



Так получилось, что на этой неделе мы продолжили подводить итоги майской выставки EBACE. Расшифровали многочисленные интервью и комментарии, проанализировали трафик и другие тренды и сделали вывод – европейский рынок деловой авиации действительно несколько преобразовался. И что нас особенно радует – налицо позитивный сценарий развития. И как бы подтверждая наши выводы, агентство WINGX Advance выпустило отчет об активности европейской бизнес-авиации в мае 2017 года. В этом месяце в общей сложности было выполнено 77068 рейсов бизнес-авиации. Данные показывают, что активность прошедший месяц показала наибольший рост в текущем году, по сравнению с маем 2016 года рост составил 3,3%, а с апрелем 2017 – на 17%. С начала года европейский трафик вырос на 9592 полетов или на 3,2% по сравнению с 2016 годом.

2 июня канадский авиастроитель Bombardier отметил очередную важную веху в своей истории. Клиенту передан юбилейный, трехтысячный бизнес-джет популярного семейства Learjet. Так случилось, что он же стал сотым самолетом Learjet 75. BizavNews от души поздравляет канадского производителя с очередным важным событием и желает новых машин и новых высот.

И напоследок. 16 февраля 2018 года в Москве состоится II церемония вручения Премии за достижения в области деловой авиации «Крылья бизнеса». Первая церемония вручения Премии состоялась в феврале 2017 года и прошла в торжественной обстановке и с большим успехом. BizavNews по итогам «Крылья бизнеса» 2016 взял заветный трофей в своей номинации. В этом году мы вновь планирует всесторонне освещать подготовку и церемонию.



## Сильный маркетинг

VistaJet отменяет плату за пустые перегоны самолетов по всему миру. В прошлом году получено 15 новых самолетов, что обеспечило достаточное покрытие для отказа от платы за пустые перегоны

стр. 21



## Европейская бизнес-авиация возрождается

Активность европейской бизнес-авиации в мае показала наибольший рост в текущем году, по сравнению с маем 2016 года рост составил 3,3%, а с апрелем 2017 – на 17%

стр. 23



## Европа на пути к достижению больших высот

Сегодня с читателями BizavWeek своими мыслями о состоянии рынка деловой авиации Европы делится Президент Jetcraft Чэд Андерсон

стр. 24



## Европа в фокусе

В рамках прошедшей в прошлом месяце в Женеве выставки EBACE BizavNews удалось побеседовать с представителями ряда операторов, которые оценили перспективы европейского рынка и рассказали о новых программах

стр. 26

# Gulfstream G650



## В «ДжетПорт СПб» подвели итоги работы на ПМЭФ-2017

Компания «ДжетПорт СПб» (управляет Санкт-Петербургским Центром Бизнес Авиации «Пулково-3») подвела итоги работы на ПМЭФ-2017 (Петербургский международный экономический форум). Согласно данным компании, в период с 31 мая по 4 июня 2017 года было обслужено 544 рейса и 1586 пассажиров.



Как прокомментировали BizavNews в «ДжетПорт СПб», количество рейсов по отношению к аналогичному периоду прошлого года не изменилось, но количество обслуженных пассажиров стало рекордным за всю историю проведения ПМЭФ и превысило на 8% аналогичный показатель прошлого года.

Самым загруженным для компании выдался первый день (31 мая), когда было обслужено 157 рейсов (104 на прилет, 53 на вылет) и 478 пассажиров (469 на прилет и 9 на вылет).

Напомним, что «ДжетПорт СПб» по итогам первого квартала текущего года увеличил трафик и пассажирооборот на 2%. С января по март (включительно) было выполнено 1507 рейсов (на прилет – 758, на вылет – 749) и обслужено 4127 пассажиров. С января по декабрь 2016 года «ДжетПорт СПб» было обслужено 7598 рейсов и 21797 пассажиров (в 2015 году всего было выполнен 7191 рейса и обслужено 20572 пассажира). На прилет было обслужено 3820 рейсов, на вылет – 3778 рейсов. Пассажиры «ДжетПорт СПб» чаще путешествовали внутри России: на прилет было обслужено 6365 человек, на вылет – 6395. По международным направлениям эти цифры составляют 4496 и 4541 человек соответственно.

Дата	Количество прибывших рейсов	Количество улетевших рейсов	Итого рейсов за сутки	Количество прибывших пассажиров	Количество улетевших пассажиров	Итого пассажиров за сутки
31.05.2017	104	53	157	469	9	478
01.06.2017	55	40	95	174	56	230
02.06.2017	49	73	122	70	294	364
03.06.2017	44	75	119	8	346	354
04.06.2017	22	29	51	45	115	160
<b>ИТОГО за 5 дней</b>	<b>274</b>	<b>270</b>	<b>544</b>	<b>766</b>	<b>820</b>	<b>1586</b>



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288  
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPHX; AFTN: ULLLJPHX  
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru



## Потребительский интерес на рынке пока устойчив

В соответствии с последним отчетом Business Jet Market Index банка UBS, рынок бизнес-джетов показывает признаки некоторого ослабления. Обобщенный индекс в мае был на 4% ниже по сравнению с предыдущим исследованием и сейчас находится на уровне 49 пунктов, что чуть ниже границы «оптимизма».



Индекс рынка деловой авиации отслеживает изменения рыночных условий на основе исследований оценки интереса клиентов, ценообразования, 12-месячного прогноза, запасов на вторичном рынке и готовности покупать самолеты. Индекс измеряет восприятие рыночных условий по шкале от 0 до 100 пунктов, более высокие значения отражают улучшение условий.

Эксперты отмечают, что во время опроса соотношение ответов, учитываемых в индексе, вращалось вокруг уровня в 50 пунктов, которого он достиг в конце прошлого года. «Этот событие начинает напоминать фальстарт, который мы видели в конце 2014 - начале 2015 года», - говорят аналитики.

Рынок малоразмерных самолетов получил индекс в 52 пункта, но это на 6% ниже по сравнению с прошлым месяцем. Рынок среднеразмерных джетов находится на уровне 49, в то время как индекс самолетов с большим салоном был самым слабым, 46 пунктов.

Тем не менее, несмотря на то, что потребительские ожидания сейчас несколько снизились, они находятся «все еще около посткризисного пика», отмечает UBS. Факторы, способствующие снижению результатов, включают в себя ограниченную готовность со стороны дилеров к увеличению запасов, ослабление интереса клиентов и снижение цен. Однако, это компенсируется более низкими уровнями инвентаризации на вторичном рынке и «нашей оценкой потребительского интереса, который остается вблизи посткризисного пика». Сильный интерес проявляют клиенты из Северной Америки, а за ними следуют Европа и Азия.



FBO SHEREMETYEVO  
FBO PULKOVO



ПОЛНЫЙ КОМПЛЕКС УСЛУГ  
**ЕДИНЫЙ ЦЕНТР ПРОДАЖ**  
**+7 (495) 981 38 26**

### Шереметьево & Пулково

<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Терминалы бизнес-авиации</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Обеспечение полетов</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Хранение воздушных судов</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Вертолетный трансфер в аэропорт</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Наземное обслуживание</li> </ul>	<div style="border: 1px solid black; padding: 5px; display: inline-block;">a-group.aero</div>

LEARJET CHALLENGER GLOBAL

# БРОСАЯ ВЫЗОВ



[BUSINESSAIRCRAFT.BOMBARDIER.COM](http://BUSINESSAIRCRAFT.BOMBARDIER.COM)

**BOMBARDIER**

Bombardier, Learjet, Challenger and Global are trademarks of Bombardier Inc. or its subsidiaries. © 2016 Bombardier Inc. All rights reserved.

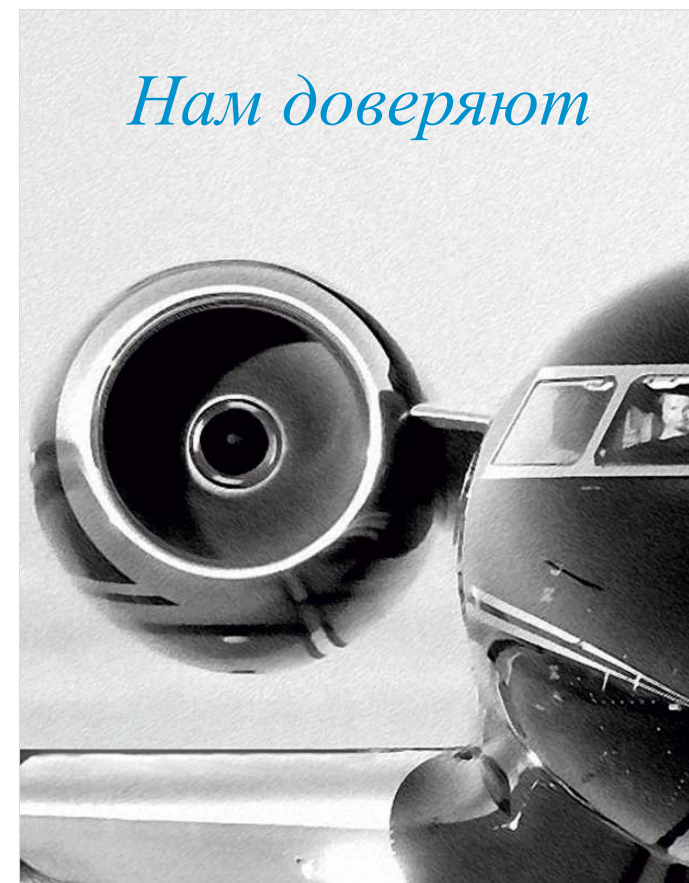
## Medevac+VIP

Швейцарский провайдер услуг ТОиР Jet Aviation Basel (входит в Jet Aviation Group) выиграл тендер на переоборудование двух бизнес-джетов Embraer Legacy 650/600 в смешанную конфигурацию (медицинский и чартерный вариант). В компании уточняют, что речь идет о заказчике с Ближнего Востока, но имя его не раскрывают.

