



На минувшей неделе получила продолжение «торговая война» между штатами и Поднебесной. Азиатская ассоциация деловой авиации (AsBAA) выразила озабоченность по поводу возможных последствий развивающийся торговой войны между США и Китаем на фоне недавних заявлений о запланированных новых пошлинах на товары. «Недавно объявленные пошлины могут применяться к бизнес-джетам определенной весовой категории, которые будут импортироваться в Китай», - пишет в письме членам ассоциации председатель AsBAA Джени Лау. «Это может повлиять на принятие решений покупателями, оказывая влияние на производителей и более широко на всю отрасль бизнес-авиации, хотя пока еще слишком рано прогнозировать масштабы любого потенциального воздействия».

В Москве прошла 21-я церемония вручения национальной авиационной премии «Крылья России». Награда присуждалась лучшим в России отечественным и зарубежным авиакомпаниям и аэропортам по итогам 2017 года. Авиакомпанией года в номинации «Деловая авиация» выбрана АО «Авиакомпания «РусДжет», а дипломантами стали ООО «АК Сириус-Аэро» и ООО «Авиакомпания «Тулпар Эйр». В прошлом году победителем в номинации «Деловая авиация» также стал «РусДжет».

Отчеты по мартовскому трафику бизнес-авиации в Европе и США говорят о приближении к «потолку роста». В Европе в прошлом месяце активность оказалась в минусе, а в Северной Америке темпы роста существенно снизились. Тем не менее, наблюдается одинаковый тренд в обоих регионах – чартеры показывают хороший рост, а частные полеты снижаются.



Офшорные и EMS операторы на пике прогресса

В соответствии с третьим ежегодным обзором глобальной безопасности, проведенным IHST, офшорные и медицинские вертолетные операторы находятся на переднем крае внедрения передовых практик обеспечения безопасности полетов **стр. 21**



Трафик в Европе скорректировался

В первом весеннем месяце зафиксирован спад активности на 3,6% в годовом исчислении. Активность чартерных рейсов увеличилась на 6%, компенсируя 10-процентное падение частных полетов **стр. 22**



Клиенты уходят от собственности на джеты

Согласно данным свежего отчета компании Wealth-X, сделанного по заказу VistaJet, только супербогатые лица и компании, которые имеют чистые активы в размере более \$1 млрд., владеют собственными самолетами **стр. 23**



Бизнес-авиация США растет за счет чартеров

В марте 2018 года трафик деловых самолетов, летающих в США и Канаде, продолжил восходящий тренд, показав рост на 2,6% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года **стр. 24**

Gulfstream
G650ER



«РусДжет» в прошлом году увеличил трафик и налет

По итогам прошлого года российский оператор деловой авиации «РусДжет» смог увеличить количество чартерных рейсов на 12,6%, до 900 против 799 полетов, выполненных в 2016 году. Также оператор увеличил налет при выполнении заказанных деловых рейсов на 18,7% до 1925 летных часов против 1621 в 2016 году.

«РусДжет» выполняет полеты по международным и внутренним маршрутам на воздушных судах отечественного и зарубежного производства. В результате интеграции во Внуково создана уникальная для России система менеджмента бизнес-авиации, что позволило предоставлять весь спектр услуг для российских компаний и предпринимателей – от приобретения и эксплуатации самолетов до организации чартерных перевозок бизнес-класса.

«РусДжет» обеспечивает выполнение внутренних и международных полетов VIP класса, осуществляет менеджмент воздушных судов деловой авиации и оказывает полный спектр услуг по выбору, приоб-

ретению, регистрации и последующей эксплуатации самолетов для частных лиц и организаций.

«В связи с активным развитием рынка бизнес-авиации в последнее время появилось большое количество как российских, так и зарубежных компаний, предлагающих услуги менеджмента воздушных судов. Авиакомпания «РусДжет» обладает рядом преимуществ, которые выгодно отличают нас от других игроков на этом рынке и гарантируют высочайший уровень обслуживания наших клиентов с возможностью гибких взаимоотношений: «РусДжет» имеет действительное свидетельство эксплуатанта N498 и бессрочные Лицензию на осуществление деятельности по перевозкам пассажиров, а также Лицензию на осуществление деятельности по перевозкам воздушным транспортом грузов», - комментируют в компании.

Сейчас парк авиакомпании состоит из самолетов Embraer Legacy 650, SSJ100, Bombardier Challenger 300, Hawker 800XP, Ту-204 и Як-42.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPHX; AFTN: ULLLJPHX
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

AsBAA обеспокоена торговой войной США и Китая

Азиатская ассоциация деловой авиации (AsBAA) выразила озабоченность по поводу возможных последствий развивающийся торговой войны между США и Китаем на фоне недавних заявлений о запланированных новых пошлинах на товары. «Недавно объявленные пошлины могут применяться к бизнес-джетам определенной весовой категории, которые будут импортироваться в Китай», - пишет в письме членам ассоциации председатель AsBAA Дженни Лау. «Это может повлиять на принятие решений покупателями, оказывая влияние на производителей и более широко на всю отрасль бизнес-авиации, хотя пока еще слишком рано прогнозировать масштабы любого потенциального воздействия».

Ассоциация аэрокосмической промышленности предупредила о потенциально возросших затратах, с которыми столкнутся американские производители в результате повышения пошлин США на сталь и алюминий. Между тем, китайские пошлины могут повлиять на продажи Gulfstream и Boeing Business Jets.

Лау отметила, что пошлины могут повлиять не только на производителей бизнес-джетов, но и на цепочку поставщиков. «AsBAA не комментирует государственную политику, однако мы обеспокоены последствиями развивающегося торгового спора в среднесрочной перспективе», - сказала она. «Приоритет AsBAA заключается в том, чтобы продолжать представлять интересы наших членов, выступая за позитивное экономическое воздействие, которое дает бизнес-авиация, находя решения, позволяющие бизнесу и торговле продолжать работать как обычно, несмотря на эти политические проблемы».

Дженни Лау ожидает, что эта тема станет предметом обсуждения на выставке АВАСЕ в конце этого месяца в Шанхае. Однако она добавила, что общая картина рынка бизнес-джетов в Китае и Азии остается яркой и рекомендовала членам «с осторожностью относиться к этим заявлениям, пока мы ждем дополнительной ясности в отношении потенциального воздействия пошлин, прежде чем предпринять какие-либо шаги для противодействия таким мерам».



ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ
Москва Шереметьево



-  **+23 новых места стоянки**
для ВС деловой авиации к 2018 году
-  **Новое скоростное шоссе**
открытие: октябрь 2017
-  **3 ангара**
общей площадью 16 500 м²



