



Отшумел МАКС. С точки зрения простых посетителей шоу было интересно, но для специалистов из деловой авиации главный авиасалон страны представляет мало интереса. Но не смотря на это, надо отметить самые яркие события - демонстрационные полеты российского дебютанта Airbus A350 и перспективного Т50. А еще мы искренне порадовались за обилие заказов на SSJ, но опять же в качестве патриотов страны.

На минувшей неделе сразу два вертолетных производителя, AgustaWestland и Airbus Helicopters, вновь заявили о своих притязаниях на российский рынок офшорных перевозок. Итальянцы сертифицировали в России свой флагман AW189, а их коллеги из Airbus Helicopters впервые представили в нашей стране легендарную Super Puma, обещав ее сертифицировать уже в сентябре, а передать первый вертолет российскому заказчику уже в конце текущего года. Будем надеяться на то, что отечественный ответ будет также быстрым и адекватным.

А производители бизнес-джетов и операторы, видимо, взяли небольшую паузу в ожидании предстоящей Jet Expo. На этой неделе стало известно, что Bombardier привезет в Москву свой новый Challenger 650, да и вообще линейка канадского производителя в этом году будет по-настоящему боевой. Подтягиваются и зарубежные операторы, которые вынуждены констатировать, что российский рынок остается достаточно важным для их бизнеса. В общем, через полторы недели во «Внуково-3» будет жарко, а на «разогреве» будет традиционный Форум деловой авиации. Вот и узнаем, как говорится из первых уст, что творится на рынке.



AW189 сертифицирован в России

Первоначально отечественный сертификат типа получила версия для шельфовых работ, позже будут одобрены остальные модификации, включая спасательный вариант и версия с противообледенительной системой

стр. 19



«ВЕМИНА Авиапрестиж» поставит четыре SSJ

Две машины, предназначенные для СЛО «России», заказчик получит в корпоративном варианте, а два самолета для МЧС России будут выполнены смешанной компоновке

стр. 20



СВВП для деловой авиации

Компания XTI Aircraft с помощью краудфандинга изучает потенциал своего концепта шестиместного делового самолета вертикального взлета TRIFAN 600

стр. 21



Дорогу осилит идущий

Сегодня мы поговорим об особенностях авиационного клининга, применительно к бизнес-авиации. Вдвойне приятно, что нашими собеседниками будут старинные друзья и партнеры из российской компании SkyClean

стр. 22

ПРЕДСТАВЛЯЕМ СОВЕРШЕННО НОВЫЕ

G500 и G600



Gulfstream

Атака дронов

Пилоты операторов деловой авиации NetJets, XOJet, JetSuite, а также многие другие, были в числе тех, кто в течение последних 10 месяцев сообщал о встречах в воздухе с беспилотными летательными аппаратами. Данные о наблюдениях экипажами дронов с 13 ноября 2014 года по 20 августа 2015 года **выпустила** Федеральная авиационная администрация США (FAA). Ранее в этом месяце FAA сообщала о 238 случаях несанкционированных полетов дронов в течение всего 2014 года и 650 – с начала этого года по август.

Выпуская последний доклад, FAA вновь «хочет послать ясный сигнал, что полеты беспилотников рядом с самолетами и вертолетами, являются опасными и незаконными». Список содержит 765 случаев встречи пилотируемых воздушных судов и беспилотных ЛА, о

которых сообщали пилоты самолетов авиации общего назначения, вертолетов, бизнес-джетов и больших авиалайнеров.

В мае экипаж бизнес-джета Gulfstream (идентифицирован как GLF5) сообщил, что видел БПЛА на расстоянии менее 100 футов ниже их самолета в Санта-Ана, Калифорния. В инциденте в июле пилоты Learjet 45 компании NovaJet и Hawker 800 NetJets каждый повстречался с дроном на высоте 2000 футов недалеко от аэропорта Тетерборо. В конце июня пилот Challenger 300 компании XOJet сообщил о беспилотнике на высоте 2100 футов в конце взлетно-посадочной полосы аэропорта Траверс-Сити, Мичиган. И это только некоторые случаи.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLJPXH
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

Аэротранс и Aviapages.com расширяют сотрудничество

Лидер в области организации и обеспечения полетов на рынке бизнес-авиации сделал размещение на новой B2B платформе Aviapages.com.

Теперь участники индустрии при планировании нового полета смогут выбрать необходимую услугу для обеспечения полета всего в несколько кликов. Кроме того, все информация, о том где Аэротранс предо-

ставляет свои услуги, также доступна в разделе «Аэропорты». В тоже время, точная математическая модель расчета и планирования полетов позволяет значительно сэкономить время операторов и брокеров.

В обеих компаниях, уверены, что консолидация услуг на одном ресурсе будет по достоинству оценена участниками индустрии.

← → ↻ aviapages.com/company/aerotrans/



 **AEROTRANS**
Aerotrans



 **GROUP**
FBO SHEREMETYEVO
FBO PULKOVO

**ПОЛНЫЙ
КОМПЛЕКС
УСЛУГ**

ЕДИНЫЙ ЦЕНТР ПРОДАЖ
+7 (495) 981 38 26

Шереметьево & Пулково

- Терминалы бизнес-авиации
- Обеспечение полетов
- Хранение воздушных судов
- Вертолетный трансфер в аэропорт
- Наземное обслуживание

a-group.aero

Challenger 350, Global 6000 и далее по списку

Канадский авиапроизводитель Bombardier в очередной раз примет активное участие в московской выставке Jet Expo 2015, которая начнет работу 10 сентября в московском аэропорту «Внуково-3». Как рассказали BizavNews в компании, в этом году российским клиентам будут представлены сразу несколько новых самолетов.

На статической экспозиции производителя посетители увидят Challenger 350 и Global 6000. Ожидается и главная премьера – новый Challenger 650, который впервые был показан в Женеве в рамках EBACE 2015. Возглавит канадскую делегацию Кристоф Дегумма,

вице-президент Bombardier Business Aircraft.

«Мы рассматриваем Россию как ключевой рынок для роста в будущем. Наибольший интерес покупателей отмечается в сегментах средних и больших бизнес-джетов. Мы уверены, что модельный ряд Bombardier, в особенности самолеты семейства Challenger и Global, наиболее полно отвечает запросам российского рынка. Помимо того, что мы предлагаем превосходные самолеты, мы усилили нашу сервисную сеть в регионе, что обеспечивает высокий уровень поддержки наших клиентов», - комментируют в Bombardier.



Фото: Дмитрий Петроченко



УХОД ЗА ИНТЕРЬЕРОМ И ЭКСТЕРЬЕРОМ ВАШЕГО БИЗНЕС ДЖЕТА

- КАЧЕСТВО
- ОТВЕТСТВЕННОСТЬ
- ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДХОД



ЧЛЕН
ОБЪЕДИНЕННОЙ
НАЦИОНАЛЬНОЙ
АССОЦИАЦИИ
ДЕЛОВОЙ
АВИАЦИИ



МОСКВА. АЭРОПОРТ "ШЕРЕМЕТЬЕВО"

Albinati Aeronautics увеличивает присутствие на Мальте

Швейцарский бизнес-оператор Albinati Aeronautics сообщает об увеличении воздушного парка в мальтийском сертификате. В середине августа компания получила в управлении очередную бизнес-джет Bombardier Global 5000, получивший бортовой номер 9H-FLN (ранее OH-MAL Jetflite Oy, *прим. BizavNews*). Это третий самолет оператора, полученный за последние три месяца. В начале мая компания получила в управлении два новых 12-местных бизнес-джета - Bombardier Global 6000 (бортовой номер 9H-SMB) и Bombardier Global Express (бортовой номер 9H-III). Оба самолета приписаны к парижскому аэропорту Le Bourget.

