



На этой неделе BizavNews вновь пересек Атлантику и отправился с деловым визитом в Boeing, а вернее в подразделение по производству деловых самолетов BVJ. Мы провели массу полезных встреч, познакомимся с производством, узнали много нового из жизни гиганта авиастроения и поговорили с топ-менеджментом производителя о современных трендах рынка деловой авиации. Поездка была яркой и незабываемой, теперь настало время расшифровывать записи и начинать делать серию материалов. Уж очень мы хотим поделиться с вами впечатлениями.

На этой неделе Bombardier заявил, что по-прежнему планирует выпустить 15-20 Global 7500 в этом году, несмотря на то что до сих пор передано заказчиком только три таких бизнес-джета. По словам генерального директора Bombardier Inc. Алена Беллемара, выступившего на пресс-конференции по итогам работы компании в первом полугодии, в третьем квартале будет выпущено еще три сверхдальних самолета. И приятная новость – Global 7500 впервые будет представлен российской публике в рамках RUBAE 2019.

В прошлом месяце в Европе выполнено 90550 рейсов бизнес-авиации. Это на 2,5% меньше по сравнению с июлем 2018 года, но в целом выше, чем в любом июле с 2006 года. Отчасти снижение активности европейской бизнес-авиации связано с значительным падением трафика в России – на 22%. Однако, следует помнить, что в июле прошлого года у нас проходил Чемпионат Мира по футболу, что повлекло за собой всплеск полетов деловой авиации на 26%. Тем не менее, эксперты считают, что восстановление активности в Европе «упирается» в экономическую и политическую нестабильность.



FBO RIGA получил сертификат IS-BAH Stage II

FBO RIGA является первым и единственным обладателем этого сертификата в странах Балтии. На сегодняшний день регистрацию IS-BAH в мире прошли 162 организации, из которых второго уровня достигли 68 компаний

стр. 19



AIN Product Support Survey

Dassault занимает первое место в очередном обзоре состояния рынка технической поддержки бизнес-авиации

стр. 20



Трафик тяжелых джетов растет

В прошлом месяце в Европе выполнено 90550 рейсов бизнес-авиации. Несмотря на рост активности крупногабаритных джетов, общий трафик снизился на 2,5%

стр. 21



Россия «вытягивает» бизнес-трафик Балтии

Рига – Москва самое популярное направление по итогам прошлого года в Прибалтике

стр. 23

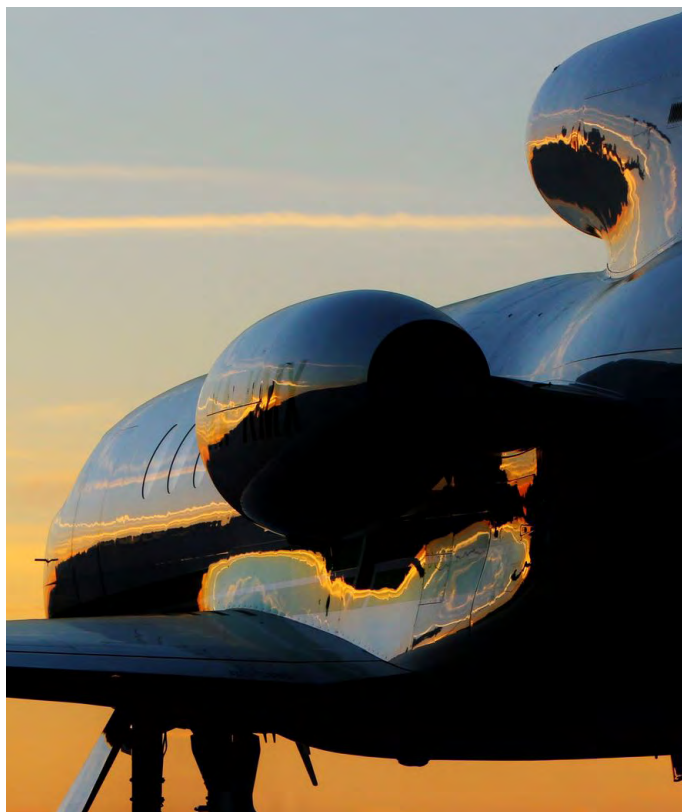
Gulfstream

G500



НБАА работает на секретностью бизнес-чартеров

Президент и генеральный директор НБАА Эд Болен продолжает реализацию инициативы ассоциации по обеспечению конфиденциальности операторов деловых самолетов от систем слежения рейсов в режиме реального времени по мере перехода операторов на ADS-B (с 1 января 2020 года). Ассоциация принимает активное участие в этом вопросе в рабочей группе FAA Equip 2020, которая на прошлой неделе представила в Консультативном совете NextGen обновленную информацию о многосторонних усилиях перехода на ADS-B.

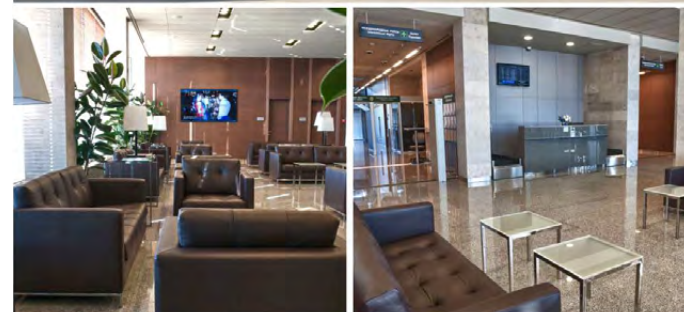


Болен призвал группу продолжить работу над решением об отказе от слежения, которое позволило бы операторам получить 24-битный код ИКАО. Согласно этому варианту, поясняют в НБАА, операторы сохраняют свой постоянный код, привязанный к N-номеру, но могут использовать дополнительный временный код, который не привязан к N-номеру, защищая идентификационные данные воздушного судна от внешних программ отслеживания полетов. Ассоциация добавила, что операторы должны иметь возможность запрашивать временный код не реже одного раза в 30 дней.

НБАА сообщает, что эта программа решит проблемы, связанные с данными, передаваемыми самолетом. «Хотя частные приемники ADS-B по-прежнему могут обнаруживать летящие воздушные суда, они не увидят никакой информации, позволяющей им сопоставить это воздушное судно с владельцем, указанным в реестре FAA», - сказали в ассоциации.

«Все согласны с тем, что человеку не нужно отказываться от своей безопасности при посадке в самолет», - сказал Болен. «Мы по-прежнему привержены сотрудничеству с FAA и другими организациями для обеспечения того, чтобы операторы имели возможность отказаться от отслеживания своих рейсов в режиме реального времени, в первую очередь кем угодно и где угодно в мире, имеющим соответствующее оборудование и чьи намерения неизвестны».

Отрасль ожидает утверждения политики, касающейся этого подхода, и FAA должно оформить закупку у поставщика услуг для назначения временных позывных. Выпуск политики был намечен на 30 сентября, но был отодвинут из-за шатдауна правительства в начале этого года.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPHX; AFTN: ULLLJPHX
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

Традиционные кредиторы уйдут из бизнес-авиации

Новое исследование, проведенное финансовой компанией Shearwater Aero Capital, показывает, что три четверти опрошенных экспертов по сделкам с воздушными судами считают, что в течение следующих трех лет спрос на финансирование воздушных судов возрастет, поскольку покупатели воздушных судов будут стремиться использовать меньше собственных денежных средств и использовать преимущества конкурентных ставок на рынке. В ответ на этот потенциальный растущий спрос на финансирование 64% опрошенных считают, что в следующем году отрасли будет предоставлен большой объем средств.

Откуда поступит это дополнительное финанси-

ние – вопрос спорный. 40% ожидают, что на рынок выйдет больше специализированных кредиторов, 28% полагают, что существующие специализированные кредитные организации увеличат свои портфели, а 23% – что традиционные кредиторы увеличат свое присутствие на рынке деловых самолетов.

Тем не менее, почти треть опрошенных заявили, что, по их мнению, в условиях растущего специфического нормативного и внутриотраслевого давления большинство, если не все, традиционные кредиторы уйдут с рынка в течение следующих трех лет, чтобы сосредоточиться на основных своих рынках кредитования.





meridian
air company



Когда выбирают – выбирают нас!

