



На следующей неделе свои двери откроет Международный авиационно-космический салон. А это значит, что в нашу страну на неделю придет большой авиационный праздник. Гостям выставки будут продемонстрированы новейшие разработки российских и зарубежных компаний, в небо поднимутся современные самолеты и вертолеты, ожидается насыщенная деловая программа. В сегменте деловой авиации ожидается российская премьера Pilatus PC-24, запланирован приезд руководителей крупных корпораций, работающих в сегменте бизнес-авиации. Также на статике мы также увидим бизнес-версии коммерческих самолетов. Несмотря на то, что формат МАКС напрямую не относится к сегменту деловой авиации, мы уверены, что обязательно найдем для себя интересные темы и истории. До встречи на МАКСе-2019.

Из интересного. Оргкомитет AIR OPS Europe принял решение проводить третью конференцию в феврале 2020 года. Мероприятие пройдет 4-5 февраля в Crowne Plaza, Brussels Airport. Как отметили в EBAA, в пошлый раз AIR OPS Europe добилась значительных успехов, собрав на 30% участников больше, чем годом ранее. «Мы внимательно следим за отзывами наших участников, которые по итогам AIR OPS Europe высказали мнение о возможности проведения мероприятия раз в два года. Это поможет вывести AIR OPS Europe на совершенно иной уровень, позволяющий мероприятию войти в тройку самых значимых в отрасли. Поэтому мы приняли решение провести очередную конференцию зимой 2020 года. За это время мы сможем не только привлечь новых участников, но и сформировать принципиально новый формат AIR OPS Europe с учетом пожеланий всех наших партнеров».



Gulfstream

G650ER



## В «Подушкино» показали вертолетное такси

20 августа 2019 года в Хелипарке «Подушкино» состоялась пресс-конференция, посвященная восстановлению регулярных воздушных перевозок в Московской воздушной зоне

[стр. 20](#)

## Сделки на вторичном рынке снижаются

Консалтинговая компания JETNET опубликовала отчет о состоянии вторичного рынка за июнь и первые шесть месяцев 2019 года

[стр. 22](#)

## AOPA хочет ограничить сверхзвук ниже FL180

Ассоциация владельцев самолетов и пилотов предупреждает FAA о том, что необходимо тщательно рассмотреть такие вопросы, как совместные полеты в едином воздушном пространстве самолетов АОН и сверхзвуковых самолетов

[стр. 23](#)

## Пришло время инвестировать в UAM

В течение следующих 20 лет в трансформацию городской воздушной мобильности (UAM) в 74 городах мира может быть инвестировано до \$318 млрд

[стр. 24](#)

## HeliExpress выпустил приложение для заказа вертолета

Вертолетный перевозчик HeliExpress разработал и выпустил специальное [приложение](#) для заказа билетов на регулярные пассажирские вертолетные рейсы.

