



На этой неделе нам было жарко в прямом и переносном смысле. Всю неделю BizavNews работал в ОАЭ и Катаре, посетил МЕВАА и пообщался с ближневосточными партнерами. В этом году главное мероприятие рынка деловой авиации стран Залива (МЕВАА) существенно прибавило. Стендов стало больше, а самолеты – наряднее. Но «бизнес-движуха» напрочь отсутствовала – такая уж специфика этой выставки. МЕВАА своего рода смотрины для лакшериндустрии, но со своим особым восточным оттенком. Сложилось впечатление, что мероприятие скорее напоминает тусовку своих и у своих. Местный истеблишмент интересовался собственными брендами, и вокруг роскошных VVJ и ACJ было куда более оживленнее, нежели у коллег по цеху. Аналогичная ситуация и в павильонах.

Стенды местных компаний все три дня были оккупированы желающими летать дорого и красиво, тогда как остальные лишь с завистью поглядывали на соседей. Обошлось без громких заявлений, но с несколькими интересными событиями. Прежде всего в аэропорту Аль-Мактум открылся новый FBO, куда мы были любезно приглашены коллегами из Jetex. Несколькими фразами сложно описать те эмоции, которые мы испытали. Новый комплекс по размерам больше, чем иной региональный аэропорт в нашей стране.

А вот настроения авиапроизводителей были вполне оптимистическими. Все говорят, что Залив продолжает радовать позитивом, а значит рынок вновь пошел в гору. И вдвойне приятно, что если раньше клиенты из региона предпочитали VVIP перевозки, то сейчас готовы идти на компромисс. И для производителей это действительно очень важно.



Президентская экономия

Министру военно-воздушных сил США пришлось объясниться, почему для президента Америки покупают слишком дорогие самолеты

стр. 19



Рынок остается вялым

По данным WingX Advance, в последнем осеннем месяце в Европе выполнено на 0,8% больше рейсов бизнес-авиации, чем годом ранее

стр. 20



Смелый шаг в будущее

6 декабря 2016 года в Москве в рамках 26-й международной выставки «Здравоохранение, медицинская техника и лекарственные препараты» состоялся круглый стол «Вертолеты в системе медицинской эвакуации»

стр. 21



«ГОРКА» - вертодром первого класса

В Одинцовском районе Подмосковья, в самом сердце живописных мест с богатой дачной историей Николиной горы, в поселке Аксиньино, расположен вертодром «Горка»

стр. 23

Gulfstream G650



Ричард Сантулли завершает карьеру

Один из самых легендарных людей в бизнес-авиации завершает свою карьеру. Ричард Сантулли, которому уже 72 года, покидает пост председателя Milestone Aviation, лизинговой компании, специализирующейся на вертолетной технике, которую он основал в 2009 году. В прошлом году GE приобрела Milestone. На сегодняшний день компания располагает парком из 215 вертолетов стоимостью \$3,7 млрд., работает с 32 операторами в 26 стран и имеет заказы и опционы на новые вертолеты общей стоимостью \$ 3,2 млрд. Ричард Сантулли останется в Milestone в качестве консультанта. Президент Milestone Даниэль Розенталь станет генеральным директором 1 января 2017 г.

Ричард Сантулли впервые занялся лизингом верто-

летов в 1980 году, когда создал RTS Helicopter Leasing и быстро превратил ее в крупнейшего в мире вертолетного лизингодателя с парком в 200 вертолетов. Но больше всего он известен как создатель отрасли долевого владения в бизнес-авиации. В 1984 году он приобрел чартерного оператора Executive Jet Aviation и в 1986 году перешел к развитию первой в мире долевого компании бизнес-авиации NetJets.

В 1998 году NetJets была продана Berkshire Hathaway Уоррена Баффета за \$725 млн., но Сантулли остался в ее руководстве до 2009 года. NetJets стала самой большой в мире компанией частной авиации, имеющая годовой доход около \$4 млрд, 7000 сотрудников и 800 самолетов.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLJPXH
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

Лучшая новогодняя подарочная карта?

Уже начало декабря и каждый из нас задумывается о выборе подарка своим близким. Разве можно найти что-то лучше, чем джет карта, которая позволит вам свободно путешествовать по миру на роскошном бизнес-джете?

Лидер мировой чартерной авиации, компания Air Charter Service считает, что ее флагманская джет карта, Lindbergh card, является идеальным подарком на Новый год. Она позволяет ее держателю быстро и удобно заказывать перелеты на вертолетах и бизнес-джетах в любой точке мира.

Нил Бэкхаус, Директор Empruеan, подразделения ACS по джет-картам, комментирует: «В прошлом году наш клиент в Калифорнии хотел подарить своей жене перелет на бизнес-джете. Однако он не

мог определиться с пунктом назначения. Тогда он подарил ей на Рождество Lindbergh card, чтобы она могла выбрать направление сама».

Цена карты начинается с 50 тысяч евро без ограничения максимального лимита.

Бэкхаус продолжает пояснять: «50 тысяч евро хватит для того, чтобы выполнить перелет туда-обратно на большом бизнес-джете (Legacy 600/650, Challenger 604/605/650) из Москвы в Лондон, Женеvu, Ниццу или Милан. Сюда же можно будет включить перелет на вертолете из аэропорта до конечного пункта назначения. Поскольку владелец карты может пополнять сумму депозита на своей карте в любое время в любом размере, у нас есть несколько клиентов, которые таким образом потратили более миллиона евро за последние 12 месяцев».





FBO SHEREMETYEVO
FBO PULKOVO



ПОЛНЫЙ КОМПЛЕКС УСЛУГ
ЕДИНЫЙ ЦЕНТР ПРОДАЖ
+7 (495) 981 38 26

Шереметьево & Пулково

<ul style="list-style-type: none"> ▪ Терминалы бизнес-авиации ▪ Хранение воздушных судов ▪ Наземное обслуживание 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Обеспечение полетов ▪ Вертолетный трансфер в аэропорт
---	--

a-group.aero

LEARJET CHALLENGER GLOBAL

БРОСАЯ ВЫЗОВ



BUSINESSAIRCRAFT.BOMBARDIER.COM

BOMBARDIER

Bombardier, Learjet, Challenger and Global are trademarks of Bombardier Inc. or its subsidiaries. © 2016 Bombardier Inc. All rights reserved.

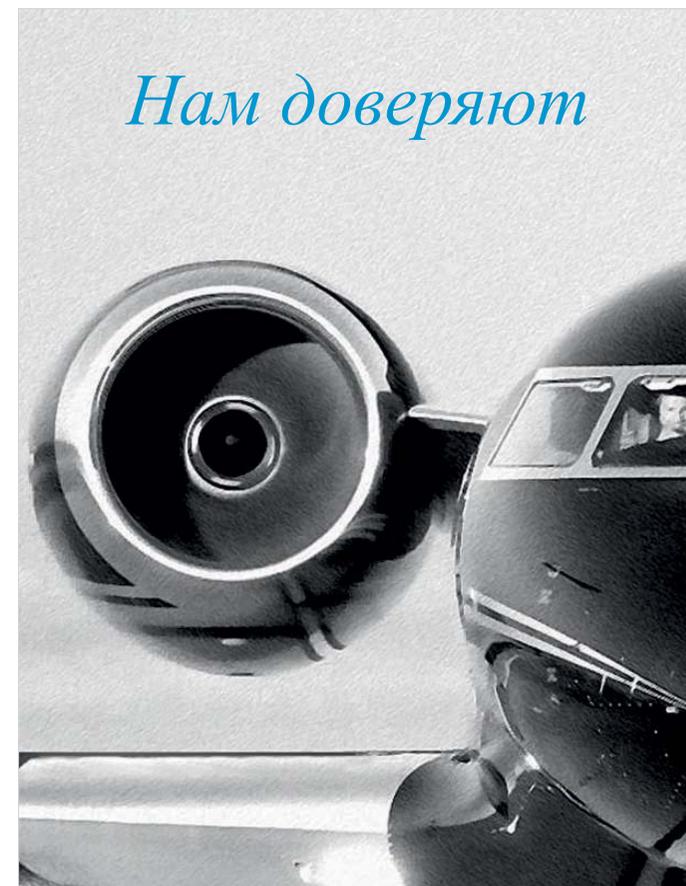
Jet Aviation Dubai обслужит G550 и G650

Управление гражданской авиации ОАЭ (GCAA) одобрило центр технического обслуживания Jet Aviation в Дубай для обслуживания самолетов Gulfstream G550 и G650. Это делает его единственным сервисным центром на Ближнем Востоке, способным осуществить полную поддержку всего модельного ряда крупногабаритных самолетов компании Gulfstream. Расположенный в международном аэропорту Дубая, объект Jet Aviation является уполномоченной сервисной станцией Gulfstream для G450, G550 и G650.

