



На минувшей неделе мы вновь «отдались» в объятия цифр, которые были весьма любопытны. Есть тенденция, которая хорошо прослеживается из года в год: европейский рынок деловой авиации летом «взрывается», а к концу года ослабевает. И нынешний год ничем не отличается. Трафик в Европе падает с августа, и эксперты Avinode ожидают, что эта тенденция сохранится. Значительная часть спада приходится в запросах рейсов как в Европу и из нее, но этот тренд не прослеживается в некоторых аэропортах. Основываясь на запросах прошлого года в третьем и четвертом кварталах, некоторые места назначения в регионе ЕМЕАА будут иметь хороший рост в оставшейся части 2017 года.

Похоже, что избыток свежих самолетов на вторичном рынке проходит, и это хорошая новость для продаж новых самолетов, в том смысле, что ситуация не станет сильно хуже. По словам Ролли Винсента из JetNet iQ: «Если вы посмотрите на подержанные самолеты до пять лет, то их практически не осталось на рынке. Эта «очистка» в основном произошла за последние 12-18 месяцев, и это, в некоторой степени, отняло продажи у новых самолетов. Их покупатели – это компании, которые обычно купили бы новые самолеты, но не могли отказаться от стоимости подержанных джетов». Доступные запасы подержанных бизнес-джетов в конце лета были на 7% ниже по сравнению с прошлым годом и это самый низкий уровень с момента финансового кризиса.

А BizavNews отправляется в Дубай, где пройдет очередной Dubai Air Show, где нам предстоит ряд достаточно важных встреч и интересных мероприятий.



Тяжелая судьба новых самолетов

На фоне снижения поставок производители склонны сосредоточиться на максимизации дохода от каждого самолета, предлагая более дорогие модели или увеличивая стоимость выпускаемых самолетов

стр. 24



Налет вернулся к докризисному уровню

Jet Support Services, Inc. (JSSI), ведущий независимый провайдер ТОиР и финансовых услуг в деловой авиации, выпустил очередной отчет Business Aviation Index за третий квартал 2017 года

стр. 25



Минтранс упростит некоммерческие полеты

Поручение правительства, на основании которого готовятся новые поправки, ставит задачу упростить регулирование авиации общего назначения (АОН)

стр. 26



5 шале Куршевеля для горнолыжного отдыха

Сегодня в рубрике LifeStyle – знаменитый курорт Куршевель 1850. Наш партнер, туроператор индивидуальных путешествий Travelmart, расскажет о главных красотах этой элитной деревушки и ее лучших шале

стр. 28

Gulfstream G650



Активность бизнес-авиации в Европе «успокаивается»

Есть тенденция, которая хорошо прослеживается из года в год: летом европейский рынок деловой авиации «взрывается», а к концу года ослабевает. И нынешний год ничем не отличается. Трафик в Европе падает с августа, и эксперты Avinode ожидают, что эта тенденция сохранится. Значительная часть спада приходится в запросах рейсов как в Европу и из нее, но этот тренд не прослеживается в некоторых аэропортах.

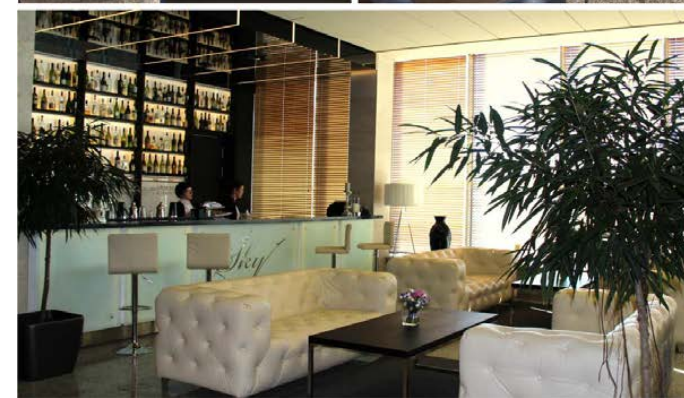
Основываясь на запросах прошлого года в третьем и четвертом кварталах и, если данный тренд будет продолжаться, некоторые места назначения в регионе EMEA будут иметь хороший рост в оставшейся части 2017 года. В прошлом году в четвертом квартале количество запросов увеличилось почти на 1000% по сравнению с предыдущим кварталом в Шамбери (LFLB). Аналогичным образом, запросы, поступившие в Мале (VRMM), Дубай (OMDW и OMDB), Мар-



ракеш (GMMX), Валенсию (LEVC), Инсбрук (LOWI), Севилья (LEZL) и Самедан (LSZS), в конце 2016 года выросли на 60-400%.

Почему эти города фиксируют рост тогда, когда остальная Европа замедляется? Этот тренд ясен – «бегство» в более теплый климат Мальдив, Дубай, Марокко и Испании или выбор зимнего праздника во Франции или Швейцарии.

Arrival Airport	Difference in requests between Q3 and Q4 2016
LFLB – Chambéry, Aix Les Bains	991%
VRMM – Malé, Velana Int'l	381%
OMDW – Dubai (Jebel Ali), Al Maktoum Int'l	220%
GMMX – Marrakech, Menara	99%
OMDB – Dubai, Dubai Int'l	81%
LEVC – Valencia, Spain	78%
LOWI – Innsbruck, Innsbruck Int'l	71%
LEZL – Sevilla, Spain	68%
LSZS – Samedan, Engadin	61%



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLJPHX
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

Пользователи бизнес-авиации становятся моложе

Согласно отчету за третий квартал 2017 года, опубликованному чартерным брокером PrivateFly, пользователи чартерных самолетов становятся моложе и тратят на рейсы больше. Фактически, этот квартал стал самым загруженным в истории компании, а в августе, впервые после рецессии, активность путешествий на частных самолетах выросла на 1,3% по сравнению с уровнем 2008 года.

Анализируя свои квартальные данные, PrivateFly обнаружила, что средний возраст клиентов составляет 38 лет (40 лет в прошлом году), а на детей младше 16 лет приходится почти каждый пятый пассажир. Неудивительно, что 72% пассажиров являются мужчинами. Брокер сообщил, что средняя нагрузка на рейс составляла 4,6 пассажира, и только 3% имели домашних животных.

Между тем, PrivateFly отметил, что затраты на чартеры растут, при этом в среднем рейс стал на 17% до-

роже, чем в предыдущем году во всех авиационных группах. Расходы на перелет на турбовинтовых двухмоторных самолетах и джетах с большим салоном выросли на 35%, в среднем до \$9940 и \$53030 соответственно. В сегменте ультрадальних бизнес-джетов затраты составили \$76010 за полет, что на 10% больше, чем год назад. Рейс на легком джете в среднем стоил \$13820, что на 19% больше, чем в прошлом году, тогда как стоимость среднего бизнес-джета выросла всего на 3%, до \$22080.

Легкие бизнес-джеты были самой популярной категорией, и это отразилось в том, что в этом сегменте находилось 8 из 10 самых популярных типов самолетов – Cessna Citation II, Bravo, CJ2, CJ3 и Mustang; Embraer Phenom 100 и 300 и Bombardier Learjet 75.

5 августа был самым загруженным днем для PrivateFly, а 11.00 субботы стало самым популярным временем и днем вылета в третьем квартале.



ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ
Москва Шереметьево



-  **+23 новых места стоянки**
для ВС деловой авиации к 2018 году
-  **Новое скоростное шоссе**
открытие: октябрь 2017
-  **3 ангара**
общей площадью 16 500 м²



Ангар №2 **Терминал А** **Шереметьево**

Новый перрон деловой авиации
+23 места стоянки

 **GROUP**

FBO SHEREMETYEVO
FBO PULKOVO

a-group.aero
+7 (495) 981 38 26
client@a-group.aero

LEARJET CHALLENGER GLOBAL

БРОСАЯ ВЫЗОВ



BUSINESSAIRCRAFT.BOMBARDIER.COM

BOMBARDIER

Bombardier, Learjet, Challenger and Global are trademarks of Bombardier Inc. or its subsidiaries. © 2016 Bombardier Inc. All rights reserved.

ZenithJet публикует доклад по комплектации Global 7000

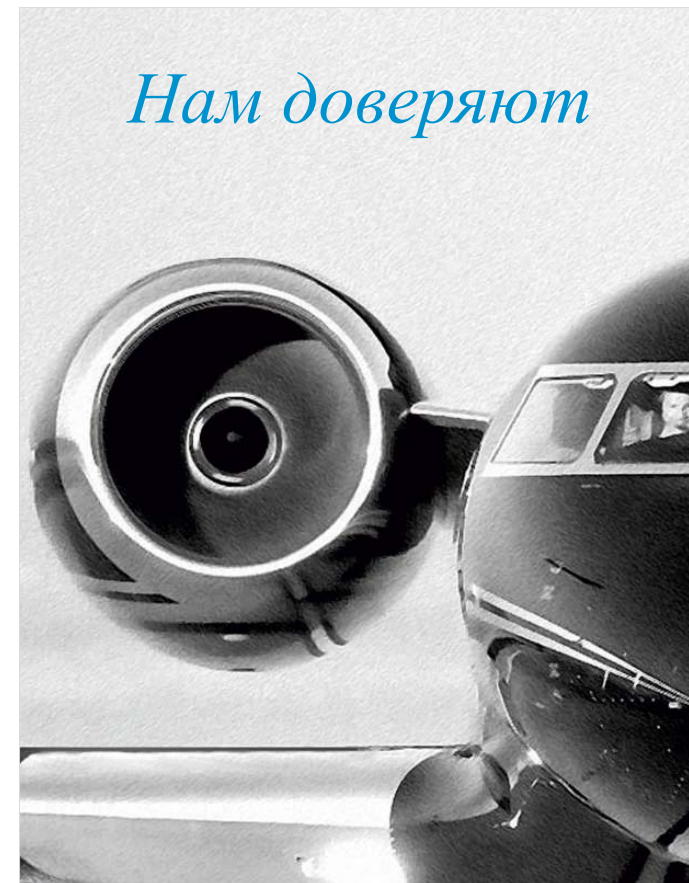
ZenithJet, ведущий поставщик технических услуг для бизнес-джетов Bombardier Global, объявил о публикации аналитического доклада «The Global 7000: A Completions Oversight Perspective». В нем автор Джордж Цопейс опирается на свой десятилетний опыт работы с Bombardier и специализацию последних девяти лет по предоставлению услуг по доработке самолетов Bombardier Global.

