



На этой неделе стало известно, что Европейское агентство по авиационной безопасности создало новый раздел на своем сайте, позволяющий операторам авиации общего назначения делиться интересами, рассказывать о проблемах, обсуждать темы, писать блоги и задавать вопросы чиновникам агентства. Любой желающий может стать участником, зарегистрировавшись на странице сообщества EASA GA. В дополнение к использованию в качестве инструмента связи с операторами, страница также имеет ссылки на вопросы регулирования и политики GA. Согласитесь, есть чему поучиться.

И вновь к IT-решениям. Компания Asset Insight запустила веб-инструмент, который позволяет оценить текущие рыночные позиции и остаточную стоимость самолетов, а также сравнить воздушные суда, выставленные на продажу, и спрогнозировать будущие расходы на техническое обслуживание. Названный eValues, сервис также позволяет пользователям отслеживать данные для одного или нескольких самолетов и сравнивать текущую и перспективную информацию для выбранного самолета. По информации Asset Insight, новый инструмент анализирует большинство современных моделей бизнес-джетов для каждого года производства. Аналитика основана на предварительной информации о самолетах по серийному номеру, но подписчики могут обновлять существующие данные и прогнозы для любых воздушных судов.

На этой неделе Bell Helicopter получил сертификат типа на свой новый вертолет Bell 505 Jet Ranger X от китайского авиационного регулятора. В настоящее время количество заказанных Bell 505 Jet Ranger X от китайских клиентов составляет более 110 единиц. Удачи.



Трафик в США продолжает рост

В апреле 2018 года трафик деловых самолетов, летающих в США и Канаде, показал рост на 2,6% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года

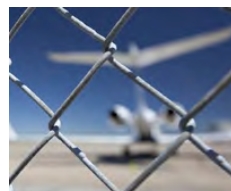
стр. 22



Число подержанных джетов уменьшается

В соответствии с данными компании JetNet, запасы подержанных воздушных судов снижаются во всех сегментах, за исключением поршневых вертолетов

стр. 23



Подрезали крылья

Как санкции изменили рынок бизнес-авиации? После введения первичных санкций в 2014 году, а потом их серийного умножения уже в текущем периоде, ситуация поменялась достаточно серьезно

стр. 25



Пожалуй, лучший из лучших

Ежегодно BizavNews посещает десятки центров деловой авиации по всему миру, но есть одно место, в которое нам хочется постоянно возвращаться. Это Центр бизнес-авиации компании Jetex в Dubai South

стр. 27

Gulfstream
G650ER



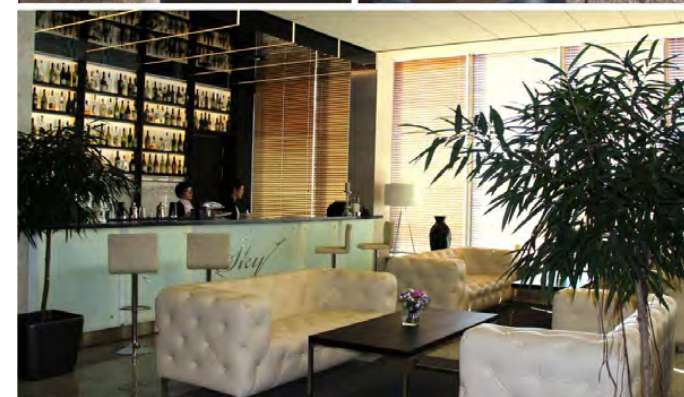
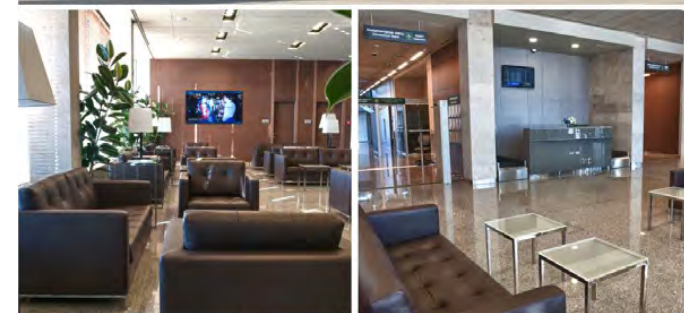
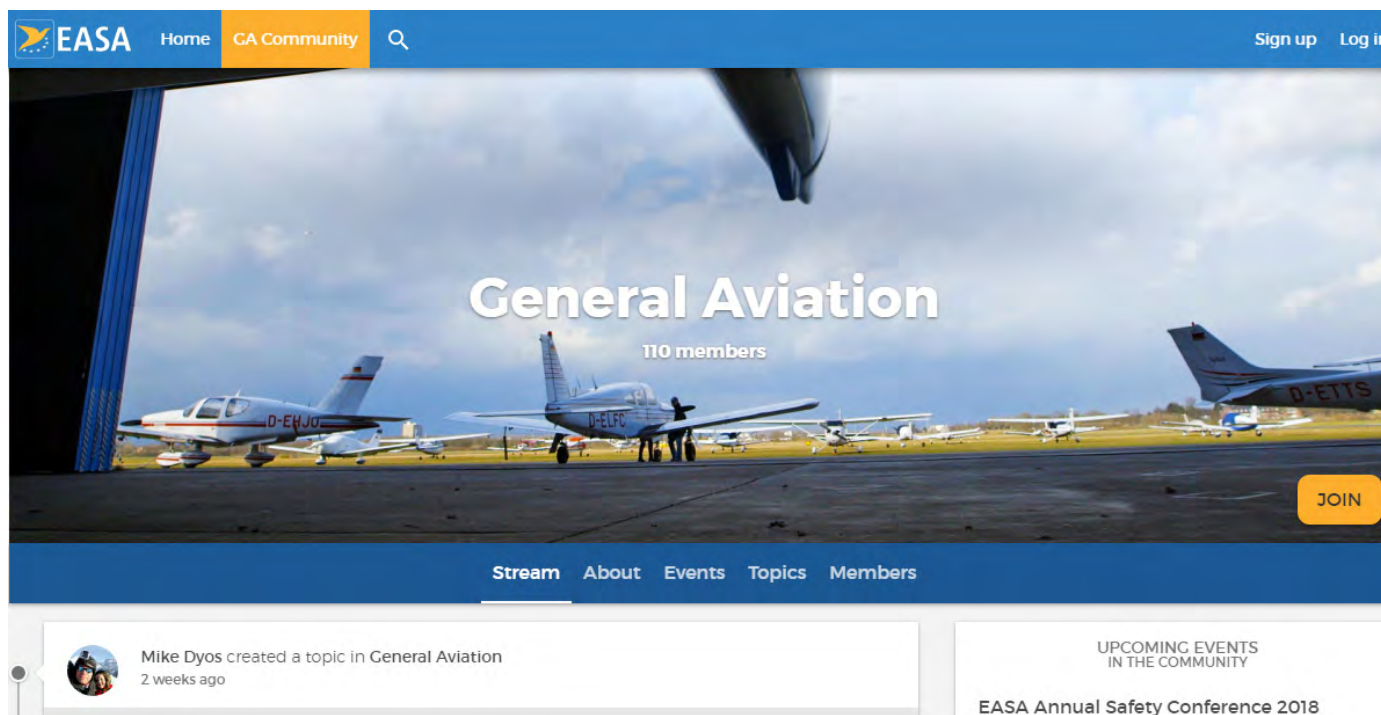
EASA открыло у себя интернет-форум по АОН

Европейское агентство по авиационной безопасности создало новую **новый раздел** на своем сайте, позволяющий операторам авиации общего назначения (general aviation) делиться интересами, рассказывать о проблемах, обсуждать темы, писать блоги и задавать вопросы чиновникам агентства. Любой желающий может стать участником, зарегистрировавшись на странице сообщества EASA GA. В дополнение к использованию в качестве инструмента связи с операторами, страница также имеет ссылки на вопросы регулирования и политики GA.

Среди обсуждаемых тем – новая европейская кампания по предотвращению нарушений воздушного пространства, пересмотренные стандарты ремон-

та авионики, двигателей и других компонентов и организация мероприятий АОН. Участники могут комментировать эти темы, в том числе задавать руководству EASA вопросы для разъяснения предлагаемых или существующих правил.

Сайт предназначен только для того, чтобы помочь операторам АОН работать более безопасно, эффективно и в соответствии с нормативными требованиями. EASA предупреждает, что участники должны быть уважительны в своих сообщениях и размещать комментарии, относящиеся к теме обсуждения. Агентство также запрещает участникам продавать что-либо другим членам сообщества и запрашивать у них что-либо.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLJJPHX
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

VIP-подразделение Airbus Helicopters дает дивиденды

Airbus Helicopters считает, что решение в прошлом году запустить специальное подразделение по бизнес-авиации Airbus Corporate Helicopters – аналогично подходу материнской компании в Airbus Corporate Jets – уже начало давать дивиденды.

В мае 2017 года производитель представил Airbus Corporate Helicopters (ACH) для комплексного подхода во всех своих предложениях в корпоративном и VIP сегменте. «Через год после запуска Airbus Corporate Helicopters мы можем сказать, что это принесло нам успех», - говорит исполнительный директор подразделения Фредерик Лемос. «Мы захватываем рыночную долю у конкурентов, особенно в сегменте легких двухдвигательных машин».

В 2017 году ACH заявила, что занимает 70% рынка газотурбинных вертолетов в сегменте корпоративных или VIP-машин с максимальным взлетным весом 1,3 т. Лемос говорит, что в прошлом году ACH получила в общем 58 заказов или 54 чистых, причем около 70% от новых клиентов. Основная часть заказов пришлось на легкие однодвигательные ACH125

и ACH130, но также в портфель вошли 13 легких и средних двухдвигательных ACH135 и ACH145, и один суперсредний ACH175.

Ключевым в этом году будет преобразование «огромного интереса» рынка к ACH160 в твердые заказы. ACH в начале этого года подписал два отдельных соглашения на средний двухдвигательный вертолет, но сейчас в портфеле заказов всего пять машин и это единственные твердые заказы для данного типа. «Это очень важно для нас в текущем году. ACH160 – это переломная машина в средней категории. Мы начали входить в процесс подачи предложений клиентам», - говорит Лемос.

Сертификация базовой версии вертолетных двигателей Safran Arrano для H160 ожидается в 2019 году, а модификация корпоративного вертолета Stylence появится в 2020 году. Более эксклюзивный VIP-вариант, который потребует ряда внешних модификаций, включая добавление откидных дверей и электропривода ступеней, запланирован на 2021 год.



ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ Москва Шереметьево



✈ **+23 новых места стоянки**
для ВС деловой авиации к 2018 году

✈ **Новое скоростное шоссе**
открытие: октябрь 2017

✈ **3 ангара**
общей площадью 16 500 м²

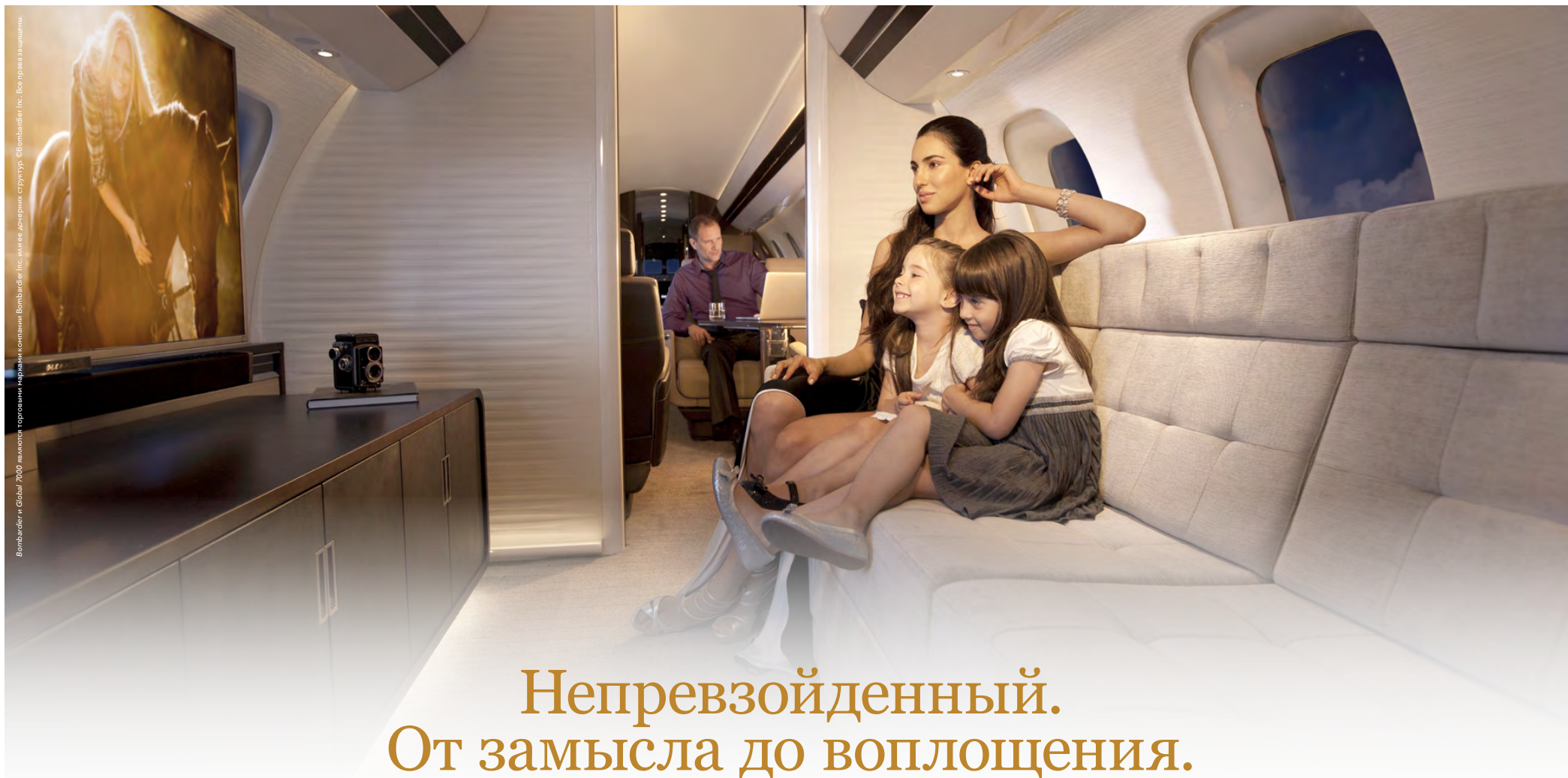


FBO SHEREMETYEVO
FBO PULKOVO

a-group.aero

+7 (495) 981 38 26
client@a-group.aero

Воллард и Соул 2007 являются товарными знаками Bombardier Inc. или ее дочерних структур. © Bombardier Inc. Все права защищены.



Непревзойденный. От замысла до воплощения.

Это не простая случайность. Это тщательно продуманное решение. Исключительное сочетание летных характеристик и плавности хода – плод непрерывного стремления Bombardier к инновациям. Сочетание совершенства инженерной мысли и мастерства. Спокойный, плавный полет – уверенность, которую дают только самолеты Bombardier.

businessaircraft.bombardier.com

BOMBARDIER

Bombardier открывает онлайн-курсы для CL 605/650

Компания Bombardier обновила текущую программу обучения на самолетах Challenger 605 и 650. Программа получила сертифицированный FAA курс дистанционного обучения по наземной подготовке, что сокращает время, необходимое для обучения.

Часть по наземной подготовке включает 15 часов самостоятельного онлайн-тренинга. После того, как завершено наземное обучение, пилоты имеют возможность пройти курс на тренажерах в центрах Bombardier в Монреале или Далласе. Инструкторы учебного центра будут отвечать на все вопросы, которые возникли в ходе онлайн-подготовки. Также в учебных центрах пилоты получают обзор последних эксплуатационных требований и пройдут одночасовой валидационный экзамен.

Bombardier предлагает собственные учебные курсы как для пилотов, так и для технических специали-

стов. Компания подчеркивает, что новая программа предназначена для обеспечения всестороннего уровня профессионального обучения, обеспечивая при этом большую гибкость.

«В качестве производителя, который разрабатывает собственные программы подготовки пилотов и техников, клиенты ценят дополнительную ценность наших знаний и наших подходов к обучению», - сказал вице-президент Bombardier Business Aircraft по обратной связи с клиентами Энди Нуреддин. «Имея в эксплуатации около 1100 бизнес-джетов семейства Challenger 600, мы ожидаем, что этот курс принесет пользу многим летным подразделениям и операторам».

Bombardier Business Aircraft управляет двумя учебными центрами, которые оснащены 11-ю тренажерами – шесть в Далласе, пять в Монреале.



НАМ ДОВЕРЯЮТ



 SkyClean

ДЕТЕЙЛИНГ · КЛИНИНГ · КОНСАЛТИНГ

Новая география полетов

24-26 мая в Москве состоится Международная выставка вертолетной индустрии HeliRussia 2018 – крупнейшее европейское мероприятие, демонстрирующее достижения и перспективные разработки отрасли. В этом году группа компаний Хелипорты России и вертолетная авиакомпания Хелипорт представят на HeliRussia новую маршрутную сеть пассажирского вертолетного трансфера и экскурсионных полетов в Республике Крым.

На стенде Хелипортов России посетители выставки смогут познакомиться с основными направлениями деятельности группы компаний, включая: продажу и техническое обслуживание вертолетной техники, обучение пилотированию, пассажирские перевозки, инфраструктурный девелопмент и строительство вертолетных центров. Вертолетная техника будет представлена легким вертолетом Robinson R66 Turbine с установленной системой автопилотирования Genesys

HeliSAS, пилотажно-навигационным комплексом Garmin G500H и GPS-навигатором Garmin GTN 750.

Напомним, что 18 июля 2016 года впервые в истории гражданской авиации России сертификат коммерческого эксплуатанта получила вертолетная авиакомпания, осуществляющая перевозки пассажиров на легких вертолетах. Сегодня в парке Хелипорт М современные вертолеты Robinson R66 Turbine и Airbus Helicopters H130. Все эксплуатируемые авиакомпанией вертолеты имеют действующие сертификаты летной годности, проходят пред- и послеполетные осмотры квалифицированными техническими специалистами. Сертифицированные компаниями-изготовителями инженеры осуществляют оперативное и периодическое техническое обслуживание вертолетов авиакомпании на современной авиационно-технической базе сети вертолетных центров Хелипорты России.



ALL-AROUND LUXURY,
POWER-PACKED
PERFORMANCE

Rethink Convention. **EMBRAER**
Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

Flight Consulting Group: конкурс прогнозов ЧМ – уже традиция!

Летом 2018 года в России пройдет Чемпионат мира по футболу FIFA 2018. И уже традиционно, в третий раз, Flight Consulting Group проведет свое соревнование – конкурс прогнозов, принять участие в котором может каждый желающий.

Конкурс будет проводиться онлайн на сайте www.fcg.aero/fifa2018, который уже открыт с 14 мая и будет проводиться в два этапа: с 15 по 28 июня и с 30 июня по 15 июля 2018 года. В рамках первого этапа можно будет сделать ставки на все 48 матчей группового этапа и во втором этапе, соответственно, прогнозы на четверть- и полуфиналы и финал, а также на игры за 3 и 4 места.

За правильно угаданный исход матча и счет можно будет заработать очки. Победитель конкурса будет определен по сумме очков. Таблица со ставками

будет доступна на сайте, каждый участник сможет следить за своим результатом в таблице.

Как и прежде, в этом году победители не останутся без призов: для них подготовлены официальный мяч чемпионата, майка команды-победителя, а также action-камера Sony FDR-3000R + Live-view remote kit.

Конкурс пользуется большой популярностью среди клиентов и партнеров Flight Consulting Group: так в 2016 году в конкурсе прогнозов Чемпионата Европы по футболу Евро-2016 приняли участие более 150 человек из 56 компаний и 17 стран.

По итогам 1 этапа в 2016 году победителями стали сотрудники таких компаний как Аэрофлот, AirLink International, S7 airlines, Euro Jet Intercontinental, Uzbekistan Airways, BGS, Streamline OPS, airBaltic.



Services

- | | | |
|---|---|--|
|  Ground handling |  Refueling |  Hotels |
|  Landing Permits |  Limo services |  Catering |



Рекорд в тандеме

На фоне приближения сертификации Gulfstream G500 и G600 (середина года – для первого, и конец – для второго), новые бизнес-джеты очередной раз показали все свои возможности. Недавно, при возвращении с выставки ABACE 2018, оба самолета в тандеме установили очередные рекорды скорости между парами городов.

20 апреля G500 и G600 выполнили рейс из Шанхая в Гонолулу со средней скоростью 0,90 маха. G500 завершил полет через 8 часов и 34 минуты, а G600 приземлился всего на одну минуту позже (8 ч 35 м). На следующий день оба самолета вылетели из Гонолулу в штаб-квартиру Gulfstream в Саванне, штат Джорджия. При средней скорости 0,90 Маха G500 выполнил полет за 7 ч 44 м, а G600 затратил 7 ч 49 м.

