



Похоже, что европейский рынок деловой авиации наконец-то по-настоящему проснулся. В июле в общей сложности было выполнено 85685 рейсов бизнес-авиации, что на 1,9% больше, чем годом ранее. Это стало самым значительным месячным приростом с начала 2016 года. Также положительная динамика июля помогла выправить статистику с начала года, сейчас снижение по сравнению с тем же периодом прошлого года находится на уровне 0,2%. А Россию вновь отнесли к числу аутсайдеров. Все та же проблема – отсутствие в отчете данных по внутрироссийскому трафику делает «картину» по России весьма неприятной.

На этой неделе стало известно, что китайская Deer Jet, крупнейшая в Азии компания по предоставлению услуг бизнес-авиации, закрыла сделку по приобретению 100% акций Asia Jet. Сделка была осуществлена через дочернюю компанию Hong Kong Airlines Corporate Jet. Детали соглашения не комментируются, но ясно одно – в регионе появился самый мощный перевозчик, который существенно поубавит аппетиты европейских и американских игроков.

И вновь порадовал Gulfstream. G280, пилотируемый его владельцем Дэвидом Макнилом, совершил беспосадочный перелет на расстояние 3922 миль, притом что официальные данные гарантируют дальность 3600 миль. G280 приземлился с запасом топлива, превышающим требование правил полетов по приборам Национальной ассоциации деловой авиации. Вот это супер-средний класс!



## Долгожданный рост

Консалтинговое агентство WingX Advance выпустило отчет об активности европейской бизнес-авиации в июле 2016 года. В середине лета выполнено на 1,9% больше полетов, чем годом ранее

**стр. 22**



## VistaJet рекордно растет

Несмотря на мировую экономическую неопределенность оператор зафиксировал рост в течение последних шести месяцев, а второй квартал стал самым лучшим за все время работы компании

**стр. 24**



## Спортивный Phenom 100 для Reno Air Race

В рамках программы ACE компания Embraer Executive Jets подготовила бизнес-джет Phenom 100 для участия во всемирно известных гонках Reno Air Race

**стр. 25**



## Под одной крышей

Каждый раз, когда оказываешься в Германии, либо в соседних Австрии или Франции, невольно удивляешься насколько в этих странах любят Cessna Citation

**стр. 26**

# Gulfstream G650



## Sukhoi Superjet 100 получил сертификат EASA для узкой ВПП

АО «Гражданские самолеты Сухого» (АО «ГСС») получило сертификат European Aviation Safety Agency (EASA), дающий право эксплуатации Sukhoi Superjet 100 (SSJ100) на взлетно-посадочных полосах (ВПП) до 30 метров.

Сертификация EASA на взлеты и посадки на ВПП шириной до 30 м является частью стратегии АО «ГСС» по расширению условий эксплуатации Sukhoi Superjet 100 (SSJ100). Получение сертификата EASA на работу на узкой взлетно-посадочной полосе инициировано по заявке ирландской авиакомпании CityJet, приступившей к эксплуатации SSJ100 в июне 2016 года.



Помимо London City, ВПП шириною около 30 метров обладают ряд других европейских аэропортов, в том числе, Southern Airport (Великобритания) и аэропорт Флоренции (Италия). Сертификат EASA, помимо Европы, имеет действие в других регионах мира.

Илья Тарасенко, Президент АО «Гражданские самолеты Сухого»: «Мы находимся в постоянном процессе работы над развитием продукта и расширением возможностей его эксплуатации. Мы с вниманием относимся к пожеланиям наших заказчиков и поставляем самолеты не только в максимально короткие для рынка сроки, но и проводим дополнительные работы по их адаптации в соответствии с требованиями заказчиков».

Аэропорт London City, расположенный в 11 км от Лондона, отличается не только узкой, но и укороченной ВПП. Для того, чтобы SSJ100 мог совершать полеты в данный аэропорт, АО «ГСС» проводит модификации судна, которые позволят приземляться в London City уже в декабре 2017 года. Для дальнейшего повышения эффективности эксплуатации, ГСС ведет работу по установке горизонтальных законцовок крыла. Первые самолеты, имеющие модифицированные крылья, появятся в 2018 году.

В планах АО «ГСС» проведение испытаний режима захода SSJ100 на посадку по крутой глиссаде. Такой режим будет обеспечен совершенствованиями работы механизации крыла, а также программного обеспечения системы управления и авионики. Эти улучшения приведут к сокращению длины пробега, что позволит вписаться в короткую ВПП London City. Летные испытания обновленных систем начнутся летом 2017 года.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288  
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLJPXH  
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

## Очередной рекорд ACS

В течение июля 2016 года Air Charter Service оформила 1114 чартерных контрактов, что сделало этот месяц рекордным для компании.

Генеральный директор группы компаний Джастин Боуман комментирует: «Это большое достижение, организация более 1100 чартеров в месяц, причем многие из них состояли из нескольких полетов. С учетом диверсификации нашей деятельности на другие ниши, такие как курьерская доставка и продажа самолетов, мы на самом деле провели в июле в общей сложности 1212 контрактов. То есть в среднем один контракт каждые 36 минут».

«Грузовые чартеры немного просели в Великобритании, однако европейский бизнес был стабильным, и мы увидели впечатляющий рост в наших азиатских офисах, а также в Австралии, которая показала отличный старт после открытия подразделения в

начале этого года. Наше подразделение курьерской доставки также показывает рост на протяжении всего года и способствовало рекордным показателям июля».

«Главным образом рост стимулировался подразделением частных самолетов, которое выросло почти на 20% в годовом исчислении. В частности, мы наблюдали значительное увеличение в Европе и Северной Америке. Несмотря на общее ухудшение на российском рынке, результаты трех наших офисов в СНГ выросли по сравнению с прошлым годом. Также способствовали росту три новых офиса в Женеве, Майами и Сиднее, так как они начали деятельность с прибылью».

Джастин Боуман заключает: «В августе прошлого года был наш предыдущий рекорд и, скрестив пальцы, мы можем надеяться на улучшение июльских показателей в текущем месяце».



FBO SHEREMETYEVO  
FBO PULKOVO

ПОЛНЫЙ КОМПЛЕКС УСЛУГ

**ЕДИНЫЙ ЦЕНТР ПРОДАЖ**

**+7 (495) 981 38 26**

### Шереметьево & Пулково

- Терминалы бизнес-авиации
- Обеспечение полетов
- Хранение воздушных судов
- Вертолетный трансфер в аэропорт
- Наземное обслуживание

[a-group.aero](http://a-group.aero)

LEARJET CHALLENGER GLOBAL

# БРОСАЯ ВЫЗОВ



[BUSINESSAIRCRAFT.BOMBARDIER.COM](http://BUSINESSAIRCRAFT.BOMBARDIER.COM)

**BOMBARDIER**

Bombardier, Learjet, Challenger and Global are trademarks of Bombardier Inc. or its subsidiaries. © 2016 Bombardier Inc. All rights reserved.

## SkyClean и Лукойл авиа – партнеры

Российская компания SkyClean приступила к оказанию услуг по уходу за интерьером и экстерьером воздушных судов парка авиакомпании «Лукойл авиа» (Dassault Falcon 7X, Dassault Falcon 900, BBJ, Bombardier Challenger 601, ЯК-42/40 и др).

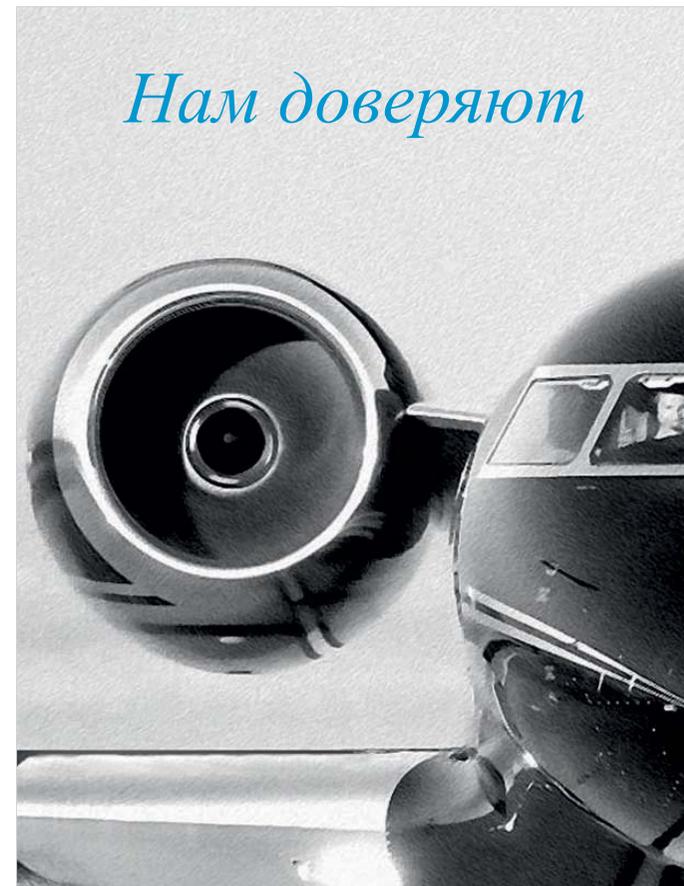
Российская SkyClean – специализированная компания по авиационному клинингу, с богатым опытом и собственными технологиями очистки воздушных судов, работающая с 2007 года на самолетах деловой авиации. Сейчас компания представлена в аэропорту Шереметьево, Домодедово, Остафьево.

Напомним, что, услугами SkyClean пользуются такие компании как: A-Group, Rusaero, FTC Consulting AG, Domodedovo Business Aviation Center, Strealine OPS, Международный Аэропорт Шереметьево, «Джет Эйр Групп», «Премьер Авиа», «Сириус-Аэро», «Газпром авиа» и др.

