



На этой неделе BizavNews вновь отправился в швейцарский Штанс на традиционную встречу со своими партнерами из Pilatus Aircraft. Конец года стал знаковым для производителя – получен сертификат типа на первый реактивный самолет компании, да и производственные показатели в целом достаточно оптимистичны. PC-24 был гвоздем нашей программы. Мы стали свидетелями первого полета первого серийного джета, познакомимся с пилотами и поговорили с будущими владельцами. Самолет нравится всем без исключения. Похоже, что инженеры Pilatus смогли воплотить в этой машине все то, что действительно не хватало легендарному турбопропу PC-12. А главное – новый самолет получил долгожданную реактивную тягу. Машина получилась «шустрой», маневренной, да и что скрывать, весьма симпатичной внешне. Для потенциальных клиентов Pilatus предлагал посмотреть PC-24 в действии, что сделать в Штансе проще простого – взлетно-посадочная полоса находится прямо в живописной долине, в шаговой доступности от завода. И уже в следующем году серийное производство PC-24 выйдет на новый уровень, ожидается поставка трех десятков самолетов, а в 2019 году первые машины появятся и в российском небе.

Еще хочется отметить развязку французского долгостроя – Falcon 5X. Dassault Aviation решила отказаться от двигателей Safran Silvercrest из-за постоянных задержек и технических проблем. Таким образом, нынешняя программа 5X завершена и французы начинают на ее основе новую разработку с двигателями Pratt & Whitney PW800, но пока не решено останется прежнее имя или новый Falcon будет называться по-другому. Надеемся, что в итоге получится интересная машина, так как такой джет по-прежнему актуален.



Dassault расстается с Safran в проекте 5X

Французский авиапроизводитель Dassault инициирует прекращение контракта на производство двигателей Silvercrest для своего нового бизнес-джета Falcon 5X

стр. 21



Накануне зимы рост в Европе усиливается

Ноябрь стал еще одним месяцем роста активности европейской деловой авиации. В прошлом месяце в Европе выполнено 61837 рейсов, что на 6,1% больше, чем прошлым году

стр. 22



Разговоры о Лас-Вегасе

Сегодня у нас в гостях Григорий Иоффе, управляющий партнер «Перемена-Авиа», который побывал в солнечном Лас-Вегасе на выставке NBAA 2017 и делиться своими впечатлениями

стр. 23



Sky Academy и Jet Catering

Несколько выпусков назад BizavNews сделал анонс совместного авторского тренинга по сервировке и декорированию блюд в деловой авиации компаний Sky Academy и Jet Catering. Вот рассказ о том, как прошел этот мастер-класс

стр. 25

Gulfstream G650



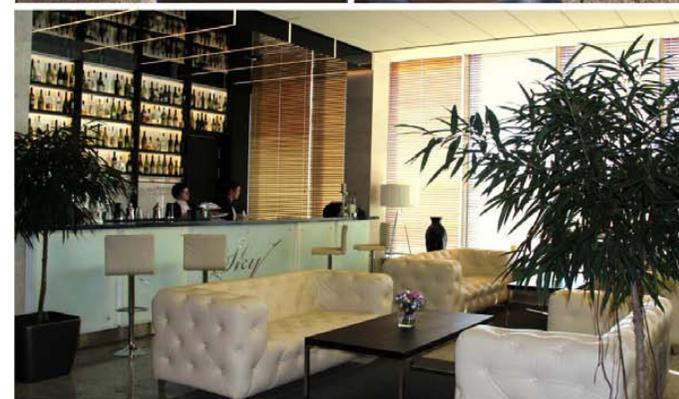
IS-BAH с «русским лицом»

27 ноября 2017 года в Монреале Международным советом деловой авиации (IBAC) было принято решение об аккредитации экспертов АО «Авиасистемы» в качестве аудиторов IS-BAH (International Standard for Business Aircraft Handling). Проведение аудитов IS-BAH, способствует внедрению современных стандартов в деятельность компаний, предоставляющих аэропортовые услуги для операторов бизнес-авиации FBO/ВАНА. Об этом сообщает пресс-служба АО «Авиасистемы».

Это могут быть как непосредственно аэропорты или центры бизнес-авиации аэропортов, так и агенты по предоставлению услуг по наземному обслуживанию воздушных судов бизнес авиации. На сегодняшний день в мире насчитывается только 44 аккредитованных аудитора IS-BAH, из которых 2 являются экспертами АО «Авиасистемы». Теперь компания АО «Авиасистемы» может проводить аудиты как для операторов бизнес-авиации по стандартам IS-BAO, так и для компаний, предоставляющих аэропортовые услуги для операторов бизнес-авиации FBO/ВАНА, по стандартам IS-BAH, пояснили в компании.

Первый Заместитель генерального директора Сергей Потапов так прокомментировал это важное событие: «Теперь мы можем помочь FBO/ВАНА продемонстрировать своим клиентам приверженность к поддержанию безопасности полетов и качеству оказываемых услуг на высочайшем уровне. Это также поможет FBO/ВАНА привлечь новых клиентов, так как сертификат о прохождении аудита IS-BAH свидетельствует о внедрении на предприятии лучших мировых практик, а качество и безопасность предоставляемых услуг позволяет конкурировать с глобальными мировыми игроками бизнес-авиации».

Международный стандарт IS-BAH разработан как свод правил для провайдеров услуг по наземному обслуживанию деловой авиации, в основе которого лежит система управления безопасностью полетов. IS-BAH повторяет структуру Международного стандарта эксплуатации воздушного судна деловой авиации (IS-BAO) и включает в себя первую программу по безопасности при наземном обслуживании Национальной ассоциации воздушного транспорта США (NATA). IS-BAH является глобальным отраслевым стандартом для операторов по наземному обслуживанию бизнес-авиации по всему миру и соответствует требованиям и международной практике ИКАО, включая требования к системам управления безопасностью полетов.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLJPXH
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

Праздничный импульс

По данным компании Argus International, в ноябре трафик бизнес-авиации в Северной Америке получил «праздничный импульс», увеличившись на 4,8% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Это продолжает тенденцию роста в годовом исчислении и превышает прогноз компании в 3,2%, сделанный в прошлом месяце. В декабре Argus прогнозирует рост трафика на 5,6% по сравнению с прошлым годом.

Все категории операторов добились значительных успехов, а чартерный трафик по Part 135 очередной раз возглавил рост, увеличившись на 8,6% по сравнению с прошлым годом. Далее последовали долевые операторы (Part 91K) – рост на 4,5% и частники (Part 91) – на 2,5%.

По данным Argus, крупногабаритные бизнес-джеты в прошлом месяце восстановили активность, увеличив полеты на 6,6% по сравнению с аналогичным перио-

дом прошлого года. Рейсы на средних самолетах выросли на 5,6%, за ними следуют турбопропы – на 4,4% и легкие джеты – на 3,1%.

По отдельным сегментам полетов, турбовинтовые самолеты и джеты с большим салоном, летающие по Part 135, показали двузначный рост по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, соответственно на 10,4% и 11,8%. Но как и в прошлом месяце, трафик крупногабаритных самолетов в долевой собственности показал снижение, упав на 4,7% по сравнению с прошлым годом.

Данные TraqPak от Argus предоставляют информацию о прибытии и вылетах деловых самолетов, выполняющих полеты по приборам в США, Канаде и Карибском бассейне.

[Aircraft Activity Report](#)



ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ Москва Шереметьево



-  **+23 новых места стоянки**
для ВС деловой авиации к 2018 году
-  **Новое скоростное шоссе**
открытие: октябрь 2017
-  **3 ангара**
общей площадью 16 500 м²





GROUP

FBO SHEREMETYEVO
FBO PULKOVO

a-group.aero

+7 (495) 981 38 26
client@a-group.aero

LEARJET CHALLENGER GLOBAL

БРОСАЯ ВЫЗОВ



BUSINESSAIRCRAFT.BOMBARDIER.COM

BOMBARDIER

Bombardier, Learjet, Challenger and Global are trademarks of Bombardier Inc. or its subsidiaries. © 2016 Bombardier Inc. All rights reserved.