Albinati Aeronautics за последние полгода превратилась из локального в международного игрока рынка бизнес-авиации. В декабре 2014 года оператор получил мальтийский и итальянский сертификат эксплуатанта (Aircraft Operator Certificate (AOC)). Таким образом, Albinati Aeronautics имеет три сертификата

эксплуатанта (швейцарский, итальянский и мальтийский), что позволяет клиентам компании выбирать страну регистрации исходя из своих требований.

Также компания сообщает о получении одобрения швейцарских авиационных властей (Федеральное ведомство гражданской авиации – FOCA) на полеты в сложных метеоусловиях. Пилоты компании прошли переподготовку и теперь могут выполнять посадки по CAT II (заходы по II категории позволяют выполнять посадку при высоте принятия решения 30 м (100 фт) и видимости 350 м (1200 фт)).

Сертификат особенно актуален в период традиционного «высокого» сезона, когда количество рейсов в «сложные» аэропорты максимально. Переподготовку прошли все пилоты компании. На данный момент Albinati Aeronautics эксплуатирует исключительно самолеты Bombardier Global, включая 5000/6000.



ВЫ ВЫБИРАЕТЕ ЦЕЛЬ.
МЫ ПОЗАБОТИМСЯ ОБО ВСЁМ ОСТАЛЬНОМ.

tyrolean jet services

» ПРЕВЫШЕ ВСЕХ ОЖИДАНИЙ

НАШ ФЛОТ АСJ:
1 ACJ318ER
2 ACJ319

» Tyrolean Jet Services » А-6020 Инсбрук Аэропорт / Австрия
» Тел +43 512 22577 15 » Факс +43 512 22577 21
» sales@tjs.at » www.tjs.at

ABS Jets получил IS-BAO Stage II

Чешский провайдер услуг бизнес-авиации ABS Jets получил от Международного Совета бизнес-авиации (IBAC) подтверждение об успешном прохождении сертификации на соответствие деятельности компании международному стандарту для операторов бизнес-джетов IS-BAO (Stage II).

В ходе проведенного сертификационного аудита аккредитованным IBAC специалистами, ABS Jets продемонстрировал жизнеспособность и эффективность системы управления безопасностью полетов и менеджмента качества, наличие необходимых документированных процедур, соответствие всех производственных процессов современным международным требованиям и высокий уровень квалификации авиационного персонала.

«Получение сертификата IS-BAO способствует дальнейшему укреплению позиций ABS Jets как качества одного из лидеров в сегменте деловой авиации и появлению новых возможностей по предоставлению потребителям более широкого спектра услуг», - комментируют в компании.

IS-BAO представляет собой добровольный международный стандарт эксплуатации деловых воздушных судов и был впервые представлен на выставке EBACE еще в 2002 году. Цель внедрения стандарта – повышение уровня профессионализма и безопасности работы авиакомпании или корпоративного департамента авиационных перевозок.

IS-BAO предусматривает три уровня проведения аудитов, которые определяют степень внедрения и эффективности работы SMS (системы управления безопасностью полетов):

- Stage 1 – SMS документирована, одобрена, обеспечена ресурсами и начинает внедряться
- Stage 2 – SMS функционирует, результаты функционирования измеряются и анализируются
- Stage 3 – SMS устойчиво функционирует и поддерживается непрерывный процесс улучшения культуры безопасности полетов

Аудит по IS-BAO Stage I ABS Jets удачно в августе 2013 года.




FBO RIGA
A part of Flight Consulting Group

**НОВЫЙ ЦЕНТР
 БИЗНЕС-АВИАЦИИ В РИГЕ**

ОТКРЫТИЕ ЛЕТОМ 2015

www.riga.aero

Из Nextant в Aerion Corporation

Aerion Corporation продолжает укомплектовывать штат опытными авиационными специалистами. Вслед за экс-главой Embraer Executive Jets Эрни Эдвардсом, который весной занял пост коммерческого директора, в компанию пришел Шон МакГью – теперь уже бывший Президент компании Nextant Aerospace. В новой роли г-н МакГью будет отвечать за расширение рынка для сверхзвукового бизнес-джета AS2 в США, в качестве регионального вице-президента.

До прихода в Aerion Corporation Шон МакГью возглавлял Nextant Aerospace, где курировал запуск второго продукта американского производителя – G90XT и, практически, довел его до сертификации, которая состоится через несколько недель. Ранее, на протяжении 13-ти лет МакГью работал в Hawker Beechcraft в качестве вице-президента в ЕМЕА, а до

этого трудился в Diamond Aircraft Industries.

В июне текущего года Совет директоров Aerion Corporation санкционировал начало продаж сверхзвукового бизнес-джета AS2 по цене \$120 млн. Первые 50 клиентов получают специальные цены и другие льготы, доступные только для этого первого транша заказов.

Aerion Corporation продолжает расширять инженерную структуру и углублять связи с Airbus Group, с которой заключено партнерское соглашение. Компании участвуют в фазе совместной технической проработки и уточнения конструкции AS2. Aerion в марте переехал в новый и просторный офис в Рино, штат Невада, который вместит растущее количество сотрудников и обеспечит пространство инженерам Aerion и Airbus для совместной работы.



Gulfstream

SILK WAY BUSINESS AVIATION

A Gulfstream G650 business jet is shown on a tarmac. The aircraft is dark blue with white accents and has 'AZERBAIJAN' written on the side. The tail number 'N17' is visible on the tail fin.

Представляем совершенно новый

G650

Cirrus Vision SF50 начал сертификационные тесты

Федеральная авиационная администрация США выдала для Cirrus Vision SF50 одобрение на инспекцию типа (Type Inspection Authorization (TIA)). Данный документ инициирует официальную оценку FAA конструкции самолета, летную годность, летно-технические характеристики и эксплуатационные качества, и позволяет компании Cirrus совместно с FAA проводить проверку самолета на соответствие заявленным данным, а также летные сертификационные испытания с участием пилотов FAA на борту воздушного судна. FAA выдает TIA после теста на прием и слив легковоспламеняющихся жидкостей, который должен показать, что жидкость будет стекать должным образом.

Для получения TIA на первом опытном экземпляре C-Zero была проанализирована конструкционная

прочность планера, устойчивость в полете и характеристики сваливания. Три других прототипа SF50 продолжают заводские испытания, чтобы подтвердить соответствие сертификационным требованиям и уже завершили ряд тестов, в том числе на уровень шума. Производитель также недавно завершил тест на предельную нагрузку планера при использовании парашютной системы, получив данные для испытаний системы в реальном полете.

Cirrus также сообщил, что он завершает адаптацию авионики Garmin G3000 и разработку вариантов интерьера и схем раскраски. Компания заявляет, что рассчитывает получить сертификат FAA в конце года и вскоре после этого начать поставки. Первые серийные самолеты уже находятся на сборочной линии в Дулут.



