



Начнем с отличных новостей от DAHER. На этой неделе производитель представил обновленный самолет семейства ТВМ, который пришел на смену ТВМ930. Новый турбопроп почти идентичен ТВМ930, но имеет ряд отличий. Одной из ключевых особенностей ТВМ940 является его автоматическая дроссельная заслонка – первая в мире, установленная на серийном турбовинтовом самолете серийного производства весом менее 5,7 тонн. Полностью интегрированный с автопилотом, дроссельный рычаг автоматически регулирует скорость самолета в зависимости от заданного профиля полета – от набора высоты до захода на посадку. В дополнение к сокращению рабочей нагрузки на пилота автоматический дроссель позволяет эксплуатировать ТВМ940 на «границах разрешенных» режимах мощности двигателя Pratt & Whitney Canada PT6A-66D. Подробнее о самолете читайте в этом выпуске.

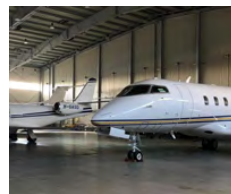
Консалтинговое агентство WINGX Advance выпустило отчет об активности европейской бизнес-авиации в феврале 2019 года. В последнем месяце зимы в Европе выполнено 58090 рейсов бизнес-авиации. В годовом исчислении общий трафик вырос на 1,7%, чему способствовало увеличение активности поршневых самолетов, в основном тренировочных полетов. Но сегмент бизнес-джетов потерял 1,3%, а чартеры снизились на 1,6%. 12-месячный тренд активности бизнес-джетов равен 1,0%. В целом, на ведущих рынках Европы наблюдался некоторый рост, при этом в Германии и Испании зарегистрировано наибольшее увеличение активности в годовом исчислении. Полеты деловой авиации в Великобритании остались на уровне прошлого года, со значительным падением трафика легких и средних самолетов. Активность тяжелых джетов в Германии выросла на 8%, а в России – на 20%.



Санитарная авиация России в цифрах

Ассоциация вертолетной индустрии подводит полуторагодовые итоги выполнения приоритетного проекта «Развитие санитарной авиации» за 2017 и 2018 годы

стр. 20



В Домодедово изъяли четыре бизнес-джета

Следователи возбудили уголовное дело об уклонении от уплаты таможенных платежей при оформлении самолетов на сумму около 636 миллионов рублей в отношении неустановленных сотрудников Домодедовской таможни

стр. 22



Общая активность растет, но чартеры на спаде

В последнем месяце зимы в Европе выполнено 58090 рейсов бизнес-авиации. В годовом исчислении общий трафик вырос на 1,7%, чему способствовало увеличение активности поршневых самолетов

стр. 23



Вертолетное турне

Компания ХелиКо Групп в этом году организовала для своих клиентов тур на крупнейшую в мире вертолетную выставку HAI Heli-Expo с последующим перелетом в Лос-Анжелес для посещения завода Robinson Helicopters

стр. 25

Gulfstream

G500



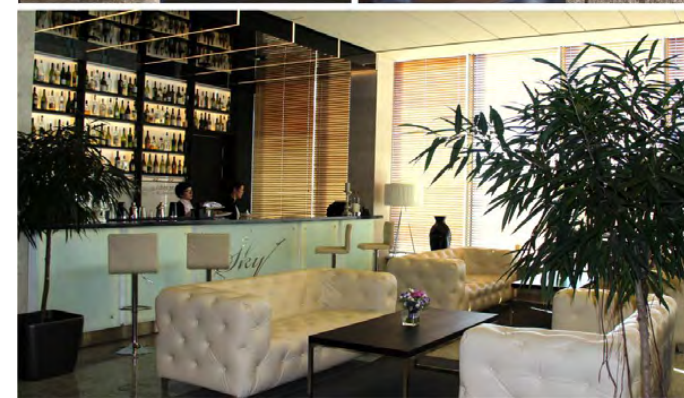
Рынок Ближнего Востока оживает

В соответствии с прогнозом JetNet iQ, сделанным в рамках Saudi Airshow, в ближайшие три года поставки бизнес-джетов на Ближний Восток вырастут, что позволит обратить вспять тенденцию к сокращению поставок, которая наблюдалась в последнее десятилетие.

Согласно последнему прогнозу JetNet iQ, поставки бизнес-джетов в регионе достигнут 14 самолетов в этом году, в следующем году составят 15 машин и 16 – в 2021 году. Данные компании показывают, что поставки бизнес-джетов ближневосточным операторам достигли пика в 41 самолет в 2009 году, а затем опустились на дно в 2018 году, когда было поставлено всего 12 бизнес-джетов.

Представитель Luxaviation недавно заявил AIN, что этот рынок действительно потерпел крах. «Это не похоже на те дни, когда у нас происходили сделки с самолетами, когда люди обновляли и покупали джеты. Сейчас очень тихо. Да, производители успешно поставили несколько новых самолетов в регион, но это не так, как было раньше».

Принц Султан бин Салман бин Абдельазиз – основатель и председатель Saudi Airshow, владелец Авиационного клуба Саудовской Аравии и первый космонавт арабского мира – был почетным гостем шоу в день открытия, во вторник. Дидье Мэри, французский организатор шоу, сказал, что в первом Saudi Airshow приняло участие 260 экспонентов и ожидается более 4000 посетителей.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLJPHX
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

ASL Private Jet Services развивает хендлинг

Компания ASL Private Jet Services продолжает развивать услуги хендлинга. Теперь клиентам доступны услуги в Антверпене и Гронингене. Ранее компания предоставляла услуги наземного обслуживания исключительно для своего флота (компании ASL и JetNetherlands работают на рынке с осени 2014 года под брендом JetNet Alliance Group), но с 5 марта она открыла свои двери для всех частных и корпоративных самолетов, использующих эти аэропорты.

В настоящее время ASL уже имеет свой собственный ангар и залы ожидания, но планирует добавить дополнительную инфраструктуру FBO в новый терминал авиации общего назначения в Антверпене. Расположенный рядом со стоянками самолетов, центр имеет VIP-зал, зал для экипажей с зоной отдыха, и вскоре по предварительной договоренности с ASL появится большая зона встреч и места для проведения мероприятий.

JetNet Alliance Group – один из последних проектов европейских бизнес-перевозчиков по объединению. После объединения компании по-прежнему остаются независимыми и продолжают работать по двум свидетельствам эксплуатанта (бельгийскому и голландскому), однако под единым брендом JetNet Alliance Group.

JetNet Alliance Group оперирует парком из более 30-ти бизнес-джетов вместимостью от четырех до двадцати пассажиров (Beechcraft King Air 90/200/350, Piaggio Avanti, Cessna Citation Mustang, CJ1/2+/3, VI/VII, Excel/XLS+, Sovereign+, Falcon 2000, Challenger 605 и Legacy 600). Самолеты базируются в Нидерландах и Бельгии, включая Амстердам, Роттердам, Эйндховен, Маастрихт, Гронинген, Антверпен, Кортрейк-Вевельгем и Брюссель. Численность персонала JetNet Alliance Group составляет более 100 человек, включая 65 пилотов.



ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ Москва Шереметьево



- ✈ Места стоянки для всех типов ВС
на новом собственном перроне деловой авиации
- ✈ Слоты без ограничений и режимов
в любое время суток
- ✈ 10 минут от Москвы
новая дорожная инфраструктура



FBO SHEREMETYEVO
FBO PULKOVO

a-group.aero

+7 (495) 981 38 26
client@a-group.aero



Волваздел и Сблв 2007 лалалелл горувалл марелл компалл Волваздел лс. лл лел десерлнл струкчур лс. Волваздел лс. Вол лрал лл лл лл лл.

Непревзойденный. От замысла до воплощения.

Это не простая случайность. Это тщательно продуманное решение. Исключительное сочетание летных характеристик и плавности хода - плод непрерывного стремления Bombardier к инновациям. Сочетание совершенства инженерной мысли и мастерства. Спокойный, плавный полет - уверенность, которую дают только самолеты Bombardier.

businessaircraft.bombardier.com

BOMBARDIER

Albinati Aeronautics станет одним из первых европейских операторов Global 7500

Швейцарский бизнес-оператор Albinati Aeronautics в ближайшее время приступит к эксплуатации на правах управления первого самолета Bombardier Global 7500. Вторая машина придет в распоряжение оператора в 2021 году. Представители компании не исключают, что самолет будет доступен для выполнения чартерных перевозок.

Albinati Aeronautics имеет три сертификата эксплуатанта (швейцарский, итальянский и мальтийский), что позволяет клиентам компании выбирать страну регистрации исходя из своих требований. Компания предлагает услуги менеджмента воздушных судов, САМО и чартерного перелета.

Парк компании включает в себя Bombardier Global 6000/5000/XRS, Falcon 8X/7X, Bombardier Challenger 604, Citation Latitude, Citation CJ4 и Gulfstream GIVSP.

В прошлом месяце Bombardier сообщил о получении сертификата типа на новый бизнес-джет Global 7500 от европейских авиационных властей (EASA). Теперь флагман Bombardier может поставляться заказчикам из стран Европейского Союза. Одобрение EASA последовало вслед за сертификацией Transport Canada в сентябре и FAA США в ноябре 2018 года. Самолет официально поступил в эксплуатацию 20 декабря прошлого года, чуть более чем через 24 месяца после первого полета FTV1. Тестовая программа подтвердила увеличение дальности на 300 морских миль, что стало ключевым фактором в противостоянии с главным конкурентом – Gulfstream G650ER. Ближайший слот на поставку нового самолета – 2022 год.

