



Для канадского авиапроизводителя Bombardier минувшая неделя стала знаковой. Компания получила сертификат типа FAA на свой новейший бизнес-джет Global 7500, что стало «зеленым светом» для начала поставок. Европейский сертификат будет получен в самое ближайшее время, и тем самым Bombardier становится одной из немногих компаний, предлагающих самолеты в ультрадальнем классе «7000 морских миль+». Пожелаем производителю хороших продаж и надеемся в скором времени увидеть новинку в небе России.

Консалтинговое агентство WINGX Advance выпустило отчет об активности европейской бизнес-авиации в октябре 2018 года. В этом месяце в Европе выполнено 77197 рейсов бизнес-авиации. Эта на 5% больше в годовом исчислении и на 12% чем в нижней точке в октябре 2016 года, хотя трафик все еще меньше, чем на пике в октябре 2007 года. В прошлом месяце трафик бизнес-джетов составил 60% всей активности и вырос на 4%.

На этой неделе BizavNews отправился в Алматы в гости к старинным партнерам из Comlux KZ. Мы поговорили о рынке Казахстана, опыте эксплуатации SSJ и обсудили текущие мировые тренды. Приятно отметить, что рынок Средней Азии действительно начал активно развиваться, активизировались деловые полеты не только в Казахстане, но и Узбекистане, Киргизии и Туркменистане. В Comlux KZ отмечают рост трафика с начала года и Россию, которая для компании основной рынок. Оператор продолжает активное развитие – в планах Comlux KZ существенное увеличение возможностей по ТОиР и подготовка к приему новых типов воздушных судов.



Новая страница истории Global 7500

Федеральное авиационное управление США выдало сертификат типа на бизнес-джет Bombardier Global 7500

стр. 19



Устойчивый рост налета продолжается

Jet Support Services, Inc., ведущий независимый провайдер ТОиР и финансовых услуг для авиационной отрасли, выпустил индекс деловой авиации за третий квартал 2018 года

стр. 20



В Европе продолжился рост трафика

В октябре в Европе выполнено 77197 рейсов бизнес-авиации, что на 5% больше чем годом ранее

стр. 21



Запрет эксплуатации «возрастных» вертолетов

Сегодня в России обсуждается возможность обновления коммерческого вертолетного парка путем запрета или ограничения на эксплуатацию вертолетов старше 25 лет

стр. 23

Gulfstream

G280



Формирование культуры безопасности полетов

Компания Airbus Helicopters Vostok завершила ежегодную серию обучающих семинаров по безопасности полетов для коммерческих эксплуатантов и частных владельцев вертолетов Airbus в России. Уже третий год подряд производитель проводит мероприятия в рамках глобальной стратегии по повышению безопасности полетов в регионах. В 2018 году семинары прошли в Минске, Казани и Новосибирске. С 2016 года в программе приняли участие почти 400 человек, включая частных владельцев вертоле-

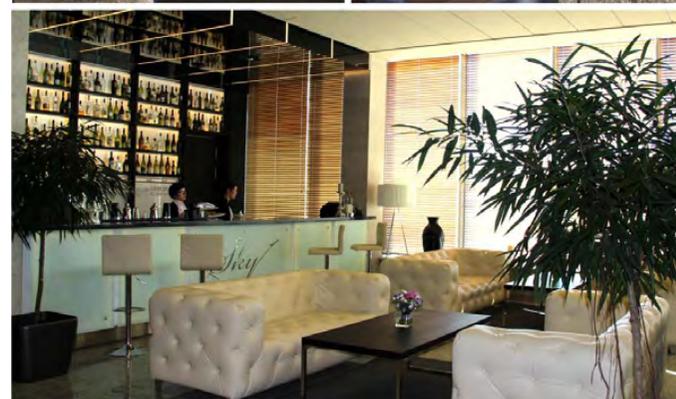
тов, руководящий и летно-технический состав российских коммерческих операторов, а также представителей авиационных властей. Участие в семинарах является бесплатным для присутствующих.

Главная задача семинаров – способствовать формированию культуры безопасности полетов на всех уровнях: от топ-менеджмента до летно-технического персонала. В этом году участники прослушали вводный курс по безопасности полетов, а также затронули более глубокие темы, такие как система управления и культура безопасности полетов, проблемы и решения в области безопасности. Специалисты Airbus Helicopters также поделились статистикой авиационных происшествий. После теоретических занятий слушатели приняли участие в практических мастер-классах: разобрали конкретные авиационные происшествия, изучили инструменты оценки рисков, обсудили случаи из личной практики с опытным пилотом-инструктором из штаб-квартиры компании.

«Наш приоритет – обеспечение высокого уровня безопасности полетов на вертолетах Airbus в России и Беларуси. Проводимые нами семинары играют ключевую роль в решении этой задачи, являясь важной площадкой для обмена опытом и обсуждения самых насущных вопросов в сфере безопасности. Мы видим высокую заинтересованность в этой теме со стороны вертолетных операторов и профессионального сообщества, которые положительно оценивают нашу инициативу. В свою очередь, мы продолжим оказывать максимальную поддержку нашим нынешним и потенциальным операторам в вопросах безопасной эксплуатации парка и делиться своим опытом, знаниями и техническими ресурсами», – отметил Томас Земан (Thomas Zeman), генеральный директор Airbus Helicopters Vostok.



Janna Panova © Jannanova.livejournal.com



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPHX; AFTN: ULLLJPHX
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

Бывший белорусский «Борт №1» выставлен на продажу

Бывший белорусский «Борт №1» - самолет Ту-154М, на котором летало высшее руководство страны, выставлен на продажу, сообщает Sputnik Беларусь. Планируется, что торги по продаже воздушного судна Ту-154М (год выпуска - 1995, бортовой номер EW-85815) состоятся 5 декабря 2018 года в Национальном аэропорту Минск, с начальной ценой более 2 миллионов долларов. В сети появилась информация о том, что это воздушное судно - бывший белорусский «Борт №1», на котором летал глава государства Александр Лукашенко. Собственник самолета, который его продает, не комментирует данную информацию.

Этот Ту-154М был выпущен в 1995 году, как утверждают интернет-источники, белорусский президент использовал его в середине 2010-х.

Бывший «Борт №1» «засветился» в СМИ осенью 2016 года, когда белорусский президент посещал с

официальным визитом в Китайскую Народную Республику. Без дозаправки самолет может пролететь чуть менее четырех тысяч километров, а расстояние от Минска до Пекина - более шести тысяч. Промежуточную посадку белорусский самолет тогда делал в Новосибирске, и споттеры в тот момент «засекли» его.

Согласно правилам аукциона, к торгам допускаются юридические и физические лица, в том числе индивидуальные предприниматели, которые заключают соглашение с организаторами торгов. Они должны внести задаток в сумме, эквивалентной 10% от начальной стоимости лота.

Кроме отечественных претендентов, в торгах могут принять участие и иностранные бизнесмены, юридические и физические лица. Победитель аукциона должен внести сумму за приобретенное имущество в течение 30 календарных дней со дня заключения сделки о купле-продаже.



ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ Москва Шереметьево



- ✈ Места стоянки для всех типов ВС
на новом собственном перроне деловой авиации
- ✈ Слоты без ограничений и режимов
в любое время суток
- ✈ 10 минут от Москвы
новая дорожная инфраструктура

 **GROUP**
FBO SHEREMETYEVO
FBO PULKOVO

a-group.aero

+7 (495) 981 38 26
client@a-group.aero

CAE покупает подразделение Bombardier Business Aircraft Training

Компания CAE приобретет бизнес-подразделение Bombardier Business Aircraft Training (BAT) за \$645 млн., тем самым расширяя свои возможности по предоставлению услуг обучения клиентам, эксплуатирующих более 4800 бизнес-джетов Bombardier. При условии одобрения регулирующими органами сделка должна завершиться во второй половине следующего года.