Шереметьево

Ангар №2

Терминал А

Новый перрон деловой авиации
+23 места стоянки

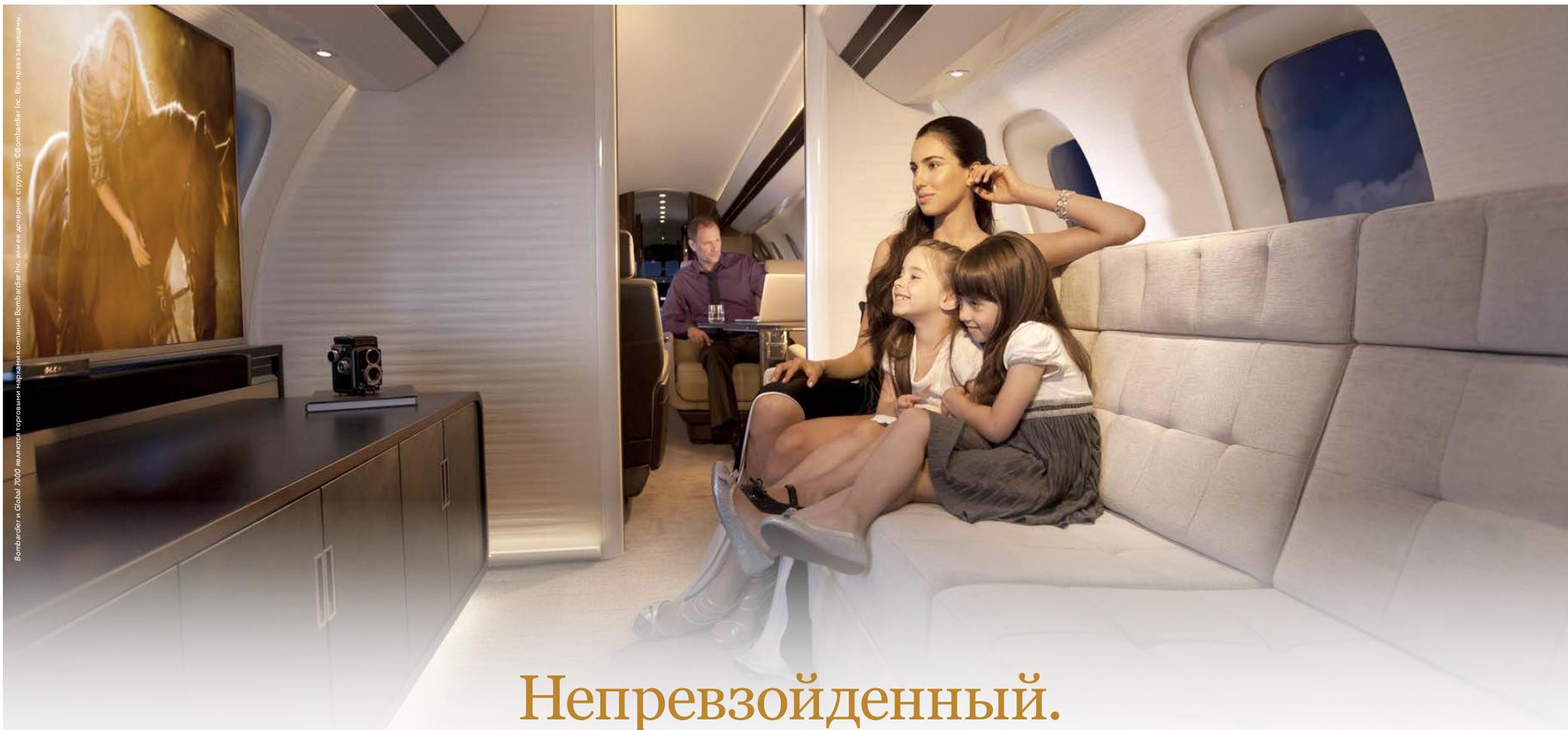
 **GROUP**

FBO SHEREMETYEVO
FBO PULKOVO

a-group.aero

+7 (495) 981 38 26
client@a-group.aero

Волвадгер и Сибил 2009 являются торговлей маркой компании Волвадгер и Сибил. Все права защищены.



Непревзойденный. От замысла до воплощения.

Это не простая случайность. Это тщательно продуманное решение. Исключительное сочетание летных характеристик и плавности хода - плод непрерывного стремления Bombardier к инновациям. Сочетание совершенства инженерной мысли и мастерства. Спокойный, плавный полет - уверенность, которую дают только самолеты Bombardier.

businessaircraft.bombardier.com

BOMBARDIER

Jet Aviation покупает Hawker Pacific

Jet Aviation и Hawker Pacific объявили о том, что Jet Aviation заключила обязывающее соглашение о приобретении Hawker Pacific, ведущего поставщика интегрированных авиационных решений в Азиатско-Тихоокеанском регионе и на Ближнем Востоке. Стоимость сделки составляет \$250 млн.

«Приобретение Hawker Pacific представляет собой значительный шаг в расширении нашего потенциала, возможностей и предложений для клиентов в Азиатско-Тихоокеанском регионе и на Ближнем Востоке», - сказал Роб Смит, президент Jet Aviation. «Hawker Pacific имеет широкий спектр услуг, включая ТОиР, управление флотом, сеть FBO и продажу

самолетов, что позволит Jet Aviation расширить свой текущий портфель, выходить на новые рынки и укреплять позиции компании как одного из ведущих мировых провайдеров услуг бизнес-авиации».

Алан Смит, генеральный директор Hawker Pacific, сказал: «Мы полагаем, что приобретение Jet Aviation нашей компании даст отличные результаты для инвесторов, сотрудников и клиентов Hawker Pacific. Эта сделка основана на наших сильных ценностях и страсти к превышению ожиданий наших клиентов, и я уверен, что комбинация двух компаний создаст явного лидера в авиационном сообществе».



НАМ ДОВЕРЯЮТ

SkyClean

ДЕТЕЙЛИНГ • КЛИНИНГ • КОНСАЛТИНГ

G1000 NXi доступна для Phenom 100/300

Компания Garmin анонсирует возможность установки интегрированной приборной панели следующего поколения G1000 NXi на бизнес-джеты Embraer Phenom 100/300. Опция доступна как для новых самолетов, так и для находящихся в эксплуатации.

Напомним, что интегрированная приборная панель следующего поколения G1000 NXi позволяет использовать беспроводную связь в кабине, в том числе и для обновления баз данных с использованием приложения Garmin Flight Stream. G1000 NXi, повышает ситуационную осведомленность пилотов благодаря приложению SurfaceWatch, обеспечивает выполнение визуальных заходов на посадку и использование многослойных карт на индикаторе навигационной обстановки.

По утверждению представителей компании Garmin, G1000 NXi поддерживает быструю отрисовку карт и плавное панорамирование. Инициализация дисплея происходит в течение нескольких секунд после включения, что обеспечивает возможность

немедленного доступа к настройке радиотехнических средств, данным плана полета и т.д. G1000 NXi также поддерживает современные технологии анимации изображений, характеризуется улучшенной четкостью, оснащена новой светодиодной подсветкой, обеспечивающей увеличение яркости и контрастности экранов, имеет пониженное энергопотребление, а также улучшенную регулировку параметров экрана.

Использование в G1000 NXi беспроводного соединения Garmin ConnexT через опциональный шлюз Flight Stream 510 делает возможным передачу потоковой информации в реальном времени между авионикой самолета и совместимым мобильным устройством с запущенным приложением Garmin Pilot. Такое сочетание превращает планшет или смартфон в удобный интерфейс оборудования кабины, позволяющий управлять двусторонней передачей данных, осуществлять передачу плана полета, информации о погоде, GPS, резервной информации о пространственном положении и много другого.



Rethink Convention.

EMBRAER

Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

Кольцово стал базовым аэропортом для «Меридиана»

Международный аэропорт Кольцово (Екатеринбург) стал еще одним, наряду с аэропортами Внуково (Москва) и Бугульма, базовым аэропортом для авиакомпании «Меридиан». Авиакомпания базирует в Кольцово одно из своих воздушных судов – Gulfstream G450.

Авиакомпания «Меридиан» выражает благодарность всему коллективу аэропорта Кольцово и лично исполнительному директору А.Б. Пискунову за многолетние партнерские отношения и оперативное

взаимодействие на этапе подготовительных работ для базирования.

Аэропорт Кольцово входит в холдинг «Аэропорты Регионов». По версии премии World Airport Awards, учрежденной агентством Skytrax, в 2018 году аэропорт вошел в десятку лучших аэропортов мира с пассажиропотоком от 5 до 10 миллионов пассажиров в год. Важно отметить, что награда присуждается на основе отзывов пассажиров и аэропорт Кольцово попадает в число 10 лучших уже второй год подряд.