В компании уточняют, что после доработок воздушные суда могут преобразованы в зависимости от миссий в течение двух часов. В VIP-конфигурации Legacy 650 будет вмещать 14 пассажиров, а в медицинской – четырех пациентов (носилки) и до шести сопровождающих. Legacy 600 рассчитан на двух пациентов. Для проведения данных работ компания

получила дополнительный сертификат типа (STC).

В настоящее время Jet Aviation Basel является одним из самых крупных игроков на рынке переоборудования самолетов. Сейчас в компании работает более 1600 человек, которые трудятся в собственном техническом центре в Базеле, где выполняются практически все работы. Jet Aviation Basel имеет сертификаты на выполнение работ на самолетах нового поколения Airbus A380 и Boeing 747-8, а также Airbus ACJ319, ACJ320, ACJ330, ACJ340 и Boeing B737, B757, B767, B777, B747-400/747-8. Jet Aviation Basel также одобрен как сервисный центр компаний Airbus, Boeing, Bombardier, Dassault и Gulfstream и имеет 21 сертификат от авиационных властей различных стран.



**SkyClean**

профессиональный  
авиационный  
клининг

ШЕРЕМЕТЬЕВО • ДОМОДЕДОВО • ОСТАФЬЕВО



## В два раза больше

На выставке EBACE 2017 бразильский производитель Embraer Executive Jets продемонстрировал новый вариант душа для своего флагманского Lineage 1000E. По словам Джея Бивера, вице-президента Embraer по дизайну интерьеров, двухместная душевая комната имеет несколько существенных особенностей и преимуществ по сравнению с аналогичными санузлами в других бизнес-джетах.

В первую очередь – это полностью горизонтальный каменный пол, а не смонтированный под углом. По заявлению разработчиков, это дает лучшее ощущение стабильности, когда душ принимается в полете. Высота салона самолета в шесть футов семь дюймов обеспечивает достаточно места, чтобы поднять пол,

позволяя воде стекать к стоку с боков кабины. Иллюминатор в душевой комнате также дает пассажирам вид на горизонт, добавляя чувство стабильности. В душе также есть шкаф для полотенец, так что не нужно переходить в другое помещение оставаясь в тепле. 30-литровая емкость обеспечивает достаточное количество воды для 40 минут принятия душа.

Разрабатываемая более трех лет душевая комната не занимает пространства пассажирского салона, а расширена за счет неиспользованной части нижнего багажного отсека. На EBACE демонстрировался второй Lineage 1000E, оснащенный двухместным душем. Владелец из Северной Америки уже получил первый самолет с модернизированным вариантом душа.



ALL-AROUND LUXURY,  
POWER-PACKED  
PERFORMANCE

Rethink Convention. **EMBRAER**  
Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com



## Jet Aviation откроет терминал в Dubai South

Jet Aviation совместно со своим партнером по совместному предприятию в ОАЭ Al Mulla Business Group откроет новый FBO в терминале Dubai South аэропорта Al Maktoum. Терминал планируется ввести в эксплуатацию в третьем квартале 2017 года, а торжественное открытие должно состояться на Dubai Airshow в ноябре 2017 года.

В FBO площадью 600 кв. м. будет три зала для клиентов, конференц-зал, комната для экипажей и оперативный центр, две молитвенных комнаты, душ и отдельная комната для шоферов. Также в терминале будет находиться большой магазин Duty Free. Пока ангар в Dubai South не будет доступен, компания будет предоставлять в FBO услуги по линейному техническому обслуживанию, а базовое техническое обслуживание будет проводиться на техстанции в международном аэропорту Дубая.

«В последнее время у нас произошло несколько событий в нашей глобальной сети FBO, но, учитывая политику по миграции трафика деловой авиации из Дубай в DWC, мы очень рады в ближайшее время возобновить работу нашего FBO в Dubai South», - сказал Стефан Бенц, старший вице-президент и генеральный менеджер MRO и FBO в регионах EMEA и Азии. «Мы хотели убедиться, что сможем удовлетворить будущие потребности по пропускной способности без ущерба для стиля или комфорта, и мы с нетерпением ждем возможности приветствовать клиентов в нашем переоборудованном VIP-терминале».

Терминал Jet Aviation в Дубае обработал более 25000 самолетов и получил многочисленные награды. Совсем недавно он был в седьмой раз признан Professional Pilot PRASE Survey лучшим FBO на Ближнем Востоке и Африке в 2017.



  
**FBO RIGA**  
A part of Flight Consulting Group

**Ангарное хранение самолетов  
по разумной цене**

[www.riga.aero](http://www.riga.aero)

## МЕВАА Show Марокко 2017 пройдет в сентябре

Выставка MEBAА Show Марокко 2017 предложит экспонентам более широкие возможности с точки зрения площади и возможностей павильонов, когда она переедет в новое место в аэропорт Марракеша Менара на 12-13 сентября 2017 года. Показ, организованный F&E Aerospace от имени Ассоциации деловой авиации Ближнего Востока и Северной Африки будет дополнен конференцией, которая состоится накануне.

Репутация Марокко в индустрии деловой авиации продолжает расти, поскольку основные игроки отрасли признают возможности, которые предлагает страна. Это видно из их отношения к выставке MEBAА Show Марокко, которая состоится в сентябре этого года, в том числе ведущей компании Gulfstream, серебряного спонсора выставки.

Марокко, как стратегическое место с легким доступом к Европе, Ближнему Востоку и остальной части Африки, стала популярным местом для таких корпораций, как Boeing. В отчетах сообщается, что в задачи

аэрокосмической отрасли страны к 2020 году входит привлечение 100 новых инвесторов, создание 23000 новых рабочих мест и получение доходов в размере \$1,6 млрд.

За последние десять лет размер флота деловой авиации в регионе удвоился. Согласно прогнозу Bombardier Business Aircraft Market Forecast 2016-2025, в ближайшие десять лет в Африке ожидаются поставки самолетов на сумму \$7 млрд., причем более 80% из них прогнозируются в легкой или средней категориях. Совокупный ежегодный рост флота - 3,2%.

«Возможности деловой авиации в Марокко выдающиеся», - говорит Али Алнакби, основатель и исполнительный председатель Ассоциации бизнес-авиации стран Ближнего Востока и Северной Африки (МЕВАА). «В настоящее время индустрия растет, и крупные игроки активно инвестируют в регион, а правительство решительно поддерживает рост инфраструктуры. Сейчас самое время изучить возможности, предлагаемые регионом, и MEBAА Show Марокко предоставляет идеальную платформу для этого».

Boeing Business Jets – один из ключевых участников выставки MEBAА Show Марокко 2017, как и другие экспоненты из ряда стран, включая Africanair из США, Jet Aviation из Швейцарии и Jetex из ОАЭ. Местные компании также будут представлены. Выставка MEBAА Show Марокко будет проходить 12-13 сентября в аэропорту Марракеш-Менара, переместившись в более просторное место, чтобы обеспечить рост этого мероприятия. Организаторы ожидают более 2500 посетителей-специалистов и 65 экспонентов. Конференция MEBAА пройдет за день до выставки, 11 сентября.



# Gulfstream

## SILK WAY BUSINESS AVIATION

Представляем совершенно новый

# G650



## VistaJet увеличивает долю на всех основных рынках

Компания VistaJet объявила о результатах работы в первом квартале текущего года, которые показали очередной рекордный результат. Компания зафиксировала рост операционной прибыли до уплаты налогов и сборов на 39% в годовом исчислении, а также увеличение уровня доходов и эффективности благодаря своей глобальной инфраструктуре и постоянном внимании на технологичности.

Решение компании развивать свой флот, который сейчас насчитывает в общей сложности более 70 самолетов, позволило распределить базирование самолетов по всему миру. При этом тренд загрузки был положительный в каждом месяце с января 2017 года по март 2017 года.

