



Воспользовавшись относительным затишьем в медиапространстве, BizavNews отправился на Сейшелы. Здесь мы постарались побольше узнать о рынке деловой авиации популярных островов, познакомиться со спецификой выполнения рейсов, посмотреть на обслуживание и, конечно же, засвидетельствовать свое почтение нашим друзьям. Сейшельские острова достаточно популярны у наших соотечественников. И в этот раз на перроне главного аэропорта архипелага Mahe International красовались хвосты бизнес-джетов россиян. Еще больше русских являются клиентами вертолетных операторов. На Сейшелах есть все: от фешенебельных FBO до богом забытых вертолетных площадок на крошечных островах. А насколько просто летать – мы расскажем в ближайших выпусках нашего еженедельника. Расскажем, как летать, сколько стоит и познакомим с местными гуру деловой авиации.

На минувшей неделе Gulfstream Aerospace передал клиенту юбилейный, трехсотый бизнес-джет G650. Это действительно важная веха очень серьезного самолета. Много это или мало – судите сами, но на производство первых трехсот машин ушло меньше шести лет.

И наши поздравления бразильцам. Embraer Executive Jets сертифицировал свой модернизированный Phenom 300E в Бразилии, Европе и США (Brazilian Civil Aviation Agency, European Aviation Safety Agency, U.S. Federal Aviation Administration). Также производитель сообщил и о первой поставке Phenom 300E. В октябре прошлого года Embraer Executive Jets поразил публику беспрецедентными решениями по обновлению популярного «малыша» Phenom 300, представив новую версию с литерой «Е» или Enhanced.



Cirrus получил Collier Trophy за SF50 Vision Jet

НАА отметила усилия компании в области проектирования, сертификации и ввода в эксплуатацию Vision Jet – первого в мире одномоторного персонального реактивного самолета для авиации общего назначения

стр. 21



Поставлен второй серийный PC-24

Western Aircraft, ставшая авторизованным центром продаж в 1996 году, получила свой первый PC-24 с серийным номером 102

стр. 22



АВИАТИС заботится о безопасности

Эффективная профилактика нарушений правил выполнения полета и отказов авиатехники – одна из важнейших задач для любой авиакомпания

стр. 23



G550, G650 и BVJ1 попали под пошлины Китая

По мнению аналитиков, новые китайские пошлины будут иметь лишь ограниченное влияние на Gulfstream, так как основная часть его продаж приходится на Северную Америку и Европу

стр. 24

Gulfstream
G600



Греция вводит новые требования к иностранным чартерам

Управление гражданской авиации Греции (САА) в конце прошлого месяца ввело новое правило, требующее для выполнения чартерных рейсов в стране на самолетах, зарегистрированных за пределами ЕС, вместимостью до 19 мест, каждый год подавать в Дирекцию по воздушным операциям заявку на одобрение лицензии TCO (оператор из третьей страны). По данным Flight Service Bureau (FSB), это требование будет идти в дополнение к необходимости получения стандартного разрешения на вылет, а также одобрения TCO от EASA.

Поскольку услуги хендлинга в Греции является обязательным, греческие власти решили распро-

странить информацию через агентов по наземным услугам и поставщиков авиационных услуг в стране, чтобы они могли напрямую уведомить своих клиентов. FSB отмечает, что пока английская версия нового правила еще не была официально опубликована (с переводом можно ознакомиться [здесь](#)), но САА сообщает, что это будет скоро сделано.

Операторы не могут напрямую обращаться за новой лицензией TCO. Вместо этого они должны работать через «законного представителя в Греции», который может быть управляющим агентом, и должен получить лицензию за срок не менее пяти рабочих дней, если все документы в порядке.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
 Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPHX; AFTN: ULLLJPHX
 E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

Gulfstream передал клиенту 300-й G650

Gulfstream Aerospace передал клиенту юбилейный трехсотый бизнес-джет G650 (G650ER N476V (заводской номер 6300)). Самолет получил частного клиента. Примечательно, что по просьбе владельца самолет получил регистрационный номер N476V еще в октябре 2017 года.

Сверхдальний бизнес-джет был анонсирован в марте 2008 года и у него был один из самых успешных выходов на рынок в деловой авиации – было получено до ввода в эксплуатацию более 200 заказов. Сертификат типа получен 7 сентября 2012 года. По словам отраслевых экспертов, имея дальность в 7000 морских миль самолет установил новый уровень в верхнем сегменте бизнес-джетов, который самолет и сегодня по-прежнему сохраняет. «Руководство Gulfstream предвидело возможности в верхней части рынка, который они и рассчитывали захватить», – сказал управляющий директор JetNet iQ Роланд

Винсент. «G650 – это качественно новый самолет для Gulfstream, поскольку он продолжает многолетний переход к совершенно новым платформам».

Президент Gulfstream Марк Бернс сказал: «G650 установил новый стандарт в деловой авиации будь то дальность, полезная нагрузка, низкий уровень шума или четырехзонный салон. Он позволил бизнес-операторам совершить переоценку ожиданий от своих самолетов».

G650 также стал самым быстрым дозвуковым самолетом в кругосветном путешествии, пролетев в западном направлении вокруг мира за рекордные 41 час и 7 минут и по пути зарегистрировав 22 рекорда скорости между парами городов. В общей сложности G650 и G650ER установили 65 рекордов скорости. G650 также получил в 2014 году награду Robert J. Collier Trophy.