FBO RIGA
A part of Flight Consulting Group

**Ангарное хранение самолетов
по разумной цене**





Stobart Jet Center получает бонус

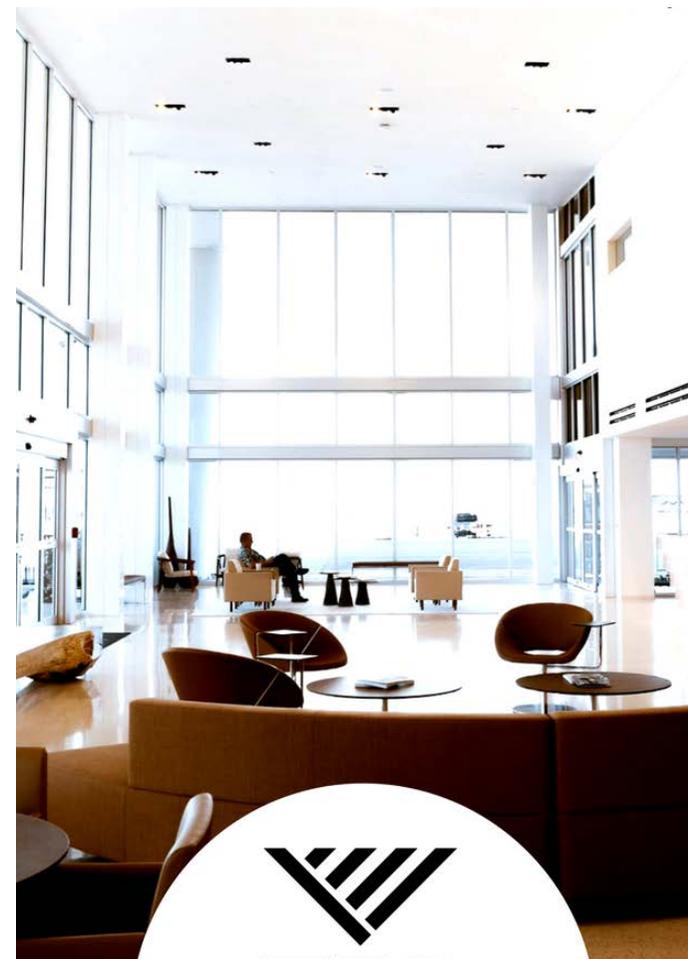
FBO Stobart Jet Center, расположенный в London Southend Airport, стал единственным, который будет работать круглосуточно. Как пояснили в компании, с 1 июня по 30 сентября вступает в силу запрет на выполнения ночных рейсов в промежуток с 23.00 до 06.00 в аэропортах Станстед и Лутон, который связан с ограничениями по шумам в связи с жалобами жителей близлежащих районов.

FBO Stobart Jet Center не попадает под эмбарго в связи с отсутствием претензий, и именно это делает его единственным, который сможет принимать и обслуживать рейсы круглосуточно в летнее время.

London Southend Airport в прошлом году был признан лучшим лондонским аэропортом. Он имеет современный комплекс по обслуживанию рейсов деловой авиации – частный проект FBO Stobart Jet Center. В прошлом году FBO Stobart Jet Center был

полностью отреставрирован и получил новые парковочные места, а также необходимую инфраструктуру. Теперь одновременно на перроне аэропорта могут разместиться до 12 самолетов класса ВВJ/АСJ.

Владелец комплекса группа Stobart планирует уже в этом году значительные инвестиции в объекты инфраструктуры: расширение ангарного комплекса, увеличение парковочных мест и строительство неавиационных объектов. Сейчас единственный ангар может одновременно разместить до шести ВВJ/АСJ. После модернизации ангарного комплекса, группа планирует пригласить провайдера услуг ТОиР, что позволит начать работы в новом сегменте. Стоит отметить, что FBO Stobart Jet Center имеет партнерское соглашение с Apollo Helicopters, которая базируется в аэропорту. Альянс позволяет еще более сократить время трансфера из аэропорта в центр столицы Великобритании.



FBO
EXPERIENCE

FBOEXPERIENCE.COM
TOP SELECTED FBOS

Объявлены победители Национальной премии «Крылья России – 2017»

В Москве прошла 21-я церемония вручения национальной авиационной премии «Крылья России». Награда присуждалась лучшим в России отечественным и зарубежным авиакомпаниям и аэропортам по итогам 2017 года.

В этом году премия вручалась в 12 номинациях; за право стать победителями боролись порядка 100 соискателей. Состав номинаций позволяет продемонстрировать практически весь спектр действующих в воздушном транспорте авиакомпаний с учетом их специализации, а также аэропортов.

В числе лауреатов и победителей 21 компания.

Авиакомпанией года в номинации «Деловая авиация» выбрана АО «Авиакомпания «РусДжет», а дипломантами стали ООО «АК Сириус-Аэро» и ООО «Авиакомпания «Тулпар Эйр». В прошлом году победителем в номинации «Деловая авиация» также стал «РусДжет».

Победители и дипломанты конкурса были определены экспертным советом в ходе тайного голосования. В экспертный совет вошли представители общественных организаций, средств массовой информации, авиационного бизнеса, а также независимые эксперты. В рамках конкурса также прошло интернет-голосование пассажиров за лучшую российскую и зарубежную авиакомпанию года.



**ВОЗДУШНЫЕ
ВОРОТА МОСКВЫ**
VIP GATEWAY TO MOSCOW



Copenhagen AirTaxi довольна полетами SET-IMC

Руководство датской компании Copenhagen AirTaxi (CAT) отметило позитивную реакцию рынка на решение Европейского агентства по безопасности полетов (EASA), которое в марте 2017 года разрешило коммерческие полеты на одномоторных турбовинтовых самолетах в ночное время и в сложных метеорологических условиях (SET-IMC). Так, востребованность четырех PC-12, которые составляют флот компании, постоянно увеличивается.

«Наш флот постоянно расширяется после разрешения на коммерческие полеты одномоторных турбовинтовых самолетов в мае прошлого года» - говорит руководитель полетов компании Джимми Ларсен. «Мы предлагаем клиентам чартерные перевозки и услуги авиатакси, мы также выполняем полеты в интересах владельцев самолетов, так как у нас есть самолет в управлении. Дела идут хорошо. На данный момент у нас исключительно положительный опыт коммерческих полетов SET-IMC».

Все четыре самолета базируются в Роскилле. «PC-12

очень подходит для нашего бизнеса», - поясняет г-н Ларсен. «Мы предлагаем конкурентные цены. Скорее всего в течении года мы расширим наш флот, хотя конкретные заказы пока не размещали».

CAT осуществляет полеты в разные страны, включая Германию, Францию, Великобританию, Польшу и Австрию. Г-н Ларсен говорит, что так доволен эксплуатационными качествами PC-12, что не рассматривает другой тип самолета. «Он занимает достойное место на рынке даже в сравнении с легкими бизнес-джетами. В салоне PC-12 комфортно, а с учетом маршрутов, на которых мы летаем, разница во времени полета будет около 20 минут по сравнению с Citation», - продолжает он. «В ближайшее время в Дании и других городах Скандинавии планируется много мероприятий, в рамках которых наша компания будет осуществлять авиаперевозки. На время Чемпионата мира по хоккею в мае у нас очень много полетов, также у нас есть Народное собрание, организованное датским правительством, в даты проведения мероприятия у нас уже заказано 17 полетов».



PILATUS

PC-12 NG

САМЫЙ ПРОДАВАЕМЫЙ
ТУРБОВИНТОВОЙ САМОЛЕТ
В МИРЕ

NESTEROV AVIATION

Авторизованный центр продаж Pilatus PC-12

+7 495 796 1155
sales@nesterovavia.com

Air Hamburg получает очередной Citation XLS+

Немецкий бизнес-оператор Air Hamburg (Air Hamburg Private Jets) приступил к эксплуатации нового бизнес-джета Cessna Citation XLS+ (D-CANG). Самолет прибыл в распоряжение компании на прошлой неделе и будет базироваться в Гамбурге.

«За бизнес-джетом Cessna Citation XLS+ уже давно закрепилось звание самого популярного в мире реактивного самолета, сочетающего в себе уверенное соотношение комфорта в полете с экономичностью в эксплуатации. Следует сказать отдельно и о дополнительных удобствах для пассажиров, которые демонстрирует салон данного бизнес-джета, позволяющий благодаря своим габаритам избежать скованности движений даже во время продолжительного перелета. Салон среднего бизнес-джета, в котором большинство людей может свободно стоять и с легкостью

двигаться — редкая находка. Современное оборудование, представляющее доступ в интернет, спутниковый телефон, систему оповещения пассажиров в полете Airshow, стереосистему, CD/DVD проигрыватель и жидкокристаллические мониторы создают идеальные условия для отдыха в полете», - комментируют в компании.

