



Всю минувшую неделю лента новостей пестрела многочисленными сообщениями с Ближнего Востока, где проходил традиционный авиасалон Dubai Air Show 2015. Но уже через несколько дней информационный вектор переместится в Новый Свет, где стартует ежегодная NBAA. Дубайский авиасалон из года в год прибавляет. Амбиции войти в тройку крупнейших велики, и организаторы предпринимают все новые и новые усилия, стремясь перенести главную мировую авиационную и космическую площадку в регион Персидского залива. Впрочем, сегмент деловой авиации, как и два года назад, был представлен столь же ярко, как, например, военная и коммерческая авиация.

В октябре продолжилось падение деловой активности в Старом Свете. В прошлом месяце трафик в Европе в годовом исчислении упал на 3,4%. В общей сложности в октябре было выполнено 67209 рейсов бизнес-авиации. Налет упал на 5%, при этом снижение частных полетов в октябре составило 6%, и на 4% упали чартерные перевозки. С начала текущего года активность деловых самолетов в Европе снизилась на 0,6% в годовом исчислении. Будем ждать высокого зимнего сезона, но увя, прогнозы не столь оптимистичны.

На этой неделе стало известно, что ФАС, получившая функции ФСТ, опубликовала проект приказа об изменении госрегулирования тарифов и сборов в аэропортах МАУ. Дерегулировать тарифы в МАУ предлагается в связи с подготовкой концессий с операторами аэропортов. Но в прошлом году предложение вызвало протесты у авиакомпаний, поскольку инициатива может негативно сказаться на расходах перевозчиков и привести к удорожанию билетов.



Поставки бизнес-джетов выросли

Согласно отчету GAMA, в течение первых трех кварталов текущего года поставки самолетов авиации общего назначения уменьшились на 6,5%, при этом общая стоимость поставленных самолетов выросла на 1,5%

стр. 20



Небольшие джеты на подъеме

По данным JSSI, по сравнению с третьим кварталом прошлого года мировой налет бизнес-джетов вырос на 4,3%. Сейчас деловая авиация имеет трафик на уровне 80,7% от пиковых значений 2008 года

стр. 21



Рост только во Франции и Великобритании

Консалтинговое агентство WingX Advance выпустило отчет об активности европейской бизнес-авиации в октябре 2015 года. В октябре месяце снижение, главным образом, пришло из Южной Европы.

стр. 22



AviaPages собрал друзей

На минувшей неделе в уютном московском Арт Центре Exposed компания AviaPages провела свой первый workshop, на который были приглашены представители практически всех сегментов деловой авиации

стр. 23

ПРЕДСТАВЛЯЕМ СОВЕРШЕННО НОВЫЕ

G500 и G600



Gulfstream

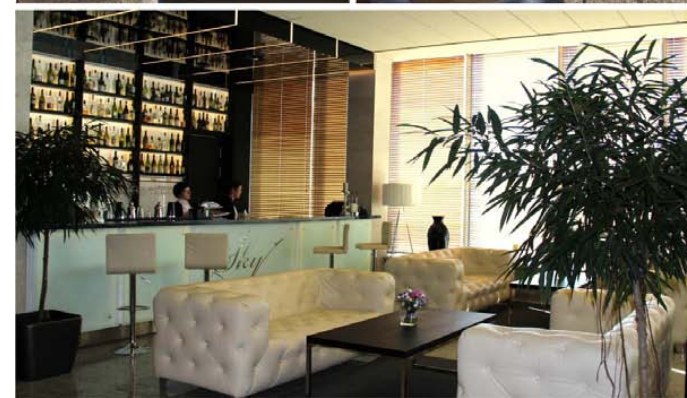
ФАС дерегулирует тарифы московских аэропортов

Федеральная антимонопольная служба (ФАС), получившая функции ФСТ, опубликовала проект приказа об изменении госрегулирования тарифов и сборов в аэропортах Московского авиаузла (МАУ) — Шереметьево, Домодедово и Внуково. Документ размещен на портале regulation.gov.ru. В нем предлагается не применять ценовое регулирование на услуги за взлет-посадку, авиационную безопасность, сборы за пользование аэровокзалом и обслуживание пассажиров. До сих пор государство регулировало эти четыре тарифа. К нерегулируемым тарифам по-прежнему относятся метеообеспечение, обработка коммерческих грузов и почты, обеспечение приемки-выпуска самолета, заправка водой, внутренняя уборка самолета, а также предоставление трапов, пассажирского наземного транспорта и прочее.

Идея дерегулирования ряда аэропортовых сборов широко обсуждается участниками отрасли с прошлого года. По поручению первого вице-премьера Игоря Шувалова ФСТ, Минтранс и Минэкономики еще в прошлом году должны были разработать изменения в нормативно-правовой базе, снимающие тарифное регулирование в аэропортах Москвы. Дерегулировать тарифы в МАУ предлагается в связи с подготовкой концессий с операторами аэропортов. Но в прошлом году предложение вызвало протесты у авиакомпаний, поскольку инициатива может негативно сказаться на расходах перевозчиков и привести к удорожанию билетов. Впрочем, вчера в пресс-службе Домодедово сообщили, что «в случае принятия проекта резкого роста тарифов не будет, поскольку МАУ является высококонкурентным рынком».



Фото: Дмитрий Петроченко



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLJPHX
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

Интерьеры SSJ 100 VIP будут устанавливаться в Венеции

Кастомизация самолета бизнес-версии SuperJet 100 (SSJ), предназначенного для поставок западным заказчикам, будет происходить на площадке SuperJet International (совместное предприятие компании «Сухой» и итальянской Alenia-Finmeccanica). Об этом журналистам в рамках международного авиасалона Dubai Airshow рассказал вице-президент по продажам Евгений Андрачников.

«Мы приняли совместное решение, что развиваем доведение «зеленой версии» (неокрашенный в цвета авиакомпании и без установленного интерьера самолет) до бизнес-джета именно на венецианской площадке для наших зарубежных клиентов», - сказал он.

Он уточнил, что в Венеции планируется сделать «четыре, может пять разных вариантов, сертифицировать их, и они будут предлагаться клиентам». Самолеты будут отличаться конфигурацией: количеством кресел, наличием спального места и т.д. «Но они должны быть унифицированы, чтобы оптимизировать расходы, связанные с разработкой и производством», - отметил он. Всего авиакомпаниями в мире эксплуатируется 57 SSJ 100. На данный момент эксплуатируется один самолет в бизнес-версии под флагом авиакомпании «РусДжет».

Источник: ТАСС



Фото: Дмитрий Петроченко

GROUP
FBO SHEREMETYEVO
FBO PULKOVO

**ПОЛНЫЙ
КОМПЛЕКС
УСЛУГ**

ЕДИНЫЙ ЦЕНТР ПРОДАЖ
+7 (495) 981 38 26

Шереметьево & Пулково

- Терминалы бизнес-авиации
- Обеспечение полетов
- Хранение воздушных судов
- Вертолетный трансфер в аэропорт
- Наземное обслуживание

a-group.aero

Реальное импортозамещение

27 апреля 2015 года между компаниями Garmin и ООО «М.А.К.» («Модернизация авиационных комплексов») состоялось подписание лицензионного соглашения и договора на поставку навигационных комплексов G1000 для установки на тренажерах Cessna 172S. Для Garmin International – производителя передового навигационного оборудования – российская компания стала приоритетным партнером по целому ряду причин.

В настоящее время «М.А.К.» является единственным в России и СНГ лицензированным разработчиком тренажеров для самолетов Cessna. Компания имеет многолетний успешный опыт проектирования, испытания и внедрения целого спектра тренажерных комплексов, располагает собственной производственной площадкой и квалифицированным инженерным штатом. В то же время аналогичные изделия, присутствующие на российском рынке, имеют значительно более низкий уровень или являются импортными.

Фактически, компания на деле реализовала собственную программу импортозамещения, причем на достаточно высоком уровне.

