



На минувшей неделе BizavNews внимательно изучал мнения игроков рынка относительно нового названия московской выставки бизнес-авиации. Как ни странно, но все опрошенные нами спикеры были, практически, единодушны и считают, что ребрендинг выставки можно только приветствовать. Период становления и собственно узнавания самого термина «бизнес-джет», который лежал в основе прежнего названия, можно считать завершенным. Профессионалы привыкли к тому, что есть своя ежегодная отечественная площадка для презентации деловой авиации, «народные массы» получили об этом представление и четкую ассоциацию. Теперь можно сделать следующий, вполне ожидаемый и логичный шаг по реформатированию выставки, включая ее переименование.

Наша отрасль давно испытывала потребность в деловой программе на выставке. Как отмечает часть респондентов, всегда казалось очень расточительным упускать такую возможность, как слет стольких игроков рынка, чтобы пообщаться не только накоротке, но и организовать системный обмен мнениями через панельные дискуссии, круглые столы, семинары. И деловая программа, разумеется, может привлечь новых участников, включая смежные с деловой авиацией сферы. Самое главное, что есть потребность к встрече всех – брокеров, операторов, экспертов, и им есть что сказать, сообщить, презентовать, предложить! Но высокая цена за то, чтобы стать экспонентом Jet Expo останавливала большинство, что в свою очередь ограничивало эффективность выставки. Все надеются, что организаторы учтут пожелания рынка, и в 2018 году RUBACE всех порадует действительно новым форматом.



В авангарде рынка

В июне исполнительным директором холдинга Avangard Aviation был назначен Михаил Кириллов, хорошо известный на отечественном рынке бизнес-перевозок в качестве отличного «продавца» и великолепного управленца

стр. 23



Лучшая компания-оператор - Avangard Aviation

В ночь с 8 на 9 сентября для всех профессионалов деловой авиации уже в 4-ый раз состоялась церемония награждения премии Jet24 «Брокер года»

стр. 25



Jet-эволюция

И вот в очередной раз нам очень повезло – мы отправились в крупнейший европейский центр кастомизации компании Jet Aviation, который расположен в уютном Базеле

стр. 27



8 дней в Марракеше — по следам Сен-Лорана

Сегодня в рубрике LifeStyle — таинственный Марракеш. Наш партнер, туроператор индивидуальных путешествий Travelmart, расскажет, как столица Марокко покорила Ив Сен-Лорана

стр. 32

Gulfstream G650



Год последовательного роста

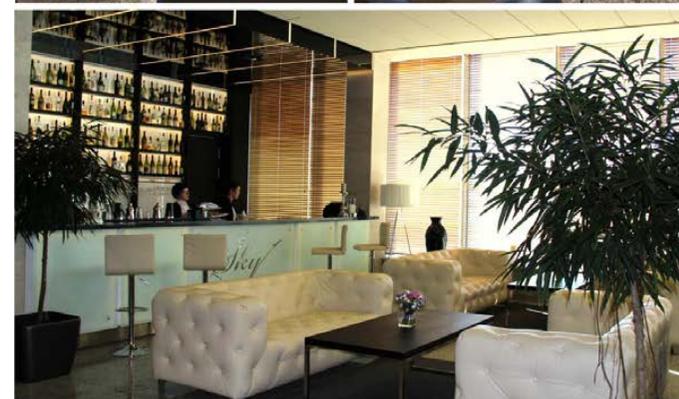
Согласно данным UBS Global Research, в США и Европе продолжает расти трафик бизнес-авиации. Причем, в Северной Америке активность растет в течение 12 месяцев подряд, а в Европе – в течение восьми месяцев подряд. По оценкам аналитиков, в июле количество операций бизнес-джетов, включая взлеты и посадки, выросло на 2%. Этот прирост был обусловлен чартерным трафиком, причем в июле активность увеличилась на 8% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Остальной трафик (не чартерный) был относительно плоским.

С учетом сезонных колебаний активность была на 42% выше нижней точки в 2009 году. Но, как отметили эксперты, с учетом роста парка с 2009 года уровень

использования самолетов «все еще находятся на минимуме».

Ультрадальние самолеты показали улучшение в годовом исчислении, увеличив трафик на 6%, при этом среднеразмерные бизнес-джеты летали больше на 5%. Воздушные суда с небольшой дальностью полета также увеличили активность на 1%, но все же это более низкий уровень, чем у более дальнобойных самолетов.

В Европе активность в июле выросла на 2% по сравнению с предыдущим годом. Восемь месяцев последовательного роста в Европе – это самый длинный период подъема после экономического спада.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLJPXH
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

Dassault будет параллельно выпускать 7X и 8X

Французская Dassault Aviation не планирует прекращать выпуск популярного бизнес-джета Falcon 7X после начала серийных поставок флагмана 8X, сообщил BizavNews глава департамента коммуникаций Dassault Falcon Вадим Фельдзер. Такая информация появилась в ряде зарубежных СМИ еще летом, но французский производитель не давал четкого ответа.

«Производство не будет останавливаться – для 7X по-прежнему остается ниша, так как для большинства наших клиентов дополнительная дальность полета в 1000 км не является важной составляющей, и поэтому «семерка» для них (клиентов) более разумная покупка. Рынок стал более рациональным и наши заказчики при возможности оптимизации все чаще выбирают менее затратный вариант. Пока же интерес к этой машине остается стабильным, и мы будем этим пользоваться. А в будущем рынок сам «подскажет» нам дальнейшие действия», - комментирует г-н Фельдзер.

Что же касается общих производственных результа-

тов в 2017 году, то в Dassault Aviation не скрывают, что количество поставок в этом году немного скорректируется в сторону уменьшения, однако это вовсе не является критическим фактором.

«В прошлом году мировую экономику существенно штормило, и год был не самым легким. Впрочем, в 2017 году условия едва ли улучшились: они по-прежнему не простые не только в России, но и в мире в целом. Однако на этом фоне именно в России Dassault чувствует себя достаточно комфортно. Мы по-прежнему прогнозируем в среднесрочной перспективе 10% поставок наших бизнес-джетов в Россию, хотя такие прогнозы в нынешних реалиях неблагоприятное дело. Раньше было проще предвидеть среднесрочную перспективу, сейчас же рынок хрупкий, однако определенные позитивные тренды мы все-таки наблюдаем. Первое полугодие текущего года было для нас не таким позитивным, как ожидалось, однако наши маркетологи наблюдают активность вторичного рынка, а это, по их мнению, явный сигнал к восстановлению в целом», резюмирует г-н Фельдзер.



ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ
Москва Шереметьево



-  **+23 новых места стоянки**
для ВС деловой авиации к 2018 году
-  **Новое скоростное шоссе**
открытие: октябрь 2017
-  **3 ангара**
общей площадью 16 500 м²



Шереметьево

Ангар №2

Терминал А

Новый перрон деловой авиации
+23 места стоянки

 **GROUP**

FBO SHEREMETYEVO
FBO PULKOVO

a-group.aero

+7 (495) 981 38 26
client@a-group.aero

LEARJET CHALLENGER GLOBAL

БРОСАЯ ВЫЗОВ



BUSINESSAIRCRAFT.BOMBARDIER.COM

BOMBARDIER

Bombardier, Learjet, Challenger and Global are trademarks of Bombardier Inc. or its subsidiaries. © 2016 Bombardier Inc. All rights reserved.

ЕВАА всерьез берется за коммуникации

Европейская ассоциация деловой авиации ЕВАА ввела две новые руководящие должности, которые помогут расширить горизонты деловой авиации в Европе.

Роберт Балтус назначен на должность главного операционного директора (COO), а Эрик Дросин стал Директором по связям с общественностью.



Роберт Балтус имеет опыт работы в авиационной отрасли почти 20 лет. Он консультировал и занимал руководящие и управляющие должности в различных компаниях, связанных с авиацией. Он работал в сфере управления самолетами, в долевых и чартерных опера-

торах и установил прочные отношения с ведущими компаниями бизнес-авиации.

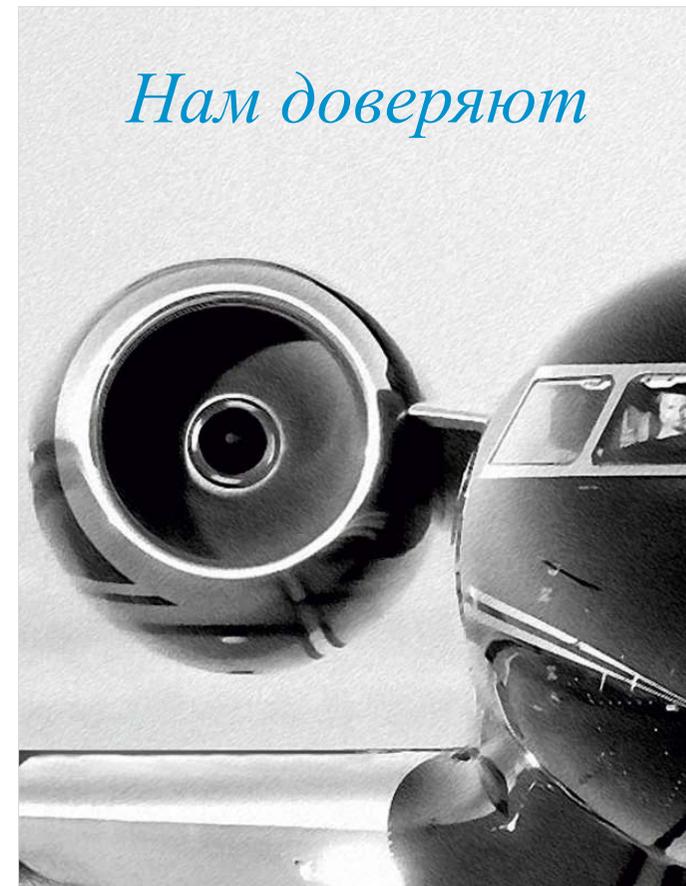
Специалист по деловой авиации, Роберт Балтус имеет опыт работы в стартапах, выборе авиапарка, обучении и управлении стратегическими изменениями. Он имеет степень управления бизнесом Школы экономики и бизнеса HES Amsterdam и магистра в области управления воздушным транспортом Крэнфилдского университета.



Эрик Дросин, уроженец Брюсселя, имеет более чем двадцатилетний опыт работы в коммуникациях, связях с общественностью и продвижении в транспорте, энергетике, одежде и предметах роскоши.

Он работал журналистом в крупных всемирных новостных агентствах и руководил коммуникационной и информационной поддержкой по продвижению автомобильных гибридных технологий, борьбы с изменением климата с использованием технологий с низким содержанием углерода, и т.д.

Напомним, что новые назначения следуют за приходом в начале этого года Брэндона Митченера, который возглавил ассоциацию в качестве генерального директора. Митчнер среди своих первых целей планировал повысить эффективность информационных связей и коммуникаций ассоциации с регуляторами и общественностью.



SkyClean

профессиональный
авиационный
клининг

ШЕРЕМЕТЬЕВО • ДОМОДЕДОВО • ОСТАФЬЕВО

Surf Air Europe развивает маршрутную сеть

Чтобы использовать растущий спрос в Европе на недорогую модель деловых авиаперевозок, основанную на ежемесячной подписке, европейский оператор Surf Air Europe, работающий по такой бизнес-модели, расширяет свою сеть маршрутов и флот воздушных судов.

23 июня компания начала полеты на Phenom 300 по маршруту из Лутона (Лондон) в Канны и Ибицу трижды в неделю. Легкий деловой самолет отправляется и прилетает в VIP-терминалы аэропортов для более эффективного и персонализированного обслуживания пассажиров.

В настоящее время Surf Air Europe готовится запустить маршрут Лутон-Цюрих, первый рейс по которому должен состояться 25 сентября. Линия Лондон-Милан будет добавлена в сеть в четвертом квартале текущего года, а затем, в начале 2018 года, последуют полеты из Цюриха в Люксембург и Мюнхен.

Второй легкий бизнес-джет, тип которого пока не раскрывается, войдет в состав флота до конца 2017 года, а в следующем году будет добавлено до шести Pilatus

PC-12NG, сообщил главный исполнительный директор Surf Air Саймон Таллинг-Смит. Одномоторные турбовинтовые самолеты будут взяты из заказа 2014 года на 65 самолетов, размещенных американским филиалом компании.

По словам Саймона Таллинг-Смита, услуги компании в Каннах и Ибице оказались популярными у туристов и местных жителей, и он надеется, что новые маршруты получат аналогичную популярность у делового сообщества Европы. Сначала полеты между Лондоном и Цюрихом будут выполняться три раза в неделю, но Surf Air планирует увеличить частоту в октябре до одного раза в день.

Стоимость ежемесячных абонементов начинается от £1750 (\$1880), что дает возможность членам неограниченного количества рейсов на маршрутах с расстоянием до 325 миль (600 км), например из Цюриха в Милан и Люксембург. За более высокую ежемесячную плату в размере £3150 участники программы могут летать на всех рейсах Surf Air, включая те, которые покрывают большие расстояния, такие как из Лондона в Канны, Ибицу и Цюрих.



Rethink Convention.

← EMBRAER

Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

Первый Bombardier в парке «Сириус Аэро»

Российская компания «Сириус Аэро» приступает к эксплуатации нового типа воздушного судна. 12-местный Bombardier Challenger 601 (1995 года выпуска) будет эксплуатироваться в интересах владельца.

Как комментируют в компании, в 2014 году самолет получил новый интерьер. В настоящее время самолет внесен в реестр Сан-Марино (T7-CCM, ранее M-YBZI), но в будущем бизнес-джет получит новую регистрацию. Также в компании рассказали, что в ближайшее время начнется эксплуатация и второго аналогичного борта, который, скорее всего, будет доступен для выполнения чартерных полетов.