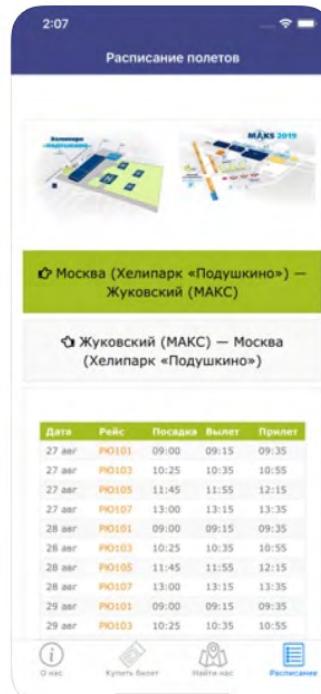
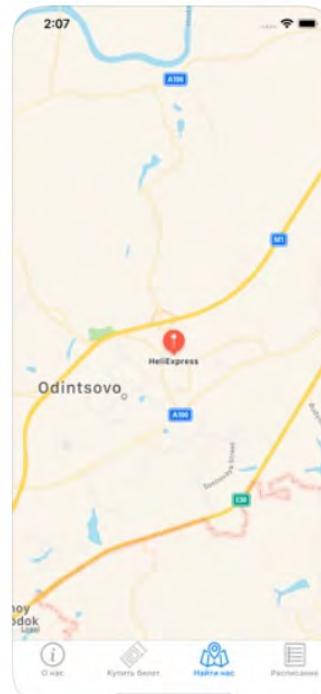
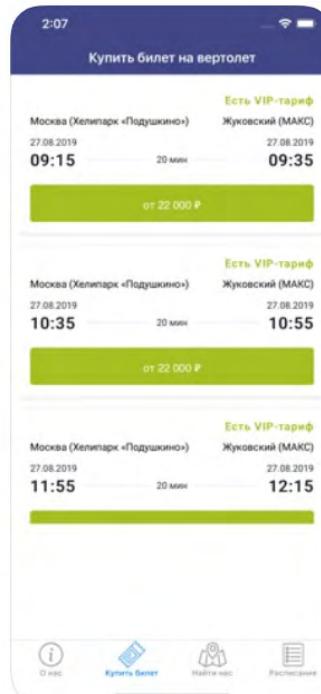
В текущей версии приложения HeliExpress пользователи могут заказать билет на рейс из хелипарка «Подушкино» на Международный авиакосмический салон, который будет проходить в Жуковском с 27 августа по 1 сентября. Полет на современном комфортном вертолете «Ансат», производства Казанского вертолетного завода по маршруту «Подушкино» — МАКС займет всего 20 минут.

Пассажирами уже полностью выкуплено более полу-

вины из запланированных 42 рейсов. На сегодняшний день пассажиры могут купить билеты на рейсы, запланированные на 30 и 31 августа, а также 1 сентября.

Бесплатное приложение HeliExpress с сегодняшнего дня доступно для пользователей смартфонов на iOS. Версия для Android будет выпущена в ближайшее время.

В ближайших планах HeliExpress расширение сети регулярных пассажирских вертолетных перевозок. Соответствующие изменения в функционале приложения будут внесены в будущих версиях.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288  
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLJPXH  
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

## Продолжать взлет или прекращать

Компания FlightSafety International начала предлагать для пилотов Gulfstream G550 продвинутый курс по принятию решений при взлете, в котором рассматриваются и закрепляются навыки и знания, полученные в начальном курсе. «В дополнение к получению навыков по процессу принятия решений «go/но-go» (продолжать взлет или прекращать), этот бесценный курс дает пилотам еще одну возможность управлять своим самолетом в безопасной обстановке симулятора под сильным стрессом при ситуации экстренного прекращения взлета», - сказал FlightSafety старший вице-президент по операциям Данн Руник.

Четырехчасовая сессия на тренажере представит пи-

лотам до 13 новых сценариев, в которых они должны решить продолжить или прервать взлет. Курс также предназначен для проверки конкретных инструкций по взлету, проводимых оператором, путем их тестирования в соответствии с различными аэропортами, условиями окружающей среды и развесовкой.

В настоящее время курс предлагается в учебном центре FlightSafety в Саванне, штат Джорджия. Позже, обучение также будет доступно в центрах компании в Далласе; в Лонг-Бич, Калифорния; и в Уилмингтон, штат Делавэр. Подобные курсы разрабатываются также для Gulfstream G650 и G280, которые, как ожидается, будут доступны этой осенью.





**meridian**  
air company



*Когда выбирают – выбирают нас!*

- ❖ Эксплуатация воздушных судов
- ❖ Чартерные VIP-перевозки
- ❖ Менеджмент воздушных судов
- ❖ Организационное обеспечение полетов и наземное обслуживание
- ❖ Авиационный консалтинг
- ❖ Поддержание летной годности воздушных судов