Чуть ранее сообщалось о подписании соглашения с корпорацией Textron Aviation (USA) – производителем самолетов бизнес-класса – Cessna и King Air. Таким образом, комплексные тренажеры для самолетов Cessna в России отныне будут производить при активном содействии непосредственных производителей оригинального оборудования. Это позволит компании «М.А.К.» сократить сроки разработки и производства симуляторов, востребованных в отечественной авиации, повысить их надежность и расширить спектр решаемых с их помощью задач.

Основными заказчиками и потребителями летных тренажеров ООО «Модернизация авиационных комплексов» являются авиационные учебные центры (АУЦ) государственного значения.



УХОД ЗА ИНТЕРЬЕРОМ И ЭКСТЕРЬЕРОМ ВАШЕГО БИЗНЕС ДЖЕТА

- КАЧЕСТВО
- ОТВЕТСТВЕННОСТЬ
- ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДХОД



ЧЛЕН
ОБЪЕДИНЕННОЙ
НАЦИОНАЛЬНОЙ
АССОЦИАЦИИ
ДЕЛОВОЙ
АВИАЦИИ

Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации



МОСКВА. АЭРОПОРТ "ШЕРЕМЕТЬЕВО"

Каждый десятый джет на Ближнем Востоке выставлен на продажу

В преддверии авиасалона Dubai Air Show 2015, стартовавшего в минувшее воскресенье в Дубай, компания Global Jet Capital выпустила очередной отчет по самолетному парку Ближнего Востока (включая Турцию и впервые Иран). Согласно данным Global Jet Capital, суммарный парк бизнес-джетов в регионе (без учета джетов легкого класса и ниже, а также турбовинтовых самолетов) составляет 559 машин. Лидером по количеству самолетов остается Саудовская Аравия – 144 бизнес-джета, далее следует Турция – 108 машин, ОАЭ (97), Кувейт (27), Иран (26), Катар (24), Иордания (21), Ливан (17), Оман (15), Бахрейн (12), на долю других стран остается 68 самолетов.

Как отмечают аналитики Global Jet Capital, в то же время 62 самолета, то есть практически каждый десятый, выставлен на продажу. В процентном соотношении лидером по воздушным судам, выставленным на продажу, является Иордания (19% от действующего парка), затем следует ОАЭ (18,6%), далее идут Ливан (17,6%), Саудовская Аравия (13,7%), Турция (9,3%), Оман (6,3%) и Кувейт (3,7%). А вот, например, в Катаре, Бахрейне и Иране (по понятным причинам)

этот показатель равен нулю. Суммарная стоимость всех этих самолетов оценена в \$646,9 млн.

Шон Вик, исполнительный директор Global Jet Capital, считает, что это только начало процесса «массовой замены парка на более современные воздушные суда, и в будущем стоит ожидать новых двухзначных цифр на вторичном рынке региона в течение года, близких к ста».

«Бизнес-джеты с Ближнего Востока пользуются определенным спросом за счет своей «богатой» комплектации. Зачастую интерьеры салона являются индивидуальными авторскими работами, поэтому не стоит ожидать весьма скромных ценников. Сейчас разброс цен на самолеты достаточно большой и составляет от \$25 до \$75 млн. Все зависит от конкретной модели и ряда других обстоятельств, о которых клиент узнает только в процессе предметного обсуждения. Но есть и действительно штучный товар, например, Boeing 777LR или Airbus A330. Здесь все обсуждается и предлагается исключительно индивидуально», – комментирует Шон Вик.



Фото: Дмитрий Петроченко

ВЫ ВЫБИРАЕТЕ ЦЕЛЬ.
МЫ ПОЗАБОТИМСЯ ОБО ВСЁМ ОСТАЛЬНОМ.

tyrolean
jet services



» ПРЕВЫШЕ ВСЕХ ОЖИДАНИЙ

НАШ ФЛОТ АСJ:

1 ACJ318ER

2 ACJ319



» Tyrolean Jet Services » A-6020 Инсбрук Аэропорт / Австрия
» Тел +43 512 22577 15 » Факс +43 512 22577 21
» sales@tjs.at » www.tjs.at

ЕхесуJet первой в Африке сертифицирована по IS-BAH

ФВО ЕхесуJet в южноафриканской Лансерии получил сертификат соответствия добровольному стандарту IBAC «International Standard for Business Aircraft Handling» (IS-BAH). Данный комплекс стал первым, получившим одобрение, среди компаний, работающих в Африке.

Стандарт IS-BAH разработан как добровольный свод правил, включающий наилучший опыт работы наземных провайдеров деловой авиации, и является совместной программой IBAC и Национальной ассоциации воздушного транспорта США (NATA). Данный стандарт включает систему менеджмента безопасности во всех аспектах деятельности ФВО и базируется на структуре более раннего стандарта IS-BAO для операторов деловых самолетов.

«Это одобрение демонстрирует, что наше ФВО в Лансерии имеет четкие обязательства по безопасности бизнес-авиации на земле и выходит за рамки того, что требуется по обязательным документам», - го-

ворит генеральный менеджер ЕхесуJet в ЮАР Арвин Дургаперсад.

Сейчас в аэропорту Лансерии, который расположен недалеко от Йоханнесбурга, сосредоточен основной африканский бизнес группы. ЕхесуJet Africa (дочерняя компания ЕхесуJet) выполняет чартерные рейсы по региону и предоставляет услуги ТОиР. По мнению представителей ЕхесуJet Africa, за последний год количество состоятельных туристов, посещающих ЮАР, выросло на 24%, что в свою очередь сказывается и на вертолетном трафике оператора. Для этих целей в первом квартале 2014 года в ФВО ЕхесуJet в аэропорту Лансерии открылся вертолетный сектор с небольшим терминалом и станцией технического обслуживания. А сам парк пополнился несколькими вертолетами, включая Bell 407, Agusta 109 Power и Airbus Helicopters EC130. Парк воздушных судов, которые базируются в ЮАР, в настоящее время составляет 14 машин, которые управляются в интересах клиентов.





**НОВЫЙ ЦЕНТР
БИЗНЕС-АВИАЦИИ В РИГЕ**

**ОТАПЛИВАЕМЫЙ АНГАР
ВМЕЩАЕТ ДО 5 BVJ's**



БУТИК-ТЕРМИНАЛ



ДОБРО ПОЖАЛОВАТЬ!

www.riga.aero

И все-таки ВВJ

Ближневосточный оператор Royal Jet, базирующийся в Абу-Даби, в рамках авиасалона Dubai Air Show 2015 подтвердил свои намерения в отношении дальнейшей модернизации своего парка в пользу самолетов Boeing Business Jets (BBJ). Как рассказал журналистам Патрик Гордон, назначенный главой компании в октябре 2014 года, после ухода «бессменного» руководителя Шейна О'Хара, Royal Jet в 2016 году получит два новых самолета ВВJ в «зеленом» варианте (в июне текущего года оператор получил кредит на сумму \$ 116,8 млн. от Union National Bank для финансирования сделки по приобретению двух ВВJ), в результате чего парк будет увеличен до 13 бортов. Оба самолета будут отправлены в центры комплектации Lufthansa Technik. Передача первого полностью укомплектованного джета ожидается в октябре 2016 года, второй самолет будет готов двумя месяцами позже. Всего же в парке Royal Jet (с учетом двух новых самолетов) будет эксплуатироваться восемь ВВJ.

Впрочем, по словам Гордона, компания пока не отказывается от планов «поработать» с Airbus ACJ Neo и VIP-версией Bombardier CSeries, так как план модернизации парка рассчитан до 2020 года. Согласно плану, к этому времени суммарный парк оператора вырастет до двадцати машин. После заявлений о приобретении двух новых самолетов компания, скорее всего, возьмет небольшую паузу, и решение о дальнейшей модернизации будет принято ближе к осени 2016 года.