Фото Michael Carter

ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ Москва Шереметьево



✈ **+23 новых места стоянки**
для ВС деловой авиации к 2018 году

✈ **Новое скоростное шоссе**
открытие: октябрь 2017

✈ **3 ангара**
общей площадью 16 500 м²

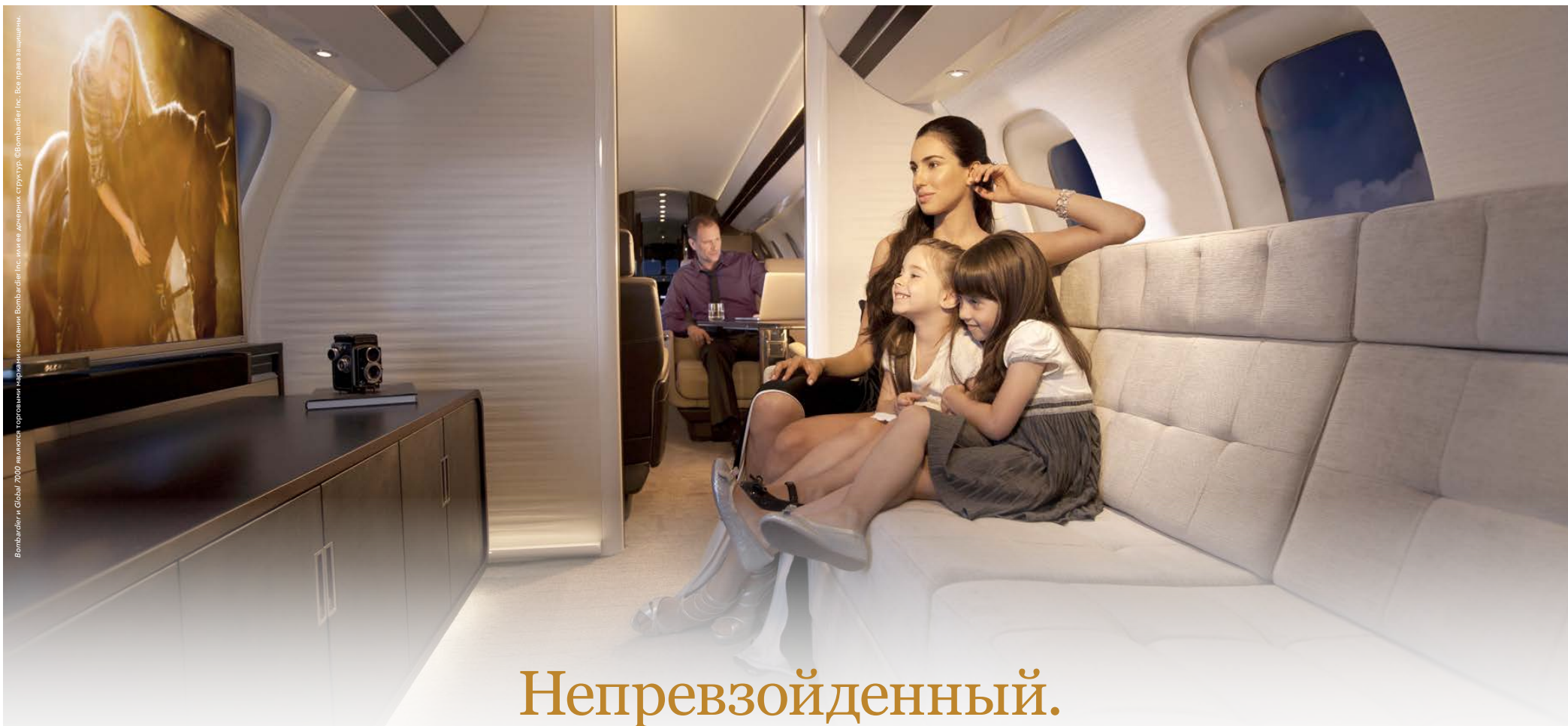


FBO SHEREMETYEVO
FBO PULKOVO

a-group.aero

+7 (495) 981 38 26
client@a-group.aero

Волвадгер и Сблль 2009 ялякяст горсвалы марлмк компания Волвадгер лс. лмкве десчрмк струкчур лблмвалдгер лс. Все права зашщамны.



Непревзойденный. От замысла до воплощения.

Это не простая случайность. Это тщательно продуманное решение. Исключительное сочетание летных характеристик и плавности хода - плод непрерывного стремления Bombardier к инновациям. Сочетание совершенства инженерной мысли и мастерства. Спокойный, плавный полет - уверенность, которую дают только самолеты Bombardier.

businessaircraft.bombardier.com

BOMBARDIER

Сильный месяц

В марте текущего года Bombardier Business Aircraft (дочернее подразделение по производству деловых самолетов Bombardier) передал заказчикам 17 бизнес-джетов семейств Challenger и Global. Традиционно данные по мартовским поставкам самолетов семейства Learjet поступают позже, в середине апреля.

В первый весенний месяц производитель передал заказчикам шесть Challenger 350 (пять клиентам из США и один самолет клиенту из Великобритании) и четыре Challenger 650 (три в США, один в Швейцарию).

На долю бизнес-джетов семейства Global пришлось восемь поставок и все переданные самолеты – Global 6000 (Чехия, Португалия, США, Австрия, Германия,

два самолета зарегистрированы в Сан Марино и на Каймановых островах).

Напомним, что Bombardier за двенадцать месяцев минувшего года передал заказчикам 140 бизнес-джетов. Поставки распределились следующим образом: 56 Challenger 350, 45 Global 5000/6000, 23 Challenger 650, 14 Learjet 70/75 и два Challenger 850. Количество поставленных самолетов выросло на пять машин по сравнению с прогнозом, сделанным в начале года. Однако по сравнению с 2016 годом «просели» на 16,4% (в 2016 году поставлено 62 Challenger 350, 51 Globals, 26 Challenger 605/650 и 24 Learjet).

Bombardier прогнозирует в 2018 году 135 поставок, что соответствует уровню 2017 года.



НАМ ДОВЕРЯЮТ

SkyClean

ДЕТЕЙЛИНГ · КЛИНИНГ · КОНСАЛТИНГ

Embraer сертифицировал Phenom 300E

Embraer Executive Jets сертифицировал свой модернизированный Phenom 300E в Бразилии, Европе и США (Brazilian Civil Aviation Agency, European Aviation Safety Agency, U.S. Federal Aviation Administration). Также производитель сообщил и о первой поставке Phenom 300E. Заказчик нового самолета, бизнесмен из Южной Африки Джон Маккормик, сказал, что «внутренняя архитектура и дизайн 300E современны, и все опции позволили сделать самолет идеальным для нас». Новый самолет заменит его прежний Phenom 300.

В октябре прошлого года Embraer Executive Jets вновь поразил публику беспрецедентными решениями по обновлению популярного «малыша» Phenom 300, представив новую версию с литерой «Е» или Enhanced. И если внешне самолет остался прежним,

то внутри дизайнеры компании поработали на славу.

Комфорт – основная черта этого самолета, от широкой входной двери с трапом и широкого овального в сечении фюзеляжа до тихого салона. К этому надо добавить топливную эффективность и порядочную дальность. Клиентам очень пришлось по душе фирменное овальное сечение фюзеляжа Oval Lite – точнее, то дополнительное пространство на уровне головы и плеч, которое оно обеспечивает, и большие иллюминаторы, заливающие салон естественным светом. Иллюминатор в туалете заслуживает особого упоминания, поскольку визуально увеличивает пространство. Все это качества, которые так ценят владельцы первых «трехсоток» не только сохранились в Phenom 300E, но и вывели самолет на новый уровень.



**MEET THE WORLD'S
MOST-DELIVERED
BUSINESS JET**

Rethink Convention. **EMBRAER**
Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

Hongkong Jet намерена расширить деятельность в Большом Китае

Компания Hongkong Jet, дочерняя компания HNA General Aviation Group и дочерняя компания крупнейшего в Азии бизнес-оператора Deer Jet, модернизирует и расширяет свои возможности технического обслуживания в соответствии с сертификатом HKAR-145, включая одобрение инспекций 144MOS/12C (144 месяца/12 лет) на Gulfstream G550.

Gulfstream G550 введен в эксплуатацию в 2003 году, и по мере того, как самолеты стареют, технические навыки и инструменты для обслуживания, необходимые для того, чтобы это воздушное судно снова могло летать, становятся более сложными. Чтобы предложить решения владельцам G550 на материковом Китае, компания Hongkong Jet намерена расширить свои услуги по всей стране и обслуживать парк из более 40 самолетов G550, используя официальные одобрения HKAR-145 и совместного обслуживания.

Как объясняет компания, этот бизнес-шаг должен дать как удобство, так и экономию для китайских владельцев G550, сохраняя остаточную стоимость самолета. В рамках этого шага цель компании заключается в расширении ее возможностей (G550, 12 лет) для других сертификатов – Бермуды (VP-B), Каймановы острова (VP-C) и США (N-). После того, как эта цель будет достигнута, Hongkong Jet добавит другие типы самолетов в пределах своей компетенции, сосредоточив внимание на Gulfstream G450, G650 и Bombardier Global Express.

Hongkong Jet был создан компанией HNA Group в качестве своего флагманского частного оператора в Гонконге и работает как дочерняя компания HNA General Aviation Group, которая является крупнейшей компанией такого рода в Китае.





FBO RIGA
A part of Flight Consulting Group

**Ангарное хранение самолетов
по разумной цене**





Пилоты BBJ777 правительства Японии получат тренажер FlightSafety

FlightSafety International объявила о вводе в эксплуатацию нового полнофункционального тренажера Boeing 777-300ER (BBJ777), построенного для использования силами самообороны Японии (Japan Air Self Defense Force) для подготовки экипажей на новые самолеты, предназначенные VIP-перевозок. Симулятор установлен на авиабазе Читозе на Хоккайдо, Япония.

Пилоты и инженерно-технический персонал, которые будут эксплуатировать и обслуживать BBJ777, получат максимальный уровень точности, качества и надежности, которые дает новый тренажер FlightSafety FS1000. Он оснащен новейшими достижениями в области технологий, включая визуальную систему VITAL 1100, электрический привод и новую рабочую станцию инструктора.

Программы подготовки пилотов и специалистов по техническому обслуживанию также будут использовать интегрированную систему обучения FlightSafety Matrix и графические симуляторы приборной панели, которые рассчитаны на индивидуальную скорость обучения и изучение под руководством инструктора.

Напомним, что в 2016 году Japan Air Self-Defence Force принял решение о замене двух эксплуатирующихся Boeing 747-47C, которые были поставлены в 1992 года на два новых Boeing 777-3SB(ER), которые в настоящее время находятся в центре кастомизации компании Jet Aviation в Базеле для установки VIP интерьера и специального оборудования. Поставка первой машины ожидается в начале лета.