Напомним, что Citation XLS+, запущенный в эксплуатацию в 2006 году, является эволюцией самого удачного самолета бизнес-класса и самым продаваемым самолетом в категории самолетов среднего класса. Салон самолета полностью переоборудован и стал еще более соответствовать представительскому классу таких самолетов как Sovereign и Citation X. Самая большая внешняя особенность — это носовая часть самолета. Самолет оборудован двумя тур-

бовентиляторными двигателями Pratt & Whitney PW545C с системой FADEC, управляющая двигателями и позволяющая сократить нагрузку на экипаж во время полета, и комплектом авионики Rockwell Collins Pro Line 21 с 4 цветными ЖК-дисплеями.

Новая модель сохранила летно-технические характеристики XLS и получила улучшенную авионику. Мощные двигатели PW545C Pratt&Whitney вместе с большим размахом крыла увеличили дальность полета на 300 км.

В настоящее время Air Hamburg крупнейший европейский оператор. В его парке 24 бизнес-джета: одиннадцать Legacy 600/650, семь Citation XLS+, один Citation CJ3, два Citation CJ2+, один Legacy 500 и два Phenom 300.



Юбилей Boutsen Aviation

Компания Boutsen Aviation (Монако), специализирующаяся на предоставлении брокерских услуг по покупке и продаже частных самолетов, закрыла сделку по продаже 350-го воздушного судна.

«Нашими клиентами были разные люди – от Михаэля Шумахера до князя Альберта II. Я работала в компании с момента ее основания, но моя душа и сердце всегда принадлежали искусству и дизайну. В один прекрасный день клиент, купивший в Boutsen Aviation два самолета Airbus, заявил, что не совсем доволен интерьером. Сам он этим заниматься не хотел, так что показал на меня и сказал – «У вас отличный вкус, я хочу, чтобы вы обо всем позаботились!» Я подобрала и скоординировала для его самолетов все – начиная от подушек, цветочных ваз, фарфоровых ведерок для шампанского и заканчивая настольными лампами, постельным

бельем и кашемировыми одеялами. Это стало началом моей второй карьеры и компании Boutsen Design. Мы представили ее миру на Dubai Airshow в 2012 году. Мы сотрудничаем со 140 поставщиками люксовых товаров и специализируемся на создании «домашней» атмосферы на яхтах, в частных джетах и домах», - комментирует глава компании Даниэла Бутсен и «по совместительству» супруга основателя компании Boutsen Aviation Тьерри Бутсен.

«Мы работаем с владельцами самолетов, яхт и домов по всему миру. Большинство моих клиентов в данный момент – это жители Ближнего Востока, Восточной Европы и, все чаще, Азии. Я никому не навязываю свой вкус, а, напротив, стремлюсь понять человека и его окружающую среду», - резюмирует г-жа Бутсен.

В 2015 году компания открыла в Ницце эксклюзивный авиационный бутик для владельцев бизнес-джетов. «Клиенты нашего бутика могут не только выбрать для себя и своего самолета предметы интерьера, но и познакомиться с новыми разработками ведущих производителей, которые будут представлены в виде макетов. Здесь же Boutsen Design представит свои новые концепты интерьеров для бизнес-джетов и вертолетов», - комментируют в Boutsen Design.

Компания из Монако уже имеет эксклюзивные соглашения с ведущими мировыми брендами, включая Loro Piana Interiors, Baccarat, Christofle, The Aston Martin Collection, Bottega Veneta, Ralph Lauren, Armani/Casa. Аналогичный проект был реализован три года назад в Монако. Партнером Boutsen Design в Ницце выступила Вивьен Росберг – владелица дизайн-студии Maison V Interiors.



**“BEST AVIATION
SAFETY & REGULATORY
ORGANISATION – CARIBBEAN”**

Industry Insight
2017 AVIATION AEROSPACE
& DEFENCE AWARDS

BCAA 
BERMUDA CIVIL AVIATION AUTHORITY

The world's premier offshore Aircraft Registry
bcaa.bm | e: info@bcaa.bm
Connect with us  

Textron поставит в Чили Citation Latitude

В рамках выставки FIDAE-2018, которая прошла на прошлой неделе в Сантьяго (в международном аэропорту Comodoro Arturo Merino Benítez), Textron Aviation подписал контракт на поставку в Чили Citation Latitude. Покупателем выступил частный чилийский клиент, а поставка самолета запланирована на четвертый квартал текущего года.

Помимо Citation Latitude, на статической площадке FIDAE демонстрировались Cessna Citation CJ3+, Cessna Citation M2, Beechcraft King Air 250, Cessna Grand Caravan EX и учебно-тренировочный Beechcraft T-6C.

Citation Latitude стал очередной новой разработкой Cessna, в которой компания использовала «антикризисный» подход к проектированию. То есть были использованы некоторые отработанные технологии

и узлы, к которым добавились новые возможности. Latitude достались некоторые узлы крыла, кормовая секция и двигатели PW306D от 12-местного Citation Sovereign+. При этом фюзеляж растянут, и салон является на данный момент самым широким среди самолетов Cessna, причем по всей длине, а она превышает 21 фут, пассажир может встать в полный рост.

Новый джет Cessna сочетает в себе полезную нагрузку, скорость и дальность полета, соответствующие требованиям клиентов, с уникальными возможностями салона. И это при том, что цена его составляет \$16,25 млн. Самолет имеет экипаж из двух человек и вмещает девять пассажиров. Максимальная высота полета составляет 45000 футов (13716 м), а максимальная крейсерская скорость – 440 узлов (815 км/час). Набор высоты до 43000 футов (13106 м) занимает всего 23 минуты.



JETFLITE

Мы превращаем Вашу обычную поездку в незабываемое путешествие!



- ✈ Чартерные авиаперевозки
- ✈ Управление воздушными судами
- ✈ Медицинские рейсы
- ✈ Техническое обслуживание воздушных судов
- ✈ Грузовые авиаперевозки
- ✈ Уникальная конфигурация Challenger-604 до 18 пассажиров



Jetflite Sales 24/7
tel. +358 20 510 1900
sales@jetflite.fi



Jetflite Московский офис
Tel: +7 926 08 20 1 20
evgeny.vorobyev@jetflite.fi



В ОАК раскритиковали проект Sportjet

Советник президента ПАО «Объединенная авиастроительная корпорация» (ОАК) по науке и технологиям Борис Алешин назвал проект самолета Sportjet by Sukhoi в его действующем виде «ахиной» и «фантазиями».

«Я недавно летал с одним своим товарищем на переоборудованном Boeing-737-500 - 58 мест в одной конфигурации. Вот этим летают, а если мы в «суперджете» поставим тренажеры, сделаем несколько классов - этого ничего не будет, это фантазии. Тот фантазер, который несет эту ахию - вы его попробуйте - в жизни что-нибудь сделал или нет?» - заявил Алешин, отвечая на вопрос о сроках создания Sportjet by Sukhoi, предназначенного для перевозки спортивных команд.

«Спортджет» будет, но он нужен в совершенно другой конфигурации, не в той, что сейчас «продается» на бумаге и разговорах – это должна быть практичная версия», - отметил советник главы ОАК.

Соглашение между АО «Гражданские самолеты Сухого» и Олимпийским комитетом России (ОКР) о создании Sportjet by Sukhoi, оборудованного для перелетов спортсменов, было подписано в 2016 году. По плану, на его борту установят оборудование для восстановления и отдыха атлетов, а салон будет разделен на четыре зоны: восстановления (с аппаратурой для физиотерапии), отдыха (условия для сна, мониторинга их состояния, встроенные мультимедиа-системы), тренерской (просмотр и анализ игр), административного персонала.



авиа
бизнес
групп

www.aviagroup.ru
ops@aviagroup.ru

+7 495 789 38 06

125445 Москва
Ленинградское шоссе
дом 65, строение 3

Положение дел в области сельскохозяйственной авиации обсудят на HeliRussia 2018

В последние годы Россия активно развивает свой агропромышленный комплекс: растет производство сельскохозяйственных культур, повышается экспорт и внутренний спрос, совершенствуется логистическая и технологическая база. Это сложный и комплексный процесс, требующий постоянного внимания и ресурсов. В частности, значительному росту качественных и количественных показателей в сельском хозяйстве способствует применение авиации для обработки полей и мониторинга. В поддержку этой темы на 11-й Международной выставке вертолетной индустрии HeliRussia 2018 24 мая пройдет 1-я Всероссийская конференция по развитию сельскохозяйственной авиации в России.