По заявлению Гордона, в текущем году прогнозируется увеличение трафика до 2000 рейсов (по итогам 2015), 20% из которых приходится на медицинскую эвакуацию. В этом же году продолжится процесс «переезда» из международного аэропорта Абу-Даби в Al Bateen Airport, где Royal Jet реализует амбициозный проект строительства крупнейшего в ОАЭ комплекса по обслуживанию рейсов бизнес-авиации.



Gulfstream

SILK WAY BUSINESS AVIATION



Представляем совершенно новый

G650

Европейский парк EхесuJet вырос на 10%

Компания EхесuJet сообщает о десятипроцентном увеличении европейского парка с добавлением четырех самолетов и одного вертолета. Речь идет о Bombardier Challenger 350, Challenger 300, Gulfstream 650, Dassault Falcon 7X и вертолета AgustaWestland AW139 VIP. Ввод в эксплуатацию данных воздушных судов намечен в период с октября текущего года по январь 2016 года.

Вице-президент EхесuJet в Европе Никлас фон Планта отметил, что новый Dassault Falcon 7X станет восьмым бизнес-джетом данного типа в парке компании, показывая сохраняющийся интерес клиентов к ультрадальним самолетам. В то же время, Bombardier Challenger 350 станет для EхесuJet новым типом и вместе с Challenger 300 станет достаточно востребованным для полетов в Европе и на Ближний Восток.

Что же касается вертолета, то AW139 VIP будет базироваться в Дании и станет оптимальным вариантом для корпоративных перевозок. Все воздушные суда находятся в управлении EхесuJet и будут доступны для чартерных перелетов, за исключением Gulfstream 650. Общий же европейский парк EхесuJet увеличен до 55 бортов, большая часть которых доступна для чартеров.

Ранее группа сообщала и об увеличении ближневосточного управляемого парка. В течение последних трех месяцев компания получила три крупноразмерных бизнес-джета, а до конца текущего года в парк поступят еще два самолета. В итоге флот вырастет более чем на 20%. В числе новых поступлений – Bombardier Global 5000, Dassault Falcon 2000, Gulfstream G450 и два Bombardier Global 5000 Vision.



Фото: Дмитрий Петрович

FORTAERO
Baltic Business / Universe in motion
Aviation Alliance

WWW.FORTAERO.COM

JET PRIVÉ AU PRIX
D'UN HÉLICO

ЧАСТНЫЙ САМОЛЁТ
ПО ЦЕНЕ ВЕРТОЛЁТА

400XT1 // \$5.5M

REPRÉSENTANT OFFICIEL DE NEXTANT AEROSPACE DANS LA CEI ET DES PAYS BALTES
ИЗЪЯВЛЯЮЩИЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ NEXTANT AEROSPACE В СНГ И БАЛТИИ

nextant aerospace

WWW.NEXTANTAEROSPACE.COM
SALES@NEXTANTBAAC.COM
+372 630 00 10



FAA обращает внимание на вертолетную безопасность

Несмотря на то, что на протяжении последних 10 лет общее количество аварий вертолетов в США неуклонно снижается, авиационные эксперты пока не наблюдают устойчивый прогресс в сокращении числа аварий со смертельным исходом. В ответ на исследование FAA о травматизме после авиационных происшествий за 2013-2014 годы и наряду с озабоченностью Национального совета по безопасности на транспорте (NTSB), авиационный регулятор поручил рабочей группе по защите пассажиров вертолетов Консультативного комитета по авиационному нормотворчеству (ARAC) по-новому взглянуть на нормы летной годности для «старых» типов конструкций вертолетов. Эта работа будет направлена на выработку решений, которые смогут дать пассажирам вертолетов максимально возможные шансы выжить при вынужденной посадке или авиационном происшествии.

FAA уже меняла правила, которые действовали на

повышение защищенности экипажей и пассажиров вертолетов от тупых травм и пожара после аварии, в 1980-х и 1990-х годах. Эти правила повысили стандарты защиты людей в новых типах конструкций вертолетов. Тем не менее, эти требования не распространяются на вновь изготовленные вертолеты со старыми типами конструкций, которые все еще находятся в производстве, в том числе на новые «производные» модели, которые имеют конструкцию на основе старых типов. В результате, в большинстве выпускаемых сегодня вертолетов не обязательно включение жизне-сохраняющих функций, таких как аварийная устойчивость топливных систем и систем поглощения энергии в креслах, утвержденных в последних правилах.

На самом деле, по состоянию на конец 2014 года только 16% вертолетного парка США имеет устойчивые к авариям топливные системы и только 10% оснащены энергопоглощающими креслами.



THINK BUSINESS*

Иметь лучшее, вы опережаете конкурентов.
Насладиться комфортом, скоростью, безопасностью и надежностью вертолетов Airbus Helicopters.
Инвестируйте в EC135

Airbus Helicopters Vostok
119180 Россия, г. Москва
Якиманская наб., д.4, стр.1
Тел.: +7 495 663 15 56
Факс: +7 495 663 15 59
www.airbushelicopters.ru

*думайте о бизнесе



Jet24 стал партнером МЧС России

Российская компания Jet24 в декабре текущего года увеличит парк воздушных судов, доступных для чартеров, на четыре воздушных судна. Об этом BizavNews рассказал Управляющий директор компании Jet24 Павел Захаров. Речь идет о 16-местном Falcon 7X 2013 года выпуска и двух вертолетах Airbus Helicopters AS350 B3 и Robinson R44 2013 2011 года выпуска соответственно. Falcon 7X будет базироваться в московском аэропорту Внуково-3 и Тель-Авиве.

Также впервые в истории компании заключен договор (срок действия один год с возможной пролонгацией) на маркетинговое сопровождение самолета Ан-148 ЕМ, который в настоящее время эксплуатирует МЧС России. Самолет имеет компоновку на 49 мест, 13 из которых – бизнес-класс. Кроме того, воздушное судно может быть конвертировано в медицинский вариант.

Как рассказал Павел Захаров, Ан-148 ЕМ сможет вы-

полнять медицинские рейсы и в интересах Jet24. Впрочем, «длинные рейсы и отстой» в контракте не предусмотрены, так как борт по-прежнему является оперативным самолетом МЧС.

И уже в ближайшее время Jet24 подпишет контракт на управление Bombardier Global 5000. В настоящее время для чартерных перелетов задействованы пять бизнес-джетов.

Компания Jet24 осуществляет весь спектр операций с воздушными судами в категории «бизнес-авиация» – менеджмент, коммерческая эксплуатация, продажа/покупка, консалтинг и аудит – как российского, так и зарубежного базирования. За счет своего участия в работе группы компаний, Jet24 также обеспечивает комплекс услуг в сфере трэвела и консьерж-сопровождения, и ведет активную информационно-аналитическую работу через свои медиа-активы.



Фото: Марина Лысцева

Международный
Центр
Деловой
Авиации



- ОРГАНИЗАЦИЯ И ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПОЛЁТОВ
- УСЛУГИ ТЕРМИНАЛА
- СТОЯНКА НА ПЕРРОНЕ И В АНГАРЕ
- ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ
- ПРОДАЖА ВС
- ОРГАНИЗАЦИЯ ЧАРТЕРОВ

Московская Область, г. Жуковский, аэродром «Раменское»

+7 495 548 20 59 (с 9:00 до 18:00)
+7 966 075 11 11 (24 часа)

www.intercba.ru
e-mail: info@intercba.ru

Challenger 650 получил сертификат на родине

Канадский авиапроизводитель Bombardier получил от авиационных властей Канады (Transport Canada) сертификат типа на свой новый бизнес-джет Challenger 650. В ближайшее время планируется получение аналогичного сертификата FAA. Уже на конец текущего года запланированы первые поставки новой модели стартовым клиентам.

На следующей неделе Challenger 650 дебютирует на NBAA 2015 в Лас-Вегасе в качестве серийного самолета. Таким образом, Bombardier закончил модернизацию популярного семейства Challenger двумя обновленными версиями популярных джетов – Challenger 350, который пришел на смену Challenger 300, и Challenger 650, который сменил Challenger 605.

