



На прошлой неделе BizavNews отправился в Юрмалу, где с успехом прошел международный форум бизнес-авиации «Jurmala Business Aviation Forum» (JUBAF). Мероприятие стало бесценным источником информации и практических решений для бизнеса, собрав около 70 профессионалов рынка из Латвии, Литвы, Эстонии, России, Украины, Германии, Англии, Франции, Мальты, Сан-Марино, Люксембурга, Чехии и Швеции. Грамотно выстроенная программа презентаций, острые темы и бизнес-кейсы из реальной практики сделали JUBAF ценной дискуссионной площадкой для обмена опытом и мнениями о тенденциях развития отрасли деловой авиации в Европе и СНГ. Организаторы задали уникальный дружеский тон мероприятию, предложив каждому ощутить себя частью одной команды, задавать вопросы и принимать участие в дискуссиях.

Через неделю в свой полет отправится первый ACJ320neo. Самолет, который предназначен для британского бизнес-оператора Acropolis Aviation, будет передан заказчику в «зеленом» варианте в четвертом квартале текущего года. Сразу же после тестовых полетов, лайнер отправится в распоряжение швейцарского провайдера TOiP AMAC Aerospace для установки интерьера и через 12 месяцев после этого начнется коммерческая эксплуатация. Второй «зеленый» ACJ320neo будет собран в конце текущего года. Поставки первого ACJ319neo для K5 Aviation начнутся во втором квартале 2019 года. Этот самолет прибудет на объект Fokker в Вонсдрехте в мае 2019 года, а передача клиенту намечена на начало 2020 года. Поздравляем ACJ новой страницей в истории.



Слоты гарантируют своевременный вылет

Для многих слотирование в аэропортах до сих пор представляется не преимуществом, а, скорее, ограничением. В рамках JUBAF 2018 в Юрмале коммерческий директор компании А-Групп рассказал о преимуществах слотирования в аэропортах **стр. 22**



JUBAF 2018: все получилось отлично!

В Латвии с успехом прошел международный форум бизнес-авиации, который изменил представление об отраслевом деловом мероприятии **стр. 23**



OK Aviation или история любви

Супружеская пара Любомир и Хана Корнак – успешные владельцы авиакомпании OK Aviation Group в Пришибрам, ставшей авторизованным центром продаж и сервисного обслуживания Pilatus PC-12 в Центральной Европе **стр. 25**



Бархатный сезон в Ницце

Теплые летние деньки заканчиваются, приближается ласковый бархатный сезон. А где, как не в Ницце, приятнее всего его провести? И Jet Catering вновь вспоминает свое путешествие, рассказывая еще об одном партнере в Ницце – Private Catering **стр. 27**

Gulfstream
G500



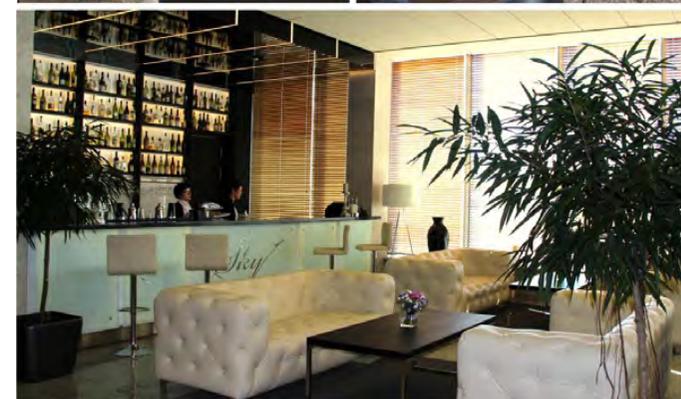
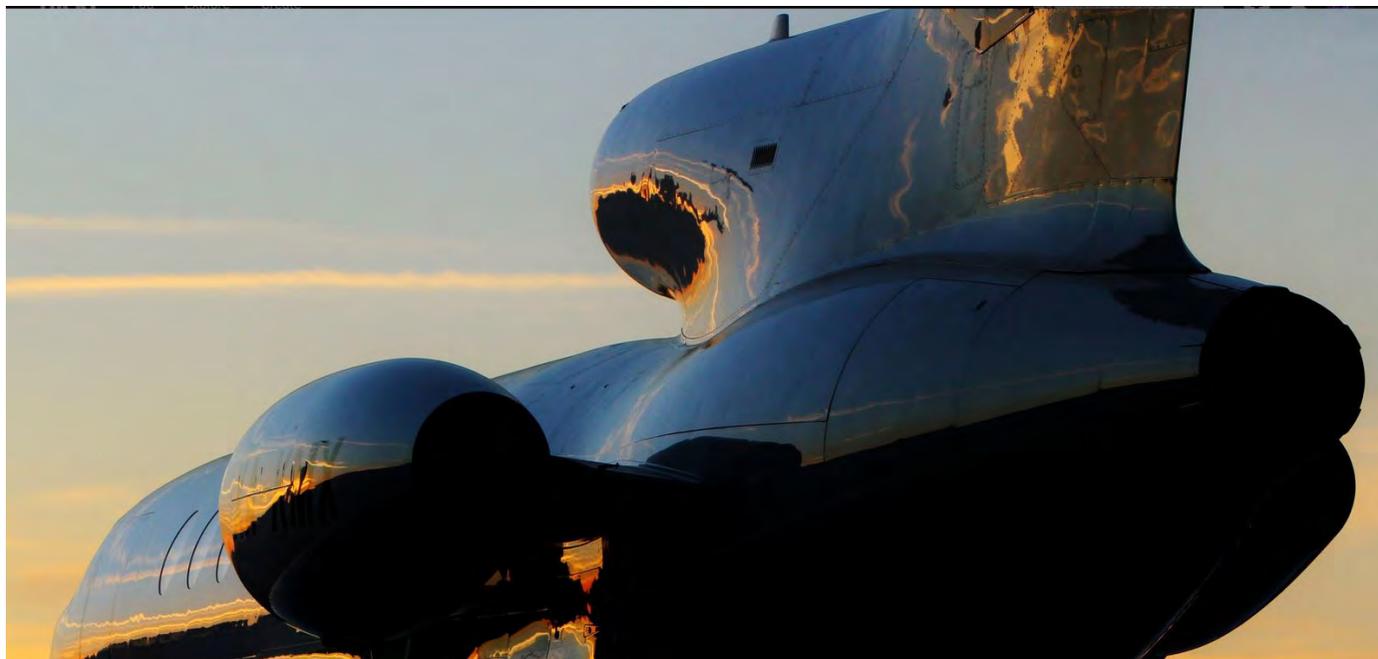
Avinode видит скачок в использовании цифровых технологий

Компания Avinode зафиксировала 47-процентный скачок в использовании брокерами и операторами для поиска рейсов интерфейса API. Avinode, которая разрабатывает кастомизированные интерфейсы API для удовлетворения потребностей своих клиентов, говорит, что только один из десяти ее членов использует эти платформы для работы по системе бизнес-бизнес-клиент (B2B2C). Тем не менее, поиск на таких платформах занял почти 50% общего объема трафика в июне и июле. «Это очевидное доказательство того, как эти продукты поддерживают и помогают росту бизнеса наших членов», - сказали в компании.

«Рынок деловой авиации управляется технологиями», - говорит главный технический директор Avinode Ноэль Траут. «Имея цифровую основу, наши члены могут дать своим клиентам то, что они хотят.

Продукты B2B2C от Avinode идеально подходят для наших членов, которые хотят взять под свой контроль свой бизнес». Данные платформы предлагают комплексные возможности поиска рейсов, обеспечивая в реальном времени доступ к данным о наличии самолетов, пустых перегонах и запросах.

Avinode также предлагает ряд «готовых» веб-приложений и мобильных приложений, которые включают возможности поиска в системе Avinode. «Предоставляя передовые технологические решения для отрасли чартеров на деловых самолетах, построенные с нуля и готовые, мы можем помочь брокерам и операторам любого размера развивать свой бизнес и сделать этот важный шаг в направлении полной цифровой интеграции», - добавляет Ноэль Траут.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLJPXH
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

ACS подвела итоги Чемпионат Мира по футболу

Компания Air Charter Service, признала Чемпионат мира FIFA 2018 самым интенсивным событием с общим количеством почти 350 чартеров для всех подразделений компании во время турнира.

Джастин Боуман, Генеральный директор ACS, прокомментировал: «Мы имеем огромный опыт работы во время предыдущих чемпионатов мира и других крупных спортивных мероприятий. Однако, этот Чемпионат мира стал нашим крупнейшим спортивным проектом. Он включал в себя работу абсолютно всех подразделений компании – групповые пассажирские перевозки, бизнес-авиацию, грузовые перевозки, курьерскую доставку, а также наш Департамент трэвел и консьерж».



