добавляющая новый элемент к стандартным мерам обеспечения безопасности пассажиров и экипажа. По своей сути она аналогична системе автомобильных воздушных подушек. Но ни один авиапроизводитель не предлагает такую меру безопасности в качестве составляющей стандартной системы на своих самолетах.

Если во время полета возникнет аварийная ситуация, пилот дергает установленную на потолке кабины красную ручку CAPS. Выбрасываемая в результате этого действия ракета на твердом топливе разрушает люк резервуара, где хранится парашют. Из верхней части фюзеляжа ракета выносит парашют назад, а специальные стропы системы CAPS опутывающие весь фюзеляж, принимают на себя нагрузку.

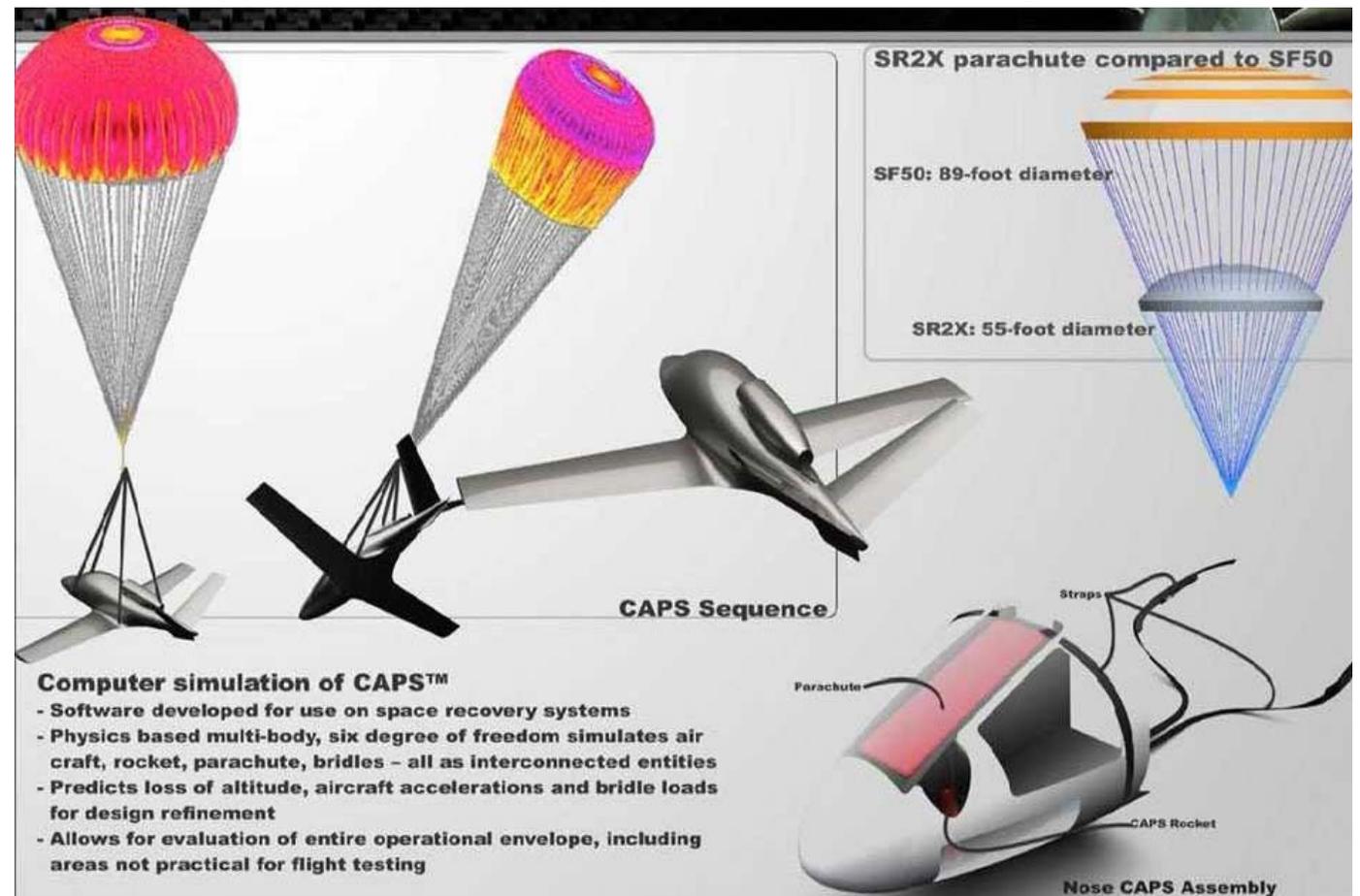
55-футовый купол раскрывается в течение нескольких секунд и контролирует скорость снижения самолета. Приземление происходит при участии таких составляющих системы безопасности, как защитная дуга и сидения, оборудованные по технологии поглощения энергии «Cirrus» (Cirrus Energy Absorbing Technology/CEAT).

