



Минувшая короткая неделя оказалась насыщенной событиями. Сразу три ведущих производителя впервые отправили в первый полет свои очередные летные прототипы: Gulfstream G600, Bombardier Global 7000 и Cessna Citation Longitude. Последний оснащен полностью сконфигурированным пассажирским салоном и будет использоваться для оценки качества отделки интерьера, а также для тестирования систем жизнеобеспечения, поддержания давления и кабинных технологий. Да, 2018 будет годом принципиально новых бизнес-джетов, которые получают сертификаты и начнут передаваться первым заказчикам.

А теперь о традиционном. Консалтинговое агентство WINGX Advance выпустило отчет об активности европейской бизнес-авиации в апреле 2017 года. В этом месяце в общей сложности было выполнено 63587 рейсов бизнес-авиации. Это на 1% меньше по сравнению с апрелем 2016 года. Общий налет вырос на 4% и с начала 2017 года трафик бизнес-авиации все еще на 4% выше, чем годом ранее. Тенденции этого месяца явно показали зависимость от поздней Пасхи, которая затормозила активность во второй половине апреля, в частности, в Центральной, Западной и Северной Европе. И наоборот, поздняя Пасха привела к росту активности в Южной Европе.

И напоследок к поздравлениям. 4 мая 2017 года бразильский производитель Embraer Executive Jets отметил очередную важную веху в своей истории. Заказчику передан 1100-й бизнес-джет. Им стал Phenom 300 для компании NetJets. Юбилейный самолет был передан заказчику спустя 15 лет после поставки первого Legacy.



## Поставки растут, доходы падают

Согласно отчету GAMA, в течение первого квартала поставки самолетов авиации общего назначения и вертолетов по сравнению с прошлым годом увеличились на 2,8% и 4% соответственно

стр. 19



## Поздняя Пасха снизила апрельский трафик

Консалтинговое агентство WINGX Advance выпустило отчет об активности европейской бизнес-авиации в апреле 2017 года

стр. 20



## Deer Jet показал в Лондоне Dream Jet

В начале мая бизнес-оператор Deer Jet отметил европейский дебют, анонсировав свой флагман Boeing 787 Dream Jet, совершивший перед международным турне «Dreams Encounter the World» остановку в лондонском аэропорту Станстед

стр. 21



## Вкусный показ

Май – чудесный месяц – это факт не только потому, что мы предвкушаем лето. Май – это всегда бурное начало авиасезона, открытие которого сопровождает всем известная и самая важная Европейская выставка бизнес-авиации – EBACE

стр. 23

# Gulfstream G650



## Третий G600 поднялся в воздух

5 мая 2017 года Gulfstream Aerospace поднял в воздух третий прототип своего новейшего бизнес-джета G600. Это произошло спустя лишь пять месяцев после начала летных испытаний первого прототипа, что, по мнению производителя, наглядно демонстрирует зрелость проекта. Третья машина провела в воздухе 4 часа 35 минут. Первый G600 поднялся в воздух 17 декабря прошлого года, вторая машина – 24 февраля 2017 года.

«Последовательное выполнение программы летных испытаний G600 напрямую зависит от наших инвестиций в научные исследования и опытно-конструкторские работы, и является свидетельством строгости и дисциплинированности наших процессов», – сказал Марк Бернс, президент Gulfstream. «Мы гордимся тем, что выполняем свои обещания и надеемся на ввод в эксплуатацию G600 в следующем году».

Третий прототип будет проходить тесты многочисленных систем, что необходимо для ожидаемой в 2018 году сертификации FAA, в том числе тестирование взлетно-посадочных характеристик для оценки работы при различных конфигурациях взлетно-посадочной полосы. Данные тесты обеспечивают жизненно важные статистические данные, необходимые для подготовки руководства по летной эксплуатации для различных условий и конфигураций.

G600 способен покрыть расстояние в 11 482 км (6200 морских миль) со скоростью 0,85 Маха или 8 890 км (4 800 морских миль) со скоростью 0,9 Маха. Его максимальная эксплуатационная скорость составляет 0,925 Маха.

Gulfstream Aerospace планирует получить сертификат типа на этот самолет в 2018 году, первые поставки намечены на конец этого же года.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288  
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLJPHX  
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru



## МВД России объявило тендер на поставку Ту-204-300 VIP

МВД России объявило тендер на поставку пассажирского самолета Ту-204-300 за 1,7 миллиарда рублей с апартаментами для «главного пассажира» и двумя салонами для гостей «попроще». Соответствующая заявка размещена на портале госзакупок, сообщает агентство «РИА новости».

Исходя из описания, самолет, включающий три салона и три вестибюля, должен обеспечивать перевозку 55 пассажиров. В первом салоне лайнера будут располагаться четыре кресла повышенной комфортности, а также апартаменты «главного пассажира», куда входят спальня с двуспальной кроватью, гардероб, туалет, а также рабочий кабинет с трехместным диваном.

Во втором салоне должны быть большие стационарные столы для переговоров, три кресла повышенной комфортности и пятиместный диван. В третьем - предусматриваются места бизнес- и эконом-класса.

Лайнер предназначен для перевозки служебных пассажиров как по России, так и по ближнему и дальнему зарубежью. Самолет должен быть выпущен не ранее 2005 года и иметь остатки назначенного ресурса на дату поставки не менее 19 тысяч летных часов и 19 тысяч посадок.

Поставить самолет нужно к декабрю 2018 года в войсковую часть 3553 в Шелково-10 (Московская область). Поставщика планируется выбрать 13 июня по итогам аукциона.



FBO SHEREMETYEVO  
FBO PULKOVO

ПОЛНЫЙ КОМПЛЕКС УСЛУГ

ЕДИНЫЙ ЦЕНТР ПРОДАЖ

+7 (495) 981 38 26

### Шереметьево & Пулково

- Терминалы бизнес-авиации
- Обеспечение полетов
- Хранение воздушных судов
- Вертолетный трансфер в аэропорт
- Наземное обслуживание

[a-group.aero](http://a-group.aero)

LEARJET CHALLENGER GLOBAL

# БРОСАЯ ВЫЗОВ



[BUSINESSAIRCRAFT.BOMBARDIER.COM](http://BUSINESSAIRCRAFT.BOMBARDIER.COM)

**BOMBARDIER**

Bombardier, Learjet, Challenger and Global are trademarks of Bombardier Inc. or its subsidiaries. © 2016 Bombardier Inc. All rights reserved.

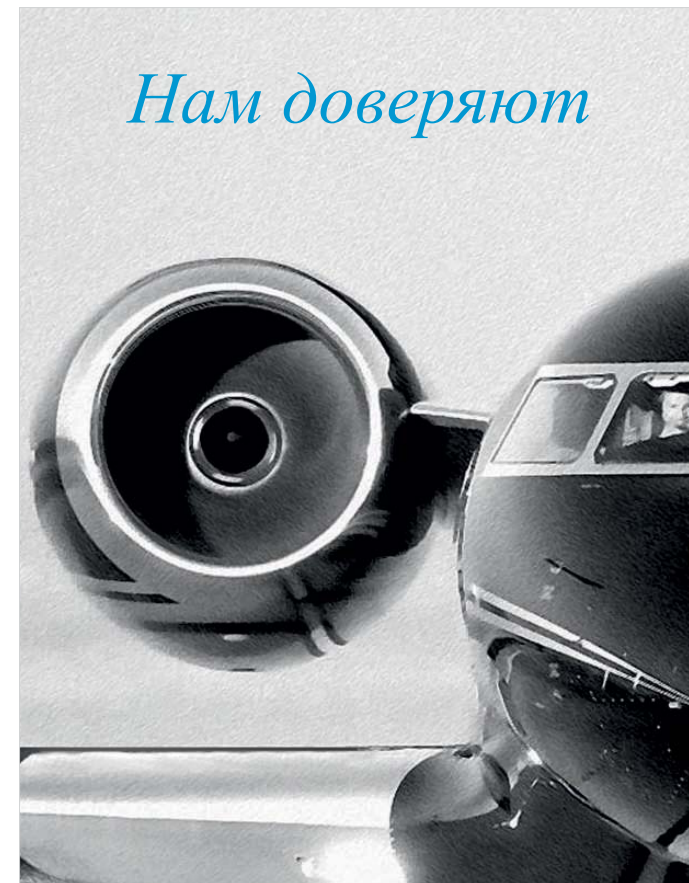
## Falcon Aviation займется ТОиР

Компания Falcon Aviation Services (бизнес-оператор и транспортная компания из ОАЭ) получила одобрение авиационных властей ОАЭ (UAE's General Civil Aviation Authority) на техническое обслуживание в своем новом центре на базе Международного аэропорта Al Maktoum International (DWC) в Дубай. Технический центр расположен вместе FBO компании в новом VIP-терминале. Одобрение распространяется на Gulfstream G450/G550, Embraer 135/145 и Embraer 190/Lineage 1000.