FORTAERO
Baltic Business / Universe in motion
Aviation Alliance

WWW.FORTAERO.COM

JET PRIVÉ AU PRIX
D'UN HÉLICO

ЧАСТНЫЙ САМОЛЁТ
ПО ЦЕНЕ ВЕРТОЛЁТА

400XT1 // \$5.5M

REPRÉSENTANT OFFICIEL DE NEXTANT AEROSPACE DANS LA CEI ET DES PAYS BALTES
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ NEXTANT AEROSPACE В СНГ И БАЛТИИ



Москва получила два медицинских EC145

Компания Airbus Helicopters Vostok выполнила контракт с Департаментом здравоохранения города Москвы на поставку двух вертолетов EC145. Они оснащены всем необходимым для безопасной перевозки пострадавших, включая реанимационное медицинское оборудование и неонатальный инкубатор. Все оборудование сертифицировано в России.

Вертолеты будет эксплуатировать Московский авиационный центр (МАЦ), который уже имеет опыт работы с техникой производства Airbus Helicopters, – с середины 2000-х годов три вертолета EC145 участвуют в санитарных миссиях, а также операциях по спасению и эвакуации.

Компания Airbus Helicopters Vostok получила право на поставку вертолетов по итогам проведенного летом прошлого года тендера.

«Поставка вертолетов Airbus Helicopters Департаменту здравоохранения города Москвы – это хороший пример заинтересованности нашей компании

в российском рынке. Мы предложили максимально выгодные условия в сочетании с наиболее подходящими для выполняемых задач опциями и взяли на себя довольно непростые обязательства – в том числе по валютным рискам в условиях экономической нестабильности и жестких сроков поставки», – рассказал генеральный директор Airbus Helicopters Vostok Эмерик Ломм. «В соответствии с договором два вертолета были переданы заказчику ровно через год после заключения контракта, что очень быстро для такой высокотехнологичной продукции, а стоимость была зафиксирована в рублях. Успешно справиться с подобной задачей может только крупный надежный производитель, для которого Россия – важный регион», – отметил г-н Ломм.

Вертолет EC145 оснащен двумя газотурбинными двигателями Turbomeca ARRIEL 1E2 и имеет взлетную массу 3585 кг. Максимальная крейсерская скорость составляет 246 км/ч, дальность полета со стандартными баками – 680 км.



THINK BUSINESS*

Имеем лучшее, вы опережаете конкурентов. Насладитесь комфортом, скоростью, безопасностью и надежностью вертолетов Airbus Helicopters. Инвестируйте в EC135



Airbus Helicopters Vostok
119180 Россия, г. Москва
Якиманская наб., д.4, стр.1
Тел.: +7 495 663 15 56
Факс: +7 495 663 15 59
www.airbushelicopters.ru

*Думайте о бизнесе



Шарджа, как альтернатива Дубай

Компания Gama Aviation Plc. сообщает о существенном снижении основных тарифов в Sharjah International Airport. При поддержке администрации аэропорта компания приобрела дополнительный земельный участок для строительства новых стоянок для воздушных судов, параллельно снижая ставки за хендлинг. Как отмечают в Gama Aviation Plc, на некоторые позиции цены опустились на 20%.

В компании давно говорили о необходимости создать некую альтернативу аэропорту Дубай, который не справляется с постоянно растущим трафиком, как линейной, так и бизнес-авиации. Сейчас Gama Aviation Plc имеет собственный FBO в Шардже, однако его популярность растет не так, как хотелось бы топ-менеджменту. Клиенты традиционно привыкли летать в Dubai World Central, хотя именно аэропорт Шарджи находится всего в 30 минутах езды от Downtown Dubai. До последнего времени именно

отсутствие необходимого количества стоянок для широкофюзеляжных лайнеров и чрезмерно высокий ценник на услуги были причиной недобора трафика аэропорта Шарджи. Теперь же главная причина устранена и в Gama Aviation Plc рассчитывают на увеличение активности уже через три месяца. В новых коммерческих предложениях также впервые предлагается услуга долгосрочного паркинга, что ранее не было предусмотрено контрактом между Sharjah International Airport и Gama Aviation Plc.

По мнению управляющего директора Gama Aviation Plc на Ближнем Востоке Мартина Рингроуза, FBO Gama Aviation получил дополнительные маркетинговые рычаги для активного привлечения клиентов. Как и раньше, аэропорт остается не слотуемым, а это значит, что у клиентов появляется возможность оптимально распланировать свой визит в ОАЭ с минимальными потерями по времени.



Международный
Центр
Деловой
Авиации



ОРГАНИЗАЦИЯ И ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПОЛЁТОВ

УСЛУГИ ТЕРМИНАЛА

СТОЯНКА НА ПЕРРОНЕ И В АНГАРЕ

ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

ПРОДАЖА ВС

ОРГАНИЗАЦИЯ ЧАРТЕРОВ

Московская Область, г. Жуковский, аэродром «Раменское»

+7 495 548 20 59 (с 9:00 до 18:00)

www.intercba.ru

+7 966 075 11 11 (24 часа)

e-mail: info@intercba.ru

Show Observer расскажет о JetExpo

Организаторы 10-й международной выставки деловой авиации JetExpo 2015, которая пройдет с 10 по 12 сентября 2015 г. на территории Центра бизнес-авиации Внуково-3, вновь выбрали журнал Show Observer JetExpo («Обозрение JetExpo») официальным ежедневным изданием выставки. Show Observer выпускается издателями делового журнала о гражданской авиации «Авиатранспортное обозрение» и освещает события JetExpo с 2007 г.

Команда ведущих российских авиационных журналистов будет готовить материалы Show Observer прямо на JetExpo 2015, чтобы предоставить участниками и посетителям выставки свежую информацию о самых интересных экспонатах и событиях этого важного отраслевого форума, а также о последних тенденциях бизнес-авиации России и всего мира. Ежедневные номера Show Observer JetExpo 2015 будут выходить на русском и английском языках в первый и второй день выставки (10 и 11 сентября) общим тиражом 10000 экземпляров и бесплатно

распространяться на всех стендах, на статической экспозиции и среди деловых посетителей мероприятия. Show Observer также можно будет прочитать онлайн на деловом авиационном портале АТО.ru или через специальное приложение АТО для смартфонов и планшетов. После выставки Show Observer будет распространяться в терминале Внуково-3.

Издание Show Observer основано на многолетнем опыте сотрудничества «Авиатранспортного обозрения» и журнала Aviation Week & Space Technology, который выпускает ежедневное издание Show News на крупнейших авиасалонах мира. Кроме JetExpo журнал Show Observer уже много лет успешно издается на других российских аэрокосмических и оборонных мероприятиях, таких как международный авиасалон МАКС, выставка «Оборонэкспо», выставка вертолетной индустрии HeliRussia, выставка инфраструктуры гражданской авиации NAIS, конференция и выставка «ТОиР авиационной техники в России и СНГ».



Фото: Дмитрий Петроченко



МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ

10-12 сентября 2015 ■ Москва

Организатор выставки  Vnukovo-3



+7 495 648 2806
E-mail: info@jetexpo.ru

www.jetexpo.ru

Массовый ТОиР

Компания Jet Aviation St. Louis, дочернее предприятие Jet Aviation, впервые приступает к «массовому» техническому обслуживанию бизнес-джетов Embraer Lineage 1000. Речь идет об одновременной работе на трех самолетах, принадлежащих американским владельцам. Это стало возможным после получения статуса сервисного центра Embraer по техническому обслуживанию самолетов Lineage 1000 (аналогичный сертификат Jet Aviation St. Louis имеет и для самолетов Legacy).

