



На следующей неделе свои двери откроет RUBAE 2018. Заканчиваются последние приготовления и уже во вторник во Внуково-3 начнут приземляться самолеты и вертолеты, которые займут свои места на статической площадке. Даже при беглом осмотре деловой программы становится понятно, что организаторы действительно хотят кардинально изменить формат мероприятия. Появились принципиально новые спикеры, вопросы для обсуждения обрели еще большую остроту, а запланированные подписания договоров, безусловно, «усилят» статус RUBAE. Хотелось бы отметить, что в этом году в выставке принимают участие новые и очень сильные игроки, работающие в различных сегментах, а некоторые компании будут представлены руководителями и владельцами.

Мы с нетерпением ждем RUBAE, ждем новый формат и реализацию новых возможностей. Как всегда, BizavNews будет держать вас в курсе официальных и «неофициальных» новостей с выставки в режиме онлайн. А перед RUBAE мы подготовили цикл аналитических материалов и интервью, с которыми мы начнем делиться уже с начала будущей недели.

И пару слов о статической экспозиции. В этом году на RUBAE Gulfstream покажет свой новейший бизнес-джет G500. Впрочем, коллеги из Bombardier также непременно будут «вести диалоги» с потенциальными покупателями о новейшем Global 7500 и модернизированных Global 5500 и Global 6500. А Dassault укрепит свое положение – ведь его флагман 8X уже завсегда с московской выставки. И конечно же, с нетерпением ждем отечественный SSJ, которых, кстати, их будет два.



Longitude получает временное освобождение

FAA предоставило американскому производителю Textron Aviation временную отсрочку для Cessna Citation Longitude от требований, связанных с воспламеняемостью топливного бака

стр. 25



Безопасность – краеугольный камень NetJets

Ричард Уикс, Директор отдела по вопросам безопасности и стандартов NetJets рассказывает об особенностях своей работы

стр. 26



Деловая авиация Северной Америки в позитиве

По данным консалтинговой компании Argus, активность бизнес-авиации в Северной Америке «взлетела до новых высот», а коммерческий трафик по Part 135 стал лидером за первые шесть месяцев 2018 года

стр. 28



В августе продолжился летний рост

Консалтинговое агентство WINGX Advance выпустило отчет об активности европейской бизнес-авиации в августе 2018 года. В этом месяце в Европе выполнено 83230 рейсов бизнес-авиации

стр. 29

Gulfstream
G650ER



Bombardier поборется за долю рынка больших джетов

В соответствии с последним отчетом от UBS Global Research, благодаря ожидаемому вступлению в строй в этом году Global 7500 и в следующем – Global 5500/6500, Bombardier Business Aircraft, скорее всего, захватит большую долю рынка крупноразмерных бизнес-джетов за счет Gulfstream Aerospace. «Bombardier уступал в рыночной доле Gulfstream в течение последних нескольких лет», - говорится в отчете UBS. «Одной из причин этого было то, что программа Global 7500 затянулась».

«На фоне распроданных слотов на поставку Global 7500 до 2020 года мы видим, что Bombardier увеличил свою долю на рынке до 40%», - говорит аналитик UBS доктор Майлз Уолтон. «Другие обновления –

для Global 5000 (Global 5500) и Global 6000 (Global 6500) должны помочь Bombardier поддерживать уровни производства этих двух платформ, но с учетом новейших G500 и G600 у Gulfstream, мы ожидаем, что предлагаемые компанией Bombardier продукты при прямом сравнении будут немного отставать от Gulfstream».

В течение последнего десятилетия Bombardier имел в среднем около 37% доли рынка крупноразмерных бизнес-джетов, достигнув максимума в 40% в 2014 году и минимума в 33% – в прошлом году. Однако, по прогнозам UBS, компания может потенциально превысить 40% за счет новых самолетов, которые начнут поставляться клиентам к 2020 году.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPHX; AFTN: ULLLJPHX
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

Dassault и Safran заключили мировое соглашение

Французский производитель Dassault Aviation и двигателестроитель Safran заключили мировое соглашение, положив конец спору относительно двигателя Silvercrest, который планировался для оснащения бизнес-джета Falcon 5X.

В дополнение к завершению контракта по двигателю Silvercrest из-за прекращения программы Falcon 5X и запуска нового бизнес-джета Falcon, позже названного Falcon 6X, Dassault Aviation и Safran вступили в переговоры, положив конец спору относительно двигателя Silvercrest.

В соответствии с этим соглашением, Dassault Aviation получит денежную компенсацию от Safran в размере \$280 млн. Другие условия программы, которые были применимы к контракту по Silvercrest, остались без изменений – в частности, наличный взнос уже оплаченный Safran. Это окажет положительное влияние на финансовые результаты Dassault Aviation в 2018 году.

Кроме того, дочерние компании Dassault Aviation и Safran, являющиеся партнерами по разработке бизнес-джета Falcon 6X, подписали контракты на поставку оборудования для этой новой программы.



ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ Москва Шереметьево



- ✈ Места стоянки для всех типов ВС
на новом собственном перроне деловой авиации
- ✈ Слоты без ограничений и режимов
в любое время суток
- ✈ 10 минут от Москвы
новая дорожная инфраструктура

 GROUP
FBO SHEREMETYEVO
FBO PULKOVO

a-group.aero

+7 (495) 981 38 26
client@a-group.aero

Волваздел и Сбл 2009 лалалел горувалл марелл компалл Волваздел лс. лл лел десерлн струкчур лблволваздел лс. Все права защищены.



Непревзойденный. От замысла до воплощения.

Это не простая случайность. Это тщательно продуманное решение. Исключительное сочетание летных характеристик и плавности хода - плод непрерывного стремления Bombardier к инновациям. Сочетание совершенства инженерной мысли и мастерства. Спокойный, плавный полет - уверенность, которую дают только самолеты Bombardier.

businessaircraft.bombardier.com

BOMBARDIER

GetJet выступит в рамках деловой программы RUBAE 2018

13 сентября в 10.00 в конференц-зале выставки RUBAE 2018 сооснователь платформы GetJet, онлайн-сервиса для профессиональных участников рынка, г-н Александр Конинский, начнет свое выступление с новости о партнерстве со страховой компанией Falcon MGA Services, о том, что все склеенные рейсы GetJet застрахованы, таким образом риски с дополнительными расходами в случае форс-мажора, например, поломки самолета, сведены к минимуму. На каком этапе происходит страхование, а также насколько успешно эта программа реализуется в проекте GetJet, аудитория узнает в первой части выступления.

Вторая половина презентации посвящена еще одному совместному проекту GetJet с канадской авиакомпанией Avionco, к реализации которого партнеры

приступили в августе этого года. Лейтмотив темы и сотрудничества в целом – «Ценообразование за счет правильного планирования рейсов». Цель – протестировать новые алгоритмы по оптимизации рейсов, а в перспективе внедрить методы, разработанные на базе платформы GetJet, чтобы помочь операторам эффективнее использовать свой флот.

На данный момент – это пилотный проект с использованием самолета Challenger 850, развитие которого в поле marketing & sales теперь осуществляют представители GetJet в Европе. В дальнейшем планируется масштабирование этой услуги, и она будет доступна другим авиакомпаниям на рынке бизнес-авиации. Подробно о сотрудничестве, развитии проекта и самом самолете расскажет вице-президент по маркетингу и продажам GetJet г-н Роберто Лача.



НАМ ДОВЕРЯЮТ

SkyClean

ДЕТЕЙЛИНГ · КЛИНИНГ · КОНСАЛТИНГ

@RUBAE: Интеллектуальная платформа сбора и анализа эксплуатационных данных

Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации (ОНАДА) проводит в рамках выставки RUBAE, которая пройдет во Внуково-3 с 12 по 14 сентября 2018 года, конференц-программу, которая будет состоять из серии встреч с ведущими экспертами в разных отраслях.



13 сентября аудиторию ждет Георгий Притыка, Генеральный директор Connected Aircraft Enterprise.

Современные воздушные суда становятся все более технологически сложными, надежность компонентов улучшается, но тем самым усложняется механика работы с данными: возникает необходимость внедрения новых методик сбора и обработки больших данных. Участники авиационного рынка также хотят иметь возможность оперативно реагировать на изменения в отрасли и принимать оптимальные решения, что невозможно без качественного анализа актуальной статистики.

С учетом снижения отказов авиационной техники у операторов воздушных судов возникает все больше необходимости выйти за рамки анализа собственного парка и получить доступ к результатам эксплуатации по всей авиаэкосистеме.

Connected Aircraft Enterprise разработал интеллектуальную платформу сбора и анализа эксплуатационных данных и набор прикладных приложений, которые связывают всех участников процесса эксплуатации в единую информационную среду. Система позволяет поддерживать не только бизнес-процессы пользователей, но и решает такие прикладные задачи, как экстраполяция технического состояния компонентов, расчет потребности в запасных частях, оптимизация программ технического обслуживания и процесс устранения неисправностей парка, а также предоставляет рекомендации по выстраиванию оптимальной маршрутной сети, процессам эксплуатации и развитию парка воздушных судов.

