



На этой неделе Санкт-Петербургский «Пулково» превратился в настоящий «Тетерборо». Трафик бизнес-джетов зашкаливал, а Флайтрадар пестрел от всевозможных Gulfstream и Falcon. И это не удивительно – в четверг стартовал главный российский экономический саммит – ПЭМФ 2016. В среднем ежедневно на прилет обслуживалось более 100 рейсов. При этом типы самолетов варьировались от небольших Cessna Citation до Airbus Corporate Jet. Как и в прошлые годы особых задержек регулярных рейсов, связанным с прибытием гостей форума, не наблюдалось, благодаря отличной подготовке персонала и наличию достаточного количества парковочных мест. И уже в выходные ситуация повторится, когда гости будут массово покидать Северную Столицу. Всего же за дни проведения ПЭМФ суммарно ожидается около 400 рейсов деловой авиации, как на прилет, так и на вылет.

На текущей неделе сколь либо значимых событий на международных рынках замечено не было. Лето – пора отдыха и паузы. Производители не спеша работают над текущими программами. На этой неделе об очередных этапах летных испытаний отчитались Pilatus Aircraft и Gulfstream, а Textron поставил «под напряжение» свой новейший Citation Longitude. Небольшое оживление предполагается в первой половине июля, когда в Лондоне пройдет очередная выставка Farnborough Airshow. Впрочем, для производителей деловых самолетов это не самое важное событие. Все в ожидании NBAA.

Операторы же более активно начинают летать в первый месяц традиционно летнего сезона, и при этом доля туристической активности увеличивается на глазах.



King Air 350i покажут в Москве

Компания Jet Transfer проведет в Центре деловой авиации Домодедово презентацию турбовинтового двухмоторного самолета King Air 350i

стр. 18



Vista – новые возможности

Компания VistaJet была создана главным образом как альтернатива устаревшей доле модели, которая превалировала на рынке деловой реактивной авиации

стр. 19



UpperTwo и Elitavia – полет нормальный

Сейчас компании прорабатывают возможные варианты входа на внутрироссийский рынок, который даст и объемы и новых клиентов

стр. 21



Аудитор не приходит сам

Комментарий вице-президента ОНАДА Евгения Юрьевича Бахтина относительно деятельности компаний, осуществляющих проверку или аудит деятельности операторов деловой авиации

стр. 22

Gulfstream G650



ОНАДА приняла новое положение об аккредитации брокеров

8 июня 2016 года Правлением ОНАДА утверждено новое положение о порядке аккредитации брокеров деловой авиации при Объединенной Национальной Ассоциации Деловой Авиации. Документ был подготовлен по итогам обсуждения в рамках собраний комитета брокеров ОНАДА, которые состоялись весной этого года.

Первое положение об аккредитации было принято еще в 2010 году. Необходимость аккредитации брокеров деловой авиации была обусловлена тем, что на рынке брокеров появилось множество компаний и лиц, которые позиционировали себя как брокеры деловой авиации, однако, не обладали необходимым опытом, компетенцией, не несли ответственности перед клиентами и во многих случаях даже не являлись зарегистрированным юридическим лицом.

Новое положение, принятое в 2016 году, повышает уровень требований к компаниям, подающим заявление на аккредитацию, в частности, это наличие штатных сотрудников, офиса, стажа организации не менее трех

лет. Претендент должен иметь корпоративный сайт, идентифицирующий компанию, содержащий реквизиты компании и перечень профильных услуг, корпоративную электронную почту.

Для прохождения аккредитации также необходимо предоставить рекомендации от организаций – эксплуатантов, осуществляющих коммерческие воздушные перевозки и рекомендации от членов ОНАДА.

Как и прежде, аккредитация доступна только для членов ОНАДА, является добровольной и бесплатной.

На сегодняшний день аккредитованными брокерами являются Diamond Aero Group, Jet Transfer, Golden Wings, 2KA-ТЕК, Траверс-Авиа Сервис, Trinity Charter Project, Aerocredo, Ваш Чартер, Сфера Джет, АТМ, Авиационный Чартерный Сервис, МСкай, Джет Партнерс, VIP GROUP.

Информацию об аккредитации брокеров и текст положения можно найти на [сайте ОНАДА](#).



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLJPXH
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

Майские поставки Bombardier

В мае 2016 года канадский авиапроизводитель Bombardier Business Aircraft (подразделение по производству деловых самолетов Bombardier Aerospace) поставил заказчикам 12 бизнес-джетов. Традиционно данные по майским поставкам самолетов семейства Learjet поступают позже, в конце июня.

В последний весенний месяц производитель передал заказчикам четыре Challenger 350 (два клиентам в США и по одному в Португалии и ЮАР) и три Challenger 650 (все самолеты переданы клиентам из США).

На долю семейства Global пришлось пять поставок. Global 5000 получили клиенты из США и острова Мэн, а Global 6000 – переданы на Мальту (две машины для VistaJet) и одна в Катар.

Согласно опубликованным данным, за первые три месяца 2016 года клиентам в общей сложности был поставлен 31 деловой самолет, включая один Learjet 70/75, 14 Challenger 350, два Challenger 650 и 14 Global 5000/6000. Эти показатели меньше, чем в аналогичном периоде 2015 года, когда клиенты получили 45 бизнес-джетов (девять Learjet 70/75, 14 Challenger 350, пять Challenger 605/ 650 и 17 Global 5000/6000). Однако по сравнению с прошлым годом удалось существенно увеличить портфель заказов (на 40 самолетов), главным образом за счет крупного заказа от неназванного клиента на 20 Challenger 350 стоимостью \$534 млн.

В течение прошлого года канадский производитель поставил 199 бизнес-джетов. Эти результаты были несколько меньше поставок в 2014 году – 204 самолета.



Фото: Дмитрий Петроченко



FBO SHEREMETYEVO
FBO PULKOVO

ПОЛНЫЙ КОМПЛЕКС УСЛУГ

ЕДИНЫЙ ЦЕНТР ПРОДАЖ

+7 (495) 981 38 26

Шереметьево & Пулково

- Терминалы бизнес-авиации
- Обеспечение полетов
- Хранение воздушных судов
- Вертолетный трансфер в аэропорт
- Наземное обслуживание

a-group.aero

Международный аэропорт «Рига» поднялся в рейтинге Avinode

По итогам мая 2016 года международный аэропорт «Рига» сумел существенно продвинуться в рейтинге самых востребованных аэропортов Европы по версии Avinode. Главный латвийский аэропорт в последний весенний месяц года переместился сразу с 87 на 22 место. Международный аэропорт «Рига» смог обойти аэропорты Амстердама (Скипхол), Берлина (Шенефельд) и Пальмы де Майорки. В аэропорту такой всплеск активности связывают с началом традиционного летнего сезона.

