



Вся минувшая неделя прошла под знаком NBAA 2016. Накал ощущался даже у нас в России – ежедневно мы получали до ста пресс-релизов, и хотим отметить, что такой активной выставки мы не помним с 2008 года. Производители использовали площадку NBAA по полной программе. Анонсы программ, заявления о создании совместных предприятий, презентации новых концептов, подписание контрактов и, самое главное, активное общение топ-менеджмента с журналистами. Такая активность показывает, что рынок, по крайней мере американский, уже достаточно прочно встал на ноги.

А из наиболее интересных новостей можно выделить практически полную готовность к первому полету Gulfstream G600 и первый полет Bombardier Global 7000. Какие же интересные времена нас ожидают.

Порадовала в этом году и Cessna Aircraft. Во-первых, мы узнали, что Longitude выйдет на рынок с улучшенными характеристиками, и теперь представляем каким будет Citation Hemisphere. А вот Embraer действительно создал конкурента в своем классе, при этом на основе собственного самолета, представив новую версию бизнес-джета Legacy 650. Обновленный Legacy 650E призван повысить привлекательность продукции компании в этом конкурентном сегменте бизнес-джетов.

В Орландо было много сказано и о Pilatus Aircraft. На следующей неделе мы отправимся в живописный Штанс и прямо с места событий будем вести репортаж о программе PC-24.



Новая история Bombardier

Флагманский бизнес-джет Bombardier Business Aircraft отправился в свой первый полет

стр. 22



G600 готов к первому полету

Первый опытный бизнес-джет G600 доставлен в летно-испытательный центр Gulfstream Aerospace в Саванне

стр. 23



Ансат вошел в VIP нишу

В подмосковном хелипарке «Барвиха» прошла официальная церемония передачи новейшего отечественного вертолета Ансат в VIP-версии компании РВС, которая стала первым частным гражданским эксплуатантом нового вертолета

стр. 24



Настоящая хозяйка на борту

В задачи бортпроводниц не всегда входят функции профессиональной уборки. Но во время краткосрочной стоянки, когда времени не так много, случается разное

стр. 26

Gulfstream G650



20 000 рейсов

Компания Jet Transfer, один из лидеров российского рынка чартерных перевозок премиум сегмента, в октябре выполнила 20 000-ый рейс. Им стал международный перелет, организованный для одного из постоянных клиентов компании.

«Двадцать тысяч рейсов, на мой взгляд, отличный результат. Цифра значительная, для кого-то даже заоблачная. Для нас – это результат ежедневной работы», - говорит Дмитрий Антонов, руководитель отдела продаж компании Jet Transfer. «Мы довольны достигнутыми успехами, но не планируем сбавлять обороты и ставим перед собой новые, не менее глобальные цели».

«Мы 12 лет на рынке, нам доверяют, нас выбирают.

Двадцать тысяч рейсов – не просто цифра, это показатель признания клиентов», - добавил генеральный директор Jet Transfer Александр Евдокимов. «Обращайтесь и Вы, организуем перелет любой сложности».

Jet Transfer создана в 2004 году в Москве. Начиная с 2007 года, компания является официальным представителем Bell Helicopter, Beechcraft и Cessna Aircraft в России. Основные направления деятельности Jet Transfer - продажа вертолетов Bell, самолетов Cessna и Beechcraft, а также организация VIP чартеров (бизнес-авиация). За все время работы клиентам компании были поставлены более 200 самолетов и вертолетов, организованы более 20 000 рейсов для VIP пассажиров.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLJPHX
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

На Кайманах ждут бизнес-джеты

Управление гражданской авиации Каймановых островов (СААСИ) возвратилось на выставку NBAA-2016, надеясь на рост популярности офшорного реестра воздушных судов. На мероприятии к официальным чиновникам присоединились финансовые и юридические эксперты из юридической компании Maples & Calder и компании Aviation Services Management (Каймановы острова).

Владельцы, регистрирующие свои самолеты на Каймановых островах, могут извлечь выгоду из нейтральности налогового законодательства карибской страны, в том числе на операционной деятельности. Так, например, в ноябре 2015 года было правительством Каймановых островов принята инициатива о необлагаемом налогом топливе.

Помимо благоприятного налогового режима, Британская заморская территория обещает простые и рациональные регистрационные процедуры, в том

числе онлайн систему электронного документооборота. Также важное значение для частных владельцев имеет судебная система на основе английского права. Заявленный средний график регистрации воздушного судна составляет от шести до восьми недель, и СААСИ обещает направлять своих инспекторов на место базирования самолета. Регистрация ипотеки на самолет может быть выполнена в течение 24 часов.

Операторы зарегистрированных на Каймановых островах воздушных судов освобождаются от некоторых требований правил Управления транспортной безопасности США в части полетов в страну иностранных самолетов. Это дает большую эксплуатационную гибкость, поскольку обычно процесс оформления заявки на полеты в США занимает от пяти до семи рабочих дней. А бизнес-джеты с префиксом VP-C и летающие исключительно личных целях не подпадают под данное требование.



Фото: Дмитрий Петроченко



FBO SHEREMETYEVO
FBO PULKOVO



ПОЛНЫЙ КОМПЛЕКС УСЛУГ
ЕДИНЫЙ ЦЕНТР ПРОДАЖ
+7 (495) 981 38 26

Шереметьево & Пулково

- Терминалы бизнес-авиации
- Обеспечение полетов
- Хранение воздушных судов
- Вертолетный трансфер в аэропорт
- Наземное обслуживание

a-group.aero

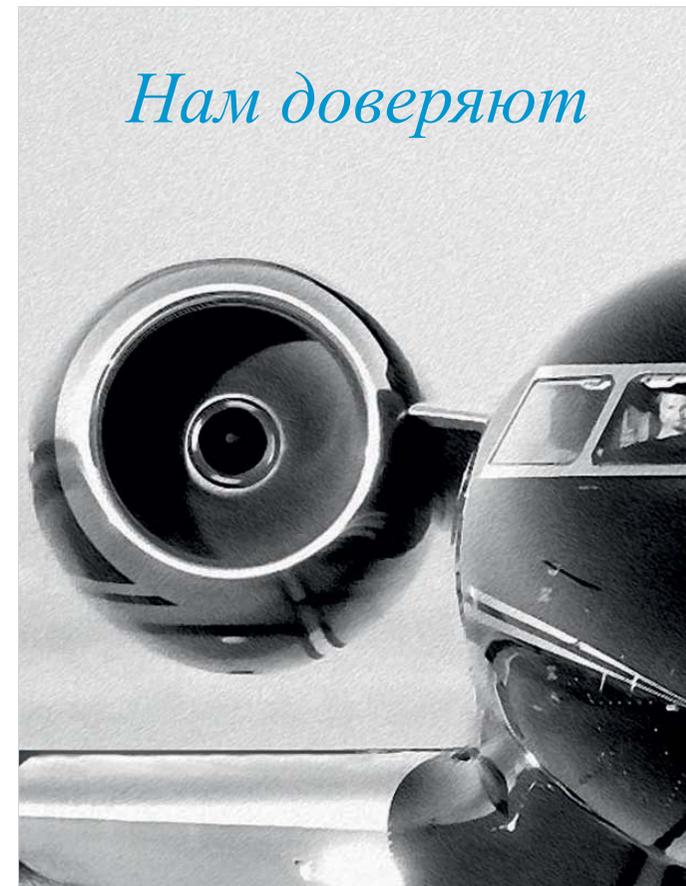
Накопи мили на бизнес-джет

Авиакомпания Delta Air Lines предоставила возможность членам своей программы часто летающих пассажиров SkyMiles использовать накопленные мили для полета на частном самолете подразделения Delta Private Jets. Владельцы карт SkyMiles теперь могут приравнять как минимум 2,5 миллиона миль к карте Jet Card стоимостью \$25000, что эквивалентно чуть менее пяти часам полета на бизнес-джете. При этом стоимость стандартной Jet Card обычно начинается со \$100000.

