



На этой неделе в Москве окончательно установилась весна. И это прекрасно, к тому же не за горами главные авиационные события этого года, включая ежегодную выставку EBACE. Кстати, подготовка к мероприятию уже активно идет. Согласно предварительной информации, на статике мы сможем увидеть рекордное количество воздушных судов. «Трудится» оргкомитет и над конгрессной частью. В этом году к дискуссиям приглашены ведущие аналитики рынка и главы компаний, а повестка будет особенно «остра». На самой выставке планируется подписание крупнейших контрактов, включая «делку века» на \$1 млрд. компании Gulfstream. Уверены, что без громких заявлений не обойдутся Bombardier, Dassault и Embraer. Осталось немного подождать и отправиться в гостеприимную Женеву на встречу с друзьями и самим увидеть последние достижения «бизнесавиапрома».

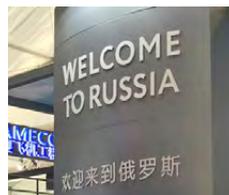
На этой неделе бразильский авиационный регулятор (ANAC) выдал сертификат типа на новейший бизнес-джет Embraer Praetor 600. Это произошло через шесть месяцев после официальной презентации программы Praetor 500/600. Embraer Executive Jets планирует передать первый бизнес-джет весной текущего года, а первые поставки «меньшего собрата» Praetor 500 запланированы на третий квартал 2019 года. Сейчас производитель сфокусирован на сертификационной работе. Обе модели можно будет увидеть уже в мае, в рамках женеvской выставки EBACE 2019.

И еще одна позитивная новость. Поставки бизнес-джетов Gulfstream Aerospace в первом квартале выросли почти на 31% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, в основном за счет G500.



Cirrus SF50 встали на прикол

ФАА выпустило чрезвычайную директиву по летной годности (AD) для Cirrus SF50 Vision Jet, потребовав немедленной замены флюгера датчика угла атаки (AoA) на более 110 находящихся в эксплуатации однодвигательных персональных джетах **стр. 22**



Наши на ABACE 2019

Внуково-3 и ВИППОРТ совместно с РусАэро приняли участие в ежегодной выставке ABACE2019, которая прошла в Шанхае с 16 по 18 апреля **стр. 23**



Японский трафик стабильно растет

В течении последних пяти лет трафик деловой авиации в среднем растет на 10,2% в годовом исчислении, что является обнадеживающим признаком того, как страна начинает уделять особое внимание деловым путешественникам **стр. 24**



Небо общего назначения

Почему малая авиация спасет страну от коллапса? В США на 100 тыс. человек приходится 76,5 самолета малой авиации, в России — 3,1 **стр. 25**

Gulfstream
G650ER



АСJ319neo успешно выполнил свой первый полет

АСJ319neo успешно выполнил свой первый полет в Гамбурге, который продолжался один час и 55 минут. Теперь этот борт будет участвовать в серии испытательных полетов, которые необходимы для сертификации ряда доработок этой модели, в частности, установки дополнительных топливных баков.

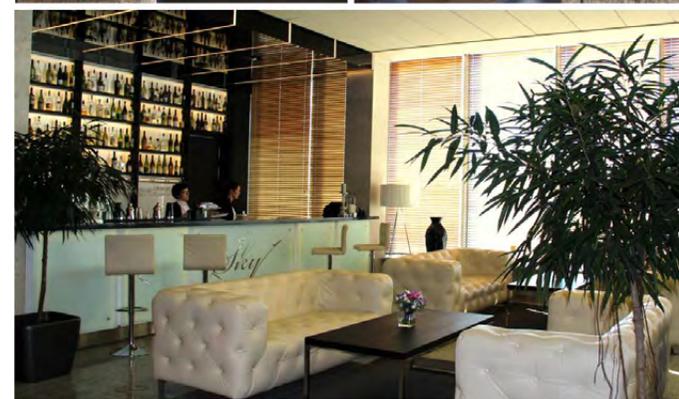
Заказчиком самолета является компания K5 Aviation (Германия), которая выполняет чартерные перевозки VIP класса. На самолете установлены пять дополнительных топливных баков в грузовом отсеке, что позволяет значительно увеличить дальность полета. После того, как борт будет поставлен, компания Fokker Techniek (Нидерланды) установит на нем пассажирский салон.

Самолет АСJ319neo является VIP вариантом пассажирской версии А319neo, (семейство АСJ320neo). Помимо новых двигателей, на самолете также установлены законцовки крыла Sharklets.

В настоящий момент компания Airbus получала 14 заказов на самолеты семейства АСJ320neo.

Самолеты АСJ задают новые стандарты на рынке деловых авиаперевозок, как с точки зрения пассажирского комфорта, так и с точки зрения операционной эффективности. Опыт эксплуатации этих самолетов показал, что клиенты высоко ценят высокий уровень комфорта, увеличенное индивидуальное пространство, а также возможность свободного передвижения на борту. Кроме того, эти самолеты воплощают в себе все самые передовые технологические достижения: ЭДСУ, возможность установки дополнительных топливных баков, композитные материалы, улучшенная авионика и системы навигации, оперативная техническая поддержка по всему миру.

В общей сложности Airbus поставил заказчикам уже около 200 самолетов АСJ.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
 Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPHX; AFTN: ULLLJPHX
 E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

Стоимость бизнес-джетов на вторичном рынке будет снижаться

Согласно квартальному отчету о состоянии рынка за 2019 год, опубликованному Asset Insight, сокращение запасов свежих бизнес-джетов и турбовинтовых самолетов на вторичном рынке угрожает общей стоимости, поскольку оставшийся парк, выставленный на продажу, представлен более старыми, трудно продаваемыми самолетами. В отчете анализируется стоимость для каждого года выпуска современных марок и моделей деловых самолетов, выставленных на продажу в течение рассматриваемого периода.

В течение первого квартала 2019 года общий спрос, измеряемый временем экспозиции на рынке и процентной долей выставленного на продажу парка к эксплуатируемому, несколько улучшился, чему способствовали бизнес-джеты с большой кабиной и среднего размер. Также запрашиваемые цены на средние и легкие джеты выросли на 3,4% и 1,6% со-

ответственно. Но в целом общая стоимость флота на вторичном рынке за три месяца сократилась на 5%.

Аналитики Asset Insight выяснили, что парк деловых самолетов, выставленных на продажу, продолжает стареть, а запрашиваемые цены будут снижаться из-за снижения качества флота и увеличения стоимости обслуживания.

«Новые самолеты продолжают продаваться быстро и по приемлемым ценам, но таких быстро продающихся высококачественных бизнес-джетов на рынке появляется все меньше и меньше», - сказал президент Asset Insight Тони Киуссис. «Во втором квартале покупатели смогут увидеть реальное положение для старых и давно выставленных на продажу самолетов, так как мы ожидаем, что цены продолжат снижаться во всех сегментах рынка».





meridian
air company



Когда выбирают – выбирают нас!

- ✳ Эксплуатация воздушных судов
- ✳ Чартерные VIP-перевозки
- ✳ Менеджмент воздушных судов
- ✳ Организационное обеспечение полетов и наземное обслуживание
- ✳ Авиационный консалтинг
- ✳ Поддержание летной годности воздушных судов















Тел.: +7 495 500 32 21 (11)
Факс: +7 495 589 97 56

www.meridian-avia.com
comm@meridian-avia.com

Волваздел и Сблв 2009 лалалел горсавлн ларелн комалн Волваздел лс. лм лел десернн структур лБолваздел лс. Все права зашлщелн.



Непревзойденный. От замысла до воплощения.

Это не простая случайность. Это тщательно продуманное решение. Исключительное сочетание летных характеристик и плавности хода - плод непрерывного стремления Bombardier к инновациям. Сочетание совершенства инженерной мысли и мастерства. Спокойный, плавный полет - уверенность, которую дают только самолеты Bombardier.

businessaircraft.bombardier.com

BOMBARDIER

Phenix Jet Hong Kong первым в регионе получит Global 7500

Гонконгский оператор Phenix Jet Hong Kong заявил, что 2018 год был успешным для чартерных продаж, и это продолжалось в первом квартале 2019 года.