В традиционно слабом для отрасли первом квартале года VistaJet зафиксировала рост доходов от летной деятельности на 22% в годовом исчислении. Основа роста пришлась на программы VistaJet с нынешними клиентами, которые продлили или увеличили контракты, и на новых клиентов, выбравших многолетние соглашения. Продажи новых ежегодных часов увеличились на 79% в годовом исчислении,



позиционируя услуги компании как альтернативу полной или долевой собственности самолета. Клиенты часовых программ налетали в первом квартале 2017 больше часов, чем в любом другом периоде в истории VistaJet и заняли 55% от общего налета в мировом масштабе, по сравнению с 53% в том же периоде прошлого года.

Сегмент On Demand (рейс по запросу) также вырос в годовом исчислении, с увеличением выручки на 14%. Налет по запросу остается стабильным год от года, но при этом реальный клиентский налет увеличился на ошеломляющие 4%, что стало возможным из-за снижения налета пустых самолетов. Пустые перегоны уже давно является проблемой для операторов деловой авиации, но недавно компания объявила об отмене для своих клиентов часовых программ плату за пустые перегоны.

VistaJet увеличила свою долю рынка не только в США и Азии, которые являются ключевыми рынками для целевого роста, но и на более зрелых рынках Европы, России и СНГ. Компания зафиксировала рост налета в Европе на 15% в годовом исчислении.

Успех американского бизнеса остается ведущим фактором в росте налета и перспективах VistaJet. Летные часы в Северной Америке увеличились на 54% в годовом исчислении. Кроме того, компания увеличила свою региональную клиентскую базу и количество воздушных судов, расположенных в регионе, что также позволило получить рост налета на 43% в Центральной и Южной Америках.

VistaJet также показывает сильные результаты в Азии, и доля налета клиентов часовых программ в регионе составила 25% от общего количества часов, проданных в первом квартале 2017.



**ВОЗДУШНЫЕ  
ВОРОТА МОСКВЫ**  
VIP GATEWAY TO MOSCOW



## PC-12 получит автомат тяги

Компания Innovative Solutions & Support (IS&S), расположенная в Пенсильвании, США, получила дополнительный сертификат типа (STC) FAA на автомат тяги для турбовинтовых самолетов Pilatus PC-12 с двигателем без системы управления FADEC. В соответствии релизом компании, данная модификация позволяет пилотам автоматически управлять мощностью двигателя PT6 для предотвращения чрезмерных нагрузок и перегрева, а также предотвращая выход на неоптимальные или опасные режимы полета.

Автомат тяги вычисляет и контролирует мощность двигателя и имеет функцию автоматического взлета

и ухода на второй круг, которая переводит двигатель на максимальную мощность в течение нескольких секунд. Другие режимы системы позволяют пилоту выбирать необходимый крутящий момент или скорость полета, и если такой ручной выбор ограничивается каким-либо параметром, то система сигнализирует встроенным в РУД «автоматом тряски» (сигнализатором опасного режима).

IS&S планирует получить STC для других самолетов, оснащенных двигателями PT6. По данным компании, сейчас такой двигатель установлен на более 13000 самолетах 25 различных типов.




**PILATUS**

**PILATUS PC-12NG**  
обновленная модель 2016 года

528 км/ч	3417 км
Максимальная скорость	Максимальная дальность

**NESTEROV AVIATION**  
Авторизированный центр продаж Pilatus PC-12

sales@nesterovavia.com    www.nesterovavia.aero



## Трамп предложил приватизировать авиадиспетчерские службы США

Президент США Дональд Трамп предложил приватизировать диспетчерские службы воздушного транспорта, открыв «неделю инфраструктуры», пишет The Hill.

В понедельник он направил проект документа в Конгресс, заявив, что его принятие позволит американцам «путешествовать дешевле, быстрее и безопаснее».

Как говорится в документе, авиадиспетчерские службы Федерального управления гражданской авиации (FAA) США в течение трех лет будут безвозмездно переданы в ведение независимого стороннего (частного) агентства, и около 30 тыс. сотрудников FAA, работающих в этих службах, перестанут полу-

чать зарплату из федерального бюджета. Вместе с тем управление сохранит надзорные функции. Белый дом ссылается на опыт целого ряда развитых стран мира, которые создали аналогичные независимые корпорации, финансируемые за счет платежей пользователей системы, а не бюджета. Президент США предлагает поручить управление такой корпорацией совету директоров из 13 участников. Двоих назначат авиакомпании, еще по двое - профсоюзы и правительство, в совет также войдет один представитель гражданской авиации в целом, один - от аэропортов плюс гендиректор. Затем эти девять человек выберут четырех независимых директоров.

Авиадиспетчерские службы США до сих пор в большинстве случаев используют бумажные ленты для

записи хода полета вместо современных электронных систем GPS-навигации, что делает весь процесс более громоздким и является одной из косвенных причин задержек рейсов. Попытки модернизации были начаты несколько лет назад, но процесс идет крайне медленно и неравномерно.

Планы Трампа вызвали резкую критику со стороны демократов, включая лидера демократического меньшинства в Сенате Чарльза Шумера. Демократы встревожены тем, что «контроль над одним из важнейших активов страны попадет в руки крупных корпораций и авиакомпаний», заявила лидер демократического меньшинства в Палате представителей Нэнси Пелоси.

Источник: Интерфакс



## BizavNews - Генеральный информационный партнер VI Балтийского форума деловой авиации

10 августа 2017 года в г. Юрмала, Латвия, состоится VI Балтийский форум деловой авиации. Организатором форума выступает Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации. ИА BizavNews в очередной раз выступит Генеральным информационным партнером мероприятия.

В очередной раз на берегу моря участники форума соберутся для того, чтобы обсудить актуальные вопросы развития отрасли деловой авиации, а также провести время в кругу коллег и друзей в неформальной обстановке.

Для этого программой предусмотрены проведение конференции, экскурсия в Международный аэропорт Рига, а также вечерний прием в шале на берегу Рижского залива и развлекательная программа. Мероприятие проводится уже шестой раз и стало популярным среди специалистов, занятых в отрасли: не смотря на сезон отпусков, ежегодно форум собирает до 100 участников из России и стран Европы.

Информация о мероприятии и условия участия и проживания опубликованы на сайте форума [www.bbaf.aero](http://www.bbaf.aero).



10 августа 2017  
Юрмала, Латвия  
**БАЛТИЙСКИЙ ФОРУМ  
ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ**

10 August 2017  
Jurmala, Latvia  
**BALTIC BUSINESS  
AVIATION FORUM**

[www.bbaf.aero](http://www.bbaf.aero)



## Jet Aviation построит новый ангар

Швейцарский провайдер услуг ТОиР Jet Aviation Basel (входит в Jet Aviation Group) в августе приступает к строительству в Базеле нового ангара, позволяющего обслуживать самолеты класса Boeing 747. В компании подчеркивают, что новый объект будет предназначен для выполнения работ, связанных с кастомизацией воздушных судов (refurbishment, modification and upgrades (RMU)). Площадь нового ангара составит 8700 кв.м., еще на 5000 «квадратов» увеличится и приангарная площадь, включая стоянки воздушных судов. Завершение строительства намечено на четвертый квартал 2018 года.

В настоящее время Jet Aviation Basel является одним из самых крупных игроков на рынке переоборудования самолетов. Сейчас в компании работает более 1600 человек, которые трудятся в собственном техническом центре в Базеле, где выполняются практически все работы. Jet Aviation Basel имеет сертификаты на выполнение работ на самолетах нового поколения Airbus A380 и Boeing 747-8, а также Airbus ACJ319, ACJ320, ACJ330, ACJ340 и Boeing B737, B757, B767, B777, B747-400/747-8. Jet Aviation Basel также одобрен как сервисный центр компаний Airbus, Boeing, Bombardier, Dassault и Gulfstream и имеет 21 сертификат от авиационных властей различных стран.







### КОГДА ВЫБИРАЮТ – ВЫБИРАЮТ НАС

- Эксплуатация воздушных судов
- Чартерные VIP-перевозки
- Менеджмент воздушных судов
- Организационное обеспечение полетов
- Поддержание летной годности воздушных судов





Stage III



тел.: +7 (495) 500-32-21    comm@meridian-avia.com  
 факс: +7 (495) 589-97-56    meridian-avia.com

## ОНАДА опубликовала регламент проведения Премии «Крылья бизнеса»

16 февраля 2018 года в Москве состоится II церемония вручения Премии за наивысшие достижения в области деловой авиации «Крылья бизнеса». Премия была учреждена Объединенной Национальной Ассоциацией Деловой Авиации (ОНАДА). Первая церемония вручения Премии состоялась в феврале 2017 года и прошла в торжественной обстановке и с большим успехом.

