



Минувшая неделя вновь прошла в поездках. Было много интересного, но об этом позже. На этой неделе крупнейшие операторы начали отчитываться по итогам работы в ушедшем году. Порадовала VistaJet. Компания зафиксировала 31-процентное увеличение количества новых членов в своих программах и 25-процентный скачок трафика в прошлом году. Оператор добился рекордного результата в свою годовщину, поскольку празднует 15-летие работы в отрасли деловой авиации и готовится к еще большему росту в 2019. VistaJet зафиксировала рост использования своего флота из более чем 70 бизнес-джетов Bombardier на 20%, добавив, что в среднем каждый самолет пролетел 20 раз вокруг Земли.

25 января Росавиация оформила Сертификат типа на самолет Embraer EMB-500 (Phenom 100/100EV), а также Сертификат типа на авиационный двигатель PW600 по заявке компании Pratt & Whitney Canada Corp, устанавливаемый на самолет Embraer EMB-500. Как рассказал BizavNews руководитель московского офиса Embraer Николай Головизнин, на следующей неделе ожидается поставка первого бизнес-джета Phenom 100 российскому заказчику. Примечательно, что самолет будет поставлен в версии EV, а базироваться будет в Москве.

Из интересного. Два одномоторных турбовинтовых самолета Daher TBM 850 и 930 в начале этого месяца завершили полеты над Антарктидой и Южным магнитным полюсом. Оба полета квалифицируются как первый этап получения диплома Polar Diamond Circumnavigator, присуждаемого Международной авиационной федерацией (FAI).



## Рост все еще есть

В прошлом году активность рейсов деловых самолетов в США, Канаде и на Карибских островах увеличилась на незначительные 0,9%, а налет вырос на 0,7%

стр. 26



## УЗГА не смог завезти вертолеты по запчастям

Спор между таможней и Уральским заводом гражданской авиации (УЗГА), связанный с доначислением таможенной стоимости за два вертолета Bell Helicopter, в феврале будет рассмотрен в апелляции

стр. 27



## Air Partner подводит итоги

Джон Кавалли, Управляющий по продажам Group Charter UK компании Air Partner, оглядывается на деятельность подразделения Commercial Jets в 2018 году и рассказывает о том, что он ожидает в 2019 году

стр. 28



## Легенды о горе Пилатус

Вы наверняка заметили, что BizavNews очень много путешествует по Швейцарии и при первой возможности заезжает в гости к своим старинным партнерам из компании Pilatus Aircraft

стр. 29

Gulfstream  
G650ER



## В США авиаброкеры получили свои правила

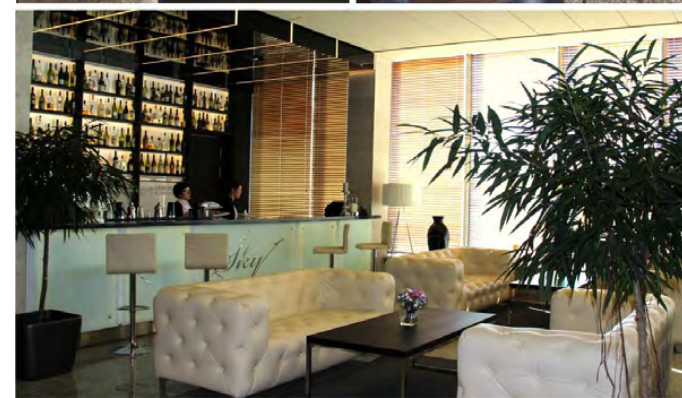
В сентябре Департамент транспорта США выпустил новые правила, создающие новую категорию авиаперевозчиков. Новый регламент, который вступит в силу 14 февраля, впервые признает чартерных брокеров в качестве косвенных авиаперевозчиков. Вместе с этим появляются новые обязанности для них и операторов Part 135, чьи рейсы они заказывают. Правила Part 295 были темой двух панельных сессий на конференции планировщиков и диспетчеров NBAA 2019 года (2019 NBAA Schedulers & Dispatchers Conference) в конце января.

«Вы будете нести ответственность перед заказчиком за выполнение рейса, если собираетесь стать косвенным авиаперевозчиком», - сказал Дейтон Леман из Capitol Business Solutions, ранее работавший в Министерстве транспорта США первым заместителем

помощника генерального советника по обеспечению соблюдения и применения законов в авиации.

По словам Лемана, большая часть нормативных изменений для брокеров заключается в полном раскрытии клиентам их отношений с операторами Part 135, их контрактов, веб-сайтов и других маркетинговых материалов. Это включает в себя информирование клиентов о том, что брокер только организует, а не выполняет чартерный рейс. Но новое правило позволяет брокерам размещать логотип своей компании на самолете, который они арендуют, при условии, что имя оператора и логотип также отображаются.

Брокеры также будут нести ответственность за раскрытие всех сборов, которые платят клиенты, например сборов за противообледенение.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288  
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLJPXH  
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru



## VistaJet отмечает 15-летие рекордным годом

Компания VistaJet зафиксировала 31-процентное увеличение количества новых членов в своих программах и 25-процентный скачок трафика в прошлом году. Оператор добился рекордного результата в свою годовщину, поскольку празднует 15-летие работы в отрасли деловой авиации и готовится к еще большему росту в 2019.

VistaJet зафиксировала рост использования своего флота из более чем 70 бизнес-джетов Bombardier на 20%, добавив, что в среднем каждый самолет пролетел 20 раз вокруг Земли. В Северной Америке объем операций вырос в годовом исчислении на 46%, а Европа стала ключевым рынком, на который приходится 48% всех рейсов VistaJet. Количество новых членов в Европе выросло на 105%, отчасти благодаря удвоению клиентской базы в Великобритании. На Ближнем Востоке количество рейсов увеличилось на 38%, на долю ОАЭ пришлось 29% этих рейсов и 34% налета.

Положительные результаты были также достигнуты после того, как в прошлом году базирующаяся на Мальте компания перестроила свою деятельность, став подразделением Vista Global Holding, и присоединилась к американской компании XOJet. В рамках нового бренда оператор является частью глобальной сети из 116 бизнес-джетов.

«2018 стал очередным знаковым годом для VistaJet. Несмотря на растущие экономические и геополитические препятствия, мы ожидаем, что в течение 2019 года наша клиентская база будет устойчивой», - сказал основатель и председатель VistaJet Томас Флор. «Работая в крупнейшем по богатству регионе с более чем 34% долей миллиардеров со всего мира, мы ожидаем в США продолжение большого роста. Теперь, как часть Vista Global, VistaJet будет поддержана XOJet в дальнейшей работе на этом сильном рынке».

Кроме того, в этом месяце VistaJet планирует открытие более крупного офиса продаж в Дубае.



### ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ Москва Шереметьево



- ✈ Места стоянки для всех типов ВС  
на новом собственном перроне деловой авиации
- ✈ Слоты без ограничений и режимов  
в любое время суток
- ✈ 10 минут от Москвы  
новая дорожная инфраструктура



FBO SHEREMETYEVO  
FBO PULKOVO

a-group.aero

+7 (495) 981 38 26  
client@a-group.aero

Волваздел и Сблв 2007 лалалелл горсвалл марелл компалл Волваздел лс. лл лел десерлн струлур лблволваздел лс. Все права защлленл.



# Непревзойденный. От замысла до воплощения.

Это не простая случайность. Это тщательно продуманное решение. Исключительное сочетание летных характеристик и плавности хода - плод непрерывного стремления Bombardier к инновациям. Сочетание совершенства инженерной мысли и мастерства. Спокойный, плавный полет - уверенность, которую дают только самолеты Bombardier.

[businessaircraft.bombardier.com](http://businessaircraft.bombardier.com)

**BOMBARDIER**



## Bombardier увеличивает интервалы техобслуживания

Компания Bombardier увеличила межремонтный интервал силовых установок своих моделей Learjet 70 и 75 до 3500 часов. По сообщению компании, продление интервала на 500 часов (с 3000 часов) упростит работу операторов, сократив количество необходимых проверок в течение всего жизненного цикла двигателей Honeywell TFE731-40BR.

Bombardier сделал это сообщение на фоне достижения флота самолетов Learjet отметки в 25 млн. летных часов. Эта веха произошла почти через 55 лет после того, как первый Learjet вступил в эксплуатацию в 1964 году, став одним из самых первых специально построенных самолетов бизнес-класса для деловой авиации.

«Это важная веха для нашего семейства Learjet», - сказал Питер Ликорай, старший вице-президент по международным продажам и маркетингу Bombardier

Business Aircraft. «Надежность и долговечность – две причины, по которым клиенты из компаний, входящих в список Fortune 500, продолжают выбирать Learjet в качестве самой надежной платформы в сегменте легких реактивных самолетов».

Bombardier приобрела Learjet Corp. в 1990 году и с тех пор представила восемь новых и модернизированных моделей, в том числе Learjet 75, который поступил в эксплуатацию в 2013 году.

Компания продолжает инвестировать в новые функции семейства Learjet и парка самолетов, находящихся в эксплуатации. Недавно Bombardier объявила о модернизации кабины экипажа, которая получит авионику Garmin G5000. Ожидается, что новое оборудование будет доступно на новых и находящихся в эксплуатации самолетах Learjet 70 и 75 уже в этом году.



НАМ ДОВЕРЯЮТ

**SkyClean**

ДЕТЕЙЛИНГ · КЛИНИНГ · КОНСАЛТИНГ

## Phenom 100 получил российский сертификат типа

25 января по итогам проведенных сертификационных работ по заявке компании Embraer S.A. Росавиация оформила Сертификат типа на самолет Embraer EMB-500 (Phenom 100/100EV), а также Сертификат типа на авиационный двигатель PW600 по заявке компании Pratt & Whitney Canada Corp, устанавливаемый на самолет Embraer EMB-500, говорится в материалах ведомства.

Как рассказал BizavNews руководитель московского офиса Embraer Николай Головинин, на следующей неделе ожидается поставка первого бизнес-джета Phenom 100 российскому заказчику. Примечательно, что самолет будет поставлен в версии EV, а базироваться он будет в Москве.

В 2016 году была анонсирована последняя версия популярного бизнес-джета – Phenom 100 EV. Благодаря

новому бортовому комплексу Prodigy Touch, основанному на авионике Garmin G3000, а также модифицированным двигателям Pratt & Whitney Canada PW617F1-E, самолет получил более высокую скорость с хорошими высокогорными и высокотемпературными взлетно-посадочными характеристиками. Также Phenom 100 EV имеет значительно большую скороподъемность и на 43 фунта большую полезную нагрузку при полной заправке топливом. Улучшение характеристик Phenom 100 EV достигается за счет сочетания увеличенной тяги двигателей и снижения веса планера. Ориентировочная стоимость нового бизнес-джета \$4,495 млн. Самолет рассчитан на четырех (или шесть) пассажиров и обеспечивает высокий уровень комфорта. С конфигурацией, способной разместить до шести пассажиров (аэротакси), у Phenom 100 есть багажное отделение вместительностью в 1,6 куб.м.



ALL-AROUND LUXURY,  
POWER-PACKED  
PERFORMANCE

Rethink Convention.  **EMBRAER**  
Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com



## Luxwing планирует удвоить свой флот

Мальтийский бизнес-оператор Luxwing планирует в 2019 году удвоить свой флот. В середине января оператор получил Cessna CJ1, оснащенный вертикальными законцовками ATLAS Active Winglets.

Сейчас Luxwing является одним из самых крупных операторов семейства Phenom – в парке компании три «сотки» и еще два Phenom 300. А до конца марта ожидаются еще один Phenom 100 и Citation VII. Всего компания эксплуатирует семь самолетов Cessna Citation (CJ2, XLS, II, IV, VII и X), а теперь и CJ1.