Аеро-Dienst завершил 120-месячную проверку Global XRS

Немецкий провайдер ТОиР из Нюрнберга Аеро-Dienst завершил самое сложное мероприятие по техническому обслуживанию самолета Global Express XRS компании Global Jet. 120-месячная инспекция включала в себя полный демонтаж VIP-салона, обширные структурные и системные проверки и капитальный ремонт шасси. В процессе работ были выполнены все применимые Директивы по летной годности и служебные бюллетени, а в завершении была сделана частичная покраска.

Четыре ангара для технического обслуживания Аеро-Dienst всегда хорошо загружены. Компания может проводить от 12-летней инспекции на Learjet 35 до 120-месячной проверки на Global Express XRS. С 2014 года техническое обслуживание самолетов

Global стало важной частью сервиса Аеро-Dienst для самолетов Bombardier.

«Мы очень рады нашему решению поручить Аеро-Dienst провести тщательную и сложную 120-месячную инспекцию», - говорит Бернд Хайнрих, директор по обслуживанию Global Jet. «Помимо хорошего, долгосрочного и личного сотрудничества, эта работа подтвердила профессионализм и надежность, с которыми команда Аеро-Dienst выполняла все предыдущие проекты по техническому обслуживанию».

Хорошее выполнение 120-месячной проверки подчеркивает опыт сотрудников Аеро-Dienst по работе с флагманом Bombardier, а также высокий уровень компетентности компании в техобслуживании.



SkyClean

профессиональный
авиационный
клининг

ШЕРЕМЕТЬЕВО • ДОМОДЕДОВО • ОСТАФЬЕВО

Surf Air начала принимать цифровые валюты

Компания Surf Air объявила о начале приема цифровых валют, биткойна и эфириума, в качестве оплаты ежемесячных членских взносов и за чартеры.

Европейские клиенты Surf Air смогут быстро и безопасно оплачивать услуги, используя цифровую валюту, в растущей маршрутной сети в Европе и США, включая перелеты между Лондоном, Цюрихом, Ибицей, Каннами, а в ближайшее время и из Цюриха в Мюнхен и Люксембург. Также компания предлагает более 70 ежедневных рейсов в Калифорнии и 30 ежедневных маршрутов в Техасе.

«Переход на биткойн и эфириум стал естественным продолжением для Surf Air, чьи корни идут из Силиконовой долины. Surf Air был основан на идее слома и изменения мировых подходов доступа к воздушным перевозкам, поэтому имеет смысл то, что мы будем принимать новые формы оплаты, такие как Bitcoin и Ethereum», - сказал Саймон Таллинг-Смит, председатель и главный исполнительный директор Surf Air Europe.

«Мы сосредоточены на переднем крае технологий, чтобы обеспечить самые прогрессивные, безопасные и эффективные воздушные перевозки в мире. Цифровая валюта находится в нашем поле зрения с самого начала, и мы рады предоставить нашим членам еще один быстрый и простой способ заниматься бизнесом с Surf Air», - заключил он.

Расчеты криптовалютой будут осуществляться в партнерстве с биржей Coinbase, которая будет обрабатывать платежи. «Мы очень рады, что Surf Air решила принимать биткойн в качестве оплаты за свои услуги. Это важный шаг для цифровых валют в переходе от инвестиционного актива к созданию открытой финансовой системы. Рынок цифровых валют увеличился за 2017 год с \$17 млрд. до более \$300 млрд. В настоящее время десятки миллионов людей во всем мире имеют цифровые валюты и ищут возможности ими расплачиваться», - сказал Брайан Армстронг, генеральный директор и соучредитель Coinbase.



ALL-AROUND LUXURY,
POWER-PACKED
PERFORMANCE

Rethink Convention.  **EMBRAER**
Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

Начинается гонка за самолетами

Сейчас, после завершения жеребьевки, лидер мировой чартерной авиации, компания Air Charter Service, сообщила, что авиационный чартеры станут значительной составляющей логистических схем в рамках Чемпионата мира по футболу FIFA 2018 в России. При этом начинается настоящая гонка за тем, чтобы найти и забронировать самолеты под эти рейсы.

Мэтт Пертон, Директор по групповым пассажирским перевозкам лидера мировой чартерной авиации, компании Air Charter Service, поясняет: «Чемпионат мира 2018 года создаст ряд вызовов, связанных с перемещением людей между городами, где пройдут матчи. Россия – огромная страна. На-

пример, между стадионами, где пройдут две последние игры группы, куда входит Англия, превышает 1 500 км. Поездка в автобусе из Нижнего Новгорода в Калининград – это серьезное испытание. Выполнять внутренние рейсы по стране могут только российские авиакомпании. Это значительно ограничивает количество доступных самолетов для перевозки команд и болельщиков между городами базировок и матчей. В некоторых региональных аэропортах городов-участников понадобятся русскоговорящие представители, так как сотрудники этих аэропортов могут не обладать достаточным уровнем английского, чтобы обеспечить все специфические потребности таких серьезных программ перелетов».

«К счастью, мы прошли прекрасную практику во время Кубка Конфедераций FIFA 2017 в июне и июле текущего года. ACS привезла в Россию 5 из 8 команд-участниц. Также мы наработали хорошие рабочие контакты. Я уверен, что мы готовы предложить нашим клиентам лучшие логистические решения для следующего года, с помощью двух офисов в России – в Москве и Санкт-Петербурге. Четверть из 40 матчей будут сыграны в этих двух городах. Тот факт, что мы можем принимать платежи в российских рублях, также делает нас более привлекательным поставщиком по сравнению с теми, кто работает только в иностранной валюте. Мы планируем разместить своих представителей во всех аэропортах, чтобы обеспечить контроль выполнения рейсов на местах».

«Сейчас, когда жеребьевка завершена, футбольные ассоциации, болельщики, спонсоры, медиа и команды уже знают свои графики на время турнира и спешат забронировать ограниченное количество самолетов».



Где мы находимся

- Центр бизнес-авиации FBO RIGA
- Сеть агентов



www.fcg.aero

Geneva Airpark увеличивает трафик

Компания Geneva Airpark, крупнейший провайдер услуг по обслуживанию рейсов бизнес-авиации в аэропорту Женевы, подвела итоги работы за 10 месяцев текущего года. Согласно данным компании, количество рейсов увеличилось на 20%, при этом в Geneva Airpark ожидают традиционного «высокого трафика» в декабре. «В 2017 году из общей ангарной площади в 10000 кв.м. было забронировано 9300 кв.м. В среднем ежедневно компания обслуживала 17 рейсов, в пиковые периоды – 24. В прошлом году на постоянной основе в Geneva Airpark базируются 18 новых самолетов, 20% новых клиентов, которые появились в компании пролонгировали договора», – комментируют в Geneva Airpark. Также на 20% увеличился объем дополнительно предоставляемых услуг (буксировка, обработка ПОЖ).

Несколько лет назад компания приступила к реализации грандиозного проекта по развитию сегмента бизнес-перевозок в Женеве. Проект предусматривает поэтапное строительство и ввод в эксплуатацию объектов инфраструктуры и рассчитан на 15 лет.

За первые годы работы было проделано достаточно много. Как рассказал BizavNews источник в компании, за столь короткое время Geneva Airpark удалось практически с нуля построить современный авиационный комплекс. В 2009 году Geneva Airpark начинала с обслуживания 6-7 самолетов в сутки, а персонал компании состоял лишь из 12 человек. Сейчас трафик варьируется в пределах двадцати бортов в сутки (при общем женевском трафике в 50-60 самолетов).