По мнению отечественных и зарубежных операторов деловой авиации, компания SkyClean на сегодняшний день пользуется авторитетной репутацией на рынке авиационного клининга, благодаря применению инновационных технологий и персональному подходу к каждому клиенту.



Фото: Дмитрий Петроченко



**SkyClean**

профессиональный  
авиационный  
клининг

ШЕРЕМЕТЬЕВО • ДОМОДЕДОВО • ОСТАФЬЕВО

## JetSuite обновляет салоны Phenom 100

Американский оператор авиатакси JetSuite начал большую программу обновления интерьеров своих десяти самолетов Embraer Phenom 100. Это позволит продлить срок эксплуатации бизнес-джетов.

Программа модернизации реализуется компанией Constant Aviation, которая в июле уже передала первый отреставрированный Phenom 100 N580JS. Работы на остальных самолетах будут выполнены в течение следующих 18 месяцев.

«В самолете, изначально оснащенном интерьером из кожи, разработанным BMW, реставрируются кожаные кресла, заново полируются деревянные панели, а также отделяются кожей некоторые элементы салона. Все это добавит новые впечатления клиентам оператора», - говорит президент и главный исполнительный Constant Aviation Стивен Майден.

JetSuite уже имеет опыт модернизации интерьеров своих самолетов. В 2015 году компания выбрала канадскую New United Goderich для модернизации 10 самолетов ERJ-135LR, ранее эксплуатировавшихся в American Eagle.

На трех ERJ-135LR уже закончено внутреннее и внешнее обновление стоимостью \$1 млн, которое включает в себя новый салон на 30 пассажиров. Самолеты были введены в эксплуатацию под новым брендом JetSuiteX. Остальные самолеты данного типа будут добавлены к флоту в течение ближайших 12 месяцев.

JetSuite – четвертая по величине чартерная компания деловой авиации в США. Оператор планирует полностью перейти на самолеты Embraer, и собирается заменить свой флот из восьми легких Cessna Citation CJ3 с на подержанные Phenom 300.



# IMPOSSIBLE IS JUST A DARE.

Rethink Convention.



*Executive Jets*



EmbraerExecutiveJets.com

## Впечатления о Прибалтике

Своими впечатлениями о перспективах развития бизнес-авиации в Прибалтике, а также об организованном по инициативе Объединенной Национальной Ассоциации Деловой Авиации (ОНАДА) V Балтийском форуме деловой авиации, который состоялся 5 августа в Риге, с порталом Jets.ru поделился один из спикеров форума управляющий партнер Клуба «Бизнес Авиация» Андрей Калинин.

«Организация региональных саммитов для профессионалов деловой авиации, на мой взгляд, очень актуальная и правильно поставленная по целям задача. Это не только объединяет представителей отрасли, но и позволяет им, непосредственно в одном из центров регионального рынка, с которым связана их непосредственная деятельность, обсуждать насущные темы и вопросы с учетом конкретных, локальных особенностей.

Дает также возможность участникам самим оценить

на месте наличные мощности и потенциал определенных регионов. Очень важно, например, было лично увидеть открывшийся в 2015 году FBO RIGA, с учетом большого интереса нашей компании к региону. Мои оценки, которыми поделился в преддверии форума в специальном региональном обзоре, подготовленном BizavNews и ОНАДА, и посвященном странам Балтии, в принципе подтвердились.

Порадовала связанная с практикумом многообразная тематика форума. Так, по результатам моего выступления о новой философии маркетинга в бизнес-авиации у нас получился очень живой обмен мнениями с другими участниками. Из пожеланий: в будущем хотелось бы также услышать больше докладов о технических аспектах, роли инноваций в бизнес-авиации. Резюмируя, итоги форума можно оценить, как очень продуктивные и демонстрирующие, что деловые контакты и связи способны переломить всякую политическую ангажированность».





**ЦЕНТР БИЗНЕС-АВИАЦИИ В РИГЕ**




**ЛУЧШИЙ FBO В ЕВРОПЕ**  
**ОБЛАДАТЕЛЬ ПРЕМИИ**  
**«SAPPHIRE PEGASUS AWARD»**

[www.riga.aero](http://www.riga.aero)

## Gulfstream G280 «улетел» на 4000 миль

Gulfstream Aerospace объявила о том, что самолет G280 выполнил самый дальний перелет в своей истории.

5 июля G280, пилотируемый его владельцем Дэвидом Макнилом, основателем и генеральным директором производителя автопринадлежностей компании WeatherTech, совершил беспосадочный перелет на расстояние 7264 километра (3922 морских миль). Самолет с двумя членами экипажа, включая самого Макнила, доставил четырех пассажиров из аэропорта Чикаго/Орора в штате Иллинойс в аэропорт Валь-де-Луар города Тур во Франции. Полет, совершаемый со средней крейсерской скоростью 0,80

Маха, занял 7 часов 40 минут. G280 приземлился с запасом топлива, превышающим требование правил полетов по приборам Национальной ассоциации деловой авиации.

«Этот рейс подчеркивает способность G280 совершать дальние перелеты и его выдающуюся топливную эффективность», - сказал старший вице-президент направления международных продаж и маркетинга Gulfstream Скотт Нил (Scott Neal). «Мы очень рады, что владельцы нашего G280 могут совершать такие беспосадочные перелеты на этом лучшем самолете в своем классе. Это еще один пример того, как самолет Gulfstream превосходит ожидания покупателей».



# Gulfstream

## SILK WAY BUSINESS AVIATION



Представляем совершенно новый

# G650

## Расходы под контролем

Компания Conklin & de Decker обновила программу Life Cycle Cost до версии 16.2. Данный продукт предоставляет владельцам деловых самолетов и сотрудникам летных отделов получить исчерпывающую информацию о размерах операционных расходов и расходов на владение самолетом.

Обновление программы расширяет базу воздушных судов, которая теперь включает Legacy 450, Piper M600, Daher TBM 930, Airbus Helicopters BK117B2-850, Robinson R44 Cadet и Diamond DA42-VI. Также добавилась функция анализа затрат самолета в течение пяти лет, которая позволяет сравнить три различных воздушных судна или же три различных формы его приобретения.

В настоящее время в базе данных Life Cycle Cost содержится информация о более чем 460 джетах, вертолетах, турбовинтовых и поршневых самолетах. Новая версия содержит более 7000 обновленных затрат содержания самолетов, включая топливо, зарплату экипажа, авиационные проверки, капитальные ремонты и затраты при списании.

Данный инструмент является удобным в обращении и включает в себя точные данные о первоначальной покупке самолета, его операционных расходах, размерах налогов, остаточной стоимости и доходах, в том случае, если самолет использовался для осуществления коммерческих полетов.



  
**FORTAERO**  
 Baltic Business / Universe in motion  
 Aviation Alliance

WWW.FORTAERO.COM

JET PRIVÉ AU PRIX  
 D'UN HÉLICO

ЧАСТНЫЙ САМОЛЁТ  
 ПО ЦЕНЕ ВЕРТОЛЁТА

400XT1 // \$5.5M

REPRESENTANT OFFICIEL DE NEXTANT AEROSPACE DANS LA CEI ET DES PAYS BALTES  
 ИЦАЛАНЬСКИЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ NEXTANT AEROSPACE В СНГ И БАЛТИИ



## Bombardier готовится к Jet Expo

Канадский авиапроизводитель Bombardier в очередной раз примет активное участие в московской выставке Jet Expo 2016, которая начнет работу 8 сентября в московском аэропорту «Внуково-3». Как рассказали BizavNews в компании, в этом году российским клиентам будут представлены два бизнес-джета: Challenger 650 и Global 6000.

«Мы рассматриваем Россию как ключевой рынок для роста в будущем. Наибольший интерес покупателей отмечается в сегментах средних и больших бизнес-джетов. Мы уверены, что модельный ряд Bombardier, в особенности самолеты семейства Challenger и Global, наиболее полно отвечает запросам российского рынка. Помимо того, что мы предлагаем превосходные самолеты, мы усилили нашу сервисную сеть в регионе, что обеспечивает высокий уровень поддержки наших клиентов», - комментируют в Bombardier.



Фото: Дмитрий Петроченко

И немного о самолетах, которые будут представлены на выставке. В октябре 2014 года Bombardier объявил о новом представителе в семействе бизнес-джетов Challenger. Challenger 650, созданный на базе 605-й модели в партнерстве с NetJets, получил новую авионику, обновленный салон и более мощные двигатели. Обновленный самолет получил авионику Rockwell Collins Pro Line 21, которая включена в архитектуру комплекса бортового оборудования Bombardier Vision.

Но основное отличие от предыдущей модели Challenger 605 «кроется» в пассажирском салоне. Развлекательная система получила 24 дюймовый монитор в переборке в качестве стандартного оборудования, а также систему воспроизведения контента высокой четкости. Bombardier также устанавливает в салоне новые, более широкие кресла с полноразмерными подголовниками. Камбуз обновляется на 70%, и его оборудование может обслужить одновременно до 12 пассажиров.

Global 6000 представляет собой обновленный и брендированный самолет Global Express XRS, который вышел на рынок в 2004 г. как улучшенная версия исходного Global Express, сертифицированного в 1998 г. С переходом на Global 6000 компания Bombardier выстроила единую брендовую линейку от Global 5000 (укороченная версия с меньшей дальностью полета) через Global 6000 к Global 7000 и Global 8000 – новым бизнес-джетам ультрадальнего класса, которые были официально анонсированы в октябре 2010 г. Когда Bombardier освоит одновременное производство всех четырех моделей семейства Global: 5000, 6000, 7000 и 8000, компания сможет предоставить заказчикам выбор самолетов с дальностью от 9630 до 14630 км.