- ✦ Эксплуатация воздушных судов
- ✦ Чартерные VIP-перевозки
- ✦ Менеджмент воздушных судов
- ✦ Организационное обеспечение полетов и наземное обслуживание
- ✦ Авиационный консалтинг
- ✦ Поддержание летной годности воздушных судов










Тел.: +7 495 500 32 21 (11) www.meridian-avia.com
 Факс: +7 495 589 97 56 comm@meridian-avia.com



Волваздел и Сблв 2009 лалалел глрслвлм лерелм комлвлм Волваздел лс. лм лел десерлм стрлур лСблваздел лс. Вол прлвл злшлелм.

Непревзойденный. От замысла до воплощения.

Это не простая случайность. Это тщательно продуманное решение. Исключительное сочетание летных характеристик и плавности хода - плод непрерывного стремления Bombardier к инновациям. Сочетание совершенства инженерной мысли и мастерства. Спокойный, плавный полет - уверенность, которую дают только самолеты Bombardier.

businessaircraft.bombardier.com

BOMBARDIER

Bombardier подтверждает поставку 15 Global 7500 в этом году

Bombardier заявляет, что в этом году по-прежнему планирует выпустить 15-20 Global 7500, несмотря на то что до сих пор передано заказчикам только три таких бизнес-джета. По словам генерального директора Bombardier Inc. Алена Беллемара, выступившего на пресс-конференции по итогам работы компании в первом полугодии, в третьем квартале будет выпущено еще три сверхдальних самолета.

«Сейчас в нашем центре комплектации в Монреале находятся 16 самолетов, и эта работа действительно хорошо прогрессирует. На самом деле комплектация продвигается немного лучше, чем планировалось, поэтому мы позитивно настроены», - сказал он.

Ален Беллемара сообщил, что в качестве совершенно нового самолета, поступившего в эксплуатацию

в конце 2018 года, у Global 7500 всегда существовала некоторая неопределенность в отношении графика поставок, но он добавил, что в целом «мы имеем очень хороший, солидный прогресс». По его словам, поставки 2019 года «загружены внутренней работой», чтобы обеспечить беспрепятственный доступ нового самолета к сервису, обеспечить его производительность и минимизировать «риск возможной модернизации».

Глава Bombardier высоко оценил «огромные возможности» самолета, отмечая, что он продолжает устанавливать рекорды «по дальности полета, по скорости».

По мере наращивания производства поставки должны вырасти до 35-40 Global 7500 в 2020 году.



НАМ ДОВЕРЯЮТ

 SkyClean

ДЕТЕЙЛИНГ · КЛИНИНГ · КОНСАЛТИНГ

Arab Wings приобрел Embraer Legacy 600

Иорданский оператор бизнес-авиации Arab Wings (входит в International Wings Group) приобрел на вторичном рынке очередной бизнес-джет Embraer Legacy 600. Воздушное судно JY-ABC было выпущено в декабре 2006 года и ранее принадлежало оператору из Бахрейна Mena Aerospace. Сейчас парк оператора состоит из самолетов Bombardier Challenger 604/605, Bombardier Global 5000, Hawker 800XP, Gulfstream G450 и BBJ1.

«Бразильский бизнес-джет отвечает всем современным требованиям бизнес-авиации. Простор и комфорт обеспечены самой большой длиной пассажирского салона в своем классе, салон имеет ширину 2,1 м. и высоту 1,83 м, что позволяет пассажирам во

время полета передвигаться по нему в полный рост. Салон имеет три секции для размещения пассажиров, просторную кухню, санузел, каждая пара кресел, расположенных напротив, трансформируется в полноценное спальное место. Основные преимущества Legacy 600: дальность полета, высокая степень безопасности, просторный и комфортабельный пассажирский салон, а также оптимальная стоимость эксплуатации. Благодаря использованию композитных материалов, делающих конструкцию самолета более легкой и прочной, авиаконструкторам удалось добиться существенной экономии топлива при повышении надежности и летных характеристик», - комментируют в компании.



Rethink Convention.

← EMBRAER

Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

AsBAA призывает развивать инфраструктуру для биотоплива

Азиатская ассоциация деловой авиации (AsBAA) работает со своими членами-поставщиками топлива World Fuel Services и Air BP для повышения осведомленности об авиационном биотопливе (SAF), а также об инфраструктуре, необходимой в Азии для его использования. Ассоциация планирует выступать за то, чтобы правительства и аэропорты предоставили необходимую инфраструктуру для использования возобновляемого авиационного топлива, чтобы цены могли стать более привлекательными по сравнению с традиционным топливом Jet-A1. Это обеспечит соответствие Азии глобальным целям экологического развития.

Этот посыл соответствует Декларации Второй конференции 2017 года по авиации и альтернативным видам топлива, в которой признается, что «государства и отрасль играют основную роль в развертыва-

нии SAF, и что государственно-частные партнерства были и будут играть важную роль в развитии SAF».

«Азия только начинает заниматься вопросами экологичности в этом контексте. Тем не менее, у азиатских аэропортов есть возможность подтвердить жизнеспособность авиационного биотоплива, а у аэропортов – решить проблему отсутствия в настоящее время доступности и связанных с этим затрат, которые являются основными сдерживающими факторами», - сказал Чжэнь Донг Ву, нынешний председатель ассоциации. «AsBAA считает, что при правильной поддержке со стороны правительства Большой Китай и Юго-Восточная Азия имеют возможность ускорить широкое внедрение биотоплива и взять на себя инициативу по выводу на рынок экологически безопасных вариантов».





FBO RIGA
A part of Flight Consulting Group

**Признанный
уровень качества**


| Best FBO in Europe


Торговая война привела к сокращению числа полетов бизнес-джетов

Компания BVA Aviation, обслуживающая терминалы для частной авиации, заявила о снижении числа полетов бизнес-джетов. Одна из основных причин — торговая война США и Китая, полагает компания. Неопределенность вокруг импортных пошлин США, напряженность в регионе Персидского залива и замедление экономики Китая привели к сокращению числа частных перелетов в первые шесть месяцев 2019 года, говорится в отчете британской компании BVA Aviation. Она заметила негативные тенденции, в частности, в своем подразделении Signature, которое, по данным Bloomberg, обслуживает больше 200 терминалов для бизнес-джетов по всему миру.

BVA Aviation — не единственная, на чьем бизнесе сказалось напряжение между США и Китаем из-

за пошлин на импортируемые товары, отмечает Bloomberg. О потерях из-за неопределенности с пошлинами в своих отчетах также сообщали, в частности, такие международные компании, как Spectris (поставщик инструментов и средств управления для бизнеса), Renishaw (занимается научно-техническими разработками и технологиями) и химическое предприятие Elementis. Puma и производитель кабелей Volex отмечали, что им пришлось перенести часть производства из Китая в другие страны, писал Bloomberg.

1 августа президент США Дональд Трамп объявил, что Вашингтон с 1 сентября введет новые пошлины в размере 10% на товары из Китая общей стоимостью \$300 млрд. Трамп отметил, что это не коснется ки-

тайской продукции на общую сумму \$250 млрд, которая уже была обложена пошлинами в размере 25%. Такую ставку сборов Трамп ввел в начале мая. Тогда сообщалось, что пошлины повышены на китайские товары на общую сумму \$200 млрд. После Трамп дал правительству поручение приготовиться к введению аналогичных ставок и на другие категории продуктов из Китая общей стоимостью \$300 млрд.

Китай в мае ввел ответные пошлины в размере от 5% до 25% на 5140 американских товаров общей стоимостью около \$60 млрд. Китай пообещал, что предпримет ответные меры и в том случае, если США действительно снова повысят ставки 1 сентября.

Источник: Forbes.ru



**Профессиональное
сопровождение покупки, комплектации
и поставки воздушных судов**

ZENITHJET

Где опыт неоценим

Bestfly подписывает контракт на первые ангольские ATR 72-600

Ангольский оператор Bestfly подписал контракт на поставку двух турбовинтовых самолетов ATR 72-600. Воздушные суда взяты в лизинг у группы ASIA Aero Capital. Поставка первой машины состоялась на этой неделе, второй борт прибудет в распоряжение заказчика 10 августа.

ATR 72-600 стали новым типом самолетов для ангольского бизнес-оператора. Всего компания эксплуатирует 15 воздушных судов. Как комментируют в Bestfly, 72-местные турбопропы будут задействованы для корпоративных перевозок в интересах крупных энергетических компаний, работающих в стране. Кроме этого, планируется использовать самолеты и в качестве чартерных бортов, для доставки бизнес-пассажиров и групп в отдаленные точки Анголы.

«Отличные характеристики и универсальность самолета отвечают потребностям Bestfly в гибкости на недостаточно развитом рынке. Он также хорошо подходит для местности Анголы и Западной Африки с возможностью работы на грунтовых и коротких ВПП. По топливной эффективности ATR 72-600 опережает конкурентов на 40%, что является одним из важных факторов при выборе воздушного судна этого класса», - комментируют в компании.