«Наша цель состоит в том, чтобы поддерживать самые высокие стандарты деловой авиации, которые

демонстрируют эти одобрения», - говорит Харди Бутчи, вице-президент и генеральный менеджер Jet Aviation Dubai. «И мы также стремимся дифференцировать наши услуги, предвосхищая потребности клиентов. Клиенты Jet Aviation в регионе недавно получили несколько самолетов G550 и G650, и компания получила эти одобрения, чтобы иметь возможность обслуживать эти бизнес-джеты».

Jet Aviation также объявила о добавлении Bombardier Global 6000 в свой управляемый флот на Ближнем Востоке, который в настоящее время насчитывает 20 самолетов.



SkyClean

профессиональный
авиационный
клининг

ШЕРЕМЕТЬЕВО • ДОМОДЕДОВО • ОСТАФЬЕВО

«Русская медная компания» получила новый Legacy 650

«Русская медная компания» получила новый бизнес-джет Embraer Legacy 650, который стал вторым аналогичным самолетом, эксплуатирующимся в интересах компании. 2 декабря воздушное судно M-RCCN (зарегистрировано на острове Мэн на компанию Russian Copper Co Holdings) совершило свой первый перелет с завода в Сан-Жозе-дус-Кампус (с посадками в Ресифи и на острове Сал) в Прагу. Первый борт компании, Legacy 600 M-RCCG 2010 года выпуска, по неофициальной информации выставлен на продажу.

«Русская медная компания» (РМК) – российская металлургическая компания. Полное наименование – Группа Русская медная компания. Штаб-квартира – в Екатеринбурге. РМК осуществляет деятельность на территории России в Свердловской, Челябинской,

Оренбургской, Новгородской областях, а также на территории Республики Казахстан (Актюбинская область). Численность сотрудников РМК составляет более 7,5 тысяч человек.

В металлургическое подразделение РМК входят предприятия, осуществляющие переработку руды в черновую медь, и производящие рафинированную медь в виде катодов и медную катанку. Производственные мощности составляют до 200 тысяч тонн меди катодной и до 200 тысяч тонн медной катанки в год. Русская медная компания в настоящее время является третьим производителем рафинированной меди в России, доля на российском рынке - 16 %, доля на мировом рынке производства меди около 1%. Попутно РМК производит цинковый концентрат, золото и серебро.



Фото: Дмитрий Петроченко

ALL-AROUND LUXURY,
POWER-PACKED
PERFORMANCE

Rethink Convention. **EMBRAER**
Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

Deer Jet купил UAS

Китайский оператор Deer Jet завершил сделку по приобретению основного пакета акций глобального провайдера решений для обеспечения полетов UAS International Trip Support. Deer Jet стал основным акционером дубайской компании.

На выставке МЕБАА-2016 сделка была закрыта с опережением графика года между нынешними акционерами UAS и председателем и президентом Deer Jet Чжан Пэнном. Топ-менеджмент UAS, в лице обоих совладельцев/учредителей Мохаммеда Хусари (исполнительный президент) и Омара Хосари (генеральный директор), продолжают руководить компанией. О сделке было объявлено в октябре на выставке NBAA-2016 года и сроком завершения был указан конец 2016 года.

Теперь UAS станет партнером по поддержке впечатляющего парка Deer Jet из 90 самолетов. Этот флот также включает в себя единственный в мире BBJ 787 в конфигурации VVIP. Deer Jet является дочерней компанией HNA Group, входящей в список Fortune 500. Присоединение к Deer Jet предоставит UAS возможность обслуживать авиакомпании всей группы.

Компания UAS International Trip Support со штаб-квартирой в Дубае была основана в 2000 году. Сейчас компания имеет представительства в США, Африке (Нигерия, Кения и ЮАР), на Ближнем Востоке и в ряде стран СНГ, предлагая весь спектр услуг, начиная от планирования маршрута и заканчивая наземным обслуживанием и выполнением чартерных рейсов по всему миру.



The advertisement for FBO RIGA is presented in a vertical rectangular frame with a gold border. At the top, there is a logo consisting of a stylized gold bird or wing shape above the text 'FBO RIGA' and 'A part of Flight Consulting Group'. Below the logo is a photograph of a large, modern hangar with a curved roof and large glass windows, illuminated from within. In the foreground, a private jet is parked on a polished floor, facing the camera. At the bottom of the advertisement, there is a dark brown background with white text that reads 'Ангарное хранение самолетов по разумной цене' and the website 'www.riga.aero'.

Comlux введет в строй SBJ до конца года

Fly Comlux (входит в Comlux Group) до конца года введет в эксплуатацию свой новый бизнес-джет SBJ (Sukhoi Business Jet), который после кастомизации на производственных мощностях Comlux America получил новый салон и дополнительные топливные баки, рассказал BizavNews глава Fly Comlux Андреа Занетто. «Мы планируем до конца года выполнить перелетный рейс из Индианаполиса в Алма-Аты, а в январе самолет уже приступит к выполнению пассажирских рейсов». В прошлом месяце самолет выполнил несколько сертификационных полетов в США.

В компании не рассказывают о деталях интерьера, говоря лишь о том, что это одно из лучших решений дизайнеров Comlux America. Что же касается второго самолета SBJ, то в Fly Comlux не спешат раскрывать карты, ссылаясь на конфиденциальность информации. «Пока в нашем парке будет одно воздушное

судно данного типа. Если клиент примет решение о покупке нового самолета, то процесс кастомизации пройдет достаточно быстро, мы уже имеем опыт работы с этим типом».

Напомним, что ранее самолет был внесен в сертификат эксплуатанта и получил символический бортовой номер 9N-SBJ. Известно, что Comlux выступает в качестве управляющей компании, владельцем самолета является крупная казахская компания, а эксплуатировать лайнер будет казахское подразделение Comlux KZ.

Как ранее писал BizavNews, изначально машина в модификации LR и компоновке на 103 пассажирских места была произведена и покрашена для российского оператора ЮТэйр, но в силу известных финансовых обстоятельств последний не смог оплатить заказ.



Gulfstream

SILK WAY BUSINESS AVIATION



Представляем совершенно новый

G650

Из небытия

Компания Stratos Aircraft, которая во время бума VLJ более восьми лет назад анонсировала четырехместный одномоторный сверхлегкий джет Stratos 714, объявила о первом полете этого самолета. Полет выполнен 21 ноября с базы компании в Редмонде, штат Орегон. В течение 10-минутного рейса полностью композитный самолет достиг скорости 128 узлов и высоты 3700 футов, при этом закрылки были установлены на 24 градуса, а шасси выпущено. Пилотировал Stratos 714 летчик-испытатель Дэйв Морс.

Stratos планирует продолжить активную фазу программы летных испытаний, чтобы расширить диапа-

зон режимов полета до заявленных целей в 415 узлов на высоте 30000 футов, дальности 1500 морских миль и потолка 41000 футов. Первоначально самолет планировалось оснастить двигателем Williams FJ44-3AP. Однако первый опытный экземпляр получил Pratt & Whitney Canada JT15D-5 тягой 2900 фунтов. По данным производителя, с двигателем P&WC время набора высоты 37000 футов составит 17 минут.

Компания не принимает заказы или депозиты и не сообщает о графике сертификации. В следующем году Stratos Aircraft планирует продемонстрировать самолет на выставке EAA AirVenture.