Falcon Aviation уже является официальным сервисным центром для Embraer Executive Jets на базе аэропорта Абу-Даби Al Bateen Executive.). Также Falcon Aviation одобрена GCAA на проведение технического обслуживания Pilatus PC-12 в DWC. Ранее

техническую Falcon Aviation и GI Aviation подписали соглашение о техническом обслуживании Pilatus PC-12 в Al Bateen Executive, что позволило первому ближневосточному оператору авиатакси существенно уменьшить собственные издержки на обслуживание турбопропов. Также Falcon Aviation Services займется обслуживанием и собственного вертолетного парка – Bell 412, Leonardo AW189, AW169 и AW109.

Последние шесть месяцев компания сфокусировалась и на подготовки технического персонала. Сейчас в Falcon Aviation Services работают около 220 лицензированных инженеров и техников. И уже в конце 2018 года Falcon Aviation Services откроет новый технический центр (20000 кв.м.) в DWC, который станет крупнейшим в ОАЭ.



**SkyClean**

профессиональный  
авиационный  
клининг

ШЕРЕМЕТЬЕВО • ДОМОДЕДОВО • ОСТАФЬЕВО



## Embraer поставил свой 1100-й бизнес-джет

4 мая 2017 года бразильский авиапроизводитель Embraer Executive Jets (подразделение бразильской самолетостроительной корпорации Embraer) отметил очередную важную веху в своей истории. Заказчику передан 1100-й бизнес-джет. Им стал Phenom 300 для компании NetJets. Юбилейный самолет был передан заказчику спустя 15 лет после поставки первого Legacy (в то время еще не было классификации деловых самолетов Embraer и будущий джет назывался ERJ-135BJ, но позже он стал известен как Legacy 600). Торжественная церемония прошла в центре Embraer Executive Jets в Мельбурне, штат Флорида.

«Embraer преодолел отметку в 1100 поставок бизнес-джетов за впечатляюще короткий промежуток времени», - сказал президент и исполнительный директор Embraer Executive Jets Майкл Амальфитано. «NetJets стал неотъемлемой частью нашей истории успеха, создав премиум-продукт для удовлетворения потребностей своих клиентов».

На сегодняшний день 670 клиентов из 70 стран мира эксплуатируют самолеты производства Embraer Executive Jets: от бизнес-джета начального уровня Phenom 100 до роскошных Lineage 1000.



Rethink Convention.

**EMBRAER**

*Executive Jets*

[EmbraerExecutiveJets.com](http://EmbraerExecutiveJets.com)

## Начал полеты четвертый Citation Longitude

Textron Aviation объявила о первом полете четвертого прототипа суперсреднего бизнес-джета Cessna Citation Longitude. Самолет, который оснащен полностью сконфигурированным пассажирским салоном, будет использоваться для оценки качества отделки интерьера, а также для тестирования систем жизнеобеспечения, поддержания давления и cabinных технологий. Производитель планирует получить сертификат типа на самолет FAA в этом году.

Четвертый Longitude поднялся в небо в субботу, 6 мая, с объекта Beech Field в восточной части аэропорта Вичита. Летчики-испытатели Textron Aviation Эндрю Питерс и Брайан Джигакс выполнили полет продолжительностью 3 часов и 20 минут, в котором самолет достиг всех целевых показателей.

«Имея в настоящее время в летной-испытательной программе Longitude четыре самолета, которые начали полеты менее чем за восемь месяцев, мы демонстрируем, что процессы разработки продуктов и наша команда являются непревзойденными в отрасли», - сказал Бред Тресс, старший вице-президент по разработкам. «В дополнение к продолжению тестирования систем, этот четвертый самолет позволит оценить общее впечатление пассажиров в салоне, которое имеет столь же важное значение, как производительность и технологии в кабине экипажа».

Первый Citation Longitude вылетел в октябре 2016 года и на сегодняшний день в программе летных испытаний было выполнено более 200 полетов, а налет составил около 400 часов.





**FBO RIGA**  
A part of Flight Consulting Group



**Ангарное хранение самолетов  
по разумной цене**

---

[www.riga.aero](http://www.riga.aero)



## Elit'Avia получила АОС Сан-Марино

Словенский бизнес-оператор Elit'Avia получил сертификат эксплуатанта (АОС) от Управления гражданской авиации Республики Сан-Марино (САА).

«Сертификат эксплуатанта Сан-Марино прекрасно сочетает строгие стандарты безопасности с потребностями наших клиентов. Работа с высококвалифицированными и опытными инспекторами ускоряет процесс регистрации, сохраняя при этом надежную оперативную отчетность. Сертификат АОС Сан-Марино стал третьим, включая словенский и мальтийский, для нашей компании, что позволяет нашим клиентам выбирать наиболее оптимальное решение по владению воздушным судном, исходя из собственных задач», - комментирует Пуджа Махаджан, генеральный директор Elit'Avia.

Напомним, что авиационные власти Сан-Марино ввели новый регистр воздушных судов в партнерстве с американской компанией Aviation Registry Group. Выгодное географическое положение «карликового» государства, которое не имеет собственного аэропорта, но окружено со всех сторон итальянской территорией с развитым бизнес-трафиком, подтолкнуло власти Сан-Марино к поиску дополнительных источников дохода на развитие собственного государства. Вся регистрационная работа отдана на аутсорсинг Aviation Registry Group, которая выполняет все технические работы, включая обеспечение высоких стандартов безопасности, конкурентное ценообразование и гибкое обслуживание нового оффшорного реестра.



# Gulfstream

## SILK WAY BUSINESS AVIATION



Представляем совершенно новый

# G650



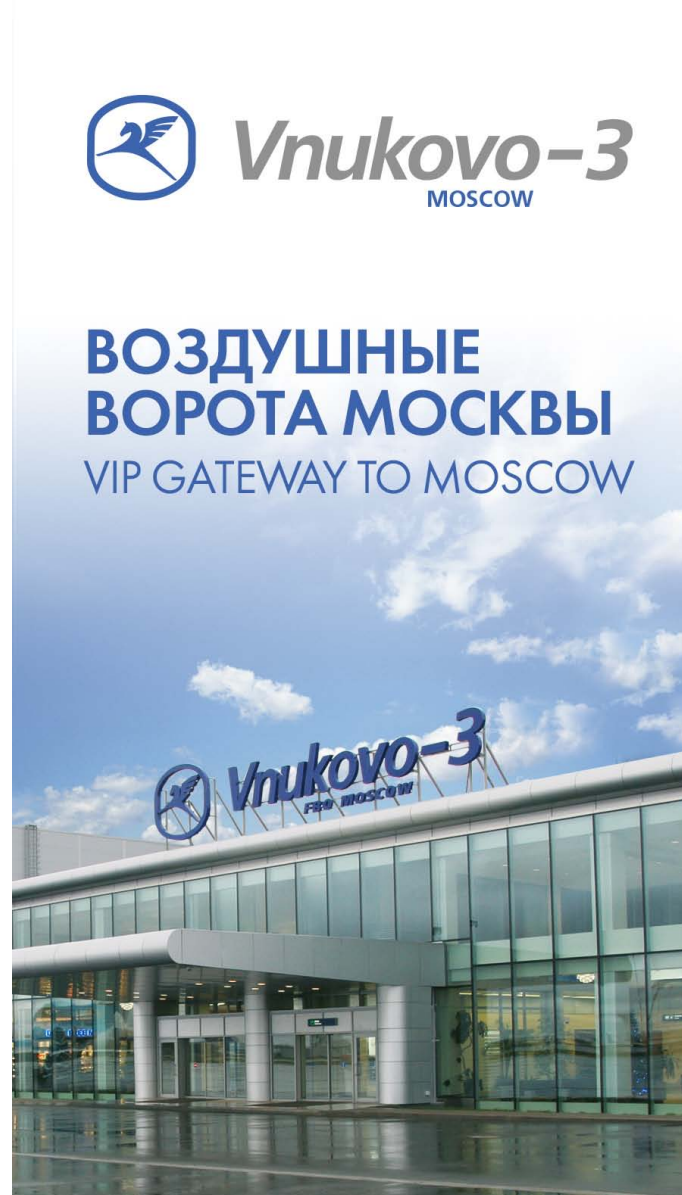
## Третий Global 7000 поднялся в небо

10 мая в свой первый полет отправился третий прототип новейшего бизнес-джета Bombardier Global 7000, получивший персональное имя «The Navigator». Третий прототип (FTV3) будет использоваться для тестирования авионики и электросистем самолета. Это первый самолет, соответствующий серийному продукту, и он будет оснащен двойным проекционным дисплеем (head-up display – HUD). Двойной HUD значительно повышает эксплуатационную эффективность и безопасность, как при хорошей, так и при плохой видимости, при одновременном снижении нагрузки на пилотов.