Gulfstream

SILK WAY BUSINESS AVIATION

Представляем совершенно новый

G650

Jet Aviation получил мальтийский сертификат эксплуатанта

Jet Aviation закончила процедуру получения сертификата эксплуатанта Мальты. Соответствующий документ был получен на прошлой неделе от авиационных регуляторов страны (Civil Aviation Directorate Transport Malta).

«Мальтийский АОС является прекрасным дополнением к уже имеющимся европейским сертификатам эксплуатанта Германии и Швейцарии. Наши клиенты получают дополнительную гибкость в выборе юрисдикций регистрации и эксплуатации своего воздушного судна, что укрепляет наши лидирующие позиции европейском, азиатском и ближневосточных рынках. Мальта обладает многими преимуществами. Это и геостратегическое расположение

острова, и весьма благоприятное налоговое законодательство», - комментирует в компании.

Как ранее писал BizavNews, в июне 2017 года Jet Aviation подписала соглашение о создании совместного предприятия для начала работы на Мальте. Партнером компании выступает Luxury Business Jet (входит в крупный словацкий холдинг). Первыми воздушными судами, которые получают префикс «9H» станут BBJ1 и Embraer Legacy 600, которые в настоящее время принадлежат Luxury Business Jets. 19-местный BBJ1, который в настоящее время базируется в Европе, будет доступен для чартерных перелетов. Embraer Legacy 600 будет включен в мальтийский АОС в ближайшее время.



**ВОЗДУШНЫЕ
ВОРОТА МОСКВЫ**
VIP GATEWAY TO MOSCOW



Pilatus Aircraft начинает готовить поставки своих «реактивных первенцев»

Pilatus Aircraft начинает поставки заказчикам своих новых флагманов PC-24. Как отмечают в компании, этот самолет не попадает ни в одну из существующих категорий бизнес-джетов, поэтому для него придумали новую – Super Versatile Jet (SVJ). Счастливым обладателем первых машин стал американский долевой оператор PlaneSense – в январе 2018 года, два самолета будут направлены в США для официальной поставки клиенту.

На вопрос BizavNews относительно российских заказчиков на новый самолет, в компании ответили, что первые PC-24 для российских клиентов будут поставлены в 2019 году, однако имена отечественных владельцев не раскрыли. По данным BizavNews, речь идет о двух джетах, заказ на которые сделан в 2014 г.

На прошлой неделе Pilatus Aircraft достиг очередной исторической вехи – PC-24 одновременно получил сертификаты типа от Европейского агентства по без-

опасности полетов (EASA) и Федерального авиационного управления США (FAA) и стал первым в истории швейцарским бизнес-джетом. Сертификация – один из самых важных этапов, так как теперь можно начинать поставки самолета клиентам.

«PC-24 – это первый в истории бизнес-джет Pilatus. Естественно, требования, связанные с получением сертификации для такого типа самолетов, чрезвычайно строги. В 2013 году мы объявили, что PC-24 будет готов в 2017 году, и сейчас, незадолго до конца года, мы выполнили свое обещание. И все параметры производительности, обещанные нашим первым 84-м клиентам, были достигнуты или даже превышены. Так, PC-24 обеспечивает максимальную скорость 440 узлов (815 км/ч) по сравнению с расчетными 425 узлами (787 км/ч). Это чистокровный Pilatus, и он имеет характерные качества, присущие только нам!», – прокомментировал Оскар Дж. Швенк, председатель Pilatus Aircraft.



Фото: Дмитрий Петроченко

PILATUS

PC-12 NG

САМЫЙ ПРОДАВАЕМЫЙ
ТУРБОВИНТОВОЙ САМОЛЕТ
В МИРЕ

NESTEROV AVIATION
Авторизованный центр продаж Pilatus PC-12

+7 495 796 1155
sales@nesterovavia.com

Пятый Global 7000 готов к первому полету

Пятый летный экземпляр Bombardier Global 7000 готов к первому полету, сообщает AIN. Четвертый прототип (FTV4) начал полеты 28 сентября, менее чем через год после первого полета FTV1, состоявшегося 4 ноября 2016 года. С тех пор программа испытаний Global 7000 накопила более 1000 летных часов.

Но по мере того, как программа продолжает проходить контрольные этапы, производитель хочет получить определенных послаблений как для Global 7000, так и для 8000. Недавний запрос в FAA касался требований, связанных с автоматическим разворачиванием кислородных масок и неконтролируемого роста тяги (УНТ).

В случае кислородными модулями Bombardier попросил, чтобы во время работы на высотных аэропортах система автоматических кислородных масок

не включалась до того, как давление в салоне не достигнет «высоты» в 17000 футов. Существующие правила требуют, чтобы они автоматически разворачивались при высоте в салоне 15000 футов. Так как во время нормальной работы система автоматического разворачивания пассажирских кислородных масок должна включаться при давлении в салоне как на высоте 14500 +/-500 футов, Bombardier выразил обеспокоенность в связи с тем, что барометрическое давление на высотных аэропортах может превышать 14000 футов и вызвать автоматическое разворачивание масок. Непреднамеренное разворачивание может излишне «напугать» пассажиров и увеличить расходы на техническое обслуживание.

В случае неконтролируемого роста тяги Bombardier ищет снижение требований, связанных с защитой от сбоев при сборе газа, которые связаны с событи-

ем УНТ. Компания считает, что облегчение правил является подходящим, потому как сценарии, связанные с такими случаями, «крайне маловероятны», и что существует прецедент для такого смягчения. Bombardier выразил обеспокоенность в связи с тем, что эти требования могут привести к модернизации системы, которая является общей с уже используемыми на Global 5000 и 6000.

Начиная с пятого опытного прототипа, Bombardier Business Aircraft устанавливает на Global 7000 облегченное крыло. При этом компания утверждает, что на программе сертификации это не скажется и в соответствии с графиком ввод в эксплуатацию бизнес-джета по-прежнему намечен на конец 2018 года. Производитель не детализирует изменения в конструкции крыла, но подчеркивает, что изменится только вес, а не аэродинамика.



Sirius Aero номинирована на премию «Крылья Бизнеса»

Sirius Aero выдвинута на соискание II Национальной премии «Крылья бизнеса в номинации «Авиакомпания деловой авиации». Онлайн голосование за номинантов идет на официальном сайте премии.

«В этом году мы вновь номинанты Премии. И на этот раз, мне кажется, у нас есть все шансы на победу», – комментирует Евгения Покровская, Коммерческий директор Sirius Aero. «Несмотря на то, что у нас достойные и очень серьезные соперники, наши результаты в 2017 году заслуживают наивысшей оценки».

В прошедший год Sirius Aero расширила собственный флот самолетов, взяла на управление новые суда. Почти в 1,5 раза увеличила штат сотрудников. После успешного прохождения аудита Международного совета деловой авиации (ИВАС) получила сертификат IS-BAO stage I. А в ноябре к уже имеющемуся

сертификату коммерческого эксплуатанта получила российский сертификат АОН.

Sirius Aero – крупнейший российский коммерческий оператор бизнес-авиации. Член Объединенной национальной ассоциацией деловой России. С 1991 года оказывает услуги по организации и выполнению vip-перевозок, организационному обеспечению полетов, менеджменту и эксплуатации воздушных судов, поддержанию летной годности и авиационному консалтингу. Парк компании составляют 15 самолетов: Legacy 600, Hawker - 700/750/850XP/1000, Challenger 601, Challenger 850, Ту-134, Як-42.

Премия «Крылья бизнеса» учреждена Объединенной национальной ассоциацией деловой авиации в 2016 году. Церемония награждения по 13 номинациям пройдет 16 февраля 2018 года в Москве. Официальный сайт премии – wingsaward.ru.