Компания Bestfly (Bestfly of Angola) начала свою работу в январе 2010 года. Первоначально Bestfly занималась оказанием услуг в сфере бизнес-авиации, включая обслуживание пассажиров и наземное обслуживание в столичном аэропорту Луанды. Но бурный рост (конечно же, по африканским меркам) деловых перевозок на африканском континенте,

спрос на добычу полезных ископаемых (прежде всего на алмазы) и, как ни странно, туризм, заставили владельцев компании существенно расширить перечень предоставляемых услуг. Так Bestfly стала авиакомпанией, правда работающая под свидетельствами эксплуатанта партнеров. В конце 2011 года Bestfly приобретает на вторичном рынке свой первый бизнес-джет Challenger 605, а в середине марта 2012 года новый перевозчик заключил договор с австрийской компанией PRIMUS на управление первым воздушным судном. Сейчас парк управляемый парк Bestfly состоит из 15 самолетов, включая Gulfstream G550, Gulfstream G450, Bombardier Global Express, Challenger 605, Learjet 45, Dassault Falcon 900, Beechcraft King Air, а также вертолеты Leonardo AW139. Компания имеет два сертификата эксплуатанта – ангольский и Арубы.



+ **JET**
EXECUTIVE TRADING

Aircraft trading. Bringing you over 30 years of aviation expertise

Покупка и продажа бизнес-джетов
Со знанием дела. Более 30 лет опыта в авиации

+ 41 22 819 18 11 - info@jetswiss.ch - Geneva, Switzerland - jetswiss.ch

Jeppesen запустила Mobile QuickClear

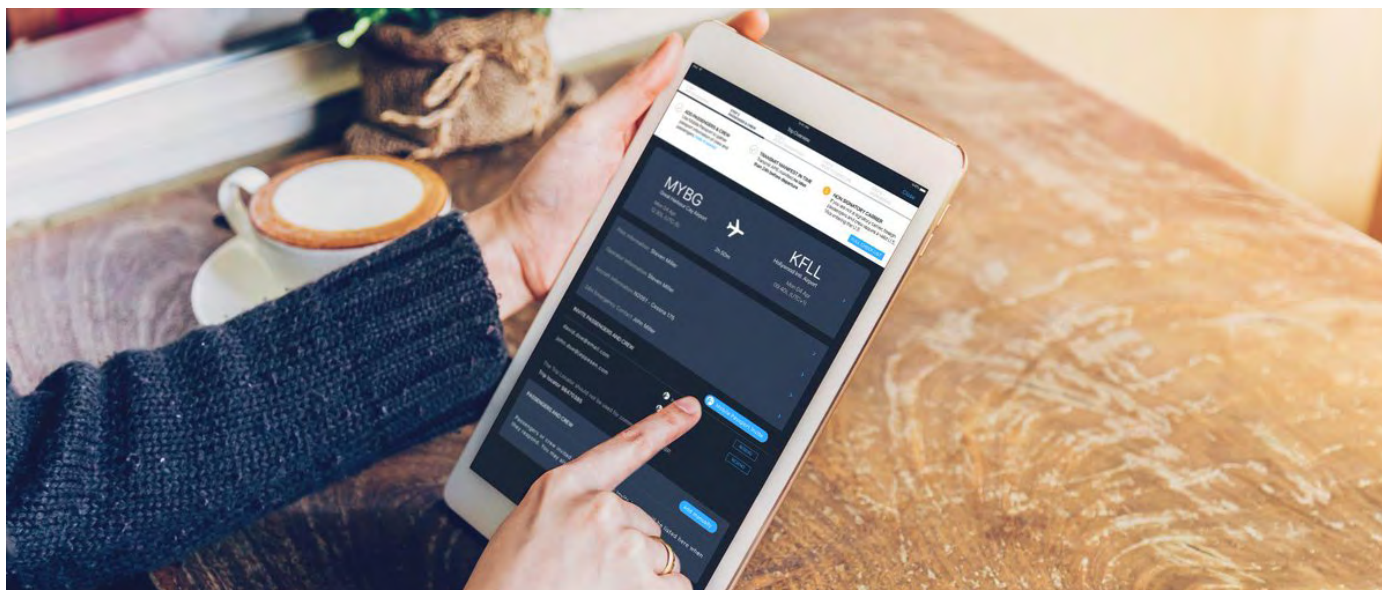
Компания Jeppesen, принадлежащая Boeing, выпустила мобильное приложение, которое упростит процессы таможенного и пограничного контроля в США для пилотов авиации общего назначения. Новое приложение Mobile QuickClear, доступное как для устройств на iOS, так и для Android, было создано в сотрудничестве с Airside Mobile, которая отвечает за сервисы шифрования и управления данными.

По заявлению компании, Mobile QuickClear безупречно работает с приложением Mobile Passport, которое уже используется более чем семью миллионами коммерческих пассажиров. Приложение безопасно собирает паспортную информацию и передает ее работникам таможни и пограничникам, чтобы ускорить процесс оформления деклараций.

Запуск нового приложения также расширяет сферу применения Mobile Passport, позволяя включить в

него пассажиров частных самолетов, и, как ожидается, на 30% сократит количество ошибок в оформлении и связанных с этим штрафов или пеней для авиапассажиров. «Mobile QuickClear помогает пилотам управлять всем таможенным процессом в одном месте, повышая эффективность за счет облегчения доступа к необходимой информации о таможенном оформлении», - сказал Уильям Ампофо, вице-президент по деловой авиации и АОН в Boeing Global Services.

«Инновационные приложения, такие как Mobile QuickClear, имеют решающее значение для будущего авиации», - добавил Марк Бейкер, президент и исполнительный директор Ассоциации владельцев самолетов и пилотов (АОРА). «Упрощение международного таможенного процесса даст пилотам больше времени, чтобы сосредоточиться на других задачах и улучшить летный опыт».



PILATUS

PC-12 NG
САМЫЙ ПРОДАВАЕМЫЙ
ТУРБОВИНТОВОЙ САМОЛЕТ
В МИРЕ

NESTEROV AVIATION
Авторизованный центр продаж Pilatus PC-12

+7 495 796 1155
sales@nesterovavia.com

В ответ на спрос

Air Charters Europe (ACE), дочерняя компания ASL Group, представила второй чартерный самолет Embraer ERJ (ERJ145) в аэропорту Антверпена. В мае прошлого года ACE уже представила свой Embraer ERJ 135, который позволяет группам от 20 до 30 человек добраться до места назначения по своему выбору.

«Эта чартерная модель оказалась успешной, и спрос на частные чартеры продолжает расти. Однако вместимость самолета (ERJ135, прим.ред.) недостаточно велика. Вот почему ACE представила новый ERJ 145, который может вместить до 42 человек в эксклюзивной конфигурации корпоративного класса. Embraer ERJ 135 за год отлично зарекомендовал себя среди наших клиентов. Мы обратили внимание, например, на спортивный сегмент и заметили, что многим футбольным клубам просто банально не хватает мест для перевозки всех игроков и тренерского штаба. Так что

наш выбор пал на более вместительную версию. Мы планируем, что ERJ145 сможет летать даже больше, чем его «меньший коллега» на фоне спроса среди спортивных клиентов», - комментирует генеральный директор Филипп Бодсон ASL Group и Air Charters Europe.

ERJ 145 адаптирован в соответствии с потребностями и пожеланиям клиентов компании: «Весь прежний салон был демонтирован, и вместо него установлен интерьер, который будет напоминать пассажирам о частном самолете. У каждого кресла есть своя розетка, пространство между креслами намного больше, чем вы можете ожидать, стены были отделаны ультрамягкой кожей, а столы и туалеты были отделаны высококачественными материалами. Наконец, багажные отсеки были удалены, что придало салону самолета гораздо больше простора и была установлена

дополнительная звукоизоляция, так что уровень шума в салоне будет намного меньше, по сравнению с обычным самолетом».

Благодаря обновленному предложению ACE остается единственным оператором в Бенилюксе, который откликнулся на эту нишу на рынке. В Европе поставки чартерных самолетов для 20-50 пассажиров все еще очень ограничены. Поэтому ACE надеется, что сможет расширить свой бизнес и каждый год добавлять в свой парк новые самолеты.