FBO
EXPERIENCE

FBOEXPERIENCE.COM
TOP SELECTED FBOS

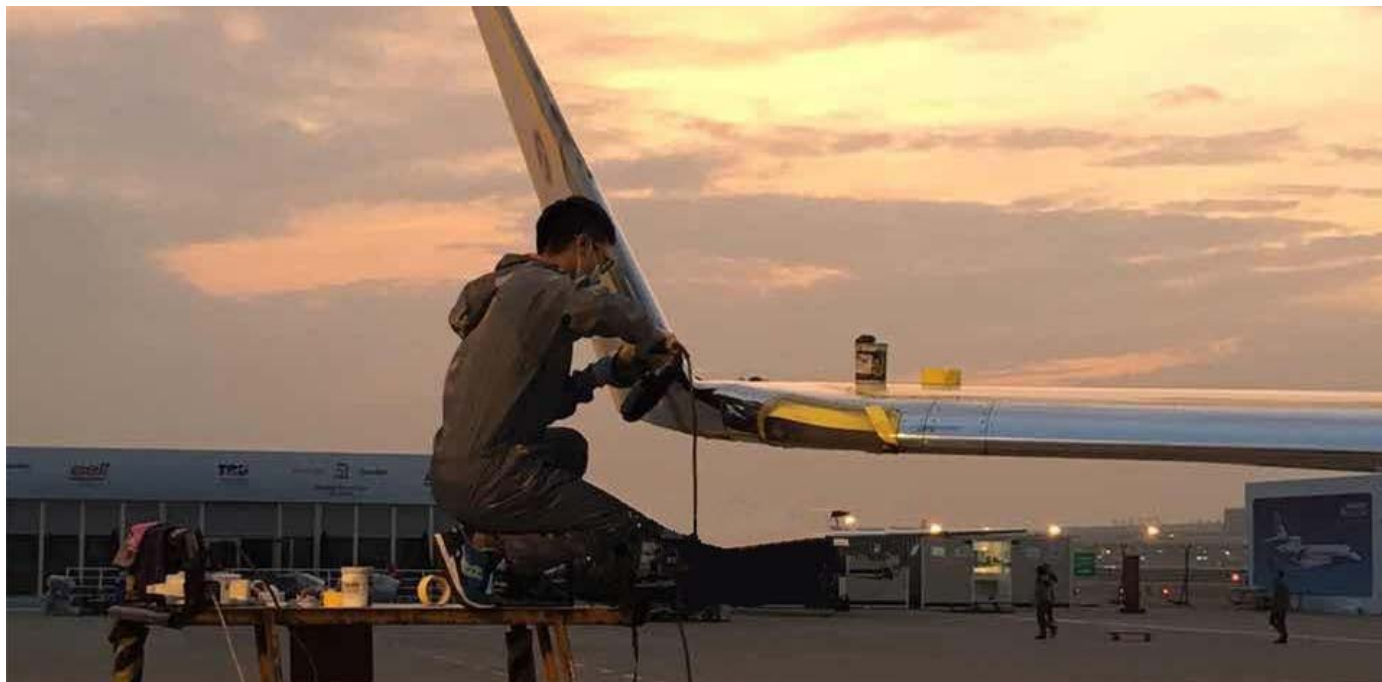
Deer Jet получил FAA Part 145

Китайский оператор Deer Jet сообщает о получении одобрения Федерального управления гражданской авиации США (FAA) для всех своих технических центров, расположенных за пределами США. Сертификат Part 145 позволяет китайскому провайдеру выполнять любые технические работы, включая установку интерьеров и авионики на воздушных судах, зарегистрированных в Соединенных Штатах (префикс N). Сейчас компания располагает собственными центрами ТОиР в Пекине, Шанхае, Шэньчжэне и Гонконге.

«Deer Jet продолжает последовательно расширять сервисные услуги, установив стратегические партнерские отношения с ведущими компаниями. Так, Deer Jet заключил дилерские соглашения с Honeywell и Rockwell Collins и является единственным автори-

зованным центром технического обслуживания Dassault Falcon, Honeywell и Gulfstream в материковой части Китая», - комментируют в компании.

Обладая 22-летним опытом, Deer Jet стала первым оператором частных самолетов в Китае и быстро выросла до крупнейшей азиатской группы компаний в сфере бизнес-авиации. Deer Jet оказывает услуги лидерам государств, монархам и предпринимателям, что обеспечивает компании непревзойденную репутацию. Это стопроцентная дочерняя компания HNA Group, которая входит в Global Fortune 500 и является одним из наиболее признанных и социально ответственных брендов Китая. Компания управляет авиапарком из 90 лайнеров, включая единственный в мире 787 Dream Jet.



**ВОЗДУШНЫЕ
ВОРОТА МОСКВЫ**
VIP GATEWAY TO MOSCOW



Cutter Aviation займется продажами Pilatus PC-12/PC-24 в Южной Калифорнии

Старейшая в США компания по обслуживанию рейсов деловой авиации – Cutter Aviation – назначена новым авторизованным центром продаж и обслуживания Pilatus Aircraft. Компания, штаб-квартира которой находится в аэропорту Phoenix Sky Harbor, будет отвечать за продажи и обслуживание самолетов PC-12 и PC-24 в Южной Калифорнии, Аризоне, Нью-Мексико, Техасе и Колорадо. Cutter Aviation достался один из самых активных регионов, где суммарный парк самолетов Pilatus PC-12 перевалил за отметку в 300 единиц, что составляет 20% мирового парка. Сейчас у Pilatus Aircraft в США достаточно развитая сеть дилеров, среди которых Western Aircraft, KCAC Aviation, Epps Aviation, Skytech и Pro-Star.

Выбор в пользу Cutter Aviation не случаен – компания работает на американском рынке с 1928 года и является одним из самых известных брендов в США.

В компании рассчитывают одинаково хорошо продавать, как турбопроп PC-12, так и новейший PC-24, поставки и эксплуатация которого в США уже начались.

«Самолет PC-24 с самого начала разрабатывался как «воздушный внедорожник». Его непревзойденные характеристики, позволяющие эксплуатировать самолет с коротких, даже с грунтовых ВПП, открывают невероятные перспективы мобильности. Единственное воздушное судно, сочетающее размер пассажирского салона реактивного самолета среднего класса и летно-технические характеристики легких реактивных самолетов. Вот почему Pilatus пришлось создать для него новую категорию: многоцелевой реактивный самолет Super Versatile Jet и это безусловно понравится нашим клиентам», - комментируют в Cutter Aviation.



PILATUS

PC-12 NG
САМЫЙ ПРОДАВАЕМЫЙ
ТУРБОВИНТОВОЙ САМОЛЕТ
В МИРЕ

NESTEROV AVIATION
Авторизованный центр продаж Pilatus PC-12

+7 495 796 1155
sales@nesterovavia.com

Hahn Air запустил новый регулярный рейс

Немецкая компания Hahn Air Lines, имеющая флот самолетов Cessna Citation CJ4 и Citation Sovereign, запустила второй регулярный рейс, на этот раз, связав Дюссельдорф с испанской Пальмой де Майоркой. Полеты будут выполняться один раз в неделю. В пятницу бизнес-джет вылетает на испанский курорт, вечером в воскресенье возвращается в Дюссельдорф. Рейсы стартуют в мае на Citation Sovereign.

Для немецкого оператора это уже второе регулярное направление. В мае 2015 года компания соединила Дюссельдорф с Люксембургом. Тогда Hahn Air Lines получила одобрение Международной ассоциации воздушного транспорта (IATA) для работы в качестве регулярного авиаперевозчика. Впервые на регулярных линиях стали использоваться классические бизнес-джеты, рейсы которых будут соответствовать

строгим требованиям к регулярным перевозкам.

CJ4 – это первый бизнес-джет в своем классе, который получил разрешение на выполнение полетов в коммерческой авиакомпании. Как член Международной ассоциации воздушного транспорта (IATA) компания Hahn Air была обязана предоставить CJ4 для проверки на соответствие требованиям IATA Operational Safety Audit.