Фото: Дмитрий Петроченко



Garmin отмечает миллионную поставку

Компания Garmin объявила о миллионной поставке сертифицированной авионики. Эта веха была достигнута менее чем за три десятилетия с момента основания производителя из Канзаса. Миллионным комплектом стала GTX 3000 DO-260B режимами S-S Extended Squitter (ES), которая позволяет передавать ADS-B Out.

«С момента своего создания более 28 лет назад, Garmin был привержен разработке превосходных продуктов, которые известны своей инновацией, надежностью и интуитивно понятным дизайном», - сказал Фил Страуб, исполнительный директор Garmin. «Эта веха является свидетельством нашей давней приверженности делу, значительных инвестиций в исследования и разработки, а также напряженной работе и отдаче тысяч страстных членов команды Garmin».

Основанная как ProNav Гари Барреллом и Мин Као в 1989 году в Ленэкса, штат Канзас (сочетание их имен дает Garmin), компания выросла, чтобы охватить пять бизнес-сегментов со штатом более 11000 сотрудников во всем мире. Начиная с навигатора GPS 100 AVD, Garmin теперь предоставляет продукты для авиации общего назначения, деловой авиации, вертолетов, экспериментального, оборонного и воздушного транспорта. Компания внедрила такие усовершенствованные функции, как синтетическое зрение и электронный контроль устойчивости (ESP), а также передовые технологии, такие как сенсорные экраны для легких самолетов. Она расширялась дальше на рынке, в том числе в качестве поставщика приборной панели G5000.

В настоящее время в 70 различных моделях самолетов установлено более 16500 продуктов Garmin.

JETFLITE



- ✈ Private Jet Charter
- ✈ Aircraft Management
- ✈ Air Ambulance
- ✈ Aircraft Maintenance
- ✈ Cargo Flights





EURAMI
European Aeromedical Institute



ANTARCTIC
OPERATIONS



IS-BAO
INTERNATIONAL REGISTERED COMPANY LIMITED

Jetflite Sales 24/7
tel. +358 20 510 1900
sales@jetflite.fi

Jetflite Moscow office
Tel: +7 926 08 20 1 20
evgeny.vorobyev@jetflite.fi

Jet Aviation Singapore получил одобрение от ВВJ

Технический центр Jet Aviation Singapore, расположенный в авиационном парке Seletar, стал авторизованным гарантийным ремонтным центром Boeing Business Jet (BBJ) и авторизованным сервисным центром ВВJ. Ранее авторизованными сервисными центрами ВВJ стали подразделения компании в Базеле, Дубае и Женеве. Техническая станция в Сингапуре также получила одобрение EASA для G650.

Одобрения от Boeing позволяют Jet Aviation Singapore предоставлять гарантийную линейную и базовую техническую поддержку семейству самолетов Boeing ВВJ. А новый сертификат от EASA разрешает сингапур-

скому предприятию оказывать линейное и базовое обслуживание владельцев и операторов самолетов G650, зарегистрированных в странах-членах EASA. «Jet Aviation уже много лет работает с Boeing Business Jets и имеет давние и надежные отношения с производителем самолетов», - говорит Джон Риггир, вице-президент и генеральный менеджер подразделения MRO и FBO Jet Aviation Singapore. «Мы рады дальнейшему расширению наших возможностей по гарантийной поддержке владельцев и операторов ВВJ в регионе. Эти новые одобрения демонстрируют нашу неизменную приверженность поддерживать самые высокие стандарты деловой авиации».



авиа
бизнес
групп

www.aviagroup.ru
ops@aviagroup.ru

+7 495 789 38 06

125445 Москва
Ленинградское шоссе
дом 65, строение 3

Особые условия одобрения Bell 525

Федеральная авиационная администрация США заявляет, что компания Bell Helicopter должна оснастить новейший вертолет Bell-525 системой, которая уведомляет летный экипаж о включении и выключении защиты электродистанционной системы управления полетом (fly-by-wire) от выхода за границы допустимых режимов полета.



Новое требование, которое опубликовано FAA, отражает статус 525 Relentless как первый гражданский вертолет с ЭДСУ.

В правилах FAA Part 29, регулирующих разработку вертолетов, еще нет стандартов, указывающих на то, как предупреждать летный экипаж о том, какие режимы управления задействованы. В отсутствие формального правила FAA публикует особое условие, которое Bell Helicopter должен учесть, чтобы получить сертификат типа для 525.

Согласно уведомлению в Федеральном реестре, особое условие требует «индикацию соответствующего режима летному экипажу для событий, которые значительно изменяют режим работы системы, но не отражаются в традиционных предупреждениях, предостережениях и рекомендациях».

Bell планирует получить сертификат типа для 525 в 2018 году после однолетней задержки, вызванной расследованием аварии в июле 2016 года.

«Углеродный» H160

Третий прототип новейшего вертолета Airbus H160, который недавно присоединился к летным испытаниям, получил новую ливрею, выполненную в «углеродном» стиле. В такой раскраске также выполнен лайнер Airbus A350 XWB MSN2. Оба самолета производятся с использованием передовых композиционных материалов.

H160 – первый гражданский вертолет, оснащенный полностью композитным фюзеляжем, преимущества которого включают более легкий планер, который экономит топливо, оптимизацию производительности и упрощенное техобслуживание.

В середине октября 2017 г. выполнен первый полет

третьего прототипа новейшего вертолета H160. РТЗ оборудован кабиной, аналогичной той, которая будет устанавливаться на серийных машинах.

«Третий прототип включает множество изменений, основанных на отзывах, полученных в результате первых двух лет тестирования от разработчиков, клиентов и операторов. РТЗ играет важную роль в сертификационной программе, так как вертолет максимально близок к серийным машинам», - сказал Бернард Фуярски, старший вице-президент, руководитель программы H160.

Производитель планирует ввести в эксплуатацию H160 в 2019 году.



Jet Aviation лучший техцентр в Азии

Jet Aviation была награждена премией Icons of Aviation Asia Award как лучший центр ТОиР (Сингапур/Гонконг). Ежегодная премия организована Ассоциацией деловой авиации Азии (AsBAA).

«Для нас большая честь признание отрасли качество нашей сети ТОиР», - сказал Джон Риггир, вице-президент и генеральный менеджер Jet Aviation Singapore. «Я не мог быть более горд нашей командой профессионалов, которая благодаря неизменной приверженности безопасности и превосходному обслуживанию сделала возможным это достижение».

Ассоциация деловой авиации Азии (AsBAA) является некоммерческой ассоциацией, созданной для расширения доступа, регулирования, безопасности, обучения, информирования общественности и изучения воздействия на экономику бизнес-авиации. Являясь членом Международного Совета деловой авиации (IBAC), организация представляет более 80 операторов, производителей самолетов, поставщиков услуг и пользователей деловой авиации, базирующихся в Азии и во всем мире.

Jet Aviation Hong Kong предлагает линейное и базовое техническое обслуживание, инспекции и ремонт, а также поддержку AOG. Компания имеет ангар площадью 9200 кв. футов. Сингапурский центр провайдера обеспечивает плановое и внеплановое техническое обслуживание, ремонт самолетов, устранение неисправностей, а также модификацию, модернизацию интерьера, модификацию авионики и экстерьерную окраску.

FAA одобрила тренажер для PC-24

FlightSafety International получила временный сертификат от Федерального авиационного управления США на первый полнофункциональный тренажер новейшего бизнес-джета Pilatus PC-24 уровня С. Официальное одобрение получено менее чем через неделю после того, как бизнес-джет сертифицирован в Европе и США. Летно-испытательная кампания с участием трех опытных самолетов длилась 30 месяцев с налетом более 2200 часов.