Air Charters Europe (ACE) входит в группу ASL и специализируется на предоставлении в чартер частных самолетов для групповых путешествий. ACE является первой компанией в Бенилюксе, которая позволяет группам от 20 пассажиров напрямую нанимать эксклюзивный самолет без привлечения третьих сторон.



Деловая Авиация Шереметьево | FBO | Чартер



www.premieravia.aero

+7 495 234 26 42

Началось производство прототипа Falcon 6X

В мае Dassault «заморозил» дизайн новейшего широкофюзеляжного бизнес-джета Falcon 6X, и сейчас французский производитель сообщает, что программа находится на стадии производства, а к началу следующего года завершится сборка первого самолета. Первый полет запланирован на 2021 год, а поставки начнутся в 2022 году.

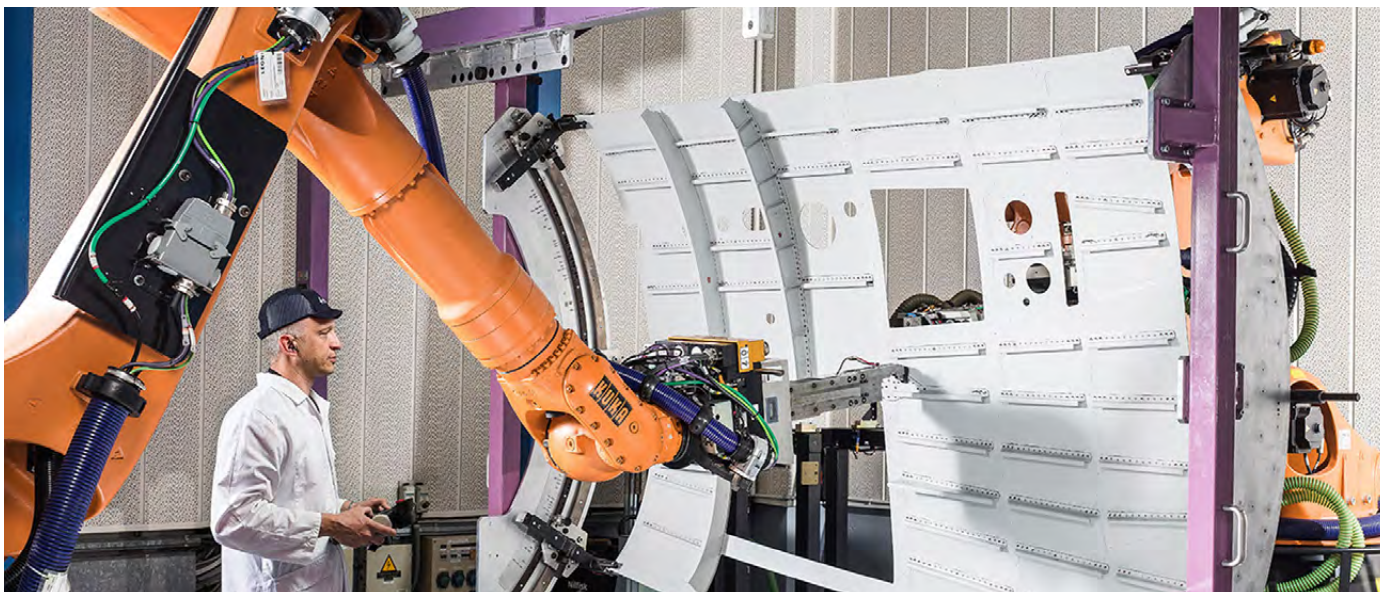
«На заводе в Биаррице, где собирается кормовая часть фюзеляжа 6X, работы идут полным ходом», - сказали в компании. «Этой осенью готовый фюзеляж будет доставлен в Бордо-Мериньяк для окончательной сборки».

Производство панелей фюзеляжа осуществляется на заводе Dassault в Аржантёй, Франция, а производство панелей крыла – в Секлен. На некоторых производственных площадках, включая окончательную сборку в Мериньяке и комплектацию салона в Литл-

Роке, штат Арканзас, «в настоящее время инженеры и производственные группы работают во вспомогательном режиме, ожидая работы на последующих этапах производства и испытаний», - говорится в сообщении компании.

Тем временем пять тестовых прототипов двигателя Pratt & Whitney Canada (P&WC) PW812D, который будет установлен на 6X, наработали более 1000 часов на испытательном стенде в Монреале. «Программа двигателей PW812D продолжает достигать этапов в соответствии с первоначальным графиком», - заявил в мае председатель и главный исполнительный директор Dassault Aviation Эрик Траппье.

Falcon 6X будет иметь максимальную дальность 5500 морских миль (10186 км). Он может пролететь без посадки из Лос-Анджелеса в Лондон, из Сан-Паулу в Чикаго или из Парижа в Пекин на скорости 0,85 Маха.



Мы превратим ваш полет в
незабываемое путешествие

чартерные авиаперевозки
управление воздушными
судами
медицинская эвакуация
техническое обслуживание
грузовые перевозки
уникальная конфигурация



Тенденции вторичного рынка вертолетов

Компания Aero Asset со штаб-квартирой в Торонто, Канада, опубликовала отчет о вторичном рынке вертолетов за второй квартал 2019 года. Отчет оценивает ликвидность подержанных двухдвигательных вертолетов, отслеживает цены и разбивает объемы продаж и поставок, ежеквартально и по годам.

Продажи двухдвигательных машин на вторичном рынке выросли во всех весовых категориях, за исключением средних вертолетов, на которые приходится 30% от общего объема транзакций с начала года. VIP-покупатели оформили более 60% всех сделок с начала года.

Наиболее ликвидными на рынке двухдвигатель-

ных вертолетов во втором квартале 2019 года стали EC/H145 и AW109S/SP. В квартале продано по шесть вертолетов, что соответствует уровню поглощения 6 и 12 месяцев. Показатель поглощения определяется как время, которое потребуется, чтобы продать все вертолеты на рынке, при отсутствии новых поступлений.

Наименее ликвидным является Bell 412 с одной сделкой во втором квартале и уровнем поглощения в 6 лет. Вторичный рынок H225 продолжает улучшаться благодаря двум транзакциям во втором квартале и в настоящее время еще несколько сделок ожидаются завершения.

[Получить отчет](#)



RUBAE
RUSSIAN BUSINESS AVIATION EXHIBITION
MOSCOW · SEPTEMBER 11-13 '19

Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации
RUBAA
Russian United Business Aviation Association

КОНФЕРЕНЦ-ПРОГРАММА
В РАМКАХ ВЫСТАВКИ RUBAE

CONFERENCE PROGRAM
AT RUBAE EXHIBITION

MOSCOW · VNUKOVO-3 '19
SEPTEMBER 11-12

RUBAA.RU
RUBAE.RU

Signature покупает пять карибских FBO

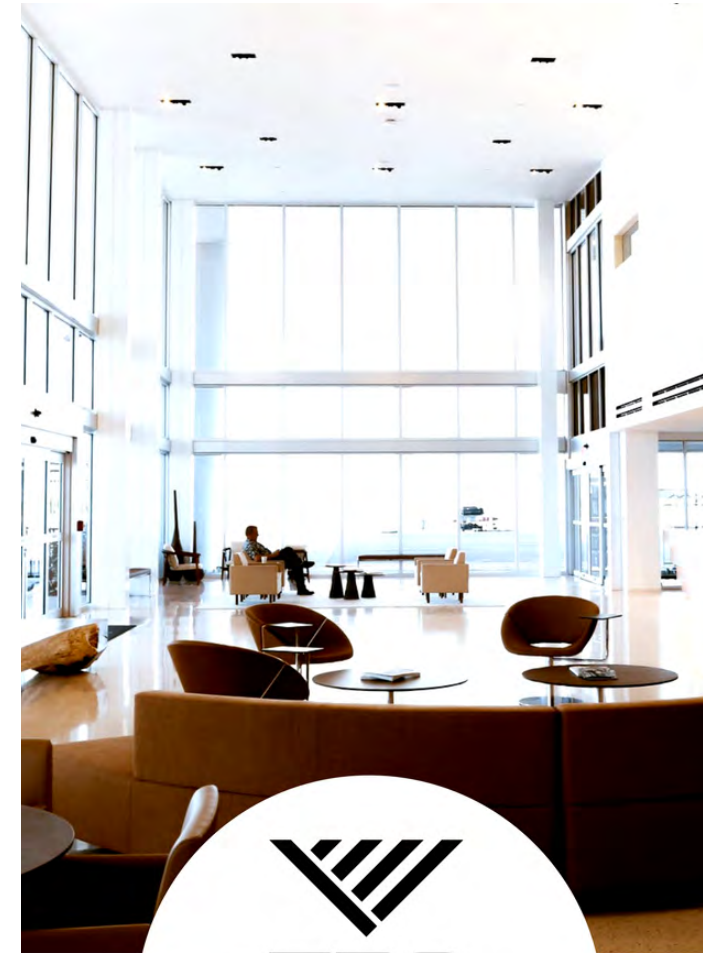
Благодаря покупке IAM Jet Center и ее дочерних компаний, Signature Flight Support значительно расширит свою сеть FBO на Карибских островах. Дочерняя компания BVA Aviation приобретет базы в аэропортах Grantley Adams International, Барбадос; Maurice Bishop International, Гренада; Terrance B. Lettsome International, Тортولا; и Sangster International, Ямайка. IAM, которая была основана в 1989 году, сейчас строит первый FBO в Newanorra International Airport, Сент-Люсия, который также будет включен в сделку.