Приобретение дополняет существующий бизнес CAE, и расширит позиции компании в быстрорастущем сегменте рынка бизнес-авиации по обучению на средних и крупноразмерных джетах. Эта покупка также предоставит CAE квалифицированных сотрудников и портфель клиентов, а также 12 полнофункциональных тренажеров (FFS) и несколько обучающих устройств, охватывающих линейки Learjet, Challenger и Global. Реализация данного соглашения расширит сеть тренажеров компании для бизнес-авиации до 29 FFS.

По сообщению CAE, эта сделка также улучшит возможности компании по удовлетворению долгосрочного и растущего спроса на рынке подготовки профессионалов для бизнес-авиации. По оценкам CAE, в течение следующего десятилетия потребуется 50000 новых пилотов бизнес-авиации.

Также, в соответствии с соглашением, CAE выплатит Bombardier \$155 млн. в целях монетизации своих существующих обязательств по роялти в соответствии с действующим соглашением о предоставлении профессионального обучения производителю бизнес-джетов. Это положение также расширяет соглашение CAE с Bombardier о профессиональной подготовке до 2038 года.

«Данная сделка представляется беспроигрышной для обеих компаний и приводит к усилению фокуса на основной деятельности», - сказал президент и генеральный директор CAE Марк Парент. «Фундаментальные основы рынка в деловой авиации сильны, и бизнес, который мы приобретаем, хорошо поддерживается большой базой».

НАМ ДОВЕРЯЮТ



 SkyClean

ДЕТЕЙЛИНГ · КЛИНИНГ · КОНСАЛТИНГ

Air Hamburg получил четвертый Legacy 650E

Немецкий бизнес-оператор Air Hamburg продолжает увеличивать парк Embraer Legacy 650. На прошлой неделе компания получила последний из четырех заказанных самолетов Legacy 650E (контракт был подписан в рамках EBACE 2018). По данным Embraer, контракт с Air Hamburg оценивается в общей сложности в \$103,6 млн., исходя из текущих цен. Сейчас парк оператора состоит из 28 самолетов, тринадцать из которых – бизнес-джеты семейства Legacy. Новый самолет получил бортовой номер D-AIRG и скоро будет доступен для чартерных перелетов.

«Наше партнерство с Embraer восходит к 2013 году с нашего первого Legacy 600», - комментирует Саймон Эберт, владелец Air Hamburg. Он добавил, что их клиенты по-прежнему очень довольны «тремя зонами салона в Legacy 650E, удобством, надежностью,

и большим багажным отделением». Air Hamburg обслуживает европейские, российские и ближневосточные направления.

В ноябре 2016 года Embraer представил новую версию своего бизнес-джета Legacy 650. Обновленный Legacy 650E призван повысить привлекательность продукции компании в этом конкурентном сегменте бизнес-джетов.

Legacy 650E получил множество функций, в том числе систему синтетического технического зрения и автомат тяги в стандарте, обновленный интерьер пассажирского салона с тремя зонами и системой развлечений с Full HD экраном. Также производитель установил на обновленный бизнес-джет беспрецедентную гарантию 10 лет или 10000 летных часов.



ALL-AROUND LUXURY,
POWER-PACKED
PERFORMANCE

Rethink Convention.  **EMBRAER**
Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

Производители верят в рынок АТР

Несмотря на то, что китайский рынок бизнес-джетов, по мнению экспертов, остается в стагнации, Bombardier, Gulfstream и HondaJet показали свои самолеты на выставке Airshow China. Gulfstream представила демонстратор G650ER, а также недавно поставленный медицинский G550, которым управляет Центр неотложной медицинской помощи Красного Креста в Пекине. Bombardier привез Global 6000 и Challenger 650, а местный оператор Apex Air продемонстрировал Challenger 850. В сегменте небольших самолетов присутствовала Honda Aircraft, которая показала на статической экспозиции свой демонстратор HondaJet.

Присутствие трех производителей бизнес-джетов проходило на фоне, как считают некоторые эксперты, сложного рынка в Китае. Режим жесткой экономии в последние годы повредил бизнес-авиации. Примечательным стало отсутствие на выставке бизнес-джета CBJ-800 компании AVIC. На Airshow China 2016 авиа-

ционный конгломерат показал модель предполагаемого делового самолета. По плану, бизнес-джет должен иметь дальность полета 8050 км и максимальную полезную нагрузку 2,2 т.

В этом году на выставке не было никаких признаков этого самолета, что, вероятно, указывает на заморозку проекта. А единственным деловым самолетом китайской компании была масштабная модель Cirrus Vision SF50 в выставочном павильоне.

Несмотря на проблемы на рынке бизнес-джетов, президент Honeywell Aerospace в Азиатско-Тихоокеанском регионе Стивен Лейн рассказал Flightglobal, что бизнес-авиация в Китае «недостаточно представлена», но он ожидает, что это изменится только в долгосрочной перспективе. «Мы уверены, что рыночные основы деловой авиации в регионе сильны, мы просто видим некоторые краткосрочные проблемы глобальной экономики», - говорит он.



- Новый регион
- Центр бизнес-авиации FBO RIGA



www.fcg.aero

Вниманию эксплуатантов, выполняющих авиационные работы

В сентябре 2018 года Росавиация разослала по своим территориальным управлениям телеграмму, предлагающую запретить использование единичных экземпляров воздушных судов (ЕЭВС) и частных пилотов при выполнении авиационных работ. В соответствии с этой телеграммой ряд территориальных управлений разослал эксплуатантам письма с предложением отказаться от применения единичных экземпляров воздушных судов (ЕЭВС) авиации общего назначения и частных пилотов под угрозой приостановки или аннулирования летных сертификатов.

АОПА-Россия призывает эксплуатантов, выполняющих авиационные работы, добровольно не отказываться от использования ЕЭВС или частных пилотов.

Информируем вас, что действующее воздушное законодательство не содержит запрета на применение ЕЭВС АОН или частных пилотов на авиаработах – в этой связи имеются разъяснения Минтранса и органов прокуратуры. Телеграмма Росавиации имеет рекомендательную силу.

В случае приостановления или аннулирования сертификатов эксплуатантов выполняющих авиационные работы, а также в случаях отказов во включении ЕЭВС или частных пилотов в такие сертификаты, АОПА-Россия готова предоставить профессиональную юридическую помощь с целью судебного обжалования таких незаконных действий со стороны территориальных управлений Росавиации.





meridian
air company



Когда выбирают – выбирают нас!

- ✦ Эксплуатация воздушных судов
- ✦ Чартерные VIP-перевозки
- ✦ Менеджмент воздушных судов
- ✦ Организационное обеспечение полетов и наземное обслуживание
- ✦ Авиационный консалтинг
- ✦ Поддержание летной годности воздушных судов



IS-BAO
Stage III



SAPPHIRE
PEGASUS



АОБТ



RUBAA

Тел.: +7 495 500 32 21 (11)
Факс: +7 495 589 97 56

www.meridian-avia.com
comm@meridian-avia.com

Стильный Global Express от Tyrolean Jet Services

Австрийский оператор бизнес-авиации Tyrolean Jet Services закончил работы по обновлению интерьера 13-местного бизнес-джета Bombardier Global Express (OE-IEL). Самолет получил новый салон с интернет-системой Ka-band Wi-Fi (доступны услуги Netflix и IP) и системой развлечения в полете. В отделке интерьера использовались эксклюзивные ткани, поставляемые домами моды Christian Lacroix, Boratti и Calozzo и кристаллы всемирно известной компании Swarovski.