Напомним, что прогресс в реализации программы летных испытаний Vision SF50 в последние месяцы ускорился. Всего в программе испытаний принима-

ют участие три самолета. С момента первого полета 24 марта 2014 года прототип C0 выполнил широкий спектр аэродинамических испытаний и тестов на управляемость и в будущем продолжит расширять спектр режимов полета, в том числе и на тестирование парашютной спасательной системы. C1 совершил первый полет 25 ноября 2014 года, его основным назначением стали полеты на сертификацию в условиях обледенения (Flight Into Known Icing). C2 участвует в

испытаниях на надежность и работу дополнительного оборудования, а также выступит в качестве эталона для определения летных характеристик и программы обучения. Все три самолета уже налетали более 400 часов в 200 полетах.

Cirrus SF50 Vision имеет крейсерскую скорость более 300 узлов (556 км/ч) и потолок 28000 футов. Дальность самолета составит 1200 морских миль (2220 км).



На новом флагмане

Российская компания «TopAvia» выполнила первый коммерческий рейс на новом самолете Gulfstream G650 азербайджанского бизнес-оператора SW Business Aviation по маршруту Астана-Париж. Как рассказал BizavNews генеральный директор компании «TopAvia» Денис Мазирка, клиенты остались довольны не только предоставленным сервисом на борту, но и самим самолетом. По оценке пассажиров, «он позволил чувствовать себя на борту словно дома или в офисе, а многочасовой перелет прошел словно небольшая прогулка к друзьям». Особо «по вкусу» пассажирам пришлось революционная система cabin

control, которая с помощью собственного смартфона позволяет управлять всеми приложениями на борту во время полета, от просмотра персональных файлов, фотографий и фильмов, до управления видеокамерами, установленными на самолете, а также освещением, температурой и другими опциями. При этом вся информация выводится с персонального гаджета на большие дисплеи.

«Мы очень довольны предоставленным сервисом и условиями со стороны SW Business Aviation. Немаловажным фактором является и наличие в портфо-

лио воздушных судов не просто флагмана G650, а самолета, выпущенного в 2015 году. Как ни странно, но это тоже важный фактор для нашего клиента», - комментирует г-н Мазирка.

Напомним, что в начале июня 2015 года азербайджанский оператор бизнес-авиации SW Business Aviation (входит в холдинг Silk Way Group) получил второй ультрадальний бизнес-джет Gulfstream G650. Первый самолет был получен в марте текущего года и эксплуатируется в интересах Правительства Азербайджана. Новый бизнес-джет будет доступен для выполнения чартерных рейсов. Самолет имеет эксклюзивный дизайн и оборудован всем необходимым для комфортного многочасового полета.

«Российский рынок деловой авиации очень интересен компании, и если в суперсреднем классе мы менее интересны российским заказчикам в связи с достаточно большим предложением на рынке, то G650 – принципиально новый продукт для клиентов. В Европе достаточно мало «чартерных» G650, и мы надеемся, что российский клиент по достоинству оценит все преимущества полета на этом новейшем лайнере по трансконтинентальным направлениям», - комментируют в компании SW Business Aviation.

Российская компания «TopAvia» работает на рынке с 2006 года и занимается организацией чартерных рейсов на бизнес-джетах, страхованием воздушных судов, оказанием консультационных услуг, аудита, куплей/продажей воздушных судов. С недавних пор компания оказывает своим клиентам услуги по организации трансферов, бронированию гостиниц и прочие сопутствующие услуги.



Фото: Дмитрий Петроченко

AW169 сертифицирован EASA

15 июля 2015 года AgustaWestland получила сертификат EASA на двухдвигательный 4,6-тонный вертолет AW169. По словам Даниэля Ромити, исполнительного директора AgustaWestland, улучшение производительности воздушного судна, в частности использование оборудования нового поколения, несколько замедлило процесс сертификации. Первоначально AW169 должны были сертифицировать в 2014 г.