Для технического обслуживания этих бизнес-лайнеров Jet Aviation St. Louis выделил самый большой ангар, построенный специально для крупногабаритных бизнес-джетов. В будущем компания также начнет предлагать услуги по комплектации интерьеров.

Самолет Lineage 1000 является самым большим в линейке бизнес-джетов Embraer. Он сочетает в себе высокие технические характеристики, высокий комфорт и надежность. Дальность полета данного воздушного судна составляет 8334 километров (при наличии четырех пассажиров на борту и с запасом топлива, соответствующим правилам НБАА), что обеспечивает самолету возможность выполнять беспосадочный перелет из Пекина (Китай) в Дубай (ОАЭ), из Гонконга в Сидней (Австралия), из Лондона (Великобритания) в Дубай, а так же из Нью-Йорка (США) в Москву. Самолет оснащен авионикой Honeywell Primus Epic и современной системой управления полетом типа fly-by-wire, которые обеспечивают пилотам интуитивно понятный интерфейс кабины для обеспечения максимально безопасного и комфортабельного полета.



Любой бизнес-джет в паре касаний



Upcast JetBook



Перейдите прямо на страничку приложения, воспользовавшись камерой вашего iPad и размещенным слева QR-кодом. Или наберите Upcast JetBook в App Store.



В Тюмени построят новый вертодром

Вертолетный комплекс будет построен рядом с аэропортом в 8 км от Тюмени, сообщает Тюменская линия. Он войдет в сеть «Хелипорты России». Уже подобран земельный участок и ведутся проектные работы.



Здесь будет создана принципиально новая концепция воздушного транспортного узла, с профессиональным обслуживанием и всей необходимой инфраструктурой, что позволит обеспечить горожан новыми рабочими местами.

«Самое привлекательное в «Хелипортах России» - это способность организовать клиентский сервис на высочайшем уровне, именно поэтому нам так интересен данный проект», - отметил генеральный директор «Хелипорт Тюмень» Дмитрий Майсаков.

В ближайшие планы компании «Хелипорты России» входит открытие вертолетных комплексов в таких городах как Казань, Новосибирск, Сочи, Ростов, Уфа, Владивосток, Екатеринбург и Белгород. Всего за 1,5 года сеть «Хелипорты России» выросла в пять раз. В ее состав входят вертолетные комплексы в Москве, Истре, Реутове, Калуге, Ульяновске и Новосибирске, сообщает пресс-служба «Хелипорты России».

Super Puma получит российский сертификат в ближайшее время

Компания Airbus Helicopters планирует в ближайшее время получить российский сертификат типа на свой 11-ти тонный транспортный вертолет H225 Super Puma, который ранее был известен под обозначением EC225. Об этом BizavNews рассказал директор по операционному маркетингу компании Майкл Мели. «Процесс сертификации вышел на финальную стадию, возможно мы получим долгожданное свидетельство уже в сентябре», - комментирует г-н Мели. Предварительные переговоры с возможными покупателями вертолета H225 Super Puma уже ведутся. О первой сделке может быть объявлено уже в конце текущего или начале следующего года.

В свою очередь маркетологи оценивают емкость российского рынка для вертолетов класса H225 в 50-60 машин в среднесрочной перспективе. Возможная доля рынка европейского производителя варьируется в пределах 25-30%. При этом речь идет лишь об

офшорных версиях Super Puma. В других конфигурациях вертолет не имеет «сильных позиций» на российском рынке. Помимо офшорной конфигурации, производитель предлагает на рынок вариант HEMS, пожарную версию и VIP. Что касается последней, то несколько машин уже переданы ряду стран постсоветского пространства, включая Азербайджан, Туркменистан и Казахстан. Большая часть H225 VIP эксплуатируются в интересах глав государств.

Для H225 нынешний прилет на МАКС – дебютный. В рамках визита в Россию машина будет показана в Москве и Санкт-Петербурге. В качестве демонстратора в России, был выбран борт французской компании Heli Union.

Как отмечает европейский производитель, сегодня порядка 70% вертолетов Super Puma по всему миру эксплуатируется в нефтегазовой отрасли.



Фото: Дмитрий Петроченко

Global Jet получил новый G650

Компания Global Jet получила в управление новый Gulfstream G650. Самолет с бортовым номером P4-LSM внесен в люксембургское свидетельство эксплуатанта (Global Jet Luxembourg) и будет эксплуатироваться исключительно в интересах владельца. Аэропортом базирования нового бизнес-джета станет Международный аэропорт Макао.

Global Jet Concept была основана в 1999 году. За почти 17 лет работы компания приобрела внушительный опыт в управлении частными самолетами и в организации коммерческих перевозок и стала одной из крупнейших европейских авиакомпаний бизнес-авиации. Головные офисы Global Jet Concept находятся в Женеве и в Люксембурге, а представительства располагаются в Париже, Монако и Москве. На сегодняшний день под управлением Global Jet Concept находится более 70 самолетов. Воздушный парк перевозчика состоит как из собственных воздушных судов, так и из самолетов частных владельцев, находящихся в управлении.

P4-LSM стал 132-м бизнес-джетом, поставленным американским производителем Gulfstream Aerospace. В авиационном реестре Арубы есть несколько известных «бортов» Global Jet Luxembourg, включая P4-MES, P4-MGU, P4-MIS и P4-VNL.

О проекте G650 было объявлено 13 марта 2008 года, а первый полет состоялся 25 ноября 2009 г. Самолет был сертифицирован Федеральным управлением гражданской авиации 7 сентября 2012 года, а Европейским агентством по безопасности полетов 21 декабря 2012 года. G650 может летать почти со скоростью звука – максимальная скорость составляет 0,925 Маха. Он имеет дальность полета 6000 морских миль/11112 километров при 0,90 Маха и 7000 миль/12964 км при 0,85 Маха.

Vertis Aviation продолжает увеличивать парк в ЮАР

Швейцарская компания Vertis Aviation сообщает о добавлении в свой южноафриканский парк «нового» самолета. 12-местный Bombardier Global XRS внесен в свидетельство эксплуатанта Fortune Air (партнера Vertis Aviation) доступен для выполнения чартерных рейсов. Перед началом эксплуатации самолет получил абсолютно новый эксклюзивный интерьер. В Vertis Aviation отмечают устойчивый спрос на полеты из ЮАР и соседних стран в Европу и на Ближний Восток. Также, согласно данным компании, растет и количество рейсов из южной в северную Африку и обратно.

Напомним, что в марте 2015 года оператор открыл первое представительство в Южной Африке – O.R. Tambo International Airport (Йоханнесбург). Все свои операции Vertis Aviation осуществляет из ново-

го FBO, принадлежащего Fireblade Aviation. Также швейцарская компания совместно с южноафриканским партнером Fireblade Aviation эксплуатирует три воздушных судна: новый Bombardier Global 6000 (ZS-TDF), Bombardier Learjet 45, 2002 года выпуска (ZS-OPR), и AgustaWestland AW139, 2013 года выпуска (ZS-EOS). Все воздушные суда доступны для чартеров.