Европейское одобрение для тренажера FS1000, который базируется в учебном центре FlightSafety в Далласе, штат Техас, ожидается в начале следующего года, а обучение на нем должно начаться в январе. Первыми тренажер опробуют пилоты компании PlaneSense – стартового заказчика PC-24. Оператор из Портсмута, штат Нью-Хэмпшир, имеет заказ на

шесть самолетов и готовится к получению первого бизнес-джета в январе.

FlightSafety сообщает, что инженеры и разработчики учебных курсов тесно сотрудничали с Pilatus в разработке тренажера PC-24 и учебных программ. Тренажер оснащен новейшими достижениями в области технологий, включая визуальную систему VITAL 1100, электрический привод и контроль нагрузки, а также новую рабочую станцию для инструкторов.

Программы подготовки пилотов и специалистов по техобслуживанию будут проводиться на интегрированной системе FlightSafety Matrix и графических симуляторах приборной панели, которые рассчитаны на индивидуальную скорость обучения и изучение под руководством инструктора».



Blackbird Air собралась в США

Blackbird Air подала заявку в Министерство транспорта США (DOT) для получения разрешения на коммерческие полеты в США.



Blackbird Air (базируется в датском Биллунде) – самый молодой бизнес-оператор Скандинавии. Сертификат эксплуатанта компания получила 1 октября текущего года. Ранее Blackbird Air входила в управляющую компанию Airbird Air Charter в качестве брокера. После принятия решения о создании собственного оператора, Airbird Air Charter включает в себя две компании: оператора Blackbird Air и Airbird Blackbird Air Charter, которая занимается менеджментом воздушных судов и предлагает услуги в качестве брокера.

По словам главного исполнительного директора Оле Дупонта Кристиансена, флот Blackbird Air включает Dassault Aviation Falcon 7X и Falcon 2000S, которые полностью доступны для выполнения чартерных перелетов. Также для VIP-перевозок компания предлагает клиентам и комфортабельный Leonardo AW139.

Очередной, катарский

10 декабря текущего года Правительству Катара (Qatar Amiri) передан очередной BBJ747-8 (создан на базе Boeing 747-8). Самолет (A7-NNF) перелетел в Базель, где на производственных мощностях AMAC Aerospace ему будет установлен пассажирский салон.

Напомним, что первый BBJ747-8 был введен в эксплуатацию в январе 2015 года. Владельцем роскошного лайнера стал эмир Катара Хамад бен Халифа аль-Тани (Emir Sheikh Khalifa bin Hamad bin Abdullah bin Jassim bin Muhammed Al Thani), а эксплуатируется лайнер также компанией Qatar Amiri Flight. Тогда установкой интерьера занималась Greenpoint Technologies, которая является центром комплектации компании Boeing Business Jet (BBJ) с 1988 года. Именно здесь свой новый интерьер получают многие из бизнес-джетов семейства BBJ, включая четыре Boeing 747-8VIP.

Самолет способен перевозить до 100 пассажиров, а дальность его полета составляет 8840 морских миль (16372 км). Boeing 747-8 обеспечивает значительное сокращение расхода топлива и вредных выбросов, а также создает на 30% меньше шума по сравнению со своим предшественником 747-400. Boeing 747-8 является самым быстрым гражданским самолетом в своем классе со стандартной скоростью 0,86 М. Сейчас парк компании Qatar Amiri Flight состоит из самолетов Airbus A320-232(CJ) Prestige, Airbus A319-133X(CJ), Airbus A340-200/500, Airbus A330-200, Boeing 747SP, Bombardier Global Express.

Отметим, что в Катаре с населением чуть более 900000 человек создана VIP-авиакомпания, которая по количеству воздушных судов, стоимость которых начинается от \$138 млн., уступает лишь соседней Саудовской Аравии.



Honeywell обновляет авионику Global

Компания Honeywell получила дополнительный сертификат типа FAA для модернизации оборудования кабины пилотов самолетов Bombardier Global Express с авионикой Primus Elite.



Данное обновление предоставляет действующим владельцам самолетов Bombardier Global Express, использующих авионику Primus Elite, новые программные и аппаратные функции, которые позволяют пилотам получать больше информации об окружающей обстановке, тем самым повышая безопасность полетов.

В частности, модернизация включает в себя новые жидкокристаллические дисплеи и обновление программного обеспечения оборудования, что дает пилотам доступ к системе SmartView Synthetic Vision System от Honeywell, трехмерному цветному изображению взлетно-посадочных полос, местности и препятствий, то есть более четкое представление о траектории полета. Эта особенность особенно полезна при полете в незнакомые аэропорты в темноте или в плохую погоду.

Bell собрал 5000-й вертолет в Канаде

Bell Helicopter объявила о том, что канадское подразделение компании, расположенное в Мирабель, выпустило свой 5000-й вертолет. Юбилейный Bell 407GXP будет поставлен китайской компании Shaanxi Helicopter Co. Ltd. (SHC), которая в начале этого года подписала договор о покупке 100 вертолетов Bell 407GXP. Чтобы отметить этот важный момент в истории канадского завода, все сотрудники собрались вокруг 5000-го вертолета в Центре доставки на специальной церемонии.

«Это невероятная веха для Bell Helicopter и свидетельство таланта и преданности здесь в Мирабель и во всей компании», - сказала Синтия Гарно, президент Bell Helicopter Textron Canada Ltd (BHTCL). «Мы уверены, что этот новый 407GXP будет соответствовать высокой производительности, которую SHC ожидает от вертолета, и мы с нетерпением ждем возможности работать с SHC, чтобы ввести этот вертолет в эксплуатацию в Китае и обеспечить бесперебойную поставку остальной части заказа на 407GXP».



Созданный на базе Bell 407GX, новый Bell 407GXP имеет полезную нагрузку до 1160 кг, оснащается новым двигателем M250 Rolls-Royce, который в свою очередь способствует экономии топлива и поднимает вертолет на лидирующее место в своей классе по эксплуатации в «холодном» и «горячем» режиме. Bell 407GXP также оборудован улучшенной системой авионики для расчета показателей вертолета в режиме зависания. У нового вертолета увеличен межремонтный ресурс на 500 часов, что сокращает эксплуатационные расходы. Сегодня во всем мире эксплуатируется почти 1400 Bell 407.

Bell Helicopter начала свою историю в 1935 году как Bell Aircraft Corporation. Bell Helicopter открыла производственное подразделение в канадском Мирабель в 1986 году. Это предприятие является сборочной площадкой и местом поставки большинства коммерческих продуктов Bell, включая 505 Jet Ranger X, 429, 412EPI и 407GXP.

Russian Business Aviation Conference в Шереметьево

7 декабря 2017 года компания А-Групп открыла международный форум Russian Business Aviation Conference эксклюзивным туром по объектам инфраструктуры FBO Moscow.

Центр деловой авиации Международного аэропорта Шереметьево представил мировым экспертам и топ-менеджерам в сфере бизнес-авиации инфраструктуру ведущего FBO России, а также продемонстриро-

вал высокие стандарты сервиса компании А-Групп.

Открывая мероприятие, коммерческий директор А-Групп Сергей Рыжов поприветствовал гостей и особо отметил: «Мы искренне рады принимать форум такого высокого уровня в Центре деловой авиации Международного аэропорта Шереметьево, в Москве. Заинтересованность мировых лидеров бизнес-авиации в российском рынке является для



нас дополнительным драйвером для развития. А в ходе экспертных дискуссий, которых запланировано немало на форуме, уверен, будет налажено прочное международное сотрудничество».

В свою очередь Генеральный директор британской компании «Aerorodium», которая является организатором мероприятия, Панагиотис Панагопулос сообщил: «Проведение данной бизнес-конференции стало возможным благодаря активному участию нашего партнера, компании А-Групп. Я могу с уверенностью сказать, что Russian Business Aviation Conference станет ключевым событием отрасли в уходящем году».

