



Ну что же, как и в прошлый раз начнем с поздравлений. Швейцарская компания Comlux Aviation, наш давний партнер, получила первый из трех заказанных в 2016 году бизнес-джетов Airbus ACJ320neo. Самолет, оснащенный двигателем CFM International Leap-1A (MSN8638), отправится в центр комплектации «дочерней» Comlux Completion для установки пассажирского салона и дополнительного оборудования, а уже через 12 месяцев будет введен в эксплуатацию.

Тем временем Embraer Executive Jets передал клиенту юбилейный пятисотый бизнес-джет Phenom 300. На производство полтысячи популярных самолетов компании понадобилось 10 лет – это в среднем по одному в неделю. Суммарный налет парка Phenom 300 превысил отметку в 800 тысяч летных часов. В своем классе бизнес-джет занимает долю в 50%.

И вновь о вторичном рынке. Согласно отчету Bank of America Merrill Lynch, опубликованному на прошлой неделе, предложение бизнес-джетов на вторичном рынке в прошлом месяце во всех категориях оставалось низким, но и средняя цена на них остается не высокой. Запасы бизнес-джетов в феврале в процентном отношении от общего парка выросли на 19 базисных пунктов и составили 2079 самолетов, что выше 10-летнего минимума октября 2018 года в 8,8%. «После отскока от последних 10-летних минимумов (диапазон от 10,5% до 11,5%) в течение примерно трех лет, за последние 18 месяцев продажи поддержанных самолетов заметно сократились», - говорится в отчете, который включает данные AmStat и Ascend Online.



Ключевой рекорд скорости

Новейший бизнес-джет Global 7500 побил значимый рекорд скорости между Лос-Анджелесом и Нью-Йорком – ключевой парой городов

стр. 21



Embraer передал клиенту 500-й Phenom 300

На производство полтысячи популярных самолетов компании понадобилось 10 лет – это в среднем по одному в неделю

стр. 22



NetJets: о погоде и метеорологах

В отличие от специалистов общего профиля, авиационные метеорологи не ограничиваются анализом погодных условий на земле, а учитывают и ситуацию в воздушном пространстве, где самолеты летают ежедневно

стр. 23



Главное — это аэропорт

Директор по маркетингу компании «А-Групп» (центры деловой авиации в Шереметьево и Пулково) Надежда Туровская рассказала о бизнес-авиации с точки зрения аэропорта

стр. 24

Gulfstream
G650ER



Новая услуга ЗАО «ВИППОРТ» – аудит с целью получения сертификата IS-BAH

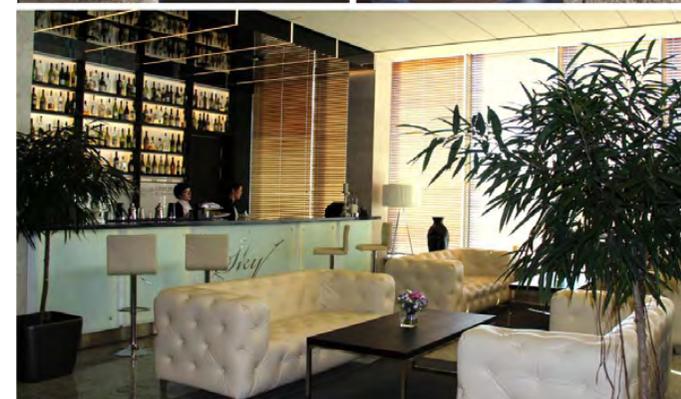
1 марта 2019 года IBAC (International Business Aviation Council) дополнил международный реестр аудиторов включением двух экспертов от ЗАО «ВИППОРТ», которые получили аккредитацию, дающую право на проведение аудитов для компаний, предоставляющих аэропортовые услуги в сфере бизнес-авиации FBO/ВАНА с целью получения сертификата IS-BAH.

Напомним, что данный стандарт был представлен общественности в 2014 году на выставке EBACE. А уже весной 2017 года FBO Внуково-3, оператором которого является компания ВИППОРТ, был торжественно вручен сертификат соответствия стандарту IBAC «International Standard for Business Aircraft Handling» (IS-BAH). Этому событию предшествовала почти полуторагодовая работа с аудиторами. В результате комплекс бизнес-авиации Внуково-3 стал

первым в Восточной Европе, получившим сертификат IS-BAH.

Международный стандарт IS-BAH разработан как добровольный свод правил для провайдеров услуг по наземному обслуживанию деловой авиации и является совместной программой IBAC и Национальной ассоциации воздушного транспорта США (NATA). IS-BAH повторяет структуру Международного стандарта эксплуатации воздушного судна деловой авиации (IS-BAO) и является глобальным отраслевым стандартом для операторов по наземному обслуживанию бизнес-авиации по всему миру.

«В основе политики нашей компании лежит система управления безопасностью (SMS), которая не допускает никаких компромиссов в работе», - прокомментировал BizavNews генеральный директор ЗАО «ВИППОРТ» Игорь Мудрик.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPHX; AFTN: ULLLJPHX
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

В 2018 году таможенники оформили свыше 15,7 тыс. случаев ввоза самолетов бизнес-авиации

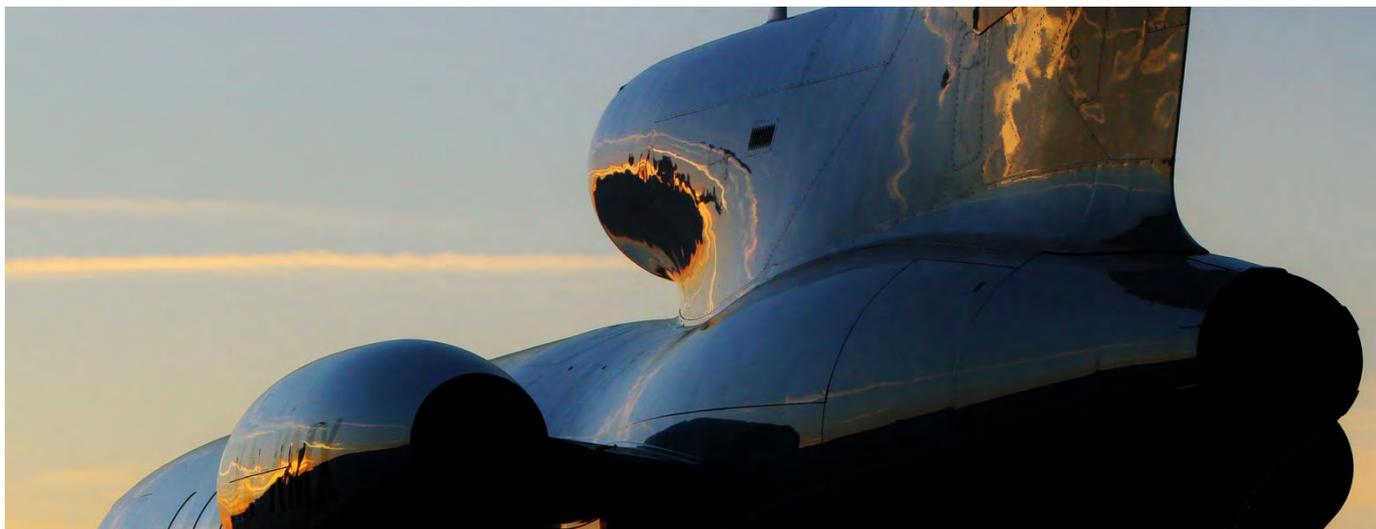
В 2018 году таможенники совершили в отношении временно ввозимых иностранных воздушных судов бизнес-авиации свыше 15,7 тыс. таможенных операций, из которых 98,9% (15,6 тыс. случаев) – оформление в качестве транспортного средства международной перевозки (ТСМП) – в соответствии с нормами гл.38 ТК ЕАЭС.

За неполный 1 квартал 2019 года количество случаев оформления воздушных судов бизнес-авиации в качестве ТСМП составило свыше 2,9 тыс.

Ввоз на территорию ЕАЭС иностранного воздушного судна бизнес-авиации массой не более 20 тонн с количеством пассажирских мест не более 19 может быть осуществлен следующими способами:

1. В статусе временно ввезенного транспортного средства международной перевозки (ТСМП) – без уплаты таможенных пошлин, налогов. Такие самолеты запрещено использовать для перевозок пассажиров по территории ЕАЭС.

2. Помещение под таможенную процедуру временного ввоза – с освобождением от уплаты таможенных пошлин, налогов. Для данной процедуры необходимо соблюдение следующих условий:
 - разовый временный ввоз иностранного судна не превышает 30 дней;
 - общее время пребывания на территории ЕАЭС в течение 1 года не превышает 180 дней;
 - судно используется в нерегулярных полетах без цели извлечения выгоды (доходов).
3. Помещение под процедуру временного ввоза – без освобождения от уплаты таможенных пошлин, налогов. В случаях, когда воздушное судно не подпадает под одну из категорий, освобождаемую от уплаты таможенных пошлин, налогов, за каждый месяц нахождения под таможенной процедурой уплачивается 3% от суммы ввозных таможенных пошлин, налогов, которая подлежала бы уплате при выпуске самолета для внутреннего потребления.



ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ Москва Шереметьево



✈ Места стоянки для всех типов ВС
на новом собственном перроне деловой авиации

✈ Слоты без ограничений и режимов
в любое время суток

✈ 10 минут от Москвы
новая дорожная инфраструктура



FBO SHEREMETYEVO
FBO PULKOVO

a-group.aero

+7 (495) 981 38 26
client@a-group.aero

Волваздел и Сбл 2007 лалалелл горувалл марлалл компалл Волваздел лс. лл лелл десчлрлн стручур лБолваздел лс. Все права защлщленл.



Непревзойденный. От замысла до воплощения.

Это не простая случайность. Это тщательно продуманное решение. Исключительное сочетание летных характеристик и плавности хода - плод непрерывного стремления Bombardier к инновациям. Сочетание совершенства инженерной мысли и мастерства. Спокойный, плавный полет - уверенность, которую дают только самолеты Bombardier.

businessaircraft.bombardier.com

BOMBARDIER

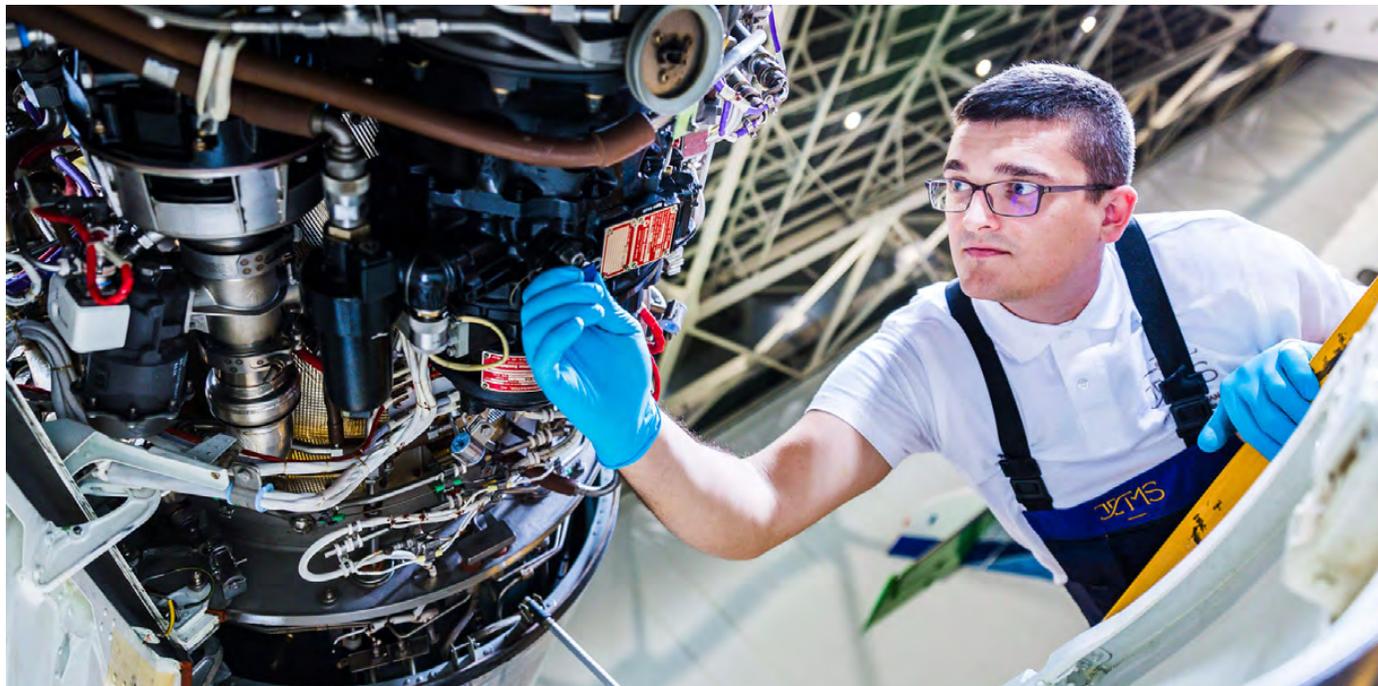
Jet MS выполнила проверку после 7800 посадок на CL604

Компания Jet Maintenance Solutions (Jet MS), базирующаяся в Вильнюсе, Литва, стала одной из первых в мире независимых станций ТОиР бизнес-джетов, которая провела инспекцию после 7800 посадок на Bombardier Challenger 604. По словам компании, которая является дочерней для Avia Solutions Group, «проверка после 7800 посадок для этого типа самолета встречается на рынке довольно редко, так как большинство 604 еще не достигли этого рубежа. Этот конкретный самолет использовался очень интенсивно на коротких рейсах, он совершил на 30-90% больше посадок, чем в среднем обычный Challenger 604».

Чтобы выполнить эту инспекцию, инженерам Jet MS пришлось снять двигатели, внутренние и за-

дни топливные баки, стабилизатор и многие другие основные компоненты, которые были проверены с помощью неразрушающих тестов, включая рентгеновские, ультразвуковые, магнитные и с помощью вихревых токов. «Такие тесты обычно составляют до 3% от общего объема работ по техническому обслуживанию, но в данном конкретном случае они составили почти 30%», - отмечает Jet MS.

«Опыт и профессионализм команды Jet MS и тесная координация с производителем самолета позволили нам успешно завершить этот сложный проект», - сказал генеральный директор Jet MS Дариус Салуга. «Это большое достижение для нашей компании и доказательство нашей способности эффективно решать сложные и нестандартные задачи».



НАМ ДОВЕРЯЮТ

 SkyClean

ДЕТЕЙЛИНГ · КЛИНИНГ · КОНСАЛТИНГ

Цены на подержанные джеты находятся под давлением

Согласно отчету Bank of America Merrill Lynch, опубликованному на прошлой неделе, предложение бизнес-джетов на вторичном рынке в прошлом месяце во всех категориях оставалось низким, но и средняя цена на них также остается не высокой. Запасы бизнес-джетов в феврале в процентном отношении от общего парка выросли на 19 базисных пунктов и составили 2079 самолетов, что выше 10-летнего минимума октября 2018 года в 8,8%. «После отскока от последних 10-летних минимумов (диапазон от 10,5% до 11,5%) в течение примерно трех лет, за последние 18 месяцев продажи подержанных самолетов заметно сократились», - говорится в отчете, который включает данные AmStat и Ascend Online.

Среди размерных категорий доля легких бизнес-джетов, выставленных на продажу в прошлом месяце, выросла на 20 базисных пунктов, до 11,1% по сравнению с 10-летним минимумом в 10,6% в июле 2018 года. Доля самолетов среднего размера составила 8,5%, что ниже последнего максимума в 9,9% про-

шлом феврале, но выше по сравнению с 8,2% в январе. А доля тяжелых джетов на вторичном рынке увеличилась на один базисный пункт до 6,7% с последнего десятилетнего минимума в январе. «Мы рассматриваем снижение уровня запасов как показатель восстановления отрасли деловой авиации», - отмечается в отчете.

Несмотря на более низкие уровни запасов на вторичном рынке, цены на подержанные бизнес-джеты остаются под давлением. Согласно февральской модели индикатора цен от Bank of America Merrill Lynch, средние цены на бизнес-джеты по всем категориям были ниже по сравнению с аналогичным периодом прошлого года: на 3,3% - для легких самолетов, на 3,5% - для средних и на 2,6% - для тяжелых самолетов. «Мы отмечаем, что недавнее ухудшение средних цен может быть частично обусловлено увеличением среднего возраста выставленных на продажу бизнес-джетов, поскольку вторичный рынок активизируется и более новые, более дорогие самолеты приобретаются быстрее», - говорится в отчете.



Rethink Convention.

← EMBRAER

Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

Аэропорт Остенд-Брюгге готовится открыть первый FBO

Бельгийская компания North Sea Aviation Center (NSAC) готовится к открытию первого FBO в международном аэропорту Остенд-Брюгге. Объект площадью 900 кв. м. является частью инвестиций NSAC в размере 4 млн. евро (\$4,5 млн.), направленных на развитие инфраструктуры деловой авиации для обслуживания растущего числа туристов и бизнесменов на северо-западе Бельгии.

Планируется, что FBO, который будет работать под брендом NSAC, откроется 1 мая вместе с ангаром площадью 5000 кв.м., который будет использоваться для технического обслуживания и хранения самолетов.