«Мы являемся единственным оператором в Азии, имеющим три чартерных Gulfstream G650, в том числе две модели 650ER», - сказал Шо Мураками, вице-президент по продажам компании. «У нас также есть топовый продукт Bombardier Global 6000 (две машины), которые в настоящее время доступны для выполнения трансконтинентальных перелетов». Он добавил, что Phenix Jet также ожидает увидеть Global 7500 в сертификате компании к третьему кварталу 2019 года. Речь идет о нескольких машинах, однако

общее их количество пока не комментируется. После получения нового флагмана с завода производителя оператор начнет продажи чартеров на Global 7500.

Во время AVACE 2019 компания объявила, что ее FBO в Японии, который включает в себя единственный в стране авиационный ангар для корпоративных самолетов, получил сертификат PART 145 на техническое обслуживание воздушных судов, зарегистрированных на Каймановых островах. Сейчас Phenix Jet Hong Kong имеет филиалы в Гонконге, Нью-Йорке, Токио и на острове Гуам. Компания предлагает услуги чартерных перелетов, менеджмента воздушных судов и ТОиР.



НАМ ДОВЕРЯЮТ

 SkyClean

ДЕТЕЙЛИНГ · КЛИНИНГ · КОНСАЛТИНГ

Бразильский размах

Embraer Executive Jets (дочернее подразделение по производству деловых самолетов компании Embraer) в рамках стартовой выставки EBCASE 2019 продемонстрирует на статической площадке шесть бизнес-джетов: Phenom 100EV, Phenom 300E, Legacy 650E, Lineage 1000E, а также две новинки Praetor 500 и Praetor 600. Решение по Legacy 450 и Legacy 500 будет принято позже.

Также в работе выставки примут участие топ-менеджеры бразильского производителя. Запланирована большая пресс-конференция производителя, на которой руководители компании ответят на все

вопросы журналистов и, как ожидается, расскажут о новых программах. Мероприятие в этом году пройдет с 21 по 23 мая, традиционно в выставочном центре PalExpo.

Безусловно, что особое внимание будет уделено двум джетам семейства Praetor. В октябре прошлого года Embraer Executive Jets представил новое семейство Praetor, в которое вошли две модели Praetor 500 и Praetor 600. «Пятисотка» позиционируется, как средний бизнес-джет с дальностью в 6019 км, «шестисотка» летает на расстояния до 7223 км с аналогичным количеством пассажиров.



ALL-AROUND LUXURY,
POWER-PACKED
PERFORMANCE

Rethink Convention. **EMBRAER**
Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

FAI Technik получил доступ к американским джетам

Компания FAI Technik, подразделение по техническому обслуживанию немецкой FAI Aviation Group, сообщает о получении одобрения FAA (U.S. Federal Aviation Administration), что позволит выполнять работы на самолетах, которые зарегистрированы в США. Сейчас провайдер имеет аналогичные сертификаты EASA, Нигерии, Каймановых островов и Бермуд. FAI Technik предоставляет услуги ТОиР для самолетов Bombardier Learjet, Challenger и Global Express, включая парк самолетов FAI Rent-A-Jet AG.

Как отмечают представители компании, доля сегмента ТОиР в бизнесе группы постоянно увеличивается. Так, в 2017 финансовом году впервые в истории компании выручка составила 9,7 млн. евро. Доходы

подразделения увеличились на 40% по сравнению с 2016 годом. В прошлом году компания открыла новый Hangar 8 площадью 4500 кв.м., крупнейший ангарный комплекс в Германии, который дополнил существующие Hangar 7 (2000 кв.м.) и Hangar 6 (3000 кв.м.).

В марте FAI Technik закончил проект по ремонту салона Bombardier Global Express, получивший название Project Pearl. Новый салон включает в себя последнюю версию системы управления салоном Collins Aerospace Venue и развлекательную систему высокой четкости. Project Pearl – это шестой проект по ремонту салонов Global, разработанный FAI Technik.



FLIGHT CONSULTING GROUP **FCG**

Meet us at

EBAACE

Booth K107, Hall 5

OJets и Elit'Avia расширяют сотрудничество

Сингапурский оператор OJets объявил о расширении сотрудничества со словенской компанией Elit'Avia. OJets имеет парк самолетов Bombardier Global и Challenger 650, а дополнительные бизнес-джеты Global 6000 к концу месяца будут внесены в мальтийский АОС Elit'Avia. Elit'Avia со штаб-квартирой в Любляне, Словения, владеет АОС в Словении, на Мальте и в Сан-Марино, а также управляет парком из 25 самолетов среднего и большого размера.

Из своего операционного центра в сингапурском аэропорту Селетар компания OJets теперь обслуживает клиентов Elit'Avia – как владельцев самолетов, так и чартерных пассажиров. А отделы продаж Elit'Avia и OJets будут активно продвигать чартерные услуги OJets по всему миру из офисов продаж, вклю-

чая Сингапур, Гонконг и Бангкок, которые работают с июля 2018 года.

«Будучи совладельцем компании, мы поддерживаем исключительно тесные рабочие отношения с Elit'Avia», - говорит Фил Мулачек, председатель OJets. «Дальнейшая интеграция наших двух компаний основывается на дополнительных областях знаний и географической специализации. Например, используя преимущества нашей модели косвенного авиаперевозчика, наши самолеты летают под мальтийским АОС Elit'Avia. Работая вместе, мы являемся сильной командой, способной предоставить клиентам комплексное обслуживание и глобальный охват».

«Работа с OJets идеально подходит для Elit'Avia», -

продолжает Мишель Куломб, генеральный директор Elit'Avia. «Наши партнеры предлагают чартерный парк дальнемагистральных бизнес-джетов большой дальности, с акцентом на азиатский рынок. В то же время мы специализируемся на управлении самолетами и имеем глубокие корни в Европе, России и Африке».

«В настоящее время мы управляем полдюжиной самолетов, базирующихся в Азии. Мы ожидаем, что это число будет расти по мере продолжения наших усилий по развитию бизнеса в регионе при поддержке команды OJets. Объединение дополнительных навыков и местных знаний наших компаний позволяет нам представить очень убедительное предложение на мировом рынке деловой авиации», - заключил он.



Мишель Куломб, гендиректор Elit'Avia; Ник Хаусман, член совета директоров Elit'Avia; Фил Мулачек, председатель OJets и Марк Винсон, финансовый директор OJets



**Профессиональное
сопровождение покупки, комплектации
и поставки воздушных судов**

ZENITHJET

Где опыт неоценим

Praetor 600 получил сертификат типа

Бразильский авиационный регулятор (ANAC) выдал сертификат типа на новейший бизнес-джет Embraer Praetor 600. Это произошло через шесть месяцев после официальной презентации программы Praetor 500/600.

Как рассказали BizavNews в компании, Embraer Executive Jets планирует передать первый бизнес-джет Praetor 600 весной текущего года, а первые поставки «меньшего собрата» Praetor 500 запланированы на третий квартал 2019 года. Сейчас производитель сфокусирован на сертификационной работе. Обе модели можно будет увидеть уже в мае, в рамках женеvской выставки EBACE 2019.

В октябре прошлого года Embraer Executive Jets представил новое семейство Praetor, в которое вошли

две модели Praetor 500 и Praetor 600. «Пятисотка» позиционируется, как средний бизнес-джет с дальностью в 6019 км (с 4 пассажирами), «шестисотка» летает на расстояния до 7223 км с аналогичным количеством пассажиров, и относится к так называемому суперсреднему классу. Новые самолеты займут место в линейке Embraer между Legacy 500 и Legacy 650. Два прототипа Praetor 600 уже прошли летные испытания. Стоимость машин составит \$20,995 млн. (Praetor 600) и \$16,995 (Praetor 500). Владельцы самолетов Legacy 450 также могут модернизировать свои самолеты до версии Praetor 500 за \$500000.

«Мы развиваем потенциал Legacy 450/500, чтобы клиенты могли в полной мере насладиться ценностью, которую предлагают эти подрывные продукты», - комментирует менеджер по стратегии про-

дуктов компании Альвади Серпа. Это означает, что, модифицировав планеры Legacy 450 и 500, инженеры смогли повысить летные характеристики, и что делает Praetor 500 и 600 более эффективными. Многие аналитики уже утверждают об очень грамотном и своевременном апгрейде, хотя и «хорошо заряженным», однако в Embraer с ними не согласны. Как утверждает производитель, удалось получить очень стильные машины, которые сделают революцию в своих классах. «Praetor станут «технологически продвинутыми самолетами», которые оценят многие нынешние владельцы бизнес-джетов Embraer», - говорят в компании.

