



На этой неделе все внимание авиационной общественности было приковано к Шанхаю, где проходила ежегодная выставка АВАСЕ. Три дня информационный поток «давил» большими объемами всевозможных прогнозов, исследований и другой аналитики. Производители, операторы и сервисные компании почувствовали новое дыхание азиатского рынка и перспективы, которые их ждут в ближайшие три года. Действительно, перемены налицо. Достаточно легко пройдя два последних кризисных года, азиатский рынок предлагает новые возможности и варианты игры на нем. В Шанхае много говорили о финансах и экономических особенностях работы в Азии. Но все игроки схожи в одном – работа в Азии будет.

Из интересного. На этой неделе стало известно, что два очередных Bombardier Challenger 650 приступили к работе в России. Российская компания MSKY совместно с австрийским партнером MJet приступила к эксплуатации двух новых Bombardier Challenger 650 с базированием в московском аэропорту Шереметьево (А-Групп). Самолеты были приобретены в интересах российских клиентов и имеют австрийскую регистрацию. Оба бизнес-джета в доступны для выполнения чартерных полетов. парк новых самолетов в нашей стране растет и это приятно.

В апреле свое 25-летие отмечает ТУЛПАР АЭРО ГРУПП. История группы началась в далеком 1991 году с создания первой в Татарстане частной авиакомпании. Сосредоточившись на оказании услуг в сфере деловой авиации, она за 25 лет выросла в интегрированную структуру из семи предприятий, оказывающую целый комплекс авиационных услуг.



## Азия готовится к подъему

Очередное исследование Global Jet Capital показывает, что за последние пять лет (с 2012 по 2016 год) в Азиатско-Тихоокеанский регион было поставлено 450 бизнес-джетов на общую сумму в \$22 млрд.

стр. 21



## Амбициозные планы Nomad в Сингапуре

Переместив в прошлом году свою авиабазу из Берна в Клотен возле аэропорта Цюриха, швейцарский авиаперевозчик Nomad Aviation теперь расширяет клиентскую базу и охват своей деятельности

стр. 22



## Бизнесмены распробовали удобство джета

С декабря 2016 г. одно из воздушных судов Jet Travel Club – Cessna CitationJet (CJ) – перебрался на «постоянную прописку» в г. Ростов-на-Дону – столицу Южного федерального округа

стр. 24



## Что немцу хорошо, то русскому еще лучше...

Продолжаем наши кулинарные заметки. Мы извиняемся за то, что пропустили прошлый выпуск, но на то были веские причины, а вернее одна причина – выставка авиационного питания в Гамбурге, на которую мы и отправились

стр. 26

# Gulfstream G650



## Маленькие неудобства EBACE

Оргкомитет EBACE-2017 информирует посетителей и экспонентов выставки о переносе статической стоянки воздушных судов в связи со строительством нового пассажирского терминала Международного аэропорта Женевы. Впрочем, в оргкомитете отмечают, что каких-либо неудобств гости выставки не испытают.

В дни проведения выставки (22-24 мая) с 07:00 до 19:00 от Palexpo Hall 7 будут курсировать специальные автобусы (все автобусы доступны для инвалидов, прим. ред.), а время в пути составит лишь 2 минуты. Ранее посетители выставки могли через главный павильон выйти непосредственно на перрон, где была открыта статическая экспозиция. В оргкомитете заверяют, что все шатлы будут ходить бесперебойно и время ожидания составит не более двух минут. Как и

в прошлом году на статике и в павильонах будет продемонстрировано не менее 60 воздушных судов.

В 2017 году выставка пройдет в период с 22 по 24 мая. Свои новинки продемонстрируют крупнейшие мировые авиапроизводители: Gulfstream Aerospace, Bombardier, Textron Dassault Falcon, Embraer, Airbus, Boeing и Pilatus Aircraft, а также производители вертолетной техники. Согласно опубликованному отчету, в прошлом году выставка стала крупнейшей за историю проведения по занимаемой экспонентами площади. Всего в выставке приняли участие более 450 экспонентов, и для некоторых это был первый опыт. Статическая экспозиция насчитала в этом году 60 воздушных судов. А посетителями выставки стали представители из более чем 100 стран.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288  
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLJPXH  
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

## Гибкий подход к проектированию

Европейское агентство по авиационной безопасности в начале апреля выпустило свои «революционные» правила CS-23, в которых заложены основы сертификации воздушных судов малой авиации на новом и гибком подходе, основанном на производительности. EASA приняла документ всего через четыре месяца после того, как аналогичные правила опубликованы в США.

Авиационные власти Европы работали в тесном сотрудничестве с другими регуляторами по принятию глобального подхода к стандартам для самолетов авиации общего назначения. Правила CS-23 вступят в силу 15 августа синхронно с началом действия американских Part 23.

Директор EASA по сертификации Тревор Вудс объявил о выпуске новых правил во время открытия выставки Aero Friedrichshafen, сказав: «EASA CS-23

являются новыми, умными и гибкими, и сделаны для безопасной, инновационной авиации общего назначения. Новые правила уберут ограничения для производителей по конструкции, открывая путь для инноваций».

Как и американский аналог, CS-23 устанавливают только цели проектирования без предписывающих правил. Это также облегчает использование международных стандартов. Новые конструкции не будут регулироваться подробными предписывающими требованиями. Это позволит применять инновационные решения для повышения безопасности, и в то же время избежать бюрократии, снизить затраты времени и стоимости сертификации. В настоящее время инновации поддерживаются лучшими современными отраслевыми стандартами, которые постоянно разрабатываются в сотрудничестве между производителями, потребителями и EASA.



FBO SHEREMETYEVO  
FBO PULKOVO

ПОЛНЫЙ КОМПЛЕКС УСЛУГ

**ЕДИНЫЙ ЦЕНТР ПРОДАЖ**

**+7 (495) 981 38 26**

### Шереметьево & Пулково

- Терминалы бизнес-авиации
- Обеспечение полетов
- Хранение воздушных судов
- Вертолетный трансфер в аэропорт
- Наземное обслуживание

[a-group.aero](http://a-group.aero)

LEARJET CHALLENGER GLOBAL

# БРОСАЯ ВЫЗОВ



[BUSINESSAIRCRAFT.BOMBARDIER.COM](http://BUSINESSAIRCRAFT.BOMBARDIER.COM)

**BOMBARDIER**

Bombardier, Learjet, Challenger and Global are trademarks of Bombardier Inc. or its subsidiaries. © 2016 Bombardier Inc. All rights reserved.

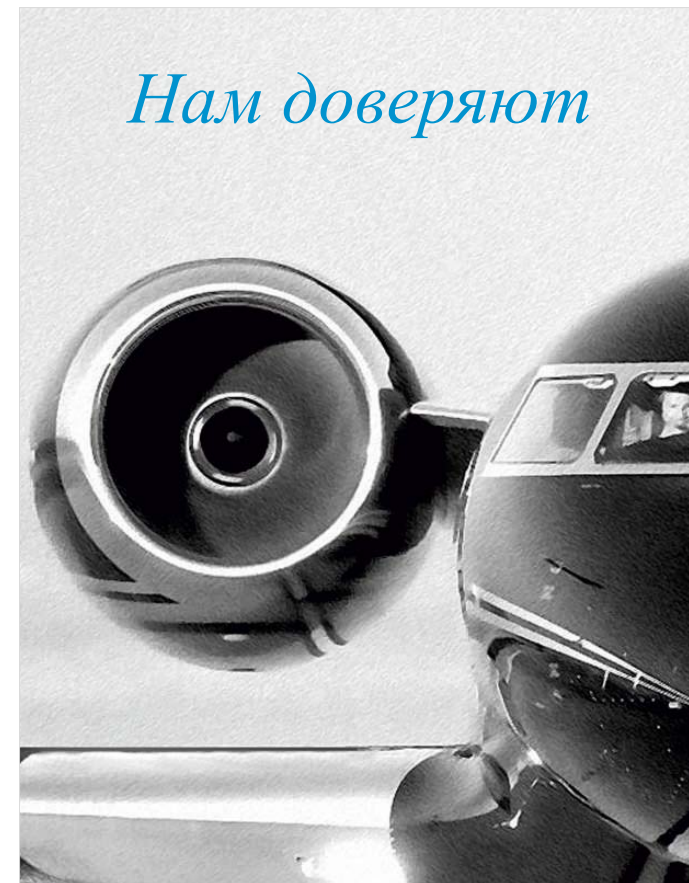
## SKYPRO выводит на российский чартерный рынок Challenger 604

Группа компаний SKYPRO выводит на российский чартерный рынок 11-местный Bombardier Challenger 604. Самолет 2006 года выпуска находится в австрийском (коммерческом) авиационном реестре и уже доступен для организации чартерных перелетов. Воздушное судно базируется в московском аэропорту «Внуково-3». В 2014 году интерьер бизнес-джета был полностью обновлен, чтобы пассажиры могли чувствовать себя максимально комфортно и уютно. «Самолет будет доступен для наших клиентов и партнеров начиная с середины апреля», - прокомментировал BizavNews управляющий партнер SKYPRO Константин Евсюнин.

SKYPRO AVIATION CONSULTING представляет услуги в области продажи воздушных судов, организации чартерных рейсов и авиационного консалтинга. SKYPRO GROUND SERVICES оказывает услуги по

наземному обслуживанию. SKYPRO HELICOPTERS организует эксплуатацию и ТОиР вертолетов AgustaWestland (с 2016 года Leonardo Helicopters) AW139 и AW109 (семейства Power, Grand и Grand New) и других вертолетов с максимальной взлетной массой свыше 3 тонн. SKYPRO AIRCRAFT MANAGEMENT, в парке которой уже 3 воздушных судна включая вышеуказанный Challenger 604, успешно завоевывает свое место, как компания предоставляющая полный спектр услуг по менеджменту воздушных судов деловой авиации.

SKYPRO GROUP - международная группа компаний, работает с 2006 г. и оказывает полный спектр услуг в сфере гражданской авиации. Офисы компании находятся в Москве и Риге, а штат сотрудников составляет более 30 человек.



