



Из наиболее интересных новостей прошедшей недели мы хотели бы отметить производственные результаты работы в 2016 году главного московского аэропорта деловой авиации – Внуково-3. В 2016 году ЦБА «Внуково-3» обслужил 15426 рейсов. Из них на долю международных перелетов пришлось 10007 рейсов, на внутренние – 5419 рейсов. 11334 рейса было выполнено зарубежными операторами, 4092 рейса – российскими. 61396 пассажиров отправились за пределы РФ, а 36681 пассажир путешествовал по России. Но особенно приятно цифра обслуженных пассажиров – почти 100 тыс. Не каждый региональный аэропорт может похвастаться такой статистикой.

На этой неделе стало известно, что в России зарегистрирован первый бизнес-джет Bombardier Challenger 350. Новая машина получила регистрационный номер RA-67243 и будет эксплуатироваться в Татарстане, предположительно в «Тулпар Эйр». Приятно не только появление очередного современного бизнес-джета в нашей стране, но и то, что машина получила российскую «прописку».

A BizavNews все еще находится под впечатлениями от поездки в Давос. Уже скоро мы сделаем подробный отчет о форуме. Пока же «отчитываются» наши коллеги. За пять дней форума ExecuJet обслужил почти 300 бизнес-джетов. Ангар компании в Цюрихе был забронирован на все дни проведения ВЭФ. Еще семь самолетов были обслужены в Мюнхене. Помимо корпоративных и частных бортов, компания обслужила шесть правительственных делегаций и реализовала 300 тонн топлива.



«Внуково-3» обслужил 100 тыс. пассажиров

ЦБА «Внуково-3», оператором которого является компания VIPPORT, в 2016 году обслужил 15426 рейсов и 98077 пассажиров

стр. 20



«Пятерка» за трафик

За пять дней Всемирного Экономического Форума ExecuJet принял почти 300 бизнес-джетов. Ангар компании в Цюрихе был забронирован на все дни проведения ВЭФ

стр. 21



HeliRussia поддерживает тему «Года экологии»

Международная выставка вертолетной индустрии HeliRussia, которой в этом году исполняется 10 лет, известна во всем мире и получила признание в том числе потому, что ежегодно обращает внимание на самые важные темы

стр. 22



Пристегнитесь, будет вкусно

Компания Jet Catering существует на рынке бизнес-авиации более 7-ми лет, и прошла все этапы становления – от компании, работающей на кухне стандартного отеля «Олимпиец», до сертифицированного, специализированного производства

стр. 23

Gulfstream G650



В российском реестре появился первый Challenger 350

В России зарегистрирован первый бизнес-джет Bombardier Challenger 350. Новая машина получила регистрационный номер RA-67243 и будет эксплуатироваться в Татарстане (предположительно в «Тулпар Эйр», *прим. BizavNews*).

В конце прошлого года Bombardier Aerospace направила в Росавиацию заявку на получение отечественного сертификата типа на бизнес-джет Challenger 350. В декабре соответствующее одобрение было получено. По неофициальным данным первые Challenger 350 уже эксплуатируются в интересах российских владельцев.

Challenger 350 был впервые представлен широкой публике в мае 2013 года на женевской выставке EBACE. Новый бизнес-джет получил новые, более мощные двигатели Honeywell HTF7350, каждый из которых

имеет тягу 7323 фунта. Внешне новый самолет можно отличить по пассажирским иллюминаторам, которые стали больше, и новым, «скошенным» законцовкам крыльев. Расчетная дальность полета Challenger 350 с восемью пассажирами на скорости 0,8 Маха составляет 3200 морских миль (5926 км). Максимальная скорость полета – 0,82 Маха. Пассажирский салон Challenger 350, который и так самый широкий в своем классе и имеет плоский пол, получил полностью новый интерьер. Наряду с более естественным освещением, благодаря большим окнам, пассажиры смогут воспользоваться системой развлечений последнего поколения от Lufthansa Technik, разместиться в новых, более удобных креслах, прочувствовать работу системы контроля окружающей среды и увидеть отделку интерьера металлом, что сделано впервые в дизайне салонов бизнес-джетов.



Фото: Дмитрий Петроченко



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLJPXH
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

Удачная покупка

Jet Aviation объявила о приобретении FBO Ross Aviation в аэропорту Washington Dulles International Airport, одном из самых активных на рынке деловой авиации в мире. Эта сделка прошла всего через шесть месяцев после того, как сама Ross Aviation приобрела бывший центр Landmark Aviation в Даллесе у Signature Flight Support, которая в соответствии с требованием Департамент юстиции США должна была продать шесть FBO в рамках сделки по покупке Landmark.

Новый центр Jet Aviation имеет шесть ангаров, перрон площадью 40 тыс. кв.м. и недавно отремонтированное здание терминала, который включает в себя на посты пограничного и таможенного оформления, VIP-зал, комнату для планирования полетов,

конференц-зал и пункт проката автомобилей.

«Мы очень рады расширить нашу сеть в FBO в США, включив в нее Международный аэропорт Даллеса», - сказал президент Jet Aviation Group Роб Смит. «Вашингтонский аэропорт Даллеса удачно связан с другими центрами Jet Aviation в США, в частности аэропортом Тетерборо, а также имеет большой объем международного трафика, и это значительное расширение нашей глобальной сети».

Уже в новом качестве центр обслуживал гостей, прибывающих на инаугурацию избранного Президента США Дональда Трампа. Новое приобретение Jet Aviation станет девятым FBO компании в Северной и Южной Америках.



FBO SHEREMETYEVO
FBO PULKOVO

ПОЛНЫЙ КОМПЛЕКС УСЛУГ

ЕДИНЫЙ ЦЕНТР ПРОДАЖ

+7 (495) 981 38 26

Шереметьево & Пулково

- Терминалы бизнес-авиации
- Обеспечение полетов
- Хранение воздушных судов
- Вертолетный трансфер в аэропорт
- Наземное обслуживание

a-group.aero

LEARJET CHALLENGER GLOBAL

БРОСАЯ ВЫЗОВ



BUSINESSAIRCRAFT.BOMBARDIER.COM

BOMBARDIER

Bombardier, Learjet, Challenger and Global are trademarks of Bombardier Inc. or its subsidiaries. © 2016 Bombardier Inc. All rights reserved.

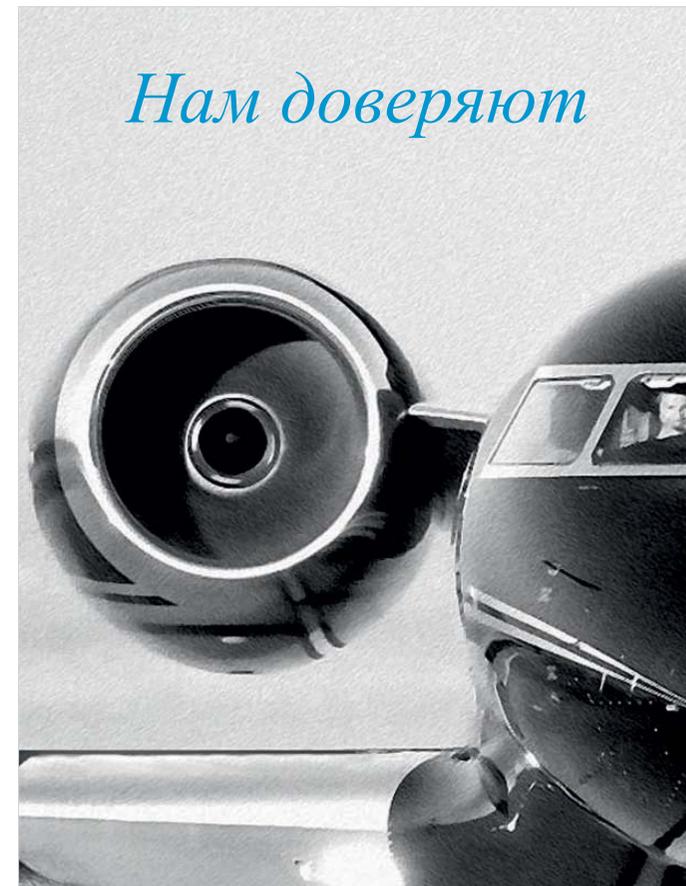
TAG Farnborough займется интерьерами

Компания TAG Farnborough Maintenance Services (TFMS) в сотрудничестве с Zodiac Business Aircraft Interiors (ZBAI) запустила услуги по ремонту и модернизации интерьеров деловых самолетов. Новые возможности варьируются от технологий умного ремонта до небольшого переоборудования элементов салона и внутренних изменений. Ассортимент услуг распространяется на мебель, ковры, кресла и периферию салона.