«С помощью этой новой опции SkyMiles становится единственной крупной программой лояльности регулярной авиакомпании, которая предоставляет

своим членам возможность использовать мили для полета на частном самолете», - сказал Карен Захари, управляющий директор программы SkyMiles. «Мы стремимся найти способы сделать программу SkyMiles еще более полезной для наших членов, от покупки напитка в Delta Sky Club до использования миль на частных самолетах».

Участники программы SkyMiles могут использовать Jet Card для полета как на бизнес-джете Delta Private Jets, так и на коммерческом самолете Delta Air Lines. В настоящее время парк оператора Delta Private Jets насчитывает 72 самолета, и еще несколько самолетов находится в процессе поставки.



SkyClean

профессиональный
авиационный
клининг

ШЕРЕМЕТЬЕВО • ДОМОДЕДОВО • ОСТАФЬЕВО

Embraer обновил Legacy 650

В рамках выставки NBAA-2016 бразильский производитель Embraer представил новую версию своего бизнес-джета Legacy 650. Обновленный Legacy 650E призван повысить привлекательность продукции компании в этом конкурентном сегменте бизнес-джетов.

Legacy 650E получил множество функций, в том числе систему синтетического технического зрения и автомат тяги в стандарте, обновленный интерьер пассажирского салона с тремя зонами и системой развлечений с Full HD экраном. Также авиапроизводитель установил на обновленный бизнес-джет беспрецедентную гарантию 10 лет или 10000 летных часов.

«Как свидетельство нашей уверенности в надежности и почти идеальной готовности к вылету Legacy 650, этот обновленный самолет получил самый

продолжительный гарантийный период в отрасли деловой авиации», - сказал президент и главный исполнительный Embraer Executive Jets Марко Тулио Пеллегрини.

В кабине экипажа Legacy 650E установлена авионика Honeywell Primus Elite, а также имеется два iPad с держателями. По мнению компании, они «позволят пилотам наслаждаться дружелюбным интерфейсом, упростить обновление данных и иметь полный спектр других инструментов для работы». Также iPad снизят рабочую нагрузку и создадут более интуитивную среду.

Самолет планируется ввести в эксплуатацию в 2017 году. Legacy 650E стоимостью \$26 млн. будет конкурировать со множеством бизнес-джетов, в том числе с Dassault Falcon 2000LXS, Bombardier Challenger 650 и разрабатываемым Cessna Citation Hemisphere.



Rethink Convention.

← EMBRAER

Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

Кулинарный техникум

27 октября в кулинарной студии CULINARYON состоялась четвертая встреча Jet Friends Club, неформального сообщества друзей из мира бизнес-авиации. Гости под руководством шеф-поваров из Италии сразились в кулинарном мастерстве, приготовив Баклажаны Пармиджано и Пасту Болоньезе.

Вечер прошел в дружелюбной и непринужденной атмосфере веселья. Он был пропитан итальянскими песнями, изысканными ароматами и, конечно, живым общением. После кулинарного поединка гости смогли вкусно поужинать и по достоинству оценить свое кулинарное мастерство.

Все участники мероприятия получили дипломы о прошедшем мастер-классе, а самые активные – сертификаты на обучение в кулинарной студии

CULINARYON. Следующее заседание Jet Friends Club, состоится в декабре, в канун Нового года.

Jet Friends Club стал долгожданным проектом, реализованным по инициативе компании Jet24, позволяющим собраться всем в формате джентльменского клуба. Теперь вся российская бизнес-авиация получила приватную, но одновременно открытую площадку для свободного обмена новостями и мнениями в неформальной атмосфере.

JFC планирует проводить товарищеские встречи, которые будут проходить раз в два месяца, и представлять разнообразный активный отдых в формате турниров по покеру, гольфу, бильярду и других интерактивных развлечений. В Клуб приглашаются все профессионалы индустрии бизнес-авиации.





ЦЕНТР БИЗНЕС-АВИАЦИИ В РИГЕ





ЛУЧШИЙ FBO В ЕВРОПЕ
ОБЛАДАТЕЛЬ ПРЕМИИ
«SAPPHIRE PEGASUS AWARD»

www.riga.aero

На G280 – в Лондон Сити

Gulfstream Aerospace сообщил о получении одобрения от FAA и авиационных властей Израиля на полеты в London City Airport для своего суперсреднего бизнес-джета G280. На прошлой неделе самолет выполнил несколько сертификационных полетов в аэропорт.

«G280 уникальный самолет для полетов, как на дальние расстояния, так и для использования аэропортов с небольшими взлетно-посадочными полосами. Кроме этого стоит отметить, что расположение London City Airport наиболее привлекательно для бизнеса, так как аэропорт находится в центральной части британской столицы. Имея возможность заходить на посадку с крутой глиссадой в сложных аэропортах, при одновременном соблюдении норм по шуму, бизнес-джеты G280 являются наиболее

гибкими деловыми самолетами», - комментируют в компании.

London City Airport расположен в районе Dockland на территории большого Лондона всего в 10 км от Лондонского Сити. Его открыли в ноябре 1987 года. Из-за очень короткой ВПП и ограничений по шуму в аэропорт совершают рейсы только небольшие самолеты и бизнес-авиация. Рейсы из Лондон-Сити в основном отправляются в крупнейшие города Европы – Париж, Брюссель, Вена, Амстердам, Барселону. На аэропорт наложены строгие ограничения на уровень шумового воздействия от самолетов. С учетом параметров ВПП и крутой глиссады типы самолетов, которые может принимать London City Airport, ограничены. Также по экологическим причинам запрещено обслуживание вертолетов.



Gulfstream

SILK WAY BUSINESS AVIATION

Представляем совершенно новый

G650

CAE готовит новую систему обучения

Компания CAE начинает процесс валидации новой учебной программы, которая предназначена для использования сбора и анализа данных, что в свою очередь должно обеспечить более объективный подход к подготовке пилотов. По словам президента CAE Ника Лионтидиса, система подготовки следующего поколения является одной из целого ряда инициатив, которые продвигает CAE, так как это расширит присутствие компании в качестве провайдера профессиональной подготовки.

Другим решениями станут программа подготовки по выводу самолета из сложного пространственного положения и сваливания и новые учебные платформы.

Система подготовки следующего поколения, которая будет устанавливаться на тренажере, позволяет кли-

енту собрать данные о работе пилота и сравнить ее с показателями безопасности.

«Исторически работа пилотов оценивается очень субъективно», - говорит Ник Лионтидис. «Мы даем инструкторам способ сделать это объективно. Сегодняшние технологии – анализ больших данных – серьезная инновация, и мы сможем и намерены использовать ее для создания системы измерения и сбора данных, которые помогут поддерживать более высокий уровень подготовки».

Канадская компания CAE (Canadian Aviation Electronics) – крупный поставщик продукции и услуг в обучении летного и технического состава эксплуатации, техническому обслуживанию и ремонту авиационной техники.



FORTAERO
Baltic Business / Universe in motion
Aviation Alliance /

WWW.FORTAERO.COM

JET PRIVÉ AU PRIX
D'UN HÉLICO

ЧАСТНЫЙ САМОЛЁТ
ПО ЦЕНЕ ВЕРТОЛЁТА

400XT1 // \$5.5M

REPRÉSENTANT OFFICIEL DE NEXTANT AEROSPACE DANS LA CEI ET DES PAYS BALTES
ИЗЪЯВЛЕННИЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ NEXTANT AEROSPACE В СНГ И БАЛТИИ

nextant aerospace

WWW.NEXTANTAEROSPACE.COM
SALES@NEXTANTBAAC.COM
+372 630 00 10



Flight Center открывает магазин запчастей для Cessna

Компания Flight Center открывает собственный магазин оригинальных авиационных запчастей и комплектующих. Магазин находится в главном корпусе авиацентра «Воскресенск», где базируется компания.

«Flight Center стремится предоставлять клиентам лучший и оперативный сервис по конкурентным ценам. Поэтому мы приняли решение открыть собственный магазин, который позволит обеспечить прямой доступ к наиболее часто используемым запчастям в кратчайшие сроки», - рассказал Юрий Григорьев, начальник участка технического обслуживания ВС компании Flight Center.

