



Всех поздравляем с наступлением долгожданной весны. На минувшей неделе мы активно подводили итоги работы производителей в 2018 году, разбирая результаты и прогнозируя на год наступивший. Будущая неделя пройдет уже под знаком вертолетов – в Штатах открывается традиционная Heli Expo. Будем держать вас в курсе.

На этой неделе вновь порадовал Dassault. Французский производитель официально сообщил о приобретении центров ТОиР TAG Aviation Group (TAG Maintenance Services). Интеграция объектов TAG Aviation Group в структуру Dassault Aviation произойдет в течение следующих нескольких месяцев после получения всех необходимых разрешений. Для Dassault Aviation это второе крупное приобретение с начала года. В январе было объявлено о приобретении сети центров технического обслуживания воздушных судов ExecuJet (входит в Luxaviation).

Правительство с 1 июля обнулит НДС практически на все услуги аэропортов для зарубежных рейсов. Для внутренних рейсов будет введена стандартная ставка 20%. Выгоду от нововведения получают аэропорты, которые за счет возврата НДС из бюджета могут увеличить свою маржу примерно на 30 млрд руб. в ближайшие три года. Авиакомпании рассчитывают, что это приведет к снижению цен на аэропортовые услуги, но эксперты отрасли этого не ждут.

Ну и самое главное событие в российской бизнес-авиации – объявлены лауреаты премии «Крылья Бизнеса». Поздравляем победителей!



## Global Jet Russia запустил русскоязычный сайт

Компания Global Jet анонсирует свой новый сайт на российском домене с обновленным содержанием, улучшенным поиском и большим количеством профессиональных фотографий

стр. 23



## Разработка Falcon 6X идет по графику

Компания Dassault Aviation подтвердила, что график ввода в эксплуатацию нового бизнес-джета Falcon 6X по-прежнему намечен на 2022 году. Одновременно компания продолжает разработку «перспективного Falcon»

стр. 24



## Аэропорты заработают на налоге

Правительство с 1 июля обнулит НДС практически на все услуги аэропортов для зарубежных рейсов. Для внутренних рейсов будет введена стандартная ставка 20%

стр. 25



## Городские авиатакси на подходе

Сообщество электрической и городской авиамобильности быстро расширяется, так как все больше крупных компаний вступают в схватку за место на рынке, а разработка воздушных судов происходит быстрее, чем первоначально предполагалось

стр. 26

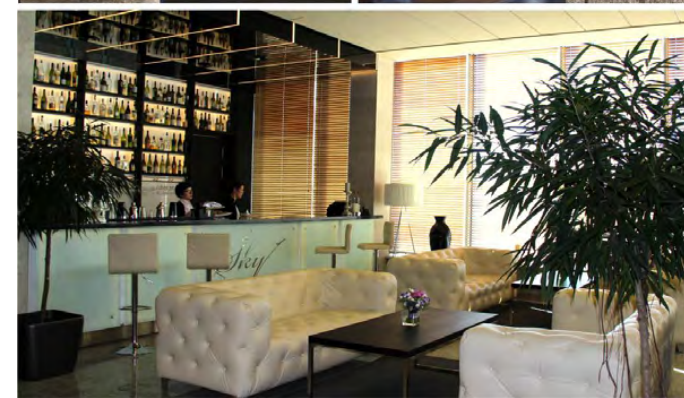
Gulfstream  
G650ER



## Объявлены лауреаты премии «Крылья бизнеса»

22 февраля в 2019 года в Москве состоялась III церемония вручения премии за наивысшие достижения в области деловой авиации «Крылья бизнеса». Учредитель премии, Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации, поздравляет лауреатов премии по итогам 2018 года:

- Авиакомпания деловой авиации – **АО «Авиакомпания «Меридиан»**
- Оператор АОН – **ООО «АвиаТИС»**
- Зарубежная авиакомпания деловой авиации – **Global Jet Concept SA**
- Инфраструктура для деловой авиации – терминалы и ангарные комплексы – **ООО «Джет-Порт СПб» / Пулково – 3**
- Компания по техническому обслуживанию – **ООО «ВТС Джетс»**
- Компания по организационному обеспечению полетов – **АО «ЦУГА «РусАэро»**
- Компания брокер – **ООО «Авиационный Чартерный Сервис»**
- Сервисная компания в деловой авиации – **ООО «МД-Сервис»**
- Проект года в деловой авиации России – **«Региональный форум деловой авиации в Казани»**
- Кейтеринг в деловой авиации – **GINZA Sky**
- Инфраструктура для деловой авиации – хелипорты – **АО «Хеливерт»**
- Оператор деловой авиации – вертолеты – **ООО «Авиакомпания «Тулпар Эйр»**
- Бренд года в деловой авиации России – **Jetex**



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288  
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLPJPHX  
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

## AVIATIS – лучший оператор авиации общего назначения в России

В минувшую пятницу, 22 февраля 2019 года, в рамках церемонии вручения ежегодной премии «Крылья Бизнеса» были объявлены лауреаты, ставшими лучшими в сфере деловой авиации в прошедшем году. Премия, учрежденная Объединенной Национальной Ассоциацией Деловой Авиации (ОНАДА), прошла уже в третий раз.



В номинации «Оператор авиации общего назначения» престижную премию завоевала российская авиакомпания деловой авиации AVIATIS. Компания, основанная в 2015 году, помимо работы в АОН, также успешно осуществляет деятельность и по российскому сертификату коммерческого эксплуатанта.

Таким образом, принятые в коммерческих авиакомпаниях правила и принципы подготовки экипажей, обслуживания воздушных судов и обеспечения безопасности полетов по правилам «АВИАТИС» распространяет и на воздушные суда авиации общего назначения.

Своими впечатлениями от церемонии с нами поделился Заместитель Генерального директора по коммерческим вопросам «АВИАТИС», Николай Якубенко: «Мы искренне рады, и гордимся, что получили эту почетную награду уже во второй раз. За этим стоит ответственная и серьезная работа всего коллектива авиакомпании. От лица всей команды я хочу поблагодарить Ассоциацию Деловой Авиации и Экспертный совет за высокую оценку, которую они дали нашей работе в этом году!»

На данный момент в парк компании входит 15 воздушных судов, которые базируются в Москве, Санкт-Петербурге, Анапе и Абакане. Они включают как вертолеты VIP-класса, так и бизнес-джеты. Основой бизнеса AVIATIS является коммерческое управление воздушными судами. Компания имеет укомплектованный штат летного состава, лицензию на коммерческие перевозки и собственные сертификаты ФАП-285 на оперативное обслуживание воздушных судов, а также на обработку и анализ полетной информации.

### ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ Москва Шереметьево



- ✈ Места стоянки для всех типов ВС  
на новом собственном перроне деловой авиации
- ✈ Слоты без ограничений и режимов  
в любое время суток
- ✈ 10 минут от Москвы  
новая дорожная инфраструктура

 **GROUP**  
FBO SHEREMETYEVO  
FBO PULKOVO

a-group.aero

+7 (495) 981 38 26  
client@a-group.aero

Волваздел и Сбл 2007 лалалел горсавлн марелн комалн Волваздел лс. лн лел десернн структур лБолваздел лс. Все права зашлелн.



# Непревзойденный. От замысла до воплощения.

Это не простая случайность. Это тщательно продуманное решение. Исключительное сочетание летных характеристик и плавности хода - плод непрерывного стремления Bombardier к инновациям. Сочетание совершенства инженерной мысли и мастерства. Спокойный, плавный полет - уверенность, которую дают только самолеты Bombardier.

[businessaircraft.bombardier.com](http://businessaircraft.bombardier.com)

**BOMBARDIER**

## Авиакомпания «Меридиан» – лауреат премии «Крылья бизнеса»

Авиакомпания «Меридиан» стала лауреатом III национальной премии за наивысшие достижения в области деловой авиации «Крылья бизнеса» в номинации «Авиакомпания деловой авиации»

Церемония вручения III премии «Крылья бизнеса» прошла в 22 февраля в Москве. В этом году присуждались награды по тринадцати номинациям и еще одна, четырнадцатая, была вручена «За вклад в развитие деловой авиации».

Учредителем премии является ОНАДА – Объединенная национальная ассоциация деловой авиации. Первое вручение премии прошло в 2017 году.



«Премия «Крылья бизнеса» — это очень важный и эффективный инструмент, который позволяет определить и отметить компании, внесшие значительный вклад в развитие российской деловой авиации. Причем, во всех ее аспектах – номинации охватывают все сферы деятельности нашего сегмента авиации. Если бы такой премии не было, то ее обязательно нужно было бы придумать.