«Cessna гордится тем, что Citation CJ4 стал первым бизнес-джетом в своем классе, который прошел проверку IATA, и доказал, что достиг или превысил более 1000 строгих стандартов по безопасности и расширенной летной эксплуатации», - говорит Том Перри, вице-президент Textron Aviation по продажам в Европе. «CJ4 отлично подходит для развития Hahn

Air в регулярных и чартерных перевозках в одном из самых динамичных бизнес-центров Европы».

Программа аудита IATA Operational Safety Audit оценивает оперативное управление и системы контроля авиакомпании и включает в себя стандарты FAA и EASA для коммерческого воздушного транспорта. Для прохождения проверки несколько самолетов CJ4 получили изменения, в том числе замок двери и другие модификации кабины экипажа, аварийное освещение, а также для этого типа самолета подготовлен пассажирский инструктаж и методика выполнения полетов для экипажа из нескольких человек.

В компании не комментируют, проходил ли подобное одобрение Citation Sovereign.



«Меридиан» и «АльфаСтрахование» провели встречу с представителями лондонского страхового рынка

Авиакомпания «Меридиан» и «АльфаСтрахование» по приглашению представителей лондонского страхового рынка совершили с 21 по 22 марта 2018 года визит в Лондон.

Организатором и координатором визита выступала компания «АльфаСтрахование». Со стороны лондонского страхового рынка во встречах принимали участие страховой брокер Grimme Butcher Jones, андеррайтер Tokio Marine Kiln и крупнейшая в мире компания по страхованию авиационных и аэрокосмических рисков – компания Global Aerospace Underwriting Managers.

В июне 2017 года представители этих же компаний провели встречу в Москве, результатом которой стали высокие оценки деятельности авиакомпании

«Меридиан» по управлению рисками и выделение ей гранта на дальнейшее развитие СУБП (Системы управления безопасностью полетов).

На встрече в этом году компания Global Aerospace Underwriting Managers и авиакомпания «Меридиан» представили свои доклады. Компания Global Aerospace Underwriting Managers рассказала о своей истории, которая насчитывает уже более 90 лет, структуре компании и ее филиалах, о направлениях своей деятельности.

«Меридиан» рассказал партнерам о событиях, произошедших в 2017 году, о СУБП, уделив особое внимание тем результатам, которых авиакомпания достигла в развитии своей интегрированной системы менеджмента, объединяющей СУБП и СМК

(Систему менеджмента качества). Со стороны страхового рынка этим результатам, как и в прошлом году, были даны самые высокие оценки.

«Это была очень интересная поездка. Программа визита предусматривала посещение святынь лондонского страхового рынка – здания Lloyds, а также знакомство с историей и традициями страхового дела. На нас произвел огромное впечатление очень детальный и откровенный рассказ наших зарубежных партнеров об актуальных вопросах страхового рынка. Нам же, как мне кажется, как и в прошлом году удалось удивить наших английских коллег рассказом о наших подходах к созданию и развитию нашей интегрированной системы менеджмента», – заявил Владимир Лапинский, Генеральный директор авиакомпании «Меридиан».



Фото: Дмитрий Петроченко

BCAA
BERMUDA CIVIL AVIATION AUTHORITY

“BEST AVIATION SAFETY & REGULATORY ORGANISATION – CARIBBEAN”

Industry Insight
2017 AVIATION AEROSPACE & DEFENCE AWARDS

The world's premier offshore Aircraft Registry
bcaa.bm | e: info@bcaa.bm
Connect with us

Простой способ контроля

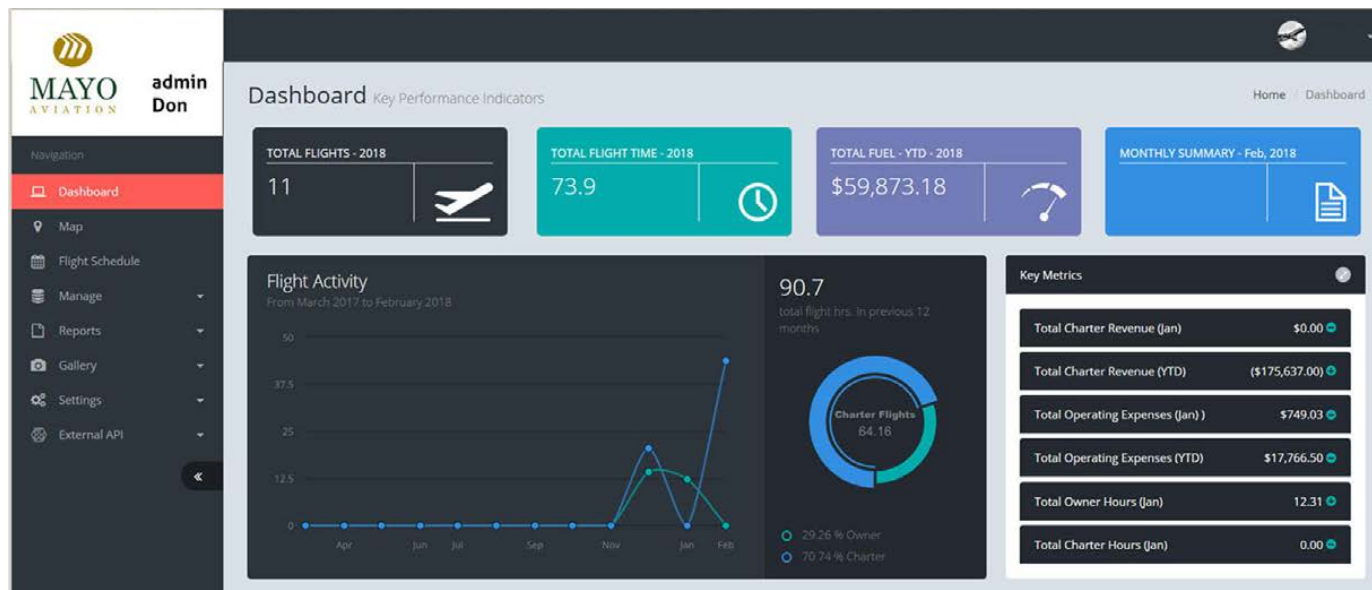
Разработчик программного обеспечения для веба Sutton Integrated расширил возможности своей онлайн панели управления самолетами «My Aircraft Reporting System» (MARS), которая предназначена для владельцев и операторов. Также компания увеличила количество клиентов, включая Mayo Aviation и несколько европейских компаний. Система MARS создает микросайт для каждого воздушного судна, что позволяет владельцам и операторам просматривать эксплуатационные расходы, летную активность и доходы с расходами в текстовых и графических формах.

Когда MARS был запущен в июле, данные приходилось вручную импортировать из бухгалтерского и летного программного обеспечения, такого как FOS, Bart, QuickBooks и SAP. Сейчас Sutton автоматизировал этот процесс, добавив интерфейсы на основе API, который позволяет онлайн-инструменту интегрироваться с любой полетной информацией или

бухгалтерскими программами в режиме реального времени.

Отчеты, которые могут быть настроены и доступны в Интернете, включают: панель мониторинга, которая показывает краткий обзор общего налета, недавней активности и расходов; отображение карты полетов, которая наглядно показывает недавние рейсы; страницу календаря, где указаны забронированные рейсы и запланированные мероприятия по техническому обслуживанию; и страницу, на которой указаны расходы и доходы от чартеров.

По данным Sutton Integrated, информационные панели могут быть настроены для клиентов, которые в партнерстве между собой работают как на рынке чартеров, так и в управлении воздушными судами, и которые таким образом могут экономить на приобретении топлива или техобслуживании.



JETFLITE

Мы превращаем Вашу обычную поездку в незабываемое путешествие!



- Чартерные авиаперевозки
- Управление воздушными судами
- Медицинские рейсы
- Техническое обслуживание воздушных судов
- Грузовые авиаперевозки
- Уникальная конфигурация Challenger-604 до 18 пассажиров



Jetflite Sales 24/7
tel. +358 20 510 1900
sales@jetflite.fi



Jetflite Московский офис
Tel: +7 926 08 20 1 20
evgeny.vorobyev@jetflite.fi

Тайваньская Eva Air получит ACJ319

Тайваньская авиакомпания Eva Air планирует приступить к эксплуатации первого в своей истории бизнес-джета – Airbus Corporate Jets ACJ319. Речь идет о 19-местном самолете 2012 года выпуска. Самолет ранее числился в свидетельстве эксплуатанта компании Comlux Malta и имел бортовой номер 9N-AGF.