Сейчас на сайте премии [www.wingsaward.ru](http://www.wingsaward.ru) опубликован новый регламент Премии. Это документ, который содержит всю основную и важную информацию: сроки проведения, этапы, перечень номинаций.



В этом году Правлением ОНАДА сохранено количество номинаций – всего их 13. Однако, их содержание обновлено. Так, в отдельную номинацию вынесен кейтеринг для деловой авиации, на две категории разделены аэропорты – в городах федерального значения и в других регионах. Производителей воздушных судов для деловой авиации оценят по их популярности, в трех подкатегориях – легкие, средние и тяжелые ВС. «Легендарные номинации» заменит новая – «за вклад в развитие деловой авиации России».

Сохранен принцип определения победителя, но, с учетом опыта, изменено соотношение голосов. Было принято решение сохранить онлайн голосование, однако его вес составит всего 10% от общего бала участника. Еще 50% дадут голоса членов Правления ОНАДА, Президента и Вице-президентов, а оставшиеся 40% – голоса всех членов ОНАДА.

Презентация Премии запланирована на период проведения выставки JetExpo 7-9 сентября 2017 года.

«Церемония в феврале прошла очень успешно. Мы приняли более 200 гостей в этот запоминающийся вечер и получили самые положительные отзывы. Помимо того, что сама церемония – это праздник и событие для отрасли, суть ее – вручение национальной премии за наивысшие достижения в области деловой авиации – очередной в шаг в развитии отрасли, возможность отметить и продемонстрировать всему миру тот уровень, которого смогли достичь коллеги. Уверена, что новый этап премии станет очередным шагом на пути развития российской деловой авиации», - комментирует Анна Сереежкина, Исполнительный директор ОНАДА.





## Госкомпании обойдутся без джетов

Правительство ограничит закупку государственными компаниями импортных самолетов бизнес-авиации, как только лайнеры подобного типа начнут производиться в России, заявил премьер-министр РФ Дмитрий Медведев на совещании по вопросу поддержки авиационной промышленности.



«Приоритет российским самолетам теперь должны отдавать и компании с госучастием... исключение составляет деловая авиация, самолеты которой пока в нашей стране не производятся», — сказал председатель правительства.

«Но мы будем производить и такие воздушные суда, значит тогда и по этим позициям мы ограничим в приобретении государственные структуры», — заявил он.

Медведев напомнил, что соответствующие директивы были выданы правительством в апреле текущего года.

*Источник: РИА Новости*

## Stratos 714 начинает следующую фазу испытаний

Компания Stratos Aircraft получила разрешение FAA на переход к следующей фазе программы летных испытаний своего одномоторного персонального джета Stratos 714. После нескольких лет разработки Stratos 714 совершил первый полет 30 ноября 2016 года и с тех пор налетал 42 часа в 33 полетах, достигнув скорости 320 узлов и высоты 17000 футов.

«Летчик-испытатель компании сообщил о хорошей работе боковой ручки управления и был впечатлен взлетными характеристиками и скороподъемностью», — сообщили в компании.

После этих испытаний FAA сняла начальные ограничения режимов полета, в том числе ограничения на дальность, что позволит приступить к более детальному тестированию. «Мы очень довольны прогрессом, который был до настоящего момента», — сказал исполнительный директор Майкл Лемэр. «Мы не

столкнулись ни с чем, что потребовало бы серьезных изменений в конструкции».

Самолет, оснащенный двигателем Pratt & Whitney Canada JT15D-5, сейчас оборудуется интерьером и в ближайшее время будет покрашен. Впервые на публике он покажется на выставке EAA AirVenture в Ошкоше в следующем месяце. Далее в планах продолжение летных испытаний, прежде чем он будет снова продемонстрирован на конвенции NBAA в октябре в Лас-Вегасе.

Stratos еще не начал принимать заказы на самолет, заявив, что ждет пока он подойдет ближе к сертификации. Но компания собирает информацию о заинтересованности потенциальных клиентов. Самолет, который будет сертифицирован в соответствии с Part 23, рассчитан на скорость 400 узлов и дальность в 1500 морских миль.



## HondaJet сертифицирован в Канаде

Honda Aircraft получила от авиационных властей Канады сертификат типа на свой бизнес-джет HondaJet. Таким образом в копилке производителя уже есть сертификаты типа FAA, EASA и Мексики. Дилером HondaJet в Канаде является компания Skyservive Business Aviation, которая в ближайшее время осуществит первую поставку бизнес-джета в страну.

В настоящее время Honda Aircraft поставила клиентам шестьдесят самолетов HondaJet. Большая часть самолетов (55 машин) переданы заказчикам из США, четыре самолета отправились в Европу и один – в Мексику. Из 60 самолетов, тридцать были поставлены в 2016 году.

Honda Aircraft планирует нарастить производство своего бизнес-джета HA-420 HondaJet до 80 самолетов в год к середине 2019 года, ранее сообщил президент и генеральный директор компании Мачимаса Фуджино. «К концу 2018 года финансового года, который у компании Honda заканчивается в марте 2019, мы хотели бы достичь полной производственной мощности на уровне около 80 самолетов», - сказал он.

Также напомним, что в июле 2016 года группа компаний AIM OF EMPEROR была назначена эксклюзивным дистрибьютором продукции HondaJet Central Europe в России и странах СНГ. Поставка первого самолета в Россию запланирована на начало 2018 года.

Бизнес-джет Honda HA-420 HondaJet вмещает до 6 пассажиров и сертифицирован для управления одним пилотом. Самолет развивает крейсерскую скорость до 422 узлов (777 км/ч) с практической дальностью полета более 2200 км.

## Textron Aviation поставляет 2000-й Cessna CJ

Компания Textron Aviation объявила о поставке 2000-го легкого бизнес-джета семейства Cessna CJ. Юбилейным самолетом стал Cessna Citation CJ3+, который на торжественной церемонии в штабе-квартире Textron Aviation в Вичита был передан давнему клиенту компании Марку Далуду.

«CJ3+ имеет эффективность, надежность и исключительную производительность, которые характеризуют самолеты CJ, и является символом нашего постоянного лидерства в сегменте легких бизнес-джетов. Ни одно другое семейство в этом классе не предлагает более широкий спектр возможностей, которые позволяют нашим клиентам найти иде-

альный вариант, подходящий их потребностям», - сказал Роб Шолль, старший вице-президент по продажам и маркетингу. «Марк Далуд – выдающийся клиент и приверженец марки Cessna, и мы очень рады передать ему 2000-й самолет нашего семейства Cessna CJ».

Постоянные инвестиции позволяют Textron Aviation в течение почти трех десятилетий внедрять последние инновации в свое семейство бизнес-джетов, лидирующее в своих классах. Семейство CJ, в том числе находящиеся сейчас в производстве Citation M2, Citation CJ3+ и Citation CJ4, достигло налета почти пять миллионов часов.





## Boeing Business Jets на подъеме

После того, как большую часть 2016 года продажи были в стагнации, в этом году Boeing Business Jets получил мощный старт. За последние месяцы производитель пополнил портфель заказов, по крайней мере, на шесть BVJ.

С конца апреля 2016 года по начало апреля 2017 года подразделение американского авиастроителя продало в общей сложности семь самолетов Boeing Business Jet, причем шесть из них реализованы с начала декабря, и большинство – в 2017. «У нас было хорошее начало года», – сказал Чарльз Колберн, директор по маркетингу Boeing Business Jets. «Этот успех продолжает ряд очень активных обсуждений в Европе, а также в других регионах, включая Китай». На Европу приходится 18% всех проданных BVJ и 17% традиционных BVJ, созданных на основе Boeing 737.

Европейское подразделение получило новый импульс в рамках объявленного соглашения с правительством Польши на два BVJ2, которые будут эксплуатироваться в качестве самолетов для перевозки президента и высших государственных чиновников. Поставки планируется начать в конце этого года. Также Boeing Business Jets продал первый BVJ на основе нового Max 7, который был анонсирован осенью прошлого года.

Тем временем, Boeing приближается к завершению продаж традиционных BVJ на основе модели 737. По словам Чарльза Колберна, подразделение Boeing Business Jet в ближайшее время перейдет на продажи только модели Max. В год Boeing выделяет шесть производственных слотов 737 для Boeing Business Jets, хотя предполагается, что подразделение BVJ может запросить больше. С учетом такого распределения мощностей компания заключала сделки до 2019 года, когда Boeing 737 сменится моделью Max.

## Project Canada сменит двигатели

Компания One Aviation выбрала двигатель для своего нового сверхлегкого бизнес-джета EA700 «Project Canada». Им стал турбореактивный двухконтурный Williams FJ33-5A-12, который заменит семейство Pratt & Whitney Canada PW600, применявшихся на Eclipse 500 и 550.