Документ богат пониманием темы и личными историями, которые могли возникнуть только из обширного опыта автора. Содержание включает определение роли консультанта по надзору за комплектацией самолета и подробные исследования: исполнение, вопросы ввода в эксплуатацию и модификации, соображения по интерьеру салона, подключение к интернету, интеграция STC, системы управления и комфорт в

пассажирам салоне, влияние новых поставщиков и новых программ страхования и потенциальные проблемы регулирования.

«Мы очень рады опубликовать этот документ для Bombardier Global 7000», - говорит Джордж Цопейс, президент ZenithJet. «Этот доклад является продуктом нашего уникального опыта работы в более чем 100 сделках с Bombardier Global. Имея такой опыт, мы считаем, что консультант по надзору за комплектацией должен быть в равной степени квалифицированным в технических и финансовых аспектах своей работы. Мы надеемся, что отрасль найдет наш доклад информативным и полезным».

[Доклад «The Global 7000: A Completions Oversight Perspective»](#)



SkyClean

профессиональный
авиационный
клининг

ШЕРЕМЕТЬЕВО • ДОМОДЕДОВО • ОСТАФЬЕВО

Российские операторы бизнес-авиации потеряли клиентов из-за санкций

Российские операторы деловой авиации лишились части клиентуры и столкнулись с проблемами с поставкой запчастей для самолетов в связи с введением западных санкций.

«Нельзя отрицать, что санкции, введенные против России, физических лиц и предприятий, сказались на рынке, что часть потенциальной клиентуры была либо ограничена в пользовании бизнес-авиацией, либо вынуждена отказаться от нее по каким-то причинам. То есть определенную часть верхнего сегмента рынка мы потеряли, это уж точно», - заявил гендиректор «Международный центр деловой авиации» (аэропорт «Жуковский»), вице-президент Объединенной национальной ассоциации деловой

авиации Евгений Бахтин, выступая на форуме «Крылья России».

Второй аспект санкций, по его словам, «это то, что становится несколько сложнее заниматься ремонтом, поставкой запасных частей и принадлежностей самолетов».

«Видимо, дальше будет тоже так - я предвижу какие-то осложнения в поставках запчастей, по лизингу агрегатов для воздушных судов, которые здесь эксплуатируются», - сказал Бахтин.

Источник: Интерфакс-АВН



Фото: Дмитрий Петроченко



Rethink Convention.

← EMBRAER

Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

ВАСА назвала лучших

Baltic Air Charter Association (ВАСА) подвела итоги международной отраслевой премии Excellence Awards. Церемония прошла на прошлой неделе в лондонском Guildhall.

В номинациях победили:

- Passenger Charter Airline of the Year (sponsored by Air Charter Service) – Titan Airways
- Cargo Charter Airline of the Year (sponsored by Transvalair) – Volga Dnepr
- Handling Agent/FBO of the Year (sponsored by Luxaviation UK) – Weston Aviation
- Aircraft Manufacturer of the Year (sponsored by London Biggin Hill) – Bombardier
- Young Person of the Year (sponsored by TAG Farnborough Airport) – Dan Litten of Hunt & Palmer
- The ВАСА Chairman's Award (sponsored by Titan Airways) – Serge Dassault

Сейчас количество членов в Baltic Air Charter Association превысило отметку в 250 компаний. Как комментируют в ВАСА, еще более примечательно то, что рост происходил в отрасли, которая прошла через ряд сложных лет, и где увеличилось число слияний и поглощений.

ВАСА связывает рост числа присоединившихся компаний с признанием политики и действий ассоциации в отношении стандартов, одобрения брокеров и обучения. Однако, по мнению ассоциации, еще есть возможности для увеличения числа членов, и ВАСА стремится привлечь европейских и международных брокеров и операторов. Она может давать им сильный отраслевой голос при лоббировании в правительствах и законодательных органах, и подразумевается, что чем больше членов в ассоциации и они более представительны, тем сильнее этот голос.



Где мы находимся

- Центр бизнес-авиации FBO RIGA
- Сеть агентов



www.fcg.aero

Три С-чека на Falcon 7X в Aero-Dienst

В сентябре немецкая компания Aero-Dienst из Нюрнберга завершила первый из трех С-чеков на Dassault Falcon 7X. Тщательное планирование и доскональное выполнение первых двух последовательных тяжелых инспекций гарантировало давнему клиенту провайдера – компании Shell – высокую степень доступности флота. Третий С-чек планируется выполнить в начале 2018 года другому оператору 7X.

Во время простоя в Aero-Dienst параллельно выполнили несколько задач: «В дополнение к классическому капитальному ремонту кокпита и салона, мы установили эксплуатационный регистратор на основе нового STC», - говорит Томас Опельт, менеджер по техническому обслуживанию авионики Aero-Dienst. Самолет также подвергся значительной модернизации, в том числе внедрению нового всеобъемлющего бюллетеня для топливного бака.

Для Aero-Dienst всегда важно придерживаться запланированного графика обслуживания, чтобы клиенты могли наилучшим образом использовать свой флот. Поэтому провайдер ТОиР из Нюрнберга начал детальное планирование, включающее график технического обслуживания, дизайна, модификации, а также работ с авионикой за три месяца до прибытия Falcon 7X.

По таким сложным проектам Aero-Dienst сотрудничает с производителем Dassault. «В принципе, все трое участвующих партнеров – Shell, Dassault и Aero-Dienst, получают выгоду от прямого и открытого общения, необходимого для успешного проведения этого мероприятия и полного удовлетворения клиента», - заключает менеджер по обслуживанию самолетов Dassault в Aero-Dienst Флориан Хайнцелманн.



Gulfstream

SILK WAY BUSINESS AVIATION

Представляем совершенно новый

G650

«Меридиан» выступила спонсором празднования 100-летия Forbes

Авиакомпания «Меридиан» выступила спонсором празднования 100-летия журнала Forbes. Юбилейный гала-прием «Forbes. 100 лет успеха» прошел 26 октября 2017 года в одном из красивейших зданий Москвы – доме Пашкова.

Журнал Forbes был основан в США в 1917 году Берти Чарльзом Форбсом. Журнал заслуженно считается наиболее авторитетным деловым изданием в мире. Штаб-квартира журнала расположена в Нью-Йорке. Журнал Forbes также выходит на местных языках в таких странах как Китай, Япония, Корея, Бразилия. В России русскоязычную версию журнала Forbes издает международная группа ASMГ.

Помимо авиакомпании «Меридиан» спонсорами

мероприятия выступили компании Beluga, Cadillac, GVA (Global Venture Alliance), Neva Towers, Sirin Labs, WB21, Zanaboni.

«Мы рады, что празднование такого значительного события, как 100-летний юбилей журнала Forbes, прошло при нашем участии и поддержке. Авторитет журнала Forbes в деловой среде и в России и по всему миру неоспорим. К рейтингам, материалам и оценкам, размещаемым на страницах журнала Forbes внимательно прислушивается все деловое общество. Наше сотрудничество с журналом Forbes это дань уважения такому заслуженному изданию и мы, безусловно, надеемся на продолжение нашего партнерства», — заявил Владимир Лапинский, Генеральный директор авиакомпании «Меридиан».



**ВОЗДУШНЫЕ
ВОРОТА МОСКВЫ**
VIP GATEWAY TO MOSCOW



Сделано в Индии

Начиная с первого квартала следующего года, компоненты для старых самолетов Dassault Falcon 2000 будут выпускаться в Индии. 27 октября председатель Dassault Эрик Траппье и председатель Reliance Group Анил Амбани заложили фундамент совместного завода Dassault Reliance Aerospace в Технологическом парке Dhirubhai Ambani, который находится рядом с международным аэропортом Нагпура.

В рамках совместного предприятия, в котором индийская Reliance владеет 51% акций, будет производиться несколько компонентов по обязательствам, связанным с покупкой Индией в сентябре 2016 года 36-и истребителей Rafale.

По заявлению Dassault, после того, как предпри-

ятие приобретет опыт в изготовлении компонентов для бизнес-джетов Falcon 2000, оно может расширить возможности для окончательной сборки истребителей Rafale и самолетов Falcon. Французский производитель не раскрывает, какие модели Falcon могут собираться в Индии, а также сроки, когда это может произойти.

На новом объекте будут готовиться тысячи квалифицированных работников по сборке и интеграции, что приведет к созданию рабочих мест в Нагпуре и его прилегающих районах, заявляет Dassault. «Это также создаст органическую экосистему из более 200 малых и средних предприятий для обеспечения потребностей в компонентах и авионике для производства самолетов Rafale и Falcon», - сказали в компании.