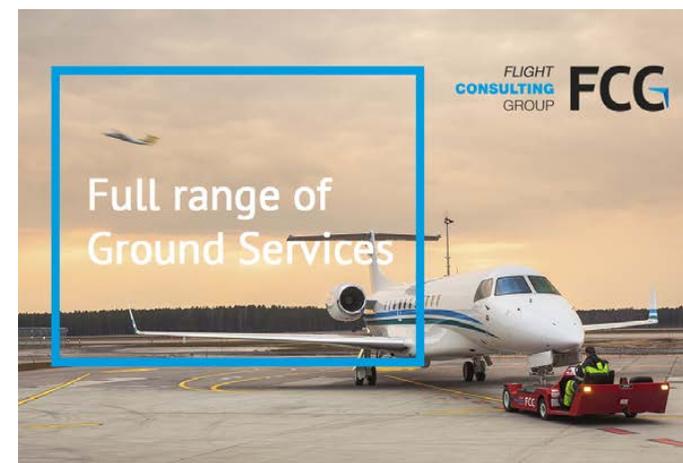
Кроме этого, уже до конца года флот «Сириус Аэро»

существенно увеличится. Так в распоряжение компании придут Embraer Legacy 600, Bombardier Challenger 850, а также BBJ737, а три Hawker 750.

Сириус Аэро – крупнейшая в России частная компания бизнес-авиации, выполняющая чартерные авиаперелеты на собственных самолетах VIP класса. Авиакомпания основана в Москве в 1991 году. Место базирования воздушных судов: Москва, Аэропорт Внуково-3. Собственный флот авиакомпании составляют 13 воздушных судов следующих типов (регистрация RA и BDCA 83bis commercial): Legacy 600, Hawker 850XP, Hawker 750, Hawker 1000A, Hawker 700, Ту-134А-3, Ту-134Б.



Фото: Дмитрий Петрович



www.fcg.aero

Falcon 8X получил систему EVAS

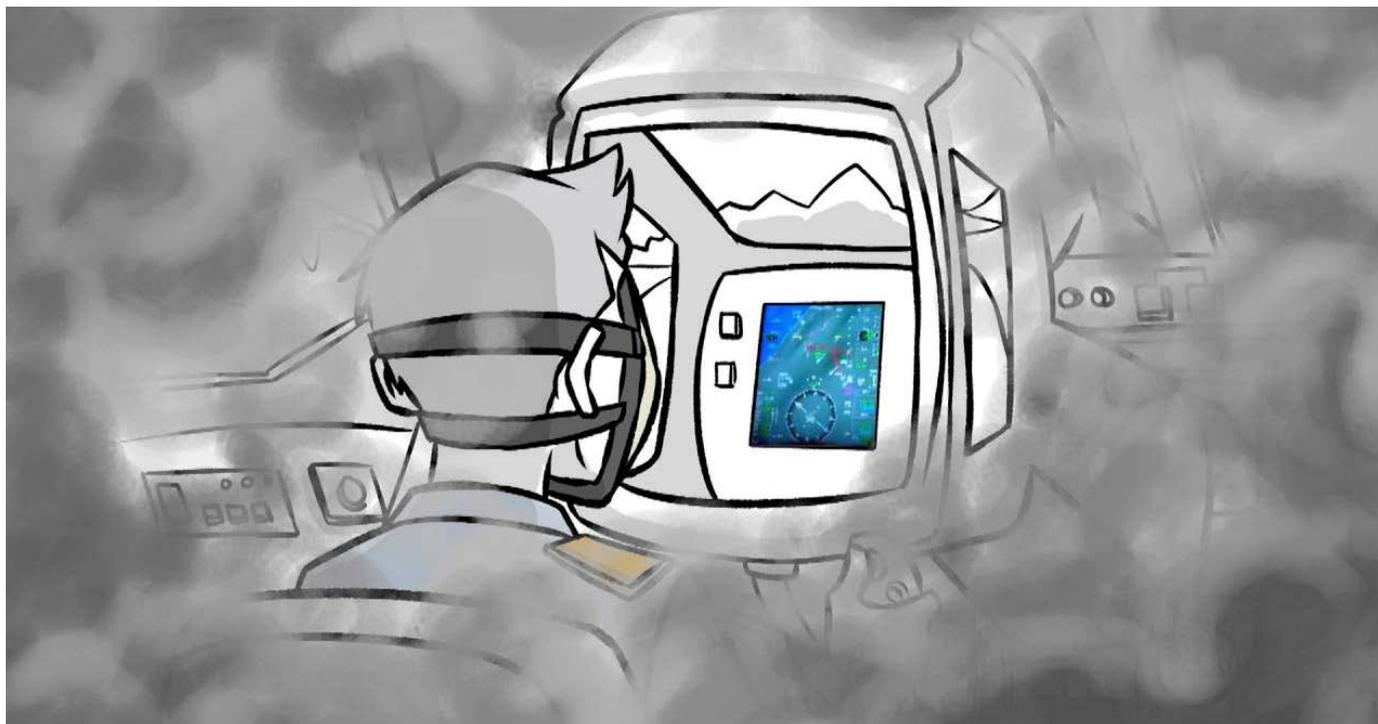
Система обеспечения безопасности (Emergency Vision Assurance System - EVAS) компании VisionSafe получила дополнительный сертификат типа (STC) для установки на Dassault Falcon 8X. Система будет предлагаться для новых самолетов или в качестве модификации на флагманском бизнес-джете Dassault.

«Dassault продолжает демонстрировать свое перспективное видение, добавляя 8X к существующей консультационной службе Falcon. Dassault консолидировала свои предложения по защите в рамках единого консультанта», - сказал вице-президент VisionSafe Джонатан Паркер. «Речь идет не только о 8X. Dassault расширяет сервисный бюллетень, включив в него все летательные аппараты, на которые распростра-

ются рекомендации и STC EVAS (Falcon 7X, 8X, 900, семейства 2000 и 50)».

Сертифицированная FAA система EVAS помогает обеспечить пилотам обзор в густом дыму. По сообщению VisionSafe, система позволяет пилотам видеть траекторию полета и приборы, а также управлять арматурой кабины и выполнять аварийные процедуры, защищая от дыма, который в противном случае закрыл бы обзор.

Данная система была выбрана всеми производителями бизнес-джетов как стандартное оборудование, а также в качестве опции на своих самолетах. В настоящее время эксплуатируется более 5000 систем EVAS.



Gulfstream

SILK WAY BUSINESS AVIATION

Представляем совершенно новый

G650

Аэропорт Владивосток подвел итоги работы на III Восточном экономическом форуме

Международный аэропорт Владивосток подвел итоги работы в период подготовки и проведения III-го Восточного экономического форума. С 4 по 9 сентября аэропорт принял 44528 человек и обслужил 632 рейса, включая регулярные и рейсы деловой авиации.

Аэропорт завершил выполнение программы обслуживания воздушных судов III-го Восточного экономического форума. Программа включала прием, обслуживание и отправку литерных рейсов и рейсов деловой авиации. Параллельно в дни подготовки и проведения форума в аэропорту обслуживались регулярные внутренние и международные рейсы.

Общий пассажиропоток аэропорта с 4 по 9 сентября составил 44528 человек, что на 16% больше анало-



гичного периода прошлого года. В среднем аэропорт обслуживал 7400 пассажиров в сутки.

За прошедший период было обработано 531159 кг багажа. По сравнению с 2016 годом показатель обработанного багажа в эти дни вырос на 10%.

Пиковым днем обслуживания гостей и участников ВЭФ-2017 стало 8 сентября, за один день отъезда основной части участников и гостей форума в аэропорту Владивосток было обслужено 8570 пассажиров. Это больше суточного рекорда пассажиропотока, который был установлен во время работы ВЭФ в 2016 году, когда через воздушную гавань прошло – 8300 человек.

Количество взлетно-посадочных операций в указанный период составило – 632, из них 317 было произведено на прилет и 315 – на вылет. Это на 159 операций больше, чем во время проведения Восточного экономического форума в 2016 году.

Игорь Лукишин, генеральный директор Международного аэропорта Владивосток: «Восточный экономический форум - мероприятие самого высокого уровня. Работа в дни проведения форума всегда очень напряженная, наряду с обслуживанием регулярных рейсов, аэропорт принимает самолеты с официальными делегациями. Справиться с большими нагрузками нам помогает опыт работы и серьезная подготовка. Несмотря на то, что мы в третий раз принимаем делегатов форума, подготовку к нему начинаем задолго до начала его работы. Считаю, что команда аэропорта справилась со всеми поставленными задачами. Мы достойно встретили и проводили участников и гостей III-го Восточного экономического форума».



**ВОЗДУШНЫЕ
ВОРОТА МОСКВЫ**
VIP GATEWAY TO MOSCOW



Прототип Eclipse 700 выполнил первый полет

1 сентября компания One Aviation выполнила первый полет своего опытного самолета Eclipse 700, построенного на базе Eclipse 500, который оснащен аэродинамически подобной версией крыла нового Eclipse 700. По сообщению компании, летчик-испытатель Джерри Чамберс в полете продолжительностью 1,3 часа проверил поведение самолет, и, по его словам, джет «был очень собран, что свидетельствует о хорошей работе инженеров».

Самолет с бортовым номером N990NE является первым из трех запланированных опытных самолетов для тестирования определенных компонентов Eclipse 700, более крупной версии Eclipse 500 с новым крылом для улучшения летных характеристик и увеличения топливных баков, а также фюзеляжем, удлиненным на 14 дюймов. По словам компании, следующие летные экземпляры будут разработаны

для тестирования авионики Garmin G3000 и силовых установок Williams FJ33 -5A.

Полет 1 сентября состоялся через восемь лет после того, как Eclipse Aerospace начала работу в Альбукерке, штат Нью-Мексико, для обслуживания и модернизации примерно 260 самолетов, произведенных предшественником – Eclipse Aviation. Компания представила программу обновления Total Eclipse, а затем возобновила производство новых самолетов Eclipse 550.

В апреле 2015 года Eclipse Aerospace объединилась с Kestrel Aviation, разработчиком турбовинтового самолета K350, в итоге чего образовалась компания One Aviation. Новый производитель объявил о проекте Project Canada, который позже стал называться Eclipse 700.



PILATUS

PILATUS PC-12
ПО ОСОБОЙ ЦЕНЕ

NESTEROV AVIATION

Авторизированный центр продаж Pilatus PC-12

sales@nesterovavia.com www.nesterovavia.aero

Первый гражданский заказчик получил вертолет H135 с системой Helionix

Норвежский оператор санитарной авиации Norsk Luftambulans AS (NOLAS) – первый гражданский заказчик, получивший вертолет H135, оборудованный системой Helionix. В 2017-2018 годах в компанию будут поставлены еще шесть вертолетов H135.

Все эти вертолеты предназначены для круглосуточной работы и оснащены передовым оборудованием для полетов по приборам с одним пилотом (с системой ночного видения), салоном от компании Aerolite и новейшим медицинским оборудованием. Имея в своем распоряжении вертолет, специально обученного анестезиолога, одного пилота и сотрудника неотложной медицинской помощи на борту, компания NOLAS выполняет вылеты для оказания медицинской помощи на месте, а также перевозит больных с возможностью проведения передовой интенсивной терапии в воздухе в труднодоступных условиях Норвегии.

Система Helionix сертифицирована Европейским агентством по авиационной безопасности для установки на H135 в ноябре 2016 года. Данная система, разработанная компанией Airbus, подходит для выполнения различных летных заданий и обеспечивает повышенную безопасность полетов. Авионика Helionix, представляя собой целое семейство оборудования со стандартизированными функциями, уже доступна на вертолетах H175 и H145.

Помимо 4-осевого автопилота система Helionix предусматривает инновационную компоновку приборной панели, повышающую ситуационную осведомленность пилотов. Данная панель, представленная на вертолете H135 тремя большими электронными дисплеями, совместима с очками ночного видения и среди прочего включает в себя совмещенный указатель предельных параметров работы двигателя, на

котором подсвечивается наиболее важный параметр (с наименьшим запасом).

Вертолет H135 – эталон санитарной авиации во всем мире. Он сочетает в себе широкую, просторную кабину, отличные летно-технические характеристики, большую дальность полета и высокую полезную нагрузку – наряду с низким уровнем шума на местности. Большие сдвижные боковые двери и задние двери, раскрывающиеся в стороны, позволяют быстро загружать и выгружать пациентов, а закрытый рулевой винт Fenestron повышает безопасность людей при нахождении работающего вертолета на земле.

Airbus поставил более 1250 вертолетов H135 клиентам по всему миру. К настоящему моменту этот парк вертолетов налетал более 4 миллионов часов.



Авиакомпания «Меридиан» отметила юбилей

8 сентября, в рамках выставки Jet Expo, авиакомпания «Меридиан» отметила свое 25-летие. Праздничный вечер проводился совместно с компанией ВИП-ПОРТ на традиционной Jet Family Party.

На вечеринке присутствовало около 500 гостей – участников выставки, представителей сегмента бизнес-авиации, партнеров, друзей, сотрудников компаний.

Посетители праздничного вечера и выставки были приятно удивлены тем, что авиакомпания «Мери-

диан» по случаю своего 25-летия вручала памятные подарки.

«Оглядываясь назад, можно сказать, что это были одновременно и сложные, и интересные 25 лет. Но посмотрите, сколько сегодня вечером у нас гостей! Помимо достижений, которыми мы безусловно гордимся, еще больше мы гордимся тем, сколько у нас друзей и партнеров! Хочу поблагодарить компанию «ВИПОРТ» и отметить, что лучшего места для проведения праздника придумать просто невозможно» – сказал Владимир Лапинский, Генеральный директор авиакомпании «Меридиан».