Flight Center сотрудничает с крупнейшими мировыми заводами-изготовителями и дистрибьюторами оригинальных запасных частей, комплектующих само-

летов и двигателей: Cessna Aircraft, Textron Lycoming и Aircraft Spruce. Благодаря чему значительно сокращается как время поставки, так и стоимость. Центр предлагает самую низкую цену на авиазапчасти в России. В случае отсутствия интересующей детали в наличии организуется индивидуальная доставка в течение 2-14 дней.

«Открытие магазина Flight Center облегчит проблему дефицита оригинальных авиазапчастей и комплектующих, существующую сегодня на российском рынке технического обслуживания и ремонта воздушных судов АОН», - прокомментировали в отделе продаж авиационной техники компании Jet Transfer – официального представителя Cessna Aircraft в России. «Для московского же региона – решит полностью».



ЦЕРЕМОНИЯ
ВРУЧЕНИЯ ПРЕМИИ
«КРЫЛЬЯ БИЗНЕСА»

17 ФЕВРАЛЯ 2018

wingsaward.ru

Gulfstream поставил сотый G280

Gulfstream Aerospace передал заказчику сотый суперсредний бизнес-джет G280. Данный тип самолета был введен в эксплуатацию в ноябре 2012 года. В настоящее время G280 сертифицирован в США, Аруба, Азербайджане, Бразилии, Канаде, Каймановых островах, Китае, Европейском союзе, острове Мэн, Израиле, Мексике, Марокко, Польше, Тайване и Таиланде. Флот G280 суммарно налетал 70,500 летных часов и совершил более 43000 посадок.

«G280 демонстрирует превосходство во всех качествах, которые ценятся на рынке бизнес-джетов суперсреднего класса. Сочетание таких составляющих, как исключительные характеристики, комфорт и передовые технологии, позволило создать этот лучший в своем классе самолет», - комментируют в компании.

Согласно утверждению Gulfstream Aerospace, у G280 самый большой размер салона в своем классе, а также самая высокая скорость. На данный момент в копилке бизнес-джета около 60-ти рекордов скорости между парами городов. Дальность полета G280 на скорости 0,8 Маха составляет 3600 морских миль (6667 км). Самолет сможет подниматься в воздух с ВПП длиной 4750 футов (1448 км), а это на 1300 футов меньше, чем требуется его предшественнику – G200.

Просторный салон G280 может разместить до десяти пассажиров в двух зонах. Большая бортовая кухня и доступ к багажному отделению во время рейса позволяют обеспечить пассажирам наивысший уровень комфорта.





меридиан

авиакомпания



Тел.: +7 (495) 500 3221
Факс: +7 (495) 589 9756

comm@meridian-avia.com
www.meridian-avia.com

ЭКСПЛУАТАЦИЯ
ВОЗДУШНЫХ СУДОВ

ЧАРТЕРНЫЕ
VIP-ПЕРЕВОЗКИ

МЕНЕДЖМЕНТ
ВОЗДУШНЫХ СУДОВ

ОРГАНИЗАЦИОННОЕ
ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПОЛЕТОВ

ПОДДЕРЖАНИЕ
ЛЕТНОЙ ГОДНОСТИ
ВОЗДУШНЫХ СУДОВ

BUSINESS JET
OPERATOR
WINNER 2015

FOR

MERIDIAN AIR COMPANY



BUSINESS AVIATION

Новая посадочная площадка в Екатеринбурге

21 октября 2016 года «Уральская вертолетная компания – URALHELICOM» зарегистрировала еще одну посадочную площадку в Екатеринбурге – «Технопарк». Данная площадка предназначена для посадки вертолетов Robinson R44/R66, Airbus Helicopters H120/H125/H130/H145, Finmeccanica AW109/119.

1 ноября состоялся первый тренировочный полет на данную площадку на однодвигательном газотурбинном вертолете R66 Robinson (США).

«Уральская Вертолетная Компания – URALHELICOM» работает на рынке с 2003 года и предоставляет полный комплекс услуг при покупке и эксплуатации зарубежных вертолетов Robinson и Airbus Helicopters на территории России и стран СНГ. Наша компания является официальным дилером американской фирмы Robinson Helicopter Company, производящей легкие многоцелевые вертолеты R22, R44 и R66.

Стаж работы большинства сотрудников компании URALHELICOM в авиации более 30-ти лет, все обладают большим опытом работы с отечественной и зарубежной авиационной техникой и имеют сертификаты специалистов, выданные заводами-изготовителями.

С декабря 2015 года компания может выполнять оперативное и периодическое техническое обслуживание, включая замену агрегатов, на следующих воздушных судах: R44 I/II, R66 Turbine, H120/EC120B, H125/AS350B3, H130/EC130 B4/EC130 T2. «Уральская вертолетная компания – URALHELICOM» может выполнять техническое обслуживание указанных выше судов по месту основной деятельности (Свердловская область, г. Первоуральск), на линейной станции (Московская область, г. Воскресенск), а также по месту базирования вертолета.



ДЛЯ ЦЕНИТЕЛЕЙ ВЕРТОЛЁТНОЙ ТЕХНИКИ



AW139

+7 495 945-52-00

EXCLASES Holdings Ltd.

exclusive distributor of **LEONARDO**
HELICOPTERS

Airbus Corporate Jets увеличивает портфель заказов на ACJneo

Airbus Corporate Jets в рамках выставки NBAA 2016 подписал очередной контракт на поставку самолета ACJ320neo. Речь идет о частном клиенте, имя которого не разглашается. Контракт подразумевает передачу самолета «под ключ», поэтому кастомизацией займется придворное ателье Airbus Corporate Jet Centre. Дата передачи воздушного судна и тип двигателей не раскрываются.

Сейчас семейство Neo представлено двумя машинами: ACJ319 и ACJ320. 319-я модель будет иметь беспрецедентную дальность в 12500 км (восемь пассажиров и более 15-ти часов полетного времени без дозаправки), а ACJ320 с 25-ю пассажирами на борту будет летать на расстояния в 11100 км (более 13 часов в воздухе). Первые поставки ACJ320neo и ACJ319neo должны начаться в четвертом квартале 2018 года и

втором квартале 2019 года, соответственно. Стартовыми заказчиками стали Acropolis Aviation (ACJ320neo) и Alpha Star Aviation (ACJ319neo). Самолеты семейства ACJneo будут оборудованы новейшими двигателями (LEAP-1A от CFM или PW1100G от P&W), оснащены законцовками крыла Sharklets, а также будут отличаться более удобным и просторным салоном. Благодаря аэродинамическим улучшениям, удастся значительно сократить расход топлива, а также увеличить дальность и полезную нагрузку.

Среди заказчиков семейство Neo компании Comlux, Acropolis Aviation, Alpha Star Aviation, K5 Aviation и ряд частных заказчиков, преимущественно из Юго-восточной Азии.

Напомним, что Европейское агентство авиационное

безопасности (EASA) и Федеральное управление гражданской авиации США (FAA) выдали сертификат типа самолету A320neo, оснащенного двигателями Pure Power PW1100G от Pratt & Whitney в ноябре прошлого года. A320neo представляет собой ремоторизированную версию семейства A320. Эти высокоэкономичные самолеты оборудованы новейшими двигателями (LEAP 1A от CFM или Pure Power PW1100G от Pratt & Whitney) и законцовками крыла Sharklets. A320neo позволит сократить расход топлива «на кресло» на 15% с момента ввода в эксплуатацию и на 20% к 2020 году. A320neo является самым коммерчески успешным самолетом в мире. С момента запуска программы в декабре 2010 года было получено свыше 4300 заказов от 75 заказчиков, что составляет около 60% рынка продаж самолетов этого класса.



Pilatus PC-24 сертифицируют в третьем квартале 2017 года

Швейцарский авиапроизводитель Pilatus Aircraft планирует выйти на финишную прямую в сертификации нового бизнес-джета PC-24 в начале 2017 года, когда третий прототип самолета приступит к полетам. Ожидается, что уже в третьем квартале 2017 года получит долгожданный сертификат типа. Пока же два опытных экземпляра суммарно выполнили почти 600 полетов, проведя в воздухе свыше 1000 часов, рассказал журналистам в преддверии NBAА председатель совета директоров Pilatus Aircraft Оскар Швенк.