**Jetexpo** International BizAv Show

МЕЖДУНАРОДНАЯ  
ВЫСТАВКА  
ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ

8-10 сентября 2016

Москва



Организатор выставки



Vnukovo-3

[www.jetexpo.ru](http://www.jetexpo.ru)

## FAA корректирует шаг изменения скорости

FAA выпустило уведомление, которое позволяет применять для корректировки скорости в полете шаг в пять узлов, а не 10 узлов как было до этого. В документе агентство сообщает, что это является частью усилий по повышению эффективности системы воздушного движения. «Для того, чтобы поддержать уже внедренные и планируемые возможности навигационной системы следующего поколения NextGen необходимо разрешить использование корректировки скорости с шагом пять узлов», - сообщает ведомство.

Национальная ассоциация деловой авиации США NBAA отметила, что изменение может изначально «дать некоторым пилотам бизнес-авиации свободу маневра», но основное ее предназначение – сделать

воздушное пространство более эффективным, так как FAA движется от разведения воздушных судов основанного на расстоянии к разведению на основе времени.

Рич Болл, председатель комитета NBAA по УВД, воздушному пространству и технологиям полетов, отметил, что изменение позволяет диспетчерам более точно вести скоростной самолет и приведет к спрямлению маршрутов. С новой градацией изменения скорости самолет может быть «замедлен» раньше, но время полета в итоге будет меньше, считает Болл. NBAA предполагает, что первоначально нововведение будет более заметно при заходах на посадку, но в конечном итоге будет использоваться во всей национальной системе воздушного пространства.



Фото: Дмитрий Петроченко



НИКА  
РОССИЯ



Производство ювелирных часов по индивидуальным заказам  
+7 495 988 73 33 доб. 1295

## Проверки ужесточат

Правила, которые уже скоро могут стать обязательными для всех авиакомпаний Евросоюза, включают в себя полную проверку потенциальных летчиков на наркотическую и алкогольную зависимость, а также всеобъемлющую оценку психического здоровья, пишет Deutsche Welle. Наблюдению подвергнут и тех пилотов, которые в прошлом страдали ментальными расстройствами. Также ужесточат контроль медиков, которые проводят обследования.

Указывается, что для летчиков предложено ввести тесты на наркотики и алкоголь перед началом их карьеры. Пилоты гражданской авиации будут подвергнуты более тщательному медицинскому обследованию, а в случае обнаружения психических заболеваний пилотам предстоит проходить усиленное и продолжительное наблюдение у врачей. Германия уже приняла меры по врачебному контролю летного

состава авиакомпаний. В апреле бундестаг проголосовал за соответствующий закон.

В Европейском агентстве авиационной безопасности рекомендации для перевозчиков начали готовить после трагедии в Альпах — крушения лайнера авиакомпании Germanwings рейсом из Барселоны в Дюссельдорф. В марте прошлого года пилот Андреас Лубиц, дождавшись, пока второй пилот покинет кабину, закрылся в ней и направил самолет в гору, Airbus A320 разбился на юге Франции, погибли все 150 человек, которые находились на борту. Сообщалось, что Лубиц мог страдать психотической депрессией. По сообщениям, Deutsche Welle, врачи рекомендовали пилоту пройти курс лечения в психиатрическом стационаре.

Рекомендации авиаэкспертов осенью рассмотрит Еврокомиссия.



ДЛЯ ЦЕНИТЕЛЕЙ  
ВЕРТОЛЁТНОЙ  
ТЕХНИКИ

AW139

+7 495 945-52-00

**EXCLASES** Holdings Ltd.  
exclusive distributor of **LEONARDO** HELICOPTERS

## DC Aviation наращивает свой потенциал ТОиР

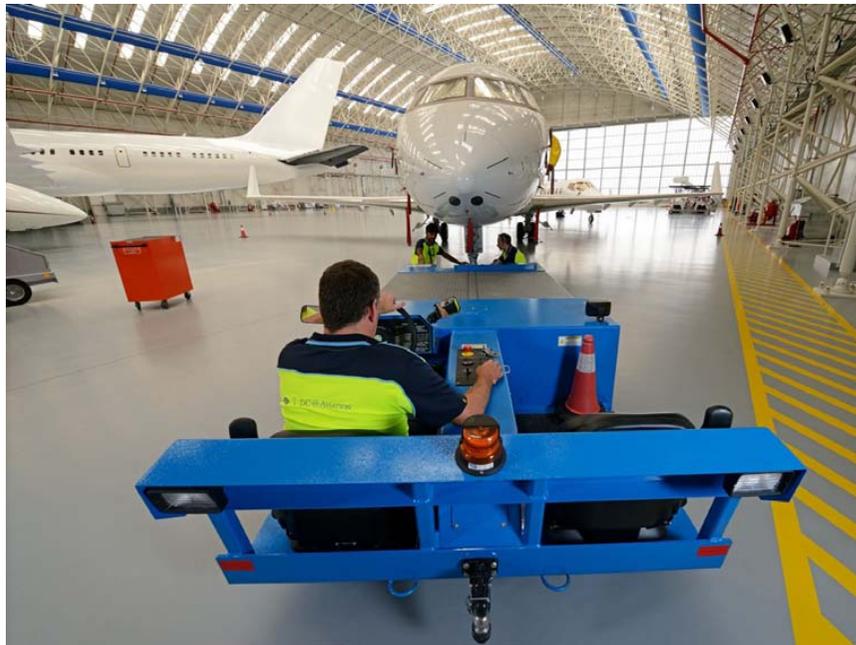
DC Aviation расширяет спектр предоставляемых услуг, получив допуск на техническое обслуживание самолетов типов Bombardier Challenger 850 и Global 6000.

«Мы чрезвычайно рады, что теперь мы можем предложить услуги по техническому обслуживанию и для самолетов типа Bombardier Challenger 850 и Global 6000», - сказал Франк Домогалла, менеджер по работе с клиентами отдела технического обслуживания в DC Aviation. «Расширение сферы деятельности, вызванное возрастающим спросом, полностью соответствует нашим стремлениям предоставить нашим клиентам широкий спектр услуг. Получение допуска является лучшим подтверждением того, что мы выполняем свои обязательства

с гарантией высочайшего качества, обеспечивая надежную защиту как наших клиентов так и их ценностей».

В аэропорту Штутгарта (EDDS), в специальном ангаре площадью 5.000 квадратных метров а также в предназначенном для технического обслуживания ангаре центра DCAF в международном аэропорту Аль Мактум в Дубае (OMDW) площадью 5.700 квадратных метров, DC Aviation предлагает клиентам, эксплуатирующим самолеты Airbus-320, Bombardier Global, Bombardier Challenger 605/604/300/350, Bombardier Learjet 60/45/40, Dassault Falcon 7X/900, Gulfstream G550/450, Cessna Citation XLS и др., услуги по техническому обслуживанию и ремонту.

DC Aviation располагает складом запасных частей на сумму более 6,5 миллионов евро, специальными инструментами и оборудованием, предназначенным для обслуживания определенных типов самолетов и логистическим центром. Внеплановые ремонты могут быть также проведены быстро и гибко. Наша команда разработает для различных типов бизнес-самолетов индивидуальные программы технического обслуживания, соответствующие требованиям по эксплуатации самолета клиентом. Допуск САМО полностью удовлетворяет требованиям EASA по поддержанию и документальному подтверждению летной годности ВС. Комплекс мероприятий позволяет создать солидную основу для поддержания стоимости и обеспечения максимальной готовности всех обслуживаемых самолетов.



## PC-12NG – традиционный участник JetExpo

Российская компания Nesterov Aviation (авторизованный центр швейцарского авиапроизводителя Pilatus Aircraft по продажам турбовинтовых самолетов PC-12 на территории России) в рамках сентябрьской выставки JetExpo представит публике популярный турбопроп Pilatus PC-12NG. Демонстратор швейцарского производителя будет выставлен на статической площадке «Внуково-3» в течении всей работы выставки. Как ранее писал BizavNews, Nesterov Aviation в конце июля текущего года поставила российскому заказчику новый самолет PC-12NG. Воздушное судно будет зарегистрировано в российском авиационном реестре и будет базироваться в аэропорту «Южный», Иваново. Самолет выполнен в VIP конфигурации с компоновкой салона 6+2.

Как отметил управляющий партнер компании Nesterov Aviation Евгений Окладников, потенциал

этого самолета на российском рынке огромен. «Применение PC-12NG действительно разнообразно. Это может быть воздушное такси в конфигурации 8, 6 или 6+2 мест или незаменимый самолет для корпоративной, служебной, санитарной авиации, а также оптимальный вариант для перевозки небольших грузов, поисково-спасательных операций и прочих разнообразных миссий. Самолет обладает большой грузовой дверью, что позволяет не только производить загрузку больших грузов, но и выполнять большее количество специальных миссий и задач, чем любой из его PC-12», - говорит он.

Немаловажным фактором является и то, что именно благодаря своей универсальности, самолет PC-12NG может взлетать и приземляться практически где угодно, включая гравийные взлетно-посадочные полосы длиной всего в 700 метров, обеспечивая при этом превосходную управляемость ВС.



Фото: Дмитрий Петроченко

**PILATUS**

**PILATUS PC-12**  
ПО ОСОБОЙ ЦЕНЕ

**NESTEROV AVIATION**

Авторизированный центр продаж Pilatus PC-12

sales@nesterovavia.com    www.nesterovavia.aero

## Flexjet получает первый Legacy 450

Американский долеговой оператор Flexjet приступает к эксплуатации первого бизнес-джета Legacy 450, который поступил в распоряжение компании на этой неделе. Как комментируют в Flexjet, самолет будет задействован в долеговых программах компании.