Кроме этого, Signature получит VIP-залы IAM на Барбадосе и Гренаде, что расширит программу Elite Class в Карибском бассейне и Великобритании до пяти аэропортов. Этот сервис предоставляет гостям роскошные залы и ускоренные трансферы на коммер-

ческие рейсы, что позволяет пассажирам полностью обойтись без терминалов авиакомпаний.

«Покупка IAM Jet Center является ценным дополнением к нашей растущей сети карибских FBO», - сказал Марк Джонстон, генеральный директор BVA Aviation и Signature. «IAM имеет заслуженную репутацию в пассажирских перевозках и наземном обслуживании по всему региону, и добавление пяти FBO дополняет нашу всемирную сеть, наше стратегическое расширение на дополнительные рынки Северной Америки, а также рост нашего подразделения обслуживания VIP-пассажиров Signature Elite Class».

Эта покупка является крупнейшей для Signature с точки зрения местоположения FBO, после приобретения в 2016 году Landmark Aviation.



FBO
EXPERIENCE

FBOEXPERIENCE.COM

TOP SELECTED FBOS

VII BBAF прошел с большим успехом

1 и 2 августа в Юрмале состоялся VII Балтийский форум деловой авиации. Форум прошел под эгидой Объединенной Национальной Ассоциации Деловой Авиации (ОНАДА) и Латвийской авиационной ассоциации (ЛАА).

Спонсорами форума выступили Flight Consulting Group, FBO RIGA, Jet Flight Service, Sealine Insurance Brokers, San Marino Aircraft Registry, Fort Aero. Партнеры форума – Международный аэропорт «Рига» и НАДЖЕТ.

Мероприятие в этом году собрало рекордное количество участников: более 70 человек из стран СНГ и Евросоюза приняли участие в форуме и оставили самые положительные отзывы.

Форум сохранил структуру – деловая часть была представлена конференцией, туром по аэропорту «Рига» и посещением FBO RIGA, время для неформального общения у участников было во время вечернего приема в шале на пляже Baltic Beach Hotel

and SPA 5* и во время экскурсии в Старую Ригу 2 августа.

Интерес к мероприятию поддерживает ежегодно обновляемое содержание конференции. В этом году освещались такие темы, как статистика деловой авиации в странах Балтии, развитие аэропорта Риги, вопросы таможенного оформления ВС деловой авиации, онлайн системы бронирования и продаж рейсов деловой авиации, организация перевозки пассажиров с использованием стыковки вертолетов и бизнес-джетов.

Можно смело сказать, что, несмотря на летний период, BBAF стал важным и посещаемым мероприятием, целью которого является обмен информацией и опытом, установление деловых контактов, развитие международных связей в сфере деловой авиации. Форум 2019 года с успехом выполнил все задачи. VIII BBAF запланирован на август 2020 года.

Информация о BBAF на сайте www.bbaf.aero.



Парк DC Aviation продолжает расти

Группа компаний DC Aviation с головным офисом в Штутгарте сообщает о дальнейшем стабильном росте парка воздушных судов, находящихся в ее управлении, который недавно пополнился очередным Dassault Falcon 2000S. Теперь новый самолет может быть использован для выполнения чартерных рейсов.

Принципиально новая конструкция крыла, усовершенствованные двигатели, усовершенствованная кабина и новая система технического обслуживания гарантируют установление баланса между эффективностью и рентабельностью. Его в своем роде уникальный шумоизолированный салон высотой 1,88 м обеспечивает непревзойденный уровень комфорта для 10 пассажиров. Максимальная дальность полета, составляющая 5.500 км, позволяет выполнять беспосадочные перелеты из Бостона в Лондон, из Цюриха в Дубай или из Дубая в Москву.

Кроме того, самолет оборудован системами управления салоном и развлечений на борту, а также спутниковым телефоном.

Михаэль Кун, генеральный директор группы DC Aviation, отметил: «Спектр предоставляемых нами услуг продолжает привлекать интерес владельцев самолетов, которые желают воспользоваться нашим многолетним опытом и профессиональной компетенцией в коммерческой и частной эксплуатации их самолетов. Мы очень рады, что смогли пополнить находящийся под нашим управлением парк воздушных судов самолетом Dassault Falcon 2000S и уверены, что сможем предложить владельцу и конечно же клиентам, арендующим его, высочайшую степень надежности и комфорта».

HondaJet Elite сертифицирован в Китае

Honda Aircraft объявила, что бизнес-джет HondaJet Elite получила сертификат типа от Администрации гражданской авиации Китая (СААС). Это одобрение позволит производителю начать поставки HondaJet Elite в Китай в конце этого года через местного дилера HondaJet Honsan General Aviation Co.

«С тех пор как мы пришли в Китай, мы получили несколько заказов и установили приоритеты продаж по всему Китаю. Мы продолжим вносить вклад в развитие рынка деловой авиации с помощью HondaJet», - сказал президент и главный исполнительный директор Honda Aircraft Мичимаса Фуджино. «Мы рады, что наши клиенты скоро смогут получить свои самолеты и уверены, что HondaJet Elite обеспечит им более эффективные и комфортные путешествия».

Генеральный директор Honsan General Aviation доктор Чэн Цянь добавил: «HondaJet Elite теперь сертифицирован в Китае, и мы рады начать поставки само-

летов нашим китайским клиентам. Здесь рынок достиг поворотного момента, и я верю, что HondaJet оживит авиационный бизнес».

Этот сертификат дополняет одобрения HondaJet Elite во всем мире, в том числе FAA, EASA, Мексики, Бразилии, Индии, Японии и Канады. В настоящее время в эксплуатации находится более 130 самолетов HondaJet.

Напомним, что в России и странах СНГ продажи на HondaJet открыты с июля 2016 года. AIM OF EMPEROR многопрофильная группа компаний, являющаяся дилером самолетов HondaJet (Authorized Sales Representative of HondaJet Central Europe in Russia and CIS) осуществляет продажи новейшего инновационного японского бизнес-джета на рынок России и стран СНГ. Группа AIM OF EMPEROR принимает также заявки на обновленную версию самолета HondaJet Elite.



FASS получил контракт от Bombardier

Австрийская компания FASS получила контракт на поставку обтекателей для бизнес-джетов семейств Global и Challenger канадского производителя Bombardier Business Aircraft. «Данный контракт позиционирует FASS в качестве важного поставщика для одних из ведущих самолетов в отрасли, давая FASS дополнительные возможности в сегменте авиационных конструкций», - сказали в компании.



В соответствии с контрактом, который будет действовать в течение срока действия программ Challenger и Global, начать производство планируется в 2020 году. Оно будет идти параллельно сборке крупноузловых конструкций и элементов интерьера салонов, которые FASS уже поставляет канадскому производителю для Challenger 350 и Global 7500, включая к обтекатель стыка крыла и фюзеляжа, рули, кожух наружного контура двигателя, облицовку салона и шкафы.

«Мы гордимся тем, что получили новый контракт, который идеально согласуется с нашей стратегией по расширению ассортимента продукции», - сказал Стефан Шамбергер, директор программ и продаж аэроструктур FASS. «Это дает нам возможность расширить наши отношения с Bombardier как одним из поставщиков».

Nextant отмечает спрос на 604XT Pro Line Fusion

Компания Nextant Aerospace отмечает спрос на программу 604XT Pro Line Fusion. В настоящее время выполняются монтаж новой авионики на семи самолетах. После того, как эти работы будут завершены, количество Challenger 604, которые получили обновление Nextant, достигнет 21 самолета. К концу 2019 года компания планирует модернизировать не менее 30 бизнес-джетов, что составляет почти 10% парка Challenger 604 и значительно превышает ожидания.