По словам Швенка, уже сейчас видно, что PC-24 будет обладать улучшенными летно-техническими характеристиками, о которых производитель подробно расскажет в мае на EBACE-2017. Первые поставки запланированы на август 2017 года, а первыми владельцами бизнес-джета станут американский

долевой оператор Planesense и австралийская Royal Flying Doctor Service.

Возможно, что на EBACE Pilatus Aircraft вновь откроет окно заявок на самолеты, которые будут доступны заказчикам после 2019 года. Сейчас Pilatus Aircraft обеспечен производством PC-24 на три года.

Впервые новый PC-24 был продемонстрирован на выставке EBACE-2013. Pilatus PC-24 был разработан на основе обратной связи, полученной от общения с владельцами самого успешно продаваемого турбовинтового самолета с одним двигателем Pilatus PC-12, которые хотели увеличить дальность и скорость, но хотели сохранить свойственные PC-12 эксплуатационные характеристики и способность использовать очень короткие взлетно-посадочные полосы.



PILATUS

PILATUS PC-12
ПО ОСОБОЙ ЦЕНЕ

NESTEROV AVIATION

Авторизированный центр продаж Pilatus PC-12

sales@nesterovavia.com www.nesterovavia.aero

Falcon 8X «собирает» сертификаты

Французская Dassault Aviation получила новые сертификаты на флагман Falcon 8X от авиационных властей Бразилии и ОАЭ, вслед за признанием FAA и EASA. В самое ближайшее время аналогичный сертификат будет получен и от индийских властей. Первый 8X был поставлен в октябре 2016 года и сейчас к передачи заказчикам готовы более 10 машин. Речь идет о клиентах из Бразилии, США, Европы, в ОАЭ и Индии.

Будучи производным от Falcon 7X, 19-местный бизнес-джет получил удлиненный на 1 м, 13-метровый салон и дальность, увеличенную на 925 км — 11945 км. Таким образом, он стал самым длинным и дальнобойным бизнес-джетом французского производителя.

Программа 8X была представлена на салоне деловой авиации EBACE-2014 в Женеве в мае 2014 года, вскоре после анонса программы двухдвигательного Falcon 5X. Бизнес-джет оснащается усовершенствованной версией двигателей Pratt и Whitney Canada PW307D (тяга на 5% больше по сравнению с PW307A у Falcon 7X). 8X оснащен переработанным сверхэффективным крылом от Falcon 7X. Конструкция крыла была модернизирована, чтобы свести к минимуму общее сопротивление самолета на крейсерской скорости и снизить вес на 600 фунтов. Также крыло получило оптимизированный профиль и законцовки. Эти улучшения значительно увеличили подъемную силу, и соответственно улучшили аэродинамическое качество самолета. Также самолет стал менее стабильным, и это хорошо для аэродинамики, так как горизонтальный стабилизатор с меньшим углом атаки также является источником сопротивления. Однако относительная нестабильность легко компенсируется компьютерной системой управления.

Longitude выйдет на рынок с улучшенными характеристиками

Новый бизнес-джет Cessna Citation Longitude выйдет на рынок с улучшенными характеристиками, рассказали представители производителя журналистам в преддверии выставки NBAA-2016. Изменения коснутся дальности полета, которая теперь будет составлять 3500 морских миль, что на сто миль больше ранее заявленной, и количества топлива — 1600 фунтов (на 100 фунтов больше).

Старший вице-президент по инженерным разработкам Майкл Такер считает, что новые характеристики еще раз показывают стремление команды работать в режиме обратной связи, получая пожелания клиентов и воплощая их в жизнь.

Citation Longitude — одна из последних разработок компании. 8 октября Cessna объявила о первом полете опытного экземпляра Longitude. Полет совершен менее чем через год после того, как компания

представила новую спецификацию революционного самолета, что является примером продолжающихся инвестиций в семейство больших бизнес-джетов производителя.

Citation Longitude разработан специально для максимального комфорта пассажиров и предлагает самое высокое давление при герметизации салона в своем классе, как на высоте 5950 футов. Салон имеет вместимость до 12 пассажиров, причем в нем можно встать в полный рост.

Бизнес-джет имеет следующее поколение бортового оборудования Garmin G5000 и двигателя Honeywell HTF7700L с системой FADEC и полностью интегрированным автоматом тяги. Теперь самолет может взять 1600 фунтов топлива. Максимальная крейсерская составляет 476 узлов, а дальность — 3500 морских миль.



Zetta Jet получит 4 Challenger 650

Bombardier Business Aircraft подписала контракт на поставку четырех самолетов Challenger 650 китайской лизинговой компании Minsheng Financial Leasing Co, которая в свою очередь передаст их в финансовой лизинг оператору Zetta Jet. Сумма сделки составила \$129,4 млн. в ценах 2016 года.

Zetta Jet – американский оператор со штаб-квартирой в Лос-Анджелесе. Самолеты компании базируются в Нью-Йорке, Лондоне, Сан-Хосе, Харбине и Сингапуре. Новые Challenger 650 будут базироваться в Лос-Анджелесе и выполнять рейсы между Северной Америкой и странами Юго-Восточной Азии.

Напомним, основное отличие нового Challenger 650 от предыдущей модели Challenger 605 «кроется» в пассажирском салоне. Как и в случае с Challenger 350, партнером в разработке нового салона выступил NetJets. Bombardier установил в салоне новые, более широкие кресла с полноразмерными подголовниками. Камбуз обновился на 70%, и его оборудование может обслужить одновременно до 12 пассажиров.

Challenger 650 получил новую авионику, обновленный салон и более мощные двигатели. В кабине установлена авионика Rockwell Collins Pro Line 21, которая включена в архитектуру комплекса бортового оборудования Bombardier Vision. Новый джет также получил более мощные двигатели GE Aviation CF34-3B, имеющие взлетную тягу 9220 фунтов (4200 кг), что на 5% больше по сравнению с базовой версией. Это позволяет самолету пропорционально увеличить полезную нагрузку при взлете с коротких взлетно-посадочных полос. При этом дальность по сравнению с 605-й моделью не изменилась и составляет 4000 миль (7400 км).

Acropolis Aviation увеличивает трафик из США

Британский Acropolis Aviation увеличивает трафик из США. За последние 12 месяцев количество вылетов из американских аэропортов увеличилось на 30%. В компании это связывают с назначением в прошлом году нового вице-президента по продажам в регионе Куки Салазар.

Рабочей лошадкой в США остается ACJ319 G-NOAH, а основными клиентами – главы государств, королевские семьи, а также главы корпораций и звезды спорта. Среди последних направлений компании: Вашингтон – Джидде, Лос-Анджелес – Энтеббе, Уганда; Сан-Паулу, Милан.

ACJ319 (бортовой номер G-NOAH) был поставлен в Acropolis Aviation в начале 2010 года и недавно обрел

новый интерьер, который был разработан всемирно известным дизайн-ателье Альберто Пинто (Alberto Pinto). Все работы по обновлению интерьера были выполнены в Airbus Corporate Jet Center, расположенным в Тулузе.

Особенность нового дизайна – современный архитектурный стиль и нетрадиционные решения при проектировании элементов интерьера. Но подробно с новым салоном все желающие смогут ознакомиться непосредственно на выставке NBAA. В компании предложат потенциальным клиентам экскурсию на борт самолета.

Напомним, что в мае 2015 года Acropolis Aviation выступил стартовым покупателем ACJ320neo.



Дожили

Компания Cirrus Aircraft в рамках выставки NBAA-2016 сообщила о получении долгожданного сертификата типа FAA на свой первый реактивный самолет Vision Jet (Vision SF50). Таким образом закончилась почти 10-летняя история выхода на рынок этого сверхлегкого джета. Первые поставки самолета стоимостью \$ 1,96 млн. начнутся уже в декабре. В основном заказчики Vision SF50 – это клиенты компании, ранее приобретавшие высокопроизводительные поршневые самолеты серии SR (6500 самолетов в 60 странах, прим. BizavNews).

По данным компании, популярность джета выросла чрезвычайно высокими темпами после того, как программа летных испытаний показала хороший прогресс. «Теперь у нас портфель заказов включает более 600 самолетов», - говорит вице-президент Cirrus по маркетингу Бен Ковальски. «Производство загружено на следующие четыре года». Четыре опытных самолета налетали в программе летных испытаний около 1700 часов.

