



Главной новостью прошедшей недели стало сообщение о том, что депутаты нижней палаты парламента в ходе заседания приняли в первом чтении законопроект, который обнуляет налог на добавленную стоимость (НДС) на регистрацию ввозимых в Россию иностранных гражданских самолетов. Предлагается освободить от обложения НДС ввоз в Россию гражданских воздушных судов, а также авиационных двигателей, запчастей и комплектующих, печатных изданий, опытных образцов и их составных частей, необходимых для разработки и испытания таких воздушных судов. В настоящее время действует аналогичное освобождение для морских и речных судов. К доходам, не учитываемым при определении налоговой базы по налогу на прибыль организаций, предлагается отнести доходы судовладельцев, полученные от эксплуатации или реализации судов, зарегистрированных в Росийском открытом реестре судов, по аналогии с доходами судовладельцев. В случае принятия закон вступит в силу со дня его официального опубликования. Проект инициирован правительством РФ.

Из интересного. Компания Shearwater Aero Capital, специализирующаяся на финансировании корпоративной авиации, предупреждает, что до 3500 старых частных самолетов по всему миру будут конкурировать за получение нового финансирования, когда их действующие кредиты и договоры лизинга истекнут. По оценке компании, этим самолетам может потребоваться при новом финансировании до \$10 млрд. Новое исследование компании показало, что 67% профессионалов бизнес-авиации считает, что обеспечить финансирование бизнес-джетов старше 10 лет будет трудно. Подробности читайте в этом номере.



ЦАГИ приступает к работе в малой авиации

Специалисты ЦАГИ приступили к выполнению многодисциплинарных исследований по разработке перспективной комплексной конструктивно-технологической платформы самолетов местных авиалиний **стр. 20**



Goldeck Flug и ClearWay стали партнерами

Команда ClearWay организовала транспортировку нового Citation Latitude с завода производителя Textron Aviation на австрийскую базу Goldeck Flug GmbH **стр. 21**



EASA обновляет правила подготовки экипажей

Европейское агентство по авиационной безопасности планирует обновить Правила подготовки летных экипажей для определенных операций на вертолетах и самолетах **стр. 22**



Старые самолеты теряют финансирование

Тысячи частных самолетов подвержены растущему риску не получить новое финансирование на сумму до \$10 млрд. **стр. 23**

Gulfstream

G280



Законопроект о нулевом НДС за ввоз иностранных самолетов поддержан Госдумой

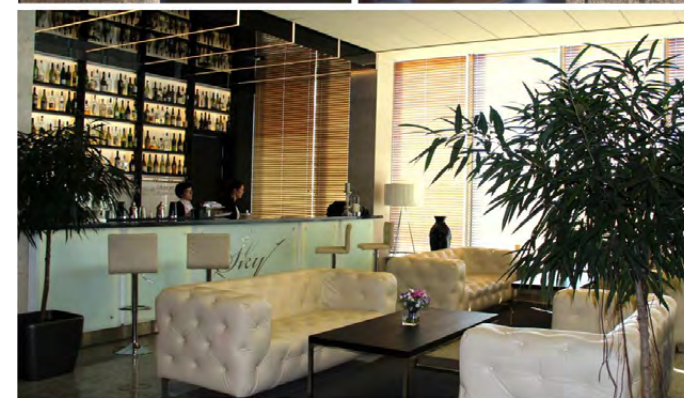
Депутаты нижней палаты парламента в ходе заседания на прошлой неделе приняли в первом чтении законопроект, который обнуляет налог на добавленную стоимость (НДС) на регистрацию ввозимых в Россию иностранных гражданских самолетов.

Предлагается освободить от обложения НДС ввоз в Россию гражданских воздушных судов, а также авиационных двигателей, запчастей и комплектующих, печатных изданий, опытных образцов и их составных частей, необходимых для разработки и испытания таких воздушных судов. В настоящее время

действует аналогичное освобождение для морских и речных судов.

К доходам, не учитываемым при определении налоговой базы по налогу на прибыль организаций, предлагается отнести доходы судовладельцев, полученные от эксплуатации или реализации судов, зарегистрированных в Российском открытом реестре судов, по аналогии с доходами судовладельцев.

В случае принятия закон вступит в силу со дня его официального опубликования. Проект инициирован правительством РФ.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLJPXH
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

Jetcraft продал первый G500 в своей истории

Компания Jetcraft закрыла сделку по продаже первого в своей истории бизнес-джета Gulfstream G500. Имя клиента не разглашается.

«Благодарим наших постоянных клиентов и партнеров за то, что они доверили нам более 100 транзакций бизнес-джетов Gulfstream за последние 10 лет, и за то, что они дали нам возможность войти в историю с новейшей моделью G500», - комментируют в компании.

Ранее, компания Jetcraft сообщила о достижении новой исторической вехи. В 2018 году компания закрыла свыше 100 сделок по купле/продаже воздушных судов. «На протяжении уже более 55 лет клиенты постоянно обращаются к нам за уникальными услугами в сфере продаж самолетов бизнес-авиации.

Благодаря передовым методам изучения рынка наши специалисты по продаже, маркетингу и управлению контрактами поставок гарантируют вам максимальную поддержку для проведения успешной сделки. Сеть из более чем 20 офисов во всем мире дает нам возможность своевременно проводить исследования рынка во всех ключевых регионах мира. Проводя сделку, мы используем самые успешные мировые практики вместе с индивидуальным подходом, что гарантирует высокую эффективность продаж по всему миру. Предлагаем на собственном опыте убедиться в эффективности и гибкости наших решений для приобретения воздушных судов, в большом выборе самолетов в нашем портфолио и других преимуществах, которые позволили компании Jetcraft стать лидером в своей сфере», - комментирует владелец и председатель правления Jetcraft Джахид Фазал-Карим.





meridian
air company



Когда выбирают – выбирают нас!

- ✦ Эксплуатация воздушных судов
- ✦ Чартерные VIP-перевозки
- ✦ Менеджмент воздушных судов
- ✦ Организационное обеспечение полетов и наземное обслуживание
- ✦ Авиационный консалтинг
- ✦ Поддержание летной годности воздушных судов










Тел.: +7 495 500 32 21 (11) www.meridian-avia.com
 Факс: +7 495 589 97 56 comm@meridian-avia.com



Волваздел и Сблв 2009 лалалелл горувалл марлелл компалл Волваздел лс. лл лел десерлнл струкчур лСблваздел лс. Вол лрала заллшлелл.

Непревзойденный. От замысла до воплощения.

Это не простая случайность. Это тщательно продуманное решение. Исключительное сочетание летных характеристик и плавности хода - плод непрерывного стремления Bombardier к инновациям. Сочетание совершенства инженерной мысли и мастерства. Спокойный, плавный полет - уверенность, которую дают только самолеты Bombardier.

businessaircraft.bombardier.com

BOMBARDIER

Bombardier немного увеличил поставки

Канадская компания Bombardier Inc. отчиталась о результатах второго квартала текущего года. В подразделении Business Aircraft выручка по сравнению с прошлым годом увеличилась на 6%, до \$1,4 млрд. Поставлено 35 деловых самолетов, включая два Global 7500. Это на один самолет больше по сравнению с аналогичным периодом 2018 года. В прошедшем квартале поставлено два Learjet, 17 Challenger и 16 Global, по сравнению с двумя Learjet, 20 Challenger и 12 Global во втором квартале 2018 года.

Доходы от послепродажного обслуживания выросли на 3,6% в годовом исчислении и на 11% с начала года. В целях поддержки стратегии роста рынка послепродажного обслуживания во втором квартале было объявлено о новой станции технического обслуживания в Дубае, которая расширит возможности обслуживания компании на Ближнем Востоке.

Во втором квартале компания зафиксировала соотношение количества заказов к поставкам равное 1,2:1.