Представленный в прошлом году Project Canada станет преемником EA550. Он получит более длинное крыло (размах станет на четыре фута больше), больший объем салона за счет удлинения фюзеляжа на 14 дюймов и авионику Garmin G3000.

Двигатели FJ33, которые имеют взлетную тягу 1900 фунтов, позволят получить взлетную дистанцию чуть менее 1200 фунтов, дальность на максимальной крейсерской скорости свыше 1470 морских миль. Данные двигатели находятся в производстве с 2004 года.

Модификация -5A также используется на Cirrus SF50 Vision Jet, который был сертифицирован в 2016 году.

Выбор двигателя Williams стал шагом в сторону от более раннего решения использовать в новом самолете PW615. Однако прекращение производства данного двигателя вынудило производителя поставить вопрос о целесообразности производства и рассмотреть возможность сворачивания производства Eclipse 550, возможно, уже в этом году. По словам компании, в данном решении также учитывались рыночные условия и возможности поставок.

В то же время при прекращении производства модели 550 в этом году компания получит «зазор» в производственной программе на год или около того, прежде чем Canada будет выведен на рынок (конец 2018 года – начало 2019 года).



## Из Ниццы в Монако на вертолете

Вертолетный оператор Monacaïr, базирующийся в Монако, и национальный перевозчик Катара Qatar Airways заключили партнерское соглашение о перевозке пассажиров из Ниццы в Монако и обратно.

С 4 июля Qatar Airways начинает обслуживать линию Доха-Ницца на современном Boeing 787 Dreamliner, а Monacaïr предоставит путешественникам комфортабельный Airbus Helicopters H130. Время в пути составит 6 минут. При вылете из Монако в Ниццу пассажиром необходимо прибыть в хелипорт («Heliport de Monaco») за 50 минут до вылета (оформление багажа и другие формальности), далее пассажиры доставляются специальным транспортом непосредственно до самолета, что существенно экономит время.

Забронировать перелет можно вместе с авиабилетом. При этом Monacaïr также предлагает и другие направления из Ниццы и обратно.

Напомним, что в августе 2015 года Monacaïr выиграла государственный тендер на регулярное сообщение между популярными направлениями у своего давнего оппонента Heli Air Monaco. Цель оператора на первый год достаточно «скромна» – 50000-100000 пассажиров. Общий объем инвестиций в новый парк превышает 17 млн. евро. Monacaïr летает по маршруту Ницца-Монако и обратно 50 раз в день (в высокий сезон), выполняя рейсы на комфортабельных вертолетах H130, производства Airbus Helicopters. Стоимость путешествия начинается от 140 евро.

Monacaïr является частью Sky Group, который включает в себя оператора SkyCam и провайдера услуг ТОиР Sky Maintenance Services.

## Bell 505 Jet Ranger X сертифицирован FAA

Компания Bell Helicopter (входит в Textron Inc) сообщает о сертификации авиационными властями США (FAA) нового легкого однодвигательного вертолета Bell 505 Jet Ranger X. В конце прошлого года аналогичный сертификат типа был выдан Министерством транспорта Канады (ТССА). Представленный в 2013 году, новый пятиместный вертолет пошел путь от концепции до первого полета за 20 месяцев. С тех пор опытные прототипы налетали более 1000 часов и прошли все сертификационные тесты.

В марте 2017 года Bell Helicopter передала первый Bell 505 Jet Ranger X (заводской номер 003). Счастливым обладателем первой машины стал Скотт Уршель, владелец Pylon Aviation, базирующейся в г. Чандлер.

Bell имеет более 450 писем о намерениях на Jet Ranger X и находится в процессе перевода их в твердые заказы. По словам генерального директора

производителя Митча Снайдера, Bell в этом году планирует выпустить около 50 новых 505, а базовая стоимость вертолета будет находиться в районе \$1 млн. В канадском подразделении Bell более 100 сотрудников из 900 работает в программе 505.

Bell 505 Jet Ranger X – легкий пятиместный вертолет с двигателем Turbomeca Arrius 2R, системой FADEC, крейсерской скоростью 232 км/ч, дальностью 667 км, полезной нагрузкой 680 кг. К услугам клиентов вертолет предлагает полностью интегрированную «стеклянную кабину» для уменьшения нагрузки пилота, отличный обзор для экипажа и авионика G1000H. Дополнительной функцией безопасности является высокоинерционный несущий винт, который дает превосходные возможности авторотации.

Напомним, что официальный представитель Bell Helicopter в России компания Jet Transfer.



Фото: Дмитрий Петренко



## АСJ380 – попытка №2

Женевская выставка EBACE хороша всем – это и мировые премьеры, это и новые связи. Но самое главное – EBACE это реальная возможность получить достоверную информацию из первых рук, эксклюзив, если хотите. А когда речь идет о самых больших лайнерах, новость становится просто бриллиантовой.

И так. Базирующаяся в Женеве «Sparfell & Partners» (купля/продажа/выкуп ВС) объявила, что выставила на продажу четыре Airbus A380 (со вторичного рынка) в качестве воздушных судов для глав государств, а на выставке EBACE продемонстрировала исполнение частного двухпалубного воздушного судна дизайнерской студией Эндрю Винча.

Это заявление возрождает концепт АСJ380 через два года после того, как Airbus отозвал единственный заказ на версию широкофюзеляжного самолета сверхбольшой вместимости для VVIP-персон. Таким

образом, открывается новый канал продаж, подержанных А380 в тот момент, когда у первых поставленных на рынок самолетов подходит к концу срок 10- и 12-летней аренды.

«Sparfell & Partners» заявляет, что владелец самолетов отказывается раскрыть источник, из которого получены самолеты, но открытые источники позволяют предположить, что это «Сингапурские Авиалинии».

Компания разместила на AvBuyer.com (BizavNews проверял) объявление о продаже четырех А380, произведенных в 2007 и 2008 годах, с недавно завершенными проверками, выполняемыми раз в 6 и 12 лет и двигателями «Rolls-Royce Trent 900», включенных в программу полного техобслуживания. В объявлении указано, что у самолетов была недавно изменена конфигурация схемы салона на 471 места.

Эти спецификации соответствуют конфигурации первой партии самолетов А380 «Сингапурских Авиалиний», которые поставлялись с 2007 года.

На прошлой неделе «Сингапурские Авиалинии» подтвердили свои планы не продлевать 10-летние сроки аренды четырех самых старых А380 перевозчика и вывести эти воздушные суда из состава своего летного парка к марту 2018 года, не указывая при этом покупателя этих самолетов.

В 2007 году принц Алавид из Саудовской Аравии стал единственным покупателем АСJ380, разместив заказ на MSN2 на Авиашоу в Дубае во впечатляющей манере, выйдя из своего «Боинга 747-400» VIP-класса и подписав контракт на Airbus прямо на посадочной полосе.

Через несколько лет принц Алавид отказался от своего заказа на АСJ380, что стало ясным после того, как Airbus убрал логотип его компании «Kingdom Holdings» из списка коммерческих и частных клиентов воздушных судов.

В 2015 году Airbus удалил заказ на АСJ380 из портфеля невыполненных заказов, однако так и не утратил энтузиазма по поводу этого проекта. Пакет электронных материалов для прессы на выставке EBACE включает в себя три фотографии АСJ380.

В «Sparfell & Partners» рассказали, что по их ожиданиям в три из четырех центров комплектации компании смогут переделать А380 в VVIP конфигурацию за 18 месяцев с момента подписания контракта. При этом, переоборудование может касаться, как обеих палуб, так и только верхней с сохранением стандартной схемы расположения кресел на нижней палубе.



## Двойной юбилей

2 июня канадский авиастроитель Bombardier отметил очередную важную веху в своей славной истории. Клиенту передан юбилейный, трехтысячный бизнес-джет популярного семейства Learjet. Так случилось, что он же стал сотым самолетом Learjet 75. В торжественной обстановке ключи от нового бизнес-джета получили представители компании Leggett & Platt, которая уже эксплуатирует один Learjet 75.

История Learjet началась 50 лет назад, когда знаменитый конструктор и в будущем бизнесмен Уильям Пауэлл Лир (William Powell «Bill» Lear) представил своего первенства – Lear Jet 23, после которого, по сути, и прижился термин бизнес-джет.

В 1990 году канадская авиастроительная корпорация Bombardier выкупила в полную собственность акции Learjet Corporation, отныне все выпускаемые дочерним подразделением Learjet самолеты получили совместную маркировку «Bombardier Learjet Family». 10 октября 1990 года под данной маркой в воздух поднялся первый лайнер модели Learjet 60, а 7 октября 1995 года совершил свой первый полет Learjet 45.