7-9 сентября
Москва
стенд F101



**КОГДА ВЫБИРАЮТ –
ВЫБИРАЮТ НАС**

- Эксплуатация воздушных судов
- Чартерные VIP-перевозки
- Менеджмент воздушных судов
- Организационное обеспечение полетов
- Поддержание летной годности воздушных судов





Stage III

тел.: +7 (495) 500-32-21 comm@meridian-avia.com
факс: +7 (495) 589-97-56 meridian-avia.com

Nextant 604XT выполнил первый полет

Компания Nextant Aerospace сообщила о первом полете Bombardier Challenger 604 с авионикой Rockwell Collins Pro Line Fusion. Модифицированная авионика является одним из компонентов восстановленной версии 604XT, о котором было объявлено в мае на EBACE-2017. Тем не менее, Nextant также предлагает данную модификацию в качестве отдельного продукта для операторов Challenger 604 и уже объявила о стартовом клиенте на такой вариант.

Challenger 604, оснащенный Pro Line Fusion, выполнил два этапа полета. Но прежде чем тестовый экземпляр будет отправлен на конвенцию NBAA в Лас-Вегасе в следующем месяце, самолет еще выполнит несколько испытательных полетов. На NBAA

состоится первый публичный показ новой кабины экипажа. Компания также планирует на выставке анонсировать более подробную информацию о программе 604XT.

«Кабина выполнена безупречно», - сказал вице-президент по летной работе Натан Маркер. «В авионике Pro Line Fusion представлены не только ожидаемые требования к новым нормативному и моральному устареванию, с которыми сталкивается Challenger, но она также дает летному экипажу абсолютно новые технологии. Сенсорно-интерактивная технология очень интуитивная, и общая интеграция обеспечивает летному экипажу исключительную ситуационную осведомленность».



JETFLITE



- ✈ Private Jet Charter
- ✈ Aircraft Management
- ✈ Air Ambulance
- ✈ Aircraft Maintenance
- ✈ Cargo Flights



Jetflite Sales 24/7
tel. +358 20 510 1900
sales@jetflite.fi



Jetflite Moscow office
Tel: +7 926 08 20 1 20
evgeny.vorobyev@jetflite.fi



Global Jet увеличивает чартерный парк в Китае

Global Jet Concept добавила к своему чартерному парку в Китае второе воздушное судно - 11-местный Falcon 7X (B-8028). Ранее клиентам компании для выполнения чартерных перевозок из китайских городов был предложен Falcon 2000EX Easy (B-3211).

Напомним, что в апреле прошлого года Global Jet Concept закончила юридическое оформление совместного предприятия с китайской компанией Jinggong Group, которое получило название Jinggong Global Jet Co. Новая компания выбрала в качестве месторасположения штаб-квартиры международный аэропорт Ханчжоу (Hangzhou Xiaoshan International Airport).

Началу работы СП предшествовало получение китайского сертификата эксплуатанта, которое позволило Global Jet Concept начать работать с коммерческими воздушными судами.

Для Global Jet Concept китайский рынок достаточно известен. История «китайского присутствия» началась 11 лет назад с первых контрактов с частными владельцами. Сейчас в управлении Global Jet Concept шесть китайских самолетов, включая два Falcon 2000, Gulfstream G450, два Falcon 7X, Global 6000 и два Airbus ACJ319. Другие крупные проекты по управлению частными воздушными судами китайских владельцев находятся на заключительной фазе согласования и вскоре будут озвучены.



авиа
бизнес
групп

www.aviagroup.ru
ops@aviagroup.ru

+7 495 789 38 06

125445 Москва
Ленинградское шоссе
дом 65, строение 3

«Авиастар-СП» передал на испытания новый Ту-204-100В

Ульяновское авиастроительное предприятие АО «Авиастар-СП» (входит в состав ПАО «ОАК») передало на летно-испытательную станцию предприятия новый пассажирский самолет Ту-204-100В в VIP-исполнении. Таким образом, был завершен этап постройки на производственной площадке завода очередного авиалайнера. Далее новому воздушному судну предстоит пройти наземные и летные испытания.

Таким образом, на летно-испытательной станции АО «Авиастар-СП» в настоящее время находятся два самолета семейства Ту-204. Первый авиалайнер подобной модификации уже успешно выполнил

летную программу в рамках сертификационных и предъявительских испытаний. В настоящее время на этот самолет оформляются документы для передачи его заказчику.

«Ту-204-100В - это первый туполевский самолет, где реализовано разделение по разным каналам систем подачи сигналов интерьера от сигналов основного борта, благодаря чему интерьер устанавливается как готовое изделие», - отмечает директор УФКБ ПАО «Туполев» Станислав Рыжаков. По его словам, в ближайшей перспективе к испытательным полетам планируется подготовить еще два воздушных судна семейства Ту-204.



«Вертолеты России» поедут в Китай

Холдинг «Вертолеты России» (входит в Госкорпорацию Ростех) продемонстрирует новинки вертолетной техники гражданского назначения на международной выставке вертолетной индустрии China Helicopter Expo - 2017, которая пройдет с 14 по 17 сентября в Тяньцзине (Китай).

Экспозиция холдинга включает в себя модели вертолетов Ми-171А2 и легкого вертолета Ансат в многоцелевом и бизнес исполнении. Кроме того, китайская компания Baoli Aviation планирует продемонстрировать на своем стенде средний многоцелевой вертолет Ка-32А11ВС, изготовленный на Кумертауском авиационном производственном предприятии.

В этом году представители «Вертолетов России» планируют провести встречи с ведущими эксплуатантами вертолетной техники из Китая и стран Азиатско-Тихоокеанского региона. На переговорах будут обсуждаться выполнение действующих соглашений и перспективы новых поставок.

«Вертолеты России» зарекомендовали себя надежным партнером, предлагающим современную и надежную технику. Мы видим растущий интерес к продукции холдинга у китайских эксплуатантов и надеемся заключить на выставке ряд новых договоров. Российские вертолеты отличаются высокими летно-техническими характеристиками, безотказностью, возможностью применения в широком диапазоне температур и сложных климатических условиях, поэтому активно используются в КНР для спасения людей и ликвидации пожаров», - заявил заместитель генерального директора холдинга «Вертолеты России» по маркетингу и развитию бизнеса Александр Щербинин.

USHST разрабатывает методики улучшения безопасности полетов вертолетов

Группа по вертолетной безопасности США (U.S. Helicopter Safety Team - USHST) завершила анализ основных причин авиационных происшествий со смертельным исходом и разработала 22 возможности улучшения безопасности. Они сгруппированы в четыре категории: условия полетов по приборам (ИМС) и видимость, потеря контроля, управление безопасностью и компетентность.

В рамках темы ИМС и видимости USHST будет работать над внедрением улучшений безопасности в четырех сегментах отрасли: персональная/частная авиация, санитарная авиация, коммерческая и авиационные работы. Эти улучшения включают в себя обнаружение и управление динамикой рисков, обучение по управлению угрозами и ошибками, усовершенствованные системы зрения для вертолетов и распознавание пространственной дезориентации и восстановление контроля.



Что касается обнаружения и управления динамикой уровня риска, USHST будет разрабатывать и продвигать рекомендуемые практики для пилотов и членов кабинного экипажа по обнаружению повышенных уровней риска в ходе полета, эффективно сообщать об уровне риска друг другу и принимать решение о снижении этого уровня. Что касается обучения навыкам управления угрозами и ошибками, USHST обязалась разрабатывать передовые методы и содействовать обучению управлению угрозами и ошибками в рамках начальной и периодической подготовки пилотов.

USHST будет исследовать, развивать и поощрять использование усовершенствованных систем зрения для вертолетов (EHVS), таких как очки ночного видения, усовершенствованные системы зрения и комбинированные системы зрения для того, чтобы помочь в распознавании и предотвращении полета в незапланированных условиях ухудшения видимости и повышение безопасности во время запланированных полетов ночью. Будет разработана программа подготовки для распознавания пространственной дезориентации и восстановление контролируемого полета с использованием всех доступных ресурсов и автоматизации воздушных судов, таких как более широкое использование функций автопилота.

USHST также сообщила, что в ближайшее время объявит о следующих шагах по улучшению безопасности полетов. Организация по-прежнему намерена добиться сокращения смертельных случаев в сегменте гражданских вертолетов до уровня 0,61 несчастных случаев со смертельным исходом на 100 тысяч летных часов к 2019 году и 0,69 на 100 тысяч часов полета в этом году.

Новозеландские надежды Avanti Evo

Piaggio Aerospace назначил Airflite своим эксклюзивным представителем по продажам в Австралии и Новой Зеландии. Согласно заявлению компании, коммерческое соглашение укрепляет текущее партнерство между Piaggio Aerospace и Airflite в секторе деловой авиации и нацелено на консолидацию регионального присутствия Avanti EVO в этих странах. В Piaggio Aerospace надеются на хорошие продажи, как деловой версии турбопропа, так и специальных конфигураций, включая медицинскую.

Airflite уже несколько лет предоставляет техническую поддержку клиентам в ATP, эксплуатирующим самолеты итальянского производителя.

Проект семиместного Avanti EVO (третье поколение Avanti, прим. ред.) стоимостью \$7,4 млн. был запущен в мае 2014 года как обновление двухдвигательного Avanti II. EVO получил ряд существенных изменений по сравнению с предшественником Avanti II, которые направлены на повышение эффективности, снижение эксплуатационных расходов, обеспечение более высокого уровня комфорта для пассажиров. В число нововведений входят законцовки крыльев, мотогондолы нового дизайна и передние крылья другой формы, которые увеличивают скороподъемность на 10% и крейсерскую дальность полета на 3% (до 1770 морских миль). Аэродинамические улучшения привели к росту потолка до 410 эшелона, уменьшению посадочной дистанции на 5% и взлетной дистанции на 2%.

EVO оснащается новым интерьером, созданным итальянскими дизайнерами и включающим двухзонный климат-контроль с большим количеством регулировок. В ближайшее время модель получит малообслуживаемые шасси, антиюзовую автоматику тормозов и новую цифровую систему управления.

Вторичный рынок в «уникальной точке»

По словам президента Leading Edge Джо Карфанья и соучредителя Guardian Jet Майка Двайера, рыночные цены на подержанные бизнес-джететы будут продолжать стабилизироваться из-за скупки избыточного предложения самолетов. Во время выступления на региональном форуме NBAA в Morristown Municipal Airport в Нью-Джерси Джо Карфанья сказал, что рынок скоро увидит всплеск цен. «В настоящее время мы находимся в уникальной точке вторичного рынка, в которой еще низкие цены, но количество самолетов начинает сокращаться. По моему мнению, пяти- или шестилетний самолет, продающийся за 50% от стоимости нового, является «неизведанной территорией» для этой отрасли. Я не думаю, что так будет долго продолжаться», - сказал он.

Однако в ближайшие несколько лет запасы на вторичном рынке могут снова вырасти. Докладчики обратили внимание на новые Gulfstream G500 и G600 с большими кабинами, так как они скоро выходят на

рынок. Ожидается, что G500 поступит первым клиентам до конца текущего года, а G600 – в следующем году. И выступающие высказали озабоченность по поводу возможного воздействия этих самолетов на рынок по аналогии с выводом G650.

Майк Двайер отметил, что вывод на рынок G650 прошел вне правил предшествующих самолетов, но он охарактеризовал портфель заказов G500/G600 как «хороший, но не выходящий за рамки обычного». И это будет не «стратосферный запуск», как у G650». Джо Карфанья согласился, заявив, что эти новые самолеты не повлияют на рынок немедленно, так как присутствует «эффект задержки» от времени заказа до поставки.

В нынешнем году брокерская компания Hagerty Jet Group провела исследование вторичного рынка Gulfstream G650, в котором говорила, что следует внимательно следить за рынком G650 из-за роста запасов и снижения цен.

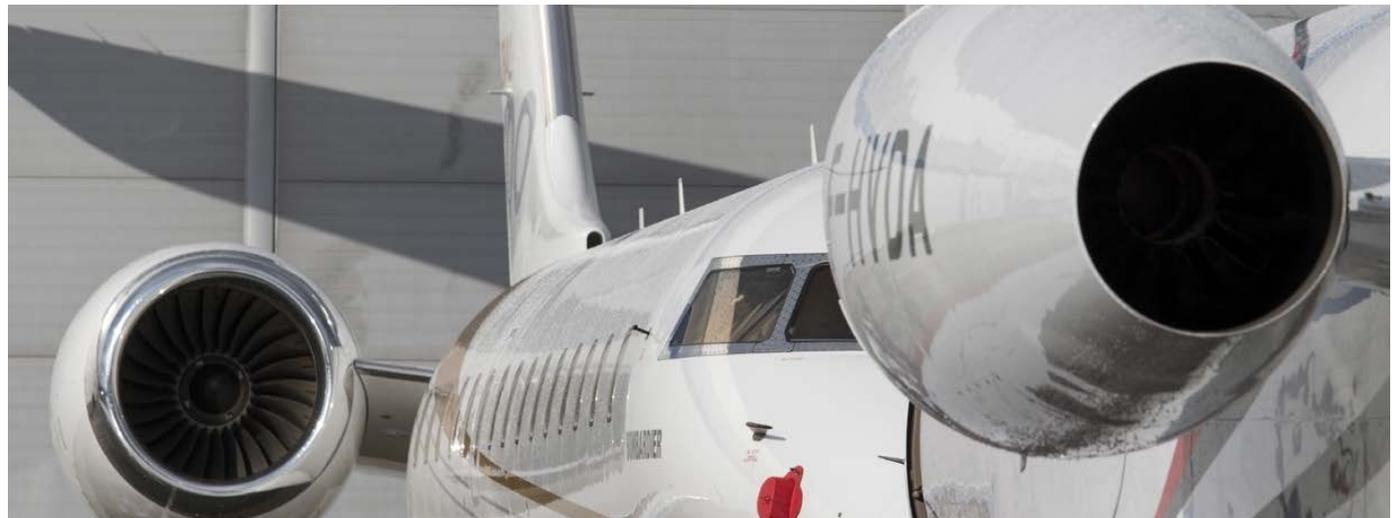


Фото: Дмитрий Петренко

По пути материнской компании

Luxaviation Helicopters (входит в Luxaviation Group) закрыла сделку по приобретению вертолетной компании Starspeed (Великобритания), специализирующийся на менеджменте воздушных судов, чартерных перелетах и обучении. Теперь парк Luxaviation Helicopters увеличится на 23 машины и составит 42 вертолета, что делает компанию крупнейшим оператором в Европе.