В мероприятии приняли участие эксперты и топ-менеджеры таких компаний как Airbus Corporate Jets, Textron Aviation, JSSI, Bermuda Civil Aviation Authority, UBS Corporate Aircraft Finance, Credit Suisse, Emperor Aviation, JET24, Peremena Avia и ряд других.

В ходе ознакомительного тура гости смогли почувствовать на себе особенный комфорт и удобство Терминала А, увидеть уютные залы ожидания и VIP-комнаты, оборудованные переговорные комнаты

с возможностью конференц-связи, а также оценить высокий профессионализм сотрудников, готовых окружить особым вниманием и заботой каждого клиента.

Для гостей мероприятия компания Jet Catering организовала в Терминале А бизнес-завтрак, в ходе которого с успехом продемонстрировала свои возможности по организации питания высшего класса, а также позволила участникам форума отведать

изысканные закуски и пообщаться в неформальной обстановке.

В честь Международного дня гражданской авиации, который авиаторы всего мира отмечают как раз 7 декабря, компания «А-Групп» подготовила фирменные подарки для всех участников форума.

По завершению тура гости были доставлены в отель Radisson Blu, где состоялись панельные дискуссии

по целому ряду ключевых вопросов международного партнерства в области деловой авиации, привлечению инвестиций и лизингу, приобретению и продаже воздушных судов на рынках России и стран СНГ, управлению флотом воздушных судов и ТОиР.

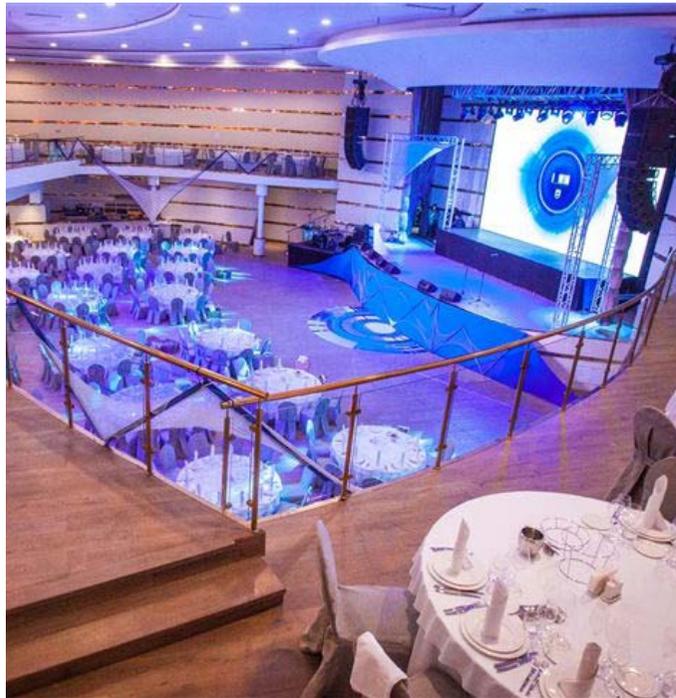
Конференция в Международном аэропорту Шереметьево стала платформой для обсуждения важных вопросов сотрудничества участников российского и западного рынков.



Два месяца до II церемонии вручения премии «Крылья бизнеса»

До II церемонии вручения премии за наивысшие достижения в области деловой авиации «Крылья бизнеса» осталось 2 месяца. Церемония пройдет 16 февраля 2018 года в Москве, в концертно-банкетном зале МИР. В настоящее время идет подготовка церемонии, а также работа с номинантами, партнерами и спонсорами проекта. Итак, некоторые промежуточные итоги.

Премия вручается в 13 номинациях. Во всех из них организации, осуществляющие деятельность в соответствующей сфере, могут заявить себя вплоть до 31 января 2018 года. Исключением является номинация «За вклад в развитие деловой авиации России», где лауреат будет определен решением



Правления ОНАДА. На текущий момент всего подано и опубликовано 47 заявок от участников. Все они представлены на сайте www.wingsaward.ru.

В рамках церемонии планируется принять до 220 гостей. Посетить церемонию можно, приобретя билет на сайте www.wingsaward.ru или оформив заказ лично, обратившись по электронной почте jury@wingsaward.ru. Всего в зале планируется накрыть 20 столов, для 11 гостей каждый. Прекрасным решением является возможность забронировать целый стол для собственной компании или пригласить на церемонию партнеров и клиентов. На текущий момент 100 из 220 мест – почти половина – уже распределены. Продажа билетов открыта до тех пор, пока остаются свободные места за столиками. Дресс-код вечера – black tie, поэтому господ ожидают в бабочках, а дам – в вечерних туалетах.

Спонсоры и партнеры вечера – благодаря их поддержке и участию становится возможным организация самой премии и проведения церемонии. Премия «Крылья бизнеса» – уникальная и форматная площадка для тех, кто заинтересован в продвижении своих услуг и продуктов на рынке деловой авиации. Широкая информационная кампания, а также уникальное общество – весь высший свет российской деловой авиации на церемонии в Москве – обеспечивают спонсорам отдачу от мероприятия. Работа с партнерами продолжается, и уже сейчас можно поблагодарить спонсора премии «Крылья бизнеса» компанию ABS JETS, спонсора церемонии SATCOM DIRECT, спонсора номинации «Брокер» – платформу GetJet. С вопросами касательно спонсорского участия можно обращаться по электронной почте jury@wingsaward.ru.

Кто будет победителем? Это определит профессиональное сообщество. До 31 января 2018 года на сайте премии открыто голосование – оно доступно любому посетителю сайта www.wingsaward.ru. А сразу за онлайн голосованием, 1-3 февраля пройдет личное голосование членов Объединенной Национальной Ассоциации Деловой Авиации (ОНАДА). Компании, входящие в ОНАДА, получают специальные опросные листы и смогут отдать свой голос за одного участника в каждой категории. Именно голоса членов ОНАДА составят 90% итогового балла каждого участника, а обладатель максимального балла станет победителем в своей категории. Жюри премии, выбранное правлением ОНАДА, проверит и подтвердит верность расчетов, подписав соответствующий протокол.

Сейчас в середине декабря, оргкомитет премии «Крылья бизнеса» и Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации приглашают всех, кто работает в сфере деловой авиации и связан с ее российским сектором, активно принимать участие в проекте! До главного события осталось всего два месяца! Ждем Вас в Москве на церемонии!

Национальная премия за наивысшие достижения в области деловой авиации «Крылья бизнеса» учреждена Объединенной Национальной Ассоциацией Деловой Авиации в 2016 году. Первая церемония состоялась 17 февраля 2017 года. В соответствии с утвержденным регламентом, премия присуждается в 13 номинациях, в том числе нескольких международных. На текущий момент принимаются заявки от номинантов и 1 ноября 2017 года было открыто онлайн голосование. Полная информация, спонсорские пакеты, онлайн продажа билетов на сайте премии www.wingsaward.ru или по запросу.

Dassault расстается с Safran в проекте 5X

Устав от многочисленных обещаний из Safran, французский авиапроизводитель Dassault инициирует прекращения контракта на двигатели Silvercrest для своего нового бизнес-джета Falcon 5X. В настоящее время детали «развода» не известны.

Поставка двигателей Silvercrest первоначально планировалась на конец 2013 года в соответствии с расписанием летных испытаний Falcon 5X. Но двигателестроитель столкнулся с техническими проблемами во время разработки силовых установок.

В 2015 и 2016 годах значительные технические проблемы привели к тому, что Safran объявила о новом графике, который должен был привести к поставке двигателей для летных испытаний Falcon 5X к концу 2017 года. Следовательно, Dassault Aviation пришлось

отложить ввод в эксплуатацию Falcon 5X с 2017 года до 2020, то есть на три года. Это вызвало беспокойство клиентов и отмену заказов (12 в 2016 году).