Швейцарский оператор бизнес-авиации Vertis Aviation, входящий в группу компаний 28 East Group, имеет собственный сертификат эксплуатанта, однако все чаще частные клиенты предпочитают эксплуатацию собственного джета в более привлекательных авиационных регистрах. Здесь у Vertis Aviation надежный партнер – Privajet, с которым швейцарцы имеют долгосрочный контракт.



Азия «сдувается»

На фоне резкого падения цен на сырьевые товары бразильский производитель Embraer фиксирует слабеющий спрос на бизнес-джеты в Юго-Восточной Азии. «Это оказывает влияние», - говорит Манфред Баудзус, директор по продажам Embraer Executive Jets в Азиатско-Тихоокеанском регионе. «Ресурсы больше нигде не процветают. И много людей, покупающих самолеты, были из этого региона».

Манфред Баудзус прокомментировал ситуацию на рынке во время презентации Legacy 500 в Сингапуре, которая состоялась в рамках демонстрационного тура по региону. Помимо Сингапура, самолет побывает в Китае, на Филиппинах, в Индонезии, Таиланде и Индии. Но пока только один самолет этого типа был поставлен в Азиатско-Тихоокеанский регион, клиенту в Австралии.

«В целом, в настоящий момент в Азии спрос на частные самолеты застыл», - говорит он. «Вы конечно видите, что сейчас сложнее найти клиентов в Азии, чем это было несколько лет назад, и сегодня для этого необходимо намного больше работать».

Тем не менее, Манфред Баудзус считает Филиппины единственным позитивным рынком, так как количество состоятельных частных лиц в стране растет. Однако, возможности страны ограничены в основном самолетами размера Phenom 100 и 300. «У состоятельных лиц из Филиппин, много летающих по миру, уже есть самолеты, и они вряд ли будут что-то менять», - добавляет он.

Также Embraer сообщает, что американский рынок должен увидеть рост в связи с улучшением местной экономики, в то время как в Европе спрос остается слабым.

King Air 350i на службе

ФГУП «Госкорпорация по организации воздушного движения» представила на Международном авиационно-космическом салоне МАКС-2015 самолет-лабораторию Beechcraft King Air 350i (RA-02800) филиала «Аэроконтроль», говорится в сообщении Госкорпорации.

Воздушное судно, постоянно базирующееся на аэродроме «Раменское», предназначено для выполнения специальных миссий - летных проверок аэронавигационного и светосигнального оборудования, аэрофотосъемки. Машина выпуска 2011 г. оборудована современным немецким комплексом летного контроля AD AFIS-112, который позволяет производить все необходимые измерения во время летных проверок.

В соответствии с сертификатом эксплуатанта на вы-

полнение авиаработ (выдан в сентябре 2013 г.) «Аэроконтроль» эксплуатирует еще одно аналогичное судно King Air 350i выпуска 2012 г. с регистрационным номером RA-02814. Обе машины выполняют работы по облету средств РТОП и ССО на территории России. Кроме того, King Air 350i «Аэроконтроля» выполняли летные проверки в аэропортах, имеющих свои собственные (не входящие в ГК по ОрВД) авиадиспетчерские службы и собственную аэронавигационную инфраструктуру, а также в Таджикистане.

Филиал «Аэроконтроль» Госкорпорации создан осенью 2013 года и эксплуатирует два Beechcraft King Air 350i, а также один Avanti P.180.

Так же в рамках МАКС-2015 демонстрировался еще один King Air 350i Special Mission, который представлен Beechcraft Corporation (входит в Textron Aviation).



Фото: Дмитрий Петровиченко

Традиционный участник Jet Expo

Российские компании продолжают активно пополнять списки участников 10-й юбилейной выставки Jet Expo 2015, которая стартует 10 сентября в московском аэропорту «Внуково-3». Как стало известно BizavNews, один из лидеров отечественного рынка бизнес-перевозок, компания «Аэрокредо», традиционно примет участие в самом главном российском отраслевом событии года. Как и в прошлом году «Аэрокредо» будет представлена на собственном стенде.

«Мы с нетерпением ждем встречи с нашими партнерами, коллегами и клиентами, настоящими и будущими. Выставка Jet Expo всегда проходит в невероятно дружелюбной форме, есть возможность познакомиться с компаниями-участниками и осмотреть самые современные бизнес-джеты на статике и изучить передовые разработки, которые пока еще не запущены в производство», - комментируют в «Аэрокредо».

Компания «Аэрокредо» специализируется на организации, обслуживании и обеспечении деловых, корпоративных и туристических рейсов внутри России и за ее пределами с 2000 года и имеет долевое участие в авиакомпаниях «РусЛайн» и «СириусАэро». В настоящее время в управлении «Аэрокредо» находятся два Boeing 737-800.

Как рассказали BizavNews в «Аэрокредо», в 2014 году компания выполнила 2091 рейс, арендовала свыше 30 типов воздушных судов более десяти производителей, пользовалась услугами более 30 авиакомпаний из 14 стран. География полетов «Аэрокредо» в 2014 году включала в себя более 90 городов по всему миру.

FortAero снова покажет Nextant 400 XTi

Компания FortAero (FortAero Baltic Business Aviation Alliance), эксклюзивный представитель Nextant Aerospace, в рамках московской выставки Jet Expo 2015 в очередной раз представит российским клиентам бизнес-джет Nextant 400 XTi.

Сейчас FortAero эксплуатирует два воздушных судна Nextant 400XTi. Как рассказали BizavNews в компании, среднемесячный налет на один самолет составляет 70-80 часов, что является одним из лучших показателей среди операторов данного типа. Первый самолет компания получила в январе, а второй в марте 2014 года, согласно графику поставок. И сразу же первое воздушное судно FortAero поставила на коммерческие чартеры.

«Первоначально компания сфокусировалась на прямых клиентах, которые были на «контрактах», и с которыми поддерживали постоянную связь. Поначалу брокеры не очень активно реагировали на продукт Nextant, так как не знали, как позициониро-

вать 400XTi перед своими заказчиками. Но налет за первые полтора месяца составил порядка 60 часов, а «сарафанное» радио разнесло весть о новом самолете, стоимости летного часа и возможностях по дальности, что напрямую поспособствовало увеличению спроса на бизнес-джет. Согласитесь, сейчас все борются за себестоимость полета, соответственно готовы где-то «урезать» свои пожелания по комфорту, но наш салон как раз и «лишает» пассажиров возможности некомфортного перелета. Мы увеличили шаг кресел таким образом, что сидящие друг напротив друга пассажиры могут, не мешая друг другу, заниматься делами или просто отдыхать. В нашем самолете дополнительно установлена СВЧ печь, так что без горячего обеда не обойтись. Дальность позволяет летать в большинство городов Европы, покрывать страны СНГ, плюс этот самолет мы позиционируем именно для выполнения бизнес-рейсов, когда за один день необходимо побывать в нескольких местах», - прокомментировал BizavNews глава FortAero Вадим Опрышко.



Фото: Дмитрий Петроченко

Скоростной интернет на борту бизнес-джета

Satcom Direct стал первым провайдером связи в сфере деловой авиации, который провел испытания своих услуг в новой сети Inmarsat – Ka-band. Сервис Jet ConneX, который появится на рынке в конце 2015 года, обеспечит клиентам самую высокую в деловой авиации скорость обмена данными (до 50 Мбит) и будет включать в себя дополнительные услуги от Satcom Direct.