*Нам доверяют*



**SkyClean**

профессиональный  
авиационный  
клининг

ШЕРЕМЕТЬЕВО • ДОМОДЕДОВО • ОСТАФЬЕВО

## Atlas Air Service и Embraer расширяют сотрудничество

Немецкая компания Atlas Air Service (авторизированный торговый представитель Embraer Executive Jets в Германии, Австрии и Швейцарии) получила новый статус авторизованного сервисного центра бразильского производителя Embraer Executive Jets для самолетов Legacy 450/500. Ранее аналогичный статус был получен и для самолетов Phenom 100, Phenom 300 и Legacy 600/650.

В ноябре прошлого года компания приступила к эксплуатации нового бизнес-джета Embraer Legacy 450. Новый самолет D-BFIL прибыл в распоряжение Atlas Air Service непосредственно с завода производителя в São José dos Campos. Девятиместный джет эксплуатируется в интересах частного владельца.

Таким образом, в настоящее время Atlas Air Service сможет предлагать клиентам услуги по базовому и периодическому обслуживанию, включая гарантийное, поставку запасных частей, техническую поддержку и услуги по управлению поддержанием летной годности (CAMO, Continuous Airworthiness Maintenance Organisation) по нормам Европейского агентства авиационной безопасности (EASA) для самолетов семейства Phenom и Legacy.

Теперь к услугам клиентов доступно плановое техническое обслуживание и инспекции на собственных производственных мощностях Atlas Air Service в немецком Бремене.



**MEET THE WORLD'S  
MOST-DELIVERED  
BUSINESS JET**

Rethink Convention.  **EMBRAER**  
Executive Jets

[EmbraerExecutiveJets.com](http://EmbraerExecutiveJets.com)

## DC Aviation получил G650

Ведущий немецкий бизнес-оператор DC Aviation приступил к эксплуатации на правах управления нового бизнес-джета Gulfstream G650 (D-AWWW), который будет базироваться в Штутгарде. Имя клиента не раскрывается, но скорее всего речь идет о DaimlerChrysler AG. D-AWWW стал третьим самолетом G650, зарегистрированным в Германии.

В DC Aviation GmbH, штаб-квартира которой располагается в Штутгарте, работает свыше 330 сотрудников. Располагая несколькими филиалами в Дубае, Цюрихе, на Мальте и в Москве, DC Aviation постоянно расширяет свое присутствие на международном рынке. Компания была образована в 2007 году из бывшей DaimlerChrysler Aviation, филиала компании DaimlerChrysler AG, основанной в 1998 г.

За 18-летнюю историю этой фирмы компания DC Aviation приобрела обширный опыт в области управления эксплуатацией самолетов. В настоящее

время компания DC Aviation предлагает полный ассортимент услуг – от управления эксплуатацией самолетов посредством организации чартерных рейсов до технического обслуживания реактивных самолетов бизнес-класса. В составе парка самолетов компании есть современные самолеты Cessna Citation XLS+, магистральные реактивные самолеты (включая Gulfstream G550), а также реактивные самолеты большой пассажировместимости (включая Airbus 319 CJ). В июле 2007 года DC Aviation, первой из зарегистрированных в Германии компаний, эксплуатирующих реактивные самолеты бизнес-класса, получила сертификат по международной Программе IOSA [IOSA – аудит эксплуатационной безопасности авиакомпаний Международной ассоциации воздушного транспорта (IATA)]. DC Aviation является дочерней компанией, находящейся в полной собственности материнской компании ATON GmbH, которая занимается деятельностью в области сырьевых материалов, услуг и прикладных технологий.



Фото: Dave Haines



**FBO RIGA**  
A part of Flight Consulting Group




**Ангарное хранение самолетов  
по разумной цене**

[www.riga.aero](http://www.riga.aero)

## В 2016 году Gulfstream поставил в Азию 25 самолетов

Американская Gulfstream Aerospace в рамках выставки AVACE-2017 рассказала журналистам о парке самолетов в странах Азиатско-Тихоокеанского региона (АТР). Согласно данным Gulfstream, в прошлом году производитель поставил заказчикам 25 новых бизнес-джетов, и сейчас суммарный парк производителя в регионе преодолел отметку в 300 самолетов.

Как комментирует Дерек Зиммерман, глава службы поддержки клиентов Gulfstream, из 314 самолетов, эксплуатирующихся в регионе, 180 базируются в Большом Китае (Китай, Гонконг, Макао, Тайвань), что потребовало увеличения сервисных центров и расширения списка предоставляемых услуг. Так было удвоено число сотрудников полевой службы (field service representatives (FSR) в Гонконге и открыты новые FSR в Китае, Японии, Сингапуре, Австралии и Индии.

Особая гордость производителя в Китае – Gulfstream Beijing. Gulfstream Beijing, расположенный в аэропорту Beijing Capital International Airport, имеет в своем распоряжении ангар площадью 82000 кв. футов (7618 кв. м.), а также офисы и ремонтные мастерские площадью 22000 кв. футов (2044 кв. м.). В прошлом году в аналогичные центры ТОиР в Гонконге и Сингапуре Gulfstream Aerospace вложил \$65 млн. За четыре года было обслужено более 600 бизнес-джетов.

«Мы пережили огромный рост в Большом Китае, в частности, на материке, где у нас было 30 самолетов в 2010 году, а уже в настоящем году компания перешагнула планку в сто восемьдесят машин, в том числе включая первый G650ER, который был поставлен в конце прошлого года», - резюмирует Дерек Зиммерман.



# Gulfstream

## SILK WAY BUSINESS AVIATION

Представляем совершенно новый

# G650



## Голландцы заменяют «королевский» Fokker 70 на ВВJ

Министр транспорта Нидерландов объявил о покупке бизнес-джета ВВJ производства Boeing, который придет на смену старого Fokker 70, используемого в настоящее время для перевозки членов королевской семьи и правительственных чиновников страны.

Новый Boeing будет доставлен заказчику в 2019 году в «зеленом» варианте, после чего на нем голландской Fokker Technologies будет смонтирован интерьер. Кстати, самолет будет иметь аналогичное количество мест – 24, и если говорить о комфорте, то конечно же новый бизнес-джет, которому досрочно присвоили бортовой номер PH-GOV, станет просто роскошным.

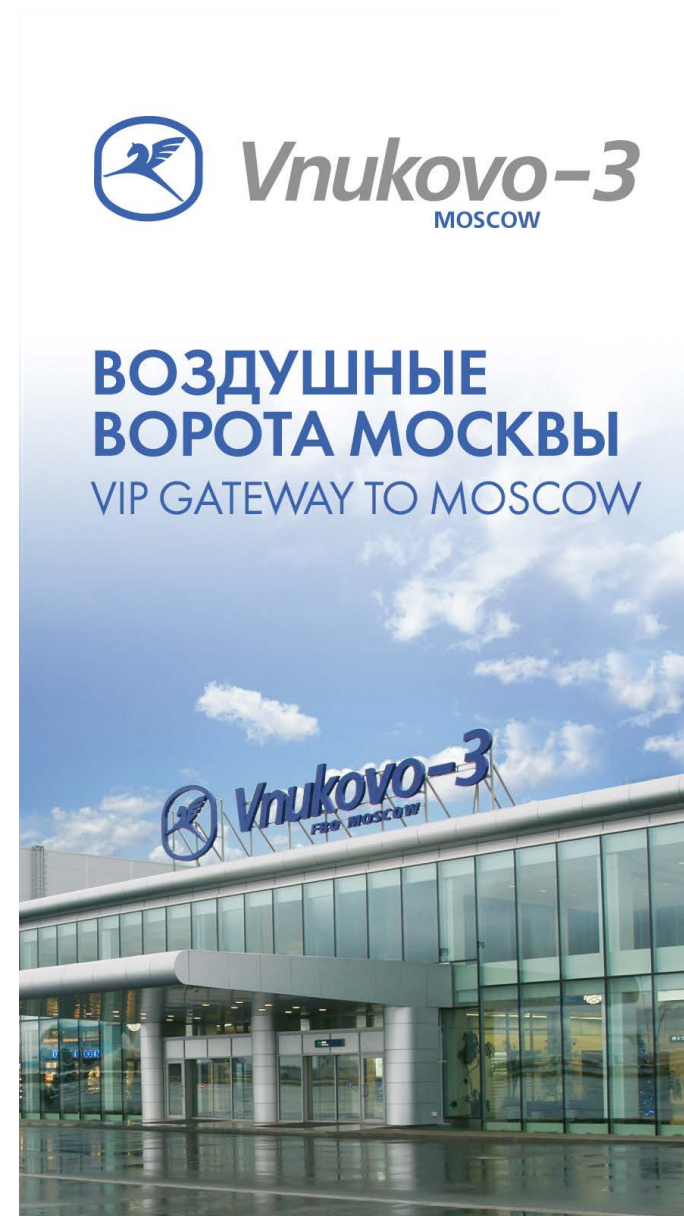
Сумма же контракта оценена в 92,7 млн. евро, но без учета кастомизации. Контракт уже утвержден на уровне правительства и будет подписан в апреле. Одним из требований к новому самолету была дальность, а вернее способность беспосадочного полета

во все части Королевства, включая Нидерландские Антильские острова в Карибском бассейне.

Известно, что в тендере принимали участие четыре компании (их имена не раскрываются), но в итоге выбор пал на американского авиапроизводителя.

Между тем нынешний Fokker 70 PH-KBX 1995 года выпуска уже продан. Новым владельцам стала австралийская компания Fokker 70 Alliance, которая приобрела самолет за 3,7 млн. евро. Стоимость продажи была конфиденциальной информацией, вплоть до обсуждения в Парламенте вопроса о приобретении ВВJ. Таким образом, пока правительство страны и члены королевской семьи и вовсе остались без VIP самолета. Однако этот вопрос оперативно решается.

Но вот кто действительно больше всех ожидает новый самолет, так это король Виллем-Александр, который был пилотом Fokker 70 и уже начал обучение на Boeing 737.



## В Шанхае построят аэропорт бизнес-авиации

Власти Шанхая планируют построить в городе отдельный аэропорт для малой гражданской авиации, который будет ориентирован на обслуживание частных воздушных судов, а также самолетов бизнес-авиации. Об этом в среду пишет газета «Шанхай жибао».