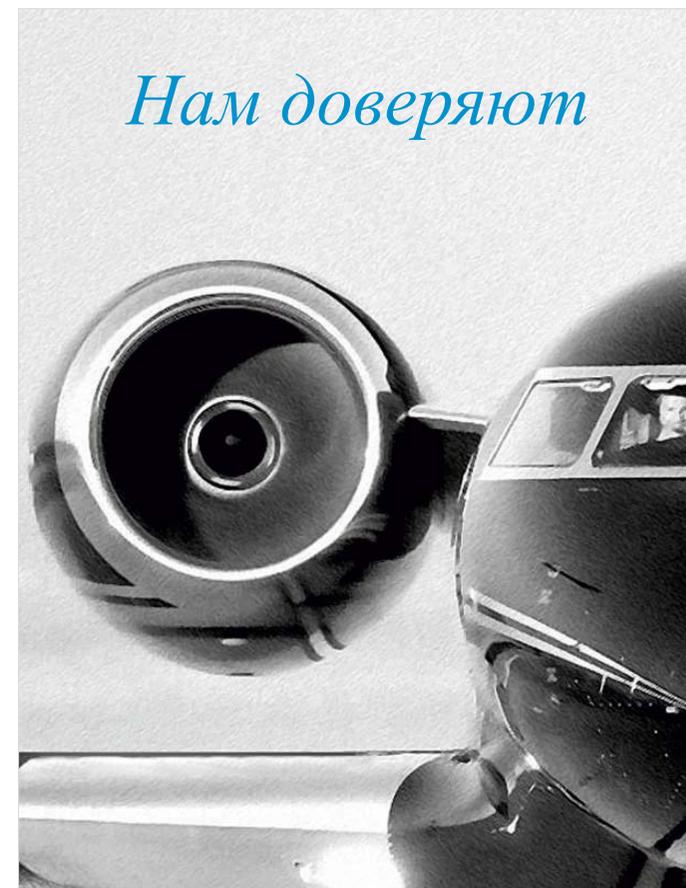
Первую тройку аэропортов вошли московский «Внуково-3», лондонский Лутон и аэропорт Ниццы. Еще один российский аэропорт «Пулково» занял восьмое место. Но уже в следующем месяце ситуация может

измениться – на этой неделе стартует традиционный ПМЭФ.

Система Avinode запущена в 2002 году. Сейчас в системе Avinode зарегистрировано более 300 операторов воздушных судов по всему миру, постоянно обновляющих информацию о доступности и ценах по 3500 самолетам более чем 150 фрахтовых брокеров. При помощи Avinode брокеры могут взаимодействовать с эксплуатантами в реальном времени. Информация от операторов обновляется в системе Avinode каждые 5 минут. Еженедельно компания составляет символический рейтинг по 25 наиболее востребованным аэропортам Европы.



Фото: Дмитрий Петроченко



Нам доверяют



SkyClean

профессиональный
авиационный
клининг

ШЕРЕМЕТЬЕВО • ДОМОДЕДОВО • ОСТАФЬЕВО

Гернси начал выдачу сертификатов АОС

Авиационный регистр Гернси, известный как 2-REG, на выставке EBACE-2016 начал выдачу сертификатов коммерческих эксплуатантов (АОС). Потребовался год работы департамента гражданской авиации острова, чтобы изменить законы коронного владения и обеспечить выдачу таких разрешений.

«Мы начали работу в прошлом году после EBACE», - сказал Гас Патерсон, директор департамента гражданской авиации Гернси. «Люди говорили нам: «Было бы здорово, если бы вы могли бы выдавать АОС». Таким образом, мы вернулись после выставки и организовали процесс первичного изменения законодательства и реализовали его. Хотя и находясь географически в пределах ЕС, Гернси является независимым и не подчиняется правилам EASA, что является одним из факторов, делающим его привлекательным для операторов. Еще одним преимуществом для операторов воздушных судов является скорость, с которой выдаются АОС».

Для облегчения процесса сертификации правительство Гернси создало государственно-частное парт-

нерство с компанией 2-Reg, провайдером офшорной авиарегистрации и сертификации системы управления безопасностью. В настоящее время партнерство управляет всем процессом выдачи АОС. Кроме Гернси компания 2-Reg имеет офисы в Амстердаме и Сингапуре и с момента начала работы в 2013 году уже зарегистрировала более 115 самолетов.

Реестр Гернси поддерживает те же стандарты безопасности, что и другие международно признанные юрисдикции, но, по словам регулятора, более чутко реагирует на потребности владельцев. «Наш офис работает в режиме 24/7», - говорит Патерсон. «Если вам необходимо внести изменения среди ночи, мы будем работать ночью». Также он отметил, что Гернси является и финансовым центром, и можно получить финансирование и регистрацию воздушного судна на острове «под ключ». Частные, корпоративные и коммерческие самолеты, зарегистрированные в реестре Гернси, могут базироваться в любом месте.

Первый АОС был выдан британской Volare Aviation, которая эксплуатирует джеты Bombardier Challenger.




**AMAZING THINGS
HAPPEN WHEN
YOU'RE BOUND
ONLY BY PHYSICS.**



Rethink Convention.  **EMBRAER**
Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

Первый Citation X в Прибалтике

Эстонский бизнес-оператор Panaviatic приступил к эксплуатации на правах менеджмента нового бизнес-джета Cessna Citation X (ES-ELI) 2015 года выпуска. Ранее самолет был внесен в свидетельство эксплуатанта финского оператора Airfix Aviation (OH-PPI). Как предполагают эксперты рынка, самолет имеет российские «корни».

Сейчас парк Panaviatic состоит, кроме нового борта, из четырех самолетов Learjet 60, одного Learjet 31A и одного Hawker 750.

Panaviatic Ltd (основана в 2008 г.) – это частная авиакомпания, оперирующая частными самолетами, имеющая Сертификат оператора воздушных судов, одобренный ЕСАА (Эстонским Департаментом

Гражданской Авиации) и лицензию на осуществление воздушных перевозок, одобренную министерством экономики. В дополнение к постоянному контролю со стороны Эстонского Департамента Гражданской Авиации и в связи с тем, что некоторые самолеты Panaviatic находятся в лизинге у различных европейских банков, компания ежегодно проходит различные аудиты со стороны этих учреждений. В 2010 г. была основана дочерняя компания AS Panaviatic Maintenance. В 2012 г. компания AS Panaviatic Maintenance была одобрена и получила сертификат от Европейского агентства по авиационной безопасности (EASA) - Part 145. Осенью 2013 года Panaviatic прошел аудит и получил сертификат IS-BAO (International Standard For Business Aircraft Operations).





FBO RIGA
A part of Flight Consulting Group

ЦЕНТР БИЗНЕС-АВИАЦИИ В РИГЕ





ЛУЧШИЙ FBO В ЕВРОПЕ
ОБЛАДАТЕЛЬ ПРЕМИИ
«SAPPHIRE PEGASUS AWARD»

www.riga.aero

Почти серийный

Пятый летный экземпляр Gulfstream G500 (P1) получил новую ливрею и пассажирский салон. Таким образом, уже в ближайшее время самолет сможет участвовать в международных выставках. В настоящее время на джете закончены работы по монтажу полностью функционального интерьера, который уже используется для тестирования элементов салона, а также для интеграции развлекательных и сервисных систем. Тесты на проверку интерьера будут проводиться в течение 200 летных часов, половина из которых уже проведена.

Прототип P1 будет летать в тех же типах миссий, в которых, как правило, летают клиенты, в том числе это будут скоростные рейсы, дальние перелеты и полеты

ночью. Стюардессы также будут готовить полноценное питание на кухне и постараются получить лучшее представление о том, как ведет себя в полете самолет.