Сейчас самолет доступен для выполнения чартерных рейсов. Салон OE-IEL позволяет размещать до 13 пассажиров: 6 кресел, четырехместный «клуб» и трехместный диван. При длительных перелетах в са-

молете предусмотрены четыре односпальных и одна двухспальная кровати.

В настоящее время для чартерных полетов доступны ACJ319, Bombardier Global Express, Gulfstream G550, Gulfstream G650ER, Dassault Falcon 900EX EASy II, Cessna Citation VII и Beechcraft King Air 200GT. Еще несколько воздушных судов находятся под управлением оператора. На рынке деловой авиации компания Tyrolean Jet Services существует с 1978 г. В начале это был отдел корпоративных перелетов компании Swarovski (производитель синтетических кристаллов и ювелирных изделий из них), однако в дальнейшем перевозки выросли в самостоятельный бизнес.



**ВОЗДУШНЫЕ
ВОРОТА МОСКВЫ**
VIP GATEWAY TO MOSCOW



Jetfly организовал мини-тур на PC-24

Люксембургский бизнес-оператор Jetfly начал эксплуатацию своего новейшего бизнес-джета Pilatus PC-24 с проведения мини-тура по европейским аэропортам, включая так называемые «трудные». Так, самолет побывал в женевском Annemasse Airport и парижском Toussus Le Noble Airport. Последним пунктом назначения стал лондонский Biggin Hill Airport, где была организована презентация джета для потенциальных клиентов.

До конца года оператор приступит к эксплуатации еще одного самолета, а в следующем году парк пополнится двумя машинами. Сейчас, помимо PC-24, Jetfly эксплуатирует 22 PC-12NG. Компания первой в

Европе вывела швейцарский бизнес-джет на чартерные направления. Jetfly решила сохранить существующую модель бизнеса и, начиная с октября 2018 года, когда первый самолет прибыл в распоряжение Jetfly, предлагает PC-24 своим клиентам в качестве «долевого» самолета.

Jetfly не имеет агрессивных планов расширения парка, и вместо этого пошагово будет пробовать все варианты оптимальной эксплуатации новых бизнес-джетов. Пока же именно долевое управление кажется менеджменту Jetfly наиболее удачным вариантом для PC-24.




PILATUS

PC-12 NG
САМЫЙ ПРОДАВАЕМЫЙ
ТУРБОВИНТОВОЙ САМОЛЕТ
В МИРЕ

NESTEROV AVIATION
Авторизованный центр продаж Pilatus PC-12

+7 495 796 1155
sales@nesterovavia.com

Вызовы и точки роста рынка авиаперевозок в России обсудят на форуме «Крылья Будущего»

Ключевое событие авиационной отрасли России, международный форум «Крылья Будущего», пройдет 14 – 15 ноября в Москве в отеле Ренессанс Москва Монарх Центр. В шестнадцатый раз на площадке конференции соберутся более 550 участников, в том числе 70 спикеров из 20 стран. Среди гостей – ведущие мировые авиапроизводители – Airbus, Boeing, Embraer, Bombardier, а также представители авиакомпаний России и СНГ: «Аэрофлот», Utair, S7 Airlines, «Уральские авиалинии» и другие.

За два дня участники обсудят глобальные авиационные тренды, оказывающие влияние на стратегии авиакомпаний во всем мире, пути цифровизации авиаперевозок и новые бизнес-модели. Отдельные сессии будут посвящены роли российской системы бронирования в снижении стоимости авиапутеше-

ствий, реструктуризации маршрутной сети авиаперевозок в России и кадровым вопросам.

«Глобальная трансформация отрасли путешествий, огромное количество новых и эффективных ИТ-решений, наращивание позиций новыми игроками, амбициозные планы российских и китайских авиапроизводителей, усиление двух главных поставщиков магистральной авиатехники, – всё это происходит на фоне уверенного роста внутренних и международных авиаперевозок, внедрения самых передовых технологий, цифровизации процессов. Рост авиаперевозок на российском рынке превышает среднемировые темпы, авиакомпании расширяют флот на фоне неопределенных планов госрегуляторов. Перед игроками стоит задача найти баланс между противостоянием угрозам и эффективным использованием новых возможностей.

Все это обсудим на форуме «Крылья Будущего», – отметил Борис Рыбак, генеральный директор агентства Infomost Consulting.

В рамках форума состоится торжественная церемония вручения премии «Крылья Будущего» молодым лидерам авиации в возрасте до 35 лет.

Среди участников форума – ведущие производители авиатехники, представители крупнейших российских и зарубежных авиакомпаний и аэропортов, GDS, органов государственной власти и страховых компаний.

Генеральный спонсор форума – Airbus. Спонсоры – Lufthansa Technik, Boeing, Bombardier, Sirena Travel, Lufthansa Consulting, SITA, Embraer, CFM, PowerJet, корпорация «Иркут», ГТЛК и Allen & Overy.



Деловая Авиация Шереметьево | FBO | Чартер



www.premieravia.aero

+7 495 234 26 42

Холдинг «Вертолеты России» поставил Ми-172VIP в Африку

Холдинг «Вертолеты России» (входит в Госкорпорацию Ростех) в рамках контракта с властями Экваториальной Гвинеи изготовил и передал заказчику два вертолета Ми-172 производства Казанского вертолетного завода (КВЗ). Машины уже отправились в Центральную Африку.

Один из вертолетов, изготовленных в рамках контракта, поставляется в модификации «Салон VIP». Машина предназначена для перевозки до 12 пассажиров в условиях повышенной комфортности. Интерьер был изготовлен по индивидуальному заказу: в салоне используются высококачественные материалы и установлено все необходимое современное оборудование. Второй вертолет Ми-172 передан в пассажирской модификации. На борту в комфортных условиях могут перевозиться до 26 человек.

«Экваториальная Гвинея – давний партнер «Вертолетов России». В 2006 году в эту страну было также поставлено два Ми-172 – в вариантах «Салон VIP» и «Пассажирский». Отмечу, что российские вертолеты пользуются популярностью в Африке в виду своих преимуществ: надежности, простоты эксплуатации, сочетания цены и качества. Поэтому, уверен, что этот контракт - не последний», - заявил генеральный директор холдинга «Вертолеты России» Андрей Богинский.

Ми-172 – сертифицированный для пассажирских перевозок вертолет семейства Ми-17, который зарекомендовал себя как надежная машина с высоким уровнем безопасности. Ми-172 имеет двухдвигательную силовую установку и спроектирован по классической одновинтовой схеме с рулевым винтом.

Улучшенные характеристики вертолета удовлетворяют особым требованиям пассажирских перевозок. Кроме пассажирской и VIP-модификации существует также транспортный, медико-эвакуационный, поисково-спасательный и пожарный варианты исполнения данной машины. Среди особенностей вертолета Ми-172 – большой запас мощности силовой установки, отличные высотные характеристики, просторная кабина, различные варианты авионики, автономность при подготовке к полетам и обслуживании.

Вертолеты семейства Ми-8/17 предназначены для работы в любых климатических условиях, так как могут применяться в широком температурном диапазоне – от -50 до +50 градусов по Цельсию. Сегодня общее количество вертолетов Ми-8/17 в странах африканского континента составляет более 700 единиц.



BERMUDA
AIRCRAFT
REGISTRY

Searching for a Registry?