Согласно расчетам Embraer, Praetor будет играть на одном поле с Bombardier Challenger 350 и Gulfstream G280.



JET
EXECUTIVE TRADING

Aircraft trading. Bringing you over **30 years of aviation expertise**

Покупка и продажа бизнес-джетов
Со знанием дела. Более 30 лет опыта в авиации

+ 41 22 819 18 11 - info@jetswiss.ch - Geneva, Switzerland - jetswiss.ch

Honeywell Aerospace показал органический рост

Несмотря на 15-процентное падение общего объема продаж в Honeywell, в первом квартале продажи продукции в аэрокосмическом подразделении компании выросли на 10%, чему способствовало сочетание спроса в деловой и коммерческой авиации. По заявлению компании, это третий квартал подряд органического роста с двузначным значением в подразделении, которое поставляет производителям коммерческих и деловых самолетов двигатели, авионику, АРУ, а также услуги и оборудование для связи, отметил на прошлой неделе финансовый директор компании Грег Льюис во время телефонной конференции с аналитиками.

Honeywell Aerospace зафиксировала рост объемов поставки комплектов оборудования для Gulfstream,

увеличение поставок авионики для Dassault Falcon 900 и 2000 и увеличение поставок двигателей HTF7700L для Cessna Citation Longitude компании Textron Aviation. Органические продажи на вторичном рынке также выросли на 8%, что обусловлено сочетанием глобального роста авиаперевозок и приближением мандата ADS-B. По словам компании, интерес к JetWave и программным продуктам для бизнес-джетов также способствовало росту продаж.

Ожидается, что импульс в аэрокосмической отрасли будет продолжаться, пояснил Льюис, «с ростом объемов производства узкофюзеляжных самолетов и увеличением поставок бизнес-джетов, так как недавно появилось несколько новых моделей».



 A red and black Pilatus PC-12 NG turboprop aircraft is shown in flight against a clear blue sky. Below the aircraft, a scenic landscape features a large lake and a range of rugged, snow-capped mountains.

PILATUS

PC-12 NG
САМЫЙ ПРОДАВАЕМЫЙ
ТУРБОВИНТОВОЙ САМОЛЕТ
В МИРЕ

NESTEROV AVIATION
Авторизованный центр продаж Pilatus PC-12

+7 495 796 1155
sales@nesterovavia.com

DC Aviation успешно прошла первую ступень аудита IS-BAO

Компания DC Aviation, ведущий эксплуатант деловых самолетов с головным офисом в аэропорту Штутгарт (EDDS), недавно успешно прошла первую ступень аудита на соответствие IS-BAO. Аудиторская проверка осуществляется на основе стандартов и рекомендуемой практики ICAO по управлению бизнес-процессами в авиакомпаниях, выполняющих как внутренние, так и международные рейсы.

Основной целью сертификации по стандартам IS-BAO является предоставление отделам по управлению летной эксплуатацией, взаимодействующих в своей работе с операторами бизнес-джетов, такими как DC Aviation, основы для повышения уровня профессионализма, обеспечения безопасности и эффективности эксплуатации ВС. Как отметил Михаэль Кун, генеральный директор DC Aviation: «Мы гордимся тем, что мы достигли этой важной вехи. Это подтвержда-

ет, что безопасность является одним из ключевых элементов нашей корпоративной культуры и подчеркивает профессиональную компетенцию нашей команды».

Аудит для подтверждения соответствия стандартам IS-BAO включает в себя внедрение системы управления безопасностью полетов (SMS) и поддержание ее на должном уровне, а также проверку процедур и документов по управлению персоналом, производственных процессов, квалификации персонала, управления летной эксплуатацией и полетами в международном воздушном пространстве, оборудования и технического обслуживания самолета, внутренних документов предприятия, планов действий в чрезвычайных ситуациях, правил охраны окружающей среды, правил техники безопасности на рабочем месте и перевозки опасных грузов.

DC Aviation – оператор бизнес-джетов с целевой ориентацией на обеспечение абсолютной безопасности и безупречной репутацией. Европейская ассоциация деловой авиации (ЕВАА) удостоила DC Aviation награды «ЕВАА Diamond Award of Merit» за ее непревзойденные показатели безаварийного налета более 100.000 часов. DC Aviation относится к узкому кругу эксплуатантов, которые когда-либо были удостоены этой награды.

DC Aviation была образована в 2007 году из DaimlerChrysler Aviation - дочерней компании DaimlerChrysler AG, основанной в 1998 году. Располагая несколькими филиалами в Дубае, Цюрихе, на Мальте и в Москве, DC Aviation постоянно расширяет свое присутствие на международном рынке. В марте 2016 года DC Aviation расширила свидетельство эксплуатанта правом на коммерческую эксплуатацию вертолетов.



Деловая Авиация Шереметьево | FBO | Чартер



www.premieravia.aero

+7 495 234 26 42

ExecuJet Haite предлагает новые услуги

Компания ExecuJet Haite Aviation Services China (совместное предприятие ExecuJet Aviation и китайской Tianjin Haite) предлагает новые возможности по техническому обслуживанию воздушных судов на своем предприятии в Tianjin Binhai International Airport.

«Чтобы лучше удовлетворить растущий спрос на техническое обслуживание самолетов большой дальности в Азиатско-Тихоокеанском регионе, ExecuJet Haite расширил свой список сертификатов PART 145 CAAC и EASA, добавив 72-месячные проверки на Gulfstream V (G550) и новые возможности для владельцев Falcon 7X (48-месячные проверки), а также Bombardier Global (60-месячные проверки для сертификата Part 145 EASA и Aruba). Наши экономически эффективные и высококачественные услуги по базовому техническому обслуживанию являются

одними из лучших в регионе. И мы будем стремиться продолжать наращивать наше предложение, чтобы сохранить лидирующие позиции», - комментируют в компании. Также новой услугой компании стала покраска воздушного судна (вплоть до Boeing 737).

Технический центр ExecuJet Haite Aviation Services China Co расположен в Tianjin Binhai International Airport и имеет собственный ангар площадью 5800 кв.м. В настоящее время компания также имеет одобрение авиационных властей Китая (Civil Aviation Administration of China), FAA, EASA, а также Каймановых островов.

В феврале 2018 года компания назначена уполномоченным сервисным центром Dassault в Китае с

возможностью обслуживания самолетов Falcon 7X и 8X, включая ситуации AOG. Помимо базового и гарантийного технического обслуживания, владельцы Falcon 7X и Falcon 8X получили возможность установки нового интерьера (включая ремонт, разработку индивидуального дизайна, техническое обслуживание) и дополнительного оборудования (включая навигационное и развлекательное).

Кроме полного спектра услуг по техническому обслуживанию и управления самолетами ExecuJet Haite Aviation Services China со временем расширится до уровня полноценного FBO. Как отмечают партнеры, в прошлом году бизнес-трафик Tianjin Binhai International Airport увеличился на 40% и в этом году эта тенденция сохранится.



 **BERMUDA
AIRCRAFT REGISTRY**

Always by the book

From beginning to end, our regulatory knowledge and expertise will help to get you flying.



Tell me more



AirX Charter готовится к IPO

Investec Bank активно помогает мальтийскому оператору AirX (AirX Charter) в поисках новых инвестиций в акционерный капитал в преддверии запланированного в ближайшие полтора года IPO. В результате размещений компания планирует привлечь до £200 млн. Основатель и председатель AirX Джон Мэтьюз был поддержан топ-менеджментом Investec Bank и в ближайшее время получит контрольный пакет акций компании.

Эта поддержка позволяет Мэтьюзу приобретать акции у инвесторов на ранней стадии и по весьма привлекательной стоимости. В течение следующих двух лет AirX планирует реализовать план расширения бизнеса, главным пунктом которого станет увеличение самолетного парка. Сейчас компания располагает парком из 19 самолетов в Европе и США и варьируется от Citation X до Airbus A340 с конфигурацией VIP на 100 посадочных мест бизнес-класса. В число клиентов компании входят королевские семьи, главы государств, звезды шоу-бизнеса, спортивные

команды, руководители компаний и знаменитости.