Особенно хочу отметить процедуру выбора победителей, которая в этом году была существенно доработана. Для определения лауреатов всеми членами ОНАДА, путем голосования, был выбран экспертный Совет. В него вошли 11 наиболее авторитетных представителей отрасли. Параллельно с выборами экспертного Совета на сайте Премии проходило народное голосование. Народный рейтинг принимался во внимание, но окончательное решение о победителях все же принимал экспертный Совет.

Полагаю, что, присуждая победу нам, Совет учел ту большую работу, которую мы проводим в отстаивании интересов российской деловой авиации и которая, зачастую, скрыта от широкой общественности. Наверняка Советом было принято во внимание и получение нами в 2018 году очень значимой награды – Премии Правительства Российской Федерации в области качества.

Мы гордимся, что стали лауреатами премии «Крылья бизнеса», тем более в столь престижной номинации – «Авиакомпания деловой авиации». Это заслуженная победа всего нашего коллектива, которая еще больше мотивирует нас в движении вперед» — заявил Владимир Лапинский, Генеральный директор авиакомпании «Меридиан».

НАМ ДОВЕРЯЮТ



 SkyClean

ДЕТЕЙЛИНГ · КЛИНИНГ · КОНСАЛТИНГ

## Семь лет лидерства

Согласно ежегодному отчету GAMA, в 2018 году Embraer Executive Jets поставил 53 легких самолета Phenom 300 и Phenom 300E. Это седьмой год подряд, когда Phenom 300 становится самым поставляемым бизнес-джетом, а с момента выхода на рынок в декабре 2009 года поставки достигли более 490 джетов.

«Непрерывный рыночный успех Phenom 300 является отражением нашей способности восхищать клиентов и предоставлять максимальное удобство», - сказал Майкл Амальфитано, президент и исполнительный директор Embraer Executive Jets. «Революционный дизайн интерьера Phenom 300E придает еще большую ценность этой и без того популярной модели, подтверждая наше стремление продолжать инвестировать в настоящие инновации».

Первоначально запущенный в 2005 году, с 2012 года Phenom 300 удерживает более половины доли рынка поставок легких реактивных самолетов. Бизнес-джет эксплуатируется в более чем 30 странах, а общий флот налетал более 780 тысяч часов. Embraer постоянно инвестирует в конкурентоспособность Phenom 300, повышая его комфорт, технологии и эффективность работы.

В октябре 2017 года компания представила обновленный Phenom 300E, который был введен в эксплуатацию всего пять месяцев спустя, в марте 2018 года. Phenom 300E также является самым быстрым легким джетом, установив несколько рекордов скорости между парами городов.



**MEET THE WORLD'S  
MOST-DELIVERED  
BUSINESS JET**

Rethink Convention.  **EMBRAER**  
Executive Jets

[EmbraerExecutiveJets.com](http://EmbraerExecutiveJets.com)

## В London Stansted Airport появился крупный игрок

Британский Inflight The Jet Center (FBO и MRO центр в London Stansted Airport) приобрел группу Excellence Aviation Services, в которую входит техцентр и управляющая компания. Сумма сделки не разглашается.

Новому владельцу достался сертификат PART 145 по техническому обслуживанию самолетов Bombardier Global/Challenger, а также современный ангар для проведения работ (от линейного до базового обслуживания). Также Inflight The Jet Center получил возможность предоставления услуг CAMO. Еще одним активом Excellence Aviation Ltd. является подразде-

ление по управлению воздушными судами (вкл. Part NCC). Основатель Excellence Aviation Services Колин Солли и партнер Майк Смит останутся в компании.

Inflight The Jet Center расположен на территории London Stansted Airport. Аэропорт расположен в районе Атлсфорд в английском графстве Эссекс в 48 км на северо-восток от Лондона и находится в 3 км от Бишопс Стортфорд и в 10 км от Харлоу. Это третий по размеру аэропорт Лондона после Хитроу и Гатвика, а также один из шести лондонских международных аэропортов с Лутоном, Лондон-Сити и Саусенд.





**FBO RIGA**  
A part of Flight Consulting Group

Признанный  
уровень качества


| Best FBO  
in Europe


## Jet Aviation завершила ребрендинг FBO Hawker Pacific в Австралии

Компания Jet Aviation завершила ребрендинг центров FBO Hawker Pacific в Австралии после приобретения последней весной прошлого года. Перепроектированные и введенные в эксплуатацию FBO Jet Aviation расположены в Сиднее, Кернсе, Дарвине, Перте и в Брисбене. FBO Hawker Pacific в Сингапуре и Шанхае продолжают работать под старым брендом.

В апреле прошлого года Jet Aviation закрыла сделку по приобретению поставщика услуг бизнес-авиации Hawker Pacific за \$250 млн. Теперь с этим приобретением Jet Aviation имеет 19 филиалов в Азиатско-Тихоокеанском регионе и на Ближнем Востоке, включая семь FBO, 14 техцентров и более 400 000 кв. футов ангарного пространства. Также компания «получила» 800 сотрудников Hawker Pacific.

Сделка также включала долю Hawker Pacific в со-

вместном предприятии Shanghai Hawker Pacific Business Aviation Center в аэропорту Шанхая Хунцяо, четыре FBO в Австралии (Сидней, Брисбен, Кэрнс и Перт) и объекты в аэропорту Сингапур Селетар и международном аэропорту Дубая Аль Мактум. После завершения строительства новой взлетно-посадочной полосы компания также построит полноценный комплекс в международном аэропорту Шанхай Пудун.

Роб Смит, президент Jet Aviation, сказал: «Сейчас мы можем продолжить расширение нашего текущего портфеля, выйти на новые рынки в Азиатско-Тихоокеанском регионе и на Ближнем Востоке и предложить больше возможностей и преимуществ для наших клиентов по всему миру. Объединение этих двух хорошо зарекомендовавших себя брендов укрепляет наше положение как одного из ведущих мировых поставщиков услуг бизнес-авиации».





## Bombardier значительно расширит техцентр в Сингапуре

Bombardier Business Aircraft в четыре раза увеличит размеры своего сервисного центра в Сингапуре и почти вдвое увеличит количество рабочих мест. На этот шаг компания идет, чтобы поддерживать растущий парк своих самолетов в регионе. Площадь техцентра в Сингапуре будет увеличена с 100000 кв. футов до 430000 кв. футов.

«Наш обновленный сервисный центр в Сингапуре с увеличенной пропускной способностью обеспечит ведущую в отрасли эксплуатационную готовность к обслуживанию воздушных судов, более быструю оборачиваемость, удобство и спокойствие для растущего количества клиентов Bombardier в Азии», - сказал вице-президент Bombardier и генеральный менеджер по работе с клиентами Жан-Кристоф Галлахер. «Это расширение является еще одним ключевым блоком в нашем стремлении улучшить доступ клиентов к нашим экспертным знаниям как производителя и укрепить нашу позицию лидера в сфере послепродажного обслуживания в Азиатско-Тихоокеанском регионе, который является основной частью нашей растущей глобальной сети».

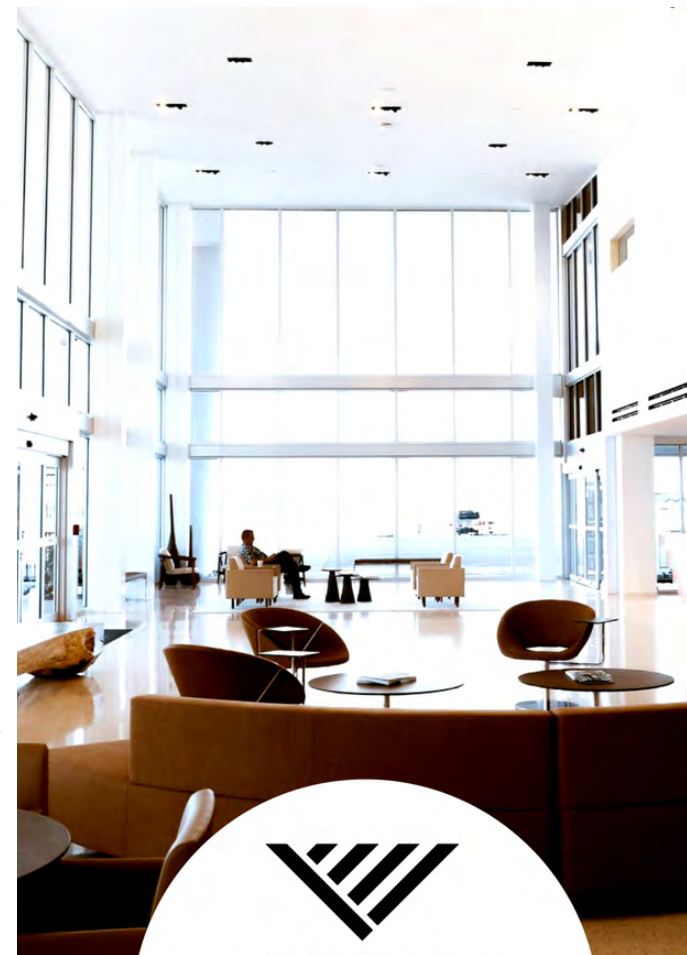
Увеличенный техцентр Bombardier ежегодно сможет

выполнять работы на более 2000 самолетах Learjet, Challenger и Global, включая новый Global 7500. Текущий центр имеет более 20 сертификатов и разрешений от международных регуляторов и обеспечивает плановое и внеплановое обслуживание и поддержку AOG. Он также одобрен для модернизации бортового оборудования, включая монтаж авионики и установку спутниковой связи Ka-диапазона.