«Развитие наших возможностей по ремонту интерьеров воздушных судов является логическим дополнением к уже обширному набору услуг», - сказал Сирил Пиллей, вице-президент по техническому обслуживанию TAG Aviation Europe. «Сотрудничество с Zodiac является реальным активом для нашей компании, и оно позволило нам объединить оперативность TFMS с устойчивостью и опытом известного производителя оригинального оборудования».

«Расширение нашего предложения услуг, которое также включает в себя ремонт, является естественной эволюцией нашего подразделения», - сказал Кит Кинсала, директор по поддержке продуктов ZBAI. «Мы тесно сотрудничаем с TFMS в течение последних двух лет. Они предоставили нам ценные рекомендации в отношении правил EASA и предприняли значительные инвестиции в инфраструктуру, чтобы обеспечить наш успех. Мы с нетерпением ждем возможности коллективно обслуживать наших клиентов по-новому, а также работать с новыми клиентами».

Цех Zodiac, который включает в себя новую современную покрасочную камеру, расположен внутри ангара TAG Farnborough. Это помогает уменьшить затраты на транспортировку и устраняет риск повреждений элементов. При этом эксперты Zodiac могут на месте оказать помощь инженерам TAG во время демонтажа, установки и настройки элементов интерьера.



SkyClean

профессиональный
авиационный
клининг

ШЕРЕМЕТЬЕВО • ДОМОДЕДОВО • ОСТАФЬЕВО

Satcom Direct приглашает на конференцию CwC

Ежегодно компания Satcom Direct (SD) проводит мероприятие под названием Connecting with Customers (CwC), и 2017-й не станет исключением. В этом году CwC пройдет с 27 февраля по 2 марта в городе Саванна, штат Джорджия, США.

Программа традиционно весьма насыщенная:

- обзор новинок в сфере спутниковой связи
- последние разработки из области коммуникаций для пассажиров и экипажа
- демонстрация оборудования и практические сессии со специалистами компании
- выступления представителей ведущих компаний отрасли, таких как Inmarsat, Panasonic и др.

Кроме того, CwC это уникальная возможность пообщаться с коллегами – на мероприятие традиционно собираются несколько сотен представителей авиационных кругов. Уровень внимания к CwC подчеркива-

ется разнообразием спонсоров, среди которых лидеры индустрии: Inmarsat, Iridium, Panasonic, Universal Weather & Aviation, ViaSat, Cobham, Jet Aviation, Gulfstream и многие другие.

Компания SD будет представлена специалистами всех направлений, во главе с руководством – Генеральным Директором и основателем компании Джимом Дженсеном и Президентом Дэвидом Гринхиллом.

Форум пройдет в отеле Westin Savannah Harbor Resort & Spa. Участие во всех обсуждениях, тренингах и вечерних мероприятиях бесплатно.

Ознакомьтесь с более подробной информацией и можно на сайте CwC <http://cwc.satcomdirect.com/>. Кроме того, можно обратиться в Московский офис компании по адресу moscow@satcomdirect.com.



Rethink Convention.

← EMBRAER

Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

Второй Falcon 50EX

Словенский бизнес-оператор ElitAvia увеличил парк среднеразмерных бизнес-джетов, добавив второй самолет Falcon 50EX (всего оператор управляет среднеразмерным флотом из двух Falcon 50EX, двух Challenger 300 и Hawker 800). Elit'Avia со штаб-квартирой в Любляне и Валетте была основана в 2006 году и является частной компанией.

Помимо выполнения чартерных рейсов, компания активно работает на рынке услуг менеджмента воздушных судов, продажи и консалтинга. Оператор также имеет филиал в Атланте (США), Женеве (Швейцария), Париже (Франция), Аккре (Гана), Лагосе (Нигерия) и офис продаж в Москве. Флот компании состоит из 22 самолетов, включая флагманы Bombardier Global 6000 и Gulfstream G450. Компания

имеет высший (третий) уровень IS-BAO (International Standard for Business Aircraft Operations) и входит в совет IBAC (International Business Aviation Council).

Falcon 50EX — дальний административный реактивный самолет, разработанный французской фирмой Dassault Aviation. В апреле 1995 Dassault объявили о создании дальнемагистрального Falcon 50EX с двигателями TFE73140, более экономичными в плане горючего, позволившими увеличить дальность полета на 740 км, по сравнению с Falcon 50. Кроме того, были улучшены технические характеристики самолета: размах крыла — 18,86 м, крейсерская скорость — 926,5 км/ч. Пассажировместимость — 9 человек, есть возможность расширения салона до 19 мест. Практическая дальность самолета равна 6084 км.





FBO RIGA
A part of Flight Consulting Group



**Ангарное хранение самолетов
по разумной цене**

www.riga.aero

Очередной скоростной рекорд

Компания Gulfstream Aerospace объявила об очередном рекорде скорости своего суперсреднего бизнес-джета G280. Самолет выполнил рейс между Карлсбад, Калифорния, и Калаоа, Гавайи, всего за 4 часа и 47 минут. Бизнес-джет пролетел 2257 морских миль/4180 км из аэропорта Макклеллан-Паломара до аэропорта Кона на скорости 0,84 Маха.

«Полет из Калифорнии на Гавайи предполагает пересечение одного из самых длинных надводных участков в мире, а G280 может сделать это с легкостью, даже после того, как взлетел с короткой взлетно-посадочной полосы в Карлсбад», - сказал Скотт Нил, старший вице-президент по всемирным продажам

Gulfstream. «Лучшая в своем классе производительность G280 означает, что этот самолет связывает города, которые другие самолеты в этом классе просто не могут, в том числе Лондона и Нью-Йорк».

G280, который установил 57 рекордов скорости с момента ввода в строй в ноябре 2012, может пролететь с восемью пассажирами 3600 миль/6667 км на скорости 0,80 Маха.

Рекорд скорости между парами городов, который уже одобрен Национальной ассоциацией авиации, был отправлен в Международную Авиационную Федерацию для признания в как мирового рекорда.



Gulfstream

SILK WAY BUSINESS AVIATION



Представляем совершенно новый

G650

Dexter дали шанс

Росавиация продлила действие сертификата эксплуатанта российской компании «Авиа Менеджмент групп», работающей на рынке под брендом Dexter. Соответствующий приказ размещен на официальном сайте российского ведомства.

Ранее Росавиация ограничила действие сертификата авиакомпании «Авиа Менеджмент групп» с 12 декабря по 20 января 2017 г. Решение ведомство вынесло после проверки базовых объектов авиакомпании и вынесенного в ноябре заключения о ее финансово-экономическом состоянии.

Авиакомпания участвует в субсидированных авиаперевозках по ПФО. В расписании «Авиа Менеджмент групп» - полеты из 12 городов Поволжья. 1 февраля 2017 года авиакомпания «Авиа Менеджмент групп» продолжит выполнение существующей программы

регулярных авиаперевозок в Приволжском федеральном округе (ПФО) в полном объеме. Расписание будет действовать до конца текущего года.

«Учитывая роль DEXTER в создании сети доступных пассажирских перевозок в регионе, руководство авиакомпании принимает все меры для дальнейшей реализации программы регулярного авиасообщения. Для удобства пассажиров маршруты, которые выполнялись в прошлом году, сохранятся полностью. В связи с закрытием государственной программы субсидируемых авиаперевозок в ПФО авиакомпания DEXTER ведет работу с региональными властями с целью сохранения доступных тарифов на перелеты. Новые тарифы будут опубликованы в начале следующей недели. Тогда же будет открыта продажа билетов на регулярные рейсы», - комментируют в «Авиа Менеджмент групп».