Последними представителями популярного семейства стали Learjet 70/75. В новом семействе Learjet 70/75 (шестиместный и восьмиместный соответственно) использованы планеры 40XR/45XR, но на

этом сходство с прошлым поколением бизнес-джетов заканчивается. Обновленные самолеты получили полностью новую кабину экипажа: в кабине пилота предлагаются большие возможности по контролю всех жизненно важных систем. Она имеет последнюю версию LPV-навигации и системы для уменьшения нагрузки на пилота и увеличения ситуационной осведомленности. Приборная панель оформлена хромированными вставками. Кроме того, на борту установлен комплекс цифровой авионики Garmin G5000, в составе которого три 14 дюймовых сенсорных монитора с высоким качеством разрешения и системы синтетического видения. В состав комплекса также входит система управления полетом с двойным резервированием, графопостроитель ортодромий, метеорадиолокатор (GWX 70), и элементы системы искусственного интеллекта. Другие системы позволяют определять положение воздушного судна на рулежной дорожке и обеспечивать с помощью цифровой системы связь и передачу данных.

На бизнес-джетах установлены новые и более мощные двигатели Honeywell TFE731-40BR. Новые двигатели обеспечивают улучшение взлетных характеристик, позволяют уменьшить на 12% необходимую длину взлетной полосы (1353 м) и на 4% уменьшить потребление топлива. При производстве обновленных джетов используются технологии, которые разрабатывались для среднего Learjet 85. Расчетная дальность Learjet 70 и Learjet 75 (стоимость их, соответственно, \$ 11,1 млн. и \$ 13,5 млн.) с четырьмя пассажирами на борту составляет 2060/2040 морских миль на скорости 0,75М, что превышает таковую у Learjet 40XR и 45XR (1730 миль и 1975 миль соответственно), а крейсерский потолок — 51 тыс. футов. При этом максимальная скорость составляет М=0,81.





## Началось производство прототипов Cessna Denali

Textron Aviation сообщила о том, как продвигается разработка нового высокопроизводительного одномоторного турбовинтового самолета Cessna Denali. В настоящее время началось производство первых тестовых прототипов.

Разрабатываемый с чистого листа Denali получит новейшие технологии и должен превзойти своих конкурентов в возможностях, пилотском интерфейсе, впечатлении от пассажирского салона и стоимости владения. Турбовинтовой двигатель GE позволит установить на Denali комбинированную ручку управления мощностью и углом установки винта, что облегчит нагрузку на пилотов. Данная функция в настоящее время не предлагается в этом классе самолетов.

В настоящее время инженеры программы начали изготовление первых образцов для статических и усталостных испытаний и начали тестирование топливной системой на комплексном стенде «Iron Bird».

«Это захватывающее время в программе Denali, так как сейчас через производство первых тестовых прототипов этот самолет начинает оживать», - говорит Бред Тресс, старший вице-президент технический. «Уровень внимания, который присутствует в этой фазе к результатам разработки, выльется в весьма зрелый продукт на более поздних этапах программы, и в конечном счете позволит нам дать клиентам лучший в своем классе самолет».

Textron Aviation начала изготовление тестовых узлов дверей, в том числе кормовой грузовой двери размером 53 дюйма в ширину и 59 дюймов в высоту. Большая кормовая грузовая дверь должна стать конкурентным преимуществом Denali, особенно для операторов спецмиссий.

Инженеры также начали испытания топливной системы Denali на комплексном испытательном стенде, которые уже дали ценную информацию разработчиков, что позволит им настроить систему в самом начале процесса тестирования. Кроме того, полным ходом идут испытания 105-дюймового пятилопастного композитного винта McCauley. Инженеры программы успешно провели тесты винта на максимальных оборотах, вибрационные испытания и тесты на столкновения с птицами.

Расчетная крейсерская скорость Denali составляет 285 узлов, а полезная нагрузка при полной заправке топливом – 1100 фунтов (500 кг). Самолет будет иметь дальность 1600 морских миль с одним пилотом и четырьмя пассажирами и сможет пролететь

из Лос-Анджелеса в Чикаго, Нью-Йорка в Майами или Лондона в Москву. Турбопроп будет оснащаться новым двигателем GE Aviation с системой FADEC, имеющим мощность 1240 л.с. Управление мощностью и шагом винта выполнено одним рычагом, что снизит нагрузку на пилота. Самолет получит новый 105-дюймовый пятилопастный композитный винт, который вращается с постоянной скоростью, а также имеет реверсивный режим и противообледенительную систему. Межремонтный ресурс двигателя равняется 4000 часам.

Пассажирский салон имеет плоский пол и по заявлению производителя будет самым большим в своем сегменте.



## Сильный маркетинг

Мир охвачен процессом глобализации. Особенно это касается директоров компаний, инвесторов и семей, получающих сверхвысокие доходы. Однако большинство программ для частных самолетов по-прежнему представляют собой «лоскутные одеяла» в плане охвата, которые запрашивают существенную плату, когда клиенты хотят лететь за пределы их зоны действия.

VistaJet делает еще один шаг для достижения своей цели – предоставления действительно глобальной программы предоплаченных частных реактивных самолетов.

Компания, имеющая в своем парке более чем 70 самолетов Bombardier Global и Challenger, отменяет плату за пустые перегоны по всему миру. Соответ-

ствующее заявление было сделано во время EBACE 2017.

Вице-президент VistaJet по маркетингу Маттэо Атти (Matteo Atti) любезно согласился рассказать BizavNews подробно о новой программе.

Австралия и Южная Америка были двумя территориями, на которых оператор, базирующийся на Мальте, брал плату за пустые перегоны. У этого нового шага будут существенные последствия, так как компания старается привлечь в свои программы большее количество международных компаний и сверхбогатых клиентов.

«Плата за пустые перегоны самолетов – это плата, взимаемая с клиента за то, что самолет будет доставлен в нужную точку до или после полета клиента. Такая плата за то, что самолет заберет Вас в Сиднее или вернется на свою базу после того, как переместит Вас в Буэнос-Айрес, легко может превосходить 100000 долларов США. Ранее клиентам программ VistaJet приходилось рассчитывать плату за каждый перелет, принимая в расчет то, что может понадобиться «холостой перегон» самолета. Поскольку эти ставки могут быть весьма существенны, клиенты с большой долей вероятности обращались к другим операторам частных самолетов, чтобы узнать конкурентные расценки. Выгодное положение VistaJet отчасти обусловлено тем, что клиентам проще рассчитать свое перелет на частном самолете по сравнению с чартерами под заказ, поскольку дополнительные платы – неотъемлемая часть их бизнеса. Теперь же наше решение отменяет плату за пустые перегоны по всему миру», – рассказывает Маттэо Атти.

«Когда Вы вызываете такси, Вы же не волнуетесь о том, надо ли платить за его приезд к Вам. Современ-



Фото: Дмитрий Петроченко



ный предприниматель или руководитель коммерческой структуры на этой неделе летит в Америку, на следующей – в Азию или в Южную Америку, а в промежутке заскочит в Европу, поэтому стало необходимо предлагать им действительно всемирное обслуживание. Долговременные инвестиции, которые мы делали на протяжении последних 13 лет, были рассчитаны так, чтобы мы могли предложить нашим клиентам нечто, открывающее совершенно новые горизонты: односторонние расценки для перелетов вокруг всего земного шара. Так что, помимо понимания того, что наши клиенты будут оплачивать только то время, что они проводят в воздухе, летая вместе с нами, они знают, что получают самый лучший сервис, где все будет приспособлено под их индивидуальные потребности», - говорит г-н Атти.

Отмена платы за пустые перегоны не позволит компании VistaJet продавать местные перелеты в пределах Австралии или в странах Южной Америки, однако все же это сэкономит деньги клиентов. К примеру, если клиенту нужно совершить путешествие, которое начинается в Пекине, с остановкой в Сиднее, а затем заехать в Перт, прежде чем вернуться в Пекин, то раньше дополнительно к обычной почасовой ставке клиенту пришлось бы заплатить за то, что самолет высадит его в Сиднее, а затем заберет в Перте. Также пришлось бы оплатить и чартер между Сиднеем и Пертом. Теперь же, плюс к оплате перелета в Австралию и обратно, единственный дополнительный расход для клиента – это чартер из Сиднея в Перт, который компания VistaJet организует у австралийского оператора, соответствующего ее стандартам.

Что касается деловых поездок, главные отрасли Австралии включают в себя металлургию и горнодобывающую промышленность, промышленные электро-

станции и сырье, финансовые услуги, управление активами и здравоохранение. В Южной Америке новая политика открывает для VistaJet большее число клиентов в энергетике и инфраструктуре, горнодобывающей промышленности, инвестициях и финансовых услугах, недвижимости, телекоммуникациях, а также СМИ и телерадиовещании.

Согласно данным компании, в прошлом году получено 15 новых самолетов, что обеспечило достаточное покрытие для отказа от платы за пустые пере-

гоны. Официальные лица VistaJet не смогли сказать, какое именно увеличение объема перевозок они ожидают в результате заявления, которое в первую очередь повлияет на новых клиентов программы. Имеющиеся клиенты получают возможность добавить Южную Америку и Австралию к списку зон обслуживания. Хотя существует доплата за перелет в обе эти точки и из них, фиксированная ставка означает, что клиентам больше не надо волноваться по поводу безумно различающихся ставок оплаты за пустой перегон.