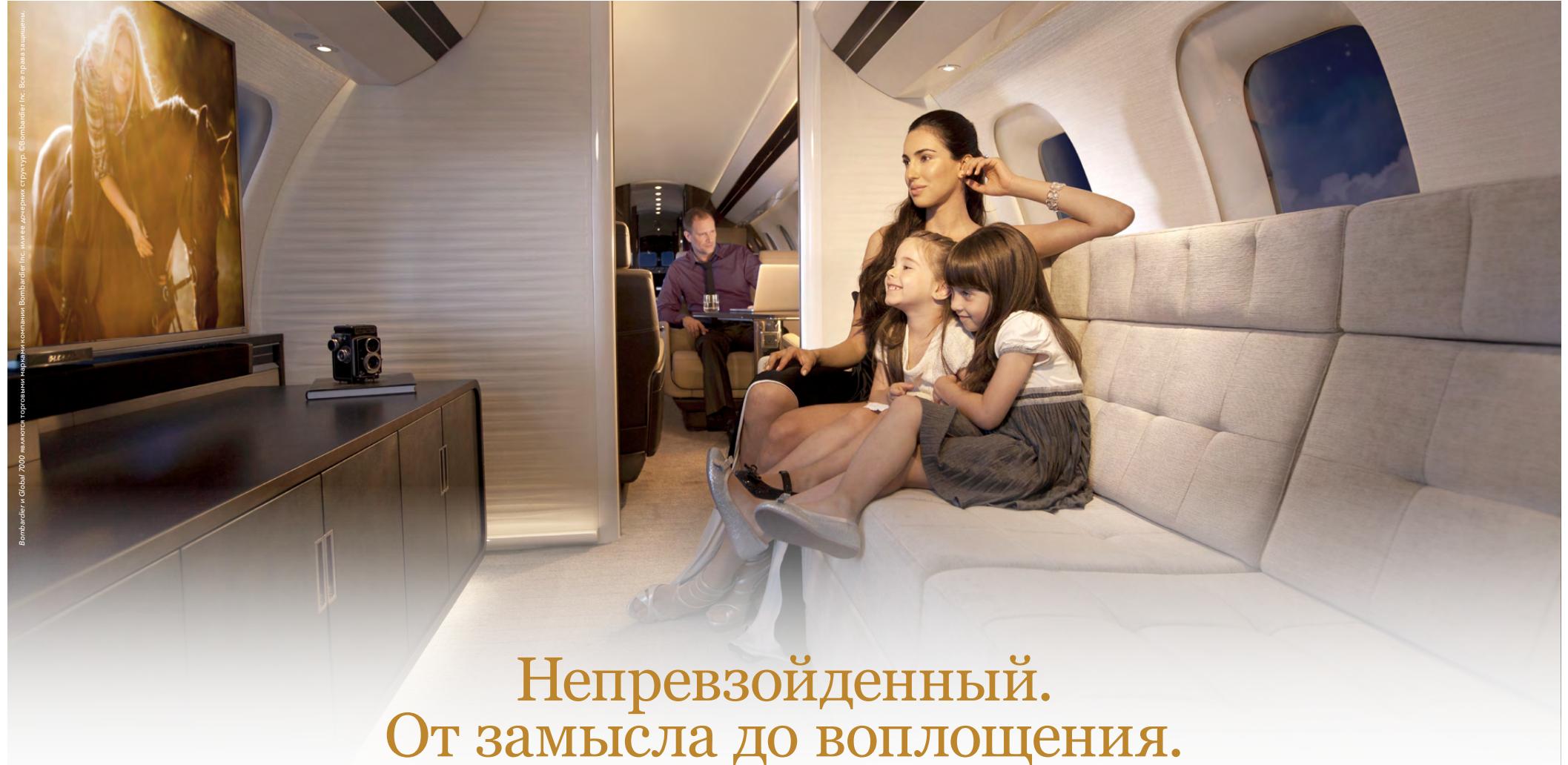







---

Тел.: +7 495 500 32 21 (11)  
Факс: +7 495 589 97 56      [www.meridian-avia.com](http://www.meridian-avia.com)  
[comm@meridian-avia.com](mailto:comm@meridian-avia.com)



# Непревзойденный. От замысла до воплощения.

Это не простая случайность. Это тщательно продуманное решение. Исключительное сочетание летных характеристик и плавности хода – плод непрерывного стремления Bombardier к инновациям. Сочетание совершенства инженерной мысли и мастерства. Спокойный, плавный полет – уверенность, которую дают только самолеты Bombardier.