«Мы организовали 254 пассажирских чартера на больших пассажирских авиалайнерах для болельщиков целого ряда стран и перевезли 25% всех команд. Плюс спонсоры, СМИ и непосредственно футбольные ассоциации. Мы также организовали большое количество рейсов бизнес-авиации на всех стадиях турнира и, особенно, на финал. Наш Департамент трэвел и консьерж продавал как VIP-пакеты на матчи, так и билеты первого и бизнес-класса».

«В части грузовых перевозок мы перевозили телекоммуникационное оборудование между матчами для ряда телеканалов. Наш Департамент грузовых перевозок получал даже самые необычные запросы, например, перевозка оборудования и имущества команды, так как оно не помещалось на борту пассажирского рейса, которым летела команда. Департамент курьерской доставки также осуществлял ряд очень важных для хода турнира доставок во время всего Чемпионата».

«Наличие двух собственных офисов в России дало нам огромное преимущество для работы в рамках турнира. В стране одновременно находилась команда более чем из 20 флайт-менеджеров, сопровождавших наши чартеры, а также оперативный штаб, работавший в круглосуточном режиме и контролировавший каждый перелет».

«Наличие русскоязычной команды, и также банковских счетов в российских рублях привело к тому, что ряд других компаний из нашей отрасли обратились к нам за помощью в организации их чартеров на территории России».

ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ Москва Шереметьево



- ✈ Места стоянки для всех типов ВС
на новом собственном перроне деловой авиации
- ✈ Слоты без ограничений и режимов
в любое время суток
- ✈ 10 минут от Москвы
новая дорожная инфраструктура

 **GROUP**
FBO SHEREMETYEVO
FBO PULKOVO

a-group.aero

+7 (495) 981 38 26
client@a-group.aero

Волвадгер и Сибил 2009 являются товарными знаками компании Волвадгер и Сибил. Все права защищены.



Непревзойденный. От замысла до воплощения.

Это не простая случайность. Это тщательно продуманное решение. Исключительное сочетание летных характеристик и плавности хода - плод непрерывного стремления Bombardier к инновациям. Сочетание совершенства инженерной мысли и мастерства. Спокойный, плавный полет - уверенность, которую дают только самолеты Bombardier.

businessaircraft.bombardier.com

BOMBARDIER

К5-Aviation станет первым европейским оператором Global 7500

Немецкий бизнес-оператор К5-Aviation в начале 2019 года станет первым европейским оператором Bombardier Global 7500, который будет предлагать бизнес-джет для чартерных перелетов. В компании уверены, что сроки поставки останутся неизменными.

Между тем, по словам президента и главного исполнительного директора Bombardier Inc. Алена Бальмара, на сегодняшний день летные испытания новейшего Global 7500 завершены. За время лётно-испытательной кампании пять прототипов налетали более 2400 часов. По словам главы компании, сертификация и ввод в эксплуатацию нового бизнес-джета с дальностью полета 7700 морских миль идет согласно графика и ожидается к концу года. Хотя пока неясно, сколько Global 7500 будет выпущено в этом году. Ален Бальмара оценивает, что в 2019 году

клиентам будет передано от 15 до 20 самолетов.

Также в следующем году К5-Aviation, возможно, получит и свой первый Airbus ACJ319neo (голландский провайдер по техническому обслуживанию, ремонту и кастомизации Fokker Techniek получил мандат на VIP-комплектацию данного самолета).

ACJ319neo присоединится к флоту управляемых самолетов К5-Aviation, который включает в себя три ACJ319 текущего поколения, два из которых были кастомизированы Fokker в 2008 и 2016 годах, а третий оборудован Airbus в 2012 году, ACJ318 и два бизнес-джета Bombardier Global Express/XRS.

Также нашей редакции рассказали, что К5-Aviation открыл собственный отдел продаж чартеров, который будет базироваться в швейцарском Цуге.



НАМ ДОВЕРЯЮТ

SkyClean

ДЕТЕЙЛИНГ · КЛИНИНГ · КОНСАЛТИНГ

Китай выпустил руководящие принципы о классификации операций АОН

Китай проклассифицирует полеты авиации общего назначения с целью содействовать развитию отрасли, сообщили органы гражданской авиации страны. Руководящие принципы будут реализовываться исходя из принципа общественного блага и контроля эксплуатационных рисков, говорится в сообщении Администрации гражданской авиации Китая (СААС).

По словам СААС, с новыми категориями для авиации общего назначения будет введена новая система управления, которая будет классифицировать каждый рейс в конкретный категорированный сектор. Основное внимание новой модели управления будет уделено пассажирским рейсам с использованием самолетов авиации общего назначения.

По сообщению, органы гражданской авиации упростят и ослабят условия доступа на рынок для

не пассажирских рейсов авиации общего назначения. Новые руководящие принципы направлены на повышение популярности и функционирования национальной индустрии авиации общего назначения, которая является движущей силой экономики и благосостояния народа. Кроме того, они призваны облегчить действующие строгие правила, позволяя авиационным властям больше сосредоточиться на вопросах управления безопасностью полетов и обслуживания.

Органы гражданской авиации будут отвечать за оценку соответствующих предприятий в отрасли авиации общего назначения, приглашая для ее проведения независимые учреждения. Нарушающие нормативные акты предприятия получают более строгое взыскание.

Источник: Синьхуа Новости



Rethink Convention.

← EMBRAER

Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

Трафик бизнес-авиации в Гонконге растет

Согласно данным Азиатской ассоциации бизнес-авиации (AsBAA), в прошлом месяце трафик деловой авиации и АОН в международном аэропорту Гонконга (HKIA) вырос на 36,5% по сравнению с прошлым годом. В июле аэропорт обработал 695 рейсов вне расписания, по сравнению с 509-ю годом ранее.

Примечательно, что деловой трафик в аэропорту вырос на 20,3% с начала финансового года и на 9,4% за последние 12 месяцев. «Большая часть трафика вне расписания приходится на рейсы деловой авиации и АОН. Годовой прирост активности бизнес-авиации отражает замещение спроса из-за отмены регулярных рейсов», - сообщили в аэропорту.

«Мы рады видеть этот рост в Гонконге после положительных сдвигов и усилий по лоббированию улучшения условий для деловой авиации в HKIA. Работа по лоббированию начались в 2016 году и стремление к

справедливой доле слотов было ключевым приоритетом для AsBAA», - сказал представитель AsBAA.

AsBAA сообщила, что успешно пролоббировала два дополнительных ночных слота в HKIA для деловой авиации и АОН до 7 октября, доведя их до шести слотов для всех типов воздушных судов, которые в настоящее время не освобождаются от системы подсчета квот по шуму. Также в течение дня доступны еще четыре слота.

Тем не менее, представители аэропорта Гонконга заявили, что рейсы вне расписания, в том числе деловой авиации и АОН, составляют 1-2% от общего количества рейсов в аэропорту, подчеркнув, что приоритет по слотам и местам для парковки по-прежнему отдается регулярным авиакомпаниям. В настоящее время аэропорт на двух ВПП выполняет до 68 взлетно-посадочных операций в час.





FBO RIGA
A part of Flight Consulting Group

**Признанный
уровень качества**



Best FBO
in Europe





Ключевая тема – безопасность полетов

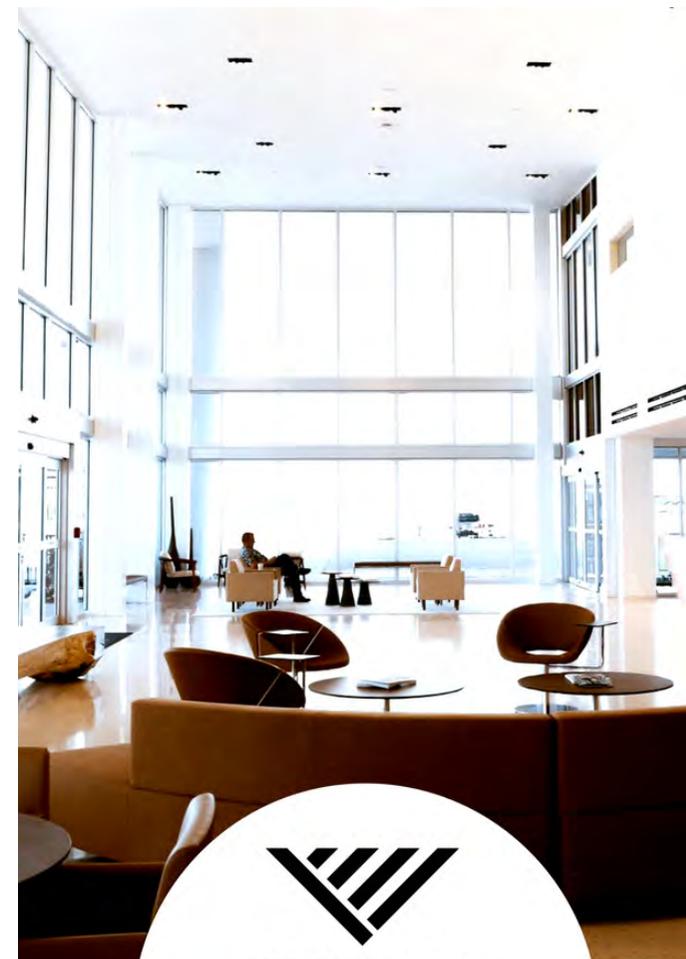
Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации (ОНАДА) проводит в рамках выставки RUBAE, которая пройдет во Внуково-3 с 12 по 14 сентября 2018 года, конференц-программу, которая будет состоять из серии встреч с ведущими экспертами в разных отраслях.