FORTAERO
Baltic Business / Universe in motion
Aviation Alliance /

WWW.FORTAERO.COM

JET PRIVÉ AU PRIX
D'UN HÉLICO

ЧАСТНЫЙ САМОЛЁТ
ПО ЦЕНЕ ВЕРТОЛЁТА

400XT1 // \$5.5M

REPRÉSENTANT OFFICIEL DE NEXTANT AEROSPACE DANS LA CEI ET DES PAYS BALTES
ШИВАЛЬНИЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ NEXTANT AEROSPACE В СНГ И БАЛТИИ

nextant aerospace

WWW.NEXTANTAEROSPACE.COM
SALES@NEXTANTBBA.COM
+372 630 00 10



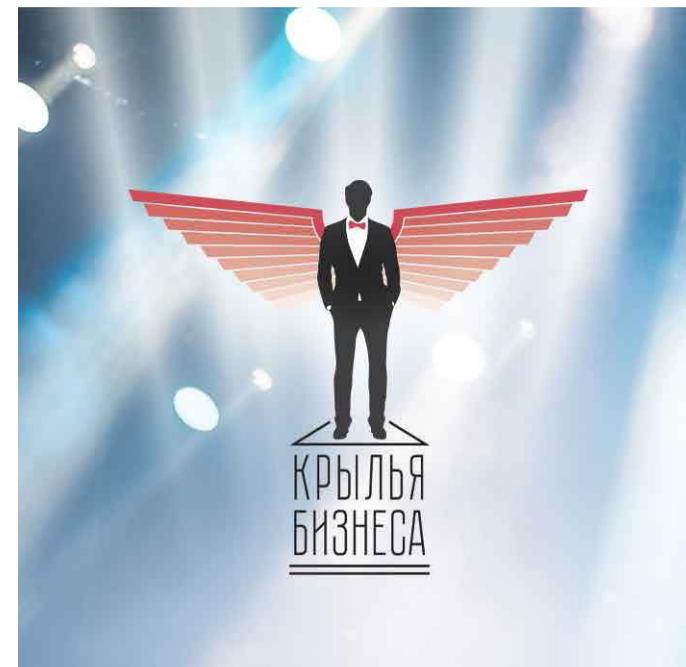
Jet Aviation Dubai одобрен ACJ

Провайдер ТОиР Jet Aviation Dubai присоединился к сервисной сети ACJ, став авторизованным техническим центром Airbus. Ранее в этом году подразделение компании в Базеле также получило одобрение и стало частью сети ACJ Service Centre.

Сервисная сеть ACJ включает в себя компании, которые находятся в собственности или под контролем Airbus, а также независимых провайдеров, которые были одобрены европейским производителем. Возможности Jet Aviation Dubai включают в себя линейное и тяжелое техническое обслуживание, переоборудование пассажирского салона, а также модернизацию систем и оборудования кабины пилотов.

«Airbus Corporate Jets постоянно стремится обеспечить превосходство в обслуживании клиентов, и сеть сервисных центров ACJ, которую мы строим с нашими партнерами, рассчитана на более чем 500 клиентов и операторов», - сказал Бенуа Деффорд, управляющий директор Airbus Corporate Jets.

Сеть техцентров ACJ в настоящее время включает в себя Comlux America в Индианаполисе, HAECO Private Jet Solutions в Сямэнь, Jet Aviation в Базеле и Дубай, Sepang Aircraft Engineering (SAE) в Куала-Лумпуре и ST Aerospace в Сингапуре. Со временем производитель планирует расширять сеть. Сейчас в мире эксплуатируется более 180 самолетов ACJ.



НАЦИОНАЛЬНАЯ ПРЕМИЯ
В ОБЛАСТИ ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ,
17 ФЕВРАЛЯ 2017

ГОЛОСУЙТЕ ЗА ЛУЧШИХ!

wingsaward.ru

Falcon Aviation получит Pilatus PC-24

Falcon Aviation Services (бизнес-оператор и транспортная компания из ОАЭ) станет первым эксплуатантом бизнес-джета Pilatus PC-24 на Ближнем Востоке. В компании подтвердили, что сделка закрыта, а поставка двух машин намечена на 2019 и 2020 годы.

Сейчас парк Falcon Aviation Services состоит из вертолетов Airbus Helicopters EC-135 HERMES, Bell 412EP, Leonardo A109S Grand, Leonardo AW189, Airbus Helicopters EC-130B4, а также самолетов Embraer Lineage 1000, Embraer Legacy 600 и Gulfstream G450. Под управлением компании находятся Gulfstream G450 и Gulfstream G550. Оператор базируется в Al Bateen Executive Airport, где совместно с Dhabi Jet эксплуатирует собственное FBO.

Напомним, что швейцарская компания Pilatus Aircraft продолжает программу летных испытаний своего нового бизнес-джета PC-24. Как рассказали BizavNews в компании, два летных прототипа суммарно налетали более 1000 часов, выполнив более 600 рейсов.

«Два наших опытных образца на сегодняшний момент выполнили более 600 рейсов, проведя в воздухе более тысячи часов. Все, что я могу сказать сейчас – собранные в ходе летных испытаний данные свидетельствуют о том, что PC-24 получится еще более производительным, чем было объявлено ранее. И это то, что привыкли ожидать клиенты Pilatus. Новые возможности PC-24 мы официально презентуем в рамках EBACE 2017», - комментирует глава компании Оскар Швенк (Oscar J. Schwenk).



Фото: Дмитрий Петроченко

PILATUS

PILATUS PC-12
ПО ОСОБОЙ ЦЕНЕ

NESTEROV AVIATION

Авторизированный центр продаж Pilatus PC-12

sales@nesterovavia.com www.nesterovavia.aero

«Хелипорты России» обслужили 400 вертолетов

Сервисные центры «Хелипортов России» – это полноценная современная авиационно-техническая база, которая оказывает полный спектр услуг технической эксплуатации для вертолетов. За 2016 год сервисные центры компании выполнили фактическое техническое обслуживание почти 400 бортов.

Сервисные центры «Хелипортов России» проводят как плановое техническое обслуживание, так и выполняют работы по внеплановому ТО, устраняя различные поломки, отказы и неисправности. Сейчас в «Хелипорт Москва» действует первая в АОН лаборатория по исследованию химического состава технических жидкостей и материалов. Это позволяет выполнять диагностику на самом раннем этапе, и

дает владельцу уверенность в надежности его вертолета и качестве проведенного обслуживания. Пробы масел и смазок, собранные в АТБ, исследуются и заносятся в единую базу данных. За первые полгода работы база данных пополнилась на 200 образцов. В последующем эти данные лягут в основу ориентира для анализа надежности систем вертолета.

Сервисный центр официально проводит капитальный ремонт двигателей Lycoming вертолетов Robinson R44 Raven I и Raven II. Кроме того, «Хелипорты России» обладают самым большим складом запчастей для винтокрылых машин в России. Разнообразен и перечень сервисных услуг: полный детейлинг вертолета, покраска, и т.д.



**ПРИЗНАННЫЙ ЛИДЕР
В КЛАССЕ ЛЁГКИХ
ДВУХДВИГАТЕЛЬНЫХ
ВЕРТОЛЁТОВ**



AW109
GRAND NEW

+7 495 945-52-00

EXCLASES Holdings Ltd.
exclusive distributor of **LEONARDO** HELICOPTERS

Comlux объединяет дизайнеров

Comlux America, центр комплектации и ТОиР компании Comlux, базирующаяся в Индианаполис, объединилась с четырьмя ключевыми студиями промышленного дизайна для разработки нескольких концепций дизайнерских и компоновочных решений интерьера узкофюзеляжных самолетов нового поколения, в частности Airbus ACJneo и BBJ MAX 8. Кроме американской компании, в проекте участвуют студии Alberto Pinto Design, DesignQ, Unique Aircraft и Winch Design.

В этой инициативе Comlux America преследует цель получить перспективный дизайн и концепции, чтобы охватить различные культуры, стили и вкусы потенциальных VIP-клиентов. В частности, каждая студия должна разработать уникальные визуализации для

Нео и MAX 8 с уникальными материалами, стилем и концепцией. После того, как эти разработки будут завершены, Comlux и студии дизайна будут работать отдельно для презентации этих VIP-пакетов, а Comlux выпустит каталог концепций для потенциальных клиентов. Планируется, что разработка проектов завершится к началу 2017 года.