## Европейская бизнес-авиация возрождается

Консалтинговое агентство WINGX Advance выпустило отчет об активности европейской бизнес-авиации в мае 2017 года. В этом месяце в общей сложности было выполнено 77068 рейсов бизнес-авиации (в марте 2017 года – 63587 полетов). Данные показывают, что активность прошедший месяц показала наибольший рост в текущем году, по сравнению с маем 2016 года прирост составил 3,3%, а с апрелем 2017 – 17%. С начала года европейский трафик вырос на 9592 полетов или на 3,2% по сравнению с 2016 годом.

Ежедневно в мае выполнялось 2486 рейсов, причем наибольший прирост наблюдался во второй половине месяца – в это время проходил Гран-При Форму-



лы 1 в Монако и Каннский кинофестиваль. Это было также заметно в росте рейсов из Великобритании, на более чем 10% в уик-энд Гран-При.

В сегменте бизнес-джетов наблюдался довольно сильный рост – на 4%, при увеличении АОС-трафика на 6%. Поддерживали положительную тенденцию и полеты поршневых самолетов, которые выросли в годовом исчислении, правда только в частном сегменте. В целом, АОС-активность выросла на 4%, а частные полеты – на 3%.

Основным драйвером роста трафика в странах Западной и Центральной Европы стали Германия, Швейцария и Австрия. Великобритания и Испания также добились значительных успехов. Полеты бизнес-авиации во Франции снизились на 1% в годовом исчислении, хотя Франция сохраняет сильный прирост с начала года.

Рейсы, прибывающие в Европу, увеличились из всех регионов, за исключением Северной Африки. Трафик из России вырос на 3%, что контрастирует со снижением на 6% в течение последних 12 месяцев. Полеты из Европы в Северную Америку выросли на 8%, а рейсы в Азиатско-Тихоокеанский регион увеличились на 18%.

Более 25% рейсов в Европе выполнены самолетами Cessna и они показали рост в годовом исчислении на 4%. В целом, активность ультрадальних бизнес-джетов выросла на 5%, причем трафик самолетов Bombardier данного класса увеличился на 13%, а Gulfstream снизились на 2%.

Количество рейсов тяжелых джетов росло в каждом из последних 3-х месяцев: Dassault на 4%, Embraer –

на 8%, хотя тяжелые джеты Gulfstream летали на 8% меньше. Самый большой рост чартерного трафика пришелся на VLJ, на 14%. А чартеры на Phenom 300 показали в мае увеличение на 50%.

Частные полеты в мае увеличились на 3%, а наибольший рост показали частные Bombardier и Pilatus, на 7% и 16% соответственно. Полеты средне-размерных джетов в частном сегменте увеличились на 7% в годовом исчислении, в отличие от снижения на 15% коммерческих чартеров.

Среди наиболее востребованных аэропортов, Ле Бурже и Женевы показали умеренный рост трафика деловой авиации, а наибольший прирост в мае пришелся на Лутон (+6%) и Фарнборо (+15%). В Биггин Хилл и Штутгарт рост трафика составил 18%, а в Ницце с начала года выполнено на 8% рейсов больше, что эквивалентно 85 дополнительных полетов в месяц.

Управляющий директор WINGX Advance Ричард Кое комментирует: «Всплеск мая 2017 возобновил тенденцию роста активности деловой авиации в Европе в этом году, и характерно, что главным образом на крупнейших рынках Франции, Германии и Великобритании. Рост активности в Великобритании примечателен тем, что полеты легких джетов выросли на 10% в годовом исчислении. Показатели в Фарнборо, Биггин Хилл и Станстед частично отражают некоторую миграцию из Нортхолт, но также и общее увеличение активности деловой авиации в Лондоне, наблюдаемой в течение этого месяца на фоне таких событий, как Гран-При Монако и Каннский кинофестиваль».

***[WINGX Business Aviation Monitor](#)***



## Европа на пути к достижению больших высот

Сегодня с читателями *BizavNews* своими мыслями о состоянии рынка деловой авиации Европы делится Президент *Jetcraft* **Чэд Андерсон** (*Chad Anderson*).

Сейчас в Европе не простая пора для бизнес-авиации, что и продемонстрировала европейская выставка-конференция деловой авиации EBACE-2017, проходившая в прошлом месяце. В Европе установлены «правильные» цены на высококачественные самолеты и имеются хорошие рыночные условия, привлекающие западного покупателя, а это отличные новости для европейского продавца. В прошлом году – лучшем финансовом году за всю 55-летнюю исто-

рию нашей компании – на долю Европы пришлось примерно 20% наших годовых сделок.

Недавние выборы нового президента Франции начинают постепенно разрушать некоторую неопределенность, окружающую долгосрочную перспективу сектора европейской бизнес-авиации. Плюс к этому, недавние высокие показатели рынков ценных бумаг в Германии, Франции и Великобритании тоже «мостят» дорогу торговым сделкам. Эти условия, а также рост курса евро при том, что доллар США продолжает снижение, наполнило Европу мотивированными продавцами. Это означает, что в Европе имеется множество продавцов с воздушными судами, привлекательными для покупателей в этом регионе и в Северной Америке, и продавцов, которые могут воспользоваться преимуществом нынешней валютной ситуации.

Мы по-прежнему рассчитываем на Европу в плане краткосрочных поставок, но по долгосрочным перспективам все индикаторы (в том числе сделанный нами **рыночный прогноз**) указывают на то, что она остается вторым по величине рынком отрасли. Наш рыночный прогноз на 2016 год предсказывает, что 15% поставок новых самолетов (1182 единицы) в период между 2016 и 2025 годами будет осуществлены в Европу.

### **Сделки по ресурсным самолетам составляют большую часть коммерческой деятельности компании**

Компания *Jetcraft* продолжает наблюдать хороший рост сделок на вторичном рынке. Для Европы это хорошо, поскольку здесь по-прежнему имеется хороший запас самолетов, которые соответствуют

характеристикам, необходимым покупателям. В настоящее время большая часть спроса на европейские самолеты поступает из Северной Америки.

Самолеты из Европы ликвидны – не старые, хорошо оснащенные, прошедшие все проверки. Помимо этого, по большинству моделей по-прежнему имеются адекватный выбор. В целом, самолеты в возрасте восьми лет и младше продаются быстрее других и имеют тенденцию пользоваться спросом – в первую очередь, из-за того, что в сравнении с новыми самолетами, демонстрируют привлекательную цену, что делает их более рациональным выбором для покупателя.

### **Последствия Брексита**

Сложно предсказать последствия выхода Великобритании из ЕС, поскольку пока еще нет полного понимания того, как это повлияет на европейскую отрасль бизнес-авиации. Однако с момента объявления Брексита количество миллиардеров в одной лишь Великобритании увеличилось на 14 человек по сравнению с 2016 годом, и сейчас их общее число составляет 134 человека. Это, в свою очередь, способствует увеличению базы потенциальных клиентов в регионе.

Мы наблюдаем, как покупатели за 30 и за 40 лет из числа представителей крупного частного капитала заключают большое количество сделок. Это хорошие новости для деловой авиации, ведь покупатели помоложе, скорее всего, и в дальнейшем будут заключать сделки для обновления своих самолетов. Это также высвечивает нынешнюю целостность бизнес-авиации и положительный опыт, который она предоставляет своим клиентам. Использование



частных самолетов находит отклик у этого поколения, развивая нашу отрасль.

### ***Пора принять ADS-B всерьез***

Для владельцев частных воздушных судов назрела настоятельная необходимость привести их в соответствие к окончательному и жесткому сроку 1 января 2020 года, когда в США вступят в силу новые правила УВД. Выжидание до 2019 г. для большинства владельцев приведет к необходимости использовать

невыгодные режимы полетов. Выставленные на продажу свежие самолеты с большой долей вероятности будут соответствовать рыночным требованиям. Что же касается более старых самолетов (10 и более лет), то переход с наземных радаров и навигационных приборов на современное дорогостоящее оборудование, способное выполнять высокоточное отслеживание с помощью спутниковых сигналов, может оказаться катализатором для отправки этих воздушных судов на покой, поскольку они уже выработали свою экономическую полезность.

### ***Долгосрочная перспектива***

Несмотря на хороший 2016 финансовый год, отскок в Европе пока еще не наступил. Jetcraft продолжает развивать свои ресурсы в регионе и осуществлять инвестиции в воздушные суда и персонал, ведь наши корни в Европе глубоки. В целом, мы можем сказать, что мировой рынок бизнес-авиации в настоящее время гораздо более предсказуем, чем был еще недавно. Вопрос не в том, станет ли Европа снова рынком мощного спроса, а в том, когда именно это произойдет.