Сейчас лайнер находится в Тулузе, где проходят проверки перед передачей новому владельцу. Получить оперативные комментарии от Eva Air не удалось.

Eva Air не новичок в регионе, который выходит на рынок деловой авиации. Самым ярким примером

осваивания новых ниш в Азиатско-Тихоокеанском регионе [является Korean Air](#).

EVA Airways — тайваньская международная авиакомпания, базирующаяся в аэропорту Тайвань-Таоюань. Компания выполняет пассажирские и грузовые авиаперевозки более чем в 40 направлениях Азии, Австралии, Европы и Северной Америки. Штаб-квартира авиакомпании находится в городе Таоюань. EVA Air является второй по величине тайваньской авиакомпанией после China Airlines. Парк самолетов состоит из Airbus A330, Boeing 747, Airbus A321 и Boeing 777.



авиа
бизнес
групп

www.aviagroup.ru
ops@aviagroup.ru

+7 495 789 38 06

125445 Москва
Ленинградское шоссе
дом 65, строение 3

Финишная прямая

До открытия 11-й Международной выставки вертолетной индустрии HeliRussia 2018 остается менее 50 дней – она начнет работу уже 24 мая в Москве. К настоящему моменту собрана практически полная экспозиция, но отраслевые компании могут присоединиться к выставке и получить шанс выступить на одной из самых крупных и авторитетных отраслевых площадок мирового уровня.

HeliRussia 2018 разместится в двух залах нового для выставки, 3-го павильона МВЦ «Крокус Экспо». Компании-участники представляют: Белоруссию, Бельгию, Великобританию, Германию, Иран, Италию, Китай, Ливию, Литву, Мальту, Польшу, Россию, США, Финляндию, Францию, Чехию и ЮАР. Среди экспонентов – все основные мировые производители вертолетной техники, отмечается рост в сегментах компаний из области вертолетного двигателестроения, поставщиков бортового оборудования и используемых в авиации высокотехнологичных материалов. Заявки от новых участников принимаются до 13 апреля.

Программа выставки обещает стать емкой и интересной. Среди экспонатов будет демонстрироваться



продукция как гражданского, так и военного назначения. Особенно насыщен сегмент легких вертолетов – на HeliRussia 2018 ожидается премьера сразу нескольких новинок в этой категории.

В деловой программе также состоятся премьеры – новые конференции будут проведены по темам авиационного двигателестроения, сельскохозяйственной авиации и жизненному циклу военно-технического сотрудничества. Пройдут традиционные мероприятия по рынку вертолетов, санитарной авиации и авиационному бортовому оборудованию.

HeliRussia пользуется вниманием высокопоставленных представителей федеральных, региональных и отраслевых органов власти, посещающих как выставочную, так и деловую программу. В 2017 году число посетителей выставки достигло 12,000 человек, среди которых традиционно велика доля отраслевых специалистов, заказчиков услуг и оборудования, руководителей предприятий среднего и высшего звена.

Сегодня на сайте HeliRussia.ru открылась аккредитация СМИ и регистрация посетителей. Гостям выставки следует заполнить анкету в разделе «Онлайн-регистрация посетителя» в меню сайта «Для посетителей» и проследовать дальнейшим инструкциям. Стоимость билета на выставку остается неизменной и составляет 500 р. Регистрация также будет доступна непосредственно на месте в даты проведения выставки.

HeliRussia 2018 продлится с 24 по 26 мая в МВЦ «Крокус Экспо». Мероприятие проводится Минпромторгом согласно распоряжению Правительства России по инициативе и при поддержке Ассоциации Вертолетной Индустрии.

HELIRUSSIA 2018

24-26 мая

Организатор: **МИНПРОМТОРГ РОССИИ**

Титульный спонсор: **ВЕРТОЛЕТЫ РОССИИ**

XI Международная выставка вертолетной индустрии

КРУПНЕЙШАЯ ВЕРТОЛЕТНАЯ ВЫСТАВКА В ЕВРОПЕ

Устроитель: **РВС** (Русские выставочные системы)

При поддержке: **АВИ** (Ассоциация Вертолетной Индустрии)

Москва, МВЦ «Крокус Экспо»

www.helirusia.ru

6+

Ка-226Т сможет летать при жаре

Федеральное агентство воздушного транспорта (Росавиация) выдало холдингу «Вертолеты России» Госкорпорации Ростех дополнение к сертификату типа вертолета Ка-226Т, разрешающее эксплуатацию в экстремально высоких температурах окружающего воздуха. Документ позволит начать коммерческие поставки вертолета в страны с жарким климатом.

Выданный Росавиацией сертификат стал итогом испытаний, которые специалисты холдинга и иранской компании Iran Helicopter Support and Renewal Company провели в Иране в сентябре 2017 года. Их целью было подтверждение возможности эксплуатации вертолета при температуре окружающего воздуха до +50 °С.

«Потенциальные эксплуатанты Ка-226Т уже имели шанс ознакомиться с его возможностями на конференции, которую мы проводили по итогам испытаний в Иране осенью прошлого года. Безусловно, документальное подтверждение станет дополнительным аргументом в наших переговорах с компаниями, проявляющими интерес к приобретению этих вертолетов», – подчеркнул генеральный директор холдинга «Вертолеты России» Андрей Богинский.

Легкий многоцелевой вертолет Ка-226Т с несущей системой, выполненной по двухвинтовой соосной схеме, обладает максимальной взлетной массой 3,6 тонны и способен перевозить до 1 тонны полезной нагрузки. Основной отличительной особенностью вертолета является модульность его конструкции – на Ка-226Т легко устанавливается транспортная кабина, конструкция которой позволяет перевозить до шести человек, или модули, оснащенные специальным оборудованием. Вертолет обладает высокими летно-техническими характеристиками.

URALHELICOM принимает новый вертолет H130

На прошлой неделе «Уральская вертолетная компания-URALHELICOM» выполнила приемку нового вертолета H130 (EC130 T2) на заводе Airbus Helicopters во Франции. Во время приемки была полностью проверена техническая документация вертолета и выполнен тестовый полет.

Помимо стандартной конфигурации на вертолете установлена система аварийного приводнения. Салон вертолета имеет отделку повышенной комфортности «Stylence» с дополнительной шумоизоляцией, в комплексе эти опции обеспечивают новый уровень комфорта для пассажиров и практичность фирменного стиля Airbus. Примечательно, что это будет первый в России вертолет H130 с салоном такого уровня.

Дополнительно на вертолете будет выполнен ряд работ, повышающих безопасность полетов.

В отличие от своего предшественника - EC130 B4 - на данной модели вертолета установлен двигатель Arriel 2D с увеличенной мощностью и более низким потреблением топлива. Среди прочих улучшений - система контроля за вибрацией, улучшенная система кондиционирования салона (с функцией климат-контроля), новый дизайн кабины с одноуровневым полом, новый интерфейс систем в кабине пилота для лучшего взаимодействия между человеком и машиной, новые энергопоглощающие кресла, ударопрочный топливный бак, а также повышенная доступность при проведении технического обслуживания систем кондиционирования и электрических систем.

Просторная кабина рассчитана на одного пилота, способна вместить шесть пассажиров и обеспечивает прекрасный обзор, благодаря панорамному лобовому остеклению и широким пассажирским окнам.



РВС пороботает в Волгограде

АО «Русские Вертолетные Системы» и ГБУЗ «ТЦМК Волгоградской области» 1 апреля подписали контракт на выполнение услуг санавиации в рамках Приоритетного проекта «Обеспечение своевременности оказания экстренной медицинской помощи гражданам, проживающим в труднодоступных районах Российской Федерации».



Контракт подписали Генеральный директор АО «Русские Вертолетные Системы» Алексей Зайцев и Директор ГБУЗ «ТЦМК Волгоградской области» Владимир Ярмолич. Согласно Контракту, полеты будут выполняться в течение двух лет.