Демонстрационные полеты на AW169 начались только в июле 2015 г. Так, клиентом, который начал эксплуатацию вертолета еще до сертификации, стал авиадепартамент дубайского правительства, известный как Dubai Air Wing (машина используется для нужд королевского двора).

По словам Ромити, ограниченная противообледенительная система LIPS для вертолета суперсреднего класса AW189 также должна быть сертифицирована «в течение нескольких недель». В то же время сертификация более комплексной противообледенительной защиты FIPS, которая необходима для полноценного развертывания на рынке Великобритании в качестве ВС для поисково-спасательных миссий, состоится не ранее второй половины следующего года. В частности, из-за этого оператор Bristow Helicopters, который уже получил три таких борта, до сих пор не начал использовать их для данного вида работ. Испытания FIPS были начаты в конце прошлого года и будут продолжаться еще некоторое время.

Программа AW169 анонсирована на выставке Farnborough International Airshow в июле 2010 года. AW169 является частью семейства вертолетов нового поколения AgustaWestland, которое также включает в себя AW139 и AW189. Новый вертолет быстро за-

воевал успех на рынке, получив заказы более чем на 50 машин от клиентов со всего мира, в том числе из России. А всего компания в настоящее время имеет портфель заказов на более чем 120 вертолетов AW169. В AW169 кроме двух пилотов могут разместиться до 8-10 пассажиров, в зависимости от конфигурации салона, или 2 носилок. Доступ в салон осуществляется через две большие сдвижные двери.

AW169 разрабатывался в соответствии с последними стандартами сертификации FAA/EASA Part 29 и соответствует самым строгим требованиям безопасности. В конструкции применена ударопрочная структура кабины и салона, оболочка, защищающая от взрыва двигателей, а также предусмотрена возможность полета с одним неработающим двигателем.

Итальянский авиапроизводитель связывает появление своего нового двухдвигательного AW169 в том числе с максимальным спросом на VIP-вертолеты, который придется на период 2016-2019 гг. Как отмечают в компании, в настоящее время ими занята ниша в 65% на рынке двухдвигательных вертолетов в VIP-конфигурации, и появление нового члена семейства «139-169-189» еще более упрочит позиции производителя в этом сегменте.

По прогнозу AgustaWestland, в течение 20 лет на рынок будет поставлено от 900 до 1000 AW169, и 40% заказов придется на VIP-клиентов. В настоящее время более 150 вертолетов AW169 были заказаны клиентами со всего мира, включая рамочные контракты и опционы.



Фото: Mariano Rosales

Путь в Китай не такой уж и длинный

Настойчивости Luxaviation Group можно только позавидовать. За чередой приобретений, поглощений и объединений группа стремительно растет и вне Европы. На этой неделе стало известно, что переговоры Luxaviation Group и Minsheng Aviation о совместной деятельности выходят на финишную прямую.

Несмотря на то, что официального релиза партнеры еще не выпустили, и в Европе, и в Китае уже подсчитывают дивиденды от совместной работы. Известно, что каких-либо преобразований в структурах обеих компаний не подразумевается. Речь идет о совместном использовании парка и возможностей обеих партнеров в Китае и Европе.

Luxaviation Group не пошла по стопам своих коллег из VistaJet и NetJets, которые создали местные дочки,

получив китайский АОС, который дался им не просто. Прекрасно понимая, что китайский рынок весьма специфичен, Luxaviation Group пошла по-иному, более простому пути, найдя ведущего и весьма амбициозного игрока на рынке Поднебесной с аналогичными планами экспансии в Европу. Впрочем, партнеры обещают удивить рынок некой новой революционной схемой партнерских отношений, о которой будет рассказано уже в начале осени.

Minsheng Aviation – 100% дочка крупнейшего китайского холдинга Minsheng Investment. Изначально Minsheng Aviation был бизнес-проектом корпорации, но с большой долей автономии. В результате сделки по приобретению еще одного бизнес-оператора – Business Aviation Asia Limited, материнская компания «докупила» 61,25% оператора на 1,19 млрд юаней (\$

194 млн), став 100% собственником. В корпорации не скрывают, что те ниши, в которых работает Minsheng Aviation (долевое владение и управление воздушными судами), в настоящий момент уже практически освоены, и сейчас оператор стремится развивать чартерные перевозки внутри страны. У компании весьма амбициозные планы – в течение ближайших пяти лет увеличить парк самолетов до 500! (пятисот машин, инвестировав в него примерно \$16 млрд.