Безопасность полетов и система менеджмента качества станут ключевыми темами, которым будет посвящено отдельное мероприятие. В рамках сессии перед аудиторией выступят сразу три докладчика: Генеральный директор АО «Авиакомпания «Меридиан» Владимир Лапинский, заместитель генерального директора по безопасности полетов и качеству Юрий Ларченков и технический директор инженер-

но-авиационной службы АО «Центр Бизнес-Авиации» Внуково-3 Сергей Засухин.

Вопросами для освещения перед аудиторией станут особенности интеграции систем менеджмента коммерческого эксплуатанта, современные тенденции развития системы управления безопасностью полетов и системы менеджмента качества, а также существующие проблемы обеспечения безопасности полетов при наземном обслуживании воздушных судов деловой авиации и возможные пути их решения.

Информация о выставке RUBAE и конференц-программе на сайтах www.rubaa.ru и www.rubae.ru.



FBO
EXPERIENCE

FBOEXPERIENCE.COM
TOP SELECTED FBOS

Jetto увеличивает парк

Российская компания Jetto приступила к эксплуатации на правах управления бизнес-джета Falcon 7X (SE-DJL). 14-местный самолет начал свою эксплуатацию в 2010 году и в настоящее время доступен для выполнения чартерных рейсов из московского «Внуково-3».

Салон самолета оборудован шестью полноценными спальными местами, пассажиры могут воспользоваться интернетом, на борту есть спутниковый телефон, а также современная система развлечений. Максимальная дальность полета составляет 11019 км.

В настоящее время клиентам компании доступны

Falcon 2000EX Easy, 2 Bombardier Challenger 300, Bombardier Global 5000, Bombardier Global XRS. Также клиентам компании могут воспользоваться парком финского оператора JetFlite OY, с которым у Jetto подписано партнерское соглашение.

Как отмечает исполнительный директор Jetto г-н Грамотенко, 2018 год очень насыщенный, в особенности июнь-июль, когда проходил ЧМ по футболу. «Как мы видим, в последнее время наблюдается спрос в пользу дальнемагистральных самолетов, именно поэтому мы сделали акцент на них. Есть очень амбициозные планы на вторую половину 2018г., и мы очень надеемся, что у нас все получится».



**ВОЗДУШНЫЕ
ВОРОТА МОСКВЫ**
VIP GATEWAY TO MOSCOW



@RUBAE: цифровая трансформация в бизнес-авиации

Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации (ОНАДА) проводит в рамках выставки RUBAE, которая пройдет во Внуково-3 с 12 по 14 сентября 2018 года, конференц-программу, которая будет состоять из серии встреч с ведущими экспертами в разных отраслях.

12 сентября в рамках программы будет поднята тема цифровой трансформации в деловой авиации. Значение диджитализации сервисов стало намного выше, чем просто стремление идти в ногу со временем: цифровая трансформация стала детерминатором прорывов в любой сфере новой экономики. Каким будет новый технологический рынок в бизнес-авиации?

На мероприятии, которое организует ОНАДА в рамках выставки RUBAE участники встречи рассмотрят прорывные технологии и определят окна возможностей.

В качестве эксперта перед аудиторией выступит Игорь Алехин, основатель и генеральный директор международного онлайн турагентства нового поколения iWeekender.com.

Информация о выставке RUBAE и конференц-программе на сайтах www.rubaa.ru и www.rubae.ru.



PILATUS

PC-12 NG
САМЫЙ ПРОДАВАЕМЫЙ
ТУРБОВИНТОВОЙ САМОЛЕТ
В МИРЕ

NESTEROV AVIATION
Авторизованный центр продаж Pilatus PC-12

+7 495 796 1155
sales@nesterovavia.com

Boeing выкатил первый BBJ MAX8

Компания Boeing Business Jets (BBJ) на прошлой неделе выкатила свой первый BBJ MAX8 (самолет уже получил бортовой номер VP-CMA, серийный 42959). На этой неделе лайнер выполнил свой первый испытательный полет. Самолет «числится» за компанией BAI BBJ. Между тем, в настоящее время Boeing Business Jets имеет 20 твердых заказов на поставку самолетов BBJ MAX.

Напомним, что Boeing запустил программу BBJ MAX в 2014 году. Производитель первым презентовал широкой публике BBJ MAX8. Этот самолет создан на основе новейшего 737 MAX. Новый лайнер стал первым самолетом семейства BBJ MAX, которое получит все преимущества новых, более эффективных двигателей LEAP-1B производства

CFM International и законцовок «двойное перо», разработанных компанией Boeing. Новые двигатели и законцовки сократили расход топлива на 13% и 1,5% соответственно. На практике такие характеристики позволили достичь дальности полета в 6325 морских миль (11713 км), что более чем на 14% превышает показатели самых передовых современных моделей BBJ2.

Основой новой линейки стала модель, созданная на базе Boeing 737-800 (MAX8). В 2019 году на рынок выйдет модель Boeing 737-900 (MAX9), и только годом позже появится аналог 700-й модели, которая в настоящее время является наиболее популярной среди заказчиков.

Как утверждают в Boeing, прямые эксплуатационные расходы на BBJ MAX8 составят \$3190, MAX9 – \$3380, а на «семерке» – на уровне \$ 3071 в час.

«Мы по-прежнему наблюдаем высокую заинтересованность заказчиков в семействе самолетов бизнес-класса Boeing, что выражается в получении новых заказов и увеличении портфеля заказов», – заявил Грег Лакстон (Greg Laxton), руководитель подразделения Boeing Business Jets. «Заказчики отдают предпочтение самолетам с более просторным салоном и высокой дальностью полета, что обеспечивает существенный рост в данном сегменте. Преимущества BBJ MAX с точки зрения его летно-технических характеристик является серьезным стимулятором продаж».



ACS объявила о впечатляющих результатах первого полугодия

Компания Air Charter Service объявила о результатах первого полугодия, закончившегося 31 июля 2018. Выручка компании выросла на 23% со 195,2 миллионов фунтов стерлингов (253 миллионов долларов США) до 240,5 миллионов фунтов стерлингов (312 миллионов долларов США).

Джастин Боуман, Генеральный директор ACS, прокомментировал: «Мы пережили впечатляющие первые шесть месяцев финансового года с рекордными показателями по всем направлениям. Особенно если принять во внимание то, что прошлогодние показатели намного превысили наши самые оптимистичные прогнозы и были достигнуты во многом в связи с разовыми проектами».

«Наш Департамент бизнес-авиации все еще является крупнейшим подразделением и показывает 32% рост

в первом полугодии. Групповые пассажирские перевозки также продемонстрировали рост в 25%».

«Участие в организации чартеров в рамках Чемпионата мира FIFA безусловно отразилось на показателях Департамента групповых пассажирских перевозок. Однако и другие департаменты выполнили свою часть работы во время турнира. Всего мы реализовали более 300 чартерных контрактов во время Чемпионата мира FIFA. Мы перевозили все и всех, начиная с оборудования и имущества команд, заканчивая десятками тысяч фанатов, плюс сами команды. Наши офисы в России сыграли очень важную роль в обеспечении такого количества рейсов в июне и июле».

«Число наших грузовых рейсов выросло на 21% в 2018. Сравните этот показатель с данными ИАТА за полугодие, которые показывают рост лишь в 4% по

всей отрасли грузовых авиаперевозок. Большая часть спроса пришлось на небольшие грузовые самолеты. Поэтому выручка выросла только на 15%».

В завершение Джастин Боуман добавил: «По итогам прошлого года мы можем сказать, что сейчас ACS является крупнейшей чартерной брокерской компанией в мире. Мы очень рады, что нам удастся развивать наш бизнес уверенными темпами. В первом полугодии мы открыли офисы на Манхэттене и в Сан-Франциско, отдельный офис для нашего Департамента курьерской доставки. В ближайшие недели мы объявим об открытии новых офисов».

«Впереди нас ожидает не менее успешная вторая половина года, когда мы рассчитываем запустить в своей работе ряд новых современных технологий, а также продолжим работу в области клиентского сервиса».