Энерговооруженность бизнес-джета обеспечивается наличием одного двигателя Williams FJ-33-5A с FADEC. Он способен развивать максимальную скорость полета в 610 км/ч. При этом практическая дальность перелета самолета равна 1850 км, а максимальное значение эшелона высоты составляет 7600 метров. Самолет поставляется в компоновке, рассчитанной на перевозку семи пассажиров, как подчеркивают в компании – пяти взрослых и двух детей, что делает его по настоящему семейным.

Boeing официально представил BBJ Max 7

В рамках выставки NBAA-2016 американская компания Boeing Business Jets официально представила третьего представителя деловых самолетов семейства MAX – BBJ MAX 7. В Boeing Business Jets считают, что благодаря своим характеристикам машина станет бестселлером, а первый самолет будет передан заказчику в 2022 году. По оценкам экспертов, полностью кастомизированный BBJ MAX 7 обойдется заказчику в \$100 млн.

На самолете будут установлены более экономичные двигатели LEAP-1B, дальность полета в отличие от предшественника BBJ1 возрастет на 800 морских миль (1480 км) и составит 13000 км, а за счет того, что новому самолету требуется меньше пространства для дополнительных топливных баков, увеличится площадь багажного отсека. Еще одна особенность «семерки» – длина пассажирского салона увеличена на 2 метра по сравнению с BBJ1.

Boeing запустил программу BBJ Max в 2014 году. Первым Boeing Business Jets презентовал широкой публике самолет BBJ Max 8. Этот самолет создан на основе новейшего 737 MAX. Новый лайнер станет

первым самолетом семейства BBJ Max, которое получит все преимущества новых, более эффективных двигателей LEAP-1B производства CFM International и законцовок «двойное перо», разработанных компанией Boeing. Новые двигатели и законцовки помогут сократить расход топлива на 13% и 1,5% соответственно. На практике такие характеристики позволят достичь дальности полета в 6325 морских миль (11713 км), что более чем на 14% превышает показатели самых передовых современных моделей BBJ2. Компания планирует начать поставки бизнес-лайнеров семейства 737 MAX с середины 2018 года. Основной новой линейки станет модель, созданная на базе Boeing 737-800 (MAX8). В 2019 году на рынок выйдет модель Boeing 737-900 (Max9), и только годом позже появится аналог 700-й модели, которая в настоящее время является наиболее популярной среди заказчиков.

В настоящее время производитель имеет 11 твердых заказов на BBJ MAX 8 и один BBJ MAX 9. Представители компании отмечают, что Boeing Business Jets ведет активные переговоры с десятком потенциальных клиентов на BBJ MAX 7.



Mercedes в небе

На конвенции и выставке NBAA 2016 компании Lufthansa Technik и Mercedes-Benz Style впервые представили окончательную версию своего передового дизайна VIP-салона воздушного судна. «Теперь две компании официально предлагают продукт как уникальное и роскошное решение обеспечения мобильности для частных самолетов класса ACJ и BBJ. Во главе с инженерной командой Lufthansa Technik изначальный замысел дизайна с 2015 года обновлялся и теперь удовлетворяет требованиям к сертификации», - говорится в совместном релизе партнеров.

На стенде компании Lufthansa Technik посетители NBAA 2016 увидели салон целиком в виртуальной 3D-презентации. Презентацию этого продукта, уникального для рынка VIP самолетов, дополнили физическая 3D-модель в масштабе и образцы материалов поверхностей из салона.

«Мы разработали совершенно новую пространственную концепцию, которая выходит за пределы традиционного дизайна пространства салона, мы были довольно радикальны, когда выбрасывали за борт старомодные представления о том, как должна выглядеть салон воздушного судна», - говорит Горден Вагнер, шеф-дизайнер Daimler AG. «Это позволяет пассажирам испытать типичную для Mercedes современную роскошь во всех ее проявлениях благодаря одновременно эмоциональному и умному дизайну - иными словами, дизайн одновременно «страстный» и «спокойный».

«Мы с огромным удовольствием представляем новый салон Mercedes-Benz Style нашим клиентам, которые хотят видеть в своих частных самолетах самый современный дизайн», - говорит Виланд Тимм, вице-президент по продажам самолетов VIP-и специального назначения в Lufthansa Technik.

«Две компании объединили высочайшие стандарты дизайна с первоклассными техническими знаниями и опытом, благодаря чему смогли воплотить в жизнь уникальный салон воздушного судна. Сотрудничество с Daimler AG позволят представить концепции дизайна, позволяющие нашим клиентам со спокойной душой инвестировать средства в культовый дизайн, которому на рынке нет равных».

Салон имеет современный дизайн в сочетании с новейшей технологией связи и интерьера по всему воздушному судну: Центральной темой дизайна, пронизывающей все судно от входа до спальни, является уникальная спиральная структура, динамическая спиральная компоновка. Это создает новые, независимые пространственные зоны без типичного распо-

ложения элементов облицовки и стен. VIP самолет, способный разместить 150 пассажиров в конфигурации авиалиний, рассчитан на 16 VIP пассажиров.

Зона входа спереди имеет приветливую открытую прихожую, кухню (камбуз) для приготовления пищи прямо на самолете, а также отдельную зону и VIP ванную (туалет). В хвостовой части салона отдельная зона развлечений объединена со следующим за ней частным отсеком. Открытый дизайн ванной и спальни является отличительной чертой, замысел которой строится вокруг свободно стоящего душа с прозрачными боковыми стенками. Роскошная кровать королевского размера (king size) обращает на себя внимание изогнутой, обитой головной стенкой определенной формы.



«Сириус-Аэро» увеличивает парк

Парк российской авиакомпании «Сириус-Аэро» пополнился новым типом воздушного судна. Оператор начал эксплуатацию самолета Hawker-750 (бортовой номер VQ-BBQ, 2009 года выпуска), салон которого рассчитан на 8 пассажиров. Особым преимуществом данного борта является наличие дополнительного багажного отделения, тем самым общий объем багажного пространства увеличен до 2,25 кв.м. Самолет оборудован всем необходимым для выполнения как международных, так и внутренних полетов.

На данный момент в парке «Сириус-Аэро» эксплуатируется десять самолетов, в том числе три Hawker-700, два Hawker-850XP, один Hawker-1000A, один Legacy 600, два Ту-134 и Як-42.

Напомним, что в сентябре 2016 года «Сириус-Аэро» получила авторизацию Европейского агентства авиационной безопасности в соответствии с требованиями правил Part-TCO (Third Country Operators). Авторизация позволяет эксплуатанту получать разрешения на выполнение коммерческих перевозок в страны-члены EASA без индивидуальной аккредитации в отдельных государствах - членах EASA (большинство стран Европы и ряд островных океанских территорий). Теперь процесс получения разрешений на полеты в Европу будет более простым и быстрым, что повысит оперативность срочных вылетов на бизнес-джетах компании в Европу. Данная аккредитация пока является добровольной, но с конца 2016 года станет обязательной для всех эксплуатантов из государств, не входящих в EASA.

Hawker 750 вышел на рынок в 2007 году. Производитель ориентировал новую модель на европейский рынок, максимальная дальность полета которого не превышает 4000 км. Hawker 750 занял нишу средних джетов, наряду с Learjet 45 XR компании Bombardier

и Citation XLS+ компании Cessna. Но в отличие от самолетов данного класса, Hawker имеет большой объем салона, рассчитанный на перевозку девяти пассажиров (в том числе три спальных), а также большую дальность полета. При этом существует возможность расширить салон, после чего количество посадочных мест может увеличиться до 15.

Hawker 750 – экономичный вариант бизнес-джета. Машина надежна и проста в обслуживании. От своего предшественника он взял фюзеляж и двигатели Honeywell 731-5BR. В отличие от предыдущей модели, 750-ый имеет дополнительное багажное

отделение в хвостовой части. На борту установлена современная авионика Rockwell Collins Pro Line 21, позволяющая пилотам более эффективно и централизованно использовать всю необходимую полетную информацию в течение рейса.