«Клиенты Gulfstream привыкли летать практически в любую точку мира на рекордных скоростях, а G500 и G600 делают именно это, при том, что они уже близки к сертификации», - сказал президент Gulfstream Марк Бернс. «Наш флагман G650ER много раз показывал себя как самый высокопроизводительный самолет в отрасли, и G500 и G600 работают одинаково хорошо в своих классах, даже до начала поставок клиентам. Эти рекорды демонстрируют реальные возможности этих впечатляющих самолетов».

По данным Gulfstream, отчеты о данных рекордах скорости находятся на рассмотрении в Национальной ассоциации авиации.



Когда выбирают – выбирают нас!

- ✳ Эксплуатация воздушных судов
- ✳ Чартерные VIP-перевозки
- ✳ Менеджмент воздушных судов
- ✳ Организационное обеспечение полетов и наземное обслуживание
- ✳ Авиационный консалтинг
- ✳ Поддержание летной годности воздушных судов



Тел.: +7 495 500 32 21 (11)
Факс: +7 495 589 97 56

www.meridian-avia.com
comm@meridian-avia.com

Sirius Aero – дебютант EBACE 2018

Деловой оператор Sirius Aero впервые станет экспонентом Международной выставки деловой авиации EBACE 2018, ежегодно проводимой ведущими профессиональными ассоциациями индустрии – европейской ЕВАА и американской НБАА в Женеве в конце мая. В этом году мероприятие пройдет с 29 по 31 мая. Стенд Sirius Aero разместится на центральной аллее выставочной экспозиции под номером D 69.

«Как одна из старейших компаний мы хорошо известны на рынке премиальных авиаперевозок. Но за последние несколько лет компания глобально поменяла свой облик: обновила и увеличила парк самолетов, удвоила штат сотрудников, провела ребрендинг», – комментирует Евгения Покровская, Коммерческий директор оператора. «EBACE – наилучшая площадка для презентации обновленной

компании партнерам и клиентам. Ждем всех на нашем стенде!»

С 2014 года Sirius Aero ввел в эксплуатацию 15 самолетов и освоил шесть новых типов. Обслуживание своих воздушных судов и поддержание их летной годности оператор осуществляет на собственных технических базах в России и Европе. В прошлом году Sirius Aero, получив сертификат IS-BAO Stage I, начал переход на электронную систему бортовой документации – Electronic Flight Bag.

Флот компании представлен бизнес джетами Legacy 600, Hawker 700/750/850XP/1000, Challenger 601, Challenger 850, бизнес лайнерами Ту-134 и Як-42 с VIP-конфигурациями салонов. Общая численность парка – 20 воздушных судов.



JOIN US!
at the Avinode Booth D69

EBACE
29-31 MAY 2018 | GENEVA



Vnukovo-3
MOSCOW

ВОЗДУШНЫЕ
ВОРОТА МОСКВЫ
VIP GATEWAY TO MOSCOW



Jet Exchange налетал на PC-12 7000 часов

Британский бизнес-оператор Jet Exchange сумел добиться максимального налета на своем одномоторном самолете Pilatus PC-12, преодолев планку в 7000 летных часов. По этому показателю Jet Exchange (базируется в аэропортах Luton и Denham) пока первый среди операторов PC-12 на Туманном Альбионе. Jet Exchange использует свой PC-12 на совершенно разных маршрутах, включая специальные аэропорты, такие как Куршевель, Сион, Сент-Йоганн, Ла-Моль-Сан-Тропе и Саанен.

Как рассказывает Ян Остин, управляющий директор Jet Exchange, PC-12 помог компании создать солидную репутацию у пассажиров и брокеров и следующим самолетом с большей долей вероятности вновь станет продукция Pilatus Aircraft. Кроме того, сертификация Jet Exchange от DEFRA позволяет ей обеспечивать транспортировку домашних животных в Биггин-Хилл, Фарнборо, Лондон Станстед и Лондон

Оксфорд, а в ближайшем будущем – в Ливерпуль и Манчестер.

«Коммерческие полеты показали многообещающий старт. Стыковочные рейсы – один из самых сильных преимуществ компании. Огромное количество запросов на полеты поступает из крупных аэропортов в маленькие с короткими ВПП, многие из которых вообще покрыты травой. Организация полетов осуществляется командой из семи человек. В большей степени это заслуга Европейского агентства по безопасности полетов (EASA), которое в марте 2017 года разрешило коммерческие полеты на одномоторных турбовинтовых самолетах в ночное время и в сложных метеорологических условиях (SET-IMC). Это разрешение дало PC-12 возможность показать себя на чартерном рынке, особенно среди брокеров, которым нравится большой размер салона и возможность использовать короткие, неподготовленные ВПП», – говорит он.






PC-12 NG

САМЫЙ ПРОДАВАЕМЫЙ
ТУРБОВИНТОВОЙ САМОЛЕТ
В МИРЕ

NESTEROV AVIATION

Авторизованный центр продаж Pilatus PC-12

+7 495 796 1155
sales@nesterovavia.com

Клуб «Бизнес Авиация» открывается в Великобритании

Этой весной компания «Клуб «Бизнес Авиация» открыла свое представительство в Соединенном Королевстве. Цель проекта – создание стратегического плацдарма для развития бизнеса в Европе. Компания официально зарегистрировала представительство в Великобритании и активно начинает операционную деятельность по предоставлению своих ключевых услуг: организации бизнес-чартеров, консьерж-обслуживания и менеджмента воздушных судов. Представительство возглавляют и занимаются его развитием Батыр Айнабеков и Владислав Масальский.

«Несмотря на сложную политическую обстановку и прочие нюансы, мы настроены оптимистично и выходим на британский рынок с огромным опытом в сфере предоставления услуг по организации частных перелетов, а также с сильной поддержкой в лице

группы компаний, обеспечивающей наших клиентов всеми необходимыми сервисами», – заявил управляющий партнер Европейского подразделения компании Владислав Масальский. «Идея открытия офиса в Лондоне вынашивалась нашей компанией очень давно. Мы четко понимали, что в условиях сильной конкуренции мы должны быть еще ближе к клиентам физически и к тому рынку и обстановке, где они чувствуют себя комфортно. Мы провели очень большую работу по подготовке этого проекта и теперь можем официально заявить, что Клуб «Бизнес Авиация» открыл свои двери для клиентов и партнеров в Великобритании. Мы не боимся конкуренции и готовы предоставить четко выстроенный сервис, прозрачную механику реализации услуг и ценообразования, но главное – мы хорошо понимаем клиента, его задачи и требования», – заявил дирек-

тор британского офиса компании Батыр Айнабеков. Компания рассчитывает на работу в Лондоне с локальными клиентами, а также представителями стран Ближнего и Дальнего Востока и Азии. При этом британское представительство Клуба «Бизнес Авиация» планирует распространять свою деятельность не только в Великобритании, но и в Западной Европе в целом.

Клуб «Бизнес Авиация» основан в 2002 году и специализируется на организации частных и корпоративных перелетов и консьерж-услугах по всему миру. Клуб является частью группы компаний, осуществляющих услуги по менеджменту воздушных судов, диспетчерской поддержке, наземному обслуживанию, авиационному кейтерингу и полноценному консьерж-сервису.



GlobeAir отмечает свое десятилетие

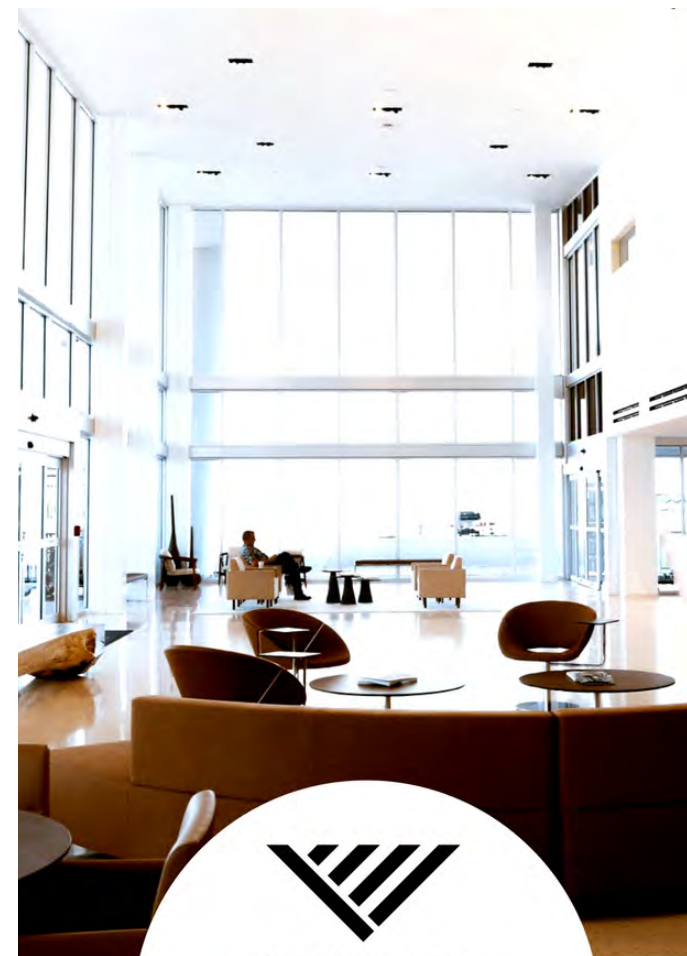
Австрийский оператор авиатакси GlobeAir отмечает свое десятилетие. Один из самых удачных проектов аэротакси стартовал в мае 2008 года. Сейчас в парке компании 16 самолетов Citation Mustang, а ценник оператора считается одним из самых привлекательным в Европе.

Как рассказали BizavNews в компании, минувший год оказался самым продуктивным после финансового кризиса 2008 года. За 12 месяцев оператор суммарно налетал 9500 часов, что на 4,9% выше аналогичных показателей 2016 года. В целом, по данным аналитиков GlobeAir, сектор VLJ в прошлом году вырос на 5,6%. В итоге компания закрыла финансовый год с чистыми продажами в размере €21,6 млн., что на 7,5% больше, чем в 2016 году, а общий

трафик увеличился на 5%. Компания приписывает этот устойчивый рост трем факторам: значительное внимание обеспечению максимально возможных стандартов обслуживания клиентов; существенное увеличение трафика деловой авиации и растущая тенденция использования небольших самолетов для экономии средств. Безусловно, хорошим продажам GlobeAir поспособствовало и партнерское соглашение с системой онлайн бронирования рейсов бизнес-авиации PrivateFly, по которому клиенты GlobeAir могут легко забронировать рейсы онлайн и получать мгновенную информацию о ценах, возможностях аэропортов и наличии воздушных судов.