FORTAERO
Baltic Business / Universe in motion
Aviation Alliance

WWW.FORTAERO.COM

JET PRIVÉ AU PRIX
D'UN HÉLICO

ЧАСТНЫЙ САМОЛЁТ
ПО ЦЕНЕ ВЕРТОЛЁТА

400XT1 // \$5.5M

REPRÉSENTANT OFFICIEL DE NEXTANT AEROSPACE DANS LA CEI ET DES PAYS BALTES
ИЗЪЯВЛЕННЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ NEXTANT AEROSPACE В СНГ И БАЛТИИ

nextant aerospace

WWW.NEXTANTAEROSPACE.COM
SALES@NEXTANTBAAC.COM
+372 630 00 10



За честный выбор

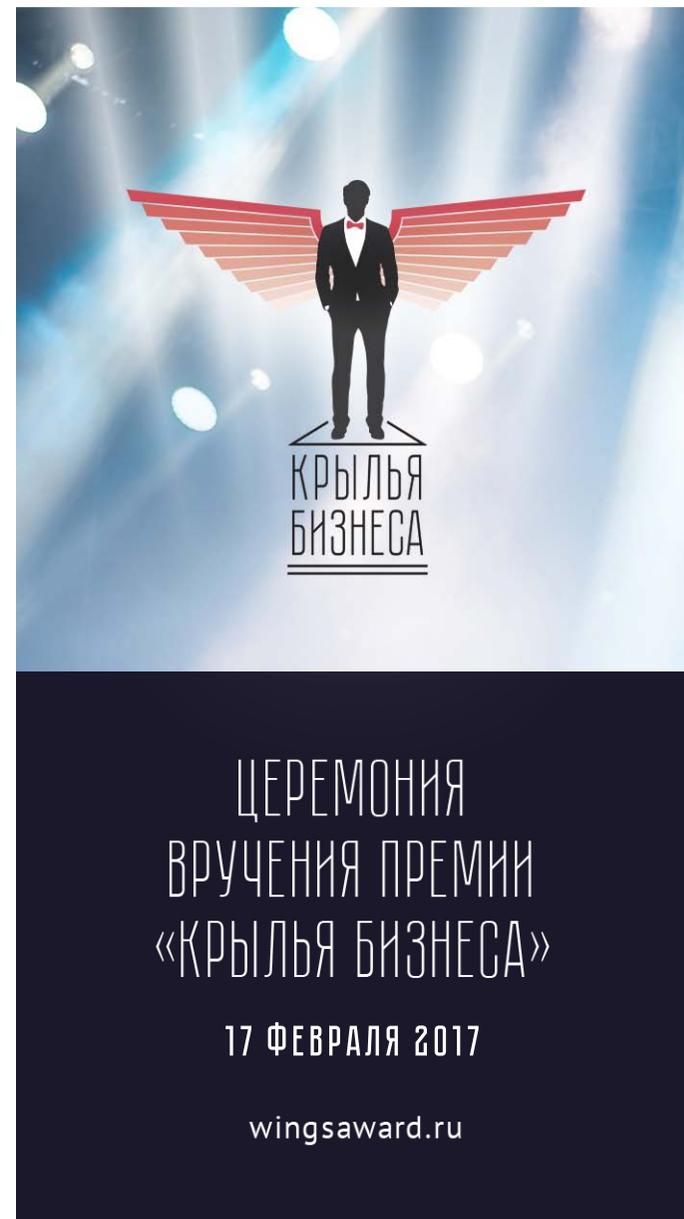
В ходе проведения онлайн-голосования Премии «Крылья Бизнеса» на сайте www.wingsaward.ru был обнаружен неорганический рост числа голосов в пользу некоторых номинантов. Опираясь на основную задачу Премии – дать объективную и всестороннюю оценку деятельности компаний-соискателей, Правлением ОНАДА и Оргкомитетом Премии было принято решение внести изменения в регламент Премии в части порядка определения победителей, а именно изменить процентное соотношение полученных голосов на каждом этапе голосования.

«При сохранении двухступенчатой системы голосования изменяется процентная пропорция голосов, полученных на первом этапе голосования – интернет-голосовании, и на втором этапе – открытом голосовании всеми членами Ассоциации. Вместо соотношения 50% на 50% будет использоваться новое соотношение: 20%

– интернет-голосование, и 80% – открытое голосование всеми членами ОНАДА», - говорится в решении Правления ОНАДА.

Новая методика расчета голосов позволит дать всестороннюю оценку деятельности компаний-соискателей и определить истинных лидеров российского рынка деловой авиации по итогам 2016 года. Лауреаты Премии «Крылья Бизнеса» будут объявлены на торжественной церемонии вручения Премии 17 февраля 2017 года в Москве.

Учредитель Премии «Крылья Бизнеса» – ОНАДА. Генеральный спонсор – Rietumu Banka. Официальный спонсор – Satcom Direct. Продюсер церемонии награждения – компания ООО «Системы Бизнес Авиации», возглавляемая Михаилом Титовым.



King Air с Pro Line Fusion одобрен в Бразилии

В конце прошлого года Beechcraft Corporation объявил о получении сертификата ANAC (Бразилия) для своей линейки турбовинтовых самолетов Beechcraft King Air, оснащенных новой авионикой Pro Line Fusion и другими улучшениями салона.

«Мы представляем King Air 350i и 250 с Pro Line Fusion на авиационных выставках по всей Латинской Америке, выполняем демонстрационные полеты, на которых клиенты могут видеть какого уровня технического оснащения нам удалось добиться благодаря инвестициям в разработку кокпита и салона», - сказал Лэнни О'Беннон, заместитель директора по продажам в Латинской Америке и Карибском бассейне.

Использование на всех современных моделях линейки King Air авионики Pro Line Fusion удовлетворит потребности самых взыскательных клиентов. Она

включает в себя три сенсорных экрана с диагональю 14 дюймов с высоким разрешением и малым временем отклика, а также мощными процессорами, которые позволяют отражать все параметры в реальном времени.

В пакет интегрирован электронный checklists, планировщик полетных заданий, система расширенной визуализации, удобные настройки по умолчанию, к которым можно вернуться одним кликом. Система имеет открытую архитектуру и может быть усовершенствована в будущем, либо легко изменена в соответствии с требованиями клиента.

Обучение пилотов бизнес-джетов King Air оснащенных системой Pro Line Fusion проходит в учебно-тренировочном центре TRU Simulation + Training во Флориде.




PILATUS

PILATUS PC-12NG
обновленная модель 2016 года

528 км/ч	3417 км
Максимальная скорость	Максимальная дальность

NESTEROV AVIATION
Авторизированный центр продаж Pilatus PC-12

sales@nesterovavia.com www.nesterovavia.aero

Оплачивайте перелеты в рублях

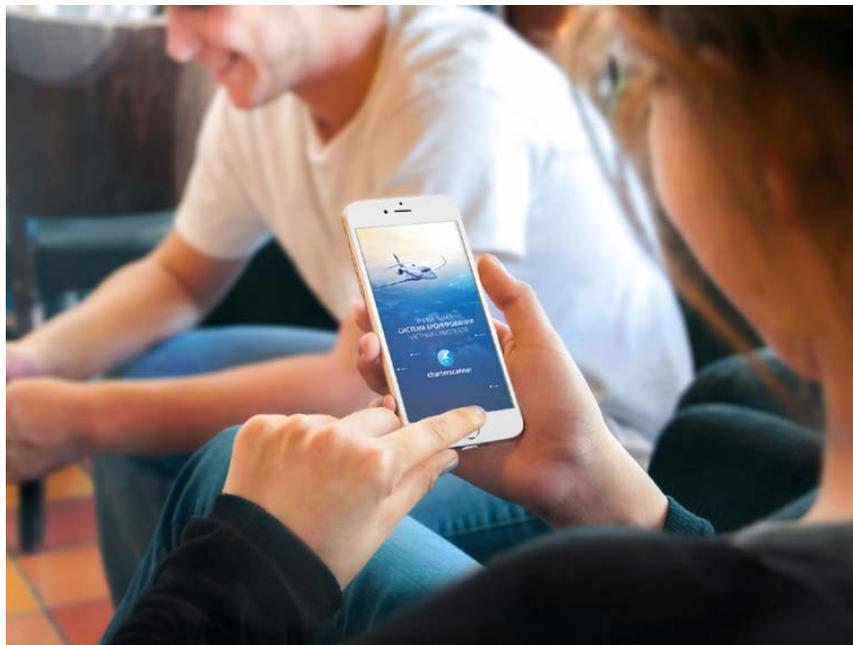
Клиенты Charterscanner теперь могут оплачивать перелеты на частных самолетах в рублях, заключив договор с российским представителем онлайн системы (ООО «Чартерсканнер»). Это делает процесс бронирования бизнес джета значительно удобнее.