«Испытания наших опытных летных экземпляров продолжают демонстрировать высокую степень зрелости, и во многих случаях диспетчеризация тестов происходит два раза в день», - сказал Мишель Уэллетт, старший вице-президент по программе Global 7000 и Global 8000. «Мы прямо сейчас получили сильный импульс в программе, и мы на пути к вводу

в эксплуатацию в 2018. Global 7000 FTV1 совершил свой первый полет в ноябре 2016 года, и на сегодняшний день он налетал около 200 часов».

Команда испытателей также успешно продемонстрировала возможности FTV1, достигнув в испытательных полетах скорости 0,995 Маха. Global 7000 не только самый большой бизнес-джет, который достиг такой высокой скорости, но это достижение случилось всего через пять месяцев после начала программы летных испытаний, что является беспрецедентным событием. В дополнение к своей впечатляющей скорости и дальности в 7400 морских миль (13705 км), Global 7000 будет способен предложить беспрецедентный комфорт и исключительно плавный полет, что стало возможным благодаря расширенным характеристикам крыла самолета. Второй Global 7000 (FTV2), который впервые поднялся в воздух 4 марта, используется для тестов двигателей, электрических и механических систем.



## Air Charter Service подвела итоги 2016 года

Компания Air Charter Service, отчиталась о сильных результатах 2016 года с 10%-м ростом выручки, достигнувшей уровня 346 млн. фунтов стерлингов на конец финансового года (завершился 31 января 2017).

Джастин Боуман, Генеральный директор ACS, отметил: «Мы организовали почти 12 500 чартерных контрактов в 2016 и заработали 346 миллионов фунтов стерлингов. Нам очень приятно, что значительный рост показателей равномерно распределился между всеми нашими офисами по всему миру. Подъем бизнеса наметился даже в наших российских офисах после недавних экономических потрясений в регионе.

«В прошлом финансовом году мы выполнили большое количество грузовых чартеров на больших самолетах во время забастовки портовых рабочих на Западном побережье США в начале 2015. Это, безусловно, повлияло на показатели нашего Грузового департамента. В 2016 году не произошло сколь-нибудь значительных событий, и наш оборот по грузовым чартерам упал. Однако прибыль выросла на 5%. Количественные показатели также выросли – 6% в числе чартерных контрактов плюс более 1 000

курьерских отправок дали прирост в 60% по сравнению с прошлым годом».

«Наш Департамент бизнес-авиации пережил удачный год, увеличив количество чартеров и выручку более чем на 10%. И опять рост равномерно распределился между всеми офисами. При этом наибольшего успеха добились офисы в Лондоне, США и Индии. Сидней заслуживает упоминания за отличный старт после открытия в феврале прошлого года.

«Департамент групповых пассажирских перевозок, работающий с самолетами для 20 пассажиров и более, показал значительный рост в количестве чартеров и впечатляющий рост в 27% в выручке».

«Маржинальная прибыль по всем нашим авиационным чартерам достигла рекордного для компании 41 миллиона фунтов стерлингов, рост 10%».

«Все это означает, что ACS остается финансово сильной компанией с остатками на банковских счетах по всему миру более 11 миллиона фунтов стерлингов на конец года. Эта сумма не включает в себя депозиты наших клиентов с джет-картами, так как их средства хранятся на отдельных счетах и не смешиваются с рабочим капиталом компании».

«Показатель EBITDA вырос на 16% до 7,3 миллионов фунтов стерлингов, что на мой взгляд отражает наши продолжающиеся инвестиции в глобальную инфраструктуру».

«Мы абсолютно уверены в нашем успехе в текущем году и в последующие периоды и в том, что наш рост продолжится. Несмотря на политическую нестабильность в разных регионах мира и новые экономические вызовы, текущая ситуация выглядит позитивно».



**PILATUS**

**PILATUS PC-12NG**  
обновленная модель 2016 года

528 км/ч	3417 км
Максимальная скорость	Максимальная дальность

**NESTEROV AVIATION**  
Авторизированный центр продаж Pilatus PC-12

sales@nesterovavia.com    www.nesterovavia.aero



## Airbus Helicopters улучшила эксплуатационные возможности вертолета H145

Компания Airbus Helicopters расширила область полетных режимов вертолета H145 при эксплуатации с одним работающим двигателем (OEI, One Engine Inoperative). Благодаря повышенной мощности двигателя, легкий двухдвигательный вертолет H145 сможет взять на борт еще двух техников или выполнять полеты на более дальние расстояния в случаях, когда необходима перевозка людей на внешней подвеске.

Расширенные эксплуатационные возможности в условиях работы одного двигателя особенно важны при выполнении задач, требующих перевозки людей за пределами кабины (Human external cargo), например, транспортировка техников на офшорные платформы. Увеличение мощности двигателя в режиме OEI также обеспечивает операторам больше возможностей при перевозках с использованием лебедки,

когда особенно строго регламентированы мощность двигателя и весовые параметры. Теперь мощность вертолета H145 в режиме висения в условиях полета на одном двигателе повысилась приблизительно на 9% в диапазоне двух минут, позволяя взять на борт на 40% больше полезной нагрузки. Это улучшение эксплуатационных характеристик вертолета полностью соответствует потребностям офшорных операторов и компаний энергетической отрасли.

Новая модификация была сертифицирована Европейским агентством по безопасности полетов (EASA) в марте 2017 года. Увеличение мощности и коммерческой загрузки H145 в первую очередь предоставит дополнительные преимущества коммерческим операторам, использующим лебедку и выполняющим доставку грузов к морским ветрогенераторам, перевозку морских лоцманов или обслуживание линий

электропередач. Новый сертификат подтверждает безопасную эксплуатацию вертолета в режиме OEI в течение 2,5 минут, что включает дополнительные 30 секунд на случай возникновения непредвиденных ситуаций.

Вертолет H145 в офшорной конфигурации рассчитан на размещение восьми пассажиров. Он также оборудован специальной лебедкой для перевозки людей, флотационной системой, сертифицированной для работы при волнении моря в 6 баллов, системой аварийного покидания вертолета, метеорологическим локатором и аварийным автоматическим радиомаяком. Сочетание компактности, сравнительно небольшого диаметра несущего винта и самой большой кабины в своем классе делают вертолет H145 наилучшим выбором для выполнения офшорных работ.



© Christophe Guibaud



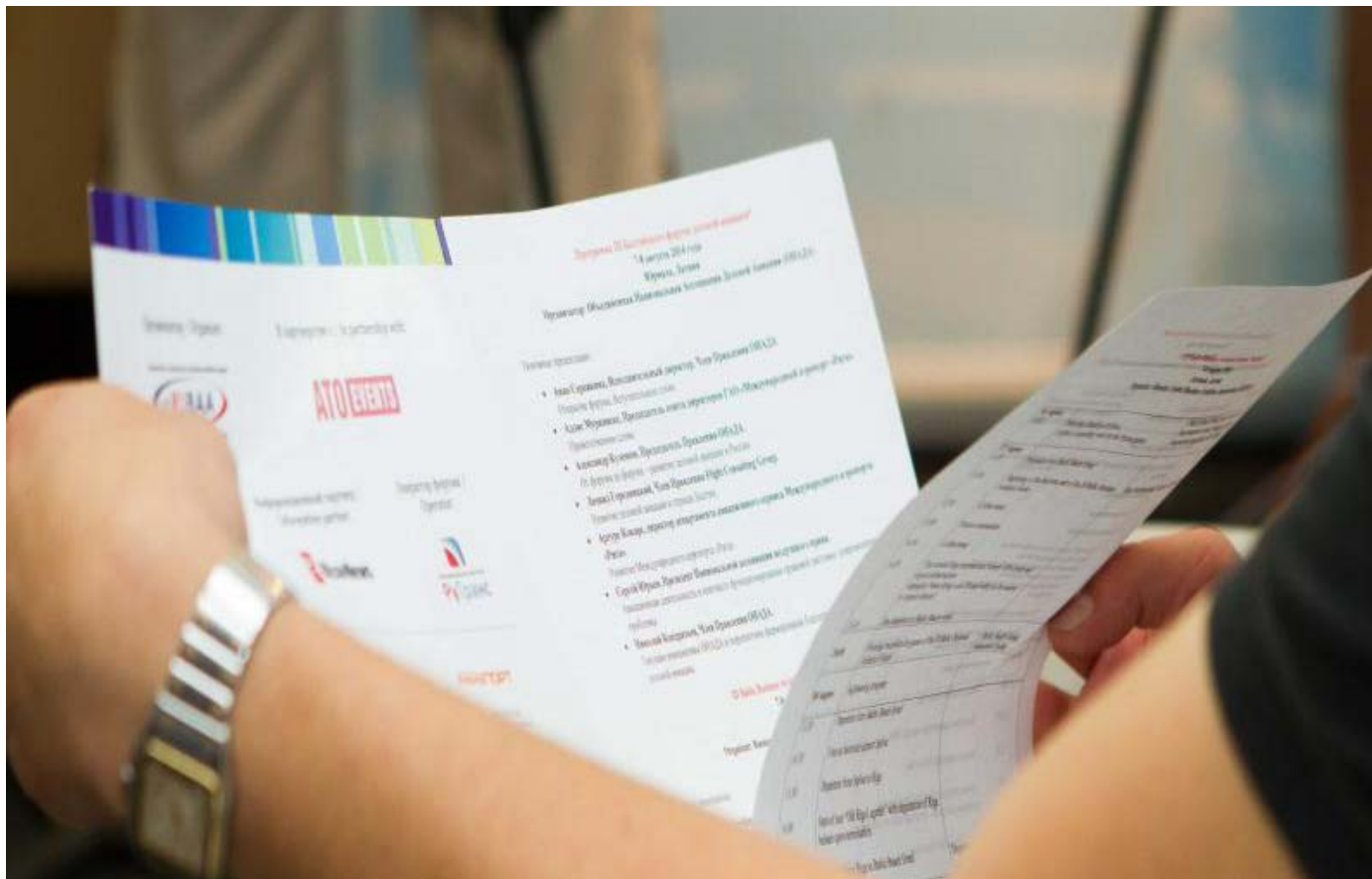
## Открыта регистрация на VI Балтийский форум деловой авиации

10 августа 2017 года в Юрмале пройдет очередной, VI Балтийский форум деловой авиации. Уже сейчас открыта регистрация на форум. Регистрацию можно оформить на сайте [www.bbaf.aero](http://www.bbaf.aero).