Объем портфеля заказов Bombardier Business Aircraft на конец квартала увеличился на \$400 млн., и на \$1 млрд. с начала года. По данным компании, портфель заказов на середину года сейчас составляет лидирующие в отрасли \$15,3 млрд.

Также во втором квартале Bombardier анонсировала обновленную версию своего легкого самолета Learjet75 под названием Liberty. Новый бизнес-джет сделан на базе Learjet 75, но с обновленным салоном. В самолете убрали два кресла, в результате чего Liberty может взять до шести пассажиров. Благодаря этому в салоне создается ощущение большего пространства, а также снижен вес самолета.

Некоторые стандартные функции были удалены и превращены в дополнительные опции, что помогло сохранить стоимость базового самолета чуть ниже \$10 млн. Первая поставка нового LearJet 75 Liberty состоится в 2020 году.



НАМ ДОВЕРЯЮТ

 SkyClean

ДЕТЕЙЛИНГ · КЛИНИНГ · КОНСАЛТИНГ

В первом полугодии Embraer увеличил поставки бизнес-джетов

За первые шесть месяцев текущего года бразильский авиапроизводитель Embraer передал заказчикам 36 бизнес-джетов: 27 легких (21 Phenom 300 и шесть Phenom 100) и девять самолетов семейства Legacy (один Praetor 600, пять Legacy 500, два Legacy 650 и один Legacy 450). Это на пять машин больше, чем за аналогичный период прошлого года.

В конце мая бразильский авиапроизводитель Embraer объявил, что его новый бизнес-джет Praetor 600 получил сертификаты EASA и FAA. Выступая на парижском авиасалоне в июне, президент Embraer Executive Jets Майкл Амальфитано сказал, что продажа Boeing 80% акций подразделения коммерческой авиации Embraer, которую планируется завер-

шить к концу года, обеспечит бразильской компании «чистые денежные средства в размере около 1 млрд долларов». Они будут инвестированы в рост компании.

Embraer планирует получить сертификат типа на бизнес-джет Praetor 500 в третьем квартале 2019 года. С учетом этого бразильский производитель планирует по итогам года поставить до 110 бизнес-джетов. По словам представителей Embraer, производство моделей Legacy и Praetor в январе 2020 года будет перенесено на завод в Гавиао Пейшоту. «Зеленый» самолет будет доставляться на американский завод Embraer в Мельбурне, штат Флорида, для кастомизации.



**MEET THE WORLD'S
MOST-DELIVERED
BUSINESS JET**

Rethink Convention.  **EMBRAER**
Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

Signature Flight Support всерьез взялась за Италию

Компания Signature Flight Support (принадлежит BBA Aviation) увеличивает присутствие в Италии. Представители компании сообщили об открытии шести FBO: в Bergamo-Orio al Serio International, Catania-Fonaranossa, Florence, Naples International, Palermo Falcone Borsellino Airport и Pisa International Airport.

В настоящее время Signature Flight Support имеет партнерские отношения с SEA Prime, которая управляет FBO в Milan Linate и Malpensa Airport, а также в Rome Ciampino. В ближайшее время провайдер детально расскажет о реализации проектов новых комплексов и услугах, которые будут доступны клиентам.

В BBA отметили, что с момента интеграции с Landmark компания «сосредоточилась на оптимизации» сети, включая переговоры со многими своими клиентами, сначала сосредоточившись на своих более крупных заказчиках. «В течение прошлого года был успешно завершён ряд важных переговоров по контрактам, в том числе со многими крупнейшими клиентами Signature, и Группа уверена, что результат демонстрирует непревзойденную способность сети Signature давать ценность и удовлетворять потребности своих клиентов», - говорит BBA. «Signature продолжает работать со всеми остальными своими клиентами, чтобы обеспечить ценность во всей сети FBO».




FBO RIGA
A part of Flight Consulting Group

Признанный
уровень качества




Airbus H125 – «убийца комаров»

В рамках программы по обновлению парка два новых Airbus H125, заказанные Florida Keys Mosquito Control District, в следующем году приступят к весьма необычным миссиям – борьбе с комарами. Вертолеты оснащены специальным оборудованием Isolair и AgNav для выполнения различных задач в войне с комарами, что позволяет увеличить зону покрытия, и повышает безопасность. В субтропической среде в районах Кейса от Ки-Ларго до Ки-Уэста обитает около 46 видов комаров, и воздушное опрыскивание является одним из наиболее эффективных способов борьбы с болезнями, передаваемыми комарами, такими как вирус Зика и Денге.

«Мы с нетерпением ждем возможности задействовать два вертолета для обеспечения нашей работы

наиболее эффективным способом», - комментирует Джошуа Когут, директор по воздушным операциям в округе «Флорида-Кис».

В компании прогнозируют налет в 150-200 часов в год на каждую машину, а пик комаров длится с мая по сентябрь. Florida Keys Mosquito Control District не первые заказчики данной версии H125. В 2018 году Lee County Mosquito Control District на юго-западе Флориды приобрел шесть вертолетов H125, а в 2013 году Brevard County Mosquito Control первым приобрел две машины этого типа.

«Мы гордимся тем, что Florida Keys Mosquito Control District выбрал H125, для защиты граждан и снижения популяцию комаров», - сказал Брайан Рейд,

старший директор по продажам Airbus Helicopters Inc. «H125 заслужил репутацию первоклассного вертолета для выполнения множества различных миссий, иногда необычных и весьма сложных».

Airbus H125 (входит в линейку легких однодвигательных Airbus Helicopters - Ecureuil), первый полет которой состоялся в 1997 году, имеет более мощный двигатель и цифровую систему управления двигателем (FADEC). Вертолет может подниматься с полной коммерческой загрузкой на высоту 7010 м и адаптирован для полетов в экстремальных условиях, в том числе в высокогорной местности и жарком климате, а также для перевозки грузов. Вместе с тем, эта быстрая и комфортабельная машина идеально подходит для использования в корпоративных целях.



ELIT'AVIA. EXPECT EXTRAORDINARY.

Менеджмент воздушных судов и организация чартерных перевозок по всему миру

Российскую вертолетную индустрию представят в Китае

С 10 по 13 октября 2019 года Ассоциация Вертолетной Индустрии (АВИ) впервые представит на единой экспозиции в КНР российские компании вертолетной индустрии. В качестве дебютной площадки выбрана стремительно набирающая популярность 5-я Международная выставка China Helicopter Exposition (CHE), проводимая раз в два года. Мероприятие организовано авиастроительным холдингом Aviation Industry Corporation of China (AVIC) при поддержке Правительства КНР.

Ожидается, что в 2019 году в выставке примут участие порядка 450 компаний из более чем 20 стран мира, а на площади в 30 000 кв.м. будет представлено более 100 экспонатов и натуральных образцов вертолетной техники. Выставку посетит более 30 000 человек, среди которых велика доля отраслевых специалистов, за-

казчиков авиационных услуг и вертолетной техники. В рамках выставки пройдут демонстрационные полеты, биржи контактов, будет организована обширная деловая программа, включающая в себя различные тематические конференции и семинары.

Сегодня Китай открыт к реализации международных проектов, а российские вертолеты вызывают там неизменный интерес. Китай является одним из основных покупателей российской вертолетной техники. Принимая во внимание развитие совместных российско-китайских проектов в области аэрокосмических технологий, участие в выставке открывает перед российскими компаниями широкие возможности для выхода на рынок Китая, стран Дальнего Востока и Юго-Восточной Азии. Поэтому АВИ приняла решение о создании уникальной экспозиции

с благоприятными условиями, которые позволят представителям российских компаний наилучшим образом представить свою продукцию, возможности и потенциал.