Также в компании основательно подошли к вопросу ценообразования. Понимая, что именно трафик делает деньги, стоимость перелета весьма «вкусная». Так, полет по маршруту Париж-Лондон обойдется в €1110, из Парижа в Женеву в €1075, а из Цюриха в Париж – «символические» €950 за весь борт.

«Мы продолжаем делать ставку на «легкий класс». Самолеты легкого класса как никогда показывают свою эффективность именно в период экономической нестабильности. Несмотря на то, что эти самолеты существенно ограничены по своим летно-техническим характеристикам и пассажироместности, именно они позволили GlobeAir показывать просто фантастические темпы роста на общем фоне падения перевозок. Что же касается Citation Mustang, то этот самолет отлично зарекомендовал себя в нашем парке, прекрасно работая, как в крупных аэропортах, так и в небольших и относительно «сложных» европейских аэродромах. При этом его эксплуатационные расходы оптимально отвечают нашей ценовой политики», - комментирует Бернхард Фрагнер, генеральный директор GlobeAir.



FBOEXPERIENCE.COM
TOP SELECTED FBOS

DAHER представит в Женеве для популярных турбопропа

Французский производитель DAHER в рамках женеvской выставки EBACE 2018, которая пройдет 29-31 мая, представит посетителям два своих самолета – TBM 910 и TBM 930.

TBM 910 сменил на конвейере TBM 900 еще в мае 2017 года. Стоимость новой модели составляет \$3,919 млн, а в стандартное оборудование вошла интегрированная авионика нового поколения Garmin G1000NX, а также обновленное оборудование салона и систем безопасности. Согласно данным производителя, TBM 910 имеет такую же дальность и летно-технические характеристики, как и его предшественник. Интегрированная авионика G1000NX является следующим поколением бортовой системы

G1000, установленной на TBM 900. Она имеет более быстрые процессоры, которые ускоряют время загрузки системы и загрузки программного обеспечения, а также позволяет системе управления обрабатывать больше данных и карт.

Флагманский TBM 930 оснащен сенсорной стеклянной приборной панелью Garmin G3000, перестроенной кабиной, улучшенными креслами и отделкой салона, и опциональной системой электронного помощника. Электронный помощник разработан как система контроля безопасности эксплуатационных режимов полета. Она включает в себя датчик и калькулятор угла атаки, электронную стабилизацию и систему защиты от потери скорости.



Фото: Дмитрий Петроченко

JETFLITE

Мы превращаем Вашу обычную поездку в незабываемое путешествие!



- ✈ Чартерные авиаперевозки
- ✈ Управление воздушными судами
- ✈ Медицинские рейсы
- ✈ Техническое обслуживание воздушных судов
- ✈ Грузовые авиаперевозки
- ✈ Уникальная конфигурация Challenger-604 до 18 пассажиров



Jetflite Sales 24/7
tel. +358 20 510 1900
sales@jetflite.fi



Jetflite Московский офис
Tel: +7 926 08 20 1 20
evgeny.vorobyev@jetflite.fi



Семь лет назад появился самый роскошный Airbus Helicopters

Ровно семь лет назад в рамках EBACE 2011 впервые был представлен H145 Mercedes-Benz Style компании Airbus Helicopters (ранее Eurocopter). Модель H145 (ранее EC145) Mercedes-Benz Style была разработана студией Mercedes-Benz Advanced Design Studio в итальянском городе Комо. «Дизайн интерьера вертолета H145 в стиле Mercedes-Benz является отражением уже ставшего классическим языка роскоши Mercedes-Benz и в плане элегантности и комфорта отвечает самым высоким ожиданиям», - комментируют в дизайнерском бюро Mercedes-Benz.

Дизайн интерьера вертолета H145 в стиле Mercedes-Benz является отражением уже ставшего классическим языка роскоши Mercedes-Benz и в плане элегантности и комфорта отвечает самым высоким ожиданиям. Его дизайн создан с использованием материалов класса люкс и благородных пород дерева, впечатляют также система освещения пассажирского салона и многофункциональные отсеки.

Оборудованный универсальным интерьером H145 в компоновке Mercedes-Benz Style предназначен для выполнения широкого круга задач: перевозки VIP-пассажиров, семейных путешествий, а также досуга и спорта. Все сиденья установлены на направляющих, и, таким образом, количество мест может варьироваться от четырех до восьми, – или убраны для создания дополнительного пространства для багажа. Многофункциональность багажного отсека обеспечивается многочисленными креплениями в полу и на стенах.

H145 идеально подходит для дизайна Mercedes-Benz Style будучи лучшим в своем классе средних двухдвигательных вертолетов. Он сочетает в себе дизайнерские инновации компании, а также лучшие решения авионики и электрики. Вертолет имеет бесшарнирную несущую систему и усовершенствованные лопасти несущего винта, которые обеспечивают низкий уровень шума и вибрации.



авиа
бизнес
групп

www.aviagroup.ru
ops@aviagroup.ru

+7 495 789 38 06

125445 Москва
Ленинградское шоссе
дом 65, строение 3

Все о перспективной авионике на HeliRussia 2018

24 мая в рамках 11-й Международной выставки вертолетной индустрии HeliRussia 2018 состоится 6-я научно-практическая конференция «Авиационное бортовое оборудование» - главное событие в сфере авионики для вертолетов, привлекающее значительное внимание профессионалов как из России, так и из других стран. На конференции будет рассказано о радиоэлектронных бортовых системах, которые будут устанавливаться как на модернизированные, так и на принципиально новые модели российских вертолетов.

Сегодня перед Россией стоит задача разработки гражданских и военных вертолетов следующего поколения. Помимо летно-технических характеристик, все большую роль в перспективной технике играет бортовое оборудование, выполняющее роль «органов чувств», а также способное служить оружием и

средствами защиты на вертолетах военного назначения. Проводимая на HeliRussia 2018 конференция позволит обсудить подходы к проектированию и разработке новых систем.

В частности, будут обсуждаться системы технического зрения вертолетов, дополненная и виртуальная реальность в бортовых комплексах, проактивная диагностика систем, а также отечественная программная платформа и другие темы. Список докладчиков и тем их выступлений опубликован на сайте выставки.

Участие в мероприятии бесплатно с условием обязательной предварительной регистрации. Конференция состоится 24 мая года в 13:00 в конференц-зале №1 выставочного павильона №3 МВЦ «Крокус Экспо».



24-26 мая

HELIRUSSIA 2018

Организатор: **МИНПРОМТОРГ РОССИИ**

Титульный спонсор: **ВЕРТОЛЕТЫ РОССИИ**

XI Международная выставка вертолетной индустрии

КРУПНЕЙШАЯ ВЕРТОЛЕТНАЯ ВЫСТАВКА В ЕВРОПЕ

Устроитель

РВС

Российские вертолетные системы

При поддержке

АВИ

Авиационная индустрия

Москва, МВЦ «Крокус Экспо»
www.helirussia.ru

6+

Золотой Век

Традиционный показ от Клуба «Бизнес Авиация» шедевров мировой живописи, проведенный 23 апреля, был посвящен впервые представленной в России выставке полотен Лейденской коллекции. Друзья и партнеры Клуба смогли оценить этот масштабный подарок – в экспозиции выставки «ЭПОХА РЕМБРАНДТА И ВЕРМЕЕРА. ШЕДЕВРЫ ЛЕЙДЕНСКОЙ КОЛЛЕКЦИИ», проходящей в Государственном музее изобразительных искусств имени А.С. Пушкина, были представлены 82 произведения, ни одно из которых ранее не выставлялось в России.

Поддержку показу, которая основана на уникальном собрании голландской живописи XVII века, созданном усилиями американского миллиардера и филантропа Томаса С. Каплана и его супруги Дафны Реканати-Каплан, оказали давние друзья и партне-



ры Клуба – бутик швейцарских часов Tourbillon и школа Brookes Moscow. Для каждого из них красота и выразительность полотен знаменитых голландцев перекликаются с их собственной историей либо с эстетическими принципами, заложенными в основу их проектов и деятельности. Благодаря участию партнеров гости смогли оценить живописную технику и мощную энергетику произведений всемирно признанных авторов.

Солидную и разнообразную по тематике коллекцию представителей «тонкой живописи» – настоящего созвездия таких имен, как Рембрандт, Вермеер, Франс Халс и другие, – гости показа увидели впервые, хотя в России интерес к голландской живописи золотого века существует уже на протяжении 300 лет. Приглашенные на прием Клуба гости получили уникальную возможность почувствовать связь времен, размах таланта каждого автора через фактически индивидуальный, личный диалог с представленными работами.

Исполненная музыкантами историческая реконструкция фламандских музыкальных тем обеспечила гостям настоящее погружение в эпоху. Приятным дополнением классического вечера, в течение которого гости смогли обменяться своими оценками и впечатлениями от просмотра, стали лучшие бренды мирового виноделия от компании Moet Hennesy и легкой воды «Лангвей».

Клуб «Бизнес Авиация», подтверждая свой статус корпоративного партнера Государственного музея изобразительных искусств, всегда рад поделиться со своими друзьями эмоциями, которые могут создать встречи с лучшими художественными произведениями мира в атмосфере приватности и комфорта.



В Пулково будет еще один терминал

Временный терминал «Пулково-2» будет открыт для чартерных рейсов авиакомпаний во время проведения матчей Чемпионата мира по футболу в Санкт-Петербурге, сообщили в Северо-Западном таможенном управлении ФТС России.



Временный терминал будет использоваться непосредственно перед матчами и сразу по их окончании. Пассажирами станут организованные группы болельщиков, прибывающие и убывающие чартерными рейсами на определенные матчи. Исходя из времени и цели пребывания, организаторы рассчитывают только на наличие ручной клади и минимум багажа у пассажиров.

«Учитывая категорию пассажиров (футбольные болельщики), прибытие/убытие рейсов команд-соперников будет осуществляться через разные терминалы. Такая схема позволит избежать нежелательных инцидентов», — говорится в сообщении.

Временный терминал будет использоваться также с основным централизованным пассажирским терминалом, залом официальных лиц и делегаций, VIP-залов и терминалом бизнес авиации.