Our experienced team
are ready to assist you.

Tell me more

Bell развивает проект Air Taxi

Bell Helicopter продолжает работу на своем проекте VTOL – Bell Air Taxi. На днях компания объявила о подписании соглашения с Electric Power Systems (EPS) по разработке систем хранения энергии для VTOL и решений мобильности по требованию (on-demand mobility, ODM).

«Это сотрудничество с EPS нацелено на дальнейшее повышение безопасности и производительности наших воздушных судов, благодаря уникальным возможностям хранения энергии», - сказал Скотт Дреннан (Scott Drennan), вице-президент Bell по инновациям. «Когда мы развиваем отношения с новыми игроками в команде, мы становимся на один шаг ближе к обеспечению жизнеспособной городской воздушной мобильности для повседневного пригородного сообщения».

EPS разрабатывает высокопроизводительные и не-

дорогие системы хранения энергии, как например батареи, силовую электронику, системы управления тепловыми режимами и системы управления батареями для применения в решениях с высокой надежностью. Эти системы хранения энергии будут разработаны для обеспечения энергетического ресурса гибридной силовой установки VTOL.

Bell продолжает строить сеть ODM и отвечает за проектирование, разработку и производство Air Taxi, в то время как EPS будет руководить проектированием, разработкой, тестированием, производством и поддержкой систем хранения энергии. Как было объявлено ранее, Safran предоставит гибридные силовые установки, Garmin будет интегрировать компьютерную систему автономного управления транспортными средствами (VMC), а Thales сделает бортовую систему управления полетом.

JETFLITE

Мы превращаем Вашу обычную поездку в незабываемое путешествие!



- ✈ Чартерные авиаперевозки
- ✈ Управление воздушными судами
- ✈ Медицинские рейсы
- ✈ Техническое обслуживание воздушных судов
- ✈ Грузовые авиаперевозки
- ✈ Уникальная конфигурация Challenger-604 до 18 пассажиров



Jetflite Sales 24/7
tel. +358 20 510 1900
sales@jetflite.fi



Jetflite Московский офис
Tel: +7 926 08 20 1 20
evgeny.vorobyev@jetflite.fi



NASA тестирует модель тихого сверхзвукового джета

NASA приступило к испытаниям в низкоскоростной аэродинамической трубе масштабной модели своего сверхзвукового демонстратора X-59. X-59, который будет построен Lockheed Martin, может проложить путь к началу сверхзвуковых полетов в США над сушей, если агентство сможет доказать, что «звуковой удар» X-59 не станет для людей на земле сильным шумовым воздействием.

Недавние испытания, проведенные в центре NASA в Лэнгли, собрали данные о низкоскоростной аэродинамической стабильности и контроле модели, что позволило расширить предыдущие экспериментальные и расчетные прогнозы. Тесты состояли из трех фаз: статической стабильности и контрольных испытаний, динамических испытаний на вынужденные колеба-

ния и испытаний на визуализацию потока с использованием лазерных технологий.

Как только инженеры решат, что можно безопасно летать, X-59 начнет в 2023 году выполнять сверхзвуковые полеты над «избранными населенными пунктами», чтобы оценить реакцию жителей на любой шум, который они могут услышать. На этом фоне NASA на днях приступило к тестам сверхзвуковой летающей лаборатории F/A-18 в Техасе вблизи Галвестона для проверки способов измерения реакции жителей. Исследовательский самолет будет выполнять уникальный маневр, который создает более тихий звуковой удар. Целью этой кампании – Quiet Supersonic Flights 2018 – является изучение того, как люди и датчики на земле реагируют на этот звук.



авиа
бизнес
групп

www.aviagroup.ru
ops@aviagroup.ru

+7 495 789 38 06

125445 Москва
Ленинградское шоссе
дом 65, строение 3

Итальянцы рвутся в Китай

Компания Leonardo объявила о контракте с китайской Sino-US Intercontinental Helicopter Investment (Sino-US) на поставку 15-ти двухдвигательных вертолетов AW139. Объявление было сделано во время выставки China International Import Expo в Шанхае в присутствии заместителя премьер-министра и министра экономического развития, труда и социальной политики Италии Луиджи Ди Майо. Вертолеты, которые будут поставлены в период с 2019 по 2021, будут эксплуатироваться Kingwing General Aviation (Kingwing) для выполнения миссий EMS в Китае. Этот заказ, укрепляющий сотрудничество между Leonardo и Sino-US в Китае, основывается на существующих контрактах на поставку вертолетов для EMS, которые уже включают 34 AW119Kx, 24 AW139 и 25 AW109 Trekkers.

Leonardo и Sino-US также объявили о подписании соглашений о сотрудничестве для дальнейшего

расширения долгосрочных отношений. Sino-US одобрена как эксклюзивный дистрибьютор вертолетов Leonardo на китайском рынке гражданских и коммерческих вертолетов с планом поставок 160 машин в 2019-2023 годах. Соглашение предусматривает создание в Китае учебной академии Leonardo в партнерстве с Sino-US, а также создание Центра комплектации с возможностью кастомизации, настройки и комплектования вертолетов, поставленных Leonardo в страну.

К настоящему времени китайским клиентам поставлено более 185 вертолетов Leonardo различных типов. По данным производителя, сейчас он занимает лидирующие позиции на рынке EMS с долей 70%. С учетом предстоящих поставок, запланированных на ближайшие несколько лет, китайская компания Kingwing станет одним из крупнейших операторов вертолетов Leonardo в мире.



AIRCRAFT CHARTER COMPANY

JETVIP

Летаем выше других!



СЕРВИС ПО ВСЕМУ МИРУ: 24/7

- Аренда бизнес джета
- Вертолетный трансфер
- Аренда яхт
- Медицинская авиация
- Групповые перелёты

ОСТАВИТЬ ЗАЯВКУ

Рустам Тарико отказался от полетов на ВВJ

Швейцарская компания Vertis Aviation начала эксплуатацию второго самолета ВВJ. Речь идет о воздушном судне VP-BRT, которое ранее эксплуатировалось в интересах холдинга «Русский Стандарт» (владелец холдинга «Русский Стандарт Рустам Тарико, прим. ред.). Как комментируют в Vertis Aviation, самолет будет управляться через бермудскую компанию Longtail Aviation и станет доступным для заказа чартеров через швейцарскую компанию.

18-местный ВВJ был произведен в 2001 году, а приобретен российским холдингом осенью 2004 года. Самолет выполняет полеты на расстояния до 5500 морских миль. На борту оборудован конференц-зал, личный кабинет с собственной двуспальной кроватью размера «queen-size», душем и туалетом. В дополнение к этому пассажирский салон оборудован

Wi-Fi и современной системой развлечения. Для длительных перелетов предусмотрены 11 спальных мест. В начале августа источник нашего агентства сообщил, что компания, аффилированная с российским холдингом, проводит консультации по приобретению бизнес-джета на замену ВВJ. Имя производителя и модель в настоящее время не известна.

Vertis Aviation специализируется на эксплуатации дальних самолетов бизнес-авиации в Европе, на Ближнем Востоке и в Южной Африке. В настоящее время компания управляет тремя ACJ319, ВВJ1, Gulfstream G450, G550 и G650, Bombardier Global 6000, Global XRS, Global Express и Dassault Falcon 7X. Чартерный парк включает два Airbus ACJ, два Bombardier Global 6000 и Bombardier Global Express.