Основное отличие от предыдущей модели Challenger 605 «кроется» в пассажирском салоне. Как и в случае с Challenger 350, партнером в разработке нового салона выступил NetJets. Развлекательная система

получила 24 дюймовый монитор в переборке в качестве стандартного оборудования, а также систему воспроизведения контента высокой четкости. Bombardier также установил в салоне новые, более широкие кресла с полноразмерными подголовниками. Камбуз обновился на 70%, и его оборудование может обслужить одновременно до 12 пассажиров.

Challenger 650 получил новую авионику, обновленный салон и более мощные двигатели. Самолет получил авионику Rockwell Collins Pro Line 21, которая включена в архитектуру комплекса бортового оборудования Bombardier Vision. Новый джет также получил более мощные двигатели GE Aviation CF34-3B, имеющие взлетную тягу 9220 фунтов (4200 кг), что на 5% больше по сравнению с базовой версией. Это позволяет самолету пропорционально увеличить полезную нагрузку при взлете с коротких взлетно-посадочных полос. При этом дальность по сравнению с 605-й моделью не изменилась и составляет 4000 миль (7400 км).



Фото: Дмитрий Петроченко

С заботой
о вас
в небе
и на
земле

Бизнес авиация
из самого сердца
Европы



UPPER TWO

Avia / Travel concierge



Elit | Avia

+7 495 201-37-55
charter@uppertwo.com
concierge@uppertwo.com
elitavia.com

Неправильное метео

Авиационная законодательная база в России развивается планомерно. Однако ее недавние изменения в области авиаметеообеспечения не были гармонизированы в различных законодательных актах и фокусировались, во многом, на авиации, осуществляющей регулярные рейсы. Это оставило пробелы и провоцирует разночтения в вопросах авиаметеообеспечения вертолетов, которые выполняют полеты в уведомительном порядке с подготовленных посадочных площадок.

По требованиям законодательства перед вылетом операторы авиационной техники должны запрашивать метеорологическую информацию. Согласно закону «О гидрометеорологической службе» такую информацию имеют право предоставлять лицензированные юридические лица, осуществляющие деятельность в области гидрометеорологии и смежных с ней областей. Также эту информацию может поставлять Управление воздушного движения в

рамках услуг по аэронавигационному обеспечению, а некоторые ресурсы делятся авиаметеоинформацией бесплатно.

Разночтения в сфере регулирования авиаметеообеспечения приводят к ситуации, что Федеральная служба по гидрометеорологии и мониторингу окружающей среды («Росгидромет»), которая выступает единственным поставщиком услуг авиаметеообеспечения для гражданских аэропортов, претендует на роль единственного поставщика этих услуг и для вертолетных площадок, что подразумевает абонентскую оплату услуг, и, как следствие, дополнительную финансовую нагрузку на компании-операторы.


На VIII Вертолетном форуме этой проблеме будет посвящена отдельная дискуссия. Она пройдет 27 ноября, где в рамках доклада на тему «Правовое регулирование метеорологического обеспечения полетов» будет рассматриваться правовая коллизия в области авиаметеообеспечения вертолетной техники. С докладом на Форуме выступит старший вице-президент - директор по производству компании «ЮТэйр-Вертолетные услуги» Исмаилов Иман Новрузович.

Вертолетный форум является удобной площадкой, помогающей специалистам обсуждать насущные вопросы и находить оптимальные решения проблем в вертолетной индустрии. Мероприятие проходит ежегодно с 2008 года и объединяет разработчиков, производителей и операторов вертолетной техники, в том числе коммерческих и государственных, а также частных владельцев, представителей авиационных властей и отраслевых экспертов. Тема Форума в этом году - «Изменение воздушного законодательства: новые требования и возможности». Форум пройдет 26-27 ноября 2015 года в МВЦ «Крокус-Экспо».

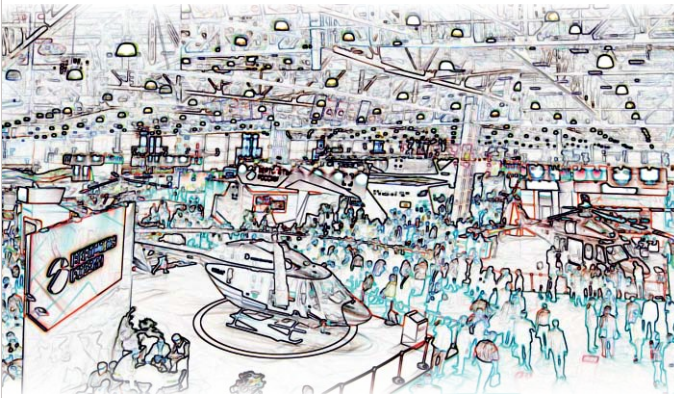



Фото: Дмитрий Петроченко


19 – 21 мая
КРОКУС ЭКСПО




HELIRUSSIA
*9-я Международная выставка
вертолетной индустрии*
2016



Организатор:  МИНПРОМТОРГ
РОССИИ

При поддержке:  АВИА
РОССИИ

Устроитель:  ВВГ
Русские выставочные
системы

Embraer готовится к поставке 1000-го джета

Бразильский производитель Embraer Executive Jets приближается к поставке 1000-го самолета. Эта веха будет достигнута через 11 лет с момента запуска подразделения деловой авиации компании. Как сообщает Flightglobal, к настоящему моменту компания передала 930 самолетов деловой авиации, а началась история Embraer Executive Jets с вывода на рынок в 2005 году легких самолетов Phenom 100 и 300.

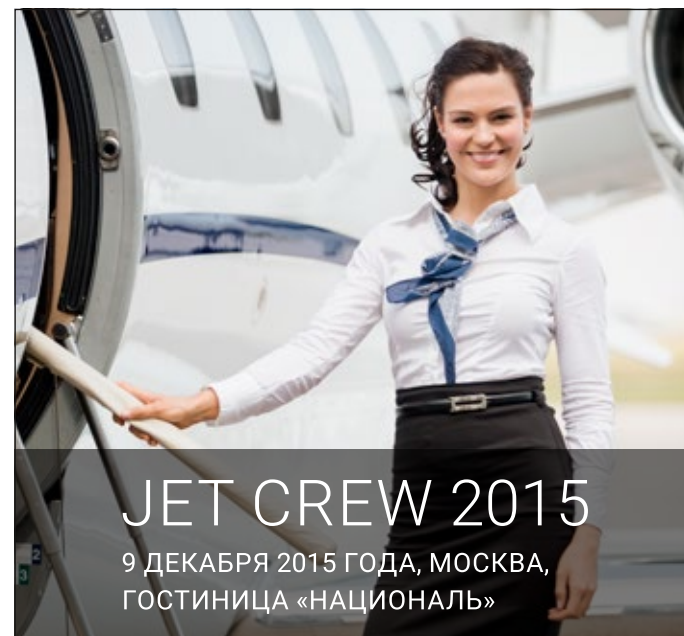
«В следующем году мы будем праздновать поставку 1000-го самолета, что достигнуто за 11 лет работы. Это удивительный результат», - говорит исполнительный директор подразделения Марко Тулио Пеллегрини.

Последние поставки уже включают первые средние Legacy 500, а в ближайшее время к нему присоединятся и Legacy 450. И Embraer рассчитывает пере-

дать, по крайней мере, два самолета «или может быть немного больше» данного типа в этом году.

В то же время, производитель начинает делать первые шаги для устранения пробела в диапазоне между большим Legacy 650 и корпоративным лайнером Lineage 1000E. Первоначально будет сделана «консолидация» положения компании на рынке и корректировка цепочки поставок и инфраструктуры «на перспективу». «У нас есть планы на будущее. Мы собираемся подготовиться к тому моменту, когда рынок будет готов», - говорит глава Embraer Executive Jets.

Тем не менее, начало любой новой программы придется ждать до тех пор, пока инженерные ресурсы не будут освобождены после завершения программ военно-транспортного KC-390 и коммерческого E190-E2, что произойдет после 2018 года.