Традиционно, мероприятие пройдет в первой половине августа. В настоящее время идет подготовка программы форума. Делегатам будет предоставлена возможность принять участие в конференции, посвященной вопросам развития деловой авиации в

мире, посетить объекты инфраструктуры Международного аэропорта «Рига». Помимо этого, всех ждет приглашение на вечерний прием, который пройдет в шатре на частном пляже Baltic Beach Hotel 5\*, а также, на экскурсионную программу на следующий после форума день.

До конца мая действуют специальные условия регистрации и специальные цены на проживание в Baltic Beach Hotel 5\*.



10 августа 2017  
Юрмала, Латвия

### БАЛТИЙСКИЙ ФОРУМ ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ



10 August 2017  
Jurmala, Latvia

### BALTIC BUSINESS AVIATION FORUM

[www.bbaf.aero](http://www.bbaf.aero)



## FBO RIGA и Satcom Direct: с заботой об экипажах

В сентябре 2015 года состоялось торжественное открытие FBO RIGA – центра бизнес-авиации в Международном аэропорту «Рига». Центр FBO RIGA быстро стал главным пунктом прилета и вылета для подавляющего большинства клиентов бизнес авиации, прилетающих в Ригу и в апреле 2016 года был удостоен премии «Sapphire Pegasus» как лучший FBO в Европе.

FBO RIGA очень внимательно следит за пожеланиями своих клиентов, как пассажиров, так и экипажей и продолжает свое развитие, совершенствует свои услуги.

Совладелец FBO RIGA и холдинга Flight Consulting Group, Роман Старков комментирует: «Во всех компаниях нашего холдинга, уделяется большое внимание качеству оказываемого сервиса. Открыв новый FBO RIGA, мы ощутили высокий интерес к нашим услугам и спустя год после открытия решили расширить экипажную зону. Очень важно, чтобы экипажам было удобно у нас, ведь это позволяет экономить им время, ни о чем не беспокоиться и качественно подготовиться к предстоящему рейсу. Все это, в конечном итоге, влияет на безопасность полетов. Мне очень понравилась фраза моего коллеги, управляющего одним из крупнейших FBO в Европе: Crew is also the King for FBO! – Экипаж также король FBO! – Согласен, что отдохнувший экипаж это одна из самых важных составляющих для успешного полета, в конечном итоге, именно им доверены безопасность и комфорт пассажиров при выполнении полета, в организации и подготовке которого занято огромное количество людей».

Поэтому, чтобы вывести работу с экипажами на новый уровень, FBO RIGA только были закончены работы по реновации помещений для экипажей

в терминале FBO RIGA; работы велись в течение нескольких месяцев. Satcom Direct (SD), поставщик услуг связи для деловой авиации, чей бренд и фирменный знак теперь можно увидеть в помещениях для экипажей, стал спонсором реновации.

При оборудовании помещений, совместно с дизайнером Зане Тетере, которая выполнила дизайн и для терминала FBO RIGA, были детально продуманы и спланированы два просторных помещения, в которых предоставлены рабочие места с высокоскоростным интернетом, цветные Wi-Fi принтеры, мини-кухня с горячими и прохладительными напитками, удобные кресла и диваны, душевая и WC. Оба помещения находятся в стерильной зоне, что позволяет экипажам попадать туда с самолета, не проходя контроль безопасности. Комфортное пребывание в новой комнате отдыха с первых же дней ее работы

было оценено большинством экипажей, прилетавших в Ригу на «короткий разворот»2 и теперь они предпочитают оставаться в аэропорту, вместо поездки в отель на короткий отдых. Это экономит силы и время экипажа и деньги оператора самолета.

«Мы рады выступить в качестве спонсора FBO RIGA, который мы рассматриваем как окно из Европы на восток. Это прекрасно управляемая инфраструктура, где большое внимание уделяется заботе об экипажах. Satcom Direct также плотно работает со всеми членами экипажей с целью развития продукта, организации обучения и предоставления возможности оставаться на связи. Спонсорская поддержка FBO RIGA с нашей стороны дает нам возможность для собственной демонстрации в важной точке», – говорит Евгений Пашков, менеджер по развитию бизнеса в России и СНГ.



## ЕВАСЕ – не только работа

Уже через две недели в Женеве стартует традиционная выставка ЕВАСЕ. Каждый, кто участвовал в работе ЕВАСЕ отлично знает, что это мероприятие одно из самых важных для компаний, работающих на рынке деловой авиации. Множество встреч и переговоров, презентаций и медийных событий сопровождают участников и гостей PalExpo на протяжении всех трех дней работы. И часто сил на то, чтобы хоть немного расслабиться и заново открыть для себя красоты Швейцарии просто не хватает. Организация любого досуга сопряжена с определенными трудностями, главным из которых является трансфер. Старинные друзья BizavNews из Swift Copter (входит в HBG Group, принадлежащую Рено

Блану) предлагают определенный компромисс. В период проведения ЕВАСЕ компания разработала несколько увлекательных вертолетных маршрутов по Швейцарским Альпам, а для удобства гостей воздушные суда будут базируемы прямо в Международном аэропорту Женевы.

Наиболее интересный маршрут свяжет Женеву и известный ледник дю Триент. Пятиместный Airbus Helicopters AS350B3 Ecureuil стартует из аэропорта и отправляется в центр города, где пассажиры увидят с высоты птичьего полета Женевский фонтан Jet d'Eau и Женевское озеро, далее небольшая остановка на дю Триент, где, потягивая бокал холодного

шампанского, Вы сможете насладиться неповторимой альпийской панорамой на высоте 3260 метров. После пассажиры отправятся дальше в Dome du Goûter и к вершине Монблана, а затем на ледники Argentière и Aiguilles Rouges. На вертолетной площадке Argentière пассажиров ожидает специальный транспорт, который доставит их в Шамони на 2-часовую прогулку по магазинам. Последняя точка тура – Шабле, где, как на ладони, открывается захватывающий вид на Женевское озеро. В месте любой остановки можно пообедать, например, в Ferme du Tornieux, который расположен на Монблан (обратите внимание, что обед не включен в стоимость тура).

А теперь о стоимости. Семидесятиминутный полет на пятиместном вертолете обойдется в 3800 CHF (стоимость всего вертолета). 3800 CHF делим на пять и получаем вполне сопоставимую с Россией стоимость на одного человека. Впрочем, в Swift Copter могут предложить и индивидуальные туры, продолжительностью от 40 минут до двух часов, Детали будущего путешествия можно уточнить по e-mail [strasbourg@mbh.fr](mailto:strasbourg@mbh.fr) или +33 784327078

Swift Copter входит в HBG Group с 2011 года. Сейчас парк компании насчитывает 75 вертолетов, включая Sikorsky S-76C+, Airbus Helicopters AS350 B3e Ecureuil, Airbus Helicopters H145 (EC145 T2), Airbus Helicopters H135, Airbus Helicopters H120, Airbus Helicopters AS 365N2 Dauphin и Agusta A109K2, а ежегодный оборот превышает 75 млн. евро. Компания имеет 25 баз на территории Швейцарии и Франции и предоставляет разнообразные вертолетные услуги, включая ТОиР и обучение.

Для г-на Блана Swift Copter второй оператор в группе. Первым проектом стал Mont-Blanc Hélicoptères.





## Jet24 – традиционный участник EBACE

Российская компания Jet24 (управляющая компания на российском рынке деловой авиации) в очередной раз примет участие в 17-ой Европейской конференции и выставки деловой авиации, которая стартует 22 мая в Женеве.