ПРАКТИЧЕСКИЙ СЕМИНАР

Безопасность полетов
Безопасность топливообеспечения

19 МАРТА 2019 | МОСКВА, ОТЕЛЬ "АЭРОСТАР"

bizavsafety.aero

«Вертолеты России» разрабатывают вертолет для частных клиентов

Холдинг «Вертолеты России» (входит в госкорпорацию «Ростех») рассматривает возможность продажи разрабатываемого легкого вертолета VRT500 частным клиентам. Об этом сообщил журналистам в четверг на выставке AirShow China глава холдинга Андрей Богинский.

«VRT500 можно продавать как корпоративным эксплуатантам, так частным лицам - это тот момент, который никогда не был охвачен. Мы для себя этот сегмент видим», - сообщил генеральный директор.

Он отметил, что у компании в свое время были попытки выйти на частный рынок с Ми-34, «но он

создавался под ДОСААФ, то есть машина несколько тяжелая с точки зрения применения в авиации общего назначения».

Богинский сообщил, что компания планирует «уже в 2020 году продемонстрировать летный образец VRT500».

На базе этого вертолета также рассматривается возможность применения гибридной силовой установки или электрической для хвостового винта с целью снижения веса, рассказал Богинский.

Источник: ТАСС



FBO
EXPERIENCE

FBOEXPERIENCE.COM
TOP SELECTED FBOS

Кopter планирует построить завод в США

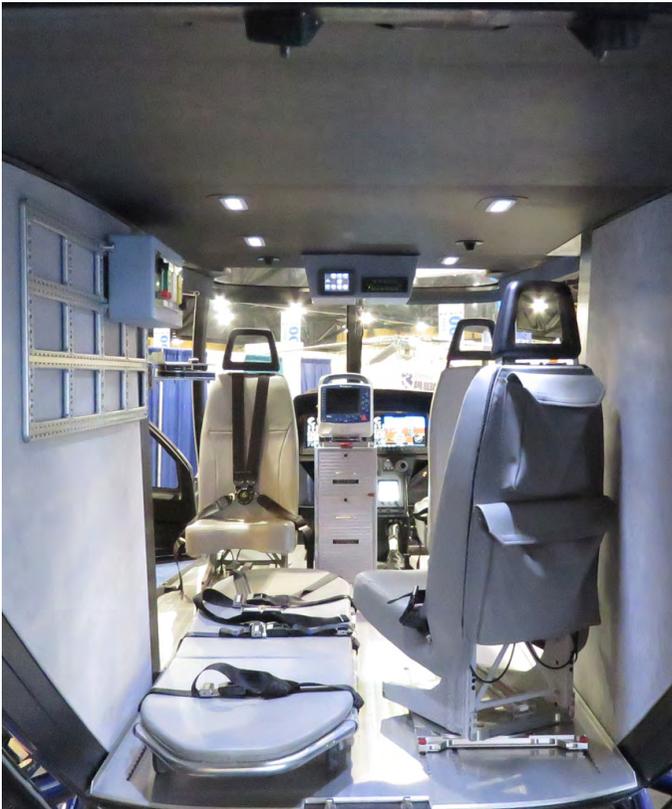
Швейцарский вертолетостроитель Kopter планирует вскоре принять решение о местонахождении своего производственного предприятия в США и надеется начать строительство в начале 2019 года, сказал на конференции Air Medical Transport Conference (AMTC), проходившей на прошлой неделе в Финиксе, старший вице-президент компании Ларри Робертс. Он также сообщил, что компания рассматривает создание учебно-тренировочного комплекса, скорее всего, в сотрудничестве с известным отраслевым партнером. В настоящее время Kopter продолжает программу летных испытаний своего

легкого однодвигательного вертолета SH09, которую планируется завершить в следующем году и получить сертификат в 2020 или 2021 году.

Kopter также рассчитывает представить летный прототип SH09 на Heli-Expo в следующем году в Атланте, при условии, что это не повлияет на график программы летных испытаний. На нынешней AMTC компания показала полномасштабный макет SH09 с медицинским салоном. Ларри Робертс отметил, что SH09 «получил примерно тот же объем кабины, что и двухдвигательный EC145 и «определенно больше», чем другие подобные вертолеты, включая Airbus EC135 и Bell 429.

«Операторы проявляют большой интерес к вертолету из-за больших распашных дверей, объема салона, скорости, дальности и мощности», - сказал он. «Несмотря на большую кабину, «вертолет очень компактный, и он может эффективно работать на необорудованных местах посадки. А пространство в кабине дает больше места для работы врача или быстрее подключить пациента к сложному медицинскому оборудованию», - сказал Робертс, отметив, что в кабине могут разместиться до двух пациентов или пациент, нуждающийся в двойной кислородной терапии.

Он также подчеркнул, что SH09 будет оснащен четырехосевым автопилотом и иметь возможность использовать подходы WAAS до плюс шесть градусов, предоставляя больницам большую гибкость и возможность использовать собственные подходы. SH09 имеет один двигатель Honeywell HTS900 мощностью 1020 л.с. По предварительным данным, вертолет имеет максимальную скорость 140 узлов и максимальную дальность 430 морских миль. Ожидается, что цена будет близка к \$3,5 млн.



Тема санитарной авиации на XI Вертолетном форуме в Казани

11-й вертолетный форум Ассоциации Вертолетной Индустрии – знаковое отраслевое событие, собирающее всех представителей отрасли с целью обсуждения перспектив ее развития. Впервые за свою историю Вертолетный форум будет организован вне Москвы – местом его проведения выбран город Казань, столица Республики Татарстан. Форум состоится с 22 по 23 ноября.

Тема форума 2018 года – «Экономика вертолетной индустрии: слагаемые успеха». Форум ставит амбициозную задачу: рассмотреть темы, способные оказать значительное влияние на функционирование предприятий российской вертолетной индустрии как в ближайшем, так и в отдаленном будущем. Среди них – межотраслевое сотрудничество, обновление вертолетного парка в России и вопрос эксплуатации «возрастных» вертолетов, а также развитие санитарной авиации.

Сегодня санитарная авиация – одна из ключевых отраслей вертолетной индустрии. В тоже время, являясь социально-значимым направлением, санитарная авиация требует повышенного внимания с точки зрения права, экономики и финансового планирования. Именно на финансово-правовых вопросах и экономической составляющей санитарной авиации предлагается сконцентрироваться 22 ноября на секции форума «Экономика санитарной авиации». В рамках секции будут обсуждаться вопросы договорных отношений, ценообразование, оптимальные финансово-экономические показатели и многое другое.

Федеральный проект развития санитарной авиации помог решить сразу несколько задач. В первую очередь, улучшилось качество оказания медицин-

ской помощи как в городах, так и в труднодоступных регионах, на территориях со слаборазвитой дорожной инфраструктурой и с низкой плотностью расселения. Для предприятий из отрасли вертолетной индустрии широкое финансирование закупок авиамедицинских услуг с применением вертолетов дало значительный стимул к развитию: это поставки новой вертолетной техники и оборудования, создание новых рабочих мест для летно-технического состава, приток курсантов в авиационно-учебные центры, повышение налета, создание и обслуживание объектов наземной инфраструктуры, а также рост спроса на ТОиР вертолетов.

Ассоциация Вертолетной Индустрии профессионально занимается вопросами развития санитарной авиации с 2012 года, накопив значительный прикладной опыт, в т.ч. и работая над стимулированием постоянных и эффективных коммуникаций между представителями вертолетной индустрии и сферы здравоохранения, что повышает эффективность реализации Приоритетного проекта «Развитие санитарной авиации».