На коллективный стенд приглашаются не только члены АВИ, но и партнеры Ассоциации, готовые продемонстрировать новинки вертолетной техники и авиационного оборудования, предоставить услуги обучения пилотов, сопровождения эксплуатации, технического обслуживания и модернизации российской вертолетной техники на рынок вертолетных услуг Дальнего Востока и Юго-Восточной Азии для самых различных миссий – экстренной медицинской эвакуации, работы полиции, пожаротушения, региональных перевозок, а также для лесозаготовительного и нефтегазового сектора.



+ 41 22 819 18 11 - info@jetswiss.ch - Geneva, Switzerland - jetswiss.ch

PC-12 может быть тише

EASA одобрило дополнительный сертификат типа (STC) на шумоизоляционный комплект для Pilatus PC-12 от компании Skandia (Иллинойс, США). Компания утверждает, что установка комплекта даст повышенный комфорт пассажирам на всех этапах полета. При тестировании турбовинтового однодвигательного самолета компания добилась общего снижения уровня шума на 4 дБ, а на некоторых креслах – до 6 дБ.

По сообщению Skandia, владельцы самолетов могут выбирать варианты акустических комплектов, таких как обшивка фюзеляжа и демпфирование пола, термоакустические пакеты, а также покрытие для рамы и подложка напольного покрытия. Компания

уточняет, что монтаж прост и понятен благодаря интуитивно понятному процессу комплектации, инструкциям и рекомендациям. Его можно приобрести непосредственно у производителя или через центры ТОиР и комплектации.

«PC-12 – отличный самолет, и владельцы заинтересованы в том, чтобы в него инвестировать», – сказал президент Skandia Джарод Трипплетт. «Мы создали систему таким образом, чтобы владелец/оператор мог выбирать, какую шумоизоляцию хочет добавить в зависимости от своего бюджета или веса».

Разрешение STC от EASA получен через год после того, как акустическая система была одобрена FAA.



 A photograph of a red and black Pilatus PC-12 NG aircraft in flight against a clear blue sky. The aircraft is shown from a low angle, flying towards the right. Below the aircraft, there is a scenic view of a mountain range with a lake in the foreground.

PILATUS

PC-12 NG
САМЫЙ ПРОДАВАЕМЫЙ
ТУРБОВИНТОВОЙ САМОЛЕТ
В МИРЕ

NESTEROV AVIATION
Авторизованный центр продаж Pilatus PC-12

+7 495 796 1155
sales@nesterovavia.com

Tyrolean Jet Services внедряет MARS

Австрийский бизнес-оператор Tyrolean Jet Services сообщает о внедрении онлайн-панели управления самолетами «My Aircraft Reporting System» (MARS), которую разработал Sutton Integrated. Система MARS создает микросайт для каждого воздушного судна, что позволяет владельцам и операторам просматривать эксплуатационные расходы, летную активность и доходы с расходами как в текстовых, так и в графических формах.

Отчеты, которые могут быть настроены и доступны в Интернете, включают: панель мониторинга, которая показывает краткий обзор общего налета, недавней активности и расходов; отображение карты полетов, которая наглядно показывает недавние рейсы; страницу календаря, где указаны забронированные рейсы и запланированные мероприятия по техническому обслуживанию; и страницу, на которой

указаны расходы и доходы от чартеров.

По данным Sutton Integrated, информационные панели могут быть настроены для клиентов, которые в партнерстве между собой работают как на рынке чартеров, так и в управлении воздушными судами, и которые таким образом могут экономить на приобретении топлива или техобслуживании.

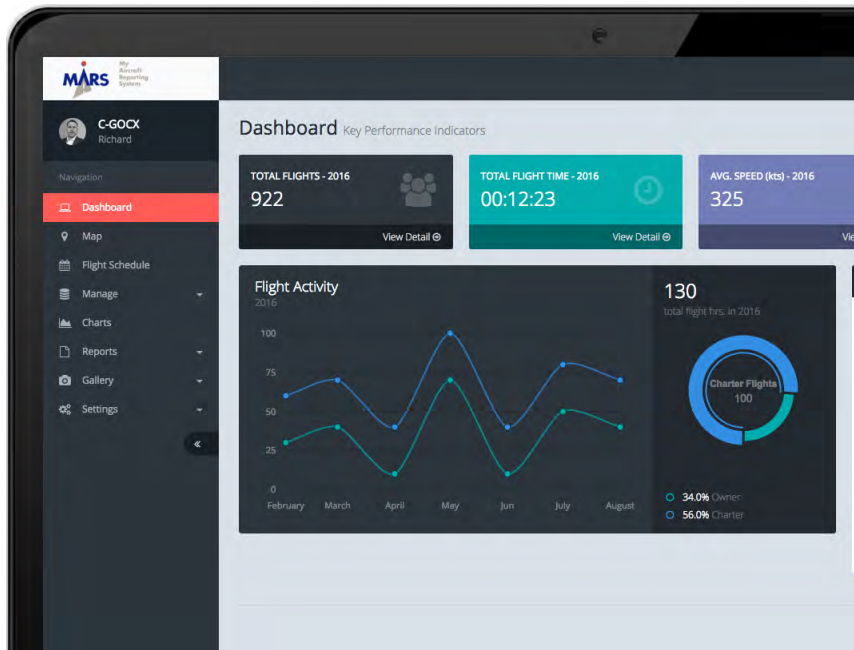
На рынке деловой авиации компания Tyrolean Jet Services существует с 1978 г. В начале это был отдел корпоративных перелетов компании Swarovski (производитель синтетических кристаллов и ювелирных изделий из них), однако в дальнейшем перевозки выросли в самостоятельный бизнес.

В марте 2016 года TJS получил свидетельство эксплуатанта крошечного европейского государства

Сан-Марино и создал новую дочернюю компанию TJS San Marino, которая на 100% принадлежит Tyrolean Jet Services Group. Также компания имеет и сертификат эксплуатанта Мальты.

Как рассказал BizavNews Мартин Ленер, генеральный директор Tyrolean Jet Service, 2019 год начался для компании весьма позитивно. «Увеличивается трафик, мы получаем достаточно много интересных предложений по менеджменту. В ближайшее время мы подробно расскажем о новых самолетах в нашем парке».

В настоящее время для чартерных полетов доступны ACJ319, Bombardier Global Express, Gulfstream G550, Gulfstream G650ER, Dassault Falcon 900EX EASy II, Cessna Citation VII и Beechcraft King Air 200GT. Еще несколько воздушных судов находятся под управлением оператора.



Деловая Авиация Шереметьево | FBO | Чартер



www.premieravia.aero

+7 495 234 26 42

StandardAero модернизирует кабину Learjet 45

Американский провайдер ТОиР StandardAero завершил первую установку приборной панели Honeywell Primus Elite на зарегистрированном в США Bombardier Learjet 45. Работы были выполнены на предприятии StandardAero в Августе, штат Джорджия, и установка стала одной из первых, в которой использовался STC JetCity, одобренный FAA.

Primus Elite улучшает функциональность и общую ситуационную осведомленность в кабине с добавлением графиков, карт и улучшений безопасности. Установка включала в себя демонтаж из Learjet 45 ЭЛТ-экранов, которые имеют тенденцию нагревать-

ся, и замену их на ЖК-дисплеи Primus Elite, которые улучшают читаемость и являются более надежными.

«StandardAero по-прежнему является лидером по модернизации дисплеев в кабине пилотов и теперь предлагает Honeywell Primus Elite для модернизации на Learjet 45, Embraer Legacy 600, Falcon 900EX и Global Express», - сказал директор StandardAero Business Aviation по авионике и развитию бизнеса Джерри Сандерс. «С уменьшением интереса клиентов к выполнению мандата ADS-B, мы видим больше внимания к модернизации дисплеев в кабине пилотов и связи в салоне».