Первой «отсрочкой» программы 5X осенью 2015 года, стала деформация кожуха силовой установки, обнаруженная во время высокотемпературных испытаний. Такая проблема могла привести к тому, что производительность двигателя могла оказаться ниже той, которая была обещана производителю Falcon 5X.

Осенью 2017 года у Safran появились проблемы с компрессором высокого давления. Это вызвало очередную задержку в проекте суперсреднего бизнес-джета, что сделало невозможным вступление в эксплуатацию самолета в 2020 году.

Несмотря на проблему Silvercrest, Dassault продолжил разрабатывать и тестировать новый джет. 5 июля 2017 года Falcon 5X с предварительной версией двигателя, не соответствующей спецификациям, выполнил свой первый полет и начал предварительную летную тестовую кампанию с ограниченной мощностью двигателей.

С момента первого полета прототип 5X провел в воздухе 50 часов. Эта предварительная летная кампания позволила собирать данные о планере и системах, которые нельзя было получить в наземных испытаниях, проведенных ранее этой весной. Наземные тесты включали рулежку, а также низкоскоростные и высокоскоростные пробежки.

Но учитывая масштабы рисков, связанных как с техническими, так и с временными аспектами программы Silvercrest, Dassault Aviation начала процесс прекращения контракта Silvercrest, ведущего к концу

нынешней программы Falcon 5X, и планирует начать переговоры с Safran.

В компании говорят о том, что настоящей альтернативой Silvercrest станут двигатели Pratt & Whitney Canada, которые уже установлены на некоторых моделях Dassault Falcon: 8X, 7X и 2000S.

«По-прежнему существует значительная рыночная потребность в новых самолетах большой дальности с очень большой кабиной», - говорит Эрик Траппье, «Поэтому я решил запустить новый проект Falcon на базе двигателей Pratt & Whitney Canada PW800 с таким же поперечным сечением салона как у Falcon 5X дальностью 5500 морских миль и с вводом в эксплуатацию в 2022 году».

Safran анонсировал Silvercrest почти десять лет назад. Двигатели также планировалось устанавливать на самолеты Textron Aviation, в частности на Citation Longitude, однако американский производитель не стал испытывать судьбу и выбрал в качестве альтернативы менее мощный Honeywell HTF7000.

Впоследствии, Textron все же выбрал двигатель Silvercrest для новейшего Cessna Citation Hemisphere, первый полет которого ожидается в 2019 году. Несмотря на отказ Dassault, американский производитель подтвердил изданию AIN, что «остается приверженным» двигателю для Cessna Citation Hemisphere. «Как мы сейчас понимаем, последний график Silvercrest не оказывает существенного влияния на поставки двигателей для программы Hemisphere», - сообщили AIN в Textron Aviation. «Мы и впредь будем следить за их работой и тем, как это может повлиять на график разработки Hemisphere». Ввод в эксплуатацию нового джета запланирован на 2020 год.



Накануне зимы рост в Европе усиливается

Консалтинговое агентство WINGX Advance выпустило отчет об активности европейской бизнес-авиации в ноябре 2017 года. Прошлый месяц стал еще одним месяцем роста активности европейской деловой авиации. В ноябре в Европе выполнено 61837 рейсов, что на 6,1% больше, чем прошлым годом, а с начала года рост составил 4,2%. Тем не менее, активность в ноябре 2017 года оставалась на 10,5% ниже предкризисного пика в ноябре 2007.



Продолжая недавнюю тенденцию, самый большой рост пришелся на Западную Европу, и бизнес-авиация значительно нарастила трафик в Великобритании, Испании и Швейцарии. В текущем году больше всего увеличение количества рейсов среди ведущих рынков наблюдалось в Германии.

В Греции, Бельгии и Португалии рост активности составил более 15%, а трафик в Польше и Хорватии увеличился на 25%. Полеты бизнес-авиации из Турции снизились на 12%, но все же с начала года пока наблюдается рост на 6%.

Сейчас Франция является самым оживленным рынком Европы с 7000-ю рейсами в ноябре, что на 2% больше в годовом исчислении. Полеты из Франции в Германию выросли на 11%, а из Франции в Испанию – на 31%. Полеты в пределах Великобритании выросли на 10% в этом месяце. Внутренние рейсы в Италии снизились на 3%.

Международный трафик деловой авиации в Европе вырос из-за значительного увеличения трансатлантических рейсов. Полеты из стран СНГ и Ближнего Востока были «плоскими», а из Северной Африки – сократились. Трафик из Латинской Америки снизился на 5%.

Активность коммерческих чартеров по-прежнему остается основным драйвером общего роста, занимая долю 47% всего трафика, и в ноябре увеличение в годовом исчислении составило 10%. С лета ежемесячные темпы роста чартерного трафика превышают 8%. Частные полеты в прошлом месяце немного увеличились, хотя и были «плоскими» в категории бизнес-джетов.

Рост АОС-операций в ноябре произошел в основном в категории крупногабаритных самолетов, причем рейсы на ультрадальних и тяжелых джетах увеличились почти на 20%. Активность легких самолетов выросла на 9% и росла каждый месяц в течение этого года. В прошлом месяце только самолеты среднего размера летали меньше в годовом исчислении.

Помимо продолжающегося сильного роста активности более новых моделей бизнес-джетов, таких как Phenom 300 и семейство Global, более старые типы, такие как Challenger 600, значительно увеличили чартерную активность, а на частных рейсах трафик CJ2 вырос на 25% в годовом исчислении.

В ноябре зафиксирован значительный рост в ведущих аэропортах Ле Бурже и Ницце. Примечательно, что в Женеве из-за повышенной активности чартеров наблюдалось увеличение на 13%. Ибица выросла на 15%, а Биггин Хилл – на 23%.

Управляющий директор WINGX Advance Ричард Коэ комментирует: «Как правило, ноябрьская активность характеризуется низким сезоном, но сильный рост в годовом исчислении свидетельствует о продолжающемся восстановлении спроса в 2017 году. Большинство дополнительных рейсов выполнены на крупногабаритных самолетах в чартерных миссиях на коротких европейских маршрутах, предлагая агрессивное ценообразование. Избыточная емкость стимулирует рынок покупателя. Общая активность в этом месяце все еще на 10% ниже по сравнению с уровнями десятилетней давности, несмотря на гораздо больший активный флот деловых самолетов».

[WINGX Business Aviation Monitor](#)

Разговоры о Лас-Вегасе

В этом году осень оказалась очень событийной. Ключевые выставки, знаковые поставки, многочисленные анонсы заполнили информационный эфир нашего агентства. И так уж получилось, что главное международное событие на рынке деловой авиации – выставка и конференция NBAA-2017, была охвачена не столь широко. Мы попытались исправить это досадное недоразумение. Сегодня у нас в гостях Григорий Иоффе, управляющий партнер «Перемена-Авиа», который побывал в солнечном Лас-Вегасе и согласился поделиться с нами своими впечатлениями.

В ноябре 2017 года в Лас-Вегасе прошла очередная выставка NBAA-2017. Не показалось ли Вам, что в этом году конференция стала несколько меньше, как по статике, так и по информационному контенту?

NBAA уже давно находилась в фокусе нашего внимания, но посетить ее при плотном рабочем графике удалось впервые лишь в этом году. Поэтому делать какие-либо оценочные суждения по изменениям в выставке 2017 года в сравнении с предыдущими NBAA для нас было бы некорректно и преждевременно. В

случае нашего визита в следующем году обязательно сравним наши впечатления, а главное рабочие итоги.

Могу отметить то, что бросается в глаза российскому специалисту: выставка очень насыщена предложениями от производителей дополнительного оборудования, технических сервисов и прочих услуг. Они составляют большинство участников, располагающих стендами. Возможно в силу американского формата, ментальности все они дают о себе мощную рекламу! Для представителей европейского и российского сегментов деловой авиации выглядит непривычно.