За прошедшее время Ассоциацией проведены мероприятия, затронувшие многие аспекты функционирования санитарной авиации, а также внесен ряд предложений по совершенствованию имеющихся процедур. В частности, в Минздрав России направлены предложения по требованиям к комплектации медицинских модулей, а в Росавиацию – замечания и предложения экспертов АВИ к проекту типового контракта на выполнение авиационных работ в целях оказания медицинской помощи. Эти темы также планируется обсудить на форуме.

В работе секции примут участие руководители Минздрава России и Минздрава Республики Татарстан, представители компаний-операторов и специалисты медицинских учреждений, работающих с медицинскими вертолетами, а также отраслевые эксперты. К участию в секции приглашаются делегаты от сферы здравоохранения и вертолетной индустрии, со стороны федеральных, региональных и отраслевых властей, от финансово-лизинговых институтов.

Кроме того, Ассоциация Вертолетной Индустрии, с 2012 занимающаяся проблематикой медицинской эвакуации, выступила с инициативой проведения конкурса на Всероссийскую премию в области санитарной авиации «Золотой час» за 2017 год, которая призвана отметить выдающиеся заслуги вовлеченных в нее людей, а также обратить внимание общественности на высокую социальную важность санитарной авиации.

Премия охватывает компании и организации, а также всех специалистов, работающих в сфере санитарной авиации и включает четыре номинации: «Врач санитарной авиации года», «Авиационная компания санитарной авиации года», «Инновации года в санитарной авиации», а также «Вклад в развитие санитарной авиации». Присуждать премию по каждой номинации будет экспертный совет, куда приглашены авторитетные представители авиационной индустрии и сферы здравоохранения, а также государственные и общественные деятели.

Торжественная церемония награждения лауреатов премии «Золотой час» пройдет 22 ноября 2018 года в Казани в рамках 11-го Вертолетного форума АВИ.

Новая страница истории Global 7500

Федеральное авиационное управление США выдало сертификат типа на бизнес-джет Bombardier Global 7500. Как сообщается в релизе производителя, сертификат EASA будет получен «в самое ближайшее время». Первым сертификатом Bombardier стал «родной», выданный в прошлом месяце канадскими авиационными регуляторами.

«Сертификация нашего новейшего бизнес-джета Global 7500 является решающим моментом для Bombardier, для наших сотрудников и для отрасли, поскольку мы приближаемся к вводу в эксплуатацию», - сказал Дэвид Колил, президент Bombardier Business Aircraft. «Благодаря тщательности и инновациям нашей программы проектирования и испытаний, самолет Global 7500 преуспел в повышении всех стандартов, с помощью которых оценивается деловой самолет – комфорт, роскошь, производительность и плавность полета. При вводе в эксплуатацию этот самолет будет соответствовать последним и самым строгим требованиям сертификации, и станет способствовать переосмыслению международных деловых рейсов. Мы не могли еще более гордиться этим достижением».

С начала летно-испытательной программы в июле 2016 года опытные самолеты налетали 2700 часов.

Ранее в этом году Global 7500 продемонстрировал способность летать дальше, чем любой другой бизнес-джет, получив дальность до 7700 морских миль, что на 300 морских миль больше первоначальных данных. Он также превысил расчетные взлетно-посадочные характеристики, облегчая доступ к сложным аэропортам даже в неблагоприятных погодных условиях. Эти достижения позволили Global 7500 раздвинуть границы деловых поездок, подняв

планку впечатления от салона в дальних миссиях. Global 7500 является единственным бизнес-джетом, который может пролететь без посадки из Нью-Йорка в Гонконг и из Сингапура в Сан-Франциско.

Global 7500 получил награду 2018 Red Dot Award в номинации Product Design, которая является одной из самых востребованных в мире в сфере дизайна и инноваций.



Устойчивый рост налета продолжается

Jet Support Services, Inc. (JSSI), ведущий независимый провайдер ТОиР и финансовых услуг для авиационной отрасли, выпустил индекс деловой авиации за третий квартал 2018 года. Индекс отслеживает использование примерно 2000 деловых самолетов по всему миру и информирует о ежемесячном среднестатистическом налете по регионам, отраслям и типам воздушных судов. Второй квартал подряд средний налет превысил 30 часов и достиг уровня, который не наблюдался с 2008 года.

«Эта позитивная тенденция в использовании самолетов демонстрирует высокий уровень доверия в текущих экономических условиях. Продолжающийся рост в этом году, с постоянно растущим от квартала к кварталу налетом, который не наблюдался с 2008 года, и увеличение на 5,7% по сравнению с прошлым годом, является свидетельством нынешнего спроса на частные полеты», - говорит Нил Бук, президент и главный исполнительный директор JSSI.

Индекс деловой авиации JSSI отслеживает глобальную летную активность и использование деловых воздушных судов, в том числе реактивных и турбовинтовых самолетов. В отличие от коммерческой авиации, использование которой во многом обусловлено потребительскими расходами, бизнес-авиация является инструментом, необходимым для эффективного осуществления поездок для ведения основной деятельности. Данные об использовании бизнес-авиации, в конечном итоге, дают полезную информацию о состоянии мировых экономических условий.

Основные результаты третьего квартала 2018 г.:

- Среднее использование самолетов в 30,34 часа в третьем квартале – это впервые за более чем десятилетие, когда в течение двух кварталов средний налет составил более 30 часов.

В 2018 году вертолетная индустрия продолжает восстанавливаться с ростом среднего налета в третьем квартале на 21,9%.

- Из девяти проанализированных отраслей в шести зафиксировано увеличение использования деловых самолетов, а в трех – уменьшение квартальной летной активности. Наибольший рост наблюдался в здравоохранении, на 7,9% по сравнению с прошлым кварталом. Строительная отрасль показала рост на 4,0%; сегмент бизнес-услуг – на 2,6%; топливно-энергетическая отрасль увеличила налет на 2,3% и авиационный сегмент вырос на 1,7%. В отрасли финансовых услуг налет вырос на 1,6%.
- Наибольшее снижение летной активности по сравнению с прошлым годом наблюдалось в обрабатывающей промышленности с сокращением налета на 11,8% и в сегменте недвижимости – на 9,9%. Отрасль потребительских товаров в третьем

квартале оставалась относительно плоской, со снижением на 1,0% по сравнению со вторым кварталом, но ростом на 6,0% в годовом исчислении.