Глава Investec Райан Толе говорит: «У команды нашего частного банка есть особый мандат на поддержку предпринимателей-владельцев-менеджеров в развитии их бизнеса. Мы рассматриваем AirX, как очень успешную компанию в частном чартерном авиационном пространстве, и мы рады сотрудничать с Джоном Мэтьюзом и AirX на следующем этапе их развития. Эта сделка подчеркивает долгосрочный партнерский подход команды Investec Bank в поддержке амбициозных проектов «с доступом к нашему капиталу».

Мэтьюз добавляет: «Эти инвестиции со стороны Investec Bank – вотум доверия AirX. Это была непростая сделка, и мы ценим готовность банка учитывать различные нюансы. Возвращение контрольной позиции в AirX на данном этапе развития компании было важно для меня, как основателя и позволит нам двигаться дальше по плану. Я с нетерпением жду дальнейших успешных сделок в партнерстве с Investec».



авиа
бизнес
групп

www.aviagroup.ru
ops@aviagroup.ru

+7 495 789 38 06

125445 Москва
Ленинградское шоссе
дом 65, строение 3

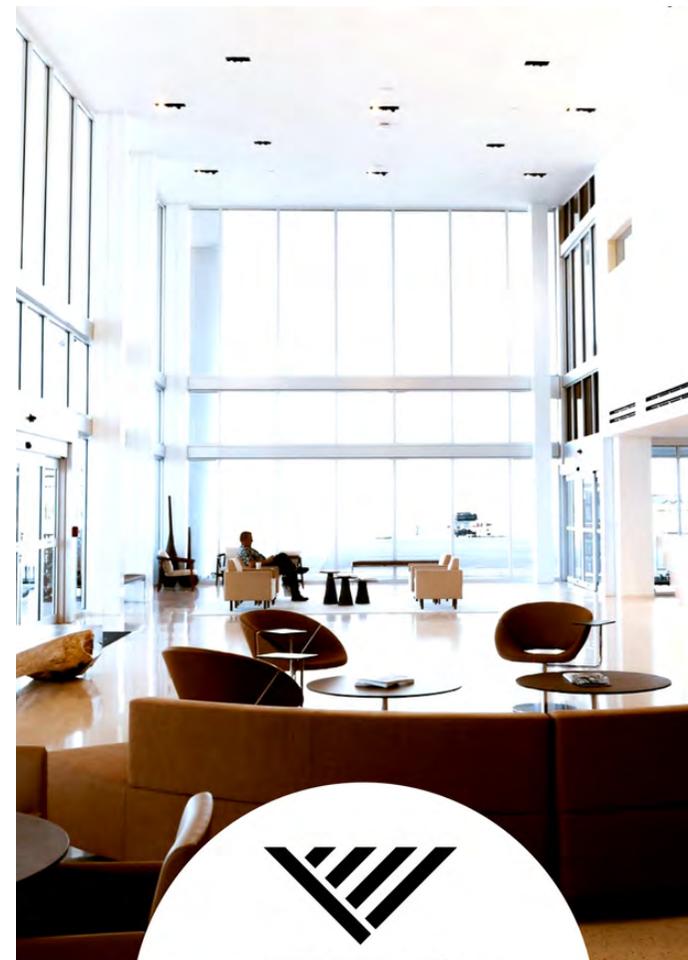
Hawker Pacific полностью интегрирована в структуру Jet Aviation

Компания Hawker Pacific полностью интегрирована в структуру Jet Aviation, сообщает новый владелец крупнейшего в Юго-Восточной Азии провайдера услуг по ТОиР. В качестве объединенной компании Jet Aviation в Сингапуре (Seletar Airport) увеличила количество ангарных площадей почти до 20 000 кв.м. и более чем вдвое увеличила численность персонала (сейчас его число составляет 299 сотрудников). Также компания получает статус авторизованного сервисного центра для бизнес-джетов Embraer и Dassault.

В апреле прошлого года Jet Aviation закрыла сделку по приобретению поставщика услуг бизнес-авиации Hawker Pacific за \$250 млн. С этим приобретением Jet Aviation имеет 19 филиалов в Азиатско-Тихоокеанском регионе и на Ближнем Востоке, включая семь FBO, 14 техцентров и более 400 000 кв. футов ангарного пространства. Компания «получила» 800 сотрудников Hawker Pacific.

Сделка также включала долю Hawker Pacific в совместном предприятии Shanghai Hawker Pacific Business Aviation Center в аэропорту Шанхая Хунцяо, четыре FBO в Австралии (Сидней, Брисбен, Кэрнс и Перт) и объекты в аэропорту Сингапур Селетар и международном аэропорту Дубая Аль Мактум. После завершения строительства новой взлетно-посадочной полосы компания построит полноценный комплекс в международном аэропорту Шанхай Пудун.

Роб Смит, президент Jet Aviation, сказал: «Сейчас мы можем продолжить расширение нашего текущего портфеля, выйти на новые рынки в Азиатско-Тихоокеанском регионе и на Ближнем Востоке и предложить больше возможностей и преимуществ для наших клиентов по всему миру. Объединение этих двух хорошо зарекомендовавших себя брендов укрепляет наше положение как одного из ведущих мировых поставщиков услуг бизнес-авиации».



FBOEXPERIENCE.COM
TOP SELECTED FBOS

ASL-JetNet Netherlands добавляет четыре самолета в парк

Компании ASL и JetNetherlands, работающие под брендом JetNet Alliance Group, добавляют в свой чартерный парк сразу четыре воздушных судна. Четыре самолета будут эксплуатироваться в интересах владельцев, но доступны для чартерных рейсов.

- Hawker 4000 будет внесен в бельгийский АОС (ASL). Самолет будет базироваться в Антверпене, и доступен для чартеров с мая 2019 года.
- Cessna Citation X будет внесен в голландский АОС (JetNet Netherlands) в мае/июне 2019 года, и будет базироваться в Кортрейк-Вевельгеме, Бельгия. Это будет вторая Cessna Citation X в парке ASL-JetNet Netherlands. Самолет вмещает до девяти пассажиров в просторной каюте.
- Девятиместная Cessna Citation XLS+ будет внесена в бельгийский АОС (ASL), с мая 2019 года самолет доступен для чартерных операций. Самолет будет базироваться в аэропорту Роттердам-Гаага (Нидерланды).



- Пятиместный Cessna CitationJet будет внесен в бельгийский АОС (ASL) с мая/июня 2019 года. Самолет будет базироваться в Роттердаме-Гааге.

JetNet Alliance Group – один из последних проектов европейских бизнес-перевозчиков по объединению. Переговоры о слиянии длились более года, что указывает на тщательную подготовку совместной стратегии и планов на будущее. «После слияния основной задачей партнеров стало расширение собственных возможностей в Европе, оптимизация ресурсов и внедрение современных ИТ технологий. Существующая реальность на европейском рынке бизнес-перевозок такова, что мелкие игроки просто обречены, и единственное их спасение – объединение усилий», – комментируют в JetNet Alliance Group.

После объединения компании по-прежнему остаются независимыми и продолжают работать по двум свидетельствам эксплуатанта (бельгийскому и голландскому), однако под единым брендом JetNet Alliance Group.

JetNet Alliance Group оперирует парком из более 30-ти бизнес-джетов вместимостью от четырех до двадцати пассажиров (Beechcraft King Air 90/200/350, Piaggio Avanti, Cessna Citation Mustang, CJ1/2+/3, VI/VII, Excel/XLS+, Sovereign+, Falcon 2000, Challenger 605 и Legacy 600). Самолеты базируются в Нидерландах и Бельгии, включая Амстердам, Роттердам, Эйндховен, Маастрихт, Гронинген, Антверпен, Кортрейк-Вевельгем и Брюссель. Численность персонала JetNet Alliance Group составляет более 100 человек, включая 65 пилотов.

1 - 2 АВГУСТА 2019
ЮРМАЛА, ЛАТВИЯ

БАЛТИЙСКИЙ ФОРУМ
ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ

1 - 2 AUGUST 2019
JURMALA, LATVIA

BALTIC BUSINESS
AVIATION FORUM

BBAF.AERO

Bell снизил поставки

Американский вертолетостроитель Bell за первые три месяца текущего года поставил меньше гражданских вертолетов по сравнению с прошлым годом, но сумел увеличить прибыль даже при более низком доходе, сообщила материнская компания Textron во время пресс-конференции по итогам первого квартала 2019 года.