Новый самолет был поставлен в рамках заказа, размещенного в мае прошлого года. Flexjet уже является эксплуатантом Legacy 500. Впрочем, компания до сих пор не раскрывает количество заказанных Legacy 500 и Legacy 450, а также сроки поставки. После «заморозки» программы Learjet 85 Flexjet активизировал переговоры с бразильским производителем. И как результат – в 2015 году оператор ввел в эксплуатацию пять машин Legacy 500, поставки

же «младшего брата» Legacy 450 стартовали только сейчас.

А самое интересное ожидает Flexjet впереди, а именно существенное увеличение парка. После приобретения Flexjet, новые владельцы подтвердили твердый заказ на сумму около \$2,4 млрд. на 115 бизнес-джетов Bombardier, состоящий из 25 Learjet 75, 20 Challenger 350 и 10 Challenger 605, плюс контракт с Gulfstream. Всего в соответствии с договором Flexjet получит десять G450, шесть G650 и шесть G500. Соглашение также предусматривает дополнительный опцион на 28 самолетов. Компания уже получила первые два G450, а в 2016 году начнутся поставки и G650, новые G500 в компанию будут поступать в 2018 году.



14 октября 2016 года, Санкт-Петербург

## Шестая конференция по воздушному праву



Темы дискуссионных панелей

### Президентская библиотека имени Б.Н. Ельцина

- 10.00-11.15 МЕЖДУНАРОДНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО  
В ОБЛАСТИ ВОЗДУШНОГО ТРАНСПОРТА
- 11.45-13.00 АВИАЦИОННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ  
В СОВРЕМЕННЫХ РЕАЛИЯХ
- 14.30-15.30 ОТВЕТСТВЕННОСТЬ  
ВОЗДУШНОГО ПЕРЕВОЗЧИКА
- 15.30-16.30 АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ АВИАЦИОННОГО  
ФИНАНСИРОВАНИЯ И ЛИЗИНГА
- 17.00-18.00 ГРАЖДАНСКОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ  
БЕСПИЛОТНЫХ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ

Оргкомитет:

+7 800 500-17-66 доб. 4

+7 812 961-61-96

conf@aerohelp.com

сайт конференции - [www.airlaw.ru](http://www.airlaw.ru)

## Спекуляции не комментируются

По мнению аналитиков консалтингового агентства Cowen and Company, существует вероятность продажи подразделения Learjet, «чтобы снизить долговую нагрузку Bombardier, срок выплат по которой (\$ 6,7 млрд.) начнется в 2018 году». Во время пресс-конференции по итогам работы во втором квартале 2016 года председатель и генеральный директор Bombardier Ален Бельмара сказал, что компания «ищет пути решения проблем Learjet в связи со значительным ценовым давлением».

Тем временем авиационный аналитик Cowen and Company Кай фон Румор сообщил в отчете агентства, что за прошедший год модели Learjet 70 и 75 потеряли значительную долю рынка из-за Cessna Citation XLS+ и не имеют «никакой возможности для роста». Также отмечается, что рынок ТОиР более 2300 находящихся в эксплуатации бизнес-джетов Learjets оценивается \$400 млн в год. Таким образом, по мнению аналитика, Textron Aviation может быть «заинтересованным потенциальным покупателем с синергией затрат (обе компании расположены в

Вичита) и потенциальной возможностью привлечь клиентов Learjet для приобретения своих бизнес-джетов».

Представитель Bombardier заявил изданию AIN, что компания не будет комментировать спекуляции о судьбе Learjet. «Мы будем делать непосредственный акцент на агрессивных продажах самолетов в условиях жесткой конкуренции в сегменте легких бизнес-джетов – это включает в себя агрессивную ценовую политику и движение в сторону снижения затрат, чтобы лучше конкурировать в этой рыночной нише», - сказал он AIN. «Learjet 75 обеспечивает непревзойденную производительность по сравнению с конкурентами». Он отметил плоский пол в салоне, низкие эксплуатационные расходы и дальность 2040 морских миль.

В первой половине 2016 года Bombardier поставил только шесть Learjet 70/75, по сравнению с 14-ю за тот же период прошлого года. В общей сложности в прошлом году производитель поставил 32 Learjet 70/75.



## Форум деловой авиации

9-я международная конференция  
7 сентября 2016 года, Москва

Ищете возможности для роста деловой авиации в условиях нестабильной экономики и падения спроса?

Уникальное событие в сфере бизнес-авиации в России и традиционное место встречи профессионалов рынка!

**АУДИТОРИЯ:** представители руководства российских и зарубежных операторов, хэндлингвых и брокерских компаний, операторов бизнес-терминалов и аэропортов, финансовых институтов, авиастроителей, поставщиков оборудования и услуг.

ОРГАНИЗАТОРЫ



ATO EVENTS

ПРИ УЧАСТИИ

Jetexpo

ПРИ ПОДДЕРЖКЕ

Gulfstream™  
A GENERAL DYNAMICS COMPANY

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ МЕДИАПАРТНЕР

AIR TRANSPORT OBSERVER  
АВИАТРАНСПОРТНОЕ  
ОБОЗРЕНИЕ

ATO.RU

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ПАРТНЕРЫ

Aviation Explorer

AVIA•RU

BizavNews

АВИАПОИТ

8 495 933-52-10 events@ato.ru, events.ato.ru

## Learjet 45XR показал рекорд скорости

Международная Авиационная Федерация на этой неделе подтвердила, что американский оператор Northern Jet Management установил рекорд скорости в полете со своей базы в Гранд-Рапидс, штат Мичиган, в Неаполь, штат Флорида. В полете, состоявшемся 10 апреля, Bombardier Learjet 45XR показал среднюю скорость 427,97 узлов (492,5 миль/ч).



Управляемый пилотами компании Northern Jet Management Энди Химстра и Стивом Эдмондсоном, легкий бизнес-джет за весь полет сжег 537 галлонов топлива. «Этот рекордный проект был разработан, чтобы подчеркнуть нашу способность эффективно и безопасно доставлять наших клиентов с Среднего Запада до Южной Флориды менее чем за три часа», - сказал Химстра. «При установлении этого рекорда мы особое внимание уделили работе самолета со 100%-ным соответствием реального полета с клиентами на борту».

Генеральный директор Northern Jet Management Чак Кокс отметил: «Наша команда уже более 99000 часов подряд работает без инцидентов, связанных повреждением имущества или травм людей».

## Jet Aviation расширяет сеть партнеров

Компания Jet Aviation подписала соглашение о совместной деятельности с Jet Center из Санта-Фе, управляющей FBO в аэропорту Нью Мексико. Jet Center уже имеет партнерские отношения с Signature Flight Support, и новый союз предложит клиентам еще более широкий выбор услуг. Jet Aviation имеет более 20 FBO по всему миру, из них семь в США.

«Партнерство с Jet Center из Санта-Фе для наших клиентов важно, так как наши компании намерены предоставлять самый высокий уровень обслуживания», - сказал Джон Ланжевен, вице-президент Jet Aviation по работе FBO в Северной Америке. «Исключительное внимание к деталям и стратегическое расположение аэропорта делает их отличным

партнером для альянса с глобальной сетью FBO Jet Aviation».

«Базисом Jet Center в Санта-Фе является клиентский сервис мирового класса. Так как мы разделяем философию и внимание к стандартам, как и Jet Aviation, наш альянс наполнен смыслом», - пояснил Джон Марчмен, управляющий партнер Jet Center в Санта-Фе. «Наша организация рада сотрудничать с большой компанией, которая разделяет нашу преданность и внимание к клиентам».

По словам представителя Jet Aviation, в ближайшие месяцы компания рассчитывает объявить о дальнейшем расширении программы.



## В окраске «милитари»

Компания Saab начала работу по оборудованию двух бизнес-джетов Bombardier Global 6000 в самолеты ДРЛО системы GlobalEye на сумму \$1,27 млрд. для ВВС ОАЭ. Первый самолет прибыл в распоряжение SAAB в начале августа (самолет был изготовлен в конце 2015 года и в настоящее время пока имеет гражданскую регистрацию SE-RMZ).

По словам разработчиков, РЛС Erieye ER этого самолета имеет дальность обнаружения большую на 70%, чем предыдущий образец, и способна обнаруживать такие сложные цели как крылатые ракеты, небольшие БЛА и зависающие вертолеты.

Концепция сосредоточена вокруг новой многоцелевой РЛС Erieye ER (extended range) S-диапазона с активной ФАР с увеличенной на 70% дальностью обнаружения, чем это было на существующих радарах (450 км, то есть достигнет 775 км). Такая дальность будет достигнута за счет удвоения выходной мощности, совершенствования приемника, а также радиолокационной обработки сигналов. Компания сообщает, что столь большая дальность обнаружения заставит разработчиков потерять интерес к созданию стелс-самолетов.

Новый радар сможет функционировать в тяжелых помеховых условиях, имеет высокую скорость обновления картинки и управления энергопотреблением, способна обнаруживать и вертолеты на режиме висения с использованием метода доплеровской обработки сигнала. В режиме наблюдения за водной поверхностью радар способен обнаруживать корабли на загоризонтной дальности 400 км, малые цели типа катеров - за пределами 100 морских миль.

## Детали сделки не разглашаются

Китайская Deer Jet, крупнейшая в Азии компания по предоставлению услуг бизнес-авиации, закрыла сделку по приобретению 100% акций Asia Jet. Сделка была осуществлена через дочернюю компанию Hong Kong Airlines Corporate Jet. Детали соглашения не комментируются.

Чжан Пэн (Zhang Peng), глава правления и президент Deer Jet, на официальной церемонии заявил: «За последние несколько лет наша стратегия, формулируемая как «фокус на качестве обслуживания клиентов», не только позволила нам расширить круг новых заказчиков, но также дала нам возможность поднять стандарты обслуживания клиентов на новый уровень».