В текущем году производитель планирует передать клиентам 15-20 Global 7500, с увеличением темпа производства до 35-40 в 2020 году.



НАМ ДОВЕРЯЮТ

 A dark, high-contrast photograph of a Bombardier Global 7500 aircraft in flight, viewed from the front. The aircraft is silhouetted against a dark background, with its lights and structure highlighted.

SkyClean

ДЕТЕЙЛИНГ · КЛИНИНГ · КОНСАЛТИНГ

Поставки Embraer Praetor начнутся весной текущего года

Компания Embraer Executive Jets планирует передать первый бизнес-джет Praetor 600 весной текущего года, а первые поставки «меньшего собрата» Praetor 500 запланированы на третий квартал 2019 года. Сейчас производитель сфокусирован на сертификационной работе. Ожидается, что сертификаты типа FAA и EASA будут получены, практически, одновременно.

В октябре прошлого года Embraer Executive Jets представил новое семейство Praetor, в которое вошли две модели Praetor 500 и Praetor 600. «Пятисотка» позиционируется, как средний бизнес-джет с дальностью в 6019 км (с 4 пассажирами), «шестисотка» летает на расстояния до 7223 км с аналогичным количеством пассажиров, и относится к так называемому суперсреднему классу. Новые самолеты займут место в линейке Embraer между Legacy 500 и Legacy 650. Два прототипа Praetor 600 уже прошли летные испытания. Стоимость машин составит \$20,995 млн. (Praetor 600) и \$16,995 (Praetor 500). Владельцы само-

летов Legacy 450 также могут модернизировать свои самолеты до версии Praetor 500 за \$500000.

«Мы развиваем потенциал Legacy 450/500, чтобы клиенты могли в полной мере насладиться ценностью, которую предлагают эти подрывные продукты», - сказал менеджер по стратегии продуктов компании Альвади Серпа. Это означает, что, модифицировав планеры Legacy 450 и 500, инженеры смогли повысить летные характеристики, и что делает Praetor 500 и 600 более эффективными.

Многие аналитики уже утверждают об очень грамотном и своевременном апгрейде, хотя и «хорошо заряженным», однако в Embraer с ними не согласны. Как утверждает производитель, удалось получить очень стильные машины, которые сделают революцию в своих классах. «Praetor станут «технологически продвинутыми самолетами», которые оценят многие нынешние владельцы бизнес-джетов Embraer», - говорят в компании.



ALL-AROUND LUXURY,
POWER-PACKED
PERFORMANCE

Rethink Convention. **EMBRAER**
Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

Рейсы на горные курорты растут

Компания Air Charter Service, ведущий специалист по чартеру воздушных судов, отметила, что все больше и больше состоятельных семей обращаются к частным самолетам, чтобы добраться до эксклюзивных горнолыжных курортов по всей Европе.

Крис Манселл, директор отдела частных самолетов ACS в Лондоне, сказал: «За последние три года наш топ-10 аэропортов для лыжного отдыха остался прежним, но количество рейсов в них увеличилось более чем на 65%, а рейсы в Шамбери и Сент-Мориц за это время удвоились».

Аэропорт Санкт-Галлен в Швейцарии, также известный как Альтенрайн, произвел самый впечатляющий



рост. В сезоне 2015/16 мы сделали там относительно немного чартеров, но в прошлом году организовали в шесть раз больше. Из года в год происходит значительный рост – в прошлом году мы выросли на 45%, в то время как сезон прежде мы увеличили количество заказов на 14%.

Швейцария занимает более половины позиций (а именно, 6) из топа 10 самых популярных аэропортов, и еще четыре делят поровну Франция и Австрия. Причины для выбора частного полета различны: одни клиенты летают в аэропорты в Альпах и Пиренеях, которые менее хорошо обслуживаются, в то время как другие выбирают аэропорты-концентраты, но хотят путешествовать в роскоши и максимально увеличить свое времяпрепровождение на курорте для катания на склонах.

Тенденция, похоже, будет продолжаться, так как за последние несколько недель мы уже совершили перелеты с несколькими нашими клиентами, а также имеем бронирования на ближайшие месяцы: некоторые чартеры забронированы уже на ноябрь и на большую часть марта также есть брони».

Топ-10 европейских аэропортов для клиентов ACS в Великобритании:

1. Женева
2. Шамбери
3. Цюрих
4. Сент-Мориц/ Самедан
5. Сьон
6. Альтенрайн / Санкт-Галлен
7. Берн
8. Анси
9. Инсбрук
10. Зальцбург



FBO RIGA
A part of Flight Consulting Group

**Признанный
уровень качества**







Михаил Гуцериев получает Leonardo AW139

Компания «Славкалий», подконтрольная российскому бизнесмену Михаилу Гуцериеву, оказалась покупателем элитного вертолета в государственной ливрее, который прибыл в Минск 19 февраля, подтвердил TUT.BY информированный источник.

«Он очень занятой человек, ему дорого время. Сейчас все силы брошены на строительство калийного комбината», — пояснил собеседник. Он оставил без ответа вопрос о возможности аренды летных машин у некоторых белорусских бизнесменов и покраске модели в цвета белорусского флага. «Славкалий» строит Нежинский горно-обогатительный комбинат в Любанском районе в 150 км от Минска. Вертолетная площадка была оборудована недалеко от строящегося комбината еще в 2015 году во время первого визита Александра Лукашенко.

Вертолетная площадка спроектирована и на даче Гуцериева под Минском.

Несколько лет назад российский миллиардер построил терминал для бизнес-авиации в Национальном аэропорту Минск. Там он размещал пару своих самолетов. Михаил Гуцериев оставил без комментариев информацию о приобретении вертолета в Беларуси, сообщили TUT.BY в его пресс-службе.

Итальянский вертолет AgustaWestland AW139, цена на который стартует от 12 млн долларов, 19 февраля прибыл в Минск и сделал круг над Острошицким городком, где находится одна из резиденций Александра Лукашенко. Ливрея модели выкрашена в цвета белорусского флага.



Jet Aviation стала владельцем FBO в Пуэрто-Рико

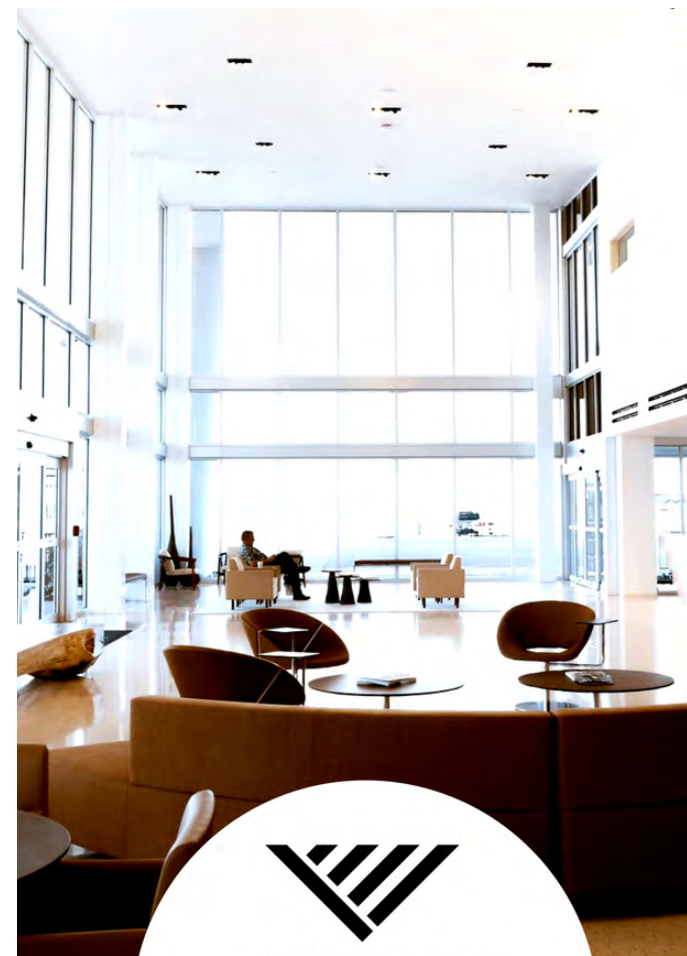
Jet Aviation приобрела полное право собственности на FBO в Сан-Хуане (Luis Muñoz Marín International Airport), Пуэрто-Рико. Jet Aviation эксплуатирует San Juan FBO в соответствии с соглашением об управлении с предыдущим владельцем, группой Pazos, с марта 2017 года, тогда FBO было переименовано в Jet Aviation. Дэвид Пэддок, старший вице-президент и генеральный директор Jet Aviation Regional Operations USA отметил, что San Juan FBO является очень привлекательным активом, благодаря географическому расположению и отличной инфраструктуре.

По словам Пэддока, в ближайшие месяцы откроется новый большой ангар, который заменит разрушенный ураганом «Мария» в 2017 году. В San Juan FBO будут предлагаться услуги по техническому обслуживанию воздушных судов, заправке, паркингу. В пассажирском терминале будут обустроены

конференц-зал и комнаты отдыха экипажа, а комплексный таможенный и пограничный терминал США с полным комплексом услуг для облегчения таможенной, иммиграционной обработки международных рейсов.

Пуэрто-Рико официально — Свободно ассоциированное государство Пуэрто-Рико или Содружество Пуэрто-Рико — зависимая от США территория со статусом «неинкорпорированной организованной территории» (находится под управлением США, не являясь их неотъемлемой частью); действие Конституции США на территории ограничено; верховная власть принадлежит Конгрессу США, но территория имеет систему самоуправления.