Конференция проводится Фондом содействия развитию сельского хозяйства при поддержке дирекции выставки HeliRussia 2018. На мероприятии планируется детально рассмотреть современное положение дел в сельхозавиации, включая исторический генезис, текущие проблемы в работе аграриев и выполняющих авиасельхозработы компаний, а также вопросы нормативно-правового регулирования, подготовку кадров и другие темы. С подробной программой конференции и списком выступающих можно ознакомиться на сайте выставки.

HeliRussia служит оптимальной площадкой для проведения конференции по развитию сельскохозяйственной авиации потому, что ее ежегодно посещают компании и специалисты из области вертолетной индустрии, а именно вертолеты играли важную роль в сельхозавиации времен СССР и активно применяются сегодня для поддержки сельского хозяйства во многих странах мира. Кроме того, HeliRussia собирает представителей министерств и ведомств, имеющих влияние как на развитие авиации, так и российского АПК.

К участию в конференции приглашаются специалисты из отраслей авиации и сельского хозяйства, сотрудники сельскохозяйственных предприятий и авиакомпаний, представители Минсельхоза России, Минтранса России, Ространснадзора, Росавиации, Генпрокуратуры и Минобороны.

Для посетителей выставки HeliRussia 2018 посещение 1-й Всероссийской конференции по развитию сельскохозяйственной авиации в России бесплатно, с учетом предварительной регистрации на это мероприятие на сайте выставки.

HELI RUSSIA 2018

24-26 мая

Организатор: МИНПРОМТОРГ РОССИИ
Титульный спонсор: ВЕРТОЛЕТЫ РОССИИ

XI Международная выставка вертолетной индустрии

Крупнейшая вертолетная выставка в Европе

Устроитель: РВС (Российские выставочные системы)
При поддержке: АВИ (Авиационная выставка)

Москва, МВЦ «Крокус Экспо»
www.helirusia.ru

6+

URALHELICOM - 15 лет

Ровно 15 лет назад на российском вертолетном рынке появился новый лидер – URALHELICOM. «Уральская вертолетная компания-URALHELICOM» была зарегистрирована в начале апреля 2003 года. На сегодняшний день это самый опытный дилер вертолетов Robinson в России, имеет первую в России сертифицированную авиационно-техническую базу по обслуживанию вертолетов R44, Robinson. Компанией выполнено более 20 капитальных ремонтов вертолетов Robinson.

Как комментируют в компании, за 15 лет поставлено более 250 вертолетов различных типов в Россию и страны СНГ. В URALHELICOM работают лучшие в России специалисты по продаже и обслуживанию легких вертолетов EC130B4/T2. С 2009 года продано около 30 воздушных судов этого типа.

Более 120 вертолетов находятся на постоянном оперативном и периодическом техническом обслуживании. В настоящее время компания может выполнять оперативное и периодическое техническое обслуживание, включая замену агрегатов, на следующих воздушных судах: R44 I/II Robinson, R66 Turbine Robinson, EC120B (H120) Airbus Helicopters, AS350B3 (H125) Airbus Helicopters, EC130B4/T2 (H130) Airbus Helicopters, BK-117 C2 (EC145) Airbus Helicopters и AW119 MKII (Leonardo Helicopters).

Техническое обслуживание указанных выше судов выполняется по месту основной деятельности (Свердловская область, г.Первоуральск), на линейной станции (Московская область, г.Жуковский) или по месту базирования вертолета.

Bell 505 впервые в России

С 12 по 23 мая компания Bell совместно с Jet Transfer представит российской публике новейший в классе малых легких однодвигательных машин вертолет Bell 505 Jet Ranger X.

Компания Bell предлагает клиентам вертолет нового поколения с полностью интегрированной «стеклянной кабиной», авионикой Garmin G1000H, двигателем Arrius 2R и цифровой системой управления двигателем FADEC - все это повышает безопасность полетов и качество выполнения полетных заданий.

«Мы очень ждали Bell 505 в России! Великолепные характеристики, прекрасная стоимость и современный дизайн не могут оставить равнодушными любителей легких вертолетов», - говорит Александр Евдокимов, генеральный директор Jet Transfer. «С момента открытия продаж Bell 505 подписано порядка 400 контрактов по всему миру и по оценке Bell доля их конверсии составит 80 % - мы все видим перспективу этой модели в России».

По мнению экспертов, вертолет Bell 505 уже составил значительную конкуренцию легким H120 и Robinson 66, а также, вероятно, будет сравниваться клиентами с таким популярным на рынке вертолетом как H125, производства Airbus.

Демонстрационный вертолет компании Bell планируется показать в Петербурге и Москве в период с 12 по 23 мая и после он будет представлен на выставке HeliRussia 2018 на стенде Bell. Первые поставки Bell 505 в Россию ожидаются уже в первой половине 2018 года.

Компания Jet Transfer создана в 2004 году. Основные направления деятельности - бизнес-авиация, организация рейсов и продажа авиационной техники. С 2007 года компания является единственным официальным представителем (дилером) авиационных производителей вертолетов Bell, и самолетов Cessna Aircraft и Beechcraft в России и Казахстане.



Hadid пришел в Италию

Провайдер услуг по обслуживанию рейсов деловой авиации Hadid International Services FZE (ОАЭ) и аэропорт Riviera Airport S.p.A официально объявили о запуске совместного проекта Riviera Executive Aviation, который будет сфокусирован на развитии и управлении услугами деловой авиации в Riviera Airport S.p.A. Аэропорт, расположенный в Вильяново д'Альбенге в Лигурии, в настоящее время обслуживает исключительно рейсы деловой авиации, преимущественно во Французскую Ривьеру и Монако.

Аэропорт имеет амбициозные и уникальные планы развития — стать крупным центром авиации общего назначения в регионе. Совместно с Hadid планируется строительство нового полноценного FBO с новым пассажирским терминалом, ангарным комплексом и иными объектами инфраструктуры. Уже на этот год запланировано увеличение взлетно-посадочной полосы с 1500 до 1700 метров и полная модернизация навигационных систем. Как комментируют партнеры, сумма инвестиций и план проведения работ уже утверждены, однако назвать стоимость в настоящий момент отказываются, также, как и сроки окончания работ.

Глава Hadid International Services FZE Мохамад Хадид уверен, что у региона отличные перспективы и недооцененный потенциал. «Мы полностью разделяем видение перспектив аэропорта с нашими партнерами из Riviera Airport S.p.A. Уже совсем скоро мы приступим к реализации нашего амбициозного плана строительства, который в корне изменит ситуацию на рынке деловой авиации Лигурии. Имея опыт работы в различных уголках мира, мы используем только передовой опыт, что в конечном итоге принесет пользу и местной экономике, и нашим новым клиентам».

OJETS – новый сингапурский оператор

В Сингапуре появился новый деловой оператор – компания OJETS. Основу парка оператора составят самолеты Bombardier: Global 6000 и Challenger 650. Сделку по их приобретению профинансировала группа Minsheng Financial Leasing (входит в China Minsheng Investment). Первые два самолета получили мальтийскую прописку – Challenger 650 зарегистрирован 9H-OJJ, а Global 6000 зарегистрирован 9H-OJT.

Для запуска проекта OJETS привлекла и собственные средства в размере \$350 млн. Ожидается, что в июне компания получит и третий самолет (Global 6000). На первом этапе OJETS планирует выполнять классические чартерные рейсы, а в середине июня анонсирует свой карточный продукт. В будущем компания видит Minsheng Financial Leasing в качестве главного кредитора и планирует увеличить парк бизнес-джетов ультрадальнего класса, а также открыть филиалы в Европе и на Ближнем Востоке.