MEET THE WORLD'S MOST-DELIVERED BUSINESS JET

Rethink Convention. **EMBRAER**
Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

Flight Consulting Group возвращается на RUBAE

После небольшого перерыва латвийский холдинг Flight Consulting Group вновь принимает участие в московской выставке деловой авиации RUBAE (ранее JetExpo). Эту информацию BizavNews подтвердили в пресс-службе холдинга. С 12 по 14 сентября Flight Consulting Group представит гостям выставки свои новые проекты. Как ранее сообщало наше издание, FBO RIGA (входит в Flight Consulting Group) объявил о запуске новых сервисов под единым брендом, отвечая актуальным потребностям клиентов деловой авиации.

Новые направления бизнеса компании охватывают услуги пассажирских вертолетных перевозок со-

вместно с GM Helicopters, кейтеринг для деловой авиации в сотрудничестве с Resto-Rātors, собственный консьерж-сервис и трансферы класса люкс.

«Наряду с современной инфраструктурой нашего центра в Международном аэропорту Риги операторы и пассажиры деловой авиации выбирают FBO RIGA за особый персональный подход к каждому вопросу. Мы гордимся доверием наших клиентов и партнеров, и, отвечая их актуальным потребностями, расширяем портфель продуктов, чтобы обеспечить заказчикам единый золотой стандарт качества, гостеприимства и приватности», – комментирует Роман Старков, CEO и совладелец FBO RIGA.





FBO RIGA
A part of Flight Consulting Group

**Признанный
уровень качества**


| Best FBO
in Europe




@RUBAE: Sukhoi Business Jet – статус программы и опыт эксплуатации

Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации (ОНАДА) проводит в рамках выставки RUBAE, которая пройдет во Внуково-3 с 12 по 14 сентября 2018 года, конференц-программу, которая будет состоять из серии встреч с ведущими экспертами в разных отраслях.

12 сентября в конференц-зале с аудиторией встретятся Евгений Андрачников, Вице-президент по продажам SBJ АО «Гражданские Самолеты Сухого» и Ярослав Одинцев, Генеральный директор АО «Авиакомпания «РусДжет».

В рамках презентации программы Sukhoi Business Jet Евгений Андрачников представит обзор программы, статус поставок на текущий момент, а также конкурентные преимущества и рыночные перспективы российского бизнес-джета. Помимо этого, в рамках презентации об опыте эксплуатации SBJ расскажет Ярослав Одинцев, возглавляющий Авиакомпанию «РусДжет», которая является эксплуатантом SBJ с 2013 года.

Информация о выставке RUBAE и конференц-программе на сайтах www.rubaa.ru и www.rubae.ru.




FBO
EXPERIENCE

FBOEXPERIENCE.COM
TOP SELECTED FBOS

@RUBAE: порядок ввоза ВС деловой авиации в ЕЭС

Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации (ОНАДА) проводит в рамках выставки RUBAE, которая пройдет во Внуково-3 с 12 по 14 сентября 2018 года, конференц-программу, которая будет состоять из серии встреч с ведущими экспертами в разных отраслях.

13 сентября состоится встреча с экспертом – Станиславом Галлямовым, Генеральным директором ООО АВИАБРОКЕР.

В рамках мероприятия будет рассказано о порядке

таможенного оформления гражданских пассажирских самолетов с количеством пассажирских мест не более 19, находящихся в собственности иностранных лиц и используемых на единой таможенной территории Евразийского экономического союза в нерегулярных (вне коммерческого расписания) и некоммерческих полетах, а также о порядке и сложностях таможенного оформления ВС при помещении их как товаров под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления или при завершении переработки вне таможенной территории (после планового технического ремонта за границей).



**ВОЗДУШНЫЕ
ВОРОТА МОСКВЫ**
VIP GATEWAY TO MOSCOW



Поставки идут по плану

Pilatus Aircraft выкатил их цеха окончательной сборки PC-24, предназначенный для Правительства Ботсваны. В ближайшую неделю самолет выполнит перелетный рейс в Габороне, где и будет базироваться. Стоит отметить, что эта первая поставка бизнес-джета для правительственных нужд. Ботсвана стала второй африканской страной, где начинается эксплуатация новейшего швейцарского самолета. Ранее, поставку приняла EхесuJet, которая будет эксплуатировать воздушное судно в интересах частного клиента из ЮАР.

Также производитель передал базирующемуся в Цюрихе швейцарскому оператору Premium Jet бизнес-джет PC-24, который в сентябре приступит к полетам в интересах частного владельца. Как рассказал директор по маркетингу Premium Jet Марсель Вепфер, новый владелец уже эксплуатирует PC-12 и с нетерпением ждет поступления новой машины. «Для нас это новый класс воздушных судов. Мы с коллегами

уже видели PC-24 в действии и смело можем сказать, что Pilatus Aircraft удалось создать принципиально новый самолет – многофункциональный и экономичный. Для нашего нового клиента мы не проводили анализ и тем более не советовали ту или иную модель. Это был его выбор, а мы с большим удовольствием освоим новый для себя тип», говорят в компании.

В начале декабря 2017 года Pilatus Aircraft получил сертификаты типа от Европейского агентства по безопасности полетов (EASA) и Федерального авиационного управления США (FAA) на первый в истории швейцарский бизнес-джет. Pilatus инвестировал более 500 миллионов швейцарских франков собственных средств в программу разработки PC-24. Еще 150 миллионов франков пошли на здания и современное производственное оборудование в Штансе, чтобы расширить производственные мощности для PC-24.



PILATUS

PC-12 NG
САМЫЙ ПРОДАВАЕМЫЙ
ТУРБОВИНТОВОЙ САМОЛЕТ
В МИРЕ

NESTEROV AVIATION
Авторизованный центр продаж Pilatus PC-12

+7 495 796 1155
sales@nesterovavia.com

@RUBAE: в программе примет участие ФГУП «Госкорпорация по ОрВД»

Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации (ОНАДА) проводит в рамках выставки RUBAE, которая пройдет во Внуково-3 с 12 по 14 сентября 2018 года, конференц-программу, которая будет состоять из серии встреч с ведущими экспертами в разных отраслях.

12 сентября в программе конференций примут участие Алексей Бувич, Начальник отдела стратегического планирования использования воздушного пространства ГЦ ЕС ОрВД ФГУП «Госкорпорация по ОрВД» и Ксения Краснова, Заместитель начальника отдела разработки схем маневрирования в районах аэродромов, вертодромов ФГУП «Госкорпорация по ОрВД».

В докладе «Особенности запроса и выдачи разреше-

ний на полеты деловой авиации в воздушном пространстве Российской Федерации» будет рассказано о правилах выдачи иностранным авиапредприятиям, международным эксплуатационным агентствам и иностранным индивидуальным предпринимателям разовых разрешений уполномоченного органа в области гражданской авиации, утвержденных Постановлением Правительства РФ № 527 от 28.04.2018 г. Рассматриваются проблемные вопросы, связанные с подачей запросов и выдачей разрешений на полеты воздушных судов вместимостью не более 20 пассажиров и пути их решения.

Также будет освещена тема выполнения заходов GLS на аэродромах Российской Федерации. Заходы на посадку с использованием GLS – это точные заходы, предназначенные для выполнения трехмер-

ных (3D) заходов на посадку по приборам типа В на основе использования глобальных навигационных спутниковых систем (ГНСС). Сегодня уже реализована возможность заходить на посадку по GLS по категории I, а в недалеком будущем – и по категории II и III. Такие заходы на посадку обеспечивают более низкие минимумы, что уменьшает количество случаев изменения маршрута полета, отмен или задержек рейсов, тем самым делая аэродромы доступнее.

Заходы на посадку с применением ГНСС являются наивысшим приоритетом ИКАО, и внедрение таких схем поддерживается глобально авиационным сообществом. Какова текущая реализация схем GLS в Российской Федерации расскажет Ксения Краснова в своем докладе.



Gulfstream собрал 350-й G650

Gulfstream Aerospace отправил в первый испытательный полет 350-й бизнес-джет G650 (бортовой номер N350GD, заводской 6350). Юбилейная машина будет поставлена заказчику в версии ER.

Сверхдальний бизнес-джет был анонсирован в марте 2008 года и у него был один из самых успешных выходов на рынок в деловой авиации – было получено до ввода в эксплуатацию более 200 заказов. Сертификат типа получен 7 сентября 2012 года. По словам отраслевых экспертов, имея дальность в 7000 морских миль самолет установил новый уровень в верхнем сегменте бизнес-джетов, который самолет и сегодня по-прежнему сохраняет. «Руководство Gulfstream предвидело возможности в верхней части рынка, который они и рассчитывали захватить», – сказал управляющий директор JetNet iQ Роланд Винсент. «G650 – это качественно новый самолет

для Gulfstream, поскольку он продолжает многолетний переход к совершенно новым платформам».