Находится в Карибском море на острове Пуэрто-Рико из группы Больших Антильских островов и на примыкающих малых островах.



FBO
EXPERIENCE

FBOEXPERIENCE.COM
TOP SELECTED FBOS

Nomad Technics увеличивает объемы работ по ТОиР

Nomad Technics завершила 6- и 12-месячную инспекцию на инспекцию двух самолетов Embraer Legacy 600/650 (плановые проверки и устранение неисправностей) в техническом центре в Базеле. Также компания приступила к работам на первом Bombardier Global 6000. Ранее компания завершила свою первую 6- и 12-месячную инспекцию на Challenger 604.

С начала августа 2018 года компания Nomad Aviation начала предлагать услуги по техобслуживанию и хранению воздушных судов в Базеле, Швейцарии. Дочерняя компания Nomad Technics AG получила в международном аэропорту Euro Airport (Базель)

обогреваемый ангар площадью 7400 кв. м, а также приангарную стоянку на 7000 кв. м. Как ангар, так и стоянка могут разместить самолеты размера Airbus A320 и Boeing 737.

Компания, имеющая одобрение EASA Part 145, может проводить плановое и внеплановое техническое обслуживание, и ремонтные работы на самолетах Cessna Citation 525 и Bombardier Challenger. Начиная с октября 2018 года линейное и базовое обслуживание доступно для бизнес-джетов Bombardier Global, Global XRS, Global 6000, Embraer Legacy 600 и 650. Кроме того, компания предлагает поддержку AOG 24/7.



PILOTUS

PC-12 NG
САМЫЙ ПРОДАВАЕМЫЙ
ТУРБОВИНТОВОЙ САМОЛЕТ
В МИРЕ

NESTEROV AVIATION
Авторизованный центр продаж Pilatus PC-12

+7 495 796 1155
sales@nesterovavia.com

На Филиппинах появится современный центр деловой авиации

Гонконгская компания Metrojet Limited сообщает о начале строительства своего нового регионального центра деловой авиации на Филиппинах (Кларк, Пампанга). Новый FBO будет иметь площадь 26000 кв.м., где расположатся ангар (7100 кв.м.) для обслуживания и хранения до 10 самолетов большой дальности класса Boeing Business Jet или Airbus Corporate Jet, а также большой паркинг (11000 кв.м.). Пассажирский терминал будет соответствовать высоким международными стандартами, включая полную защищенность от тайфунов и специальную систему пожаротушения. В комплексе также предусмотрены складские помещения и мастерские. Ввод в эксплуатацию намечен на вторую половину 2020 года. Как сообщают представители Metrojet Limited, инвестиции в проект стали самыми крупными за всю историю компании, но называть конкретные цифры

не стали. Оператором центра станет «дочерняя» Metrojet Engineering Clark, а срок аренды земли составляет 50 лет.

«Поскольку услуги по обслуживанию самолетов деловой авиации в регионе по-прежнему пользуются повышенным спросом, мы благодарны филиппинским властям за поддержку наших инвестиций в рамках экономического и инновационного роста аэропорта Кларк», - сказала г-жа Двин Джонс, региональный менеджер компании по качеству. «Этот центр не только поможет нам предоставлять высококачественные услуги по обслуживанию воздушных судов наших клиентов, но и создаст дополнительные рабочие места для местного населения».

Напомним, что аэропорт Кларк (Clark International

Airport (IATA: CRK, ICAO: RPLC)), является международным аэропортом, ведущим на Филиппины в пределах зоны беспошлинной торговли Кларка в Анжелесе и Мабалакате, расположенных в 60 км. и к северо-западу от Манилы.

«В настоящее время Кларк видит быстрый рост не только как сильный деловой район, но и как идеальный авиационный и логистический центр. Продолжающееся расширение международного аэропорта Кларк позиционирует его, как главные международные ворота на Филиппинах. Я надеюсь, что это будет хорошим предзнаменованием для новых инвестиций Metrojet в Кларк и для будущих инвесторов из авиационной отрасли», - комментирует Винс Дизон, президент и главный исполнительный директор Metrojet Engineering Clark.



Деловая Авиация Шереметьево | FBO | Чартер



www.premieravia.aero

+7 495 234 26 42

Global Jet Capital ускоряет экспансию в Европе

Компания Global Jet Capital, мировой лидер в области финансовых решений в деловой авиации, объявила об открытии нового, более крупного регионального офиса в Цюрихе. Новый офис поможет компании удовлетворить растущий спрос на финансовые решения для деловой авиации и еще больше укрепить стратегию роста Global Jet Capital по всей Европе.

По оценкам Global Jet Capital, в течение следующих 10 лет в Европу может быть поставлено до 821 новых средних и крупных бизнес-джетов общей стоимостью \$30,6 млрд. За тот же период компания ожидает значительного движения на вторичном рынке, на котором будет совершено более 4058 сделок с деловыми самолетами среднего и большого размера на сумму более \$16,3 млрд. Между 2019 и 2028 годами стоимость новых поставок в Европу будет составлять 14,6% от общемирового объема, что делает регион

вторым рынком в мире после Северной Америки.

По оценкам Global Jet Capital, в период с 2015 по 2018 год в Европе было совершено около 782 сделок с новыми и поддержанными частными самолетами, совокупная стоимость которых оценивалась в \$19,1 млрд. В целом, в настоящее время в Европе насчитывается чуть более 2300 средних и тяжелых деловых самолетов общей стоимостью около \$24,6 млрд.

Новый офис Global Jet Capital расположен по адресу: Штокерштрассе 43, Цюрих, а команду возглавляет Александра Аше, директор по продажам в континентальной Европе.

Александра Аше сказала: «Мы рады объявить об открытии нашего нового офиса, что подтверждает наши амбиции по расширению нашей деятельности в

Европе. Благодаря своему стратегическому географическому положению, современной инфраструктуре, а также политической и экономической стабильности, Цюрих является идеальными воротами в Европу. Наше новое местоположение и расширенная команда позволят нам предоставлять еще более качественный сервис нашим европейским клиентам, и мы рады возможностям, которые нам предоставлены».

Дейв Лаброцци, главный операционный директор Global Jet Capital, добавил: «Открытие нового представительства в Цюрихе расширяет сферу нашей деятельности в Континентальной Европе и будет иметь неопределимое значение для нашего постоянного расширения в регионе. Европа является одним из наших ключевых рынков, и наше полноценное присутствие в Цюрихе позволит предложить повышенный уровень поддержки потребностей наших клиентов».



BERMUDA
AIRCRAFT
REGISTRY

Set the wheels in motion!

Our expert team are ready to help you register your aircraft.

Tell me more



Air Service Basel сертифицировала FBO в Базеле по стандарту IS-BAH Stage II

Провайдер по обслуживанию рейсов деловой авиации Air Service Basel сертифицировала FBO в Базеле (EuroAirport Basel-Mulhouse-Freiburg) по стандарту IS-BAH Stage II (Standard for Business Aircraft Handling), учрежденного Международным Советом деловой авиации (IBAC).

«Это одобрение демонстрирует, что наш FBO в Базеле имеют четкие обязательства по безопасности бизнес-авиации на земле и выходят за рамки того, что требуется по обязательным документам. Аудит IS-BAH включал в себя проверку системы управления безопасностью полетов, соответствие требованиям для организаций и персонала, обучение, компетентность и ряд других аспектов обслуживания частных самолетов», - комментирует менеджер по обеспечению качества Air Service Basel Уве Паукнер.

Международный стандарт IS-BAH разработан как свод правил для провайдеров услуг по наземному обслуживанию деловой авиации, в основе которого лежит система управления безопасностью полетов. IS-BAH повторяет структуру Международного стандарта эксплуатации воздушного судна деловой авиации (IS-BAO) и включает в себя первую программу по безопасности при наземном обслуживании Национальной ассоциации воздушного транспорта США (NATA). IS-BAH является глобальным отраслевым стандартом для операторов по наземному обслуживанию бизнес-авиации по всему миру и соответствует требованиям и международной практике ИКАО, включая требования к системам управления безопасностью полетов (SMS). Стандарт запущен на выставке EBACE-2014.



авиа
бизнес
групп

www.aviagroup.ru
ops@aviagroup.ru

+7 495 789 38 06

125445 Москва
Ленинградское шоссе
дом 65, строение 3

ОСНОВЫ IS-BAO

18 и 19 марта в Москве состоится IV Практический семинар «Безопасность полетов. Безопасность топливообеспечения». В рамках программы мероприятий 18 марта в Москве пройдет семинар «Основы IS-BAO» (Fundamentals of IS-BAO), который проведет Стефан Де Вольф, эксперт, представляющий стандарт в Европе. Семинар пройдет в отеле «Аэростар» (Ленинградский проспект, 37, к.9).

Семинар IS-BAO проводится по приглашению Объединенной Национальной Ассоциации Деловой Авиации (ОНАДА). Цель семинара – предоставление слушателям информации о международном стандарте безопасности управления деловым воздушным судном и принципах имплементации стандарта с целью повышения уровня безопасности полетов и надлежащего управления ВС.