G500 относится к новому семейству самолетов G500 и G600, спроектированных «с чистого листа», и в настоящее время проходит летные испытания. Самолет G500 способен покрыть расстояние 5000 морских миль (9260 км) со скоростью 0,85 Маха или 3800 морских миль (7038 км) со скоростью 0,90 Маха. Самолет оснащен новыми двигателями PW814GA компании Pratt & Whitney Canada с превосходной топливной эффективностью, уменьшенным количеством выбросов и пониженным уровнем шума.



Gulfstream

SILK WAY BUSINESS AVIATION

Представляем совершенно новый
G650

Uber в Бразилии запустит такси-вертолеты

Мобильный сервис вызова такси Uber в Бразилии займется реализацией проекта пассажирских перевозок на вертолетах, сообщает Folha de Sao Paulo. По данным издания, клиенты смогут заказать через мобильное приложение вертолет, который сможет забрать их в одном из девяти мест на территории штата Сан-Паулу, имеющих разрешение на посадку вертолета. Сервис будет работать ежедневно с семи утра до восьми часов вечера. При этом отмечается, что вызов вертолета обойдется клиентам примерно в четыре раза дороже обычного такси, но при этом и скорость его перевозки будет в четыре раза быстрее.

Ранее компания Uber представила функцию «Запланированные поездки» (Scheduled Rides), с помощью

которой клиенты смогут заказать машину на определенное время. Тестирование услуги уже началось в американском Сиэтле. Заказать автомобиль можно будет как за 30 минут, так и за 30 дней. Сервис предупредит пользователя о запланированной поездке за 24 часа и за 30 минут до прибытия машины, а также сообщит о возможном повышении цены.

Как сообщал «Ъ», суверенный фонд Саудовской Аравии вкладывает \$3,5 млрд в мобильный сервис такси Uber. По итогам сделки фонд получит 5% долю в американском стартапе, а управляющий директор инвестфонда Ясир Алрумаян войдет в совет директоров Uber.




FORTA AERO
 Baltic Business / Universe in motion
 Aviation Alliance /

WWW.FORTAERO.COM

JET PRIVÉ AU PRIX
 D'UN HÉLICO

ЧАСТНЫЙ САМОЛЁТ
 ПО ЦЕНЕ ВЕРТОЛЁТА

400XTI // \$5.5M

REPRÉSENTANT OFFICIEL DE NEXTANT AEROSPACE DANS LA CEI ET DES PAYS BALTES
 ИДЯЛЬНИЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ NEXTANT AEROSPACE В СНГ И БАЛТИИ

nextant aerospace

WWW.NEXTANTAEROSPACE.COM
 SALES@NEXTANTBAAL.COM
 +372 630 00 10



До встречи в Юрмале

5 августа 2016 года Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации (ОНАДА) проводит очередной, юбилейный, пятый Балтийский форум деловой авиации. Мероприятие традиционно соберет в Юрмале профессионалов отрасли из России и стран Европы. Информационное агентство BizavNews выступит Генеральным информационным партнером мероприятия.

Программа форума рассчитана на целый день и включает в себя деловую часть, в ходе которой планируется освещение актуальных вопросов отрасли и посещение объектов инфраструктуры деловой авиации Международного аэропорта «Рига».

Среди вопросов, включенных в программу конференции:

- общие тенденции развития деловой авиации в Балтийском регионе;
- применение добровольных стандартов для авиакомпаний и компаний, обеспечивающих наземное обслуживание;
- развитие наземной инфраструктуры деловой авиации в Балтийском регионе;
- экономические аспекты эксплуатации воздушных судов деловой авиации;
- страхование деловой авиации.

Завершится день традиционным приемом для всех участников и гостей форума, который, как и в прошлые годы, будет организован на пляже пятизвездочного отеля Baltic Beach, в центре туристического района Юрмалы.

Форум был инициативой ОНАДА, целью проведения мероприятия была и остается организация площадки для диалога и обсуждения вопросов развития деловой авиации и бизнеса в этом сегменте. Но помимо этого Балтийский форум деловой авиации стал и поводом встречи друзей – ничто не заменит личное общение, даже в профессиональном сообществе. Первый форум прошел еще в 2012 году, поздней осенью, но в последующие годы датой проведения был выбран август – лучший курортный сезон на рижском взморье.

Предложение провести такой форум было поддержано партнерами еще в 2011 году, когда была начата подготовка мероприятия и с тех пор за четыре года проведения форума его гостями стали более 400 профессионалов бизнеса-авиации из разных стран, в их числе производители воздушных судов, аэропорты, авиакомпании, брокеры, кадровые организации, поставщики услуг связи, FBO, научные учреждения.



Крупнейшая сделка Airbus Helicopters в текущем году

Airbus Helicopters и китайский консорциум China Aviation Supplies Holding Company (CAS), куда также входят Qingdao United General Aviation Industrial Development Company (Qingdao United) и CITIC Offshore Helicopter Co. Ltd (COHC) в присутствии канцлера Германии Ангелы Меркель и китайского премьера Ли Кэцзяна подписали крупнейший контракт на поставку китайской стороне 100 вертолетов H135. Сделка оценена в \$700 млн., а поставки продлятся в течение 10 лет. Речь идет о вертолетах, собранных в Поднебесной – в новом вертолетном центре Sino-German Escorpark (Циндао).

Согласно сообщению Airbus Helicopters, в Sino-German Escorpark будет создан центр окончательной сборки вертолетов, офис продаж, большой сервисный центр и центр подготовки авиационных специалистов. Сейчас доля рынка Airbus Helicopters в Китае составляет порядка 40%. Ожидается, что первый H135 «Made in China» сойдет с конвейера в 2018 году.

Планируется, что вертолеты будут задействованы в различных миссиях, включая медицинскую эвакуацию, охрану правопорядка и офшорные перевозки. Китайский рынок для машин класса H135 на ближайшие 20 лет оценен в 600 машин.

H135 является одним из самых популярных легких двухдвигательных вертолетов в Китае. В большинстве случаев вертолеты были приобретены в медицинской, спасательной и патрульной версиях. В дальнейшем в гражданском и государственном секторах ожидается усиление спроса на этот вертолет, считают аналитики Airbus Helicopters.

Airbus Helicopters поставил около 1200 вертолетов H135 для клиентов по всему миру. Общий налет H135 составляет более трех миллионов летных часов. H135 является эталоном для большинства операторов скорой медицинской эвакуации. В этом сегменте он занимает 60% общемирового рынка.




НИКА
РОССИЯ



Производство ювелирных часов по индивидуальным заказам
+7 495 988 73 33 доб. 1295

GainJet оформил «дочку» в Ирландии

Базирующаяся в Афинах компания GainJet закончила процедуру оформления дочерней компании в Ирландии. GainJet Ireland в начале июня успешно прошла процедуру сертификации и получила сертификат эксплуатанта Ирландии. Первым самолетом, внесенным в новый сертификат, стал Bombardier Challenger 604 (EI-KMA), который готов к выполнению чартерных рейсов. Как комментируют в компании, сейчас активно «тестируются» различные места базирования, после чего в GainJet Ireland определятся с постоянной базой. Штаб-квартира GainJet Ireland расположена в Шенноне и здесь, скорее всего и будет сосредоточен ирландский парк греческого оператора.