Президент Gulfstream Марк Бернс сказал: «G650 установил новый стандарт в деловой авиации будь то дальность, полезная нагрузка, низкий уровень шума или четырехзонный салон. Он позволил бизнес-операторам совершить переоценку ожиданий от своих самолетов». G650 также стал самым быстрым дозвуковым самолетом в кругосветном путешествии, пролетев в западном направлении вокруг мира за рекордные 41 час и 7 минут и по пути зарегистрировав 22 рекорда скорости между парами городов. В общей сложности G650 и G650ER установили 65 рекордов скорости. G650 также получил в 2014 году награду Robert J. Collier Trophy.

Gulfstream анонсировал модификацию «ER» уль-

традального флагмана в мае 2014 года на выставке EBACE. Обновленный самолет имеет дальность полета 7500 морских миль/13890 километров на скорости 0,85М и 6400 миль/11853 км на 0,90М. По сравнению с оригинальной модификацией, которая была введена в эксплуатацию в конце 2012 года, увеличение дальности составило 500 миль/926 км. G650ER практически идентичен G650, за исключением увеличенного на 4000 фунтов (1814 кг) запаса топлива и, соответственно, большего максимального стояночного и взлетного веса. При этом вес пустого самолета остался неизменным, тем самым сохранив 1400 фунтов полезной нагрузки при полной заправке топливом. Взлетная дистанция G650ER (стандартные условия на уровне моря) увеличилась до 6299 футов (1920 м) с 5858 футов (1785 м) у G650. Емкость топливного бака в крыльях увеличилась благодаря модернизации топливной системы.



BERMUDA
 AIRCRAFT
 REGISTRY

Searching for a Registry?

Our experienced team are ready to assist you.

Tell me more

В Петербурге будут развивать авиацию

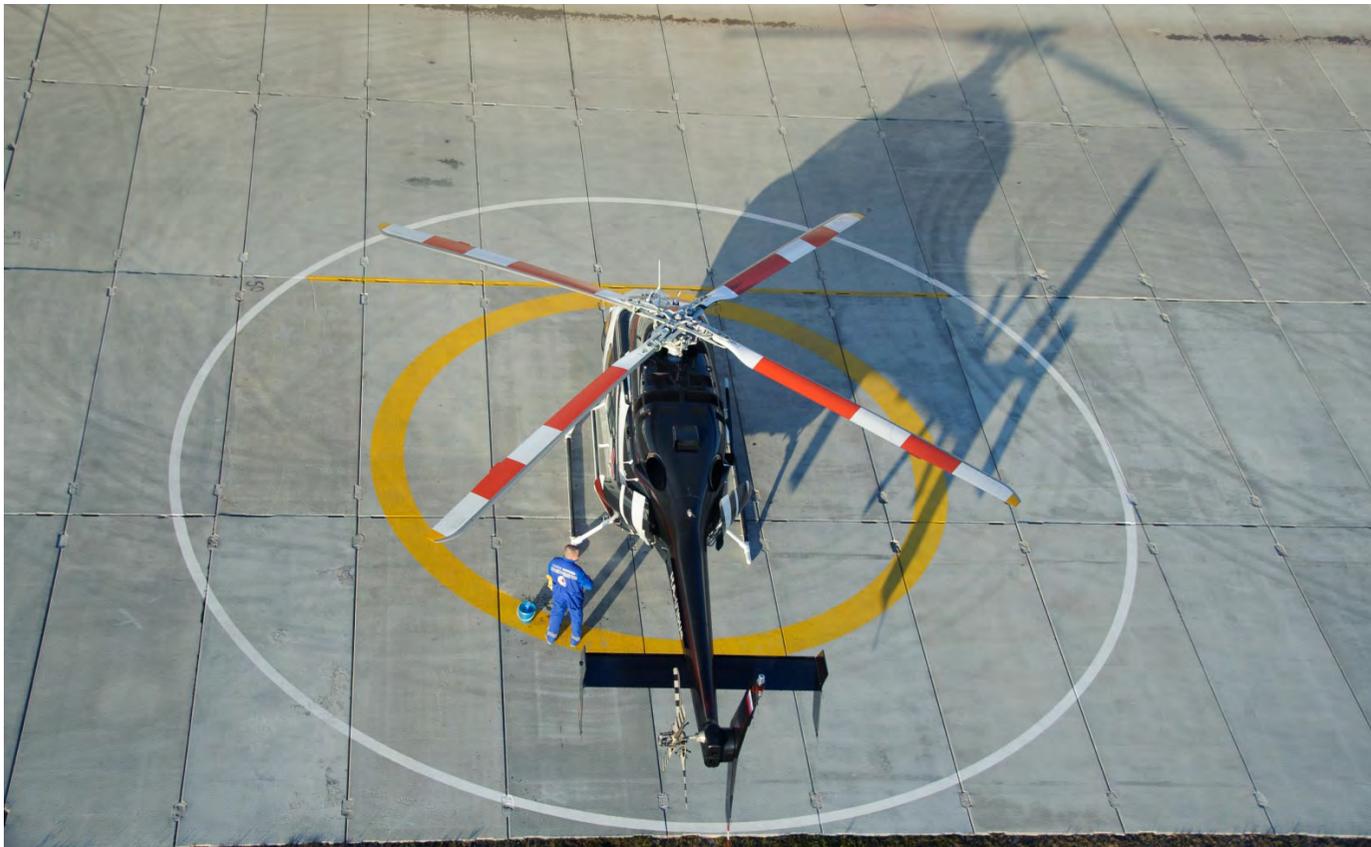
АНО «Дирекция по развитию транспортной системы Санкт-Петербурга и Ленинградской области» разрабатывает концепцию развития инфраструктуры для авиации города и области.

Как сообщили в пресс-службе дирекции, в последние годы произошло резкое сокращение числа объектов воздушного транспорта. В настоящее время в Северо-Западном федеральном округе насчитывается 9 аэропортов (ранее 77), а в Санкт-Петербурге и Ленинградской области из 17 действует лишь один. Между

тем, данные объекты могут быть использованы для нужд санитарной авиации, развития туристической отрасли и деловой авиации.

«Реализация данной концепции будет способствовать удовлетворению потребностей в услугах гражданской авиации, что в свою очередь повлияет и на аспекты социально-экономического развития Петербурга и Ленобласти», - добавили в организации.

Источник: Коммерсантъ



JETFLITE

Мы превращаем Вашу обычную поездку в незабываемое путешествие!



- ✈ Чартерные авиаперевозки
- ✈ Управление воздушными судами
- ✈ Медицинские рейсы
- ✈ Техническое обслуживание воздушных судов
- ✈ Грузовые авиаперевозки
- ✈ Уникальная конфигурация Challenger-604 до 18 пассажиров



Jetflite Sales 24/7
tel. +358 20 510 1900
sales@jetflite.fi



Jetflite Московский офис
Tel: +7 926 08 20 1 20
evgeny.vorobyev@jetflite.fi

Здоровье под контролем

Компания Dassault Aviation запустила новую программу для клиентов, приобретающих новые бизнес-джеты Falcon. На прошлой неделе производитель подписал соглашение с Aircare International, которая укомплектует самолеты предметами первой неотложной медицинской помощи и обучит пилотов действиям в чрезвычайных ситуациях.

Теперь, в соответствии с новым соглашением, при поставке нового самолета он будет укомплектован стандартной аптечкой, которая соответствует требованиям страны владельца. Все члены экипа-

жа пройдут однодневный тренинг для отработки действий в чрезвычайных ситуациях и правильного использования аптечки первой помощи. Также экипаж будет иметь круглосуточный доступ к горячей линии, которая позволит проконсультироваться с медицинским специалистом во время чрезвычайной ситуации. Данная услуга будет бесплатной, а специалистами выступают медицинские эксперты из Университета Джорджа Вашингтона. Также в новом соглашении прописано возможность репатриацию клиентов, которые получили ранения или заболели во время поездок за границу.



авиа
бизнес
групп

www.aviagroup.ru
ops@aviagroup.ru

+7 495 789 38 06

125445 Москва
Ленинградское шоссе
дом 65, строение 3

Bell 505 «добрался» до Кении

Американский вертолетостроитель Bell (входит в Textron Inc.) продолжает расширять географию поставок своего нового легкого вертолета Bell 505 Jet Ranger X. На прошлой неделе новая машина отправилась в Кению. Вертолет был приобретен через компанию Africanair Helicopter Support Limited и будет эксплуатироваться частным клиентом в Найроби. На сегодняшний день производитель поставил более ста машин.