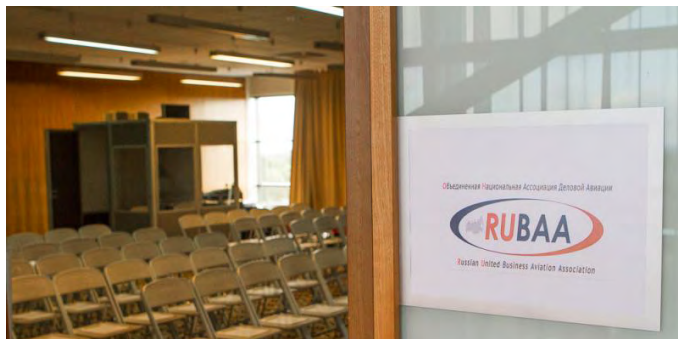
Обучение проводится по 4 модулям:

Модуль 1: Международный совет деловой авиации и стандарт IS-BAO

Модуль 2: Система управления безопасностью полетов

Модуль 3: Стандарты и рекомендованные практики, статьи 4-15

Модуль 4: Внедрение стандарта и аспекты прохождения аудита.



Международный стандарт управления воздушным судном деловой авиации, в основе которого лежит система управления безопасностью полетов, был запущен в 2002 году. Это основанный на практике стандарт, внедренный сотнями операторов по всему миру и признанный многими авиационными властями за ценный вклад в повышение уровня безопасности в деловой авиации. В презентации освещаются наиболее часто встречающиеся проблемы, с которыми сталкиваются операторы, прошедшие регистрацию IS-BAO, в части управления безопасностью, а также лучшие практики и советы, сформированные на основании приобретенного опыта. В частности, будут освещены такие темы, как: управление безопасностью (показатели и цели); система сообщений; влияние фактора культуры; мониторинг соответствия. Слушатели ознакомятся с конкретными примерами, полученным опытом и возможностях повышения безопасности и эффективности операционной деятельности.

Стефан де Вольф представляет программу IS-BAO в Европе. Обладает экспертными знаниями в области управления безопасностью, также его компетенция распространяется на такие области как расследование происшествий, человеческий фактор и аудит. До прихода в Международный совет деловой авиации ИВАС, занимал различные должности (член экипажа, диспетчер, менеджер по безопасности, аудитор) в различных организациях (авиакомпания, техническое обслуживание, летная школа, авиационные власти, и т.д.).

Семинар «Основы IS-BAO» проводится на английском языке. К участию в семинаре приглашаются представители операторов деловой авиации, прошедшие или планирующие пройти аудит и регистрацию IS-BAO.

ПРАКТИЧЕСКИЙ СЕМИНАР

Безопасность полетов
Безопасность топливообеспечения

19 МАРТА 2019 | МОСКВА, ОТЕЛЬ "АЭРОСТАР"

bizavsafety.aero

+1 Robinson

Российская компания «Хелипорты России» передала российскому клиенту очередной вертолет Robinson R66. Ранее вертолет был поставлен в Россию и собран на авиационно-технической базе вертолетного центра «Хелипорт Истра».

«Из установленного дополнительного оборудования отметим систему автопилотирования, и устройство защиты двигателя от частиц пыли. После оперативного завершения регламентных работ и оформления документации: получения свидетельства о летной годности и государственной регистрации воздушного судна вертолет был передан покупателю», - комментируют в компании.

Объединенный авиационный сервисный центр «Хелипорт Истра» авторизован компаниями-производителями вертолетной и авиационной техники: Airbus Helicopters, Robinson Helicopter Company, Rolls-Royce. Инженеры центра обладают необходимыми допусками к обслуживанию распространённых типов вертолетов Robinson и Airbus Helicopters. Кадровый состав регулярно проходит обучение в учебных центрах Robinson Helicopter Company, Airbus Helicopters, Rolls-Royce, Lycoming. Инженерный персонал «Хелипорт Истра» – практикующие эксперты в области технического обслуживания вертолетной техники. На базе вертолетного центра «Хелипорт Истра» возможно проводить все типы текущего ремонта, специальных инспекций и технического обслуживания вертолетов Robinson и Airbus Helicopters.

Согласно открытым данным Росавиации на 1 января 2019 года в РФ зарегистрировано 108 вертолетов R66.

Air Medical Group заказывает 21 вертолет H125 и H135

Американский медицинский оператор Air Medical Group в рамках выставки Heli-Expo 2019 заключил контракт с Airbus Helicopters на поставку 21 вертолета H125 и H135. Поставки однодвигательных H125 и двухдвигательных H135 начнутся уже в этом году. На сегодняшний день суммарный парк оператора состоит из более чем восьмидесяти вертолетов европейского производителя.

В этом Airbus Helicopters представил самые востребованные модели своих вертолетов в различных конфигурациях, а также эффективные технологические решения на выставке Heli-Expo, которая прошла с 5 по 7 марта в Международном конгресс-центре Джорджии в Атланте (США).

«Какими бы разнообразными ни были задачи наших клиентов, мы всегда стремимся предлагать продукты и услуги, которые будут максимально отвечать требованиям заказчика и позволят полно-

стью сосредоточиться на успешном выполнении этих задач. «Именно это мы хотим продемонстрировать на Heli-Expo 2019», — сказал Бруно Эвен (Bruno Even), генеральный директор Airbus Helicopters. «В рамках выставки мы уделили особое внимание будущим технологиям в вертолетной области и вопросам городской воздушной мобильности, представив макет высокоскоростного вертолета Racer».

На стенде Airbus Helicopters S305 были представлены усовершенствованная версия двухдвигательного вертолета H145, однодвигательный вертолет H125 в конфигурации для правоохранительных органов, а также АСН145 с элегантным салоном от Mercedes-Benz. В США публике впервые показали макет вертолета нового поколения H160 в медицинской конфигурации. Посетители смогли первыми оценить эргономику рабочего пространства салона, которая чрезвычайно важна для оказания экстренной помощи пациентам в критических ситуациях.



Украинский контакт Airbus Helicopters | Airbus продал первый АСН160 в Канаду

Министр внутренних дел Украины Арсен Аваков и президент французской компании Airbus Helicopters Бруно Ивэн на международной выставке Heli-Expo 2019 подписали соглашение относительно конфигурации вертолетов Airbus H145 для Единой системы авиационной безопасности и защиты МВД. Как сообщают украинские СМИ, речь идет о модели с новым пятилопастным винтом, впервые представленной на выставке.

«Он (H145) идеально подходит для правоохранительных и спасательных операций – может быстро перевезти пилота и 11 офицеров на место происшествия», - сообщает Департамент коммуникации МВД Украины.

По словам главы МВД, на поставку всех вертолетов уйдет несколько лет. «21 H225 Super Puma, 10 H145 и 24 H125 – это первые модели, которые мы получим в ближайшее время. Первые поставленные машины H225 произвели фурор в профессиональной среде. Сейчас мы видим новые разработки вертолета. Новейшая модификация H145 – для Украины, и мы очень гордимся этим», - отметил Арсен Аваков, выразив благодарность команде Airbus за результативное сотрудничество.

После выполнения заказа Единая система авиационной безопасности и защиты МВД Украины станет третьей по мощности в Европе, после Франции и Германии. Украинские спасатели и полицейские смогут одними из первых использовать передовые вертолеты. В МВД также подчеркнули, что H125 стал единственным в мире вертолетом, который достиг вершины Эвереста, поэтому для Украины вопрос спасения туристов в горах перестанет быть серьезной проблемой.

Компания Airbus сообщает о подписании контракта на поставку первого вертолета АСН160 канадскому клиенту. Имя будущего владельца не раскрывается, подчеркивается, что он имеет огромный опыт работы на вертолетном рынке. Новая машина будет поставлена в VIP конфигурации.

«Исходная предпосылка АСН заключается в том, чтобы соответствовать чрезвычайно высоким ожиданиям, которые заданы нашими клиентами, и единственный способ сделать это – объединить правильный продукт, который может быть адаптирован к их конкретным требованиям к вертолету, с исключительным уровнем индивидуального подхода, которое они ни найдут нигде, кроме как в АСН», - сказал Фред Лемос, глава Airbus Corporate Helicopters.

Airbus Corporate Helicopters предлагает клиентам

полностью индивидуальные версии АСН125, АСН130, АСН135, АСН145, АСН160 и АСН175 в трех различных дизайнерских исполнениях: Line, Exclusive и Editions. Line – это легкий, вдохновленный спортивными автомобилями внутренний дизайн с несколькими вариантами отделки. Exclusive – это VIP-линия, которая имеет «самый высокий уровень» индивидуальности и качества. Editions объединяет бренды и дизайнеров, в том числе Hermes, Mercedes Benz и дизайнера Петера Айдсгарда из Pegasus Design.

Наряду с вертолетами, Airbus предлагает комплексное обслуживание, поддержку и решения для управления под названием HCare First. Используя премиальный, персонализированный сервис поддержки АСН, клиенты должны только сообщить команде Airbus, когда они хотят летать, а Airbus сделает все остальное, включая планирование, обслуживание и т.д.



АМАС передал клиенту новый G650

Швейцарский провайдер услуг по ТОиР и комплектации интерьеров бизнес-джетов АМАС Aerospace передал заказчику новый Gulfstream G650. Известно, что лайнер в будущем будет выполнять полеты в интересах главы неназванного государства. Представители заказчика прибыли в Базель с официальной делегацией и выразили свою благодарность АМАС за проделанную работу.

Также в АМАС Aerospace сообщают о подписании контракта на техническое обслуживание Airbus A318 (клиент с Ближнего Востока), частного Boeing 747 (клиент из Азии). Ранее АМАС Aerospace сообщил о первом контракте на кастомизацию BBJ MAX9. Самолет прибудет в центр ТОиР в 2020 году. Имя клиента не разглашается. «Дизайн интерьера, разработанный всемирно известным дизайнером Gaugain, станет совершенно особенным и уникальным. Мы планируем передать полностью готовый лайнер спустя 11-12 месяцев», – комментируют в компании.