«Мы рады начать эксплуатацию самолета Cessna CJ1, который оснащен вертикальными законцовками ATLAS Active Winglets. Законцовки увеличивают

дальность полета, время набора крейсерской высоты, скороподъемность и улучшенную устойчивость в полете, а это значит, что мы получаем дополнительную эффективность при полетах в «сложные аэропорты» и авиагавани с «тяжелым трафиком». Сейчас наша компания также использует Phenom 100 для коротких рейсов, а в сегменте среднего размера мы можем предложить Citation VII или XLS, иногда даже Citation X. Несколько наших самолетов находятся в управлении, но основной сегмент, в котором мы работаем – выполнение чартерных рейсов. Недавно Luxwing выиграл тендер в Южной Африке, где будем работать с нашим Citation X. Но в конечном итоге наша задача – удвоить парк до конца года», - рассказывает коммерческий директор Даниэль Гуида.



2019  
WINGS  
BUSINESS

VOTE FOR US

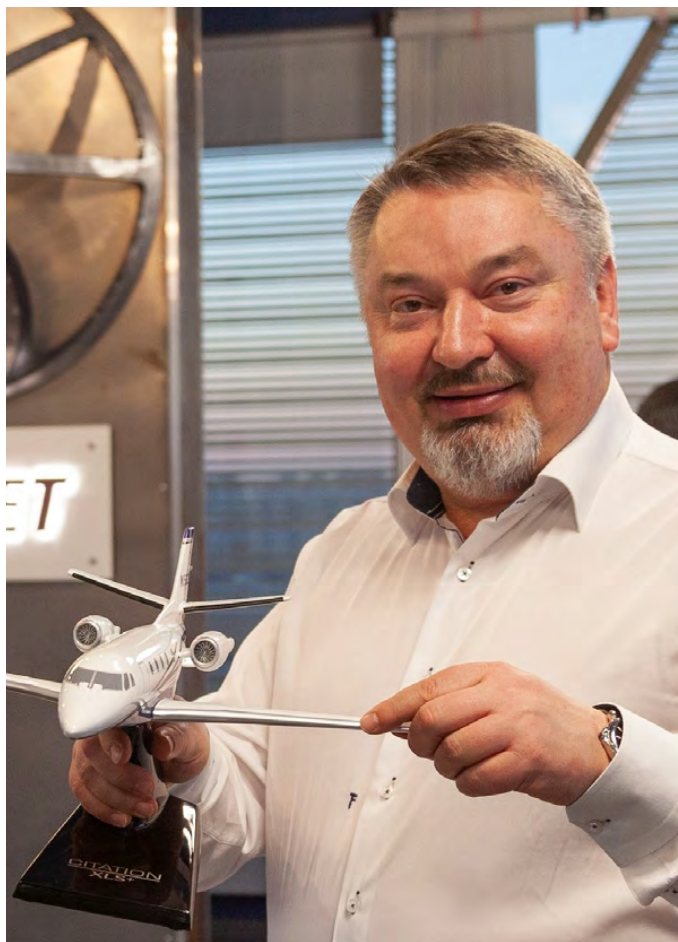
**FLIGHT CONSULTING GROUP**

FLIGHT SUPPORT COMPANY



## NAJET – генеральный спонсор III Церемонии вручения премии «Крылья бизнеса»

22 февраля 2019 года в Москве состоится III Церемония вручения премии за наивысшие достижения в области деловой авиации «Крылья бизнеса». Уже традиционно, топ-менеджмент крупнейших предприятий отрасли соберется на главном зимнем событии отрасли. Церемония пройдет в формате



гала-ужина, в ходе которого будут объявлены лауреаты премии «Крылья бизнеса» по итогам 2018 года в 13 номинациях.

NAJET – национальный агрегатор онлайн продаж чартерных авиаперевозок на самолетах деловой авиации – выступит генеральным спонсором премии «Крылья бизнеса» в 2019 году.

NAJET – флагманский проект российской деловой авиации, возглавляемый Михаилом Титовым. Проект предусматривает:

- создание эксклюзивного программного обеспечения для ОНЛАЙН продаж ВС бизнес авиации;
- наполнение отечественного рынка воздушными судами, ввезенными в РФ в установленном порядке и эксплуатируемыми российскими авиакомпаниями деловой авиации.

Развитие проекта идет согласно плану.

«В этом году NAJET выступает генеральным спонсором премии «Крылья бизнеса». Это взвешенное решение: премия представляет собой с одной стороны праздник, на котором собирается в элита деловой авиации из России и Европы, а с другой стороны – важнейшую информационную площадку, демонстрирующую состояние отрасли и позволяющую широко продемонстрировать свое присутствие на рынке, -- комментирует Михаил Титов. – В этом году NAJET представлен как спонсор, но уже в следующем – обязательно заявим NAJET как проект года: все шансы победить у нас есть!»

Информация о премии, форма заявки, билеты на церемонию доступны на сайте [www.wingsaward.ru](http://www.wingsaward.ru).





## Бизнес-джеты пока несильно загрязняют окружающую среду

Полеты бизнес-джетов производят значительно меньше шума и вредных выбросов, чем авиапарк реактивных и турбовинтовых самолетов регулярных авиакомпаний. И, по данным второго издания [Экологического отчета](#) по европейской авиации, эта тенденция продолжает улучшаться.

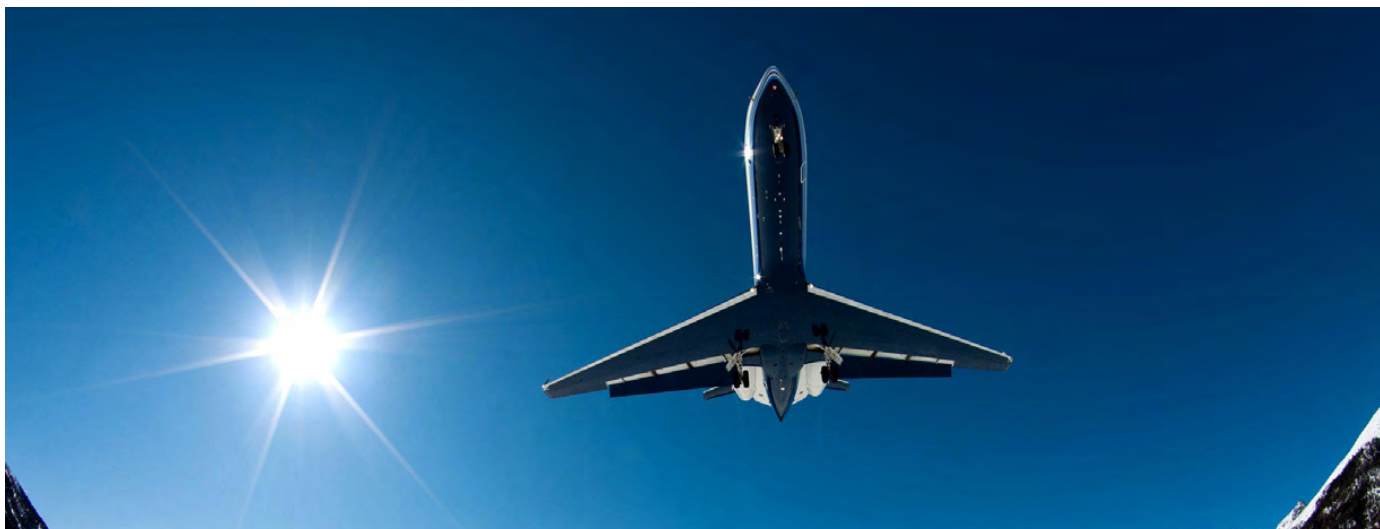
В отчете отмечается, что основным фактором низких уровней воздействия бизнес-джетов на окружающую среду является то, что на их долю приходится всего около 7% общего воздушного трафика в Европе. «Быстрое расширение деловой авиации до 2008 года сопровождалось введением в эксплуатацию новых самолетов, но активность деловой авиации резко сократилась после экономического спада, что привело к более частому использованию имеющихся самолетов и постепенному старению авиапарка».

Тем не менее, после небольшого роста параметров в 2011 и 2013 годах, общая тенденция воздействия в сегменте бизнес-джетов снизилась и в 2017 году

была на самом низком уровне за последние 17 лет. Турбовинтовые самолеты авиации общего назначения не были включены в исследование. В некоторых сегментах регулярных авиакомпаний, например, на региональных турбовинтовых самолетах, наблюдается тенденция к увеличению шума или вредных выбросов.

В докладе говорится, что, хотя на долю авиации в настоящее время в целом приходится всего 3% глобальных выбросов, совокупное воздействие отрасли «нарушает темп из-за недавнего значительного роста спроса на авиаперевозки, что ведет к общему увеличению воздействия на окружающую среду».

Эффективная координация между заинтересованными сторонами имеет «первостепенное значение для использования существующих (смягчающих) мер и решения экологических проблем, обеспечивая тем самым долгосрочный успех авиационного сектора», - заключает доклад.



## О дальнейшем развитии сверхзвуковой пассажирской авиации

Министр промышленности и торговли Российской Федерации Денис Мантуров рассказал о ходе исследований в рамках работы над концепцией гражданского сверхзвукового самолета.

С 2017 года по настоящее время ЦАГИ как головной исполнитель и другие ведущие научные организации (МАИ, ЦИАМ, ГСС, ЛИИ им. М.М. Громова, ГосНИИ ГА, ИТПМ СО РАН) ведут исследовательские работы («СПС/СДС—интеграция», «СПС/СДС—технологии»), направленные на создание демонстратора сверхзвукового гражданского самолета, разработку и совершенствование методологии формирования компоновок и оценки аэродинамических, летно-технических и экологических характеристик сверхзвуковых гражданской самолетов с высоким уровнем топлив-

ной эффективности, безопасности полетов, низким уровнем звукового удара и шума на взлете и посадке. Стоимость указанных работ в период с 2017 по 2019 год составляет 1,37 млрд рублей.

«Следующим этапом в 2020 – 2022 годах предвительно должна стать разработка технического задания на демонстратор технологий сверхзвукового пассажирского самолета, создание такого демонстратора и проведение с его помощью натурных исследований, направленных на совершенствование аэродинамических характеристик и повышение вековой отдачи. В этот же период предстоит проделать большую работу по формированию пакета нормативной документации, направленной на регулирование процессов оценки соответствия для сверхзвуковых гражданских самолетов», - заявил Министр промышленности и торговли Российской Федерации Денис Мантуров.

Глава Минпромторга России отметил, что с 2022 по 2026 может быть начато эскизное, а затем и рабочее проектирование сверхзвукового пассажирского самолета, этими работами будет заниматься ПАО «ОАК» с привлечением входящих в ее структуру конструкторских бюро и институтов авиационной промышленности. Стоит отметить, что в Российской Федерации отсутствует необходимая для создания такого самолета маршевая силовая установка, серийно производимый двигатель НК-32 не сможет отвечать современным требованиям гражданских эксплуатантов.

Технические параметры проекта создания сверхзвукового пассажирского самолета, включая облик перспективного двигателя, могут быть рассчитаны по результатам работ, которые сейчас выполняются ЦАГИ.



**PILATUS**

**PC-12 NG**  
САМЫЙ ПРОДАВАЕМЫЙ  
ТУРБОВИНТОВОЙ САМОЛЕТ  
В МИРЕ

**NESTEROV AVIATION**  
Авторизованный центр продаж Pilatus PC-12

+7 495 796 1155  
sales@nesterovavia.com



## DAHER открыл новый сервисный центр во Франции

Французский авиапроизводитель DAHER открыл новый сервисный центр во Франции, расположенный недалеко от Парижа на аэродроме Тусс-ле-Нобль (Toussus-le-Noble), который входит в технологический кластер, называемый «Силиконовая долина Европы». Новый объект компании станет дочерним предприятием основного сервисного центра, расположенного в аэропорту Тарб-Лурд-Пиренеи (Tarbes-Lourdes-Pyrenees Airport). DAHER уже получил одобрения EASA и FAA Part 145, которые позволяют выполнять техническое обслуживание самолетов семейства TBM, включая новейшие TBM 910 и TBM 930.