Самолеты OJETS будут носить единую ливрею, которая олицетворяет собой силу, элегантность и бесконечность. В компании уверены, что смогут обеспечить «сервис мирового уровня, ориентированный на самых проницательных азиатских и международных путешественников». Философией компании станет девиз «Art de Vivre» – искусство жить. Она сводится к тому, чтобы сегодня, здесь и сейчас находить ощущение гармонии и счастья. Главная составляющая «искусства жить» — хороший вкус во всем: со вкусом одеться, обставить соответственно свой дом, умение подать себя, отправиться в интересное путешествие, выстроить свою жизнь таким образом, чтобы получать от нее максимум удовольствия.

Перед началом операционной работы OJETS получил сертификат IS-BAO Stage III (Международный стандарт операторов деловой авиации).



Агаларов выкупил свой самолет

Владелец и президент Crocus Group бизнесмен Араз Агаларов был вынужден погасить кредит на \$20 млн, по которому в американском банке Stonebriar Commercial Finance был заложен принадлежащий ему самолет Gulfstream G550. Об этом в интервью РБК рассказал Агаларов.

По словам Агаларова, после публикации Минфином США в конце января «кремлевского доклада», в который попали 96 российских бизнесменов с состоянием более \$1 млрд, представители банка поставили его перед выбором: погасить кредит, или они конфискуют самолет.

«\$20 млн [мы] вынуждены были закрыть своими деньгами», — сказал он. При этом, как уточнил бизнесмен, с западными банками Crocus Group не работает: основной кредитор компании — Сбербанк. В пресс-службе Stonebriar Commercial Finance не ответили на запрос РБК.

В 2011 году в интервью «Комсомольской правде» Агаларов говорил, что купил самолет Gulfstream G550 за \$44 млн.

После публикации «кремлевского доклада» его авторы поясняли, что включение в него физических лиц не означает введение против них санкций. Но несколько бизнесменов решили его оспорить. 17 марта стало известно, что владелец алкогольной группы SPI Group Юрий Шефлер и совладелец технологической компании IPG Photonics Валентин Гапонцев наняли американские лоббистские фирмы для того, чтобы понять, как на их бизнес повлияет внесение в «кремлевский список» США.

Zenith Aviation получил третий Learjet 75

Британский бизнес-оператор Zenith Aviation получил третий самолет Bombardier Learjet 75. Бизнес-джет поставлен в рамках контракта, заключенного в октябре прошлого года на выставке NBAA-2017. Поставка четвертой машины ожидается в конце апреля. Все джеты будут базироваться в лондонском аэропорту Biggin Hill и выполнять чартерные перелеты по Европе. После получения самолетов оператор станет крупнейшим эксплуатантом Learjet 75 в Европе.

Как комментирует глава Zenith Aviation Стюарт Малхолланд, благодаря низкой стоимости эксплуатации и прекрасным летно-техническим характеристикам, новые Learjet 75 будут востребованы в различных сегментах и у совершенно разной аудитории. Сейчас парк Zenith Aviation состоит из трех восьмиместных Learjet 75, девятиместного Bombardier Challenger 604 и восьмиместного Bombardier Learjet 45. Летом компания получит со вторичного рынка Citation XLS. «Мы вновь рады вновь работать с Bombardier и с

нетерпением ожидаем четвертый Learjet 75. Бренд Learjet является синонимом аэропорта London Biggin Hill. Впервые мы познакомились с легендарным семейством 17 лет назад, когда получили первый Learjet 45. Теперь же мы в предвкушении успеха», — комментируют в компании.

В новом семействе Learjet 70/75 (шестиместный и восьмиместный соответственно) использованы планеры 40XR/45XR. Обновленные самолеты получили полностью новую кабину экипажа: в кабине пилота предлагаются большие возможности по контролю всех жизненно важных систем. На бизнес-джетах установлены новые и более мощные двигатели Honeywell TFE731-40BR.

Расчетная дальность Learjet 75 с четырьмя пассажирами на борту составляет 2040 морских миль на скорости 0,75M, а крейсерский потолок — 51 тыс. футов. При этом максимальная скорость составляет M=0,81.



Балтийский прагматизм

В начале этого месяца на прибалтийском рынке появился первый Piaggio Avanti EVO. Поставка воздушного судна состоялась в январе 2018 года, а уже начиная с середины апреля самолет будет доступен для чартерных рейсов из Риги. Воздушное судно зарегистрировано под флагом Эстонии, оператором является Panaviatic AS, а управление осуществляет латвийская компания Amber Jet Group.

Amber Jet Group была основана в 2016 году, и объединила в себе команду профессионалов с практическим опытом в сфере деловой авиации, сфокусировав свое внимание на деталях и доверительных отношениях с клиентами. Piaggio Avanti EVO – новый шаг в развитии компании, а также возможность проявить себя, как надежного партнера для брокеров и прямых клиентов.



«Изучив местный рынок, мы прагматично подошли к выбору оптимального воздушного судна с учетом нужд нашего клиента и потребностей в регионе. На наш взгляд самолета такого типа крайне не хватало в Балтийских странах. Piaggio Avanti EVO – это салон реактивного midsize по цене light jet, который позволит выполнять комфортные перелеты до 4 часов за разумную стоимость. Оптимальное соотношение качества, скорости и комфорта. Предлагая Piaggio Avanti EVO, мы предоставляем клиентам из Прибалтики и СНГ альтернативу привычной линейке бизнес-джетов», - рассказывает управляющий партнер компании Виталий Росляков.

Воздушное судно обслуживается на базе Capital Handling FBO в Риге, а диспетчерское сопровождение осуществляется квалифицированным персоналом команды ClearWay Flight Support.

«Выбор надежных партнеров и долгосрочное сотрудничество, это то, чему мы уделяем большое внимание. Будучи действующим пилотом и наблюдая ситуацию с обеих сторон, с уверенностью могу сказать – поставщики наземных услуг и провайдеры диспетчерских услуг играют важную роль в конечном результате операционной деятельности», - дополняет Виталий.

Avanti II проверил Внуково

Воздушное судно Piaggio P.180 Avanti II (государственный регистрационный знак RA-01520) ФГУП «Госкорпорация по ОрВД», оснащенное автоматизированным комплексом летного контроля российского производства АСЛК-2005, завершило накануне плановую проверку наземных средств радиотехнического обеспечения полетов и авиационной связи московского аэропорта Внуково. Проверка показала, что аэродромные системы и средства связи функционируют штатно.

Ранее филиал «Аэроконтроль» ФГУП «Госкорпорация по ОрВД» в рамках контракта с Piaggio Aerospace Inc. (Италия) завершил работы по установке на данном судне антенн и дополнительного оборудования. На борту Piaggio Avanti были установлены антенны и элементы ВЧ тракта, позволяющие осуществлять регистрацию и документирование параметров средств радиотехнического обеспечения полетов, авиационной связи и светосигнального оборудования (РТОП, АС и ССО) российскими автоматизированными комплексами летного контроля. Затем было принято решение о целесообразности установки на борт данного самолета адаптированного отечественного АСЛК-2005. Силами метрологической службы филиала «Аэроконтроль» были проведены работы по его калибровке, на основе подтвержденных параметров выполнены контрольные полеты с АСЛК-2005 с целью установления возможности выполнения летных проверок в различных режимах, после чего воздушное судно приказом Генерального директора ФГУП «Госкорпорация по ОрВД» Игоря Моисеенко было допущено к работе в интересах филиала «Аэроконтроль».

Помимо авиаработ во Внуково, в марте-апреле 2018 года воздушным судном Piaggio P.180 Avanti II с

АСЛК-2005 проведены летные проверки наземных средств РТОП, АС и систем ССО аэродромов Шереметьево (Москва), Кольцово (Екатеринбург), Сеньялы (Чебоксары), Баратаевка (Ульяновск) и радиолокационной позиции «Сафоново». Кроме того, в 2017 году данный борт принимал участие в летной проверке, предшествовавшей вводу в эксплуатацию аэродрома Ермолов (Ростов-на-Дону). В ходе эксплуатации воздушное судно зарекомендовало себя с самой лучшей стороны, также была подтверждена экономическая эффективность использования данного типа для проведения летных проверок в России. Стоит отметить, что в настоящее время Piaggio Avanti успешно используются для облетов аэронавигационного оборудования в Италии и нескольких других европейских странах.