PILATUS

PC-12 NG
САМЫЙ ПРОДАВАЕМЫЙ
ТУРБОВИНТОВОЙ САМОЛЕТ
В МИРЕ

NESTEROV AVIATION
Авторизованный центр продаж Pilatus PC-12

+7 495 796 1155
sales@nesterovavia.com

Бизнес-авиация помогает развитию Канады

Канадские компании и общество продолжают полагаться на бизнес-авиацию, чтобы обеспечить необходимый доступ и повысить производительность, сообщается в отчете Канадской ассоциации деловой авиации (СВАА) 2017 Economic Impact of Business Aviation.

Общая годовая экономическая отдача в размере \$12,1 млрд., налоговые платежи в размере около \$900 млн., а также рабочие места для более 47000 человек, делают бизнес-авиацию важнейшей отраслью, как в качестве прямого работодателя, так и в качестве катализатора, обеспечивающего доступ и успех корпоративной Канады во всем мире.

Данные за 2017 год демонстрируют всестороннее увеличение по сравнению с исследованием 2016

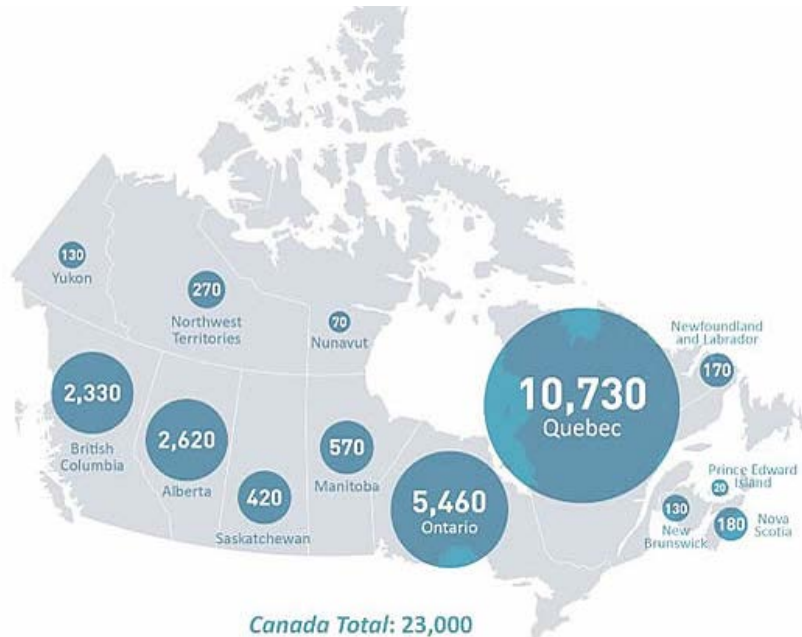
года, связанное с ростом занятости в производстве бизнес-авиации, а новые расчеты Статистического ведомства Канады показывают, что каждое рабочее место на полный рабочий день в деловой авиации генерирует больше ВВП и экономической продукции, чем рассчитанное в предыдущие годы.

«Наши последние цифры показывают, что бизнес-авиация находится в центре экономических возможностей, где компании и сообщества должны соединиться», - сказал президент и главный исполнительный директор СВАА Руди Торинг. «У нас также есть достаточно доказательств, свидетельствующих о том, что канадские компании, использующие бизнес-авиацию, превосходят тех, кто этого не делает. Мы намерены использовать выводы, полученные в отчете, для информирования и про-

свещения политиков, государственных служащих и бизнес-лидеров по всей Канаде и на международном уровне».

«Существует много секторов, которые борются за внимание правительства. Мы должны сделать все возможное, чтобы удостовериться, что оно сосредоточено на деловой авиации», - сказал Торинг. «У нас есть ряд инструментов, помогающих участникам обсуждать бизнес-авиацию в своих сообществах. Мы можем помочь организовать встречи с депутатами, подготовить письма, материалы и пресс-релизы».

Полный отчет, включающий оперативные и производственные данные, 10-летний рыночный прогноз, данные по провинциям, 13 тематических исследований и т.д., доступен на [веб-сайте СВАА](#)



Распределение занятости в деятельности деловой авиации и сфере производства деловых самолетов



1 ноября открыто голосование на сайте премии «Крылья бизнеса»

В соответствии с регламентом, 1 ноября 2017 года на сайте премии за наивысшие достижения в области деловой авиации «Крылья бизнеса», учрежденной Объединенной Национальной Ассоциацией Деловой Авиации (ОНАДА) в 2016 году, открыто онлайн голосование за номинантов в 12 из 13 категорий.

Всего на момент открытия голосования в оргкомитет премии было представлено 38 заявок от организаций из России, Ирландии, Казахстана, Литвы, Эстонии. Для каждого участника на сайте премии www.wingsaward.ru создана персональная страница, на которой размещены информация о компании, ее производственных показателях, представленное участником описание, логотип и другая информация.

Онлайн голосование открыто для любого посетителя сайта премии. Важно, что в каждой номинации можно отдать свой голос только за одного кандидата. Голосование на сайте продлится до 31 января 2018 года.



Анна Сережкина, Исполнительный директор ОНАДА, приглашает всех, кто готов принять участие в проекте, направлять заявки и голосовать на сайте: «В этом году уже на момент открытия голосования получено почти 40 заявок от номинантов; это говорит о том, что популярность и важность проекта растут. Думаю, что в этом году участников будет не меньше, чем в прошлом – напоминаю, что направить заявку можно и после открытия голосования. Оргкомитет никого не номинирует сам – выбор участвовать или нет и, если да – какую информацию представить, остается исключительно за самой организацией. Приглашаю всех принимать участие и надеюсь увидеть Вас на церемонии вручения премии «Крылья бизнеса» 16 февраля 2018 года!

О порядке голосования: в период с 1 ноября 2017 года по 31 января 2018 года с одного IP-адреса можно будет отдать голос за одну компанию в каждой из представленных категорий. 31 января 2018 года онлайн голосование на сайте будет остановлено и результаты будут зафиксированы. Далее последует личное голосование членов Правления ОНАДА и всех членов Ассоциации, которое будет организовано путем заполнения опросных листов (бюллетеней). Каждый член ОНАДА сможет проголосовать за одну организацию в каждой из представленных категорий. По результатам голосования будет определен итоговый балл каждого участника. Победитель в каждой номинации будет определен по максимальному баллу. Доля онлайн голосования в итоговом балле составит 10%, доля личного голосования Правления и членов ОНАДА в итоговом балле составит 90%. Подсчет результатов будет произведен независимым жюри. Состав жюри определяет Правление ОНАДА. Победители в каждой номинации будут объявлены на церемонии вручения премии «Крылья бизнеса» 16 февраля 2018 года. Регламент премии опубликован на сайте www.wingsaward.ru.



Подарок к юбилею

Дубайский холдинг Empire Aviation Group получил престижную премию Aviation Business Awards в номинации Aircraft Management Service Provider of the Year 2017, как лучшая компания рынка бизнес-авиации стран Персидского залива по темпам развития в сегментах управления воздушными судами и продаж самолетов деловой авиации. Ежегодная церемония проходила в Дубай 11 октября. Эту премию холдинг получает третий год подряд и вдвойне приятно, что нынешняя Excellence Award была получена в год десятилетия Empire Aviation Group, отмечается в релизе компании.

Эта награда вручается компании, которая в течение последних 12 месяцев предоставляла услуги мирового класса по управлению воздушными судами на Ближнем Востоке. Номинированные компании должны предоставлять доказательства исключитель-

ной эффективности, включая примеры бизнес-инноваций.

Комментируя награду, управляющий директор Empire Aviation Group Парас Дамеча сказал: «Empire Aviation Group в восторге от победы в этой престижной номинации, которая завоевана уже третий год подряд, и это достойный способ отметить 10-летний юбилей для всей команды EAG».

Компания, которая была основана в 2007 году в Дубае, имеет команду из 120 авиационных специалистов и работает по всему миру с филиалами в Индии, Сан-Марино и Гонконге, а также специализированным офисом продаж в США. EAG оперирует одним из крупнейших управляемых флотов бизнес-авиации в регионе: более 22 самолетов базируются в Дубае, Омане, Индии, Сан-Марино, Гонконге и Нигерии.



JETFLITE



- ✈ Private Jet Charter
- ✈ Aircraft Management
- ✈ Air Ambulance
- ✈ Aircraft Maintenance
- ✈ Cargo Flights



Jetflite Sales 24/7
tel. +358 20 510 1900
sales@jetflite.fi



Jetflite Moscow office
Tel: +7 926 08 20 1 20



evgeny.vorobyev@jetflite.fi

Signature начинает работать в Мексике

Signature Flight Support (входит в BBA Aviation) открыла свой первый FBO в Мексике. Это стало возможным после приобретения за \$17 млн. у Fly Across прав на работу в терминале бизнес-авиации в аэропорту Толука, который был открыт в январе 2016 года. Толука – самым близкий аэропорт к Мехико и именно здесь полеты деловой авиации наиболее активны, комментируют в Signature Flight Support. По сообщению компаний, комплекс в Толуке будет включен в глобальную сеть FBO Signature Flight Support, при этом эксплуатация комплекса будет осуществляться совместно. Другие детали сделки не комментируются.

Комплекс Fly Across – крупнейший в стране. Трех-

этажный пассажирский терминал укомплектован современными лаунжами, конференц-залом, комнатой отдыха экипажей, магазином беспошлинной торговли. FBO имеет собственный паркинг для самолетов различных типов и собственную рулежную дорожку.