TBM 910 сменил на конвейере TBM 900 еще в мае 2017 года. Стоимость новой модели составляет \$3,919 млн, а в стандартное оборудование вошла интегрированная авионика нового поколения Garmin G1000NX,

а также обновленное оборудование салона и систем безопасности. Согласно данным производителя, TBM 910 имеет такую же дальность и летно-технические характеристики, как и его предшественник. Интегрированная авионика G1000NX является следующим поколением бортовой системы G1000, установленной на TBM 900. Она имеет более быстрые процессоры, которые ускоряют время загрузки системы и загрузки программного обеспечения, а также позволяет системе управления обрабатывать больше данных и карт. Еще одной особенностью G1000NX является улучшенные возможности по загрузке данных, а именно беспроводная передача баз данных из приложения Garmin Pilot на мобильном устройстве в бортовую систему.

Флагманский TBM 930 оснащен сенсорной стеклян-

ной приборной панелью Garmin G3000, перестроенной кабиной, улучшенными креслами и отделкой салона, и опциональной системой электронного помощника. Электронный помощник разработан как система контроля безопасности эксплуатационных режимов полета. Она включает в себя датчик и калькулятор угла атаки, электронную стабилизацию и систему защиты от потери скорости.

Также в самолете предусмотрен режим аварийного снижения в режиме автопилота. В случае разгерметизации кабины и отсутствии действий пилота самолет в автоматическом режиме выводится на безопасную высоту 15000 футов. Кроме этого, голосовые сигналы получили новые звуковые тона, которые уведомляют о сваливании, превышении скорости, положении шасси.



## Деловая Авиация Шереметьево | FBO | Чартер



[www.premieravia.aero](http://www.premieravia.aero)

+7 495 234 26 42

## JAL укрепляет позиции на рынке деловой авиации

Japan Airlines и Marubeni Corporation создадут совместную компанию по обслуживанию рейсов деловой авиации, которая начнет свою деятельность весной 2019 года. JAL Business Aviation Co (название новой компании) будет иметь капитал в размере 150 млн. иен (1,37 млн. долларов), при этом JAL будет принадлежать 51%, а Marubeni – оставшаяся часть. Штаб-квартира будет находиться в Токио.

JAL Business Aviation Co будет заниматься организацией чартерных рейсов, управлением воздушными судами, техническим обслуживанием, а также предоставлением дополнительных услуг, включая хэндлинг и консьерж-сервис. Партнеры не комментируют другие детали сделки, упоминая лишь то, что новое СП – ответ на растущий спрос на услуги деловой авиации в Японии.

Для JAL это не первый опыт работы на рынке деловой авиации.

В мае 2017 года японская авиакомпания JAL и Dassault Falcon Service (DFS), дочерняя компания Dassault Aviation, запустили новый совместный проект «JAL Falcon Business Jet Service». Пассажиры, прибывающие из Токио в Париж, получают возможность продолжить свой полет на бизнес-джете внутри Европы и в Африку. Партнеры обеспечивают специальным транспортом пассажиров между терминалом JAL в аэропорту Шарля де Голля и FBO DFS. К услугам клиентов парк из девяти самолетов Falcon, включая два новых Falcon 7X. По мнению партнеров, новая услуга будет востребована среди бизнесменов и туристов, которые ищут максимальную гибкость, скорость перемещения и отсутствие формальностей в аэропорту. Стоимость услуги в JAL Falcon Business Jet Service не комментируют, ссылаясь «на индивидуальные задачи каждого путешественника». В будущем аналогичный сервис компании планируют предложить и на американском рынке.

Ранее вторая по величине авиакомпания Японии ANA-All Nippon Airways (входит в ANA Holdings) начинает полеты на бизнес-джетах Honda Aircraft HA-420 HondaJet. Оператор будет использовать HondaJet на чартерных и фидерных рейсах для доставки пассажиров своих коммерческих рейсов в хабы и крупные туристические центры в Северной Америке и Европе. Первыми пунктами стали аэропорты Чикаго О’Хара и Лос-Анджелеса, куда ANA выполняет регулярные рейсы.

Japan Airlines – национальная авиакомпания и флагманский перевозчик Японии. Одна из крупнейших авиакомпаний Азии, член альянса Oneworld. Базируется в токийских аэропортах Нарита (международные рейсы) и Ханэда (внутренние рейсы), Japan Airlines осуществляет регулярные международные и внутренние перевозки в 125 аэропортов по всему миру.



**BERMUDA**  
 AIRCRAFT  
 REGISTRY

# Searching for a Registry?

Our experienced team are ready to assist you.

Tell me more



## Air Hamburg получает очередной Legacy

Немецкий бизнес-оператор Air Hamburg продолжает увеличивать парк самолетов Embraer Legacy 650. На этой неделе компания получила очередной борт. Речь идет о воздушном судне 2016 года выпуска, которое раньше эксплуатировалось компанией TAG Aviation UK (G-YMKH). 13-местный бизнес-джет получил бортовой номер D-AFBS.

В ноябре прошлого года немецкий оператор получил последний из четырех заказанных самолетов Legacy 650E (контракт был подписан в рамках EBACE 2018). По данным Embraer, контракт с Air Hamburg оценивается в общей сложности в \$103,6 млн., исходя из текущих цен.

«Наше партнерство с Embraer восходит к 2013 году с нашего первого Legacy 600», - комментирует Саймон Эберт, владелец Air Hamburg. Он добавил, что их клиенты по-прежнему очень довольны «тремя зонами салона в Legacy 650, удобством, надежностью, и большим багажным отделением». Air Hamburg обслуживает европейские, российские и ближневосточные направления.

Сейчас общий парк оператора состоит из 26 самолетов: четырнадцать Legacy 600/650, семь Citation XLS+, два Citation CJ3, два Embraer Phenom 300 и Falcon 7X.



авиа  
бизнес  
групп

[www.aviagroup.ru](http://www.aviagroup.ru)  
[ops@aviagroup.ru](mailto:ops@aviagroup.ru)

+7 495 789 38 06

125445 Москва  
Ленинградское шоссе  
дом 65, строение 3

## GlobeAir выпускает свой скилл для Amazon Alexa

Австрийский бизнес-оператор GlobeAir стал первой компанией, которая выпустила навык (skill) для Amazon Alexa (умная колонка) для прямого бронирования рейсов на частных самолетах.

На фоне того, что многие ведущие туристические компании на первое место ставят голосовой поиск и то, что на сегодняшний день продано более ста миллионов устройств Amazon Alexa, GlobeAir взяла на себя задачу стать пионером голосовых приложений для бронирования частных самолетов.

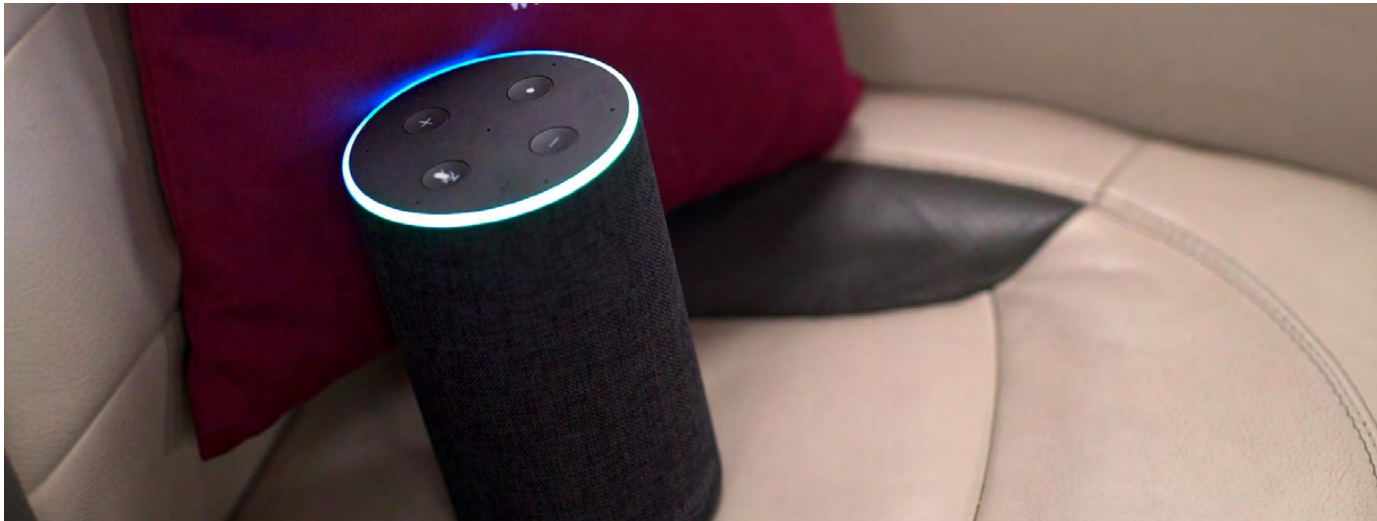
В настоящее время навык GlobeAir Alexa можно запустить с помощью набора фраз: «Alexa, ask GlobeAir to search for a flight»; «Alexa, ask GlobeAir what are some popular destinations», и «Alexa, ask GlobeAir I would like to search for a flight».

Далее последует интуитивно понятный диалог, в конце которого пользователь может либо забронировать частный самолет, либо запросить информационный

звонок в отдел обслуживания клиентов GlobeAir. В обоих случаях результатом является почти естественный разговор между пользователем и голосовым помощником, который помогает устранить все препятствия для быстрой и разумной процедуры бронирования.

«Мы стремимся быть на острие новейших технологий, чтобы нашим пассажирам было легко, быстро и весело летать с GlobeAir», - говорит генеральный директор Бернхард Фрагнер. «Путешественники всегда ищут самые быстрые способы перелета из точки А в точку В. С помощью навыка GlobeAir Amazon Alexa наша цель является сокращение время в пути нашего пассажира еще до его начала».

В связи с недавними рождественскими каникулами GlobeAir подготовила немецкую версию навыка и выпустила ограниченную серию Amazon Echo Dot под брендом GlobeAir в рамках кампании по запуску этого навыка.



AIRCRAFT CHARTER COMPANY

# JETVIP

Летаем выше других!



СЕРВИС ПО ВСЕМУ МИРУ: 24/7

- Аренда бизнес джета
- Вертолетный трансфер
- Аренда яхт
- Медицинская авиация
- Групповые перелёты

ОСТАВИТЬ ЗАЯВКУ



## Более 80% российских вертолетов – старше 25 лет

Обновление вертолетного парка России названо задачей государственного масштаба на выездном заседании экспертного совета Ассоциации вертолетной индустрии (АВИ). Мероприятие было посвящено мерам господдержки авиации, сообщила пресс-служба холдинга «Вертолеты России».

«Сегодня 85% вертолетов, эксплуатируемых в России, старше 25 лет. В основном – это Ми-8Т и Ми-2, при этом они выполняют большую часть авиационных работ, в том числе, по перевозке пассажиров», - говорится в сообщении.

Выступивший на мероприятии генеральный директор холдинга «Вертолеты России» Андрей Бо-

гинский отметил, что встречи с представителями отрасли являются отличной возможностью получить обратную связь от заказчиков, лучше понять их пожелания и задачи.

В ходе заседания участники обсудили участие государства в части поддержки продаж, эксплуатации и дальнейшего обслуживания вертолетной техники. Представители эксплуатантов вертолетной техники внесли предложения по развитию перевозок при помощи вертолетов в регионах, поделились своим опытом, а также наметили направления сотрудничества с холдингом.

*Источник: Regnum*



## В Чехию поставлен первый Gulfstream G650

Парк чешских бизнес-джетов пополнился новым самолетом – G650, который получил регистрационный номер ОК-VEA. Воздушное судно 2018 года выпуска в минувшие выходные выполнило беспосадочный перелет из Саванны в Прагу. Имя владельца не известно. Новый самолет стал первым G650, зарегистрированным в Чехии. Впрочем, чешский оператор ABS Jets уже эксплуатирует аналогичный самолет в интересах частного лица, который предпочел зарегистрировать его на Арубе.