По мнению Павла Захарова, управляющего директора Jet24, свой статус главного события для российского рынка European Business Aviation Convention & Exhibition (EBACE 2017) безусловно сохранит. Даже наличие JetExpo, собственно российской выставки деловой авиации в Москве, а также развитие азиатского аналога в Шанхае не позволяет им стать реальными конкурентами авиасалону в Женеве в обозримом будущем. Позиционное преимущество EBACE, по его мнению, заключается в центральном стратегическом положении Европы, что привлекает игроков рынка всех континентов, появляется возможность непосредственно пообщаться с коллегами, конкурентами, производителями и контрагентами.

Как постоянный участник EBACE, Павел Захаров отметил, что за прошедшие годы выставка динамично развивается: растет статическая экспозиция, происходит ротация участников. «Особых ожиданий в отношении EBACE у нас нет, событие это конечно масштабное, но вполне регулярное в рамках нашей корпоративной стратегии. Задачи ставим вполне рутинные: посмотреть новые модели воздушных судов, оценить тренды по части разработки программного обеспечения, и так далее. Мы также рассчитываем больше пообщаться с другими участниками в плане развития сегментов менеджмента самолетов, их купли-продажи», - резюмировал глава Jet24.

Компания Jet24 осуществляет весь спектр операций с воздушными судами в категории «бизнес-авиация» – менеджмент, коммерческая эксплуатация,



продажа/покупка, консалтинг и аудит – как российского, так и зарубежного базирования. За счет своего участия в работе группы компаний Jet24 также обеспечивает комплекс услуг в сфере трэвела и консьерж-сопровождения, и ведет активную информационно-аналитическую работу через свои медиа-активы.

В 2017 году выставка пройдет в период с 22 по 24 мая. Свои новинки продемонстрируют крупнейшие мировые авиапроизводители: Gulfstream Aerospace, Bombardier, Textron Dassault Falcon, Embraer, Airbus, Boeing и Pilatus Aircraft, а также производители вертолетной техники. Согласно опубликованному отчету, в прошлом году выставка стала крупнейшей за историю проведения по занимаемой экспонентами

площади. Всего в выставке приняли участие более 450 экспонентов, и для некоторых это был первый опыт. Статическая экспозиция насчитала в этом году 60 воздушных судов. А посетителями выставки стали представители из более чем 100 стран.

По словам Президента и главного исполнительного директора NBAА Эда Болен, EBACE исторически оптимальная площадка для встречи ведущих игроков на международном рынке, а в нынешних условиях выставка станет еще и дискуссионным местом по самым злободневным вопросам отрасли. Ну и конечно же EBACE – это ярмарка, на которой заключаются достаточно крупные контракты и анонсируются планы по развитию. Этому яркое свидетельство – количество участников и воздушных судов.

## Sky Atlas: бизнес-авиация по принципу «Все включено»

С 1 мая 2017 года компания «Скай Атлас» впервые на российском рынке деловой авиации предлагает ценообразование на наземное обслуживание самолетов и пассажиров по принципу пакетных предложений с фиксированной ценой.

В российской бизнес-авиации сложилась практика, когда владельцы и операторы воздушных судов получая счета за наземное обслуживание, нередко видят в них большое количество непредусмотренных заранее операций. Это часто становится непри-

ятным сюрпризом, иной раз приводя к конфликтным ситуациям.

Компания «Скай Атлас», предоставляющая услуги по наземному обслуживанию и организационному обеспечению полетов, предлагает совершенно новый стандарт ценообразования для российского рынка.

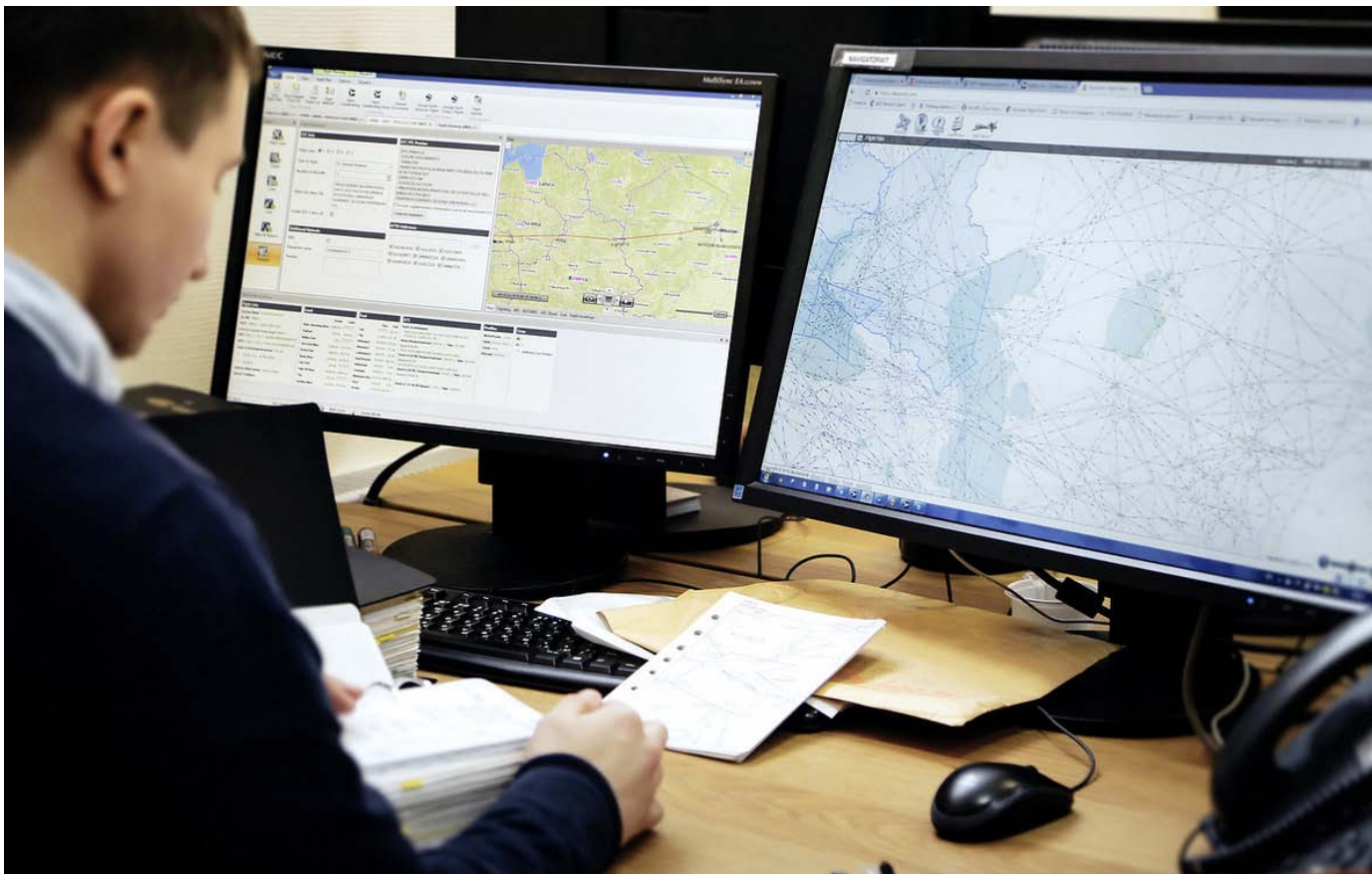
С 1 мая 2017 года клиенты компании, совершающие рейсы в Международном аэропорту Шереметьево, могут значительно упростить себе жизнь, восполь-

зовавшись новым прейскурантом от «Скай Атлас». Он основан на пакетах основных услуг по наземному обслуживанию, которые заранее сформированы по принципу «всё включено». Они предоставляются по фиксированной цене, что позволяет заранее точно рассчитать расходы на тот или иной рейс.

Помимо необходимых услуг FBO, прейскурант также включает дополнительные опции, такие как заправка топливом, предоставление мест стоянки, обслуживании в VIP-терминале, и пр. Цены на эти услуги также зафиксированы в прейскуранте. Таким образом, клиенты имеют возможность выбрать только те услуги, которые им необходимы, заранее зная их точную стоимость.

Комментирует генеральный директор «Скай Атлас», г-н Никола Винкель: «Мы запускаем механизм, который выгоден и нашей компании, и нашим клиентам. Например, обслуживание суперсреднего джета - скажем, Challenger 605 - для владельца будет стоить 1600 евро. А если он постоянно базирует этот самолет в Шереметьево, то цена будет еще ниже. Эта сумма включает оптимальный набор услуг FBO. Там есть всё, что необходимо для совершения прилета или вылета, а в дополнение клиент может выбрать опциональные услуги. Например, заправку самолета, если это требуется. Таким образом, весь счет будет состоять всего из 2-3 понятных позиций, вместо десятков, как это бывает.

Шереметьево выбран нами в качестве отправной точки, потому что именно здесь расположена наша штаб-квартира и диспетчерская служба. Но Шереметьево – лишь один из аэропортов, где мы предоставляем услуги. В самое ближайшее время мы расширим этот опыт на Санкт-Петербург, и на все другие аэропорты, в которых есть наши представители. Их на нынешний момент – более 140».