Bell 505 Jet Ranger X – легкий пятиместный вертолет с двигателем Turbomeca Arrius 2R, системой FADEC, крейсерской скоростью 232 км/ч, дальностью 667 км, полезной нагрузкой 680 кг. К услугам клиентов вертолет предлагает полностью интегрированную «стеклянную кабину» для уменьшения нагрузки пилота, отличный обзор для экипажа и авионики G1000H. Дополнительной функцией безопасности

является высокоинерционный несущий винт, который дает превосходные возможности авторотации. При создании модели американская компания Bell руководствовалась задачей сделать его наиболее безопасным, эффективным и надежным. Одним из факторов успеха новой модели считается ее сравнительно невысокая цена — \$1,4 млн., позволяющая конкурировать с Robinson R66 стоимостью \$1,15 млн. (примерные цены в России).

В ноябре 2016 года Bell Helicopter и Mesaer Aviation Group (MAG) представили и новый вариант VIP-интерьера для Bell 505 Jet Ranger X. Как комментируют партнеры, сборка компонентов пассажирской кабины будет производиться в Италии на производственных мощностях Mesaer Aviation Group (Монтепрандоне). Клиент может выбрать из нескольких вариантов отделки и конфигураций.



AIRCRAFT CHARTER COMPANY

JETVIP

Летаем выше других!



СЕРВИС ПО ВСЕМУ МИРУ: 24/7

- Аренда бизнес джета
- Вертолетный трансфер
- Аренда яхт
- Медицинская авиация
- Групповые перелёты

ОСТАВИТЬ ЗАЯВКУ

Jet24 – участник RUBAE-2018

Компания Jet24 выступит участником Russian Business Aviation Exhibition, главной отраслевой выставки деловой авиации в России и странах СНГ, которая пройдет 12-14 сентября во Внуково-3. На традиционном форуме всех участников рынка, начинающем деловой сезон, Jet24 планирует заявить о дальнейшем увеличении своего флота и подписать соглашения о стратегическом сотрудничестве с новыми партнерами.



Jet24 регулярно принимает активное участие во всех ключевых событиях индустрии деловой авиации, которые проводятся в Европе, Америке и Азии. Компания рассматривает RUBAE как одно из важнейших для развития своего бизнеса в России профильных мероприятий. RUBAE (ранее JetExpo) по традиции соберет в начале нового делового сезона представителей российских и зарубежных брокерских компаний, операторов, FBO, экспертов и журналистов, и поэтому в планах компании в ходе работы на выставке провести финальные стадии переговоров с рядом партнеров о будущем стратегическом сотрудничестве, представить профессионалам отрасли и клиентам пополнение флота компании, установить контакты с новыми участниками рынка.

Компания приглашает своих постоянных и будущих друзей для знакомства со всеми аспектами своей корпоративной деятельности на именной стенд Jet24, номер: A201 (самая крайняя левая стойка на базовом стенде Aviapages, партнера Jet24). Будем рады ответить на ваши вопросы и обсудить возможности сотрудничества! О подписании партнерских соглашениях и возможности пресс-подходов СМИ будут уведомлены заранее.

Компания Jet24 осуществляет весь спектр операций с воздушными судами в категории «бизнес-авиация» – менеджмент, коммерческая эксплуатация, продажа/покупка, консалтинг и аудит – как российского, так и зарубежного базирования. За счет своего участия в работе группы компаний Jet24 также обеспечивает комплекс услуг в сфере трэвела и консьерж-сопровождения, и ведет активную информационно-аналитическую работу через свои медиа-активы.



8X и 900LX вновь покажут в Москве

Французский авиапроизводитель Dassault Aviation в рамках открывающейся на следующей неделе в Москве выставки RUBAE, представит на статической площадке два бизнес-джета – Falcon 8X и Falcon 900LX. В составе французской делегации заявлены Карлос Брана (Carlos Brana), вице-президент по продажам и маркетингу Dassault Aviation и Жиль Готье (Gilles Gautier), вице-президент по продажам семейства Falcon компании Dassault Aviation в регионе EMEA.

«Россия и соседние страны являются ключевыми рынками для трехдвигательных самолетов компании Dassault, чья повышенная безопасность, отсутствие ограничений, накладываемых нормами ETOPS для двухдвигательных самолетов и непревзойденные посадочные характеристики для приземления на короткие ВПП, позволяют использовать их в непростых условиях евразийского континента. Именно на трехдвигательные самолеты семейства Falcon приходится наибольшее количество продаж в регионе за последнее десятилетие. Российский парк воздушных судов также включает широкофюзеляжные двухдвигательные самолеты Falcon 2000, которые известны своей высокой эксплуатационной эффективностью и маневренностью в полете. Продажи трехдвигательных самолетов семейства Falcon в этом регионе заметно выросли. В особенности это касается сверхдальнемагистрального джета Falcon 7X. Мы ожидаем, что новая модель 8X, в которой воплощены и даже усовершенствованы некоторые отличительные характеристики 7X, а также увеличены дальность полета и вместимость салона, будет столь же популярна в регионе, как и её предшественник», - комментирует Жиль Готье (Gilles Gautier), вице-президент по продажам семейства Falcon компании Dassault Aviation.

G500 дебютирует в России

Gulfstream Aerospace впервые покажет российской публике свой новый флагман G500 в рамках стартовой 12 сентября во «Внуково-3» выставки RUBAE 2018. До этого момента самолет был представлен в России узкому кругу потенциальных клиентов летом этого года. Теперь же с лайнером могут ознакомиться все желающие.

Как ранее сообщал BizavNews, поставки новейшего бизнес-джета Gulfstream G500 российским заказчикам начнутся уже в 2019 году. «На следующий год запланированы, как минимум, четыре поставки, которые начнутся уже в первом квартале будущего года. Параллельно начались работы по сертификации нового самолета в РФ. В настоящее время все документы переданы авиационным регуляторам и до конца года производитель должен получить сертификат типа», - рассказал BizavNews источник в компании.

Напомним, что в конце июля Gulfstream Aerospace получил сертификат типа FAA (U.S. Federal Aviation

Administration) на свой новейший бизнес-джет G500. Также компания сообщила об одобрении производственной линии самолета. Как и планировалось ранее, поставки новой машины начнутся в текущем году, в четвертом квартале.

В ходе летных испытаний пять летных прототипов суммарно провели в воздухе свыше 5000 летных часов. G500 оптимизирован для комфортного и производительного полета с низким уровнем шума, 100% свежим воздухом. Кабина экипажа оборудована первыми в отрасли активными боковыми ручками управления.

Самолет имеет дальность 5200 морских миль/9630 км при скорости 0,85 Маха, что дает операторам еще большую гибкость по сравнению с первоначальной дальностью в 5000 миль/9260 км. При скорости 0,90 Маха G500 имеет дальность 4400 морских миль/8149 км, что на 600 миль/1111 км превышает расчетную дальность.



Фото: Дмитрий Петроченко

Небезопасный Ле-Бурже

Три чемодана, в которых находились драгоценности на сумму более 500 тысяч евро, украли у российской семьи на выходе из парижского аэропорта Ле-Бурже, сообщает во вторник радиостанция RTL.

Инцидент произошел в понедельник вечером, около 22:30. Семья из трех человек прилетела из Ниццы на частном самолете и села в такси. При выезде на авто-страду A1 путь им преградил автомобиль. Россияне сначала подумали, что произошло ДТП, но из машины выбежали четверо вооруженных грабителей в масках. Они заставили туристов открыть багажник и отдать три чемодана, кошелек и мобильные телефоны. Водитель попытался снять грабителей на телефон, но преступники выхватили гаджет.

RTL отмечает, что преступники явно были хорошо информированы. Жертвы ограбления сообщили полиции, что в одном из чемоданов находились драгоценности, в том числе, бриллианты, на сумму более 500 тысяч евро. По данным радиостанции Europe1, общая стоимость похищенного достигает миллиона евро, так как в багаже также была дорогая одежда.

Следствие ведет полицейский департамент Ла-Курнев, городка в пригороде Парижа.

Как ранее писал BizavNews, французская полиция продолжает расследование ограбления двух пассажиров, прибывших частным самолетом из Катара в Ле-Бурже. Две женщины и водитель были блокированы в своем лимузине по дороге из аэропорта в центр города. На дерзкое ограбление злоумышленникам потребовалось лишь полторы минуты, итог – добычей преступников стали \$5,3 млн.

Jet Transfer представит на RUBAE King Air 350i

Российская компания Jet Transfer (официальный представитель Beechcraft в России) в рамках выставки RUBAE 2018 представит турбовинтовой двухмоторный самолет King Air 350i. Все три дня самолет будет представлен в основном зале экспозиции во «Внуково-3». А с 15 по 17 сентября запланированы демонстрационные полеты.

За первое полугодие текущего года Textron передал клиентам 25 машин (King Air 350i/ER), что делает самолет одним из самых поставляемых в своем классе. «Выставка RUBAE для нашей компании – это одно из важнейших событий года. Здесь мы демонстрируем достижения, делимся нашим видением будущего, общаемся с коллегами, устанавливаем новые контакты. Это прекрасная площадка для развития», - прокомментировал генеральный директор Jet Transfer Александр Евдокимов. «На данный момент, договоренности, достигнутые в сентябре прошлого года, уже воплотились в реальные проекты. Большинство из них уже работает на благо клиентов, оставшие-

ся же будут запущены до конца года. Надеемся, что RUBAE 2018 пройдет для нас не менее успешно».