В конце прошлого года чешская промышленная группа CTP Invest стала первым владельцем бизнес-джета Gulfstream G280 в стране.

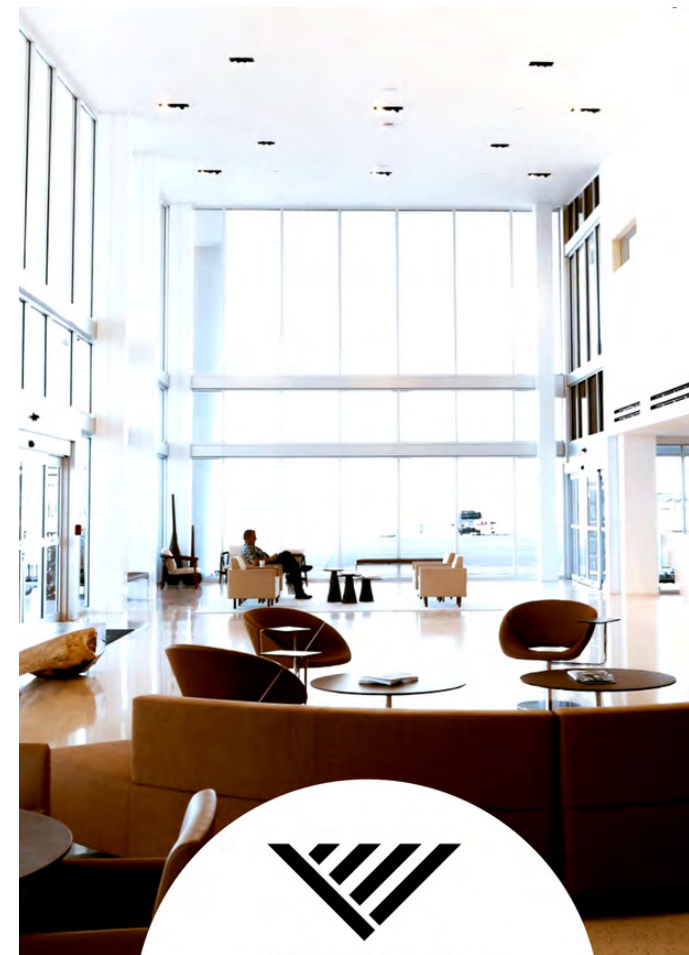
В начале 2019 года Gulfstream Aerospace передал клиенту двухсотый бизнес-джет G650ER. Всего в эксплуатации находятся 338 самолетов G650/G650ER. По предварительным итогам прошлого года аме-

риканский производитель передал заказчикам 80 больших бизнес-джетов.

Сверхдальний бизнес-джет был анонсирован в марте 2008 года и у него был один из самых успешных выходов на рынок в деловой авиации – было получено до ввода в эксплуатацию более 200 заказов. Сертификат типа получен 7 сентября 2012 года. По словам отраслевых экспертов, имея дальность в 7000 морских миль самолет установил новый уровень в верхнем сегменте бизнес-джетов, который самолет и сегодня по-прежнему сохраняет. «Руководство Gulfstream предвидело возможности в верхней части рынка, который они и рассчитывали захватить», - сказал управляющий директор JetNet iQ Роланд Винсент. «G650 – это качественно новый самолет для Gulfstream, поскольку он продолжает многолетний переход к совершенно новым платформам».



Фото: Michael Carter



**FBOEXPERIENCE.COM**  
TOP SELECTED FBOS



## G500 помог Gulfstream увеличить поставки

Поставки бизнес-джетов в Gulfstream Aerospace в четвертом квартале выросли на 40% в годовом исчислении, до 42 машин (34 самолета большой вместимости и восемь самолетов среднего размера). По сообщению материнской компании General Dynamics, это произошло в основном благодаря поставке девяти новейших бизнес-джетов G500. В итоге, в течение 2018 году Gulfstream передала заказчикам 121 деловой самолет, что на один больше, чем в 2017 году, и соответствовало прогнозам General Dynamics в 121–125 самолетов. Крупноразмерных бизнес-джетов в прошлом году поставлено на два больше (92 машины), чем годом ранее.

Доходы авиационного подразделения General Dynamics, в которое также входит Jet Aviation, выросли в прошлом году на 4%, до \$8,455 млрд., в то время как прибыль снизилась на 5,5% в годовом исчислении, до \$1,49 млрд. «Это произошло из-за проблем с завершением работ в Jet Aviation и увеличении

затрат на разработку и ввод в эксплуатацию новых G500 и G600», - сказала председатель правления и генеральный директор General Dynamics Феба Новакович. «Что касается G600, то 35-дневный шатдаун правительства США отложил сертификацию этой модели до второго квартала».

На конец 2018 года объем портфеля заказов General Dynamics в авиационном сегменте составил \$14,505 млрд., что примерно на \$80 млн. больше, чем год назад. По словам Новакович, в Gulfstream Aerospace соотношение поставленных самолетов к заказанным в течение года составило 0,91:1, но этот показатель был бы выше, если бы к 31 декабря был согласован ожидаемый заказ на \$1 млрд.

Ожидается, что в этом году Gulfstream поставит около 145 самолетов, а доходы авиационного подразделения, согласно прогнозам General Dynamics, вырастут до \$9,7 млрд.



## Н145 поставлен в Саудовскую Аравию

Саудовский холдинг Saudi Aramco завершил замену вертолетного парка Leonardo AW109 на Airbus H145. Все пять новых машин приступили и будут задействованы в различных миссиях: SAR, офшорные перелеты и VIP перевозки. Как комментируют в компании, в основе стратегии замены флота лежит приоритетная задача Saudi Aramco по обеспечению и повышению безопасности. В будущем компания сфокусируется на двух типах вертолетов: AW139 и H145, которые, кстати, собираются в Саудовской Аравии («отверточная сборка»).

По мнению официального представителя компании Фахда Х. Синди, H145 уже зарекомендовал себя как подлинно многоцелевой вертолет. Его компактный размер, разнообразие вариантов оборудования салона и выдающиеся летные характеристики даже в самых экстремальных погодных условиях открывают массу возможностей для выполнения миссий.

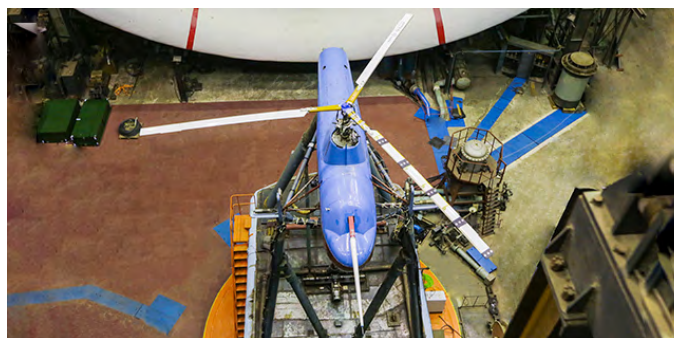
Основными отличиями новой модификации от базового EC145 считаются цельная ударопрочная хвостовая балка, полностью выполненная из композитных материалов, и хвостовой винт типа «фенестрон», защищающий лопасти от порывов ветра, попадания в провода ЛЭП и деревья, а также оборудование для ночных полетов. В комплект авионики входят 4-канальный автопилот и три широкоформатных LCD-дисплея. Двигатели Turbomeca Arriel 2E повышают летные возможности вертолета на 20% в нормальных условиях эксплуатации и на 50% - с одним отказавшим мотором (двигатели для H145 сертифицированы в декабре 2012 года). Вертолет считается самым бесшумным в классе. Базовая стоимость модели составляет 6 млн. евро.

## В ЦАГИ завершился очередной этап испытаний винта вертолета VRT500

Специалисты Центрального аэрогидродинамического института имени профессора Н.Е. Жуковского (входит в НИЦ «Институт имени Н.Е. Жуковского») совместно с конструкторским бюро «ВР-Технологии» холдинга «Вертолеты России» (входит в госкорпорацию Ростех) провели второй этап аэродинамических испытаний несущего винта легкого многоцелевого вертолета соосной схемы VRT500.

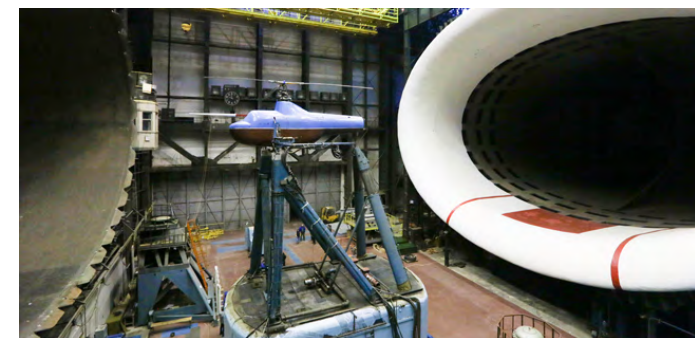
В исследованиях полномасштабной модели несущего винта с упругим (бесшарнирным) креплением лопастей была задействована крупнейшая дозвуковая аэродинамическая труба в Европе, находящаяся в ЦАГИ. В ходе работ ученые института изучали поведение модели при скоростях до 136 км/ч. Угол общего шага при этом варьировался во всем функциональном диапазоне, одновременно применялось управление в продольном и поперечном каналах. Использовалась непрерывная запись результатов измерений, в том числе сил и моментов, действующих на модель в целом, и нагрузок в трех сечениях одной из лопастей.

Эксперимент подтвердил предварительно рассчитанные аэродинамические и аэроупругие характеристики несущего винта и отдельных его лопастей. Полученные результаты помогут уточнить летно-технические характеристики летательного аппарата.



«Испытания по проекту VRT500 прошли успешно и оказались очень интересными для нас. Во-первых, исследовалась полномасштабная модель, что уже само по себе редкость. Во-вторых, мы имели дело с несущим винтом с упругим креплением лопастей. Это до сих пор недостаточно изученная схема – в России она применена пока только у вертолета «Ансат». Работы оказались также крайне актуальными для развития в ЦАГИ компетенций по исследованию и проектированию несущих винтов подобных схем», – отметил начальник отделения аэродинамики и динамики вертолетов, штопора и аэродинамики самолетов на больших углах атаки ФГУП «ЦАГИ» Олег Кириллов.

VRT500 – легкий однодвигательный вертолет соосной схемы расположения винтов со взлетной массой 1600 кг. Машина обладает самой объемной в своем классе грузопассажирской кабиной общей вместимостью до 5 человек и оснащается современным комплексом интерактивной авионики. Закладываемые в вертолет летно-технические характеристики позволят ему развивать скорость до 250 км/ч, совершать полеты на дальность до 860 км, брать на борт до 730 кг полезной нагрузки. Вертолет создается в пассажирской, многоцелевой, грузовой, учебной, VIP и медико-эвакуационной конфигурациях.





## Сертификация HeliSAS для Bell 505

Genesys Aerosystems – производитель авионики, систем стабилизации и автоматического пилотирования, приступил к процедуре сертификации системы HeliSAS в качестве дополнительного оборудования для легкого вертолета Bell 505 Jet Ranger X, сообщается в официальном блоге компании.

Ожидается, что процедура сертификации HeliSAS для Bell 505 Jex Ranger X Федеральным управлением гражданской авиации США будет завершена летом 2019 года.

Система автопилотирования HeliSAS разработана специально для легких вертолетов. В основном режиме автопилот работает как система стабилизации пространственного положения. HeliSAS имеет два канала управления: крен и тангаж. Может работать в фоновом режиме, позволяя пилоту спокойно выполнять маневры. Дополнительными режимами работы автопилота являются стабилизация курса, выдерживание высоты, отслеживание навигационного сигнала (VOR или GPS), навигация в зоне подхода, включая вертикальное наведение.