«Это действительно взаимовыгодные отношения и то, что никогда в нашей отрасли раньше не делалось», - говорит генеральный директор Comlux America Скотт Мейер. «Comlux истинно восхищается всеми нашими отраслевыми дизайнерами, и мы удачно договорились с несколькими ключевыми студиями для сотрудничества в этой уникальной идее для самолетов нового поколения. Comlux признает, что у каждого

клиента свои вкусы и предпочтения. Поэтому, благодаря партнерству с этими четырьмя компаниями и работе вместе в этом уникальном проекте, Comlux и дизайнеры смогут однозначно улучшить свои возможности и перспективы, одновременно способствуя инновациям для всех клиентов».

Comlux America – один из крупнейших центров комплектации в мире. Под одной крышей расположились дизайн-студия, специализированные магазины, где клиент сможет выбрать для своего лайнера необходимые материалы, офисные помещения и производственные мощности, включая несколько ангаров для обслуживания самолетов, включая широкофюзеляжные. Comlux America является авторизованным центром комплектации компаний Boeing и Airbus.



Пополнение парка в DC Aviation

Парк самолетов, находящихся под управлением группы компаний DC Aviation пополнится новым Dassault Falcon 7X. Эксплуатировать новый самолет в интересах частного лица будет расположенная в Дубае компания DC Aviation Al-Futtaim (DCAF).

Хольгер Остхаймер, управляющий директор DC Aviation Al-Futtaim, отметил: «Мы очень рады сохраняемому интересу владельцев самолетов, желающих воспользоваться нашим профессионализмом как в коммерческой, так и в частной эксплуатации воздушных судов. Этот самолет стал очередным подтверждением наших способностей предоставлять нашим VIP-клиентам высочайшие стандарты качества и уровня обслуживания».

DCAF является совместным предприятием между Al-Futtaim и немецкой DC Aviation. К ее основной деятельности относятся менеджмент самолетов, техническое обслуживание, организация аэропортовых услуг, наземное обслуживание, а также чартер бизнес-самолетов.

В начале года DCAF приступила к широкомасштабным работам по расширению своих сооружений в южной части аэропорта Дубай. По завершению строительства будет добавлен еще один ангар площадью 6.900 квадратных метров. Общая площадь всех строений DCAF составит 24000 кв.м. Существующий ангар DCAF площадью 5700 кв.м. позволяет свободно разместить несколько самолетов класса ACJ или BBJ, сверхдальних самолетов таких, как Falcon 7X, Global Express или Gulfstream G650. Выгодное местоположение ангара DCAF и прилегающий к нему перрон площадью 7700 кв.м. позволяют предоставлять ежедневно в круглосуточном режиме услуги по техническому обслуживанию и эксплуатации частных и корпоративных самолетов всех классов.

Cedar Executive заказывает второй Legacy 500

Ливанский бизнес-оператор Cedar Executive в рамках выставки МЕБАА-2016 подписал твердый контракт с Embraer Executive Jets на поставку в 2017 году второго самолета Legacy 500. Эксплуатация первого самолета, полученного в конце 2015 года, началась с января 2016 года. Ожидается, что оба самолета будут доступны для выполнения чартерных рейсов.

Cedar Executive помимо предоставления услуг по выполнению чартерных рейсов, активно работает на рынке ТОиР. Совместно с дочерней компанией MASCO, оператор имеет право обслуживать Legacy 500, Airbus ACJ319, Boeing BBJ, Citation CJ-серию, Mustang, M2 и Hawker 800/850/900XP. Компания предлагает услуги по линейному и периодическому обслуживанию в Rafic Hariri International Airport (Бейрут).

Legacy 500 представляет собой совершенно новую

разработку, и унифицирован на 95% с меньшим Legacy 450. На самолете устанавливается авионика Pro Line Fusion компании Rockwell Collins. Кроме того, он имеет электродистанционную систему управления (fly-by-wire). Legacy 500 является самым маленьким самолетом бизнес-класса, который имеет ЭДСУ. Практическая дальность полета Legacy 500 с двумя пилотами и четырьмя пассажирами на борту составит 3000 морских миль (5500 км), максимальная высота полета — 45000 футов (13,7 тыс. м), крейсерская скорость — 0,82М. Максимальная вместимость бизнес-джета составляет два пилота и 12 пассажиров. Каталожная стоимость Legacy 500 составляет более \$19 млн.

Американский сертификат типа на Embraer Legacy 500 был получен в ноябре 2014 года, месяц спустя одобрение было выдано EASA. В декабре 2016 года сертификат типа был получен в России.



TAG наблюдает рост AOG услуг

За год с момента запуска сервиса мобильных ремонтных бригад, в TAG Aviation наблюдают рост спроса на услуги AOG. По данным компании, специалисты восьми европейских сервисных центров с начала года выезжали на более 150 ситуаций AOG во всем мире. TAG Aviation является авторизованным сервисным центром Bombardier и Dassault Falcon, и, соответственно, мобильные команды идеально подходят для поддержки самолетов этих производителей.



«Наша мобильная команда техподдержки способна обеспечить быструю реакцию с квалифицированными специалистами, которые имеют такие же технические возможности, одобрения, как и наши сервисные центры», - сказал Филипп Рабир, управляющий TAG Aviation Europe по техническому обслуживанию. «В критических ситуациях везде, где потребуется техническое обслуживание или ремонт, наши мобильные специалисты способны быстро реагировать, тем самым сводя к минимуму время простоя».

ФАС вынесла предупреждение Росавиации

За создание дискриминационных условий в отношении компании «Экотехнохим» Федеральная антимонопольная служба выдала Росавиации предупреждение, сообщили в ФАС.

Ранее, 1 июля 2016 года, Росавиация в протоколе совещания с эксплуатантами вертолетов «Robinson» закрепила рекомендации о том, чтобы «не использовать авиационный бензин Б-91/115 производства ООО «Экотехнохим» (поселок Громово, Ленинградская область), который якобы не соответствовал ГОСТам.

Между тем в ходе рассмотрения материалов, пред-

ставленных ООО «Экотехнохим», было выявлено, что бензин указанной марки соответствует всем положенным стандартам качества.

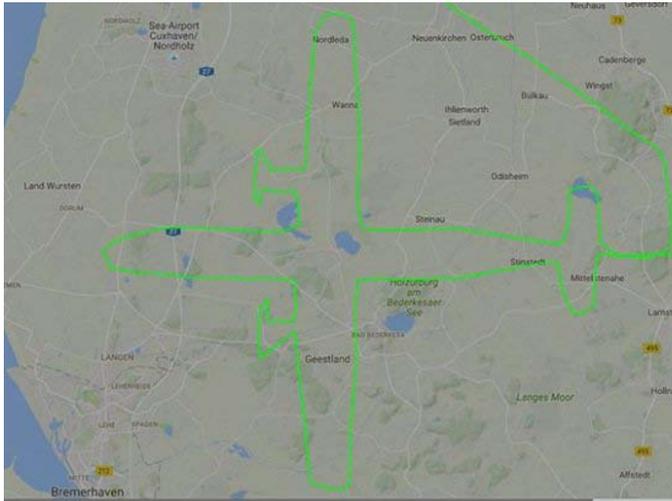
Такие действия Росавиации могли привести к нарушению Закона о защите конкуренции.

На основании статьи 39.1 Закона о защите конкуренции ФАС России предупреждает Росавиацию о необходимости исключить из пункта 7 Протокола рекомендации и опубликования информации о совершенных действиях на официальном сайте Федерального агентства воздушного транспорта.



Рисунок в небе

Все уже привыкли, что на авиашоу всегда будет номер с рисунками в небе, которые выполняются дымами – сердце, цветок, флаг. Но немецкий пилот частного самолета Robin DR-400/180 D-EFHN пошел дальше и решил создать траекторией полета надписи и рисунки, которые можно увидеть на сайте Flightradar24.