Самая большая головная боль российских клиентов бизнес-авиации кроется в валютном контроле, налоговых вычетах и сложностях оплаты перелетов, ведь практически все операторы и брокеры являются иностранными резидентами. Деофшоризация экономики нашей страны также не способствует упрощению процесса бронирования частных самолетов. Все больше людей в России стремятся оплачивать перелеты в рублях и работать полностью «в белую», чтобы избежать проблемы с ФНС в будущем, но мало компаний могут им это предложить.

Charterscanner.com – онлайн система бронирования бизнес-джетов, где пользователи получают прямые цены от операторов по всему миру. Платформа долго позиционировала себя исключительно IT-проектом, однако в последнее время начала делать упор на развитие клиентского сервиса, в 2016 году была введена услуга по полному сопровождению рейса менеджерами компании с фиксированной стоимостью, а сейчас появилась возможность оплачивать перелеты в рублях. «Если пользователь заключает договор с Charterscanner, наша команда не только берет на себя организацию перелета, но и помогает с оформлением паспорта сделки и прочим документооборотом», - комментирует Владислав Зенов, Генеральный директор Charterscanner. «Все, кто сталкивался с валютным контролем, знают, сколько времени занимают все эти процессы».

В последнее время в системе значительно увеличилось количество российских пользователей, появился ряд корпоративных клиентов с большим объемом перелетов. «Также можно заключить и рамочный договор с ООО «Чартерсканнер», что особенно удобно для крупных компаний», - добавляет Владислав Зенов. «При этом мы все равно предоставляем прямую цену перелета от оператора и добавляем нашу фиксированную стоимость услуг по сопровождению рейса». Среди основных преимуществ рамочного договора нельзя не отметить увеличение скорости процесса подтверждения заявки.

Charterscanner.com постоянно ищет пути по совершенствованию процесса бронирования частных самолетов, в основе концепции компании лежит принцип прозрачности и мобильности.



Парад IS-BAH

На этой неделе компания TAG Aviation получила сертификацию по стандарту IS-BAH (Standard for Business Aircraft Handling), учрежденного Международным Советом деловой авиации (IBAC), для своих FBO в Женеве и Сионе.



«Это одобрение демонстрирует, что наши FBO в Женеве и Сионе имеют четкие обязательства по безопасности бизнес-авиации на земле и выходит за рамки того, что требуется по обязательным документам», - комментируют в компании.

В настоящий момент еще одно FBO компании, расположенное в Мадриде, вышла на финальную стадию получения одобрения.

Сейчас флот TAG Aviation насчитывает более 120 самолетов (53 собственных), которые базируются в США, Великобритании, Швейцарии, Испании, России, Украине и странах Ближнего Востока, а также Гонконге. Также TAG Aviation управляет собственными FBO в Женеве, Фарнборо, Сионе и Мадриде.

Одиннадцать FBO Jet Aviation получили IS-BAH

Вся сеть FBO компании Jet Aviation в регионе EMEA (Европа, Ближний Восток и Африка) и Азии получила сертификацию по стандарту IS-BAH (Standard for Business Aircraft Handling), учрежденного Международным Советом деловой авиации (IBAC). Компания эксплуатирует одиннадцать FBO в Азии и регионе EMEA, которые все работают в единой системе безопасности и управления качеством.

Стандарт IS-BAH разработан как добровольный свод правил, включающий наилучший опыт работы наземных провайдеров деловой авиации, и является совместной программой IBAC и Национальной ассоциации воздушного транспорта США (NATA). Данный стандарт включает систему менеджмента безопасности во всех аспектах деятельности FBO и базируется на структуре более раннего стандарта IS-BAO для операторов деловых самолетов. С момента подачи заявки на сертификацию прошло всего шесть месяцев, в период которых оценивалась инфраструктура комплекса с помощью аудита менеджмента безопасности. Стандарт запущен на выставке EBACE-2014.

Компания AeroEx, независимый аудитор уполномоченный IBAC, подтвердил, что все 11 объектов в сети FBO Jet Aviation по всему региону EMEA и Азии соответствуют требованиям IS-BAH. FBO Jet Aviation в регионе EMEA и Азии расположены: в Женеве и Цюрихе, Швейцария; Берлин, Дюссельдорф и Мюнхен, Германия; Вена, Австрия; Дубай, Объединенные Арабские Эмираты; Джидда, Медина и Эр-Рияд в Саудовской Аравии; и в Сингапуре.

«Мы очень рады видеть, что список компаний, сертифицированных по стандарту IS-BAH, расширяется», - сказал директор программы IS-BAH в IBAC Терри Йомэнс. «Гарантируя, что одобренные провайдеры

наземного обслуживания проводят свои операции в соответствии с набором лучших стандартизированных практик, сертификация IS-BAH способствует повышению стандартов безопасности в отрасли, давая владельцам и операторам воздушных судов гарантию, что они находятся в хороших руках».

Управляющий по безопасности и по качеству FBO Jet Aviation в регионе Даниэль Брехбюль сказал, что процесс регистрации был сложным, но принес удовлетворение. «Наш первый приоритет – обеспечить нашим клиентам безопасное путешествие в пункт назначения, предоставляя при этом дополнительные услуги во время их полета. Непрерывное совершенствование является одним из приоритетов в Jet Aviation, и наши FBO работают в тесном сотрудничестве, чтобы стандартизировать наши процессы обслуживания с момента регистрации программы IS-BAH. Я особенно рад отметить значение одиннадцати одобрений в рамках одной компании».



Robinson Helicopter просел

В 2016 году поставки вертолетов Robinson Helicopter резко сократились. За минувшие 12 месяцев американский производитель поставил заказчикам лишь 234 вертолета против 347 годом ранее. На долю флагмана R66 пришлось 63 вертолета, R44 Raven II – 114 машин, R44 Raven I – 26 вертолетов, на модель Cadet – 12 вертолетов и на малыша R22 – 19 поставок. Годом ранее эти цифры выглядели следующим образом: 117 R66, 152 R44 Raven II, 44 R44 Raven I и 34 R22.

Несмотря на существенное снижение поставок средняя цена за единицу проданной техники выросла, благодаря новым вариантам, предложенным производителем для клиентов. Речь идет прежде всего о «стеклянных» кабинах G500H Garmin и автопилотах Aspen. Как комментируют в Robinson Helicopter, производственные показатели конечно же немного расстраивают, но тренд по приобретению вертолетов в «full equipment» активно продолжится и в ближайшие несколько лет.

Впрочем, получить официальных комментариев от производителя не удалось. Ранее Президент компании Курт Робинсон сообщил, что сильный доллар США в сочетании с вялой мировой экономикой по-прежнему препятствуют дальнейшему росту продаж. Тем не менее, он отметил, что компания все равно опирается на экспортный рынок, на который приходится более 70% продаж. Robinson Helicopter ожидает, и что «мягкость», наблюдаемая в 2016 году, продолжится и в 2017 году.

Особые надежды в компании связывают и с новой версией Cadet, спрос на который, увеличивается из месяца в месяц. Сейчас производитель собирает три машины в неделю, а уже к лету планирует увеличить объемы до четырех вертолетов.