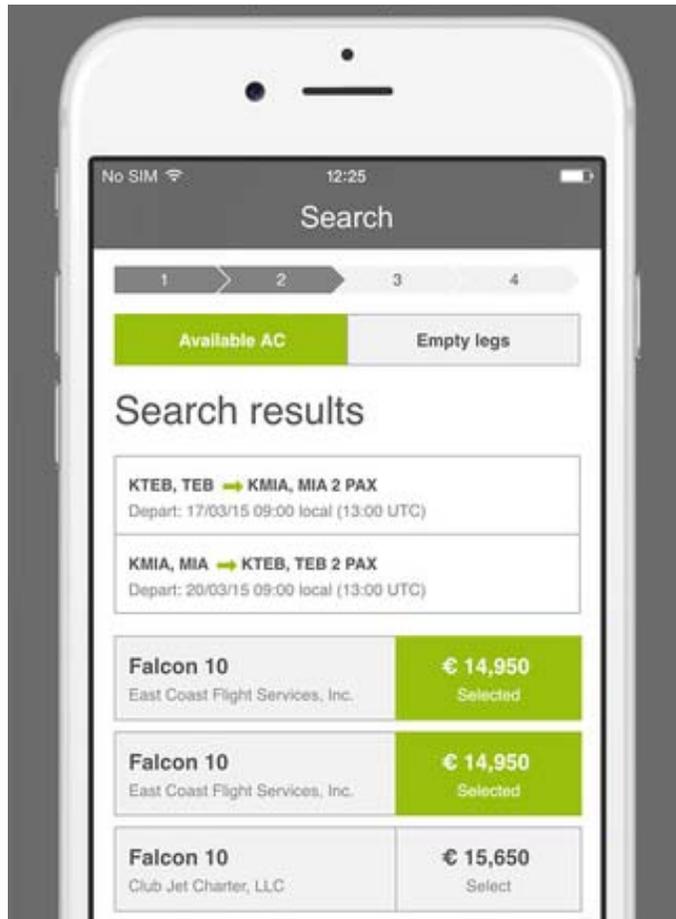
Начиная с осени прошлого года Minsheng International Jet ежемесячно пополняет парк как минимум двумя новыми бизнес-джетами и до конца 2015 года планирует обойти главного конкурента на рынке – Deer Jet. Последние приобретения нового оператора – несколько Falcon 7X, Embraer Legacy 650, Gulfstream G280, Embraer Lineage 1000.



Фото: Дмитрий Петроченко

Avinode Marketplace стал мобильным

Компания Avinode анонсировала мобильное приложение по бронированию рейсов в режиме онлайн. Первая версия приложения Marketplace iPhone позволяет пользователям подключаться к основному продукту – Avinode Marketplace, проверяя статус своих бронирований и полетов. В конце 2015 года выйдет обновленное приложение, которое позволит пользователям вносить изменения в запросы и менять дополнительную информацию по рейсу,



включая сервисные услуги. В компании обещают пользователям выпустить в будущем приложение и для операционной системы Android.

«Более 80% европейских клиентов уже активно используют платформу Avinode Marketplace, мы пошли дальше, создав «карманную» версию нашего популярного продукта. Наши клиенты смогут буквально «на ходу» пользоваться сервисом Avinode, дистанционно управляя своим бизнесом в любом месте», - комментирует Оливер Кинг, управляющий директор Avinode.

Однако новый сервис Avinode не нов. Аналогичные мобильные продукты уже давно запущены компаниями Charterscanner, Victor и PrivateFly.

«На рынке работают несколько онлайн-систем бронирования частных самолетов. Эти системы можно разделить на 3 категории: B2B, B2C и онлайн-брокеры», - рассказывает Игорь Алехин, директор по развитию и соучредитель системы онлайн бронирования частных перелетов Charterscanner.