[businessaircraft.bombardier.com](http://businessaircraft.bombardier.com)

**BOMBARDIER**

## Jetfly стал крупнейшим чартерным оператором PC-24 в Европе

Люксембургский бизнес-оператор Jetfly ввел в эксплуатацию третий бизнес-джет Pilatus PC-24. Машина с бортовым номером LX-PCC ( заводской номер 143). Сейчас, помимо PC-24, Jetfly эксплуатирует 22 турбовинтовых PC-12NG. Компания первой в Европе вывела швейцарский бизнес-джет на чартерные направления. Jetfly решила сохранить существующую модель бизнеса и, начиная с октября 2018 года, когда первый самолет прибыл в распоряжение Jetfly, предлагает PC-24 своим клиентам в качестве «долевого» самолета.

«19 лет назад, когда мы с моим партнером Максимом Бушаром обсуждали проект создания Jetfly и выбирали оптимальных вариант самолета, как-то само собой выбор был сделан в пользу Pilatus Aircraft, хотя первыми нашими машинами стали ТМВ700 компании

DAHER. Наши PC-12 прекрасно зарекомендовали себя для полетов на относительно короткие расстояния, которые составляют большую часть наших рейсов. Именно поэтому мы считаем, что PC-24 станет отличной заменой своего предшественника и благодаря наличию явных преимуществ сможет сделать наш бизнес более эффективным. При этом речь не идет о замене PC-12. Оба типа эксплуатируются одновременно», - комментирует глава Jetfly Седрик Лескоп.

В январе 2019 года JetFly и швейцарский оператор Fly7 официально объявили о своем слиянии. Обе компании специализируются на управлении самолетами Pilatus PC-12: JetFly предлагает долевое владение самолетами, а Fly7 занимается управлением самолетами в интересах частных владельцев и выполнением чартерных рейсов.



НАМ ДОВЕРЯЮТ




ДЕТЕЙЛИНГ · КЛИНИНГ · КОНСАЛТИНГ

## Шведы разработают гибридный региональный самолет

Шведский стартап Heart Aerospace занялся разработкой гибридного пассажирского самолета для малой авиации, на основе которого позднее планируется создать региональный пассажирский самолет. Как пишет Aviation Week, сертификацию самолета для малой авиации планируется завершить к 2025 году. К этому же времени разработчики планируют развернуть производство новых летательных аппаратов.

Гибридные самолеты представляют собой разновидность электрических летательных аппаратов, в которых часть энергии для работы электромоторов и бортового оборудования вырабатывается бортовым генератором на основе газотурбинного двигателя. Считается, что гибридные самолеты обеспечат компромисс между дальностью полета обычных лай-

неров и экологичностью полностью электрических летательных аппаратов.

Согласно планам Heart Aerospace, гибридный самолет для малой авиации сможет перевозить 19 пассажиров на расстояние до 400 километров. Из-за небольшой дальности полета новый самолет можно будет использовать на трети внутренних воздушных маршрутов Швеции. Позднее на основе этого самолета планируется создать региональный самолет на 48 пассажиров.

В Heart Aerospace объявили, что их разработкой уже заинтересовались три скандинавских авиаперевозчика — SAS, BRA и Wideroe. По заявлению разработчика, эти компании разместили предварительные заказы на поставку 86 гибридных самолетов.



**MEET THE WORLD'S  
MOST-DELIVERED  
BUSINESS JET**

 A close-up photograph of the front of an Embraer Executive Jet. The view includes the nose gear, the large blue and white cowling of the right engine, and the upper forward fuselage. The aircraft is parked on a tarmac with a grassy field and a clear blue sky in the background.
 

Rethink Convention.  **EMBRAER**  
Executive Jets

[EmbraerExecutiveJets.com](http://EmbraerExecutiveJets.com)

## ExecuJet усиливает присутствие в Малайзии

Компания ExecuJet (входит в Luxaviation Group) получила одобрение китайского авиационного регулятора (Civil Aviation Administration of China) на выполнение технического обслуживания на базе собственного центра в малайзийском аэропорту Субанг самолетов (PART 145), зарегистрированных в стране. В рамках одобрения ExecuJet сможет выполнять также работы и по модернизации интерьеров и авионики.