По данным канадского производителя, в Азиатско-Тихоокеанском регионе эксплуатируется более 320 самолетов Bombardier, причем модели Global представляют наиболее перспективный тип для роста, что, в свою очередь, делает расширенный сингапурский центр «важным инструментом поддержки растущего парка».

В настоящее время в центре работает более 150 человек. В ближайшие несколько лет общая численность занятых в сингапурском центре возрастет до 300 человек.

Компания уже начала работы по расширению объекта и по планам новый техцентр будет введен в эксплуатацию в 2020 году.



**FBOEXPERIENCE.COM**  
TOP SELECTED FBOS

## RUAG Australia сертифицирован по EASA Part 145

Зарегистрированные в Европе воздушные суда, эксплуатируемые в Австралии, теперь могут воспользоваться технической поддержкой RUAG Australia, которая получила сертификат EASA Part 145.

«RUAG выделяется в областях оптимизированного обслуживания компонентов, доступности воздушных судов и снижения затрат жизненного цикла», - говорит Терри Майлз, генеральный менеджер по операциям RUAG в Австралии. «Теперь мы можем применить этот значительный опыт в интересах операторов частных и коммерческих воздушных судов, которые зарегистрированы в Европе и летают в Австралии как внутри страны, так и по региону».

Сертификат EASA Part 145, полученный на основании одобрения RUAG Управлением по безопасности гражданской авиации Австралии (CASA), применяется к

компонентам самолетов, включая системы кондиционирования воздуха и наддува, системы двигателя/ВСУ, топливные системы, пневматические и вакуумные системы и системы защиты от льда/дождя/огня, а также неразрушающие испытания, включающие флуоресцентный контроль проницаемости и контроль магнитных частиц.

«Этот сертификат EASA Part 145 дополняет наши существующие сертификаты CASA 145 и DASA 145, выданный Министерством обороны, что дает RUAG Australia исключительную глубину понимания правил, применяемых всеми тремя органами, и гарантирует предоставление точных и быстрых услуг всем операторам, как коммерческим так и военным», - сказал Стефан Йезлер, старший вице-президент Aviation International, RUAG MRO International.



**PILATUS**

**PC-12 NG**

САМЫЙ ПРОДАВАЕМЫЙ  
ТУРБОВИНТОВОЙ САМОЛЕТ  
В МИРЕ

**NESTEROV AVIATION**  
Авторизованный центр продаж Pilatus PC-12

+7 495 796 1155  
sales@nesterovavia.com

## Geneva Airpark получил сертификат IS-BAH

Компания Geneva Airpark, крупнейший провайдер услуг по обслуживанию рейсов бизнес-авиации в аэропорту Женевы, получил сертификат IS-BAH, став 150-м FBO в мире получившим стандарт, разработанный IBAC и NATA в 2014 году.

«В нашей философии уровень безопасности не зависит от размера компании, и ее реализация не допускает компромиссов с точки зрения ожиданий наших клиентов и наших партнеров. Культура безопасности – основа нашей работы», - комментирует Софи Мабир, генеральный директор Geneva Airpark.

Несколько лет назад компания приступила к реализации грандиозного проекта по развитию сегмента бизнес-перевозок в Женеве. Проект предусматривает поэтапное строительство и ввод в эксплуатацию объектов инфраструктуры и рассчитан на 15 лет.

За первые годы работы было проделано достаточно много. Как рассказал BizavNews источник в компании, за короткое время Geneva Airpark удалось практически с нуля построить современный авиационный комплекс. В 2009 году Geneva Airpark начала с обслуживания 6-7 самолетов в сутки, а персонал компании состоял лишь из 12 человек. Сейчас трафик варьируется в пределах двадцати бортов в сутки (при общем женевском трафике в 50-60 самолетов)

Сейчас в распоряжении Geneva Airpark несколько ангаров, включая самый новый площадью 10000 кв.м., для всесезонного хранения и технического обслуживания воздушных судов, вплоть до Boeing 747, а также 7000 кв.м. парковочных мест и 4700 кв.м. офисных площадей. 40% клиентов компании – владельцы и операторы из США, Ближнего Востока

и Латинской Америки, остальная часть – клиенты из Европы.

Международный стандарт IS-BAH разработан как свод правил для провайдеров услуг по наземному обслуживанию деловой авиации, в основе которого лежит система управления безопасностью полетов. IS-BAH повторяет структуру Международного стандарта эксплуатации воздушного судна деловой авиации (IS-BAO) и включает в себя первую программу по безопасности при наземном обслуживании Национальной ассоциации воздушного транспорта США (NATA). IS-BAH является глобальным отраслевым стандартом для операторов по наземному обслуживанию бизнес-авиации по всему миру и соответствует требованиям и международной практике ИКАО, включая требования к системам управления безопасностью полетов (SMS). Стандарт запущен на выставке EBACE-2014.



## Деловая Авиация Шереметьево | FBO | Чартер



[www.premieravia.aero](http://www.premieravia.aero)

+7 495 234 26 42

## Тиньков выставил на продажу свой бизнес-джет

Основной владелец банка «Тинькофф» Олег Тиньков решил продать свой самолет Dassault Falcon 7X, сообщает *Forbes.ru*. Информация о его продаже появилась у брокеров. Цена самолета выдается по запросу.

Тиньков в апреле 2016 года потратил на покупку самолета не менее \$50 млн. Вместимость Falcon 7X составляет 19 пассажиров и 3 члена экипажа. Салон ориентирован на комфорт пассажиров с расчетом на 13-часовой беспосадочный перелет или 12000 км. По словам управляющего директора Jet24 Павла Захарова, стоимость эксплуатации этого самолета составляет от \$3 млн до \$6 млн, но это зависит от интенсивности эксплуатации. Самолет зарегистрирован на острове Мэн на компанию Stark Limited, которая принадлежит Тинькову.

Бизнесмен трепетно относился к салону Dassault

Falcon 7X и его начинке. Он лично вел переговоры с производителем. На самолете красуется бортовой номер M-TINK, производная от фамилии миллиардера. На киле и в салоне Falcon 7X размещен логотип банка. До покупки Тиньков публиковал фото Falcon 7X и подписал, что «это моя несбыточная мечта». Но после покупки написал: «Бойтесь своих желаний, они исполняются. Это самый лучший бизнес-джет в мире по соотношению цена/качество, мощный и стильный «француз», — писал миллиардер в своем Instagram. Представитель Олега Тинькова подтвердил Forbes, что речь идет о смене самолета.

Тиньков часто меняет самолеты и не летает на одном самолете долго. С 2013 по 2016 год он поменял три джета Falcon, все они были зарегистрированы на острове Мэн. Первые два самолета — Falcon 2000LX и Falcon 900LX — похожи по своим характеристикам.

Это относительно легкие реактивные самолеты с дальностью полета без дозаправки около 7000 км. Бизнесмен очень активно пользуется джетом - самолет в феврале был в Таллине, в январе в кантоне Санкт-Галлен (Швейцария), Софии (Болгария), Лондоне, а в декабре побывал в Лионе (Франция), Картхене (Колумбия), Женеве, Стокгольме и Тюмени. «С учетом, что у него новый самолет и он им активно пользуется, скорее всего получил предложение на приобретение нового или в сделке прошита более удобная для него схема финансирования борта», — говорит Павел Захаров из Jet24. Основатель авиапортала Veam Дмитрий Семенихин говорит, что в основном русские бизнесмены предпочитают покупать более крупные самолеты и держат их порой до 10 лет — это оптимальный срок, после которого самолет может быть кому-то перепродан за адекватные деньги.



**BERMUDA**  
AIRCRAFT  
REGISTRY

Set the wheels in motion!