“BEST AVIATION SAFETY & REGULATORY ORGANISATION – CARIBBEAN”

Industry Insight
2017 AVIATION AEROSPACE & DEFENCE AWARDS

BCAA BERMUDA CIVIL AVIATION AUTHORITY

The world's premier offshore Aircraft Registry
bcaa.bm | e: info@bcaa.bm
Connect with us

AviaCareer – информационный партнер RUBAE

В 2018 году портал AviaCareer.com принимает участие в RUBAE в качестве информационного партнера. AviaCareer.com – крупнейший в России и СНГ специализированный портал по поиску работы и подбору персонала в авиационной отрасли.

На сайте представлены десятки авиакомпаний гражданской и бизнес-авиации, крупные предприятия авиационной промышленности и кадровые

агентства, работающие в авиационной отрасли. На AviaCareer.com компании находят лучших специалистов авиационного профиля, а соискатели – интересную и высокооплачиваемую работу.

В прошлом году компания вышла на международных рынок и начала активную работу по привлечению на сайт иностранных компаний и авиационных специалистов. Специалисты AviaCareer будут рады пообщаться с клиентами и ответить на все вопросы у стенда компании на выставке RUBAE 2018.

«С 12 по 14 сентября 2018 года на территории центра бизнес-авиации Внуково-3 пройдет ежегодная международная выставка деловой авиации RUBAE. В этом году программа мероприятия, проводившегося ранее под названием JetExpo, будет дополнена деловой программой и профессиональными конференциями, что позволит привлечь более широкую аудиторию и повысить престиж выставки на международном рынке. Организатором деловой программы выступает Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации (ОНАДА). В выставочном павильоне будут представлены стенды ведущих компаний в сфере бизнес-авиации: Cessna Aircraft, Bell Helicopter, Embraer, Bombardier Aerospace, Dassault Aviation, Gulfstream Aerospace Corporation, Beechcraft Corporation и многих других. Также в RUBAE примут участие брокеры, операторы, авиакомпании и провайдеры различных услуг: от ресторанов, предоставляющих бортовое питание, до ателье, готовых разработать уникальную обшивку салона. Все это сделает выставку очередной раз насыщенной и, по настоящему деловой», - комментирует Алексей Саблин, генеральный директор AviaCareer.com.



JETFLITE

Мы превращаем Вашу обычную поездку в незабываемое путешествие!



- ✈ Чартерные авиаперевозки
- ✈ Управление воздушными судами
- ✈ Медицинские рейсы
- ✈ Техническое обслуживание воздушных судов
- ✈ Грузовые авиаперевозки
- ✈ Уникальная конфигурация Challenger-604 до 18 пассажиров



Jetflite Sales 24/7
tel. +358 20 510 1900
sales@jetflite.fi



Jetflite Московский офис
Tel: +7 926 08 20 1 20
evgeny.vorobyev@jetflite.fi

АВИА БИЗНЕС ГРУПП предлагает Falcon 50EX

Российская компания АВИА БИЗНЕС ГРУПП совместно с компанией Pro Jet GmbH приступила к продаже чартерных рейсов на самолете Falcon 50EX. Как прокомментировали в компании, речь идет о 10-местном самолете 2006 года выпуска (D-BJMS). Сейчас бизнес-джет полностью готов к выполнению чартерных перелетов с местом базирования во «Внуково-3».

Falcon 50EX — дальний административный реактивный самолет, разработанный французской фирмой Dassault Aviation. В апреле 1995 Dassault объявили о создании дальнемагистрального Falcon 50EX с двигателями TFE73140, более экономичными в плане горючего, позволившими увеличить дальность полета на 740 км, по сравнению с Falcon 50. Кроме того,

были улучшены технические характеристики самолета: размах крыла — 18,86 м, крейсерская скорость — 926,5 км/ч. Пассажировместимость — 10 человек, есть возможность расширения салона до 19 мест. Практическая дальность самолета равна 6084 км.

АВИА БИЗНЕС ГРУПП, многопрофильная компания, специализирующаяся на обеспечении полетов, наземном обслуживании и менеджменте воздушных судов. АВИА БИЗНЕС ГРУПП также организывает и выполняет чартерные рейсы (деловая авиация, коммерческая авиация), событийные авиаперевозки (корпоративные перевозки, корпоративные рейсы). В настоящее время компания реализует несколько новых проектов, включая вывод на рынок собственного оператора.



авиа
бизнес
групп

www.aviagroup.ru
ops@aviagroup.ru

+7 495 789 38 06

125445 Москва
Ленинградское шоссе
дом 65, строение 3

Sea Prime примет участие в RUBAE

Итальянский провайдер услуг по обслуживанию рейсов деловой SEA Prime SPA впервые примет участие в московской выставке RUBAE, которая начнет свою работу 12 сентября во «Внуково-3». Представители компании расскажут гостям о последних инвестиционных планах SEA Prime в миланском аэропорту Linate, где начинается строительство нового пассажирского VIP терминала, который будет введен в эксплуатацию в первой половине 2019 года.

Сейчас Milano Prime GAT (входит в SEA Prime SPA) управляет ангаром (5000 кв.м.), который позволяет разместить новейшие сверхдальние бизнес-джеты. После окончания строительства собственный перрон будет иметь площадь 50000 кв.м. Таким образом, Milano Linate Prime будет иметь полноценный FBO, крупнейший в Италии.

В целом, в 2017 году группа SEA Prime увеличила трафик на 10% по сравнению с аналогичным периодом 2016 года. Через Milano Linate Prime было обслужено 21000 рейсов, что на 2,7% больше, чем годом ранее. По этому показателю Milano Linate Prime стал лидером в Италии.

Как рассказала BizavNews генеральный менеджер компании Кьяра Дориготти, Milano Linate Prime становится все более привлекательным для национальных и международных клиентов, которые выбирают провайдера для полетов в Милан. В новую инфраструктуру компания инвестирует в течение ближайших пяти лет 21 млн. евро. В следующем году компания планирует начать и закончить строительство второго ангара площадью в 4000 кв.м. Ранее, Leonardo открыла в Milano Linate Prime техническую базу по обслуживанию вертолетов AW109 и AW139.

GlobeAir стал партнером Alfa Romeo Sauber F1 Team

Команда Формулы 1 Alfa Romeo Sauber F1 Team объявила, что австрийский оператор бизнес-авиации GlobeAir, специализирующийся на чартерных перевозках в Европе, стал новым официальным партнером команды. Логотипы компании появятся на машинах Sauber начиная с Гран При Бельгии в Спа-Франкоршам.

В рамках сотрудничества GlobeAir и Alfa Romeo Sauber F1 Team со следующего сезона оператор бизнес-авиации предоставит свой парк для перевозки гонщиков, членов команды и оборудования между этапами гоночной серии. Также клиенты авиакомпании смогут посетить базу Sauber в Хинвиле, кантон Цюрих.

Любой, кто знаком с Формулой 1, знает логистические проблемы, с которыми сталкивается международная гоночная серия. В течение года люди, материалы и машины находятся на пути от гонки к гонке и от страны к стране, охватывающей тысячи километров. Команды Формулы 1 регулярно инвестируют

время, деньги и огромные усилия, чтобы этот процесс функционировал плавно.

Фредерик Вассёр, руководитель команды Sauber: «Мы рады приветствовать GlobeAir в качестве нового официального партнера Sauber. В Формуле 1 очень важно обеспечить эффективную и быструю транспортировку персонала. GlobeAir сможет помочь нам оптимизировать этот процесс за счет решений, специально разрабатываемых с учётом наших запросов».

«Как и команда Alfa Romeo Sauber F1, GlobeAir – это команда трудолюбивых людей, связанных одним увлечением. Ежедневно мы посвящаем нашу работу оптимизации процессов в компании и выводим GlobeAir на новый уровень. Вот в чем наше общее видение и почему мы очень рады этому партнерству», - говорит генеральный директор GlobeAir Бернхард Фрэгнер.

В настоящее время в парке GlobeAir 16 самолетов Citation Mustang.



Gama Aviation получила два HondaJet

Британская Gama Aviation получила в лизинг два бизнес-джета HondaJet, которые будут использоваться для выполнения чартерных полетов из Тетерборо и Чикаго (Part 135). В будущем в Gama Aviation рассчитывают увеличить количество самолетов данного типа до десяти машин.

«Новейший легкий HondaJet производства японской компании Honda Aircraft – это бизнес-джет на каждый день. Он вмещает до 5 пассажиров и сертифицирован для управления 1 пилотом. Самолет развивает крейсерскую скорость до 777 км/ч с практической дальностью полета более 2200 км. HondaJet оборудован самым передовым навигационным комплексом Garmin G3000 со «стеклянной кабиной» пилотов, оснащенной тремя 14-дюймовыми дисплеями с полностью сенсорным управлением. Пассажиры приятно удивит полноценная туалетная кабина с элегантным кобальтово-синим умывальником; отдельной комнаты нет не только в «одноклассниках», но и в самолетах классом выше. В HondaJet есть вместительное багажное отделение, которое даже просторнее чем в бизнес-джетах легкого класса», - комментируют в компании.