С точки зрения продаж и чартеров NBAA сложно назвать полезным мероприятием. Местные специалисты объясняют данное обстоятельство тем, что для этих задач у них проводятся отдельные выставки, конференции и форумы. Профильных мероприятий в США проходит десятки, а то и сотни!

NBAA, пожалуй, можно назвать крупнейшим событием, собирающим зарубежных гостей.

Атмосфера на NBAA – своего рода отражение тех процессов, которые происходят на международных рынках деловой авиации. Какие настроения царили в этом году?

Атмосфера на NBAA, не отличается от других форумов и конференций, в которых мы принимали участие. Настроения были преимущественно позитивные, организаторы и местные участники радостно встречали всех своих коллег из-за границ. Компании в формате презентаций или в неформальном общении активно делились с партнерами «своими достижениями», росте, перспективных планах.



Важной частью выставки, конечно же, оставались вечерние мероприятия, а тем более в таком городе, как Лас-Вегас! В то же время в силу вышеуказанной специфики NBAA сложно сказать, насколько она является полным отражением ситуации в масштабе всего североамериканского рынка.

Григорий, а какие тренды на рынках ожидают основные игроки отрасли?

Как общее впечатление, так и частные мнения различных игроков, высказанные на NBAA, сходились в одном: рынок растет, и впредь мы ожидаем рост в области чартерных перевозок.

Все больше коммерческих компаний пополняют свой флот для продажи на рынок под разовые чартеры.

Можно ли говорить, что ситуация на рынке стабилизировалась и мы понемногу выходим на уровень докризисных показателей?

Да, абсолютно, мы это видим, как на собственных результатах, так и слышим от американских коллег.

Надо сказать, что рынок США – это огромнейшая сеть партнеров, брокеров и прочих. По сравнению с рынком России и Европы, где все более-менее опытные игроки уже знают друг друга, а то и не один год, в США даже крупные брокеры/операторы не знают многих компаний коллег/партнеров в силу специфики собственных задач.

Почему на NBAA традиционно мало российских участников?

Это напрямую связано с наличием задач на территории США, ну и, конечно же, с тем, что в рамках NBAA

есть возможность познакомиться с 10-15 компаниями допустим, но их там сотни...

Мы все больше и больше выполняем задач, как в Северной, так и в Южной Америке, потому и наш визит в этом году был вполне закономерным. Скорее всего, и в следующем году мы поедем посетить данную выставку, но уже с конкретной программой встреч с конкретными партнерами.

Наиболее интересные мероприятия, которые прошли в рамках NBAA?

Организации выставки следует дать самую высокую оценку за насыщенную и интересную программу: в течении всех дней проведения NBAA устраивалось очень много различных конференций, встреч, дискуссионных клубов с участием многих громких имен, таких как Чесли Салленбергер («Чудо на Гудзоне»), а также некоторых участников космических программ. Организаторы стараются сделать выставку интересной и красочной, не только в профессиональном плане, превратить его в настоящее шоу, не ограниченной исключительно отраслевыми задачами. В этом, несомненно, помогает локация: вечерние программы от основных крупных компаний в таком городе как Лас-Вегас представляют совершенно особое явление.

Какие отличия между NBAA, EBACE и нашей отечественной выставкой RUBACE (Jet Expo) Вы бы отметили?

Основным отличием безусловно является масштаб. Возможно, нам еще следует привыкнуть к американскому формату, характерному для выставки в Лас-Вегасе, ознакомиться с другими мероприятиями бизнес-авиации в США, но на данный момент лично

могу подчеркнуть, что с точки зрения эффективности выставки – EBACE лидирует по параметрам компактности и насыщенности. NBAA в силу собственных масштабов несет пользу только тем, кто точно знает, что ему там нужно, и кого он хочет встретить.

RUBACE на данный момент в сравнении с этими глобальными площадками – это небольшая выставка локального характера, на которую приезжают уже хорошо друг друга знающие компании и персоналии. Поэтому нам в России необходимо активнее воспринимать опыт и интересные решения своих коллег. Например, вовлекать больше участников через семинары, конференции, панельные дискуссии и прочие продуктивные мероприятия, благодаря которым и складывается корпоративная культура, знания и индустрия деловой авиации в стране в целом.



Sky Academy и Jet Catering

Несколько выпусков назад BizavNews сделал анонс совместного авторского тренинга компаний Sky Academy и Jet Catering по сервировке и декорированию блюд в деловой авиации. Мы так увлеклись написанием статей о наших вкусностях и путешествиях, что забыли рассказать вам, как прошел наш первый мастер-класс.

Мы давно планировали организовать подобное мероприятие, так как очень часто наши партнеры высказывались о необходимости организации тренинга, связанного с сервировкой и декорированием блюд. Многие наши блюда, а в особенности блюда из меню от Шеф-повара, подразумевают особую ресторанную подачу на борту. Поэтому мы решили воплотить эту

идею в жизнь, ведь в нашем распоряжении огромный опыт работы в сфере организации кейтеринга для бизнес-авиации, и кто как не мы сможем объяснить все тонкости подачи блюда на борту. Эта тема актуальна для всех, кто связан с частными перелетами. Именно поэтому его посетили не только начинающие бортпроводники школы Sky Academy, но и пионеры бизнес-авиации, а также стюардессы регулярных перевозчиков, которые решили переквалифицироваться для работы в деловой авиации.

Совместно с командой Sky Academy нами была составлена уникальная программа, которая включала в себя интерактивно-теоретическую и практическую части, где все участники тренинга приняли участие в сборке, сервировке и правильной подаче блюда пассажиру.

Опытные сотрудники нашей команды продемонстрировали мастер-класс по сервировке стола в условиях ограниченного пространства: как необходимо сервировать стол на борту и как выходить из ситуации, когда под рукой нет нужных приборов. Как правильно подать на борту икру, как самостоятельно сделать лед фрапе в воздухе и многое другое. Так же немаловажным было обсудить проблемы, связанные с организацией питания на воздушных судах из несертифицированных для бизнес-авиации ресторанов. Данный вопрос вызвал неожиданный ажиотаж среди опытных бортпроводников, так как они оказывались в ситуациях, когда приходилось искать выход при неправильной отдаче ресторанных блюд, и каждый по-разному выходил из этого положения. Им приходилось принимать быстрые решения, чтобы у пассажира не было испорчено впечатление о рейсе, ведь 90% удовольствия от перелета пассажир получает именно от качественного питания и обслуживания на борту.



Для обучения сервировке и украшению блюд были выбраны как самые популярные блюда из меню Jet Catering, так и уникальные блюда от Шеф-повара. Каждый участник тренинга был погружен в смоделированную ситуацию и под нашим чутким руководством проводилась полная сервировка питания, как это должно быть на борту воздушного судна.

По итогам тренинга все участники получили именные сертификаты, огромный багаж знаний и море позитивных эмоций. А наша команда убедилась в том, что подобные мастер-классы крайне необходи-

мы для обучения будущих бортпроводников бизнес-авиации.

В ближайшее время мы планируем провести серию наших авторских тренингов и обязательно сделаем анонс о них в BizavNews.

*Кушайте с нами, кушайте сами.
С вами был ваш кулинарный гид,
Иван Тимченко (Старший менеджер Jet Catering).
До скорых встреч!*



Мы создаем шедевры

www.jet-catering.ru

Самолет недели

Оператор: *PlaneSense* (ввод в эксплуатацию намечен на февраль 2018)

Тип: *Pilatus Aircraft PC-24* (первый серийный самолет)

Год выпуска: **2017 г.**

Место съемки: **декабрь 2017 года в Buochs - LSZC, Switzerland**



Фото: Дмитрий Петроченко