Сейчас АМАС Aerospace сейчас владеет одним из самых больших авиационных комплексов в Европе. У компании в аэропорту Базеля имеются четыре ангара (28280 кв.м.), позволяющие обслуживать любые типы самолетов, включая Airbus A340, Boeing 777 и Boeing 747-8 (на обслуживание этого типа компания получила сертификат Part 145 в ноябре 2012 года). Общая площадь перрона и мастерских составляет 85000 кв.м.

АМАС Aerospace была образована в 2007 году и считается наиболее быстрорастущей компанией в области обслуживания воздушных судов деловой авиации. Хотя данные об обороте компании не публикуются, по неофициальным оценкам он превысил 1 млрд. швейцарских франков.

ACS открывает новые офисы

Air Charter Service, ведущий специалист по чартеру воздушных судов, продолжает инвестировать в Северную и Южную Америки. Компания расширяет свою деятельность в Бразилии и США.

Air Charter Service открыл свой шестой офис в США в городе Атланта, штат Джорджия, а в Бразилии расширено существующее пространство.

Выступая с анонсом открытия офиса в Атланте, президент ACS по американским операциям, Ричард Томпсон, сказал: «Мы давно определили Атланту как важный центр как для пассажирских, так и для грузовых рейсов. Наша клиентская база в Атланте значительна и создавалась в течение многих лет нашими другими офисами в США, и теперь настало время дать нашим клиентам возможность обращаться в местное представительство».

«При ВВП почти в \$400 миллиардов экономика города Атланты занимает десятое место в стране и входит в двадцатку крупнейших в мире. Город также может похвастаться третьей по величине в стране концен-



трацией компаний Fortune 500, а также размещением глобальных штаб-квартир таких корпораций, как Coca-Cola, Delta Air Lines и UPS. Город дает возможность нашему офису развить потенциал и стать одним из лучших и результативных филиалов ACS».

Ана Бенавенте, генеральный директор ACS в Бразилии, отметила: «Новое помещение почти в два раза больше нашего последнего места и даёт нам достаточно пространства с множеством комнат для следующей ступени в нашем плане по расширению в ближайшем будущем – мы почти удвоили размер нашей команды за последние 12 месяцев и надеемся продолжить дальнейшие инвестиции в 2019 году».

«У нас был рекордный год в ACS Brazil – мы превзошли показатели 2017 года более чем на два месяца нашего финансового года. Будучи единственной глобальной компанией такого типа в Южной Америке, мы были особенно заняты в июне и июле, когда наши самолёты фрахтовались четырьмя из пяти южноамериканских стран, принимающих участие в чемпионате мира по футболу».



Dassault поборется за тендер в Новой Зеландии

Французский авиапроизводитель Dassault отправляет свой флагман Falcon 8X в столицу Новой Зеландии Окленд в надежде продать один или два самолета Силам обороны Новой Зеландии (NZDF) для перевозки VIP-пассажиров, сообщает New Zealand Herald. Компания будет участвовать в тендере на замену устаревших самолетов Boeing 757.

Как пишет издание, французский производитель официально еще не связывался с руководством NZDF, однако чиновники, принимающие решения приглашены на все закрытые мероприятия Dassault. Основная задача показа – продемонстрировать возможности 8X и убедить в целесообразности покупки на примерах эксплуатации Falcon в качестве VIP транспорта главами ряда стран.

«С точки зрения вместимости 8X имеет 16 мест против 160 на Boeing 757. Но судите сами, 8X летает намного дальше, намного быстрее и на гораздо меньшие аэродромы. Boeing 757 были приобретены еще в начале «нулевых», их эксплуатация близка к завершению. А статус главы государства никак не сочетается с морально устаревшей моделью 757», - сетуют журналисты New Zealand Herald.

Однако решение о модернизации парка может быть принято лишь спустя два года. Впрочем, в Dassault не отчаиваются и продолжают формировать пул клиентов в Новой Зеландии. Falcon 8X демонстрировался на Avalon Air Show, прошедшем недавно в Австралии, и, как сообщается, впоследствии был показан трем потенциальным покупателям в Новой Зеландии. «Новая Зеландия является оптимальным рынком для дальнемагистральных и крупногабаритных бизнес-джетов, учитывая расстояния, на кото-

рые приходится лететь в страну и из страны. Falcon 8X может без пересадок лететь в Лос-Анджелес и Пекин, что идеально подходит для частных владельцев и компаний, вылетающих из городов Новой Зеландии», - комментирует вице-президент компании в Азиатско-Тихоокеанском регионе Жан-Мишель Якоб.

Напомним, что NZDF эксплуатирует два самолета Boeing 757-2K2, которые были получены в 2003 году. В 2007 году самолеты превратили в буквальном смысле в «комби» - появилась грузовая дверь для перевозки паллетов, что никак не сочетается со статусом главы крупнейшего государства региона. Дальность беспосадочного полета составляет 7400 км.



Daher представил новый TBM940

Компания Daher представила обновленный самолет семейства TBM, который пришел на смену TBM930. Новый одномоторный турбопроп почти идентичен TBM930, но имеет ряд отличий, таких как:

- Автоматическое управление тягой двигателя
- Автоматическая защита двигателя на всех режимах
- Автоматическая работа системы антиобледенения
- Обновленный дизайн салона пассажиров, с розетками USB для зарядки гаджетов
- Подогрев сидений пассажиров с регулировкой степени нагрева
- Вешалки для верхней одежды в багажном отделении

«Одной из ключевых особенностей TBM940 является автоматическая дроссельная заслонка – первая в мире, установленная на серийном турбовинтовом самолете серийного производства весом менее 5,7 тонн. Полностью интегрированный с автопилотом, дроссельный рычаг автоматически регулирует скорость самолета в зависимости от заданного профиля полета – от набора высоты до захода на посадку. В дополнение к сокращению рабочей нагрузки пилота автоматический дроссель позволяет эксплуатировать TBM940 на «границах разрешенных» режимах мощности двигателя Pratt & Whitney Canada PT6A-66D, обеспечивая оптимальную производительность и эффективность силовой установки» - говорят в компании.

Самолет оснащен сенсорной стеклянной приборной панелью Garmin G3000 и опциональной системой электронного помощника. Электронный помощник разработан как система контроля безопасности эксплуатационных режимов полета. Она включает в

себя датчик и калькулятор угла атаки, электронную стабилизацию и систему защиты от потери скорости. Также в самолете предусмотрен режим аварийного снижения в режиме автопилота. В случае разгерметизации кабины и отсутствии действий пилота самолет в автоматическом режиме выводится на безопасную высоту 15000 футов. Кроме этого, голосовые сигналы получили новые звуковые тона, которые уведомляют о сваливании, превышении скорости, положении шасси и использовании кислородного оборудования.

Максимальная дальность нового самолета составляет 1730 морских миль. Стоимость самолета составит \$4,13 млн.

DAHER планирует получить сертификат типа FAA и EASA уже в апреле в рамках AERO-2019 (Фридрихсхафен). Компания уже начала прием заказов на обновленный TBM940.

В настоящее время DAHER передал клиентам 267 самолетов «девятисотой серии» (900/910/930).



Ресурсные EC135 и A109E пользуются популярностью

Самым ликвидным двухдвигательным вертолетом на вторичном рынке в 2018 году был Airbus H135 (EC135), за которыми следует AgustaWestland A109E Power.

Согласно отчету вертолетного брокера Aero Asset, в прошлом году во всем мире было продано около 33 вертолетов Airbus H135, а следующей по популярности стала AgustaWestland A109E Power – 24 машины. У Airbus H135 показатель поглощения составил один

год, а у A109E – 2 года. Показатель поглощения определяется как время, которое потребуется, чтобы продать все вертолеты на рынке, при отсутствии новых поступлений.

Спрос на Airbus H135 был во многом обусловлен покупками в сегменте неотложной медицинской помощи. В то же время спрос на AgustaWestland A109E Power был гораздо более разноплановым, поскольку

клиенты планировали использовать ресурсные вертолеты для различных целей, в том числе для авиационных работ, VIP-полетов, неотложной медицинской помощи и других миссий.

Согласно отчету Aero Asset, ресурсные Airbus H135 продавались по цене от \$900 тысяч до \$3 млн. Бывшие в употреблении AgustaWestland A109E Power продаются по цене от \$700 тысяч до \$2 млн. В целом продажи подержанных вертолетов в 2018 году увеличились в годовом исчислении на 9%, до 137 сделок. Наиболее значительный рост продаж в прошлом году произошел на рынке легких двухдвигательных машин, увеличение составило 13%.

Показатель поглощения ускорился в течение года на 40%. Средние двухмоторные вертолеты больше всего повлияли на среднее снижение этого параметра. Например, в сегменте AW139 показатель поглощения снизился с 12 до 4 лет.

По словам Эммануэля Дююи, директора по продажам Aero Asset, из 13 сегментов вторичного рынка, рассмотренных в отчете, девять показали снижение показателя поглощения по сравнению с 2017 годом, два остались примерно на том же уровне, а два – показали рост. «Это чрезвычайно позитивные сигналы на вторичном рынке», - говорит он.

Легкие вертолеты имели самые низкие показатели поглощения в 1,6 года, затем следуют средние вертолеты – 2,8 года и тяжелые – 5 лет.

В отчете не рассматривались одномоторные вертолеты. Он также не включал вертолеты, которые были приобретены по договору лизинга, договору обратной аренды, внутренней сделке или досрочному выкупу.