«Шанхаю необходим третий аэропорт, чтобы удовлетворить потребности растущего рынка», - приводит издание слова главы управления по вопросам гражданской авиации Восточного Китая Цзян Хуайюя, выступившего накануне на Азиатской конференции бизнес-авиации в шанхайском аэропорту Хунцяо. По его словам, местные власти и администрация корпорации «Шанхайский аэропорт» уже начали проработку этого проекта, который должен снизить нагрузку на работающие сейчас в Шанхае две воздушные гавани: Хунцяо и Пудун. Месторасположение нового аэропорта пока не называется. Известно лишь, что он будет обслуживать как вертолеты, так и самолеты. Помимо бизнес-авиации, новая воздушная гавань будет служить в качестве взлетно-посадочной площадки для тренировочных полетов, а также воздушных судов сельскохозяйственной и медицинской авиации.

В 2016 году, сообщил Цзян Хуайюй, аэропорты Пудун и Хунцяо приняли 6136 самолетов бизнес-класса, что



на 10% превысило показатель 2015 года. «В Шанхае огромный спрос на рынке бизнес-авиации», - сказал он, сообщив также, что к апрелю следующего года будут сданы в эксплуатацию новые мощности по обслуживанию самолетов малой авиации в аэропорту Хунцяо. В то же время, по его словам, планируется строительство еще одной подобной базы в аэропорту Пудун. В настоящее время, пишет издание, воздушные суда бизнес-авиации вынуждены использовать интервалы между коммерческими рейсами для осуществления взлета и посадки в аэропортах Хунцяо и Пудун, что значительно усложняет работу администрации воздушных гаваней на фоне растущего рынка в этом сегменте авиации.

«Ежегодные темпы роста шанхайского рынка малой авиации в последние несколько лет составляют порядка 20%», - сообщил Цзян Хуайюй, добавив, что на данный момент в городе зарегистрировано 67 компаний, занимающихся бизнес-авиацией. Их авиапарк насчитывает сейчас 371 самолет.

В принятом плане развития Шанхая до 2040 года упоминается о проекте строительства основного аэропорта для малой авиации к востоку от района Цинпу. Аэропорты Пудун и Хунцяо, согласно этому документу, должны будут сфокусироваться на обслуживании коммерческих рейсов. До 2040 года в городе должно быть также построено несколько небольших аэропортов для бизнес-авиации.

Согласно опубликованному в 2016 году плану Госсовета КНР по продвижению и развитию малой авиации, с 2016 по 2020 гг. в Китае должно быть построено порядка 200 новых аэропортов для нужд бизнес-авиации. Таким образом, общее число воздушных гаваней для малой авиации к указанному сроку должно быть увеличено до 500.

**PILATUS**

**PILATUS PC-12NG**  
обновленная модель 2016 года

528 км/ч	3417 км
Максимальная скорость	Максимальная дальность

**NESTEROV AVIATION**  
Авторизированный центр продаж Pilatus PC-12

sales@nesterovavia.com    www.nesterovavia.aero

## Jet Aviation станет крупнейшей в Сингапуре

Сингапурской дочкой Jet Aviation в ноябре 2017 года будет введен в эксплуатацию третий ангар и ФВО в аэропорту Seletar. В итоге Jet Aviation дополнительно получит 3850 кв.м. ангарных площадей и 300 кв.м. для пассажиров. Суммарная же площадь владений компании составит 11650 кв.м. (три ангара) и почти 800 кв.м. под склады запчастей и шоу-рум. После ввода в эксплуатацию нового комплекса Jet Aviation Singapore сможет обслуживать одновременно два BBJ или пять G550. Строительством объекта занимается Aircraft Support Industries (ASI) в партнерстве с MERx Construction, которые в 2014 году уже строили в интересах Jet Aviation.

Этот проект реализуется совместно с Советом экономического развития Сингапура и корпорацией JTC (национальный разработчик промышленной инфраструктуры). В Совете экономического развития

острова считают, что строительство нового комплекса – это обоюдовыгодные инвестиции, которые помогут не только создать дополнительные рабочие места, но и повысить привлекательность сингапурского кластера.

Напомним, что для развития сингапурской авиационной промышленности в стране создается промышленный парк Seletar Aerospace Park, в котором разместятся предприятия по оказанию разнообразных авиационных услуг и выполнению НИОКР. Подсчитано, что ежегодный объем работ в данном парке к 2018 г. достигнет \$3 млрд. Кроме того, он обеспечит Сингапuru 10 тыс. новых рабочих мест.

Одноименный аэропорт Seletar, контролирующийся Changi Airport Group, в последнее время полностью превратился в бизнес-аэропорт, где созданы

все условия для операторов, начиная от отсутствия слотирования и, заканчивая наличием огромного количества сервисных центров практически всех мировых авиапроизводителей. Являясь альтернативой основного сингапурского аэропорта Changi, Seletar показывает ежегодный рост трафика в 14-16%.

Jet Aviation Singapore является дочерним подразделением холдинга Jet Aviation и предлагает услуги по организации бизнес-чартеров, управлению воздушными судами и ТОиР (включая ремонт, разработку индивидуального дизайна, техническое обслуживание). Компания сертифицирована для оказания услуг ТОиР всей линейки самолетов Gulfstream, а также Nextant 400XT, Boeing BBJ, Bombardier Challenger 600/601/604/605, Bombardier Global Express, XRS, Global 5000, 6000 и Bombardier Learjet 30/35/40/45/50/60.



## Lufthansa обслужит китайские ACJ319

Немецкий провайдер услуг по ТОиР Lufthansa Technik (входит в группу Lufthansa) получил одобрение Управления гражданской авиации Китая (CAAC) на проведение работ по техническому обслуживанию и ремонту самолетов Airbus Corporate Jets ACJ319, зарегистрированных в Китае. В компании также добавляют, что первый ACJ319 с префиксом «В» уже проходит шестилетний чек на заводе Lufthansa Technik в Гамбурге. Помимо работ на самом самолете, специалисты Lufthansa Technik установят на нем новый пассажирский салон.



Согласно данным Flight Fleets Analyzer в Китае зарегистрировано пока два ACJ319 у операторов Deer Jet и Beijing Airlines.

Глобальная сеть Lufthansa Technik Group включает в себя около 30 аффилированных и дочерних компаний, а также множество станций по техническому обслуживанию по всему миру и является лидирующим провайдером в авиационной индустрии. Уникальный сплав технического опыта, понимания эксплуатационных требований и поддержки, адаптированной под клиентов, делает Lufthansa Technik Group привлекательным партнёром. Сеть Lufthansa Technik создана из специалистов, с успехом предоставляющих новые и полезные услуги авиакомпаниям по всему миру. В группе работают более 26 000 человек в Европе, Азии и США.

## Проект ExecLiner набирает обороты

Канадская компания Flying Colours, специализирующаяся на ремонте, обслуживании и доработке бизнес-джетов, передала первый из восьми заказанных китайской компанией Sparkle Roll самолетов CRJ200 в варианте ExecLiner.

Впервые в своей практике Flying Colours переоборудовала самолет с китайской регистрацией вне Китая. Для этого ранее был получен STC от авиационных властей Поднебесной. Первый самолет выполнен в так называемой челночной конфигурации и рассчитан на перевозку 29 пассажиров. Представители Sparkle Roll присутствовали в Питерборо, где расположены производственные мощности Flying Colours, на протяжении всего периода кастомизации, что еще более укрепило отношения между канадскими и китайскими компаниями. В настоящее время в Питерборо

в различной стадии готовности находятся еще два борта, которые также будут выполнены в компоновке 29 мест.

Остальные пять машин будут переданы заказчику в VVIP конфигурации: 15 мест, система развлечения в полете Rockwell Collins Venue. Также будет увеличена дальность полета, благодаря установки дополнительного топливного бака.

Проект ExecLiner был запущен в 2012 году совместно с компанией JetCorp Technical Services, и в настоящее время, помимо классического CRJ200, также включает модернизацию и других версий региональных самолетов Bombardier: CRJ700 (Challenger 870) и CRJ900 (Challenger 890).



## Пополнение флота

Российская компания MSKY совместно с австрийским партнером MJet приступила к эксплуатации двух новых Bombardier Challenger 650 с базированием в московском аэропорту Шереметьево (А-Групп). Самолеты были приобретены в интересах российских клиентов и имеют австрийскую регистрацию. Оба бизнес-джета вскоре будут доступны для выполнения чартерных полетов.

Основное отличие нового Challenger 650 от предыдущей модели Challenger 605 «кроется» в пассажирском салоне. Как и в случае с Challenger 350, партнером в разработке нового салона выступил NetJets. Развлекательная система получила 24 дюймовый монитор в переборке в качестве стандартного оборудования, а также систему воспроизведения контента высокой четкости. Bombardier также установил в салоне новые, более широкие кресла с полноразмерными подголовниками. Камбуз обновился на 70%, и его оборудование может обслужить одновременно до 12 пассажиров.

Других особенностей также достаточно. Challenger 650 получил новую авионику, обновленный салон и более мощные двигатели. В кабине установлена авионика Rockwell Collins Pro Line 21, которая включена в архитектуру комплекса бортового оборудования Bombardier Vision. Среди новой функциональности — мультирежимный погодный радар и система синтетического обзора, данные с которой отображаются на коллиматорном индикаторе Head-Up Display. Новый джет также получил более мощные двигатели GE Aviation CF34-3B, имеющие взлетную тягу 9220 фунтов (4200 кг), что на 5% больше по сравнению с базовой версией. Это позволяет самолету пропорционально увеличить полезную нагрузку при взлете с коротких взлетно-посадочных полос. При этом дальность не изменилась и составляет 7400 км.