В начале августа BBA Aviation сообщила, что Signature Flight Support в первом полугодии достиг роста операционной выручки на 13,6%, что явилось следствием интеграции с Landmark Aviation. «Благодаря присутствию в более чем 200 местах, после приобретения в прошлом году Landmark, Signature делает успехи в реализации преимуществ своей уникальной и высококачественной глобальной сети и в повышении производительности сети», - комментируют в BBA.



авиа
бизнес
групп

www.aviagroup.ru
ops@aviagroup.ru

+7 495 789 38 06

125445 Москва
Ленинградское шоссе
дом 65, строение 3

Emirates представит на Dubai Air Show ACJ319

Авиакомпания Emirates примет самое активное участие в стартовавшем 12 ноября в Дубае авиасалоне Dubai Air Show 2017. Помимо своих пассажирских флагманов Airbus A380-800 и Boeing 777-300ER, перевозчик продемонстрирует посетителям Embraer Phenom 100EV и Airbus Corporate Jets ACJ319, который эксплуатируется дочерней компанией Emirates Executive.

По словам представителей Emirates, растущий спрос на полеты первым и бизнес-классами на регулярных направлениях позволяет компании надеяться и на удачный старт Emirates Executive. В качестве приоритетных рынков для нового перевозчика представители Emirates выделили страны Ближнего Востока, Индию, Россию и Китай.

ACJ319, который находится в распоряжении Emirates

Executive, можно назвать многофункциональным бизнес-джетом, подходящим как частным клиентам, так и представителям крупного бизнеса. Его салон (вместит 19 пассажиров) разделен на несколько зон: гостиная, спальная комната/офис, а также ванная комната. В передней части салона расположена переговорная комната на 12 человек с большим жидкокристаллическим дисплеем и средствами специальной связи. В задней части салона предусмотрены 10 персональных люкс-кают, в каждой из которых установлена 32 дюймовая HD-система. Особенностью интерьера самолета стало применение эксклюзивных компонентов в оформлении (редкие листовые породы, специальная отделка кожей, мрамор, драгоценные металлы и т.д.) в сочетании с современными элементами отделки (специально разработанное «объемное» освещение).





The First International Exhibition of Aeronautics, Airport Technologies, Equipment & Services at Imam Khomeini Airport City



Organiser
RASTAK PAD VISION Co.



**All International Sales Managed
by PORTFAIR: +90 546 640 5511
+90 546 536 3311
Website: www.aeroiran.com
Email: info@portfair.com**

Вертолет на яхте

Airbus Corporate Helicopters (ACH) выпустил уникальное приложение дополненной реальности ACH Yacht Interface, призванное упростить жизнь, как заказчикам суперяхт, так дизайнерам и судостроителям. Инструмент поможет интегрировать вертолетную площадку в проект яхты, а также правильно выбрать модель винтокрылой машины с учетом эстетических и технических аспектов.



Инновационное ПО, разработанное под iOS, дает возможность увидеть вертолет на палубе своей яхты в формате дополненной реальности или в 3D. Благодаря ACH Yacht Interface можно будет создать наилучшие условия для размещения вертолета на борту. Приложение также позволит предотвратить дорогостоящие модификации судна еще на стадии проектирования.

В приложение загружен ряд популярных моделей от Airbus, включая ACH 130, 145, 160 и 175. Программа содержит всю необходимую информацию о летательных аппаратах (длину, ширину, вес, высоту и т. д.), чтобы можно было сделать обоснованный выбор в пользу одного из них. Кроме этого, приложение дает практические советы о правилах использования вертолетов на борту.

«Вертолеты России» испытывают Ансат в Пакистане

Холдинг «Вертолеты России» (входит в Госкорпорацию Ростех) начал испытания многоцелевого вертолета Ансат в Пакистане. Их целью станет подтверждение возможности эксплуатации машины в условиях высоких температур воздуха.

В настоящий момент вертолет уже приступил к тестовым полетам. Температурный режим Ансата планируется расширить до $+50^{\circ}$ по Цельсию. Таким образом, диапазон будет составлять от -45° до $+50^{\circ}$ по Цельсию.

«Ансат является очень привлекательным вертолетом по ряду своих летно-технических характеристик, в том числе для заказчиков из стран Азии и

Ближнего Востока. Нами запланировано несколько модернизаций машины, в числе которых расширение температурного режима. Надеюсь, положительные результаты испытаний позволят воплотить интерес потенциальных покупателей в ряд соглашений», - заявил заместитель генерального директора холдинга «Вертолеты России» по маркетингу и развитию бизнеса Александр Щербинин.

Завершить испытания планируется в середине ноября. По их итогам в Исламабаде запланирована конференция для потенциальных пакистанских заказчиков вертолета для ознакомления с его конкурентными преимуществами и особенностями эксплуатации.



Очередной вертолет в уральском небе

В конце октября «Уральская вертолетная компания-URALHELICOM» передала вертолет EC130B4 Airbus Helicopters (ранее Eurocopter). Вертолет ресурсный, но с небольшой наработкой – всего 500 часов, в идеальном техническом состоянии.



Вертолет оснащен разнообразным дополнительным оборудованием - пылезащитным устройством двигателя, системой кондиционирования воздуха, увеличенные грузовые отсеки (левый и правый). Борт будет использоваться для корпоративных целей, перевозки топ-менеджмента компании по региону. Уральская вертолетная компания будет поддерживать летную годность воздушного судна.

EC130 B4 - однодвигательный вертолет семейства Ecureuil, разработанный компанией Airbus Helicopters. Просторная кабина этой многоцелевой машины рассчитана на одного пилота и в зависимости от конфигурации вмещает до семи пассажиров. Максимальная скорость вертолета – 287 км/ч, максимальная дальность – 610 км. Вертолет идеально подходит для пассажирских и VIP перевозок, проведения обзорных экскурсий, выполнения правоохранительных задач, проведения наблюдательных операций, а также для медицинской транспортировки.

Хелипорт Истра увеличивает объемы ТОиР

В вертолетном центре Хелипорт Истра завершен очередной капитальный ремонт вертолета Robinson R44 частного владельца. Произведен ремонт силовой установки, покраска двигателя и замена основных силовых агрегатов: лопасти, хвостового редуктора, вентилятора охлаждения, механизма натяжения ремней.

Все работы произведены на авиационно-технической базе вертолетного центра в Истре в соответствии с регламентом MM44. Технический центр в Истре – единственный в России обладает необходимыми разрешительными документами для проведения технического обслуживания и специальных инспекций, в том числе работ необходимых для определения очередного межремонтного ресурса двигателей Lycoming, устанавливаемых на легкие вертолеты Robinson.

Согласно регламенту, капитальный ремонт двигателей Lycoming, устанавливаемых на вертолеты Robinson R44 Raven I и Raven II должен производиться через каждые 2200 часов налета или после 12-ти лет эксплуатации (overhaul 2200h/12y). Ранее владельцам вертолетов приходилось отправлять силовые установки для ремонта на завод-изготовитель в США.

В минувшем году в техническом центре «Хелипорт Истра» был создан участок для испытания двигателей с современным стендом, измерительной лабораторией и покрасочной камерой. На участке производится разборка двигателя по элементам, зачистка, дефектация методами неразрушающего контроля, замер геометрических параметров всех элементов, сборка, испытания и внешняя покраска всех элементов поршневых вертолетных двигателей Lycoming.

Локализация инфраструктуры по ремонту двигателей Lycoming в России существенно снижает стоимость эксплуатации легких вертолетов Robinson. За счет локализации инфраструктуры по ремонту оптимизируются затраты на логистику и таможенную очистку, значительно сокращается время проведения работ. При проведении работ по продлению ресурса двигателей Lycoming в России, по сравнению с аналогичным ремонтом в США экономия для владельцев вертолетов составляет до 20%.

В этом году авиационно-техническая база вертолетного центра Хелипорт Истра планирует принять в работу еще три капитальных ремонта вертолетов Robinson.



Bombardier снизил поставки

Канадская компания Bombardier выпустила отчет о результатах работы в третьем квартале 2017 года. Квартальные доходы подразделения бизнес-джетов Bombardier Business Aircraft упали на 17% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составили \$1,095 млрд., в то же время прибыль выросла на 11% до \$93 млн. Объем портфеля заказов на конец третьего квартала составил \$14,5 млрд., что почти на \$1 млрд. меньше, чем годом ранее.

По словам президента и главного исполнительного директора Bombardier Inc. Алена Бельмара, производственные показатели линеек Challenger и Global являются сильными, в то время как поставки Learjet остаются слабыми. «Это согласуется с предыдущими годами, и это будет так же выглядеть и в перспективе», - добавил он.

В течение третьего квартала Bombardier Business Aircraft поставила 31 бизнес-джет – четыре Learjet 70/75, 13 Challenger 350, четыре Challenger 650, один Challenger 850 и девять Global 5000/6000. Это несколько ниже результатов прошлого года – 36 поставок, которые включали семь Learjet, 13 Challenger 350, шесть Challenger 650 и десять Global. За первые девять месяцев 2017 года компания поставила 96 бизнес-джетов, что на 13 меньше, чем год назад.

Глава Bombardier Inc. заявил, что поставки бизнес-джетов «движутся к нашей цели в примерно 135 самолетов в год, и мы вступаем в сильнейший квартал года». Однако, это означает, что поставки по сравнению с 2016 годом будут на 28 самолетов меньше, и соответственно в четвертом квартале ожидаются на 15 поставок меньше, чем в прошлом году.