«В аэропорту Остенд-Брюгге в 2018 году было выполнено 1750 рейсов деловых самолетов, но до сих пор VIP-пассажиры обслуживались через терминал коммерческих авиакомпаний», - говорит основатель

NSAC Джеф Де Киндер. По его словам, в Остенде существует «огромный спрос» на центр, который обеспечит быстрое, эффективное, экономичное и персонализированное предложение для сообщества деловой авиации. «С помощью этого нового сервиса мы рассчитываем сделать хороший бизнес даже на основе текущих показателей трафика», - заключает Де Киндер.

Расположенный в 3 км от Остенда, региональный аэропорт становится все более популярным среди бизнесменов и туристов, посещающих близлежащие деловые и исторические города, такие как Брюгге (36 км) и Гент (60 км). По словам Де Киндера, этот аэропорт – третий по величине в Бельгии по количеству пассажиров – также имеет преимущества в 24 часовой работе и взлетно-посадочной полосой длиной 3200 м (10500 футов), которая может принять полный спектр деловых самолетов.





FBO RIGA
A part of Flight Consulting Group

**Признанный
уровень качества**



Best FBO
in Europe





Comlux получает первый ACJ320neo

Швейцарская компания Comlux Aviation получила первый из трех законтрактованных в 2016 году бизнес-джетов Airbus ACJ320neo. Самолет, оснащенный двигателем CFM International Leap-1A (MSN8638), отправится в центр комплектации «дочерней» Comlux Completion для установки пассажирского салона и дополнительного оборудования, а уже через 12 месяцев будет введен в эксплуатацию.

После проведения работ по кастомизации, воздушное судно сможет выполнять беспосадочные рейсы на расстояния до 11000 км. По словам исполнительного директора Comlux Ричарда Гаоны, новый ACJ будет оснащен уникальным интерьером VIP-салона с использованием передовых технологий, которые открывают новые горизонты в области комфорта и роскоши. «ACJ320neo может беспосадочно летать

с 25 пассажиров в течение 13 часов. Он безусловно даст нам принципиально новые возможности для наших клиентов», - сказал он.

На сегодняшний день Airbus продал 12 самолетов семейства ACJneo: семь ACJ320neo, три ACJ319neo и две нераскрытые модели, которые еще не появились в порфеле заказов.

Первый ACJ320neo был доставлен в январе британской чартерной компании класса люкс Acropolis Aviation. В настоящее время воздушное судно проходит кастомизацию в центре ТОиР AMAC Aerospace и его ввод в эксплуатацию намечен на конец года.

В мае Airbus планирует поставить первый ACJ319neo немецкому оператору K5 Aviation, который выбрал

голландскую компанию Fokker Techniek в качестве провайдера по кастомизации.

Comlux Group – одна из ведущих компаний на рынке чартерных VIP-услуг, осуществляющая деятельность по всему миру и обеспечивающая высокие стандарты качества и надежности. Помимо чартерных перевозок, Comlux предлагает полный пакет услуг для VIP-клиентов, которые имеют собственный самолет, включающий услуги по управлению и обслуживанию воздушного судна. Данный пакет включает в себя услуги по эксклюзивному управлению воздушного судна, консалтинг по вопросам приобретения и продажи, дизайн и оборудование салона, а также услуги по техническому обслуживанию и инжинирингу.



**Профессиональное
сопровождение покупки, комплектации
и поставки воздушных судов**

ZENITHJET

Где опыт неоценим

FAI Technik заканчивает Project Pearl

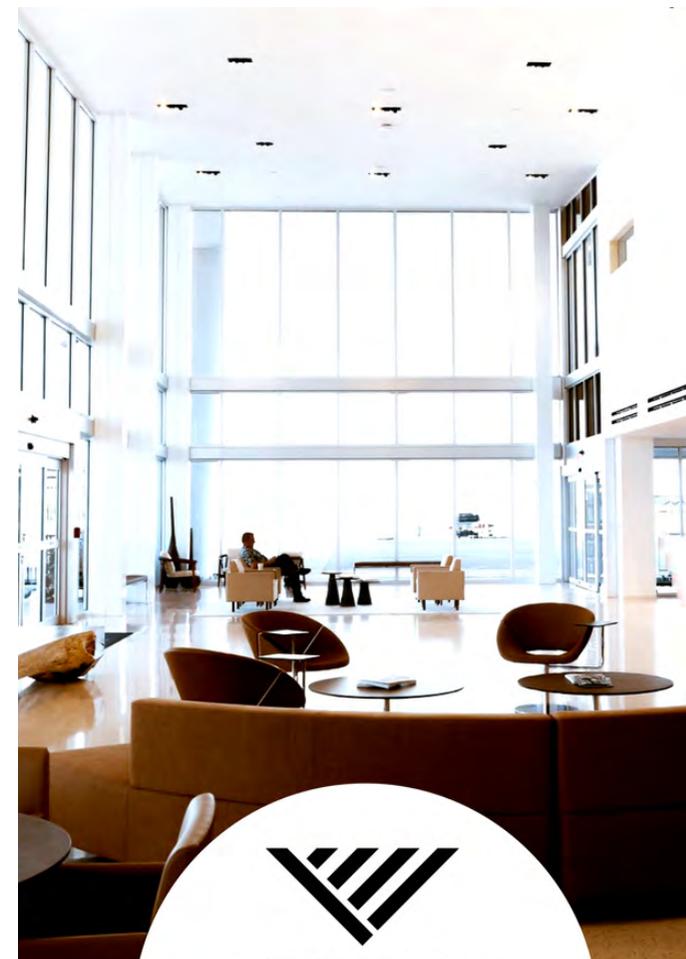
Немецкий провайдер ТОиР FAI Technik заканчивает проект по ремонту салона Bombardier Global Express, получивший название Project Pearl. Новый салон включает в себя последнюю версию системы управления салоном Collins Aerospace Venue и развлекательную систему высокой четкости. «Мы с нетерпением ждем возможности представить в апреле этот уникальный Global Express на вторичном рынке», - сказал основатель и председатель FAI Group Зигфрид Акстманн.

Пятимесячный проект включал в себя капитальный ремонт салона самолета и добавление технологии спутниковой связи Ka-диапазона компаний Venue и Honeywell, а также 60-, 120- и 240-месячные проверки. Venue предлагает просмотр фильмов в HD и улучшенное цифровое аудио во всем салоне, а также другой контент высокого разрешения. В январе компания Collins Aerospace назначила FAI Technik официальным дилером по продаже и монтажу авионики.

Немецкий дизайнер Тим Каллис, архитектор Project Pearl, известен своими работами по интерьеру на самолетах Airbus Corporate Jets, Boeing Business Jets и Global Express. В этом проекте он разработал VIP-места для пассажиров, которые включают двухцветные кожаные сиденья и два трехместных дивана, покрытых тканью Armani. Другие модификации и обновления салона включают в себя новые шкафы, металлическое покрытие из кобальта, гранитные столешницы и такие приборы, как охладитель вина, кофеварка и духовка. На камбузе самолета и в туалете установлены полы с подогревом.

Кроме того, обновленный Global Express получит новую ливрею. Ожидается, что он поступит на рынок в следующем месяце по цене \$10,95 млн.

Project Pearl – это шестой проект по ремонту салонов Global, разработанный FAI Technik.



FBO
EXPERIENCE

FBOEXPERIENCE.COM
TOP SELECTED FBOS

Pilatus продал один из своих демонстраторов

Pilatus Aircraft вскоре поставит один из своих демонстраторов частному клиенту из Польши. Воздушное судно SP-AGA (ранее HB-VSA) имеет эксклюзивный интерьер «Zermatt». Для создания нового интерьера, который идеально вписывается в новейшие стандарты комфорта и функциональности, наполненного изысканными деталями, использовались только самые качественные материалы. Каждый компонент тщательно подбирался дизайнерской командой на основе отзывов и опыта владельцев продукции Pilatus: мягкая кожа пассажирских кресел, паркет из редких сортов твердой древесины.

Сейчас демонстратор швейцарского производителя покрашен по мотивам национального символа страны – Эдельвейса. Машина с бортовым номером HB-VVV (C/N 124) демонстрируется на выставках и закрытых показах для клиентов. Впрочем, не исклю-

чено, что это достаточно «свежая» машина вскоре вновь будет продана.

В 2018 году швейцарский авиапроизводитель Pilatus Aircraft передал заказчикам 18 бизнес-джетов PC-24. С учетом двух летных прототипов, которые по-прежнему выполняют испытательные полеты, в настоящее время в эксплуатации находятся двадцать четыре машины. К поставке клиентам готовы еще десять машин (передача пройдет в апреле). В прошлом году большинство самолетов отправилось в США (13 самолетов, включая PlaneSense, Steelman Aviation и Western Aircraft, прим.ред.), две машины получили клиенты из Австралии (Royal Flying Doctor Service) и люксембургский оператор Jetfly. По одному PC-24 получили ВВС Зимбабве, ВВС Швейцарии и «южноафриканская дочка» EjesuJet, а один борт эксплуатируется частным владельцем, который зарегистрировал самолет в Сан-Марино.