В регионе с 1 июня 2017 года работает специализированная медицинская авиационная служба компании. Полеты выполняются на новейшем отечественном вертолете «Ансат». Машина оснащена специализированным медицинским модулем и обладает самой просторной кабиной в своем классе.

В 2017 году санавиация «Русских Вертолетных Систем» осуществляла вылеты в 24 района Волгоградской области. Всего в 2017 году в регионе вертолетами «РВС» было эвакуировано 196 человек.

Конкурс на предоставление услуг санитарной авиации был объявлен 19 февраля 2018. Подведение итогов конкурса состоялось 21 марта 2018.

Первый H160 в Латинской Америке

Компания Airbus Helicopters получила первый заказ на H160 от неназванного клиента из Бразилии, который будет использовать вертолет для деловых авиаперевозок. Этот заказ, первый от латиноамериканского клиента, получен после демонстрационных полетов в Мариньяне, где клиент сам испытал комфорт пассажирского салона в полете.

«Мы с гордостью объявляем о первой продаже H160 в Латинскую Америку, где он имеет большой потенциал, поскольку мы наблюдаем большой интерес среди клиентов», - сказал Месроб Каралекян, глава подразделения в Латинской Америке Airbus Helicopters. «Легко понять, почему H160 привлекает клиентов частной и деловой авиации, так как он не только стильный, но и имеет новейшие технологии, которые дают пассажирам элегантный, безопасный и чрезвычайно удобный способ путешествовать».

H160 – первый гражданский вертолет, оснащенный полностью композитным фюзеляжем, преимущества

которого включают более легкий планер, который сберегает топливо, оптимизацию производительности и упрощенное техобслуживание.

Airbus H160 оснащен комплектом авионики Helionix, полностью композитным фюзеляжем, салоном с плоским полом, большими окнами и багажным отсеком, вмещающим 300 кг. Его салон может быть сконфигурирован для размещения четырех или восьми пассажиров в VIP-версии или 12 мест в других конфигурациях.

H160 также включает в себя множество новых технологий, в том числе активные лопасти Blue Edge в пятилопастном несущем винте, которые уменьшают шум и способствуют более плавному полету, а также на 10-15% улучшают экономичность, по сравнению с семейством H155.

Производитель планирует ввести в эксплуатацию H160 в 2019 году.



Flying Colours расширяется

Канадская компания Flying Colours, специализирующаяся на ремонте, обслуживании и доработке бизнес-джетов, завершила модернизацию своего нового объекта Сент-Луисе, который был приобретен у JetDirect Aviation, увеличив его площадь почти вдвое с 5570 кв.м до 9300 кв.м.

Теперь в распоряжении Flying Colours дополнительные производственные помещения, где располагаются новая дизайн-студия, производство отдельных элементов VIP кабин, специализированный цех по ремонту авионики и отдельных агрегатов воздушных судов. Как отмечают в компании, производственные мощности головного предприятия в Питерборо уже вышли на максимальные нагрузки за счет существенного увеличения клиентов, поэтому и был приобретен новый объект.

«Расширение отражает наш общий стратегический подход к росту бизнеса, и мы еще не закончили. Мы ожидаем второй этап развития в США в конце года. Но об этом чуть позже», - комментирует Шон Гиллеспи (Sean Gillespie), исполнительный вице-президент компании

В 2018 году Flying Colours планирует передать клиентам три воздушных судна, которые поступили в «зеленом» варианте, а также завершить 15 проектов по реконструкции интерьеров и 25 капитальных ремонтов воздушных судов.

Шон Гиллеспи также отметил рост интереса к проекту ExecLiner, прежде всего со стороны китайских заказчиков и корпоративных клиентов из США. Проект ExecLiner был запущен в 2012 году совместно с компанией JetCorp Technical Services

Greenpoint Technologies отмечает тридцатилетие

Американская Greenpoint Technologies (входит в Zodiac Aerospace) отмечает свое тридцатилетие. Компания была основана в 1987 году Джоном Букколой и Джоном Бробеком. В настоящее время в Greenpoint Technologies работает 300 человек, и компания имеет свыше сорока лицензий.



Greenpoint Technologies является сервисным центром Boeing Business Jets и существует выполнения под ключ внутренних доработок интерьеров. На сегодняшний день, Greenpoint создала ряд интерьеров различных моделей Боингов, включая 787, 747-8s, 737, 747, 757, 737, 727 и т.д.

В середине 2014 года французская Zodiac Aerospace закончила юридическое оформление сделки по приобретению Greenpoint Technologies, но оставила компании бренд. Одно из последних инновационных решений компании – Aeroloft System для самолетов Boeing 747. Благодаря технологии Aeroloft System существенно увеличится площадь салона за счет использования пространства между верхней и основной палубой самолета.

Greenpoint Technologies первой закончила кастомизацию Boeing 787-8 (BBJ787), а также реализовала ряд уникальных проектов, среди которых Boeing 777-200 Crystal Cruises. В компании не скрывают, что очень любят работать с Boeing 787 в VIP конфигурации. «Boeing 787 называют Dreamliner – лайнером мечты, а VVIP BBJ 787 поистине заслужил звание DreamJet. Дальность полета нового самолета бизнес-класса составляет 16000 км. Он способен без остановки лететь на протяжении 17,5 часов при числе Маха 0,85», - отметили в компании.

В настоящее время портфель заказов на BBJ787 состоит из 18 самолетов, девять из которых поставлены клиентам и шесть находятся в эксплуатации. Greenpoint Technologies сумела заключить контракты на кастомизацию пяти «Дримлайнеров». Поставки клиентам запланированы на 2018, 2019 и 2020 годы. За свою историю Greenpoint Technologies получила более двадцати престижных премий в области инновационного дизайна.

Потеря управления в полете

Авиакомпания «Меридиан» приняла участие в работе научно-практической конференции «Предотвращение авиационных происшествий, связанных с потерей управления в полете. Подготовка летного состава самолетов транспортной категории к действиям при попадании в сложное пространственное положение и сваливании», проходившей в рамках мероприятий Летно-методического совета Росавиации.

Конференция проходила 27-28 марта на базе ЛИИ им. М.М. Громова (г. Жуковский). В работе конференции приняли участие О.Г. Сторчевой, заместитель руководителя Федерального агентства воздушного транспорта, С.С. Мастеров, начальник управления инспекции по безопасности полетов, представители ЛИИ им. М.М. Громова, ЦАГИ имени профессора Н.Е. Жуковского, авиакомпаний и учебных заведений гражданской авиации.

Рабочая группа «Потеря управления в полете» была создана в 2016 году при Летно-методическом совете Росавиации в целях исследования авиационных событий, связанных с попаданием воздушного судна в сложное пространственное положение. В состав этой группы вошел В.Ю. Галанов, начальник летно-методического отдела АО «Авиакомпания «Меридиан». На конференции В.Ю. Галанов выступил с докладом о проблемных вопросах в подготовке летного состава, достигнутых рабочей группой результатах и дальнейших планах работы.

По результатам конференции была принята резолюция, подчеркивающая важность деятельности рабочей группы «Потеря управления в полете», о продолжении работы группы и о поддержке основных инициатив рабочей группы, направленных на повышение качества подготовки летного состава и, как следствие, повышение безопасности полетов.

Брокер в Украине: есть ли рынок услуг

Компания WorldJet, совместно с эстонским оператором Diamond Sky, поддержали открытие нового игрока брокерского рынка – компании UJet, полное название – Ukrainian Jet.

Бондаревская Галина, руководитель компании WorldJet, комментирует участие и поддержку этого проекта: «Во всем мире бизнес-авиация создает рабочие места, новые пространства для рынка, повышая эффективность бизнеса – как брокерского, так и пассажирского. Если не затрагивать политику, в Украине проживают и ведут свою деятельность большое количество успешных бизнесменов, 13 из которых входят в список богатейших украинцев по версии журнала Forbes. Эти люди живут и работают



Фото tim5000.livejournal.com

в условиях и под нагрузкой жесткого кризиса, им нужны ресурсы для развития, перемещений, инвестиций, новые возможности. Я вижу то, что несмотря на сложность ситуации, в Украине можно и нужно работать».