Максимальная крейсерская скорость составляет 863 км/ч, расстояние, которое может осваивать самолет, составляет 4074км. В стандартной модели самолета Hawker 750 имеется вспомогательная силовая установка (ВСУ) Honeywell Aerospace GTCP36-150, соответствующая всем требованиям, которые выдвигаются к полетам на большой высоте.



Cessna определилась с двигателями для Hemisphere

Компания Cessna Aircraft (входит в Textron) в рамках NBAA-2016 сообщила журналистам, что определилась с компанией, которая будет поставлять двигатели для нового бизнес-джета Citation Hemisphere. Выбор пал на Safran Silvercrest, который, по мнению производителя, станет оптимальным вариантом для новой модели, прежде всего по топливным показателям (Silvercrest потребляет до 15% меньше топлива, прим. BizavNews). «Несмотря на всем известные задержки, мы уверены, что получим один из самых современных двигателей для деловой авиации в срок», - сообщили в компании.

Напомним, что компания Safran подтвердила, что сейчас идет процесс пересмотра графика опыт-

но-конструкторских работ на двигателе Silvercrest, предназначенного для деловых самолетов. Двигателестроитель рассчитывает получить полностью переработанный силовой агрегат в следующем году. Главный исполнительный директор компании Филипп Петитколен, сказал, что необходимо пройти три фазы для «восстановления» программы. Во-первых, производитель должен был «понять проблему» и определить отдельные вопросы, которые не были учтены в спецификации. В результате этой работы к концу 2015 года конструкция двигателя была заморожена и теперь Safran перешел к фазе проверки расчетов, которая в настоящее время практически завершена.

Первый опытный двигатель, который получит не-

обходимые изменения, должен быть в полностью собран к концу ноября. Летные испытания на борту летающей лаборатории компании Snecma – модифицированном Gulfstream GII – должны начаться в 2017 году, а сертификат планируется получить в 2018 году. По словам Филиппа Петитколена, никаких изменений в графике нет и все находится под контролем.

Тем не менее, Dassault уже пришлось отложить ввод в строй бизнес-джета Falcon 5X из-за проблем именно с этой силовой установкой. СМИ рассказывали о нескольких проблемах, включая деформацию кожуха силовой установки, обнаруженную во время высокотемпературных испытаний. Такая проблема могла привести к тому, что производительность двигателя окажется ниже той, которая была обещана производителю Falcon 5X. В декабре прошлого года на заводе Dassault в Бордо-Мериньяк были выполнены первые пробежки и скоростное руление первого прототипа Falcon 5X. Однако сейчас французский производитель планирует первый полет 5X на 2017 год, а первую поставку – не ранее 2020 года.

Как отмечают в Safran, Silvercrest использует самые продвинутые технологии, являющиеся результатом разработок Snecma, и имеет непревзойденные технические характеристики по показателям эффективности, надежности и экологичности на рынке деловой авиации: снижение потребления топлива и выбросов CO₂ на 15 % по сравнению с используемыми в настоящее время двигателями, запас по выбросу оксидов азота (NOx) до 50 % согласно стандарту CAEP/6 Международной организации гражданской авиации, а также уровень шума, соответствующий будущему стандарту по шуму stage14, позволяющий снизить вдвое неблагоприятное воздействие самолета на земле.



Фото: Дмитрий Петроченко

Обслуживание по уму

Компания Lufthansa Technik запустила «Программу умного жизненного цикла» (Smart Lifecycle Program), услугу оплаты за час полета, для клиентов воздушных судов VIP и специального назначения. Компания разработана первую целостную, интеграционную интеллектуальную услугу, доступную на рынке, которая может использоваться для клиентской индивидуальной программы обслуживания с почасовой оплатой. «Программа умного жизненного цикла» объединяет и включает в себя полный спектр технических услуг наряду с жизненным циклом воздуш-

ных судов VIP и специального назначения Boeing или Airbus в одном приложении.

В зависимости от конкретных потребностей клиента, новая услуга может включать в себя все соответствующие задачи, от планового технического обслуживания, организации по управлению поддержанием летной годности и инженерных услуг до работ по ремонту внутри салона. Основываясь на обширном опыте и широких возможностях Lufthansa Technik, клиенты могут также интегрировать «Общую под-

держку по компонентам» (Total Component Support) TCS или даже создать фонд техобслуживания для крупной модификации салона или модернизации бортовых систем любого вида – все это за месячную плату, рассчитываемую за час полета.

«Программа умного жизненного цикла» показывает реальную способность компании Lufthansa Technik обеспечить обслуживание по принципу единого окна», – говорит Вальтер Хеердт, старший вице-президент по обслуживанию в сфере воздушных судов VIP- и специального назначения. – Благодаря нашему новому подходу мы можем предоставить нашим клиентам всеобъемлющую программу обслуживания, идеально подходящую под их потребности по эксплуатации воздушного судна или отдельного полета».

Клиенты получают выгоду от общей гибкости и прозрачности расчета стоимости. Можно объединять и интегрировать по отдельности в рамках одного приложения как обязательные, так и дополнительные услуги, причем «умное» обслуживание само по себе позволяет оператору прогнозировать все расходы с большой точностью. Ключевой характеристикой является предоставление клиенту стабильных и надежных в долгосрочной перспективе расходов на заранее известный период. Операторам гарантируется точный прогноз затрат, при этом они освобождаются от изменчивых затрат, связанных с одиночными задачами технического обслуживания или модификации.

Имея небольшой объем определенных данных и информации от клиента об эксплуатационном использовании самолета, эксперты отдела продаж VIP- и специального назначения Lufthansa Technik могут мгновенно рассчитать все важнейшие параметры.



Одинокий полет

Билеты на частные самолеты можно будет купить через привычные сервисы бронирования. Пока такую услугу будет оказывать только поисковик Aviasales - наряду с местами бизнес-класса в авиалайнерах пользователям будут предлагаться и билеты на джеты. Станет ли теперь бизнес-авиация доступнее?

Речь идет о так называемых пустых перелетах empty legs, когда бизнес-джет привозит пассажиров в пункт назначения за полную стоимость и должен возвращаться обратно. Компании в такой ситуации выгоднее продать хотя бы несколько мест в салоне, а для пассажиров такие билеты зачастую стоят даже дешевле обычного бизнес-класса, отметил руководитель проекта BizavNews Дмитрий Петроченко. «Человек покупает место, это действительно роскошный самолет. При этом стоимость перелета, например, по маршруту Москва - Ницца будет составлять €1200. Если, например, клиент захочет лететь регулярным

рейсом «Аэрофлота», и купит билет в самый последний момент, то стоимость перелета будет €2000. Согласитесь, лучше лететь на роскошном лайнере, чем регулярным рейсом», - рассуждает эксперт. «Спрос на эти услуги будет, потому что клиенты деловой авиации все-таки оптимизируют свои расходы. Человек, который на бизнес-джете хотя бы один раз летал, он обязательно будет летать на нем в будущем. Если у него появляется альтернатива, он воспользуется этой услугой», - заключил Дмитрий Петроченко.

Как правило, частные самолеты бронируют целиком. Отдельные места на empty legs можно найти на специальных сайтах у авиаброкеров. То, что теперь такая услуга появится в сервисах по поиску регулярных рейсов, сделает частные перелеты более популярными, убежден управляющий директор клуба «Бизнес Авиация» Андрей Калинин: «Для широкой массовой аудитории это все-таки что-то новое. Есть

люди, которые даже не думали таким образом, вполне возможно, летали себе спокойно бизнес-классом. Частный самолет от бизнес-класса отличается как минимум тем, что самолеты меньше на 10-15 человек, как правило, там отделка кресел и всего остального намного лучше даже, чем в бизнес-классе, если не сравнивать первые классы, плюс отдельный терминал аэропорта вылета».

Эксперты напоминают, что пустые самолеты деловой авиации возвращаются, как правило, из крупных городов. В день по миру совершается около 3 тыс. таких рейсов. Половина из них приходится на США, треть - на Европу, и 20% - на остальные страны.