PILATUS

PC-12 NG
САМЫЙ ПРОДАВАЕМЫЙ
ТУРБОВИНТОВОЙ САМОЛЕТ
В МИРЕ

NESTEROV AVIATION
Авторизованный центр продаж Pilatus PC-12

+7 495 796 1155
sales@nesterovavia.com

«Космические» Ту

Объединенный авиационный отряд Центра подготовки космонавтов (ЦПК) в ближайшее время получит первый из двух самолетов Ту-204-300, который будет назван «Юрий Гагарин» в честь первого космонавта планеты. Об этом сообщает ТАСС со ссылкой на ЦПК.

«На аэродроме «Чкаловский» Министерства обороны России запланирована передача в эксплуатацию объединенному авиационному отряду ФГБУ «НИИ ЦПК имени Ю.А. Гагарина» одного из двух самолетов Ту-204-300 «Юрий Гагарин», - говорится в сообщении.

Центр подготовки космонавтов в конце 2014 года заключил контракт предположительной стоимостью 3,3 млрд рублей на приобретение и переоборудование двух из шести бывших бортов Ту-204-300 бывшей авиакомпании «Владивосток Авиа» (самолеты RA-64044 и RA-64045, постройки 2008 года), выведен-

ных из эксплуатации в 2013 году. Главным назначением самолетов являются беспосадочные полеты из Москвы на новый космодром Восточный для доставки туда космонавтов и персонала. Переоборудование самолетов осуществляет их изготовитель «Авиастар-СП», где оба борта находились с начала 2014 года.

Первоначально по условиям контракта предполагалось осуществить передачу первого переоборудованного самолета Ту-204-300 ЦПК с поставкой на аэродром Чкаловский не позднее 30 сентября 2015 года, второго — до конца марта 2016 года. Однако в итоге программа вылилась в долгострой, и к настоящему времени отставание по срокам составляет уже около трех лет.

Второй переоборудованный борт для ЦПК (заводской номер 1450741864044, серийный номер 64044,

регистрационный номер RA-64044) был выкачен по завершении переоборудования на «Авиастар-СП» в марте 2017 года, но до настоящего времени к летным испытаниям в новом облике не приступал.

Переоборудование Ту-204-300 для нужд ЦПК предусматривало, что каждое воздушное судно будет иметь 52 пассажирских места, размещенных в трех салонах. В первом салоне «главного пассажира» (для космонавтов) размещены три одноместных поворотных-откидных кресла и трехместный диван, во втором салоне для космонавтов — пять купе с трехместными диванами, а также пять одноместных кресел вне купе, в третьем салоне — четыре двухместных блока кресел бизнес-класса и девять трехместных блоков кресел эконом-класса. Третий салон должен иметь возможность трансформации в медицинский вариант с размещением двух медицинских модулей.



Деловая Авиация Шереметьево | FBO | Чартер



www.premieravia.aero

+7 495 234 26 42

Sky Prime Aviation Services почти вдвое увеличит парк

Крупнейший саудовский бизнес-оператор Sky Prime Aviation Services планирует к концу 2020 года удвоить парк воздушных судов до 35 единиц. Как комментируют в компании, увеличение парка произойдет путем приобретения собственных самолетов (как новых, так и с вторичного рынка) и увеличения количества «управляемых бортов».

По мнению Мамду Мохтара, генерального директора компании, у Sky Prime Aviation Services в настоящее время оптимальное портфолио по услугам от хендлинга и топливообеспечения до весьма «приятного ценника» по управлению воздушными судами. В компании не скрывают, что собираются существенно сократить стоимость владения воздушным судном и переманить клиентов из мелких управляющих

компаний, при этом, не ограничиваясь масштабами страны.

Что же касается ниши чартерных полетов, то в Sky Prime Aviation Services уже задумались о реструктуризации самолетного парка путем вывода из эксплуатации «пожилых самолетов» и оптимизации типов бизнес-джетов. В 2019 году менеджмент оператора полностью определиться с будущими моделями.

Сейчас компания эксплуатирует 20 самолетов, 16 из которых находятся в собственности: ACJ340-200 (77 мест), ACJ330-200 (47 мест), ACJ319 (42 места), ACJ320 Prestige (39 мест). Американский «авиапром» представлен двумя джетами Gulfstream G450 и Gulfstream G550, есть в парке компании и новейший

Embraer Legacy 500. Комментировать выбор производителя г-н Мохтар отказался.

Также компания в минувшем году усилит свое присутствие в сегменте хендлинга. Прошлым летом Sky Prime Aviation Services получил лицензию авиационных регуляторов страны, позволяющую работать в качестве провайдера услуг по наземному обслуживанию (Ground handling Services operator Part 151). Sky Prime стал первой частной компанией в стране, получивший данный сертификат.

Сейчас на долю региональных клиентов приходится почти 85% всего трафика Sky Prime Aviation Services. Основная география полетов, помимо ближневосточного региона, на который приходится две трети всех рейсов, Европа и США.



BERMUDA
AIRCRAFT
REGISTRY

Set the wheels in motion!

Our expert team are ready to help you register your aircraft.



Tell me more

Один миллион вертолетных вылетов

Немецкая некоммерческая спасательная служба ADAC (Allgemeiner Deutscher Automobil-Club) на этой неделе отмечает важную веху в своей истории. 26 марта совершен миллионный вылет с момента основания организации в 1970 году. Большинство миссий пришлось на Баварию (234000 вылетов), далее идут Северная Рейн-Вестфалия (144 000), Нижняя Саксония (125 000) и Рейнланд-Пфальц (114 000).

Самыми «легендарными» вертолетами стали «Christoph 31» (базирование Берлин) – около 74200 миссий, «Christoph 1» (базирование Мюнхен) – 61000 миссий и «Christoph 20» (базирование Байройт) – 52000 миссий.

Во время нашей экскурсии по крупнейшей в Аугсбурге клинике представители ADAC показали нам и современный хелипад, расположенный на крыше и больше напоминающий современный вертодром, со своей площадкой для взлета и посадки. Здесь есть выдвижная платформа, на которой находится вертолет в состоянии готовности к вылету, перемещается в крытый ангар во время непогоды и ночью, современный ангар для хранения воздушного судна и склад необходимых медикаментов. Для отдыха экипажа и медицинского персонала предусмотрено все без исключения.

Подробнее о работе ADAC - [в нашем репортаже](#).



авиа
бизнес
групп

www.aviagroup.ru
ops@aviagroup.ru

+7 495 789 38 06

125445 Москва
Ленинградское шоссе
дом 65, строение 3

На Aero Friedrichshafen пройдет конференция по бизнес-авиации

Европейская выставка авиации общего назначения Aero Friedrichshafen впервые проводит специальную конференцию по деловой авиации в сотрудничестве с Немецкой ассоциацией деловой авиации. По словам организаторов, мероприятие состоится 11 апреля, во второй день авиасалона, и на нем будут освещены разнообразные вопросы, связанные с деловыми самолетами, а также затронута общая важность сегмента для авиационной отрасли.

«Бизнес-авиация является одним из основных направлений авиации общего назначения, поэтому она также будет ключевой темой на Aero Friedrichshafen», - говорят организаторы, отмечая, что всемирный парк деловых самолетов насчитывает более 22 000 бизнес-джетов и дополнительно 15 000 турбовинтовых и поршневых самолетов. «За последние 20 лет она превратилась в двигатель инноваций, принося-

щий пользу другим сегментам авиации», - добавили они, отметив, что важная роль бизнес-авиации для отрасли и инноваций будет отражена на конференции.

Запланированными темами станут «деловые самолеты как машины времени» (в том числе эффективность за счет цифровизации), ADS-B Out, скорая воздушная помощь, социальные и экономические преимущества децентрализованной авиации в Германии, а также открытое обсуждение и перспективы.

Проводимая ежегодно в Фридрихсхафене, Германия, выставка Aero Friedrichshafen привлекает 35000 посетителей из 60 стран и более 700 экспонентов. Шоу, которому уже 27 лет, пройдет с 10 по 13 апреля этого года.



Встреча с представителем Rolls-Royce

В вертолетном центре Хелипорт Истра состоялась рабочая встреча сертифицированного инженерного состава авторизованного технического центра Rolls-Royce с Крисом Анкромом - региональным представителем, осуществляющего поддержку направления вертолетных двигателей Rolls-Royce.