Ukrainian Jet работает по европейским стандартам, делая акцент на индивидуальность и заботу о пассажирах. «Мы перенимаем многолетний опыт работы двух крупных компаний. Основываясь на практике наших партнеров, мы предоставляем украинским пассажирам весь спектр VIP услуг во время полета», – комментирует главный менеджер компании UJet Зинаида Ряпасова. «Помимо надежности, быстрой реакции, VIP сервиса, высокой степени ответственности во время организации чартерных перелетов на самолетах бизнес авиации, мы всегда провожаем и встречаем наших пассажиров в аэропортах Украины, обеспечивая тем самым всё необходимое на месте. Мы привозим питание из того ресторана, который выбрал сам пассажир, организовываем трансфер и лично проверяем, соответствуют ли предоставленные услуги пожеланиям заказчика. Это и дает нам целый ряд преимуществ».

На сегодняшний день в Украине есть определенное количество частных лиц и крупных компаний и корпораций, которые пользуются собственными самолетами бизнес-авиации. Однако существует также и большое количество бизнесменов, которым уже неудобно подстраиваться под график полетов регулярных авиакомпаний, и им необходимы чартерные рейсы для индивидуальных полетов. Рынок летающих пассажиров есть и будет расти, владельцы несмотря на кризис заинтересованы и покупают самолеты. Для таких заказчиков и предоставляются услуги брокерской компании Ukrainian Jet.

Lockheed Martin построит прототип сверхзвукового самолета

Один из крупнейших производителей авиационной техники американская компания Lockheed Martin получила контракт от Национального управления США по аэронавтике и исследованию космического пространства (NASA) на постройку прототипа пассажирского сверхзвукового самолета. Испытательный полет запланирован на конец 2021 года.

Согласно сообщению, опубликованному во вторник на сайте самой компании, общая сумма контракта составляет \$247,5 млн. Разработкой займется подразделение Lockheed Martin под названием Skunk Works. Техническое задание заключается в проектировании, постройке и проведении летных испытаний так называемого X-Plane.

В основу проекта должна лечь разработанная в NASA бесшумная технология преодоления звукового барьера. Большинство современных самолетов-истребителей могут разогнаться до сверхзвуковых скоростей (свыше 1191,6 км/ч), но после пролета раздается оглушительный гул, вызванный так называемым звуковым ударом. Это и является причиной действующего запрета на совершение сверхзвуковых полетов самолетами гражданской авиации. NASA и Lockheed Martin планируют «создать стандарт допустимого уровня шума» при переходе на «сверхзвук». «Lockheed Martin Skunk Works и NASA сотрудничают уже более десяти лет с целью построить следующее поколение коммерческих сверхзвуковых самолетов. NASA заключило с Lockheed Martin Skunk Works контракт в феврале 2016 года на создание предварительного проекта сверхзвукового демонстрационного самолета», - сказано в заявлении компании.

Конструирование нового воздушного судна будет проходить в Калифорнии. По задумке, это будет

самолет, способный подниматься почти на 17 километров и достигать скорости в 1512 км/ч. Звуковой удар при этом неизбежен, но конструкторы хотят уменьшить создаваемый при этом шум более, чем наполовину.

На сегодняшний день существуют лишь два сверх-

звуковых пассажирских самолета, выпущенных серийно. Это советский Ту-144, который эксплуатировался с 1975 по 1978 год, и англо-французский «Конкорд». Он совершал перелеты через Атлантику с 1976 по 2003 год.

Источник: ТАСС



Avanti Evo имеет неплохие перспективы

Нынешнее десятилетие сложно назвать удачным для итальяно-арабского Piaggio. Поставки легендарного P180 Avanti, появившегося в конце 80-х годов прошлого века упали с пика в 30 самолетов в 2008 году, до двух в 2017 году. Эксперты объясняют это сочетанием «сложного экономического периода, запутанной стратегией компании и апатией клиентов».

Главный исполнительный директор Piaggio Ренато Ваги говорит, что компания «переживает очень трудный период», но низкие поставки Evo в 2017 году «вовсе не являются истинным отражением того, каков реальный спрос на самолет». Ваги говорит, что Piaggio активизировал свою маркетинговую работу с клиентами и уже в этом году планирует поставить шесть самолетов. «Наш портфель заказов немного

подрос, впрочем я не готов озвучивать конкретные цифры. Давайте подождем», - говорит он. По данным BizavNews, компания «заложила» 12 самолетов на заводе (большая часть полностью готова) в Вилланова и надеется подписать в этом году, как минимум, 10 контрактов. В прошлом году производитель нашел пять новых клиентов.

Ваги признает, что запуск в 2016 году модернизированного Evo, вызвал у клиентов немало вопросов. «Сложилось впечатление (у клиентов), что компания больше не заинтересована в Avanti. Но мы не согласны с этим мнением, так как оно для нас очень важно. Одно точно – чтобы хорошо продавать, нужно хорошо рекламироваться и уж точно правильно расставлять приоритеты».

В декабре прошлого года Piaggio Aerospace опубликовала пятилетний план развития. Согласно сообщению компании, уже в текущем году ожидаются очередные инвестиции головного акционера Mubadala в размере 255 миллионов евро, которые будут переведены в акционерный капитал Piaggio Aerospace. Согласно плану производителя, основной упор в ближайшие пять лет будет сделан на два основных продукта: P.1NH и P.180 Avanti. Ваги отметил, что повышенное внимание к программе P.1NH Hammerhead, современному многофункциональному беспилотному летательному аппарату (БПЛА), предназначенному для авиационного, морского и наземного наблюдения и разведки, весьма велико. «В настоящее время существует много стран, как в Европе, так и других регионах, у которых есть потребность в средневысотных БПЛА с большим временем полета. Мы предоставляем платформу, которая базируется на сертифицированном самолете, что делает его более привлекательным вариантом, так как сейчас ужесточаются требования к

беспилотным летательным аппаратам. Для нас очень важен этот проект, так как низкий спрос на деловые самолеты вынуждает обращать внимание на другие сегменты рынка».

Тем не менее, место для P.180 Avanti в плане развития нашлось. Согласно документу, производитель разработает «новую стратегию и коммерциализацию программы P.180, включая оценку потенциальных возможностей партнерства». Сейчас в сегменте деловой авиации компания предлагает обновленный Evo. Третье поколение Avanti было запущено в мае 2014 года, и Piaggio надеется этим самолетом вдохнуть жизнь в программу, которая стала жертвой кризиса в бизнес-авиации.

Особый пункт посвящен и развитию собственных услуг по техническому обслуживанию и ремонту, путем увеличения сертифицированных центров и расширения возможностей на собственном предприятии в Вилланова д'Албенга на севере Италии, которое было открыто в сентябре прошлого года.

И вот сейчас стало известно, что в Piaggio стартовала очередная маркетинговая кампания. Планируется существенно увеличить количество шоу и выставок, где будет продемонстрирован Evo, а также расширить количество регионов, где запланированы демонстрационные полеты.

Описывая Evo как «нишевый самолет», Ваги говорит, что, он может реально конкурировать в сегменте легких бизнес-джетов, а также превосходить многих одноклассников по дальности и скорости.

Заявления г-на Ваги весьма оптимистичны, но посмотрим какие плоды принесет новая маркетинговая кампания.



Cirrus получил Collier Trophy за SF50 Vision Jet

Cirrus Aircraft получил премию Национальной ассоциации авиации (NAA) 2017 Robert J. Collier Trophy за одномоторный реактивный самолет SF50 Vision. NAA отметила усилия компании в области «проектирования, сертификации и ввода в эксплуатацию Vision Jet – первого в мире одномоторного персонального реактивного самолета для авиации общего назначения с парашютной системой спасения всего воздушного судна».

Collier Trophy присуждается ежегодно «за величайшие достижения в области авиации или космонавтики в Америке за повышения производительности, эффективности и безопасности воздушных

или космических аппаратов, ценность которых была полностью продемонстрирована фактическим использованием в течение предыдущего года».

Другими номинантами премии были: проектная команда NASA, разработавшая двигательную установку для Cassini; разработчики F-35; компания Aurora Flight Sciences и Корпус морской пехоты США с морским исследованием в 2017 году Системы автономной воздушной перевозки грузов; Boeing 737 Max; Проект Perlan; Vanilla Aircraft с беспилотным летательным аппаратом длительного действия VA001 и eVTOL от Zee Aero.