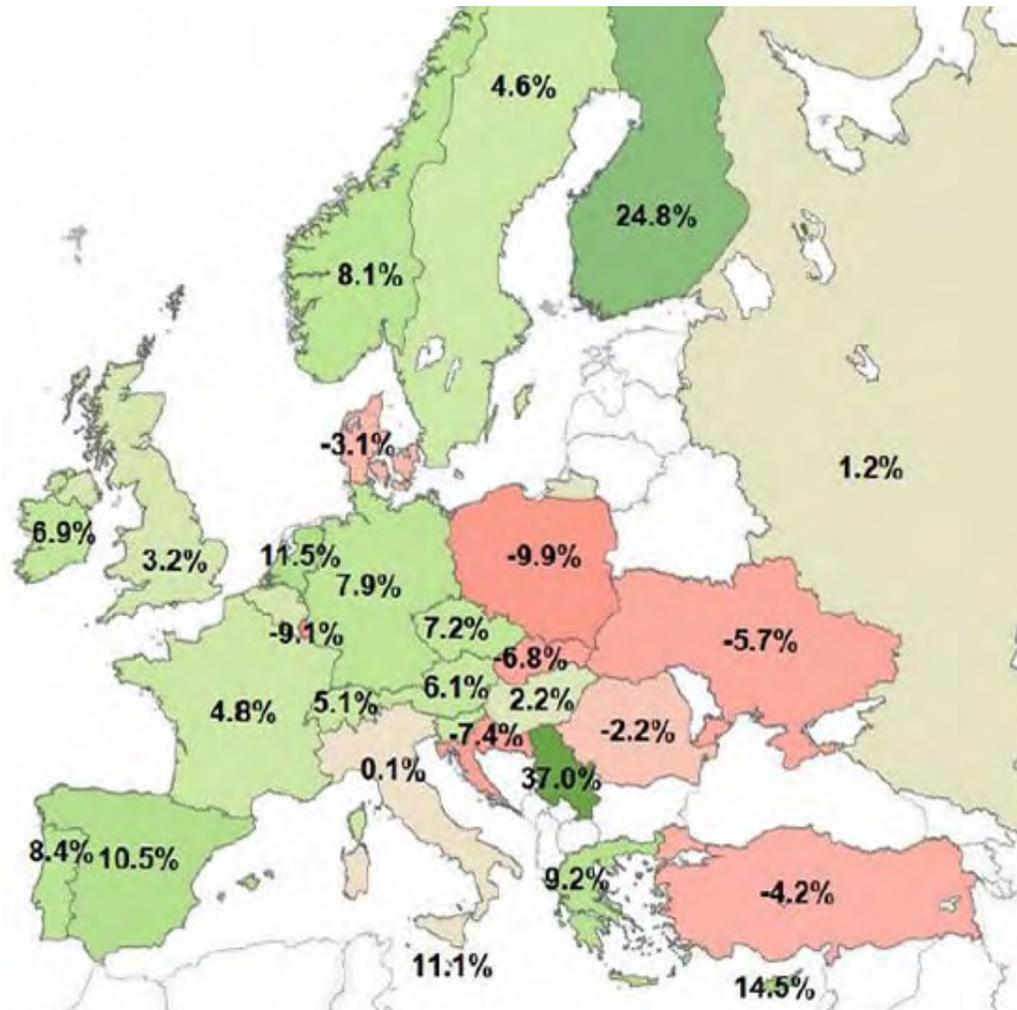
- В индексе JSSI рассматриваются семь ключевых регионов мира. Значительное увеличение квартал к кварталу было зафиксировано на Ближнем Востоке с увеличением среднего налета на 39,4%, и в Африке, которая в этом году сменила негативный тренд на рост в 37,6%. Южная Америка также показала увеличение на 11,4%. В Центральной Америке наблюдалось сокращение, при этом средний налет упал на 15,7%; Азиатско-Тихоокеанский регион показал сокращение на 8,7%, а Европа – на 1,4%.
- Налет в Северной Америке увеличился на 1,6% по сравнению с прошлым кварталом и на 6,8% в годовом исчислении.
- Средний налет по всему авиапарку увеличился на 5,7% в годовом исчислении.

[*Business Aviation Index Q3 2018*](#)



В Европе продолжился рост трафика

Консалтинговое агентство WINGX Advance выпустило отчет об активности европейской бизнес-авиации в октябре 2018 года. В этом месяце в Европе выполнено 77197 рейсов бизнес-авиации. Это на 5% больше в годовом исчислении и на 12% по сравнению с нижней точкой в октябре 2016 года, хотя трафик все еще меньше, чем на пике в октябре 2007 года. В прошлом месяце трафик бизнес-джетов составил 60% всей активности и вырос на 4% против октября 2017 года.



В октябре все рынки ТОП-6 имели некоторый рост, и Германия внесла наибольший вклад – здесь трафик увеличился на 8%, а с начала – на 6%. Активность бизнес-авиации в Италии осталась на прошлогоднем уровне, в Великобритании выросла на 3%, во Франции и Швейцарии – на 5%, а в Испании – на 11%.

Но в октябре также были и рынки, показавшие снижение: Турция – на 4% (и на 5% с начала года) и в Польше активность снизилась на 10%. Но на других небольших рынках в основном наблюдался рост: в Чехии – 7%, в Греции – 9%, в Нидерландах – 12% и в Финляндии – 24%. В целом, европейская активность выросла на 3,2% с начала года.

В октябре 2018 наибольший рост показали легкие и средние джеты, которые увеличили общую активность на 5%, на 7% – в Италии, на 8% – во Франции, на 9% – в Германии. Трафик больших бизнес-джетов вырос всего на 1%, при этом в Великобритании наблюдалось снижение на 2%, хотя в Германии рост составил 11%, а в Испании – 17%.

Также в прошлом месяце зафиксирован рост на 4,9% количества рейсов бизнес-авиации внутри Европы. Трансатлантический трафик показал рост на 10% против отрицательного тренда в 1% с начала года. Полеты с Ближнего Востока сократились на 2%, а из Африки выросли на 15%.

Чартерный и частный трафик увеличился на 5%, а частные полеты на бизнес-джетах показали немного больший рост. В Германии и Испании зафиксирован наибольший прирост чартерных рейсов в годовом исчислении, тогда как в Греции и Великобритании увеличение показали частные рейсы.

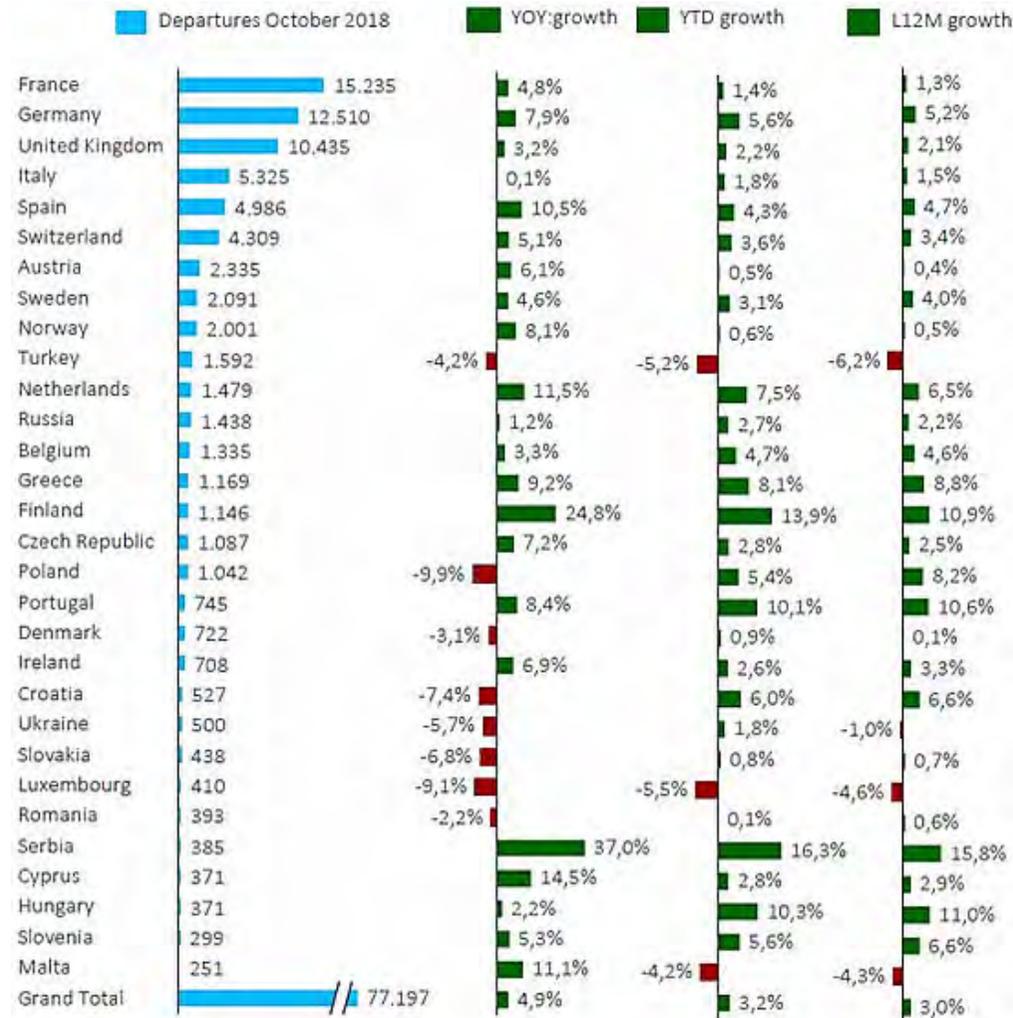
Сильные тенденции наблюдались в сегментах суперлегких и суперсредних джетов, на 9% и 12% соответственно. В октябре активность ультрадальних, средних и легких бизнес-джетов выросла на 7%, тогда как активность VLJ снизилась на 18%, главным образом в чартерном трафике.