Our expert team are ready to help you register your aircraft.

Tell me more

## HondaJet самый поставляемый джет в своем классе

Согласно последнему отчету GAMA (General Aviation Manufacturers Association) в 2018 году HondaJet вновь стал самым поставляемым бизнес-джетом в своем классе (VLJ - very light jet). По итогам года Honda Aircraft передала заказчикам 37 самолетов по всему миру. Примечательно, что годом ранее HondaJet также возглавил рейтинг в классе сверхлегких бизнес-джетов.

«Мы гордимся тем, что наши клиенты продолжают выбирать HondaJet за его непревзойденную производительность, эффективность и комфорт. Это, наряду с нашей сильной глобальной дилерской сетью, сделало HondaJet самым поставляемым самолетом в своем

классе. Это является свидетельством приверженности нашей команды разработке передовых технологий, улучшающих жизнь наших клиентов во всем мире», - сказал президент и исполнительный директор Honda Aircraft Company Мичимаса Фуджино.

В прошлом году на Европейской выставке деловой авиации EBACE 2018 Honda Aircraft Company презентовала модернизированную версию самолета легкого класса, которая получила название HondaJet Elite.

В 2019 году производитель планирует поставлять клиентам 4-5 самолетов в месяц.



Фото: Дмитрий Петроченко



авиа  
бизнес  
групп

[www.aviagroup.ru](http://www.aviagroup.ru)  
[ops@aviagroup.ru](mailto:ops@aviagroup.ru)

+7 495 789 38 06

125445 Москва  
Ленинградское шоссе  
дом 65, строение 3

## Оснащение вертолетов ADS-B Out недостаточное

По мере приближения 1 января 2020 года, крайнего срока для оборудования воздушных судов ADS-B Out в США, вертолетная техника остается предметом озабоченности экспертов отрасли, поскольку в настоящее время оснащено системами автоматического зависящего наблюдения-вещания только 30% вертолетного парка Соединенных Штатов. В то же время президент и генеральный директор Ассоциации производителей авиации общего назначения (GAMA) Пит Банс выразил больше оптимизма по поводу способности самолетного флота выполнить мандат.

По данным GAMA, по состоянию на 1 февраля 2019 более 73 000 из 100 000 зарегистрированных в США воздушных судов, которые летают в контролируемом воздушном пространстве, где потребуется ADS-B, были оборудованы такими системами. Во время ежегодного мероприятия GAMA Банс сообщил, что сейчас оснащено более половины поршневых ВС, и продолжается оснащение примерно по

1000 самолетов в месяц. Это сопоставимо с показателями оснащения в то время, когда потребовалась установка транспондеров.

Турбовинтовые самолеты идут в графике, также набирают обороты бизнес-джеты. По оценке Пита Банса, 63% бизнес-джетов, которые летают в этой системе, оснащены ADS-B, и установка идет с темпом около 500 самолетов в месяц. По его словам, к 2020 «мы будем в хорошей форме».

В то же время вызывает озабоченность сегмент вертолетов, в котором оснащение происходит на уровне 100 машин в месяц. GAMA, сотрудничая с Helicopter Association International, планирует на Heli-Expo 2019 провести энергичную попытку убедить операторов в необходимости оснащения.

Будучи более оптимистичным в отношении самолетов, Банс также выразил убеждение, что операторы будут оснащаться после установленного срока.



ПРАКТИЧЕСКИЙ СЕМИНАР

**Безопасность полетов**  
**Безопасность топливообеспечения**

19 МАРТА 2019 | МОСКВА, ОТЕЛЬ "АЭРОСТАР"

[bizavsafety.aero](http://bizavsafety.aero)

## Сложные условия – не помеха

FAA и EASA одобрили комбинированную систему видения FalconEye на Dassault Falcon 900LX, 2000LXS и 2000S для выполнения заходов на посадку до высоты 100 футов. Ранее аналогичное одобрение было получено и для флагмана 8X.

FalconEye – первая комбинированная система видения, которая будет одобрена для бизнес-джетов. Она одновременно использует HUD как расширенную систему видения (EVS), так и систему искусственного видения (SVS), с регулируемым пилотом распределением между изображениями EVS и SVS. При этом, часть территории аэропорта, окружающего взлетно-посадочную полосу (например, зона безопасности ВПП), всегда отображается SVS, а посадочные огни и часть аэропорта, демонстрируется EVS.

Dassault использовал камеру системы EFVS и HUD от компании Elbit. Неохлаждаемая камера EFVS, состоящая из шести отдельных датчиков, улавливает как тепловизионные (инфракрасные), так и слабоосвещенные изображения, в то время как SVS отображает синтетическое, основанное на базе данных, изображение местности.

В настоящее время производитель разрабатывает двойную систему HUD FalconEye (для двух пилотов), и это позволит сертифицировать новые правила EFVS для EVS-to-land (посадка по системе расширенного видения), одобрение регуляторов ожидается в 2020 году. EVS-to-land означает, что пилоты смогут приземляться, опираясь исключительно на изображение EVS через HUD, не используя естественное видение, чтобы наблюдать взлетно-посадочную полосу и окружающую обстановку.

## Спринт из Сингапура в Сан-Франциско

Ультрадальний бизнес-джет Gulfstream G650ER снова продемонстрировал рекордную скорость между парами городов. Последнее достижение самолет показал в рейсе из Сингапура в Сан-Франциско. Расстояние 7 475 морских миль/13 843 километра бизнес-джет преодолел за 13 часов 37 минут.

G650ER вылетел из сингапурского аэропорта Чанги в 10:58 по местному времени 18 декабря 2018 года, пересек Тихий океан и прибыл в Сан-Франциско в 8:45 по местному времени. Самолет летел со средней скоростью 0,87 Маха.

«Непревзойденная скорость и реальные характеристики G650ER позволяют легко преодолевать океанические маршруты, такие как из Сингапура в Сан-Франциско, быстрее, чем любой другой бизнес-джет», - сказал Марк Бернс, президент Gulfstream.



«Для Gulfstream лидерство в классе означает постоянную демонстрацию клиентам того, что их сверхдальние миссии возможны на самых высоких скоростях. Даже после более чем 85 рекордов мы продолжим демонстрировать эту реальную производительность».

G650ER обеспечивает значительную экономию времени на некоторых длинных высокоскоростных маршрутах в деловой авиации. Самолет совершил впечатляющее рекордное декабрьское путешествие, которое включало в себя следующие полеты:

- Из Тетерборо, штат Нью-Джерси, в Дубай, Объединенные Арабские Эмираты – 6141 миль / 11373 км за 11 часов и 2 минуты
- Из Саванны в Марракеш, Марокко – 3829 миль / 7091 км за 7 часов 3 минуты
- Из Марракеш в Дубай – 3550 миль / 6574 км за 6 часов 46 минут
- Из Дубай в Биггин Хилл, Великобритания – 3046 миль / 5641 км за 6 часов 45 минут
- Из Биггин Хилл в Чарльстон, Южная Каролина – 3710 миль / 6870 км за 8 часов 15 минут
- Из Дубай в Сингапур – 3494 миль / 6470 км за 7 часов 15 минут
- Рейс из Сингапура в Сан-Франциско стал последним этапом поездки, в которой установлено семь рекордов скорости.

G650ER может пролететь 7500 морских миль / 13890 км при 0,85 Маха и имеет максимальную эксплуатационную скорость 0,925 Маха. Он оснащен двумя двигателями Rolls-Royce BR725 A1-12 и может перевозить до 19 пассажиров.

Рекорды по парам городов ожидают утверждения в Национальной ассоциации авиации.

## Конец истории Avanti EVO?

Итальянская Piaggio по итогам 2018 года поставила клиентам четыре турбовинтовых самолета нового поколения Avanti Evo общей стоимостью в \$ 31,7 млн. За ближайшие три года – это первые цифры по поставкам гражданской техники итальянского производителя.

Главный исполнительный директор Piaggio Aerospacе Ренато Ваги говорит, что компания «переживает очень трудный период», но низкие поставки Evo в 2018 году «вовсе не являются истинным отражением того, каков реальный спрос на самолет». Ваги говорит, что Piaggio активизировал свою маркетинговую работу с клиентами. «Наш портфель заказов немного подрос, впрочем, я не готов озвучивать конкретные цифры. Давайте подождем», - говорит он.

По данным BizavNews, компания «заложила» 12 самолетов на заводе в Вилланова (большая часть полностью готова) и надеется подписать в этом году, как минимум, 10 контрактов. В прошлом году производитель нашел пять новых клиентов.