Практическая отраслевая конференция, посвященная аспектам работы экипажей деловой авиации.



Информация на сайте:
www.rubaa.ru

Apple Watch поможет в салоне бизнес-джета

Компания Honeywell Aerospace находится в заключительной стадии разработки собственного приложения для очередного гаджета от Apple. С помощью часов Apple Watch можно будет контролировать системы салона в воздушных судах, оснащенных системой Ovation Select. Ожидается, что приложение для часов будет доступно в iTunes App Store в следующем месяце и будет походить на уже имеющуюся программу для Android и iOS, через которые можно контролировать освещение кабины, монитор, температуру, карту полетной информации и электронные шторы.

Первая демонстрация приложения для Apple Watch прошла на прошлой неделе в конструкторском бюро Honeywell в Сарасота, штат Флорида. Старший менеджер по продажам систем салонов деловой и авиации общего назначения Уильям Роуэлл выделил несколько особенностей, не доступных в приложениях для

iOS и Android. «Так как это удобное для ношения устройство, мы можем сделать такие вещи, как уведомление стюардессы, что один из пассажиров нажал кнопку вызова», - сказал он. «Точно так же, пассажиры могут быть уведомлены с помощью приложения для часов о необходимости застегнуть ремни безопасности».

В прошлом году на выставке NBAA компания Honeywell продемонстрировала приложения для управления системами салона для Google Glass и часов Samsung, но ни одно из них не стало готово к применению. При этом Уильям Роуэлл сообщил, что компания больше не работает в этих направлениях. Он также отметил, что компания Honeywell будет добавлять новые функции в приложение Apple Watch, а также разрабатывать приложения для других носимых устройств, которые будут появляться на рынке.



НИКА
РОССИЯ



Производство ювелирных часов по индивидуальным заказам
+7 495 988 73 33 доб. 1295

АСJneo набирает заказы

Немецкий бизнес-оператор K5 Aviation (входит в группу 28 East) в рамках выставки Dubai Air Show 2015 оформил твердый заказ на АСJ319neo, поставка которого запланирована на второй квартал 2019 года. Бизнес-джет поступит заказчику в «зеленом» варианте. В настоящее время K5 Aviation определяется с выбором силовой установки и интерьера. Сейчас K5 Aviation эксплуатирует три самолета АСJ319. Как комментируют в Airbus Corporate Jets (дочернее подразделение Airbus по производству бизнес-лайнеров), с учетом подписанного соглашения компания имеет шесть заказов на семейство Neo.

Сейчас семейство Neo представлено двумя машинами: АСJ319 и АСJ320. 319-я модель будет иметь беспрецедентную дальность в 12500 км (восемь пассажиров и более 15-ти часов полетного времени без дозаправки), а АСJ320 с 25-ю пассажирами на борту будет летать на расстояния в 11100 км (более 13 часов в воздухе).

Первые поставки АСJ320neo и АСJ319neo должны начаться в четвертом квартале 2018 года и втором квартале 2019 года, соответственно. Стартовыми заказчиками стали Acropolis Aviation (АСJ320neo) и Alpha Star Aviation (АСJ319neo).

Самолеты семейства АСJneo будут оборудованы новейшими двигателями (LEAP-1A от CFM или PW1100G от P&W), оснащены законцовками крыла Sharklets, а также будут отличаться более удобным и просторным салоном. Благодаря аэродинамическим улучшениям, удастся значительно сократить расход топлива, а также увеличить дальность и полезную нагрузку.

В общей сложности Airbus продал свыше 170 деловых лайнеров.

Legacy 500 покоряет Залив

Бразильский авиапроизводитель Embraer ярко выступает на открывшемся в воскресенье авиасалоне Dubai Air Show 2015. Главной новинкой, с которой бразильцы связывают свои надежды, станет новый средний бизнес-джет Legacy 500, который дебютирует в регионе. По этому случаю в Дубай прилетел президент и главный исполнительный директор Embraer Executive Jets Тулио Пеллегрини, который лично презентовал самолет в день открытия. Компанию ему составил Клаудио Камелье, вице-президент по продажам на Ближнем Востоке и странах АТР. Именно г-н Камелье рассказал, что в результате предварительных переговоров у Embraer вскоре могут появиться первые «официальные клиенты» на новый джет. Именно средний и суперсредний классы в ближайшие три года смогут серьезно потеснить бизнес-джеты с большими кабинами на рынке Ближнего Востока, считают эксперты.

Спад мировых цен на нефть в сочетании с падением спроса со стороны развивающихся рынков привел к устойчивому снижению поставок бизнес-джетов верхнего сегмента в период между январем 2014 и июнем 2015 года. Такие данные приводятся в последнем исследовании Ascend от Flightglobal. В то же время поставки бизнес-джетов в легком и среднем сегментах выросли за тот же период. Такой разворот в значительной мере обусловлен вводом в строй множества новых и модернизированных моделей и улучшением состояния экономики США. Ввод в эксплуатацию в прошлом году Embraer Legacy 500, Bombardier Challenger 350 и Cessna Citation X+ помог увеличить поставки среднеразмерных самолетов по сравнению с 2013 г почти на 16%, до 170 единиц в 2014 году.

Помимо Legacy 500 производитель привез в Дубай Phenom 300, Legacy 650, а также Lineage 1000E.



Саудовские масштабы

Саудовский бизнес-оператор Alpha Star (базируется в Эр-Рияде и является крупнейшей компанией по управлению частными воздушными судами в странах Залива) в ближайшие три года планирует получить 18 новых бизнес-джетов «верхнего диапазона». Об этом в рамках авиасалона Dubai Air Show 2015 рассказал глава компании Салим бин Обейд Аль-Музаини.

Все самолеты будут новыми и будут эксплуатироваться как в интересах частных клиентов, так и на чартерных направлениях. Раскрывать детали по парку Салим бин Обейд Аль-Музаини отказался, ссылаясь на конфиденциальность контрактов.

В настоящее время 25 бизнес-джетов Alpha Star доступны для выполнения чартерных перелетов, включая 77-местный Airbus A340, ACJ320, ACJ319, Gulfstream G550 и G450. Для региональных перелетов небольших групп оператор предлагает ATR-42 и ATR-72 с салоном улучшенной конфигурации, для медицинской эвакуации – два Hawker 900XP. Также Alpha Star является единственным эксплуатантом новейшего Embraer Legacy 500 в странах Залива. Уже в следующем году Alpha Star получит роскошный ACJ330, а в 2019 станет одним из первых обладателей ACJ319neo.

По словам Аль-Музаини текущий год выдался, вопреки прогнозам, очень удачным для компании. «В некоторые месяцы нам удавалось осуществлять до 1000 рейсов (Рамадан и другие праздники, *прим. BizavNews*)», отмечает Аль-Музаини.

Diamond DA62 стал украшением Dubai Air Show

Австрийская компания Diamond Aircraft в рамках авиасалона Dubai Air Show 2015 впервые продемонстрировала публике свой новый цельнокомпозитный DA62. Все без исключения посетители отметили невероятно красивую ливрею самолета. Впрочем, сам производитель надеется на несколько иные результаты работы на салоне. DA62 не только прилетел на выставку, но и совершит демонстрационный тур по региону, включая ОАЭ и Катар. В Diamond Aircraft рассчитывают на достаточно большую нишу для своего нового самолета, от частного владения, до эксплуатации в качестве авиатакси.

Самолет главным образом предназначен для част-

ных и корпоративных владельцев, а также для операторов аэротакси. На него устанавливаются два двигателя AE300 мощностью по 180 л. с. каждый, произведенные австрийской компанией Austro Engine. Максимальная дальность полета нового ВС составляет 2,43 тыс. км, крейсерская скорость – 333,36 км/ч. Названная стоимость самолета – \$ 1,07 млн. Европейский сертификат типа был получен в апреле 2015 года.