Мы превратим ваш полет в
незабываемое путешествие

чартерные авиаперевозки
управление воздушными
судами
медицинская эвакуация
техническое обслуживание
грузовые перевозки
уникальная конфигурация



Минздраву отказали в закупке французских самолетов

Правительство отказало главе Минздрава Веронике Скворцовой в закупке для Федерального медико-биологического агентства (ФМБА) французских самолетов Falcon 7X вместо отечественных Sukhoi Superjet 100, сообщает Общая Газета. Скворцова настаивала на том, что по своим техническим характеристикам французские лайнеры превосходят «суперджет».

Так, в заявке Минздрава указывалось, что Falcon летает дальше, чем SSJ 100 в базовой компоновке, в него меньший разбег перед взлетом и он дешевле российского конкурента (4,2 млрд рублей против 5,4 млрд рублей).

В правительстве отклонили заявку Министерства здравоохранения. По данным проекта Ваза, Минпромторг привел не менее убедительные доводы в защиту «суперджета». В ведомстве отметили, что

Вероника Скворцова некорректно сравнила стоимость покупки Falcon и лизинга SSJ 100, а на самом деле «суперджет» обойдется дешевле. При этом с дополнительной топливной системой дальность полета российского самолета можно увеличить на 6 тыс. км.

В Минпромторге указали и на то, что «суперджет» в отличие от французского самолета точно выдержит лютые российские морозы. SSJ сертифицирован для эксплуатации при температуре до минус 54°C, а Falcon 7X - минус 31°C.

Кроме того, SSJ более вместительный и на его борту больше места для проведения реанимации. И, наконец, благодаря наличию станций техобслуживания и ремонта, а также складам запчастей SSJ будет легче и дешевле обслуживать.



RUBAE
RUSSIAN BUSINESS AVIATION EXHIBITION
MOSCOW · SEPTEMBER 11-13 '19

Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации
RUBAA
Russian United Business Aviation Association

**КОНФЕРЕНЦ-ПРОГРАММА
В РАМКАХ ВЫСТАВКИ RUBAE**

**CONFERENCE PROGRAM
AT RUBAE EXHIBITION**

MOSCOW · VNUKOVO-3 '19
SEPTEMBER 11-12

RUBAA.RU
RUBAE.RU

Аэропорт Линате закрылся на три месяца

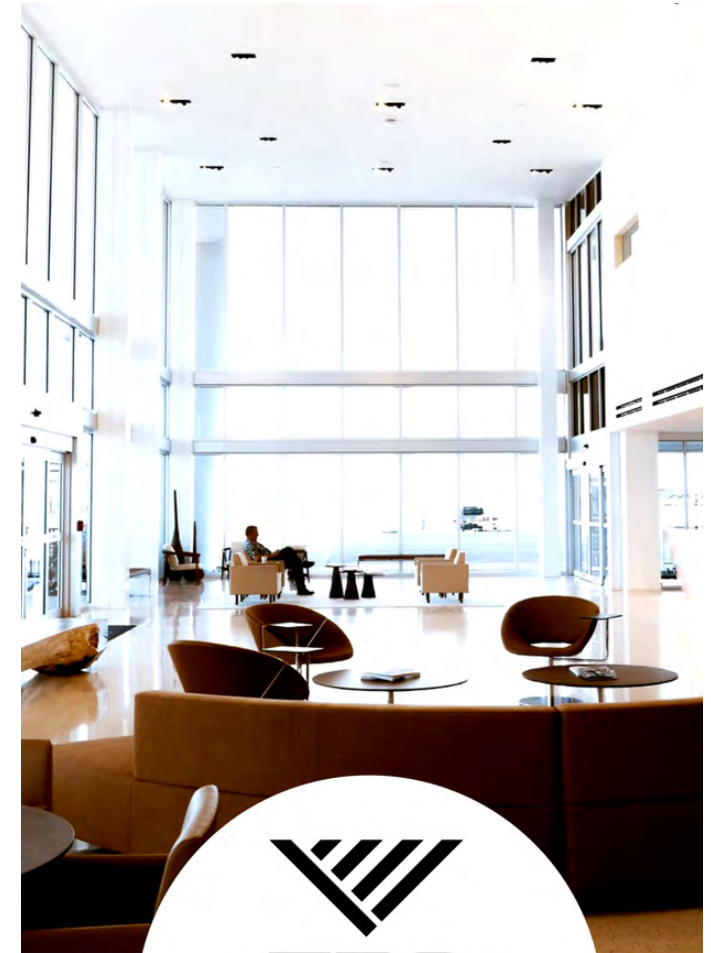
Миланский аэропорт Линате, пятый по загруженности в Италии, на этой неделе был закрыт для трехмесячной реконструкции единственной взлетно-посадочной полосы длиной 8000 футов (2400 м). Ожидается, что аэропорт откроется в конце октября.

До тех пор большинство из примерно 200 рейсов, ежедневно прибывавших в Линате, будут переведены в более крупный аэропорт Милана, Мальпенса (Malpensa), который находится в 30 милях к северо-западу от города, по сравнению с Линате в шести милях от центра города, и в Международный аэропорт Бергамо-Орио-аль-Серио. Также есть другие аэропорты и FBO в регионе, ожидающие увеличения трафика бизнес-авиации.

По данным компании Jetex, для прибытия бизнес-

джетов в Мальпенса требуется предварительное разрешение, а стоянка должна быть заранее подтверждена администрацией аэропорта, но парковать самолеты, не базирующиеся в аэропорту, могут не более чем на 12 часов.

SEA Prime, которая управляет обоими аэропортами Милана, подготовилась к закрытию Линате, построив терминал авиации общего назначения – первый в аэропорту Мальпенса. Этот центр открылся на прошлой неделе. Компания начала обслуживание бизнес-авиации в Мальпенса в 2017 году, когда завершила реконструкцию бывшего коммерческого ангара площадью 53000 кв. футов. Строительство нового терминала Milano Prime площадью 15000 кв. футов началось в октябре прошлого года. Стоимость проекта составила \$4,65 млн.



FBOEXPERIENCE.COM
TOP SELECTED FBOS

Новые приобретения

Авиакомпания «АэроГео» приступила к выполнению авиационных работ на вертолете Ми-8Т с бортовым номером 24127. Данный борт был приобретен авиакомпанией в 2019 году и на днях прибыл после прохождения капитального ремонта на заводе «СПАРК» (Санкт-Петербург).



Для авиакомпании «АэроГео» одной из приоритетных задач является использование только качественной и надежной авиационной техники, с соблюдением всех требований технической эксплуатации воздушных судов. Напомним, что Ми-8Т - средний многоцелевой вертолет. Надежность, неприхотливость и удобство эксплуатации вертолета сделали его наиболее распространенным в мире. В парке ООО «АэроГео» на сегодняшний день имеется 15 единиц данного типа.

Ми-8Т широко используется при перевозке пассажиров, перевозке грузов, в том числе с использованием внешней подвески; всех видов авиационных работ, в том числе авиационное патрулирование, аэро, видео и фотосъемка, санавиация и многое другое.

Metro Aviation оформил опцион на пять Kopter SH09

Американский оператор Metro Aviation и вертолетостроитель Kopter подписали протокол о намерениях на пять вертолетов SH09. Как комментируют партнеры, твердый заказ будет оформлен после сертификации FAA. Сотрудничество между Metro Aviation и Kopter началось в 2018 году, когда две компании работали над дизайном вариантов интерьеров для SH09, которые были успешно представлены на нескольких вертолетных выставках в Северной Америке. Этот контракт доводит общее количество заказов на SH09 до 70 единиц, еще около ста вертолетов оформлены как опционы.