«Мы серьезно взяли за расширение своего присутствия на рынке Европы, где на протяжении всего

2015 года наблюдали небольшой, но все-таки рост спроса на чартеры. В дальнейшем мы планируем также приобретать воздушные суда, которые смогут выполнять рейсы на достаточно большие расстояния. При этом перед вводом в эксплуатацию каждый самолет будет получать обновленный интерьер», - прокомментировали в компании.

Всего же парк GainJet насчитывает около двадцати самолетов: G650, G550, G450, Challenger 604/605, Boeing 737VIP (Classic) и Boeing 757VIP. В настоящее время самолеты перевозчика базируются в Афинах, Лутоне, Женеве, Кувейте и Дубай. Менеджмент перевозчика уверен, что сейчас базирование самолетов вне Греции (за некоторым исключением) – один из самых верных шагов по сохранению бизнеса компании.



Фото Dave Corry

С заботой
о вас
в небе
и на
земле

Бизнес авиация
из самого сердца
Европы



UPPERTWO

Avia / Travel concierge



Elit | Avia

+7 495 201-37-55
charter@uppertwo.com
concierge@uppertwo.com
elitavia.com

На двоих

Британский оператор Titan Airways в конце мая пополнил собственный парк новым бизнес-джетом Phenom 300 (2016 года выпуска). Новый борт G-POWO внесен в свидетельство эксплуатанта компании. Но продажами чартеров на новый девятиместный джет займется другой британский оператор – SaxonAir.

Являясь одним из самых привлекательных легких бизнес-джетов для долеговых программ, чартерных и корпоративных полетов, а также для частного использования, в настоящее время в 28 странах эксплуатируется более 320 самолетов Phenom 300. На сегодняшний день флот налетал в общей сложности почти 300000 часов. Phenom 300 также стал наиболее поставляемым бизнес-джетом в 2013 и 2014 годах.

По данным GAMA, в 2015 году Phenom 300 было поставлено на 29 самолетов больше, чем его ближайшего конкурента – Cessna Citation M2. Тем не менее, Cessna превзошла Embraer по поставкам в 2015 году во всей категории легких бизнес-джетов: 97 самолетов (41 M2, 23 CJ3+ и 33 CJ4) по сравнению с 82 самолетами у Embraer (70 Phenom 300 и 12 Phenom 100E). В 2015 году бразильский производитель передал заказчикам 70 самолетов данного типа.

Titan Airways — чартерная авиакомпания Великобритании со штаб-квартирой в лондонском аэропорту Станстед, работающая главным образом в сфере корпоративных и бизнес-перевозок, предоставляющая свои самолеты в операционный лизинг, а также выполняющая грузовые перевозки по контракту с Royal Mail. Titan Airways была основана в 1988 году.

В настоящее время полностью принадлежит одному из ее основателей Джину Уилсону, который в конце 2012 года полностью выкупил остальную долю собственности у британской инвестиционной компании 3i.

Помимо работы по договорам на перевозку VIP-персон, авиакомпания выполняет сезонные чартерные программы для туристических операторов Великобритании. Во время летнего сезона Titan Airways открывает маршруты в Даламан (Турция), Турб/Лурд/Перенеи (Франция), Фигари и Кальви (Корсика). В зимний сезон открывается направление Шамбери.

Сейчас парк оператора состоит из Airbus A3 20, A321-200, Boeing 767, Boeing-757 и Boeing 737.



На PC-24 проведены «ледовые» испытания

Швейцарский авиапроизводитель Pilatus Aircraft сообщает об успешном испытании своего нового бизнес-джета PC-24 в условиях естественного обледенения. Комментируя тестовые полеты, Председатель Совета директоров Pilatus Aircraft Оскар Дж. Швенк отметил, что самолет «ведет себя» в соответствии с расчетами инженеров, а его летно-технические характеристики полностью соответствуют ранее заявленным. Швенк также подтвердил, что график сертификационных полетов остается прежним (без задержек), а сертификат типа будет получен в четвертом квартале 2017 года.

Сейчас два прототипа суммарно налетали более 500 часов, в конце 2016 года к ним присоединится и третья машина. На данный момент выполнено более 300 полетов в Швейцарии, Испании, Шотландии и Исландии. Первый прототип PC-24 (PO1) взлетел в мае

2015 года. Второй прототип (PO2) присоединился к программе летных испытаний, рассчитанной в общей сложности на 2300 часов, в ноябре прошлого года.

В качестве выставочного экземпляра Pilatus Aircraft представляет полномасштабный макет будущего флагмана, который является гвоздем многочисленных международных выставок. Интерьер PC-24 разработан Designworks BMW. BMW создал шесть стильных цветовых концепций для PC-24, названных в честь швейцарских курортов, – St. Moritz, Zermatt и Aspen, которые олицетворяют роскошь и безопасность.

Согласно данным компании, самолет будет иметь дальность 3300 км (2051 миль) и развивать крейсерскую скорость с шестью пассажирами на борту равной 786 км/ч (или 488 миль/ч).



PILATUS

PILATUS PC-12NG
обновленная модель 2016 года

528 км/ч	3417 км
Максимальная скорость	Максимальная дальность

NESTEROV AVIATION

Авторизированный центр продаж Pilatus PC-12
sales@nesterovavia.com www.nesterovavia.aero

Citation Longitude «под напряжением»

Textron Aviation сообщает об очередном этапе подготовки к первому полету нового суперсреднего бизнес-джета Citation Longitude. В начале недели впервые была включена электрическая система первого опытного экземпляра. После проверки системы электропитания самолета будет проведен тестовый запуск двигателей. Ранее, в мае на заводе компании прошла стыковка фюзеляжа и крыльев на первом прототипе Citation Longitude.

Как прокомментировал президент и CEO Textron Aviation Скотт Эрнест, первый полет нового самолета состоится уже летом этого года, а поставки заказчикам начнутся в 2017 году.

В конструкции Longitude будут такие же, как на меньшем Latitude, сечение фюзеляжа, окна, пассажирские

сиденья и алюминиевые конструкции, но он будет на девять футов (2,7 м) длиннее. Бизнес-джет будет иметь пассажирский салон длиной 31 фут (9,5 м) с 8 пассажирскими креслами, грузоподъемность с полной заправкой топливом в 1950 фунтов, а максимальный взлетный вес около 55000 фунтов. Взлетная дистанция при максимальном взлетном весе составит примерно 5400 футов (1650 м). При полетах на расстояние до 2000 миль самолету потребуется взлетно-посадочная полоса длиной до 4000 футов. Максимальная крейсерская скорость составит $M=0,84$ (907 км/ч), а максимальная допустимая эксплуатационная скорость $M=0,86$. Самолет оснащен двигателями Honeywell HTF7700L с системой FADEC. Дальность полета самолета составит 7 408 км. Без посадки самолет преодолевает расстояние от Москвы до Владивостока, Пекина и Бангкока.



Jetexpo International BizAv Show

МЕЖДУНАРОДНАЯ
ВЫСТАВКА
ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ

8-10 сентября 2016

Москва



Организатор выставки



Vnukovo-3

www.jetexpo.ru

Чартерная лихорадка ЕВРО 2016

В связи с началом Чемпионатом Европы по футболу лидер мировой чартерной авиации, компания Air Charter Service, готовится к очень напряженному периоду. В результате нескольких месяцев активной работы по подготовке к ЕВРО 2016 компания забронировала более 20 рейсов на Чемпионат.