Всего авиапроизводитель представит две модификации разной вместимости – на пять и семь пассажиров. Первое ВС имеет максимальную взлетную массу до 2,0 т, второе – 2,3 т.



Фото: Леонид Фаерберг/Transport-Photo Images

Воздушная скорая помощь

Ассоциация медицинского туризма Казахстана представила первый самолет для плановой и экстренной транспортировки тяжелобольных пациентов, рожениц и детей. Как отметили в Ассоциации, Bombardier Learjet 45, на который была сделана ставка, подходит как для внутренних перелетов, так и для дальних рейсов на расстояния до 3000 километров. На борту самолета есть самое современное оборудование и медикаменты для скорой помощи и интенсивной терапии. В рамках государственно-частного партнерства воздушное судно будет работать на правах аутсорсинга, а сам самолет 2007 года выпуска принадлежит турецкому оператору Air Ancuga. Как отмечают эксперты, полет на Learjet 45 в 2-3 раза дешевле разовых рейсов.

«Помощь можно будет оказывать непосредственно во время полета. Это будет спасти сотни жизней. Выполнять будут не только доставку тяжелобольных, но и доставку донорских органов - это тоже важно, быстро и своевременно. Успех операции будет от этого во многом зависеть», - комментирует Надежда Петухова, депутат Мажилиса Парламента РК.

Как поясняют в Ассоциации, необходимое время для организации рейса – от 3 часов, персонал владеет казахским, английским и русским языками. В качестве дополнительных услуг предлагается медицинское сопровождение «от постели до постели»: наземная транспортировка и сопровождение во время перелета осуществляет одна бригада, обеспечение жизнедеятельности больного на борту: кислород, ИВЛ, мониторинг витальных функций и заключение договора на оказание услуг, обязательное страхование больного.

Robinson готовит обновление для R44

Несколько дней назад американский вертолетостроитель Robinson Helicopter зарегистрировал в реестре FAA новый R44. Не такое событие, чтобы о нем писать, но издание HeliHub.com придерживается иной точки зрения. Регулярно анализируя данные по серийным номерам, журналисты специализированного ресурса полагают, что на этот случай стоит обратить внимание.

К настоящему времени Robinson произвел более 6300 R44. Но все произведенные вертолеты данного типа разделены на две серии с различной заводской нумерацией.

- Серийные номера от 0001 до 2425 (последний) для Astro, Raven I, Clipper I
- Серийные номера от 10001 до 13925 (последний) для Raven II, Clipper II

Имея ввиду подобную нумерацию, HeliHub.com полагает, что недавняя регистрация в реестре FAA вертолета R44 N234CD с серийным номером 30001 несет с собой интересные новости. Об этом говорит и молчание представителей производителя на запрос журналистов, наверно из-за опасений неумышленно выдать радикальные изменения в конструкции вертолета.

По мнению HeliHub.com, должно быть достаточно оснований, чтобы оправдать новую серийную нумерацию. Между Raven I и Raven II, которые имеют отдельный номерной ряд, достаточно много различий, и поэтому новая модель R44 также может получить серьезные обновления и, вероятно, сейчас проходит сертификацию.

Также издание задается вопросом, что запланировано для серийных номеров от 20001?



Дизельный H120 поднялся в воздух

Airbus Helicopters сообщает об успешном первом испытательном полете вертолета с дизельным двигателем. Демонстратор технологий, построенный на базе H120, поднялся в воздух в пятницу, 6 ноября, в аэропорту Мариньян. Разработка и летные испытания этого проекта являются частью демонстрации интегрированной технологии зеленого вертолета в рамках Европейской инициативы Clean Sky. Поддержка летных испытаний прототипа осуществля-

ется консорциумом Teos Powertrain Engineering и Austro Engine GmbH.

«Первый результат 30-минутного полета подтверждает преимущества новой технологии поршневых двигателей с высокой степенью сжатия для вертолетов, которые заключаются в сокращении выбросов, снижении расхода топлива до 50% в зависимости от рабочего режима, увеличении почти в два раза

дальности и расширении режимов эксплуатации в жарких и высокогорных условиях», - говорит Томаш Крысински, руководитель отдела исследований и инноваций Airbus Helicopters.

Кроме подтверждения экоэффективности, в ближайшие месяцы Airbus Helicopters также сосредоточит внимание на соотношении мощности к весу, которое сделало дизельный двигатель реальной альтернативой газотурбинным двигателям, используемым в вертолетной индустрии. Испытательная кампания позволит довести силовую установку до 6-го уровня технологической готовности (TRL 6).

Интегрированный в вертолет H120 4,6-литровый дизельный двигатель получил многочисленные технологии, уже применяющиеся в передовых двигателях данного типа, и работает на керосине, используемом в реактивных авиационных двигателях. Конструкция двигателя V8 имеет два ряда цилиндров, ориентированных под углом 90 град. друг к другу, и имеет непосредственный впрыск под высоким давлением (1800 бар) и по одному турбокомпрессору на каждый блок цилиндров.

Другими особенностями данной силовой установки являются алюминиевый блок цилиндров, титановые шатуны, стальные поршни и вкладыши, жидкостное охлаждение и система смазки с сухим картером, которая используется в пилотажных самолетах и гоночных автомобилях.

Airbus Helicopters начал работы по проекту вертолета с дизельным двигателем в 2011 году. Затем компания провела стендовые испытания, а в феврале 2014 года завершены испытания систем на комплексном стенде Iron Bird.



Mercedes + Lufthansa = джет

На выставке Dubai Air Show компании Mercedes-Benz Style и Lufthansa Technik AG представили новый совместный дизайн VIP-салона. Руководствуясь большим интересом в последние месяцы на VIP-рынке к дизайну VIP-кают Mercedes-Benz Style, две компании представили первые наброски этой уникальной концептуальной планировки.

С момента анонса сотрудничества на EBACE в Женеве в мае 2015 года партнеры работают над дизайном инновационной, роскошной и интегрированной концепции салона. Окончательный дизайн будет представлен в виде 3D-презентации.

«В течение последних нескольких месяцев совместная группа разработчиков проделала большую работу. Планировка, представленная в этом концеп-

те, визуализирует типичную современную роскошь Mercedes-Benz в сочетании с высоким качеством дизайнерского подхода Lufthansa Technik. Результатом стал уникальный, органический и функциональный дизайн для современного VIP-самолета. Получив последние инновации Lufthansa Technik в области связи и развлечений, новый салон будет идеальным для мировых игроков, желающих стильно путешествовать», - сказал Волтер Хеердт, старший вице-президент VIP & Executive Jet Solutions, Lufthansa Technik.

Дизайнеры построили салон вокруг гостиной, расположенной в центре самолета. Передняя входная зона отличается уютным, открытым холлом, а также здесь расположена полноценная кухня, частная комната с туалетом. В кормовой части салона расположена отдельная развлекательная зона, которая соседствует с

приватными апартаментами. Открытая конструкция ванной комнаты и спальни является отличительной чертой, задуманной вокруг открытой душевой кабины с прозрачными боковыми стенками. Роскошная двуспальная кровать расположена на подиуме с мягкой обивкой.

Уникальная винтовая структура и динамическая спиральная планировка является центральной темой дизайна, которая проходит по всему самолету от входа до спальни. Это создает новые, независимые пространственные зоны без стандартного расположения кресел и стеновых элементов. VIP-самолет с таким салоном, который может вместить 150 пассажиров в планировке для авиакомпаний, рассчитан на 16 VIP пассажиров.



Поставки бизнес-джетов выросли

Ассоциация производителей авиации общего назначения (GAMA) опубликовала результаты работы отрасли за девять месяцев 2015 года. Согласно отчету ассоциации, в течение первых трех кварталов текущего года поставки самолетов авиации общего назначения уменьшились на 6,5%, с 1665 воздушных судов в 2014 году до 1558 – в 2015. Общая стоимость поставленных самолетов составила \$15,7 млрд., что на 1,5% больше, чем в прошлом году. Это объясняется ростом поставок более дорогих реактивных самолетов.