В Luxaviation Helicopters не комментируют финансовую сторону сделки, известно лишь, что Starspeed сохранит свой бренд и персонал. Но нынешние контракты Starspeed «будут реализовываться менеджментом Luxaviation Helicopters».

Приобретение Starspeed стало первой крупной сделкой вертолетной «дочки» Luxaviation Group и как отмечают аналитики рынка – не последней. Скорее всего Luxaviation Helicopters пойдет по пути материнской компании, и вскоре мы вновь узнаем о новых вертолетных активах группы.

Что же касается Starspeed, то она входила в пятерку крупнейших британских корпоративных вертолетных операторов с современными воздушными судами: Sikorsky S-92 и S-76; Airbus Helicopters EC155, AS365, EC145, EC135 и AS350; Leonardo AW169 и Bell 429.

Саймон Митчелл, глава Starspeed считает, что на рынке есть четкие индикаторы, которые свидетельствуют о том, что топ-клиенты ищут более тесную интеграцию в предоставлении услуг по управлению воздушными судами, и возможность размещения активов под контролем одной управляющей организации.

«Это соглашение однозначно позволяет нашим кли-

ентам извлечь выгоду от присоединения к Luxaviation Group, и выведет Starspeed на новый уровень в сегменте менеджмента вертолетов. Кроме этого, Starspeed получит доступ к глобальному портфолио партнеров и клиентов Luxaviation Group, 25 FBO мирового класса, 15 центрам технического обслуживания и глобальному парку Группы, состоящему из более чем 250 самолетов», - комментирует Саймон Митчелл.

Напомним, что Luxaviation Group в феврале текущего года официально сообщила о запуске собственного вертолетного подразделения – Luxaviation Helicopters, которое будет специализироваться на управлении вертолетами и предоставлении услуг владельцам, включая ТОиР, подготовку экипажей, выполнение чартерных рейсов и услуги по консалтингу (купля, продажа и т.д.). Компания начала свою работу гло-

бально – сразу во всех регионах, где Группа имеет свои филиалы – в Африке, Азиатско-Тихоокеанском регионе, странах Карибского бассейна, Европе, Северной и Южной Америке и на Ближнем Востоке. Услуги Luxaviation Helicopters доступны как частным, так и корпоративным клиентам, эксплуатирующим вертолеты в VIP-конфигурации.

До настоящего времени Luxaviation Group эксплуатировала на правах управления 19 вертолетов, которые внесены в различные сертификаты эксплуатанта.

С весны 2017 года, Luxaviation Helicopters стала одним из первых операторов VIP вертолетов в Европе, получившим одобрение EASA, которое позволяет компании выполнять чартерные рейсы на морские яхты и круизные лайнеры.



Фото: Дмитрий Петренко

Wind Of Change снова в России

В рамках прошедшей на прошлой неделе выставки Jet Expo 2017 российская компания JETVIP и швейцарский оператор Nomad Aviation в торжественной обстановке подписали контракт на предоставления услуг всемирно известной группе Scorpions, которая в конце октября текущего года совершит очередное турне по российским городам. Как рассказал BizavNews глава компании JETVIP (ООО «ДЖЕТВИП») Александр Осит, для перевозки легендарных «Скорпов» будет задействован Bombardier Challenger 604.

2 года назад Scorpions уже пользовался услугами JETVIP и Nomad Aviation в рамках своего мирового турне в честь 50-летия группы. «Легендарные музыканты очень приятные и доброжелательные в общении. Единственной просьбой, поступившей от звезд – было предоставление бизнес-джета с большим багажным отделением, так как их уникальные музыкальные инструменты всегда «путешествуют» вместе с легендарными владельцами. Для нашей компании — большая честь работать с такими мировыми звездами», - комментирует г-н Осит.

Для компании JETVIP это не первый опыт работы с представителями шоу-бизнеса и спорта. «Наше чартерное предложение и накопленный опыт идеально подходят для транспортировки музыкантов, менеджеров, спортсменов, ВИП-персон, а также обслуживающего персонала и представителей средств массовой информации. Независимо от того, планируется один перелет на разовое выступление или же это тур по нескольким городам или странам, клиент может положиться на наш опыт и понимание требований и задач организаторов музыкальных концертов. Мы знакомы с требованиями оркестров и готовы обеспечить безопасность и сохранность ценных музыкальных инструментов. JETVIP располагает доступом к большому количеству различных самолетов, и мы сможем

подобрать наиболее оптимальные варианты, исходя из требований заказчика. Наша команда обеспечивает тщательную организацию и планирование рейсов, а также гибкость в условиях быстро меняющихся планов», - продолжает г-н Осит.

В свою очередь Вице-Президент Nomad Aviation Томас Коели отметил, что для компании большая честь оказывать услуги популярной рок-группе Scorpions.

Nomad Aviation AG работает на рынке деловой авиации в двух сегментах: бизнес-чартер и управление

воздушными судами. Парк оператора состоит из самолетов Gulfstream G650, Bombardier Global 5000/XRS, Bombardier Challenger 604/605, Embraer Legacy 600, Cessna Citation CJ1+ и Premier 1A. Самолеты Nomad Aviation AG, помимо Швейцарии, имеют также регистрацию Австрии, Марокко и Мальты. В 2013 году Nomad Aviation объявил о создании на Мальте дочерней компании Nomad Aviation (Europe) Ltd и получении сертификата коммерческого эксплуатанта (Air Operator Certificate), выданный авиационными властями острова (Transport Malta Civil Aviation Directorate).



FCG OPS устанавливает высокие стандарты аутсорсинга

Центр Flight Consulting Group планирования и управления полетами FCG OPS вот уже более 17 лет предлагает услуги планирования и управления полетами и на сегодняшний день является одним из крупнейших сертифицированных диспетчерских центров в Европе. Команда из 25 диспетчеров круглосуточно обеспечивает сотни рейсов на всех континентах; ее показатели перевалили за отметку в 100 000 рейсов, скоординированных в 2550 аэропортах 140 стран. Доверие к FCG OPS подкрепляют десятки аудитов, проведенных САА и представите-

лями австрийских, швейцарских, мальтийских и прочих авиакомпаний.

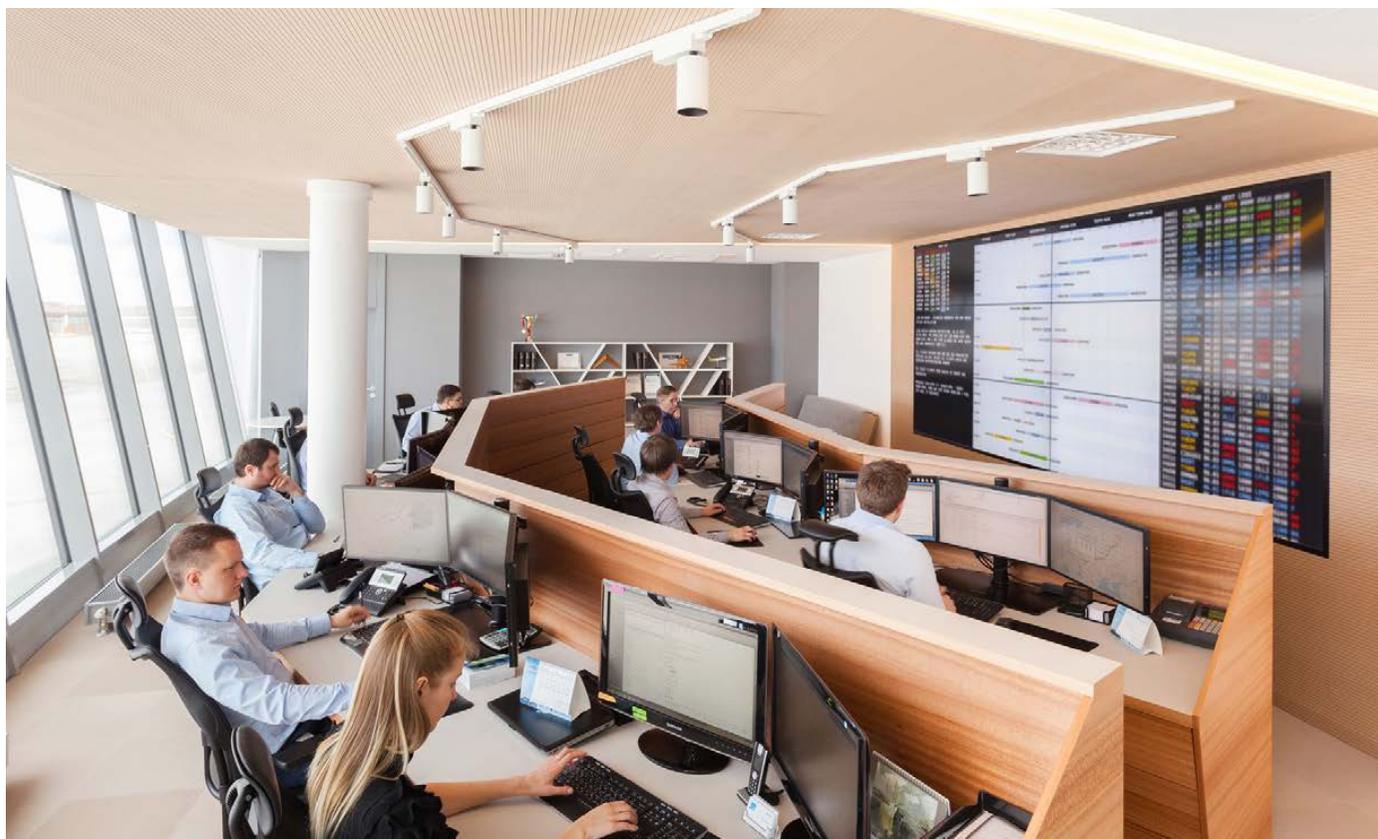
«Само по себе обеспечение полетов не является невыполнимой задачей, и многие крупные авиакомпании содержат свой диспетчерский центр. Исключением являются рейсы бизнес-авиации, где, в отличие от регулярных авиалиний, практически каждый рейс летит по новому маршруту и рождает массу мелких специфических нюансов. В свою очередь, ВИП-пассажиры требуют индивидуального подхода,

оперативного реагирования и высочайшего качества предоставляемых услуг», - делится своими наблюдениями руководитель диспетчерского центра FCG OPS Сергей Старков.

Диспетчерский отдел, отвечающий всем вышеупомянутым требованиям, можно построить и внутри авиакомпании, но в последнее время все больше и больше операторов отдают предпочтение именно аутсорсингу. Сегодня уже мало нанять достаточное количество диспетчеров и купить программное обеспечение – нужны специалисты по построению маршрутов, взаимоотношениям с экипажами, заключению контрактов с поставщиками. В конце концов, кто-то должен руководить, проводить обучение, рассчитывать и выплачивать зарплаты. Как следствие, аутсорсинг выбирают из соображений экономической целесообразности, то есть баланса между общими затратами на OCC и качеством услуг. Общие издержки включают в себя не только затраты на офис, программное обеспечение и персонал, но и множество других вещей. Именно этим неочевидным преимуществам аутсорсинга и посвящена данная статья.

Профессиональный опыт

За годы работы диспетчерского центра Flight Consulting Group - FCG OPS накоплен опыт обслуживания более чем 400 авиакомпаний, представляющих разные страны. Многие компании и пассажиры предъявляли особые, индивидуальные требования, которые и сделали диспетчеров FCG OPS профессионалами высочайшего класса. Сегодня все это используется для поиска оптимального, наиболее выгодного решения задачи любого уровня сложности. Большинство старших сотрудников работают в компании 7–10 лет и аккумулируют в себе весь



этот опыт. Огромное количество детальной специфической информации собирается во внутренней системе АТОМ, которая служит единым источником для персонала и клиентов. Практически не осталось аэропортов, куда не организовались рейсы.

Кроме того, в команде собраны опытные профессионалы с узкой специализацией, среди них – коммерсанты, которые занимаются исключительно закупкой топлива, наземного обслуживания и гости-

ничных услуг, специалисты-штурманы по построению маршрутов и взаимоотношениям с САА. Такое распределение функций позволяет сконцентрироваться на нескольких ключевых задачах и добиться максимального результата, будь то самая низкая закупочная цена на топливо или возможность получить разрешение на посадку в кратчайшие сроки.