В настоящее время ExecuJet является крупнейшим провайдером услуг по техническому обслуживанию деловых самолетов в Малайзии, в аэропорту Субанг компания владеет собственным ангаром и офисом (64.000 кв. футов). В будущем эта площадь удвоится.

Malaysia Airports планирует превратить аэропорт Субанг в центр деловой авиации Малайзии, где будут реализованы крупные проекты по строительству FBO и MRO центров.

«Мы выбрали Subang Airport в качестве нашего центра ТОиР по многим причинам. Это и высокий трафик, и удобные условия для ведения бизнеса. Существующий центр привлекает клиентов из Малайзии, Индонезии, Таиланда и Сингапура, но его площадь катастрофически мала, что особенно ощущается на фоне роста спроса на услуги ТОиР и увеличения парка бизнес-джетов в регионе», - комментирует Грэм Дакворт (Graeme Duckworth), исполнительный вице-президент MRO, Luxaviation Group.





**FBO RIGA**  
A part of Flight Consulting Group

Признанный  
уровень качества



SAPPHIRE  
PEGASUS  
BUSINESS AVIATION AWARDS

Best FBO  
in Europe



IS-BAH



## ABS Jets добавляет вертолетный дивизион

Чешская компания ABS Jets начал работать вертолетном сегменте. Первой винтокрылой машиной оператора стал Airbus H145 Mercedes-Benz Style. Вертолет внесен в свидетельство эксплуатанта компании и будет эксплуатироваться в интересах частного клиента. Параллельно компания получила одобрение EASA на проведение технического обслуживания Airbus H145 (EASA Part 145).

«Расширение нашего портфеля услуг вертолетными операциями было одной из главных задач. Я горжусь тем, что наша сильная и преданная команда уже успела включить новый сегмент в наше портфолио именно в этом году, который для нас очень важен. В 2019 году наша компания отмечает 15-летие. Мы воодушевлены новой главой в истории ABS Jets и видим в ней прекрасную возможность стать еще более универсальными для наших клиентов», - говорит Ян Кралик, главный операционный директор ABS Jets.

H145 Mercedes-Benz Style был разработан студией

Mercedes-Benz Advanced Design Studio в итальянском городе Комо. «Дизайн интерьера вертолета H145 в стиле Mercedes-Benz является отражением уже ставшего классическим языка роскоши Mercedes-Benz и в плане элегантности и комфорта отвечает самым высоким ожиданиям», - отмечает профессор Гордон Вагнер, глава дизайнера бюро Mercedes-Benz. Оборудованный универсальным интерьером H145 в компоновке Mercedes-Benz Style предназначен для выполнения широкого круга задач. Просторная кабина H145 позволила дизайнерам Mercedes-Benz применить модульный подход для создания самого современного интерьера на основе новой линейки автомобилей R-класса. В отличие от своего предшественника, новый H145 получил Wi-Fi, улучшенную информационно-развлекательную систему и новый дизайн сидений «increased ergonomic comfort». Покупателям H145 Mercedes-Benz Style роскошная обшивка сидений доступна в нескольких цветовых гаммах. Также возможен выбор элитных пород дерева для напольного покрытия.



**ABS JETS**



**ПРАГА / БРАТИСЛАВА**

- ↗ **24/7 глобальная поддержка в ситуациях АОС**
- ↗ **Авторизованный сервисный центр Embraer**

ВСТРЕТИМСЯ В **RUBAE**  
11 – 13 СЕНТЯБРЯ 2019 / СТЕНД #B201

## Деловая программа RUBAE – анонсированы первые темы

11 и 12 сентября в рамках международной выставки деловой авиации RUBAE 2019, которая пройдет в центре бизнес-авиации Внуково-3, Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации (ОНАДА) проводит деловую программу, которая будет состоять из серии самостоятельных мероприятий, которые будут начинаться каждый час в конференц-зале выставки.

Как и в прошлом году, ОНАДА прилагает все усилия, чтобы программа охватила темы актуальные и интересные, отражающие текущую ситуацию и дающие возможность заглянуть в будущее.