Использование автопилота значительно повышает уровень безопасности полетов. Автоматически контролируя курс вертолета и отвечая за пространственную стабилизацию, система автопилотирования служит хорошим подспорьем для экипажа при попадании в условия плохой видимости и во время полета по приборам.

Вертолетный центр Хелипорт Москва с 2017 года является официальным дилером Genesys Aerosystems.

## Рынок вертолетов остается неустойчивым

Согласно последнему отчету Asian Sky Group (ASG), в 2018 году рынок вертолетов столкнулся с нестабильностью во всем мире, но в то же время наблюдается устойчивый спрос на легкие модели и некоторое улучшение в сегменте средних/суперсредних машин. В отчете ASG отмечается постепенный спад поставок основных производителей, начавшийся в 2010 году. К прошлому году поставки снизились примерно до 460 новых вертолетов, что на 44% меньше, чем в 2010 году.

Управляющий директор ASG Джеффри Лоу привел ряд причин таких результатов. «В результате продолжающихся последствий спада в нефтегазовом сегменте и переизбытка на рынке, произошла



крупная реструктуризация со стороны известной лизинговой компании», - сказал он. «Несмотря на то, что спрос на одномоторные и легкие двухмоторные вертолеты неизменно стабилен в сегментах для авиаработ и корпоративных перевозок, это не относится к тяжелым вертолетам и большинству моделей среднего размера». Тем не менее, Лоу указал на возможные тенденции восстановления, со стабилизацией цен и повышенным интересом к некоторым средним и суперсредним вертолетам.

С 2016 по 2018 год на долю Airbus Helicopters и Leonardo приходилось 88% поставок новых средних вертолетов, причем наибольшую долю составили H145 и AW139. Несмотря на это, H145 и AW139, как и Bell 429 с S-76D, показали в течение этого периода снижение поставок. В то же время увеличились поставки легких моделей с одним двигателем, таких как Bell 505 и H125, что позволило стимулировать всю эту категорию. «Это отражает изменение интереса рынка к сегменту более легких вертолетов», - сказал ASG.

С другой стороны, стоимость вертолетной техники на вторичном рынке осталась неизменной, несмотря на рост запасов в последние годы. В условиях нестабильности в нефтегазовой отрасли с 2013 года до середины 2017 года на рынок было «выброшено» много вертолетов. В среднем относительный уровень запасов увеличился с 3,9% в 2013 году до 6,2% в 2017 году, сделав избыточное предложение.

«Чтобы избежать потенциальной потери балансовой стоимости компании, владельцы воздушных судов и лизинговые компании не решаются снизить официальные цены продажи», - сказал ASG. «Следовательно, стоимость запасов на вторичном рынке продолжает оставаться высокой, в то время как уровень транзакций остается низким», - заключает Лоу.

## Почти полсотни

Французский производитель Dassault Aviation поставил сорок пятый бизнес-джет Falcon 8X. Владелец самолета предпочел зарегистрировать самолет на острове Мэн. Бортовой номер бизнес-джета M-PTGG.

Сейчас больше всего «восьмерок» поставлено именно в США. За лидером по поставкам следуют Дания, Швейцария и Бельгия (по три машины). Последними самолеты 8X получили клиенты из Турции и Египта. Также джеты поставлены в Россию, Индию, Бразилию, Германию, Турцию, Великобританию, Люксембург, Швейцарию, ОАЭ и Грецию. Еще несколько бортов зарегистрированы на острове Мэн, Сан-Марино и Бермудах. Напомним, что первый 8X был передан клиенту в октябре 2016 года и сейчас к передаче заказчикам готовы более 10 машин.

Сверхдальнемагистральный 8X – флагман линейки бизнес-джетов компании Dassault Falcon. Как комментируют в компании, это удивительно быстрый самолет, способный летать со скоростью 0,9 Маха на расстояние до 11945 км без дозаправки. При этом усовершенствованная конструкция крыла и новая силовая установка делает бизнес-джет до 35% более экономичным, чем любой другой сверхдальнемагистральный самолет этого типа. Самолет оснащен инновационной системы EASy третьего поколения, трехмерным метеолокатором и пилотажным индикатором Falcon Eye Head-Up Display, совмещающим реальную картину и синтезированное изображение. Уникальная трехдвигательная схема самолета Falcon повышает безопасность полета, особенно над водными пространствами и при взлете в горных условиях. Благодаря самой длинной кабине в семействе Falcon модель 8X предлагает большой выбор конфигураций салона.

## Qatar Executive – первый коммерческий оператор Gulfstream G500

Qatar Executive (входит в Qatar Airways Group) получила одобрение от Управления гражданской авиации Катара на выполнение коммерческих рейсов на бизнес-джетах Gulfstream G500. Ранее оператор получил сразу два новых бизнес-джета Gulfstream G500. Самолеты были доставлены прямо с завода производителя (Саванна) и приступили к полетам. Речь идет о бизнес-джетах A7-CGP (72011) и A7-CGQ (72015). Qatar Executive стал первым в мире коммерческим оператором данного типа.

Qatar Executive и американский производитель

давние партнеры. В 2014 году компании подписали соглашение, в соответствии с которым Qatar Executive получит 20 самолетов G500, G600 и G650, однако уже в мае 2015 года этот контракт был увеличен до тридцати машин. Все самолеты оформлены в виде твердых заказов. А в июле 2016 года Qatar Executive объявил о заказе трех дополнительных G650ER.

Согласно Flight Fleets Analyzer парк Qatar Executive состоит из пяти Gulfstream G650ER, трех Bombardier Challenger 605, четырех Global 5000 и Global Express XRS.





## Aviav TM (Cofrance SARL) стала членом Wyvern Ltd

Компания Aviav TM (Cofrance SARL) – первый чартерный брокер во Франции, получивший членство в Wyvern Ltd. Данная организация осуществляет контроль безопасности авиаперевозок более 25 лет.

За время своего существования Wyvern признана беспорным лидером в области аудита деловой авиации. Среди ее членов – чартерные брокеры Северной Америки и Великобритании. Для Кофранс САРЛ, прошедшей все необходимые этапы, предусмотренные условиями регистрации в Wyvern, – это

большая победа, которой стал ознаменован конец уходящего 2018-го года.

Генеральный директор и создатель Aviav TM, Виталий Архангельский в одном из своих недавних интервью так прокомментировал произошедшее событие: «Мы долго и тщательно готовились к вступлению в ВИБЕРН, работая в сфере частной авиации на протяжении 8 лет. После того, как наша компания получила членство в ARGUS, прошло полтора года. Этого времени нам вполне хватило, чтобы

достичь новых высот. Несмотря на то, что авиационные услуги Кофранс ориентированы в основном на русскоговорящий сегмент, быть единственным брокером во Франции, который гарантирует стандарты Wingman, для нас – это больше, чем просто признание нашего профессионализма. Ведь на всем европейском континенте всего 5 брокеров (включая нас), имеющих членство в ВИБЕРН, предоставляют услуги частной авиации. Я считаю, что залог нашего успеха – в сплоченности нашей команды. А обучающие курсы, разработанные в Wyvern Ltd, помогут нам стать еще лучше!»

Партнерство с Wyvern Ltd подтверждает законность и безопасность полетов, осуществляемых посредством Aviav TM. Все суда, которые могут быть заказаны у брокера, соответствуют выдвигаемым организацией требованиям. Под контролем ВИБЕРН находится и человеческий фактор: обслуживать частные джеты допускаются только пилоты с безупречным опытом работы, большим количеством летных часов, регулярно проходящие курсы повышения профессиональной подготовки. Другие члены экипажа также должны иметь положительные характеристики.

Все брокеры, принятые в Wyvern, располагают подробной информацией об авиационных операторах, применяемых в полете новейших технологиях и о техническом состоянии самолетов на определенный момент. Это стало возможным, благодаря непрерывному аудиту со стороны ВИБЕРН. Таким образом, выбирая Aviav TM (Cofrance SARL) в качестве авиационного брокера, арендатор судна может не беспокоиться о рисках, связанных с полетом, и полностью доверять компании.



Фото: Дмитрий Петроченко

## ExecuJet отчитался по итогам ВЭФ в Давосе

ExecuJet Zurich FBO (входит в Luxaviation Group) подвел итоги работы в рамках ВЭФ (Давос, 22-25 января). В этом году компания предоставляла услуги ангарного хранения, заправки и антиобледенительной обработки. Последняя услуга была весьма востребована: в течение недели в Цюрихе с небольшими перерывами шел мокрый снег, поэтому каждый самолет нуждался в дийсинге.

В рамках подготовки к мероприятию ExecuJet расширил свои возможности в аэропорту Цюриха, увеличив количество парковочных мест и арендовав ангар площадью 2640 кв. м. и восемь дополнительных стоянками, которые были выделены для клиентов ExecuJet.

Как рассказал BizavNews Бэзил Гэмпер, менеджер ExecuJet Zurich FBO, компания обслужила 54 «больших лайнера», восемь из которых имели массу более 80 тонн, включая Airbus A340. В общей сложности за неделю компания реализовала свыше 300 тонн топлива.

В прошлом году ExecuJet подписала соглашение с администрацией Altenrhein International Airport (Швейцария) о совместном управлении FBO. Ранее было подписано соглашение о стратегическом партнерстве с аэропортом. Как комментируют в ExecuJet, Altenrhein International Airport оптимальный вариант для обслуживания гостей Всемирного экономического форума (ВЭФ) в Давосе.

Число деловых путешественников, отправившихся на Всемирный экономический форум в Давосе (ВЭФ), в 2019-м сократилось на 30% по сравнению с прошлым годом. При этом, наибольший интерес к мероприятию проявили представители FMCG-компаний, энергетического и добывающего секторов

экономики, показало исследование агентства делового туризма «Аэроclub». Эксперты проанализировали бронирования авиабилетов на период проведения ВЭФ и выяснили, как изменился интерес к форуму у представителей российского бизнеса.

Согласно отчету, большинство российских делегатов отправились в Давос из Москвы, Санкт-Петербурга и Краснодара. Так же, как и в прошлом году, они до-

бирались до места назначения через Цюрих (37%), Милан (32%) или Женеву (29%).

По данным экспертов, 74% бизнес-туристов выбрали национального российского перевозчика «Аэрофлот». На втором месте по популярности — SWISS, 10% билетов были приобретены на рейсы швейцарской авиакомпании.



Фото: Дмитрий Петрченко



## ТВМ 850 и ТВМ 930 пролетели над Антарктидой

Два одномоторных турбовинтовых самолета Daher ТВМ 850 и 930 в начале этого месяца завершили полеты над Антарктидой и Южным магнитным полюсом. Оба полета квалифицируются как первый этап получения диплома Polar Diamond Circumnavigator, присуждаемого Международной авиационной федерацией (FAI).

Самолеты пролетели 2700 морских миль из Сантьяго, Чили, до 75 градуса Южной широты, что необходимо для получения диплома Polar Diamond Circumnavigator. Полеты, выполняемые при средней температуре  $-49^{\circ}\text{C}$  при постоянном ветре, потребовали трех остановок и значительной подготовки. Покрытый льдом континент площадью пять миллионов квадратных километров в основном необитаем, с возвышенностью в центре, которая поднимается

до более чем 8000 футов, а пики достигают 16050 футов.

Самолеты вылетели из Пунта-Аренаса в Чили 1 января, достигнув аэропорта Тениенте Родольфо Марш-Мартен на острове Кинг-Джордж, который является частью чилийской коммуны Антарктида и самым северным аэропортом на континенте. Аэропорт имеет 4232-футовую (1290-метровую) гравийную взлетно-посадочную полосу.

На следующий день самолеты пролетели на расстоянии 807 миль к юго-западу от базы Британской антарктической службы Sky-Blu, затем достигли точки разворота на 75 градусах Южной широты, после чего направились обратно в аэропорт острова Кинг-Джордж.