В марте Kopter перебазировала на Сицилию свой третий прототип (P3) вместе с командой из 20 инженеров, пилотов и механиков, занимающихся летными испытаниями, для создания дополнительной базы летных испытаний в Поццалло. Поццалло дает

идеальные условия для проведения интенсивной летно-испытательной кампании SH09, необходимой в рамках сертификации. Здесь очень жесткие условия эксплуатации и погодные условия в течение всего года, что дает возможность испытать вертолет в суровом климате с высокими температурой и влажностью, сильными ветрами и соленой атмосферой.

С момента прибытия и в течение двух месяцев на P3 было выполнено 34 полета, что позволило вертолету налетать около 100 часов. В этот период также была проведена первая крупная инспекция.

Главный результат – SH09 получил допуск к полетам на высоте до 10 000 футов и скорости до 135 узлов. Во время всех полетов P3 генерировал большой объем данных, которые будут использоваться для финализации серийного дизайна SH09.



Cat Air Service получил IS-BAH II

Компания Cat Air Service, управляющая FBO в аэропорту Цюриха, получила одобрение на соответствие IS-BAH второй ступени (Международный стандарт наземного обслуживания деловых самолетов) Международного совета деловой авиации (IBAC).



«Это достижение свидетельствует не только о высоком уровне наземного обслуживания на нашем предприятии, но и о приверженности поддержанию самых высоких стандартов безопасности для наших клиентов и сотрудников», - сказал генеральный директор Роджер Бюхнер.

Cat Air Service AG, основанная в 2014 году, является совместным предприятием швейцарских компаний Air Service Basel GmbH и Cat Aviation AG. Компания обеспечивает полный цикл наземного обслуживания и является единственным FBO в LSZH. Терминал имеет лаундж в контролируемой зоне, включая ресторанное обслуживание, комнату для отдыха, душевую и переговорные комнаты, предоставляя пассажирам и членам экипажей уникальный и непревзойденный опыт.

Каким будет аэропорт бизнес-авиации в Ташкенте

«Узбекистон темир йуллари» подписала контракт с V&A Contractors S.A. и IT Engineering S. A., входящими в состав Mabetex Group (Швейцария) на проектирование и строительство терминала нового аэропорта («Терминал-2») — комплекса деловой авиации на базе аэродрома «Ташкент-Восточный» с пропускной способностью 1000 пассажиров в час. Об этом сообщает информационная служба АО «Узбекистон темир йуллари».

По замыслу авторов проекта, новый терминал будет выполнен в форме мистической птицы Хумо. Здание спроектировано с учетом потребностей всех типов класса пассажиров, в том числе «Эконом», VIP и CIP.

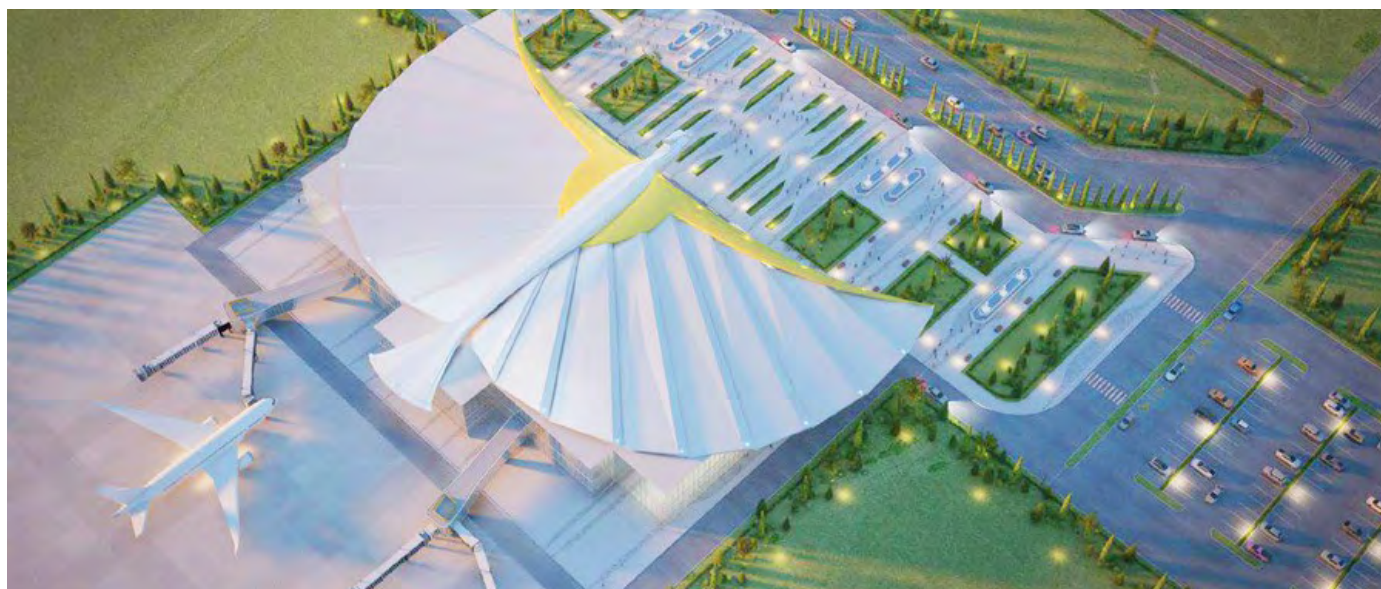
Новый аэропорт будет состоять из трех этажей. В общем зале расположатся рестораны, торговые центры, пункты информации, авиакассы, обменные пункты, в зале ожидания — магазины и рестораны duty free.

Решение разработано в соответствии с международными требованиями IATA и ИКАО. Оборудование нового терминала отвечает международным требованиям, в частности, автоматизированная система приема грузов, самоходное устройство регистрации, специальные технические средства проверки, специальная система управления терминалами, телескопическая лестница, система парковки самолетов, информационные доски и т. д.

Строительство комплекса запланировано на два года, сдача в эксплуатацию намечена во второй половине 2021 года.

Ранее сообщалось, что строительство первого этапа аэропорта бизнес-авиации в Ташкенте обойдется в \$140 млн.

Источник: Spot



SETops возвращается

После годичного перерыва, Emerald Media, BlueSky News и Королевское авиационное общество объявили о возвращении в 2019 году Конференции операторов турбовинтовых самолетов с одним двигателем SETops (Single-Engine Turboprop Operators Conference).



По словам организаторов, на мероприятии операторы и производители дадут оценку рыночной ситуации в сегменте. Также в этом году планируется расширить темы, включив небольшие аэродромы, которые играют все большую роль в поддержке самолетов SET, однако многие из них находятся под угрозой закрытия.

Также на панельной дискуссии операторов-футуристов будет рассмотрено следующее поколение пассажирских воздушных судов на горизонте после 2021 года. Сейчас многие верят, что будущее за электричеством/eVTOL.

Внимание на кибербезопасность

Агентство по кибербезопасности и безопасности инфраструктуры (CISA) Департамента национальной безопасности (DHS) США выпустило предупреждение (ICS-ALERT-19-211-01), в котором говорится, что некоторые системы CAN-сети на борту самолета могут быть уязвимы для взлома, если злоумышленник получит «неконтролируемый физический доступ к самолету». Злоумышленник, имеющий доступ к воздушному судну, может подключить устройство к CAN-шине авионики для «ввода ложных данных, что приведет к неправильным показаниям бортового оборудования».

В отчете ИТ-консультанта Rapid7, опубликованном в преддверии конференции Def Con «Hacker», которая пройдет на следующей неделе, указывалось: «После тщательного изучения двух имеющихся в продаже систем авионики, Rapid7 продемонстрировал, что злоумышленник может отправить ложные данные в эти системы, при определенном уровне физического доступа к проводке небольшого самолета». Использование устройства, подключенного к шине, может привести к неправильным показаниям телеметрии двигателя, неверным данным компаса и навигации, а также неверной высоте, воздушной скорости и угла атаки (AoA). Пилоты, возможно, не смогут отличить ложные показания от достоверных.