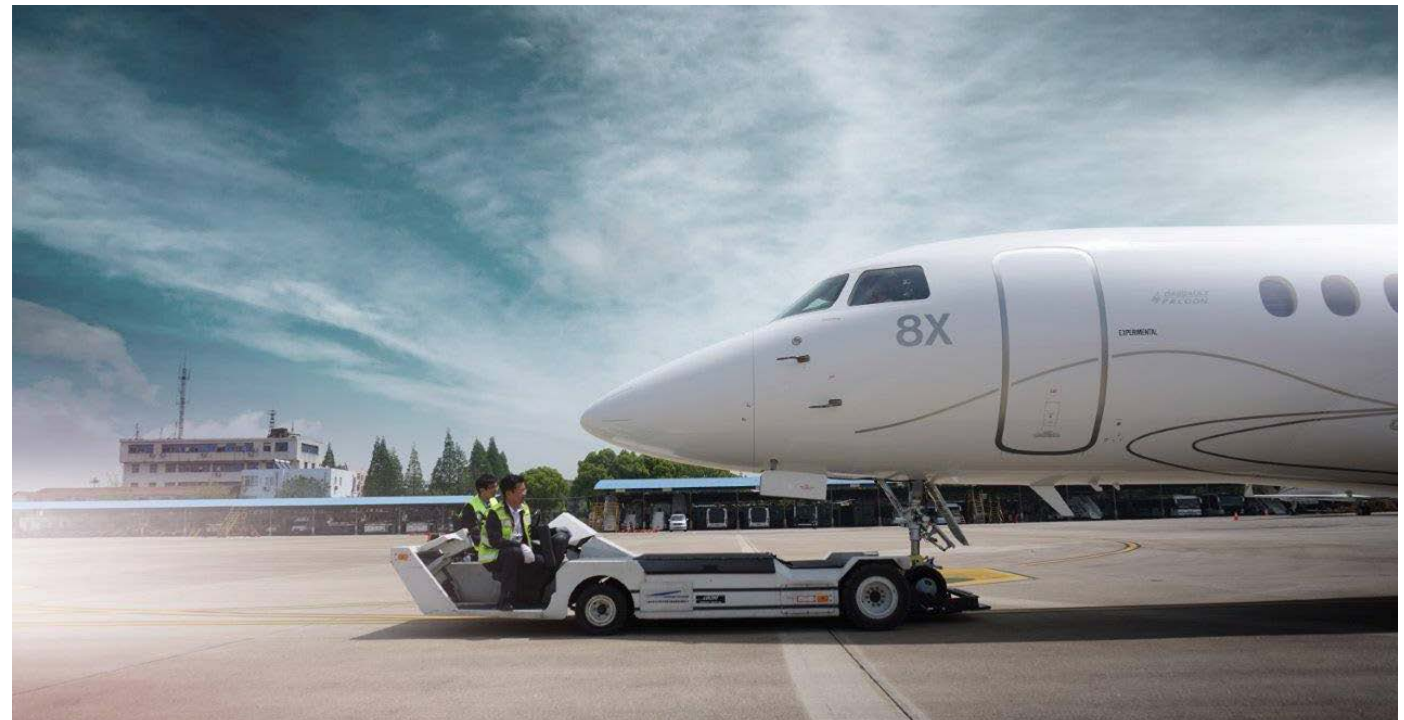
## Первый Falcon 8X будет поставлен в Китай в апреле

Первый Falcon 8X будет поставлен в Китай в апреле текущего года. Об этом представители Dassault Falcon рассказали в первый день выставки АВА-СЕ-2017. Здесь французский производитель продемонстрировал свой новый флагман вместе с Falcon 2000LX (в медицинской конфигурации, принадлежащий Beijing Red Cross Emergency Medical Center (999)).

Между тем, источник BizavNews в Dassault Falcon рассказал, что в настоящее время производитель уже поставил первые восемь самолетов 8X. Два самолета летают в США (N406EX и N8X), один в Великобритании (G-XION, ExecuJet (UK)), один в Германии (D-AGBA, Volkswagen Air Service) один в Индии (VT-

FCN), один в Греции (SX-CGR), один в ОАЭ (A6-SMS) и один в регистре Бермуд (VQ-BFD). Напомним, что первый 8X был поставлен в октябре 2016 года и сейчас к передаче заказчикам готовы более 10 машин.

Будучи производным от Falcon 7X, 19-местный бизнес-джет получил удлиненный на 1 м, 13-метровый салон и дальность, увеличенную на 925 км — 11945 км. Таким образом, он стал самым длинным и дальнобойным бизнес-джетом французского производителя. Программа 8X была представлена на салоне деловой авиации EBACE-2014 в Женеве в мае 2014 года. Бизнес-джет оснащается усовершенствованной версией двигателей Pratt и Whitney Canada PW307D.



## На HeliRussia представят TakeHeli

Аренда вертолета с каждым годом становится все более популярным видом трансфера. Однако не всегда очевиден способ заказа и система оплаты, зачастую невозможно воспроизвести мгновенные расчеты стоимости полета. В итоге весь процесс заказа вертолета нередко занимает большое количество времени. Снизить зависимость от этих факторов призван проект TakeHeli, познакомиться с которым можно будет в рамках юбилейной HeliRussia 2017.

Цель проекта – создание международного сервиса для удобного заказа вертолетов в любой точке мира, процесс которого не многим сложнее заказа такси с помощью смартфона. Сервис уже функционирует и позволяет выбрать один из предлагаемых маршрутов полета или создать свой. К заказу доступны такие вертолеты, как Robinson R44 и R66, Bell 206 и 407, Leonardo AW109, AW119 и AW139, Airbus Helicopters H120 и H130, AS355, а также другие востребованные в гражданском сегменте модели.

Сегодня сервис TakeHeli уже позволяет не только арендовать вертолет для перелета на небольшие расстояния или в поддержку мероприятия, но и для полета на более значительные расстояния, к примеру, между Москвой и Санкт-Петербургом, в Великий и Нижний Новгород, Курск, Саратов. Приложение TakeHeli доступно в AppStore для устройств на базе iOS, в скором будущем также планируется выпуск версии для смартфонов на базе операционной системы Android.

Вместе со своим развитием, подобный сервис позволит повысить доступность вертолетов как частного транспорта и может позитивным образом повлиять на рынок воздушных перевозок.

## Автопилот HeliSAS установлен на российском H130

Компания HELIATICA успешно завершила проект по установке автопилота HeliSAS производства компании Genesys Aerosystems, пилотажно-навигационного комплекса Garmin G500H и системы видеобзора слепых зон для российского владельца вертолета Airbus Helicopters H130. Впервые доработка такой сложности была произведена на базе заказчика на Дальнем Востоке в России, а не в специализированном авиационно-техническом центре. Все оборудование, модификации конструкции вертолета и сами работы были одобрены Авиационным регистром РФ и Росавиацией. Разработанное для российского заказчика комплексное решение прекрасно показало себя в процессе активной эксплуатации в непростых условиях Дальнего Востока, особенно на дальних перелетах и полетах над водной поверхностью.

Напомним, что в марте 2017 года представители российской компании HELIATICA и американской Genesys Aerosystems объявили на крупнейшей международной выставке вертолетной индустрии HeliExpo 2017 об успешном завершении валидации Авиационным регистром Российской Федерации дополнительного сертификата типа (supplemental type certificate или STC) на установку автопилотов HeliSAS для вертолетов Robinson R44 и R66, вертолетов Airbus Helicopters семейства H125 (модели AS350B, BA, D, B1, B2 и B3) и семейства H130 (модели EC130 B4 и T2). Данное одобрение позволяет дорабатывать уже находящиеся в эксплуатации вертолеты Robinson и Airbus Helicopters, зарегистрированные в реестре Федерального агентства воздушного транспорта РФ.



## Comlux Completion получает заказы

Компания Comlux Completion, центр ТОиР и комплектации Comlux Group, подписала соглашение с постоянными клиентами, базирующимися в Азии, на два новых проекта по кастомизации Global 6000 и BBJ. В обоих проектах предполагается крупное обновление и переоборудование, которое будет осуществляться в центре в Индианаполисе. После напряженного графика в 2016 году, в котором присутствовали не только несколько VIP доработок (один ACJ330, один BBJ и один SBJ), но и постоянный поток клиентов на техобслуживание (три BBJ, один ACJ), Comlux продолжает наращивать свой портфель заказов.

Неназванный владелец BBJ представлен управляющей компанией Sino Jet. Это второй BBJ управляемый Sino Jet, который прилетает в Индианаполис. Работы на самолете будут состоять из различных реконфигураций салона, включая добавление откидного стола около дивана-кровати для увеличения спального места.

Comlux также подписала контракт с постоянным клиентом на кастомизацию нового Global 6000. Компания разработает и выполнит совершенно новый и роскошный интерьер салона, который по словам Comlux, даст владельцу совершенно уникальные впечатления от полета.

«Получив эти два новых контракта, Comlux подтверждает рост бизнеса своего ультрасовременного объекта в США, а также дальнейшее развитие азиатского рынка», - сказал Скотт Мейер, генеральный директор Comlux Completion. «Comlux дает клиентам качество и впечатления, которые возвращают их обратно к нам независимо от размера следующего заказа».

## Bombardier открыл крупнейший сервисный центр в Китае

7 апреля 2017 года Bombardier Business Aircraft (дочернее подразделение по производству деловых самолетов Bombardier) совместно с Tianjin Airport Economic Area (ТАЕА) торжественно открыли сервисный центр в китайском Тяньцзине, который стал крупнейшим в регионе. Новый сервисный центр площадью 8500 кв.м. включает ангары, офисы и большой магазин для клиентов. В центре доступны услуги по капитальному ремонту, а также линейное и периодическое обслуживание. Новый сервисный центр получил одобрение китайских авиационных властей (Civil Aviation Administration of China) для самолетов семейства Global, Challenger 604, Challenger 605 и Challenger 850. Здесь можно проводить 96-месячные инспекции для самолетов Challenger серии 600, а также 120-месячные проверки для Global. И именно 7 апреля на первом самолете начались работы.

«Мы очень рады новому проекту с Bombardier. Открытие сервисного центра позволяет и впредь активно развивать бизнес-перевозки в Тяньцзине, превратить город в своеобразный кластер. Бизнес-авиация в Тяньцзине прибавляет из года в год. Так в прошлом году в аэропорту было обслужено почти 1800 бизнес-джетов, что на 17,4% больше показателей 2015 года. С учетом новой стратегии развития деловой авиации в Китае мы ожидаем бурного развития нашего региона», - прокомментировал Чжао Ксуес, вице-президент ТАЕА.

Новый сервисный центр стал десятым в сети Bombardier, которая также включает пять линейных центров ТОиР и 17 мобильных подразделений Response Team по всему миру. В настоящее время в Азии эксплуатируются 280 бизнес-джетов Bombardier.