«Не каждый полет идет точно из пункта А в пункт Б. Некоторые полеты выполняются для удовольствия и путешествия или в данном случае для рисунка», - комментировал этот вид искусства Flightradar24 в своем блоге. «В этот раз пилот D-EFHN поднялся в небо, чтобы нарисовать изображение самолета. Этот пилот и ранее «рисовал» интересные узоры в небе, но в данном случае был первый раз, когда мы увидели, как самолет изобразил самолет».

«Всего полет длился почти два с половиной часа, а рисование изображения заняло около 40 минут. Эта работа не в первая, когда D-EFHN демонстрировал искусство в небе. Ранее самолет нарисовал сердце на северо-западе Германии», - пишет Flightradar24.

BBJ Max 7 получил стартового клиента

В рамках выставки МЕВАА-2016 Boeing Business Jets официально сообщил о твердом заказе на первый бизнес-джет BBJ Max 7. Заказчиком нового самолета станет сингапурская компания Orient Global Aviation, которая уже эксплуатирует классический BBJ1. В Boeing Business Jets считают, что благодаря своим характеристикам машина станет бестселлером, а первый самолет будет передан заказчику в 2022 году. По оценкам экспертов, полностью кастомизированный BBJ Max 7 обойдется заказчику в \$100 млн.

На самолете будут установлены более экономичные двигатели LEAP-1B, дальность полета в отличие от предшественника BBJ1 возрастет на 800 морских миль (1480 км) и составит 13000 км, а за счет того, что новому самолету требуется меньше пространства для дополнительных топливных баков, увеличится площадь багажного отсека. Еще одна особенность «семерки» – длина пассажирского салона увеличена на 2 метра по сравнению с BBJ1.

Boeing запустил программу BBJ Max в 2014 году. Первым Boeing Business Jets презентовал широкой публике самолет BBJ Max 8. Этот самолет создан на основе новейшего 737 MAX. Новый лайнер станет первым самолетом семейства BBJ Max, которое получит все преимущества новых, более эффективных двигателей LEAP-1B производства CFM International и законцовок «двойное перо», разработанных компанией Boeing. Новые двигатели и законцовки помогут сократить расход топлива на 13% и 1,5% соответственно. На практике такие характеристики позволят достичь дальности полета в 6325 морских миль (11713 км), что более чем на 14% превышает показатели самых передовых современных моделей BBJ2.

В настоящее время производитель имеет 11 твердых заказов на BBJ Max 8 и один BBJ Max 9. Представители компании отмечают, что Boeing Business Jets ведет активные переговоры с десятком потенциальных клиентов на BBJ Max 7.



Sky Prime Aviation Services выводит на рынок ACJ330

Саудовский бизнес-оператор продолжает увеличивать парк широкофюзеляжных бизнес-джетов. В начале декабря в Базеле (центр комплектации AMAC Aerospace) выкатили очередной борт – ACJ330-200 (2015 года выпуска), который вскоре отправится в Эр-Рияд (King Khalid International)

Первоначально борт HZ-SKY2 был приобретен другим саудовским оператором – Alpha Star Aviation Services, но вскоре переуступлен Sky Prime Aviation Services. 47-местный ACJ330 выполнен в лучших восточных традициях. Салон разделен на три зоны, включая большой конференц-зал, каюту главного пассажира и зону первого класса. На борту самолета предусмотрены современные системы связи и развлечений, ванная комната. И можно сказать точно, что оказавшись на борту, вначале теряешься, а потом отчетливо понимаешь, что этот первый пассажир никогда не перейдет на суперсредние и даже ультрадальние джеты – уровень не тот, как бы парадоксально это не звучало.

Сейчас парк Sky Prime Aviation Services состоит из самолетов ACJ340-200 (77 мест), ACJ330-200 (47 мест), ACJ319 (42 места), ACJ320 Prestige (39 мест). Американский «авиапром» представлен двумя джетами Gulfstream G450 и Gulfstream G550, есть в парке компании и новейший Embraer Legacy 500.

Что же касается Airbus Corporate Jets, то производитель продолжает активно работать по продвижению широкофюзеляжных «классических» лайнеров. Так ACJ предложил новый VIP салон для самолетов ACJ330-200, который сочетает в себе практичность, комфорт и вместимость. Новый концепт получил название Summit. По ожиданиям производителя, он наилучшим образом подойдет как частным заказчикам, так и правительственным организациям.

Summit представляет собой деление пассажирского салона самолета на две части: VIP зона в носовой секции и традиционная компоновка для авиакомпаний в хвостовой секции. В VIP зоне можно будет разместить спальную комнату со встроенной душевой, комнату для переговоров, обеденную зону и рабочий кабинет. Что касается оформления второй зоны, то заказчику предлагаются разнообразные варианты компоновок креслами бизнес и экономического класса. Преимущество концепции Summit заключа-

ется в том, что данные кресла можно установить еще на стадии производства, что существенно экономит время.

«При выборе широкофюзеляжного самолета в VIP комплектации заказчики, прежде всего, руководствуются его вместимостью и дальностью полета. Концепт Summit, разработанный для Airbus ACJ330, станет наилучшим выбором для тех, кто ценит время, деньги и качество», – отмечают в компании.



На позитиве

Российская компания А-Групп на этой неделе приняла участие на выставке МЕВАА-2016. А-Групп первая и единственная среди российских компаний деловой авиации, участвующая в ведущем отраслевом мероприятии стран Персидского Залива и Африки.

Как комментируют в А-Групп, стенд компании пользовался популярностью среди гостей МЕВАА и вызывал неподдельный интерес, как к Москве и Санкт-Петербургу, так и к России в целом.

По словам Надежды Туровской, директора по PR и маркетингу компании А-Групп, четко прослеживается

тенденция восстановления рынка, о чем и рассказывают гости компании. Вместе с этим зарубежные коллеги связывают большие надежды с российским рынком бизнес-перевозок, и поэтому А-Групп становится все более интересна.

«Компания А-Групп как первый российский экспонент на выставке МЕВАА, если хотите, берет на себя миссию первооткрывателя российской инфраструктуры деловой авиации для клиентов Ближневосточного региона. Цель участия А-Групп на МЕВАА – показать партнерам исключительные преимущества наших FBO в Шереметьево и Пулково: собственные



современные терминалы, отличающиеся уникальной архитектурой, оборудованные по последнему слову техники, с полным комплексом услуг для владельцев воздушных судов и их экипажей», - резюмирует г-жа Туровская.

И действительно, важность участия российской компании сложно переоценить – сегодня деловая авиация на Ближнем Востоке продолжает расти в темпе, превышающем темпы роста традиционных рынков США и Европы. В течение ближайших шести лет рост объема перевозок в данном регионе вырастет более чем вдвое. Важным фактором является и то, что ОАЭ доступны для прямых перелетов из Москвы и Санкт-Петербурга на большинстве средних и всех дальнемагистральных джетах.

Таким образом, FBO А-Групп, которые расположены в крупнейших аэропортах двух российских столиц – Шереметьево и Пулково – смогут достойно принять гостей с Ближнего Востока. Кроме того, они могут стать удобными промежуточными пунктами на пути из Ближневосточного региона в Европу и по всей России.



Фото: Дмитрий Петрович

HondaJet влюбил в себя Ближний Восток

Honda Aircraft впервые дебютировала со своим новым бизнес-джетом на Ближнем Востоке. В рамках МЕВАА-2016, которая работала в Dubai World Central (Al Maktoum International Airport), производитель представил на статической площадке HondaJet. Как ни странно (на выставке доминируют большие и очень большие лайнеры), «малыш» по-настоящему стал гвоздем первого дня. Его посетили не только главные официальные персоны МЕВАА-2016, но и потенциальные клиенты, каждого из которых лично встречал глава Honda Aircraft Мичимаса Фуджино.

«Пока рано говорить о результатах нашей работы в Дубай. Одно можно сказать смело – наш продукт высоко оценили клиенты из региона, и мы имеем достаточно много интересных предложений. Здесь (в регионе) действительно меняется рынок, и есть место альтернативе», – прокомментировали BizavNews в компании.

По мнению г-на Фуджино, клиенты из региона могут извлечь выгоды не только от превосходной производительности джета, но и от его неповторимого



дизайна, который «станет стильным дополнением для многих потенциальных ближневосточных заказчиков».