Это исследование было проведено в лабораторной среде. Такое событие может случиться в том случае, если хакер получит несанкционированный физический доступ к системам самолета, а затем подключится к CAN-шине. Таким образом, CISA рекомендует владельцам воздушных судов ограничивать доступ к воздушным судам, а производители должны настроить проверку на несанкционированное подключение к сетям CAN-шин. Агентство отмечает, что в автомобильной промышленности приняты

меры предосторожности для предотвращения таких атак.

«Предупреждение DHS правильно указывает на смягчение мер безопасности, которые используются для управления безопасностью в авиационной отрасли», - сказал Дженс Хенниг, вице-президент по операциям Ассоциации производителей авиации общего назначения. «При оценке такого риска важно учитывать реальные сценарии реального мира, особенно путем обеспечения признанных мер защиты, которые наш общий системный подход обеспечивает для управления авиационной безопасностью».



Voluxis получил сертификат Part 129

Британский бизнес-оператор Voluxis получил сертификат Part 129 от Федерального авиационного управления США (FAA), позволяющий компании выполнять коммерческие рейсы в США, включая полеты внутри страны. В Voluxis неоднократно подчеркивали важность американского рынка, прежде всего внутреннего. Оператор наблюдает в последнее время рост количества рейсов через Атлантику. Также оператор сообщил о получении одобрения для полетов в London City Airport. Одобрение распространяется на два бизнес-джета Hawker 800XPi.

«Мы считаем, что это будет особенно популярный самолет у наших клиентов-брокеров, поскольку он может перевозить шесть пассажиров на отдельных клубных креслах и имеет дополнительное место для багажа. London City Airport оптимален для бизнес-путешественников, которые летают по популярным направлениям, включая Женеву, Франкфурт, Париж и Брюссель. Что же касается трансатлантических перелетов, то здесь мы предлагаем клиентам Global Express XRS и Falcon 7X. Благодаря наличию сертификата Part 129, наши пассажиры получают один существенный плюс: вылетая из Лондона в США, они проходят все таможенные и пограничные процедуры, и по прибытию в Соединенные Штаты проходят только те процедуры, которые необходимы при внутренних перелетах», - комментирует Директор по чартерным продажам Майкл Купер.

Сейчас Voluxis имеет два офиса в Лондоне, которые расположены в аэропортах Фарнборо и Биггин Хилл. В прошлом месяце компания приступила к эксплуатации нового бизнес-джета Dassault Falcon 7X, который базируется в Женеве. Оператор работает в нескольких сегментах, включая менеджмент. Voluxis работает на рынке с 1974 года и имеет британский сертификат эксплуатанта.

77% готовности

В связи с тем, что обязательный срок выполнения мандата FAA на оборудование системой ADS-B истекает менее чем через полгода, поставщик отраслевых данных и слежения за рейсами FlightAware сообщает, что доля зарегистрированного в США парка деловых самолетов с турбинными двигателями, оснащенного ADS-B, достигла 77%. Цифры в опубликованном отчете за июнь показывают, что 13352 джета и турбопропа из 17319 зарегистрированных в настоящее время соответствуют мандату 2020 ADS-B, что на 22% больше, чем год назад.

Самая высокая доля оснащения среди легких самолетов, таких как Cirrus Vision и HondaJet – оба на 97% от общего парка соответствуют требованиям; Gulfstream G150 и G650 – 93%; CJ4 Cessna – 92% и Latitude – 91% и Beechcraft King Air 300 – 90%.

Единственными моделями с уровнем оснащения

менее 50% в настоящее время являются Gulfstream III – 43% и Learjet 55 – 49%.

Авиационный аналитик Роллан Винсент выразил некоторое удивление тем, насколько отстают в темпах оснащения некоторые популярные типы самолетов, такие как Citation XL/XLS (69%), Challenger 300 (81%) и Gulfstream IV (73%). Он считает, что некоторые владельцы все еще ждут и рассматривают более доступные варианты, прежде чем модернизировать самолеты, даже если это означает прекращение полетов самолета на некоторое время. «Я не вижу причин для сдвига крайнего срока», - сказал он AIN, добавив, что это не означает конец очереди для самолетов, не соответствующих требованиям. «Очевидно, что люди, которые не уложились в сроки, будут стоять в очереди, чтобы выполнить работу в первые шесть или 12 месяцев 2020 года, но я думаю, что 1 января будет много людей, которые будут «чесать затылок».



АМАС обслужил два ВВJ

Швейцарский провайдер услуг по ТОиР и комплектации интерьеров бизнес-джетов АМАС Aerospace сообщает об окончании технических работ на правительственном Boeing ВВJ 777 (С-Check). Параллельно были завершены работы по ремонту интерьера. Как комментируют в компании, для уменьшения простоя самолета, специалисты АМАС работали в три смены. Сейчас лайнер находится в Базеле и готовится к передаче заказчику. Еще один правительственный борт Boeing ВВJ737 находится на базовом техническом обслуживании и вскоре будет передан клиенту.

Сейчас АМАС Aerospace сейчас владеет одним из самых больших авиационных комплексов в Европе. У компании в аэропорту Базеля имеются четыре ангара (28280 кв.м.), позволяющие обслуживать любые типы самолетов, включая Airbus А340, Boeing 777 и Boeing 747-8. Общая площадь перрона и мастерских составляет 85000 кв.м.

АМАС Aerospace была образована в 2007 году и считается наиболее быстрорастущей компанией в области обслуживания воздушных судов деловой авиации. Хотя данные об обороте компании не публикуются, по неофициальным оценкам он превысил 1 млрд. швейцарских франков. Как считают эксперты, успех АМАС Aerospace в значительной степени определяется концепцией собрать под одной крышей оптимальное количество услуг, необходимых для эксплуатации деловых самолетов, и тем самым облегчить жизнь их владельцев. При этом упор делается на надежность и качество, о чем говорит девиз фирмы – Swiss Excellence in Business Aviation. Высокая степень универсальности АМАС Aerospace подтверждается наличием у нее сертификатов на техническое обслуживание самолетов Airbus, Boeing, Gulfstream Aerospace, Bombardier.

Первый «немецкий»

Pilatus Aircraft выкатил из цеха окончательной сборки первый PC-24, предназначенный для заказчика из Германии. Самолет будет передан частному клиенту, который ранее эксплуатировал Cessna Citation CJ3 и имел аналогичные бортовой номер и ливрею.

Напомним, что в этом году в рамках Авиасалона МАКС-2019 Nesterov Aviation совместно с Pilatus Aircraft представят новейший реактивный PC-24. За счет уникальных характеристик суперуниверсального швейцарского реактивного самолета PC-24 была придумана новая категория – Super Versatile Jet (SVJ). В конце 2017 года Pilatus PC-24 одновременно получил сертификаты типа от Европейского агентства по безопасности полетов (EASA) и Феде-

рального авиационного управления США (FAA) и стал первым в истории швейцарским бизнес-джетом. PC-24 уже успешно эксплуатируется на территории США, Австралии и Европы, но в России клиенты еще только ждут поставок, поэтому презентация самолета в рамках Авиасалона МАКС в этом году станет действительно исключительным событием.

Кроме того, Pilatus PC-24 примет участие в официальной программе полетов в рамках Авиасалона и покажет свои уникальные характеристики, в числе которых посадка на грунтовую ультракороткую полосу. После участия в Авиасалоне PC-24 совершит несколько демо-полетов для клиентов и представителей СМИ по России и вернется в родной Штанс.