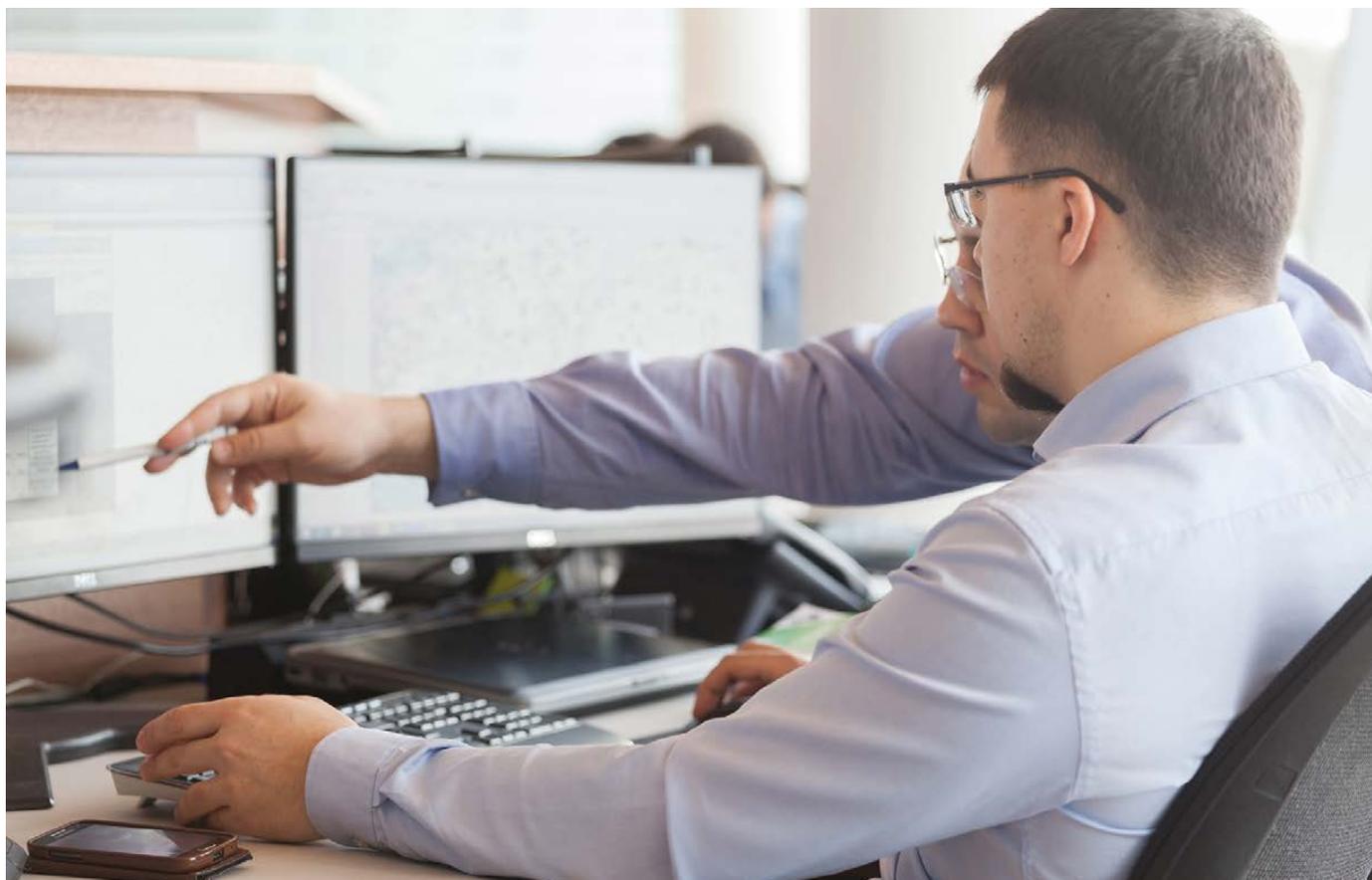
Еще одним ноу-хау стало прогнозирование рейсов на пиковые периоды и предварительное брониро-

вание парковок, слотов, гостиниц и других услуг в наиболее загруженных аэропортах: Женеве, Ницце, Шамбери и пр. Такой же принцип используется при планировании рейсов на популярные мероприятия: экономические форумы, олимпиады, чемпионаты по футболу. В результате все клиенты попадают на запланированные мероприятия вовремя.

Прямая и косвенная экономия

Основной статьей расходов в диспетчерском центре является, конечно же, персонал: не только зарплаты и рабочее место, но и затраты на поиск сотрудников, их обучение и сертификацию. Например, чтобы в ОСС круглосуточно находился один диспетчер, нужна команда из 4–5 человек, плюс определенный запас на случай пиковых нагрузок и отпусков. Нельзя забывать и о том, что вхождение в должность диспетчера процесс не быстрый – полный цикл может занять более одного года. Следовательно, нужно считаться с риском ухода или увольнения сотрудника.

Важную роль играет система АТОМ, которая автоматизирует огромное количество рутинных задач. Это не просто ИТ-система, это единая рабочая среда, отражающая принципы работы компании, ее философию и собственные ноу-хау, основанные на многолетнем опыте. Система облегчает выполнение ежедневной диспетчерской работы, подсказывает необходимую информацию, а также отслеживает полноту и качество выполняемых функций. Основным результатом является повышение качества при снижении временных затрат на рутинную работу и повышение – на сложные задачи. Кроме того, у клиентов появляется возможность узнать статус выполнения рейса онлайн, с помощью мобильного телефона или планшета.



Другой способ экономии – специальные цены и условия, доступные только FCG OPS за счет большого объема рейсов и многолетних взаимоотношений с поставщиками. Коммерсанты заключают по всему миру контракты на наземное обслуживание, поставку топлива, гостиничные услуги. При совершении рейсов в непопулярных направлениях делается одноразовый тендер, в результате которого сравниваются услуги 3–5 поставщиков. Выбор делается на основании баланса цены и качества.

Гибкость

Основной проблемой при планировании ресурсов авиакомпаний являются значимые колебания загрузки флота в летний и зимний сезон: разница может достигать 100 %. Как следствие, летом людей не хватает, а зимой их слишком много. Аналогичные проблемы наблюдаются при увеличении или уменьшении флота. Передача диспетчерских функций на аутсорсинг решит эти проблемы: например, оплату можно сделать прямо пропорциональной размеру флота или количеству рейсов. Это не только позволит убрать из списка задач поиск и планирование персонала, но и упростит планирование затрат на OCC.

Существует множество сценариев аутсорсинга, которые помогают достичь этих целей. Кроме классического полного аутсорсинга, есть возможность делегировать часть услуг, например выполнение определенных функций по ночам и выходным дням, что позволит справиться с пиковыми нагрузками. Многие авиакомпании делегируют те функции, с которыми они не знакомы достаточно хорошо, по географическому принципу (страны СНГ, Африки или трансатлантические рейсы) или по типам задач (подготовка полетных документов, заказ разрешений или обеспечение топливом).

Авиация претерпевает изменения

В последнее время тенденция перехода на аутсорсинг становится все более яркой. Даже консервативные компании начинают делегировать некоторые услуги, а самые прогрессивные пытаются перевести на аутсорсинг максимальное количество функций.

«Сегодня под аутсорсингом подразумевается использование не только чужих рук, но и опыта, технологий. Маленькие авиакомпании не имеют возможности обеспечивать полеты столь же эффективно, как и большие, поэтому использование аутсорсинга помогает им добиться успеха», - подытоживает Сергей Старков.

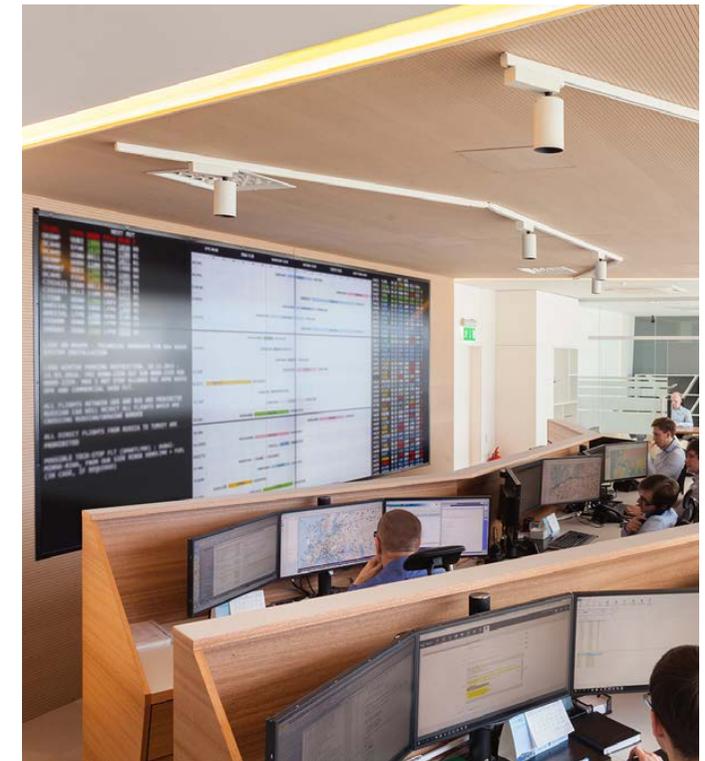
FCG OPS – один из крупнейших в Европе сертифицированных центров для планирования, координации и контроля полетов по всему миру в режиме 24/7. Компания регулярно проходит аудиты европейских авиакомпаний и САА. FCG OPS предоставляет услуги для операторов деловой авиации, управляющих компаний, владельцев самолетов, брокеров, военных, а также государственных организаций.

FCG OPS входит в состав Flight Consulting Group. Холдинговая компания Flight Consulting Group основана в 2000 году и предоставляет комплексные решения по наземному обслуживанию бизнес-джетов, обеспечению полетов, организации частных перелетов, купле-продаже воздушных судов и авиационному консалтингу.

В состав холдинга входят: FBO RIGA, сертифицированный провайдер наземного обслуживания и оператор комплекса деловой авиации в Международном аэропорту Риги; FCG OPS, сертифицированный европейский операционно-диспетчерский центр

с режимом работы 24/7; туристическое агентство JET TRAVEL, специализирующееся на услугах для экипажей; FCG Aviation Development, эксперт в области проектирования и развития инфраструктуры бизнес-авиации. FCG также является разработчиком программного обеспечения для OCC, FBO и их клиентов. Флагманский продукт компании – система FCG ATOM (Air Traffic Order Management), объединяющая функции ERP, CRM, Flight Planning и Business Analytics.

Flight Consulting Group принадлежит двум гражданам Латвии – Роману Старкову и Леониду Городницкому.



В Азии требуется развитие инфраструктуры

Гонконгская консалтинговая компания Asian Sky Group (ASG) выпустила свой первый отчет по инфраструктуре для деловой авиации в Азиатско-Тихоокеанском регионе. Показывая потребность региона в развитии инфраструктуры бизнес-авиации, что связано с ростом пассажиропотока и увеличением количества самолетов, в отчете приводятся подробные данные и анализируется количество FBO, техцентров и международных аэропортов.

«В отчете по инфраструктуре указывается на одну из самых больших проблем в отрасли», - говорит управляющий директор ASG Джеффри Лоу. «Только в течение следующих двух лет Пекин, Манила и Сингапур достигнут максимума пропускной способности аэропортов. Гонконг уже перегружен. Терминалы не справляются в восьми из 11 лучших аэропортов в Азии, которые уже классифицируются как «достигшие предела».

«Важным элементом здорового, устойчивого развития деловой авиации и АОН является необходимая инфраструктура для ее поддержки. Четко демонстрируя текущие цифры и потенциал, в докладе



определяются наиболее важные проблемы инфраструктуры в отрасли, в надежде на их устранение», - продолжил Лоу.

Основные моменты доклада:

- В Азиатско-Тихоокеанском регионе насчитывается 1017 аэропортов, включая аэропорты с искусственной взлетно-посадочной полосой длиной более 5000 футов (1500 метров). 61 FBO обслуживает растущее число деловых самолетов в регионе, а также здесь присутствует 205 провайдеров ТОиР для самолетов и вертолетов, которые управляют 188 объектами FBO и ТОиР.
- В целом, Азиатско-Тихоокеанский регион имеет 21 заводской сервисный центр и 93 авторизованных сервисных центра. Уникальной особенностью рынка ТОиР в Азиатско-Тихоокеанском регионе является количество одобрений авиационных властей стран, необходимых для обслуживания или обеспечения ремонта воздушного судна, зарегистрированного здесь или в оффшорных юрисдикциях.
- Гонконг сталкивается с самой серьезной проблемой чрезмерного трафика в регионе. 130 бизнес-джетов, расположенных в городе и трафик со всего мира, затрудняют работу международного хаба, который имеет только один FBO, четыре центра ТОиР для самолетов, один техцентр для поршневых вертолетов и ограниченное количество мест стоянки.
- Австралия является самым развитым рынком с точки зрения инфраструктуры, что отражает зрелый рынок, который больше напоминает США и Европу, а не Азиатско-Тихоокеанский регион. В стране насчитывается 249 аэропортов, 19 FBO, 34 вертолетных и 14 самолетных техцентров.
- Аэропорт Seletar в Сингапуре, прилегающей к

авиационному парку Seletar, предназначен в первую очередь для деловой авиации и АОН, и здесь находятся два сервисных центра, принадлежащие производителям – Rolls Royce, Bombardier и Textron, а также крупные независимые провайдеры ТОиР – Hawker Pacific и Jet Aviation, которые имеют по несколько одобрений от производителей и многочисленные одобрения от различных стран. Сингапурский аэропорт Чанги – это еще один аэропорт, расположенный на острове, обслуживающий коммерческие авиакомпании.