## ВВА и Luxaviation Group - партнеры

Гонконгский оператор Business Aviation Asia Ltd. (ВВА) и Luxaviation Group в рамках АВАСЕ-2017 подписали соглашение о партнерстве. Две компании объединят свои ресурсы по управлению воздушными судами клиентов из Китая и стран Азиатско-Тихоокеанского региона, сообщается в совместном релизе компаний.

Новое соглашение было достигнуто спустя 12 месяцев после того как ВВА приобрела 25% в китайском проекте NetJets - NetJets China. Неясно, изменится ли доля ВВА в NetJets China после нового соглашения с Luxaviation, ведь суммарный парк компаний превысит отметку в 260 самолетов по всему миру, чего вполне достаточно для реализации любых амбициозных проектов. ВВА работает на рынке менеджмента деловых самолетов уже более 10 лет, а Luxaviation через свою дочернюю компанию ExecuJet управляет 25 FBO и 15 сервисными центрами по всему миру.

По словам партнеров, совместное предприятие позволит клиентам в Азии воспользоваться глобальной сетью поддержки деловой авиации, а также активно пользоваться чартерным парком Luxaviation.

Но аналитики агентства Bloomberg считают, что бизнес в Китае для Luxaviation Group станет не таким уж радужным, и сейчас это скорее некий имиджевый ход, чем серьезная заявка на перспективный бизнес. По мнению аналитиков, понадобится, как минимум пять лет, чтобы китайские клиенты привыкли к имиджу и услугам Luxaviation Group. Объяснение этому есть и кроется в сильнейшей конкуренции со стороны «родных» компаний, которых только сейчас насчитывается порядка двадцати.

## Русско-польский экипаж отправится в кругосветный полет на Bell 407

17 апреля 2017 года в 10.00 с аэродрома Конаково Тверской области русско-польский экипаж отправится в кругосветное путешествие на вертолете Bell 407. Основная миссия проекта WORLD AROUND 2017 – продвижение вертолетного спорта в мире.

Экипаж в составе Максима и Натальи Сотниковых, Марчина Шамборски и Михаила Мовшина планирует пройти 38 000 км в западном направлении и вернуться в Конаково 7 июня 2017 года.

«Маршрут рассчитан на 50 дней, но многое будет зависеть от погоды. Мы решили, что рисковать и летать в плохую погоду не будем. Обычно такие перелеты путешественники совершают в июле-августе, когда погода над Атлантикой и на Дальнем Востоке более устойчивая. Нам придется тщательнее искать «окна» в циклонах,» – комментирует Максим Сотников, командир экспедиции AROUND THE WORLD 2017.



Маршрут кругосветки пройдет через воздушное пространство 15 государств: России, Эстонии, Латвии, Литвы, Польши, Чехии, Австрии, Германии, Бельгии, Франции, Великобритании (Англия и Шотландия), Фарерских островов, Исландии, Гренландии, Канады и США (штат Аляска).

«Вертолетным спортом мы увлекаемся уже очень долго, много путешествовали, но давно мечтали о таком грандиозном полете. И вот решились», – рассказывает Наталья Сотникова, штурман экспедиции.

На подготовку проекта ушло в общей сложности 2 года. Экипаж прошел курсы повышения квалификации и специальной подготовки, разработал принципы взаимодействия, правила поведения во время полета и систему оповещения в непредвиденных ситуациях. В прошлом году Максим и Марчин пролетели на этом вертолете 27 000 км с целью подготовки к полету на дальнейшее расстояние.

«Для нас этот перелет символичен», - говорит Александр Евдокимов, представитель Bell Helicopter в России. «В мире вертолет Bell 407 часто используется для установления рекордов или для каких-нибудь показательных и интересных программ, но именно российские пилоты на своем Bell 407 сделают это впервые. Мы желаем экипажу удачи и будем максимально поддерживать их во время перелета».

Подробная информация о проекте и членах экипажа, фотогалерея доступны на официальном сайте Jet Transfer в разделе «КРУГОСВЕТНЫЙ ПОЛЕТ НА BELL 407». Там же размещена карта передвижения вертолета, которая позволит отслеживать местоположение экипажа в режиме реального времени.



## В «ДжетПорт СПб» отчитались за первый квартал

«ДжетПорт СПб» (управляет Санкт-Петербургским Центром Бизнес Авиации «Пулково-3») подвела итоги работы за первый квартал текущего года. Согласно данным компании, трафик и пассажирооборот увеличился на 2%. С января по март (включительно) было выполнено 1507 рейсов (на прилет – 758, на вылет – 749) и обслужено 4127 пассажиров.

Напомним, что с января по декабрь 2016 года «ДжетПорт СПб» было обслужено 7598 рейсов и 21797 пассажиров (в 2015 году всего было выполнен 7191 рейса и обслужено 20572 пассажира). На прилет было обслужено 3820 рейсов, на вылет – 3778 рейсов. Пассажиры «ДжетПорт СПб» чаще путешествовали внутри России: на прилет было обслужено 6365 человек, на вылет – 6395. По международным

направлениям эти цифры составляют 4496 и 4541 человек соответственно.

В настоящее время общая площадь территории Центра Бизнес Авиации «Пулково-3» составляет 100000 кв.м., на которой расположены перрон № 6 с более чем 30 местами стоянок, здание пассажирского терминала и прочие объекты инфраструктуры. При этом три так называемых «парадных» стоянки позволяют расположиться самолетам (например, Boeing Business Jet или Bombardier Global 6000) в нескольких метрах от входа в терминал.

Пассажирский терминал Центра Бизнес Авиации «Пулково-3» оснащен всем необходимым и позволяет максимально удовлетворить потребности клиен-

тов, предоставляя услуги на высочайшем уровне. Общая площадь терминала составляет более 4000 кв. м., а пропускная способность до 1500 пассажиров в сутки.

Весной 2014 г. состоялся ввод в эксплуатацию ангарного комплекса ЦБА «Пулково-3», что позволило расширить перечень услуг для рейсов бизнес-авиации: оказывать услуги по предоставлению дополнительных мест стоянок в ангаре. Ангарный комплекс, состоит из 3-х секций, площадь каждой из которых составляет 2500 кв.м. Каждая секция способна принимать по одному ВС типа Boeing 737-900 или 5 воздушных судов типа Challenger 605. Высокое качество структуры стального здания защитит воздушное судно от холодов в зимнее время и от прямых солнечных лучей в летнее время, а также позволит в комфортных условиях обслуживать и проводить необходимые работы, независимо от времени года и погодных условий.

В прошлом году закончен третий этап строительства «Пулково-3» с вводом в эксплуатацию современного теплового узла. Теперь комплекс стал полностью автономным и в настоящее время самостоятельно обеспечивает себя теплом и не зависит от сторонних поставщиков.

На протяжении прошлого года Центр Бизнес Авиации «Пулково-3» не покидал ТОП10 Avinode самых востребованных аэропортов в Европе для бизнес-перелетов.

В 2017 году компания вновь будет задействована в обслуживании гостей крупнейших международных экономических и спортивных мероприятий, включая ПМЭФ 2017 и Кубок Конфедераций по футболу.



## На EBACE, на футбол

23 мая в Женеве в рамках проекта Jet Friends Club (JFC) состоится International Business Aviation Football Cup (IBAFC) – первый международный любительский турнир по мини-футболу, который примет всех желающих во второй день выставки EBACE. JFC приглашает принять участие любительские команды, организованные представителями индустрии: авиационные брокеры, операторы, представители FBO, авиапроизводителей и служб наземного обслуживания. Турнир будет проходить с 16:00 до 21:00.

Участникам соревнований будет предоставлен трансфер до места проведения турнира и обратно в центр города, доступ в раздевалки и душ. После окончания турнира их будет ждать DJ-вечеринка и праздничный ужин.

### Условия участия

В турнире могут принять участия исключительно любительские команды, члены которых работают в компаниях из сегмента бизнес-авиации. Участие

профессиональных футболистов запрещено. Минимальный состав команды – 5 человек, максимальный – 10.

### Регламент соревнования

В турнире примут участие 8 команд. Соревнование будет проводиться в формате мини-футбола в два этапа:

- 1) Групповой этап
- 2) Финальный этап (Play Off)

Продолжительность матча: 2 тайма по 10 минут.

Если вы хотите получить полный регламент соревнования, обратитесь к организаторам: [jfc@jet24.ru](mailto:jfc@jet24.ru). Заявку на участие от команд необходимо направить по адресу [jfc@jet24.ru](mailto:jfc@jet24.ru). В заявке необходимо указать название команды, контактное лицо, представляющее команду, с данными для связи, а также название компании и страну, которую представляет команда. После подачи заявки необходимо будет внести взнос за участие в соревновании в размере €350 от команды. Участие команды в турнире подтверждается только после оплаты взноса.

Заявки на участие принимаются до 15 мая 2017 года. 15 мая состоится жеребьевка группового этапа IBAFC.

Jet Friends Club открылся в январе 2016 года по инициативе управляющей компании Jet24 как свободная площадка для неформального общения всей отечественной индустрии деловой авиации. За прошедший год в рамках клубных встреч – за покерным столом, в интеллектуальных играх, на спортивной площадке и даже в процессе приготовления кулинарных шедевров – создавалось новое уникальное явление, которое объединило профессионалов бизнес-авиации для дружеского и неофициального общения всех участников рынка.

Supported by **JET24**  
AVIATION AROUND THE CLOCK

**23**  
May

**16:00 Genève (GVA)**

JET FRIENDS CLUB PRESENTS

**International**  
**BUSINESS AVIATION**  
**FOOTBALL CUP**

## Для поддержки профессионалов

Компания Satcom Direct (SD), поставщик решений для систем связи деловой авиации, официально заявила об открытии «AeroCNCT» - первой в отрасли программы сертификации по сетям и системам связи для экипажа. Курс «AeroCNCT», или «aero connect», создан для поддержки профессионалов отрасли, которые непосредственно занимаются вопросами связи во время полета или отвечают за обеспечение связи.