На сегодняшний день Deer Jet располагает 90 само-

летами бизнес-класса, включая четыре BBJ, а это означает, что компания обладает обширным опытом в эксплуатации самолетов бизнес-лайнеров Boeing, Gulfstream и Dassault Aviation.

В последние два года Deer Jet демонстрирует высокие темпы развития. Для оптимизации своей сети компания учредила дочерние предприятия Deer Jet (Beijing), Deer Jet (Shanghai) и Hong Kong Jet и сотрудничает с Gulfstream и Dassault Aviation для повышения качества технического обслуживания. Кроме того, компания также создала систему Honor Aviation Support и открыла восемь комплексов бизнес-авиации по всему Китаю. В 2015 году принадлежащая Deer Jet доля внутреннего рынка возросла до 70%, а процент международных часов налета превысил 50%.



Фото: Дмитрий Петрович

## Новый Sovereign в TAG Aviation

Компания TAG Aviation приступает к коммерческой эксплуатации бизнес-джета Cessna Sovereign, который был приобретен на вторичном рынке. Новый самолет внесен в испанское свидетельство эксплуатанта (TAG Aviation Spain) и получил бортовой номер EC-MLV. Самолет доступен для выполнения чартерных перелетов с конца августа, после кастомизации в сервисном центре Wichita Service Center.

Как комментируют в компании, самолет рассчитан на восемь пассажиров и экипаж из двух пилотов и одного бортпроводника. Его максимальная взлетная масса составляет 13744 кг, средняя скорость – 760-852 км/ч, максимальная высота полета – 47000 футов (14325 метров). Дальность полета до 5186 км дает возможность дополнительных беспосадочных чартерных рейсов на средние и дальние расстояния, например, в Канаду или Объединенные Арабские Эмираты.

«Будучи игроком мирового масштаба в индустрии авиаперевозок мы рады сделать следующий шаг в развитии нашего чартерного бизнеса, а также увеличении зоны доступа. Мы уверены, что Sovereign, благодаря превосходным техническим данным и дальности полета, является отличным приобретением для чартерного бизнеса и позволит нам и далее расширять сеть наших маршрутов», - комментируют в компании.

Теперь, с учетом самолетов, находящихся в управлении компании, флот TAG Aviation насчитывает более 120 самолетов (53 собственных), которые базируются в США, Великобритании, Швейцарии, Испании, России, Украине и странах Ближнего Востока, а также Гонконге. До конца этого года TAG Aviation рассчитывает ввести в эксплуатацию еще до 15-ти бизнес-джетов.

## SPI Group приобрела G650

Крупнейший международный алкогольный холдинг SPI Group приступил к эксплуатации бизнес-джета Gulfstream G650 (M-SHEF). Самолет зарегистрирован на острове Мэн на компанию SPI Aero, следует из сообщения на woodair.net. Самолет был выпущен в 2014 году и первоначально был «закреплен» за Wells Fargo Bank Northwest NA Trustee. В июле текущего года бизнес-джет был зарегистрирован на SPI Aero.

SPI Group – международная группа компаний, занимающаяся преимущественно производством и продажей алкогольных напитков, а также недвижимостью и сельским хозяйством. Будучи российской по происхождению, основанная на российском капитале, S.P.I. Group включает в себя компании, зарегистрированные в разных странах. Основные марки компании – это «Stolichnaya», «Moskovskaya», «Кремлевская», «Казначейская» и «Рижский чер-

ный бальзам». Сегодня группе принадлежит более 130 брендов алкогольных напитков. Продукция S.P.I. Group продается более чем в 120 странах, при этом марки Stolichnaya и Moskovskaya не продаются на территории России.

S.P.I. Group обеспечивает полный цикл производства продукции, владея несколькими ликероводочными заводами, спиртовым производством и самостоятельно выращивая зерно для производства спирта. Компании принадлежат: ликеро-водочный завод ОАО «СПИ-РВВК» (Калининград), АО «Латвияс Бальзамс» (Рига), спиртоводочное предприятие ОАО «ТАЛВИС» (Тамбов), ОАО «Кедр» (Иркутск). Ежегодные продажи группы превышают 100 миллионов литров спиртного. Из открытых источников следует, что 100% SPI Group принадлежит Юрию Шефлеру (по данным Форбс состояние оценено в \$1,9 млрд (2016)).



Фото: Дмитрий Петренко

## Преференции для владельцев

В Татарстане проработают возможность снижения или отмены транспортного налога на частные самолеты и вертолеты. Об этом на региональном совещании по развитию авиации сообщил премьер-министр республики Ильдар Халиков.

С такой инициативой выступил гендиректор группы компаний «Тулпар» Азат Хаким. По его мнению, транспортный налог является сдерживающим фактором для развития малой авиации в республике. «Большинство людей, которые хотели бы приобрести самолет или вертолет, потому что его можно купить по цене «Мерседеса», останавливает наличие большого транспортного налога», – цитирует Азата Хакима ТАСС.

По словам Халикова, в республике 15 аэродромов малой авиации. Общее количество самих летательных аппаратов – существенно больше сотни. Премьер поручил изучить возможность снижения налога министру транспорта и дорожного хозяйства РТ Ленару Сафину.

«Если транспортные суда работают в бизнесе, транспортный налог отменить будет сложно, если же они используются для обучения или других услуг, не связанных с оплатой, тогда это можно рассмотреть на уровне региона», – высказал свое мнение участвующий в совещании помощник президента РФ Игорь Левитин.

Левитин отметил, что снижение или отмена транспортного налога в регионе будет стимулом для того, чтобы регистрировать здесь воздушные суда.

## Бизнес-авиация работает на экономику

Новое [исследование](#), проведенное по заказу канадской ассоциации деловой авиации, показывает, что текущая деятельность компаний бизнес-авиации (в том числе FBO) и производство деловых воздушных судов в Канаде генерирует ежегодно \$10,7 млрд. и создает 43200 рабочих мест. Кроме того, производственные компании, операторы и провайдеры услуг бизнес-авиации также приносят ежегодно в бюджет страны около \$315 млн. налоговых поступлений.

Согласно результатам исследования, в настоящее время в Канаде зарегистрировано около 1900 деловых самолетов, то есть около 5% от общемирового парка воздушных судов, и эксплуатация каждого дает в год около \$430 тысяч заработной платы. Исследование также показывает, что пользователи бизнес-джетов работали с лучшей производительностью труда, чем те, кто не использовал в своем

бизнесе деловую авиацию. Причем, клиенты деловой авиации превосходили во всех ключевых финансовых показателях, в том числе доходах и росте прибыли, акционерной стоимости и других параметрах.

Доклад дополнен 13-ю тематическими исследованиями, которые дают реальные примеры того, как бизнес-авиация способствует успеху многих крупных и небольших канадских компаний за счет повышения производительности, безопасности и надежности.

Исследование, подготовленное компанией Inter Vistas Consulting, является обновленным и расширенным вариантом первого доклада, опубликованного в 2014 г. Цифры, показанные в нем, особенно впечатляют, если учесть, что в текущем отчете трафик деловых самолетов снизился с более чем 500000 движений в 2006/2007 до 400000 – в 2015/2016.



Фото: Marco Toso

## М2 и Latitude летят в Россию

Российская компания ИстЮнион, официальный представитель Cessna Aircraft по продажам Cessna Citation в РФ и СНГ, в рамках предстоящей в сентябре московской выставки Jet Expo представит два самолета. На статической стоянке аэропорта «Внуково-3» клиентам будут продемонстрированы Citation M2 и новейший Citation Latitude. Ожидается, что делегацию Cessna Aircraft (входит в Textron Aviation) возглавит вице-президент по продажам Textron Aviation в Европе Том Перри.

Citation Latitude – новейшая разработка производителя. В начале июня 2015 года Cessna Aircraft получила сертификат типа от Федеральной авиационной администрации США (FAA) на Citation Latitude и бизнес-джет выходит на рынок с улучшенными летно-техническими характеристиками, в том числе увеличенной дальностью и улучшенными взлетно-посадочными характеристиками. Максимальная дальность нового самолета составляет 5278 км/2850 морских миль, что на 277 км/150 морских миль больше расчетных данных, а разбег при взлете сократился до 1091 метров (3580 футов), по сравнению с ранее рассчитанными 1116 метрами (3660 футов).



Фото: Дмитрий Петроченко

Citation Latitude стал очередной новой разработкой Cessna, в которой компания использовала «анти-кризисный» подход к проектированию. То есть были использованы некоторые отработанные технологии и узлы, к которым добавились новые возможности. Latitude достались некоторые узлы крыла, кормовая секция и двигатели PW306D от 12-местного Citation Sovereign+. При этом фюзеляж увеличен, и салон является на данный момент самым широким среди самолетов Cessna, причем по всей длине, а она превышает 6.6 метров (21 фут), пассажир может встать в полный рост. Citation Latitude сочетает в себе полезную нагрузку, скорость и дальность полета, соответствующие требованиям клиентов, с уникальными возможностями салона. Самолет имеет экипаж из двух человек и вмещает девять пассажиров.