Крис рассказал об обновленной электронной системе FAST, через которую ведется обмен информацией между сервисными центрами по всему миру и завод-изготовителем силовых установок Rolls-Royce.

Также была представлена новая учебная программа для сотрудников авторизованных сервисных центров, обучение по которой в ближайшее время пройдут инженеры и технические специалисты технического центра Хелипорт Истра.

В завершении встречи Крис рассказал об особенностях обслуживания двигателей, с которыми сталкиваются сотрудники сервисных центров Rolls-Royce в разных странах, а специалисты технического центра Хелипорт Истра рассказали о своей работе по обслуживанию турбовального двигателя Rolls-Royce RR300, устанавливаемого на легкий вертолет Robinson R66.

Крис Анкром – частый гость Истры. Встречи с представителем Rolls-Royce проводятся два раза в год – весной и осенью и проходят в рамках постоянной работы по повышению квалификации инженерно-технического состава вертолетного центра Хелипорт Истра.

Bell 525 получил сертифицированный двигатель

Федеральное управление гражданской авиации США (FAA) выдало сертификат на турбовальный двигатель GE Aviation CT7-2F1, который будет устанавливаться на новом двухдвигательном вертолете суперсреднего класса Bell 525 Relentless (а также на Leonardo AW189 и Sikorsky S-92).

Как комментируют в GE Aviation, двигатель семейства CT7, имеющий мощность 2000 л.с., оснащен новой турбиной высокого давления с увеличенным ресурсом, электронным блоком управления, а также системой мониторинга работоспособности и учета наработки HUMS (Health & Usage Monitoring System).

Bell 525 Relentless был разработан с участием консультативной группы клиентов как вертолет, который должен удовлетворить перспективные потребности в эксплуатационной безопасности, полезной

нагрузке, дальности, комфорту и конфигурации салона и надежности. Одной из уникальных характеристик Bell 525 является способность выполнять взлет и посадку по категории CAT-A с максимальной весом. Даже в том случае, если один из двух двигателей откажет, Bell 525 имеет достаточную мощность для поддержания безопасного полета с набором высоты.

Вертолет оснащен двумя двигателями GE CT7-2F1 с системой электронного управления FADEC и бортовым комплексом ARC (awareness, react and control – осведомленность, реагирование, контроль) на основе авионики Garmin 5000 с сенсорными экранами. Производитель заявляет, что благодаря улучшенной аэродинамике фюзеляжа 525-я модель сможет развивать скорость более 260 км/ч. Дальность полета составит свыше 740 км.



Очередные Robinson для России

На авиационно-технической базе вертолетного центра Хелипорт Истра после успешной экспортной транспортировки идет сборка новых вертолетов Robinson R44 и Robinson R66, поставленных в Россию в интересах частных владельцев.

После завершения регламентных работ оформления документации: получения свидетельства о летной годности, государственной регистрации вертолеты будут переданы покупателям.

В середине марта компания «Хелипорты России» передала российскому клиенту очередной вертолет Robinson R66. Вертолет был поставлен в Россию и собран на авиационно-технической базе вертолетного центра Хелипорт Истра.

Объединенный авиационный сервисный центр «Хелипорт Истра» авторизован компаниями-производителями вертолетной и авиационной техники: Airbus Helicopters, Robinson Helicopter Company, Rolls-Royce. Инженеры центра обладают необходимыми допусками к обслуживанию распространенных типов вертолетов Robinson и Airbus Helicopters. Кадровый состав регулярно проходит обучение в учебных центрах Robinson Helicopter Company, Airbus Helicopters, Rolls-Royce, Lycoming. Инженерный персонал «Хелипорт Истра» – практикующие эксперты в области технического обслуживания вертолетной техники. На базе вертолетного центра «Хелипорт Истра» возможно проводить все типы текущего ремонта, специальных инспекций и технического обслуживания вертолетов Robinson и Airbus Helicopters.

Согласно открытым данным Росавиации на 1 января 2019 года в РФ зарегистрировано 108 вертолетов R66.

Польские полицейские переседут на Bell 407GXі

Министерство внутренних дел Польши подписало контракт на поставку трех вертолетов Bell 407GXі для Польской национальной полиции. Первая машина будет передана заказчику в конце текущего года. В Bell Helicopter подчеркивают, что это первый контракт на поставку Bell 407GXі в «полицейской конфигурации» европейским заказчикам. Министерство приобрело три вертолета Bell 407GXі через независимого представителя Bell в Польше JB Investments. Еще один вертолет недавно был продан неназванному корпоративному клиенту.

Согласно данным производителя, Bell 407GXі оснащается новым газотурбинным двигателем Rolls-Royce M250-C47E/4 с двухканальной системой FADEC, который обеспечивает исключительную

производительность при высоких температурах воздуха и на большой высоте, улучшенную топливную экономичность и возможность крейсерского полета со скоростью 133 узлов/246 км/ч.

Интегрированное приборное оборудование Garmin G1000H NXі с дисплеями высокой четкости и более быстрыми процессорами обеспечивает повышенную яркость и четкость, более быстрый запуск и отображение карт, а также возможность подключения планшетов и смартфонов. Модернизация до Bell 407GXі также включает двигатель с двухканальной FADEC с полностью автоматическим перезапуском и улучшенную ситуационную осведомленность с помощью G1000H NXі.



Airbus комфортно в Непале

Airbus Helicopters готовится к передаче двух новых вертолетов H125 непальским частным операторам Simrik Air и Altitude Air. Шестиместные вертолеты будут задействованы в качестве VIP транспорта для доставки туристов на высокогорные базы и для обзорных полетов по стране. По данным европейского производителя, за последние пять лет непальским операторам было поставлено 20 вертолетов Airbus H125.

В настоящее время в Непале работает семь вертолетных операторов (Shree Airlines, Manang Air, Simrik Air, Summit Helicopters, Air Dynasty, Mountain Helicopters, Altitude Air и Heli Everest) и эксплуатируется около пятидесяти вертолетов. Более 60% рынка делят между собой два оператора: Summit Helicopters и Mountain Helicopters (эксплуатирует линейку Ecureuil). В прошлом году количество туристов, посетивших страну, выросло на 22%, что автоматически увеличило и вертолетный трафик. В течение двух лет вертолетный парк обоих операторов должен пополниться еще восемью машинами. Суммарный налет вертолетов Airbus H125 в стране превысил отметку в 50000 летных часов.

Airbus H125, первый полет которой состоялся в 1997 году, имеет более мощный двигатель и цифровую систему управления двигателем (FADEC). Вертолет может подниматься с полной коммерческой загрузкой на высоту 7010 м. и адаптирован для полетов в экстремальных условиях, в том числе в высокогорной местности и жарком климате, а также для перевозки грузов. Вместе с тем, эта быстрая и комфортабельная машина идеально подходит для использования в корпоративных целях. Напомним, что в 2005 году именно Airbus H125 побил мировой рекорд, выполнив взлет и посадку на горе Эверест на уровне 8 850 метров. Этот рекорд так и не был побит.

«Ансаты» для Китая

Россия заключила в начале 2019 года контракт на поставку в Китай 20 вертолетов «Ансат», обсуждается поставка еще шести Ми-171А2. Поставка первых вертолетов «Ансат» в Китай может начаться уже в 2019 году, сообщил РИА Новости в среду на выставке в малайзийском Лангкави заместитель гендиректора директора холдинга «Вертолеты России» Игорь Чечиков.

«Поставка первых «Ансатов» в Китай (для местной Ассоциации медицины катастроф) согласно заключенному контракту зависит от валидации его сертификата в этой стране. Если все пойдет как задумано, то первые машины могут быть поставлены уже до конца этого года. Мы находимся на финальной стадии валидации сертификата типа в Китае», – сказал Чечиков.

Он подчеркнул, что холдинг предлагает разные типы

сервиса для уже поставленных вертолетов: оплату по ставке за летный час, абонентское обслуживание, а также различные пакеты услуг в зависимости от желаний и возможностей заказчиков.

«Также прорабатываем концепцию услуг ППО (послепродажного обслуживания), в основе которых лежит заданный уровень исправности парка. Закладывается от 70 до 80%. Еще одно направление – это создание и развитие сервисной инфраструктуры, приближенной к месту эксплуатации вертолетов», – сказал Чечиков.

Холдинг «Вертолеты России» (входит в «Ростех») получит за прямую продажу 20 «Ансатов» Ассоциации медицины катастроф КНР \$120 млн. Компания ведет переговоры на поставку еще 50 машин государственным и частным заказчикам в странах Азии, общий объем продаж может достичь \$500 млн.