«AeroCNCT» обеспечит летные службы и экипаж знаниями и пониманием принципов бортовой связи и того, как портативные устройства влияют на управление полетами, а также как устранять типичные неполадки со связью на борту. Этот курс разработан при участии опытных членов экипажа и основан на реальном опыте и подходе. Основное внимание уделяется таким ключевым вопросам связи на борту, как основы подключения и ознаком-

ление с сетями, управление данными, подготовка к управлению полетами, а также устранение неполадок с устройствами и приложением для пассажиров.

«Постоянное подключение становится неотъемлемой частью любого полета: руководители и клиенты ожидают, что системы будут работать всегда. Цель «AeroCNCT» - упростить понимание принципов работы сети и помочь экипажу обрести знание и навыки, необходимые для устранения типичных технических проблем во время полета, - пояснил директор SD по обучению Марк Мата. «Этот курс облегчит жизнь специалистам, а также повысит удобство подключения для пассажиров самолета».

Курс предполагает два дня активного очного обучения с квалифицированными инструкторами компании SD, в том числе получение практического опыта и подготовка к экзамену. Доступ к учебным материалам

возможен также в интерактивном режиме через платформу Choice Platform, позволяющую слушателям заниматься в удобном индивидуальном темпе с учетом плотного графика рейсов. Для операторов и корпоративных летных отделов возможно обучение на месте, также предоставляемое инструкторами SD.

Кандидаты, успешно сдавшие экзамен, разработанный совместно с CompTIA для поддержания отраслевых стандартов, получают профессиональные сертификаты. Экзамен можно сдать в центрах тестирования Pearson Vue по всему миру, в том числе в Москве, или в штаб-квартире Satcom Direct. Аттестация «AeroCNCT» действительна в течение трех лет и может быть возобновлена через онлайн- или очное обучение, аналогично другим программам сертификации экипажа компании SD и ее партнеров по обучению.

Новый курс «AeroCNCT» дополняет существующую сертификацию SD «AeroIT». Курс «AeroIT», созданный для профессионалов в области информационных технологий, управления и авиационной сети, учит основам бортовых систем связи. С момента запуска в мае 2015 года и по сей день профессиональную аккредитацию прошли уже более 200 слушателей.

Чтобы идти в ногу со временем, компания SD вносит в сертификационный курс «AeroIT» ряд обновлений. Новая электронная книга «AeroIT» позволит студентам получить доступ к материалам и просмотреть их в цифровом виде, а также включает в себя функцию универсального поиска. Добавится также онлайн-доступ к видеоматериалам SD Learn-To, практическим лабораторным работам и дополнительной подготовке к тестированию через онлайн-тест. Кандидаты могут сдать выпускной экзамен в учебном центре SD в США или в центрах тестирования Pearson Vue по всему миру.



## Единственный в своем роде

Comlux объявила, что центр ТОиР и комплектации Comlux Completion, базирующийся в Индианаполисе, США, поставил первый самолет Sukhoi Business Jet с VIP-салонам, сертифицированным EASA.

VIP-самолет, который принадлежит казахстанскому холдингу «Казахмыс», имеет 19 мест в современном корпоративном интерьере, спроектированном и изготовленном Comlux. Салон имеет VIP-зону в передней части с клубом на 4 места, расположенным напротив бокового дивана, и каюту с 15 креслами первого класса в конфигурации 3 ряда 2x1.

После 12 месяцев работ на самолете, в том числе по сертификации салона в соответствии с строгими правилами безопасности и качества EASA, самолет был поставлен Comlux KZ, региональному VIP-оператору компании Fly Comlux в Центральной Азии, которая будет заниматься эксплуатацией воздушного судна. Данный SBJ также является первым самолетом такого типа, доступным на чартерном рынке.

Эдуард Огай, генеральный директор подразделения Kazakhmys PLC в Казахстане, говорит: «SBJ был поставлен в срок и в соответствии с самыми высокими стандартами качества отрасли. Введение SBJ в наш корпоративный флот, которым управляет Comlux KZ, позволяет большому числу руководителей и сотрудников нашей компании путешествовать эффективно и с полным комфортом. Это правильный бизнес-инструмент для нашей компании».

«Этот SBJ является первым в своем роде, который оснащен корпоративной конфигурацией и сертифицирован EASA», - говорит Скотт Мейер, исполнительный директор Comlux Completion. «Для самолета без сертификата FAA это было особенно сложно с учетом проведения работ в США. И это еще раз демонстри-

рует, как Comlux может адаптироваться и находить решения в любых условиях и наилучшим образом обслуживать клиентов. Команда Comlux выполнила выдающуюся работу по интерьеру самолета, включая летные испытания и сертификацию при полном надзоре со стороны EASA. Благодаря нашему центру по разработке салонов, мы продемонстрировали нашу способность работать с интерьерами на новых типах воздушных судов, а не только на ACJ и BBJ. Мы с гордостью поставили самолет в Comlux KZ и желаем ему успешной корпоративной и чартерной работы».

Казахмыс – крупнейший производитель меди в Казахстане, ведущая международная компания по добыче и переработке природных ресурсов. Производство меди полностью интегрированное, начиная с добычи руды и заканчивая производством конечной

продукции в виде катодной меди и медной катанки. Казахмыс ведет поиск, разведку, добычу, обогащение, переработку и экспортирование меди и других полезных ископаемых. Кроме производства меди компания выпускает катодную медь, серную кислоту, селенит и теллурид меди, свинцовую пыль.

Напомним, что ранее этот самолет был внесен в сертификат эксплуатанта и получил символический бортовой номер 9H-SBJ. Позже ему был присвоен новый бортовой номер UP-SJ001. Как ранее писал BizavNews, изначально машина в модификации LR (Long Range) и компоновке на 103 пассажирских места была произведена и покрашена для российского оператора ЮТэйр (бортовой номер RA-89033), но в силу известных финансовых обстоятельств последний не смог оплатить заказ.



## Boeing Business Jets комфортно в Китае

Boeing Business Jets (дочерняя компания по производству деловых самолетов Boeing) демонстрирует беспрецедентный рост в «Большом Китае», где за последние пять лет флот производителя увеличился в три раза, а в эксплуатации находятся 29 самолетов BBJ. И этот тренд сохранится, благодаря появлению на рынке новых самолетов семейства MAX и BBJ 787, говорится в официальном сообщении производителя.

По словам вице-президента Boeing Business Jets Грегга Лакстона (Greg Laxton), предварительная работа с клиентами показала, что семейство MAX станет весьма популярным среди заказчиков Большого Китая, наравне с растущей популярностью BBJ 787. В этом году китайские заказчики получают, как минимум два самолета: один BBJ2 и BBJ787 (Dreamliner). Оба бизнес-джета будут введены в эксплуатацию уже в 2017 году. Еще несколько самолетов будут переданы будущим владельцам в так называемом «зеленом» варианте и отправятся в центры кастомизации.

Также Грег Лакстон анонсировал недавно подписанное между BBJ и Ameco Beijing соглашение, согласно которому китайский партнер получил статус официального сервисного центра американского производителя (BBJWarranty).

Напомним, что Boeing запустил программу BBJ MAX в 2014 году. Первым Boeing Business Jets презентовал широкой публике самолет BBJ MAX8. Этот самолет создан на основе новейшего 737 MAX. Новый лайнер станет первым самолетом семейства BBJ MAX, которое получит все преимущества новых, более эффективных двигателей LEAP-1B производства CFM International и законцовок «двойное перо», разработанных компанией Boeing. Новые двигатели и законцовки помогут сократить расход

топлива на 13% и 1,5% соответственно. На практике такие характеристики позволят достичь дальности полета в 6325 морских миль (11713 км), что более чем на 14% превышает показатели самых передовых современных моделей BBJ2. Компания планирует начать поставки бизнес-лайнеров семейства 737MAX с середины 2018 года. Основой новой линейки станет модель, созданная на базе Boeing 737-800 (MAX8). В 2019 году на рынок выйдет модель Boeing 737-900

(MAX9), и только годом позже появится аналог 700-й модели, которая в настоящее время является наиболее популярной среди заказчиков.

В настоящее время производитель имеет 11 твердых заказов на BBJ MAX8, один на BBJ MAX7 и один BBJ MAX9. Представители компании отмечают, что Boeing Business Jets ведет активные переговоры с десятком потенциальных клиентов на BBJ Max 7.



Фото: Дмитрий Петроченко

## Азия готовится к подъему

Очередное исследование Global Jet Capital (поставщик финансовых решений в деловой авиации) показывает, что за последние пять лет (с 2012 по 2016 год) в Азиатско-Тихоокеанский регион было поставлено 450 бизнес-джетов на общую сумму в \$22 млрд. При этом речь идет о самолетах в ценовом диапазоне от \$25 млн. до \$75 млн. Согласно данным Global Jet Capital, при покупке воздушных судов до 80% средств поступало за счет внешнего финансирования.

Наибольшее количество поставок было зафиксировано в Китае (255 бизнес-джетов на \$12,75 млрд.). На Поднебесную (материковый Китай, прим. ред.) приходится 57% всех поставок в регион за последние

пять лет. Далее идут Гонконг (65 поставок), Индия (21 поставка) и Япония (15 поставок).

Виолет Квек, директор по продажам Global Jet Capital, считает, что Азия вновь открывает широкие возможности для производителей самолетов деловой авиации. «В регионе растет количество запросов в финансовые институты для привлечения средств на приобретение воздушных судов. В течении следующих десяти лет ежегодно в страны АТР будут поставляться до 90 бизнес-джетов верхнего ценового диапазона, что будет составлять более 17% от общего количества новых деловых самолетов в мире».

По оценкам Global Jet Capital, в 2017 году для поста-

вок бизнес-джетов будет необходимо финансирование в размере \$17,5 млрд. Также компания предполагает, что около 27% от этого объема будет потрачено состоятельными частниками, а остальные средства равномерно распределятся между частными и публичными компаниями. В настоящее время Global Jet Capital имеет в управлении активы стоимостью \$2,5 млрд., и показательно, что около 67% – это операционный лизинг, а остальные 33% – финансирование по кредитам и договорам финансовой аренды.

Шон Вик, исполнительный директор и председатель исполнительного комитета Global Jet Capital, говорит: «Для финансирования большинства покупок новых и подержанных самолетов полностью или частично используется сторонний капитал. Мы предлагаем широкий выбор специализированных решений и наблюдаем растущий интерес ко всем своим продуктам. В общей сложности наша команда имеет более 20 лет работы в отрасли деловой авиации, а также мы совершили более 3500 сделок с воздушными судами. У нас есть опыт, финансовая мощь и связи в отрасли для разработки гибких финансовых решений для наших клиентов».