- Китай пока еще не обладает институциональными возможностями для проведения тяжелых проверок, концессиями и страдает от налоговых проблем при импорте деталей, но по-прежнему ожидается, что этот рынок будет расти как центр ТОиР, так как возраст флота и его возможности улучшатся. В настоящее время в Китае работают несколько технических центров, в том числе заводские станции от Gulfstream в Пекине и Bombardier в Тяньцзине, и независимый Hawker Pacific Shanghai – авторизованный сервисный центр для самолетов Falcon и Cessna.
- С точки зрения пассажиропотока, аэропорты Beijing Capital International, Haneda International в Токио, Hong Kong International и Shanghai Pudong входят в число топовых региональных аэропортов, имеющих напряженный пассажирский трафик и предельные возможности ВПП. Индонезия (Халим – Джакарта), Таиланд (Дон Муанг – Бангкок) и Малайзия (Субанг – Куала-Лумпур) являются примерами вспомогательных аэропортов в крупных городах, которые обслуживают бизнес-джеты и вертолеты, при избытке коммерческого трафика в основных аэропортах.

[*Asia Pacific Infrastructure Report*](#)

В авангарде рынка

Немецкого бизнес-оператора Avangard Aviation до лета 2017 года в нашей стране, знали многие, но он воспринимался как некоторая закрытая для рынка организация, где продажи чартерных рейсов не являлись приоритетом. Ситуация в корне изменилась в июне, когда исполнительным директором холдинга Avangard Aviation был назначен Михаил Кириллов, хорошо известный на отечественном рынке бизнес-перевозок в качестве отличного «продавца» и великолепного управленца. Не прошло и трех месяцев, как Avangard Aviation превратился в главного ньюсмейкера среди авиационных брокеров, а по количеству чартерных рейсов компания уже догоняет общепризнанных фаворитов. С Михаилом

нам удалось пообщаться в рамках Jet Expo, но обо всем по порядку.

Михаил, прежде всего, позвольте поздравить Вас с назначением на ключевую должность в компанию Avangard Aviation.

Спасибо. Для меня это большая честь. Впереди предстоит много работы. Постараюсь оправдать возложенные на меня надежды.

Михаил, расскажите, пожалуйста об Avangard Aviation и сегментах, в которых она присутствует.

Avangard Aviation – это авиационный холдинг, в состав которого входит немецкий оператор Baden Aircraft Operations GmbH, технический центр Avangard Aviation GmbH, станция линейного обслуживания в Домодедово, представительство во Внуково. Офис управляющей компании холдинга находится в Москве. Мы предлагаем услуги по продаже чартерных рейсов на собственном флоте, техническому обслуживанию и менеджменту самолетов.

Михаил, насколько нам известно Avangard Aviation расположена в Баден-Бадене. Какой инфраструктурой обладает компания?

В Баден-Бадене располагается офис нашего оператора Baden Aircraft Operations GmbH. Отдел обеспечения рейсов (OPS), планирование технического обслуживания (CAMO), crew planning – все это находится в Германии. Оператор обладает сертификатом коммерческого эксплуатанта Германии, под флагом которого стоит большинство наших самолетов. Не стоит забывать, что там же расположен технический центр Avangard Aviation. Наша компания владеет собственным ангаром, который может вместить до десяти Legacy 600 одновременно. Технический центр сертифицирован EASA Part 145 и может выполнять работы любой сложности на Legacy 600/650 и Cessna X. Баден-Баден расположен в самом центре Европы, что позволяет нам привлекать клиентов как из стран западной Европы, так и из России.

Михаил, а можно подробнее узнать о самолетном парке Avangard Aviation?

На данный момент флот насчитывает шесть самолетов: два Legacy 600 (D-AVAN и D-ADCP), которые доступны для коммерческих рейсов из Внуково-3,



и четыре Cessna X, которые не сдаются в чартеры и летают в интересах владельцев.

С Вашим назначением топ-менеджмент немецкого перевозчика планирует увеличить чартерный сегмент. С помощью каких маркетинговых механизмов Вы планируете добиться этой цели?

Главный офис авиационного холдинга Avangard Aviation находится в Москве, как и отдел по продаже чартерных рейсов. Следует отметить, что в этом году мы наблюдаем существенное увеличение чартерных перелетов на наших Legacy 600. Маркетинговые механизмы довольно традиционны для нашей отрасли: активное использование Avinode, оперативный подсчет заявок, работа отдела продаж 24/7, гибкая ценовая политика. Ну и конечно, самое важное – это персональный подход к нашим клиентам.

На какого клиента Вы нацелены и будет ли в России Avangard Aviation предлагать и другие услуги, помимо бизнес-чартеров?

Для ответа на этот вопрос стоит учесть особенности Legacy 600: самое большое багажное отделение в классе, два салона, вместительность до 13 пассажиров, дальность до 7,5 часов. Учитывая особенности нашего флота, чаще всего мы перевозим семьи, которые летят с большим количеством багажа; компании, летящие на охоту; зимой – любители горнолыжных курортов или теплых тропических островов.

Выше Вы упоминали про самолеты Embraer Legacy 600. Насколько этот тип востребован в России и насколько эти машины будут конкурентоспособны по «ценнику»?

Как было упомянуто выше, особенности Embraer Legacy 600 делают этот тип одним из наиболее востребованных на рынке России. Длинные беспосадочные перелеты с большим количеством багажа на борту по относительно невысокой цене обеспечивают стабильный спрос со стороны клиентов. Мы рассмотрели ценовую политику и готовы предлагать весьма конкурентоспособные условия для наших заказчиков.

Также хотелось бы отметить, что помимо привлекательной стоимости перелета, очень важно сохранять высочайший уровень сервиса на борту. На наших перелетах клиентам предлагается прекрасное питание из лучших ресторанов, в салоне их встречают живые цветы, приветливый экипаж внимательно следит за удобством и безопасностью пассажиров. Как немецкая авиакомпания, мы строго соблюдаем требования по безопасности и постоянно повыша-

ем квалификацию летного персонала, организуем многочисленные тренинги.

Михаил, планирует ли компания участие в российских отраслевых мероприятиях, например, Jet Expo, которая уже в следующем году будет проходить немного в другом формате и получит новое название RUBACE?

В этом году мы принимали участие в выставке в качестве посетителей, но не исключаем участия в ином формате в следующем году. Мы высоко ценим Jet Expo, как площадку для общения профессионалов деловой авиации.

В заключении хотелось бы еще раз пожелать Вам удачи на новой и безусловно интересной должности.



Лучшая компания-оператор - Avangard Aviation

В ночь с 8 на 9 сентября для всех профессионалов деловой авиации уже в 4-ый раз состоялась церемония награждения премии Jet24 «Брокер года». Первая в российской авиационной индустрии премия традиционно отметила самых достойных, компетентных и ярких представителей отрасли. Основанная в 2014 году и проводимая компанией Jet24, она также явилась центральным событием проекта Jet Friends Club – независимого и неформального сообщества деловой авиации, клуба коллег, партнеров и друзей. Яркая шоу-программа, неожиданные сюрпризы и

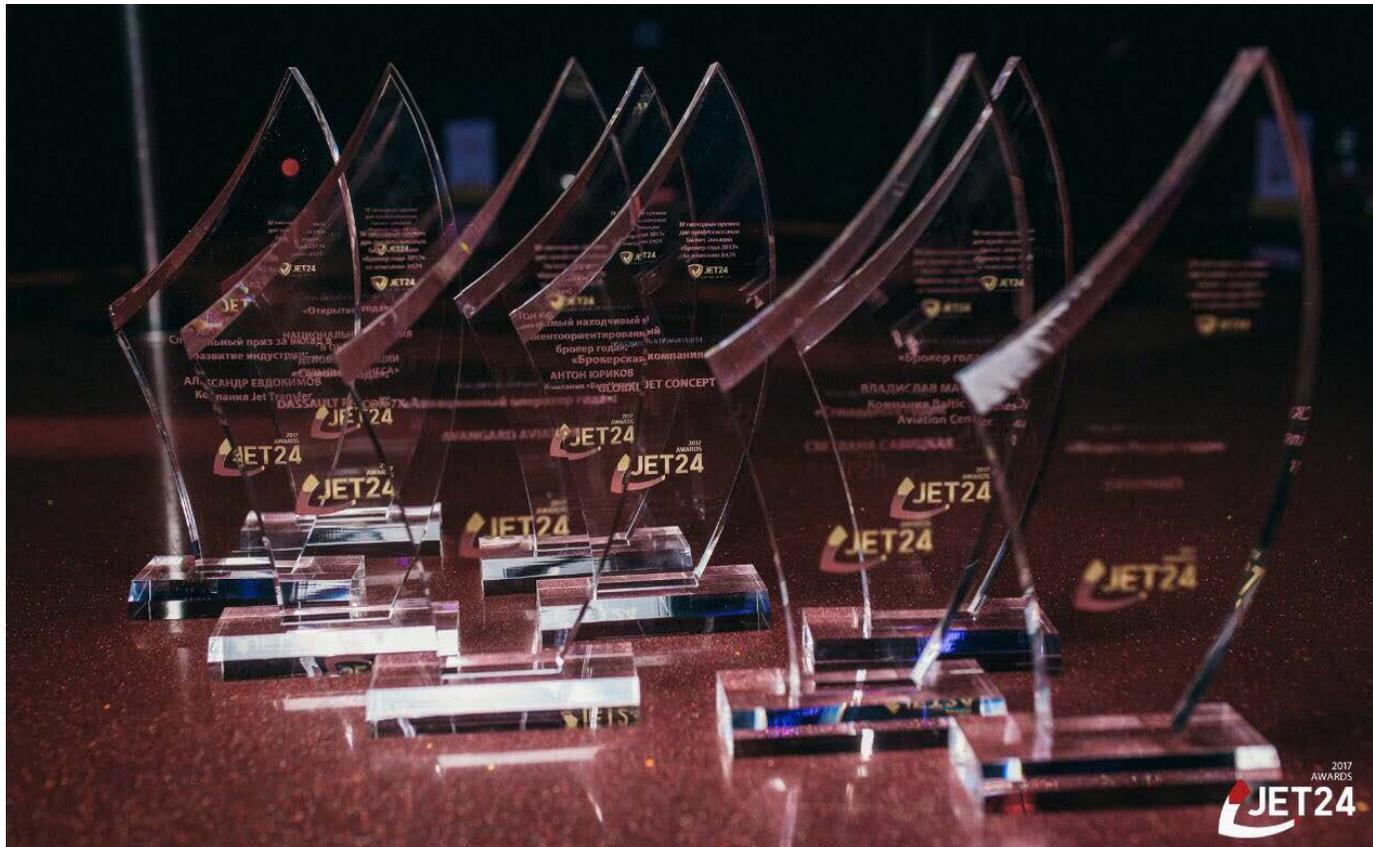
особенные призы создали для победителей и участников атмосферу бесконечного праздника и подтвердили за Jet24 Awards статус признанного события в профессиональном мире деловой авиации как в России, так и за рубежом.

Премия собрала в ночном клубе Angels весь цвет бизнес-авиации: ведущих авиапроизводителей, ключевые брокерские компании России, главных международных операторов бизнес-авиации, которые работают с российскими компаниями, предста-

вителей аэропортов и кейтринговых компаний и, наконец, тех, ради кого и был задуман вечер, — лучших брокеров бизнес-авиации. Поэтому в неформальном ключе, который стал уже фирменным стилем Премии Jet24, гости и участники смогли дружески пообщаться за авторскими коктейлями на основе Гленфидика от шеф-бармена компании William Grant and Sons Степана Балабанова, насладиться головокружительным шоу воздушных гимнасток, а также порадоваться за победителей.

Победителей в номинациях отбирали заранее, опираясь на данные предварительных заявок, годовые финансовые отчетности по их работе с компанией Jet24, креативность, находчивость и профессионализм. Важным фактором стало открытое голосование по ряду номинаций от участников рынка, проводившееся на сайте Jet Friends Club. В корпоративной номинации «Брокерская компания года» победителем стал Global Jet Concept, Лучшая компания-оператор - Avangard Aviation, а «Лучшим брокером года» был признан Владислав Масальский (Baltic Business Aviation Center). Званием «Самый находчивый и клиентоориентированный брокер года» был награжден Антон Юриков («Ваш Чартер»), сумевший разобраться в невероятных хитросплетениях обстоятельств и проявивший смекалку для выхода из сложной ситуации.

«Открытием года» совершенно заслуженно была признана Национальная премия в области деловой авиации «Крылья Бизнеса», основанная в этом году по инициативе Михаила Титова, вице-президента ОНАДА. Приз лучшему Медиа-ресурсу года достался настоящим инноваторам в области медиа для деловой авиации - Юрию Дзуну и Евгению Чупрову за их проект Aviarages создающий информационное пространство для развития всей индустрии.



Для российской деловой авиации как нового явления в отечественном бизнесе чрезвычайно значим личностный фактор, роль ярких и харизматичных личностей, участвовавших в становлении и развитии нашей молодой отрасли. Специальным призом за вклад в развитие индустрии бизнес-авиации в России был по праву удостоен Александр Евдокимов, бессменный глава компании Jet Transfer.

В новой номинации «Самолёт года», посвященной самому востребованному и популярному среди бро-

керов бизнес-джету года, по итогам независимого опроса и прямого голосования среди всех основных участников рынка на сайте неформального сообщества профессионалов бизнес-авиации Jet Friends Club выиграл Dassault Falcon 7X.