Jet ConneX – это адаптированная для бизнес-авиации версия сервиса Global Xpress (GX) от Inmarsat. Поддержка Jet ConneX осуществляется через группу высокоскоростных спутников Inmarsat-5 (I-5). После полного ввода в действие Jet ConneX будет обеспечивать услуги глобальной спутниковой связи, которые поддерживают работу приложений с высокой скоро-

стью передачи данных во время полета, в том числе передачу потокового видео YouTube и видео-звонки по Skype в режиме реального времени.

Чтобы проверить функциональность своих сетей и программного обеспечения в сети I-5, Satcom Direct установила наземный терминал Inmarsat Global Xpress от компании Cobham. Испытания проводились штаб-квартире международного подразделения компании в Фарнборо (Великобритания) с помощью первого спутника сети (F1), который обеспечивает покрытие над Европой, Ближним Востоком, Африкой и Азией.

«Спутниковые сети нового поколения позволяют существенно повысить скорость передачи данных

на борту самолета. Тот факт, что наша компания первой в отрасли деловой авиации провела испытания технологий в сети Inmarsat Ka-band, служит доказательством того, что Satcom Direct не только стремится удовлетворить все насущные потребности наших клиентов, но и готовится к запросам будущего, чтобы в тот момент, когда операторы перейдут на эти новые сети, все необходимые вспомогательные услуги уже были готовы», - подчеркнул основатель и генеральный директор Satcom Direct Джим Дженсен.

«Благодаря Jet ConneX пассажиры получают такое высокое качество связи на борту частного самолета, которое ранее было доступно только на земле. Это качественное изменение в обеспечении связи для деловой авиации, и мы рады, что Satcom Direct взяла на себя инициативу провести испытания своих услуг в нашей сети Global Xpress Ka-band», - отметил вице-президент Inmarsat Aviation по деловой и гражданской авиации Курт Вейдемейер.

Ресурсы Satcom Direct, успешно прошедшие испытания в новой сети, включают в себя первую в своем роде систему GlobalVTTM, которая позволяет пассажирам самолетов звонить, отвечать на звонки, отправлять и принимать текстовые сообщения со своего личного номера на смартфоне, на любой высоте, в любой точке земного шара. Результаты испытаний подтвердили также высокое качество других услуг, доступных благодаря использованию эксклюзивного роутера SDRTM, который поддерживает работу передовых приложений, повышающих качество, безопасность и эффективность связи на борту воздушного судна.

Satcom Direct является также уполномоченным поставщиком GX для правительственной авиации и государственных предприятий США.



Вертолетные работы уходят в минус

По всей видимости, 2015 год станет одним из худших периодов в деятельности вертолетных операторов и компаний, их обслуживающих, — по крайней мере, за последнюю пятилетку. Похоже, локальные минимумы могут быть достигнуты по все направлениям: производственный налет, поставки вертолетной техники и др.

Основным драйвером развития и роста отечественной вертолетной индустрии уже продолжительное время остается сырьевой комплекс. Ожидалось, что новый импульс операторам винтокрылых машин даст транспортное обслуживание нефтегазовых компаний на шельфе. Общим для всех реализуемых на сегодняшний день проектов является их небольшая удаленность от суши. Например, месторождения Чайво, Одопту и Аркутун-Даги (входят в проект «Сахалин-1») расположены в северо-восточной части шельфа о. Сахалин на удалении от берега в пределах от 4 до 40 км.

Преодоление указанных расстояний не является чем-то за пределами для эксплуатируемой в России вертолетной техники, однако с вводом новых месторождений расстояния от береговой черты будут только увеличиваться. Кроме того, важно отметить, что, по данным специалистов, отставание отечественной промышленности в технике и технологии морского бурения составляет 30–40 лет. Данное обстоятельство — одна из причин, почему наши нефтегазовые компании вынуждены сотрудничать с иностранными корпорациями в деле освоения российского шельфа.

Но с масштабными планами освоения российского шельфа пока придется подождать. Дело в том, что в 2014 г. из-за известных украинских событий большинство российских нефтегазодобывающих компаний попало под действие санкций. На этом фоне

перенос сроков поставки 15 вертолетов H175 производства Airbus Helicopters в «ЮТэйр», предназначенных для обеспечения морских проектов, выглядит ожидаемым.

«Действительно, текущая ситуация на рынке нефти, ее стоимость, а также нынешние отношения наших крупнейших нефтегазодобывающих компаний с партнерами из-за рубежа не предполагают соблюдения ранее озвученных планов по освоению, например, шельфа Арктики. Пока на рынке офшорных работ есть запросы на геологоразведку, но они касаются коротких периодов с июня по сентябрь, когда ледовая обстановка позволяет установить платформу для проведения работ. В этой связи мы вынуждены корректировать подготовку флота и его обновление под масштабные офшорные проекты, например, в части получения новых вертолетов. Наша задача идти в ногу с планами сырьевых компаний по

реальному освоению российского шельфа», — говорит Алексей Виноградов, президент «ЮТэйр – Вертолетные услуги».

Не лучшим образом идут дела у российских вертолетных операторов и на континенте. Менеджеры ведущих авиакомпаний говорят, что на деятельности их предприятий негативным образом сказываются возросшие почти вдвое кредитные ставки банков, давление со стороны крупных заказчиков работ, монополизм сырьевых компаний и др.

На новые реалии существования российской вертолетной индустрии уже успел отреагировать импорт. По итогам 2014 г. в нашу страну было ввезено 121 вертолет западного производства против 145 годом ранее.

Источник: АТО.ру



AW189 сертифицирован в России

AgustaWestland сертифицировала в России свой «восьмитонник» AW189. Первоначально отечественный сертификат типа получила версия для шельфовых работ, позже будут одобрены остальные модификации, включая спасательный вариант и версия с противообледенительной системой. Первые же машины будут поставлены российскому заказчику уже в конце текущего года (RN-Aircraft, дочерняя структура Роснефти). Согласно контракту, RN-

Aircraft получит десять машин, поставка последней запланирована на середину 2017 года.

Также в AgustaWestland сообщают, что совместное предприятие на базе подмосковного завода HeliVert – СП холдинга «Вертолеты России» и AgustaWestland (дочерних структур Ростеха и Finmeccanica) «набирает обороты». Напомним, что «Роснефть» сформирует якорный заказ и станет пилотным заказчиком верто-

летов AW189. Всего до 2025 года HeliVert планирует изготовить и поставить «Роснефти» 160 машин. В соответствии с достигнутыми договоренностями будет осуществляться сборка вертолетов AW189, их поставка, послепродажное обслуживание и обучение. В рамках проекта также планируется обеспечить локализацию производства AW189 в России поэтапно до 2025 года.

AW189, который относится к промежуточному классу с максимальной взлетной массой 8,3 тонны, оснастили двумя двигателями General Electric CT7-2E1, мощностью 2000 лошадиных сил каждый, оснащенными системой FADEC и встроенными пылезащитными устройствами, которые к тому же имеют еще и вспомогательную силовую установку Microturbo. Однако, главными достоинствами новой машины, обеспечивающими ей экономичный расход топлива, высокую крейсерскую скорость, а также большую дальность полета, являются новый аэродинамический дизайн фюзеляжа, конструкция несущей системы и инновационный дизайн лопасти несущего винта. Именно эти конструкторские решения позволяют вертолету развивать крейсерскую скорость 269-287 км/ч. Но, наверное, самый главный плюс AW189 - дальность его полета. Ее будет достаточно, чтобы, скажем, долететь до буровой платформы, расположенной на расстоянии до 259 км от берега, с полной загрузкой и вернуться обратно (стандартная дальность полета - 904 км). Причем, все это можно будет сделать, перевозя до 2700 кг груза на внешней подвеске. Максимальная же дальность полета (с дополнительными баками) составляет 1111 км.