В Honda Aircraft BizavNews подтвердили, что компания продолжает активно передавать новые самолеты клиентам по всему миру. В этом году производитель поставит клиентам 44 воздушных судна, а уже в следующем году Honda Aircraft выйдет на уровень в шестьдесят самолетов. До конца года бизнес-джеты

получат только заказчики из Северной Америки, европейские же клиенты начнут получать новые самолеты начиная с первого квартала 2017 года (сейчас в Европе летает два HondaJet, прим. BizavNews). В настоящее время слот на получение нового самолета – четвертый квартал 2017 года.

Общий портфель заказов превышает отметку в сто самолетов. На североамериканский рынок, включая Мексику, приходится порядка 75% всех заказов.



Фото: Дмитрий Петроченко

Президентская экономия

Министру военно-воздушных сил США пришлось объясниться, почему для президента Америки покупают слишком дорогие самолеты. Дебора Ли Джеймс заявила, что ценник зависит от повышенных требований к безопасности борта номер один. Ранее Дональд Трамп пригрозил аннулировать сделку на поставку новых самолетов в президентский ангар. Он заявил, что \$4 млрд - это слишком расточительно. Есть ли альтернатива подешевле?

Два новых самолета для нужд президента Америки будут строить на базе Boeing-747. Это знаменитый двухпалубный пассажирский «Джамбо джет». Но по спецзаказу самолет делают как «летающий Белый дом», с тем же протоколом высокого уровня безопасности. Борт номер один в случае необходимости должен выдержать ракетный удар, обеспечивать связь главы государства со стратегическими силами и быть пунктом управления страной в случае чрезвычайного положения. В таком качестве использовать самолет американскому президенту уже однажды пришлось: в сентябре 2001, когда террористы разрушили башни-близнецы в Нью-Йорке.

Сейчас президент Америки летает на «Боингах», выпущенных 30 лет назад, замена машин на новые показалась следующему хозяину Белого Дома слишком накладной. Альтернативный вариант неожиданно предложила Украина. Конструкторское бюро Антонова готово построить для Трампа самолет по демократичной цене. Старший научный сотрудник Российского института стратегических исследований Елена Семенова сомневается, что украинцы справятся с задачей.

«В этом году они ни одного самолета «Антонова» не выпустили, поэтому о чем здесь говорить? Они требуют денег, в первую очередь, для поддержки хотя

бы выпуска того, что у них еще недоделанное стоит в ангарах. Они могут лоббировать только то, что у них цена намного ниже. Но президент США будет летать на каком-то самолете какой-то Украины? Это же смешно», - сказала она.

Большинство президентов и королей мира летают на самолетах производства Boeing или Airbus. Причем, машины уже хорошо б/у. Ангеле Меркель, например, достался самолет, который до нее 10 лет эксплуатировался на обычных рейсах Lufthansa. Переоборудование лайнера под нужды канцлера обошлось налогоплательщикам в \$200 млн, однако новая хозяйка осталась недовольна. Немецкий борт номер один - огромный Airbus A340 - не могут принять многие аэропорты Европы. К тому же, из-за постоянных мелких поломок он большую часть времени простаивает на земле.

А у российского президента этим летом появился новый самолет. Специальному летному отряду «Россия» передали Ил-96-300. Сообщалось, что

стоимость «летающего Кремля» составила \$300 млн. Обновление президентского авиапарка еще продолжится, сообщил в эфире канала «Россия 24» вице-президент по госавиации специального назначения Объединенной авиастроительной корпорации Сергей Герасимов.

«В этом году нами планируется поставка еще одного Ил-96-300 в пассажирском варианте. По программе до 2020 года мы планируем поставить также четыре Ил-96, два - из них для верховного главнокомандующего, и два - в пассажирском варианте», - добавил он.

Старые самолеты президентов, как правило, выставляются на торги. Их покупают коммерческие структуры или главы других стран. Так, например, президент Конго сейчас летает на Boeing, который раньше был бортом номер один в Казахстане.

Источник: Коммерсантъ FM



Рынок остается вялым

Консалтинговое агентство WingX Advance выпустило отчет об активности европейской бизнес-авиации в ноябре 2016 года. В последнем осеннем месяце в общей сложности было выполнено 58111 рейсов бизнес-авиации (в октябре 2016 года – 66921 полет), что на 0,8% больше, чем годом ранее. В шести из 11 месяцев текущего года наблюдался некоторый рост в годовом исчислении, хотя результаты с начала года по-прежнему отстают от 2015 года на 0,2%. На итоги ноября повлияло снижение активности турбовинтовых и поршневых самолетов, а полеты бизнес-джетов выросли на 3% и теперь имеют положительный тренд за последние 12 месяцев. При этом, в сегменте большую часть роста обеспечили бизнес-джеты малой размерности.

Активность бизнес-авиации в Западной Европе в ноябре выросла. Этот рост поддержан Великобританией, Францией и Италией, которые перевесили спад в Германии, Швейцарии и Испании. Южная Европа осталась на уровне прошлого года, а Восточная – немало снизилась.

Во Франции и Италии рост АОС-рейсов в годовом исчислении превысил 10%, а в Великобритании они выросли на 4%. Тем не менее, частные полеты в этих странах оставались «плоскими» или снижались. Германия имела наибольший общий спад, в ноябре было выполнено на 297 меньше рейсов чем годом ранее, а в Испании зафиксирован наибольший спад коммерческих чартеров, на 8% в годовом исчислении.

В других странах Европы наибольшее снижение наблюдалось в Польше и Бельгии. Падение в Турции и России достигло дна и в ноябре составило соответственно 3% и 1%. В то же время зафиксирован значительный рост в Скандинавии, а также в Португалии и Чехии.

Частные полеты в ноябре снизились на 1% в годовом исчислении, хотя это было связано с значительным снижением активности поршневых самолетов, тогда как активность джетов и турбопропов несколько выросла. В целом с начала года частные полеты сни-

жались в большинстве месяцев, в отличие от АОС-трафика, который в основном рос.

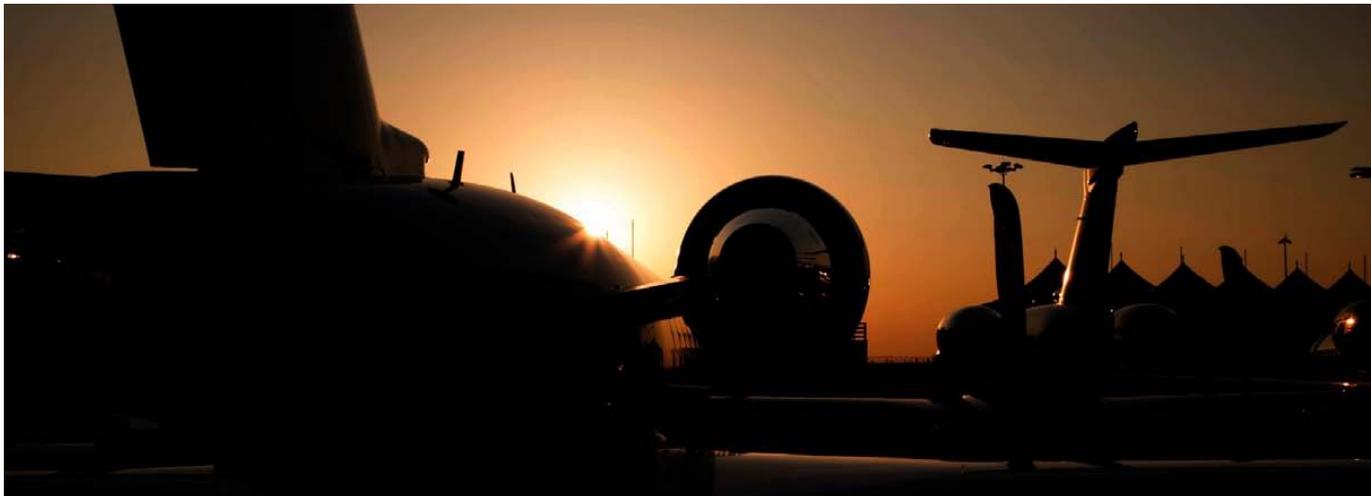
Увеличение АОС-активности проявляется в росте полетов самолетов Cessna, Beechcraft, Bombardier, Embraer и Gulfstream. Трафик Bombardier в годовом исчислении был наибольшим в сегменте больших и суперсредних бизнес-джетов. Но в отличие от Dassault и Gulfstream, активность ультрадальних Bombardier снизилась.