Вторым джетом, показанным широкой аудитории, станет M2. Cessna Citation M2 был разработан с учетом отзывов владельцев и эксплуатантов Citation Mustang, CJ1 и CJ1+. Основой послужил заслуженный Citation Jet тип 525. Ключевым компонентом кабины Citation M2 является полностью интегрированный комплект авионики Garmin G3000. Citation M2 оснащен двумя турбовентиляторными двигателями Williams International FJ44-1AP-21 с электронным управлением FADEC. Самолет имеет совершенно новый дизайн салона, одна из составляющих которого – устанавливаемая по желанию клиента запатентованная компанией Cessna система управления для пассажирского салона Clarity. Самолет имеет экипаж из двух человек (сертифицирован на управление одним пилотом) и вмещает до семи пассажиров. Максимальная крейсерская скорость бизнес-джета составляет 404 узла истинной воздушной скорости (748 км/час), а дальность полета - 1540 морских миль (2852 км). Самолет способен перевезти 3 пассажиров (при одном члене экипажа) из Москвы в Лондон и Ниц-



цу/Канны или, например, из Сочи в Вену. Citation M2 может эксплуатироваться на ВПП длиной всего 3210 футов (978 м) и набирать высоту 41000 футов (12497м) за 24 минуты.

В конце июля 2015 года первый M2 был поставлен российскому заказчику. По мнению г-на Перри, российский рынок меняется в сторону «правильного размера». Это означает, что все больше клиентов, планирующих приобретение воздушного судна, выбирают самолет в соответствии со своими потребностями. Textron Aviation уверенно чувствует себя в такой обстановке, в первую очередь благодаря широчайшей линейке модельного ряда.

Напомним, что в октябре 2013 года компания Cessna Aircraft (входит в Textron Aviation) объявила о назначении одного из крупнейших российских операторов бизнес-авиации, компании ИстЮнион, своим официальным представителем по продажам реактивных самолетов Cessna Citation на территории России и стран СНГ.

## Последний BBJ747-8 будет передан в октябре

Похоже, что достаточно короткая история самого большого бизнес-джета в мире – BBJ747-8 (создан на базе Boeing 747-8) – подошла к концу. Как стало известно BizavNews, 26 октября текущего года Правительству Катара (Qatar Amiri) будет передан последний самолет, на котором в настоящее время заканчиваются работы по кастомизации. Самолет находится в Гамбурге в центре комплектации Lufthansa Technik, рассказал BizavNews источник в компании. На 25 октября назначен перегон самолета к месту базирования в Доху. BBJ747-8 будет иметь стандартную окраску Qatar Airways. К настоящему моменту на лайнер уже установлена система Greenpoint Tech AeroLoft, и в ближайшее время машина приступит к тестовым полетам.

Таким образом, клиенты до конца года получат все девять ранее заказанных машин, причем два самолета уже успели поменять владельцев в связи с отказами. Судьба одного самолета, ранее принадлежавшего саудовскому правительству (HZ-HMS1) по-прежнему не известна. Он находится в Базеле в центре Jet Aviation и работы на нем приостановлены. Возможно, что уже в сентябре свой самолет также получит правительство Брунея, заказавшее работы по кастомизации еще в феврале 2012 года. Однако источники утверждают, что и на этом самолете работы «протекают очень медленно», хотя самолет уже полностью покрашен.

Напомним, что первый самолет был введен в эксплуатацию в январе 2015 года. Владелец роскошного лайнера стал эмир Катара Хамад бен Халифа аль-Тани (Emir Sheikh Khalifa bin Hamad bin Abdullah bin Jassim bin Muhammed Al Thani), а эксплуатируется лайнер также компанией Qatar Amiri Flight. Тогда установкой интерьера занималась Greenpoint

Technologies, которая является центром комплектации компании Boeing Business Jet (BBJ) с 1988 года. Именно здесь свой новый интерьер получают многие из бизнес-джетов семейства BBJ, включая четыре Boeing 747-8VIP.

Площадь салона 747-8 Intercontinental VIP модификации составляет 4 786 квадратных футов (444,6 квадратных метров). Данный самолет будет оснащен системой AeroLoft производства Greenpoint Technologies, которая располагается над основным отсеком, между верхней палубой и хвостовой частью, создавая дополнительные 393 квадратных футов (36,5 квадратных метров) пространства в салоне. Установка системы AeroLoft будет произведена специ-

алистами Boeing Global Transport & Executive Systems (GTES) в городе Вичита, штат Канзас.

Самолет способен перевозить до 100 пассажиров, а дальность его полета составляет 8840 морских миль (16372 км). Boeing 747-8 обеспечивает значительное сокращение расхода топлива и вредных выбросов, а также создает на 30% меньше шума по сравнению со своим предшественником 747-400. Boeing 747-8 является самым быстрым гражданским самолетом в своем классе со стандартной скоростью 0,86 М. Сейчас парк компании Qatar Amiri Flight состоит из самолетов Airbus A320-232(CJ) Prestige, Airbus A319-133X(CJ), Airbus A340-200/500, Airbus A330-200, Boeing 747SP, Bombardier Global Express.



Фото: Дмитрий Петроченко

## Долгожданный рост

Консалтинговое агентство WingX Advance выпустило отчет об активности европейской бизнес-авиации в июле 2016 года. В середине лета в общей сложности было выполнено 85685 рейсов бизнес-авиации (в июне 2016 года – 81436 полетов), что на 1,9% больше, чем годом ранее. Это стало самым значительным месячным приростом с начала 2016 года. Также положительная динамика июля помогла выправить

статистику с начала года, сейчас снижение по сравнению с тем же периодом прошлого года находится на уровне 0,2%. В то же время трафик июля 2016 года все еще на 4% ниже пика в июле 2008 года.

Самый активный рынок Европы, Франция, снова стал основным драйвером роста, показав результат по трафику на 11% выше в годовом исчислении,

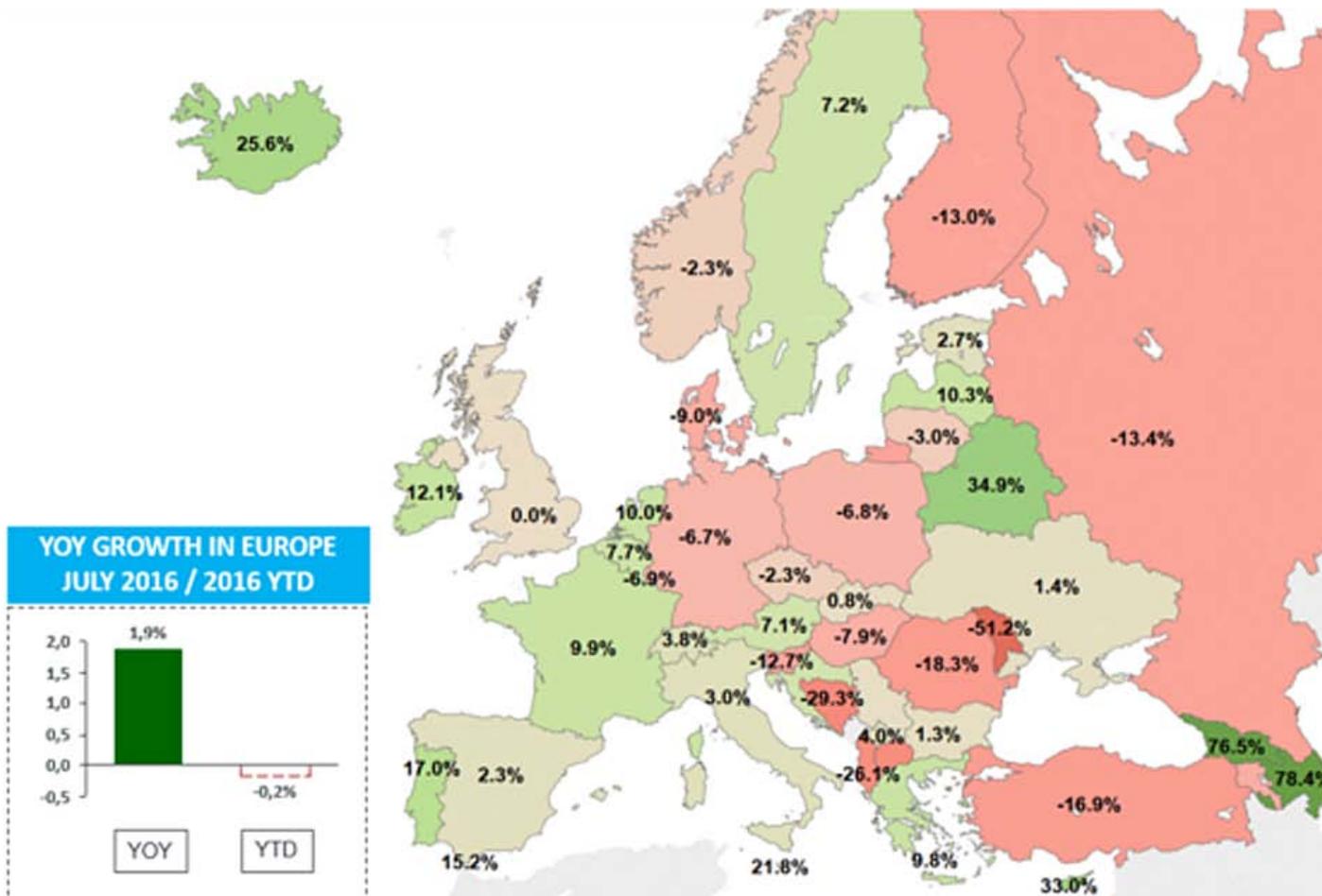
а АОС-рейсы выросли на 17%. Полеты в пределах Франции увеличились на 12%. С начала года активность деловой авиации во Франции выросла на 4%, в среднем прибавив 389 новых рейсов в месяц.

На других основных рынках Европы, в Италии, Испании и Швейцарии, активность также увеличилась. Также пока не так очевидно влияние Brexit на трафик в Великобритании, общая активность в июле осталась на том же уровне, а полеты из Лондона выросли на 2%. Тем временем активность в Германии упала на 7% и на 3% с начала года.