«Мы в Cirrus с гордостью и смирением приняли награду Collier Trophy 2017 года, и даже были упомянуты среди гигантов авиационных и космических исследований, которые выиграли премию до нас», - сказал Дейл Клапмайер, соучредитель и генеральный директор Cirrus Aircraft. «Приход Vision Jet навсегда изменил авиацию общего назначения и персональный транспорт, и премия 2017 Collier Trophy посвящена всем нашим сотрудникам и партнерам, которые были частью разработки, производства и поставок этого самолета».

Премия будет вручена 14 июля на ежегодном ужине посвященном Robert J. Collier Trophy.



Поставлен второй серийный PC-24

Western Aircraft, ставшая авторизованным центром продаж в 1996 году, получила свой первый PC-24 с серийным номером 102. Торжественная церемония прошла в Pilatus Business Aircraft Ltd в Брумфилд, Колорадо.

Western Aircraft, расположенная в Бойсе, штат Айдахо, занимается продажами и обслуживанием самолетов Pilatus. За годы работы на территории США компания продала более 230 новых PC-12, став самым успешным дилером однодвигательных турбовинтовых самолетов в мире.

По данным независимых исследований, ориентиро-

ванность Western Aircraft на качественный клиентский сервис сыграла важную роль на положение в рейтинге сервисной сети Pilatus, в котором на протяжении 16 лет подряд служба поддержки клиентов компании занимает первое место.

Фил Винтерс, вице-президент по продажам в Western Aircraft, присутствовал на церемонии передачи самолета и поделился своими впечатлениями: «Мы очень гордимся тем, что стали первым дилером Pilatus, получившим этот превосходный новый самолет. Pilatus перевыполнил все амбициозные обещания, улучшив изначально заявленные технические характеристики самолета. Благодаря более,

чем двадцатилетнему сотрудничеству с Pilatus, мы хорошо знаем, что они обещают меньше, а делают больше, поэтому мы не раздумывая заказали столько PC-24, сколько они нам позволили».

Маркус Буше, президент и CEO Pilatus Aircraft Ltd, так же присутствовавший на церемонии передачи Pilatus PC-24 на заводе в Штансе в Швейцарии, сказал: «Для нас большая честь, что Western Aircraft стал первым центром продаж Pilatus, который получил PC-24. У нас одинаковые ценности – мы максимально заботимся о клиенте, создавая самолеты великолепного качества и предоставляя сервис такого же высокого уровня. Western Aircraft – наш партнер уже более 20 лет, их успех – это наш успех».

Г-н Винтерс продолжил: «На рынке нет аналогов PC-24, и спрос на этот самолет гораздо выше, чем мы ожидали. Хотя нам поступило более 12 запросов на покупку этого PC-24, мы решили оставить его себе и использовать как демонстратор в течении года. Это позволит нам показывать его как клиентам, уже разместившим свои заказы, так и потенциальным клиентам, которые смогут встать на лист ожидания на этот самолет».

Пилоты Western Aircraft уже закончили обучение на PC-24 в FlightSafety International, технический персонал так же прошел необходимое обучение. Все инструменты и запасные части для PC-24 уже есть в наличии. Western Aircraft поставила самолет на расширенные программы технического обслуживания CrystalCare.

Самолет будет базироваться в главном офисе компании в Бойсе, штат Айдахо. Помимо демонстрационных полетов, самолет будет периодически выполнять чартерные перевозки.



АВИАТИС заботится о безопасности

Авиакомпания «АВИАТИС» успешно внедряет процессы сбора, обработки и анализа полетной информации.

Эффективная профилактика нарушений правил выполнения полета и отказов авиатехники – одна из важнейших задач для любой авиакомпании. Система управления безопасностью полетов, ключевыми составляющими которой являются обработка и анализ полетной информации (ОАПИ), позволяет максимально снизить риски возникновения происшествий.

Для российского оператора деловой авиации «АВИАТИС» безопасность всегда стоит на первом месте, поэтому было принято решение о создании собственной службы ОАПИ. Это позволяет обеспечить независимость от сторонних подрядчиков, и повы-

сить оперативность обработки и качество анализа данных бортовых самописцев.

Прежде, чем получить Свидетельство соответствия требованиям по организации сбора, обработки и анализа полетной информации, авиакомпания провела большую работу совместно с разработчиками программного обеспечения и ФАУ «Авиационный регистр РФ». Было закуплено самое современное спецоборудование и программное обеспечение для считывания информации с параметрических и речевых самописцев воздушных судов, и, соответственно, ее расшифровки и анализа. Результатом проделанной работы стало получение свидетельства и включение подразделения ОАПИ «АВИАТИС» в Реестр подразделений полетной информации авиапредприятий Российской Федерации в феврале нынешнего года.

Считывание, обработка и анализ данных параметрического самописца производится после каждой посадки воздушного судна в аэропорту базирования. Норматив обработки полетной информации – не менее 95% выполненных полетов как при выполнении коммерческих перевозок, так и при выполнении полетов по требованиям АОН. Анализ речевых данных производится регулярно при выполнении комплексного контроля или квалификационной проверки командиров ВС.

Такой подход позволяет обеспечить строгое выполнение всех норм и процедур в соответствии с законодательством, способствует совершенствованию профессиональной подготовки летного состава, позволяет своевременно выявлять неисправности и предотвращать отказы и авиационной техники и значительно повысить уровень безопасности полетов.

Специалисты «АВИАТИС» имеют допуск на обработку и анализ данных самописцев всех ВС, внесенных в сертификат коммерческого эксплуатанта, в том числе Ми-8 МТВ-1, Challenger 300, AW109SP, AW139, Airbus H155/EC155B1 и других. В ближайшее время планируется получение допуска на Dassault Falcon 7X.

Весной 2018 года авиакомпания «АВИАТИС» предложит свои услуги по ОАПИ сторонним заказчикам по всем аналогичным типам самолетов и вертолетов.

На данный момент во флот компании входит 13 воздушных судов, которые базируются в Москве, Санкт-Петербурге, Анапе и Абакане. Основой бизнеса «АВИАТИС» является коммерческое управление воздушными судами. Компания имеет укомплектованный штат летного состава, лицензию на коммерческие перевозки и собственный сертификат ФАП-285 на оперативное обслуживание воздушных судов.



G550, G650 и BBJ1 попали под новые пошлины Китая

Бизнес-джеты Gulfstream G550 и G650, а также Boeing Business Jet BBJ1, попадают на 25-процентные пошлины на импорт самолетов, наложенные Китаем в результате обостряющейся торговой войны с США, пишет AIN. Неясно, это уже окончательный уровень пошлин или эта цифра добавится к существующей 22-процентной импортной пошлине на деловые самолеты.

Самолеты с пустой массой от 15000 кг/33069 фунтов до 45000 кг/99208 фунтов были включены Китаем в список новых пошлин, который затрагивает импорт в размере \$50 млрд. Вес пустого Gulfstream G550 и G650 составляют приблизительно 21546 кг/47500 фунтов и 24131 кг/53200 фунтов, соответственно. BBJ1 находится в верхней части диапазона пошлин,

имея массу 44334 кг/97740 фунтов. Ни один другой сертифицированный FAA американский деловой самолет, по всей видимости, не попадает в этот список.

Аналитик по оборонным и авиационным исследованиям Citi Джонатан Равив ожидает, что эти пошлины будут иметь лишь ограниченное влияние на Gulfstream, так как основная часть его продаж приходится на Северную Америку и Европу. «Восстановление рынка бизнес-авиации никогда не находило отражение в Китае. Есть и другие структурные препятствия, и к тому же китайский рынок бизнес-джетов в течение последних лет разочаровывал», - сказал он. «В последнее время Китай является незначительным для Gulfstream. Эти пошлины могут просто еще больше снизить значимость Китая».



Вертолет недели

Оператор: *Zil Air*

Тип: *Airbus Helicopters H120*

Год выпуска: *2004 г.*

Место съемки: *апрель 2018 года в Praslin Island Airport (PRI/FSP), Seychelles*



Фото: Дмитрий Петроченко