Ваги признает, что запуск в 2016 году модернизированного Evo, вызвал у клиентов немало вопросов. «Сложилось впечатление (у клиентов), что компания больше не заинтересована в Avanti. Но мы не согласны с этим мнением, так как оно для нас очень важно. Одно точно – чтобы хорошо продавать, нужно хорошо рекламироваться и уж точно правильно составлять приоритеты». В декабре 2017 года Piaggio Aerospacе опубликовала пятилетний план развития. Согласно сообщению компании, уже в 2018 году ожидалась очередная инвестиция головного акционера Mubadala в размере 255 миллионов евро, которые должны быть переведены в акционерный капитал Piaggio Aerospacе.

## Исключительный год для Piper

Piper Aircraft закрыл 2018 год с 10-летним максимумом поставок, а выручка компании превысила \$263 млн., что на 38% больше, чем в 2017 году. Увеличение дохода и поставок было вызвано спросом со стороны флоридского учебного центра Vero Beach и за счет роста популярности линейки самолетов M-класса.

По данным Piper, доход от однодвигательного поршневого Archer вырос почти на 50% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, в то время как поставки двухдвигательного Seminole увеличились на 117%. Совокупный доход от поршневого M350 и однодвигательных турбовинтовых M500 и M600 вырос на 36% по сравнению с 2017 годом.

В дополнение к увеличению дохода и поставок, в прошлом году Piper аккредитовал трех новых

дилеров, получил самый крупный заказ в истории на тренировочные самолеты и увеличил портфель заказов почти до 700 самолетов на конец в 2019 году. Кроме того, штат компании вырос на 14%, до более чем 1000 сотрудников.

«2018 год стал исключительным для Piper Aircraft, поскольку мы продолжили впечатлять наших клиентов и сотрудников», - сказал президент и исполнительный директор Piper Саймон Калдекотт. «За прошедший год мы увеличили стратегические инвестиции в наши объекты и продукты, чтобы улучшить положение Piper Aircraft для поддержки растущего, но стабильного спроса на линейку нашу продуктов. Мы также расширили наши усилия и инвестиции для стимулирования инноваций и достижения высоких финансовых результатов».





## BBJ поставил шесть лайнеров в 2018

В прошлом году Boeing Business Jets (подразделение корпорации Boeing по производству деловых самолетов) передал заказчикам шесть самолетов в «зеленом» варианте. Речь идет о двух «классических» BBJ, двух BBJ MAX8 и BBJ 777 (Boeing 777-300ER). Все самолеты отправились в центры кастомизации на монтаж дополнительного оборудования и салона.

Количество самолетов, введенных в эксплуатацию (после кастомизации, прим.ред.) уточняется, речь идет от шести до восьми самолетов. По итогам 2017 г. компанией Boeing было поставлено семь бизнес-джетов: один BBJ 747 и по три BBJ 777 и BBJ 787. Уже в этом году клиенты получают первые «зеленые» BBJ MAX9 и BBJ MAX7. Boeing увеличил портфель заказов на бизнес-версию самолета Boeing 737MAX до 21 машины.

В прошлом году Boeing презентовал несколько новых модификаций своей линейки. Так в декабре Boeing объявил о запуске бизнес-версии нового широкофюзеляжного лайнера BBJ777X. По сообщению компании, самолет по дальности полета превзойдет любых конкурентов и сможет связать беспосадочным рейсом любые два города на планете. Речь идет о двух модификациях – BBJ777-8 будет преодолевать 21570 км, а BBJ777-9 сможет без посадки преодолеть расстояние в 20370 км. Меньшую дальность полета в Boeing обещают компенсировать более вместительным салоном.

Грег Лэкстон, глава Boeing Business Jets, сообщил журналистам, что в компании по-прежнему наблюдают высокую заинтересованность заказчиков в семействе самолетов бизнес-класса Boeing, что выражается в получении новых заказов.

## Jet Edge International получил финансовую подпитку

Частная акционерная компания Solace Capital сообщает об инвестициях в размере \$60 млн. в капитал американского оператора Jet Edge International. Как отмечают представители оператора, деньги пойдут на приобретение активов, как в США, так и за рубежом, а также на запуск новых продуктов.

Jet Edge International начала свой бизнес с предоставления брокерских услуг, но за последние несколько лет сделала рывок в сторону расширения предоставляемых клиентам услуг. Теперь, помимо выполнения бизнес-чартеров, Jet Edge International стала активным игроком на рынке купли-продажи воздушных судов и менеджмента авиационных услуг. В 2011 году Jet Edge International в Van Nuys Airport открыла собственный терминал по обслуживанию пассажиров, а

также и специализированную авиашколу для подготовки экипажей. Основными клиентами перевозчика являются бизнесмены, активно использующие бизнес-авиацию для перелетов на дальние расстояния внутри Соединенных Штатов.

«Несмотря на то, что наши самолеты являются флагманами своего класса, проводимая ценовая политика и возможность выбора тех опций, которые действительно необходимы клиентам, делает наш бизнес довольно успешным. Наши клиенты, в большей части финансисты и крупные транснациональные корпорации, по достоинству оценили уровень предоставленных услуг. А лучшая плата за нашу работу – повторный звонок в нашу компанию», – комментирует Дэвид Эрих, президент Jet Edge.



## Heligo получил первый Airbus H145

Milestone Aviation Group Limited (входит в GECAS), которая специализируется на лизинге вертолетов, и Airbus Helicopters объявили, что индийская Heligo Charters Private Limited (HCPL), чартерный вертолетный оператор, получил свой первый вертолет H145. Конфигурация вертолета позволит ему выполнять различные миссии. Воздушное судно, взятое в лизинг у Milestone, вскоре начнет работать в штате Джаркханд. HCPL – ведущий поставщик наземных и морских вертолетных услуг для нефтегазовой отрасли, корпоративных и VIP-перевозок в Индии. В настоящее время компания эксплуатирует 10 вертолетов, в том числе четыре Airbus AS365 N3 Dauphins.

По мнению капитана Падманаихана, генерального директора Heligo Charters Pvt Ltd, H145 уже зарекомендовал себя как подлинно многоцелевой вертолет. Его компактный размер, разнообразие вариантов оборудования салона и выдающиеся летные характеристики даже в самых экстремальных погодных условиях открывают массу возможностей для выполнения миссий.

Основными отличиями новой модификации от базового EC145 считаются цельная ударопрочная хвостовая балка, полностью выполненная из композитных материалов, и хвостовой винт типа «фенестрон», защищающий лопасти от порывов ветра, попадания в провода ЛЭП и деревья, а также оборудование для ночных полетов. В комплект авионики входят 4-канальный автопилот и три широкоформатных LCD-дисплея. Двигатели Turbomeca Arriel 2E повышают летные возможности вертолета на 20% в нормальных условиях эксплуатации и на 50% - с одним отказавшим мотором (двигатели для H145 сертифицированы в декабре 2012 года). Вертолет считается самым бесшумным в классе. Базовая стоимость модели составляет 6 млн. евро.

## Falcon Aviation Services порботает в Кувейте

Falcon Aviation Services (бизнес-оператор и транспортная компания из ОАЭ) сообщает о подписании пятилетнего контракта на выполнения полетов в интересах Kuwait Oil Company на вертолетах Leonardo AW169. Для этих целей Falcon Aviation Services создаст собственную инфраструктуру, включая новый ангар на три машины и организацию технического обслуживания вертолетов.

Компания имеет богатый опыт эксплуатации вертолетов AW169. В январе 2017 года оператор первым приступил к эксплуатации Leonardo AW169 в офшорной конфигурации. Сейчас аналогичные контракты реализуются в интересах Total АВК в Абу-Даби. Еще две машины задействованы для VIP перевозок. Первый AW169 оператора суммарно провёл в воздухе

1400 часов. Сейчас в эксплуатации по всему миру находится 70 AW169 с суммарным налетом 24500 часов. Всего же в парке Falcon Aviation Services 11 вертолетов Leonardo: пять AW169, два AW189 и четыре AW109 GrandNew.

В первом квартале 2019 года Falcon Aviation Services введет в эксплуатацию новый ангарный комплекс в Dubai DWC. Как рассказал BizavNews Николас Техера, директор по техническому обслуживанию Falcon Aviation, после ввода в эксплуатацию новый ангар позволит разместить до четырех самолетов Boeing BBJ/Airbus ACJ, а его общая площадь составит 24000 кв.м. Еще 13000 «дополнительных квадратов» будет выделено под паркинг воздушных судов.



## Dassault покупает очередную сеть ТОиР Начались испытания европейского городского аэротакси

Французский производитель Dassault Aviation официально сообщил о приобретении центров ТОиР TAG Aviation Group (TAG Maintenance Services). Интеграция объектов TAG Aviation Group в структуру Dassault Aviation произойдет в течение следующих нескольких месяцев после получения всех необходимых разрешений.