В июле трафик частных бизнес-джетов оставался «плоским», причем сокращение активности турбовинтовых самолетов компенсировалось небольшим ростом рейсов поршневых и реактивных. АОС-трафик был выше прошлогоднего уровня на 3%, в основном из-за значительного роста чартерных рейсов бизнес-джетов. Причем активность чартеров росла в течение всего 2016 года, кроме двух месяцев.

Западная Европа по-прежнему остается наиболее устойчивым регионом, так как финал УЕФА способствовал росту трафика между Францией, Великобританией, Португалией, Испанией, Италией и Ирландией. В то же время эксперты не заметили никаких признаков восстановления на российском рынке. Также снижается количество рейсов из Ближнего Востока. Но трафик из Северной Америки вырос.

Единственным сегментом бизнес-джетов, который сократился в июле, стал средний класс. Активность тяжелых бизнес-джетов, вопреки недавнему снижению, начала подрастать, а сегменты VLJ и суперсредних джетов показали в этом месяце двузначный рост. Легкие бизнес-джеты выросли в течение всего года, кроме одного месяца.

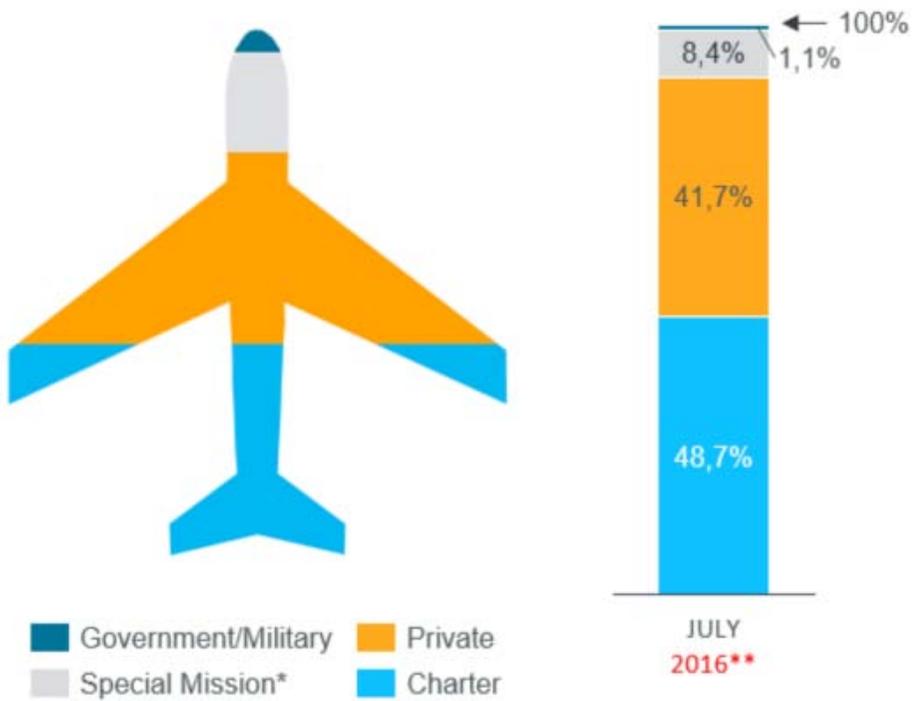


Трафик самолетов Bombardier чувствовал себя хорошо в ультрадальнем, тяжелом и суперсреднем сегментах, в основном в коммерческих чартерах. Частные полеты самолетов Learjet также хорошо выросли, особенно в сегменте верхнего легкого класса. Активность бизнес-джетов Dassault снизилась, особенно в ультрадальнем сегменте. Трафик Embraer пошел на убыль, а активности Hawker упала.

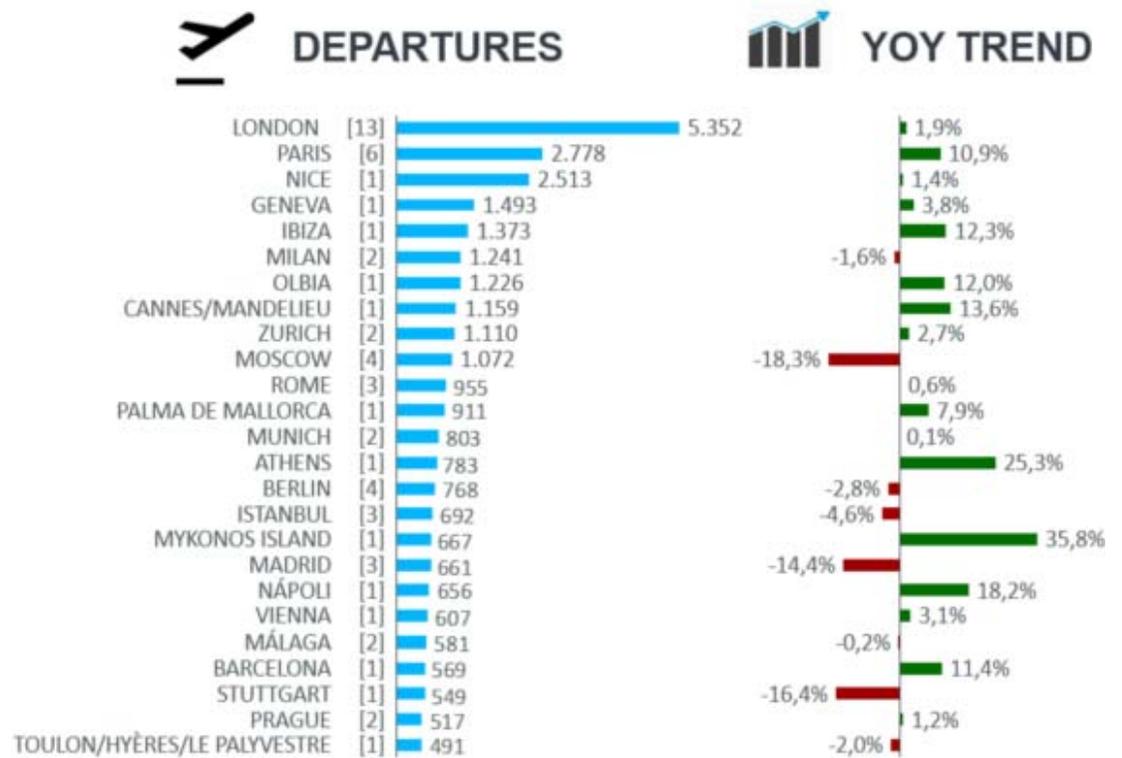
В июле зафиксирован значительный рост в годовом исчислении во многих аэропортах средиземномор-

ского региона, в том числе в Ольбии, Миконосе и Ибицы, особенно в коммерческих чартерах. В то же время наблюдалось большое снижение в Бодруме, что отражает значительный спад активности в Турции: в июле снижение на 17% и на 12% с начала года. Аэропорты Лондона хорошо себя показали в июле, при этом наибольший рост зафиксирован в Станстеде, также выросли Нортхолт и Биггин Хилл. Но активность в Лутоне снизилась. В других европейских странах значительное снижение наблюдалось в аэропортах Германии, включая Штутгарт, Франкфурт и Мюнхен.

«Июль стал наиболее обнадеживающим месяцем 2016 года с 2-процентным ростом по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, приблизив уровень активности к уровню перед 2009 годом», - сказал управляющий директор WingX Ричард Кое. «Очевидно, что чемпионат Европы по футболу дал рынку новый импульс, особенно во Франции, но тенденции активности в Западной Европе по-видимому находились под влиянием Brexit и недавних террористических актов. Недавнее восстановление активности явно в большинстве сегментах бизнес-джетов, особенно в классе VLJ».



Note:  
 \* Special mission includes training, maintenance, air ambulance.  
 \*\* Mission distribution on a specific date [25.07.2016]



[X]=selected airports within city's catchment area

## VistaJet рекордно растет

Компания VistaJet объявила результаты работы в первом полугодии 2016 года. Несмотря на мировую экономическую неопределенность оператор зафиксировал рост в течение последних шести месяцев, а второй квартал стал самым лучшим за все время работы компании. Глобальный трафик компании в первом полугодии вырос на 23% и отмечается, что корпорации и бизнесмены активно осваивают новые возможности для развития. В настоящее время VistaJet имеет зону обслуживания, занимающую более 90% земного шара.

Несмотря на беспокойство относительно состояния американской экономики и неопределенность в преддверии президентских выборов, трафик VistaJet из США в первой половине 2016 года вырос в почти в два раза, что иллюстрирует транснациональный характер американской экономики. А полеты в Европу и Азию показали трехзначные цифры роста, также в три раза увеличился трафик в Центральную и Южную Америку. Внутренние полеты выросли на 187% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, демонстрируя силу американской экономики. Явно прослеживается важность для экономики технологического сектора Западного побережья и рейсы из этого региона составили 20% от всего трафика в США.

В то же время Brexit и его потенциальное негативное влияние на экономику Великобритании заставляет британские компании и предпринимателей искать возможности для развития за пределами ЕС. В частности, наблюдались отчетливые признаки того, что компании стремятся выйти на новые, развивающиеся рынки и привлечь больший круг клиентов, чтобы защитить свой бизнес от потенциальных экономических трудностей. Рейсы из Великобритании в Китай выросли более чем в четыре раза, а полеты в Индию

увеличились на 50%. Северная Америка, как ожидается, продолжит оставаться ключевым рынком для компаний из Великобритании, и это было заметно в первые шесть месяцев текущего года, когда количество рейсов в США на популярных маршрутах в Нью-Йорк и на Западное побережье выросло на 50%.

В первой половине года VistaJet продала самое большое количество в своей истории пакетов летных часов, что является признаком того, что корпорации все чаще в качестве приоритета рассматривают доступ ко всему флоту оператора, а не владение одним или двумя воздушными судами. При этом среднее количество часов в год по договорам во втором квартале также выросло до 120 часов на каждого нового клиента. Клиенты все чаще сравнивают уникальную модель VistaJet с вариантом владения, а не с чартерными услугами, признавая, что компания может предложить гарантированное наличие и стабильно высокое качество обслуживания, но без какого-либо риска владения активами, который возникает в результате фактического владения самолетом.