Первые заявки ACS начала получать с конца прошлого года. Бронирование самолетов началось как только 12 декабря в Париже прошла жеребьевка. Мэтт Пертон, Директор ACS по групповым пассажирским перевозкам, комментирует: «Активность в связи с большими турнирами, будь это Чемпионат Европы или мира, всегда начинается в начале декабря предыдущего года сразу же после проведения жеребьевки. Мы забронировали более 20 рейсов для команд, болельщиков и спонсоров на отборочные стадии турнира. Не сомневаюсь, что дополнительные заказы на перелеты появятся сразу, как только станет ясно, кто выйдет в плей-офф».

«Когда стартует плей-офф начинается настоящее безумство. Некоторые фанаты начинают звонить нам прямо со стадиона, как только звучит финальный свисток, чтобы забронировать рейс на следующий матч. Учитывая относительно центральное расположение Франции на карте Европы, у нас много подтвержденных рейсов в рамках одного дня. Прибытие утром, наслаждение атмосферой города, посещение матча и вылет сразу после завершения игры. Прелесть чартерного рейса в том, что если матч затягивается за счет дополнительного времени и пенальти, самолет будет ждать вас в аэропорту, сколько понадобится».

«На фоне угрозы забастовки персонала одной из крупнейших авиакомпаний мы видим рост количества запросов от фанатов».

Etihad Flight College вводит в эксплуатацию новый Phenom

Etihad Flight College, дочерняя компания Etihad Airways, национального авиаперевозчика ОАЭ, получила первый из четырех заказанных Embraer Phenom 100E. Etihad Flight College станет первым летным колледжем, в котором на начальных стадиях обучения будет использоваться самолет данного типа.

Начало эксплуатации двухдвигательного реактивного тренировочного воздушного судна состоится в июле 2016 года. Второй самолет будет передан Etihad Flight College до конца июля, а в начале 2017 года планируется доставка еще двух Embraer Phenom 100E.

На борту Phenom будут проходить обучение студенты курса Multi-Crew Pilot Licence (MPL), комплексной программы по подготовке пилотов к работе в составе

многочисленного экипажа. Такой подход к обучению является инновационным и считается наиболее эффективным по сравнению с индивидуальными тренингами пилотов.

«Phenom 100E был создан для частой эксплуатации. Самолет оснащен комфортабельной кабиной пилота и обладает уникальными пилотажными характеристиками. Все это делает воздушное судно идеальным для обучения будущих пилотов. Мы рады началу сотрудничества с Etihad Flight College и гордимся тем, что именно этот летный колледж первым в мире начнет использовать Phenom 100E на начальных стадиях обучения», – прокомментировал событие Марко Тулио Пеллегрини, президент и главный исполнительный директор Embraer Executive Jets.



Flying Colours одобрена Бермудами

Канадская компания Flying Colours, специализирующаяся на ремонте, обслуживании и доработке бизнес-джетов, сообщает о получении одобрения авиационных властей Бермудских островов (Bermuda Department of Civil Aviation) на техническое обслуживание самолетов, внесенных в регистр острова (префикс VP-B, VQ-B).

Получению сертификата предшествовала кропотливая работа в течение года, в результате которой Flying Colours получила право на проведение тяжелых форм, инспекций планера, ремонта и планового техобслуживания, установку интерьеров и дополнительного оборудования, покраску бизнес-джетов Bombardier, Falcon, Embraer и Gulfstream.

Ранее аналогичные одобрения были получены от СААС, GACA, Qatari СААС, Transport Canada, FAA, EASA и властей Каймановых островов.

Напомним, что в 2014 году Flying Colours завершила первый этап проекта по расширению ангарного комплекса в Питерборо, где располагается головное производство. По предварительной информации, строительство нового цеха общей площадью в 6100 кв.м. обошлось компании в \$ 3,5 млн. и было закончено в середине 2015 года. После ввода в эксплуатацию нового ангарного комплекса, компания получила дополнительные 45000 кв.м., включающие большой ангар, мастерские и дизайн-студию. Новый цех станет третьим и самым большим в хозяйстве Flying Colours (одновременно в нем могут вестись работы на двух самолетах класса ACJ/BBJ).

Flying Colours также является авторизованным сервисным центром и центром кастомизации Bombardier.

В следующем году Diamond поставит шесть десятков DA62

Австрийская компания Diamond Aircraft рассчитывает уже в следующем году поставить клиентам около шестидесяти новых самолетов DA62. Пока же поставки производителя не очень впечатляют. DA62 был введен в эксплуатацию в конце 2015 года и к середине апреля клиенты получили лишь 11 машин. Впрочем, производитель утверждает, что на текущий год все слоты уже распроданы и в неделю собирается, как минимум, одна машина.

Последняя поставка была осуществлена на прошлой неделе в Великобританию компании Flight Calibration Services. Самолет поставлен в варианте калибровщика аэропортов и дооборудован необходимой измерительной аппаратурой, которая увеличила стоимость машины в полтора раза.

DA62 находится в верхнем сегменте поршневой линейки австрийского производителя и будет нацелен на частных владельцев и коммерческих операторов. «Это будет идеальный самолет для авиатакси – с семью креслами, большим, комфортабельным салоном и просторным багажным отделением», - говорит генеральный директор Diamond Aircraft Кристиан Дрис. «DA62 – это ступенька вверх для владельцев на Cirrus (SR20/22), а также хорошая альтернатива для операторов старых Beechcraft Baron и Cessna 400-й серии. Я знаю, что говорю, так как на протяжении многих лет владел четырьмя самолетами Baron и тремя 400-им Cessna. Серия DA62 основывается на сильных сторонах DA42, с увеличенной производительностью, полезной нагрузкой, объемом салона и утилитарностью».



Фото: Дмитрий Петренко

В Рижском порту открыли первый вертодром

8 июня на территории Рижского пассажирского порта открыт первый вертодром, прошедший международную сертификацию. Как отметили присутствующие гости, транспортная инфраструктура столицы Латвии приросла еще одним стратегически важным объектом — первым вертолетным портом.

На открытии потенциальным клиентам было представлено три вертолета, и на одном из них – Bell 429 – гости отправились на экскурсию над Ригой с высоты птичьего полета. Представитель Bell Helicopter Якуб Хода выразил радость за то, что вертолет будет находиться в самом сердце Риги: «В Европе очень мало городов и столиц с возможностью устройства вертодрома почти в самом центре города. Мы рады

развитию сотрудничества, и в тоже время я желаю подчеркнуть, что это не только бизнес – это шаг вперед в осуществлении операций по спасению и обеспечению безопасности».

Как отметил на торжественной церемонии открытия вице-мэр Риги председатель правления Рижского свободного порта Андрис Америкс, расположение «вертолетного порта» — стратегически верное.

«На мой взгляд, это очень важный для Риги объект», — считает он. «Его можно использовать на благо всех рижан в случае экстренных ситуаций. Также это упростит доступ гостей — как зарубежных предпринимателей, так и туристов — в центр столицы. Не

стоит забывать, что площадка будет важна и для Рижского свободного порта, ведь случись морозная зима, нам придется контролировать толщину льда в заливе. И благоустроенная, сертифицированная площадка облегчит работу вертолетам, которые будут мониторить ледовую ситуацию».