В прошлом году производитель получил дополнительный сертификат типа (STC) на установку авионики Rockwell Collins Pro Line Fusion с сенсорными дисплеями. Последующие этапы будут включать в себя новую планировку салона, композитную внутреннюю обшивку интерьера со светодиодным

освещением, увеличенные столы и улучшение летно-технических характеристик, таких как увеличение дальности на 500 миль и максимальной высоты с FL410 до FL450.

Программа 604XT разработана в сотрудничестве с Rockwell Collins и Bombardier. Возможности авионики Pro Line Fusion включают сенсорные экраны, синтетическое зрение, WAAS/LPV, ADS-B Out. Опционально можно установить автомат тяги, а также FANS 1/A и ATN B1 (ранее Link 2000+).

Первая поставка клиенту 604XT с обновленной авионикой состоялась в конце прошлого года. 604XT является третьей программой Nextant по восстановлению самолетов, наряду с 400XT и G90XT.



Rolls-Royce ищет джеты для Pearl

Производитель авиадвигателей Rolls-Royce уверен, что сможет найти семейству двигателей для бизнес-авиации Pearl еще заказчиков, не считая Bombardier Global 5500 и 6500. Выступая 6 августа с полугодовым отчетом, исполнительный директор RR Уоррен Ист сказал, что компания «обеспечила все необходимое с точки зрения поставок серийных двигателей».



«Быстрый прогресс в реализации программы дает нам большую уверенность в семействе Pearl и возможность завоевать в дальнейшем долю рынка в сегменте деловой авиации», - сказал Ист.

Компания со штаб-квартирой в Великобритании отгрузила первые серийные силовые установки для Global 6500 в мае этого года. Ввод в эксплуатацию самолета ожидается «где-то между настоящим моментом и концом года», сообщил Ист. Bombardier 1 августа заявил, что готовится к сертификации в конце 2019 года.

В 2018 году Bombardier анонсировал ремоторизированные и обновленные версии Global 5000 и 6000, которые оснащены двигателем Pearl 15 с тягой 15100 фунтов (68 кН).

По данным Flightglobal, RR уже начал тестировать новый вариант Pearl. Несколько самолетов, в том числе Gulfstream, могут быть заинтересованы в семействе силовых установок с тягой от 10000 до 20000 фунтов.

РВС организует в ЦФО вертолетные перевозки

Сроки запуска вертолетного сообщения между Москвой и другими городами Центрального федерального округа (ЦФО) определят в октябре-декабре текущего года. Об этом Агентству городских новостей «Москва» сообщил глава дирекции по связям с общественностью ЗАО «Русские Вертолетные Системы» Азад Каррыев.

«Сроки запуска проекта по вертолетным перевозкам из регионов ЦФО в Москву будут сформированы в IV квартале 2019 г. Сейчас мы рассматриваем возможность запуска перевозок в Москву из ближайших к Московской области городов, в том числе Калуги, Тулы, Владимира. Перевозки будут регулярными, это будут полноценные авиарейсы, которым присвоены соответствующие номера. У них будет четкое время вылета, прилета и маршруты», - сказал А.Каррыев. Он отметил, что цены на перевозку пока неизвестны, однако они будут конкурентноспособны. «Перевозки будут осуществляться как в Москву, так и в крупные

транспортные хабы - Шереметьево, Домодедово и Внуково», - добавил А.Каррыев.

Ранее в пресс-службе компании HeliExpress (входит в «Русские Вертолетные Системы») сообщили, что впервые с 1971 г. в столичном регионе будут запущены регулярные пассажирские рейсы на вертолетах. Ежедневные рейсы будут выполняться компанией HeliExpress на вертолетах «Ансат» в период проведения Московского международного авиационно-космического салона - с 27 августа по 1 сентября. Планируется более шести рейсов в день с вылетом из Москвы в утренние часы до начала шоу-программы и после ее завершения. Время в полете составит 15-20 минут.

«Русские Вертолетные Системы» - крупнейший гражданский оператор вертолетов типа «Ансат».

Источник: Агентство городских новостей «Москва»



А-Групп: как состыковать вертолет и бизнес-джет

В рамках прошедшего VII Балтийского Форума Деловой Авиации в Риге коммерческий директор А-Групп Сергей Рыжов рассказал об опыте организации и обеспечения стыковок рейсов на вертолетах и бизнес-джетах в центрах деловой авиации А-Групп в Москве и Санкт-Петербурге.

Основа трафика любого FBO – это бизнес-джеты. Но для их полетов, как известно, необходима развитая инфраструктура и, разумеется, взлетно-посадочная полоса. Аэропорты, при этом, находятся в отдалении как от центров деловой активности, так и от мест проживания клиентов деловой авиации. Поэтому задача быстрой и удобной доставки клиента в аэропорт всегда остается актуальной, особенно в мегаполисах. Простым и элегантным решением этой проблемы является вертолет: это быстро, комфортно и позволяет точно прогнозировать время в пути.

Но чтобы вертолетный трансфер был по-настоящему «бесшовным», вертолетная площадка должна быть расположена в контролируемой зоне аэропорта и как можно ближе к стоянкам самолетов и к терминалу. Кроме того, она должна быть оборудована для полетов в сложных метеоусловиях и ночью.

Сергей Рыжов подчеркнул, что наличие вертолетной площадки в FBO позволяет осуществлять заход на посадку и взлет по отдельной схеме, вне зависимости от трафика в аэропорту и выделения слотов и не тратя время на руление: это может сэкономить до часа и более, в сравнении с заходом «по самолетному».

Он также обратил внимание на специфику вертолетных перевозок в европейской части России, связанной с погодой, правилами полетов, зонами ограничений и другими важными аспектами, о которых необходимо помнить.

Форум этого года собрал в Риге более 70 профессионалов отрасли деловой и частной авиации из разных стран. Делегаты с интересом обсудили презентацию А-Групп, задав ряд вопросов, а также найдя аналогии и различия между организацией вертолетных трансферов в России и Европе. Представители Международного аэропорта Риги поделились своими планами скорого ввода собственной вертолетной площадки.

Вертолетная площадка в FBO Moscow (Шереметьево) была открыта в 2013 году, двумя годами позднее вертолетная площадка появилась и в центре деловой авиации А-Групп в Пулково. Площадки расположены рядом с терминалами, и это обеспечивает

максимальное удобство трансфера с вертолета на бизнес-джет или на регулярный рейс. За прошедшее время накоплен большой опыт по организации и оптимизации трансферов, а количество выполняемых полетов растет из года в год.

«Наличие вертолетной площадки – это еще одно конкурентное преимущество. Создание условий максимального комфорта для клиентов – важный приоритет А-Групп, и мы не могли не уделить внимание этому направлению. Вертолетные трансферы – это, разумеется, недешевая услуга, но на нашем рынке необходимо предоставлять максимально широкий спектр услуг высокого качества для наших клиентов» – сообщил Сергей Рыжов в ходе презентации.



FBO RIGA получил сертификат IS-BAH Stage II

Центр бизнес-авиации FBO RIGA, расположенный в Международном аэропорту «Рига», Латвия, получил сертификат соответствия стандарту IS-BAH Stage II, успешно пройдя второй этап аудита Международного совета деловой авиации (IBAC). FBO RIGA является первым и единственным обладателем этого сертификата в странах Балтии.

Комментируя это достижение, Роман Старков, совладелец FBO RIGA, отметил: «Мы гордимся тем, что получили аккредитацию IS-BAH Stage II. Это международное признание было достигнуто в результате

большой работы всей команды, для которой на первом месте стоит обеспечение самого высокого уровня безопасности наземного обслуживания. Строгий аудит IBAC подтвердил, что FBO RIGA полностью соответствует всем требованиям безопасности бизнес-авиации, а по многим параметрам превосходит то, что необходимо по обязательным документам».

IS-BAH, разработанный Международным советом деловой авиации (IBAC) совместно с Национальной ассоциацией воздушного транспорта (NATA), является глобальным отраслевым стандартом для опера-

торов по наземному обслуживанию бизнес-авиации. Он представляет собой набор лучших отраслевых практик, в основе которых лежит система управления безопасностью полетов. IS-BAH соответствует требованиям и международной практике ИКАО, включая требования к системам управления безопасностью полетов (SMS).

На сегодняшний день регистрацию IS-BAH в мире прошли 162 организации, из которых второго уровня достигли 68 компаний, а третьего уровня – только две. В Европе заключение о соответствии стандарту IS-BAH имеют чуть более 50 FBO, а сертификат Stage II – менее 20 организаций. Таким образом, FBO RIGA признан одним из самых профессиональных FBO в мире.