«Будучи самым экологичным деловым самолетом, King Air 350i обладает беспрецедентной топливной экономичностью и имеет самые низкие показатели стоимости одной пассажиромили. Самолет обладает ведущей производительностью и функциональностью в своем классе. King Air 350i следующего поколения является надежной и устойчивой альтернативой, то есть тем, чего так не хватало деловой авиации. Поскольку, как уже сказано, наш турбопроп считается самым экологически безопасным в своем сегменте, он может принять на борт больше пассажиров и при этом потратить на полет меньше топлива, что позволит значительно сэкономить. Более того, современный передовой дизайн и улучшенная производительность задают новые стандарты прочности и мощности», - рассказала BizavNews в ходе майской выставки EBACE Крия Шортт, старший вице-президент по продажам и маркетингу Textron Aviation.



113 ВЫЛЕТОВ В СУТКИ

Немецкая служба спасания DRF Luftrettung (German Air Rescue) в первом полугодии выполнила 20330 вылетов, говорится в сообщении компании. Сейчас DRF Luftrettung управляет 31 базой HEMS в Германии и Австрии. Оператор неоднократно оповещался о множестве несчастных случаев, связанных с ДТП и отдыхом на природе, а опытный персонал оказывал помощь пациентам с коронарными синдромами и инсультами. Именно в таких случаях от скорости получения врачебной помощи зависит многое. Благодаря современному медицинскому оборудованию медики службы в состоянии диагностировать и оказывать медицинскую помощь по широкому спектру заболеваний и травм на месте.

«Помимо лечения, пациентов нужно быстро транспортировать к местам лечения. Каждый третий пострадавший транспортировался в клинику вертолетами H145, оснащенными приборами ночного видения. Частыми были миссии в горных районах для экипажей двух станций в Австрии. Вертолеты, базирующиеся в Тироле и Каринтии, оснащены кабельными лебедками, без которых спасение в Альпах невысказимо», – комментируют в компании.

Специально оборудованный офшорный вертолет в Гюттине (остров Рюген) обеспечивал слаженную работу службы в Балтийском море. Воздушные машины скорой помощи DRF Luftrettung занимаются доставкой пострадавших или заболевших за рубежом в больницы на родине.

Опытные экипажи и отделения интенсивной терапии позволяют обеспечить оптимальный уход за и передать пациента с вертолетной на больничную койку. Перевозки координируются рабочим центром в аэропорту Карлсруэ круглосуточно, 365 дней в году. Операционный центр обеспечивает летную

годность флота круглый год. Здесь за этим следят около 120 инженеров.

Отдел продаж предлагает полный спектр услуг частным, коммерческим и официальным авиационным операторам. Национальные и международные клиенты получают выгоду не только от обширного опыта в области спасения, производительности технической поддержки, но и от тренировочных курсов по практическому выполнению операций.

Конечно, проще жить, когда государственный механизм работает ради людей. Но немцам удалось снизу построить систему, которая признана общегосударственной и только частично финансируется государством.

В роли заказчиков выступают МВД земель, отвечающие за спасательные службы на местах по немецкому законодательству. Стоимость минуты полета

составляет чуть больше €60. Основная доля средств поступает не из госбюджета, а от страховых компаний, добровольных пожертвований и специальных фондов. К примеру, ADAC за последние 30 лет выделил на поддержку около €220 млн.

Простым немцам за услуги не нужно платить, все покрывают обязательная государственная и частные медицинские страховки. Со странами ЕС подписываются социальные договоры, регулирующие порядок оплаты. В остальных случаях действуют полисы, необходимые для поездок за рубеж.

Процесс «заказа» рейса прост. Обращение поступает в единую службу помощи 112, которая оповещает все доступные станции и выбирает вариант оказания помощи по принципу «кто быстрее». Машина скорой помощи доберется не так быстро, как вертолет, поэтому, аэромедицинский трафик в Германии очень оживлен.



«Туполев» завершает предпроектные работы по сверхзвуковому лайнеру

Предпроектные работы по перспективному сверхзвуковому пассажирскому самолету сейчас на стадии завершения, есть предварительное понимание по цене и характеристикам, сообщил РИА Новости заместитель генерального директора по проектированию ПАО «Туполев» Валерий Солозобов.

«КБ «Туполев» уже завершает предпроектные работы по сверхзвуковому пассажирскому самолету. Они проводились и проводятся во взаимодействии с ведущими научными организациями страны — ВИАМ, ЦИАМ, ЦАГИ, КБ «Авиадвигатель», — сказал Солозобов.

В ходе дальнейших работ предполагается совместно с ведущими институтами завершить исследования по способам снижения звукового воздействия, провести соответствующие эксперименты, а также по-

строить экспериментальный самолет-демонстратор для предварительных летных испытаний.

«По результатам натурных испытаний уже будет приниматься решение об окончательном техническом облике», — добавил Солозобов.

Говоря о предварительных характеристиках перспективного самолета, Солозобов отметил, что количество мест составит порядка тридцати, взлетная масса — 70 тонн, а скорость будет в диапазоне от 1,4 до 1,8 маха.

У земли скорость, соответствующая 1 маху, равна приблизительно 1224 километрам в час. На высоте одиннадцать километров из-за падения температуры скорость звука (1 мах) ниже, около 1062 километров в час. Таким образом, на высоте одиннадцать

километров самолет сможет развивать скорость от полутора тысяч до 1900 километров в час.

«Учитывая значительный опыт КБ «Туполев» в проектировании дальних пассажирских и военных сверхзвуковых самолетов, а также создаваемый при поддержке Минпромторга России технический и технологический задел по воспроизводству Ту-160, проработаны две основные версии — с крылом фиксированной и изменяемой геометрии, как на Ту-160 и Ту-22, что существенно повышает взлетно-посадочные характеристики», — сказал заместитель генерального директора.

Что касается цены сверхзвукового самолета, отметил Солозобов, то, по предварительным результатам стоимостного проектирования, в первые годы производства самолет будет стоить чуть дороже дозвукового дальнемагистрального Ту-214, выпускаемого сейчас на Казанском авиазаводе малыми сериями в специализированных модификациях.

Ранее министр промышленности и торговли России Денис Мантуров в интервью РИА Новости сообщил, что Россия не стоит на месте в вопросе создания гражданского сверхзвукового самолета. По его словам, главная проблема сверхзвуковой авиации — это преодоление звукового барьера.

В январе президент России Владимир Путин предложил сделать гражданскую версию сверхзвукового самолета на базе стратегического ракетоносца Ту-160. Объединенная авиастроительная корпорация сообщила, что ведет работу над сверхзвуковым пассажирским самолетом, в котором могут быть использованы наработки и технологии, используемые в Ту-160.

Источник: РИА Новости



Jetex презентует HondaJet Elite в Турции

Jetex Flight Support в рамках ISTANBUL AIRSHOW 2018 представит посетителям обновленную версию бизнес-джета HondaJet Elite. Самолет будет демонстрироваться на статической площадке в Istanbul Atatürk Airport. В мае 2018 года Jetex Flight Support назначена эксклюзивным торговым представителем Honda Aircraft Company по продаже самолетов HondaJet Elite на Ближнем Востоке. Соответствующее соглашение было подписано главой Jetex Flight Support Аделем Мардини и главой Honda Aircraft

Мичимаса Фуджино. «В зоне влияния» Jetex Flight Support 10 стран региона, включая Турцию.

Напомним, что 28 мая 2018 года на Европейской выставке деловой авиации EBACE 2018 Honda Aircraft Company презентовала модернизированную версию самолета легкого класса, которая получила название HondaJet Elite. BizavNews внимательно ознакомился с новым самолетом. Итак, HondaJet Elite получила увеличенную дальность полета на

17% (+396 км) и оснащена недавно разработанным шумопоглощающим воздухозаборником, который позволяет значительно снизить частотный шум двигателей, улучшая шумоизоляцию в салоне. Кроме того, усовершенствованная система авионики нового самолета включает в себя дополнительные функции управления рабочими характеристиками для оптимального планирования полетов, а также функции автоматической стабилизации и защиты для повышения безопасности полета.

Господин Фуджино лично представил самолет на мероприятии. «HondaJet Elite представляет неизменную приверженность Honda Aircraft к производительности, эффективности и заботе об окружающей среде, создавая новую ценность в деловой авиации. В результате инноваций, дизайна и инжиниринга наш новый самолет имеет несколько улучшений в области производительности и комфорта, которые еще раз установили новый стандарт в авиации. Мы рады поделиться с миром новейшим технологическим подходом Honda Aircraft».

HondaJet Elite унаследовала авиационные прорывы, разработанные Honda Aircraft, в том числе технологию естественного ламинарного обтекания (NLF) и композитный фюзеляж. Самолет продолжает оставаться самым эффективным, самым тихим, быстрым и дальним полетом в своей категории.