HondaJet обладает уникальной конфигурацией: его двигатели установлены над крылом, что позволяет увеличить вместительность багажного отделения, снизить уровень шума в салоне воздушного судна, особенно при взлете и посадке, и уменьшить сопротивление. Мощные двигатели и облегченный композитный фюзеляж обеспечивают впечатляющую скороподъемность – HondaJet поднимается на 1220 метров за минуту.

KlasJet увеличит парк Boeing 737-500 в VIP конфигурации

Литовский бизнес-оператор KlasJet планирует получить и ввести в эксплуатацию два самолета Boeing 737-500 в VIP конфигурации (52 места). В отличие от первого самолета, следующие два лайнера будут оборудованы винглетами. Также возможно, что самолеты получат и новую ливрею.

Напомним, что KlasJet приступила к эксплуатации первого Boeing 737-500 в VIP конфигурации летом прошлого года. Воздушное судно эксплуатируется по договору аренды с лизинговой компанией AviaAM Leasing. 19-летний лайнер, получивший регистрационный номер LY-KLJ, был приобретен в ноябре 2016 года (ранее эксплуатировался в американской Continental Airlines и российской Transaero Airlines) и имел конфигурацию, позволяющую перевозить 126 пассажиров. Провайдер услуг ТОиР FL Technics завершил пятимесячные работы по установке нового интерьера. Теперь LY-KLJ рассчитан на перевозку 56 пассажиров. Как комментируют в компании, само-

лет ориентирован на перевозку спортивных команд, организации групповых чартеров и перевозок в интересах государственных структур (правительственные чиновники и т.д.). После модификации Boeing 737 получил сертификат типа EASA и полный комплект документации по летной годности литовского авиационного регулятора (Lithuanian CAA).

Первым постоянным клиентом Boeing 737 осенью 2017 года стал баскетбольный клуб Zalgiris Kaunas. Одним из крайних рейсов Boeing 737, стал перелет из французского Ле-Бурже в Тегеран с главой министерства иностранных дел Франции Жан Ив Ле Дрианом на борту. Этот рейс стал самым длинным беспосадочным для Boeing 737 (6 часов 19 минут).

Помимо Boeing 737, оператор также эксплуатирует Bombardier CRJ200 (LY-VTA), Bombardier Challenger 850 (LY-ZAB) и Hawker 800XP (LY-KLA).



Грузовой крюк для R66

Robinson Helicopter сообщает об успешной сертификации грузового крюка для вертолета Robinson R66 Федеральным управлением гражданской авиации США (US FAA).

В конце февраля компания Robinson Helicopter представила новый грузовой крюк для вертолета R66. Новое устройство позволяет перевозить грузы весом до 544 кг на внешней подвеске. Максимальный взлетный вес вертолета при работе с внешней подвеской увеличен с 1225 кг до 1315 кг.

Предусмотрен базовый и расширенный вариант установки нового грузового крюка.

Базовый предусматривает установку крюка и органов управления, размещаемых на правом сидении. В расширенном варианте установки к базовой конфигурации добавлены органы управления, устанавливаемые на левой ручке управления циклическим шагом: гидравлический переключатель и кнопка сброса груза, а также датчик веса груза и второй набор приборов контроля параметров работы двигателя (крутящий момент и температура газов), размещаемые слева от кресла под рычагом «шаг-газ». Подобная конфигурация органов управления помогает пилоту контролировать двигатель одновременно следя за внешней подвеской.

Система предусматривает возможность дистанционного управления внешним оборудованием, например, экстендером крюка или корзиной для сброса воды.

В настоящее время Robinson Helicopter принимает предварительные заказы на поставку нового грузового крюка.

Jet Aviation получила STC EASA для ADS-B Out

Компания Jet Aviation получила дополнительный сертификат типа (STC) EASA на соответствие требованиям по монтажу и настройке оборудования ADS-B Out для самолетов семейства Boeing 747. Компания получила одобрение на два года раньше введения в действие мандатов EASA и FAA (2020 год).

Благодаря этому одобрению, технический центр Jet Aviation в Базеле получил право настраивать и устанавливать системы ADS-B Out на самолетах Boeing 747 в зависимости от конкретной конфигурации оборудования.

Соответствие требованиям ADS-B Out позволяет получить цифровую информацию, такую как точное местоположение самолета, показания датчиков и системную точность, а также рекомендации по

трафику и заходам с помощью приемников автоматического зависимого наблюдения-вещания (ADS-B). Это улучшает ситуационную осведомленность при управлении воздушным движением воздушных судов с системой ADS-B Out. Требования по оснащению воздушных судов системами ADS-B Out вводятся в действие FAA с января 2020 года, а EASA – в июне 2020 года.

«Этот STC демонстрирует нашу приверженность соблюдению самых высоких стандартов безопасности и защиты, при этом своевременно обеспечивая максимальную пользу нашим клиентам», - говорит Эстелл Торин, директор по управлению программами крупноразмерных самолетов в Базеле. «Мы рады предоставить соответствие ADS-B Out владельцам и операторам самолетов Boeing B747».



Ударными темпами

По данным Управления гражданской авиации Китая (СААС), в первой половине 2018 года в стране было лицензировано 93 новых аэропорта авиации общего назначения (АОН), сообщает Corporate Jet Investor. Статистика СААС показывает, что в настоящее время в стране насчитывается 173 аэропорта АОН, по сравнению с 80 аэропортами, доступными для использования авиацией общего назначения в конце 2017 года. Активное строительство аэропортов ведется в соответствии с 13-м пятилетним планом правительства Китая, который был введен в 2016 году. Планом предусмотрено строительство новых инфраструктурных объектов и открытие нового воздушного пространства класса G (варьируется от 300 метров до 4500 метров). В китайской классификации под термин «авиации общего назначения» попадают деловая авиация, летные школы, а также небольшие частные самолеты.

В настоящее время Китай, как и другие страны, страдает от нехватки пилотов. Отчасти это связано с большим количеством коммерческих самолетов, которые в настоящее время находятся в эксплуатации, а также отсутствием должного количества летных школ для первоначального обучения. И как следствие китайские авиакомпании «скупают» летные школы по всему миру. Но долгосрочная стратегия заключается в том, чтобы инвестировать средства в создание собственной инфраструктуры для подготовки будущих пилотов и других авиационных специалистов.

По данным Международной ассоциации воздушного транспорта, Китай намерен обогнать США и стать крупнейший в мире рынком авиаперевозок уже к 2022 году. Согласно отчету СААС, в 2017 году Китаю потребуется 5000 новых пилотов в год, чтобы не отставать от поставленной задачи.

В докладе отмечается, что в настоящее время в стране всего 12 летных школ, но тем не менее они способны обучать 1200 новых пилотов в год. Также согласно докладу, китайские авиационные регуляторы вводят новые правила, согласно которым ограничивается максимальный годовой налет пилотов. Начиная с 1 января 2020 года ежегодный налет не

должен превышать 900 часов. Сокращение означает, что Китаю необходимо будет подготовить еще больше пилотов для компенсации потери летных часов. Чтобы попытаться сбалансировать это, в 2021 году Китай увеличит пенсионный возраст для летчиков с 60 до 62 лет.



В Aeroport Strasbourg построят новый FBO

На прошлой неделе администрация главных воздушных ворот французского региона Эльзас – Aeroport Strasbourg – объявила тендер на разработку проекта строительства FBO (VIP терминала и ангарного комплекса). Согласно документации, полученной нашей редакцией, площадь пассажирского терминала составит 1000 кв.м., а ангарного комплекса и приангарных стоянок – 6000 кв.м. В прошлом году Aeroport Strasbourg презентовал новый комплекс для обслуживания рейсов деловой авиации, что стало первым шагом по реализации комплексной программы развития авиации общего назначения в аэропорту. Помимо строительства ангаров было существенно увеличено и количество парковочных мест для воздушных судов и закончены работы по монтажу автономной системы безопасности.

«Страсбург имеет статус «парламентской столицы Европы» с 1992 года, поскольку является местом заседания Совета Европы с 1949 года и Европейского парламента с 1992 года. Наш город – один из ключевых центров экономики северо-востока Франции, где активно развивается финансовая и банковская деятельность, а также «появляются» инновации в области медицины и инженерии. Но вот похвастаться разнообразием бизнес-джетов на перроне мы не можем, но надеемся, что вскоре ситуация изменится. До последнего времени основной трафик приходился на правительственные борты, прилетающие на многочисленные ассамблеи и заседания парламентских групп – ведь в Страсбурге расположена 21 европейская институция. И чтобы многочисленная армия еврочиновников комфортно чувствовала себя в аэропорту, ранее бытовало мнение, что дополнительный бизнес-трафик, да и в целом general aviation, мешает», - рассказал BizavNews Президент и главный исполнительный директор Aeroport Strasbourg Тома Дюбюс.