Источник: RNS

Искусственный интеллект оценит вторичный рынок

Компания Asset Insight запустила веб-инструмент, который позволяет оценить текущие рыночные позиции и остаточную стоимость самолетов, а также сравнить воздушные суда, выставленные на продажу, и спрогнозировать будущие расходы на техническое обслуживание. Названный eValues, сервис также позволяет пользователям отслеживать данные для одного или нескольких самолетов и сравнивать текущую и перспективную информацию для выбранного самолета.

По информации Asset Insight, новый инструмент анализирует большинства современных моделей бизнес-джетов для каждого года производства. Аналитика основана на предварительной информации о самолетах по серийному номеру, но подписчики могут обновлять существующие данные и прогнозы для любых воздушных судов.

Данные оценки и другая информация могут быть представлены в виде графиков и таблиц для текущей,

остаточной, упорядоченной ликвидационной стоимости и мероприятий по техническому обслуживанию. Эти данные предоставляют текущую ситуацию, а также пятилетний прогноз. Самолеты могут быть проанализированы и сопоставлены для принятия решения о покупке и продаже.

«Система eValues получает цены, используя те же методы, технологии и процессы, которые использует оценщик воздушных судов, и является единственным в отрасли инструментом, который работает на платформе искусственного интеллекта», — сказал президент Asset Insight Тони Кьюссис. «Таким образом, благодаря встроенным алгоритмам возможности системы будут продолжать улучшаться. Это единственная автоматизированная веб-система, которая может прогнозировать остаточную стоимость, мероприятия по обслуживанию и их стоимость, конкурентоспособность воздушных судов и другую полезную информацию для планирования и принятия решений».



Bell 505 получил сертификат в Китае

Bell Helicopter, (входит в Textron Inc) получил сертификат типа на свой новый вертолет Bell 505 Jet Ranger X от китайского авиационного регулятора (Civil Aviation Administration of China). Как комментируют в компании, в настоящее время количество заказанных Bell 505 Jet Ranger X от китайских клиентов составляет более 110 единиц.

Bell 505 Jet Ranger X – это легкий вертолет, рассчитанный на 5 человек. При создании модели американская компания Bell руководствовалась задачей сделать его наиболее безопасным, эффективным и надежным. Bell 505 оснащается современным двигателем Turbomeca Arrius 2R с двухканальной электронно-цифровой системой управления, имеет «стеклянную кабину» и пилотажно-навигационный комплекс Garmin G1000H, снижающий нагрузку на пилота. Дальность полета нового вертолета составляет 566 км, он имеет крейсерскую скорость 231 км/ч и может нести полезную нагрузку 680 кг.

В 2017 году Bell 505 Jet Ranger X был сертифицирован в США и Европе, а также в ряде других стран. В скором времени ожидается его сертификация в России, что сделает возможным начало поставок. На сегодняшний день по всему миру заказано свыше 300 вертолетов этой модели, ряд заказов на Bell 505 оформлен и в России. В частности, первым получателем вертолета станет Уральский завод гражданской авиации (УЗГА), также участвующий в HeliRussia 2018. УЗГА является партнером Bell по лицензионному производству вертолета Bell 407GXP на своей площадке в Свердловской области.

Напомним, что российская премьера нового легкого вертолета Bell 505 Jet Ranger X состоится на 11-й выставке HeliRussia 2018.

Air Zermatt получил очередной вертолет Bell 429

Швейцарский вертолетный оператор Air Zermatt получил очередной вертолет Bell 429. Новая машина HB-ZOZ поставлена заказчику в VIP конфигурации и предназначена для выполнения чартерных и экскурсионных рейсов. Ранее компания получала Bell-429, предназначенные исключительно для оказания первой медицинской помощи. Эксперт в области спасения людей в Альпах выбрал эту машину за способность действовать на больших высотах и в экстремальных условиях.

«Выбор Air Zermatt представляет собой кульминацию совместной работы Air Zermatt и Bell Helicopter», комментируют в Bell Helicopter. «Это значительное событие для Bell-429. Оно показывает наше серьезное отношение к европейскому рынку и наше стремление поставлять правильный продукт для наших клиентов».

Bell 429 – многоцелевой двухдвигательный вертолет. Один из самых совершенных легких вертолетов в мире, сочетающий функциональность и передовые технологии. Полностью интегрированная стеклянная кабина, приборная панель с большими плоскими дисплеями и усовершенствованной системой управления полетом обеспечивает пилота максимально полной информацией о полете. Два двигателя компании Pratt & Whitney Canada обеспечивают превосходные летные характеристики по категории А, отличные параметры зависания и высокую крейсерскую скорость при низких расходах. Электронная система управления двигателями FADEC удобна в работе и проста в использовании, имеет полное гидромеханическое резервирование и автоматический запуск. Вертолет сертифицирован для управления одним пилотом по правилам полетов по приборам.



Аварии вертолетов снижаются

Согласно последнему информационному бюллетеню Группы по безопасности вертолетов США (USHST), число аварий с вертолетами в США неуклонно снижается уже более трех десятилетий. Данные показывают, что с конца 1980-х годов среднее число ежегодных авиационных происшествий сократилось на 40%, а среднее количество катастроф со смертельным исходом в год уменьшилось почти наполовину.

Данные за период с 1985 по 1994 год показывают, что в среднем ежегодно было 198 аварий и 35 катастроф. В период с 1995 по 2004 год было зарегистрировано 176 происшествий в год и 30 – со смертельным исходом. В период с 2005 по 2014 год в среднем в год было 152 аварии и 25 – со смертельным исходом, а в период с 2015 по 2017 год общее количество инцидентов составляло в среднем 118 в год, при этом ежегодно происходило 18 происшествий со смертельным исходом.

USHST объясняет сокращение в значительной степени «технологическими достижениями и улучшениями в отрасли: в производстве и конструкции, материалах и компонентах, подготовке и опыте пилотов, а также в обслуживании». Но также заметны некоторые «пики и спады в данных в течение трех десятилетий, в том числе более низкий, чем ожидалось, уровень аварий в 1988 и 1996 годах и более высокое число аварий в 1990, 1994 и 2013 годах», – говорится в сообщении.

USHST, основанная в 2013 году, является неправительственной организацией, состоящей из представителей FAA, производителей вертолетов, операторов и других ассоциаций по безопасности.

Открытие летнего сезона на вертодроме «ГОРКА»

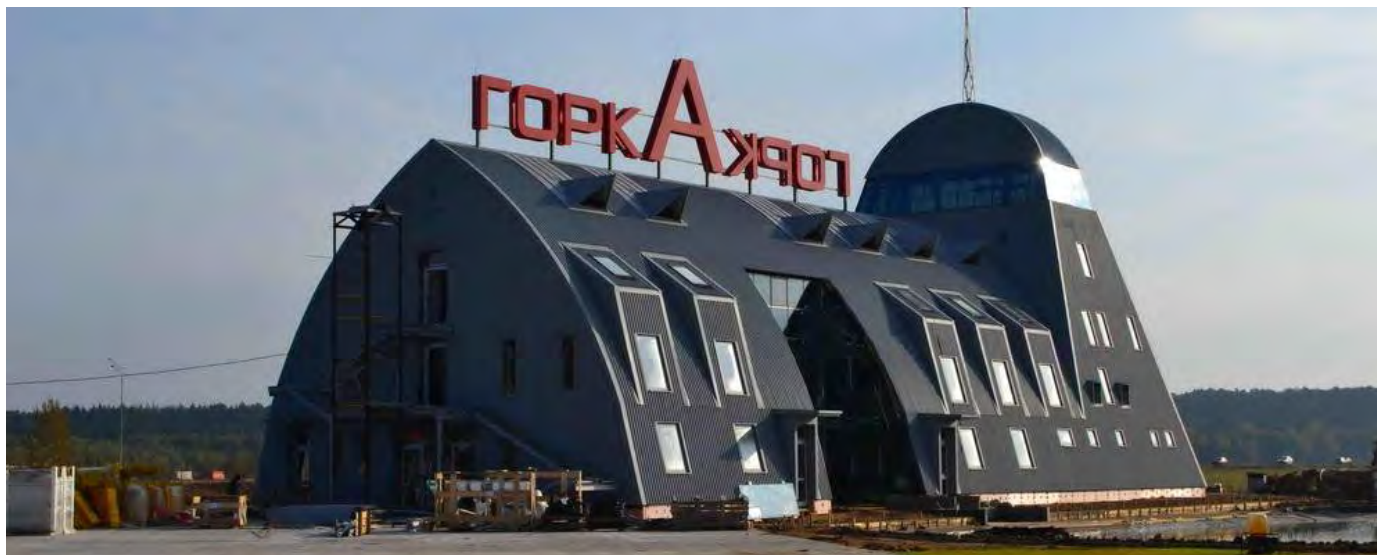
В этом году открытие летнего сезона вертодрома «ГОРКА» ознаменуется незабываемыми событиями, одним из которых станет презентация вертолета Bell 505 Jet Ranger X. Благодаря своим многоцелевым возможностям Bell 505 называют «выбором будущего». Он спроектирован с акцентом на безопасность, эффективность и надежность с использованием самых передовых технологий. Презентация будет проводиться производителем вертолета компанией Bell и ее официальным представителем в России – компанией Jet Transfer.

Еще один сюрприз приготовили посетителям вертодрома компания РОЛЬФ-Премиум совместно с BMW Motorrad Россия: 19 мая, впервые в России будет открыто представлен публике имиджевый проект BMW Motorrad – эксклюзивный мотоцикл BMW HP4 Race, в котором были реализованы все самые современные технологии, а фантазия его создателей практически ничем не была ограничена. В мире су-

ществует всего 750 собранных вручную экземпляров этой коллекционной модели и только семь из них попадут в Россию. BMW HP4 RACE – это полностью гоночный мотоцикл, у него нет ни фар, ни поворотников, ни зеркал заднего вида. На нем можно передвигаться только по гоночным трассам.

19 мая, помимо презентаций вертолета, спортивного мотоцикла и демонстрационных полетов, участники и гости праздничного мероприятия «ЛЕТАТЬ, ЧТОБЫ ЖИТЬ!», будут приятно удивлены разнообразием предложенной вертодромом «ГОРКА» культурной программы, позволяющей им провести незабываемый субботний день. Здесь будет развернута выставка работ скульпторов Романа Соболя и Степана Никулина и представлена яркая концертная часть.

Презентация вертолета Bell 505 Jet Ranger X на территории вертодрома ГОРКА продлится до 22 мая.