Maleth Aero получил Airbus A340-600

Мальтийский оператор Maleth-Aero (входит в Frontier Services Group) начинает коммерческую эксплуатацию нового типа самолета – Airbus A340-600. Воздушное судно 9H-PGS было выпущено 2009 году и ранее эксплуатировалось компанией Etihad Airways. Компоновка лайнера: 8 мест первого класса, 32 бизнес-класса и 276 экономического класса. Второй самолет будет в распоряжении компании в мае (9H-PSI). Это также бывший борт Etihad Airways.



Maleth-Aero планирует «продавать самолет» по схеме о схеме АСМІ (Aircraft Crew Maintenance Insurance). Иными словами – договор аренды (лизинга) воздушного судна с комплектным экипажем, техническим обслуживанием и страховкой. По аналогичной схеме уже эксплуатируются два Boeing B737-300 (QC), один Boeing B737-300 (F), два Boeing B737-300, один Boeing B737-500, пять Embraer E145.

Как комментируют в компании, заказчик оплачивает арендодателю летные часы, причем всегда оговаривается минимальный гарантированный налет, то есть если клиент не вылетал оплаченное количество часов, то разница не возвращается. Но это, пожалуй, единственное неудобство, с которым может столкнуться заказчик. «Maleth-Aero стремится удовлетворить принципиально новый спрос на рынке, предлагая больше гибкости и эффективности. Мы стремились создать альтернативу чартерным операторам и, конечно же, прямому владению самолета».

Прототип TriFan 600 готов к полетам

По словам генерального директора базирующейся в Денвере компании ХТИ Aircraft Роберта ЛаБелла, в течение ближайшей недели ожидается получение новых электродвигателей для испытательного концепта TriFan 600, который изготовлен в размерности 65%, и вскоре после этого планируется первый полет. По планам производство шестиместного гибридно-электрического VTOL стоимостью \$6,5 млн. начнется в начале 2023 года.

За прошедший год ХТИ Aircraft зафиксировала рост продаж, и сейчас в портфеле заказов насчитывается около 76 TriFan 600. «Новые заказы поступают в отличное время, потому что это укрепляет наш бюджет и улучшает наши прогнозы по доходам в тот момент, когда мы приступаем к первоначальным летным испытаниям наших прототипов. Общий объем заказов составляет \$494 млн. валовой выручки

при поставке воздушных судов», - сказал ЛаБелле.

Вице-президент ХТИ по глобальному развитию бизнеса Салим Захир сказал изданию AIN, что в последнее время в конструкцию были внесены правки, включая изменения в движительной системе, изменение схемы горизонтального оперения на Т-образную конфигурацию, а также добавление винглетов и механизации задней кромки крыла. Он подтвердил, что прототип проходит наземные испытания и тесты систем и должен начать летные испытания через несколько недель.

По данным ХТИ, TriFan 600 будет обладать скоростью, дальностью полета и комфортом турбовинтового самолета, а также способен взлетать и приземляться вертикально. Ожидается, что дальность на скорости в 300 узлов составит до 1200 миль.



FTC открыла свое представительство в Сан-Марино

Швейцарский оператор деловой авиации, компания FTC, объявляет о расширении своего географического присутствия, а также перечня своих лицензий: получении сертификата эксплуатанта для осуществления коммерческих воздушных перевозок республики Сан-Марино и открытии представительства компании в этой республике.

Сертификат эксплуатанта Сан-Марино позволяет компании регистрировать воздушные суда в этой стране и выполнять коммерческие перевозки по всему миру независимо от места базирования воздушного судна. Получение этого сертификата стало



REPUBLIC of SAN MARINO
CIVIL AVIATION AUTHORITY

TEL: +378 (0549) 882929 | FAX: +378 (0549) 882928 | EMAIL: operations@caa-mna.sm

Air Operator Certificate

Issued by the Civil Aviation Authority of the Republic of San Marino as the State of the Operator		
AOC No: SM021 Issue No: 01	FTC AVIATION SRL	Operational Points of Contact
	Dbn trading name: FTC AVIATION SRL	Contact details, at which operational management can be contacted without undue delay, are listed in Operations Manual Part A (OMA).
	Operator address: VIA CONSIGLIO DEI SESSANTA, 99 47891 DOGANANA SAN MARINO	
	Telephone: +378 (0549) 964356 Fax:	
E-mail: ceo@ftc.aero		
This certificate certifies that FTC AVIATION SRL is authorised to perform commercial air operations, as defined in the attached Operations Specifications, in accordance with the approved Operations Manual and CAR OPS 1. This certificate remains valid unless varied, revoked or suspended.		
Date of Issue:	Director General:	
22/03/2019	Eng. Marco Conti	

закономерным результатом кропотливой работы высококвалифицированных авиационных специалистов FTC.

«Мы совершили очередной успешный шаг навстречу пожеланиям наших текущих и будущих клиентов, который демонстрирует нашу максимальную заинтересованность в удовлетворении потребностей каждого из них. Сертификат эксплуатанта Сан-Марино уже позволил нам внести первый бизнес-джет Bombardier Challenger 650 в реестр коммерческих воздушных судов», - говорит исполнительный директор FTC Хьюго Джейкоб. По его словам, это также позволит компании предлагать большему количеству владельцев гарантированное снижение эксплуатационных расходов, а также даст конкурентное преимущество на рынке бизнес-авиации и позволит расширить спектр предоставляемых услуг для клиентов.

Кроме того, FTC открыла свое представительство в Сан-Марино, что также сделает услуги оператора более доступными для новых клиентов. Примечательно, что новый офис находится в здании Всемирного торгового центра, где также располагаются Управление гражданской авиации Сан-Марино и различные органы государственной власти, что положительно сказывается на взаимодействии и достижении поставленных целей. Управляющей представительским офисом в Сан-Марино назначена Маринелла Амичи. На протяжении 20 лет головной офис компании FTC находится в Цюрихе, а офис в Сан-Марино стал пятым по счету стратегическим представительством помимо Москвы, Дубая и Риги. При этом компания FTC плодотворно работает с наиболее популярными среди клиентов авиационными регистрами, такими как VP-C (Каймановы острова), P4- (Аруба), M- (остров Мэн) и другими.

Получение сертификата эксплуатанта Сан-Марино стало дополнением к уже имеющемуся у компании сертификату IS-BAO высшего третьего уровня (International Standard for Business Aircraft Operators) — Международный стандарт для компаний-эксплуатантов воздушных судов деловой авиации, который признается Национальной ассоциацией деловой авиации США (NBAA) и Европейской ассоциацией деловой авиации (EBAА).

Напомним, что компания FTC была основана в январе 1991 года, и вот уже более 25 лет предоставляет весь спектр услуг, связанных с менеджментом бизнес-джетов корпоративных и частных владельцев, организацией полетов по всему миру, а также с покупкой, продажей и переоборудованием бизнес-джетов различных производителей. Компания располагает собственным отделом по обеспечению полетов (24/7) и высококлассной круглосуточной инженерно-технической службой, которая обеспечивает техническое состояние самолетов в соответствии с международными нормами и требованиями безопасности.



QTA получила STC на карбоновый воздухозаборник двигателя G280

Американская инжиниринговая компания Quiet Technology Aerospace (QTA) заявляет, что получила одобрение на «постоянное решение» проблемы коррозии воздухозаборника двигателя, которая мучает владельцев и операторов Gulfstream G280, сообщает Flightglobal. Компания со штаб-квартирой в Голливуде, штат Флорида, 21 марта получила дополнительный сертификат типа FAA (STC) на воздухозаборник из углеродного волокна для турбовентиляторного двигателя Honeywell HTF7250G, который устанавливается на G280.

Сделанная из карбоно-графитового композита, легкая конструкция заменяет алюминиевый воздухозаборник двигателя. По словам QTA, со временем оригинальная конструкция подвержена коррозии и

акустической деградации экрана. В настоящее время компания проводит сертификацию узла в Европе, Бразилии, Канаде и Мексике.

«Это обновление затрагивает все 176 эксплуатирующихся G280, а также новые самолеты, производство которых все еще очень активно», - говорит исполнительный вице-президент QTA по техническому обслуживанию и поддержке клиентов Мартин Гарднер. По его словам, решение QTA - это «не ремонт, который не даст результатов, и потенциально может привести к повреждению двигателя, а постоянное решение проблемы». Гарднер добавляет, что на композитный воздухозаборник QTA распространяется пожизненная гарантия, которая привязывается к серийному номеру самолета.

Одобрение является шестым STC, полученным программой QTA замены на карбоновый воздухозаборник двигателя с момента запуска в 2015 году. Другие платформы включают Challenger 300/350 и Dassault Falcon 2000EX/LX с HTF7350 и G200, Hawker 1000 и Learjet 60XR с Pratt & Whitney Canada PW300. QTA также сотрудничает с FAA, чтобы сертифицировать обновление двигателей HTF7500E, которые устанавливаются на Embraer Legacy 450 и 500. «В конечном итоге у нас будет предложение для Cessna Citation Longitude, у которого двигатель HTF7700 имеет такой же воздухозаборник», - говорит Гарднер.