Сейчас администрация Aeroport Strasbourg реализует долгосрочный план развития деловой авиации, привлекая существенные средства инвесторов. Первым шагом новой администрации стало приобретение 75% акций местного филиала компании Air Partner с образованием новой «дочки» Aeroport Strasbourg Handling и сохранением рабочих мест за персоналом Air Partner (25% осталось за Air Partner). Таким образом, Aeroport Strasbourg создал «весьма конкурентную среду» для развития, как линейной, так и бизнес-авиации. И уже прорабатывается возможность прихода в аэропорт крупного провайдера услуг ТОиР, требования к которому весьма жесткие – наличие сертификатов EASA и FAA, возможность работы с различными типами бизнес-джетов, расширенное портфолио услуг.

«Сегменты коммерческой и бизнес-авиации одинаково интересные, но последний развивать просто необходимо. У нас есть ряд маркетинговых преимуществ,

например, с соседним и достаточно популярным аэропортом Баден-Бадена – это цены. Маркетинговая политика Aeroport Strasbourg достаточна проста. Мы не возьмем с клиента за услуги, которые ему не нужны. Aeroport Strasbourg один из немногих аэропортов Европы, который позволяет подавать флайт-план за час до фактического прилета. При этом владелец самолета или оператор вправе и вовсе отказаться от услуг хендлера и заплатить лишь аэропортовые сборы», - продолжает г-н Дюбюс.

Сейчас в аэропорту выделено 20 стоянок под самолеты различной вместимости, включая ACJ и BBJ. В пиковые периоды (прилеты делегаций) аэропорт забирает у «регулярки» еще 10 стоянок. Аэропорт неслотируемый, но не работает ночью в период с 23:00 до 05:30 местного времени. Регламент работы аэропорта может и продлевается, однако администрация аэропорта просит клиентов уведомлять их о своем прилете в ночное время за 48 часов.



Ансат улучшается

Федеральное агентство воздушного транспорта (Росавиация) выдало Казанскому вертолетному заводу (КВЗ) холдинга «Вертолеты России» одобрение главного изменения на увеличение ресурсов целого ряда агрегатов на вертолете Ансат.

Главное изменение заключается в увеличении назначенных ресурсов ряда агрегатов и систем верто-



лета, что делает Ансат более привлекательным для эксплуатантов и потенциальных заказчиков. Изменения позитивно отразились на эксплуатационных характеристиках вертолета: за счет увеличения периодичности замены агрегатов снизилась стоимость летного часа.

Данного результата удалось достигнуть за счет проведения комплекса стендовых испытаний агрегатов в ПАО «КВЗ», в лаборатории КНИТУ-КАИ, а также в SIA AVIATEST (Латвия). Помимо стендовых испытаний, в период с февраля по апрель 2018 года, на базе ЛИК ПАО «КВЗ» были проведены летные испытания по определению нагрузок в критичных частях и агрегатах вертолета на двух опытных образцах - ПТ-07 и ПТ-08.

«Экономическая эффективность является одним из ключевых преимуществ Ансата, и одобренные Росавиацией изменения направлены на то, чтобы сделать этот вертолет абсолютным лидером в своем классе. Уже сейчас по своим летно-техническим характеристикам и стоимости эксплуатации Ансат составляет достойную конкуренцию зарубежным аналогам, но мы видим несколько направлений для дальнейшего развития и продолжим эту работу», - подчеркнул генеральный директор холдинга «Вертолеты России» Андрей Богинский.

Напомним, что в декабре 2014 года было получено одобрение главного изменения на вертолете Ансат с гидромеханической системой управления (ГМСУ), позволяющее осуществлять пассажирские перевозки на этом типе воздушного судна. В мае 2015 года было получено одобрение главного изменения на модификацию вертолета Ансат с медицинским модулем. В декабре того же года была сертифицирована версия вертолета с VIP салоном. В 2016 году были за-

вершены работы по увеличению взлетной массы до 3600 кг и получено одобрение главного изменения. Также в 2016 году было получено одобрение главного изменения от Минтранса России и Федерального агентства воздушного транспорта на модификацию инструкций по поддержанию летной годности и Руководства по летной эксплуатации вертолета.

Также «Вертолеты России» успешно завершили высокогорные испытания вертолета Ансат, подтвердив возможность его эксплуатации в горной местности на высотах до 3500 метров. В ходе испытаний вертолет выполнил серию полетов в районе плато Бермамыт (Карачаево-Черкессия), отработав в том числе посадки с имитацией отказа двигателя на высотах 2000-2500 метров. Ранее подтвержденная барометрическая высота для взлета и посадки Ансата составляла не более 1000 метров.

«Все данные по итогам испытаний мы передаем в Росавиацию с тем, чтобы в дальнейшем были внесены изменения в сертификат. Сложный горный рельеф - это условия, в которых вертолетные работы особенно востребованы, поэтому для наших заказчиков очень важно, чтобы машина была к ним готова», - отметил генеральный директор холдинга «Вертолеты России» Андрей Богинский.

Ансат - легкий двухдвигательный многоцелевой вертолет, серийное производство которого развернуто на Казанском вертолетном заводе. Вертолет может развивать максимальную скорость до 275 км/ч и совершать перелет на расстояния свыше 500 км. В мае 2015 года сертификацию прошла модификация вертолета с медицинским модулем, которая соответствует всем международным стандартам санитарной авиации и позволяет сохранить жизнь пострадавших на время их транспортировки.

Первый ACJ320neo готов к полету

Через неделю в свой полет отправится первый ACJ320neo. Самолет, который предназначен для британского бизнес-оператора Acropolis Aviation, будет передан заказчику в «зеленом» варианте в четвертом квартале текущего года. Сразу же после тестовых полетов, лайнер отправится в распоряжение швейцарского провайдера TOiP AMAC Aerospace для установки интерьера и через 12 месяцев после этого начнется коммерческая эксплуатация. Второй «зеленый» ACJ320neo будет собран в конце текущего года. Поставки первого ACJ319neo для K5 Aviation начнутся во втором квартале 2019 года. Этот самолет прибудет на объект Fokker в Вонсдрехте в мае 2019 года, а передача клиенту намечена на начало 2020 года.

«Мы выявили интересную тенденцию на рынке деловых VIP перевозок: при выборе самолета одним из решающих факторов является размер пассажирского салона. Здесь самолеты ACJ находятся вне конкуренции, предлагая самый широкий и просторный салон в своем классе. Эти лайнеры станут наилучшим решением при перевозке правительственных лиц, сотрудников компании, спортивной команды или членов семьи», – отметил президент ACJ Бенуа Деффордж.

Как отмечают аналитики, в условиях сложного экономического фона самолеты верхнего ценового диапазона становятся все менее привлекательны для клиента. Тем не менее, отчетливо видно, что Airbus активно работает во всех регионах и постепенно набирает клиентов на самолеты новейшего семейства Neo. Более того, в самом Airbus Corporate Jets считают, что рынок бизнес-джетов премиального сегмента менее подвержен влиянию экономических факторов, чем, например, рынок бизнес-джетов меньшей вместимости. Это связано, прежде всего, с тем, что потенциальные заказчики этих самолетов – крупные

корпорации, правительственные структуры, миллиардеры – в меньшей степени испытывают на себе последствия экономических спадов.

В новое семейство деловых самолетов Neo вошли две популярные модели, созданные на базе популярного семейства A320: ACJ319 и ACJ320, которые получили новое обозначение Neo. Благодаря новым законцовкам крыла Sharklets, а также более экономичным двигателям от CFM International или Pratt & Whitney, семейство ACJ320neo уже доказал свою популярность и высокий интерес со стороны потенциальных клиентов. Несомненно, заказчики особенно высоко ценят увеличенную дальность полета самолетов этого семейства, что обеспечивает гибкость и предоставляет дополнительные возможности. Так, ACJ319 с восемью пассажирами на борту может выполнять полеты на дальность до 12500 км, тогда как ACJ320

сможет перевозить 25 пассажиров на дальность до 11100 км, а самый «длинный» ACJ321 преодолевает расстояния в 8900 км с восемью пассажирами. И о тепер о полезном пространстве. ACJ319 предлагает 83 кв.м. для полета фантазии владельца. Клиенты сами могут выбрать себе любой интерьер для будущего самолета и «полезные квадраты» просто необходимость для владельцев, которые как правило сочетают в новом самолете возможности «воздушного офиса» и комфортабельного средства передвижения. Дальше больше: ACJ320 – 94 кв.м., а ACJ321 – 118 кв.м. Новые концепции салонов, который компания недавно представила, например, Airbus Corporate Jets Melody или интерьер Infinito, разработанный вместе с Pagani Automobili's вызвали интерес у потенциальных заказчиков. Данные проекты добавили новые, свежие ноты в оформление салонов бизнес-джетов, предлагая заказчикам альтернативные варианты дизайна.