«Безопасность – абсолютный приоритет, вокруг которого строится вся наша работа. Мы гордимся тем, что получили очередное международное признание профессионализма FBO RIGA. Наши клиенты, партнеры, пассажиры и экипажи могут быть уверенными в том, что они получают высшее качество обслуживания в нашем центре бизнес-авиации», – отметил Леонид Городницкий, совладелец FBO RIGA.

FBO RIGA получил первое заключение IBAC о прохождении регистрации IS-BAH Stage I в 2017 году, став первым обладателем данного сертификата в странах Балтии.

FBO RIGA входит в холдинг Flight Consulting Group. FBO RIGA, центр бизнес-авиации, открытый в Международном аэропорту Риги в 2015 году, включает в себя терминал, позволяющий принимать и обслуживать пассажиров и экипажи деловой авиации, ангар (8400 кв.м.), перрон с местами стоянок для воздушных судов и вертолетную площадку.



Photo © FBO RIGA, www.riga.aero

AIN Product Support Survey

Издание AIN выпустило очередной обзор состояния рынка технической поддержки бизнес-авиации AIN Product Support Survey. Как и в предыдущем отчете, в этом году цель состояла в том, чтобы получить от эксплуатантов бизнес-джетов, турбовинтовых самолетов и газотурбинных вертолетов статистически достоверную информацию о поддержке, предоставляемой производителями деловых воздушных судов за последние год. Также целью является поощрение постоянного совершенствования поддержки авиационной продукции во всей отрасли.

Опрос проводился на специальном сайте с 1 мая по 7 июня. Респондентов попросили оценить отдельные типы самолетов и предоставить регистрационный

номер, возраст (менее 10 лет или более 10 лет), основной регион обслуживания и использовали ли они принадлежащие производителям или авторизованные сервисные центры или обслуживались в обоих. Респондентов также попросили оценить по шкале от 1 до 10 качество услуг, которые они получили в течение предыдущих 12 месяцев в следующих категориях:

- **Сервисные центры производителей** – сравнение сметы расходов и фактической оплаты, срок выполнения работ, простота планирования, опыт обслуживания
- **Авторизованные сервисные центры** – те же параметры
- **Наличие запчастей** – в наличии по сравне-

- нию с необходимостью заказа, время доставки
- **Стоимость запчастей** – стоимость относительно прайса
- **AOG Response** – скорость, аккуратность, стоимость
- **Гарантия** – простота оформления документов, степень покрытия
- **Технические руководства** – простота использования, доступные форматы, своевременность обновления
- **Техническая поддержка** – время отклика, знания, эффективность
- **Общая надежность продукта** – как надежность и качество продукта соотносятся с конкурентами.

В напряженной борьбе за первое место в 2019 AIN Product Support Survey с небольшим отрывом в 0,1 балла вырвался вперед французский производитель Dassault, набрав наивысшую совокупную среднюю оценку в этом году для новых и старых самолетов, равную 8,4 балла.

Общий средний балл 8,4 для Dassault поставил компанию на первое место в 2019 году, подняв со второго места в прошлом году. Среднеразмерные джеты Gulfstream заняли второе место с общим средним баллом 8,3. Самолеты с большими кабинами Embraer и Gulfstream делят третье место с 8,2, сделав минимальный разрыв между лучшими компаниями в этом году.

В опросе этого года приняло участие 720 респондентов, которые оценили 2220 самолетов, разбитых на 151 модель. Минимальное количество респондентов, оценивших конкретную модель, включенную в результаты исследования, составило 20 человек.

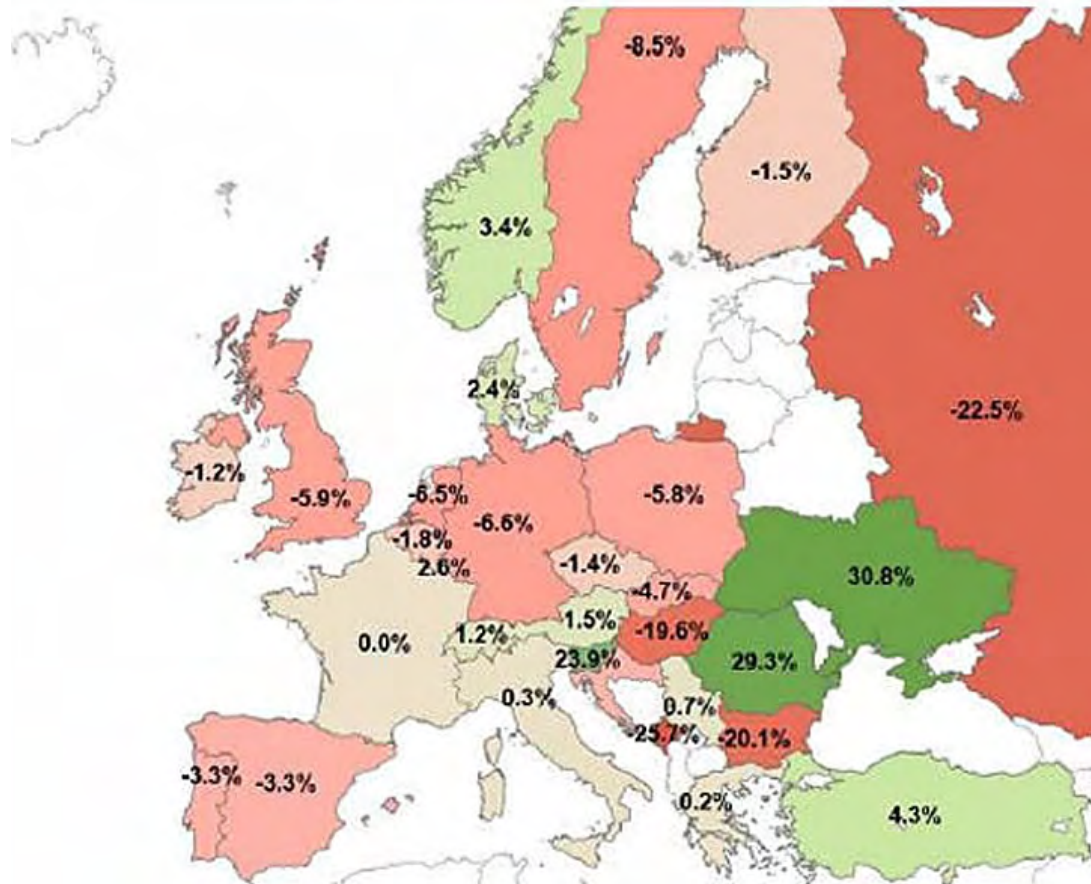
[2019 AIN Product Support Survey](#)



Трафик тяжелых джетов растет

Консалтинговое агентство WINGX Advance выпустило отчет об активности европейской бизнес-авиации в июле 2019 года. В прошлом месяце в Европе выполнено 90550 рейсов бизнес-авиации. Это на 2,5% меньше по сравнению с июлем 2018 года, но в целом выше, чем в любом июле с 2006 года. С начала года летная активность снизилась на 1,8% по сравнению с 2018 годом. За последние 12 месяцев снижение составило на 0,8%.

July 2019: YOY TREND



Большая часть снижения в годовом исчислении в июле была вызвана замедлением трафика в Германии и Великобритании, на 6% ниже, чем в предыдущем году. Самым загруженным рынком стала Франция с 19000 рейсами, но это осталось на уровне прошлого года. Половина рейсов в Франции выполнена внутри страны, и этот трафик вырос на 7% в годовом исчислении.

На других основных рынках деловой авиации в Европе – Италия осталась на прежнем уровне, Швейцария немного выросла, Испания упала на 3%. Самый сильный рост в прошлом месяце пришелся на Турцию, на 4%. Наибольшее снижение произошло в России, где количество рейсов упало на 22% (примечание BizavNews: надо учесть, что в июле прошлого года в России проходил Чемпионат мира по футболу, что дало месячный прирост трафика бизнес-авиации по сравнению с июлем 2017 на 26%).

Активность крупноразмерных джетов в июле снизилась на 1%, в основном из-за снижения трафика таких ВС на 6% во Франции и 3% в Великобритании, а также из-за падения в России на 24% (из-за ЧМ по футболу 2018). В Германии и Швейцарии полеты больших джетов увеличились на 5% в годовом исчислении, а в Турции – на 17%.