Сейчас программа находится на стадии формирования и уже объявлены первые мероприятия:

- **Михаил Титов**, Генеральный директор ООО «НАДЖЕТ». Старт первой реальной ОНЛАЙН системы бронирования и продаж авиаперевозок на бизнес джетах.
- **Сергей Потапов**, Первый заместитель генерального директора АО «Авиасистемы». Новые стандарты IS-BAO - 2018. Система управления

безопасности полетов – ключевое звено для успешного прохождения аудитов.

- **Дмитрий Решетников**, Директор по развитию бизнеса SATCOM DIRECT. Кибербезопасность в бизнес-авиации.
- **Инна Матонина**, начальник службы организации наземного обслуживания и перевозок / аудитор объединения Авиакомпаний – участников ПУЛа АЭВТ, Вадим Юшков, заместитель Генерального директора по безопасности полетов и качеству, АО «Авиакомпания «Меридиан». Эффективность интегрированной системы менеджмента АО «Авиакомпания «Меридиан» на примере использования экспертной оценки рисков.

Для деловой программы RUBAE 2019 в этом году запущен специальный сайт [www.bizavconf.ru](http://www.bizavconf.ru), где можно найти текущую информацию о предстоящей программе, будет опубликовано расписание программы 2019, а также есть возможность ознакомиться с материалами деловой программы RUBAE 2018.

Информация о RUBAE 2019 на [www.rubae.ru](http://www.rubae.ru).



## Швеция приобретает шесть Pilatus PC-24

После длительного периода интенсивных переговоров Шведская национальная служба воздушной скорой помощи (Kommunalförbundet Svenskt Ambulansflyg – KSA) и Pilatus Aircraft подписали контракт на поставку шести бизнес-джетов PC-24 в медицинской конфигурации, сообщает пресс-служба швейцарского производителя. Новые самолеты начнут поставляться в распоряжение шведского оператора с 2021 года. Поставки продлятся в течение года.

KSA – это национальная организация, финансируемая всеми 21 регионами Швеции. Регионы несут ответственность за обеспечение всем жителям Швеции равного доступа к качественному медицинскому обслуживанию. «Время является неотъемлемым условием для пациентов, находящихся в чрезвычайной ситуации, и, учитывая огромные возможности Швеции, создание национальной службы воздушной скорой помощи предоставляет всем жителям доступ к быстрой и профессиональной аэромедицинской помощи. Сочетание скорости самолета с возможностью использовать короткие взлетно-посадочные полосы – одна из сильных сторон PC-24 – Super Versatile Jet от

Pilatus», – комментируют в KSA.

KSA станет вторым медицинским оператором PC-24 в мире. В ноябре прошлого года Pilatus Aircraft передал первый самолет в медицинской конфигурации австралийскому оператору Royal Flying Doctor Service. Австралийский оператор выбрал конфигурацию с возможностью перевозки до трех пациентов и до четырех медиков (или сопровождающих) с медицинским оборудованием. Грузовая дверь обеспечивает легкую погрузку и разгрузку, а кабина по мере необходимости может быть переконфигурирована для максимальной гибкости оператора.

Среди особенностей медицинского PC-24: поддержание давления в кабине самолета как на уровне моря до высоты полета 23 500 футов (7163 м), моющиеся детали интерьера, запас кислорода 7500 л, отдельная аккумуляторная батарея системы экстренной медицинской помощи, шкафы для хранения с ящиками, полками и рабочим столом, загрузка носилок с помощью электрической подъемной системы или пандуса.




  
**PC-12 NG**  
 САМЫЙ ПРОДАВАЕМЫЙ  
 ТУРБОВИНТОВОЙ САМОЛЕТ  
 В МИРЕ

**NESTEROV AVIATION**  
 Авторизованный центр продаж Pilatus PC-12  
 +7 495 796 1155  
[sales@nesterovavia.com](mailto:sales@nesterovavia.com)

## Миллиардеры экономят: как арендовать бизнес-джет за полцены

Стартап Central Jets, позволяющий арендовать любой бизнес-джет напрямую у владельца, в первое же лето заработал \$2 млн. Платформа Central Jets изменила рынок бизнес-джетов, который, по сути, застыл в 1960-х, с тех пор как в 1963 году Билл Лир создал первый LearJet.