Robinson поставил юбилейный вертолет

25 января на заводе компании Robinson Helicopter в Торранс торжественно выкатили юбилейный, 12000-й вертолет. Им стал R66 (с/n 0763), говорится в официальном релизе производителя. Юбилейный вертолет будет поставлен компании Hover Dynamics, которая является одним из трех давних дилеров компании в Южной Африке. Та, в свою очередь, поставит

вертолет новому оператору – Fly Karoo Air Services, который базируется в городе Храфф-Рейнет (ЮАР).

По словам Дина Фельдман из Hover Dynamics, Fly Karoo выбрал R66 из-за мощного газотурбинного двигателя, более тихой кабины, просторного багажного отсека и низких эксплуатационных расходов.



Monasair и easyJet - партнеры

Вертолетный оператор Monasair, базирующийся в Монако, и низкобюджетная компания easyJet заключили партнерское соглашение о перевозке пассажиров из Ниццы в Монако и обратно. Так, согласно сообщению компаний, трансфер для держателей карт EasyJet+ в Монако и обратно совершенно бесплатный, для других категорий пассажиров применяются специальные тарифы.

Время в пути составляет 6 минут. При вылете из Монако в Ниццу пассажиром необходимо прибыть в хелипорт («Heliport de Monaco») за 50 минут до вылета (оформление багажа и другие формальности), далее пассажиры доставляются специальным транспортом непосредственно до самолета, что существенно экономит время.

Сейчас EasyJet выполняет 220 рейсов из Ниццы в неделю и является крупнейшей коммерческой авиакомпанией с почти 3 миллионным пассажирооборотом. 25% пассажиров компании – деловые путешественники и именно этот факт стал основой для сотрудничества двух компаний. Monasair же летает по маршруту Ницца-Монако и обратно 50 раз в день, выполняя рейсы на комфортабельных вертолетах H130, производства Airbus Helicopters. Стоимость путешествия начинается от 140 евро.

Напомним, что в августе 2015 года Monasair выиграла государственный тендер на регулярное сообщение между популярными направлениями у своего давнего оппонента Heli Air Monaco. Цель оператора на первый год достаточно «скромна» – 50000-100000 пассажиров. Общий объем инвестиций в новый парк превышает 17 млн. евро.

Вертодром «Горка» – новые возможности

ООО «Авиапарк» (вертодром «Горка») получило сертификат соответствия организации по техническому обслуживанию согласно нового ФАП 285, а также расширило сферу производственной деятельности по техническому обслуживанию воздушных судов. Речь идет о вертолетах Robinson R44/R44 Raven II/R66, Bell Helicopter Bell 407 и Airbus Helicopters AS350 B2.

Вертодром «Горка» – это часть программы по развитию транспортной инфраструктуры Московской области и проекта Транспортной стратегии Российской Федерации до 2030 г. Целью строительства вертодрома является создание на территории Московской области объекта транспортной инфраструктуры для бизнес-авиации, который решает следующие задачи:

- расширение количества посадочных площадок на территории Московской области;

- расширение географии полетов;
- развитие пассажирских перевозок;
- создание базы для стоянки и обслуживания вертолетной техники.

Вертодром «Горка» располагается на участке общей площадью более 7 га в Одинцовском районе Московской области вблизи Николиной Горы. Вертодром позволяет выполнять взлет и посадку вертолетов первого класса с максимальным взлетным весом до 13 тонн, без ограничений, в любое время суток.

На территории вертодрома находится утепленный ангар для хранения и обслуживания вертолетной техники, рассчитанный на базирование 80 вертолетов класса Robinson R44, R66 или 40 вертолетов Bell 407, AS350.



Фото: Дмитрий Петренко

ТЕСНАМ возвращается на АЕРО 2017

Прототип 11-местного P2012, оснащенного двумя двигателями Lycoming, станет центральным экспонатом выставочного стенда компании Теснам в рамках авиашоу АОН, 25-летний юбилей которого будет отпразднован в апреле этого года. Специально для презентации на выставке с 5 по 8 апреля, будет временно приостановлена интенсивная программа летных испытаний самолета.

На авиашоу компания Теснам представит широкий модельный ряд своих самолетов, включающий сверхлегкие (Advanced Ultra-Light), спортивные легкомоторные, США (US-LSA), легкие сертифицированные (CS-VLA), сертифицированные в соответствии с частью CS-23 FAR 23.

В дополнение к P2012 Traveller, Теснам будет продемонстрирована обновленная версия, снискавшего большой успех P2002 Sierra, MKII. Самолет получил ряд изменений интерьера и новую современную авионику.

Более 60 дилеров компании Теснам со всего мира будут готовы ответить на вопросы и оказать всевозможную поддержку гостям выставки АЕРО'17. В настоящее время прототип P2012 Traveller проходит интенсивную программу летных испытаний и уже может похвастаться успешным завершением ряда проверок. Самолет оборудован самой современной авионикой от компании Garmin — новым Garmin G1000 Nxi и оснащен двумя поршневыми двигателями Lycoming мощностью 375 л.с. Компания ТЕСНАМ крайне довольна текущим прогрессом и скорым окончанием программы сертификации, завершение которой планируется в конце 2018 года.

ВВА и Gama объединяют американские парки

Gama Aviation и ВВА Aviation (обе компании имеют штаб-квартиры в Великобритании) объединили свои авиационные парки (чартерные и под управлением) для формирования крупнейшего флота бизнес-джетов в США. По оценкам экспертов, общая флотилия партнеров превышает отметку в 200 самолетов. Новая компания будет работать в Штатах под брендом Gama Aviation Signature Aircraft Management. Соответствующее соглашение было подписано в январе 2017 года.

Согласно опубликованным документам, партнеры учредили холдинг GB Aviation Holdings с равными долями (50%). В соглашении также прописано «символическое разделение рынка». Так, ВВА Aviation будет доминировать на западном побережье, а Gama Aviation достается Восточное побережье, где компания традиционно имеет сильные позиции. Помимо единого самолетного парка клиенты получают и объединенные услуги по FBO (около 130 в США), что, по

мнению партнеров, «позволит получить на значительную экономию средств».

Напомним, что в феврале 2016 года ВВА закрыла сделку по 100% приобретению Landmark Aviation. Активы Landmark Aviation оценены в \$2,065 млрд. В том же месяце акционеры ВВА официально одобрили достигнутые договоренности и подписали все необходимые документы. Ранее, ВВА уже приобрел главного конкурента Landmark Aviation – Signature Flight Support, которому, впрочем, сохранили бренд.

Компания Gama Aviation, один из крупнейших в мире провайдеров бизнес-авиации. В декабре 2014 года два ведущих бизнес-оператора Великобритании – Hangar8 и Gama Aviation – объявили об объединении. Объединенная компания Gama Aviation Pls управляет 144 самолетами в 44 аэропортах пятнадцати стран.



Очередной ACJ в парке Global Jet

Global Jet Luxembourg (входит в Global Jet Concept) приступает к коммерческой эксплуатации 19-местного Airbus A318 Elite (ACJ318). Самолет LX-LTI был выпущен в 2009 году и ранее эксплуатировалась компаниями Comlux Malta и Tyrolean Jet Service. Воздушное судно будет базироваться в парижском аэропорту Ле-Бурже и доступно для чартера без дополнительных согласований. LX-LTI стал четвертым представителем семейства ACJ в чартерном парке компании.



Как комментируют в компании, ACJ318 рассчитан на беспосадочные перелеты по маршрутам Лондон - Дубай и Париж - Нью-Йорк. Немаловажным фактором является и наличие вместительного багажного отделения способного вместить до 80 чемоданов. Пассажирский салон лайнера оборудован спальным местом и просторной ванной. Всего же в самолете предусмотрены восемь полноценных спальных мест.

Global Jet Concept была основана в 1999 году. За почти 18 лет работы компания приобрела внушительный опыт в управлении частными самолетами и в организации коммерческих перевозок и стала одной из крупнейших европейских авиакомпаний бизнес-авиации. Головные офисы Global Jet Concept находятся в Женеве и в Люксембурге, а представительства располагаются в Париже, Монако и Москве. На сегодняшний день под управлением Global Jet Concept находится более 70 самолетов.