Большая часть снижения в прошлом месяце произошла из-за средних и легких бизнес-джетов, общая активность которых снизилась на 3% в годовом исчислении, но на 6% – в Германии, на 8% – в Великобритании и на 10% – в Испании. Активность средних и легких джетов упала на 9% в аэропортах Лондона и на 15% – в аэропортах Парижа.

По миссиям, крупнейшим драйвером снижения стали частные рейсы, на 5%. 20% рейсов из России были частными, и здесь падение составило 36% в годовом исчислении. Частные рейсы на самолетах Cessna упали на 11%, а на Learjet – на 29%.

Активность чартеров/АОС снизилась в целом на 1%, и к настоящему времени снижается в каждом месяце с октября 2018 года. Трафик Bombardier и Embraer увеличился на более чем 6% в годовом исчислении. 78% рейсов из Турции были чартерными, увеличившись на 6% в годовом исчислении.

В этом году несколько сегментов крупных джетов выросли: тяжелые – на 6%, ультрадальние, суперсредние и суперлегкие с меньшей тенденцией.

В других сегментах активность в годовом исчислении снижалась, особенно в сегменте джетов начального уровня и VLJ.

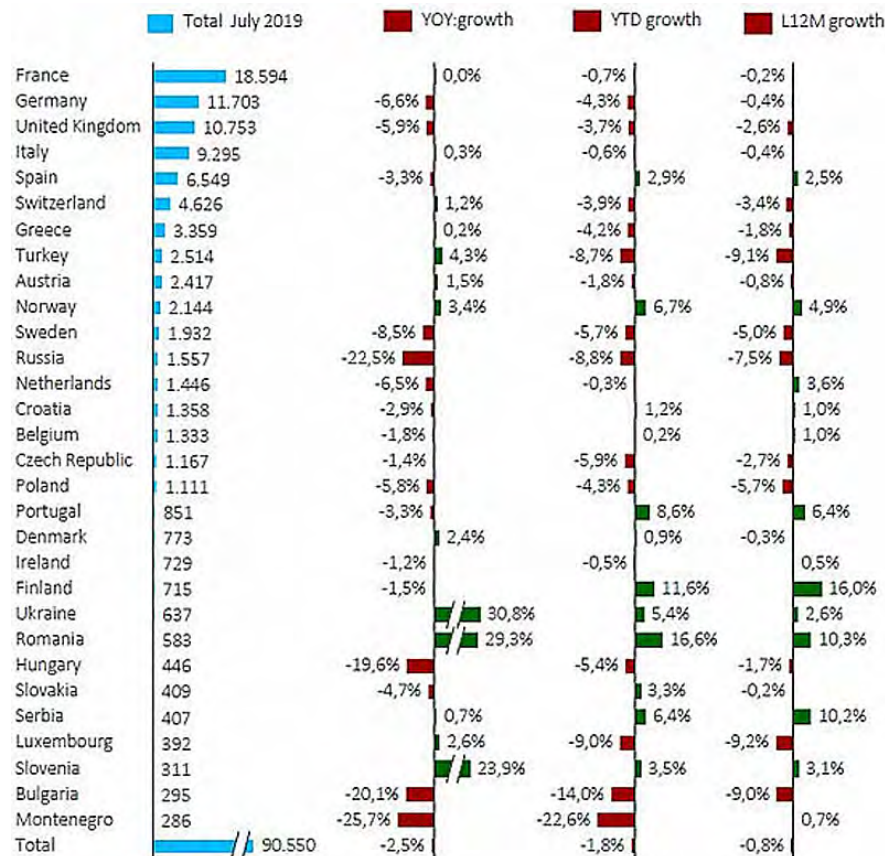
В этом месяце самолеты Diamond Twin-Star продемонстрировали необычайный рост, также росла активность Global Express, Citation Latitude. Большая часть снижения частного трафика обусловлена меньшим количеством рейсов на Gulfstream GV/550.

Самый оживленный аэропорт Парижа Ле Бурже (LFPB) в июле продемонстрировал снижение актив-

ности на 2%, а Женева (LSGG) упала на 10%, но в то же время Ницца (LFMN) выросла на 2%, а Фарнборо (EGLF) прибавил 8%; Манделье (LFMD) – 18%; а Мадрид Барахас (LEMD) – 31%. ТОП 8 бизнес-аэропортов Европы в течение первых шести месяцев 2019 года показали снижение трафика.

Ричард Кое, управляющий директор WINGX, комментирует: «В июле 2019 года активность бизнес-авиации продолжила снижение, на пару пунктов ниже, чем в 2018 году. В то время как это приводит

к разочаровывающему преждевременному завершению восстановления активности в регионах, которое мы наблюдали в 2018 году, июль стал все еще одним из самых загруженных месяцев. Импульс роста непропорционально идет от тяжелого сегмента, причем спрос на суперсредние, тяжелые и сверхдальние самолеты возрастает. Это отражает относительно сильный рост активного флота в Европе в верхнем сегменте рынка. Большие самолеты успешно используются в чартерах, особенно ведущими международными операторами».



Россия «вытягивает» бизнес-трафик Балтии

На долю России приходится почти 30% бизнес-трафика стран Балтии. К такому выводу пришли аналитики Европейской ассоциации деловой авиации (ЕВАА). Как рассказал BizavNews Артур Томас, менеджер по маркетингу и бизнес-аналитике ЕВАА в рамках VII Балтийского Форума Деловой Авиации, в прошлом году общий трафик в Эстонию, Латвию и Литву составил приблизительно 3600 рейсов. Суммарно в 2018 году между Латвией, Эстонией, Литвой и Россией было выполнено 1677 рейсов. Доля Германии по итогам прошлого года составила 630 полетов, Великобритания – 400 полетов, Франция – 360 полетов, Финляндия – 300 полетов и замыкает «символическую европейскую пятерку» Швейцария – 240 полетов. Еще одной «активной» страной

на постсоветском пространстве является Украина. Трафик между Незалежной и странами Балтии в прошлом году составил 230 рейсов.

Наиболее популярные пары городов в России по итогам 2018 года выглядят следующим образом:

- Рига – Москва (Внуково) – 403 рейса
- Таллинн – Санкт-Петербург – 208 рейсов
- Таллинн – Москва (Внуково) – 162 рейса
- Вильнюс – Москва (Внуково) – 166 рейсов
- Рига – Москва (Шереметьево) – 139 рейсов
- Таллинн – Москва (Шереметьево) – 72 рейса
- Вильнюс – Санкт Петербург – 63 рейса
- Вильнюс – Москва (Остафьево) – 51 рейс
- Рига – Москва (Остафьево) – 46 рейсов

Наиболее популярные европейские пары городов по итогам 2018 года выглядят следующим образом:

- Рига – Ницца – 117 рейсов
- Таллинн – Хельсинки – 100 рейсов
- Рига – Нюрнберг – 72 рейса
- Рига – Цюрих – 56 рейсов
- Рига – Лондон (Лутон) – 51 рейс
- Каунас – Билунд – 43 рейса
- Таллинн – Стокгольм – 32 рейса
- Таллинн – Женева – 31 рейс
- Таллинн – Ницца – 30 рейсов
- Вильнюс – Ницца – 29 рейсов

По итогам 2018 года суммарный бизнес-трафик в Эстонии составил 2029 рейсов, что на 15,9% больше, чем за аналогичный период 2017 года. Положительный тренд зафиксирован и в Литве: 2035 рейсов (+3,2%). А в Латвии в прошлом году наблюдалась отрицательная динамика: 2812 рейсов (-7,9%). Тем не менее, именно Латвия является лидером по количеству выполненных рейсов.

Наиболее популярные типы воздушных судов:

- Легкие бизнес-джеты – 31% (2111 рейса)
- Тяжелые бизнес-джеты – 30% (2037 рейсов)
- Средние и суперсредние бизнес-джеты – 24% (1664 рейса)
- Турбовинтовые самолеты – 13% (903 рейса)
- Бизнес-лайнеры – 2% (161 рейс)

А по количеству зарегистрированных воздушных судов лидером является Эстония (18 воздушных судов), далее идут Литва (11 ВС) и Латвия (9 ВС). Всего в отрасли трех стран задействовано приблизительно 2000 человек, а ежегодный оборот рынка составляет 175 млн. евро.



Фото: Дмитрий Петроченко

Самолет недели

Оператор: **FLYING STAR III INC (NORMAN OK)**

Тип: **Bombardier Challenger 605**

Год выпуска: **2008 г.**

Место съемки: **август 2019 года, Snohomish County Airport/Paine Field - KPAE, USA - Washington**



Фото: Дмитрий Петроченко