Прейскурант разделен на три уровня цен: базовая категория Gold, уровень Frequent Flyer – для постоянных клиентов, и наиболее выгодный, Premium – для клиентов, заключивших договоры на гарантированные места стоянок в ангаре или на перроне. И вот еще одна отличная новость: в течение первых двух месяцев с начала действия новой программы все клиенты базовой категории будут обслуживаться со скидками по уровню Frequent Flyer.

Компания «Скай Атлас» предлагает полный пакет услуг на рынке деловой авиации России и СНГ, а с введением нового принципа ценообразования клиенты компании получают еще одно преимущество – возможность точного прогнозирования расходов.

Одновременно с новыми пакетными предложениями, «Скай Атлас» анонсирует специальное предложение для новых клиентов, включающее особые преимущества. Это позволит оценить удобство работы с компанией и принять решение о постоянном сотрудничестве. С новым прейскурантом «Скай Атлас» можно ознакомиться на официальном сайте [компании](#).

Компания «Скай Атлас» была создана в октябре 2015 года в Москве. Главная миссия компании заключается в предоставлении полного комплекса услуг в сфере бизнес-авиации, от организационного и аэронавигационного обеспечения полетов, вплоть до организации чартерных рейсов и приобретения воздушного судна.

«Скай Атлас» является основным поставщиком услуг организационного обеспечения полетов и агентом по наземному обслуживанию в аэропортах Шереметьево и Пулково. На сегодняшний день сформирована широкая сеть официальных представите-

лей компании в 140 аэропортах России и стран СНГ.

***P.S.** Помимо услуг по наземному обслуживанию и организационному обеспечению полетов, заказчик дополнительно оплачивает счета за аэропортовые сборы (сбор за взлет-посадку, сбор за обеспечение авиационной безопасности) и за техническое обслу-*

*живание воздушного судна. Эти счета выставляет Международный аэропорт «Шереметьево». Если рассмотреть выше приведенный тип воздушного судна, то дополнительные расходы на Bombardier Challenger 605 составят дополнительно 244 и 136 евро (аэропортовые сборы и техническое обслуживание, соответственно).*



## Пролетая над пробками

Снятие ограничения на полеты вертолетов внутри Москвы существенно разгрузит город. Эксперты, опрошенные «Коммерсантъ FM», пришли к выводу, что сейчас самое время создать в столице сервис аэротакси. В Дубае и Техасе уже через три года компания Uber планирует запустить летающее такси, а затем выйти на глобальный уровень. Однако участники рынка сомневаются, что в России у городской авиации Uber есть перспективы. Почему страна отстает на рынке коммерческих пассажирских перевозок и сколько стоят полеты за пределами МКАДа?

О создании альтернативного вида транспорта в столице говорят уже не один год. Но небо над Москвой для частных полетов по-прежнему закрыто. В городе не больше десяти действующих вертолетных площадок - ими пользуются первые лица государства, МЧС, скорая помощь, полиция и пожарные. Бизнесу разрешено летать за пределами МКАД, где сейчас больше сотни вертодромов.

В Москве, по данным компании «Русские вертолетные системы», построено около 200 вертолетных

площадок, самая большая - в Москва-сити. Однако не на каждой крыше бизнес-центра можно построить вертодромы, считает управляющий партнер компании «Квартур» Артем Цогоев: «Вертолетные площадки должны изначально быть заложены в проекты. Новые площадки вертолетные все-таки появятся не массово, а точно там, где позволяет нагрузка. Непонятно, как будут вертолетные площадки «отбиваться» для того, чтобы оправдать затраты».

Еще в 90-х годах первые вертолетные площадки появились в Санкт-Петербурге у Петропавловской крепости, на территории Петергофа и на понтонах реки. Позже проект свернули, сейчас можно летать только над Невой. Час полета стоит от 36 тыс. рублей, рассказал заслуженный пилот России Вадим Базыкин. «В Москве разрабатывается очень много серьезных программ по авиатакси - это базировка на подмосковном аэродроме Остафьево, делают на понтонах на Москве-реке площадки. Начинать надо с бизнеса. В Европе и в Америке, например, сейчас вы не сможете заложить какой-то микрорайон или здание, если наверху не будет вертолетной площадки», - добавил он.

Крупные мегаполисы более полувека решают транспортные проблемы с помощью частной авиации. New York Airways совершает рейсовые перевозки над городом с 1953 года. Перелет из аэропорта Джона Кеннеди до Манхэттена занимает 12 минут, а на машине по пробкам - два часа. Цена вопроса - от \$400 с человека.

В Лондоне 71 километр от Хитроу до Гатвика обойдется в 1,5-2 тыс. фунтов. Экскурсионный полет на вертолете над столицей Соединенного королевства стоит в среднем 300 фунтов.





Ограничения на полеты частной авиации внутри Москвы пора снять, считает ведущий научный сотрудник Института экономики транспорта и транспортной политики ВШЭ Федор Борисов: «Меры по ограничению таких перелетов, которые существуют сегодня, несколько архаичны. Вопрос безопасности, безусловно, существенен, но в мире в целом такие вопросы удается решать. Сейчас настало время для создания условий для развития такого сервиса».

Однако бизнес пока может летать только с вертолетных площадок Подмосковья. Самая ближайшая точка - МКАД. Клиенты арендуют вертолеты до

подмосковных яхт и гольф-клубов, горнолыжных комплексов, загородных баз отдыха и автодромов. Все они на слуху - 13 км до Нахабина обойдется всего в 18 тыс. рублей при наличии трех пассажиров за 13 минут полета, 30 минут на вертолете до поло-клуба - 40 тыс. рублей, столько же до автодромов. Есть и экскурсионные облеты, в том числе по Золотому кольцу - до 160 тыс. рублей. Экспресс-перелеты осуществляют многие компании, однако право на коммерческие пассажирские перевозки в России есть только у одной компании, все остальные сдают вертолеты в аренду.

Придет ли авиация Uber на российский рынок, пока не известно. В планах на 2020 год значатся только Арабские Эмираты и Техас. Однако в России может появиться свое авиатакси. Такие планы есть у «Яндекс.Такси», сообщил руководитель службы организации пассажирских перевозок авиакомпании Heliport Москва Михаил Демидов. «Людям больше хочется вылетать из Москвы. Здесь есть регулирование воздушного движения: если первые лица в стране летят, проходят мероприятия, связанные с тем же парадом 9 мая - небо закрывают. Эти факторы негативно влияют на развитие авиатакси», - отметил Демидов.



Последний раз тему увеличения числа вертолетных площадок в столице поднимали в 2014 году. Тогда «МосгортрансНИИпроект» предложил пустить два коридора по руслу Москвы-реки для коммерческих перевозок и выделить под вертолетные площадки 84 участка. «Есть река, где можно поставить понтонные, дебаркадерные площадки. Их можно сделать столько, сколько будет необходимо. И можно сразу представить, какие объемы могут быть в Москве. На вертолетах, допустим, из центра улететь в любой аэропорт может стоить от 30 до 50 тыс. рублей», - комментирует идею генеральный директор Jet Transfer Александр Евдокимов.

На время проведения футбольного Кубка конфедераций вокруг Москвы, Санкт-Петербурга, Казани, Сочи будет установлено ограничение на полеты, которое продлится месяц - вплоть до 4 июля. Участники рынка говорят, что это пиковое время работы малой авиации. На временном запрете, по некоторым данным, авиаотрасль потеряет 2 млрд рублей.

*Источник: Коммерсантъ FM*

## Поставки растут, доходы падают

Ассоциация производителей авиации общего назначения (GAMA) опубликовала результаты работы отрасли за первый квартал 2017 года. Согласно отчету ассоциации, в течение первого квартала поставки самолетов авиации общего назначения и вертолетов, по сравнению с прошлым годом, увеличились на 2,8% и 4% соответственно, но в то же время стоимость поставленных воздушных судов снизилась в общей сложности на \$4,1 млрд.

«В первом квартале наша отрасль показала неоднозначные результаты, но с несколькими «яркими пятнами», - сказал президент и главный исполнительный директор GAMA Пит Банс. «Мы ожидаем, что дальнейший рост будет обусловлен выводом

*Поставки самолетов и доходы за первый квартал 2017 г.*

Сегмент	2016	2017	Изменение
<b>Поршневые</b>	<b>191</b>	<b>203</b>	<b>6,3%</b>
<b>Турбовинтовые</b>	<b>109</b>	<b>101</b>	<b>-7,3%</b>
<b>Реактивные</b>	<b>122</b>	<b>130</b>	<b>6,5%</b>
<b>ВСЕГО</b>	<b>422</b>	<b>434</b>	<b>2,8%</b>
<b>СТОИМОСТЬ</b>	<b>\$ 4,0 млрд.</b>	<b>\$ 3,6 млрд.</b>	<b>-10,9%</b>

*Поставки вертолетов и доходы за первый квартал 2017 г.*

Сегмент	2016	2017	Изменение
<b>Поршневые</b>	<b>60</b>	<b>54</b>	<b>-10,0%</b>
<b>Газотурбинные</b>	<b>116</b>	<b>129</b>	<b>11,2%</b>
<b>ВСЕГО</b>	<b>176</b>	<b>183</b>	<b>4,0%</b>
<b>СТОИМОСТЬ</b>	<b>\$ 0,6 млрд.</b>	<b>\$ 0,5 млрд.</b>	<b>-17,0%</b>

на рынок новых продуктов, что подчеркивает насколько важно для Конгресса США принять закон о реформе сертификации, чтобы облегчить будущее авиастроения. Об этом члены совета и представители GAMA говорили на встрече с законодателями в Капитолии».