Филиал «Аэроконтроль» ФГУП «Госкорпорация по ОрВД» был создан в 2013 году. Основными направлениями деятельности филиала являются выполнение летных проверок наземных средств радиотехнического обеспечения полетов, авиационной электро-связи и систем светосигнального оборудования аэропортов, а также проведение воздушных съемок. Филиал базируется на аэродроме Раменское.

Piaggio P.180 Avanti II производится на заводе Piaggio Aerospace в Генуе (Италия). Данный тип идеально подходит для облета средств РТОП, АС и ССО, хотя может использоваться и как бизнес-джет. Особенности этого самолета-облетчика – экономичность, высокая производительность и комфортные условия для работы членов летных экипажей.



Deer Jet выполнит эксклюзивные рейсы в две российские столицы

Китайская Deer Jet в рамках ЧМ по футболу 2018 представила эксклюзивный туристический маршрут в Москву и Санкт-Петербург с посещением футбольных матчей мундиала. Девятидневный тур стартует 8 июля на Gulfstream G650.

Расписание программы

8 июля: Departure Beijing – St. Petersburg.

9 июля: St. Petersburg tour (Hermitage Museum, Catherin's Palace).

10 июля: St. Petersburg tour (Peterhof Palace, Volga Volga River Cruise and Dinning Experience and First Semi Final Match).

11 июля: Transfer St. Petersburg – Moscow (Kremlin and Second Semi Final Match).

12 июля: Moscow tour (Red Square, White Rabbit Dinning Experience);

13 июля: Moscow tour (Arbat Street, Sergiyev Posad and Radisson Royal Flotilla River Cruise Dinning Experience).

14 июля: Moscow tour (Ballet Experience)

15 июля: Moscow tour (Aerospace Museum, Ruski Dinning Experience and Final Match).

16 июля: Return Moscow – Beijing.

Футбольные болельщики будут иметь эксклюзивный доступ к VIP-залам с привилегированным

видом на футбольное поле в первом полуфинале, втором полуфинале и финальных матчах.

В настоящее время Deer Jet (Beijing Capital Airlines Co.), базирующаяся в Пекине, является крупнейшим оператором в Китае с парком воздушных судов от BBJ/ACJ до Gulfstream G200 и Hawker 800XP (парк из 90 бизнес-джетов 13-ти типов), включая единственный в мире 787 Dream Jet. Deer Jet предоставляет обширный спектр услуг – от чартерных авиаперевозок до оперативного управления воздушными судами, наземной эксплуатации, технического обслуживания и ремонта, разработки различных вариантов приобретения и лизинга самолетов. Недавно Deer Jet стала первым в Китае поставщиком услуг, предлагающим программы долевого владения и таймшера.

ФВО компании расположены в Пекине (Beijing), Шэньчжэне (Shenzhen), Хайкоу (Haikou) и Санье (Sanya). В данный момент компания расширяет эту сеть и в скором времени планирует открыть еще два филиала. Пекинский филиал – первая и единственная в Китае служба технического обслуживания, текущего и капитального ремонта (MRO) самолетов Gulfstream.

Осенью 2016 года Deer Jet заключила соглашение на покупку контрольного пакета акций UAS International Trip Support (UAS) в Дубае, став мажоритарным акционером компании – растущего международного поставщика решений для обслуживания полетов. В течение последних двух лет Deer Jet была названа «Мировым лидером в области частных чартерных перевозок» от World Travel Awards (WTA), а в феврале 2017 года получила престижную награду «Лучший оператор частной авиации в мире» от World Tourism Forum.



Офшорные и EMS операторы на пике прогресса

В соответствии с третьим ежегодным обзором глобальной безопасности, проведенным Международной группой по безопасности вертолетов (International Helicopter Safety Team – IHST), офшорные и медицинские вертолетные операторы находятся на переднем крае внедрения передовых практик обеспечения безопасности полетов. Кроме того, общее использование ключевых рекомендаций IHST по безопасности среди участников текущего опроса в сравнении с предыдущим годом увеличилось с 42% до 59%.



Доля американских операторов в нынешнем опросе составила 69%, а общее использование ими ключевых рекомендаций улучшилось с 39% до 61%. Австралия продемонстрировала еще большее улучшение – до 62% в прошлом году с 36% в 2016 году. Операторы вертолетов широкого спектра авиационных работ показали значительно большее использование ключевых рекомендаций по безопасности. Операторы частных машин по-прежнему сообщают о минимальном использовании ключевых рекомендаций IHST по безопасности, и они остаются в центре внимания усилий организации по повышению безопасности полетов.

IHST установила, что офшорные операторы используют весь спектр автоматических и ручных систем мониторинга состояния вертолетов (HUMS), которые рекомендует организация, включая ключевые параметры, такие как данные о запуске двигателя, особенно данные горячего запуска, отбор проб масла и общий мониторинг тенденций состояния. Методы ручного мониторинга использовались в более старых/малых моделях вертолетов без автоматизированных систем выявления проблем оборудования.

Офшорные операторы также идут к внедрению систем управления летными данными (FDM), а отрасль медицинских вертолетов демонстрирует «многообещающее увеличение коэффициента использования такого оборудования». IHST сообщает, что «56% из 105 операторов EMS, которые участвовали в опросе, сказали, что сейчас они используют FDM. В 2016 году только 33% использовали эту технологию. В США использование FDM операторами EMS увеличилось с 40% до 62%». Однако IHST сообщает, что общее использование программ FDM пока относительно низкое.

«Особенно неприятно видеть, что из 83 операторов, использующих вертолеты для обучения и тренировки, только 24% используют FDM. Эта технология может быть особенно ценна в учебном процессе, позволяя обучаемым анализировать свои полеты. Возможно, многие операторы не знают о недорогих технологиях, доступных для FDM», - сообщает IHST.

Вертолетные операторы EMS также были отмечены за широкое внедрение очков ночного видения (NVG) – 100% респондентов этого сегмента из США, заявили, что они используют приборы ночного видения.

IHST отметила, что использование структурированных программ для обслуживания в соответствии с рекомендованными методами производителей более распространено, чем использование HUMS или FDM, но это «не настолько универсально, как должно быть». И тенденции обеспечения безопасности частных операторов отстают от ведомственных, коммерческих и корпоративных операторов. «Частные операторы, использующие вертолеты для личного использования, внедрили относительно немного рекомендаций IHST. Этот результат коррелирует с анализом IHST, показывающим, что персональные/частные операторы имеют высокий показатель количества инцидентов. Следовательно, эти операторы больше всего выиграют от принятия ключевых рекомендаций IHST».

Результаты последнего опроса IHST показывают, что применение ключевых рекомендаций является самым высоким в группах с самыми низким уровнем аварийности, особенно у офшорных операторов, и это является эффективным инструментом в предотвращении аварий на вертолетах.

[Глобальный опрос IHST](#)

Трафик в Европе скорректировался

Консалтинговое агентство WINGX Advance выпустило отчет об активности европейской бизнес-авиации в марте 2018 года. В первом весеннем месяце зафиксирован снижение трафика на 3,6% в годовом исчислении. Бизнес-джеты выполнили 70% всех полетов, а их активность увеличилась на 0,4%. Активность чартерных рейсов выросла на 6%, компенсируя 10-процентное падение частных полетов.

По сравнению с мартом 2017 года большинство крупнейших рынков в марте 2018 года показали



снижение, а в Германии, Италии и Великобритании наблюдалось значительное падение. Испания стала исключением с ростом на 2,6% в годовом исчислении. Тем не менее, кроме Великобритании, все европейские рынки по-прежнему находятся в плюсе с начала года.

Небольшие рынки также показали снижение активности – на 11% в Бельгии, на 18% в Турции и Ирландии. Трафик из России остался на уровне прошлого года, а рост в Греции и Польши составил более 10%. В целом, внутренние полеты деловой авиации в Европе снизились на 4%.

В марте международная активность снизилась, при этом полеты из Европы в Северную Америку упали на 7% и на 5% сократился трафик в Азиатско-Тихоокеанский регион. В то же время трафик из Европы на Ближний Восток вырос на 2%, а в Африку – на 4%.