Гарднер объясняет проблему этих двигателей «базовым дизайном и подбором материалов». Попадание воды происходит, когда самолет стоит на земле, а затем влага задерживается на внутренней алюминиевой обшивке, вызывая коррозию. «Проблема не в том, будет или нет коррозия, а в том когда это произойдет», - говорит Гарднер. «Мы видели воздухозаборники с сильной коррозией на самолетах, которые находились в эксплуатации всего три года».

Он говорит, что карбоно-графитовая внутренняя обшивка воздухозаборника абсолютно устойчива к любой коррозии и никогда не выйдет из строя. «Она также легче и прочнее оригинальной конструкции».

QTA выполнила ремонт на почти 60 самолетах и планирует ввести в строй первый G280 в ближайшее время. Ожидается, что модификация займет около трех недель. Гарднер говорит, что до того, как QTA представила свое «оконечное решение», у операторов не было другого выбора, кроме как ремонтировать воздухозаборники с использованием тех же материалов, что и оригинал. «Он просто снова корродирует, поэтому любой ремонт обречен на провал», - говорит Гарднер.



Рынок сверхзвуковых бизнес-джетов сформировался

Согласно данным исследования рынка, представленным управляющим директором JetNet iQ Ролланом Винсентом на прошлой неделе на конференции NBAA по финансированию, регистрации и юридическим вопросам бизнес-авиации в Форт Майерс, Флорида, уже существует «значительный и растущий рынок» сверхзвуковых бизнес-джетов (SSBJ). «Каждый раз, когда мы анализируем этот сегмент рынка, интерес клиентов и потенциальный спрос увеличиваются. Мы прогнозируем спрос – три поставки SSBJ в месяц».

Около 72% опрошенных JetNet iQ считают, что SSBJ поступят в эксплуатацию через 10 лет, а 71% согласились, что скорость – следующий рубеж в деловой авиации. Тем временем, 31% респондентов с большей

вероятностью рассмотрят вопрос о покупке SSBJ, если правила FAA, касающиеся сверхзвукового полета над земной поверхностью, станут менее ограниченными.

Роллан Винсент ожидает, что первые пользователи SSBJ будут отражать распределение рынка для самолетов сверхдальней дальности, то есть на долю корпоративных операторов придется около 32% рынка SSBJ, на частных владельцев и частные корпорации – 25%; управление самолетами, чартерные и долевы операторы – 24%, правительства и главы государств – 19%.

Партнер юридической фирмы Hogan Lovells Тед

Эллетт добавил, что самыми большими препятствиями для гражданской сверхзвуковой авиации являются нормативные вопросы, а не технические. Он особо отметил отсутствие стандартов сертификации FAR Part 36 по шуму при взлете и посадке, а также ограничения по сверхзвуковым полетам над сушей. По словам Эллетта, отраслевая рабочая группа, в которую входят Aerion, Gulfstream, GE, Honeywell и Embraer, в настоящее время занимается этими проблемами.

«С тех пор как в середине 1960-х годов был представлен Gulfstream GII, скорость бизнес-джетов увеличилась только на 10%», - сказал он. «Но пришло время сверхзвуковых бизнес-джетов».



Ключевой рекорд скорости

Bombardier объявил, что новейший бизнес-джет Global 7500 вновь доказал свою беспрецедентную производительность, побив значимый рекорд скорости между Лос-Анджелесом и Нью-Йорком – ключевой парой городов.

Global 7500 вылетел из аэропорта Ван-Найс (Лос-Анджелес) в 7:01 по местному времени 24 марта 2019 года и прибыл в аэропорт Тетерборо (Нью-Йорк) в 13:55 по местному времени, выполнив рейс от побережья до побережья за 3 часа 54 минуты, побив ранее установленный рекорд конкурирующим производителем самолетов. Этот полет сделал канадский флагман самым быстрым бизнес-джетом, когда-либо летавшем по этому маршруту. Во время полета само-

лет достиг максимальной скорости 0,925 Маха и поддерживал эту скорость более двух часов, демонстрируя исключительные скоростные характеристики, обеспечивая при этом максимально плавный полет.

«Global 7500 – это на сегодняшний день просто лучший бизнес-джет на рынке», – сказал Дэвид Колил, президент Bombardier Business Aircraft. «Последний рекорд скорости еще раз демонстрирует, что Global 7500 является бесспорным лидером в деловой авиации».

С момента ввода в эксплуатацию бизнес-джет Global 7500 зарекомендовал себя как самый высокопроизводительный самолет в отрасли. Обладая непревзойденной скоростью и дальностью полета, а также

рекордным полетом в 8152 морских мили – самым длинным рейсом в бизнес-авиации – Global 7500 продолжает быть пионером в этом новом сегменте рынка, устанавливая планку для беспрецедентного превосходства и производительности в мире деловой авиации.

Global 7500 дает эксклюзивный опыт полета. Став эталоном с самым исключительным интерьером, самолет предлагает самые инновационные функции: запатентованное кресло Bombardier Nuage, тщательно разработанное для максимального комфорта, и революционную систему управления кабиной Nice Touch, новый способ соединения с салоном Global 7500 через сенсорный диск Bombardier с первым применением в бизнес-авиации OLED-дисплеев.



Embraer передал клиенту 500-й Phenom 300

Компания Embraer Executive Jets передала клиенту юбилейный пятисотый бизнес-джет Phenom 300. На производство полтысячи популярных самолетов компании понадобилось 10 лет – это в среднем по одному в неделю. Суммарный налет парка Phenom 300 превысил отметку в 800 тысяч летных часов. В своем классе бизнес-джет занимает долю в 50%.

Согласно ежегодному отчету GAMA, в 2018 году Embraer Executive Jets поставил 53 легких самолета Phenom 300 и Phenom 300E. Это седьмой год подряд, когда Phenom 300 становится самым поставляемым бизнес-джетом.

«Непрерывный рыночный успех Phenom 300 является отражением нашей способности восхищать клиентов и предоставлять максимальное удобство»,

- сказал Майкл Амальфитано, президент и исполнительный директор Embraer Executive Jets. «Революционный дизайн интерьера Phenom 300E придает еще большую ценность этой и без того популярной модели, подтверждая наше стремление продолжать инвестировать в настоящие инновации».

Первоначально запущенный в 2005 году, с 2012 года Phenom 300 удерживает более половины доли рынка поставок легких реактивных самолетов. Бизнес-джет эксплуатируется в более чем 30 странах, а общий флот налетал более 780 тысяч часов. Embraer постоянно инвестирует в конкурентоспособность Phenom 300, повышая его комфорт, технологии и эффективность работы.

В октябре 2017 года Embraer Executive Jets вновь

поразил публику беспрецедентными решениями по обновлению популярного «малыша» Phenom 300, представив новую версию с литерой «Е» или Enhanced. И если внешне самолет остался прежним, то внутри дизайнеры компании поработали на славу. Основной упор в новой модификации был сделан именно на комфорт пассажиров. Phenom 300E оборудован принципиально новой системой развлечений и управление кабиной HD CMS/IFE (Cabin Management System/InFlight Entertainment) от Lufthansa Technik. В настоящее время эта система доступна для более крупных машин, что добавляет в копилку Phenom 300E еще один безоговорочный «плюс». Теперь даже в сравнительно небольшом джете пассажиры могут не только работать, но и отлично отдыхать, просматривая собственный контент на мониторах, делать звонки, управлять климат-контролем и другими функциями.

Поработали дизайнеры и с пассажирскими сиденьями: профиль сиденья с усиленным подголовником, выдвижным подлокотником, а также новым столом, боковым выступом, боковой стенкой и валентными конструкциями безусловно увеличат пространство кабины.

Летно-технические характеристики остались прежними. Самолет, оборудованный двигателями Pratt & Whitney Canada PW535E, имеет дальность в 3650 км. и летает на очень комфортных высотах в 13716 метров. Его крейсерская скорость составляет 453 узла или 840 км/ч.

По данным JetNet, кроме Phenom 300 только три из ныне эксплуатирующихся модели бизнес-джетов достигли или превысили 500 поставок: Gulfstream G550, Bombardier Challenger 300/350 и Cessna Citation Excel/XLS/XLS+.



NetJets: о погоде и метеорологах

Обычно метеорологи изучают атмосферные явления и их взаимодействие, которое определяет прогноз погоды здесь, на земле. В отличие от специалистов общего профиля, авиационные метеорологи не ограничиваются анализом погодных условий на земле, а учитывают и ситуацию в воздушном пространстве, где самолеты летают ежедневно.