В первом квартале 2017 года поставки поршневых самолетов увеличились до 203 единиц, рост составил 6,3%. Также выросли поставки бизнес-джетов, на 6,6% до 130 единиц. Однако сегмент турбовинтовых

самолетов показал снижение на 7,3%, до 101 воздушного судна.

Вертолетная отрасль также показала разнонаправленную динамику. В то время как газотурбинные вертолеты увеличили поставки на 11,2% (129 в 2017г. против 116 в 2016 г.), поставки поршневых машин снизились с 60 единиц в 2016 году до 54 единиц в 2017 году.

[Полный отчет GAMA](#) за первый квартал 2017 г.





## Поздняя Пасха снизила апрельский трафик

Консалтинговое агентство WINGX Advance выпустило отчет об активности европейской бизнес-авиации в апреле 2017 года. В этом месяце в общей сложности было выполнено 63587 рейсов бизнес-авиации (в марте 2017 года – 67231 полет). Это на 1% меньше по сравнению с апрелем 2016 года.

В апреле 2017 г. активность бизнес-джетов была «плоской», полеты поршневых самолетов выросли, а турбовинтовые показали снижение. Общий налет вырос на 4%, и с начала 2017 года трафик бизнес-авиации еще на 4% выше, чем годом ранее.

Тенденции этого месяца в годовом исчислении явно показали зависимость трафика от поздней Пасхи, которая затормозила активность во второй половине апреля, в частности, в Центральной, Западной и Северной Европе. И наоборот, поздняя Пасха привела к росту активности в Южной Европе.

Германия приняла на себя основную тяжесть падения, где полеты бизнес-авиации снизились на 11%. Самое большое падение пришлось на рейсы бизнес-джетов, снижение на 17%. Внутренние рейсы в Германии и полеты в Великобританию также показали падение.

В то же время трафик во Франции продолжает расти, и с начала года наблюдается восходящая тенденция на 4%. В Великобритании активность в апреле немного снизилась, и в Италии также сохраняется снижение с начала года. Напротив, активность бизнес-авиации в Испании подскочила более чем на 20%, и трафик из Швейцарии и России несколько вырос.

В то время как общая активность в Европе в апреле снизилась, сильный рост трафика зафиксирован из Африки и Азии. Рейсы из стран Ближнего Востока

и СНГ также выросли. Трансатлантические полеты в Европу упали на 12%, что привело к нисходящему тренду по этому направлению с начала года.

В апреле также наблюдался контраст между частными полетами и коммерческими чартерами. Частники стали летать на 5% меньше, сохраняя тенденцию снижения в течение последних 12 месяцев, в то время как АОС-рейсы выросли на 4% и показывали рост в каждом из шести последних месяцев.

Чартерный трафик вырос в нескольких странах: более чем на 10% в Италии, на 15% во Франции, и более чем на 20% в Испании и Греции, и почти на 40% в Португалии. С другой стороны, частные полеты снизились на всех пяти главных европейских рынках, а в Германии, Италии, Бельгии на 10%.

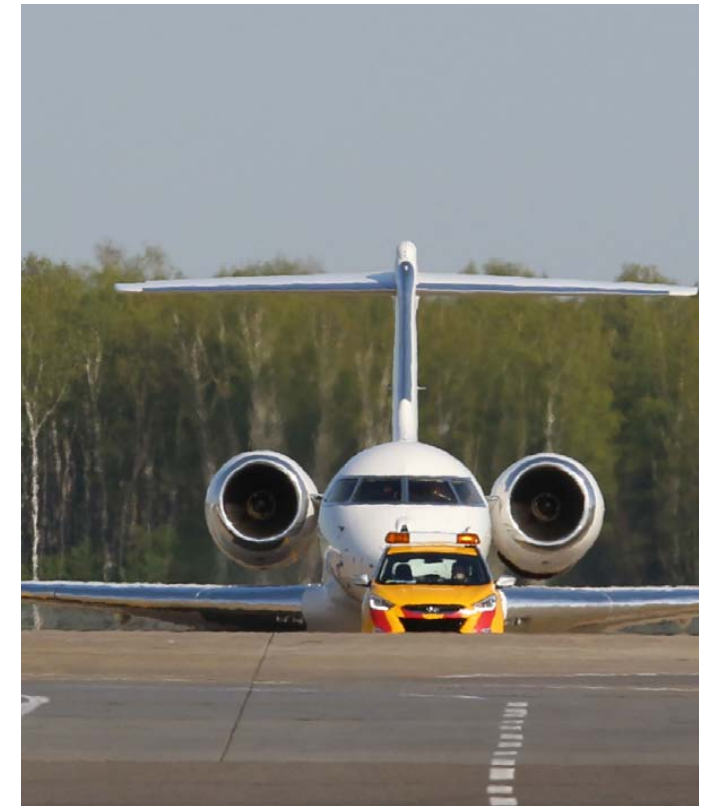
В большинстве сегментов деловых самолетов в апреле наблюдалось некоторое снижение трафика, в основном в категориях бизнес-джетов начального уровня и среднего размера, но также впервые с 2015 года в сегменте ультрадальних джетов, хотя только за счет меньшего количества частных рейсов. Сильный рост активности в сегменте VLJ продолжается, в основном за счет частных полетов.

Трафик бизнес-авиации в большинстве европейских аэропортов вырос, однако в Женеве уровень активности остался на прежнем уровне, а все главные немецкие аэропорты показали падение, в частности, Мюнхен и Шенефельд. Значительный рост, особенно АОС-трафика, зафиксирован в Ницце, Биггин Хилл и Майорке.

Управляющий директор WINGX Advance Ричард Кое комментирует: «Очевидно, что спад в этом месяце был связан с более поздней Пасхой, что показывает

зависимость бизнес-авиации от деловой активности в Северной Европе, в то время как в период пасхальных каникул был отмечен рост полетов на отдых в Южную Европу. Ряд пар городов также хорошо выглядели с начала года, в том числе те, которые имеют регулярные стыковочные рейсы, что подчеркивает привлекательность удобства и комфорта даже там, где бизнес-авиация дороже, чем полет на регулярном маршруте. И регулярные шаттлы на бизнес-джетах поддерживает эту тенденцию».

### [WINGX Business Aviation Monitor](#)



## Deer Jet показал в Лондоне Dream Jet

В начале мая гонконгский бизнес-оператор Deer Jet отметил европейский дебют, анонсировав свой флагман Boeing 787 Dream Jet (BBJ 787 VVIP), совершивший перед международным турне «Dreams Encounter the World» кратковременную остановку в лондонском аэропорту Станстед (Harrods Aviation FBO). BizavNews удалось пообщаться с представителями Deer Jet, которые любезно согласились рассказать о новом самолете.

Boeing 787-8 Dream Jet – именно так в компании называют свой роскошный лайнер, который способен выполнить перелет в течение 18,5 часов (16000 км), что эквивалентно беспосадочному путешествию из Лондона в австралийский Перт. При этом вместимость самолета всего 40 пассажиров (в коммерческой версии вместимость 240-335 пассажиров). В гостевой каюте могут разместиться 18 пассажиров, а главный лаундж поделен на несколько зон, где можно не только провести переговоры, но и отлично отдохнуть. Подробно описывать все системы развлечений не стоит, проще написать, чего нет. Конечно же самолет оборудован спальней и современной ванной комнатой с душевой кабиной, но в компании, ссылаясь на «приватность этих объектов», попросили не уделять им особого внимания.

В Deer Jet подчеркивают, что фюзеляж самолета выполнен из углеродного волокна, что делает его конструкцию легкой, а расход топлива ниже. Впрочем, когда оказываешься внутри этого летающего дворца, понимаешь, что «ценник» здесь вторичен. О деталях интерьера мы поговорим в следующем материале, когда нам лично удастся оценить весь комфорт Dream Jet. Пока же наши первые впечатления.

В салоне осуществляется циркуляция свежего и чистого воздуха, который улучшает условия пребы-



вания пассажиров в самолете, поскольку в процессе подачи воздуха фильтруются пыль и бактерии, что делает полет более комфортным и менее вредным для здоровья.