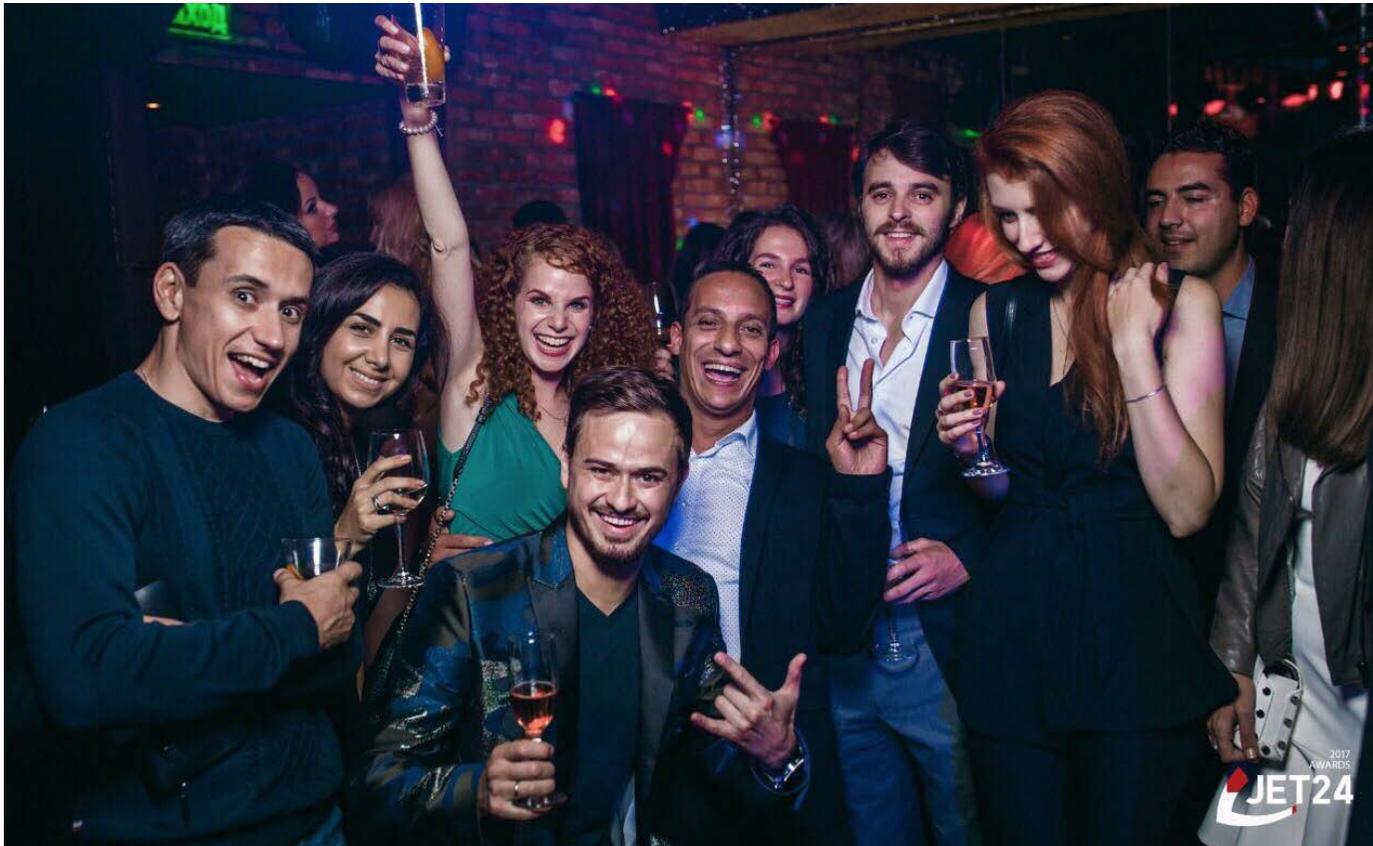
Впервые за историю Премии Jet24 чествовали прекрасных хозяек воздушного уюта – лучших стюардесс бизнес-авиации! В конкурсе профессиональных стюардесс оценивались не только внешние данные, но и образование, опыт и рекомендации тех, кто работал

с претендентками. Борьба лучших стюардесс индустрии стала по-настоящему эмоциональным процессом. В этой по признанию Павла Захарова «самой волнительной и ответственной номинации за всю историю Премии» победу одержала Светлана Савицкая.

Среди подарков для финалистов были дипломы и особенные призы от партнеров вечера – сертификаты от ресторана PESHИ, расположенного на Красной площади, комплексного центра красоты и СПА городского формата в самом центре Москвы DAVIANI beauty&SPA, компании правильного питания Eat and Train, игристое вино от винной компании MILLENIUM. Победителям же в главных номинациях вручили главные призы – уикенд от загородного event-отеля Конаково Ривер Клуб, отеля Casta Diva на озеро Комо (Италия), отеля Banyan Tree Ringha (Китай).

В финале церемонии всех гостей ждал сладкий сюрприз – авторский торт от Студии «Торты Абрикосова», десерт, выполненный исключительно из натуральных, безопасных для здоровья продуктов высочайшего качества. Феерическое горячее шоу от клуба Angels продолжалось до самого рассвета, и все участники готовятся увидеться вновь через год, чтобы отметить уже награждение «Jet24 Awards-2018».

Пример победителей и финалистов несомненно мотивирует всех остальных, и в следующем году нас ждет встреча с новыми претендентами на звание лучших в бизнес-авиации! Премия Jet24 выросла в настоящее культовое событие, известное всему миру деловой авиации, стало важным явлением в формировании корпоративного сообщества бизнес-авиации России со своими традициями, героями и легендами.



Jet-эволюция

На протяжении всей десятилетней своей истории, BizavNews неоднократно обращался к теме комплектации воздушных судов, и именно этот сегмент всегда вызывал чувства восхищения полетом творческой мысли дизайнеров и оригинальностью решений специалистов по кастомизации воздушных судов.

Мы объездили практически весь мир, знакомясь с различными компаниями, дизайн-студиями и знаменитыми кутюрье, зачастую заново открывая для себя мир «высокого полета и стиля». Но есть в мире и настоящие гуру своего дела, один бренд которых, заставляет клиента моментально переключиться с

повседневных проблем и окунуться в безграничный полет фантазии.

И вот в очередной раз нам очень повезло – мы отправились в крупнейший европейский центр кастомизации компании Jet Aviation, который расположен в уютном Базеле. Первое, что нам бросилось в глаза – «объект» компании сложно назвать центром, скорее это авиационный город в аэропорту.

Судите сами, восемь современных и просторных ангаров, которые способны вместить гигантов Boeing 747-8, Boeing 787 Dreamliner или Airbus A380, совре-

менный офисный центр, под крышей которого разместились производство, дизайн-студия и комфортабельные румы для клиентов. Кстати, последние имеют возможность контролировать весь процесс создания своих будущих летающих апартаментов. Но об этом мы поговорим чуть позже.

В Jet Aviation ценят своих клиентов и радушно принимают гостей. Визит в Базель запомнится нам не только увиденным, но и атмосферой, которую создали для нас представители компании. Огромное спасибо Вице-Президенту по продажам и маркетингу Мэттью Вулластону, Директору Студии Дизайна Элизабет Харви, Директору по маркетингу Марку Галину и главному «пиарщику» Jet Aviation Мэри-Лу Мерфи. И конечно же отдельное спасибо Елене Исаевой, директору по продажам в Восточной Европе, без помощи которой эта поездка вряд ли бы состоялась в полном объеме.

И вот мы на ресепшн. Кофе-брейк, краткий инструктаж по безопасности, и мы отправляемся на экскурсию. В ангарах Jet Aviation почти нет свободных мест, работы здесь ведутся круглосуточно. Все подчинено внутреннему распорядку, каждый специалист знает свое рабочее пространство, а взаимодействие отточено до филигранности. А еще чистота, от которой сверкает любой, даже самый маленький закуток.

Ангара Jet Aviation универсальные – здесь могут проводится работы по техническому обслуживанию самолета, включая тяжелые формы, и работы по модернизации интерьера. Только здесь можно увидеть скелет самолета и как он «лечится». Некоторые работы действительно уникальны, так как касаются несущих поверхностей, что требует особой профессиональной подготовки. В Jet Aviation прилетают самолеты из различных стран, иногда очень и очень



экзотических, поэтому если у вас проблемы с географией, можно смело ликвидировать этот пробел.

Пока мы идем дальше, Мэри-Лу Мерфи рассказывает нам об истории компании и основных сегментах в которых работает Jet Aviation. Jet Aviation, сто-процентная дочерняя компания General Dynamics (NYSE: GD), была основана в Базеле в 1967 году и является одной из ведущих в мире компаний по обслуживанию коммерческих воздушных судов. Персонал компании насчитывает около 4500 сотрудников, которые работают в 30 аэропортах Европы, Ближнего Востока, Азии, Северной Америки и Карибского бассейна.

«Сервисные предложения Jet Aviation, как ведущей компании по обслуживанию коммерческих воздушных судов, включают в себя техобслуживание, комплектацию и переоборудование, проведение инженерных работ, услуги центров бизнес-авиации (FBO) и заправки, а также оперативное управление воздушным судном, чартерные перевозки и подбор персонала. В географическом плане наша деятельность в мире разделена на несколько регионов: обе Америки и ЕМЕА (Европа, Ближний Восток и Африка) и Азия. С точки зрения сервисных перспектив у нас имеется комплексная «верная» модель коммерческого обслуживания, которая действует на четырех основных базах техобслуживания, ремонта

и эксплуатации (ТОиР), находящихся Базеле (Швейцария), Дубае (ОАЭ), Сингапуре и в Сент-Луисе (штат Миссури, США), поддерживаемые другими объектами техобслуживания по всему миру, поскольку таким образом они удовлетворяют спрос на региональном уровне (например, Москва-Внуково). Два наших центра комплектации базируются в Базеле и Сент-Луисе, плюс мы осуществляем переоборудование, и модификацию в Базеле, Женеве, Сингапуре и Сент-Луисе. Мы также управляем более чем 20-ю FBO в разных странах мира и базирующимся по всему миру парком из примерно 300 воздушных судов», - рассказывает Мэри-Лу Мерфи.



Российских клиентов Jet Aviation в Базеле действительно много. Стоит только взглянуть на перрон и понимаешь, что наши соотечественники частые гости. Наши догадки подтверждает и Вице-Президент по продажам и маркетингу Мэттью Вулластон. «Если оперировать статистикой, то сейчас доля клиентов (комплектация воздушных судов, прим. ред.) с постсоветского пространства (большинство из России) составляет 40% от общего числа заказчиков. Далее идут страны Ближнего Востока с аналогичными показателями и китайские заказчики с долей в 20%. Кстати, клиенты с Ближнего Востока немного «сбавили обороты», налицо явное перенасыщение рынка VVIP машинами», - комментирует г-н Вулластон. А как же Новый Свет? Отгадка проста – североамериканские клиенты зачастую предпочитают заводскую, корпоративную компоновку и весьма редко обращаются в компании за индивидуальными проектами, так как там доминируют небольшие самолеты.

И все-таки почему столь крупный центр расположился именно в Базеле? И опять краткий экскурс в историю. Основатель компании Jet Aviation Карл

Хиршманн наблюдал прогресс коммерческой авиации в США и был уверен, что эта индустрия расцветет и в Европе. Он также обратил внимание на то, что производители воздушных судов не предпринимали ничего для развития международных организаций по техобслуживанию, которые обеспечивали бы техническую поддержку их самолетам, и в этом он усмотрел коммерческую возможность. Поэтому, когда обанкротился Globe Air в аэропорту Базеля, Хиршманн арендовал пустой ангар, оставшийся от Globe Air, и официально основал Jet Aviation в Базеле 27 ноября 1967 года. С тех пор Jet Aviation Basel является известным во всем мире центром комплектации и технического обслуживания, в котором работает более 1600 специалистов.

Немного статистики. На объекте имеются собственные проектный и инженерный отделы, а также расположенные на его территории мастерские по изготовлению встроенной мебели, обивки, стеклопластика и покраске. Компания способна оборудовать такие самолеты как Airbus A380 или Boeing 747-8, а также Airbus A319, A320, A330, A340 и Boeing B737, B767, B777 и B787.

Помимо этого, базельский центр предоставляет техобслуживание и ремонтные услуги широкому спектру коммерческих самолетов. Это сервисный центр, одобренный марками Airbus, Boeing, Bombardier, Dassault и Gulfstream. В центре также имеется ремонтная станция, которой присвоен рейтинг #QV1Y440K FAA и #CH.145.0232 EASA, помимо свидетельств допуска от 27 национальных авиационных органов власти.

Здесь к нашей беседе присоединяется Директор Студии Дизайна Элизабет Харви. Основной особенностью центра бесспорно можно считать локализацию



всего процесса производства и монтажа. Компания ничего не закупает, а производит все самостоятельно, от мельчайших элементов салона до крупногабаритной мебели. Есть здесь и собственная мастерская по пошиву, есть и современный столярный цех. Сотрудники компании одинаково профессионально работают как с редкими видами кожи, как и драгоценными породами деревьев. Локализация помогает компании полностью сфокусироваться на качестве и безопасности, с каждым годом применяя все новые и новые инновационные решения.

Элизабет Харви отмечает, что в принципе нет одина-

ковых или особо любимых проектов (на сегодняшний день компания установила новые интерьеры на более чем 200 самолетах). Каждый из них уникален по-своему. «С клиентом мы работаем шаг за шагом. У каждого из наших заказчиков в голове всегда есть идея, а у нас готовые решения, вернее проекты, которые мы уже реализовали. Но в любом случае мы начинаем работу с чистого листа. Работа по проектированию может занять несколько месяцев ведь есть разница во вкусах, например, у клиента из России или Саудовской Аравии. Сейчас сложно определить современный тренд, но все клиенты склонны к одному – к комфорту.