Также ассоциация опубликовала данные поставок вертолетной техники – за девять месяцев заказчикам передано 685 вертолетов (на 5,9% меньше, чем годом ранее), а их общая стоимость снизилась на 21,5% в годовом исчислении.

Количество поставок поршневых самолетов упало на 10,8%, с 806 машин до 719. Поставки турбовинтовой техники также сократились, на 9,4% до 374 самолетов. В то же время бизнес-джетов передано заказчикам на 4,3% больше, 465 самолетов против 446 в прошлом году. При этом ассоциация уточняет, что французская Dassault в соответствии с собственными процедурами предоставляет финансовую отчетность два раза в год. Таким образом, сводные результаты не включают в себя данные поставок Dassault за третий квартал 2014 года, чтобы было корректное сравнение год к году.

Общее производство вертолетов за три квартала 2015 года, по сравнению с 2014 годом, снизилось на 5,9%. При этом сегмент поршневых машин показал незначительный рост на 1% или на 2

вертолета, а поставки газотурбинных вертолетов упали на 8,9%. Всего поставлено 205 поршневых вертолетов и 480 газотурбинных.

«Хотя в третьем квартале показатели отрасли в разных сегментах оставались разнонаправленными, новые и недавно сертифицированные модели бизнес-джетов помогли поднять общую стоимость поставленных воздушных судов», - говорит президент и исполнительный директор GAMA Пит Банс. «На турбовинтовом рынке наша отрасль особенно пострадала в сегменте сельскохозяйственных самолетов от неспособности Экспортно-импортного банка США с 1 июля предоставлять новые финансовые гарантии. Поэтому мы очень рады сильной двухпартийной поддержке в этом месяце возобновления работы этого финансового учреждения в Палате представителей США, которая дополняет поддержку в Сенате в конце лета».

Полный отчет GAMA за девять месяцев 2015 г.

Поставки самолетов и доходы за девять месяцев 2015 г.

Сегмент	2014	2015	Изменение
Поршневые	806	719	-10,8%
Турбовинтовые	413	374	-9,4%
Реактивные	446	465	-6,5%
ВСЕГО	1 665	1 558	-6,5%
СТОИМОСТЬ	\$ 15,5 млрд.	\$ 15,7 млрд.	+1,5%

Поставки вертолетов и доходы за девять месяцев 2015 г.

Сегмент	2014	2015	Изменение
Поршневые	203	205	+1,0%
Газотурбинные	525	480	-8,6%
ВСЕГО	728	685	-5,9%
СТОИМОСТЬ	\$ 3,6 млрд.	\$ 2,8 млрд.	-21,5%



Небольшие джеты на подъеме

Компания Jet Support Services, Inc. (JSSI), глобальный провайдер технического обслуживания и финансовых услуг в бизнес-авиации, выпустила отчет об активности бизнес-авиации в третьем квартале 2015 года. Компания ежеквартально рассчитывает индекс активности мировой бизнес-авиации (Business Aviation Index), отслеживающий налет бизнес-джетов в регионах мира, отрасль применения и тип воздушного судна.

По данным JSSI, по сравнению с третьим кварталом прошлого года мировой налет бизнес-джетов вырос на 4,3%. Эксперты компании считают, что сейчас деловая авиация имеет трафик на уровне 80,7% от пиковых значений 2008 года.

«Летная активность в третьем квартале 2015 свидетельствует о нестабильности мировой отрасли бизнес-авиации», - говорит Нейл Бук, президент и главный исполнительный директор JSSI. «Снижение цен на нефть оказало негативное влияние на вертолетную промышленность, которая опирается на офшорные и ближневосточные операции. Стабильные экономические условия в Северной Америке и Европе отражены в росте налета по сравнению с предыдущим кварталом и в годовом исчислении. Несмотря на этот рост, в третьем квартале здоровье бизнес-авиации по-прежнему далеко позади уровней 2008 года».

Индекс JSSI по типам воздушных судов

Тип ВС	Квартал к кварталу	Год к году
Вертолеты	-0,3%	-15,0%
Крупноразмерные	0,9%	-5,0%
Среднеразмерные	2,2%	3,7%
Малоразмерные	8,8%	8,2%

Индекс JSSI: Типы самолетов

Сегментирование данных налета по типам воздушных судов дает прямое понимание сути тенденций по затратам клиентов деловой авиации. Среднеразмерные и небольшие самолеты, как приоритетный выбор для представителей среднего бизнеса, находятся в зоне роста и показывают увеличение налета в годовом исчислении.

«Поскольку экономика США по-прежнему сильна и цены на топливо остаются низкими, владельцы и операторы летают на небольших самолетах больше, так как среднему бизнесу требуется доступность и гибкость», - продолжил г-н Бук.

JSSI индекс: Регионы

Данные индекса по регионам показывают, что со второго квартала по третий квартал 2015 года деловая авиация выросла почти на всех рынках. Африка превзошла ожидания, так как показала самый большой квартальный рост в течение всего года.

Отметив африканское восстановление, Нейл Бук заявил, что многие иностранные инвесторы остаются

Индекс JSSI по регионам мира

Регион	Квартал к кварталу	Год к году
Африка	24,5%	12,5%
Азия и Океания	-0,2%	0,7%
Центральная Америка	3,0%	12,9%
Европа	9,3%	0,5%
Ближний Восток	4,6%	-12,1%
Северная Америка	2,3%	1,7%
Южная Америка	9,1%	-9,7%

оптимистичными относительно перспектив роста в регионе и продолжают использовать деловую авиацию для полетов в регионах, в которые трудно попасть на регулярной авиакомпании. Сильный рост также возник из-за резкого падения в 2014 году в связи с беспрецедентной вспышкой заболеваний, спровоцированных вирусом Эбола.

Индекс JSSI: Отрасли

По отраслям использования сегменты бизнес-услуг (12,0%) и строительство (15,6%) показали лучшие результаты с двухзначными темпами роста в годовом исчислении.

Нейл Бук заключает: «Инвесторы продолжают вкладывать капитал в строительную отрасль США, и рост этого сегмента в последние кварталы опережал ожидания. Таким образом, устойчивая летная активность в данной отрасли соответствует ее высокой производительности в последние месяцы».

Индекс JSSI по отраслям

Отрасль	Квартал к кварталу	Год к году
Авиация	5,3%	1,9%
Бизнес-услуги	2,1%	12,0%
Строительство	2,6%	15,6%
Потребительские товары	-5,0%	-14,8%
Финансовые услуги	2,8%	-6,6%
Здравоохранение	-3,6%	-3,1%
Производство	6,0%	1,7%
Энергетика	0,9%	-14,9%
Недвижимость	3,6%	2,8%

Рост только во Франции и Великобритании

Консалтинговое агентство WingX Advance выпустило отчет об активности европейской бизнес-авиации в октябре 2015 года. В этом месяце трафик в Европе в годовом исчислении упал на 3,4%. В общей сложности в октябре было выполнено 67209 рейсов бизнес-авиации (в сентябре 2015 года – 72640 полетов). Налет упал на 5%, при этом снижение частных полетов в октябре составило 6%, и на 4% упали чартерные перевозки. С начала текущего года активность деловых самолетов в Европе снизилась на 0,6% в годовом исчислении.

В октябре месяце снижение, главным образом, пришло из Южной Европы, причем значительный спад наблюдался в Италии и Испании. Активность деловой авиации в Центральной Европе также была слабой, уменьшение количества рейсов зафиксировано в Германии, Австрии и Швейцарии. Серьезное снижение наблюдалось и в Скандинавии.

В то же время трафик на одном из ведущих рынков Европы, Франции, в октябре несколько вырос, в основном за счет внутренних рейсов и активности турбовинтовых самолетов. Рынок Великобритании также поднялся. Среди небольших рынков, зафиксировавших в октябре рост, стали Бельгия, Нидерланды и Греция.