Санитарная авиация России в цифрах

Ассоциация вертолетной индустрии подводит полуто- рагодовые итоги выполнения приоритетного проек- та «Развитие санитарной авиации» за 2017 и 2018 гг.

Надо сказать, что уже первый, 2017-й год, работы программы дал свои результаты. К примеру, после ее старта число вылетов санитарной авиации по стране возросло в разы. Ярким примером может служить реализация программы в Кировской области, где только за первые 4,5 месяца исполнения санавиаци- онного контракта в рамках проекта было выполнено 378 вылетов, эвакуировано 414 человек, из которых 66 – дети. Для сравнения, за весь 2016 год санитарная авиация совершила в этом регионе 112 вылетов, транс- портировав 109 человек. И если прежде перевозимый контингент по преимуществу состоял из людей по- страдавших в ДТП, то теперь более 50% перевезенных больных – пациенты с сосудистой патологией, острым инфарктом миокарда, острым коронарным синдро- мом, острым нарушением мозгового кровообращения.



Пациенты с такими заболеваниями наиболее уязви- мы с точки зрения не только срочной, но и бережной эвакуации, и правило «Золотого часа» в таких ситуа- циях особенно актуально.

Что касается финансирования, то на 2017 год Ки- ровская область получила на закупку авиационной услуги из федерального бюджета 168,5 миллионов рублей и 19,5 миллионов направила из областного. За эти средства также были оборудованы три верто- летные площадки в Кирове и 39 в районах.

Общая же финансовая картина исполнения про- граммы в 34 регионах такова:

В 2017 году было выделено 3,3 млрд рублей из фе- дерального бюджета и 0,5 млрд рублей из средств бюджетов субъектов Российской Федерации.

В 2018 году было выделено 3,234 млрд рублей из фе- дерального бюджета и 1,087 млрд. рублей из средств бюджетов субъектов Российской Федерации.

Средняя стоимость эвакуации одного пациента в 2017 году составила 454 165 рублей 17 копеек, сред- няя стоимость эвакуации одного пациента в 2018 году – 463 378 рублей соответственно.

С точки зрения объема выполненных работ по коли- честву вылетов, перевезенным пациентам и другим категориям учета статистика выглядит таким об- разом:

Год	2017	2018
Вылетов	6 090	6 706
Перевезено человек	8 367	9 235
Детей	1 618	1 837
Детей до года	590	724
Налет за год в летных часах	>22 000	>25 000

Практически в каждом регионе России, которые участвуют в программе развития санитарной ави- ации, число перевезенных в лечебные учреждения за очень короткий промежуток времени, а по сути – спасенных пациентов исчисляется сотнями. Уже одно этого говорит о той огромной проблеме с обе- спечением здоровья населения, которая существо- вала до старта авиационного медицинского проекта России.

Обновление парка

В 2017 и 2018 году ПАО «Государственная транспорт- ная лизинговая компания» поставила компаниям участникам приоритетного проекта 60 новых воз- душных судов производства холдинга «Вертолеты России» входящего в ГК «Ростех».

Пополнение парка отечественных авиакомпаний не вызвало роста стоимости летного часа, что стало возможным благодаря высокой конкуренции и большому количеству участников рынка. Правильность такого подхода позволяет осуществлять стабильное планирование программы на последующие периоды без рисков подорожания услуг и сокращения объ- емов оказанной медицинской помощи.

Вовлечение в программу именно новой техники – фактор не только производственной мобилизации, это еще и возможность существенно улучшить вы- полнение санитарных миссий.

Планы на ближайшую перспективу

Реализации мероприятий по обеспечению своевре- менного оказания экстренной медицинской помощи с использованием санитарной авиации с 2019 по 2024 год планируется осуществлять в рамках фе-

дерального проекта «Развитие системы оказания первичной медико-санитарной помощи», входящего в структуру национального проекта «Здравоохранение».

Этапы:

- В 2019 году к программе «Развитие санитарной авиации» присоединятся 15 субъектов Российской Федерации;
- В 2020 году к программе присоединятся 21 субъект Российской Федерации
- В 2021 году программа охватит всю территорию Российской Федерации.

Налет нового типа ВС вертолета «Ансат»

Одними из пионеров проекта, принимавшими вместе с координаторами из профильных ведомств активное участие в обсуждении формата новой санитарной авиации, стали АО «Русские Вертолетные Системы». Компания начала предоставлять услуги санитарной авиации с 1 июня 2017 года.

Сегодня российские операторы выполняют полеты на новом современном российском вертолете «Ансат» с медицинским модулем, соответствующем по оснащению реанимобилям класса С. В 2018 году специалисты инженерно-технического состава «РВС» впервые в России провели работы по расширению эргономических возможностей медицинского модуля для эвакуации двух носилочных пострадавших, что позволило существенно повысить возможности санитарной версии «Ансата». И на сегодняшний день АО «Русские Вертолетные Системы» крупнейший гражданский эксплуатант вертолетов «Ансат». На данный момент в парке компании 11 вертолетов данной модели.

Общий налет вертолетов «Ансат» АО «РВС» по санитарным заданиям за полтора года – 3074 часа. Налет за 2017 год – 835 часов, налет за 2018 год – 2239 часов.

Два других лидерских оператора по использованию медицинского вертолета «Ансат» в рамках приоритетного проекта «Развитие санитарной авиации» стали компании «Вяткаавиа» и «ЮТэйр-Вертолетные услуги».

Налет вертолетов «Ансат» компании «Вяткаавиа» по санитарным заданиям составил:

- с 29.08.2017 по 08.11.2018 налет на первом вертолете «Ансат» – 948 часов;
- налет на втором вертолете «Ансат» с 10.06.2018 по 07.11.2018 – 284 часа.

Общий налет вертолетов «Ансат» – 1232 часа.

Объем работ по выполнению санитарных заданий компанией «ЮТэйр-Вертолетные услуги» за 2017 и 2018 годы.

Год	2017	10 мес 2018
<i>Перевезено человек</i>	5 100	4 000
<i>Налет по приоритетному проекту</i>	1 790	1 540
<i>Налет в летных часах</i>	6 370	4 580

Компании участники приоритетного проекта «Развитие санитарной авиации» в 2018 году

В рамках исполнения проекты контракты на выполнение медицинской эвакуации с несением дневного либо круглосуточного дежурства получили 34 авиационные компании:

1. АПК ВЕКТОР
2. Аэросервис
3. АО «Русские Вертолетные Системы»
4. Турухан
5. Авиационная компания Авиашельф
6. Камчатское авиационное предприятие
7. Вологодское авиационное предприятие
8. Саратовский аэроклуб имени Гагарина
9. КрасАвиа
10. Скол
11. Ямал
12. Авиасервис
13. Баргузин
14. Норильск Авиа
15. Полярные авиалинии
16. Северо-Запад
17. Ельцовка
18. Геликс
19. Нарьян-Марский объединенный авиаотряд
20. Костромское Авиапредприятие
21. Вяткаавиа
22. Ангара
23. 2-ой Архангельский объединенный авиаотряд
24. Мост-Восток Хеликоптерс
25. Алтайские авиалинии
26. Авиакомпания «Восток»
27. Вельгаль-авиа
28. НПК «ПАНХ»
29. Лайт Эйр
30. АэроГео
31. ЮТэйр-Вертолетные услуги
32. ЧукотАВИА
33. Комиавиатранс
34. Хелидрайв

Источник: АВИ

В Домодедово изъяли четыре бизнес-джета

Следователи возбудили уголовное дело об уклонении от уплаты таможенных платежей при оформлении самолетов на сумму около 636 миллионов рублей в отношении неустановленных сотрудников Домодедовской таможни, сообщили «Интерфаксу» в пресс-службе Следственного комитета.

«Уголовное дело возбуждено по факту уклонения от уплаты таможенных платежей при оформлении воздушных судов на сумму около 636 млн руб. В преступную группу входили, в том числе пока неустановленные сотрудники Домодедовской таможни», - сообщили в СК.

По данным пресс-службы, проведено около 20 обысков, допрашиваются руководители ООО «Сфера Джет», ООО «Бизнес Авиэйшн Центр», решается вопрос о задержании подозреваемых.

«Изъято четыре воздушных судна: Gulfstream G150 и G450, Bombardier GL300, Embraer Legacy 650», - сообщили в пресс-службе.

Компания «Сфера Джет», согласно информации на ее сайте, занимается организацией рейсов на самолетах административного класса, оказывает услуги по приобретению, продаже эксплуатации и управлению бизнес-самолетами, подбору авиационного персонала.

По данным системы «СПАРК-Интерфакс», ООО «Сфера джет» было зарегистрировано в мае 2010 года, у Т.Стахурской и А.Степанюка в компании по 24,5%, а 51% владеет кипрская Mirley Equity Limited. Эта компания владеет еще двумя юрлицами, зарегистрированными по тому же адресу, что и «Сфера джет» - ООО «ВИП Глобал Сервис» и ООО «Инвест-

мент компани». По этому же адресу зарегистрировано ООО «Бизнес авиэйшн центр» - компания, которая управляет центром деловой авиации на территории аэропортового комплекса «Домодедово».

В 2017 году, согласно данным «СПАРКа», в балансе «Сфера джета» произошли драматические изменения: на фоне невысокой выручки (169 млн руб. против 188 млн руб. в 2016 году) компания зафиксировала гигантскую для себя прибыль в 5,6 млрд рублей, хотя ранее этот показатель у нее исчислялся сотнями тысяч рублей. Причина такого взлета прибыли - получение дохода от участия в других организациях в размере 7,1 млрд рублей, следует из баланса (1,4 млрд руб. «Сфера джет» выплатила в виде налога на прибыль). При этом дочерних компаний у «Сфера джета» по состоянию на 2016-2017 гг. не было, следует из данных «СПАРКа» (а раньше была только одна - «Авком-Д», чья прибыль в самые удачные годы не превышала 3-4 млн рублей).