Embraer Executive Jet на перепутье

Компания Embraer Executive Jet зарекомендовала себя как «взломщик рынка», но еще не понятно может ли она поддерживать этот уровень без появления новых продуктов и с дисконтированной ценой при том, что дальше будет работать отдельно от подразделения коммерческой авиации. Этот вопрос был рассмотрен в исследовании UBS Global Research от 15 августа.

На прошедшей выставке LABACE руководители Embraer выразили уверенность, что подразделение бизнес-джетов компании будет совершенствовать существующие модели и планирует разрабатывать

новые продукты, а также расширит клиентскую поддержку.

UBS считает, что Embraer в целом ориентирован на улучшение коэффициента доходности в следующем году, даже без подразделения коммерческой авиации. Эксперты полагают, что компания получит рост EBITDA на 18% в объединенном подразделении деловых и военных самолетов. Для Embraer Executive Jets эта оценка поддерживается восстанавливающимся рынком бизнес-джетов, который показывает стабилизацию запасов и улучшение ценообразования. Тем не менее, медленный рост

использования самолетов и конкуренция со стороны производителей может ослабить эту перспективу.

По словам UBS, «бизнес деловых самолетов компании «явно укрепил себя как «взломщик», при этом поставки выросли с незначительного количества в 2003 году до более чем 100 самолетов в год в течение последних пяти лет. Но аналитики дают более осторожный прогноз для подразделения, выражая сомнение в том, что подразделение Executive Jets получит дополнительную долю рынка, поскольку в настоящее время у компании нет новых значимых продуктов в обозримой перспективе, и они не смогут продолжать подрывать своих конкурентов ценой.

UBS говорит, что рост Embraer Executive Jets за последние 15 лет впечатляет, поскольку объем продаж увеличился с \$300 млн. в 2005 году до более \$1,7 млрд. в 2015 и 2016 годах. «К сожалению, несмотря на рост продаж, компания испытывала затруднения с рентабельностью», - говорит UBS. «Бизнес не может продолжать работать в убыток, особенно если подразделение коммерческих самолетов больше не будет помогать компенсировать эти потери».

В 2017 году поставки производителя снизились на 7%, до 109, и на 20% - в первом полугодии 2018 г., отмечает UBS. Embraer переориентировал бизнес на улучшение итогового результата и отошел от ценообразования. «Еще неизвестно, возвратится ли спрос на рынок, и сможет ли компания успешно перевести бизнес на новый путь», - говорит UBS. «Поскольку они отошли от конкурентного ценообразования, это может оказаться обоюдоострым мечом, так как могут пострадать объемы поставок, и то, что мы видели в Embraer на протяжении многих лет, говорит о том, что производственные показатели сильно зависят от объема производства».



А-Групп: слоты гарантируют своевременный вылет

В рамках Международного Форума Деловой Авиации JUBAF 2018 в Юрмале выступил коммерческий директор компании А-Групп (Центры деловой авиации в Москве и Санкт-Петербурге) и рассказал профессионалам отрасли о преимуществах слотирования в аэропортах. Несмотря на то, что большинство участников форума работают в авиации не первый год, для многих слотирование в аэропортах до сих пор представляется не преимуществом, а, скорее, ограничением. Слот нужно сначала получить, а затем каким-то образом обеспечить и готовность

воздушного судна, и приезд пассажиров на рейс вовремя. Казалось бы – нет слотов, нет и проблем: приехал и лети. Коммерческий директор А-Групп Сергей Рыжов взялся развеять эти распространенные заблуждения.

Наиболее крупные, востребованные и удобно расположенные аэропорты, такие как Шереметьево в Москве, не могут принимать и отправлять воздушные суда просто по запросу: коллапс случится моментально, парализовав работу воздушной гавани. Именно слотирование, регулируемое как самим аэропортом, так и IATA, позволяет обеспечить Шереметьево 1200 взлетно-посадочных операций в сутки и оставаться аэропортом №1 в Европе по пунктуальности. Слоты позволяют аэропорту работать как хорошо отлаженный механизм, в котором все происходит точно и вовремя.

Как пояснил Сергей Рыжов, слот – это не только разрешение на прилет или вылет. Помимо этого, он включает в себя и весь цикл наземного обслуживания, и наличие всех необходимых ресурсов аэропорта. Если слот выделен, своевременное выполнение и обслуживание рейса гарантируется. А с выделением слотов проблем нет. Причем, именно слоты позволяют А-Групп обеспечить взлет воздушного судна уже через 15 минут после прибытия пассажиров в терминал: самолет не ждет в «живой очереди» на запуск, руление и взлет.

«Важными новостями стали сообщения о том, что, во-первых, в Шереметьево для рейсов деловой авиации действует особый порядок выделения слотов, и клиенты А-Групп вылетают вовремя, даже если аэропорт загружен регулярными рейсами. Во-вторых, для джетов в Шереметьево доступна про-



цедура безопасного укороченного взлета, с середины ВПП – и это тоже значительно сокращает время руления. В-третьих, в пределах плюс-минус 30 минут переноса слота не требуется: это позволяет без проблем подстроиться под график пассажиров. Ну и в-четвертых, слот можно перенести на любое удобное время», – прокомментировал BizavNews Сергей Рыжов.

Сергей Рыжов отдельно подчеркнул, что считает Шереметьево наиболее удобным аэропортом для деловой авиации на данный момент. В аэропорту не вводятся «режимы». Схемы воздушного движения в московской зоне позволяют сократить маршрут и сэкономить время при полетах в Шереметьево из Европы. Помимо этого, сокращение времени руления и ожидания в очереди на взлет – это экономия топлива, ресурса воздушного судна, рабочего времени экипажа, то есть «живых» денег.



Jurmala Business Aviation Forum: все получилось отлично!

16-18 августа 2018 года в Юрмале, Латвия, с успехом прошел международный форум бизнес-авиации «Jurmala Business Aviation Forum» (JUBAF). Мероприятие стало бесценным источником информации и практических решений для бизнеса, собрав около 70 профессионалов рынка из Латвии, Литвы, Эстонии, России, Украины, Германии, Англии, Франции, Мальты, Сан-Марино, Люксембурга, Чехии и Швеции.

Сергей Старков, директор Flight Consulting Group, в приветствии к гостям форума задал уникальный дружеский тон мероприятию, предложив каждому ощутить себя частью одной команды, задавать вопросы и принимать участие в дискуссиях. Активным обсуждениям выступлений спикеров способствовал игровой микрофон 'catch box' и мобильное приложение, с помощью которого каждый мог адресовать вопрос выступающему. Грамотно выстроенная про-

грамма презентаций, острые темы и бизнес-кейсы из реальной практики сделали JUBAF ценной дискуссионной площадкой для обмена опытом и мнениями о тенденциях развития отрасли деловой авиации в Европе и СНГ.

Стенли Бугея, управляющий директор DC Aviation, рассказал об опыте выхода оператора на рынок Мальты, особенностях ведения бизнеса в этой стране и перспективах развития бизнес-авиации в регионе. Шарлотта Педерсен, CEO Luxaviation Helicopters, поразила участников форума своим профессиональным опытом, рассказала о прошлом и будущем вертолетных перевозок, а также о перспективной модели мультимодальных VIP-перевозок: связке бизнес-джет – вертолет – яхта. Горячо обсуждаемым стало выступление Сергея Рыжова, коммерческого директора A-Group, который разведал мифы о слотируемых аэропортах на примере центра деловой авиации в московском аэропорту Шереметьево.

«Я впервые приехал по приглашению Flight Consulting Group в Ригу, и хочу отметить, что это был отличный опыт. Сергей и его команда прекрасно организовали мероприятие в Юрмале и делают отличную работу в FBO RIGA и центре по обеспечению полетов. Это была хорошая возможность встретиться с коллегами по цеху, поделиться идеями и обсудить вопросы бизнеса в умной и в то же время дружеской, веселой атмосфере», – отметил Стенли Бугея, управляющий директор DC Aviation.

«Мне было очень приятно посетить JUBAF 2018! FBO RIGA и Flight Consulting Group подготовили фантастическое событие в прекрасном месте! Презентации были очень интересными, а общение между участниками вдохновляющим! Я с удовольствием рекомендую это мероприятие всем авиационным



специалистам», – сказала Шарлотта Педерсен, CEO Luxaviation Helicopters.

«Отраслевые мероприятия, связанные с деловой авиацией, и коммуникация с друзьями и профессионалами рынка наилучшим образом способствуют формированию прочных партнерских отношений. Особо хочу отметить профессиональную работу

организаторов JUBAF 2018 буквально с той самой минуты, когда я приземлился в Риге. Я благодарен за приглашение и возможность стать частью этого мероприятия», – подчеркнул Дэвид Колиндрес, президент San Marino Aircraft Registry.

Все участники JUBAF отметили выбор места проведения форума на 10 этаже Semarh Hotel Lielupe,

откуда открывался потрясающий вид на побережье Юрмалы и Балтийское море, подчеркнув, что обсуждать вопросы бизнеса в такой атмосфере было особенно приятно.