В общем, в марте 2018 года снижение произошло за счет уменьшения количества частных рейсов, которые упали на 10% в годовом исчислении, что является самым большим месячным снижением с 2016 года. Такой сильный спад в сегменте частных полетов отразился на рынках Италии, Германии, Испании, Швейцарии, Франции и Великобритании.

Активность коммерческих чартеров выросла на 2% по сравнению с прошлым годом, что является замедлением темпов роста последнего времени, но с 2016 года все равно фиксируется каждый месяц увеличение в годовом исчислении такого рода полетов. Рост чартерных рейсов превысил 5% во Франции, Швейцарии и Испании, хотя некоторое снижение наблюдалось в Германии и Великобритании.

Падение активности бизнес-джетов в марте было отмечено в категориях крупноразмерных самолетов в Германии и Италии – на 10%, хотя в Испании трафик таких джетов вырос на 14%. В Швейцарии, Италии и Франции зафиксирован рост активности легких бизнес-джетов.

Во флотах всех производителей наблюдалось общее снижение активности, за исключением Embraer и Pilatus (Phenom 300, Legacy 600 и PC-12), которые показали сильный рост трафика. Самый значительный прирост в марте произошел в сегментах суперсредних и джетов начального уровня, и незначительный рост был у суперлегких и легких джетах.

Парижский Ле Бурже стал единственным крупным аэропортом, который зафиксировал некоторое снижение трафика в марте 2018 года. Большинство европейских аэропортов увеличили трафик бизнес-авиации за счет увеличения активности чартеров, что компенсировало снижение частных рейсов. В марте Фарнборо продемонстрировал рост на 18% по сравнению с мартом 2017 года.

Ричард Коэ, управляющий директор WINGX Advance, комментирует: «Снижение активности в этом месяце идет в разрез с недавней тенденцией роста. Это может отражать некоторые колебания в экономических перспективах, особенно в Великобритании, но также может быть эффектом более ранних пасхальных праздников в этом году. В марте по-прежнему наблюдался рост в чартеров, особенно среди бизнес-джетов, в отличие от заметного падения количества частных полетов. Но определенные самолеты, в частности Phenom 300, PC-12 и Legacy 600, продолжают показывать очень сильный рост».

Клиенты уходят от собственности на джеты

Согласно данным свежего отчета компании Wealth-X, сделанного по заказу VistaJet, только супербогатые лица и компании, которые имеют чистые активы в размере более \$1 млрд., владеют собственными самолетами. Отчет «The Jet Traveler Report: глобальный взгляд на то, кто и как летает в частном порядке» (The Jet Traveler Report: The Global Perspective on Who Flies Privately and How) также подтверждает мнение, что молодые состоятельные люди предпочитают брать джет в аренду или участвовать в членских программах, а не владеть собственным самолетом.

Уинстон Честерфилд (Winston Chesterfield), директор службы поддержки клиентов Wealth-X, выступая на представлении доклада в Лондоне 26 марта, сказал, что его компания рассмотрела три основных группы – владельцы, члены программ и более широкая группа состоятельных людей, которая могла бы,

например, пользоваться чартером. По его словам, стало ясно, что любой пользователь джета из этих категорий имеет гораздо большее состояние, чем порог Wealth-X для ультра-ННWI равный \$30 млн. «Мы думаем, что по всему миру насчитывается 226 тысяч ультра-богатых людей», - сказал Честерфилд, который пояснил, что в трех группах средний уровень богатства составил \$1,5 млрд., \$1,16 млрд. и \$610 млн. соответственно.

Wealth-X также опросил пользователей бизнес-джетов, чтобы «попытаться получить отзывы UHNWI и понять их приоритеты». Пять приоритетов, повлиявших на решение ультра-ННWI летать – это экономия времени; контроль своей жизни; ощущение безопасности; снижение рисков (связанных с конфиденциальностью и неприкосновенностью частной жизни и уязвимостью) и ощущение ценности. Эти ощущения

подразумевали, что пользователи часто оценивали безопасность и качество, исходя из того, насколько изящными/новыми выглядят самолеты и салоны, а ценность была связана просто с тем, что на частный полет «стоит тратить деньги».

Кроме того, в отчете было установлено, что владельцы самолетов намного старше, чем те, кто пользуется чартерами или членскими программами. «Большинство из них – пожилые люди, которые потратили годы и годы на создание огромного богатства, прежде чем купили самолет», - говорит Честерфилд. Очень немногие из владельцев накопили огромное богатство «за ночь». Главный сегмент, в котором работают такие люди, – это финансовые услуги с технологическим уклоном, которые имеют долю в 6% от всех ультра-ННWI.

Среди других тенденций, которые были определены Wealth-X, стал переход к более дальним полетам и более широким салонам, а также внимание к технологиям как в кабине, так и для бронирования и организации рейсов.

Ян Мур, главный коммерческий директор VistaJet, подчеркнул, что «у каждого клиента есть особые и разнообразные потребности», но есть общие тренды с точки зрения уровня богатства и региона. Он также предсказал, что, поскольку «новая волна молодых богачей» придет в течение следующих 5-10 лет, «мы увидим большой отход от собственности, если это не будет иметь коммерческий смысл». Он утверждает, что этот доклад подтвердил бизнес-модель VistaJet. «Чем больше рынок будет развиваться, тем лучше наша модель будет работать», - утверждает Ян Мур.

На сегодняшний день VistaJet имеет всемирный флот из 72 деловых самолетов Bombardier.



Бизнес-авиация США растет за счет чартеров

По данным Argus International, в марте 2018 года трафик деловых самолетов, летающих в США и Канаде, продолжил восходящий тренд, показав рост на 2,6% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. В очередной раз это связано исключительно с ростом активности коммерческих полетов по Part 135. Более слабые результаты у долевых операторов и особенно у частных владельцев привели к тому, что в марте реальный трафик оказался ниже оценки компании в 4,2%. В апреле Argus International ожидает рост активности на 2,8%.

В категориях операторов, рейсы по Part 135 в прошлом месяце были впереди, увеличившись на 7,7% по сравнению с предыдущим годом, в то время как активность полетов долевых самолетов была на границе положительного тренда с приростом в 0,6%. Частный трафик по Part 91 также оставался в застое, показав небольшое снижение на 0,4%.

В прошлом месяце все категории самолетов увеличи-

ли трафик. Крупногабаритные джеты вышли вперед с ростом на 4,7% в годовом исчислении, несмотря на 20,4-процентное снижение долевых рейсов на больших самолетах. За ними последовали бизнес-джеты среднего размера с увеличением на 4,4%, турбовинтовые самолеты – на 1,8% и легкие джеты – на 0,2%.

Единственный двузначный рост в отдельных категориях в прошлом месяце принадлежал самолетам с большой кабиной в полетах по Part 135, которые увеличились на 15,1% по сравнению с прошлым годом. Все отдельные категории по Part 91 снизились, за исключением самолетов с большой кабиной, которые выросли на 4,5%.

Данные TraqPak от Argus предоставляют информацию о прибытии и вылетах деловых самолетов, выполняющих полеты по приборам в США, Канаде и Карибском бассейне.

[**Aircraft Activity Report**](#)



Услуги вкусных полетов

JET CATERING

Art of delicious flights

 The image is a vertical banner for Jet Catering. It features a dark blue background with white and gold accents. At the top, there is a white wavy banner with the Russian text "Услуги вкусных полетов" in a cursive font. Below this is the Jet Catering logo, which consists of a stylized flame or wing shape in gold and white. Underneath the logo, the words "JET CATERING" are written in a clean, white, sans-serif font. The lower half of the banner shows a white line-art illustration of a bowl filled with various food items, including fruits, nuts, and pastries. At the bottom, the phrase "Art of delicious flights" is written in a gold cursive font.

Вертолет недели

Оператор: *Monacair*

Тип: *Agusta AW109SP Grand New*

Год выпуска: *2010 г.*

Место съемки: *март 2018 года в Monte Carlo Heliport - LNMC, Monaco*



Фото: Дмитрий Петроченко