ЦБА «Пулково-3» готов к ПМЭФ 2018

В период с 24 по 26 мая 2018 года в Санкт-Петербурге пройдет ежегодный Петербургский Международный Экономический Форум. В рамках подготовки ко встрече гостей и участников ПМЭФ 2018, компания «ДжетПорт СПб» (управляет Санкт-Петербургским Центром Бизнес Авиации «Пулково-3») провела ряд подготовительных мероприятий, направленных на повышение качества и эффективности обслуживания рейсов бизнес-авиации в ЦБА «Пулково-3». Как рассказали BizavNews в компании,

для перевозки пассажиров и экипажей по перрону были дополнительно закуплены и арендованы комфортабельные микроавтобусы, общая численность которых в автопарке «ДжетПорт СПб» превысила 15 единиц.

«Также в барной зоне пассажирского терминала открыта точка продажи национальных подарков и сувениров; расширен ассортимент товаров магазина Duty Free; произведен косметический ремонт пер-

рона №6 и обновлена его разметка и многие другие мероприятия, которые приятно удивят гостей ЦБА «Пулково-3», - комментируют в «ДжетПорт СПб».

По состоянию на 15 мая 2018 года, компания «ДжетПорт СПб» получила более 120 запросов на наземное обслуживание рейсов гостей и участников ПМЭФ 2018, количество которых увеличивается с каждым часом.

Напомним, что в 2017 году «ДжетПорт СПб» в рамках ПМЭФ 2017 в период с 31 мая по 4 июня 2017 года обслужил 544 рейса и 1586 пассажиров.

ПМЭФ 2018 состоится 24–26 мая 2018 года под девизом «Создавая экономику доверия». Ожидается, что участие в Форуме примут около 15 тысяч гостей из более чем 140 стран мира. Страны – гости ПМЭФ, Франция и Япония, разместят на площадке свои выставочные павильоны, в которых расположатся презентационная зона и деловое пространство для общения представителей делегаций с партнерами из других стран. В Форуме примут участие делегации из Германии, Швейцарии, Швеции, Греции, Италии, Индии, Саудовской Аравии, Катар, Израиля, Вьетнама, США, Канады, стран Африканского континента и других.

В деловой программе ПМЭФ запланировано более ста мероприятий в различных форматах. Деловые сессии состоятся в рамках четырех тематических направлений: «Глобальная экономика в эпоху изменений», «Россия: используя потенциал роста», «Технологии для лидерства» и «Человеческий капитал в цифровой экономике». В числе других форматов – межстрановые бизнес-диалоги, тематические бизнес-завтраки, круглые столы, теледебаты, форсайт-сессии «Беседы о будущем».



На HeliRussia 2018 обсудят коммерческое применение малой авиации

Сегодня в России зарегистрировано несколько тысяч легких воздушных судов и только около 10% из них участвуют в легальной коммерческой деятельности. Это связано с большим количеством бюрократических препятствий и отсутствием единой стратегии развития этого сектора рынка. Исторический и международный опыт свидетельствует о важности вовлечения малой авиации в выполнение авиационных работ, и в поддержку этой темы 24 мая в рамках

выставки HeliRussia 2018 состоится круглый стол на тему «Коммерческое применение малой авиации». Мероприятие проводится Межрегиональной общественной организацией пилотов и граждан владельцев воздушных судов (АОПА-Россия).

Круглый стол «Коммерческое применение малой авиации» поднимет вопросы государственной политики в сфере регулирования малого авиационного

бизнеса, а также сертификации воздушных судов, введения классификации эксплуатантов с разными требованиями. Одной из серьезных проблем, с которой неизменно сталкиваются пилоты и владельцы воздушных судов АОН, это отсутствие сети аэродромов и посадочных площадок для осуществления местных локальных перевозок, базирования и обслуживания. На круглом столе будут обсуждаться международный опыт, в том числе полеты с совместным несением расходов, и общие рекомендации по развитию АОН в России.

Свое участие в качестве экспертов и докладчиков уже подтвердили президент АОПА-Россия Владимир Тюрин, заместитель директора Департамента государственной политики в области гражданской авиации Министерства транспорта Российской Федерации Андрей Шнырев, первый заместитель генерального директора ООО «Авиапатруль» Александр Исаев, директор «Стратеджи Партнерс Групп» Вадим Гинзбург и руководитель «АБН АЭРО» Борис Николаев. Список докладчиков и темы выступлений опубликованы и обновляются на странице мероприятия на сайте выставки HeliRussia.ru в разделе «О выставке – Деловая программа».

К участию в диалоге приглашается широкий круг специалистов, так или иначе связанных с вопросами работы малой авиации и АОН, а также представители государственных надзорных и регулирующих структур.

Круглый стол состоится 24 мая 2018 года в 10:00 в конференц-зале №3 выставочного павильона №3 МВЦ «Крокус Экспо». Участие в мероприятии бесплатное при условии предварительной онлайн-регистрации на сайте выставки HeliRussia 2018.



А-Групп: встречаемся в Женеве и в Москве!

Компания А-Групп, владелец центров деловой авиации в международных аэропортах Шереметьево и Пулково, примет участие в выставке деловой авиации EBACE 2018, которая состоится в Женеве в конце мая. Выставка EBACE – важнейший форум мира бизнес-авиации, который откроется 29 мая в выставочном центре Palexro (аэропорт Женевы). Компания А-Групп каждый год принимает участие в главном европейском событии отрасли, и в этом году приглашает участников и посетителей на свой стенд В75, который будет располагаться на главной аллее выставочного комплекса.

В этом году компания представит публике важные обновления инфраструктуры, которые были сделаны за прошедший год в FBO Шереметьево и Пулково. Среди них – новый перрон, построенный специально для воздушных судов деловой авиации.

Участникам выставки, которые назначат и проведут встречи с представителями отдела продаж А-Групп в рамках EBACE 2018, компания подарит сертификат на бесплатное пользование услугой парадной VIP-парковки на новом перроне в FBO Москва Шереметьево (Сертификат на пользование услугой «Место

стоянки ВС категории VIP» будет включать стоянку перед терминалом А один раз в течение 2018 года).

Услугу «парадная парковка» А-Групп стала предлагать с 2015 года, и с тех пор она стабильно востребована среди пассажиров центра деловой авиации Шереметьево. Постановка самолета непосредственно у входа в терминал позволяет наблюдать за его подготовкой к полету из панорамных окон ресторана, расположенного в Терминале А, из VIP-комнат или конференц-зала. Кроме того, данное место стоянки позволяет не тратить дополнительное время на доставку к самолету, и, разумеется, является символом особого престижа.

Комментирует коммерческий директор А-Групп, Сергей Рыжов: «Парадные стоянки являются преимуществом центра деловой авиации в Шереметьево, выгодно отличая его от многих FBO России и Европы. У нас пассажиры могут сесть в свой самолет или в вертолет прямо возле терминала. Нашим партнерам, с которыми мы встретимся в Женеве, мы решили сделать приятный подарок, который поможет оценить это преимущество. Прилетайте в Москву, в Шереметьево!»

Директор по маркетингу А-Групп, Надежда Туровская, добавила: «в этом году у нас много отличных новостей. Мы имеем честь принимать гостей и участников Чемпионата мира по футболу, который начнется в России практически сразу по завершению EBACE, а возможности нашей инфраструктуры значительно расширятся за счет нового перрона для деловой авиации, который будет вмещать 23 самолета.»

Помимо этого, на стенде А-Групп посетителей EBACE ждут и другие сюрпризы, о которых компания сообщит дополнительно.



Трафик в США продолжает рост

По данным Argus International, в апреле 2018 года трафик деловых самолетов, летающих в США и Канаде, показал рост на 2,6% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Это довольно близко к прогнозу компании, сделанном в прошлом месяце – 2,8%. В апреле рост активности наблюдался во многом благодаря «сильному росту» в сегменте частных полетов по Part 91. В мае Argus International ожидает рост трафика бизнес-авиации на 2,3%.

За прошедшие пять лет объем трафика в апреле увеличился на 11,7%, с 230 000 рейсов в апреле 2013 года до 257 000 в прошлом месяце.

Активность полетов Part 91 в прошлом месяце по-

хоже пробудилась от сна, увеличившись на 4,1% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, с ростом по всем категориям воздушных судов. За последний год эта категория полетов была в основном «в минусе». Рост на 1,3% операторов, выполняющих полеты по Part 135, был более сдержанным, чем в прошлые месяцы, когда чартеры способствовали подъему трафика. Рейсы долеговых операторов выросли на 0,6%.

В прошлом месяце все категории деловых самолетов показали увеличение трафика, а крупноразмерные джеты снова вышли вперед с приростом на 4,7% в годовом исчислении. За ними последовали турбовинтовые самолеты, полеты которых выросли на

2,6%. Средние бизнес-джеты показали рост на 2,2%, а легкие – на 1,8%.

Единственный двузначный прирост в отдельных категориях в прошлом месяце был при полетах по Part 135 крупноразмерных джетов, которые выросли на 11,8% по сравнению с прошлым годом. Как ни парадоксально, но полеты больших бизнес-джетов в долеговой собственности упали на 19,9%.

Данные TraqPak от Argus предоставляют информацию о прибытии и вылетах деловых самолетов, выполняющих полеты по приборам в США, Канаде и Карибском бассейне.

[Aircraft Activity Report](#)



Число подержанных джетов уменьшается

Консалтинговая компания JETNET опубликовала отчет о состоянии вторичного рынка деловых самолетов и вертолетов в марте и за первый квартал 2018 года. В соответствии с данными компании, запасы подержанных воздушных судов снижаются во всех сегментах, за исключением поршневых вертолетов.

Вторичный рынок бизнес-джетов показал наибольшее снижение сделок купли-продажами (-3,8%). А поршневые вертолеты стали единственным сегментом, который показал рост числа сделок (+13), с 541 в марте 2017 года до 554 в марте 2018 года.

Доля флота, выставленного на продажу в сегменте бизнес-джетов и турбовинтовых самолетов, показывает наибольшее снижение среди всех сегментов в квартальном сопоставлении: 9,3% (-1,9%) и 6,9% (-0,9%) соответственно.

Worldwide Trends				
March 2018	Business Aircraft		Helicopters	
	Jet	T/P	Turbine	Piston
In-Operation Fleet	21,607	15,337	21,983	9,960
For Sale	2,020	1,051	1,349	554
% of Fleet For Sale 2018	9.3%	6.9%	6.1%	5.6%
% of Fleet For Sale 2017	11.2%	7.8%	6.8%	5.4%
Change - % For Sale	(-1.9) pt	(-0.9) pt	(-0.7) pt	0.2 pt
January to March 2018				
Full Sale Transactions *	605	293	355	230
Average Days on Market	297	303	492	287
Y-T-D January to March 2018 vs 2017				
% Change - Sale Transactions	-3.8%	-0.7%	4.7%	-1.7%
Change - Avg. Days on Market	-16	13	-8	-104

Сделки купли-продажи с бизнес-джетами показали снижение на 3,8%, а время их экспозиции по сравнению с прошлым годом снизилось на 16 дней. Тем временем, турбопропы продемонстрировали снижение количества сделок на 0,7% и продаются дольше на 13 дней.