В течение квартала Bell поставил 30 коммерческих вертолетов по сравнению с 46-ю в первом квартале 2018 года. Прибыль производителя вертолетов выросла на \$17 млн., до \$104 млн, в то время как выручка снизилась на 2%, до \$739 млн.

Несмотря на более низкие поставки и доход, генеральный директор Textron Скотт Доннелли заявил аналитикам, что он оптимистично смотрит на перспективы Bell в будущем. «В этом квартале мы наблюдали стабильную активность по заказам, причем заказано по несколько вертолетов всех наших коммерческих моделей», - сказал он. «И мы ожидаем изменения поставок гражданских машин в течение всего года».

Доннелли отметил, что в первом квартала Bell получил сертификат Администрации гражданской авиации Китая на Bell 407GX_i, что позволяет начать первые поставки легкого вертолета компании Shaanxi, у которой есть заказ на 100 машин данного типа.

Объем портфеля заказов Bell на конец первого квартала 2019 года составил \$6,3 млрд, что на \$459 млн. больше, чем в конце 2018 года.

Gulfstream оказал рост на 31%

Как сообщила корпорация General Dynamics, поставки бизнес-джетов Gulfstream Aerospace в первом квартале этого года выросли почти на 31% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года в основном за счет G500. Американский производитель в течение первых трех месяцев текущего года поставил 34 самолета – 27 крупноразмерных и семь средних, по сравнению с 26-ю (19 больших и семь средних) за тот же период прошлого года.

В первом квартале 2019 года клиентам было передано семь новейших бизнес-джетов G500. А всего с момента получения сертификата типа FAA в июле прошлого года было поставлено 17 самолетов данного типа.

На встрече с инвесторами по итогам первого квартала 2019 председатель и главный исполнительный директор General Dynamics Феба Новакович сказала, что в течение квартала поступление заказов в Gulfstream было «очень сильным» и даже опередило

поставки, что привело к соотношению заказов к поставкам почти 1,5:1. «За квартал портфель заказов на G650, G500 и G600 увеличился», - сказала она. «Мы наблюдаем устойчивый, но не перегретый спрос на самолеты Gulfstream. У нас есть семейство абсолютно новых, разработанных с чистого листа самолетов, которые привлекают покупателей».

30 марта объем портфеля заказов в авиационном подразделении General Dynamics составил \$12,168 млрд. против \$11,375 млрд. в конце прошлого года. Выручка за первый квартал в подразделении, в которое также входит Jet Aviation, выросла на 22,7% по сравнению с прошлым годом, до \$2,240 млрд., благодаря увеличению поставок Gulfstream и расширению бизнеса по обслуживанию самолетов. Однако прибыль упала на \$18 млн. по сравнению с прошлым годом, до \$328 млн.

Между тем, по словам Новакович, ожидается, что G600 получит одобрение FAA к концу июня, а поставки начнутся во второй половине года.



Bombardier немного снизил поставки

Поставки на Bombardier Business Aircraft в первом квартале 2019 года уменьшились, так как производитель сосредоточен на наращивании производства Global 7500, а также работает над тем, чтобы вывести на рынок в конце этого года Global 5500 и 6500. Тем не менее, компания сохранила свой прогноз относительно поставок в течение года на уровне 150–155 бизнес-джетов. Также компания сообщила о значительном притоке заказов.

В предварительных результатах первого квартала, опубликованных в этой неделе, Bombardier сообщил о поставке 24 бизнес-джетов: двух Learjet, 14 Challenger и восьми Global, что несколько меньше, чем 31 поставка в первом квартале 2018 года: три Learjet, 18 Challenger и 10 Global. Это повлекло снижение дохода с \$1,1 млрд. в первом квартале 2018 года до \$970 млн. в этом году (Bombardier опубликует полные результаты работы в первом квартале 2 мая).

Хотя в течение первых трех месяцев 2019 года поставки снизились почти на 25%, падение дохода было намного меньше, возможно, отражая поставку первых флагманских Global 7500. В этом году Bombardier ожидает поставку 15-20 самолетов данного типа стоимостью \$73 млн., причем основной объем придется на вторую половину года.

В то же время, Bombardier Business Aircraft сообщает, что соотношение поставок к полученным заказам в квартале составило 1:1,6, что увеличило объем портфеля заказов до \$14,9 млрд. против \$14,3 млрд. годом ранее. «Учитывая ожидаемые поставки, которые будут в большей степени выполнены во второй половине года, прогноз Business Aircraft на весь год остается неизменным», - говорится в сообщении компании. По итогам года компания ожидает выручку в размере около \$6,25 млрд.

Cutter установила пакет улучшений для оригинальной HondaJet

Компания Cutter Aviation недавно завершила установку группы модификаций улучшения производительности (APMG) на бизнес-джете HondaJet HA-420. Работы проведены в сервисном центре компании в аэропорту Phoenix Sky Harbor. Honda Aircraft представила модификацию APMG на NBAA 2018, предложив пакет, который позволит операторам оригинальной HondaJet улучшить характеристики своего самолета и использовать новейшие технологии.

Пакет APMG включает в себя небольшое увеличение размаха горизонтального стабилизатора, размещение вихревых генераторов и на хвосте и винглетах, и удаление аэродинамических гребней на элероне. Также произведено обновление программного обеспечения бортового оборудования Garmin G3000, которое повышает безопасность и ситуационную осведомленность.

В результате применения пакета APMG взлетная дистанция была уменьшена на 443 фута, до 3491 фута, емкость багажного отделения выросла до 200 фунтов, максимальный взлетный вес увеличен на 100 фунтов, до 10700 фунтов (на 45 кг, до 4860 кг), а дальность увеличена примерно на 100 миль, до 1437 миль.

«Я был впечатлен показателями производительности APMG HondaJet, когда мне впервые прислали примеры графиков взлетно-посадочных характеристик, веса и баланса», - сказал Тейлор Баттерфилд, пилот HondaJet в компании Cutter, которая является авторизованным сервисным центром для Honda Aircraft. «Я проанализировал несколько сценариев, в которых мы часто летаем. Пакет APMG дает HondaJet еще большую гибкость при работе с полезной нагрузкой, а также позволяет нам использовать более короткие ВПП для выполнения конкретной задачи».



Возвращение

Компания Air Charter Service назначила опытного игрока отрасли и бывшего генерального директора, Тони Баукхэма, консультантом по Brexit.

Джастин Боуман, генеральный директор ACS, прокомментировал: «Как консультант по Brexit Тони отчитывается непосредственно перед Советом ACS Group и будет работать с делами компании, чтобы обеспечить готовность наших внутренних систем в случае отмены сделки Brexit».

«В этой роли Тони будет работать со всеми нашими руководителями подразделений, чтобы они знали, какие последствия могут иметь различные сценарии для авиакомпаний и других поставщиков, а также работать над потенциальными решениями для каждого из них. Тони также проанализирует самые последние официальные рекомендации и все последние события, чтобы оценить потенциальное воздействие на ACS и авиацию в целом. Мы считаем, что знания, которыми он может поделиться, будут иметь огромную пользу для наших клиентов».

«Тони имеет огромный опыт работы с чартерными самолетами и был управляющим директором Volga-Dnepr UK и генеральным директором Evergreen Airlines. Он обладает всеми соответствующими знаниями о технологических процессах и процедурах ACS, которые он приобрел, будучи нашим генеральным директором между 2007 и 2013, и мы рады приветствовать его обратно».

Баукхэм приступил к выполнению своих должностных обязанностей в прошлом месяце.

Уникальная операция

Silk Way Helicopter Services, как ведущая компания по предоставлению вертолетных услуг в Каспийском регионе, с гордостью объявляет о завершении очередной операции по замене факелов для своего заказчика — BP AGT.

Работа включала демонтаж и установку нескольких факельных наконечников низкого и высокого давления на морской платформе Каспийского моря. SWHS не только оказал услуги по подъему грузов в вертикальном направлении на вертолете авиакомпании Sikorskiy S-92A.

Основное направление таких услуг сфокусировано на замене факельных труб на нефтегазовых платформах, а также широком спектре услуг по транс-

портировке крупногабаритных грузов на подвеске в труднодоступные места дислокации.