Европейский сертификат типа AW189 получил в феврале 2014 года. Общий портфель заказов на AW189 в настоящее время составляет 150+ машин.



Фото: Дмитрий Петроченко

«ВЕМИНА Авиапрестиж» поставит четыре SSJ

До конца 2015 года российская компания «ВЕМИНА Авиапрестиж» передаст заказчикам четыре полностью оборудованных самолета SSJ. Об этом в рамках МАКС 2015 BizavNews рассказал генеральный директор компании Виталий Романюк. Две машины, предназначенные для СЛО «России», заказчик получит в корпоративном варианте. А два самолета для МЧС России будут выполнены смешанной компоновке, которая позволяет оперативно устанавливать медицинский модуль. Все борта будут оборудованы системами спецсвязи.

Также г-н Романюк рассказал о двух самолетах, заказанных правительством Таиланда. Со слов генерального директора, в настоящее время согласовывается интерьер будущих машин. Ожидается, что первый борт придет в распоряжение заказчика в первой половине 2016 года, второй самолет – ближе к концу следующего – началу 2017 года. Известно, что тайские заказчики изъявили желание получить достаточно консервативный интерьер, который обычно востребован среди европейских заказчиков. Работы по кастомизации будут выполнены на производственных мощностях в подмосковном Жуковском.

Помимо самолетов SSJ, в портфолио «ВЕМИНА Авиапрестиж» имеются шесть самолетов ТУ-204/214, которые предназначены для СЛО «Россия» и Минобороны.

Как отмечает г-н Романюк, в настоящее время реализация проекта «с нуля» занимает около года.

«В результате интеграции сегмента производителей интерьеров и реализации программы импортозамещения доля российских комплектующих изделий в салоне современных отечественных воздушных судов повышенной комфортности составляет около 80%.

Инвестиции в технологическую модернизацию производств российских производителей увеличились на 40%. В рамках программы импортозамещения упор делается на то, чтобы покупать за границей только исходные материалы, а все работы сосредоточить в России», - комментирует г-н Романюк.

ООО «ВЕМИНА Авиапрестиж» работает на рынке производства, переоборудования и обслуживания интерьеров российской и зарубежной авиатехники. С 2009 года компания осуществляет комплексные

решения в вопросах ремонта и модернизации интерьеров воздушных судов западного производства (кресельное оборудование, кухонные зоны, санузлы и т.д.). Компания сертифицирована как ремонтная организация в соответствии с требованиями европейских авиационных властей EASA Part 145 (EASA 145.0489). Свои проекты ООО «ВЕМИНА Авиапрестиж» реализует с помощью ведущих отечественных предприятий-разработчиков ВС: ОАО «Туполев», ОКБ Л.М.Миля, ОАО «Авиационный комплекс им. С.В. Ильюшина», ОКБ им. А.С. Яковлева и др.

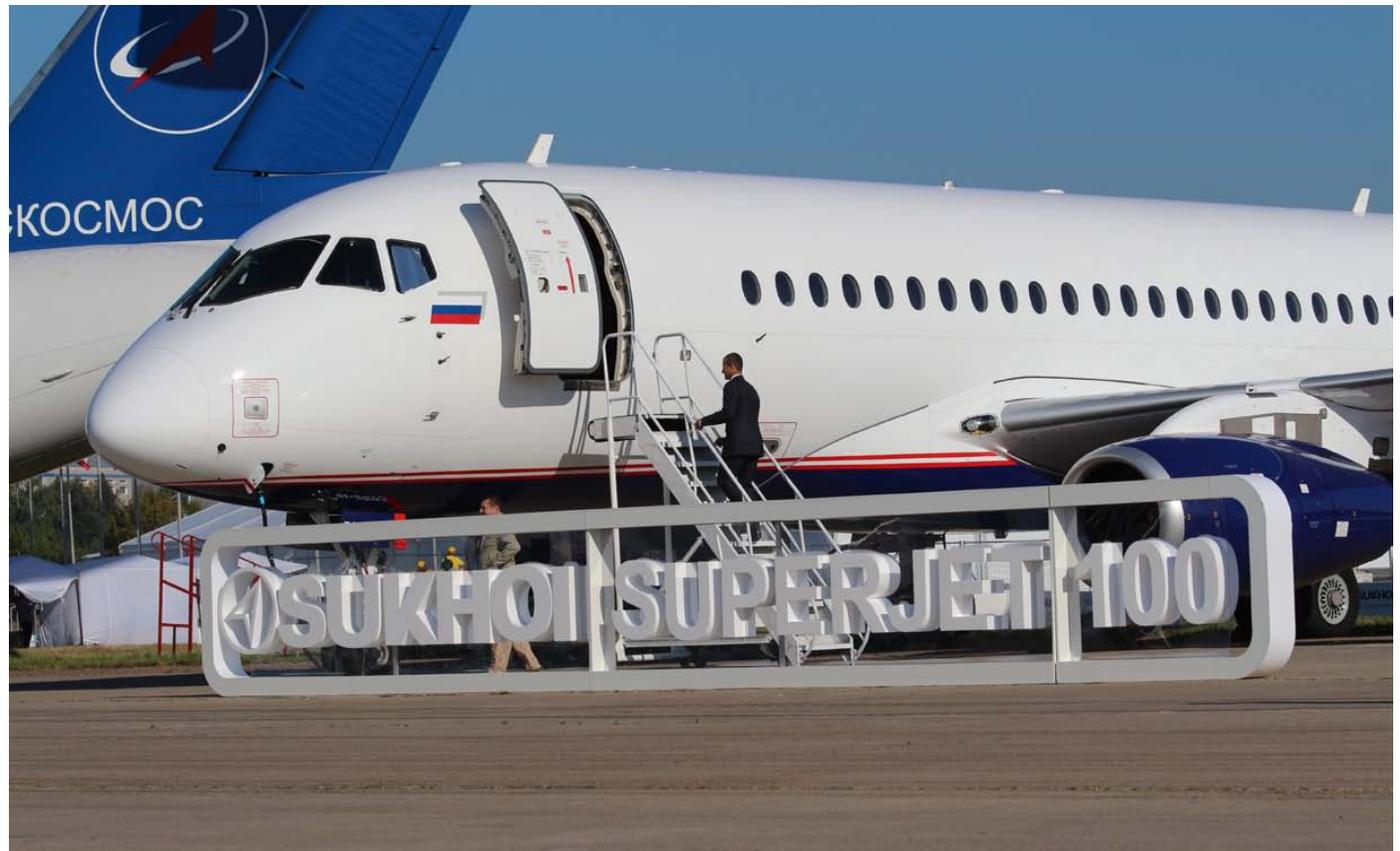


Фото: Дмитрий Петроченко

СВВП для деловой авиации

Компания XTI Aircraft с помощью краудфандинга изучает потенциал своего концепта шестиместного делового самолета вертикального взлета TRIFAN 600. Компания, основанная в 2012 году в Денвере, разрабатывает самолет, который получит три газотурбинных двигателя – два на крыльях и один в кормовой части. Установленные на крыле силовые установки будут поворачиваться для вертикального подъема, а затем возвращаться в исходное положение для горизонтального полета. Двигатель в кормовой части будет использоваться только для вертикального взлета и посадки, а затем предполагается его выключать и закрывать входное и выходное отверстия щитками, чтобы обеспечить более аэродинамический контур во время полета.