Как отметил Мансор Ожж, президент TAG Group, основного акционера компании TAG Aviation, учитывая многочисленные проблемы, с которыми сталкиваются независимые провайдеры услуг в текущей отраслевой среде, акционеры рады продать этот сегмент TAG Aviation уважаемому производителю, который ценит своих сотрудников и разделяет высокие бизнес-стандарты TAG. «Мы упорно работали в течение последних двадцати лет, чтобы построить высококачественную организацию по техобслуживанию, специализирующуюся на линейке продуктов Dassault и Bombardier. За это время мы установили прочные отношения с Dassault Aviation, основанные на взаимном доверии и уважении», - отметил Ожж.

«Приобретение активов по техническому обслуживанию TAG Aviation, крупного поставщика ТОиР, позволит Dassault Aviation укрепить свою сеть европейских сервисных центров. С TAG Maintenance Services мы намерены и дальше развивать сеть и оказывать поддержку клиентам TAG с одинаковой приверженностью качеству обслуживания, одновременно увеличивая долю работ по техническому обслуживанию Falcon, контролируемых Dassault Group», - заявил Эрик Траппье, председатель и генеральный директор Dassault Aviation.

Для Dassault Aviation это второе крупное приобретение с начала года. В январе было объявлено о приобретении сети центров техобслуживания EхесuJet.

Европейский производитель Airbus Helicopters приступил к наземным испытаниям демонстратора городского аэротакси CityAirbus. Как пишет Flightglobal, разработчики проверяют работу двигательной установки перспективного летательного аппарата. Как ожидается, в ближайшие несколько недель проверки будут завершены, и CityAirbus совершит первый полет.

Разработка электрического аэротакси CityAirbus ведется с 2015 года. Проект предполагает создание пассажирского аппарата по схеме квадрокоптера, способного перевозить от двух до четырех человек на расстояние до 60 километров. Крейсерская скорость аэротакси составит 120 километров в час.

Испытания отдельных узлов и агрегатов перспективного летательного аппарата проводятся с 2017 года. Изначально первый полет машины планировался на 2018 год, однако затем этот срок перенесли. Разработчики решили замедлить темпы разработки CityAirbus ради более тщательного тестирования всех систем аэротакси.

Наземные испытания аэротакси проводятся с середины февраля текущего года. Во время этих проверок винты аэротакси раскручивались до 750 оборотов в минуту. Во взлетном режиме частота вращения винтов CityAirbus составляет одну тысячу оборотов.

Во время первого этапа летных испытаний, которые планируется начать в ближайшие несколько недель, CityAirbus будет выполнять полеты под управлением оператора на земле. Затем машина будет испытываться в полностью автономном режиме.

Ранее стало известно, что американское подразделение Аз авиастроительного концерна Airbus испытало

свое перспективное беспилотное аэротакси проекта Vahana полетом в переходном режиме. Испытания проводились на скорости полета в 50 узлов (около 93 километров в час) и были признаны полностью успешными.

Во время испытаний полетом в переходном режиме крылья аэротакси Vahana были установлены на 30 градусов. Во время такого полета специалисты проверили отзывчивость систем управления и управляемость летательным аппаратом, а также устойчивость аэротакси при переходе к самолетному режиму и обратно.

Источник: N+1



## Крупнейший эксплуатант «Ансатов» выходит на рынок коммерческих авиаперевозок

Федеральное агентство воздушного транспорта выдало сертификат коммерческого эксплуатанта компании АО «Русские Вертолетные Системы». По словам генерального директора компании Алексея Зайцева, «Получение сертификата коммерческого эксплуатанта – новый этап в жизни компании. Мы планируем существенное расширение направлений своей деятельности, что позволит «РВС» и дальше подтверждать свою репутацию высокотехнологичной компании, предоставляющей своим клиентам и партнерам самый широкий спектр авиационных услуг».

Сегодня «Русские Вертолетные Системы» - одна из немногих отечественных авиакомпаний «полного цикла». Компания не только выполняет авиарботы различной сложности используя, в т.ч. и собственный парк вертолетной техники, но и обладает единственным в России авиационным учебным центром, сертифицированным для подготовки летно-технического состава для вертолетов «Ансат».

Помимо этого, компания предоставляет такие услуги, как оперативное и периодическое техническое обслуживание вертолетной техники, продажа вертолетной техники и оборудования, строительство и эксплуатация объектов наземной инфраструктуры, в том числе и многофункциональных вертолетных комплексов.

Одним из основных направлений работы компании в настоящий момент является предоставление услуг санитарной авиации. На данный момент вертолеты «РВС» осуществляют медицинскую эвакуацию в Южном, Северо-Западном, Уральском, Приволжском и Сибирском федеральных округах.

За 2018 год вертолетами «РВС» было эвакуировано 1330 человек. С 1 января по 28 февраля 2019 года вертолетами компании было эвакуировано 188 пациен-

тов. В 2019 году компания планирует существенно увеличить количество регионов присутствия, в том числе и в рамках реализации Приоритетного проекта «Развитие санитарной авиации». Являясь крупнейшим гражданским эксплуатантом новых отечественных вертолетов «Ансат» (11 вертолетов данного

типа, из которых 10 – с медицинским модулем и 1 борт в VIP исполнении) в 2019 году «РВС» ожидает существенное пополнение своего воздушного парка авиационной техникой, ожидается поставка 2 вертолетов «Ансат» и 6 Ми-8МТВ производства холдинга «Вертолеты России».



Фото: Дмитрий Петроченко

## Кopter SH09 завершил предварительные тесты

После первого полета 22 ноября 2018 года третий прототип легкого однодвигательного вертолета SH09 (P3) уже налетал более 50 часов на заводе компании Kopter в Моллисе, Швейцария. За это время вертолет поднялся на высоту до 5000 футов и достиг скорости 126 узлов, а также прошел испытания на управляемость и взлетно-посадочные характеристики.

Главный технический директор Kopter и начальник отдела летной эксплуатации Мишель Риккобоно прокомментировал: «Команда очень довольна результатами этого этапа летных испытаний. Вертолет

вел себя как ожидалось, подтверждая первоначальные проектные данные концепции SH09. Мы с нетерпением ждем продолжения летных испытаний на Сицилии, чтобы завершить окончательную оптимизацию нашего вертолета и «заморозить» конфигурацию для базового сертификата типа».

P3 готовится к перемещению на новую летно-испытательную базу в Поццалло, провинция Рагуза, Сицилия, где он будет участвовать в интенсивной испытательной кампании, цель которой существенное расширение режимов полета. Эти тесты позволят подтвердить расчетные характеристики вертолета.

Также Kopter завершает разработку конструкции предсерийного Pre-Series 4 (PS4), который получит некоторые доработки после тестов P3. Его сборка должна начаться в ближайшие несколько месяцев. Важной эволюцией PS4 станет увеличенная кабина, позволяющая перевозить еще одного пассажира, то есть пассажировместимость вырастет до 8 человек, помимо пилота. Это удалось добиться в результате новой конструкции топливного бака. Грузоподъемность SH09 уже подтверждена, и максимальная взлетная масса была увеличена до 2850 кг (3000 кг на внешней подвеске).

После сборки PS4, он присоединится к летным испытаниям P3 на Сицилии, чтобы внести свой вклад в получение сертификата. Предсерийный вертолет будет в основном использоваться для разработки различных конфигураций SH09, тестирования бортового радиоэлектронного оборудования, салона и дополнительного оборудования, которое будет доступно для клиентов.

Также компания планирует добавить в испытательный парк еще один предсерийный PS5, чтобы специально протестировать расширенные характеристики.

SH09 позиционируется как единственный вертолет в классе 2,5-тонных машин, оснащенный полностью композитным планером, передней бесшарнирной системой несущего винта с пятью лопастями, двигателем с электронной системой управления и «стеклянной» кабиной. Вертолет SH09 имеет привлекательные характеристики: максимальная продолжительность полета – 5 часов и дальность – 800 км, крейсерская скорость – 260 км/ч, максимальная взлетная масса – 2800 кг, масса груза на внешней подвеске – 1500 кг. На вертолете устанавливается двигатель Honeywell HTS900 мощностью 1020 л.с. и авионика Sagem.