Услуга может привлечь тех, кто летает бизнес-классом. Но привыкшие к удобствам частных воздушных судов вряд ли ее оценят, считает гендиректор компании Jet Transfer Александр Евдокимов. «Все те люди, которые пользуются бизнес-джетами - это успешные бизнесмены, чиновники. Сама природа бизнес-авиации такова, что люди, которые пользуются бизнес-джетами, либо имеют средства на бизнес-джет, либо не имеют. Если их схема бизнеса, которая была ранее успешной и позволяла летать на бизнес-джетах, сейчас этого не позволяет делать, то они не будут летать на бизнес-джетах», - предполагает он.

Как выяснила радиостанция «Коммерсантъ FM», из других известных сервисов по поиску авиабилетов только в Apuwayanuday заявили о том, что в перспективе могут также ввести услугу по бронированию мест в джетах. При этом, по мнению экспертов, вряд ли пассажиры будут массово отказываться от полетов бизнес-классом в пользу частных самолетов.

Источник: Коммерсантъ FM



Новая история Bombardier

Новейший бизнес-джет Bombardier Global 7000 выполнил свой первый полет еще до закрытия NBAA-2016. Первый летный прототип (S/N 70001, C-GLBO) поднялся в небо 4 ноября и провел в воздухе 27 минут, достигнув высоты 6100 метров. На борту самолета находились три члена экипажа: Эд Грабман, Джефф Карнес и Джейсон Никель.

В программе летных испытаний примут участие пять прототипов. Четыре самолета в настоящее время находятся в различной степени готовности.

Bombardier планирует передать первый самолет заказчику уже во второй половине 2018 года. Как отмечают аналитики, производитель имеет более 200 заказов на самолеты семейства Global, большая часть которых приходится на 7000. Стоимость самолета в ценах 2016 года составляет \$ 72,5 млн.

Анонс программы семейства ультрадальних бизнес-джетов Global 7000 и 8000 состоялся в сентябре 2010 года. Global 7000 и 8000 одинаковые двигатели GE Passport 20 тягой 16500 фунтов. Global 7000 по

размерам больше своего собрата и имеет расчетную дальность 7300 морских миль (10 пассажиров, экипаж из четырех человек и скорость 0,85 Маха). Более короткий Global 8000 будет летать на дальность 7900 миль при тех же условиях, но с восемью пассажирами.

В кабине экипажа будет установлен комплекс Rockwell Pro Line Fusion и боковые ручки управления вместо традиционных штурвалов. Тем не менее, Bombardier не сообщает о том, будут ли ручки электронно связаны между собой, как на новых G500 и G600 компании Gulfstream, или будут двигаться независимо, как на самолетах Airbus.

Global 7000 получил самый большой в бизнес-классе салон, а Global 8000 – увеличенную дальность полета. Если 7000 перевезет десять человек без дозаправки из Лондона в Сингапур, из Нью-Йорка в Дубай или из Пекина в Вашингтон, то 8000 с восемью пассажирами на борту перелетит из Сиднея в Лос-Анджелес, а из Гонконга или Мумбаи в Нью-Йорк.

Bombardier применяет высокотехнологичные измерительные инструменты во всем производственном процессе сборки самолетов программы Global 7000/8000. На линии окончательной сборки в Торонто установлена современная автоматизированная система позиционирования, которая применяется при стыковке крыла с фюзеляжем. Эта система использует лазерное позиционирование для неизменно точного монтажа узлов самолета. Впрочем, назвать дату первого полета Global 7000 в компании не спешат, ссылаясь на фактор конфиденциальности, а самое главное – реакции рынка. Что же касается графика программы испытаний и сертификации, то Bombardier обещает назвать даты ближе к четвертому кварталу текущего года.



G600 готов к первому полету

Первый опытный бизнес-джет G600 доставлен в летно-испытательный центр Gulfstream Aerospace в Саванне. В компании не скрывают, что первый полет будет совершен «в самое ближайшее время, возможно в ноябре». Еще четыре летных прототипа, включая самолет с интерьером, находятся на различных стадиях готовности. В компании отмечают, что все стендовые испытания закончены (55000 часов) и идет активная подготовка к первому полету. В ближайшее время на самолете запустят двигатели, затем джет выполнит скоростное руление. G600 прогнозируется ввести в эксплуатацию в 2018 году, с опережением графика.

Ранее Gulfstream Aerospace сообщил о «первом полете» на комплексном стенде «Iron Bird» G600. Пространственно и геометрически точная структура стенда, которая включает в себя приборное оборудование кабины, позволяет на земле в лабораторных условиях проводить тесты систем управления полетом и механических систем, включая шасси, тормозов и гидравлики. В течение 30-минутного первого полета на стенде G600 смоделированы руление, взлет и посадка, а также маневры и изменения по высоте и скорости полета.

G600 имеет дальность 6200 морских миль/11482 км на скорости в 0,85 Маха или 4800 морских миль/8890 км при 0,90 Маха. Максимальная эксплуатационная скорость составляет 0,925 Маха, такая же, как и у флагманов G650 и G650ER.

Самолет оснащен полностью новой системой управления с симметричными активными боковыми ручками управления Symmetry Flight Deck, интегрированными сенсорными дисплеями, усовершенствованной системой видения следующего поколения и авионикой Honeywell Primus Epic. Подобно G650 и

G650ER бизнес-джет G600 имеет полностью цифровую трехосевую электродистанционную систему управления, которая включает защиту от выхода за эксплуатационные режимы полета, увеличивает устойчивость и имеет избыточность резервирования.

Макет пассажирского салона G600 также был представлен потенциальным клиентам в рамках тура по американским городам. «Мы хотим, чтобы эти самолеты имели наиболее функциональный, производительный и удобный салон, и мы сделаем это с учетом пожеланий и потребностей клиентов», - говорит

Скотт Нил, старший вице-президент по международным продажам и маркетингу Gulfstream.

Gulfstream рассекретил салон G600 в прошлом году на Конвенции NBAA, заявив, что еще будет уточнять его общаясь с клиентами. В салонах G600 и G500 будут установлены системы спутниковой связи и высокоскоростного доступа к Интернету, а также климатическая система полностью обновляющая воздух в салоне каждые две минуты и поддерживающая давление как на высоте 4850 футов. Самолет будет оснащен 14-ю большими фирменными иллюминаторами.



Ансат вошел в VIP нишу

29 октября в подмосковном хелипарке «Барвиха» прошла официальная церемония передачи новейшего отечественного вертолета Ансат производства Казанского вертолетного завода холдинга «Вертолеты России» (входит в Госкорпорацию Ростех). Как ранее писал BizavNews, компания «Русские вертолетные системы» (РВС) стала первым частным гражданским эксплуатантом нового отечественного вертолета «Ансат» в VIP-версии. Имя владельца вертолета в компании не раскрывают. Вертолет будут использовать для

пассажирских перевозок и для подготовки пилотов в авиационном учебном центре РВС. На церемонии передачи присутствовали директор холдинга «Вертолеты России» Александр Михеев, Заместитель гендиректора холдинга Александр Щербинин и Генеральный директор ООО «РВС-Холдинг» Михаил Казачков.

Представленный вертолет с символическим бортовым номером RA-20001 имеет VIP конфигурацию,

рассчитанную на перевозку пяти пассажиров. В РВС добавляют, что воздушное судно легко конвертируется в медицинский вариант.

«Сегодня для нас знаковое событие – мы вводим в эксплуатацию пассажирскую версию вертолета «Ансат» в Москве и московском регионе. Мы начинаем продвигать этот вертолет в различных версиях. Это многофункциональный вертолет не только для пассажирских перевозок, но и для оказания медицинской помощи, обеспечения запроса на вертолетные услуги различных коммерческих структур. Поэтому мы надеемся, что он понравится нашим эксплуатантам, понравится пассажирам», – рассказал журналистам Александр Михеев

В свою очередь Александр Щербинин отметил, что в холдинге рассчитывают в ближайшее время заключить первые контракты на поставку легких вертолетов «Ансат» за рубеж, однако детали возможных будущих контрактов не озвучил, также, как и количество машин для частных клиентов.