Летная активность флотов Dassault и Gulfstream снизилась, а трафик самолетов Cessna немного вырос, в основном в частных полетах. Активность самолетов Embraer улучшилась значительно, главным образом в сегменте тяжелых джетов. Из всех типов самолетов, Diamond Twin Star показал наибольший рост в этом месяце.

С завершением летнего сезона аэропорт Ниццы показал некоторое снижение активности деловой авиации в годовом исчислении. Ле Бурже продолжает демонстрировать очень сильный рост, на 13% в годовом исчислении и на 9% с начала года. В Фарнборо наблюдался очень сильный рост в сегменте чартеров, а в Биггин Хилл вырос трафик частных рейсов.

Управляющий директор WINGX Advance Ричард Кое комментирует: «Этот октябрь, возможно, был не таким сильным, как докризисный, но с тех пор это самый загруженный октябрь с 5%-ным ростом в годовом исчислении и на 3% – в 12-месячном тренде. Тенденция была бы намного выше, но с момента прекращения работы Blink наблюдается крах актив-

ности VLJ. Трафик суперсредних джетов вырос на 12%, а сверхдальние рейсы увеличились на 9%, при почти 20%-ном росте чартерных рейсов на таких самолетах. Несмотря на это, большая часть роста рынка пришлось на короткие рейсы, а легкие самолеты имели наибольший спрос, причем чартеры на них увеличились почти на 10% за последние 12 месяцев».



Запрет коммерческой эксплуатации «возрастных» вертолетов в России

Сегодня в России обсуждается возможность обновления коммерческого вертолетного парка путем запрета или ограничения на эксплуатацию вертолетов старше 25 лет. Как и любой другой радикальный шаг, эта мера может иметь как негативные, так и позитивные последствия не только для вертолетной отрасли, но и для многих других сфер деятельности, в которых так или иначе задействованы вертолеты. Возможные последствия такого ограничения будут обсуждаться профессиональным сообществом на 11-м Вертолетном форуме в рамках секции «Обнов-

ление вертолетного парка в России – пути решения задач», которая состоится 22 ноября.

Форум Ассоциации Вертолетной Индустрии является единственным деловым мероприятием в вертолетной отрасли с открытым доступом для всех вовлеченных в вертолетный бизнес компаний и организаций различных уровней, представителей федеральных, региональных и отраслевых властей. Форум дает действительную возможность выстраивать коммуникации и влиять на принятие решений.

В этом году мероприятие пройдет с 22 по 23 ноября в Казани, его тема – «Экономика вертолетной индустрии: слагаемые успеха».

Возможный запрет на эксплуатацию «возрастных» вертолетов значительно ударит по рынку авиационных работ в России и негативно скажется на экономике отрасли. Основной «рабочей лошадкой» в вертолетном парке страны являются вертолеты типа Ми-8/17. Эта серия – общемировой бестселлер, выпущенный числом более 12,000 единиц. Однако попадающие под возможный запрет вертолеты моделей Ми-8Т и Ми-8П не имеют радикальных конструктивных отличий от более современных Ми-8МТВ и Ми-8АМТ (экспортные версии – Ми-171 и Ми-172 соответственно). Даже выпущенные более 25 лет назад Ми-8Т, если содержатся в достойном летно-техническом состоянии, могут адекватно выполнять авиационные работы, обеспечивая должный уровень безопасности и эффективности.

На сегодняшний день доля вертолетов моделей Ми-8Т, зарегистрированных в реестре Росавиации, более чем в 2,5 раза больше, нежели число современных моделей этого типа. Парк вертолетов Ми-8Т также активно эксплуатируется – летающих Ми-8Т в 1,9 раза больше, чем более новых моделей серии Ми-8/17, но это соотношение постепенно снижается.

Вертолеты Ми-8Т, зачастую, единственным возможным средством оперативного транспорта в ряде удаленных регионов страны и основой парка многих российских авиакомпаний. Учитывая дороговизну вертолетов новых серий, замещение «возрастных» моделей Ми-8/17 на новые может оказаться невозможным для целого ряда авиапредприятий и крайне затратным процессом даже для крупных компаний. Это может привести к значительному сужению рын-



ка авиационных работ в России и к радикальному увеличению цены летного часа. Кроме того, остановка эксплуатации сотен вертолетов приведет к повышению безработицы в среде летно-технического персонала.

В свою очередь, для производителей вертолетной техники и авиационного оборудования потребность

рынка в замещении «возрастных» вертолетов на новые, безусловно, приведет к положительному эффекту. Вертолеты типа Ми-8/17 являются основной производственной моделью холдинга «Вертолеты России» и выпускаются двумя предприятиями – Казанским вертолетным заводом и Улан-Удэнским авиационным заводом, составляя больше половины из выпускаемых ежегодно машин. Недавно на рынок

вышла новейшая модель этой серии – вертолет Ми-171А2, первый серийный образец которого был передан компании «ЮТэйр – Вертолетные услуги» в мае 2018 года на выставке HeliRussia 2018.

Проблематика возможного замещения «возрастного» парка вертолетов страны станет основной темой секции «Обновление вертолетного парка в России – пути решения задач», модератором которой выступит заместитель председателя Правления АВИ Александр Калачев. К участию в секции приглашаются представители компаний-операторов вертолетной техники, заказчики авиационных работ, производители вертолетов и сервисные предприятия, руководители Минтранса России, Минпромторга России и Росавиации, а также специалисты ГосНИИ ГА.

Регистрация участников ведется на сайте Вертолетного форума (helicopter-forum.ru). Для зарубежных участников регистрация на секционные заседания форума открыта до 10 ноября, а для участников из России – до 17 ноября. Участие в форуме бесплатное. Зарегистрированные участники получают дополнительные преимущества от партнеров форума: 20% скидку на авиаперелет в Казань от «Авиакомпания «ЮТэйр» и льготы на проживание в гостинице «Казанская Ривьера».

11-й Вертолетный форум проводится Ассоциацией Вертолетной Индустрии. Устроитель мероприятия – компания «Русские Выставочные Системы». Генеральный спонсор – холдинг «Вертолеты России». Партнерами Форума выступают Казанский вертолетный завод, компания «Техноавиа» и гостиница «Казанская Ривьера». Транспортный партнер форума – «Авиакомпания Utair».



Самолет недели

Оператор: **Comlux KZ**

Тип: **Bombardier Challenger 850**

Год выпуска: **2006 г.**

Место съемки: **ноябрь 2018 года, Almaty Airport - UAAA, Kazakhstan**



Фото: Дмитрий Петроченко