В общем по всему парку активность ультрадальних бизнес-джетов в ноябре продолжала рост, налет увеличился на 6%. В сегментах суперсредних, суперлегких и легких самолетов также зафиксирован рост налета, хотя самое значительное увеличение пришлось на сегмент VLJ, который вырос на 20% в годовом исчислении.

В крупнейших деловых аэропортах Европы активность бизнес-авиации в ноябре снизилась, в том числе в Ле Бурже, Женеве, и особенно в Фарнборо. Хорошим исключением, с годовым ростом на более 15%, стала Ницца. А в Лinate и Мюнхене наблюдалась сильная АОС-активность.

Ричард Кое, управляющий директор WINGX Advance, комментирует: «В ноябре трафик бизнес-авиации вырос незначительно, что было недостаточно для перелома нисходящего тренда с начала года. К тому же, снижение активности поршневых и турбовинтовых самолетов усугубляет этот тренд. В ноябре основным драйвером стал трафик бизнес-джетов. Также довольно оживленным в течение нескольких месяцев был чартерный рынок бизнес-джетов, особенно в легком сегменте».

WINGX Business Aviation Monitor



Смелый шаг в будущее

6 декабря 2016 года в Москве в рамках 26-й международной выставки «Здравоохранение, медицинская техника и лекарственные препараты» состоялся круглый стол «Вертолеты в системе медицинской эвакуации». Организаторами круглого стола выступили компания ЗАО «Русские Вертолетные Системы» и холдинг «Вертолеты России» совместно с компанией «Мобильная медицина».

Профессиональное мероприятие включило в себя 4 доклада и собрало делегатов со всей России. Также самый живой интерес вызвала прямая трансляция из зала на сайте Ассоциации Вертолетной Индустрии.

О важности развития санитарной авиации, призванной обеспечить граждан России доступной и своевременной медицинской помощью, говорилось не раз. Ежегодно эта тема обсуждается в ходе Международной выставки вертолетной индустрии HeliRussia на круглом столе «Санитарная авиация и медицинская эвакуация». Совсем недавно, 1 декабря 2016 года, Президент России Владимир Путин в своем Послании Федеральному собранию снова привлек внимание к важности развития санитарной авиации и подчеркнул, что для этих целей в бюджете на следующий год выделено 3,3 млрд. рублей. По словам Президента, программа развития санитарной авиации должна охватить 34 региона.

Открывая работу круглого стола, с приветственным словом к участникам обратился заместитель директора Департамента авиационной промышленности Минпромторга России Михаил Богатырев. Он обратил внимание на то, тренды развития санитарной авиации Минпромторга совпали с деятельностью Минздрава, что дает синергетический эффект и предоставляет дополнительные возможности для более эффективного роста индустрии в целом.

Начальник отдела экстренной консультативной медицинской помощи и медицинской эвакуации Управления организации медицинского обеспечения в ЧС Штаба ВЦМК «Защита» Минздрава России Ольга Гармаш выступила с докладом на тему «Санитарная авиация в России: современное состояние и перспективы развития». Она отметила, что еще в 2013 году Владимир Путин поставил задачу по обеспечению оперативной медицинской помощи, при том, что сама работа по развитию в России санитарной авиации идет уже более 10 лет. Вертолеты в этой системе незаменимы: их использование позволяет сократить время начала оказания пациентам квалифицированной медицинской помощи в 4-5 раз.

Ольга Гармаш рассказала, что в наши дни общество сталкивается с повышенной опасностью жизни и здоровью граждан: это связано как с техногенными и природными, так и с антропогенными факторами – к которым относится террористическая деятельность и локальные военные конфликты. Такая ситуация, в свою очередь, накладывает повышенную нагрузку на институты здравоохранения, штат которых, как отметила Ольга Гармаш, не расширяется.

Сложность повсеместного внедрения вертолетов в санитарной авиации, по словам Ольги Гармаш, связана с рядом факторов. В частности, внедрению по всей стране единой системы не способствует различная плотность населения. Западный опыт может быть внедрен только в тех регионах, которые имеют плотность населения сопоставимую с европейской, тогда как на $\frac{3}{4}$ территории страны необходимо внедрять иной опыт.

По словам Ольги Гармаш, в настоящее время санитарная авиация работает в 43 субъектах России (всего их, напомним, 85). Эта цифра недостаточна, хотя каждый

год число вовлеченных субъектов растет. Количество воздушных судов санитарной авиации на сегодня составляет 154 единицы. При этом по сравнению с практикой санитарной авиации времен СССР количество вылетов значительно ниже. Серьезной проблемой является недостаточное финансирование программ санитарной авиации самими регионами, не имеющими на это достаточно средств. Ситуацию призвано исправить усиленное финансирование этой отрасли из федерального бюджета, которое упоминалось выше.

Заместитель начальника отдела холдинга «Вертолеты России» Олег Коновалов в своем докладе на тему «Применение отечественных вертолетов для нужд санитарной авиации» еще раз остановился на важности темы оказания своевременной медицинской помощи людям и дал обзор состоянию медицинского вертолетного парка в России. Его вывод совпал с выводами других специалистов: исходя из мировой практики парк медицинских вертолетов в нашей стране требуется увеличить.

Холдинг «Вертолеты России» уделяет значительное внимание вертолетам для санитарной авиации и ведет программы не только по разработке и производству современных моделей, но и по повышению доступности их для конечного потребителя. Важным шагом в этом направлении является совместная работа холдинга с Государственной транспортной лизинговой компанией (ГТЛК), с которой был недавно подписан контракт на поставку 27 вертолетов моделей Ми-8АМТ, Ми-8МТВ-1 и «Ансат». Эти вертолеты впоследствии будут передаваться в лизинг в том числе медицинским учреждениям.

Говоря о порядке цен, Олег Коновалов познакомил участников круглого стола с ориентировочной стои-

мостью владения медико-эвакуационными вертолетами по условиям лизинга ГТЛК. Так, вертолеты типа Ми-8/17 обойдутся заказчикам в 3,9 млн. рублей в месяц при лизинге на 10 лет, ставка аренды вертолета «Ансат» составит 2,3 млн. рублей при тех же условиях. В обоих случаях аванс на лизинг воздушного судна не требуется, а государство может субсидировать часть потраченных средств.

Представитель Научно-практического центра экстренной медицинской помощи (НПЦ ЭМП) Вячеслав Махнев выступил с докладом «Опыт применения легких медицинских вертолетов фирмы «Еврокоптер» в повседневной деятельности и при ликвидации медицинских последствий чрезвычайных ситуаций на административной территории города Москвы и Московской области». Он рассказал о моделях вертолетов компании Eurocopter (ныне Airbus Helicopters), которые используются в НПЦ ЭМП, поделившись информацией об их преимуществах и особенностях.

Вячеслав Махнев остановился на рабочих практиках и достижениях НПЦ ЭМП. С 1995 года центр накопил богатый и разносторонний опыт применения вертолетной техники для медицинской эвакуации в городских условиях, выполнив на сегодняшний день 8,307 вылета, больше 80% из которых пришлись на эвакуацию пострадавших в ДТП.

К значительным достижениям НПЦ ЭМП Вячеслав Махнев отнес проработанную систему фильтрации вызовов на уровне диспетчерской службы, которая минимизирует количество «пустых» вызовов вертолетов, одновременно не снижая оперативности организации вылета, а также полный охват территорий Москвы (включая Новую Москву) с взаимозаменяемостью вертолетов. Также Вячеслав Махнев поделился опытом налаживания эффективного взаимодействия

с наземными бригадами, включая передачу больных от бригады СМП на вертолеты на удаленных территориях и организацию посадки нескольких медико-эвакуационных вертолетов на точки ЧП.