Продажи газотурбинных вертолетов по сравнению с прошлым годом увеличились на 4,7% и сейчас такие вертолеты продаются на 8 дней быстрее. В то же вре-

мя, поршневые машины находят покупателя на 104 дней быстрее, но при этом в сегменте наблюдается снижение продаж на 1,7%.

Мартовские данные для вторичного рынка бизнес-джетов с 2005 по 2018 год показывают, что март 2016 года является первым периодом, в котором с 2009 года процент выставленных на продажу самолетов и их абсолютное количество увеличилась. Интересно отметить, что количество самолетов, продающихся

в марте 2018 года (2020), является самым низким показателем с 2008 года.

В 2009 году на фоне финансового кризиса произошел взрывной рост количества выставленных на продажу бизнес-джетов, на 62% или на 1095 единиц по сравнению с предыдущим годом. Затем последовал семилетний период восстановления, так как рынок неуклонно потерял запасы и приближался к тому, чтобы снова стать рынком продавца. 9,3% выставленных на продажу бизнес-джетов в первом квартале 2018 года следует рассматривать как позитивный шаг в направлении стабилизации запасов на вторичном рынке.

Всего в первом квартале 2018 года было завершено на 3,8% меньше сделок с бизнес-джетами по сравнению с первым кварталом 2017 года. Результаты по категориям самолетов при сравнении первых кварталов 2018 и 2017 годов показывают, что легкие джеты заняли 33% (200 из 605) от всех сделок, но в годовом исчислении было закрыто на 52 сделки меньше, и это был единственный весовой класс, продемонстрировавший снижение. Сегмент тяжелых самолетов (от 35 000 фунтов) показал наибольший рост продаж, на 13 единиц или на 5,9%. При 233 сделках этот сегмент занял 38% всех операций с бизнес-джетами в первом квартале 2018 года.

TABLE C – Business Jet Transactions (by Weight)

Weight Class	# of Retail Sale Transactions			
	Q1 2017	Q1 2018	Diff.	%
Heavy	220	233	13	5.9%
Medium	141	149	8	5.7%
Light	252	200	-52	-20.6%
VLJ	16	23	7	43.8%
Total	629	605	-24	-3.8%

Source: JETNET

Table B – Business Jets

Month	Year	In-Operation Fleet	For Sale	% For Sale	Yr/Yr Balance Pts.
March	2018	21,607	2,020	9.3%	(-1.9 pts.)
March	2017	21,235	2,370	11.2%	(-0.5 pt.)
March	2016	20,744	2,431	11.7%	.4 pt.
March	2015	20,170	2,276	11.3%	(-8 pt.)
March	2014	19,620	2,369	12.1%	(-1.0 pt.)
March	2013	19,036	2,494	13.1%	(-0.7 pt.)
March	2012	18,590	2,559	13.8%	(-0.6 pt.)
March	2011	18,031	2,603	14.4%	(-1.2 pts.)
March	2010	17,280	2,696	15.6%	(-1.8 pts.)
March	2009	16,480	2,857	17.4%	5.9 pts.
March	2008	15,378	1,762	11.5%	.2 pt.
March	2007	14,297	1,616	11.3%	(-1.1 pts.)
March	2006	13,526	1,676	12.4%	(-0.6 pt.)
March	2005	12,909	1,678	13.0%	n.c.

Source: JETNET Star Reports

Подрезали крылья

Миллиардер Олег Дерипаска был вынужден отказаться от трех арендованных им частных самолетов Gulfstream G550 из-за санкций. Однако он не единственный, кто пострадал от действий американских и европейских властей.

До 2014 года ситуация в России в сфере покупки-продажи и управления частными воздушными судами в целом коррелировала с мировой экономической ситуацией. Так, например, после кризиса 2008 года

банки вполне по понятным причинам сократили кредитование в этой области. К тому моменту кредитование велось через западные банки, предлагавшие условия намного более привлекательные, чем у российских. Данная схема была достаточно отработана, она позволяла многим владельцам при финансировании дорогостоящей покупки (стоимость нового бизнес-джета могла достигать до нескольких десятков миллионов долларов) не извлекать одновременно средства из основного бизнеса.

Поэтому покупатели предпочитали кредитоваться под залог воздушных судов, и, в среднем, до половины самолетов, приобретаемых российскими владельцами, были так или иначе профинансированы через западные банки. Соответственно, рынок вполне ожидаемо реагировал на экономические изменения, но никаких проблем с покупкой или с техобслуживанием бизнес-джетов до появления такого института как санкции не возникало.

После введения первичных санкций в 2014 году, а потом их серийного умножения уже в текущем периоде, ситуация поменялась достаточно серьезно. К прямым последствиям можно, к примеру, отнести закрытие крупной авиакомпания деловой авиации в Финляндии, которая принадлежала Геннадию Тимченко как члену санкционного списка, а его же собственный самолет компания Gulfstream прекратила обслуживать. Соответственно, ряд других самолетов российских владельцев также сняли с обслуживания, им отказались предоставлять послепродажную поддержку, сняли с гарантии. Часть операторов — европейских и американских — стала отказывать тем гражданам, которые находятся в списке, в перевозке, не говоря уже о продаже новой техники.

Оценивая постфактум введение санкций, нельзя сказать, что был нанесен суперкритический удар по российскому рынку, хотя они привнесли немало неприятных и ограничительных моментов, к которым владельцы и профессионалы отрасли в России в итоге приспособились: для приобретения частных воздушных судов и их последующего владения используют более сложные схемы, где конечный бенефициар, даже если он есть в списках, формально никакого отношения к самолету не имеет. Кто-то решает вопрос более кардинально, как тот же самый господин Тимченко, после произошедшего сменив-



ший производителя, с которым он сотрудничал: взял самолет другой марки, где более лояльно относятся к послепродажной поддержке своего продукта.

Пожалуй, самым болезненным из глобальных влияний от введения санкций стало усложнение процесса для клиента из России, чтобы получить финансирование на самолет: это выливается в дополнительный compliance, а со стороны банка — в дополнительные, порой бесконечные проверки, в увеличенные залоговые, в более высокую ставку по кредиту.

Часть представителей отечественной элиты даже не попавших в списки, оказалась в зоне риска, которую для себя определили западные банки. Банки, которые финансировали покупку самолетов, предпочли заранее подстраховаться от возможных новых расширений санкционных списков и закрыли лимиты — соответственно, владельцам приходилось срочно либо перекредитовываться, либо закрывать кредитный договор. Араз Агаларов был вынужден поэтому в срочном порядке выкупать свой самолет.

Если говорить о конкретной реакции российского рынка, то в 2015 году он как в спросе на чартеры, так и на покупку самолетов просел достаточно серьезно: падение составляло 25-30%. Затем наблюдалась стабилизация роста в пределах 5%, и уже в 2017 году наблюдался довольно устойчивый рост до 10%. В этом году, даже несмотря на оглашение нового пакета санкций, тоже фиксируется хороший спрос на приобретение, которого последние два года не было. Причина вполне тривиальная — Россия большая страна, и логистика в том числе в аспекте руководства бизнес-процессами, выступает на первый план.

Ежегодным маркером для отечественного рынка деловой авиации безусловно является Петербургский международный экономический форум, поэтому скоро мы сможем проверить точность прогнозов, но количество заявок на чартеры бизнес-джетами, которые начали поступать после инаугурации президента России, в принципе уже является положительным свидетельством для отрасли.

Российские власти, кстати тоже стараются пойти владельцам на встречу: отменена таможенная пошлина, сейчас обсуждается вопрос отмены НДС при ввозе самолетов, упрощена процедура внесения самолетов в российский реестр. Но последний момент снимает ряд ограничений при внутренних перелетах по России, а в остальном помогает мало, потому что вся техническая поддержка, все запчасти зависят от зарубежных производителей.

Интерес к «железу» не сильно поменялся. Первенствуют два лидера — Gulfstream и Bombardier. Одно время в категории дальнемагистральных джетов среди покупателей был популярен Gulfstream 650. Но в этом году начинаются поставки Global-7000, соответственно, вероятно, Bombardier перехватит пальму первенства на ближайшие несколько лет. В сегменте самолетов с большой кабиной по-прежнему пользуется спросом Embraer. Концерн Dassault нашел устойчивую нишу, работая в основном с государственными или окологосударственными заказчиками. Наименьшим спросом в России пользуется линейка от Cessna. В сравнении с докризисным временем повысился интерес к вторичному рынку, где есть возможность обнаружить интересные варианты для приобретения.

Структурно рынок почти не изменился, но есть потенциал для роста: многие крупные компании, ритейл, например, сейчас рассматривают покупку бизнес-джета, потому что это достаточно востребованный инструмент для ведения бизнеса. Речь идет не только суперкрупных структурах, но и о компаниях с оборотом от \$100 до \$200 млн в год. Почти все компании первого эшелона, госкорпорации, госбанки располагают собственными эскадрами бизнес-джетов и активно их используют как средство деловых коммуникаций. Такие структуры как Сбербанк, «Газпром» практически не сдают свои воздушные суда в чартеры, им это неинтересно. Разумеется, владение прайвет-джетом, его обслуживание представляет и для них большую расходную статью, но экономическая эффективность здесь не стоит на первом плане. Главное — оперативная подача для полетов первых лиц и топ-менеджмента. Бюджет по владению самолетом в этих структурах можно безболезненно сократить минимум на 20-30%, без ущерба в качестве услуг.

К примеру, ВЭБ при прежней команде переплачивал, как показал аудит расходов корпоративных самолетов, приблизительно 30%. При этом если обратиться к практике коммерческого сектора, при переходе на рыночный аутсорсинг можно изыскать дополнительные резервы по сокращению расходов и уменьшить их еще на 15-20%. Но сказывается сложная структура принятия решений, в итоге многие госкомпании, госбанки серьезно переплачивают за владение ЧВС. В общей совокупности за российскими владельцами состоит 300-400 бортов.

Захаров Павел, Forbes.ru

Пожалуй, лучший из лучших

Ежегодно BizavNews посещает десятки центров деловой авиации по всему миру. Мы побывали в большом количестве экзотических мест, увидели множество уникальных архитектурных решений, ознакомились с передовыми технологиями в области обслуживания пассажиров. Но есть одно место, в которое нам хочется постоянно возвращаться. Это Центр бизнес-авиации компании Jetex в Dubai South. Гидом в нашей последней поездки любезно согласился стать генеральный директор и президент компании Jetex Адель Мардини (Adel Mardini).