По словам управляющего Рижского свободного порта Леонида Логинова, вертодром является важным дополнением к портовой инфраструктуре. В условиях, когда обостряется борьба за грузы, любое конкурентное преимущество привлекает потенциальных партнеров. Логинов отметил, что появление на территории Рижского свободного порта современных объектов является положительным сигналом для всех потенциальных партнеров — значит, порт думает о развитии и удобстве для свои клиентов. Слова управляющего порта подтвердились на торжественной церемонии открытия гелиопорта: гостями мероприятия стала группа предпринимателей из Китая, которые с интересом изучали как вертолетную площадку, так и сами винтокрылые машины.

Собственник компании Baltijas Helikopters Алдис Плауга сообщил, что клиенты нового порта могут выбирать между двумя вертолетами — Bell 409 и Bell 429 или вертолетом Robinson. Все представленные вертолеты являются собственностью компании.

Компания Baltijas Helikopters работает на латвийском рынке с 2000 года. К настоящему времени компания открыла в стране уже нескольких вертолетных площадок, а также специализированный сервисный центр для продажи и гарантийного обслуживания вертолетов компаний Robinson и Bell в странах Балтии. Компания предлагает вертолеты для применения в самых различных сферах, в том числе для аэрофотосъемки, строительства, а также для работ в лесном секторе.



King Air 350i покажут в Москве

24 июня 2016 года российская компания Jet Transfer (официальный представитель Beechcraft в России) проведет в Центре деловой авиации Домодедово презентацию турбовинтового двухмоторного самолета King Air 350i. В рамках мероприятия планируется презентация и демонстрация самолета в VIP-конфигурации, обсуждение вопросов эксплуатации и технического обслуживания в российских условиях воздушного судна и двигателя PT6A-60A, а также осмотр самолета и ответы на вопросы участников.

На презентации выступят Александр Евдокимов, генеральный директор Jet Transfer, Виктор Киреев, региональный директор по продажам компании Textron Aviation, Сэм Сишольтс, официальный представитель Beechcraft по техническому обслуживанию, представители двигателестроительной корпорации Pratt & Whitney Canada International Inc. – Эмилио Антун, региональный менеджер и Роман Шелаев, представитель компании в России.

«Будучи самым экологичным деловым самолетом, King Air 350i обладает беспрецедентной топливной экономичностью и имеет самые низкие показатели стоимости одной пассажиромили. Самолет обладает ведущей производительностью и функциональностью в своем классе. King Air 350i следующего поколения является надежной и устойчивой альтернативой, то есть тем, чего так не хватало деловой авиации. Поскольку, как уже сказано, наш турбопроп считается самым экологически безопасным в своем сегменте, он может принять на борт больше пассажиров и при этом потратить на полет меньше топлива, что позволит значительно сэкономить. Более того, современный передовой дизайн и улучшенная производительность задают новые стандарты прочности и мощности», - рассказала BizavNews в ходе майской выставки EBACE Крия Шортт, старший

вице-президент по продажам и маркетингу Textron Aviation.

Согласно утверждению производителя, новый интерьер салона King Air 350i является самым комфортным и вместительным решением, которое когда-либо предлагалось для этого класса. Революционная система Flexcabin позволяет трансформировать пространство для работы или развлечений в зависимости от необходимости, а новая система управления кабиной Venue делает процесс полета более легким и расслабляющим.

Ранее производитель сообщил, что клиентам уже доступны турбовинтовые самолеты серии King Air с авионикой Rockwell Collins Pro Line Fusion. Комплекс Pro Line Fusion для King Air включает три взаимозаменяемых сенсорных дисплея высокого разрешения диагональю 14 дюймов. Экраны имеют курсорное

управление и позволяют выполнять планирование полета. Контрольные карты проверок интегрированы. Встроенная система синтетического видения предоставляет картинку с самым высоким на сегодняшний день разрешением. Открытая архитектура с интуитивно понятным интерфейсом повышает возможности управления информацией и имеет функцию «движущейся карты». Ввод данных осуществляется при помощи стандартной клавиатуры. Pro Line Fusion значительно увеличивает автоматизацию полетных процессов и безопасность полетов, предоставляя возможность подключения к интернету.

В настоящее время в России сертифицированы две модификации: King Air 350i и 350ER. Что же касается King Air 250i и King Air C90GTx, то возможность получения отечественного сертификата типа находится в стадии проработки.



Фото: Дмитрий Петроченко

Vista – новые возможности

В свете EBACE очень сложно найти несколько минут для обстоятельной беседы, особенно если это касается гуру бизнес-авиации – компании VistaJet, которая на выставке отмечала сразу несколько громких событий, главным из которых, безусловно, стала передача юбилейного сотого бизнес-джета. Новенький Global 6000 красовался на статической площадке женеvского аэропорта и был одним из самых посещаемых на EBACE. Но все же нам удалось оторвать от бесконечных переговоров коммерческого директора компании Яна Мура, который уделил нам достаточно времени для того, чтобы мы прошлись

по основным вопросам. Господин Мур оказался очень общительным человеком, буквально влюбленным в свою работу и наш разговор в большей своей части имел околоавиационный оттенок. Поговорили про экономическую среду, политику и роль квалифицированного персонала в успехе любой компании. Ян Мур не скрывает, что успех VistaJet кроется в уникальной бизнес-модели компании.

«У нас действительно понятная стратегия ведения бизнеса. Наш клиент – это предприниматель или руководитель, который хочет высококачественного

обслуживания на всех этапах сотрудничества и ожидает получить от него полное удовлетворение. Наши клиенты летают с нами, потому что мы даем им возможность синхронизировать полеты с их деловым графиком, что просто нереально для коммерческих авиакомпаний. Отсутствие задержек в аэропортах позволяет максимально увеличить эффективность постоянно испытывающего нехватку времени CEO или старшего члена совета директоров, расширить круг его деловых интересов, территорию и скорость ведения бизнеса.

Долевая модель бизнеса устарела и стала нежизнеспособной – люди больше не заинтересованы в покупке непродвинутой и финансово бесполезной части самолета. Мы были уверены, что рынок уже ждет новых решений, и начали своевременно продвигать уникальную модель, в основе которой стабильность, простота и удобство, отсутствие инвестиционных обязательств, озабоченности и несвободы, которые обычно ассоциируются с полной или частичной собственностью на самолет. VistaJet была создана главным образом как альтернатива устаревшей долевой модели, которая превалировала на рынке деловой реактивной авиации. Мы увидели потребность в услугах частной авиации, имеющей простую, прозрачную структуру ценообразования, весьма важную для покупателей. Мы разработали два новых решения для организации полета – «Программа» (Program) и «По требованию» (On Demand), которые призваны обеспечить нашим клиентам полный спектр возможностей для создания своей матрицы полетов без обязательств по инвестированию, условий и ограничений, связанных с необходимостью приобретения полной или долевой собствен-



Фото: Дмитрий Петроченко

продолжение ►

ности. Вариант «Программа» рассчитан на клиентов, которые летают часто, более 100 часов в год, и требуют как гарантированного наличия самолета, так и постоянства высокого уровня комфорта своего путешествия. В то время как «По требованию» подходит для клиентов, которые летают реже, но также хотят получить все слагаемые «сверхроскошного» сервиса для своей семьи, коллег или деловых партнеров. Мы – единственный люксовый бренд в частной авиации, и намерены расширять и поддерживать высочайшие стандарты, которые выделяют нас на фоне конкурентов».