DC Aviation Al-Futtaim вводит в эксплуатацию второй ангар

DC Aviation Al-Futtaim (совместное предприятие между группой компаний DC Aviation и Al-Futtaim) в рамках стартующего 12 ноября авиасалона Dubai Airshow 2017 официально откроет новый ангар в Al Maktoum International Airport. Второй по счету ангар общей площадью 7500 кв. м. позволит удвоить пропускную способность, увеличив при этом общую площадь, прилегающую к перрону, до 24000 кв. метров и площадь перрона до 13000 кв. метров.

В новом ангаре DC Aviation Al-Futtaim сможет оборудовать два дополнительных дока для технического обслуживания узкофюзеляжных самолетов, оставляя при этом достаточно места для мастерских и складских помещений. Таким образом, будет в значительной степени увеличено количество и размер, размещаемых в ангарном комплексе самолетов. На сегодняшний день существующий ангар DC Aviation Al-Futtaim площадью 5,7 тыс. кв. м. позволяет свободно разместить несколько самолетов класса ACJ или BBJ, сверхдальних бизнес-джетов таких, как Falcon 7X, Global Express или Gulfstream G650.



«Являясь первым и единственным в своем роде центром бизнес-авиации в Al Maktoum International Airport, мы видим постоянный интерес со стороны клиентов к нашим услугам, нашему ноу-хау в управлении их самолетами как в коммерческой, так и в частной эксплуатации. С момента начала деятельности компании в ноябре 2013 года, наш бизнес растет с каждым годом. Наш комплекс предлагает кратчайшую дистанцию между местами высадки из лимузина и посадки на самолет, обеспечивая максимальную безопасность и защиту приватной сферы, что чрезвычайно ценится и приветствуется как клиентами, так и эксплуатантами. Имея в распоряжении новый ангар, мы сможем удовлетворять растущий спрос на рынке эксплуатации корпоративных и частных самолетов в Dubai South в ближайшие годы», - комментирует Хольгер Остхаймер, генеральный директор DC Aviation Al-Futtaim.

DC Aviation была образована в 2007 году из DaimlerChrysler Aviation - дочерней компании DaimlerChrysler AG, основанной в 1998 году. Располагая несколькими филиалами в Дубае, Цюрихе, на Мальте и в Москве, DC Aviation постоянно расширяет свое присутствие на международном рынке. За 18-летнюю историю существования компания накопила обширный опыт в области менеджмента самолетов. Сегодня DC Aviation предлагает полный пакет услуг от менеджмента самолетов посредством организации чартерных рейсов до эксплуатации и технического обслуживания самолетов бизнес-класса. Самолетный парк включает в себя Cessna Citations Typ XLS+, дальнемагистральные самолеты Gulfstream G650 и так же самолеты большой пассажироместимости типа Airbus 319ACJ. В марте 2016 года DC Aviation расширила свидетельство эксплуатанта правом на коммерческую эксплуатацию вертолетов.

А-Групп: взгляд в будущее

Представители компании А-Групп, владеющей инфраструктурой деловой авиации в Международных аэропортах Шереметьево (Москва) и Пулково (Санкт-Петербург), выступили на форуме «Крылья будущего» и рассказали о планах развития в 2018 году.

Международный «Форум деловой авиации» состоялся 2 ноября 2017 в рамках программы второго дня форума «Крылья будущего», и собрал представителей ведущих компаний и топ-менеджеров отрасли.

С презентацией, посвященной работе Центра деловой авиации в Международном аэропорту Шереметьево выступил коммерческий директор ГК «А-Групп» Сергей Рыжов. В ходе доклада он сооб-

шил о том, что и аэропорт в целом, и инфраструктура деловой авиации активно готовятся к приему участников, болельщиков и гостей Чемпионата мира по футболу, который состоится летом будущего года. Строится третья взлетно-посадочная полоса, открыто движение по новым реконструированным шоссе и развязкам.

Сергей Рыжов сообщил: «На сегодня инфраструктура деловой авиации полностью интегрирована в общий производственный процесс самого крупного аэропорта России. Мы полноправно участвуем в работе Центра управления аэропортом. Благодаря этому мы обеспечиваем взлет в течение пятнадцати минут после прибытия пассажира в терминал А, при



этом время руления воздушного судна занимает не более 7 минут. Этому способствует и укороченный взлет для самолетов бизнес-авиации, который применяется в Шереметьево».

Особенно интересными для представителей профессионального сообщества бизнес-авиации стали озвученные планы по расширению и модернизации перронных площадей и существенное увеличение количества мест стоянок.

Представители «А-Групп» приняли участие в панельных дискуссиях, которые чередовали доклады спикеров. Комментирует Директор по маркетингу и PR компании «А-Групп» Надежда Туровская: «Мы остались довольны и составом участников форума, и дружественной атмосферой мероприятия, и темами, которые были затронуты в рамках докладов и дискуссий. Обсуждения были крайне содержательны, а порой и весьма эмоциональны. Очень многие хотели высказаться. Это говорит о том, что период затишья в деловой авиации закончен – настало время действий».

Обучение стюардесс бизнес-авиации – сервис или безопасность?

Центр подготовки авиаперсонала «Джет-сервис» давно известен всему рынку бизнес-авиации как в России, так и в Европе. За 10 лет существования Авиационный центр «Джет-сервис» зарекомендовал себя, как уникальный профессиональный центр по подготовке авиаперсонала для бизнес-авиации, а также как надежное кадровое агентство в сегменте VIP. Наши постоянные клиенты – российские и европейские авиакомпании бизнес-авиации, а также сами владельцы частных ВС.

На заре развития бизнес-авиации, когда был действительно жесткий голод квалифицированных кадров в этой сфере, бортпроводников для этой области просто приглашали из гражданской авиации из высоких классов обслуживания и обучали, как говорится, «на месте». Работа, конечно трудоемкая, так как совершенно было непонятно, как себя проявит обученная «на ходу» бортпроводница: поскольку область особенно требовательная, умение «прогибаться» под требовательного VIP-пассажира-работодателя, строго обязательно, а девушки-бортпроводники из больших компаний ГА – особы слишком горделивые и не привыкшие преклоняться перед пассажиром – то вывод один – «переучивание на месте», просто не пошло. В 2006 году первыми на рынок вышел «Джет-сервис», чем колоссально облегчили решение этой проблемы для всего рынка на тот момент.

АУЦ «Джет-сервис» с 2008 является ассоциированным членом Ассоциации деловой авиации России, активно принимает участие в формировании цивилизованного рынка бизнес-авиации в РФ. АУЦ «Джет-сервис» регулярно участвует в международных выставках бизнес-авиации, таких как Jet Expo и EBASE. Помимо подготовки членов кабинного экипажа, «Джет-сервис» занимается профессиональной подготовкой авиационных преподавателей.

Про безопасность и обучение на конкретный тип ВС как-то не все владельцы на тот момент беспокоились – главное, как говорили владельцы частных ВС, – «чтобы красивая и кофе умела подавать!» Некоторые же авиакомпании и владельцы, все-таки посылали на подготовку по безопасности за границу, но это действительно были единицы!

В тот время конечно было все в дефиците, да и сама область бизнес-авиации только набирала обороты.

Сегодня в 2017 году, картина, увы, не изменилась. Рынок разросся, а вот профессионально подготовить с нуля по полному циклу подготовки бортпроводника бизнес-авиации негде!

Можно пройти обучение в непрофильных Школах бортпроводников ГА. Но увы, как жалуются российские авиакомпании бизнес-авиации – «катать тележки» как в экономе классе при прохождении КПК бортпроводника самолета Global Express и проходить практику на самолете с инструктором, который сам никогда не летал на данном типе – просто стыдно.

Школа «Джет-сервис» в 2013 году по настоянию и просьбам своих клиентов-владельцев частных ВС прошла Сертификацию в Росавиации и получила право готовить бортпроводников бизнес-авиации по полному циклу подготовки (первоначальная подготовка, КПК, переподготовка, опасные грузы, аварийно-спасательная подготовка и т.д. на все существующие в тот момент бизнес-джеты).

С 2013-2016 года центр проходил множество проверок различных ведомств – Транспортная прокуратура, Ространснадзор, Минобр, Росавиация (три проверки для продления действия Сертификата АУЦ) – все проверки были пройдены с положительной оценкой!

«Джет-сервис» имеет уникальный и единственный в России «Сервисный тренажер бизнес-джета», который представляет собой 100% имитацию пассажирского салона и кухни бизнес-джета (МОСК UP) для отработки всех сервисных и аварийно-спасательных процедур, а также макет пассажирского салона самолета Boeing 737NG для проведения стажерской практики для бортпроводников ГА, тренажер ТАСП ВС Boeing 737NG, полностью оборудованные компьютеризированные классы, оснащенные всеми необходимыми современными средствами обучения. Весь преподавательский состав – лучшие преподаватели в нашей стране с огромным опытом работы в бизнес-авиации и в авиации в целом.

В 2016 году «Джет-сервис» попал под массовые проверки и лишения Сертификатов АУЦ. Постоянные клиенты компании – авиакомпании бизнес-авиации и владельцы частных ВС остались без профессиональной подготовки своих кабинных экипажей и вынуждены либо обучать свой персонал в Школах бортпроводников линейной авиации, либо за границей, что, конечно крайне затратно, да и просто обидно – в 21 веке в России негде обучить бортпроводника бизнес-авиации – это при гигантском количестве бизнес-джетов в стране!

Процедуру Сертификации, подписания программ школа проходит уже целый год! Бюрократическая машина отбросила подготовку бортпроводников бизнес-авиации в стране на 20 лет назад!