VistaJet показывает взрывной рост в США

Глобальный оператор бизнес-авиации VistaJet сообщает, что 2016 год стал лучшим годом для компании в Северной Америке за все время работы. Компания, которая позиционирует себя в качестве альтернативы полному или долевному владению самолетом, в настоящее время фиксирует в США самый большой рост по сравнению с остальными рынками. Сейчас здесь клиенты предпочитают глобальные решения.

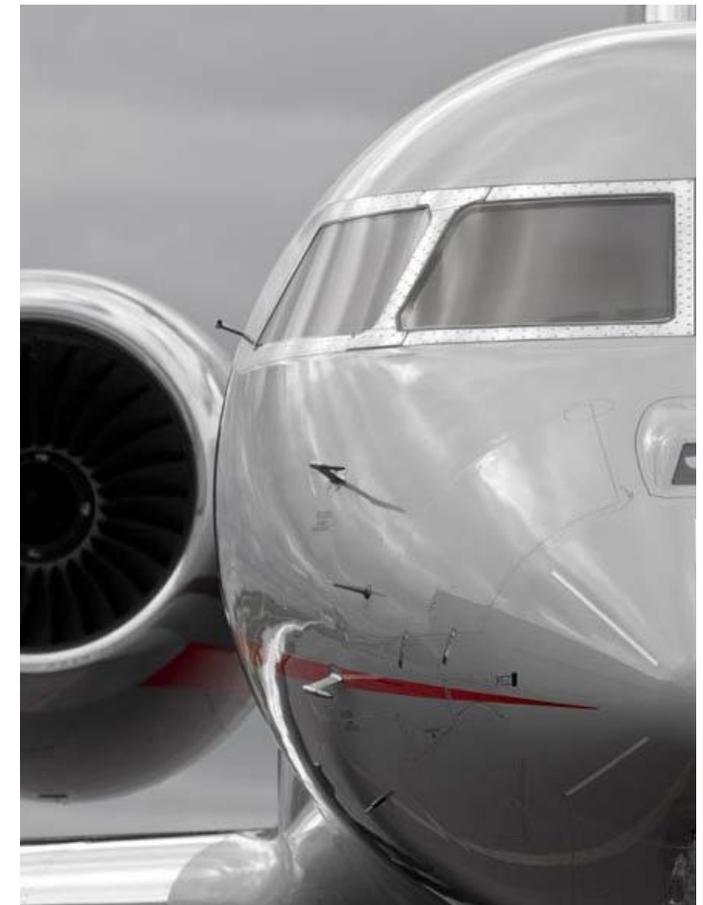
В 2016 году количество заказов на рейсы выросло на 137% в годовом исчислении по всему флоту VistaJet, который работает в 187 странах. Более 65% новых клиентов американского подразделения VistaJet пришли из корпораций и компаний из списка Fortune 500.

Количество международных и американских клиентов, прибывающие и вылетающие из США выросло на 122% по сравнению с 2015 г., что сделало Штаты для оператора важнейшим рынком. В настоящее время VistaJet имеет в своем флоте 71 самолет Bombardier Challenger и Global, которые базируются по всему миру. Причем, в популярных городах, таких как Нью-Йорк или Лондон, клиенты могут заказать рейс с полным обеспечением лишь за 90 минут до вылета.

VistaJet впервые стала предлагать почасовую модель без владения самолетом или долей с организацией рейсов по всему миру. Продолжение роста мировой экономики и нынешнее партнерство с американским оператором Jet Aviation дает дополнительную привлекательность VistaJet в глазах американских клиентов.

Основатель и председатель Томас Флор говорит: «Я хочу сказать спасибо нашим клиентам и партнерам в США, которые встретили бизнес-модель VistaJet

с распростертыми объятиями. Северная Америка имеет самый зрелый рынок деловой авиации в мире, и для нас получить такой рост в течение короткого периода времени является истинным показателем того, что этот рынок готов к переменам. В сотрудничестве с нашим партнером Jet Aviation мы рады предоставить клиентам новые возможности для полетов в большем количестве городов США, а также по всему миру».



ГТЛК купит шесть вертолетов «Ансат»

В текущем году АО «Вертолеты России» поставит шесть вертолетов «Ансат» Государственной транспортной лизинговой компании. Сумма контракта составляет 1,33 млрд рублей, документы опубликованы на портале государственных закупок.

«Заключен договор поставки вертолетов «Ансат» в количестве 6 (шести) единиц. Закупка производится для нужд публичного акционерного общества «Государственная транспортная лизинговая компания». Наименование закупаемой продукции — вертолеты «Ансат». Общая стоимость продукции: 1 млрд 332 млн рублей», — отмечается в тексте документа на сайте госзакупок.

Ранее сообщалось, что в рамках международного форума «Транспорт России» холдинг «Вертолеты России» заключил соглашение с ПАО «ГТЛК» на по-

ставку шести легких вертолетов «Ансат» производства Казанского вертолетного завода. Документ тогда подписали заместитель генерального директора холдинга «Вертолеты России» Александр Щербинин и генеральный директор «ГТЛК» Сергей Храмагин. «Заключение соглашения с Государственной транспортной лизинговой компанией — это значимое событие для холдинга «Вертолеты России», который заинтересован в повышении транспортной доступности российских регионов с помощью вертолетной авиации. «ГТЛК» занимает лидирующие позиции на рынке авиационного лизинга в России, и я уверен, что поставка этой компании средних и легких вертолетов отечественного производства поспособствует развитию региональной и санитарной авиации. Мы планируем поставить вертолеты ПАО «ГТЛК» уже до конца 2017 года», — заявил после подписания Щербинин.

«Ансаты» будут задействованы в реализации приоритетного проекта «Обеспечение своевременности оказания экстренной медицинской помощи гражданам, проживающим в труднодоступных районах Российской Федерации». Напомним, в своем послании Федеральному Собранию Владимир Путин отметил, что в 2017 году программа санавиации охватит 34 региона, на ее реализацию будет выделено 3,3 млрд рублей.

Как сообщили ИА «Татар-информ» в пресс-службе Минздрава РФ, в рамках реализации проекта не планируется закупка новой вертолетной техники. «Однако Минпромторгом России совместно с АО «Вертолеты России» высказана возможность поставки новых вертолетов типа Ми-8 и «Ансат» в регионы Российской Федерации», — говорится в сообщении пресс-службы ведомства. На момент подготовки публикации ответ от Минпромторга РФ в редакцию не поступил. На сайте ГТЛК отмечается, что схема реализации «Ансатов» опробована на SSJ-100.

«Механизм поддержки лизинга аренды отечественных самолетов, разработанный ГТЛК совместно с Минтрансом, Минпромторгом и производителями, доказал свою эффективность на примере самолетов SSJ-100, и мы готовы выстраивать рынок аренды для другой авиатехники, в том числе вертолетов Ми-8 и «Ансат», — подчеркнул генеральный директор ГТЛК Сергей Храмагин.

Стоит добавить, что первый «Ансат» с медицинским модулем был передан в октябре прошлого года Республиканской клинической больнице Татарстана. Приобретение обошлось Минздраву республики в 217 млн рублей. Холдинг «Вертолеты России» считает, что эта авиационная техника поспособствует развитию региональной и санитарной авиации.



Фото: Дмитрий Петроченко

Курс на Шанхай

Делегация Центра бизнес-авиации «Внуково-3» совместно с компанией «РусАэро» примут участие в работе ежегодной выставки AVACE-2017, которая в середине апреля 2017 года пройдет в китайском Шанхае. Об этом BizavNews рассказали во «Внуково-3».

AVACE-2017 в этом году стартует 11 апреля в Shanghai Hawker Pacific Business Aviation Service Centre, который располагается на территории Hongqiao International Airport и продлится три дня. Экспозиция выставки будет располагаться в ангаре площадью 4000 кв. м, а на статической стоянке будут представлены новейшие модели самолетов и вертолетов. Конференции и семинары, которые пройдут в рамках выставки, будут посвящены вопросам развития бизнес-авиации, ее перспективам в регионе и мире. На сегодняшний день свое участие подтвердили более 80 компаний из 19 стран, а на статической стоянке будут демонстрироваться более 30 воздушных судов.