Следственный комитет попросил домашний арест двум фигурантам дела. Это касается гендиректора компании «Сфера джет» Андрея Степанюка и начальника службы организации пассажирских перевозок ООО «Бизнес эвиэйшен центр» Вячеслава Реснянского

«В Мещанский районный суд Москвы поступили материалы следственных органов об избрании меры пресечения в виде домашнего ареста в отношении подозреваемых Степанюка и Реснянского на срок до 6 мая 2019 года», - сказала представитель суда, уточнив, что судебное заседание по избранию меры пресечения назначено на ближайшее время.

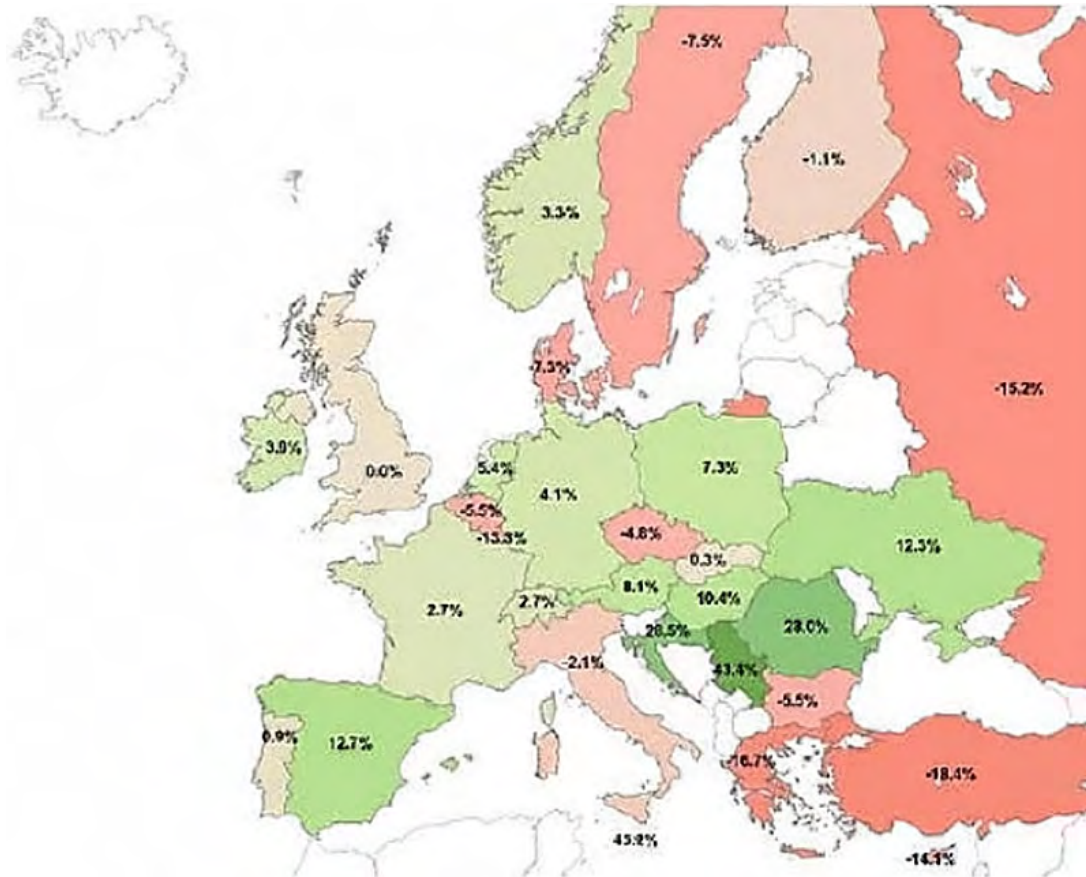
Источник: Интерфакс



Общая активность растет, но чартеры на бизнес-джетов падают

Консалтинговое агентство WINGX Advance выпустило отчет об активности европейской бизнес-авиации в феврале 2019 года. В последнем месяце зимы в Европе выполнено 58090 рейсов бизнес-авиации. В годовом исчислении общий трафик вырос на 1,7%, чему способствовало увеличение активности поршневых самолетов, в основном тренировочных полетов. Но сегмент бизнес-джетов потерял 1,3%, а чартеры снизились на 1,6%. 12-месячный тренд активности бизнес-джетов равен 1,0%.

В целом, на ведущих рынках Европы наблюдался некоторый рост, при этом в Германии и Испании зарегистрировано наибольшее увеличение активности в годовом исчислении. Полеты деловой авиации в Великобритании остались на уровне прошлого



года, со значительным падением трафика легких и средних самолетов. Активность тяжелых джетов в Германии выросла на 8%, а в России – на 20%.

С начала 2019 года в Великобритании, Италии и Германии общий рост активности составил около 1%, во Франции – 2%, а в Испании – почти 10%. Активность бизнес-авиации в Турции и Греции снизилась на 20% по сравнению с прошлым годом. Тренд с начала года в Европе, равный 0,5%, замедляется по сравнению с тенденцией последних двенадцати месяцев, равной 1,7%.

Активность крупногабаритных джетов в феврале снизилась на 2,3% в годовом исчислении. Сегмент ультрадальних самолетов вырос на 4,7%, компенсировав снижение на 5,3% в годовом исчислении полетов тяжелых джетов. Трафик суперсредних самолетов увеличился на 2,7% в годовом исчислении, в то время как рейсы бизнес-лайнеров упали на 17%.

Полеты бизнес-авиации внутри Европы выросли на 2%, а количество рейсов в Европу из Северной Америки и Африки увеличилось более чем на 15%, хотя эти показатели были нивелированы почти 20%-ным снижением количества рейсов из Азиатско-Тихоокеанского региона и на 9% – из СНГ.

58% всех рейсов бизнес-авиации были чартерными и коммерческими, но их количество в феврале снизилось на 1% в годовом исчислении, в отличие от частных рейсов, которые увеличились почти на 5%. В Испании, Австрии, Нидерландах и Польше отмечен самый большой рост чартерных полетов по сравнению с прошлым годом.

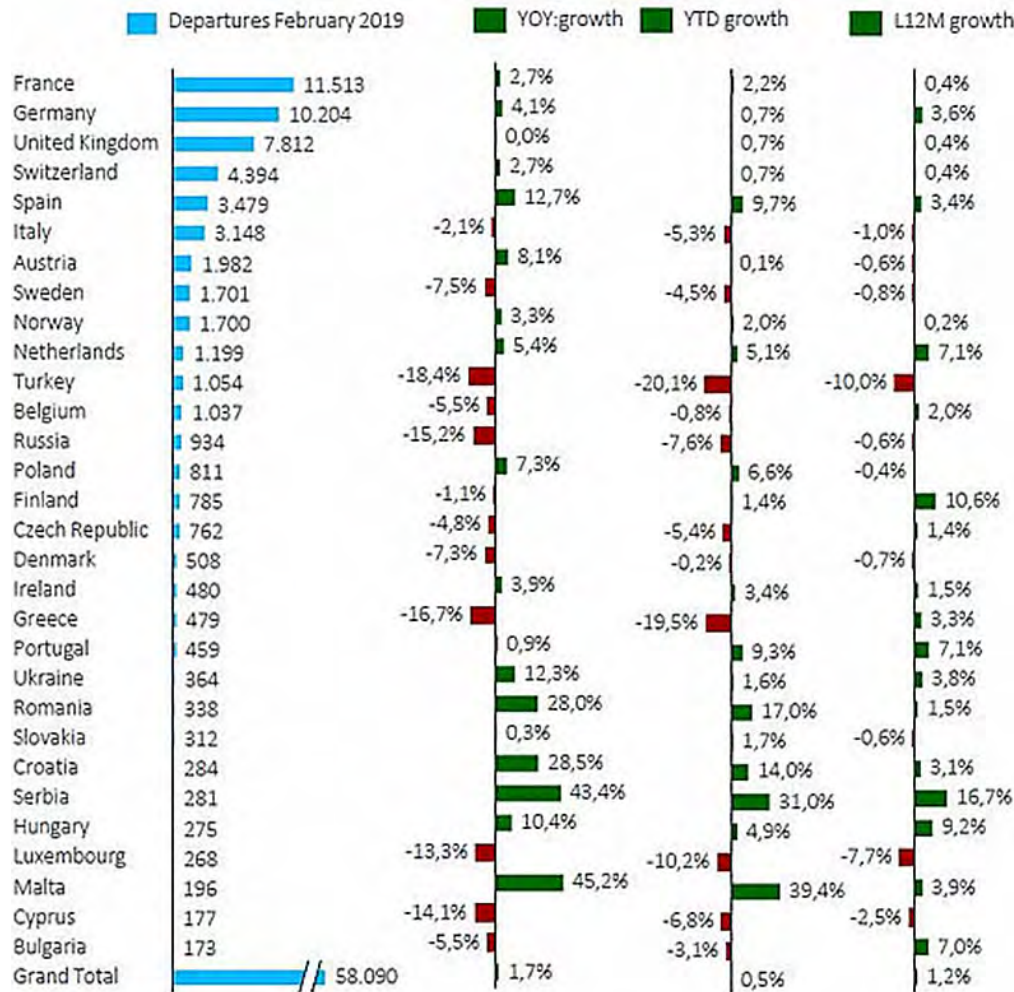
Наибольшее снижение чартеров в феврале произошло в Турции, России и Бельгии. Частные рейсы значительно выросли в Германии и Швейцарии, существенно упав в Испании. В целом, в этом месяце количество рейсов из Великобритании в Испанию, Италию и Швейцарию значительно сократилось.