## В 2018 году Comlux Completion передал заказчикам шесть самолетов

В 2018 году Comlux Completion (центр комплектации и обслуживания Comlux) передал заказчикам шесть полностью кастомизированных самолетов. В компании отмечают, что в течение года Comlux Completion работал с четырьмя новыми клиентами: три BBJ принадлежат заказчикам из США, один BBJ2 – с Ближнего Востока. В дополнение к этому Comlux Completion поставил один Airbus A330-200 и еще один BBJ (имя заказчиков не раскрывается). Параллельно компания готовилась к работам на первых BBJ Max 8 и ACJ320neo.

Помимо установки интерьера и дополнительного оборудования, Comlux Completion закончил несколько плановых проверок и выполнил линейное и базовое техобслуживание на нескольких лайнерах.

В прошлом году Comlux Completion запустила про-

грамму Comlux 3.0. Процесс цифрового техобслуживания позволяет выполнять все задачи и отслеживать перемещение деталей в электронном виде с использованием беспроводных планшетов и сканеров штрих-кодов вместо использования бумажных карт и графических досок. Теперь документация может быть непосредственно введена в систему с помощью ручных устройств, а не на компьютерной рабочей станции за пределами самолета, что позволяет техническим специалистам оставаться во время выполнения задачи в самолете.

А в конце 2017 года Comlux Completion объединилась с четырьмя ключевыми студиями промышленного дизайна для разработки нескольких концепций дизайнерских и компоновочных решений интерьера узкофюзеляжных самолетов нового поколения, в частности Airbus ACJneo и BBJ MAX8. Кроме аме-

риканской компании, в проекте участвуют студии Alberto Pinto Design, DesignQ, Unique Aircraft и Winch Design.

Comlux Group – одна из ведущих компаний на рынке чартерных VIP-услуг, осуществляющая деятельность по всему миру и обеспечивающая высокие стандарты качества и надежности. Помимо чартерных перевозок, Comlux предлагает полный пакет услуг для VIP-клиентов, которые имеют собственный самолет, включающий услуги по управлению и обслуживанию воздушного судна. Данный пакет включает в себя услуги по эксклюзивному управлению воздушного судна, консалтинг по вопросам приобретения и продажи, дизайн и оборудование салона, а также услуги по техническому обслуживанию и инжинирингу.



## Необычный маркетинг

Дубайская компания Jetex Flight Support, которая назначена эксклюзивным торговым представителем Honda Aircraft Company по продаже самолетов HondaJet Elite на Ближнем Востоке, успешно продолжает маркетинговую кампанию по продвижению нового бизнес-джета. Вслед за демонстрацией полномасштабного макета самолета в FBO Jetex, компания выставила HondaJet Elite в Dubai Mall.

The Dubai Mall — самый крупный торгово-развлекательный центр в мире, расположенный в даунтауне Дубай. Общая площадь центра составляет более 1,2 млн. м<sup>2</sup>, торговая площадь — 350 244 м<sup>2</sup>. Торговый центр создан в соответствии с концепцией и масштабам строящегося района Даунтаун Дубай — нового коммерческого и делового центра Дубая. Здесь под одной крышей находится 1200 магазинов, а также культурные и развлекательные сооружения мирового уровня.

Теперь у потенциальных клиентов появилась возможность оценить самолет, получить консультацию и узнать обо всех преимуществах эксплуатации бизнес-джета в самом фешенебельном торгово-развлекательном центре Дубай.

Макет выполнен в масштабе один к одному с полноценным пассажирским салоном и кабиной экипажа. Здесь же демонстрируются преимущества багажного отделения. Специалисты ответят и на другие вопросы, связанные с комплектацией самолета и выбором цветовой гаммы. В Jetex Flight Support высоко оценивают шансы HondaJet Elite в регионе, считая самолет одним из самых инновационных в мире.

Напомним, что соглашение о назначении Jetex Flight Support эксклюзивным торговым представителем было подписано главой Jetex Flight Support Аделем

Мардини и главой Honda Aircraft Мичимаса Фуджино летом этого года. «В зоне влияния» Jetex Flight Support 10 стран региона, включая Турцию.

28 мая на Европейской выставке деловой авиации EBACE 2018 Honda Aircraft Company презентовала модернизированную версию самолета легкого класса, которая получила название HondaJet Elite. BizavNews внимательно ознакомился с новым самолетом. Итак, HondaJet Elite получила увеличенную

дальность полета на 17% (+396 км) и оснащена недавно разработанным шумопоглощающим воздухозаборником, который позволяет значительно снизить частотный шум двигателей, улучшая шумоизоляцию в салоне. Кроме того, усовершенствованная система авионики нового самолета включает в себя дополнительные функции управления рабочими характеристиками для оптимального планирования полетов, а также функции автоматической стабилизации и защиты для повышения безопасности полета.



## Global Jet Russia запустил новый русскоязычный сайт

Компания Global Jet анонсирует новый сайт [GLOBALJET.RU](http://GLOBALJET.RU) на российском домене с обновленным содержанием, улучшенным поиском и большим количеством профессиональных фотографий.

«Чтобы сделать новый качественный продукт, мы творили, придумывали, вдохновлялись и часто думали о наших клиентах! Нам важно было сделать что-то, что будет для вас полезно: например, на новом сайте действует консьерж-сервис и упрощенная коммуникация – для подачи заявки достаточно оставить телефон и имя», - комментирует Мария Татаренко, менеджер по маркетингу и PR российского представительства Global Jet Concept.

Как комментируют в компании, сайт разработан согласно спроектированному потребительскому пути, главные направления «Чартер» и «Продажа» вынесены в отдельное меню, использован скролл по экранам (а не по страницам, как у большинства сайтов), а также добавлены плавные анимации. Особое внимание уделено партнерам компании, они занимают особо место на сайте Global Jet Russia.

«Мы понимаем, что наши клиенты – занятые люди, поэтому много внимания мы уделили пользователям мобильных телефонов – технология действия сайта автоматически адаптирует дизайн к размеру телефона или планшета. Неизменными остаются высокий сервис и команда профессионалов, объединенных одной целью и общей задачей. Наша команда обладает всеми возможностями и достаточным опытом для выполнения задач любой сложности в сфере оценочных, проектных, дизайнерских работ, оказания консультационных услуг и авиационного брокериджа. Мы приносим культуру в услуги, которые оказываем!», - резюмирует Мария Татаренко.

Авиакомпания Global Jet Concept была основана в 1999 году. За это время компания приобрела внушительный опыт в управлении частными самолетами и в организации коммерческих перевозок, а также стала одной из крупнейших европейских компаний бизнес-авиации. Global Jet Concept специализируется на купле-продаже воздушных судов, менеджменте воздушных судов, организации чартерных перелетов, дизайне интерьеров и экстерьеров воздушных судов.

Флот Global Jet Concept (Глобал Джет Концепт) насчитывает более 75 самолетов различных классов и

марок. Среди них Airbus 318 и 319, Boeing Business Jet, Global Express XRS, Global 5000, 6000, Gulfstream G450, G550, G650, Falcon 7X, 8X, 900, 2000, Challenger 601-605, Legacy 450-650, Cessna CJ2-CJ4, XLS+ и другие. Самолеты базируются в различных точках по всему миру: Россия (Москва, Санкт-Петербург, Екатеринбург и т.д.), Европа (Женева, Париж, Ницца, Лондон, и т.д.)

Офисы и представительства расположены в Москве, Женеве, Люксембурге, Вене, Париже, Мадриде, Монако, Пикине, Ханчжоу и Гонконге.





## Разработка Falcon 6X идет по графику

Компания Dassault Aviation подтвердила, что график ввода в эксплуатацию нового бизнес-джета Falcon 6X по-прежнему намечен на 2022 году. Одновременно компания продолжает разработку «перспективного Falcon».

Выступая 28 февраля в Париже, исполнительный директор Dassault Aviation Эрик Траппье сказал, что программа 6X «полностью соответствует графику», хотя он не назвал дату первого полета. Детали и узлы первого прототипа уже изготавливаются, и в настоящее время проходят испытания четыре двигателя

Pratt & Whitney Canada PW812D, причем 120 часов наработано на летающем лаборатория Boeing 747.

Проект 6X, запущенный в 2018 году после отмены Falcon 5X со сверхшироким салоном из-за постоянных проблем с силовыми установками Safran Silvercrest, является развитием этой концепции с увеличенной дальностью до 5500 морских миль (10200 км).

Хотя 6X основан на конструкции своего предшественника, но Траппье сказал, что в некоторых областях Dassault прорабатывает работу заново. «В итоге мы

перерабатываем самолет, но с точки зрения глобальной архитектуры все то же самое, что и в 5X. Так что мы можем с большой уверенностью готовить, что разработаем 6X за пять лет», - он говорит.