А пока? Так же, как и в 2006 году – реализуем только лишь программы по Сервису на бизнес-джетах. А наши постоянные клиенты – владельцы частных ВС – посылают учить своих бортпроводников за границу! Что это? Рывок в прошлое?

В А-Групп первыми встретили легендарных Scorpions

В пятницу, 27 октября, легендарная рок-группа Scorpions начала свое российское турне. Первыми музыкантов встретили в аэропорту Шереметьево представители компании А-Групп. Легендам рока, которые прилетали в российскую столицу из разных стран, были созданы максимально комфортные условия для отдыха и общения, а атмосфера, царившая в это время в Терминале, больше напоминала встречу старинных друзей. Музыканты не отказывали в

общении, шутили, заставляя многих по-новому влюбляться в Scorpions. Первым пунктом назначения музыкантов стал Сочи, в которой команда Клауса Майне отправилась на Bombardier Challenger 604 швейцарского оператора Nomad Aviation.

«Нам очень понравился современный Терминал А и сотрудники компании А-Групп. Все было на очень высоком уровне, и мы смогли действительно вос-



Фото: Дмитрий Осипов



становиться перед первым полетом в рамках турне. Мы действительно чувствуем себя, как дома. Могу сказать, что мы уже готовы встретиться с нашими поклонниками в Сочи и постараемся не разочаровать так любящую нас российскую публику. Нам очень нравится в вашей стране», - поделился своими впечатлениями с BizavNews гитарист Рудольф Шенкер.

Основная нагрузка по координации передвижения Scorpions в России легла на плечи компании JETVIP. Как рассказал BizavNews глава JETVIP (ООО «ДЖЕТВИП») Александр Осит, нынешнее турне музыкантов для компании носит скорее имиджевый характер, чем коммерческий.

«Легендарные музыканты очень приятные и доброжелательные в общении. Единственной просьбой, поступившей от звезд – было предоставление бизнес-джета с большим багажным отделением, так как их уникальные музыкальные инструменты всегда «путешествуют» вместе с легендарными владельцами. Для нашей компании – большая честь работать с такими мировыми звездами. Подготовка к нынешнему турне заняла почти год. И вот в сентябре 2017

года в рамках JetExpo мы подписали контракт», - комментирует г-н Осит.

В свою очередь Вице-Президент Nomad Aviation Томас Коели отметил, что для компании большая честь оказать услуги популярной рок-группе Scorpions. «Для этого турне мы предоставили Bombardier Challenger 604, который совсем недавно

«получил» полностью обновленный салон, и мы уверены, что в перелетах по России легендарные музыканты будут чувствовать себя комфортно и сумеют обрадовать российскую публику своими неповторимыми композициями. Я знаю, что в вашей стране Scorpions - культовые музыканты».

Для компании JETVIP это не первый опыт работы с

представителями шоу-бизнеса и спорта. «Наше чартерное предложение и накопленный опыт идеально подходят для транспортировки музыкантов, менеджеров, спортсменов, VIP-персон, а также обслуживающего персонала и представителей средств массовой информации. Независимо от того, планируется один перелет на разовое выступление или же это тур по нескольким городам или странам, клиент может положиться на наш опыт и понимание требований и задач организаторов музыкальных концертов. Мы знакомы с требованиями оркестров и готовы обеспечить безопасность и сохранность ценных музыкальных инструментов. JETVIP располагает доступом к большому количеству различных самолетов, и мы сможем подобрать наиболее оптимальные варианты, исходя из требований заказчика. Наша команда обеспечивает тщательную организацию и планирование рейсов, а также гибкость в условиях быстро меняющихся планов», - резюмирует г-н Осит.

Легендарная группа окончательно передумала завершать карьеру (хотя трижды гастролитровала по миру с «прощальными концертами»). И снова репетирует в боевом составе во главе с основателями коллектива вокалистом Клаусом Майне и гитаристом Рудольфом Шенкером. Новое мировое турне Scorpions стартовало во Франции 6 июня и будет называться Crazy World Tour. В этот раз Scorpions выступят в семи российских городах: Сочи (28 октября), Краснодаре (30 октября), Москве (1 ноября), Санкт-Петербурге (3 ноября), Нижнем Новгороде (5 ноября), Уфе (7 ноября) и Екатеринбурге (9 ноября). Причем, большее количество концертов у музыкантов запланировано только в США, там их будет 14. Даже в их родной Германии намечено только два. Название нынешнему туру дал альбом Crazy World, вышедший в 1990 году. Именно на нем звучит одна из самых известных песен группы - Wind Of Change.



Фото: Дмитрий Оситов

Баден-Баден и Страсбург – на одном вертолете

Крупнейший франко-швейцарский оператор Mont-Blanc Hélicoptères в канун рождественских и новогодних праздников подготовил для туристов несколько экскурсионных программ из Баден-Баден и Страсбурга, с возможностью увидеть рождественские города с высоты птичьего полета и посетить рождественский рынок, который пройдет в Страсбурге в 467-й раз, а также отправиться в любой город в Эльзасе.

Как рассказала BizavNews официальный представитель Mont-Blanc Hélicoptères в Страсбурге Татьяна Образцова, новые программы рассчитаны на туристов, которые традиционно посещают Эльзас в период новогодних праздников. Новая услуга от Mont-Blanc Hélicoptères стала доступной после открытия в аэропорту Страсбурга двадцать седьмой базы Mont-Blanc Hélicoptères. За месяц работы комфорт и скорость шестиместного Airbus Helicopters H135 смогли оценить не только туристы, но и представители крупного бизнеса, которые работают в Эльзасе. Судите сами, расстояние от Страсбурга до Базеля вертолет преодолевает всего 25 минут, против двух часов по автобану, в Люксембург можно долететь за 40 минут, а Баден-Баден доступен по воздуху за 13 минут. При этом, в Страсбурге клиент может выбрать между аэропортом и несколькими вертолетными площадками, крупнейшая из которых находится всего в шести километрах от Европарламента и трех километрах от исторического центра.

«В этом году Mont-Blanc Hélicoptères делает действительно уникальное предложение, которое особенно понравится российским туристам. В силу того, что между городами Эльзаса и близлежащего Баден-Бадена, так популярного среди россиян, нет воздушного сообщения, то вертолетный трансфер – оптимальный вариант, чтобы за один день посмотреть не

только на все красоты нашей исторической области на северо-востоке Франции, но и посетить знаменитые страсбургские распродажи и попасть на главную рождественскую елку Европы, а также остановиться в легендарных Villa René Lalique и L4Auberge de l'Ill. Ну и конечно же, все ценители роскошных автомобилей не откажут себе в удовольствии отправиться в музей Bugatti. К услугам пассажиров Mont-Blanc Hélicoptères представляет один из лучших своих вертолетов класса VIP – шестиместный H135, производства Airbus Helicopters. Бронирование рейса достаточно просто и доступно за 24 часа до предполагаемого вылета. Цены порадуют всех, с вас не возьмут за пустой полет, а если клиенты предполагают дальнейшую работу с

Mont-Blanc Hélicoptères – предложат специальный пакет», - комментирует г-жа Образцова.

Напомним, что 20 сентября Mont-Blanc Hélicoptères официально открыл свою новую базу в аэропорту Strasbourg-Entzheim (Эльзас). Помимо выполнения чартерных рейсов, Mont-Blanc Hélicoptères рассчитывает на привлечение дополнительных клиентов среди владельцев собственных вертолетов под программу aircraft management. Также в компании не скрывают, что надеются и на деловой пассажиропоток, который формируется из клиентов, главным образом еврочиновников, посещающих сессии и ассамблеи Европарламента.



Вторичный рынок идет к выздоровлению

Консалтинговая компания JetNet выпустила отчет о состоянии вторичного рынка деловых самолетов и вертолетов в сентябре и третьем квартале 2017 год. В сентябре доля выставленных на продажу воздушных судов во всех сегментах рынка снизилась в годовом исчислении. Бизнес-джеты и турбовинтовые самолеты показали наибольшее снижение по сравнению с другими сегментами. Доля в сегменте бизнес-джетов составила 10,4%, по сравнению с 11,5% в прошлом году.

Несмотря на позитивные настроения на вторичном рынке, его уровень все еще чуть выше 10% и все еще

находится в зоне «рынка покупателя». В целом, запасы подержанных бизнес-джетов уменьшились, и теперь они немного превышают 2200 самолетов.

Бизнес-джеты демонстрировали увеличение количества сделок купли-продажи в течение первых девяти месяцев 2017 года на 5,9%, по сравнению с аналогичным периодом 2016 года. Кроме того, время, необходимое для продажи бизнес-джета, осталось таким же, как и годом ранее (313 дней в 2017 и 312 дней в 2016).

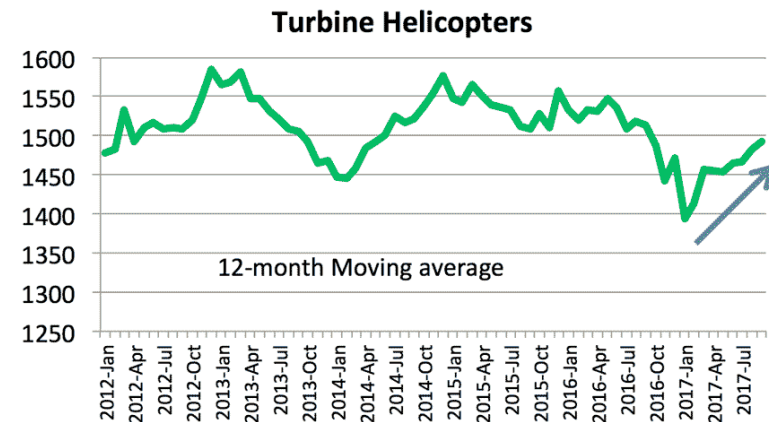
Вторичный рынок газотурбинных вертолетов с на-

чала года показал увеличение продаж на 5,7%, в то время как поршневые вертолеты продемонстрировали двузначное снижение сделок с начала года, на 14,1%.