Напомним, что HondaJet активно продвигает на российский рынок группа компаний Aim of Emperor, являющаяся дилером этого самолета. В рамках Петербургского Международного Экономического Форума, проходившего с 24 по 26 мая, самолет HondaJet прилетел в Пулково-3, а на самой площадке форума работал стенд Aim of Emperor/HondaJet.



Представители Регистра Воздушных Судов Республики Сан-Марино (SMAR) посетят RUBAE

Представители Регистра Воздушных Судов Республики Сан-Марино (SMAR) посетят Российскую выставку бизнес-авиации 2018 (RUBAE) в качестве соинвесторов выставки EXPO. SMAR позиционирует себя как регистр воздушных судов с наилучшими показателями деятельности как в области корпоративных, так и коммерческих воздушных перевозок. Цель регистра – придерживаться высоких стандартов для безопасной эксплуатации зарегистрированных воздушных судов по всему миру, соответствовать ожиданиям владельцев/операторов воздушных судов и превосходить их, а также предлагать клиентам надежное обслуживание на любом отрезке пути.

Представители компании понимают, что операторы вправе требовать самоотверженной работы и

поддержки от административных и регулирующих служб в весьма сложных и постоянно меняющихся летных условиях. По этой причине в команде компании опытные и профессиональные инспекторы по авиационной безопасности с проверенными навыками и квалификацией для обслуживания и эксплуатации всех типов воздушных судов.

«Для нас важно целиком и полностью выявить потребности владельцев и операторов воздушных судов, чтобы персонализировать наши услуги. В эпоху автоматизации и технологий мы, как никто другой, по личному опыту знаем, когда дело доходит до обслуживания клиентов, нет ничего лучше индивидуального подхода и отношения. Поэтому для нас безопасность, конфиденциальность и обслуживание

– это стиль жизни», – говорит президент компании Дэвид Колиндрес.

По мере расширения всемирного присутствия Регистра воздушных судов компания продолжает накапливать ресурсы и увеличивать свой потенциал чтобы удовлетворять растущий спрос. Компания имеет 60 представительств (авиационных инспекторов), расположенных в различных частях мира, два из которых находятся в России в г. Москве. Именно это позволяет выносить быстрые и своевременные решения.

Компания сертифицирована и имеет четырнадцать Сертификатов оператора воздушных судов (АОС), она также подписала соглашения ИКАО в силу статьи 83bis Чикагской Конвенции с четырьмя разными странами (Республика Сербия, Республика Ливан, Саудовская Аравия и Тоголезская Республика). Для расширения своего присутствия во всем мире Регистр открыл новый офис на базе компании Eccelsea Aviation – частный терминал для бизнес-авиации (Комплекс бизнес-авиации) в аэропорту Ольбии в Сардинии.

Существует ряд преимуществ, которые необходимо рассмотреть владельцу или оператору воздушных судов, принимая решение относительно регистрации судов в Сан-Марино для осуществления частной деятельности или коммерческих воздушных перевозок в соответствии с Сертификатом оператора воздушных судов Сан-Марино (АОС).

Пожалуйста, свяжитесь с Регистром воздушных судов для получения более подробной информации о самом Регистре, а также о том, как мы можем выполнить ваши требования. Представители компании будут рады познакомиться с вами лично на Российской выставке бизнес-авиации 2018 или на любых других авиационных выставках по всему миру.



«ДжетПорт СПб» – идет уверенный рост, абсолютно по всем направлениям

В 2018 году на российские аэропорты, обслуживающие рейсы деловой авиации, выпала особенная нагрузка – в нашей стране с триумфом прошли Кубок Мира по футболу, крупнейшие экономические форумы, да и сам трафик, несмотря на неоднозначный экономический и политический фон, остается достаточно сильным. «ДжетПорт СПб» (управляет Санкт-Петербургским Центром Бизнес Авиации «Пулково-3») на протяжении восьми месяцев оставался чуть ли не главным ньюсмейкером для нашего издания. Рекорды за рекордами отчетливо иллюстрируют отлично работающий механизм и, безусловно, доверие клиентов. Уже в следующем году компания отмечает свое десятилетие – воз-

раст серьезный для отечественного рынка деловой авиации. В преддверии московской выставки RUBAE 2018 BizavNews встретился с **Владимиром Цуцкарёвым**, первым заместителем генерального директора «Джет Порт СПб», который любезно ответил на ряд наших вопросов.

Владимир, в текущем году «ДжетПорт СПб» был в центре внимания. Отличные производственные показатели, крупнейшие международные события сделали ЦБА «Пулково-3» одним из самых упоминаемых в СМИ. С какими итогами Вы рассчитываете закончить 2018 год?

Вы абсолютно правы. 2018 год ознаменовался для нашей компании целым рядом отличных событий и достижений. В феврале 2018 года мы стали победителями премии «Крылья бизнеса» в номинации «Инфраструктура для бизнес-авиации (FBO) – города федерального значения».

За первые 4 месяца мы обслужили в ЦБА «Пулково-3» 7134 пассажира, против 5907 за аналогичный период прошлого года и 2329 рейсов бизнес-авиации против 2128 за 4 месяца 2017 года. Ежегодный ПМЭФ стал для нашей компании воистину историческим событием.

За период с 23 по 27 мая мы обслужили 647 рейсов и 1661 пассажира бизнес-авиации, что является абсолютным рекордом по сравнению со всеми прошедшими ПМЭФ. Этот рекорд нам удалось существенно улучшить буквально через 1,5 месяца, во время проведения в Санкт-Петербурге полуфинального матча ЧМ по футболу 2018. Как уже сообщалось ранее, за период с 08 по 11 июля было обслужено 593 рейса и 2718 пассажиров бизнес-авиации. Вообще за период



проведения ЧМ 2018, нами были установлены и некоторые другие рекордные результаты.

В период с 14 июня по 15 июля в ЦБА «Пулково-3» было обслужено 6558 пассажиров, а самым пиковым днем для «ДжетПорт СПб» стало 11 июля, когда гости вылетали из СПб после полуфинального матча 10 июля – за 24 часа было обслужено 1374 пассажира и 262 рейса бизнес-авиации, из которых 182 пришлось на отправление и 80 на прибытие. За семь месяцев текущего года в ЦБА «Пулково-3» было обслужено 5714 рейсов (+13% к 2017 г.) и 18831 пассажиров (+29% к 2017 г.). Безусловно, столь существенное увеличение наших основных производственных показателей напрямую связано с проходившим ЧМ по футболу 2018.

Исходя из достигнутых результатов за ПМЭФ и ЧМ, а также динамики за первые 4 месяца 2018г., мы надеемся завершить 2018 год с приростом на 7-10% по обслуженным рейсам и на 14-18% по обслужен-



ным пассажирам, если за оставшиеся до конца года месяцы не произойдет какого-либо существенного ухудшения финансово-экономической ситуации в стране и мире.

Конкуренция в крупнейших российских аэропортах за бизнес-пассажира усиливается. С помощью каких маркетинговых механизмов компания планирует удержать лидирующие позиции?

Для сохранения имеющихся клиентов и привле-

чения новых «ДжетПорт СПб» в первую очередь использует механизм оказания услуг на высочайшем уровне качества. Профессиональная и четкая работа по удовлетворению потребностей наших клиентов – залог успеха коллектива нашей компании. Уже давно прошли времена, когда оператор делал выбор в пользу обслуживающей компании руководствуясь красноречивой, но не всегда правдивой статьей в журнале или ярким баннером в Интернете. Маркетинговые ходы и приемы мы используем исключительно в имиджевых целях. Обладая целым рядом профильных наград, премий и благодарностей,

полученных по праву и справедливости, мы не считаем необходимым глубоко углубляться в маркетинг и рекламу.

Результат деятельности ЦБА «Пулково-3» – благодарные клиенты, что и является лучшим маркетинговым механизмом.

Владимир, сейчас «ДжетПорт СПб» имеет оптимальную инфраструктуру. Планируются ли в будущем инвестиции в строительство новых объектов?

По результатам прошедшего ЧМ 2018г., а также ежегодно проходящих ПМЭФ, можно с уверенностью сказать, что вся инфраструктура ЦБА «Пулково-3» имеет большой, я бы даже сказал колоссальный запас прочности при сопоставлении с работой в обычных дни.

В связи с чем, по состоянию на сегодня, нет абсолютно никакой необходимости что-то достраивать или увеличивать. Стройка ради стройки, или стройка ради того, чтобы потом сообщить общественности через СМИ, что стало доступно пять ангаров вместо, например, трех – глупо. Любую новую инфраструктуру необходимо будет еще потом содержать, на что необходимы финансы, которых не будет, так как, к сожалению, сегодняшние объемы рейсов бизнес-авиации в г. Санкт-Петербург не предоставляют нам обоснованных шансов для увеличения/расширения инфраструктурных объектов ЦБА «Пулково-3».