После деловой части форума организаторы пригласили всех гостей на торжественный ужин в ресторане Light House Jurmala. Заключительный день мероприятия был полностью отведен на общение и развлечения. San Marino Pool Party прошел у открытого бассейна, где гости могли пообщаться в неформальной обстановке, расслабиться, поплавать и поиграть в увлекательные настольные игры. Партнерами JUBAF 2018 выступили компании FBO RIGA, Satcom Direct, San Marino Aircraft Registry и Light House Jurmala.

«Мы долго готовились к этому форуму, хотели провести его не только на высоком уровне, но и вложить в него свою душу. Все получилось отлично! Мы будем продолжать эту традицию и далее. Поэтому с удовольствием опять ждем всех следующим летом в Юрмале!», – отметил Сергей Старков, директор Flight Consulting Group.



OK Aviation или история любви

Супружеская пара Любомир и Хана Корнак – успешные владельцы авиакомпания OK Aviation Group в Пршибрам, ставшей авторизованным центром продаж и сервисного обслуживания Pilatus PC-12 в Центральной Европе. Каждый, кто побывает в современном ангаре, принадлежащем OK Aviation в Пршибрам (примерно, в часе езды от Праги), сразу же поймет откуда в названии компании появились буквы «OK». Это не что иное, как префикс регистрации воздушных судов для Чехии, его можно увидеть на хвостовой части самолетов в ангаре:

Piper, Cirrus, и конечно, Pilatus PC-12. Новый PC-24 уже скоро присоединится к флоту в Пршибраме, так как OK Aviation получила дилерство на этот самолет еще в 2014 году. Проследив за историей компании, видно, как много она добилась с момента основания.

Очарованный авиацией

Любомир Корнак, основатель и управляющий директор OK Aviation Group, отлично помнит тот

момент, когда он влюбился в авиацию: ему было всего 6 лет и он летел из Кошице в Прагу на TU-134A, чтобы навестить свою старшую сестру. Так он летал каждое лето, иногда без сопровождения – за ним присматривала одна из стюардесс. Те полеты оставили глубокие воспоминания и помогли сформировать желание связать свою жизнь с авиацией. Он присоединился к местному авиаклубу в 15 лет, а уже через год учился летать на планерах. Несколько раз он пытался поступить на авиационные курсы в Жилинский университет (современная Словакия).

Турбулентные времена

После распада СССР, в начале 90-х, Чехословакия испытывала политические и экономические потрясения, в результате которых страна в 1993 году разделилась на 2 отдельных государства – Чехию и Словакию. В этот непростой момент Любомир увидел перспективу создать собственную компанию. Он бросил учебу и стал заниматься бизнесом, в 1990 году ему было всего 19 лет. Он прекрасно понимал, что такого шанса не будет больше никогда, но он совершенно не знал, как быть предпринимателем! После 40 лет правления коммунистов мало кто из его соотечественников знал как строить бизнес. Любомир сначала стал партнером в чартерной авиакомпании, у которой был Boeing 707 (это была первая частная авиакомпания в Чехословакии). Компания выполняла рейсы на маршруте Чехия-Вьетнам, откуда импортировалось большое количество товаров, например, факсы. В 1992 году Любомир открыл уже собственную компанию авиатакси с флотом из Cessna 421C, которую он продал в 1996 году.

Создание собственной инфраструктуры

Первая компания Любомира базировалась в между-



народном аэропорту Праги, где он познакомился с Ханой, которая тоже работала в авиации. В связи с экономическим спадом в стране в 1996 году Любомиру пришлось подрабатывать пилотом пока он восстанавливал свой бизнес, который вместе с Ханой он заново открыл в 1998 году. Их компания приобрела права на эксклюзивное дилерство Piper Aircraft в Чехии и Словакии в 1999 году. Однако атака террористов на Центр международной торговли в Нью-Йорке в 2001 году повлекла за собой серьезные ужесточения мер безопасности, и для такой маленькой авиакомпания, как ОК Aviation стало очень сложно осуществлять полеты из международного аэропорта. В 2002 году Любомир и Хана решили перебазироваться в региональный аэропорт Пршибрама, где они до сих пор и расположены. Первые несколько лет они арендовали ангар, который использовали для

технического обслуживания и продажи самолетов, но к 2005 году построили свой собственный ангар. Офис продаж ОК Aviation Group до сих пор расположен в Праге.

Получение официального статуса центра продаж и сервисного обслуживания Pilatus

Переговоры с Pilatus начались в 2007 году, а уже через 2 года компания стала авторизованным центром продаж и сервисного обслуживания Pilatus. Если говорить о продажах PC-12, то лучшего места, чем Чехия для ОК Aviation было бы трудно найти, хотя Любомир и Хана потратили много времени и сил на продвижение PC-12 в других странах своего региона, особенно в Венгрии и Македонии.

Начните с программы NetFlight

Кроме продажи самолетов и оказания услуг по ТОиР, ОК Aviation предлагает собственную программу NetFlight, которая показывает преимущества деловой авиации потенциальным клиентам. Воспользоваться программой можно двумя способами – приобретая членство в клубе или долевое владение самолетом. Члены клуба платят ежемесячный взнос, плюс операционные расходы. В среднем они летают около 50 часов в год. Во втором варианте, клиенту принадлежит определенная доля самолета и возможность летать фиксированное количество часов в год. В настоящий момент программа NetFlight обеспечивает полеты на четырех PC-12 и четырех Piper Meridians. Постоянные клиенты программы часто делают выбор в пользу приобретения собственного самолета.



Бархатный сезон в Ницце

Привет, дорогие друзья! С вами вновь наши Кулинарные Заметки!

Теплые летние деньки заканчиваются, приближается ласковый бархатный сезон. А где, как не в Ницце, приятнее всего его провести? Вот и Jet Catering вновь вспоминает свое путешествие, рассказывая еще об одном партнере в Ницце – Private Catering.

Всем известно, что Ницца является одним из популярнейших городов среди наших пассажиров, и сезонность трафика бизнес-авиации здесь очень схожа

с московским. Это и стало заглавной темой для беседы с представителями компании Private Catering. Компания Private Catering является пионером рынка бизнес-авиации в Ницце, и именно она имеет самый прямой доступ на перрон аэропорта.

На производстве нас встретил представитель компании – Артем, и мы с удовольствием окунулись в процесс работы партнеров. В первую очередь мы посетили оперативный отдел компании. В ходе беседы с менеджерами выяснилось, что если у нас самыми пиковыми днями считается четверг и пятница, то в

Ницце они приходятся на воскресенье и понедельник – все возвращается обратно.

Артем любезно провел для нас презентацию самых топовых закусок и десертов компании. Хочется отметить не только превосходные вкусовые качества блюд, но и эстетическую красоту. Просто фантастика!

После приятного завтрака и переговоров, мы отправились в самое сердце – на производство компании, и окунулись в гущу событий.

Кухня Private Catering оборудована по последнему слову техники и соответствует требованиям лучших авиакомпаний мира. Здесь соблюдены все производственные потоки. Более того, производство построено очень логично и продуманно, а размеры его впечатляют настолько, что, если честно, без сопровождения можно заблудиться. Здесь идеально чисто, детально продуманно, вплоть до места расположения маркировки.

Помимо технологических карт, в каждом цеху кухни размещены фотографии блюд, а именно порядка выкладки того или иного компонента в упаковку. Соответственно, если заказать два одинаковых блюда, то ингредиенты будут расположены в упаковке абсолютно идентично.

Как мы писали ранее, основной пассажир в Ницце – это русский пассажир. Шеф-повар компании Private Catering часто экспериментирует с блюдами русской кухни и делает небольшие наборы-комплименты «на суд» пассажиров и экипажей. Мы стали свидетелями такого эксперимента. Шеф приготовил печеночный торт и блинчики с лососем и красной икрой. Уверены, этот набор был высоко оценен, ведь его можно



было просто съездить глазами от того, как аппетитно он выглядел.

Также хочется отметить достойный и оборудованный автопарк компании, наличие автолифтов.

Мы благодарим компанию Private Catering за прекрасную презентацию производства и невероятный опыт, полученный за день, проведенный у вас в

гостях, а также информируем наших клиентов, что Private Catering также является нашим партнером в Ницце, и мы с удовольствием организуем кейтеринг для ваших пассажиров!

Кушайте с нами, кушайте сами.

*С вами были ваши кулинарные гиды
Евгений Панин и Анастасия Хмелева.*



Самолет недели

Оператор: *Специальный летный отряд «Россия»*

Тип: *Sukhoi Superjet 100-95B*

Год выпуска: *2013 г.*

Место съемки: *июль 2018 года, Moscow Vnukovo (VKO / UUWW), Russian Federation*



Фото: *Дмитрий Петроченко*