В прошлом году Dassault и Safran договорились о компенсации из-за проблем с Silvercrest в размере 241 млн евро (\$280 млн.). Последние 10 заказов на 5X также были удалены из портфеля заказов французского производителя.

Тем временем Dassault продолжает изучать рынок для своей следующей программы бизнес-джета Falcon и в этом году усилит работу над проектом. «Проект уже определенным образом идет: исследования и разработка дизайна уже запущены. Еще не начата работа с клиентами – я не общался с рынком. Но работа, необходимая до начала этого этапа, сделана», - говорит Траппье.

Глава Dassault Aviation отказался уточнять, как будет позиционирован самолет, или когда он будет официально запущен, отметив, что «мы все еще находимся на этапе, когда можем изменить проект», в зависимости от характеристик, цены или оценки рынка.

Dassault может взять за ориентир Bombardier Global 7500 в сегменте сверхбольшой дальности, но с учетом того, что Gulfstream также, вероятно, запустит новый самолет в этом сегменте, может быть мало места для третьего участника. Однако, не подтверждая интереса Dassault к самолетам сверхбольшой дальности, Траппье верит, что несколько платформ могут сосуществовать: «В некоторых сегментах есть как минимум три производителя, иногда и больше», - говорит он. Он указывает на успех 7X, несмотря на столкновение при запуске с конкурирующими продуктами Bombardier и Gulfstream.



## Аэропорты заработают на налоге

Правительство с 1 июля обнулит НДС практически на все услуги аэропортов для зарубежных рейсов. Для внутренних рейсов будет введена стандартная ставка 20%. Выгоду от нововведения получают аэропорты, которые за счет возврата НДС из бюджета могут увеличить свою маржу примерно на 30 млрд руб. в ближайшие три года. Авиакомпании рассчитывают, что это приведет к снижению цен на аэропортовые услуги, но собеседники “Ъ” в отрасли этого не ожидают.

Белый дом готовится полностью изменить правила уплаты НДС по аэропортовым услугам. Проект постановления правительства, с которым ознакомился “Ъ”, с 1 июля вводит нулевую ставку по налогу на 42 аэропортовые услуги, предоставляемые для зарубежных рейсов. Одновременно вводится стандартная ставка 20% на те же услуги, предоставляемые для внутренних рейсов. Постановление приводит зако-



Фото: Дмитрий Петроченко

нодательство в соответствии с Налоговым кодексом, поправки к которому вступят в силу с 1 июля.

Сейчас шесть основных услуг аэропортов как на внутренних, так и на международных рейсах не облагаются НДС — взлет, посадка и стоянка судов, обеспечение авиабезопасности, заправка авиатопливом, его хранение, аэронавигационное обслуживание. Такая ситуация не позволяет аэропортам получить возмещение входящего НДС из бюджета, поэтому налог фактически закладывается в цену услуг. По остальным услугам действует НДС в размере 20%.

Теперь ситуация меняется в пользу аэропортов. «Нулевая ставка выгодна налогоплательщикам (аэропортам - “Ъ”), потому что в этом случае можно принимать к вычету входящий НДС, таким образом, компании не теряют право на вычеты, в отличие от случаев, когда получаемые услуги НДС не облагаются», — объясняет партнер юридической компании Taxology Алексей Артюх. Согласно пояснительной записке к поправкам к Налоговому кодексу, из-за обнуления ставки НДС на услуги для международных рейсов бюджет потеряет (а аэропорты получат) 29 млрд руб. в 2018–2021 годах.

Собеседники “Ъ” в авиакомпаниях утверждают, что законопроект лоббировали представители аэропортов. Входящий НДС для них не меняется после принятия новых правил, зато исходящий НДС после поправок опустится до нуля. В этой ситуации у аэропортов есть два варианта: снизить цену на услуги или оставить ее прежней, увеличив собственную маржу. Представитель одной из крупнейших авиакомпаний в РФ отмечает, что на практике положительного эффекта на отрасль не наблюдается, «уже в 2018 году перестала подпадать под льготу услуга «предоставление аэровокзального комплекса», но сбор за нее с авиакомпаний снижен не был».

В S7 считают, что теперь аэропорты должны снизить ставки на свои услуги. В авиакомпании отмечают, что ставка в размере 20% НДС на услуги для внутренних перевозок «повлечет за собой дополнительную нагрузку на авиакомпании (отвлечение денежных средств на уплату НДС и расходы на финансирование дополнительного дефицита средств), в то время как расширение перечня облагаемых НДС по 0% услуг при обслуживании международных линий частично нивелирует эффект». «Какой из эффектов будет превалировать, зависит от доли международных рейсов у авиакомпаний, но в целом по отрасли эффект будет отрицательным», — заключают в S7.

В Домодедово, напротив, реформу приветствуют. В аэропорту говорят, что действующие правила искажают экономический смысл НДС и приводят к двойному налогообложению. «Отмена льготы по НДС для услуг аэропортов представляется важной для развития инфраструктуры аэропорта и снижает нагрузку на авиакомпании в части отвлечения денежных средств на оплату аэропортовых услуг с выручки по международным перевозкам, которые также облагаются по нулевой ставке», — сообщили там.

Эксперт авиационной практики Bain & Company Михаил Ворожейкин отмечает, что разделение подхода к налогообложению для международных и внутренних линий затруднит администрирование налога на стороне аэропорта. «Так, техника закупается обычно для совместного использования как на внутренних, так и международных рейсах. Предъявление к вычету входного НДС в этом случае может быть затруднено», — говорит он.

Источник: Коммерсантъ

## Городские авиатакси на подходе

По словам президента и генерального директора Ассоциации производителей авиации общего назначения (GAMA) Пита Банса, сообщество электрической и городской авиамобильности быстро расширяется, так как все больше крупных компаний вступают в схватку за место на рынке, а разработка воздушных судов происходит быстрее, чем первоначально предполагалось.

Во время ежегодного мероприятия GAMA «Состояние отрасли», которое прошло на прошлой неделе, глава GAMA отметил, что в 2015 году ассоциация сформировала Комитет по электрическим силовым установкам и инновациям (EPIC), чтобы сосредоточиться на новых технологиях и городской мобильности. То, что начиналось как ядро группы из 11 компа-

ний, выросло до 79 компаний со всего мира, которые «смотрят, куда движется эта новая революция в авиации». Он подчеркнул, что в сообществе существует консенсус, что «для авиации это так же важно, как и эпоха реактивного полета».

Банс указал на исследование Morgan Stanley, в соответствии с которым к 2040 году прогнозируется объем потенциального рынка автономных ВС в размере \$1,5 трлн. Этот рынок затрагивает сегменты пассажирских и грузовых перевозок, а также военные миссии. «Пересечение многих технологий, таких как ультраэффективные аккумуляторы, автономные системы и передовые производственные процессы, порождает бурную активность в этом пространстве», - сказал Адам Джонас, руководитель исследователь-

ской группы Morgan Stanley по глобальной автомобильной и общей мобильности.

Глава GAMA Пит Банс также подчеркнул, что время сжимается. «Многие люди не думали, что это произойдет до начала 2020-х годов. Но это происходит уже сейчас», - сказал он, отметив, что руководители компаний на прошлой неделе провели встречу с высшими чиновниками FAA по поводу основ сертификации таких транспортных средств.

Анна Дитрих, эксперт по вопросам политики eVTOL, которая является соучредителем Terrafugia, согласилась, сказав: «Время пришло». По ее словам, к рынку присоединилось несколько заслуживающих доверия игроков, добавив, что потенциал этого сегмента не был завышен. «Мы осуществляем все мечты из нашей научной фантастики», - сказала она.

Что касается сертификации, то, по словам Анны Дитрих, разработчики eVTOL выиграют от переработки правил FAA Part 23, которая была призвана облегчить разработку и внедрение новых технологий. Однако она предупредила, что появление этих летательных аппаратов в воздухе не произойдет в одночасье. При интеграции отрасль должна будет использовать подход постепенного движения шаг за шагом, начиная с установки коридоров в воздушном пространстве, которые предстоит контролировать, и только потом расширяя их.

Пит Банс указал на совместное использование eVTOL с вертолетами во многих аэропортах и сослался на интеграцию вертолетов в транспортную систему Сан-Паулу, Бразилия, одном из крупнейших городов мира, где вертолетный трафик больше, чем где-либо еще. Он сказал, что это подчеркивает, что интеграция различных транспортных средств выполнима.



## Самолет недели

Оператор: *Rhein-Neckar Air*

Тип: *Dornier Do-328VIP*

Год выпуска: *1993 г.*

Место съемки: *февраль 2019 года, Geneva Cointrin (GVA / LSGG), Switzerland*



Фото: Дмитрий Петроченко