«У большинства обычных пассажирских самолетов давление в салоне колеблется как на высоте над уровнем моря от 7500 до 8000 футов, что, по словам Boeing, способствует плохому самочувствию пассажиров во время полета. Давление в салоне лайнера 787 устанавливается как на 6000 футов при полете на высоте в 30000 футов. Испытания доказали, что между уровнем моря и высотой в 6000 футов пассажирам на борту всегда комфортно, даже в течение 18-часового перелета», - рассказывают в компании.

Для работы на Dream Jet компания Deer Jet выбрала лучших пилотов и первоклассных бортпроводников,

обеспечивающих непревзойденный уровень сервиса и превосходный комфорт на борту. Пилоты налетали свыше 2000 часов в международных перелетах, а их общий стаж составляет более 10 тысяч полных летных часов. Лишь 12 из почти 1000 пилотов, управлявших лайнером 787 материнской компании HNA Group, получили возможность стать частью команды Dream Jet.

«Команда мечты» от Deer Jet придерживается 7-звездочных стандартов гостеприимства, выступая в качестве бортовых дворецких и пробуждая у клиентов, которым они «служат», самые разнообразные чувства в каждом конкретном рейсе. Для этого интерьер и цвет салона часто меняются: украшается изысканными аксессуарами и коллекциями драгоценных кристаллов, подушек, столового серебра и фарфора. Например, основанная в 1836 году на



Савил Роу, компания Holland and Sherry исключительно для лондонской выставки продемонстрировала свою коллекцию интерьеров лайнеров, добавив британских нот в стиль салона 787 Dream Jet.

В мае 2016 года Deer Jet начала эксплуатацию новинки BBJ 787 VVIP, совершив в сентябре первый полет в Гонконг. Deer Jet запустила и обновленную философию бренда «Making Travel an Art» («Путешествие как искусство»), поскольку она основана на репутации компании как ведущего мирового поставщика услуг для деловых поездок премиум-класса.

На борту 787 Dream Jet компания Deer Jet также начинает запуск эксклюзивных, индивидуальных пакетных туров, начиная с «Тура мечты от Гонконга

до Таити». В него входит семидневный тур с чартерным перелетом, включая бесплатное размещение в президентском люксе отеля St. Regis Bora Bora Resort. В дальнейшем Deer Jet планирует расширить карту маршрутов в рамках своей цели по предоставлению единого тура, чтобы реализовать видение «Путешествия как искусство» благодаря лучшему в своем классе сервису, на какой компанию вдохновили такие ценности, как элегантность, эффективность и индивидуальность.

По словам вице-президента Deer Jet Фрэнка Фанга, компания рада доставить этот уникальный самолет в Лондон. «Он демонстрирует фирменный сервис Deer Jet, вдохновленный ценностями эффективности, элегантности и индивидуальности. Благодаря

787 Dream Jet мы с гордостью можем служить взыскательным бизнесменам и отдыхающим во всем мире. Наша цель – обеспечить лучший перелет клиентам компании и превратить путешествие в искусство», – говорит он.

Boeing 787 Dream Jet зарегистрирован в авиационном реестре Guernsey (2-DEER), сертификат эксплуатанта принадлежит компании BAS Guernsey. Обычно борт находится в международном аэропорту Гонконга и обслуживается дочерней компанией Deer Jet – Hong Kong Jet. Стоимость фрахта 787 Dream Jet составляет 500 000 юаней в час (55 000 фунтов стерлингов).

Обладая 22-летним опытом, Deer Jet стала первым оператором частных самолетов в Китае и быстро выросла до крупнейшей азиатской группы компаний в сфере бизнес-авиации. Deer Jet оказывает услуги лидерам государств, монархам и предпринимателям, что обеспечивает компании непревзойденную репутацию. Это стопроцентная дочерняя компания HNA Group, которая входит в Global Fortune 500 и является одним из наиболее признанных и социально ответственных брендов Китая. Компания управляет авиапарком из 90 лайнеров, включая единственный в мире 787 Dream Jet.

Осенью 2016 года Deer Jet заключила соглашение на покупку контрольного пакета акций UAS International Trip Support (UAS) в Дубае, став мажоритарным акционером компании – растущего международного поставщика решений для обслуживания полетов. В течение последних двух лет Deer Jet была названа «Мировым лидером в области частных чартерных перевозок» от World Travel Awards (WTA), а в феврале 2017 года получила престижную награду «Лучший оператор частной авиации в мире» от World Tourism Forum.



## Вкусный показ

Май – чудесный месяц – это факт не только потому, что мы предвкушаем лето. Май – это всегда бурное начало авиасезона, открытие которого сопровождается всем известной и самой важной Европейской выставкой бизнес-авиации – EBACE. В преддверии данного события мы подготовили для Вас материал, который поможет грамотно организовать питание на Ваших стендах.

В наши дни выставки приобретают совершенно особый статус, обусловленный нынешней экономической ситуацией. Они становятся лакмусовой бумажкой отрасли, дающей четкое представление, кто из компаний остался «на плаву», а кто ушел с рынка, какие ниши освободились, и как следует планировать свою тактику и стратегию в новых реалиях.

Заменить участие в выставке невозможно ничем: только на выставках мы можем напрямую и на нейтральной территории встретиться со своими заказчиками, контрагентами и конкурентами, узнать новые тенденции развития рынка и принять непосредственное участие в его формировании. Как говорится – на других посмотреть и себя показать.

Участие в выставках – это отличная возможность заявить о компании, начать активное развитие бизнеса и даже вывести его на новый уровень. В независимости от того, какого масштаба выставка, она должна пройти на достойном уровне. А неотъемлемой частью такого события является питание на выставке. Сложно представить современные мероприятия, где посетители не могли бы выпить чашку ароматного кофе или же отведать сладкого десерта.

Формат организации питания на выставочных стендах определяют многие факторы, основными из которых являются:

- размеры стенда;
- проходимость стенда;
- количество запланированных встреч и переговоров;
- наличие или возможность организации кухонного оборудования на стенде;
- наличие комнаты переговоров;
- количество задействованного персонала;

Наиболее популярными форматами организации питания на выставочных стендах являются кофе брейк, бизнес ланч и фуршет. В чем их особенности?

### КОФЕ-БРЕЙК:

Кофе и чай в сопровождении легких закусок – такой формат не требует много места и времени, а так же сложной сервировки. Данный вариант является одним из самых бюджетных.

Он позволяет:

- накормить сотрудников, работающих на стенде;
- проявить заботу о гостях и участниках конференций или презентаций, проходящих в рамках выставки;
- выказать уважение партнерам и клиентам во время переговоров.

### БИЗНЕС-ЛАНЧ:

Полноценное питание с учетом условий стенда. Данный формат удобен для того, чтобы и покормить сотрудников, работающих на стенде по 6–10 часов в день, и накормить гостей экспозиции (партнеров, клиентов), которые во время отраслевых мероприятий проводят на ногах не меньше времени. Специалисты компании будут работать с большей отдачей, а бизнес-партнеры оценят такой комплимент и Ваше внимание к деталям.



### ФУРШЕТ:

Таким мероприятием можно ознаменовать открытие или закрытие выставки, сопроводить им презентацию или отметить заключение выгодного контракта. В случае организации фуршета, кейтеринговые компании помогают грамотно рассчитать расположение столов, составить сбалансированное фуршетное меню, подобрать уместные напитки и определить регламент.

Форматы кофе-брейк, бизнес-ланч и фуршет являются основополагающими. Отталкиваясь от опыта работы компании Jet Catering на отраслевых выставках, хочется выделить еще один стиль организации питания на стенде, и дать ему название «Особый формат».

Особый формат – это организация питания на стенде, что называется «под ключ». В данном формате кейтеринговая компания берет на себя разработку



меню с учетом особенностей стенда и уровня переговоров, производство питания, предоставление посуды, доставку, подготовку питания на стенде и обслуживание. Подготовка питания на стенде является неоспоримым преимуществом – Вы сможете удивить своих гостей закусками «из-под ножа», подавать которые будет повар, работающий непосредственно на стенде. Официанты на стенде также являются огромным плюсом, который подчеркивает статус компании-владельца стенда.

В данном формате особо важную роль играют размеры стенда и возможность организации минимально-

го кухонного оборудования, а именно холодильника и рабочей поверхности.

Команда Jet Catering желает Вам отличного сезона и успешного проведения выставки EBACE 2017! Мы будем рады встретиться с вами в Женеве на стенде компании A-GROUP – H64 с 22 по 24 мая.

Кушайте с нами, кушайте сами.

*С вами был Ваш кулинарный гид,  
Хмельёва Анастасия, Заместитель коммерческого  
директора Jet Catering*




*Мы создаем шедевры*



*www.jet-catering.ru*



## Самолет недели

Оператор: *Luxaviation UK*

Тип: *Embraer 135BJ Legacy 600*

Год выпуска: *2007 г.*

Место съемки: *апрель 2017 года в Geneva - Cointrin (GVA / LSGG), Switzerland*



Фото: *Дмитрий Петроченко*