Фото: Дмитрий Петроченко



## Европа в фокусе

Интенсивность чартерных рейсов в США в 2016 году сильно выросла, и, хотя большая часть европейского рынка оставалась на прежнем уровне, операторы ведут себя здесь так, словно коммерческий бум неизбежен. В рамках прошедшей в прошлом месяце в Женеве выставки EBACE BizavNews удалось побеседовать с представителями ряда операторов, которые оценили перспективы европейского рынка и рассказали о новых программах.

Но начнем с цифр. Согласно данным Argus International, в США количество заказных чартерных авиа-

рейсов выросло за год на 5,6%, причем наибольший рост показали ключевые категории – турбовинтовые самолеты и самолеты с увеличенным пассажирским салоном (до 8,8% и 9,4% соответственно). Действительно, в течение 11 из 12 месяцев года чартеры демонстрировали рост по сравнению с соответствующими периодами предыдущего года и находились на лидирующих позициях в американской бизнес-авиации, согласно отслеживанию службы обработки данных и аудита.

А в Старом Свете, согласно индексу спроса Avinode

Demand Index, спрос на чартерные рейсы реактивных самолетов со средним и большим пассажирским салоном находился на уровне показателей прошлого года, что соответственно ниже, чем цифры двухлетней давности. Исключением стали легкие реактивные самолеты, продемонстрировавшие в прошлом году примерно 14-процентный рост после 22-процентного скачка в 2015 году. (Данные индекса спроса также отражают усиление проникновения платформы чартерного рынка Avinode, что еще больше бросает тень на категории, теряющие свою актуальность).



Фото: Дмитрий Петрович

Но к черту цифры! Многие европейские операторы сейчас находятся в стадии роста, объявляя о множестве новых программ и недавних пополнений своих парков. Наиболее резонансным предложением является трансатлантический альянс, в рамках которого в марте была запущена компания Flexjet Ltd., базирующаяся в Великобритании и родственная американскому долевному оператору Flexjet. В настоящий момент в ее парке три легких реактивных самолета Nextant 400XTi, а к концу года планируется нарастить воздушный парк до 10 самолетов, включая как минимум одну более габаритную модель.

Хотя в первую очередь компания нацелена на удовлетворение потребности американских клиентов при перелетах по Европе, директор Flexjet Майкл Сильвестро заявляет, что намеревается создать «скорее членскую программу доступа» для европейского рынка. «Сегодня клиентам необходимо предложить широкий выбор, чтобы обеспечить перелет, будь то долевая собственность, личное владение самолетом, членство, лизинг или просто право доступа в самолет». Компания рассматривает возможность предлагать самолет 400XTi для чартерных рейсов через «избранных» брокеров», - говорит он.

Австрийский пионер легких бизнес-джетов GlobeAir завершил перекомплектацию своих 15 самолетов Cessna Citation Mustang кожаными креслами, вручную изготовленными в итальянской Флоренции, и другими сделанными на заказ элементами интерьера, создав, тем самым, по заявлению директора компании Бернарда Фрагнера, более «возвышенное» ощущение от путешествий. В этом году GlobeAir планирует добавить еще три «Мустанга», даже если это помешает полностью заменить платформу, с учетом сильной конкуренции со стороны Phenom 100EV, отмечает Фрагнер.

Отражая возросший спрос со стороны североамериканских клиентов, путешествующих по Европе,

в 2016 году GlobeAir заключила партнерское соглашение с американским оператором JetSuite, работающем на самолетах Phenom 100, чтобы предлагать клиентам сервис «последнего отрезка пути» на соответствующих континентах. Легкие самолеты на рынке весьма рациональны, с учетом их низких эксплуатационных затрат и типичной дистанции полета в 1200 морских миль (около 2200 км), что дает им возможность покрывать 80% Западной Европы из любой точки в ее пределах.

Тем временем клиенты лишь выигрывают от сильной конкуренции. Слияние операторов «Мустангов»,

британского Blink и французского Wijet, произошедшее осенью прошлого года, «приведет к устойчивому и понятному ценообразованию в секторе частной авиации», - заявляет Wijet Group, новая управляющая компания. Ее 15 джетов сохраняют прежнюю livрею пока разрабатывается новый бренд, и «возьмут на себя» предполагаемые 11000 чартерных полетов этого года, перевезя 16000 пассажиров.

Группа также управляет OpenJet – открытой онлайн-платформой, предоставляющей в режиме реального времени расценки на чартерные полеты и возможность их бронирования. В данный момент покрывающая в основном территорию Европы и обладающая ограниченной операторской базой, включающей Wijet, платформа обещает клиентам простоту и свободу при осуществлении организации чартеров собственными силами.

Сегмент чартерного рынка крупногабаритных воздушных судов тоже активен. На фоне большого спроса на бизнес-авиалайнеры VIP-класса женеvский Global Jet добавил в свой чартерный парк четвертый самолет ACJ, а именно, ACJ318 Elite, базирующийся в парижском Ле Бурже. ACJ способен перевезти 19 пассажиров и 80 чемоданов из Лондона в Дубай или из Парижа в Нью-Йорк без остановок в пути.

Поддерживая чартерный рынок воздушных судов с салонами от среднего до большого, немецкая компания Air Hamburg Private Jets приобрела в этом году новый Embraer Phenom 300, Embraer Legacy 650 2015 года выпуска и Legacy 500. Она также, возможно, добавит парку собственных и находящихся в управлении самолетов еще и бизнес-джет для перелетов на сверхдальние расстояния. Партнер компании Симон Эберт заявил, что «возможные кандидаты» на место



Фото: Дмитрий Петроченко



самолета для сверхдальних перелетов – Falcon или Global 6000. У компании уже имеется более полу-дюжины самолетов Legacy 600/650, но она видит большой спрос на единственный Phenom 300 в своем парке, состоящим из 20-и с лишним воздушных судов.

По ту сторону Ла-Манша британская компания SaxonAir заинтересовалась Legacy 500 и добавила свой первый самолет этого типа к парку из шести самолетов (от Mustang до Gulfstream G550) и двух вертолетов. Директор компании Алекс Дюран расхваливает способность «пятисотого» взлетать и садиться на аэродромах с короткими взлетно-посадочными полосами, позволяющую ему, к примеру, перелетать из аэропорта Лондона в Дубай без остановок.

Кроме того, все больше вертолетов появляется в виде чартерных предложений. Компания Castle Air добавила в свой парк Leonardo A109, чтобы удовлетворить спрос лондонского чартерного рынка на «более новые вертолеты с интерьером и оснащением более высокого класса», - заявляет коммерческий директор компании Барри Чалмерс. Теперь в управлении у Castle Air более дюжины A109, и, помимо этого, она обеспечивает вертолетное челночное сообщение в

районе Лондона между своей базой в Биггин Хилл и Баттерси, совершив за последние два года более 1000 чартерных рейсов. Также доступно аналогичное сообщение через аэропорты Станстед, Лутон и Фарнборо.

Внося свой вклад в то, что она называет «весьма активным» британским рынком чартеров, шведская компания European Flight Services (EFS) планирует в этом году базировать в Фарнборо пару находящихся в управлении самолетов Bombardier (точные модели не раскрываются), говорит директор компании Стивен Дайапир. Ее нынешний парк в Фарнборо включает в себя Embraer Legacy 135BJ, Citation XLS, XLS+ и Sovereign, а также G550. У себя на родине, в Швеции, EFS перенесла свой головной офис в международный аэропорт Ландветтер в Гетеборге, где она в настоящее время строит комплекс бизнес-авиации.

Компании, осуществляющие полеты карточным программам, тоже присутствуют в европейском бизнесе, представленном различными видами деятельности. JetEight, участник рынка, базирующийся в Берлине, планирует этим летом запустить программу участия «все, что можешь налетать», связывающей Берлин, Франкфурт и Цюрих. Впоследствии будут предложены и другие маршруты. Цена составит 2.500 евро (2.700 долларов США) в месяц. Для осуществления этих перелетов JetEight присмотрел несколько двухмоторных самолетов: Phenom 300 и турбовинтовой Beechcraft King Air. «Но с учетом недавнего одобрения Европейским агентством по авиационной безопасности (EASA) коммерческих воздушных перевозок на одномоторных турбовинтовых самолетах, мы, возможно, подумаем насчет использования самолета Pilatus PC-12», - говорит директор Рубен Портц.



Jet  
CATERING

*Мы создаем шедевры*

*www.jet-catering.ru*

## Самолет недели

Оператор: ***Oman Royal Flight***

Тип: ***Boeing 747-430 (BBJ747)***

Год выпуска: ***2001 г.***

Место съёмки: ***май 2017 года в Geneva - Cointrin (GVA / LSGG), Switzerland***



Фото: Дмитрий Петроченко