Фото Stephan Widmer

Honda Aircraft расширяется в Гринсборо

30 июля состоялась торжественная церемония закладки первого камня в новый цех по производству крыльев на заводе компании Honda Aircraft в Гринсборо. Здесь также будет построен новый склад запасных частей. Объект планируется открыть в июле следующего года, а инвестиции составили \$15,5 млн. (площадь нового объекта 7700 кв.м.). Общий же объем инвестиций в объекты инфраструктуры уже превышает \$245 млн., рассказал BizavNews Президент и Генеральный директор Honda Aircraft Митимаса Фуджино. «Наш новый производственный цех позволит компании значительно увеличить эффективность производства. Поскольку популярность и при-

сутствие HondaJet во всем мире продолжает расти, нам необходимы новые производственные площади, которые способны снизить время, необходимое для сборки самолетов с одной стороны, и уменьшить риски при работе с субподрядчиками».

Сейчас в Honda Aircraft занято 1500 человек в Северной Каролине, а поскольку компания наращивает сборочную линию HondaJet с четырех до пяти самолетов в месяц, г-н Фуджино надеется увеличить количество сотрудников.

Новые инвестиции компании вызвали позитив-

ную реакцию у местных чиновников. Так сенатор от Северной Каролины Том Тиллис отметил, что Honda Aircraft инвестировала миллионы долларов и создала тысячи рабочих мест в округе Гринсборо, что является существенным позитивным фактором для местных жителей, которые сейчас составляют костяк завода. «Honda Aircraft – яркий пример компании, которая пользуется преимуществами бизнеса в Северной Каролине, получая определенные бонусы в виде налоговых послаблений».

В 2019 году Honda Aircraft Company планирует передать заказчикам до 50 самолетов. Г-н Фуджино отметил, что для 25% заказчиков HondaJet является первым самолетом. Также он обратил внимание и на опыт компании Cutter Aviation, которая завершила первую установку «группы модификаций улучшения производительности» (APMG) на бизнес-джете HondaJet HA-420. Honda Aircraft представила модификацию APMG на NBAA 2018, предложив пакет, который позволит операторам оригинальной HondaJet улучшить характеристики своего самолета и использовать новейшие технологии.

Сейчас в мире эксплуатируются более 130 бизнес-джетов. По данным компании, самолеты имеют показатель готовности к вылету в 99,7%.

В России и странах СНГ продажи на HondaJet открыты с июля 2016 года. AIM OF EMPEROR многопрофильная группа компаний, являющаяся дилером самолетов HondaJet (Authorized Sales Representative of HondaJet Central Europe in Russia and CIS) осуществляет продажи новейшего инновационного японского бизнес-джета на рынок России и стран СНГ. Группа AIM OF EMPEROR принимает также заявки на обновленную версию самолета HondaJet Elite.



ЦАГИ приступает к работе в области малой авиации

Специалисты Центрального аэрогидродинамического института имени Н.Е. Жуковского (входит в НИЦ «Институт имени Н.Е. Жуковского») приступили к выполнению multidisciplinary исследований по разработке перспективной комплексной конструктивно-технологической платформы самолетов местных авиалиний. Планируется, что воздушные суда этого класса будут эксплуатироваться через 7-10 лет.

Двухлетняя научно-исследовательская работа (НИР) «Комплексные исследования и формирование научно-технического задела, обеспечивающие создание конструктивно-технологической платформы гражданских самолетов «малой авиации» следую-

щего поколения» проводится по заказу Минпромторга России. Проект ведется совместно с ведущими отраслевыми организациями ФГУП «СибНИА», ФГУП «ЦИАМ», ФГУП «ГосНИИАС», а также ФГУП «ВИАМ» во главе с ФГБУ «НИЦ «Институт имени Н.Е. Жуковского».

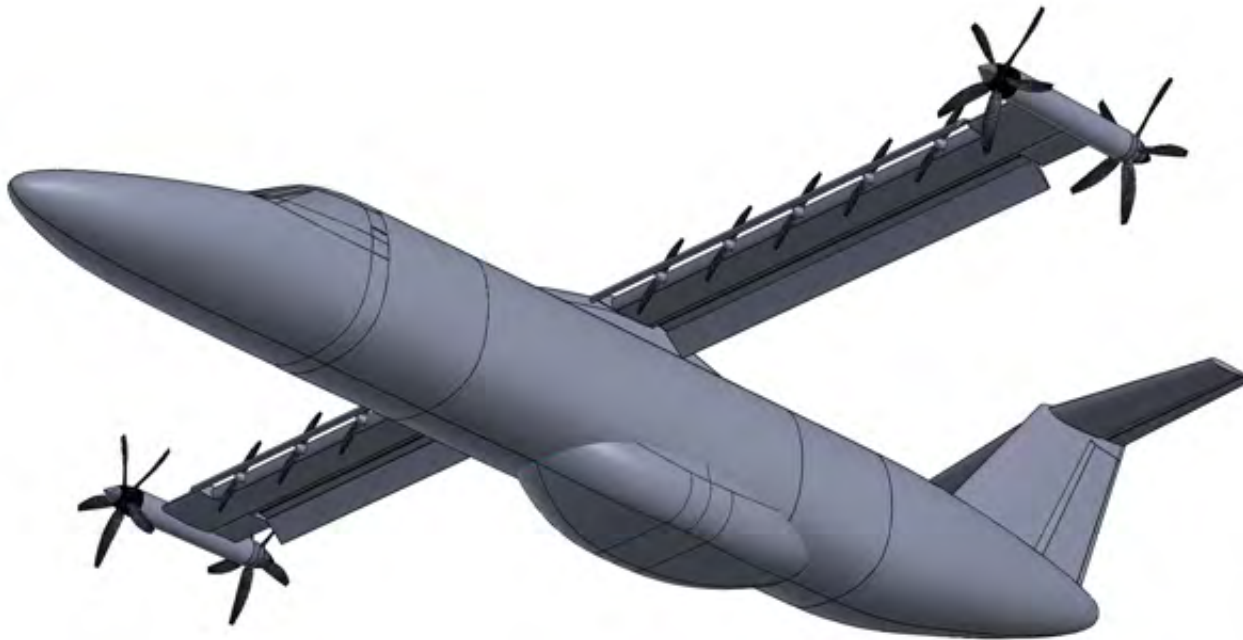
В рамках НИР предполагается разработать инновационные и импортозамещающие технологии в области аэродинамики, конструкции и прочности планера самолета, системы управления, комплекса бортового оборудования легких самолетов. Специалистам института предстоит создать ряд демонстраторов, среди которых силовая конструкция крыла самолета из полимерных композиционных матери-

алов с использованием бионических принципов, и демонстратор гибридной силовой установки. Кроме того, ученым ЦАГИ будет необходимо уточнить требования к техническим характеристикам новых воздушных судов, сформировать модельный ряд и облик перспективных самолетов местных воздушных линий.

«Создание технологий, обеспечивающих физическую доступность перевозок, т.е. способность авиационной техники малой авиации достигать удаленных уголков страны, взлетать с плохо оборудованных аэродромов и садиться на них, а также иметь низкие эксплуатационные расходы, является чрезвычайно важной и амбициозной задачей», - прокомментировал научный руководитель НИР, руководитель программ реализации научных проектов развития авиации общего назначения и воздухоплавательной техники ФГУП «ЦАГИ» Андрей Дунаевский.

Также в ЦАГИ проводят аэродинамические испытания перспективного дозвукового реактивного самолета, известного также под названием «Головастик».

Перспективный реактивный административный самолет с повышенным уровнем комфорта отличается уникальной каплевидной формой фюзеляжа, что позволяет повысить комфортность салона и его высоту (она составляет около 2 м). Что касается летных качеств, ожидается, что «Головастик», имеющий крыло со стреловидностью 10° , сможет достигать скоростей, соответствующих числу Маха 0,82 ($V = 870$ км/ч), и преодолевать расстояние 4200 км с тремя пассажирами на борту и 3200 км – с шестью. Его максимальный вес равен 6000 кг.