В целом, Западная Европа показала небольшой рост в течение последних 12 месяцев. Но рейсы, связывающие Европу с другими регионами мира, в основном упали: трансатлантические перелеты – немного, а в СНГ и Африку – значительно.

Полеты бизнес-джетов, занявшие 59% всего трафика бизнес-авиации в октябре, сократились на более чем 5% в годовом исчислении. Из них частные полеты снизилась на 7%, а сегмент тяжелых бизнес-джетов

упал на 10%. Активность тяжелых самолетов в сегменте коммерческих чартеров снизилась почти на 20%.

Самое большое в годовом сопоставлении падение активности бизнес-джетов наблюдалось в Швейцарии и Италии. Также относительно большое снижение было зафиксировано в Швеции, падение составило 18% в годовом исчислении. Российский и турецкий трафик джетов упал более чем на 25%, а частные полеты из Европы в СНГ снизились с начала года на треть.

В то же время легкие и бизнес-джеты начального уровня в октябре имели некоторые успехи, а чартерная активность VLJ очень хорошо выросла. Трафик турбовинтовых самолетов сократился, тем самым нивелируя недавнее сильное восстановление. Полеты PC12 сократились, но при этом активность King Air 200 возросла.

Главные европейские аэропорты показали значительное снижение в этом месяце, падение частного трафика составило более 10%, хотя чартерные полеты

выросли в Лутоне и Ле-Бурже. Активность бизнес-джетов увеличилась в Фарнборо, Штутгарте, Биггин Хилл и Оксфорде.

Исполнительный директор WINGX Advance Ричард Кое комментирует: «Начиная с конца лета тенденции активности в бизнес-авиации разочаровывают, а с октября проявляется повышенная слабость в Южной, а также Восточной Европе. Активность в Центральной Европе, по существу, остается плоской, и только во Франции и Великобритании были признаки продолжающегося восстановления, в основном на рынке чартеров. В целом по рынку проблема в том, что основным бременем сейчас является быстрое падение спроса на тяжелые и средние самолеты. Но на фоне общей стагнации трафика в этом году наблюдалось некоторое восстановление в сегментах легких джетов и турбовинтовых самолетов, а также более определенный рост активности отдельных платформ, таких как Global Express и Challenger 300».

[*WINGX Business Aviation Monitor*](#)



AviaPages собрал друзей

На минувшей неделе в уютном московском Арт Центре Exposed компания AviaPages провела свой первый workshop, на который были приглашены представители практически всех сегментов деловой авиации. В отличие от иных светских раутов, AviaPages удалось создать неповторимую атмосферу, своего рода некий коктейль из «строгого делового костюма» и встреч старинных друзей. Ну и самое главное, что безусловно поразило, - это открытость компаний к диалогу. За несколько часов, проведенных в гостях у AviaPages, мы не только наладили новые контакты, но и сумели узнать достаточно много интересной информации из первых уст. Кстати, именно расслабленной атмосферы для предметного диалога часто не хватает на многочисленных выставках и конференциях, и в этом смысле AviaPages можно считать пионером «нового формата».



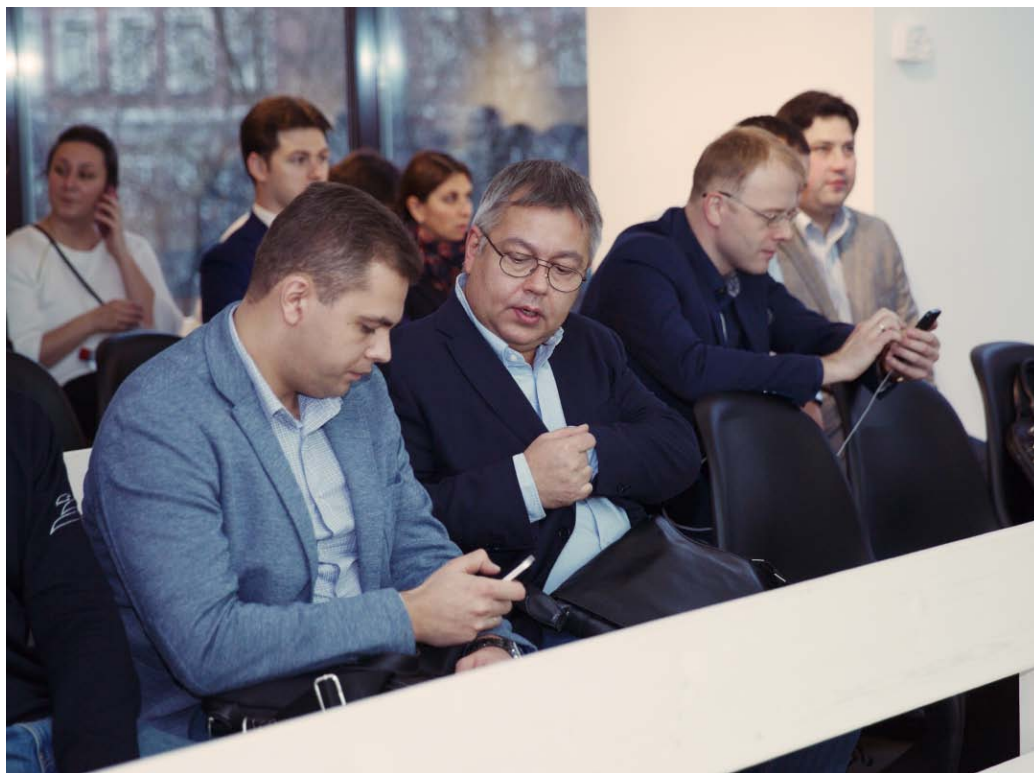
Свои презентации в рамках workshop провели крупнейшие российские операторы и брокеры, в том числе Fort Aero, «Хелипорт Москва», INSAT AERO, Jet24, Orion X, Сириус Аэро и ВВАС. А среди приглашенных гостей присутствовали представители Bombardier, Upper Two/Elit Avia, East Union, А-Групп, Luxaviation, Klas Jet, Меридиан, MS Legal, Capital Jets, Air Charter Agency и ряда других компаний.

Главной «фишкой» workshop стали презентации компаний с «живым диалогом». В рамках любых мероприятий спикеры достаточно скупы на развернутые комментарии, но здесь было совсем наоборот. Мы получили максимальную рыночную информацию не только от гуру бизнес-авиации Fort Aero или Jet 24, но и впервые узнали, чем «дышат» ранее закрытые для контактов операторы, например, Orion X.

продолжение 

Компания VIPPORT презентовала информационно-справочную услугу VIPPORT INFORMATION SERVICES (VIS) и VIS.SMS. Эта система дает возможность в режиме реального времени получать оперативную (актуальную) информацию о статусе рейса, движении самолета на перроне, а также обо всех этапах обслуживания рейса в аэропорту Внуково-3. Как отметили присутствующие, та работа, которая проделана IT-специалистами VIPPORT, не просто уникальна, но и очень востребована.

Также в рамках мероприятия прошел круглый стол «Расширение географии продаж, РФ и другие регионы», который вызвал живую дискуссию участников workshop. Представители компаний не только рассказали участникам о своих «успехах», но и детально проанализировали рынок, а также спрогнозировали тренды на будущее. Впервые о себе заявили компании, работающие в достаточ-



но узком сегменте, но от этого ничуть не менее интересные. Так, представители компании SkyClean, работающей на рынке услуг по уходу за интерьерами воздушных судов, вызвала неподдельный интерес со стороны операторов. Многие впервые узнали про технологию уборки бизнес-джетов и о новых возможностях сохранить воздушное судно «в безупречном внешнем виде».

И конечно же особая благодарность главному спонсору мероприятия – крупнейшему кейтеринговому провайдеру Jet Catering, который сделал этот вечер незабываемым. Изысканные блюда и напитки еще больше усилили впечатления от прекрасного мероприятия.

Формат workshop от AviaPages и «сильный» список участников позволяют надеяться, что в будущем подобные встречи станут регулярными.