Попросили мы у г-на Мура дать нашим читателям своего рода профессиональный совет – на что нужно обратить внимание человеку, выбирающему услуги какой компании бизнес-авиации ему воспользоваться. «Это во многом зависит от того, чего именно хочет клиент от компании, но есть несколько основных моментов, которые важны. Прежде всего безопасность – самое главное качество любого оператора бизнес-авиации. Вокруг много владельцев реактивных самолетов, которые могут предложить их в аренду друзьям или на свободном рынке чартерных полетов, когда они не задействованы. Но это «серый» сегмент рынка, и вы никогда не узнаете, что именно вам предлагается, поскольку безопасность в этой сфере не настолько четко регламентируется, как у коммерческих операторов. Думаю, что также клиентам хочется ясности в отношениях с провайдером услуг. Никому не доставляет удовольствие изучение многостраничных контрактов, они просто хотят купить полетные часы по установленной, прозрачной цене и вылететь как можно скорее».

Свой двенадцатый день рождения компания VistaJet отметила важной вехой в своей истории – получением сотого самолета, когда-либо летающего в

парке оператора. В соответствии с политикой перевозчика, средний возраст его воздушного парка не должен превышать трех лет, и все самолеты должны находиться под гарантией производителя. Сейчас же средний возраст самолетов компании составляет чуть более двух лет. На сегодняшний день VistaJet эксплуатирует более 60-ти самолетов Global и Challenger, включая Challenger 350, Challenger 605, Challenger 850, Global 5000 и Global 6000 с рыночной стоимостью более \$1,8 млрд. Компания прошла долгий путь в последнее десятилетие. В 2006 году VistaJet летала в 233 пункта назначения, перевозя менее 5000 пассажиров.

«В 2015 году компания присутствовала в 1489 аэропортах по всему миру, обслужив более 37000 пассажиров, а всего за свою историю – более 210000 пассажиров. В первом офисе компании, который находился в Зальцбурге, Австрия, работало всего 10 человек. В настоящее время VistaJet имеет глобальную сеть офисов на 4 континентах и насчитывает штат из более 750 человек», - продолжает г-н Мур.

В апреле компания официально объявила о переезде своей штаб-квартиры на Мальту. Ранее на острове был размещен оперативный центр. В течение прошлого года как количество пассажиров, перевезенных VistaJet, так и общий объем полетов увеличился на всех основных рынках, что делает 2015 год для компании самым сильным на сегодняшний день. Во всем мире трафик оператора увеличился более чем на 21% в годовом исчислении, а общее количество пассажиров увеличилось более чем на 23%.

Что же касается России, то г-н Мур ответил достаточно просто. «В России на протяжении всего прошлого года трафик рос, хотя геополитическая ситуация повлияла на полеты в вашу страну, но, и

это самое главное, не критично. Мы уверены, что в сложившихся экономических реалиях все чаще российские клиенты будут обращать свои взоры на VistaJet».

Полную версию интервью с г-ном Муром читайте в июльских выпусках BizavWeek.



UpperTwo и Elitavia – полет нормальный

Ох уж эти трудовые будни EBACE – особая атмосфера, в которой очень сложно найти время, чтобы основательно побеседовать с интересными людьми. С главой компании UpperTwo (представительство Elit'Avia в Москве) Галины Бондаревской и главой компании Elit'Avia Мишелем Куломбом мы знакомы достаточно давно и тем более было интересно узнать, как начался 2016 год для словенско-мальтийского бизнес-оператора, его представительства, которых достаточно хорошо знают на отечественном рынке.



Если говорить о цифрах, то трафик Elit'Avia в Россию с начала года «просел» почти на 30%, но в то же время сегмент менеджмента немного подрос. Как считает г-н Куломб, Elit'Avia в любом случае будет расти и в целом прогноз на текущий год благоприятный. «Мы даем весьма хороший «ценник», а владельцы вновь понемногу проявляют интерес к приобретению воздушных судов. Все это позволяет надеяться на то, что до конца года картина изменится в лучшую сторону. В любом случае, Россия – один из главных рынков для нашей компании».

И, конечно же, г-н Куломб не мог не рассказать о своих российских партнерах – компании Upper Two. «Мы очень рады, что нашли таких надежных партнеров в России. Компания Upper Two в лице Галины Бондаревской, делают нашу работу в России очень комфортной. Поэтому мы и дальше будем объединять наши усилия по продажам, обеспечению рейсов и повышать сервис для владельцев».

Сейчас компания прорабатывает возможные варианты входа на внутрисоветский рынок, который даст и объемы и новых клиентов. И здесь как раз Elit'Avia поможет российский партнер. «Мы стараемся не только выполнять разовые рейсы, но и участвовать в различных государственных тендерах на осуществление полетов. Опыт нашей компании, рекомендации и, конечно же, современный разнотипный парк воздушных судов дает нам шанс активно начать работу в интересах крупных российских корпораций», - добавляет г-жа Бондаревская. Владелец компании Upper Two комментирует ситуацию на рынке как тяжелую, с обостренной конкуренцией, но с положительной динамикой, так как лето активно «забивается» полетами и многие компании

идут на встречу друг другу и хотят работать. К примеру, стало проще договориться и найти empty leg среди российской брокерской сферы.

Ну и немного истории. Elit'Avia была основана частными инвесторами в Любляне десять лет назад. И именно наши соотечественники стали первыми клиентами компании, что стало основой долгосрочных партнерских отношений и крепкой дружбы. Начав с менеджмента воздушных судов, портфолио услуг Elit'Avia понемногу расширялось. Сейчас компания работает практически во всех нишах, включая куплю/продажу самолетов и сопровождение сделок, а также консьерж-сервис (туризм, трансфер, визы и прочее).

«Мы не стремимся за объемами: нам не нужен огромный парк с умопомрачающим трафиком, мы сфокусированы на клиентах, а именно, на высокопрофессиональном персональном обслуживании. Нам необходим баланс интересов, где главную скрипку играет владелец самолета», - говорит Мишель Куломб.

Сейчас парк Elit'Avia состоит из 22 самолетов, включая флагманы Bombardier Global 6000 и Gulfstream G450, который базируется в московском Внуково-3. Для выполнения чартерных перелетов доступны десять самолетов. В прошлом месяце Elit'Avia заключила очень важные для себя контракты на менеджмент во Франции. Речь идет о трех самолетах Dassault Falcon (Falcon 50/900/2000LX), которые встанут под мальтийскую регистрацию. Рынок Франции достаточно сложный и пробиться на него зарубежной компании очень сложно, поэтому в Elit'Avia полны оптимизма.

Аудитор не приходит сам

В последнее время Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации получила множественные обращения как от членов ОНАДА, так и других организаций деловой авиации РФ относительно деятельности компаний, осуществляющих проверку или аудит деятельности операторов деловой авиации.

Комментарий по этому вопросу предоставил вице-президент ОНАДА Евгений Юрьевич Бахтин.

Рынок деловой авиации – это не только операторы, брокеры, сервисные компании. Это еще и организации, которые оценивают эффективность и качество

работы операторов и управляющих компаний деловой авиации по различным показателям. Такая деятельность может называться аудитом, технологической проверкой или иначе. Важно не название, а то что и как проверяется и в чьих интересах это делается.