Трафик коммерческих полетов в феврале в основном был сосредоточен на поршневых самолетах, в частности на Diamond Twin Star, Cessna 172, Socata TB-20. Среди бизнес-джетов активно росли полеты на Global Express и Falcon 7X. Частные рейсы на PC-12 и Gulfstream GV/G550 упали.

Самые востребованные аэропорты Европы в феврале резко сократили активность по сравнению с прошлым годом, особенно Женева, Лутон, Ницца и Милан. Берлин Шенефельд и Мюнхен показали рост более чем на 10% в годовом исчислении. Частные рейсы из Биггин Хилл и Цюриха выросли на 10%.

Ричард Кое, управляющий директор WINGX, комментирует: «Общая тенденция в деловой авиации – рост почти на 2% в годовом исчислении – маскирует значительное снижение активности бизнес-джетов на всех основных рынках, кроме Германии, с заметным падением активности тяжелых самолетов в Ис-

пании и средних и легких – в Великобритании. Это снижение наиболее очевидно в коммерческих чартерах и на дальних маршрутах. Тенденция падения в этом году чартеров на бизнес-джетах отражает более низкий спрос в условиях слабого экономического роста и высоких политических рисков в Европе».



Вертолетное турне

В Атланте состоялось главное вертолетное событие года – выставка HAI Heli-Expo 2019. Всемирный конгресс-центр Джорджии собрал 20 000 профессионалов отрасли, 700 экспонентов и более 60 единиц воздушной техники. Здесь прошло более 100 учебных курсов, семинаров, практических занятий и форумов по вертолетной тематике.

По сложившейся традиции компания ХелиКо Групп и в этом году организовала для своих клиентов тур на крупнейшую в мире вертолетную выставку HAI Heli-Expo с последующим перелетом в Лос-Анжелес для посещения завода Robinson Helicopters. Помимо

полного двухдневного погружения в вертолетную тематику, включая демонстрационные полеты на вертолетах разных типов над Атлантой и Лос-Анжелесом, участники тура познакомились лично с президентом компании Robinson Helicopters Куртом Робинсоном и из первых уст услышали, как рождалась на кухне идея отца, Френка, о создании совершенно нового и доступного вертолета в мире. В этом году легендарный вертолет Robinson R22 отмечает свой 40-летний юбилей.

Выставка в этом году была насыщена несколькими яркими событиями. Французский произво-

дитель двигателей Safran поделился на выставке планами производства гибридных электрических и 3D-моделей. Safran разрабатывает ряд проектов, один из которых был ярко представлен на Heli-Expo и пользовался огромной популярностью среди посетителей – воздушное такси Nexus компании Bell. Работа над остальными проектами пока не разглашается. Новые гибридно-электрические возможности воздушного судна, которое сейчас больше похоже на воздушное чудо, будут способны доставлять пассажиров на расстояния до 40 километров. Планируется, что Bell Nexus будет проходить летные испытания двигателей в конце 2020 года.

Airbus Helicopters представил на Heli-Expo самые востребованные модели своих вертолетов в различных конфигурациях. На стенде были представлены усовершенствованная модификация двухдвигательного вертолета H145, однодвигательный вертолет H125 в конфигурации для правоохранительных органов, а также H135 и вариант его элегантного салона от Mercedes-Benz. В США впервые показали макет вертолета H160 в медицинской конфигурации. Посетители оценили первыми эргономику рабочего пространства, которая чрезвычайно важна для оказания экстренной помощи пациентам в воздухе в критических ситуациях после эвакуации. В рамках выставки особое внимание было уделено будущим технологиям в вертолетной индустрии, в частности был представлен макет высокоскоростного вертолета Racer.

Во время выставки проходили демонстрационные полеты вертолета H135, Bell 505 и 407. Клиенты по достоинству оценили комфортность полета и избыточную мощность нового вертолета H135, демо полеты выполнялись на машине выпуска 2019 года. Это один из самых надежных вертолетов, сертифи-



цированный по категории А, который может быть оборудован для полетов по приборам. На сегодняшний день в мире эксплуатируется более 1300 машин этого типа.

Стенд Robinson Helicopter, как всегда, пользовался особым вниманием посетителей. Завод продолжает проводить исследования с целью оснащения в будущем своего четырехместного вертолета R44 Raven II дизельным двигателем. Главный инженер Питер Ридл компании уверен, что это может быть хорошим

усовершенствованием данного типа, хотя спешить реализовывать свои планы в ближайшем будущем компания не готова. Создание нового продукта в целях достижения полной безопасности должно пройти все испытания и исправления возникающих проблем. Преимуществ у дизеля действительно много: по сравнению с бензиновым двигателем дизельные двигатели работают лучше на высоте. Им нужно меньше кислорода для сгорания. Сейчас R44 RII сжигает около 60 литров авиационного бензина в час, а дизельное топливо составит 45 литров. Более

того, дизельное топливо распространено за пределами аэропортов, что увеличивает возможности передвижения.

Президент компании Курт Робинсон сообщил также, что в июле 2019 года будет завершено создание видеорегистратора, который через USB будет записывать данные за пределами кабины и передавать информацию приборам внутрь. Это новшество принесет пользу не только начинающим пилотам при обучении, но и туризму.

В 2018 году поставки вертолетов Robinson увеличились на 3,6% по сравнению с предыдущим годом, было продано 316 вертолетов по всему миру. Лидирующие позиции делят Австралия, Англия, Канада и США. Этот показатель говорит о надежности и доступности вертолетов компании. Налет общего парка вертолетов Robinson в мире достиг 40 миллионов летных часов.

Производитель источников питания True Blue Power представил на Heli-Expo серию литий-ионных аккумуляторов пятого поколения – три легкие батареи, обозначенные ТВ20, ТВ30 и ТВ40. Уникальность продукции состоит в устранении проблем, связанных со свинцово-кислотными и никель-кадмиевыми (NiCad) технологиями. Среди интеллектуальных функций этой линейки – система, способная передавать данные о состоянии заряда в режиме реального времени. С экологической точки зрения, новые батареи не содержат токсичных металлов и снижают выбросы углерода. Что касается плотности энергии, в частности, ТВ20 предлагает 58,2 Вт/кг, ТВ30 обеспечивает 61,3 Вт/кг, а ТВ40 выдает 60,5 Вт/кг, вес трех батарей составляет 9,1 кг, 12,9 кг и 17,5 кг соответственно, со сроком службы восемь лет.



На выставке стало известно, что французский учебный центр Golf Tango получил вертолет Enstrom 280FX на выставке Heli-Expo 2019 на месяц раньше, чем ожидалось. Текущий парк Golf Tango состоит из вертолетов Robinson R22 и R44. Новый вертолет для парка был недавно модернизирован.

Еще одна легенда вертолетостроения не осталась незамеченной на Heli-Expo – Сергей Игоревич Сикорский. Летчик, в прошлом вице-президент, а сегодня консультант известной компании Sikorsky Aircraft, уделил внимание всем желающим, подписав свои книги и рассказав нам, что очень тепло относится

к России. Компания представила два вертолета: обновленный S-92A (ранее S-92) и новую серийную модель S-92B. С почти идентичными конфигурациями два вертолета отличаются благодаря тому, что у S-92B увеличено окно кабины на 20%.

Тысячи посетителей приняли участие в более чем 150 учебных курсах, технических брифингах, форумах, совещаниях и семинарах. 57 вертолетов были представлены в конференц-центре на обозрение. Участники выразили положительные отзывы как о выставке, так и о программе тура, организованного ХелиКо Групп, официальным дилером и сервисным

центром завода Robinson, поставщиком вертолетов Leonardo, Bell, Airbus Helicopters и с нетерпением ждут встречи на следующей выставке HAI Heli-Expo 2020 в Анахайме, штат Калифорния.

Завершением яркого тура Heli-Expo 2019 стало посещение завода Robinson Helicopters в городе Торрэнс, штат Калифорния, где происходит весь цикл производства вертолетов R22, R44 и R66. Группа ознакомилась со всеми этапами технологического процесса и, буквально, прикоснулась к таинству создания вертолетов Robinson. Удивительно, что 80% всех элементов вертолетов Robinson производятся непосредственно на заводе из сырых материалов!

Теплая, почти домашняя атмосфера производственных помещений поразила огромным количеством высокотехнологичного современного оборудования и строгим порядком при сохранении духа американской непринужденности. Группе удалось посетить все основные цехи завода, включая производственные и калибровочные линии. Особенно впечатлил отдел технического контроля, где используется суперсовременное лазерное и электромагнитное оборудование.

Специалист завода рассказал, как тщательно подбирают пару для лопасти, как изменилось производство топливного бака с учетом повышения безопасности и показал заготовки будущих вертолетов, которые ждут технического задания по комплектации, выбранной дилером. После интересной экскурсии была предоставлена возможность задать любые интересующие вопросы и получить ответы из первых уст. Каждый участник получил памятный сувенир от завода, а также от ХелиКо Групп, а главное - незабываемые эмоции!



Самолет недели

Оператор: *Four Seasons Hotels and Resorts*

Тип: *De Havilland Canada DHC-6-300 Twin Otter*

Год выпуска: *2019 г.*

Место съемки: *март 2019 года, Male Int'l - VRMM, Maldives*



Фото: *Дмитрий Петроченко*