В завершение своего доклада Вячеслав Махнев рассказал о точке зрения медицинских специалистов на специализированную вертолетную технику. По его словам, главной задачей при разработке медицинских вертолетов является создание нормальных условий для оказания экстренной медицинской помощи медицинским персоналом в полете и поддержании комфортных условий для эвакуируемых. Вместе с выходом на рынок медицинской версии вертолета «Ансат», который отвечает современным требованиям, российские производители сделали серьезный шаг в поддержке санитарной авиации России.

Генеральный директор компании «Русские Вертолетные Системы» («РВС») Алексей Зайцев представил на круглом столе доклад на тему «Вертолетные услуги санитарной авиации на примере проекта HeliMed».

Как было не раз замечено в ходе круглого стола, наряду с вертолетной техникой для развития санитарной авиации важна и наземная инфраструктура: в первую очередь - вертолетные площадки. Участники дискуссии согласились, что в идеале, любое центральное медицинское учреждение должно иметь место для посадки вертолетов. К сожалению, сейчас даже в Московском регионе, этому критерию соответствует не каждая больница, а в целом, ситуация с покрытием России вертолетными площадками не равномерна.

Медицинская авиационная служба HeliMed - дочернее подразделение компании «РВС», которая, помимо всего прочего, выступает в роли опытного девелопера вертолетных площадок и имеет внушительное порт-

фолио реализованных проектов. Алексей Зайцев акцентировал внимание на функционирующих площадках на территории Москвы и рассказал о возможностях компании реализовать проекты практически любого формата и сложности по всей стране. По его словам, базовая вертолетная площадка обойдется заказчику ориентировочно в 800 тысяч рублей; площадка, оборудованная по более высокому классу - в 2 млн. рублей, а большинству медицинских учреждений подойдут посадочные площадки в диапазоне 4 - 5 млн. рублей.

Сама медицинская служба HeliMed ориентирована на предоставление услуг по обеспечению санитарных перевозок для нужд системы здравоохранения Москвы и области. До конца года компания ожидает поставки вертолета «Ансат» в медико-эвакуационном варианте, а ввод в эксплуатацию этого вертолета, по словам Алексея Зайцева, произойдет даже раньше, чем начало применения аналогичного вертолета Республике Татарстан.

В ходе круглого стола докладчики ответили на многочисленные вопросы, которые продемонстрировали высокий интерес собравшихся к теме санитарной эвакуации.

Круглый стол «Вертолеты в системе медицинской эвакуации» подвел итоги года и стал отправной точкой в выработке подходов к развитию санитарной авиации на обозримую перспективу. Участники мероприятия отметили, что именно в 2016 году диалог между представителями вертолетной и медицинской индустрий вышел на новый уровень, а с государственной поддержкой перспективы реализации программы развития санитарной авиации в России до 2020 года выглядят более чем реалистичными.

«ГОРКА» - вертодром первого класса

В Одинцовском районе Подмосковья, в самом сердце живописных мест с богатой дачной историей Николиной горы, в поселке Аксиньино, расположен вертодром «Горка» - самый крупный вертолетный центр в Московской области и единственный вертолетный дом, получивший статус вертодрома.

Вертодром «Горка» - это часть программы по развитию транспортной инфраструктуры Московской области и проекта Транспортной стратегии Российской Федерации до 2030 г. Он представляет из себя обширный комплекс по приему и обслуживанию вертолетов ведущих мировых производителей - Robinson, Bell Helicopter, Airbus Helicopter, AgustaWestland. Построенный и принявший первого гостя в ноябре 2014 года, хоть и не в угоду капризным соседям из близлежащих элитных поселков и деревень, вертодром «Горка» по праву снискал большую популярность

среди московских владельцев вертолетов и является вертодромом первого класса.

Сосновые леса, стройными корабельными стволами устремленные в небо, холмы на берегу Москвы-реки и маленькие деревушки, со своими не скромными домами-дворцами-заборами, превратившие Ильинское шоссе в таинственный и тесный лабиринт. Все это привычное многообразие Рублево-Успенского направления осталось позади и первое, что вам попадает на глаза при подъезде к деревне Аксиньино - разноцветные флаги на высоких флагштоках и обширная парковка перед замысловатой формы терминалом, увенчанная загадочной статуей коровы и рассчитанная на 100 автомобилей одновременно. Добро пожаловать на вертодром «Горка»!

На качественно забетонированной территории хе-



липорта имеются три посадочные площадки, оснащенные светосигнальным оборудованием и перрон, общей площадью 5000 кв.м., рассчитанный на стоянку 11 воздушных судов различных модификаций с максимальной взлетной массой до 13 тонн. Чуть поодаль, за кромкой летного поля раскинулось помещение ГСМ, в гараже которого уютно устроились два аэродромных топливозаправщика FTW-24 и две мобильные установки заправки МУЗ-920. Авиационное топливо ТС-1 и 100LL тут всегда в наличии!

Стоит упомянуть о том, что вертодром «Горка» один из немногих вертодромов, имеющих так называемый «ночной старт» - новейшее светотехническое оснащение в соответствии со всеми нормами обеспечения безопасности круглосуточных полетов.

Девятисекционный ангар, хорошо отапливаемый зимой и отлично проветриваемый летом, имеющий общую площадь 3100 кв.м., рассчитан на одновременную стоянку, например, 35 вертолетов марки Robinson R-44, а одна из частей ремонтного помещения по своей не стандартной для этого места высоте потолков, позволяет обслуживать и хранить вертолеты класса Ми-8.



Так же на территории ангаров находятся склад запасных частей и расходных материалов, помещение инженерно-авиационной службы, слесарно-механический цех, административная часть с кабинетами и стоянка уборочной спецтехники.

Особенно хочется отметить ту заботу, с которой администрация вертодрома «Горка» относится не только к своим многочисленным клиентам и их винтокрылой технике, но и к собственному персоналу. В помещениях первого и второго этажей ангара вы легко можете найти компактный гардероб, душевую, прачечную, две комнаты отдыха для технического персонала и экипажей, а также уютную и полноценную столовую, доставка питания в которую осуществляется специальной службой.

Также в столовой есть очень вкусный кофе, как вареный так и растворимый... Сидишь себе с чашечкой Danessi и смотришь телевизор - мелочь, а приятно!

Тут все создано для людей и люди отвечают тем же - вроде бы и не спеша, но процессы ремонта и обслуживания вертолетов продолжались до темноты.

Визитная карточка вертодрома «Горка» - новый строящийся терминал и административное здание в одном лице. Площадь этого замысловатого пятиэтажного дизайнерского решения около 1500 кв.м будет включать в себя обширный зал ожидания, кафе и ресторан на 70 посетителей, гостиницу, состоящую из 10 комфортабельных двух-местных номеров, авиационный магазин, административные помещения и диспетчерскую вышку.

Помещения нового здания будут выдержаны в теплых цветовых тонах и отделаны гранитом и мрамором,



а венцом зала ожидания планируется шикарная десятиметровая стеклянная люстра, пока в виде картонного макета ниспадающая с потолка.

Так же в подземном помещении здания планируется роскошная сауна, попасть в которую можно будет со второго этажа на специальном лифте. После парилки предусмотрены водные процедуры и для этих случаев у подножья терминала раскинулось небольшое не замерзающее искусственное озеро. Кстати, у данного водоема есть еще и второе предназначение - тучи зеркального карпа и два специально оборудованных домика на берегу, обеспечат своим

посетителям увлекательную рыбалку и душевное времяпровождение.

Открытие этого рая для загородного отдыха планируется летом 2017 года и спеша уложиться в срок сдачи объекта, работы по внутренней отделке помещений продолжаются даже в темное время суток!

Зимние дни предательски коротки. Ярко зажглись зелеными лампами приводные огни посадочных площадок, мороз к вечеру крепчал - пора было покидать уютные объятия вертодрома «Горка»...

Дмитрий Осипов

Самолет недели

Оператор: ***Sky Prime Aviation Services***

Тип: ***Embraer EMB-550 Legacy 500***

Год выпуска: **2016 г.**

Место съемки: ***декабрь 2016, в Jebel Ali - Al Maktoum International (Dubai World Central) (DWC / OMDW) , United Arab Emirates***



Фото: Дмитрий Петроченко