Себастьян Диас из Сантьяго, Чили, управлял ТВМ 850 со своим 88-летним отцом Патрисио (который, по словам Daher, является одним из старейших лицензированных пилотов ТВМ) и сыном, Себастьяном-младшим. Тем временем, Дирк Рейтер из Чикаго летал на ТВМ 930 с сыном Алексом. ТВМ 930 был оснащен камерами и системой слежения в полете с помощью спутниковой системы связи Iridium GO!, через которую также публиковались фотографии в Instagram во время путешествия.

Себастьян Диас отметил, что одной из основных проблем в полете было предотвращение замерзания топлива из-за экстремально низких температур. Пилоты использовали больше чем обычно ингибитора обледенения топливной системы Prist, чтобы предотвратить замерзание. Диас также похвалил чилийские ВВС за гостеприимство, оказанное во время перелета.

«Путешествие из моего родного города Чикаго до 75 градуса Южной широты и обратно можно показать в цифрах: 18782 морских миль, 64 часа, 3080 галлонов топлива и 19 посадок», - сказал Дирк Рейтер. «Но это не расскажет о чувствах пилота при полете над Южным полюсом. ТВМ – это потрясающий самолет для исследования Земного шара!»

«На нас производит впечатление летное мастерство таких пилотов-владельцев ТВМ, как семья Диас и Дирк Рейтер, которые тщательно подготовили эту полярную экспедицию», - сказал Никола Хабберт, старший вице-президент подразделения самолетов Daher. «Мы приветствуем доверие, которое они оказывают самолетам ТВМ, поскольку им пришлось столкнуться с экстремальными погодными условиями, пролетая над одним из самых враждебных континентов мира».

## Milano Prime увеличил трафик в 2018 году

Milano Prime GAT (входит в SEA Prime SPA) по итогам 2018 года смогла увеличить трафик в двух миланских аэропортах (Линате и Мальпенса) на 2,5%. Общее количество обслуженных рейсов перевалило отметку в 26000.

В 2019 году SEA Prime готовится к запуску нового амбициозного проекта: открытие нового терминала бизнес-авиации в аэропорту Милана Мальпенса. В новую инфраструктуру компания инвестирует в течение ближайших пяти лет 21 млн. евро. В следующем году компания планирует начать и закончить строительство второго ангара площадью в 4000 кв.м.

Сейчас Milano Prime управляет ангаром (5000 кв.м.), который позволяет разместить новейшие сверхдальние бизнес-джеты. После окончания строительства собственный перрон будет иметь площадь 50000 кв.м. Таким образом, Milano Linate Prime будет иметь полноценный FBO, крупнейший в Италии. Новая авиагавань будет оснащена всем необходимым для успешного обслуживания гражданских и деловых авиалиний: терминалом для пассажиров и экипажей, перроном и уже действующим ангаром для стоянки служебных самолетов последнего поколения. Новый терминал будет иметь форму многогранника, который впишется в пейзаж как своего рода огра-

ненный бриллиант и будет мгновенно узнаваем как с неба, так и с земли. Отделка общих зон и специальных залов будет выполнена с использованием ценных пород древесины, а благодаря изысканному дизайну интерьера и элегантным световым решениям пассажиры и члены экипажа смогут отдохнуть в уютной обстановке. В аэропорту также будут предусмотрены специальные пункты досмотра и контроля безопасности.

«Милан — не только столица моды и дизайна, но и одно из самых популярных в мире направлений, куда едут и по делу, и на отдых», - прокомментировала Кьяра Дориготти (Chiara Dorigotti), генеральный директор группы SEA Prime. «Новый аэропорт Malpensa Prime станет транспортным окном не только в Ломбардию, но и во всю Европу, предоставив туристам возможность с удобством добираться до жемчужин этого региона — озера Комо, швейцарского кантона Тичино и области Валле-д'Аоста. Открытие нового терминала позволит еще больше повысить качество наших услуг, уже оказываемых аэропортом Linate Prime, который располагается всего в 7 километрах от Милана».

Группа SEA Prime была образована в 2015 году после поглощения компаний ATA Ali Trasporti Aerei и ATA Ali Servizi компанией SEA SpA. Новая группа провела ребрендинг и рестайлинг аэропорта для гражданской и деловой авиации Milano Linate Prime. SEA Prime обслуживает нужды деловой авиации в аэропортах Milano Linate Prime и Milano Malpensa Prime. В ведении компании находятся терминалы, перрон и 11 ангаров общей площадью 29 000 кв.м., залы для пассажиров и экипажей, а также бизнес-центр под брендом BMW.





## JETVIP – мгновенный расчет стоимости рейса на бизнес-джете уже реальность

Российская компания «ДжетВип» (JETVIP) постоянно развивает и внедряет новые IT-разработки. В 2018 году компания презентовала новый удобный каталог самолетов бизнес-авиации, в котором можно подобрать воздушное судно по различным параметрам (высота и длина салона, дальность полета и вместительность багажника самолета), посмотреть описание и фото самолета, а также многое другое. В 2019 году «ДжетВип» разработала уникальный калькулятор для мгновенного расчета стоимости рейса на бизнес-джете. Протестировать новинку можно на [главной странице сайта](#).

Как это работает? Редакция BizavNews обратилась к главе компании Александру Осипу.

Надеюсь все понимают, что в скором времени цифровые технологии придут и в сегмент поиска и аренды бизнес-джетов, вертолетов, яхт, как достаточно давно пришли в отели, такси, билеты и т.д. Задержка внедрения IT в аренду самолета связана с тем, что при расчете стоимости аренды воздушного судна необходимо учитывать большое количество параметров, которые, к сожалению, сейчас можно проверить и оценить только вручную.

Причем простые и понятные параметры, такие как скорость, расстояние, стоимости обслуживания самолета и ВИП залы – это все считается легко, а вот точную геолокацию самолета (аэропорт), где именно сейчас находится самолет, а также доступность экипажа и его рабочее время, график предыдущих и следующих полетов, техническую возможность выполнения рейса, погодные условия и работу аэропорта и многие другие параметры, сложно учесть в автоматическом режиме. Только поэтому до сих пор труд брокера остается востребованным и ни одна компания пока не запустила такой ресурс, который позволяет на 100% найти и подтвердить рейс на бизнес-джете, предусмотрев все факторы. Наша компания и многие другие ищут пути и разрабатывают специальные сервисы, но пока я не вижу ни одного гениального и прорывного решения, которые перевернут рынок бизнес-авиации. Знаю точно, что это дело времени и упорства, и уверяю, что в ближайшее время мы все равно придем к тому, что бизнес-авиация будет доступна по нескольким нажатиям на экран телефона.

А пока мы отдельно разработали простой и удобный калькулятор стоимости рейса на частном самолете. Все расчеты калькулятора имеют предварительный характер и не выполняют функции оферты или коммерческого предложения. Мы даем удобный и самое главное быстрый инструмент по расчету цены аренды джета, где клиент сможет указать направление, даты, тип самолета и получить очень близкую к реальности стоимость рейса. С каждым предложенным воздушным судном можно ознакомиться подробнее, перейдя на страницу самолета, где можно ознакомиться с фотографиями, видео обзором, описанием и всеми техническими параметрами бизнес-джета. Для этого мы год назад создали каталог самолетов бизнес-авиации с умным филь-

фото	Модель самолета	Время полета	Вместимость	Стоимость	
	Challenger 604	03 ч. 30 мин	12	39 260 €	Оставить заявку
	Challenger 605	03 ч. 30 мин	12	42 020 €	Оставить заявку
	Legacy 600	03 ч. 45 мин	13	46 200 €	Оставить заявку
	Falcon 2000S	03 ч. 25 мин	10	42 200 €	Оставить заявку

Показать еще

тром по основным параметрам. Далее менеджер вручную просканирует весь рынок бизнес-авиации по наличию конкретных самолетов и предложит окончательные варианты «под ключ» или вышлет коммерческое предложение на почту. Весь процесс отлажен и занимает у менеджера до получаса.

### **Калькулятор**

Внутри калькулятора заложен алгоритм, который за считанные секунды производит расчет всех необходимых параметров: расстояние и время полета, кол-во дней простоя самолета, количество VIP залов и VIP кейтеринг для пассажиров, стоимость часа полета на конкретном типе самолета и т.д.

Вы вводите всего несколько параметров, такие как: откуда и куда Вы летите, даты вылета туда и обратно, количество пассажиров и желаемую категорию самолета (всего 6 категорий - от малого самолета до дальнемагистрального VIP лайнера).

Цена является максимально приближенной к итоговой, но окончательную стоимость Вам подскажет наш менеджер при финальном расчете. Калькулятор выдаст цены на различные самолеты, кликнув на любой самолет можно перейти на его страницу для ознакомления с этим самолетом. Наш каталог самолетов бизнес-авиации содержит следующую информацию по самолетам: фотографии, технические данные (высота салона, дальность полета, скорость, объем багажника самолета), описание, видео обзор и др. Данный калькулятор цены рейса поможет понять стоимость рейса на частном самолете в зависимости от направления. Это сэкономит Вам время и будет удобным помощником.

С этого момента стоимость аренды частного самолета можно рассчитать быстро и удобно. Тестируйте

наш калькулятор и подберите оптимальный самолет для вашего маршрута.

«Ресурс BizavNews – первый по новостям в бизнес-авиации, а компания JETVIP стремиться быть самой узнаваемой и успешной в сегменте аренды бизнес-джетов в России и СНГ. Уже сейчас наш сайт занимает лидирующие позиции в интернете по аренде самолета и бизнес-авиации в целом, и я вижу, что некоторые конкуренты копируют наш сайт и удачные элементы сайта. Это меня подстегивает к дальнейшему развитию сайта и полезных инструментов для клиента», - комментирует Александр Осит.

«Моя цель, это довести бренд JETVIP до максимальной узнаваемости на рынке бизнес-авиации, чтобы каждый пользователь частных самолетов в России и СНГ советовал нас своим друзьям и знакомым. Мы уже близки к этой цели, так как нас знают и

отмечают хорошую репутацию все крупные европейские и российские операторы бизнес-авиации. Это не просто слова, так как за этими словами стоят сотни контрактов с операторами. Поэтому, если Вам нужен бизнес-джет для аренды или покупки – это компания JETVIP (ДжетВип). Я не стесняюсь и могу открыто сказать, что я и мои сотрудники не сидим в офисе с утра до ночи, и в этом я вижу больше положительного, чем отрицательного. Как и не тратим время и нервы в пробках, добираясь до офиса из разных концов Москвы. При нашей работе мы доступны для клиента круглосуточно и работаем в рваном временном графике. Современная реальность и темп жизни приводит к тому, что офис требуется и незаменим в определенные моменты, но во все остальное время эмоциональное состояние и продуктивность вне офиса будет только выше и эффективнее. Офисная график только у эконофиса и бухгалтерии», - заключает он.