«Три двигателя будут вместе иметь мощность 8000-9000 л.с., что достаточно для вертикального взлета и высотного полета», - говорит вице-председатель XTI и бывший президент и главный исполнительный директор Sikorsky Aircraft Джеффри Пино. «Самолет будет способен достичь высоты более 30000 футов, летать на дальность от 800 до 1200 морских миль и приземляться на вертолетных площадках».

При стоимости около десяти миллионов долларов он будет предназначен для личного использования, а также как VIP-транспорт и в целях санитарной авиации. XTI Aircraft будет позиционировать свой продукт в качестве первого высокоскоростного дальнего самолета вертикального взлета и посадки, который обеспечивает «реальное путешествие от двери до двери».

«Ни один традиционный джет, вертолет или другое воздушное судно не открывает такие возможности», - говорит Дэвид Броуди, председатель и основатель XTI, а также основатель и бывший председатель

компании AVX Aircraft. Наряду с привлечением Пино, Дэвид Броуди собрал команду отраслевых и инженерных ветеранов, чтобы построить новую компанию.

Компания уже начала первичные переговоры и сбор данных по выбору поставщиков двигателя, трансмиссии и электронных систем. Но также проводятся мероприятия по сбору средств, так как это необходимо для перехода на следующий этап разработки. XTI на днях запустила исследовательскую кампанию краудфандинга, чтобы оценить интерес потенциальных инвесторов. Компания предоставляет информацию и «тестирует» заинтересованность на сайте startengine.com. XTI будет отслеживать интерес к проекту в течение ближайших нескольких месяцев, а затем примет решение о дальнейших шагах.

По правилам Комиссии по ценным бумагам, сумма, привлеченная за счет краудфандинга, ограничена в \$50 млн, и компания рассматривают эту возможность только как один из механизмов финансирования TRIFAN 600. В основном XTI рассчитывает на более традиционные средства финансирования.

Джеффри Пино уверен, что компания запустит самолет, так как для такой конструкции есть техническая возможность. Дизайн TRIFAN 600 опирается на проверенные концепции, но также получит новые технологии. «Революционная часть нашего дизайна на самом деле в пропорциях», - заключает он. Сейчас прорабатывается воздушное судно максимум на пять пассажиров, но в дальнейшем компания планирует масштабировать конструкцию.



Дорогу осилит идущий

Компании, которые работают узким сервисном сегменте, почти всегда не публичны и часто остаются в тени. Это несправедливо, ведь есть яркие примеры того, как буквально за год-два на рынке появляется настоящая звезда бизнеса, с которой очень сложно «тягаться», так как репутация идет впереди информационных поводов. Сегодня мы поговорим об особенностях авиационного клининга, применительно к бизнес-авиации. Вдвойне приятно, что нашими собеседниками будут старинные друзья и партнеры из российской компании SkyClean.

Чистый джет – залог успеха оператора и прекрасного настроения пассажиров. Да и рынок подобных

услуг в России уже давно сформировался, и «белоснежный» бизнес-джет все чаще становится обязательным атрибутом любого крупного российского аэропорта. И не важно, в каких целях эксплуатируется самолет, будь то небольшой перелет к друзьям в соседний город или деловой визит в другую часть света, владельцы джетов считают, что их «помощник» всегда должен быть чистым. Как говорит старая пословица: «Встречают по одежке». Об особенностях уборки воздушных судов бизнес-класса рассказывают Генеральный директор московской компании SkyClean **Сергей Восканян** и заместитель генерального директора **Евгений Васильев**.



Заместитель генерального директора Евгений Васильев и генеральный директор Сергей Восканян

За последний год SkyClean превратилась из небольшой компании, которая присутствовала только в аэропорту «Шереметьево», в крупного игрока на рынке авиационного клининга в МАУ. В чем формула успеха?

Скорее всего не за последний год, а за все время существования компании. У каждой успешной компании своя формула. В бизнесе не бывает одинаковых рецептов. Каждый идет своей дорогой. Наша формула заключается в отношении к своей работе и к нашим заказчикам.

Вы одинаково хорошо работаете, как с бизнес-авиацией, так и с линейной. Где проще?

Проще на линейной авиации, но на деловой авиации интересней. Там задачи сложнее, чаще ставят нестандартные задачи, а, следовательно, и спектр применения наших знаний, технологий и опыта гораздо шире. Но некоторые технологии из деловой авиации, мы внедряем и на линейной авиации. Везде приоритет один – качество.

Можно ли говорить, что в будущем Ваш рынок существенно увеличится, за счет аутсорсинга, который все чаще применяется в крупных аэропортах? Готовы ли Вы участвовать в тендерах и были ли в последнее время крупные победы?

Задачи присутствовать везде у нас нет. Мы там, где нужны наши услуги, где заказчику важно качество. Подписано соглашение с «Центром Деловой Авиации Домодедово», но полный комплекс услуг будет осу-

продолжение ►

ществлен в сентябре, только после обучения персонала. С августа компания приступила к оказанию услуг по авиационному клинингу в аэропорту Остафьево для «Газпром авиа».

В понимании простого обывателя уборка самолета - это тряпки, швабра и отчасти что-то еще из хозяйственных принадлежностей. Развейте, пожалуйста, этот миф.

Тряпки, швабры – это для дилетантов. Все гораздо сложнее. Первоклассный инвентарь и оборудование, сертифицированная химия, технологии и умение всем этим правильно пользоваться, а также знание материалов интерьера и конструктивные особенности каждого типа воздушного судна – это необходимая совокупность для достижения качественного результата, который устроит и оставит довольным заказчика.

SkyClean можно смело отнести к пионерам в своей области. На каких принципах построен бизнес компании?

Знания, опыт, постоянный поиск нового и... сделать чуть больше, чем поставленная задача. Но, самое главное в нашем деле – это персонал. Его надо уважать и тогда компания справится с любой задачей.

А каковы отличия обслуживания бизнес-джета и, например, линейного борта? И как происходит процесс уборки воздушного судна?

На бизнес-джете все более тщательно, дольше по времени и трудозатратам. На линейной авиации задачи проще и времени меньше. Как проходит процесс уборки? Для нас ближе термин «уход». Мы ухаживаем

за самолетом, причем очень бережно. Всего не скажу, поэтому буду краток – процесс проходит творчески.

Можно ли сейчас говорить о какой-либо конкуренции на рынке клининг-компаний, работающих в авиационном сегменте в целом, и в частности в бизнес-авиации?

Конкуренция есть всегда и везде. Выбирает заказчик.

Существуют ли стандарты качества, разработанные вашими специалистами, и

какие, по Вашему мнению, главные конкурентные преимущества SkyClean?

Да, существуют. «Рожали» долго и трудно. Преимущества? Повторим – это отношение к тому, чем мы занимаемся, отношение к персоналу и отношение к нашим заказчикам.

В будущих планах развития бизнеса стоит ли выход на новые рынки?

Планы есть. Но о них расскажем после свершения.