Председатель и основатель компании Томас Флор говорит: «Наш продолжающийся рост в первой половине этого года демонстрирует, как устойчивость бизнес-модели VistaJet, так и наше стремление предоставлять наилучший сервис клиентам, которые особо ценят его в ситуациях неопределенности. Он также показывает, что на рынке присутствует постоянная потребность в бизнес-авиации, и что компании всегда будут стремиться расти и реализовывать новые возможности – это просто вопрос о поиске правильного в финансовом отношении решения. И VistaJet идеально подходит в качестве такого решения».

«Мы особенно рады видеть рост трафика в Индии, Азии и Соединенных Штатах. Из тенденций, которые мы наблюдаем на рынке – это то, что Азия и Индия будут играть все более важную роль в мировом бизнесе и будут расти направления на Шанхай, Мумбаи и Сингапур, которые и так в течение последних шести месяцев заметно увеличились», - заключил глава VistaJet.



Фото: Дмитрий Петроченко

## Спортивный Phenom 100 для Reno Air Race

В рамках программы ACE компания Embraer Executive Jets подготовила бизнес-джет Phenom 100 для участия во всемирно известных гонках Reno Air Race. Как рассказывает вице-президент Embraer Executive Jets Джей Бивер (отвечает за дизайн интерьера), программа ACE представляет собой пакет усовершенствований для подержанных самолетов семейства Phenom, позволяющий предать самолетам более старых моделей современный вид: принципиально новый дизайн интерьера и оригинальные решения в зависимости от потребностей клиента.

Для Reno Air Race был выбран семилетний Phenom 100. На первом этапе из салона было «удалено», по мнению инженеров компании, все лишнее, что позволило увеличить скорость. При этом новый интерьер сохранил свой «изящный стиль», но уже со спортивной подоплекой. Самолет получил очень смелую цветовую схему, которая четко ассоциирует самолет с воздушными гонками.

Стоимость по программе ACE не раскрывается, в компании говорят об индивидуальном подходе к

каждому клиенту, при этом количество заказов на «индивидуальность» растет из года в год.

Phenom 100 был создан бразильской компанией Embraer и впервые поднялся в небо 26 июля 2007 года. От начала проектирования самолета Phenom 100 до вручения сертификата прошло менее четырех лет. В начале проектирования расчетная максимальная дальность полета Phenom 100 составляла 2148 км, во время сертификационных испытаний была получена величина 2182 км с 4 пассажирами и резервами топлива по NBAA IFR. Для взлета при максимальном взлетном весе самолету требуется полоса длиной 953 м, а в расчетах фигурировала величина 1037 м. Скороподъемность при повышенных температурах окружающей среды также превзошла расчетные значения. Посадочная дистанция по результатам сертификационных испытаний составляет 823 м, что на 92 м меньше расчетной величины. Оснащенный двумя двигателями PW617F-E, самолет Phenom 100 по топливной эффективности также превзошел расчетные значения, на 3,6% на длинных маршрутах. Истинная воздушная скорость также оказалась выше расчетной. Самолет сертифицирован без ограничений, он способен летать днем и ночью, в условиях обледенения. По уровню шума Phenom 100 соответствует требованиям Главы IV ICAO. В самолете установлен полностью интегрированный набор бортового радиоэлектронного оборудования Garmin 1000.

Самолет рассчитан на четырех (или шесть) пассажиров и обеспечивает высокий уровень комфорта. Интерьер выполнен в сотрудничестве с инженерами из BMW Designworks USA. Интерьер пассажирского салона и коллекция материалов, из которых он изготовлен, также прошли сертификацию. С конфигурацией, способной разместить до шести пассажиров



(аэротакси), у Phenom 100 есть багажное отделение вместительностью в 1,6 куб. м.

В прошлом месяце Embraer Executive Jets запустил обновленную версию своего Phenom 100, получивший название 100 EV.



## Под одной крышей

Каждый раз, когда оказываешься в Германии, либо в соседних Австрии или Франции, невольно удивляешься, как в этих странах любят Cessna Citation. Они буквально везде: бороздят небо «частники», летают многочисленные авиатакси. Citation - любимая машина многочисленных компаний, от небольших частных предприятий до крупных корпораций. Статистика Textron Aviation, а именно в нее с недавних пор входит Cessna Aircraft, свидетельствует о том, что в «старушке» Европе количество Citation приближается к отметке в 300 самолетов. Здесь можно встретить и ветеранов Ultra, Bravo, а можно и самые современные модели, например, M2 и Latitude. Как говорят сами пилоты и операторы, надежнее и не-

прихотливее самолета найти сложно, а в достаточно неоднозначной экономической ситуации в Европе, Citation со своей оптимальной экономикой просто «палочка-выручалочка».

В Textron Aviation отлично понимают, что у линейки Citation в Европе достаточно неплохие перспективы, но одними продажами, как говорится «сыт не будешь». Сервисная поддержка - главный конек для любого производителя, и здесь, в Европе, компания из Канзаса имеет безоговорочный козырь. Сеть сервисных центров словно паутиной опутала Старый Свет, от Донкастера и Лондона, до Ниццы и Веленсии. При этом клиентам доступны услуги по

техническому обслуживанию не только вышеупомянутых Cessna Citation, но и популярных Hawker, Beech Jet, Premier 1/A и Beechcraft King Air. Но, пожалуй, самым крупным из европейских центров можно считать «дюссельдорфский». Duesseldorf Citation Service Center, а именно так он официально называется, располагается в Международном аэропорту Дюссельдорфа (Duesseldorf International Airport), где имеет собственный сектор с перроном, рулежными дорожками и, конечно же, ангарным комплексом.

Современная история Duesseldorf Citation Service Center началась в 2013 году, когда прежний владелец Jet Aviation в рамках реструктуризации бизнеса продал свой технический центр, тогда еще Cessna Aircraft, сохранив при этом теплые партнерские отношения с новым собственником. В наследство от Jet Aviation владельцам достался современный ангарный комплекс общей площадью в 4520 кв.м. и высококвалифицированный персонал.

Путешествие по комплексу для BizavNews началось с массы позитивных эмоций. «Хозяйка» центра Стефани Китцманн оказалась очень приятным собеседником и поведала нам о последних новостях и планах. Поговорили о ситуации на рынке Европы, обсудили последние тренды и сошлись на мнении, что ситуация понемногу меняется в лучшую сторону. Не скроем, нам было приятно, что BizavNews читают в Германии. Но вдвойне любопытно было посмотреть в живую на то, о чем мы рассказывали нашим читателям неоднократно.

Duesseldorf Citation Service Center - своего рода автономный город в аэропорту со своим распорядком и неповторимой внутренней жизнью. Просторные ангары с самым современным техническим оборудованием, огромное количество самолетов и очень, очень



Фото: Дмитрий Петроченко

приятная рабочая суета. Складывается впечатление, что все подчинено какому-то необъяснимому внутреннему закону, сотрудники компании приветливы и буквально излучают позитив. И самое главное, этот механизм живой - везде что-то происходит. А еще безупречная чистота. Прогуливаясь между многочисленными самолетами невольно ловишь себя на мысли: «О, об этом операторе совсем недавно писали большой материал или ух, ты - это же Latitude, надо же как время бежит, уже летает».

Сейчас клиентам центра доступны почти любые услуги по базовому и линейному техническому обслуживанию. Компания работает с наиболее популярными регистрами, включая FAA, EASA, Бурмудских и Каймановых островов. Клиентам из экзотических стран, например, Анголы или Боснии Герцеговины, также доступны услуги Duesseldorf Citation Service Center. К тому же компания предоставляет услуги CAMO и AOG.

Мы не стали мучить нашу радушную хозяйку вопросами о цифрах, все и так понятно - работа кипит. А вот о российских клиентах разговор зашел сам собой. Г-жа Китцманн отметила, что количество российских клиентов за последнее время не уменьшилось. Более того, компания вынашивает планы по развитию бизнеса именно в нашей стране. Хотя об этом и рано говорить, но позитив немецкой стороны внушает оптимизм. Насколько мы поняли в настоящее время компания активно мониторит ситуацию на российском рынке для выработки предложений для материнской компании. В любом случае, с нами обещали делиться самыми последними новостями.

И еще из интересного, о чем мы узнали в Дюссельдорфе. Textron Aviation объявила о трех новых программах заводского сопровождения: Pre-Buy

Assurance, Extended Care и King Air Direct. Новые программы должны помочь операторам сократить расходы и повысить эффективность эксплуатации самолетов Citation, King Air и Hawker. В соответствии с программой Pre-Buy Assurance, компания проверит самолет продавца перед сделкой и предоставит покупателю шестимесячную заводскую гарантию.

Extended Care расширяет покрытие и защиту за пределами стандартной гарантии на новые само-

леты. В рамках этой программы владельцы Cessna Citation и Beechcraft King Air получают дополнительные два года на заводское гарантийное обслуживание в собственных сервисных центрах Textron или подразделениями мобильной техподдержки. В то же время, King Air Direct предлагает операторам самолетов King Air значительное сокращение затрат на запчасти и работу при плановых и внеплановых мероприятиях по техническому обслуживанию на основе расчета стоимости за летный час.



Фото: Дмитрий Петроченко

## Самолет недели

Оператор: *State of Kuwait*

Тип: *Gulfstream G550*

Год выпуска: **2009 г.**

Место съемки: **июнь 2016, Geneva - Cointrin (GVA / LSGG), Switzerland**



Фото: Дмитрий Петроченко