Но начнем, пожалуй, с истории. В конце 2016 года компания Jetex открыла новый терминал Центра бизнес-авиации в Dubai South в аэропорту Al Maktoum International Airport. Международный аэропорт Al Maktoum International Airport расположен в городе Дубай (ОАЭ), в районе Dubai World Central и открыт 27 июля 2010 года. Свое название получил в честь правящей семьи Дубай, из которой происходил покойный шейх Дубай Мактум ибн Рашид аль-Мактум. Аэропорт планировали открыть в 2008 году, но сроки постоянно сдвигались. До

конца 2007 года аэропорт успел сменить несколько рабочих имен: «Jebel Ali International Airport», «Jebel Ali Airport City» и «Dubai World Central International Airport», а свое официальное имя получил в ноябре 2007. Что же касается нового названия района Dubai World Central, который стал именоваться Dubai South, то ребрендинг зоны вокруг аэропорта был связан с повышением информативности и во избежание путаницы с другими сокращениями, такими как Dubai World Trade Centre (DWTC) и Dubai World Cup (DWC).



Новый терминал в Dubai South является самым большим Центром бизнес-авиации компании Jetex. Его площадь составляет 1500 кв.м., а специальный перрон для длительной стоянки занимает 50000 кв.м. Он был открыт в декабре 2017 года. Пассажирский лаундж терминала – это исключительный дизайн, оригинальные цветовые решения и детально продуманные элементы отделки. Именно так кратко можно описать увиденное. Первое, что бросается в глаза – пересечение традиционных восточных мотивов и ультрасовременные европейские тренды. Здесь одинаково комфортно и привычным к суете мегаполисов японцам, и ведущим размеренный образ жизни саудитам. Приватные переговорные комнаты соседствуют с великолепным холлом, из которого открывается прекрасный вид на перрон, а обслуживающего персонала словно не существует.

Хотите почувствовать себя гостем в новом терминале? Тогда вперед. Оформление Вашего путешествия начнется и закончится около роскошной стойки регистрации, где у гостей попросят лишь паспорт. Все пограничные и иммиграционные формальности проходятся уже без присутствия пассажира. Далее Вас пригласят в зал ожидания. Его площадь 1500 квадратных метров и здесь могут одновременно раз-

меститься несколько футбольных команд. Впрочем, такого столпотворения в этом месте не бывает никогда. Как правило пассажиры прибывают в терминал за несколько минут до вылета или на переговоры с деловыми партнерами. В ожидании посадки в терминале можно купить множество вещей, от часов Cartier Secret Watch with Phoenix до Rolls-Royce. Кстати, на последнем Вас отвезут к самолету. А для желающих уединиться в терминале предусмотрены роскошные private комнаты с душевыми кабинками и отменной кухней. Для встречи с партнерами есть конференц-залы, оснащенные по последнему слову техники. В терминале работают несколько



выставок современного искусства, а для ценителей книг – шикарная библиотека. И везде Вы ощущаете полный покой.

Перрон Dubai FBO имеет площадь 50 тысяч кв.м. и позволяет разместить любые воздушные суда. В 2017 году Jetex открыла и свой собственный ангар на 5000 кв.м. Компания уже получила сертификат IS-BAH (Standard for Business Aircraft Handling) для своего нового комплекса Dubai FBO. В будущем инвестиции продолжаться, уверили нас в Jetex, так как именно с Al Maktoum International Airport компания связывает свое будущее. Возвращаться в главный дубайский аэропорт Jetex не собирается.

Недавно компания Jetex завоевала приз в номинации «Лучший Центр бизнес-авиации 2017 года» (11th Aviation Business Awards). Центр был официально сертифицирован, а компания получила право стать организатором предстоящего авиасалона Dubai Air Show 2017 (с 12 по 16 ноября 2017 года). Престижная награда говорит о безупречном качестве услуг, которые оказывает команда профессионалов компании Jetex.

«Мы разработали и ввели в эксплуатацию этот знаковый объект, чтобы превзойти ожидания от строительства традиционного Центра бизнес-авиации, создав современный роскошный комплекс, совме-

стив его с великолепно организованным приемом гостей. Мы используем автомобили марки Rolls Royce, которые перевозят пассажиров по летному полю, у нас имеются роскошные курительные салоны, которые находятся в терминале. С помощью всего этого мы стремимся создать наивысший уровень комфорта для наших клиентов и максимально позаботиться об их удобстве. При разработке проекта терминала также учитывалась необходимость достижения максимальной эффективности работы. Команда опытных профессионалов компании Jetex предоставляет полное наземное обслуживание, оформление багажа, заправку топливом, охрану и услуги консьержа, включая организацию индивидуальных воздушных

перевозок в крупные населенные пункты, находящиеся в Объединенных Арабских Эмиратах, что позволяет избежать задержек в пути. Таможенная служба и сотрудники службы иммиграционного контроля быстро выполняют все необходимые формальности, сокращая время ожидания до минимума», - рассказывает г-н Мардини.

Вдохновение от природы

Вдохновением для создания Центра послужила сама природа. Этот терминал совершенно не похож на первый комплекс с его светлым современным исполнением. Интерьер сочетает в себе современный

яркий дизайн с использованием эксклюзивных материалов, что позволяет создать умиротворяющую и органичную обстановку. Три высоких отдельно стоящих конструкции из дерева в форме коконов позволяют гостям удобно устроиться и забыть о своих проблемах. Каждая конструкция выполнена на заказ и изящно отделана кожей с оттенком камня. Небольшое количество растений и дневной свет улучшают эстетические характеристики, и совместно с клумбами, деревьями и предметами интерьера в форме гальки создают атмосферу, напоминающую японский садик в стиле Дзен.

Передвигаясь по терминалу, гости наслаждаются ни с чем несравнимым уровнем комфорта, удобства и ощущения свободы. Команда высококвалифицированных специалистов компании Jetex проводит гостей по прибытии в зал ожидания, в котором они смогут отдохнуть, пока выполняются все необходимые формальности. Местная таможня и сотрудники иммиграционной службы работают максимально быстро для того, чтобы сократить время ожидания. Весь процесс оформления, как правило, занимает не более десяти минут. Посетители могут оставаться в терминале дольше обычного, чтобы по достоинству оценить исключительный уровень предоставляемых услуг. В каждом зале оборудованы ряды сидений, выполненные из плюша, а также в залах имеются удобства, которые включают в себя: отдельные обеденные зоны, комнаты для совещаний, душевые и роскошный курительный салон.

Заглянем в гости к пилотам

Несмотря на то, что мы называем ее «комнатой отдыха экипажей», это место превосходно подошло бы для всех. Экипажи и пилоты могут наблюдать за перроном через огромные окна – открывается



фантастический панорамный вид, где на площадке для стоянки самолетов специалисты Jetex готовят воздушное судно к полету.

Здесь находятся велотренажеры Ciclotte, бильярдный стол, стол для настольного футбола и шахматная доска. Также можно насладиться одним из последних сериалов компании Netflix, перекусить или воспользоваться Интернетом при помощи MacBook, пока команда специалистов разрабатывает план полета. Если вздремнуть в течение двадцати минут для Вас недостаточно, воспользуйтесь самыми со-

временными креслами Metronaps, которые находятся в отдельно расположенной зоне отдыха.

Вне полета

Благодаря большому количеству сервисов, терминал Центра бизнес-авиации компании Jetex не имеет себе равных. Уникальная услуга предоставления автомобилей марки Rolls Royce для передвижения по летному полю для VIP-персон применяется впервые в мировой практике. Кроме услуг, предоставляемых в терминале аэропорта, воспользуйтесь индивидуаль-

ным консьерж-сервисом. У компании есть большой опыт предоставления услуг такого рода. Появился специальный отдел, который занимается не только планированием всего перелета, но и организацией всего необходимого в пункте назначения. Имея 12-летний опыт модернизации терминалов, технического обслуживания самолетов, заправки топливом и организации чартерных рейсов, команда опытных профессионалов компании Jetex полностью продумает перелет, включая обслуживание в терминале и во время полета и заканчивая предоставлением всего необходимого в пункте назначения. Это дает возможность пассажирам получать незабываемые ощущения с того момента, как самолет отрывается от земли и до возвращения домой.

«За последние десять лет мы установили деловые контакты по всему миру и приобрели необходимые знания специфики самых экзотических мест», - рассказывает Габриэль Мадрид, глава Jetex eXperience. «Мы используем полученные знания по максимуму для того, чтобы учесть индивидуальные потребности пассажиров с элитным статусом».

Маршруты с сюрпризом — это одна из услуг, которую предлагает компания Jetex. Используя информацию, изложенную в анкете, мы можем организовать перелет в место, которое будет оставаться в секрете до посадки самолета. Такая идея подойдет клиентам, которые ищут приключений, парам и семьям.

Инновационное

В апреле этого года компания Jetex объявила о партнерстве с американским стартапом Wright Electric, что даст возможность радикально изменить рынок частной авиации. Благодаря этому сотрудничеству



Jetex станет первой компанией в гражданской авиации, запускающей и развивающей полеты электрических воздушных судов на короткие расстояния.

В первую очередь, компания будет внедрять инфраструктуру для зарядки и полного технического обслуживания электрических самолетов, расширяя ее по всей мировой сети комплексов бизнес-авиации Jetex, начиная с Дубая. Это означает, что стан-

ции для зарядки будут установлены более чем в 30 Центрах бизнес-авиации. В рамках сотрудничества с компанией Wright, Jetex будет инвестировать производство первого электрического самолета в мире. Учитывая расчетную дальность полета, которая составляет 540 км или 335 миль, пассажиры смогут летать из Центра бизнес-авиации в Дубае до Маската, Малаги или Касабланки на одной зарядке.

«Мы постоянно внедряем что-то новое в авиаиндустрию. Изначально мы достигали этого путем формирования высоких стандартов качества, а сейчас — с помощью новых инновационных стандартов», — продолжает г-н Мардини. «Мы рассчитываем на то, что электрические самолеты и сопутствующая инфраструктура будут находиться на всей сети наших Центров бизнес-авиации».



Самолет недели

Оператор: **Air Alsie**

Тип: **Falcon 8X**

Год выпуска: **2017 г.**

Место съемки: **май 2018 года в Stockholm Bromma - ESSB, Sweden**



Фото: Дмитрий Петрович