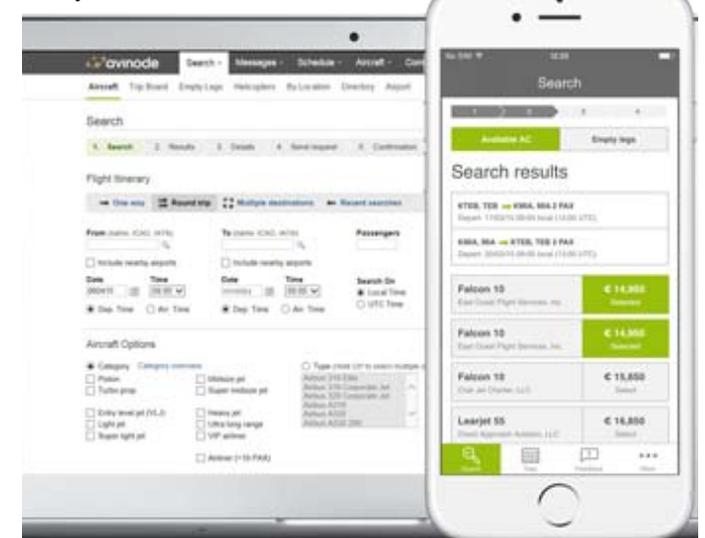
Система Avinode создана для брокеров B2B (основные пользователи – брокеры и операторы). Брокеры получают прямые цены от операторов. Charterscanner – система, созданная для клиентов B2C (основные пользователи прямые клиенты и операторы). Клиенты получают прямые цены от операторов, без посредников.

Avinode является платным как для брокеров, так и для операторов. Charterscanner – система, бесплатная для клиентов, а операторы платят фиксированную абонентскую плату в месяц и пока еще на льготных условиях. Онлайн-брокеры по сути являются новым видом брокерской деятельности, переместившейся в

онлайн и нацеленной на получение прибыли за счет добавления комиссии к стоимости рейса.

«В 2013-2015 годах на рынке появилось много онлайн платформ для бронирования частных самолетов, и мы внимательно следим за их развитием. Лично меня тревожит качество работы некоторых систем, и я хотел бы обратиться к разработчикам программ, быть внимательными к своим клиентам и постоянно работать над улучшением своих систем», - резюмирует г-н Алехин.

Система Avinode запущена в 2002 году. Сейчас в системе Avinode зарегистрировано более 300 эксплуатантов воздушных судов по всему миру, постоянно обновляющих информацию о доступности и ценах по 3500 самолетам более чем 150 брокеров. При помощи Avinode брокеры могут взаимодействовать с эксплуатантами в реальном времени. Информация от эксплуатантов обновляется в системе Avinode каждые 5 минут.



«Наша история началась с России»

Словенско-мальтийский бизнес-оператор Elit'Avia становится в последнее время частым ньюсмейкером, по крайней мере, на страницах BizavNews. Неделю назад компания официально объявила об укреплении своей позиции на российском рынке, выбрав в качестве партнера Fly Upper Two. Нам удалось встретиться в Москве с главой компании Мишелем Куломбом, который рассказал нам о текущих проектах Elit'Avia.

Но сначала немного истории. Elit'Avia была основана частными инвесторами в Любляне девять лет назад. И именно наши соотечественники стали первыми

клиентами компании, что стало основой долгосрочных партнерских отношений и крепкой дружбы. Начав с менеджмента воздушных судов, портфолио услуг Elit'Avia понемногу расширялось. Сейчас компания работает практически во всех нишах, включая куплю/продажу самолетов и сопровождение сделок, а также консьерж-сервис (туризм, трансфер, визы и прочее). Суммарный парк оператора уже перевалил за двадцать воздушных судов, и около 10 самолетов доступны для выполнения чартерных полетов. Примечательно, но именно в России («Внуково-3», «АвиаГрупп» Шереметьево и Пулково) Elit'Avia бази-

рует большинство своих самолетов, включая флагман Gulfstream G650, Challenger 605/300, Bombardier Global 6000. Минувший год для Elit'Avia выдался весьма успешным, рост трафика увеличился на 20%, благодаря показателям первого полугодия, да и текущая ситуация, по мнению г-на Куломба, не столь драматична, как кажется после прочтения ряда аналитических исследований.

«Европейский рынок деловой авиации за последний год существенно не изменился, скорее это «долгоиграющая стагнация» с небольшими признаками восстановления, которые отчетливо видны крайние три месяца. А вот российский рынок, особенно по международному трафику, действительно просел. Ощущается некоторая нервозность российских клиентов, которая связана с общим политическим фоном и, отчасти, с экономической ситуацией в целом. И как итог – некоторое (не более 10%) падение трафика за последние 12 месяцев. Хотя и здесь мы уже видим позитивные изменения», - рассказывает г-н Куломб.

Сейчас Elit'Avia сфокусирована на ряде международных проектов. Одним же из важных событий для компании стало получение мальтийского сертификата эксплуатанта. «Можно много рассуждать о конкурентных преимуществах острова, но могу сказать одно. Мальта вызывает положительную реакцию у наших клиентов. Особенно это касается налогообложения, плюс остров одобрен многими международными банками, что делает работу здесь еще более приятной. Но самое главное – уровень бюрократии в стране на порядок ниже, чем во многих других Европейских странах», - продолжает г-н Куломб.