В настоящее время Global Jet Capital располагает более \$1 млрд. для кредитования сделок и предоставляет различные варианты финансирования. Компания Global Jet Capital основана в 2014 году SO Capital Partners, Blackstone в партнерстве с Franklin Square Capital Partners и Carlyle Group, а также AE Industrial Partners. Global Jet Capital нацелена на финансирование самолетов для частного, корпоративного и правительственного использования. В феврале Global Jet Capital полностью завершила приобретение лизингового портфеля корпоративных самолетов GE Capital Corporate Aircraft в Северной и Южной Америках, общей стоимостью около \$ 2,5 млрд.

Страны	Количество средних и тяжелых бизнес-джетов, поставленных в период 2012-2016	Процент поставок в страны Азиатско-Тихоокеанского региона	Ориентировочная стоимость
Китай	255	57%	\$12,75 млрд.
Гонконг	65	14%	\$3,25 млрд.
Индия	21	5%	\$1.05 млрд.
Япония	15	3%	\$750 млн.
Австралия	13	3%	\$650 млн.
Таиланд	12	3%	\$600 млн.
Сингапур	12	3%	\$600 млн.
Индонезия	11	2%	\$550 млн.
Филиппины	8	2%	\$400 млн.
Малайзия	8	2%	\$400 млн.
Южная Корея	7	2%	\$350 млн.
Новая Зеландия	5	1%	\$250 млн.
Остальные страны АТР	18	4%	\$900 млн.
<b>Всего в АТР</b>	<b>450</b>	<b>100%</b>	<b>\$22,5 млрд.</b>

## Амбициозные планы Nomad в Сингапуре

Переместив в прошлом году свою авиабазу из Берна в Клотен возле аэропорта Цюриха, швейцарский авиаперевозчик Nomad Aviation теперь расширяет клиентскую базу и охват своей деятельности. В рамках своего нового плана по стратегическому расширению Nomad намеревается базировать одно воздушное судно в Сингапуре. Этим судном – первым самолетом компании за пределами Европы – станет Bombardier Challenger 604.

Хайнц Кёли, председатель правления и генеральный директор Nomad, рассказал BizavNews, что в на-

стоящее время компания эксплуатирует три самолета Challenger 604, один Embraer Legacy 650, один Bombardier Global 5000, один Beechcraft Premier 1 и одну Cessna Citation CJ1. По словам Кёли, чартеры по большей части выполняют Global, Legacy и два самолета Challenger. «Помимо этого, у нас имеется парк из пяти управляемых нами самолетов для корпораций и частных лиц, включая Global XRS и Citation CJ», – добавил он.

«Стратегическая цель компании – это расширение, поскольку ранее на российском рынке она в основном

занималась чартерами», – сказал Кёли, который до своего приобретения компании Nomad в июне 2015 года был основателем АМАС в Берне, а до 2007 года много лет проработал в Jet Aviation. «Мы хотим распространить наше присутствие на территории Ближнего Востока и Европы, особенно в отношении прямых клиентов, а также расширяться в плане управления воздушными судами».

Кёли размышляет о том, насколько рискованным является рынок: «Чартерные перевозки – это бизнес с рискованной рентабельностью, но чем дальше мы продвигаемся на Ближний и Дальний Восток, тем рентабельность лучше. Так что мы планируем базировать один из наших самолетов Challenger в Сингапуре и запустить там чартерное сообщение с апреля или мая этого года», – сказал он. «Это пробный шаг. У нас там имеется совместное предприятие с компанией «Hawker Pacific», – добавил он.

Итак, основная цель компании в этом году – запустить на Дальнем Востоке свой новый «отросток», продолжая при этом работать и расти на европейском, ближневосточном и российском рынках. «Наш основной сектор – по-прежнему Россия с ее 90% деятельности», – сказал Кёли. «Однако раньше в России наш налет составлял 90 часов в месяц, а теперь около 60».

Далее Кёли заявил: «Мы хотели бы найти владельцев самолетов, которые мы могли бы эксплуатировать, а также осуществлять чартерные перевозки по нашему сертификату эксплуатанта. Но здесь надо быть осторожными, поскольку мы зависим от владельцев самолетов; может получиться так, что у нас будет сертификат эксплуатанта, а самих воздушных судов в наличии не окажется».



По его словам, таким компаниям как Nomad нужны «две ноги»: и собственные самолеты, которые «они сами контролируют», и расширенный парк управляемых воздушных судов. Он сказал, что компания хотела бы разместить большее количество самолетов в России и Сингапуре.

При этом Кёли отметил, что рынок в Европе «оживился», но скорее в части более компактных Embraer Phenom и Cessna Citation, в то время как «более просторные салоны популярнее на Ближнем Востоке и в России». Он заявил, что компания не рассматривает США как вариант, поскольку «рынок Соединенных

Штатов совершенно заполнен и развивающиеся рынки лучше». Компания Nomad больше заинтересована в исследовании таких рынков как Индия, Дальний Восток и «возможно, новые места, такие как Ирак».

Европа, тем не менее, продолжает представлять существенный интерес. Построив свой бизнес на российском рынке через местных посредников после своего основания в 2008 году, компания Nomad «забросила европейский сегмент, и когда российский сегмент пошатнулся, это застигло их врасплох». Здесь речь идет об основателях компании – двух

весьма опытных пилотах коммерческих реактивных самолетов Клоде Ноймеере и Райнере Шурре.

В заключение Кёли прокомментировал консолидацию рынка – вернее, ее отсутствие. «Все надеялись, что это произойдет, но пока что этого явно не произошло. Все надеются, что дешевые перевозчики уйдут, потому что не смогут себе позволить быть перевозчиками в финансовом плане». Он подчеркнул, что Ближний Восток особенно страдает от «перевозчиков без лицензии – людей с теневого рынка. Есть надежда, что горстка хороших перевозчиков выживет – но разница заключается в цене».





## Бизнесмены Юга распробовали удобство легкого джета

С декабря 2016 г. одно из воздушных судов JetTravel Club – современный и хорошо зарекомендовавший себя в Москве и Центральной России бизнес-джет категории light jets – Cessna CitationJet (CJ) – перебазался на «постоянную прописку» в г. Ростов-на-Дону – столицу Южного федерального округа.

JetTravelClub (JTC) создан как клубная программа для некоммерческих (частных и корпоративных) полетов самолетов, принадлежащих Клубу, в интересах



своих членов. Основная причина, мотивирующая предпринимателей и средние/крупные корпорации становиться членами Клуба JTC, – это существенная экономия времени и сокращение расходов на деловые поездки между городами, между которыми нет развитого прямого сообщения регулярными авиалиниями или расписание полетов авиакомпаний не совпадает с бизнес-планами поездок предпринимателей. Члены Клуба рассматривают бизнес-джет JTC не как объект роскоши, а как инструмент ведения бизнеса, позволяющий эффективно совершать личные или деловые поездки, сокращающий непродуктивное нерабочее время, связанное с ожиданиями в аэропортах, утомительными пересадками на стыковочные рейсы в Москве и прочими неудобствами регулярных авиалиний. Преимуществами пользования бизнес-джетами Клуба являются и планирование расписания движения в соответствии с бизнес-планами поездок члена Клуба, возможность изменения маршрута, перенос времени вылета, минимизация времени исполнения аэропортовых формальностей, прозрачность и контролируемость своих расходов и сохранение полной конфиденциальности личных или деловых поездок.

О важном шаге Клуба на Юг BizavWeek попросил рассказать Игоря Артемьева, представителя Jet Travel Club в Южном федеральном округе, KBC самолета CJ.

### ***С чем связано размещение бизнес-джета JTC на базирование в Ростове-на-Дону?***

Примерно с середины прошлого года отмечается значимый рост спроса на перелеты бизнес-джетами из и между городами Юга России. Эта тенденция проявилась и среди членов нашего Клуба: у нескольких компаний, имеющих разветвленную региональ-

ную сеть, дела на Юге явно идут в гору – их топ-менеджмент все чаще пользуется самолетами Клуба для полетов команды из 2-5 человек как между городами ЮФО так и за пределы региона. Также несколько членов Клуба, пользующихся нашими джетами для ведения своих дел значительно увеличили количество полетов именно из/в Ростов-на-Дону. Мы связываем это, в первую очередь, с общим экономическим подъемом региона, который идет опережающими темпами по сравнению со страной в целом, большим ростом деловой активности в сельскохозяйственной отрасли, и, разумеется, обширным объемом государственных и государственно-частных инфраструктурных проектов в регионе (ЧМ-2018 по футболу; развитие транспортных систем: портов, железных дорог, линий электропередачи; и др.), которые требуют участия компаний-подрядчиков в совещаниях, проводимых властями, часто назначаемых за очень короткий срок и в разных городах региона.

Руководство JetTravelClub уже тогда задумалось о размещении одного из бортов в ЮФО, но такое решение не хотелось принимать поспешно, ведь самолеты очень востребованы в первую очередь в Москве, Центральной России и Поволжье, и «изъять» один из них из графика полетов членов Клуба без снижения общего качества предоставляемых Клубом услуг – непростая задача. Но после того, как список членов Клуба пополнился еще несколькими ростовчанами, это решение было принято.

### ***Какие итоги первых месяцев работы и регион полетов бизнес-джета JTC, базирующегося в Ростове-на-Дону?***

За три полных месяца базировки в ЮФО борт выполнил полеты практически во все города региона.

Самыми востребованными городами вылета/прилета у членов нашего Клуба являются Ростов-на-Дону и Краснодар. В период Экономического форума и Всемирных военных игр в Сочи полеты в этот город осуществлялись почти каждый день. Другими популярными направлениями являются Минеральные Воды, Астрахань, Геленджик, Анапа, куда члены

Клуба летают с друзьями и семьями на кратковременный отдых, поскольку, как правило, предприниматели или топ-менеджеры, ведущие серьезный бизнес не могут позволить себе длительные отпускные каникулы. Выполнено несколько полетов в Махачкалу, а также за пределы РФ – в Грузию и Азербайджан. Один из членов Клуба запланировал

длительный полет в Казахстан с посещением нескольких городов, сейчас мы готовим этот многоэтапный перелет. На днях планируется полет из Ростова в Турцию.