«На фоне реальных экономических и, отчасти, политических корректировок мы наблюдаем активность со стороны ряда стран Азиатско-Тихоокеанского региона, которые все чаще обращают свой взор в сторону России. Мы подробно расскажем о возможностях московского комплекса для обслуживания рейсов деловой авиации «Внуково-3» и наших дочерних компаний, которые присутствуют во многих городах нашей страны. Мы надеемся, что позитивные диалоги выльются в реальные партнерские отношения, и готовы оказывать компаниям разноплановую поддержку в различных сегментах», - комментируют во Внуково-3.

Как отмечают организаторы выставки, многие экспоненты планируют не только показать свои последние разработки, но и по возможности найти ответы на многие вопросы, включая будущее азиатского рын-

ка деловой авиации в целом, и Китая в частности. Сложные процессы либерализации воздушного пространства, антикоррупционный закон и нежелание делить небо с зарубежными операторами выводят проблемы Поднебесной из локальных в разряд региональных. Впрочем, многие игроки уже готовы к некоторой коррекции на этом рынке, но все же хотят понять, насколько кризис, а вернее замедление роста, скажется на реальных доходах компаний, и какие объемы возможных инвестиций в будущем будут необходимы для собственного развития в регионе.

По словам президента и главного исполнительного директора НБАА Эда Болен, AVACE исторически оптимальная площадка для встречи ведущих игроков на азиатском рынке, а в нынешних условиях

выставка станет еще и дискуссионным местом по самым злободневным вопросам отрасли. Ну и конечно же AVACE – это ярмарка, на которой заключаются достаточно крупные контракты и анонсируются планы по развитию. Этому яркое свидетельство – количество участников и воздушных судов.

«Потенциал для бизнес-авиации в Азии огромен. Население, экономическая активность, и необходимость покрытия расстояния между бизнес-центрами – в случаях, когда нет практической альтернативы – огромна. Но на азиатском рынке деловая авиация находится в начале своей эволюции. Эти факторы объясняют необходимость проведения Азиатской конференции и выставки бизнес-авиации AVACE в Шанхае», - резюмируют в Asian Business Aviation Association.



Ценовые войны тянут Textron вниз

Компания Textron Aviation планирует в текущем году снизить поставки бизнес-джетов семейства Citation, но при этом увеличить производство флагмана Citation Latitude, как минимум на 30%. На конференции 25 января с аналитиками, генеральный директор компании Textron Inc. Скотт Доннелли подвел итоги работы в четвертом квартале 2016 года, где официально подтвердил, что прошедший год «стал намного слабее, нежели ожидали в компании, и все это ска-

залось, как на производственных, так и финансовых показателях Textron Inc.».

В последнем квартале 2016 года компания поставила клиентам 58 самолетов Citation и 28 турбовинтовых King Air. Годом ранее эти цифры составляли 60 и 33 соответственно. В результате прибыль составила \$135 млн по сравнению с \$138 млн в том же квартале год назад, а доход снизился на \$52 млн до \$1,43 млрд.



Скотт Доннелли отметил, что после анализа результатов четвертого квартала было принято решение о сокращении производства джетов Citation Mustang, M2, CJ3+, CJ4, XLS+, Sovereign и X+, тогда как выпуск Citation Latitude будет увеличен (возможно до 30%).

По мнению Доннелли, основная причина падения спроса на бизнес-джеты – цена, а вернее «ценовые войны». «Мы видим сильное ценовое давление, но не готовы участвовать в этих баталиях. Мы достигли точки, где дальнейшее снижение цены не имеет для нас смысла, проще не производить самолет. Из-за конкурентного сегмента рынка стартовые цены на Latitude были ниже, чем то, на что мы рассчитывали, и это привело к снижению прибыли», - комментирует Доннелли.

При этом глава Textron не называет конкурента, который «давит» на стоимость Latitude, но идентифицировать его достаточно просто. Скотт Доннелли говорит, что в сегменте присутствует два самолета с характеристиками, которые берут «в клещи» возможности Latitude. И именно Embraer предлагает Legacy 450 с дальностью чуть меньше Latitude и Legacy 500 с немного большей дальностью.

«Эти два самолета создали проблему в ценообразовании. Я думаю, что производительность и дальность нашего самолета намного превосходит меньший бизнес-джет, с которым мы хотели соревноваться, но конкурент пытается использовать больший самолет, чтобы отчасти конкурировать с нами. И это действительно то, что породило массу проблем в ценообразовании», - заключил Доннелли.

Итоговые финансовые и производственные результаты Textron Inc (включая Bell Helicopter) будут подведены и опубликованы через две недели.

«Внуково-3» обслужил 100 тыс. пассажиров

ЦБА «Внуково-3», оператором которого является компания VIPPORT, в 2016 году обслужил 15426 рейсов и 98077 пассажиров. Из них на долю международных перелетов пришлось 10007 рейсов, на внутренние – 5419 рейсов. 11334 рейса было выполнено зарубежными операторами, 4092 рейса – российскими.

61396 пассажиров отправились за пределы РФ, а 36681 пассажир путешествовал по России.

Напомним, что компания VIPPORT работает на рынке с декабря 2004 года и является оператором по организации наземного обслуживания для рейсов

бизнес-авиации в аэропорту Внуково. ЗАО «ВИП-ПОРТ» осуществляет свою деятельность в соответствии с действующим сертификатом. Сотрудники, задействованные в производственном процессе, владеют английским языком (многие владеют и другими языками), обучены и имеют действующие сертификаты государственного образца. VIPPORT имеет договорные отношения со всеми службами аэропорта Внуково, ГТК «России» и может организовывать наземное обслуживание как во Внуково-1 и Внуково-3, так и во Внуково-2 – правительственном терминале.

В течение текущего года в аэропорту продолжилось строительство и модернизация ангарного комплекса. В итоге, в настоящее время во «Внуково-3» расположен крупнейший ангарный комплекс в Европе, позволяющий всесезонное хранение и обслуживание воздушных судов любых типов, включая АСJ340 и ВВJ767 (18 ангаров, площадью от 96 кв.м. каждый). «Внуково-3» располагает более 210 000 кв.м. перронных площадей. В ноябре 2016 года компания VIPPORT, успешно прошел процесс аудита на сертификат соответствия добровольному стандарту IBAC «International Standard for Business Aircraft Handling» (IS-BAH). Одобрение распространяется на FBO «Внуково-3» в Международном аэропорту «Внуково».

В том же месяце VIPPORT, и российская компания Jet Transfer, официальный представитель Bell Helicopter, Cessna Aircraft, Beechcraft в России, подписали соглашение о сотрудничестве в области вертолетных услуг. Комплексное предложение вертолетных услуг во Внуково-3 предполагает наличие всех пунктов, необходимых для качественной и безопасной эксплуатации вертолетов клиентов.



Фото: Дмитрий Петроченко

«Пятерка» за трафик

В то время как мировые политические и экономические лидеры делятся впечатлениями от работы на 47 Всемирном Экономическом Форуме в Давосе (16 по 20 января 2017 года), провайдеры наземного обслуживания в близлежащих аэропортах также подводят итоги. Бизнес-джеты, которые прилетали в Швейцарию, в основном обслуживали две компании – ExecuJet (входит в Luxaviation Group) и Jet Aviation.

Начнем, пожалуй, с ExecuJet. За пять дней форума ExecuJet обслужил почти 300 бизнес-джетов. Ангар компании в Цюрихе был забронирован на все дни проведения ВЭФ. Еще семь самолетов были обслужены в Мюнхене. Во время проведения давоского форума компания задействовала 21 сотрудника, которые работали круглосуточно. Помимо корпоративных и частных бортов, провайдер обслужил шесть прави-

тельных делегаций и реализовал 300 тонн топлива. Для перевозки пассажиров был задействован автопарк лимузинов Audi A8 и Mercedes V-класса.