Отечественный рынок бизнес-авиации в 2017 году стал заложником экономической и, отчасти, политической ситуации в мире. На фоне снижения международного трафика, мы наблюдали небольшой, но все же рост



Фото: Дмитрий Петроченко

активности на внутрироссийских направлениях. Как обстоят дела у вас?

Наша статистические данные за прошедшие 7 месяцев говорят об этом лучше всего. Идет уверенный рост, абсолютно по всем направлениям.

Владимир, а работает ли компания по новым программам для клиентов?

Осенью планируем уйти от бумажных носителей по фиксации оказанных услуг на перроне и перейти на

планшеты. Перевод информации в электронный вид позволит упростить эту процедуру и ускорить процесс выставления счетов.

Также занимаемся разработкой IT-программы, которая оптимизирует процесс взаимодействия между «ДжетПорт СПб» и операторами. Сейчас время разворота ВС в ЦБА «Пулково-3» составляет в среднем от 30 минут до одного часа в зависимости от типа ВС и количества необходимых услуг. Новое IT-решение позволит сократить время обслуживания ВС бизнес-авиации на перроне ЦБА «Пулково-3» на 30-40%. Более подробно смогу рассказать об этом ближе к концу

года, когда, надеюсь, начнем тестировать программу.

Что же ожидает отрасль в году 2018 году в целом, и «ДжетПорт СПб» в частности?

Искренне надеюсь, что только достойные результаты, новые клиенты и радужные перспективы на будущее.

В этом году ЦБА «Пулково-3» отметило пятилетний юбилей, а уже в следующем 2019 году «ДжетПорт СПб» отметит первую знаменательную дату – 10 лет со дня основания.



Citation Longitude получает временное освобождение

FAA предоставило американскому производителю Textron Aviation временную отсрочку для Cessna Citation Longitude от требований, связанных с воспламеняемостью топливного бака. Компания получила разрешение на частичное одобрение, которое устраняет существенное препятствие для сертификации нового бизнес-джета. С утвержденным 16 августа ограниченным одобрением Textron Aviation может продолжать работу над получением сертификата в третьем квартале для суперсреднего бизнес-джета, обозначенного как Model 700. Но это освобождение применимо только до 31 января 2020 года, а Textron Aviation должен представить план выполнения требований до 1 октября.

«Мы продолжаем сотрудничать с FAA, так как планируем получить сертификацию Citation Longitude в третьем квартале», - сказал старший вице-президент компании Textron Aviation Брэд Тресс.

Первоначально Textron Aviation запросила постоянное освобождение, но затем пятилетнее, от требования, содержащегося в FAR 25.981 (b), поправка 25-125. Эта поправка возникла после катастрофы TWA 800, которая выявила проблемы воспламеняемости у определенной конструкции центрального топливного бака.

Производитель добивался освобождения от требования на основании того, что влияние топливных баков Citation Longitude на оценочное время воздействия на воспламеняемость (flammability exposure evaluation time – FEET) не превышает 3%. «Правила определяют FEET как «процент времени, когда каждый объем топливного бака является легковоспламеняющимся для флота данного типа самолета, эксплуатирующегося в продолжительных полетах».

Речь идет о разной интерпретации правил FAA и компании в том, что представляет собой центральный топливный бак. Longitude спроектирован с топливным баком в обычном необогреваемом алюминиевом крыле. Но вся система включает в себя центральную часть, покрытую аэродинамическими обтекателями. Textron считает, что весь топливный бак находится в обычном необогреваемом алюминиевом крыле и, как таковой, отвечает соответствующим требованиям по воспламеняемости. Но FAA не соглашается, определяя, что часть, покрытая аэродинамическими обтекателями, не является обычным необогреваемым алюминиевым крылом. Это определение означает, что воздушное судно не отвечает необходимым требованиям FAR 25.981 (b), поправка 25-125.

Textron обратился за освобождением, указав на документацию по безопасности других своих самолетов с аналогичными конфигурациями топливной системы, включая Citation Sovereign и M2, а также Hawker 4000.

Топливная система Longitude включает два интегральных алюминиевых крыла, которые уходят в контур фюзеляжа. «Крыло, установленное полностью под фюзеляжем, не включает части топливного бака, проникающего в контур фюзеляжа», - сообщает Textron. Кроме того, компания отметила, что подфюзеляжная часть изолирована от внешнего воздушного потока фюзеляжем. «В части крыла, покрытой аэродинамическими обтекателями, нет значительных источников тепла, внешних по отношению к топливному баку (например, оборудование для кондиционирования воздуха или теплообменники)», - добавила компания.



Textron сообщил, что он определил потенциальные варианты конструкции, которые могли бы удовлетворить требования, но это потребует пятилетнего освобождения. Такое освобождение может снять барьер на сертификацию, что поможет предотвратить дальнейшие задержки программы. Без такого освобождения Textron потерял бы в 2018 году доход до \$400 млн. только из-за задержек с поставками самолетов, говорится в сообщении компании, а также предупреждается о возможных отменах заказов.

FAA считает, что постоянное освобождение будет не в интересах общества, поскольку оно «создаст конкурентный дисбаланс между заявителем и другими компаниями. Но короткое ограниченное по времени исключение не создает такой дисбаланс. «FAA рассматривает требуемую модификацию как существенное изменение существующего проекта, а не обширные изменения, требующие нового сертификата типа. Поэтому объем изменений не оправдывает аналогичного срока в пять лет, что обычно необходимо для получения нового сертификата типа», - сказали в агентстве.

Безопасность – краеугольный камень NetJets

Американский долевого оператор NetJets – один из пионеров рынка деловой авиации. Компания всегда в центре внимания СМИ, NetJets прекрасными информационными поводами и отличной отчетностью. Но сегодня мы поговорим о безопасности – ключевом факторе для любого оператора, будь то бизнес-перевозчик или линейная авиакомпания. Во всех нюансах нам поможет разобраться Ричард Уикс, Директор отдела по вопросам безопасности и стандартов компании.

Г-н Уикс, как NetJets удается обеспечить оптимальный уровень безопасности для своих клиентов?

Основными принципами деятельности NetJets являются безопасность и безупречная честность. Безопасность – краеугольный камень NetJets, и для нас очень важно, чтобы все наши сотрудники понимали этот принцип и претворяли его в жизнь.

У нас имеется специальный отдел контроля качества и безопасности, который постоянно и пристально следит за всеми аспектами предстоящих полетов, а именно за состоянием аэропорта, погодными условиями, готовностью самолета и так далее. В нашей компании практикуется двойной контроль за выполнением правил безопасности полетов, который осуществляется дважды – и командиром экипажа, и квалифицированным диспетчером. Только по завершении этой процедуры дается окончательное разрешение на взлет самолета.

Наша команда технического обслуживания тщательно следит за состоянием самолета и при необходимости проводит дополнительные технические инспекции, намного превышающие стандарты, предписанные производителями. Специализированная команда оценивает каждый пункт назначения, на который поступила заявка, и заботится о том, чтобы клиенты NetJets смогли безопасно добраться до максимального числа аэропортов. Мы привели лишь несколько примеров наших высочайших стандартов безопасности.

Как выглядят стандарты безопасности NetJets по сравнению с другими операторами деловой авиации?

В сфере деловой авиации имеется много безопасных авиакомпаний, но ни одна из них не опирается на финансовую поддержку и капиталовложения такой крупной организации, как Berkshire Hathaway. NetJets гордится тем, что клиенты компании могут без всяких проблем долететь до подходящего им аэропорта в удобное время. Мы практически никогда не говорим «нет». Если мы все-таки произносим это слово, то это происходит исключительно тогда, когда мы не уверены в безопасности наших клиентов



и сотрудников. Такое решение может показаться досадным, особенно если другие авиакомпании предлагают полеты в эту точку мира. Однако Вы можете быть уверены в том, что наше решение было принято на основе тщательной оценки риска. Мы никогда не отменяем полеты без серьезных причин.

Но когда мы говорим «да», то наши клиенты могут полностью быть уверены в том, что полет пройдет в

соответствии со строжайшими правилами и стандартами безопасности NetJets.

Какой тренинг проходят пилоты, кто их обучает и как часто?

Мы хотим, чтобы наши клиенты были полностью уверены в компетентности пилотов. Все наши пилоты начинают работу в NetJets в качестве второго

пилота, вне зависимости от их предыдущей должности. Даже опытные капитаны самолетов или военные летчики высшей категории начинают работу в NetJets в кресле второго пилота. Кроме того, наши пилоты летают исключительно на одном закрепленном за ними типе самолета. Мы хотим, чтобы они досконально знали свой самолет и безошибочно реагировали на любую ситуацию.

Специально для пилотов NetJets, мы разработали программу обучения совместно с FlightSafety International – лидером в сфере профессиональной подготовки пилотов бизнес-авиации. Эта обучающая программа обновляется каждые 6 месяцев в соответствии с предложениями нескольких отделов NetJets (в том числе отдела безопасности, управления полетами, стандартов персонала), а также программой по контролю данных.