Забуксировав самолет на сайте или с помощью приложения в телефоне, можно обойтись без уплаты комиссионных брокерам, которые часто составляют до 50% цены за аренду. Например, полет из Ниццы в Париж на Challenger 850 владелец джета продает за €9000, у посредника полет может стоить до €18 000, — уверяет французский *Forbes*.

Стартап основан русским создателем онлайн-платформы по продаже недвижимости и яхт Seastems Group Дмитрием Семенихиным и австралийским

«мусорным королем», 188-м в списке богатейших бизнесменов страны по версии газеты *The Australian*, Яном Малуфом.

Дмитрий Семенихин рассказывает, что идея создания стартапа возникла случайно: бизнесмены арендовали самолеты у своих знакомых-владельцев, но когда вместе с ними полетел друг и узнал, что «по сравнению с ценами брокеров получилось почти в два раза меньше, нам стало понятно, что никто не хочет переплачивать. Так мы решили открыть платформу для всех. Для привлечения клиентов мы стали активно запускать рекламу в Инстаграм и других соцсетях».

Сравнивая рынок аренды яхт и бизнес-джетов, Дмитрий Семенихин объясняет: «У каждой лодки есть центральный агент, который занимается ее сдачей в аренду и получает проценты в любом случае. Самое

выгодное — напрямую связываться с агентом, нанятым владельцем яхты, чтобы уменьшить количество посредников. В авиации рынок построен по-другому. Операторы либо сами владеют самолетами, либо эксплуатируют их как управляющая компания. Брокеры покупают у них рейсы и перепродают клиентам. Поэтому комиссия брокеров иногда достигает 50%, о чём клиенты не подозревают. Central Jets дает возможность напрямую связаться сразу со всеми джетами в зоне запрашиваемого рейса и узнать цену без наценки.

По словам Семенихина, за первые полгода услугами платформы воспользовались около 30 миллиардеров из глобального списка *Forbes*, из них десять — бизнесмены из России.

*Источник: Forbes.ru*



Деловая Авиация Шереметьево | FBO | Чартер



[www.premieravia.aero](http://www.premieravia.aero)

+7 495 234 26 42

## Позитивный прогноз

Аналитики компании Jefferies прогнозируют, что поставки бизнес-джетов в этом году вырастут на 8%, при этом поставки тяжелых джетов – на 30%, отчасти благодаря таким продуктам, как Gulfstream G500, G600 и Bombardier Global 7500, в настоящее время выходящим на рынок. Поставки бизнес-джетов во втором квартале увеличились на 6% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, а объемы производства тяжелых джетов выросли более чем на 20%.

Gulfstream и Embraer стали лидерами роста во втором квартале, каждый увеличил поставки на пять самолетов. Gulfstream поставил свой первый G500 в третьем квартале 2018 года и пять в последнем квартале.

Embraer также отметил второй квартал своей первой поставкой Praetor 600. Но бразильский производитель также увеличил поставки Phenom.

После 22-процентного скачка поставок в первом квартале Cessna показала более слабые результаты на фоне снижения производства Citation M2 и Sovereign. Но аналитики Jefferies полагают, что объемы поставок американского производителя вырастут с ожидаемым вводом в эксплуатацию Citation Longitude.

В то время как за последние несколько лет средние бизнес-джеты добились успехов, в этом году поставки таких моделей упали, снизившись на 7% в первой половине года.





**JETFLITE**

Мы превратим ваш полет в  
незабываемое путешествие

чarterные авиаперевозки  
управление воздушными  
судами  
медицинская эвакуация  
техническое обслуживание  
грузовые перевозки  
уникальная конфигурация



## AIR OPS Europe возвращается

Оргкомитет AIR OPS Europe принял решение проводить третью конференцию в феврале 2020 года (ранее сроки переносились два раза, прим.ред.). Мероприятие пройдет 4-5 февраля в Crowne Plaza, Brussels Airport.