Фото: Дмитрий Петрович



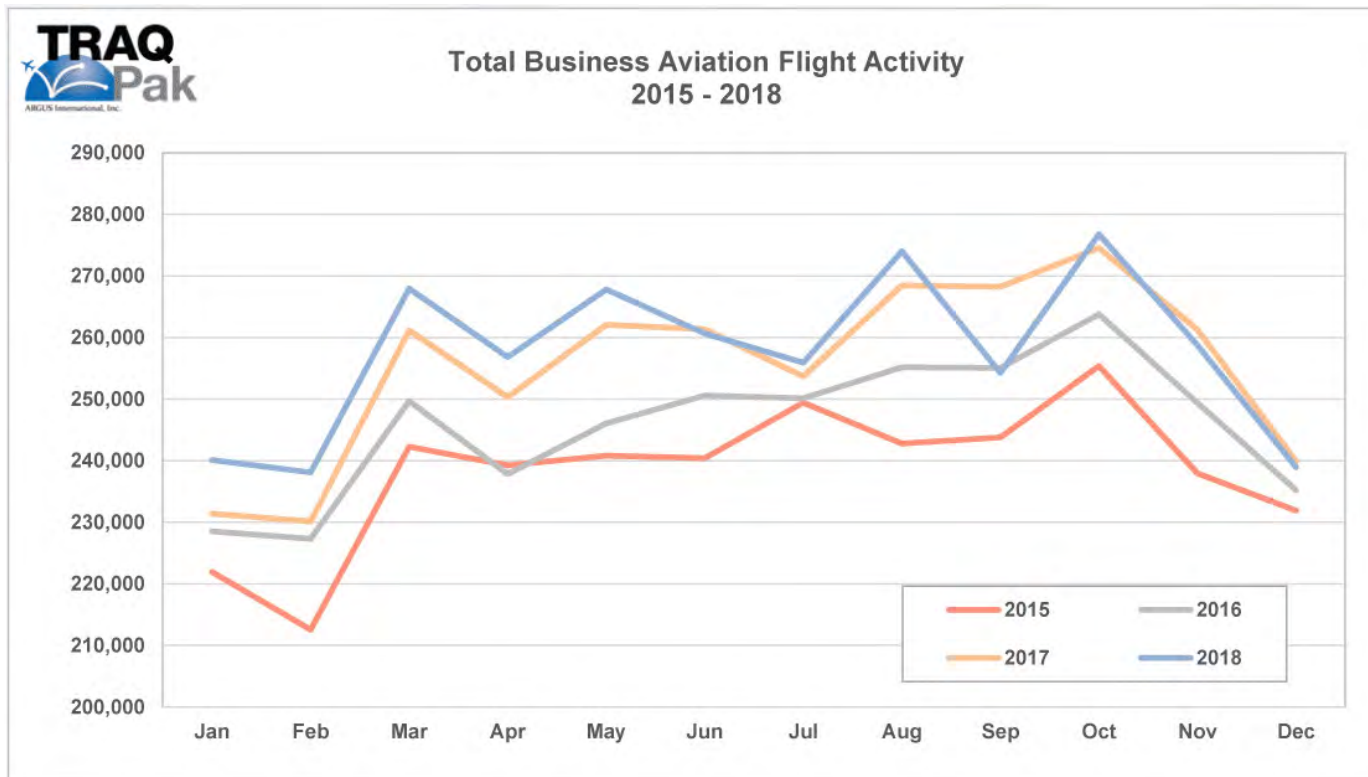
## Рост все еще есть

По данным недавно выпущенного компанией Argus International ежегодного обзора бизнес-авиации за 2018 год, в прошлом году активность рейсов деловых самолетов в США, Канаде и на Карибских островах увеличилась на незначительные 0,9%, а налет вырос на 0,7% по сравнению с предыдущим годом. При этом эксперты отмечают, что активность деловой авиации в 2017 году выросла на 4,8% и на 8,1% – в 2016 году.

«Летная активность росла меньшими темпами по сравнению с предыдущими годами, но рост все еще есть», - говорят эксперты Argus. «Мы уже три года

подряд перешагиваем за отметку в три миллиона рейсов и ждем, что в 2019 году будет еще больше рейсов».

Активность была положительной в первой половине 2018 года, поднявшись на 2,3% в годовом исчислении, но упала на 0,5% во второй половине. У операторов всех сегментов в этом периоде наблюдался рост: лидерство заняли рейсы на самолетах в долевом владении, которые выросли на 1,2%, за ними следуют частные полеты по Part 91 (+1,1%) и чартеры по Part 135 (+0,5%). В категориях воздушных судов первое место по росту активности заняли самолеты



среднего размера (+2,3%), далее идут бизнес-джеты с большой кабиной (+1,2%) и турбовинтовые самолеты (+0,7%). Трафик легких бизнес-джетов в прошлом году снизился на 0,6%.

По оценкам аналитиков Argus, после «мягкого, но позитивного года» эта тенденция сохранится и в 2019 году, что приведет к увеличению общей активности в первом квартале на 0,5%. Эксперты прогнозируют, что на активность долевого самолета будет приходиться самый большой квартальный рост – 3,3%. Ожидается, что объем трафика в рамках Part 91 вырастет на 1,4%, а чартерные рейсы – на 1,6% по сравнению с первым кварталом 2018 года.

[\*2018 Business Aviation Review\*](#)

## УЗГА не смог завезти вертолеты Bell под видом запчастей

Спор между таможенной и Уральским заводом гражданской авиации (УЗГА), связанный с доначислением таможенной стоимости за два вертолета Bell Helicopter, в феврале будет рассмотрен в апелляции. В первой инстанции УЗГА не смог оспорить решение кольцевой таможни, потребовавшей выплатить государству 70 млн руб.

Сама поставка была осуществлена по двум контрактам УЗГА 2015 года на общую сумму \$6млн. Вертолеты, выпущенные на заводе Bell Helicopter Textron Inc., завозились в страну в разобранном виде. Задекларированы товары были как «хвостовая балка воздушного судна», «воздушные винты и несущие винты», «двигатели турбовинтовые», «главный редуктор для воздушного судна», «колесная пара».



Поставка запчастей для собственных нужд позволяет использовать нулевую таможенную пошлину, тогда как гражданские «летательные аппараты», к которым отнесены вертолеты, самолеты, спутники и суборбитальные и космические ракетносители, завозятся в страну с пошлиной 15,7%. После камеральной таможенной проверки, в феврале 2018 года Екатеринбургская таможня изменила классификацию товара, ввезенного УЗГА, и потребовала компенсации.

Американская Bell Helicopter подписала с УЗГА соглашение о лицензионной сборке новейшей модификации легкого однодвигательного вертолета Bell 407GXP в 2015 году. Bell впервые передал сборку своего вертолета за рубеж. В Екатеринбурге было запланировано собрать два вертолета для сертификации производства. Затем техника была приобретена Росавиацией для Омского летно-технического колледжа гражданской авиации им. А. В. Ляпидевского. На выставке HeliRussia 2017 компания Bell Helicopter продемонстрировала вертолет Bell-407GXP, собранный на Урале. Председатель совета директоров УЗГА Артур Штанков сообщал, что к 2020 г. УЗГА планирует поставить заказчикам 20 вертолетов Bell-407GXP российской сборки.

В суде УЗГА настаивал на том, что в Россию завозились именно компоненты, которые в разобранном виде вертолетом не являются. И только высокотехнологические и технические операции, произведенные УЗГА, превращают детали и узлы в летательный аппарат, а значит, задекларированы они были правильно.

Bell Helicopter Textron Inc. вообще не фигурирует напрямую. Уральское предприятие завозило технику в рамках контрактов с посредником - Корпорацией

«Симплекс». Поставка по единому инвойсу (коммерческому счету) осуществлялась только по маршруту из аэропорта Нью-Йорка до Франкфурта (одна авианакладная). А при ввозе в Россию транспортировка организовывалась для трех товарных партий: при ввозе из Германии товар был разделен экспедитором - ООО «Авиа Карго» - на части и на таможенном посту в Кольцово отражен в разных авианакладных. УЗГА доказывает, что при таком способе доставки возможен лишь один способ расчета таможенной пошлины, который и был применен.

Из материалов дела следует, что между УЗГА и Bell Helicopter Textron Inc. существовал прямой договор покупки новых вертолетов - то есть речи о покупке УЗГА комплектующих для использования их в какой-то другой сборке - нет. Министерство внутренней безопасности США по запросу ФСБ России сообщило, что запрос на поставку летательных аппаратов в разобранном виде поступил именно от УЗГА «во избежание механических повреждений и также в целях оптимизации стоимости перевозки».

«Росфинмониторинг говорит, что деньги прошли по основному контракту, то есть схема достаточно очевидна и проста: желание сэкономить. И обижаются они на таможню сейчас потому, что не дали возможности сэкономить. Когда заключали эти договора, они закладывали затраты на основе полной оплаты платежей? Они предполагали, что будут закупать вертолет, но не показывали информацию о пошлине заказчику? Или все же это их дельта, которую они положили себе в прибыль, хотя по факту она должна принадлежать государству?» - заявил РБК Екатеринбург начальник Уральского таможенного управления Максим Чмора.

Источник: РБК



## Air Partner подводит итоги и прогнозирует тренды



Джон Кавалли, Управляющий по продажам Group Charter UK компании Air Partner, оглядывается на деятельность подразделения Commercial Jets в 2018 году и рассказывает о том, что он ожидает в 2019 году.

«2018 год был успешным годом в сегменте спортивных заказов, которые в основном были сосредоточены на Чемпионате мира по футболу в России. Они состояли из рейсов для спортивных команд и вспомогательных служб из многих пунктов по всему миру, в том числе из Европы, а также из Южной Америки. Кроме того, продолжает расти спрос на предсезонные туры, поскольку все больше и больше команд включают их в свои тренировочные режимы.

Во многих случаях дальность рейсов становится больше, и я ожидаю, что это будет продолжаться в течение 2019 года: в настоящее время очень популярны США, а также становится все более популярным Китай, несмотря на логистические проблемы.

В 2019 году в Японии состоится Кубок мира по регби, матчи которого пройдут в 12 городах, а кульминацией станет финал в Йокогама-Коти 2 ноября 2019 года. Несмотря на расстояние, наши отделы по коммерческим самолетам и групповым путешествиям ожидают высокого спроса со стороны как болельщиков, так и корпораций».

### *Деловой туризм (MICE)*

«Это был также напряженный год для наших подразделений групповых и туристических чартеров с точки зрения активности в сегменте MICE, где количество заказов выросло примерно на 20% в

годовом исчислении. Клиенты путешествуют по более разнообразным направлениям, чем когда-либо прежде, в поисках новых впечатлений, и в этом году моя команда бронировала чартеры в 153 различных места по всему миру. Среди наших клиентов наиболее востребованы Рим, Париж и Милан, но мы также доставляем пассажиров в более необычные места, такие как Азербайджан и Россия.

Мы также наблюдаем растущую тенденцию выполнения рейсов по дальним направлениям, и ярким примером является Вьетнам, который предлагает многочисленные конференц-центры мирового класса с ультрасовременным оборудованием для MICE. Я полагаю, что в 2019 году мы продолжим наблюдать увеличение расстояний полетов клиентов, а также рост активности в сегменте MICE».

### *VIP авиалайнеры*

«В пиковые летние месяцы мы стали свидетелями более резкого снижения доступности экономичных самолетов малой дальности, чем обычно, из-за высокого спроса на Чемпионате мира по футболу. Это привело к тому, что группы начали арендовать VIP-авиалайнеры, такие как Boeing 737-300, которые в прошлом преимущественно использовались состоятельными заказчиками для индивидуальных рейсов и спортивными командами. Мы ожидаем, что эта тенденция будет неуклонно расти в 2019 году и в дальнейшем, и все больше и больше VIP-лайнеров будет появляться на рынке».

### *Взгляд в 2019 год*

«По мере того, как мы приближаемся к Brexit, нам еще предстоит осмыслить то, как это повлияет на авиационную отрасль. Мы советуем клиентам

связаться с их специальным менеджером по работе с клиентами, если у них есть какие-либо вопросы о влиянии, которое Brexit может оказать на авиачартеры, будь то внутри Британии, в Европе или за ее пределами. Для Air Partner отношения с клиентом – это больше, чем просто организация авиационных чартеров. Для нас это работа в тесном контакте с нашими клиентами, поэтому мы можем дать совет и расширить наш опыт работы в любых обстоятельствах, которые могут повлиять на их планы поездок».



## Легенды о горе Пилатус

Вы наверняка заметили, что BizavNews очень много путешествует по Швейцарии и при первой возможности заезжает в гости к своим старинным партнерам из компании Pilatus Aircraft. Январь не стал исключением, и мы с охотой посетили зимний Штанс, хотя еще в декабре рассказывали вам о строительстве нового цеха и делились прогнозами компании

за 2019 год. В этот раз, не будем скрывать, приехали просто отдохнуть. Погода радовала красками, снежные вихри сменялись весенним солнцем и настроение были приподнятое. Поэтому утомлять вас, уважаемые читатели, «авиационным контентом» в этот раз не будем. Расскажем лишь одну занимательную историю.