Для РВС это не последняя машина казанского авиапроизводителя. Как комментируют в пресс-службе РВС, действующий контракт предусматривает поставку в декабре 2016 года еще одного вертолета «Ансат», но уже в медицинской версии, который будет эксплуатироваться в рамках программы HeliMed (соглашение с холдингом «Вертолеты России» на поставку «Ансата» в медицинской версии РВС заключила в рамках выставки «Гидроавиасалон-2016», а контракт будет подписан до конца ноября, прим. BizavNews). И скорее всего это будет не единичная поставка, впрочем, официально подтвердить информацию о количестве вертолетов «Ансат» в парке РВС в компании не спешат. В РВС подчеркнули, что машина будет эксплуатироваться в московской



Фото: Дмитрий Петроченко

воздушной зоне для нужд подмосковного правительства. Пока же известно, что на вертолете будут выполняться перевозки между больницами и медицинская эвакуация. Вертолетной базой проекта станет хелипарк «Барвиха». Вертолетная компания уже готова к обслуживанию «Ансатов» и приступила к обучению пилотов на этот тип.

Хелипарк «Барвиха» открылся в 2016 году и, совместно с московскими вертодромами «Москва-Сити» и «Дом Музыки», входит в сеть вертодромов РВС, находящихся в московской аэронавигационной зоне. Хелипарк расположен в Одинцовском районе Московской области в непосредственной близости от Рублево-Успенского, Подушкинского, Можайского и Минского шоссе, а также объездной Одинцовской дороги.

Несмотря на свой компактный вид, Хелипарк «Барвиха» представляет из себя стильное по дизайну двухэтажное здание и достаточно обширный авиационный ангар, одновременно вмещающий в себя, например, до 7 вертолетов марки Robinson R44. Также он оборудован тремя вертолетными площадками и полноценной станцией наземного технического обслуживания вертолетной техники. Хелипарк способен принимать самый широкий спектр отечественных и зарубежных вертолетов, в том числе вертолеты Robinson, а также практически все гражданские типы вертолетов производства Leonardo (ранее AgustaWestland), Airbus Helicopters, Bell Helicopter и отечественные машины, включая различные модификации Ми-8.

Напомним, что в октябре первый «Ансат» с медицинским модулем был передан Минздраву Республики Татарстан.

Легкий многоцелевой двухдвигательный вертолет «Ансат» разработан по одновинтовой схеме с рулевым винтом и призван конкурировать с новейшими западными образцами. Вертолет способен перевозить 1300 кг полезной нагрузки в кабине и имеет возможность быстрой трансформации салона. В 2013 году вертолет «Ансат» с гидромеханической

системой управления был сертифицирован для выполнения грузовых перевозок, в декабре 2014 года – для пассажирских. В мае 2015 года сертификацию прошла модификация с медицинским модулем. В настоящее время основным заказчиком «Ансата» выступает военное ведомство России, у которого летает около 40 машин.



Фото: Дмитрий Петроченко

Настоящая хозяйка на борту

Мы привыкли, что за комфорт пассажиров во время полета отвечает стюардесса, которая любезно встретит на трапе, позаботится об уюте во время многочасового перелета и прекрасно накормит. Частное воздушное судно – это, если хотите, маленький дом для большинства пассажиров, где можно не только продуктивно поработать, но и отдохнуть. Бизнес-джет дает и первое и второе, и чтобы пассажирам было всегда приятно находиться в самолете, он должен быть чистым.

В задачи бортпроводниц не всегда входят функции профессиональной уборки. Но во время краткосроч-

ной стоянки, когда времени не так много, случается разное. Это и пятна, случайно «посаженные» пассажирами и разные иные «кляксы». Согласитесь, что лететь с такими «пустяками» вряд ли кому захочется, а услуги профессиональных клининговых компаний – это дорого, но самое главное – временные затраты.

И вот две российские компании решили объединить свои усилия и организовать серию семинаров для будущих стюардесс деловой авиации. BizavNews удалось попасть за кулисы и лично понаблюдать за реакцией студенток. А помогли нам в этом генеральный директор компании Jet Service Ирина Юшина,

генеральный директор компании SkyClean Сергей Восканян и заместитель генерального директора SkyClean Евгений Васильев.

Включить в курс обучения ведущей компании по подготовке бортпроводников деловой авиации программу по уходу за интерьером воздушного судна от профессионалов авиационного клининга – это отличная идея! А кто был инициатором?

Ирина: Мы познакомились с Сергеем на Jet Expo в 2014 году и сразу предварительно договорились о совместном сотрудничестве. Уже тогда был значительный пробел в этой области, и знаний, которые давали начинающим стюардессам бизнес-авиации на тот момент, конечно, было недостаточно – нужны были профессионалы, которые владеют информацией «из первых рук».

Сергей: Общаясь с экипажами, со временем мы поняли, что стюардессы не совсем точно понимают, какие манипуляции допустимы, а какие нет, при уходе за интерьером вверенного им воздушного судна. И предложили Ирине восполнить вакуум информации по этой тематике в процессе обучения студенток.

Какие основные цели у вашего совместного проекта?

Ирина: Цель совместного проекта – объяснить, что интерьер бизнес-джета нельзя мыть-чистить обычными средствами, что материалы отделки самолета требуют бережного ухода, что средства, купленные в обычном супермаркете, не подходят для уборки в таком самолете.

Сергей: Наша задача, рассказать будущим бортпро-



водникам о том, как устроен интерьер воздушного судна, что можно и что не стоит делать самим, а что нельзя делать категорически, как правильно ставить задачу клининговой компании и как принимать выполненную работу, на что обращать внимание в первую очередь.

Как студентки восприняли новую «дисциплину»?

Ирина: На первом же занятии возникло множество вопросов – что делать с пятном от красного вина на белом ковре? А что «Ванишем» и «Мистер мускулом» нельзя? Почему? А ацетоном нельзя попробовать? И так далее...

Мы сразу поняли, что такое занятие крайне важно не только для начинающих, но и для опытных стюардесс, которые как раз и «моют-чистят» ковер «Ванишем» и ацетоном... и пробуют.. и портят бесповоротно дорогостоящий ковер и отделку многомиллионного самолета!

Евгений: С интересом. Ведь это часть их ответственности.

Если не секрет, можно более подробно рассказать о самой «дисциплине»?

Ирина: Очень важно научить стюардесс грамотно подходить к вопросу уборки самолета, научить понимать, когда можно справиться самой и не навредить, и когда нужно прибегать к услугам профессионалов. Ведь стоимость ошибки может исчисляться десятками тысяч евро.

Евгений: Мы знакомим студенток с материалами и особенностями интерьера, средствами и инвентарем

применяемыми для ухода, воздействием чистящих средств на материалы интерьера. Рассказываем как оперативно удалить загрязнение и как, исходя из накопленного опыта, избежать распространенных ошибок. Говорим как правильно ставить задачи для исполнителя услуг по клинингу, контролировать и проверять выполненные работы. От взаимопонимания Заказчика и Исполнителя зависит многое: время, качество и стоимость услуги. Не секрет, что неграмотные действия ведут к проблемам, которые мы, увы, не всегда можем исправить...

Надеюсь, через некоторое время, вы расскажете нам о результатах, которых вы достигли в этом необычном совместном проекте?

Ирина: Программы школы «Джет-сервис» совершенствуются с каждым годом, мы стараемся привлекать самых лучших профессионалов в нашей области. И я уверена, что наш совместный проект очень скоро отразится на качестве работы стюардесс во всех авиакомпаниях бизнес-авиации и на всех частных самолетах. Планируем также предлагать этот курс и для опытных бортпроводников бизнес-авиации в авиакомпаниях.

Сергей: Уверен, что он оправдает наши ожидания. Мы все работаем в деловой авиации, и чем лучше мы будем понимать друг друга, тем меньше мы будем отвлекаться на разногласия, которые очень сильно отвлекают от главных обязанностей, которые у каждого свои.



Самолет недели

Оператор: *H-Bird Aviation Services AB (владелец Kvalitena AB)*

Тип: *Bombardier Challenger 300*

Год выпуска: *2002 г.*

Место съемки: *октябрь 2016, Nice - Cote d'Azur (NCE / LFMN), France*



Фото: *Дмитрий Петроченко*