Анализ 12-месячной средней скользящей количества сделок купли-продажи газотурбинных вертолетов с января 2012 года по сентябрь 2017 года показал, что с января 2017 года (самый низкий показатель за последние 5 лет) к сентябрю 2017 года этот сегмент рынка продемонстрировал очень быстрое восстановление. Это отличная новость для сегмента подержанных газотурбинных вертолетов.

Worldwide Trends				
September 2017	Business Aircraft		Helicopters	
	Jet	T/P	Turbine	Piston
In-Operation Fleet	21,441	15,199	21,865	9,981
For Sale	2,225	1,123	1,431	541
% of Fleet For Sale 2017	10.4%	7.4%	6.5%	5.4%
% of Fleet For Sale 2016	11.5%	8.1%	6.8%	5.6%
Change - % For Sale	(1.1) pt	(-0.7) pt	(0.3) pt	(0.2) pt
January to September 2017				
Full Sale Transactions *	1,946	911	1,061	630
Average Days on Market	313	309	487	385
Y-T-D January to September 2017 vs 2016				
% Change - Sale Transactions	5.9%	-10.2%	5.7%	-14.1%
Change - Avg. Days on Market	1	13	50	44
Source: JETNET; * Full Sale Transactions and Leases				

Pre-owned Turbine Helicopters
Retail Sale Transactions (Includes Whole Sales and Leases)
Jan. 2012 to Sept. 2017



Source: JETNET; Analysis & Presentation by Chase & Associates

Тяжелая судьба новых самолетов

Похоже, что избыток свежих самолетов на вторичном рынке заканчивается, и это хорошая новость для продаж новых самолетов, в том смысле, что ситуация не станет сильно хуже. По словам Ролли Винсента из JetNet iQ: «Если вы посмотрите на подержанные самолеты до пяти лет, то их практически не осталось на рынке. Эта «очистка» в основном произошла за последние 12-18 месяцев, и это, в некоторой степени, отняло продажи у новых самолетов. Их покупатели – это компании, которые обычно купили бы новые самолеты, но не могли отказаться от стоимости подержанных джетов». Доступные запасы подержанных бизнес-джетов в конце лета были на 7% ниже по сравнению с прошлым годом и составили 10,3% от флота, находящегося в эксплуатации. Согласно данным UBS Global Research, это самый низкий уровень с момента финансового кризиса.

Несмотря на такой оптимизм, глава PNC Aviation Finance Алекс Оверстрем говорит, что производители по-прежнему «находятся в трудном положении», поскольку снижение цен на авиатопливо привело к тому, что новые самолеты менее конкурентоспособны на фоне подержанных. «Тем не менее, мы по-прежнему финансируем приличное количество новых самолетов, особенно для крупных корпоративных клиентов, которые часто используют лизинг. Я ожидаю, что рынок подержанных самолетов будет оставаться устойчивым, а новым воздушным судам в течение следующих 12-24 месяцев будет брошен вызов. По мере того, как будут сокращаться запасы и снижаться цены на вторичном рынке, а производители будут сокращать издержки производства, рынок должен начать приближаться к равновесию».

На фоне снижения поставок производители обычно склонны сосредоточиться на максимизации дохода от каждого самолета, либо за счет привлечения внима-

ния к предложению более крупных самолетов, либо путем увеличения стоимости существующих моделей и повышения цены. Обе тенденции продолжают доминировать среди новых бизнес-джетов, которые выходят на рынок или находятся в стадии разработки, и оба тренда, возможно, являются здоровыми в том смысле, что они стимулируют инновации.

Однако, учитывая текущие уровни поставок новых бизнес-джетов (661 самолетов в прошлом году), нельзя ожидать, что инновации будут однородными по всем продуктовым линейкам. Как говорит Ролли Винсент, только некоторые производители имеют возможность «обрезки в саду», сняв плохо продающиеся модели или консолидируя производственные линии. Хотя практически любой новый самолет может продаваться при достаточном дисконтировании, но чтобы производство было рациональным для

акционеров и заказчиков, самолет должен перейти на новые уровни операционной эффективности на протяжении всего своего жизненного цикла. Несколько новейших самолетов с новыми двигателями, новыми сплавами, современной авионикой и кабинами, которые максимизируют внутреннее пространство, комфорт и удобство, готовы сделать именно это. Покупатели новых джетов требуют большего, и производители, которые не могут соответствовать таким запросам, работают на свой страх и риск.

В то время как снижение рынка новых бизнес-джетов замедлилось, и он готов к восстановлению, это будет делаться пересмотром стоимости и работой на клиентов, менее терпимых к медленному или постепенному улучшению продуктов.

Источник: AIN



Налет вернулся к докризисному уровню

Jet Support Services, Inc. (JSSI), ведущий независимый провайдер ТОиР и финансовых услуг в деловой авиации, выпустил очередной отчет Business Aviation Index за третий квартал 2017 года. Согласно индексу, который отслеживает использование приблизительно 2000 бизнес-джетов по всему миру, средний налет достиг уровня, который не наблюдались со времен экономического кризиса 2008 года.

Третий квартал следует за устойчивым ростом трафика в течение всего года, и он стал самым активным периодом в 2017 году. Средний налет с начала года увеличился на 4,5%, и ключевые региональные рынки, включая Азию, Африку и Южную Америку, также показали сильную летную активность.

«Летние месяцы являются самым сильным периодом года для трафика. В настоящее время наш индекс деловой авиации показывал увеличение летной активности в третьем квартале в течение пяти лет

подряд», - говорит Нил Бук, президент и главный исполнительный директор JSSI. «Это обнадеживающие признаки того, что компании во всем мире используют корпоративные самолеты для ведения бизнеса. Также перспективно видеть такой рост в разных регионах за пределами Северной Америки и Европы».

Индекс деловой авиации JSSI отслеживает и анализирует летную активность и использование около 2000 деловых самолетов и вертолетов по всему миру. В отличие от коммерческой авиации, которая в значительной степени зависит от потребительских расходов, бизнес-авиация является инструментом, необходимым для эффективного перемещения для развития основной деятельности.

В отчете Business Aviation Index подсчитывается средний налет на самолет и группируются эти данные по нескольким ключевым критериям. Индекс

отслеживает налет деловых самолетов по всему миру, отраслям деятельности и размерности самолетов, давая понимание состояния глобальных экономических условий.

Основные выводы отчета за третий квартал 2017:

- Общий налет с начала года увеличился на 4,5% и на 2,4% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Средний налет самолетов в третьем квартале в 29,11 часа представляет собой самый высокий уровень, поскольку в конце 2008 года налет на один самолет составлял в среднем около 30 часов.
- При разбивке по направлениям деятельности наибольшее увеличение среди девяти отраслей наблюдалось в авиационной и обрабатывающей промышленности, причем квартальный рост превысил 8,3% и 6% соответственно. В то же время снизился налет в сегменте товаров народного потребления на 12,7%, а в недвижимости – на 8%.
- Из семи регионов, отслеживаемых в индексе, только Северная Америка продемонстрировала снижение объема использования самолетов квартал к кварталу, сокращение летных часов составило 0,9%. Активность в Южной Америке увеличилась на 8,3%, а в Азиатско-Тихоокеанском регионе – на 8,6%.
- Все регионы мира увеличили количество летных часов в годовом исчислении, за исключением Ближнего Востока и Европы. Налет в Южной Америке увеличился на 7,1%, в Центральной Америке – на 8,6%, а в Африке зарегистрирован наибольший рост – на 33,2%.
- Летная активность в Северной Америке с начала года увеличилась на 5,1%, и на 1,6% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Business Aviation Index Q3 2017



Фото: Дмитрий Петроченко

Минтранс упростит согласование некоммерческих полетов

В России могут измениться правила полетов для некоммерческой авиации. Появится возможность совершать их в уведомительном порядке в контролируемом воздушном пространстве, упростится процедура уведомления о полете, станет необязательной радиосвязь с диспетчерами, если установить ее невозможно. Такие изменения разработало Министерство транспорта России в соответствии с поручением правительства.

Поручение правительства, на основании которого готовятся поправки, ставит задачу упростить регулирование авиации общего назначения (АОН). Это

полеты воздушных судов, выполняемые в личных целях их владельцев, то есть некоммерческие перевозки. Как правило, речь идет о малой авиации.

Сегодня предварительное уведомление о времени и маршруте обязательно для любого полета – даже для аппарата массой 100 кг и расстояния в несколько сотен метров. Минтранс предложил дать малой авиации возможность выбирать способ уведомления о полете. Это можно будет сделать, не только обратившись в органы обслуживания воздушного движения, но и просто сообщив о маршруте любому человеку – например, родственнику или должност-

ному лицу любой организации. Такой доверенный человек должен будет проконтролировать, что полет завершился успешно. Если что-то пойдет не так, он должен будет объявить тревогу и инициировать активные действия по поиску воздушного судна и спасению экипажа и пассажиров.

«Минтранс дорабатывает проект изменений в федеральные правила использования воздушного пространства РФ. Далее документ будет разослан профильным ведомствам», - сообщил официальный представитель министерства.