И еще немного цифр:

- 58% клиентов ExecuJet прилетели из Великобритании, Ирландии и других стран Западной и Восточной Европы, то есть перелеты были в основном малой и средней дальности (3-6 часов)
- 42% клиентов ExecuJet прибыли из стран остального мира (Африка/Ближний Восток, Азиатско-Тихоокеанский регион/Индия, Северная Америка и Латинская Америка), это в основном рейсы средней и большой дальности (+6 часов)

Наиболее популярными были следующие типы воздушных судов:

- Семейство Bombardier Global (включая Global Express, Global Express XRS, Global 5000 и Global 6000)
- Dassault Falcon 7X
- Gulfstream G650/G550

Главной особенностью прошедшего форума, по мнению представителей ExecuJet, стало увеличение количества «больших» бизнес-джетов, которые внесли определенные коррективы в работу самого аэропорта. «Однако профессионализм персонала смог свести все неудобства для регулярных рейсов к минимуму, а участники и гости форума практически не замечали незначительные изменения в своем персональном расписании», - комментируют в компании.

А уже меньше чем через месяц ExecuJet вновь ждет испытание – в Санкт-Морице (аэропорт Самедан) в период с 6-19 февраля пройдет Чемпионат Мира по горнолыжному спорту. Как и в прошлом году, ожидается массовый прилет частных самолетов – и основную нагрузку примет именно ExecuJet.



Фото: Дмитрий Петроченко

HeliRussia поддерживает тему «Года экологии»

Международная выставка вертолетной индустрии HeliRussia, которой в этом году исполняется 10 лет, известна во всем мире и получила признание в том числе потому, что ежегодно обращает внимание на самые важные темы. 2017 год, согласно указу Президента России, объявлен «Годом экологии» и на HeliRussia 2017 будет проведена конференция «Авиация и экология».

Конференция призвана проанализировать современное положение дел в области экологичности авиационной индустрии и выработать подходы к снижению ее негативного воздействия на окружающую среду.

На мероприятии планируется обсудить следующие темы:

- Альтернативные источники энергии для вертолетов и самолетов, а также экологически-чистое топливо;
- Снижение шума авиатехники, повышение экологичности применения современных и перспективных моделей авиатехники и авиадвигателей;
- Снижение негативного влияния на экологию со стороны авиационно-производственных предприятий и авиакомпаний;
- Применение вертолетной техники и БЛА для защиты окружающей среды: разведка и тушение пожаров, экологический мониторинг;
- Совершенствование экологической и нормативно-правовой базы в сфере авиации.

Охрана и защита окружающей среды в России является одной из важнейших задач. Кроме того, экологически чистые технологии востребованы во всех развитых странах, а российская авиационная техника обладает традиционно-высоким экспортным потенциалом. Ее совершенствование за счет

снижения воздействия на окружающую среду может значительно повысить спрос во всем мире.

К участию в конференции «Авиация и экология» на выставке HeliRussia 2017 приглашены представители российской и зарубежной вертолетной индустрии, авиакомпании, сотрудники научных институтов и учреждений, делегаты от государственных министерств и ведомств, а также природоохранные и экологические организации. Организаторы выставки будут рады видеть на мероприятии всех заинтересованных в теме конференции и готовы рассмотреть добавления в формирующуюся программу новых докладов и выступлений.

«Год экологии» в России ставит целью привлече-

ние внимания к проблемам в экологической сфере, а также решение вопросов улучшения состояния экологической безопасности России. Результатом его проведения должно стать комплексное улучшение экологической ситуации в стране.

HeliRussia 2017 организована согласно распоряжению Правительства России и проходит в Москве в МВЦ «Крокус Экспо» с 25 по 27 мая 2017 года. Ее организатором выступает Минпромторг России, устроителем – компания «Русские Выставочные Системы», выставка проходит при поддержке Ассоциации Вертолетной Индустрии. HeliRussia является одной из самых известных и уважаемых российских авиационных выставок и крупнейшей выставкой вертолетной индустрии в Европе и Северной Азии.



Фото: Дмитрий Петроченко

Пристегнитесь, будет вкусно

BizavWeek достаточно много пишет про рынок деловой авиации, его тренды и различные сегменты. Анализы, ключевые события, сводки из станок производителей – все это составляет чуть ли не стопроцентный контент нашего издания, и зачастую мы забываем уделять внимание другой нашей аудитории, может быть самой главной, – пассажирам, которые ежедневно летают на тех самых самолетах, о которых мы так подробно рассказываем. Пытаясь хоть как-то «ликвидировать» это досадное недоразумение, мы решили ввести в рубрику, которая, надеемся, придется по вкусу в прямом и переносном смысле всем нашим читателям. Как Вы, наверное, догадались речь пойдет о высокой кулинарии, нет не о кейтеринге, а именно кулинарии, но все-таки

с учетом нашего сегмента. И поможет BizavWeek в этом наш старинный партнер – российская компания Jet Catering.

Но начнем по порядку. Позвольте в начале представить наших друзей. Компания Jet Catering существует на рынке бизнес-авиации более 7-ми лет, и прошла все этапы становления – от компании, работающей на кухне стандартного отеля «Олимпиец», до сертифицированного, специализированного производства, работающего с использованием самых передовых технологий и высокотехнологичного оборудования. Одной из передовых технологий является sous-vide – приготовление блюд на медленном огне.



Технология Sous Vide (су-вид) с каждым днем становится все более популярной, поскольку позволяет готовить еду при малых температурах, и при этом сохранять ее структуру. Таким образом, мы получаем экологически чистую пищу, в которой сохранены все витамины и полезные вещества. Данный метод появился во Франции, и связан как с приготовлением блюд, так и с их хранением. Вся суть технологии сводится к следующему: свежий продукт упаковывают в вакуумный кулек для варки (при надобности в него кладут разные специи) с помощью специального упаковочного вакуумного аппарата. Далее, пакет опускают в лоток с теплой водой и готовят при определенной температуре в течение определенного времени. После тепловой обработки «вакуумный» продукт подвергают шоковому охлаждению, тем самым увеличивая срок годности готового продукта в разы, что идеально подходит для приготовления блюд в авиации.

Перед отдачей на борт воздушного судна мясные блюда можно немного обжарить на гриле или разогретой сковороде для усиления аромата и появления золотистой корочки. На борту подогрев происходит в авиационной касалетке. Температура приготовления су-вид составляет 50-70 градусов. Для этого метода подходят абсолютно любые продукты, но лучше всего такая технология подходит для приготовления морепродуктов, мяса и рыбы.

В чем же разница, между блюдами приготовленных с применениями технологий су-вид и классическим способом (варки/жарки)?

«Преимущества наших технологий видно невооруженным глазом», – отвечает руководитель компании Панин Евгений. «Это заметно даже на структуре волокон».

По порядку:

1. Во время запекания или жаренья поверхность мяса подвергается влиянию температур, которые в несколько раз выше температуры готовности. Технология су-вид позволяет готовить еду нежно; температура внутри и по краям готового изделия будет одинаковой, ничего не подгорит и не высохнет.
2. Блюда будут более сочными, так как низкотемпературная обработка оставляет клеточные мембраны в целостности.
3. Вакуумная упаковка позволяет сберечь внутри продукта все его запахи и вкусы. Также она содействует более качественному прониканию маринадов и специй в продукт.
4. Корректный подбор температуры и времени приготовления делает продукт более мягким. В твердых кусках мяса, которые тушат или отваривают, мышечный коллаген преобразовывается

в желатин. В результате использования способа су-вид, даже наиболее грубое мясо можно приготовить таким образом, что оно будет обладать божественной текстурой и вкусом.

5. Приготовленные данным способом овощи сохраняют хрустящую, свежую текстуру, чего практически невозможно достичь при обыкновенной варке.

Данную технологию уже широко используют наши зарубежные партнеры. В России она только начинает набирать популярность. Jet Catering – первая российская кейтеринговая компания, которая успешна смогла внедрить данную технологию для приготовления блюд в авиации. Уже сейчас наши клиенты с удовольствием заказывают блюда, приготовленные данным способом. В планах компании Jet Catering полное переоснащение своего производства под технологию Су-вид.




Мы создаем шедевры



www.jet-catering.ru

Вертолет недели

Оператор: **Swift Copters**

Тип: **Agusta A-109E Power**

Год выпуска: **1998 г.**

Место съемки: **январь 2017 в Zurich - Kloten (ZRH / LSZH), Switzerland**



Фото: Дмитрий Петроченко