Goldeck Flug и ClearWay стали официальными партнерами

В 2018 году в управлении австрийской авиакомпании Goldeck Flug Gmbh произошли важные изменения. Два опытных пилота Марсель Сейбал и Геральд Хорн Сахернегг, возглавив авиакомпанию, незамедлительно начали модернизировать и расширять парк самолетов.

Уже в июне 2019 года оператор пополнил свой флот новым воздушным судном Cessna Citation Latitude. Борт стал частью уже существующего парка, в который входят Cessna Citation XLS, Pilatus PC-12 NG и вертолет Bell 429 Global Ranger.

Также в этом году Goldeck Flug Gmbh и компания ClearWay Handling and Operations, предоставляющая полный пакет сервисов по обслуживанию рейсов в деловой авиации, стали официальными партнерами. Именно команда ClearWay организовала транспортировку нового воздушного судна с завода производителя Textron Aviation, который находится в штате Канзас, США, на австрийскую базу Goldeck Flug Gmbh.

За недолгий срок Cessna Citation Latitude совершил первые успешные коммерческие рейсы в крупные аэропорты Центральной Европы.

Всем, кто принимал непосредственное участие в транспортировке и последующем обеспечении полетов нового воздушного судна, не терпелось увидеть своими глазами новенький Cessna Citation Latitude и лично познакомиться с экипажем. Поэтому, как только стало известно о том, что воздушное судно планирует первый рейс в международный аэропорт Риги, сотрудники ClearWay Handling and Operations совместно с международным аэропортом Риги и FBO Capital Handling, с энтузиазмом организовали теплый прием в лучших авиатрадициях: встретили

самолет водными воротами. Это яркое событие произвело неизгладимое впечатление на всех, кто принимал в нем участие, и вызвало большой восторг экипажа и самых маленьких пассажиров.

«Мы гордимся тем, что первыми из австрийских авиакомпаний можем предложить нашим клиентам впечатляющие возможности Cessna Citation Latitude. В дополнение к нашему новому Pilatus PC-12 NG, который характеризуется короткими взлетно-посадочными характеристиками, Latitude предлагает отличный

сервис, не экономя на комфорте. И конечно, мы хотим отдельно поблагодарить ClearWay за впечатляющий и теплый прием в честь нашей новой Cessna Citation Latitude!», - комментируют Марсель Сейбал и Геральд Хорн Сахернегг.

«Команда ClearWay выражает отдельную благодарность персоналу международного аэропорта Рига и FBO Capital Handling за сотрудничество и помощь в организации яркой встречи воздушного судна», - резюмируют в ClearWay.



EASA обновляет правила подготовки летных экипажей

В соответствии с [уведомлением](#) о предлагаемой поправке (NPA) Европейское агентство по авиационной безопасности (EASA) планирует обновить Правила подготовки летных экипажей для определенных операций на вертолетах и самолетах. В дополнение к внедрению подготовки, основанной на фактических

данных (ЕВТ), этот NPA предлагает улучшить существующие требования, охватывающие коммерческие операции на самолетах и вертолетах, специализированные операции (такие как сельское хозяйство, строительство, фотография, геодезия, наблюдение, патрулирование и воздушная реклама), а также

некоммерческие операции на сложных самолетах (complex aircraft).

В частности, этот NPA предлагает: изменить условия операций с экипажем из нескольких человек для вертолетов, сертифицированных для управления одним пилотом; изменить требования к начальному обучению и проверке в рамках специальных операций; изменить правила периодического обучения и проверки в рамках коммерческих и специальных операций; пересмотреть условия эксплуатации на разных типах или вариантах воздушных судов; ввести возможность для эксплуатантов сложных воздушных судов принять предыдущую подготовку и проверку, а также решить ряд незначительных вопросов, касающихся подготовки и проверки летных экипажей.

«Ожидается, что некоторые изменения повысят безопасность более экономически эффективным способом, тогда как другие должны снизить затраты на обучение без ущерба для безопасности», - сказали в EASA. «Предлагаемые правила основаны на более эффективном подходе», что означает, что требования к обучению обновляются, чтобы отражать более современные, передовые технологии. «Также внесено несколько разъяснений для поддержания высокого уровня безопасности воздушных перевозок путем обеспечения согласованного применения правил».

В настоящее время EASA продвигает обучение, основанное на фактических данных, по добровольной программе для эксплуатантов самолетов, которые осуществляют операции с экипажами из нескольких человек, и имеют доступ к тренажерам. EASA заявила, что вскоре концепция будет распространена на вертолеты. Комментарии к этому NPA должны поступить до 13 августа.



Старые самолеты теряют финансирование

Компания Shearwater Aero Capital, специализирующаяся на финансировании корпоративной авиации, предупреждает, что до 3500 старых частных самолетов по всему миру будут конкурировать за получение нового финансирования, когда их действующие кредиты и договоры лизинга истекут. По оценке компании, этим самолетам может потребоваться при новом финансировании до \$10 млрд.

Shearwater Aero Capital считает, что ключевой причиной этого является то, что основные кредиторы все больше ориентируются на новые самолеты, так как считают, что это связано с меньшими рисками, чем финансирование бывших в употреблении воздушных судов, особенно тех, которые были построены 10 или более лет назад.

Новое исследование компании показало, что 67% профессионалов бизнес-авиации считает, что обеспечить финансирование бизнес-джетов старше 10

лет будет трудно. Кроме того, 34% ожидают, что это будет еще труднее сделать в течение следующих двух лет, и только каждый пятый из опрошенных ожидает, что это станет сделать легче. Дополнительные исследования показывают, что 74% частных самолетов в мире имеют возраст не менее 10 лет, а 55% – пятнадцать лет и старше. Около 28% старше 25 лет.

Крис Миллер, управляющий партнер Shearwater Aero Capital, говорит: «Большинство самолетов финансируются тем или иным образом, но по мере того, как заканчиваются срок действия кредитов или лизинга, основные банки больше не хотят возобновлять финансирование. Это происходит из-за их неспособности точно предсказать ценность самолета, так как отслеживание этого параметра не является их специализацией, и это часто рассматривается как слишком трудоемкий процесс.

«С их точки зрения надо сосредоточиться на финан-

сировании новых самолетов, и хотя они полагают, что снижают свои риски, они фактически подвергают себя потенциально более высоким колебаниям рынка и спекуляциям. Это связано с тем, что новые модели иногда можно рассматривать как «модные» и заслуживающие премию по сравнению с подержанными самолетами, которые нормализовали стоимость к перепродаже».

В отдельном примечании Оливер Стоун, управляющий директор лондонской частной брокерской компании и консультанта по управлению активами Colibri Aircraft, добавляет: «Стоимость старых самолетов, особенно возрастом более 15 лет, все больше зависит от статуса их технического обслуживания и стоимости будущих обновлений, необходимых для поддержания их летной годности. Это то, на что мы, как брокер, тратим много времени для наших клиентов.

«Мы находим, что большинство финансовых учреждений не имеют собственных возможностей или опыта для этой работы, и поэтому сосредотачиваются на более новых самолетах, где статус технического обслуживания является менее определяющим фактором. Например, ADS-B Out – это новая система мониторинга, которая транслирует местоположение воздушного судна в любое время. Эта система необходима для воздушных судов в Азии, а в США и Европе она станет обязательной в январе и июне 2020 года соответственно.

«Расходы на оборудование и установку ADS-B Out могут варьироваться в широких пределах, от \$25 000 до \$200 000, в зависимости от платформы самолета. Для самолетов старше 10 лет это может составлять значительную часть стоимости, и поэтому затраты на эти обновления напрямую связаны с стоимостью самолета».



Вертолет недели

Оператор: *private*

Тип: *Leonardo AW139*

Год выпуска: *2013 г.*

Место съемки: *июль 2019 года, Heliport «Gorka» (Moscow region, Russia)*



Фото: *Дмитрий Петроченко*