Первый шаг – реализация идей в виде эскизов, причем не целого самолета, а отдельных элементов, это самый сложный из этапов. Уже здесь мы рекомендуем материалы отделки. Согласитесь, что самолеты могут эксплуатироваться в различных климатических условиях и качество отделки здесь первостепенно. Кстати, отделочные материалы также невероятно изменились за последние годы. Облицовка 3D шпоном, изогнутая облицовка камнем и напольная облицовка камнем, а также применение в пассажирских салонах настоящего стекла – все это дает дизайнерам большой выбор. Освещение, особенно дизайн осветительных приборов, стало более совершенным; дизайнеры применяют более сложные

технологии и усовершенствования размеров и света осветительных приборов, чтобы получить сбалансированное использование рассеянного, акцентированного и функционального освещения в салоне, создавая, таким образом, эффектные пространства, способные улучшать впечатление пользователя, особенно в течение долгих перелетов.

Ну и безусловно вопросы безопасности самые главные. Мы живем в период бурного развития технологий и с каждым годом материалы становятся все более безопасными, однако именно этот вопрос всегда будет самым главным. Недавние изменения в правилах привели к применению в пассажирском салоне новых критериев безопасности, но дизайнеры, центры комплектации и поставщики непрерывно совершенствуют предлагаемые решения, и дизайны интерьеров воздушных судов теперь сбалансированы в плане элегантности и сложности, если сравнивать их с дизайнами яхт и жилых помещений. К примеру, несмотря на то, что ужесточились требования к сертификации кресел, производители кресел демонстрируют сильное желание усовершенствовать силовой каркас, что, в свою очередь, позволило улучшить дизайн в целом, даже с учетом таких ограничений как физический контакт сидящих рядом или место, чтобы вытянуть ноги. Бортовые развлекательные системы и, в частности, использование клиентами технологий (например, устройства iPad для управления развлекательными системами), высвободили пространство в пассажирском салоне и улучшили «впечатления» пассажиров. Материалы подложек становятся все крепче и легче, что открывает дорогу более творческому подходу в эстетическом плане, не поступаясь при этом весом или звуком, а зачастую и улучшая их.

«Если же мы видим, что наши взгляды на будущий

«воздушный» дом немного расходятся с пожеланиями клиента, мы можем пригласить дизайнеров и из других компаний. Равно также, как и клиент может прийти к нам со своим проектом. А вот работать особенно приятно с самолетами ACJ и BVJ. В настоящее время мы видим, что более крупные воздушные суда летают с меньшим числом пассажиров, что увеличивает объем проектирования, приводя к открытым жилым пространствам и сопутствующим возможностям элегантно сегментирования пространства. За последние годы появилась и стремительно распространилась такая технология как разделительные перегородки из электрохроматического («умного») стекла, что дало дизайнерам еще больший простор творческого воображения в создании гибкого жилого пространства, идеально спроектированного для путешествий на дальние расстояния», - говорит Элизабет Харви.

Сейчас доля, так называемых «зеленых самолетов» в портфолио компании составляет 50%, остальная часть приходится на «вторичку». Как правило «ресурсные» самолеты получают новый салон в период проведения планового технического обслуживания. А вот гиганты, которые прилетают в центр с завода могут немного «задержаться». Работы по кастомизации иногда занимают до 24 месяцев.

Воспользовавшись очередной паузой, мы вновь спрашиваем наших друзей о Jet Aviation, вернее других сегментах, в которых работает компания. «Мировой парк воздушных судов компании Jet Aviation включает в себя широкий спектр коммерческих самолетов, от ACJ, Falcon и Gulfstream до Bombardier Challenger и Global, а также Embraer Legacy и один Phenom. Наша цель – удовлетворить и превзойти запросы наших клиентов, обеспечивая весь спектр чартерных опций и полный объем услуг



оперативного управления. В настоящий момент у нас в планах строительство несколько ангаров. В Базеле строительство нового ангара для широкофюзеляжных самолетов началось в августе, а наши новые ангары в Макао и Сингапуре будут предположительно запущены в эксплуатацию в четвертом квартале. В третьем квартале мы откроем свой новый FBO в общем терминале в районе Южный Дубай.

Что касается коммерческой эксплуатации, мы органично расширяем свою пропускную способность, чтобы лучше удовлетворять потребности наших клиентов. На европейской выставке-конференции частной авиации EBACE мы объявили о том, что подписали соглашение о совместном предприятии, чтобы запустить управление воздушными судами и чартерные перевозки на Мальте. В нашей сфере бизнеса, касающейся центров бизнес-авиации, в апреле 2017 года мы отпраздновали открытие нового FBO мирового класса в Вашингтонском Международном Аэропорту имени Даллеса и устроили торжественное открытие в июле в нашем FBO, только что получившем марку Jet Aviation FBO в Сан-Хуане, в Международном Аэропорту Пуэрто-Рико имени Луиса Муньоса Марина. В июне мы также отпраздновали открытие нового ангара и терминала Центра бизнес-авиации в аэропорту Ханском Филд в Бостоне/Бедфордде», - продолжает Мэри-Лу Мерфи.

Сейчас в Jet Aviation наблюдают общее увеличение объема проектов по капитальному ремонту для всех типов воздушных судов. По мере того, как судно становится старше, в компании также видят и рост спроса на местные, более доступные услуги – особенно в Азии. Что касается тенденций 2017 года, то в Jet Aviation ожидают сильный спрос на услуги ком-

плектации и обновлений в рамках проекта NextGen.

Ну и конечно же не могли мы поинтересоваться российским рынком. Технический центр компании в московском аэропорту «Внуково-3» (Jet Aviation Moscow Vnukovo) предоставляет услуги техобслуживания в формате 24/7, включая текущее техобслуживание, устранение дефектов и поддержание летной годности, операторам воздушных судов Bombardier, Gulfstream, Embraer, Falcon и Hawker. В дополнение Jet Aviation Moscow Vnukovo – центр техобслуживания, обеспечения летной годности и авторизованного гарантийного сервисного обслуживания Bombardier, а также центр авторизованного текущего обслуживания для полной линейки реактивных самолетов Gulfstream и Embraer. FBO находится рядом с терминалом «Внуково-3» и в настоящее время владеет сертификатами на техобслуживание от EASA и FAA, а также сертификатами, выданными Департаментом Гражданской Авиации Арубы, органами гражданской авиации Каймановых островов и Бермудским Департаментом Гражданской Авиации.

«Объем российского летного парка растет примерно на 2-3% в год. Скорость роста несколько низковата, однако это можно объяснить тем фактом, что в состав летного парка в целом входят более габаритные коммерческие самолеты. Мы ожидаем, что в ближайшие годы соотношение новых и старых воздушных судов изменится в пользу первых, поскольку старые самолеты, у которых закончился гарантийный срок, в настоящее время заменяются новыми судами», - резюмирует Мэри-Лу Мерфи.

Этим материалом мы открывает цикл публикаций о Jet Aviation.




 CATTERING

Мы создаем шедевры

www.jet-catering.ru

8 дней в Марракеше — по следам Сен-Лорана

Сегодня в рубрике *LifeStyle* — таинственный Марракеш. Наш партнер, туроператор индивидуальных путешествий [Travelmart](#), расскажет, как столица Марокко покорила Ив Сен-Лорана, а также проведет вас по самым излюбленным местам великого кутюрье всех времен и народов. Будут дворцы и квесты в Медине, прогулки на верблюдах и пряные блюда, кинотеатр в пустыне близ Касабланки и, конечно, секретный шопинг.

День 1. Жизнь во дворце и все краски Марокко в вашей тарелке

Знакомство с Марракешем вы, как когда-то Сен-Лоран, начнете на одной из частных марокканских вилл — риадов. Риад Royal Mansour — это дворец с обширной внутренней территорией, где плещется вода в фонтанах, разгуливают павлины, и так приятно выпить пряного чая с восточными сладостями. Все апартаменты внутри риادا выполнены в восточном стиле с яркими подушками и аутентичными узорами.

Отдохнув в апартаментах, отправляетесь в кулинарное путешествие под руководством Янника Аллено,

шефа с 3 звездами Мишлен. Чем же он вас удивит? Новыми вкусами: будут бриоши с уткой в медо-миндальном соусе, сеффа с омаром и имбирем, оранжевый бисер с финиками и корицей, таджин из клубники и розовый сорбет. В общем, все вкусы и запахи Марракеша — на вашей тарелке.

День 2. SPA — на завтрак и «витрина Марракеша»

Сегодня вас ждет насыщенный день, который начнется по-мароккански: за долгими чаепитиями и расслаблением в SPA. После, войдя в местный ритм жизни и стряхнув себя груз будней, можно и отобедать в любимом ресторане Сен-Лорана. Кутюрье часто обедал там вместе с другом, Пьером Берже, тоже страстным поклонником Марокко.

Вечером — прогулка к площади Джемаа-Эль-Фна, которую называют «витриной Марракеша». После заката солнца жизнь на площади буквально кипит: торговцы предлагают фреши, чай, восточные платки и украшения, а в театре под открытым небом выступают заклинатели змей и глотатели шпага. Прихватите побольше мелочи — наградить артистов и купить понравившиеся безделушки.

День 3. Музейный день

Войдя в местный ритм и насладившись кухней — стоит отдать должное музеям. К примеру, начать с древнего берберского поселения за городом и Музея Берберов в Марракеше. Далее отправиться на эксклюзивную экскурсию по частной коллекции Сен-Лорана и Верже. Оказывается, два друга и художника, были заядлыми коллекционерами и оставили после себя внушительное собрание. Тут и работы Матисса, и статуи Будды, и мебель в стиле модерн,



и полотна Энди Уорхола — любой музей мира позавидует.

После обеда — время увидеть знаменитый «синий» Сад Мажорель, который принадлежал Сен-Лорану и вдохновил кутюрье на создание самой красивой коллекции одежды. Приготовьтесь увидеть дом цвета индиго в гуще зелени и алых цветов, а после рассмотреть все работы Сен-Лорана в его новом музее — неподалеку от сада.

День 4. Шопинг и квест

Марракеш немислим без шопинга, и вам откроются

все самые сокровенные магазины, которые обычный турист может и не заметить. Хотите уникальный парфюм по мотивам знаменитого «Or Rouge» YSL? А, может, туфли-бабуши по эксклюзивному дизайну? Вам стоит только сказать о своих желаниях — получите незабываемый восточный шопинг.

Какой же отпуск в Марракеше без прогулки по историческому центру города — Медине? Но вы будете не просто гулять — а отгадывать квест на сплетении узких улочек. Не убирайте далеко камеры — за каждым углом вам может встретиться милый ослик или лавка с роскошными коврами, на которых, кажется, и летал Алладин.



День 5. На большом воздушном шаре

Как насчет встретить рассвет над Марракешем? Поднявшись на ярком воздушном шаре над городом, можно совершить путешествие во времени: разглядеть, как новые здания соседствуют с древними мечетями и, конечно, полюбоваться лабиринтом улиц Медины, по которой вы вчера гуляли.

День продолжится кулинарным мастер-классом. Наверняка, вам интересно, как готовятся все эти изысканные восточные блюда: таджин, сеффа, сорбет. Так вот, вам потребуется всего лишь одна кастрюля на огне, капелька фантазии и умелые наставления от Карло Кракко, шефа с 2 звездами Мишлен.

А ужинать вы будете в загадочном «месте J» — в пальмовой роще, где журчат фонтаны и звучит аутентичная музыка. Остальное — пока сюрприз.

День 6-7. Из Марракеша в Уарзат

Непростительно уехать из Марокко, не увидев Сахары с затерянными в ней оазисами. Поэтому посвятите 2 дня путешествию по пустыне на машинах и на верблюдах.

Вы пройдете «Дорогой 1000 казб». Казбы — крепости, которые строили берберы для защиты своих земель. На пути к знаменитой Kasbah AïT BEN Hadou со строениями XVII века, вы минуете долины роз и полюбуетесь вершинами Атласских гор.

Кстати, Kasbah AïT BEN Hadou — «марокканский Голливуд». Здесь снималось несколько десятков фильмов о востоке. Самые известные — «Астерикс и Клеопатра», «Лоуренс Аравийский» и «Игры престолов». Приготовьтесь увидеть массу знакомых пейзажей.

День 8. Касабланка

Сегодня вы придёте из древнего Уарззата в Касабланку. Касабланка — настоящая марокканская жемчужина у моря, точнее у вод Атлантики. А жемчужной Касабланки является мечеть Хасана II, которая возвышается над океаном и будто плывет по волнам.

После осмотра мечети вас ждет прогулка по улицам Касабланки, самого европейского города Марокко. И, конечно, обед в ресторане из знаменитого фильма с Ингрид Бергман. Обязательно попробуйте традиционные блюда: пастилью, хумус и кус-кус.

Завершает день (и ваш марокканский вояж) про-

смотр фильма «Касабланка». Думаете банально? Как бы не так: кинотеатр расположится в пустыне под открытым небом. Вокруг будут гореть костры, масляные светильники, а вам предложат лучшие вина Магриба.

Вот такое получилось путешествие по следам Ив Сен-Лорана. Кстати, он однажды признался, что в Марокко «заново научился цветам». Так что, если хочется добавить красок жизни — вы знаете, куда отправиться в следующий отпуск.

Больше идей для вашего путешествия:
journal.travelmart.ru
 Заказать путешествие: 7-495-935-83-31



vip-zal.ru
**ЛУЧШИЕ ЦЕНЫ
 НА РЫНКЕ**
 Работаем
 с 2003 года

**24/7
 ПОДДЕРЖКА**

**БРОНИРОВАНИЕ
 VIP-ЗАЛОВ**
 в аэропортах Москвы и всего мира

Онлайн-заказ и личный кабинет

+7 (495) 509 60 99

Самолет недели

Оператор: *Dassault Falcon Jet Corp.*

Тип: *Dassault Falcon 8X*

Год выпуска: *2016 г.*

Место съемки: *сентябрь 2017 года в Moscow Vnukovo (VKO / UUWW), Russian Federation*



Фото: *Дмитрий Петроченко*