Авиационные прогнозы погоды описывают метеорологические элементы и атмосферные процессы, которые могут оказывать влияние на воздушное судно или представлять собой опасность для него как на земле, так и во время полета. Основные параметры измерения:

- Скорость и направление ветра на уровне земли и на всех высотах в атмосфере
- Сдвиг ветра и турбулентность
- Обледенение (отложение льда на поверхности воздушного судна)
- Грозовая активность

- Ограниченная видимость и облачность
- Атмосферные осадки на земле: снег, лед или дождь
- Экстремальные температуры приземного воздуха
- Частицы в воздухе, такие как пыль или вулканический пепел

Любое из этих атмосферных явлений может быть опасным для полетной деятельности, и метеоролог использует широкий спектр данных для мониторинга, прогнозирования и отслеживания этих погодных условий, в том числе метеорологические радиолокаторы, изображения со спутников, отчеты других воздушных судов и наблюдения за погодой в аэропортах. Сложные компьютерные модели позволяют нам заглянуть в будущее, что дает метеорологам возможность составлять предварительные авиационные прогнозы и избегать потенциальных проблем во время полетов.

Для того чтобы ваша поездка прошла максимально комфортно, безопасно и без задержек, метеослужба NetJets работает круглосуточно, скрупулезно составляя план каждого полета, рассказывают в NetJets. «Мы — единственная в мире частная авиакомпания со штатными метеорологами, деятельность которых одобрена Федеральным управлением авиации США (FAA). Наши специалисты начинают подготовку к каждому рейсу не менее чем за 36 часов до вылета, чтобы тщательно изучить прогноз погоды и учесть все детали при планировании полета. Такой подход позволяет предоставлять нашим клиентам точную и актуальную информацию, предупреждать их о любых возможных ухудшениях погодных условий во время рейса и предлагать альтернативные решения, которые учитывают потребности пассажиров и позволяют сэкономить время. Например, изменение времени вылета на несколько часов или использование другого аэропорта позволит вам совершить авиапутешествие безопасно, с комфортом и вовремя прибыть в пункт назначения. Наши сотрудники не только внимательно наблюдают за метеоусловиями, но и предлагают эффективные решения и альтернативы, исходя из текущей ситуации. В Центре полетов NetJets все работают как одна команда — метеорологи тесно взаимодействуют с другим авиационным персоналом. Благодаря слаженным действиям сотрудников NetJets мы полностью адаптируемся под индивидуальные потребности и пожелания клиентов, предлагая им индивидуальные решения. После взлета воздушного судна наши метеорологи продолжают предоставлять пилотам и диспетчерам самые свежие метеорологические данные, собирая и обрабатывая их с помощью новейшего оборудования. Наша великолепная команда метеорологов — это еще один пример того, как мы стремимся обеспечить высочайший уровень вашей безопасности и комфорта».



Главное — это аэропорт

Планируя идеальное путешествие, мы в первую очередь думаем о модели бизнес-джета, на котором собираемся лететь, но полет начинается не с самолета: первым делом мы приезжаем в терминал. Директор по маркетингу компании «А-Групп» (центры деловой авиации в Шереметьево и Пулково) Надежда Туровская рассказала о бизнес-авиации с точки зрения аэропорта.



Каким вы видите идеальный терминал для VIP-пассажиров?

Между терминалом и центром деловой авиации — огромная разница. Чтобы обеспечить идеальные вылеты и прибытия бизнес-джетов, необходимо вокруг терминала выстроить полный комплекс наземного обслуживания с ангарами, перронами и спецтехникой, сформировать квалифицированный коллектив, затем заставить этот механизм работать как швейцарские часы и вписать его в действующую инфраструктуру огромного аэропорта.

В чем особенность вашей инфраструктуры?

Мы обеспечиваем полный комплекс услуг для бизнес-авиации. Нам не приходится покупать услуги у посредников, что позволяет обеспечить высокий уровень качества.

В 2018 году мы сделали большой шаг: летом в Шереметьево был открыт новый перрон, рассчитанный на 25 воздушных судов. Он примыкает к терминалу А и ангарному комплексу. Это повысило оперативность обслуживания рейсов и помогло увеличить объем трафика.

Кроме того, нашей особенностью являются собственные вертолетные площадки и в Москве, и в Питере — они работают 24/7 и тоже расположены рядом с терминалами.

Что главное для клиента?

Первое впечатление от путешествия складывается в аэропорту. Если пассажиру нравится терминал, а вылет проходит без сучка без задоринки, это важный фактор его удовлетворенности от полета в целом.

Последние несколько лет мы работаем над улучшением сервиса. В мире бизнес-авиации, где планка чрезвычайно высока и конкуренция идет на уровне мельчайших нюансов и сэкономленных минут, мы стараемся всегда быть на высоте.

О каких нюансах идет речь?

Мы ставили задачи не только обеспечить максимальный комфорт для пассажиров, но и устранить все факторы, задерживающие вылет. Построить уютное и красивое здание — это полдела. Но какой от него толк, если пассажир будет ждать посадку, а затем в самолете терять драгоценное время в бесконечном рулении и ожидании очереди на взлет? Сегодня нам удалось обеспечить прохождение всех формальностей за одну-две минуты даже при вылете за рубеж, и самолет с пассажирами взлетает уже через 15 минут после их прибытия к терминалу.

Принесло ли это результаты?

Безусловно, да. За 2018 год мы зафиксировали рост трафика на треть. Выросший трафик отразился и на других показателях. Например, только по противообледенительной обработке в 2018 году рост составил 21%. Чрезвычайно высок спрос на базирование и на ангарное хранение. Сейчас мы взяли курс на привлечение разворотных рейсов, особенно зарубежных.

В чем преимущества разворотных рейсов?

Новый собственный перрон позволяет эффективно их обслуживать. Чартерными рейсами летит примерно вдвое больше пассажиров, чем в самолетах, которые базируются у нас. Это дает прирост и в работе самого терминала, у которого огромный потенциал по обслуживанию пассажиров.

Уже в 2018 году был зафиксирован 37% рост разворотных рейсов, а пассажиропоток на них вырос на 53%! Поэтому сейчас мы фокусируемся на развитии этого направления, на работе с иностранными операторами, компаниями по обеспечению полетов и брокерами.

Что является главным фактором роста для ваших FBO?

Я буду субъективной, но, на мой взгляд, это активная маркетинговая политика и правильно выстроенная стратегия продаж в компании. В прошлом году мы хорошо поработали на выставке EBACE. Стенд «А-Групп» стал точкой притяжения, настоящим «Русским домом» в Женеве. Это привлекло новых

клиентов, которые не летали в Россию или выбирали другие аэропорты.

Чем выделяется маркетинг «А-Групп»?

Мы анализируем потребности наших клиентов, стараемся услышать их и быть на шаг впереди, разрабатывая услуги и предложения. Мы участвуем во всех отраслевых мероприятиях, активно работаем с брокерами и операторами — ведь именно они приводят в наш аэропорт рейсы и пассажиров.

Основа любого бизнеса — это продажи. Мало создать идеальный FBO и отладить процессы. Необходимо, чтобы клиент узнал о нем, захотел туда прилететь. Для этого нужна постоянная PR-поддержка, и мы

активно работаем в этом направлении. В 2019 году мы сосредоточились на продвижении нашего бизнеса в Интернете, в социальных сетях.

Расскажите о географии полетов: куда летают из ваших FBO?

Основные направления практически не меняются. Из международных это Ницца, Лондон, Вена, Рига, Минск. За последнее время мы обнаружили рост по направлениям Ближнего Востока и Азии. По внутренним рейсам самым востребованным оказался воздушный мост Москва — Санкт-Петербург, за ним следуют Сочи, Казань, Нижний Новгород, Екатеринбург, Ростов-на-Дону. И если в период 2015–2017 годов примерно 60% составляли внутренние рейсы, то в 2018-м соотношение международных и внутренних рейсов — 53 и 47% соответственно.

Какие векторы развития вы намечаете на ближайшие год-два? Планируете развивать инфраструктуру или сосредоточитесь на привлечении чартерных клиентов?

Инфраструктуру развивать нужно постоянно, причем с опережением. В этом плане спрос за последние годы опережает предложение: все, что мы строим, сразу начинает работать и приносить прибыль.

Мы планируем придерживаться маркетинговой стратегии, которая уже себя оправдала: увеличение количества разворотных рейсов, главным образом зарубежных. У нас есть, куда ставить самолеты, есть все, чтобы их обслуживать, наши терминалы известны своим комфортом и гостеприимством, и мы всегда рады новым клиентам и пассажирам!

Источник: Top Flight



Самолет недели

Владелец: *Qatar Executive*

Тип: *Gulfstream G650ER*

Год выпуска: *2015 г.*

Место съемки: *сентябрь 2018 года, Antalya (AYT / LTAI) , Turkey*



Фото: *Дмитрий Петроченко*