Также предлагается разрешить уведомительный порядок использования воздушного пространства при движении по правилам визуальных полетов (не по приборам) в воздушном пространстве класса С (высота до 8,1 тыс. м). Подавать план полета все же придется, но это можно будет сделать непосредственно перед его началом. Сегодня в таких случаях необходимо получить разрешение на полет.

В настоящее время уведомительный порядок действует только для воздушного пространства класса G (высота до 1200 м). При этом районы аэродромов и зоны, где проходят международные трассы, даже на таких малых высотах относятся к классу С. Для малой авиации почти любой достаточно длительный полет сопряжен с пересечением зоны С, что обязывает минимум за час до вылета запрашивать разрешение службы управления воздушным движением.

Третье принципиальное изменение действующих правил, которое предложил Минтранс, – разрешение выполнять полет в воздушном пространстве класса С без двусторонней радиосвязи с местным центром управления. Это возможно после двух неуспешных попыток установления связи.



Фото: Дмитрий Петроченко

Сегодня требование двусторонней радиосвязи является обязательным. И, например, при движении ночью около небольшого аэропорта, где диспетчеры в это время не работают, приходится либо облетать диспетчерскую зону, либо нарушать воздушное законодательство.



Все эти предложения включены в проект постановления правительства России о внесении изменений в федеральные правила использования воздушного пространства. Планируемый срок вступления документа в силу – декабрь 2017 года.

Поручение правительства, на основании которого готовятся поправки, ставит задачу упрощения различных процедур в авиации общего назначения. АОН выполняет санитарные перевозки, занимается лесоохраной, аэрофотосъемкой, сельхозработами, рекламой в воздухе, выполняет учебные и экскурсионные полеты, транспортные заказы частных лиц и компаний.

По словам президента общественной организации пилотов и владельцев воздушных судов «АОПА-Россия» Владимира Тюрина, сегодня запрет полетов без подачи уведомлений сдерживает развитие гражданской авиации и приводит к ее уходу в неправовое поле.

«Абсолютное большинство легких воздушных судов не оборудованы средствами коротковолновой или спутниковой связи. Помимо этого, значительная часть территории нашей страны не обеспечена ни устойчивой двусторонней радиосвязью на малых высотах, ни сотовой. Обязанность связываться с авиадиспетчерами - фактический запрет выполнения полетов в таких районах», - заявил Владимир Тюрин.

В международной практике и в стандартах Международной организации гражданской авиации уведомления для полетов в условиях видимости в неконтролируемом воздушном пространстве (в зоне G) не являются обязательными.

Источник: Известия

www.jet-catering.ru

5 шале Куршевеля для горнолыжного отдыха

Сегодня в рубрике *LifeStyle* — знаменитый курорт Куршевель 1850. Наш партнер, туроператор индивидуальных путешествий [Travelmart](#), расскажет о главных красотах этой элитной деревушки и ее лучших шале.

Куршевель давно стал синонимом VIP-отдыха во Французских Альпах. Продвинутая инфраструктура, первоклассный сервис и захватывающие виды на Монблан обеспечили Куршевелю любовь спортсменов и знаменитых тусовщиков.

Всего на курорте — четыре горнолыжных станции, но самая титулованная из них — Куршевель 1850. Здесь гостям открыт доступ к крупнейшей в мире горнолыжной зоне «Три долины», которая охватывает 600 лыжных склонов. А в спортивном комплексе курорта Forum каждую зиму проходят хоккейные

матчи с участием звезд мирового хоккея.

Любителей шопинга в Куршевеле 1850 порадуют дорогие бутики, а гурманов радушно встретят в ресторане La Table du Jardin Alpin, отмеченном двумя звездами Мишлен. Светские беседы чаще всего можно услышать в галерее современного искусства Daniel Besseiche Art Gallery или в модном клубе L'Arc Courchevel, дизайнером которого выступил сам Ленни Кравиц. А чтобы весь курорт был как на ладони, рекомендуем остановиться в одном из его лучших шале.

La Datcha

Знакомое название на французский манер — задумка Олега Тинькова. Бизнесмен собрал целую коллекцию элитных загородных домов в Тоскане, Астрахани, Валь Торансе, и украсил ее «дачей» в Куршевеле. «У

каждого дома — своя история. Добро пожаловать в мою», — сказал Тиньков и оформил La Datcha с русским размахом.

Архитекторы использовали стиль классического шале с элементами благородного дерева, добавили натуральный мех для обивки и традиционные узоры на камине, украсив все это великолепие золотом на люстрах.

В трехэтажном доме с пятью спальнями без проблем разместится 10 человек. На кухне правит шеф-повар с тремя звездами Мишлен из знаменитого ресторана La Bouitte. А к мишленовской кухне — и винная карта соответствующая. Для погреба La Datcha Тиньков подбирал вина лично, руководствуясь советами одного прославленного французского сомелье. В итоге получилась винная карта, которой завидуют все рестораны «Трех Долин».

От шале вы за пару минут дойдете до подъемника Chenus, который доставит вас напрямик к горнолыжному спускам. Не умеете кататься, но хотели бы научиться? Вам легко подберут инструктора и необходимое оборудование.

Стоимость аренды за неделю: от € 69 000

White Dream

Интерьер этого шале полностью оправдывает свое название. Стены и пол из белого дерева сверкают подобно свежему снегу, при этом сохраняя атмосферу домашнего уюта.

Оснащенный бассейном, хаммамом и джакузи, шале White Dream обеспечит полное расслабление после покорения сложных трасс. В комнате отдыха можно



завернуться в плед и посмотреть новую рождественскую комедию. А после — устроить вечеринку в баре. Для спортсменов с четким фитнес-режимом есть спортзал и массажный кабинет.

Начинающим лыжникам нужно пройти от шале всего 100 метров, чтобы оказаться на трассе Cospilot. Более опытных спортсменов ждут склон Pralong и в сноупарк Biollay.

Стоимость аренды за неделю: от € 39 000

Totara

Роскошно обставленная Totara в 1,5 км от центра Куршевеля станет вашим домом на время отпуска в кругу родных и друзей.

Дерево лиственницы и каменная кладка фасада контрастируют с отполированным мрамором и дубовыми полами в интерьере. Внутреннее убранство источает спокойствие и благородство за счет высоких потолков, большого камина, просторных комнат и горячей ванны на террасе. А светлая гостиная отлично подходит для посиделок с горячим шоколадом и для импровизированной вечеринки с глинтвейном.

Шале Totara расположено на самой вершине Куршевеля 1850, в 50 метрах от трассы Pralong и в 25 минутах ходьбы от центра города. Если вы новичок, рекомендуем взять уроки в лыжной школе неподалеку от шале. Опытные лыжники могут подняться до трассы Combe de la Saulire, тщательно опробованной на международных соревнованиях.



Стоимость аренды за неделю: от € 19 000

Perce Neige

Просторная гостиная шале с панорамными окнами заставляет часами любоваться альпийскими вершинами, пока в камине горит огонь, а на обеденный стол подают блюда французской кухни с лучшими винами из погреба. Стильная мебель и современный дух делают шале Perce Neige идеальным местом для отдыха после покорения снежных склонов.

SPA-зона с бассейном, джакузи и хамамом заставят вас забыть о напряженности в мышцах, а для полного расслабления есть горячая ванна под звездным небом на открытом воздухе. Побаловать себя массажем и аппетитными десертами, не ступая ногой за дверь, — легко, когда под рукой есть личный массажист и шеф-повар.

В паре шагов от Perce Neige — спуск Cospilot с подъемником, синие трассы для среднего уровня катания и сноупарк. До центра Куршевеля идти чуть больше километра, но именно там экстремалов ждут красные и черные трассы.

Стоимость аренды за неделю: от € 75 000

Eglantier

С высоты шале Eglantier похоже на букву L, как бы обозначая на карте luxury-объект повышенного внимания. В гостиной возле камина за большим столом спокойно поместится компания из 12 человек. Отсюда гости попадают прямо на террасу с удивительной панорамой снежных вершин. Вечером можно устроить посиделки с друзьями или уединиться в кабинете, чтобы решить деловые вопросы.

Шале Eglantier — это не просто дом, а полноценная SPA-зона с бассейном, джакузи и сауной. А если вдруг вам захочется устроить водные процедуры на открытом воздухе, горячая ванна будет ждать на одной из террас.

От шале Eglantier до центра Куршевеля 1850 — всего 500 м. Здесь рядом и развлекательный центр, и лыжные школы, и трассы для разного уровня катания. Начинающим подойдут Pralong и Cospilot, а продолжающих и профессионалов доставят на гондole к трассам Marmottes и Creux.

По приезду в Eglantier вас встретят корзиной с фрук-

тами и бутылкой шампанского. К услугам гостей — внимательный персонал, который ежедневно будет подавать завтрак.

Стоимость аренды за неделю: от € 35 000

Практическая информация:

Заезды осуществляются по субботам в период с 9 декабря 2017 до 14 апреля 2018.

Больше шале и апартаментов во Франции:

promo.platinumclub.ru

Заказать путешествие: 7-495-935-83-31



PLATINUM CLUB

АРЕНДА ШАЛЕ ВО ФРАНЦИИ

ЦЕНЫ НА ЗИМНИЙ СЕЗОН 2018

ПОСМОТРЕТЬ

Самолет недели

Оператор: *Aerowest Flugcharter GmbH*

Тип: *Cessna 680 Citation Sovereign*

Год выпуска: **2012 г.**

Место съемки: *сентябрь 2017 года в Cannes Mandelieu (CEQ / LFMD), France*



Фото: *Дмитрий Петроченко*