Операции выполняются на мощных вертолетах американского производства Sikorsky S-92, которые являются составной частью воздушного флота компании.

Отметим, что замена факельных труб на сооружениях на море и на суше является уникальной, количество авиакомпаний, выполняющих такого рода операций в мире, очень ограничено. Для выполнения этих полетов требуется ювелирное мастерство экипажа воздушного судна, высокотехнологическое техническое оснащение самого вертолета и слаженная работа всех сопутствующих служб авиакомпании.



Airbus Helicopters запустил производство в Китае

Европейский вертолетостроитель Airbus Helicopters расширил свое промышленное присутствие и партнерство с Китаем с открытием линии окончательной сборки вертолета H135 в Циндао. Завод является первым вертолетным сборочным предприятием, построенным иностранным производителем в Китае, а также первой сборочной линией H135 за пределами Европы.

Открытие завода последовало за соглашением о сотрудничестве, подписанным между Airbus Helicopters и Китаем в 2016 году, на покупку 100 вертолетов H135, предназначенных для китайского рынка. 95 из 100 вертолетов с 2019 года будут собираться на этом сборочном предприятии.

Основные компоненты, включая фюзеляж, главный редуктор и хвостовая балка, будут поставляться в Циндао из Донаувёрта, Германия, и Альбасете, Испания.

Завод в Циндао площадью 6500 кв.м. состоит из четырех рабочих зон, окрасочной камеры, площадок для наземных и летных испытаний и центра поставки. На предприятии будет занято около 40 человек, 23 из которых прошли обучение в Донаувёрте.

Ожидается, что первый полет вертолета, собранного в Циндао, состоится во второй половине 2019 года. Сначала на заводе будет собираться 18 вертолетов в год, но с ростом спроса темп может быть увеличен вдвое.

«Начало производства H135 в Циндао знаменует собой начало новой главы китайско-европейского сотрудничества, так как мы стали первым иностранным производителем вертолетов, открывшим производственный объект в Китае», - сказала Мари-Агнес

Вев, генеральный директор Airbus Helicopters China. «Это достижение является свидетельством нашей неизменной приверженности китайской вертолетной отрасли и крепкого духа сотрудничества, который существует между нами и нашими китайскими партнерами».

H135 является одним из самых популярных легких двухдвигательных вертолетов в Китае, в основном эксплуатирующийся в службах скорой медицинской помощи (HEMS), поисково-спасательных службах, правоохранительных органах, пожаротушении и

туризме. На сегодняшний день около 1300 вертолетов семейства H135 эксплуатируются по всему миру, и они налетали более 5 млн часов.

Компания Airbus Helicopters работает в Китае уже более 50 лет и занимает лидирующие позиции на китайском рынке гражданских вертолетов. В стране 83 оператора эксплуатируют около 300 вертолетов. Учитывая быстрое развитие HEMS, коммунальных служб и оффшорной ветроэнергетики в Китае, в ближайшие два десятилетия ожидается потенциальный спрос на 600 легких двухдвигательных вертолетов.



JetSolution полетит в Бутан

Гонконгский оператор JetSolution анонсирует начало полетов в Бутан. По словам управляющего директора JetSolution Кенниса Фу, Бутан становится одним из самых популярных направлений для китайских путешественников, особенно для буддийских паломников. По его оценкам, пятидневный чартер в Бутан «под ключ» обойдется в \$85 000.

Сейчас в распоряжении JetSolution находится один самолет Embraer Legacy 600, зарегистрированный в США (N888JK). Бизнес-джет в прошлом месяце получил новый салон, который обошелся компании в \$635 000. Г-н Фу подчеркнул, что компания является единственным китайским оператором, который имеет эксклюзивные права на полеты своего самолета в аэропорт Паро (Paro Airport (IATA: PVH, ICAO:

VQPR)), благодаря персональным договоренностям с правительством Бутана. Это помогает снизить эксплуатационные расходы и, таким образом, позволяет JetSolution предлагать клиентам более конкурентоспособные цены. Кроме того, в соответствии с PART135 FAA, пилоты Legacy 600 также сертифицированы и обучены летать в сложных условиях аэропорта Паро и проходят регулярные тренировки на тренажерах.

Одно из самых закрытых государств в мире – королевство Бутан – предпринимает первые шаги по развитию бизнес-авиации в стране. Несмотря на то, что правительство Бутана жестко регламентирует посещение страны иностранными туристами (примечательно, что с Россией и США у страны вообще

нет дипломатических отношений), спрос на полеты из года в год растет. Это совсем не дешевое удовольствие, но большая часть путешественников предпочитает прилетать в страну на собственных бизнес-джетах (официальная информация компании Chapman Freeborn Airchartering, одного из мировых лидеров по организации чартерных рейсов, которая основана в 1973 году).

Единственным международным аэропортом является Paro International Airport – он же самый сложный для выполнения полетов в мире (при этом имеет достаточно хорошую инфраструктуру, позволяющую принимать относительно «большие» лайнеры типа BBJ/AACJ). Согласно авиационным правилам страны, для выполнения рейсов в аэропорт на борту воздушного судна необходим дополнительный член экипажа (штурман), который и прокладывает маршрут. И бизнес-джеты не исключение. Аэропорт открыт в 1983 году и расположен в 6 км. от города Паро и в 55 км. от столицы страны, города Тхимпху. Он расположен на высоте 2 237 метров в узкой горной долине, на берегу одноименной реки Паро. Со всех сторон аэропорт окружают острые пики Гималаев высотой до 5 500 метров. Климатические особенности и сложный рельеф затрудняют работу аэропорта: из-за постоянных ветров взлеты и посадки осуществляются преимущественно в одном направлении, южном. При наборе высоты и снижении наблюдается сильная турбулентность. Аэропорт не имеет светосигнального оборудования и работает только в светлое время суток: с 6.00 до 17.00 или по фактическому восходу и заходу солнца. Пилоты используют визуальную схему захода на посадку. Пассажирский терминал, как и все остальные здания в Бутане, построен в национальном стиле. В среднем в год пассажирооборот аэропорта составляет чуть больше 30 тысяч человек.



EASA выпустила чрезвычайную директиву для CitationJet с законцовками Tamarack

Европейское агентство авиационной безопасности (EASA) выпустило [чрезвычайную директиву](#) летной годности (AD), требующую от операторов зарегистрированных в ЕС легких самолетов Cessna CitationJet/CJ1/CJ1+, CJ2 и CJ3, оснащенных законцовками крыла с системой активного снижения нагрузки Tamarack Aerospace (ATLAS), немедленно отключить эти устройства перед полетом. Тем не менее, представитель Tamarack сказал AIN, что ранее выпущенные модификации должны были решить проблемы, на которые обращает внимание агентство в AD.



«За последнее время сообщалось о случаях, когда ATLAS, по всей видимости, работал со сбоями, вызывая неожиданные события, когда в некоторых случаях пилоты испытывали трудности с возвратом самолета в безопасный полет», - говорится в отчете EASA, опубликованном 19 апреля. Ожидается, что аналогичные действия последуют со стороны FAA.

Система ATLAS, предлагающая увеличенную дальность полета, скорость и топливную экономичность для легких самолетов без дополнительного веса, который появляется при монтаже традиционных законцовок, использует активные сервокомпенсаторы снижения нагрузки, называемые компанией Tamarack Active Camber Surfaces (TACS), а не структурное усиление для противодействия повышенной аэродинамической нагрузке на законцовки в поворотах и при турбулентности. TACS расположены за пределами каждого элерона и перемещается независимо от основных поверхностей управления.

Хотя система TACS ограничена в перемещении, чтобы минимизировать возможность вмешательства со стороны управляющих поверхностей, база данных системы отчетности о безопасности полетов (ASRS) NASA показывает, что пилоты в США сообщили о по меньшей мере двух случаях таких трудностей на оборудованных ATLAS самолетах. В одном из этих отчетов от февраля 2018 года упоминалось о «быстром возникновении флаттера элеронов с нарастающей амплитудой на левом крыле», потребовавшего от пилота снижения скорости полета для уменьшения флаттера.

Вице-президент Tamarack по маркетингу Пол Хэтэуэй сказал, что чрезвычайная директива EASA, по-видимому, была вызвана сообщением оператора

CJ1+, который рассказал о похожем сбое во время полета над южной Англией в начале этого месяца. Однако он отметил, что в начале 2018 года компания выпустила Сервисный бюллетень, призывающий к установке обновленного блока управления TACS (TCU) для решения таких проблем.