### ***Как воспринимается бизнес-джет JTC в аэропортах Южного региона?***

Во всех аэропортах Юга наш борт и наших членов Клуба принимают очень радушно. Не важно, является ли аэропорт крупным, относящимся к лидирующим в аэропортовом бизнесе управляющим компаниям, хорошо знакомым с бизнес-авиацией и имеющим для нее отдельную инфраструктуру, или маленьким провинциальным, еще со «старыми нравами и духом», куда редко залетает бизнес-джет, нам везде удается договориться об оперативном обеспечении наших полетов вне регулярного расписания. Сотрудники аэропортов с радостью идут навстречу, чтобы наиболее гибко обеспечить потребности членов нашего Клуба. Так, например, члены Клуба, особенно тщательно следящие за всеми расходами, связанными с полетами, и оптимизирующие их, могут сами своими личными или корпоративными картами или наличными оплачивать все аэропортовые сборы и услуги, предоставляемые их самолету, прямо во время путешествия, экономя тем самым на комиссии Клуба.

### ***Какие перспективы в развитии деятельности JTC в регионе Юга РФ?***

В случае сохранения роста интереса к частным и корпоративным полетам на легких джетах в регионе Юга России в программе Клуба, компания не исключает расширения своего парка самолетов для базировки еще одного самолета JTC типа CJ в одном из городов ЮФО.



Фото: Дмитрий Петроченко

## Что немцу хорошо, то русскому еще лучше...

Мы продолжаем наши кулинарные заметки. Извиняемся за то, что пропустили прошлый выпуск, но на то были веские причины, а вернее одна причина – выставка авиационного питания в Гамбурге, на которую мы и отправились. Сегодня расскажем Вам о нашей поездке и приключениях команды Jet Catering в Гамбурге.

Ранним утром понедельника самолет компании Аэрофлот уносит нас из дождливой Москвы на встречу... не менее дождливому Гамбургу. Бортпроводники предлагают питание и напитки. Снова ничего нового: сэндвич, йогурт, шоколадка – стандартный набор на перелете до 3-х часов – без изысков.



Гамбург – вольный, портовый город, расположившийся рядом с Северным морем, вновь отстроенный после Второй мировой. В Средние Века город получил особый статус и был наделен рядом торговых и налоговых привилегий, что послужило мощнейшим толчком к дальнейшему развитию Гамбурга как одного из крупнейших портов Европы. Сегодня Гамбург является важным финансовым и промышленным центром Германии, а также крупным транспортным узлом.

Гамбург встретил нас хорошей погодой, свежим пивом и фирменными сосисками уже на выходе из аэропорта. После размещения в отеле, мы отправились на осмотр достопримечательностей и дегустации местной кухни. Национальная кухня Германии не столь разнообразна. В большинстве городов особым спросом пользуются всевозможные разновидности колбасок и местные сорта пива. Но каждый регион имеет свои особенные блюда, которыми может похвастаться перед голодными путешественниками.

К традиционным блюдам Гамбурга в первую очередь зачисляются рыбные деликатесы. Это объясняется близостью к городу реки Эльбы и Северного моря. Зачастую в местных пабах и ресторанах предлагают карпа с отварным картофелем, тушеного зайца с овощами. Нельзя забывать и о традиционных колбасках и сосисках.

Особое внимание в Гамбурге стоит обратить на мясные блюда, что мы и сделали, отправившись на ужин в излюбленный мясной стейк хаус BLOCK HOUSE, где шеф-повар порадовал нас сочными стейками с печеным картофелем под сырным соусом. По правде сказать, стейк не произвел на нас сильного впечатления. Но вино мы выбрали Французское и были весьма довольны выбором. Вот что значит, соскучиться по хорошему.

И вот, настал первый день выставки World Travel Catering & Onboard Services. Она оказалась огромной! Два здания, 500 стендов, на которых все жарится, парится и естся. Выставка не просто так разделена на два здания. Два непримиримых конкурента обосновались на разных площадках, и их непримиримость такова, что существование в одном пространстве просто невозможно. Это два мировых гиганта, два лидера международной пищевой индустрии питания на борту – немецкая компания LSG Sky Chefs и швейцарская компания Gate Gourmet.

Компания LSG Sky Chefs является торговой маркой LSG Lufthansa Service Holding AG, которая является крупнейшим в мире поставщиком бортового питания и сервиса на борту. Компания LSG сотрудничает с более чем 300 авиакомпаниями по всему миру, имеет 210 центров обслуживания в 51 стране и производит порядка 591 млн. рационов питания в год.

Компания Gate Gourmet была основана в 1992 году и относится к холдингу Gate Group. Gate Gourmet является крупнейшим в мире независимым поставщиком бортового питания и сервиса на борту. Помимо превосходного бортового питания и сервиса, Gate Gourmet может похвастаться производством высококачественного оборудования для обслуживания пассажиров на борту (deSter), упаковкой, логистикой и дополнительными услугами, такими как уборка салона и мойка воздушного судна и de-icing.

У компаний LSG Sky Chefs и Gate Gourmet не только разный подход к ведению бизнеса, но и разная философия. В ходе выставки на стенде LSG была представлена новейшая разработка в системе логистики, учета и контроля отгрузки – это компьютерная программа, позволяющая в режиме онлайн отслеживать местоположение кухонного оборудова-

ния, конкретных рационов и машин, доставляющих питание.

В то время как LSG удивляли гостей электронными технологиями, команда Gate Gourmet демонстрировала различные тематики кухонь. На одной площадке были размещены восемь самых актуальных и модных «вкусных зон». Здесь в течение всей выставки можно было отведать вкуснейшие завтраки, десерты, шедевры высокой кухни, веганские блюда, здоровое питание, бургеры, новомодные коктейли с лавандой и многое другое.

Под крылом двух мировых гигантов притаились и другие борцы за авиационный кейтеринговый рынок, которые угощали нас вкуснейшим мороженым из Финляндии, сырами, йогуртами на основе кокосового молока и даже медовым вином из Америки.

Потрясает открытость в работе европейских кейтеринговых компаний. Они с радостью рассказывают о всех своих новшествах, интересных открытиях и экспериментах с едой. Ведь по сути каждая кейтеринговая компания, работающая в индустрии питания для авиации, должна не просто приготовить блюдо, но и доставить его. А после разогрева блюдо должно не потерять своих свойств. Поэтому это и есть постоянный эксперимент.

На выставке была предоставлена площадка для мастер классов, где Шеф-повара различных кейтерингов демонстрировали свои умения и делились опытом. Больше всего мне запомнился один Шеф-повар из Англии. Он демонстрировал приготовление различных паштетов, предлагая отдачу их в стеклянных баночках на борт. После он сервировал паштет с клубничным вареньем в маленькие формочки из

теста. Это было потрясающе просто и потрясающе вкусно. Уверен, в скором времени Вы сможете попробовать разные паштеты в баночках от Jet Catering.

Но не только «вкус» играет важную роль в нашем деле. Упаковка и посуда являются неотъемлемой частью отрасли. В наше время производители упаковки для бортового питания предлагают такие новшества, что порой рацион на трехчасовой перелет способен поместиться в четверть стандартного откидного столика Airbus. А с предлагаемым ассортиментом голодным не останешься!

Больше всего поразил технологический прогресс, с которым развивается индустрия питания. На выставке были представлены новинки, опережающие свое время. Порой нам казалось, что мы попали в будущее. Весь опыт, приобретенный на данной выставке, и различные технологические решения мы непременно внедрим в наше новое производство в Шереметьево.

Три дня выставки прошли очень интересно и вкусно! Но в погоне за кухней Северной Германии мы не смогли усидеть в Гамбурге, и сорвались в соседний Бремен.

Бремен расположен еще севернее и еще ближе к морю. Не смотря на то, что городок небольшой, он пропитан своей культурой быта и... культурой Бременских музыкантов.

Самая популярная достопримечательность в городе – статуя Бременских музыкантов. По соседству с ней мы обнаружили неприметный ресторанчик, на двери которого красовалась отметка Мишлен. Мы не могли упустить такой шанс и отправились по стопам главных критиков.



Ресторан Bremer Ratskeller открыл с радушием нам свои двери. Внутри оказалось очень уютно: огромные винные бочки с гербом, большие дубовые столы и официанты в национальных одеждах. Мы попросили местного вина и национальные блюда, так сказать «Локал Фуд». Сначала нам принесли вино – оно было красное, слегка пурпурного цвета с оттенком спелого граната, с легким ароматом свежести раннего летнего утра. Да и на вкус она оказалось очень приятным. Как называют – ровным. Одинаковый, ровный вкус и легкое послевкусие. Запах точно передает вкус вина – с легкой кислинкой спелого винограда. В общем, вином мы остались очень довольны. Вскоре нам принесли заказанные блюда. Одно было похоже на большую котлету, а второе на тушеную капусту со свеклой и тушенкой. На вкус это было ужасно! Очень много масла и мясо непонятного происхождения (как в последствии оказалось суб-продуктами). Хотя соседние столы с удовольствием

уплетали данные изыски, мы, поковыряв в них вилками, решили отказаться. Пригласив официанта мы стали спрашивать, чем они нас накормили и почему это малосъедобно? Официант ответил с улыбкой: «А вы что хотели? Наша национальная кухня – это еда моряков. Она очень питательна, но не всегда вкусная. Может еще вина?»

Да, вот так понимаешь, что не все золото что блестит. За что им дали звезду Мишлен? Мы решили, что за вино.

Так что, желаем вам интересных и вкусных экспериментов.

*С вами были, как всегда, ваши кулинарные гиды Евгений Панин и Анастасия Хмелева. (Jet Catering)*

*Кушайте с нами, Кушайте сами.*



Мы создаем шедевры

[www.jet-catering.ru](http://www.jet-catering.ru)

## ФВО недели

Оператор: **FBO RIGA** (является частью холдинга *Flight Consulting Group*)

Ввод в эксплуатацию: **2015 г.**

Локация: **Riga - International (RIX / EVRA), Latvia**