Фото: Дмитрий Петроченко



Уже давно хотели поделиться с вами старинной легендой, которую нам рассказал сторожил завода Pilatus. Рассказ про одноименную гору. С названием горы связано несколько интересных легенд. Одна из них гласит, что непосредственное участие в мероприятиях по наименованию данной достопримечательности принял небезызвестный Понтий Пилат.

Хотя точнее не сам Пилат, а его тело с не покинувшей душой, которая после самоубийства не смогла обрести покой. Предание гласит, что тело названного грешника было сброшено в высокое горное озеро, которым и являлось нынешнее озеро Пилатус. Но после этого события на местных жителей обрушилась масса несчастий в виде природных бедствий и болезней. Ситуацию помог исправить черный маг, который сумел договориться с душой Пилата о том, чтобы она покидала тело лишь раз в году, а в остальные дни вела себя спокойно.

Причем этим единственным днем считается Великая Страстная Пятница. По поверью в этот день на вершине горы можно встретить фигуру римского



прокуратора. И такая встреча принесет увидевшему его только неприятности.

Думаем, что все понимают – красивая легенда привлекает туристов. Тем не менее, хотелось бы привести следующие факты, которые доказывают, что местные жители относились к этой легенде со всей

серьезностью. Так, из летописей известно, что в 1585 году местные жители устроили побивание озера камнями.

Но видать такая мера не помогла решить их проблемы, и через 10 лет они и вовсе спустили воду из озера, оставив на его месте лишь болото. И только

в честь Московской олимпиады 1980 года, здесь была построена плотина, и снова появилось на свет, почти забытое озеро. Безусловно, красивое стечение обстоятельств, скажите вы. Но жизнь одна и каждый в ней хочет выглядеть более значительно, чем он на самом деле является. Поэтому если местное население хочет так, то пусть так и будет.

Или вот. Пилатус это не одиночная гора, а горный массив, самая высокая вершина которого называется Томлихорн (высота 2821,5 метров). Необычный «зубчатый», с острыми гранями, рельеф массива напоминает спину дракона. Жители окрестных деревень искренне верили в то, что самые настоящие драконы обитают в местных пещерах, а самые впечатлительные даже слышали шелест крыльев и запах серы, исходящие от чудовищ.

Хотя существует и другая, на наш взгляд более правдоподобная легенда. По ней название горы произошло от слова pileatus, в переводе с местного «носить шапку». И в самом деле, вершина горы очень часто покрыта облаками, которые напоминают шапку, накрывшую собой гору.

Пожалуй, никто не отказался бы от возможности с исключительно красивой вершины полюбоваться исключительно красивыми видами соседних пиков, озер, хребтов и продемонстрировать по возвращении домой друзьям и знакомым исключительно красивые фотографии. Вот только забираться на такую гору кому-то страшновато, а кому-то лениво. Как подумаешь о том, сколько потов сойдет и сил потратится, пока на две тысячи сто тридцать два метра над уровнем моря поднимешься, и желание узреть горные красоты пропадает. Но стоп! Не нужно отказываться от мечты!



Фото: Дмитрий Петроченко

Если облака не сидят прямо на хребте, что здесь бывает, не так уж и часто, то великолепная панорама Альп и центральных равнин гарантирована. Около семидесяти пиков прекрасно видно с Пилатуса – хоть изучай географическую карту. И, дабы разнообразить горный пейзаж, шесть озер в придачу. И Люцерн, словно игрушечный, приютился где-то далеко внизу. В районе горы проложено большое количество троп и тропинок, гуляя по которым можно изучать флору и фауну региона: здесь произрастает более девяти сот видов растений – красочные альпийские роза, арника, горичавка – самые бросающиеся в глаза. Если повезет, можно встретить

серну или козерога. Козерог на горе Пилатус вообще считается чуть ли ни одной из главных туристских достопримечательностей: эти животные обитали здесь более четырехсот лет, пока соседство с человеком не стало приносить им только неприятности.

Есть на горе и возможность удовлетворить жажду более изысканных впечатлений: уже более десяти лет здесь располагается галерея одного из самых популярных и известных швейцарских художников нашего времени Ханса Эрни – художника, иллюстрировавшего своими работами таинственные мифы и

легенды о драконах, которые, в свою очередь, тоже являются неотъемлемой частью Пилатуса. Впрочем, драконов создателям легенд и их сказителям оказалось мало – и на горе рядом с Люцерном поселился еще и дух Понтия Пилата. Обо всех этих мифических обитателях известной горы особо интересно поподробнее узнать именно здесь, наверху.

Но на сегодня хватит. В заключение хочется сказать, что здесь насколько красиво, что Pilatus Aircraft просто не имеет права делать не красивые самолеты, которые летают здесь везде...



Фото: Дмитрий Петроченко



# НОМИНАНТЫ III ПРЕМИИ «КРЫЛЬЯ БИЗНЕСА»

22 ФЕВРАЛЯ 2019  
**КРЫЛЬЯ БИЗНЕСА**  
WINGSAWARD.RU

НАЦИОНАЛЬНАЯ ПРЕМИЯ  
ЗА НАИВЫСШИЕ ДОСТИЖЕНИЯ  
В ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ



A NATIONAL  
AWARD IN THE FIELD  
OF BUSINESS AVIATION

22 FEBRUARY 2019  
**WINGS OF BUSINESS**  
WINGSAWARD.RU



**АВИАКОМПАНИЯ PANAVIATIC AS**  
Зарубежная авиакомпания деловой авиации



**JETEX**  
Компания по организационному обеспечению полетов



**ООО «АЛТАЙАВИА»**  
Оператор деловой авиации - вертолеты



**НОВИКОВ КЕЙТЕРИНГ**  
Кейтеринг в деловой авиации



**ПРИЛОЖЕНИЕ JETEX MOBILE APP**  
Проект года в деловой авиации России



**ООО «АЛТАЙАВИА»**  
Инфраструктура для деловой авиации - вертолеты

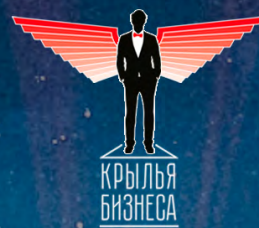




## НОМИНАНТЫ III ПРЕМИИ «КРЫЛЬЯ БИЗНЕСА»

22 ФЕВРАЛЯ 2019  
**КРЫЛЬЯ БИЗНЕСА**  
WINGSAWARD.RU

НАЦИОНАЛЬНАЯ ПРЕМИЯ  
ЗА НАИВЫСШИЕ ДОСТИЖЕНИЯ  
В ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ



A NATIONAL  
AWARD IN THE FIELD  
OF BUSINESS AVIATION

22 FEBRUARY 2019  
**WINGS OF BUSINESS**  
WINGSAWARD.RU



**ЗАО «СТРИМЛАЙН ОПС»**

Компания по организационному обеспечению полетов



**АО НПК «ПАНХ»**

Оператор деловой авиации - вертолеты



**АО ПО «КОСМОС»**

Авиакомпания деловой авиации



**ООО «МД-СЕРВИС»**

Сервисная компания в деловой авиации



**АО НПК «ПАНХ»**

Компания по техническому обслуживанию



**АВИАКОМПАНИЯ «ТУЛПАР Эйр»**

Оператор деловой авиации - вертолеты

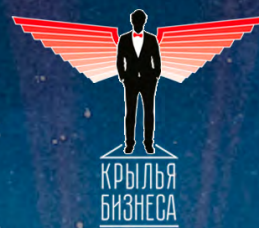




## НОМИНАНТЫ III ПРЕМИИ «КРЫЛЬЯ БИЗНЕСА»

22 ФЕВРАЛЯ 2019  
**КРЫЛЬЯ БИЗНЕСА**  
WINGSAWARD.RU

НАЦИОНАЛЬНАЯ ПРЕМИЯ  
ЗА НАИВЫСШИЕ ДОСТИЖЕНИЯ  
В ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ

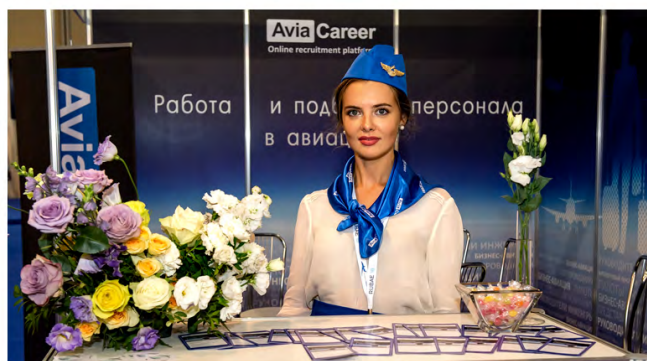


A NATIONAL  
AWARD IN THE FIELD  
OF BUSINESS AVIATION

22 FEBRUARY 2019  
**WINGS OF BUSINESS**  
WINGSAWARD.RU



ООО «СИТИКОПТЕР»  
Инфраструктура для деловой авиации - Хелипорты



AVIACAREER.COM  
Сервисная компания в деловой авиации



АО «ХЕЛИВЕРТ»  
Инфраструктура для деловой авиации - Хелипорты



ООО «СИТИКОПТЕР»  
Компания по техническому обслуживанию



АО ПО «КОСМОС»  
Оператор АОН



АО «ХЕЛИВЕРТ»  
Компания по техническому обслуживанию

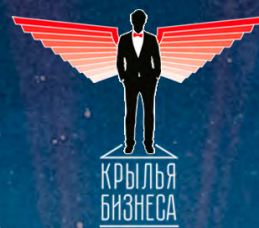




# НОМИНАНТЫ III ПРЕМИИ «КРЫЛЬЯ БИЗНЕСА»

22 ФЕВРАЛЯ 2019  
**КРЫЛЬЯ БИЗНЕСА**  
WINGSAWARD.RU

НАЦИОНАЛЬНАЯ ПРЕМИЯ  
ЗА НАИВЫСШИЕ ДОСТИЖЕНИЯ  
В ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ



A NATIONAL  
AWARD IN THE FIELD  
OF BUSINESS AVIATION

22 FEBRUARY 2019  
**WINGS OF BUSINESS**  
WINGSAWARD.RU



**УРАЛЬСКАЯ ВЕРТОЛЕТНАЯ КОМПАНИЯ**  
Компания по техническому обслуживанию



**ООО «АВИА-УСПЕХ»**  
Сервисная компания в деловой авиации



**УЧЕБНЫЙ ЦЕНТР «ДЖЕТ СЕРВИС»**  
Сервисная компания в деловой авиации



**АО «ЮТЭЙР-ИНЖИНИРИНГ»**  
Компания по техническому обслуживанию



## ЦЕРЕМОНИЯ ВРУЧЕНИЯ ПРЕМИИ ЗА НАИВЫСШИЕ ДОСТИЖЕНИЯ В ОБЛАСТИ ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ «КРЫЛЬЯ БИЗНЕСА»

22 февраля 2019 года, в Москве, на площадке IZVESTIA HALL состоится III церемония вручения премии «Крылья бизнеса» - премии за наивысшие достижения в области деловой авиации, которая была учреждена Объединенной Национальной Ассоциацией Деловой Авиации (ОНАДА).

Формат церемонии – гала-ужин, в ходе которого будут объявлены лауреаты премии в 13 номинациях



ОНАДА приглашает всех принять участие в III церемонии вручения премии «Крылья бизнеса» и желает всем участникам успехов!

Информация о премии, билеты на церемонию доступны на сайте [www.wingsaward.ru](http://www.wingsaward.ru)



## Самолет недели

Оператор: *TC Aviation AG*

Тип: *Cessna Citation M2*

Год выпуска: *2018 г.*

Место съемки: *январь 2019 года, Buochs - LSZC, Switzerland*



Фото: *Дмитрий Петроченко*