Особую важность представляют собой такие качества проверяющего, как профессионализм, компетентность, опыт, понимание процессов, а также независимость и отсутствие аффилированности с какой-либо структурой, заинтересованной в том или ином результате проверки.



Важным критерием оценки эффективности проверки является четкая и прозрачная система и понимание принципов организации аудита, а также четкое определение целей аудита.

К сожалению, вынужден отметить, что в настоящий момент на рынке работает ряд лиц и компаний, которые позиционируют себя как аудиторы. На самом деле, большинство таких «специалистов» вышли из ооколокоммерческих структур, работающих в сфере деловой авиации, где, нахватавшись несистемных знаний и получив доступ к базам клиентов проводят агрессивный маркетинг своих услуг, предлагая себя владельцам воздушных судов в качестве «опытных экспертов», способных повысить эксплуатационную эффективность бизнес-самолета владельца. ОНАДА рекомендует тщательно проверять репутацию и опыт лица, заявляющего себя в качестве аудитора и компании, которую он представляет, заранее ознакомиться с методикой проверки и оценок, которую проверяющий обязан предоставить, получить рекомендации коллег по отрасли, которые имеют опыт работы с этой компанией. Следует также внимательно проверить достоверность писем и рекомендаций, представленных аудитором, включая устный или письменный контакт с лицами, подписавшими такие письма или рекомендации.

И безусловно, в таком тонком деле как управление воздушным судном, нам представляется невозможным применять универсальную автоматизированную систему анализа данных, какой бы насыщенной она не была. Да и разработчики таких систем чаще всего предлагают клиентам программное обеспе-

продолжение ►

чение, адаптируемое к индивидуальному клиенту, который использует приобретенный софт для проведения собственного анализа/мониторинга эксплуатации воздушного судна, не передавая результаты анализа третьим лицам. Существует множество нюансов, связанных с индивидуальными особенностями и предпочтениями владельца воздушного судна, а принятие управленческих решений и выбор сервисных компаний по формальному критерию «дешевле» не всегда значит «лучше», а тем более безопасней. Интернет заполнен самыми заманчивыми предложениями по поставкам авиатоплива,

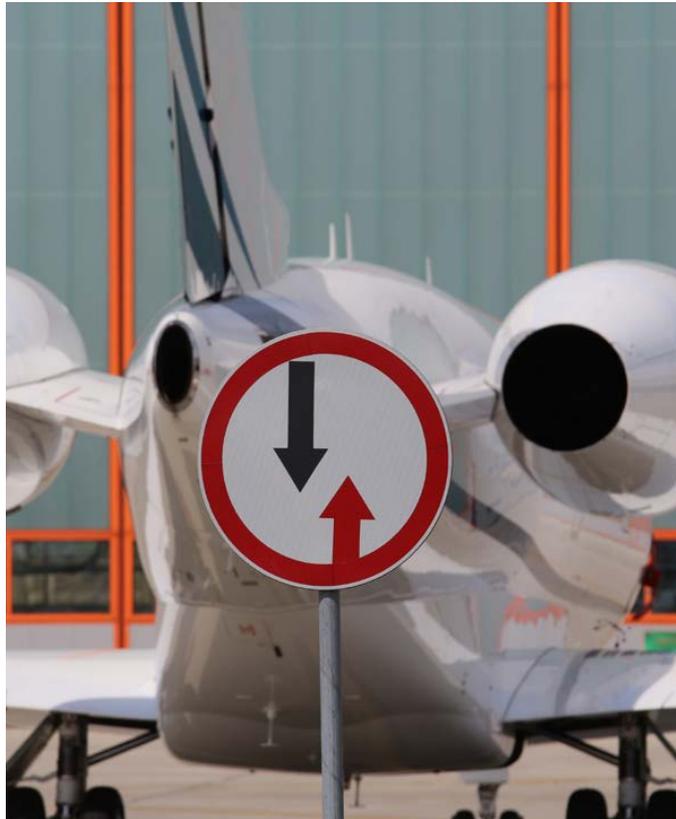


Фото: Дмитрий Петроченко

услугам в аэропортах и другими сервисами, которые не существуют в реальной действительности, а анализ эффективности эксплуатации воздушного судна, сделанный по таким данным просто вводит владельца воздушного судна в заблуждение.

Важно помнить об этом, особенно когда аудит проводится в интересах владельца воздушного судна, одна из задач оператора четко доносить информацию о том, что безопасность полетов является приоритетом, и финансовая экономия в этом вопросе может привести не только к потере имущества, но и к более тяжелым последствиям. Немаловажно также сохранение конфиденциальности сведений о деятельности владельца воздушного судна, которые аудитор получает в процессе проверки эффективности деятельности оператора или управляющей компании, занимающейся эксплуатацией воздушного судна владельца. Сохранение конфиденциальности таких сведений обычно обеспечивается специальным соглашением оператора (владельца) воздушного судна и лица, проводящего аудит. Отказ аудитора от такого соглашения или хранение таких данных на серверах или в базах данных вне контроля оператора (владельца) воздушного судна может привести к весьма неприятным деловым, репутационным и иным потерям, включая снижение уровня обеспечения безопасности деятельности.

Рассматривая эту тему, ОНАДА ставит перед собой сразу две задачи: в очередной раз привлечь внимание к тому, что безопасность должна быть во главе угла деятельности авиакомпании-оператора воздушного судна деловой авиации, а также предостеречь компании и владельцев воздушных судов от работы с недобросовестными партнерами, предлагающими сомнительные и непрофессиональные услуги под видом «инновационного» продукта.

Еще в 2011 году ОНАДА приняла положение о порядке аккредитации физических лиц и организаций, проводящих аудит производственно-финансовой деятельности операторов (эксплуатантов), осуществляющих летно-техническую и коммерческую эксплуатацию воздушных судов.

Аккредитация проводится в целях подтверждения квалификации аудиторов, проводящих аудит производственно-финансовой деятельности операторов, осуществляющих летно-техническую и коммерческую эксплуатацию воздушного судна в интересах собственников (владельцев), а также для повышения качества и достоверности оказываемых аудиторских услуг, информационного обеспечения субъектов деятельности деловой авиации о возможностях квалифицированного аудита деятельности операторов.

При прохождении аккредитации заявитель обязан предоставить главный документ – методику и критерии, в соответствии с которыми он осуществляет свою деятельность, а также заключение независимого эксперта по данной методике.

Аккредитация является добровольной, но наличие соответствующего сертификата, выданного ОНАДА, может помочь заказчику аудита в выборе поставщика такой услуги.

И, конечно, «аудитор не приходит сам». Если это произошло, значит есть скрытый интерес, возможно у конкурирующей структуры.

От лица ОНАДА еще раз призываю всех быть внимательными, при выборе проверяющей организации опираться на факты, документы и репутацию аудитора. Увы, ошибки в этой работе могут иметь самые печальные последствия.

Самолет недели

Оператор: *Gain Jet*

Тип: *Gulfstream G450*

Год выпуска: **2009 г.**

Место съемки: **май 2016, Geneva - Cointrin (GVA / LSGG), Switzerland**



Фото: *Дмитрий Петроченко*