Каковы особенности обучения пилотов NetJets по сравнению с другими компаниями?

Наши пилоты гораздо больше обучаются на полетных тренажерах-имитаторах, чем пилоты обычных авиалиний. Для нас чрезвычайно важно, чтобы уровень подготовки наших пилотов намного превосходил минимальные стандарты, предписанные законом. Таким образом, мы повышаем уровень безопасности полетов в труднодоступные аэропорты и учим пилотов правильно реагировать даже на самые сложные ситуации.

Мы разработали нашу собственную программу обучения, позволяющую вторым пилотам приобрести статус капитана. В эту программу входит разносторонняя теоретическая подготовка, предшествующая обучению на тренажерах-имитаторах. Этот тренинг проводится на наших собственных тренажерах в центре профессиональной подготовки NetJets в Лиссабоне.



Деловая авиация Северной Америки в позитиве

По данным консалтинговой компании Argus, активность бизнес-авиации в Северной Америке «взлетела до новых высот», а коммерческий трафик по Part 135 стал лидером за первые шесть месяцев 2018 года с ростом на 4,5% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. В своем обзоре деловой авиации первой половины 2018 год, охватывающем рейсы в/из США, Канады и Карибского бассейна, Argus сообщил, что летная активность росла в пяти из шести месяцев первой половины года и увеличилась на 2,3% по сравнению с тем же периодом в 2017 году. При этом за этот период налет вырос на 2,6%.

В июне трафик по Part 135 впервые за последние 25 месяцев показал снижение по сравнению с предыду-

щим годом, но уже в следующем месяце опять продемонстрировал рост. Февраль стал высшей точкой роста активности, показав скачек на 8,8%. Однако в дальнейшем темпы роста стали замедляться.

Наряду с приростом в сегменте чартеров, частные полеты по Part 91 также росли в четырех из первых шести месяцев, причем апрель оказался самым сильным месяцем с увеличением на 4% по сравнению с предыдущим годом. Показывая некоторое улучшение в четырех месяцах первого полугодия, общий трафик долевых самолетов был довольно плоским.

По категориям воздушных судов, крупноразмерные

самолеты показали наибольший прирост активности, увеличившись за этот период на 3,8%, а полеты средних джетов выросли 2,9%. Трафик турбовинтовых самолетов вырос на 1,9%, а легких джетов – на 1,5%.

Argus также отслеживает налет операторов, выполняющих полеты в Северной Америке. Так, по данным компании, Gama Aviation с размером авиапарка в 117 самолетов налетала в первом полугодии 72 885 часов. В том же периоде 2017 года, когда ее флот стоял из 99 самолетов, налет составил 61 651 час. Executive Jet Management с флотом в 136 самолетов, шли следом по налету. Другими наиболее активными чартерными операторами с точки зрения летных часов стали XOJet, Delta Private Jet и Jet Linx.

Флорида, Калифорния и Техас лидировали по трафику бизнес-авиации в течение первых шести месяцев, в то время как Делавэр, Род-Айленд и Вермонт зафиксировали наименьшее количество полетов. Среда, четверг и пятница остаются самыми загруженными днями для путешествий, каждый из которых насчитывает более 9 000 рейсов в день. А в четверг выполняется в среднем 10 000 рейсов в день.

Argus прогнозирует, что летная активность продолжит свою восходящую тенденцию, увеличившись в третьем квартале на 0,8% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Июльский трафик вырос на 0,9% по сравнению с предыдущим годом, а август показал аналогичную тенденцию. По мнению компании, сентябрь будет с почти таким же ростом – 0,8%.

Argus ожидает увеличения трафика на 2,3% в годовом исчислении в октябре, а также прогнозирует, что впервые с марта 2008 года количество рейсов превысит отметку в 280 000.



В августе продолжился летний рост

Консалтинговое агентство WINGX Advance выпустило отчет об активности европейской бизнес-авиации в августе 2018 года. В этом месяце в Европе выполнено 83230 рейсов бизнес-авиации. Несмотря на то, что этот показатель на 8% ниже июльского пика (94002 рейса), прошлый месяц стал самым загруженным августом за последнее десятилетие – на 2,4% больше по сравнению с августом 2017. Рост произошел в основном за счет бизнес-джетов, полеты которых занимают 65% от всего трафика, а прирост сегмента составил на 4% в годовом исчислении.

Самый оживленный рынок, Франция, показал снижение активности на 3%, а Испания продемонстрировала еще более значительное снижение – на 4%. Возмещение произошло за счет Италии, трафик в которой вырос на 4%, Великобритании – на 6% и Германии, где зафиксирован рост на 9%. С начала

года все шесть крупных рынков Европы выросли по сравнению с 2017 годом, но Франция – меньше всех, а Германия – больше всех.

На небольших рынках, в Нидерландах, Португалии и Финляндии наблюдался двузначный рост в годовом исчислении и 75%-ное увеличение рейсов бизнес-авиации в Черногории. С начала года Турция показала самый сильный отскок, трафик вырос на 10% по сравнению с 8-ю месяцами прошлого года.

Спрос во Франции продолжил снижение в сегменте крупноразмерных самолетов, а в Испании зафиксировано падение в этом сегменте на 12% в годовом исчислении. В Великобритании в августе зафиксировано наибольшее количество дополнительных рейсов больших джетов. В Германии сегмент легких и средних бизнес-джетов вырос на 11%.

Внутренние европейские рейсы в августе выросли на 2,5%, в то время как с начала года рост составил 3%, но со значительным региональным разбросом. Рейсы внутри Франции снизились на 6%, а из Франции в Великобританию, Италию и Германию выросли соответственно на 6% 9% и 12%.

В августе Германия и Нидерланды показали рост активности чартеров более чем на 10%, и только Испания, Франция и Швеция показали снижение коммерческих рейсов в августе. Частные полеты выросли в Великобритании и Германии, а в России – почти на 20%.

Два сегмента бизнес-джетов выделялись в прошлом месяце – активность суперсредних увеличилась на 22% в годовом исчислении, а VLJ – на 15%. Было выполнено 2400 рейсов на Citation Latitude, что на 35% больше, и напротив, на 6% меньше полетов на

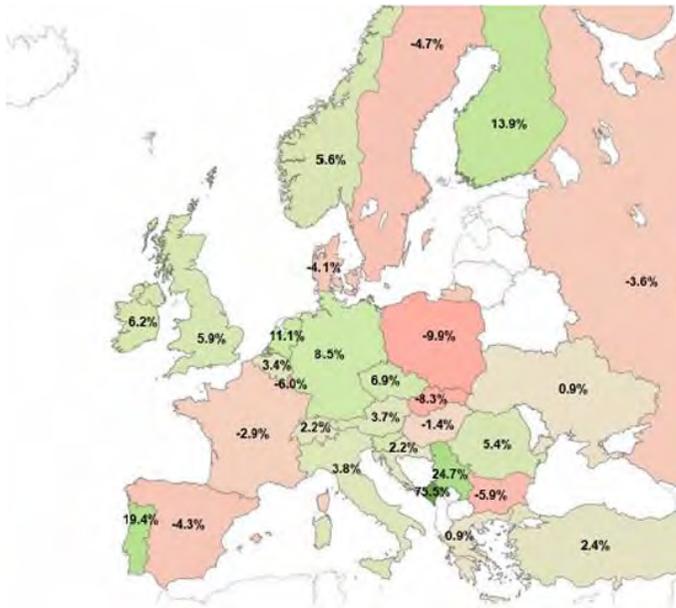


Phenom 100 и на 20% меньше – на Mustang.

Самый слабый тренд в годовом исчислении показали средние бизнес-джеты – снижение на 8%, в то же время сегмент легких джетов вырос на 9%.

Аэропорт Ницца стал самым загруженным в августе, хотя активность здесь упала на 4,6%. Трафик в Лутоне, Ибице и Афинах снизился почти на 10%. При этом, сильный рост зафиксирован в Фарнборо, Биггин Хилл, а также в аэропортах Мюнхен, Бодрум и Ата-тюрк.

Управляющий директор WINGX Advance Ричард Кое комментирует: «Август показал продолжение привычной модели европейской деловой авиации: растущий спрос на чартерные рейсы, но плоский тренд в частных полетах; всплеск активности суперсредних джетов, отражающий увеличение количества Citation Latitude; сильный рост активности легких самолетов, особенно Phenom 300; сильный рост трафика бизнес-авиации в аэропортах, таких как Фарнборо и Биггин Хилл. Есть также некоторые признаки ослабления активности, особенно значительное замедление в сегменте VLJ и уменьшение трафика в крупных аэропортах, таких как Лутон, Чампино и Мюнхен».



Самолет недели

Оператор: **Quick Air Jet Charter**

Тип: **Gates Learjet 35A**

Год выпуска: **1981 г.**

Место съемки: **август 2018 года, Düsseldorf Rhein-Ruhr Int'l Airport - EDDL, Germany**



Фото: Дмитрий Петроченко