«Мы направили инженера по техническому обслуживанию для проверки самолета, который вызвал действие EASA, и, насколько мне известно, на этом самолете не был выполнен служебный бюллетень TCU», - пояснил он.

Ранее в этом году Tamarack также выпустил комплект обновления STC для установки аэродинамических центрирующих полос на выступах TACS. «Центрирующая полоса заставляет TACS двигаться в направлении движения поверхности управления, если собой приводит к смещению в асимметричное положение», - объяснил Хэтэуэй. Текущие клиенты Tamarack могут бесплатно получить комплекты центрирующих полос, и его можно установить на месте базирования, в одобренных сервисных центрах или на заводе Tamarack в Сэндпойнте, штат Айдахо.

До тех пор, пока регуляторы не одобряют изменения, операторы Citation Jets/CJ, оборудованных системой ATLAS, должны обездвигить поверхности в соответствии с Сервисным бюллетенем, опубликованным британской компанией Cranfield Aerospace Solutions, в ожидании соответствующих модификаций, позволяющих возобновить работу системы снижения нагрузки. Самолеты, выполняющие полеты с отключенным ATLAS, также должны придерживаться ограничений по воздушной скорости и максимальной рабочей высоте, чтобы конструкция законцовки не была перегружена в полете.

Первый Airbus H215 в Китае

Airbus поставил первый двухдвигательный вертолет H215 китайскому заказчику. Эксплуатантом вертолета стала Китайская государственная электросетевая компания (China's State Grid General Aviation Company). Китайская компания уже эксплуатирует 15 вертолетов, включая H125, H120 и H225. Новая машина будет задействована для прокладки кабелей, транспортировки грузов и строительстве опор линий электропередач в труднодоступных районах. Новый H215 увеличивает китайский парк Super Puma почти до 40 вертолетов, которые задействованы в различных миссиях: от офшорных до VIP перевозок. Airbus осуществляет и техническую поддержку вертолетов в собственном сервисном центре в Шэньчжэне.

«Высокая грузоподъемность вертолета делает H215 подходящим для выполнения авиационных работ: большие сдвижные двери позволяют легко производить транспортировку негабаритного груза, а возможность загрузки через задний люк упрощает размещение длинномерных грузов в кабине. Обладающий более коротким фюзеляжем, чем многоцелевая конфигурация, этот вариант H215 снабжен дополнительными опциями для большей эксплуатационной гибкости, в том числе гидравлической лебедкой и такелажным тросом с максимальной загрузкой в 4500 кг», - комментируют в китайской компании.

В настоящее время Airbus Helicopters предлагает две модификации H215. Вариант вертолета с длинным фюзеляжем вмещает 19 человек и подходит для широкого спектра задач, включая перевозку пассажиров. Укороченную версию производитель предлагает для выполнения авиационных работ и перевозки грузов.

H215 оснащается двумя турбовальными двигателями Turbomeca Makila 1A1 мощностью 1877 л. с. на чрезвычайном режиме. Максимальная взлетная масса обеих версий составляет 8600 кг, они могут перевозить на внешней подвеске до 4500 кг. От последней версии семейства Super Puma — H225 вертолеты H215 позаимствовали 4-осевой автопилот, интегрированный с современной цифровой авионикой.

Вертолет может быть использован для корпора-

тивных и VIP-перевозок. Также для проведения правоохранительных операций вертолет способен перевозить полностью экипированный состав специального назначения и оборудование до места дислокации днем и ночью, а также может быть оборудован лебедкой и кабиной, совместимой с приборами ночного видения. В качестве транспорта для первых лиц государства эта модель может быть оборудована специальным салоном с двумя лаунж-зонами в передней и задней части вертолета, бортовыми кухнями и уборными.



Cirrus SF50 встали на прикол

FAA выпустило [чрезвычайную директиву](#) летной годности (AD) для Cirrus SF50 Vision Jet, потребовав немедленной замены флюгера датчика угла атаки (AoA) на более 110 находящихся в эксплуатации однодвигательных персональных джетах.

В соответствии с чрезвычайной директивой, выпущенной на прошлой неделе в четверг, Cirrus сообщил, что «система предупреждения и защиты от сваливания самолета (SWPS) или система электронной устойчивости и защиты (ESP) включались без предпосылок и необходимости» в трех инцидентах с ноября 2018 года, что привело к сообщению предупреждения о сваливании системы оповещения экипажа (CAS) и активация вибратора и/или толкателя ручки управления, несмотря на то, что воздушное

судно поддерживало достаточную скорость полета и угол атаки для нормального полета.

Кроме того, в FAA заявили, что непреднамеренная активация системы защиты от сваливания SF50 может привести к чрезмерному наклону носа вниз и затруднению контроля над самолетом. «Отмеченное условие представляет непосредственную опасность для пилотов и пассажиров самолетов модели Cirrus Design Corporation SF50, потому что в некоторых режимах полета может быть трудно восстановить неуправляемое пикирование с потенциальными фатальными последствиями», - говорится в сообщении агентства.

Чрезвычайная директива появилось через два дня

после того, как Cirrus Aircraft выпустил обязательный сервисный бюллетень, требующий немедленной замены флюгера AoA на измененную деталь от производителя флюгера Aerosonic, после того как были обнаружены первоначально установленные компоненты с неправильной затяжкой и контровкой двух установочных винтов, крепящих ось потенциометра к валу флюгера AoA.

В то время как сервисный бюллетень Cirrus MSB обязал операторов SF50 установить новые флюгеры AoA в течение следующих пяти летных часов, чрезвычайная директива «требует такой замены перед следующим полетом», хотя операторы могут получить специальное разрешение на полет к месту, где может быть выполнена замена.



Наши на AVACE 2019

Внуково-3 и ВИППОРТ совместно с РусАэро приняли участие в ежегодной выставке AVACE2019, которая прошла в Шанхае с 16 по 18 апреля. Представители Группы компаний в очередной раз были единственными российскими участниками главного международного события на рынке деловой авиации Азии. Центр бизнес-авиации Внуково-3 высоко оценивает перспективы развития сотрудничества с азиатским рынком, и прошлый год это только подтвердил: в период проведения Чемпионата мира 2018 многократно

увеличился как пассажиропоток, так и число рейсов из Китая.

В связи с чем, в комплексе Внуково-3 были проведены все процедуры по адаптации объектов инфраструктуры и сервисов для создания комфортной среды пребывания китайских граждан. В марте текущего года Внуково-3 успешно прошел аудит на соответствие требованиям добровольной сертификации China Friendly и первым в сегменте деловой

авиации стал обладателем данного сертификата.

«Население, экономическая активность и необходимость покрытия расстояния между бизнес-центрами требуют увеличения объемов авиаперевозок на азиатских направлениях. AVACE исторически оптимальная площадка для встречи ведущих игроков на азиатском рынке, и подтверждение соответствия Внуково-3 требованиям сертификации China Friendly окажет положительное влияние на потенциальных клиентов сегмента бизнес-авиации Китайской Народной Республики», - отметил Управляющий директор Центра бизнес-авиации Внуково-3 Георгий Шаров.

На AVACE был проведен ряд встреч и переговоров с потенциальными клиентами. Особо был отмечен интерес со стороны китайских бизнес-операторов, которые расширяют сферу деятельности и географию полетов, включив в нее Россию. Эксперты связывают это, во многом, со стремлением Поднебесной стать первой экономикой мира.

«В этом году AVACE стала значительно больше и плодотворнее, как по количеству экспонентов, так и по результатам встреч. Внесение экономических и политических корректировок, влечет за собой активность со стороны ряда стран Азиатско-Тихоокеанского региона, которые обращают свой взор в сторону России. Мы подробно рассказали о возможностях московского комплекса для обслуживания рейсов деловой авиации Внуково-3 и наших дочерних компаний, которые присутствуют в более чем 80 международных аэропортах нашей страны. Мы надеемся, что позитивные диалоги уже скоро выльются в реальные партнерские отношения, и готовы оказывать компаниям разноплановую поддержку в различных сегментах», - комментируют в российские участники выставки.