продолжение ►

По мнению представителей российского партнера Elit'Avia – Fly Upper Two, за несколько лет вполне по силам превратить мальтийский филиал в некий форпост для полетов из Европы в Африку и Юго-Восточную Азию, тем самым продолжая инвестировать в новые проекты по созданию оптимальной инфраструктуры для работы. «К концу года суммарный парк Elit'Avia Group и Fly Upper Two вырастет до 40 самолетов, и мы планируем предложить нашим клиентам больше возможностей для оптимального авиаперелета и управления воздушными судами», - комментирует исполнительный директор Fly Upper Two Галина Бондаревская.

Другой, не менее амбициозный проект компания развивает в Африке, где уже работает на протяжении последних трех лет. «За несколько лет присутствия в Западной Африке, Elit'Avia смогла «сформировать» значительный пул постоянных клиентов. При этом доля долгосрочных контрактов существенно превышает количество чартерных рейсов. Среди наших постоянных клиентов в регионе преобладают владельцы и топ-менеджеры ведущих международных корпораций, работающих в различных секторах экономики (нефтяная, газовая промышленность, энергетика и т.д.). В будущем мы планируем увеличить парк воздушных судов в этих странах и прогнозируем устойчивый рост данной части континента. В течение текущего года мы собираемся приступить к реализации других проектов, включая строительство собственного центра техобслуживания в Нигерии для обслуживания самолетов ведущих производителей бизнес-джетов. Сейчас в Нигерии, где мы фиксируем наибольшее количество вылетов, наш стратегический партнер – Evergreen Apple Nigeria. Прирост трафика в этих странах в среднем составляет 20% в месяц. Количество частных реактивных самолетов в Нигерии составляет уже более 180-ти

машин. Поэтому перспективы в этом регионе мы оцениваем как весьма позитивные», - комментирует г-н Куломб.

Еще одним проектом компании станет получение сертификата Part 135, который позволит оператору выполнять коммерческие рейсы внутри США. Но о партнерах компании в Штатах г-н Куломб обещал рассказать сразу после получения сертификата.

А вот рынок Поднебесной пока не входит в сферу интересов компании. Г-н Куломб достаточно долго прожил в Китае и как никто другой может оценивать риски вхождения в рынок, хотя и перспективный. Да и опыт коллег из VistaJet и NetJets показывает, насколько сильны бюрократические препоны в стране. Да и новый антикоррупционный закон в стране существенно понизил спрос на новые воздушные суда. Согласно опросу, в начале 2014 года 42% состоятельных китайцев планировали приобрести новый самолет, тогда как в начале 2015 года эта цифра опустилась до 29%. И хотя она по-прежнему достаточно высока (в среднем по миру – 23%), аналитики уверены, что негативный тренд сохранится.

Но российский рынок все равно остается для Elit'Avia приоритетным. «Мы не стремимся за объемами: нам не нужен огромный парк с умопомрачающим трафиком, мы сфокусированы на клиентах, а именно, на высокопрофессиональном персональном обслуживании. Нам необходим баланс интересов, где главную скрипку играет владелец самолета».

Сейчас компания прорабатывает возможные варианты входа на внутрироссийский рынок, который даст и объемы, и новых клиентов. И здесь как раз Elit'Avia поможет российский партнер. «Мы постараемся не только выполнять разовые рейсы, но и участвовать

в различных государственных тендерах на осуществление полетов. Опыт нашей компании, рекомендации и, конечно же, современный разнотипный парк воздушных судов дает нам шанс активно начать работу в интересах крупных российских корпораций», - резюмирует г-жа Бондаревская.

И, конечно же, нам было интересно узнать о Словении, где находится штаб-квартира Elit'Avia. На фоне других стран Европы Словения стабильно развивается. И если многие думают, что основная статья дохода этой небольшой страны – туризм, то они ошибаются. В последнее время здесь отчетливо виден всплеск инвестиционных потоков в различные сферы промышленности, начиная от фармацевтики и заканчивая автостроением. Другое дело, что Словения находится в непосредственной близости от крупных европейских стран, и у воздушного сообщения есть «альтернативные конкуренты» в виде скоростных автодорог и такого же скоростного железнодорожного сообщения. Поэтому основной бизнес-трафик в Любляне – российский. Россияне сочетают прекрасную возможность отдыха с собственными бизнес-интересами.