Японский трафик стабильно растет

По данным Министерства земли, инфраструктуры, транспорта и туризма Японии (Ministry of Land, Infrastructure, Transport, and Tourism – MLIT), в течении последних пяти лет трафик деловой авиации в среднем растет на 10,2% в годовом исчислении, что является обнадеживающим признаком того, как страна начинает уделять особое внимание деловым путешественникам, прилетающих на острова на собственных самолетах. В 2018 году международный бизнес-трафик также вырос на 10,2%, а в столичном районе Токио – на 15,5% (по сравнению с 2017 годом). Больше всего «прибавили» столичные аэропорты Ханеда и Нарита, также трафик увеличился в Чубуи и Кансай (Осака). В двух аэропортах – Nagoya International и Chubu Centrair International в префек-

туре Айти, в 2018 году количество рейсов деловой авиации увеличились на 12% по сравнению с прошлым годом, что отражает двузначный рост с 2015 года.

По словам Кирка Тамуры, вице-председателя Японской ассоциации деловой авиации (JBAA), организация работает над двумя ключевыми направлениями. Одно из них заключается в том, чтобы продолжить активно работать с японскими аэропортами в плане поощрения операторов, которые активно выполняют рейсы внутри страны (слоты, пакетное ценообразование и т.д.). И второе – это подготовка к Олимпийским Играм 2020 года и, как следствие, ожидаемый рост числа рейсов бизнес-авиации следующим летом.

Тамура объяснил, что в среднем ежегодно 30 миллионов туристов посещают Японию, и ожидается, что это число вырастет до 40 миллионов в 2020 году. Несмотря на то, что большинство из них не путешествуют на деловых самолетах, рост бизнес-трафика все равно будет существенным и это широко обсуждается в кулуарах авиационного регулятора. Своеобразной тренировкой предстоящих Олимпийских Игр станет саммит G20, который пройдет в ноябре в Осаке. Ожидается большой прилет не только официальных делегаций, но и бизнесменов. В аэропорту Кансай (Осака) рассчитывают, что приобретенный опыт существенно поможет справиться и с «олимпийским» трафиком.

Впрочем, Япония уже становится привлекательным местом для зарубежных провайдеров. В апреле Jetex Flight Support (Jetex) начал предлагать услуги в Международном аэропорту Осаки (Kansai International Airport (RJBB/KIX)). С 2015 года компания работает в двух токийских аэропортах – Нарита и Ханеда, где за последние 18 месяцев был отмечен впечатляющий рост объема операций на 31,5%.

Чтобы помочь улучшить деловую авиацию в Японии, JBAA и другие официальные лица Японии отправились в крупные аэропорты авиации общего назначения США, такие как Тетерборо в Нью-Джерси и Ван Найс в Калифорнии, чтобы перенять опыт работы во время пиковых нагрузок (спортивные мероприятия и т.д.). Одно из ключевых отличий между аэропортами Японии и США состоит в том, что традиционные FBO в Японии редки, и JBAA хотела бы это изменить. Однако на это потребуется время, поскольку в Японии базируется менее 300 самолетов общей авиации, в том числе около 30 бизнес-джетов. Ожидается, что число их будет расти, например, после ввода в эксплуатацию десяти HondaJet, заказанных в Японии.



Небо общего назначения

Большая часть России может остаться без транспорта через три года. Почему эту проблему решит де бюрократизация авиации общего назначения (АОН, в советское время ее еще называли малой авиацией), рассказал генеральный директор аэропорта Горно-Алтайска, пилот первого класса Сергей Круглов на первом всероссийском конгрессе АОН. Его слова записали «Известия».

80% России — «Аляска»

Развивать авиацию общего назначения Россия начала достаточно поздно. Если в США ассоциация частных пилотов возникла уже в 1939 году, то в России

только в 1998-м. То есть отставание — 59 лет.

Какой путь выбрала Россия, проводя автомобилизацию страны? Это путь упрощенного регулирования. 25 лет назад, в 1993 году, в России было 75,7 автомобилей на тысячу человек населения. В США — 750. Разница была десятикратная. В 2018 году цифры выглядят совсем по-другому: 360 и 810 соответственно. Это выдающийся результат за такой короткий период.

Как эти цифры выглядят в области авиационного сообщения? В США на 100 тыс. населения приходится 76,5 судов малой авиации, а в России всего 3,1 самолета. То есть разница в 25 раз.



А если взять Аляску, то там в связи с отсутствием альтернативных видов транспорта и неразвитой дорожной инфраструктурой на 100 тыс. населения 1714 воздушных судов. У нас в стране 80% территории — «Аляска». А авиации там, где она крайне необходима, практически нет.

Водители как пилоты

А теперь давайте представим, что было бы, если автомобилизацию страны проводили так же, как развивают авиацию общего назначения. Ввели бы требование к работникам станций техобслуживания иметь в обязательном порядке среднее техническое и автомобильное образование, свидетельство автоспециалиста с квалификационной отметкой, позволяющей обслуживать тот или иной вид автомобиля.

Обязали бы проводить лицензирование и квалификацию для воздушных судов. Техосмотры — только в специализированных сервисных центрах, расположенных в трех-четырех городах страны. И после прохождения осмотра они должны быть проверены производителем-изобретателем. Если бы такая ситуация была, провели бы мы автомобилизацию страны за такой короткий срок? Конечно, нет.

Говорят, что, устроив такую быструю автомобилизацию, мы получили большую аварийность. И тут цифры как раз говорят об обратном. Ежегодно в ДТП в мире погибают 1 млн 200 тыс. человек. А в авиакатастрофах — 1 тыс. Получается, авиационный транспорт безопаснее автомобиля в 1,2 тыс. раз. Это абсолютные цифры. Если смотреть относительные, то есть статистику, согласно которой на 160 млн км пробега при использовании авиационным транспортом погибает 0,6 человека. Автомобильным — 1,6.

Три года до транспортного коллапса

В прошлом году на большой пресс-конференции по развитию региональной авиации суть всех выступлений сводилась к одному. Те воздушные суда, которые работают на территориях, не охваченных дорожной сетью Российской Федерации, полностью вырабатывают свой ресурс. И в течение двух-трех лет и этот ресурс будет добит, и выполнять полеты по огромной части России будет не на чем.

Даже если самолеты будут закуплены и завезены, летать будет некому. Средний возраст летного состава, который может выполнять полеты по этой части страны, далеко переходит за 50 лет.

По расчетам Национального исследовательского центра Института имени Жуковского на этих огромных территориях для организации воздушного сообщения необходимы тысячи судов вместимостью три-пять кресел. Таких у авиакомпаний нет совсем. Обеспечить класс транспортной безопасности может только авиация общего назначения. Если этого не сделать в течение двух-трех лет, 80% страны не будет иметь никакого транспорта для решения неотложных задач.

Чем должна стать АОН

Одной из главных целей прошедшего конгресса было — решить между собой и утвердить на законодательном уровне, что такое авиация общего назначения. Это понятие в российском законодательстве толкуется как «гражданская авиация, не используемая для осуществления коммерческих воздушных перевозок и авиационных работ», что не соответствует нормам Международная организация гражданской авиации ICAO.

Это не дает участникам рынка возможности вести предпринимательскую деятельность и, как следствие, лишает отрасль возможности развиваться.

В противовес этому участники конгресса предлагают дополнить формулировку в Воздушном кодексе РФ. И уточнить, что «гражданская авиация, не используемая для осуществления коммерческих воздушных перевозок, должна относиться к авиации общего назначения». Предлагаемая новая формулировка аналогична международному термину General Aviation, значение которого закреплено нормами ICAO.

Способствовать продвижению малой авиации на законодательном уровне пообещала член комитета Госдумы по бюджету и налогам Вера Ганзя, выступившая на конгрессе. Также в мероприятии приняли участие представители Объединенной федерации спорта сверхлегкой авиации, Федераций авиационного, самолетного, вертолетного, планерного и авиамодельного спорта, Федерации воздухоплавания, предприятия «Аэроvolга», компаний «Авиатэксим», «Серебряные крылья» и многих других.

Источник: Известия



Самолет недели

Владелец: *DAS Private Jets*

Тип: *Embraer EMB-500 Phenom 100*

Год выпуска: *2016 г.*

Место съемки: *апрель 2019 года, Zurich-Kloten Airport - LSZH, Switzerland*



Фото: *Дмитрий Петроченко*