Как отметили в EBAA, в 2017 году AIR OPS Europe добилась значительных успехов, собрав на 30% участников больше, чем годом ранее. «Мы внимательно следим за отзывами наших участников, которые по итогам AIR OPS Europe 2017 высказали мнение о возможности проведения мероприятия раз в два года. Это поможет вывести AIR OPS Europe на совершенно иной уровень, позволяющий мероприятию войти в тройку самых значимых в отрасли. Поэтому мы приняли решение провести очередную конференцию зимой 2020 года. За это время мы сможем не только привлечь новых участников, но и сформировать принципиально новый формат AIR OPS Europe с учетом пожеланий всех наших партнеров».

По мнению EBAA основные задачи AIR OPS Europe скорее решены, чем нет. «Мы планировали и сделали две вещи: встретились с коллегами и, если можно выразиться «соединили» FBO с FBO и FBO с операторами в формате B2B. При этом смогли, как бы обойти синдром крупных ивентов, где зачастую достаточно сложно в течение нескольких дней эффективно прорабатывать важные вопросы и тем более познакомиться с коллегами в непринужденной обстановке. Нам важно было понять, насколько предложенный формат оптимальен для участников. Конечно же, наше мероприятие только набирает обороты и сравнивать его, например, с американской NBAA Schedulers & Dispatchers Conference прежде всего, да и, наверное, не совсем неправильно. Там индустрия, у нас сегмент. У нас совершенно разные рынки и правила работы на нем, поэтому и цели AIR OPS Europe существенно отличаются от вышеупомянутой NBAA Schedulers & Dispatchers Conference, хотя опыт организации американского мероприятия, безусловно, требует уважения и изучения».

Save the date for  
**#AIROPS20**

# AIR OPS EUROPE 20

4 - 5 February 2020

Crowne Plaza Brussels  
Airport Zaventem, Belgium

Organised by  
**EBAA**



**FBOEXPERIENCE.COM**  
PROMOTING FBO EXCELLENCE

## Bell 505 получит систему GFC 600Н

В первой половине следующего года компания Garmin планирует сертифицировать систему управления полетом GFC 600Н для Bell 505 Jet Ranger X. Система будет иметь несколько специальных функций для вертолетов, включая удержание пространственного положения, систему электронной устойчивости и защиту от столкновения с землей (H-ESP), специальный режим возврата в горизонтальный полет, ассистент помощи при висении, а также защиту от превышения и потери скорости. После одобрения дополнительного сертификата типа GFC 600Н будет доступен в качестве модификации.

Вице-президент Garmin по продажам и маркетингу в авиации Кармина Вольфа сказал: «GFC 600Н сочетает в себе наш опыт в разработке технологий безопасности для вертолетов и систем управления полетом для создания системы, которая, по сути, дает пилоту возможность летать «без рук».

По словам Garmin, GFC 600Н включает в себя технологию AHRS и избыточные датчики перекрестной проверки для обеспечения плавного управления во время полета. Он оснащен контроллером режима, установленным на консоли, с кнопочными элементами управления, которые взаимодействуют со интегрированной авионикой Garmin на Bell 505. Используя навигационную информацию от бортового оборудования, GFC 600Н также может использоваться для автоматического захода на посадку, а также для полетов по маршруту, для навигационных указаний и поисково-спасательных миссий.

Дополнительные режимы системы включают удержание высоты, выбор высоты, поддержание вертикальной скорости, приборной скорости полета и выбор курса. GFC 600Н на Bell 505 также совместим с очками ночного видения.

## Omni Taxi Aereo выполнил самый дальний рейс на AW189 в Бразилии

В ходе выставки LABACE вертолетный оператор Omni Taxi Aereo получил награду от Leonardo за самый дальний полет, совершенный с бразильского побережья. В ходе обслуживания сейсмического судна 22, 23 и 24 мая вертолет компании AW189 с подфюзеляжным топливным баком выполнил полеты на дальность 453 км и перевез 77 пассажиров.

На AW189, который относится к промежуточному классу с максимальной взлетной массой 8,3 тонны, установлены два двигателя General Electric CT7-2E1, мощностью 2000 лошадиных сил каждый, оснащенные системой FADEC и встроенными пылезащитными устройствами, которые к тому же имеют еще и вспомогательную силовую установку Microturbo. Однако, главными достоинствами новой машины, обеспечивающими ей низкий расход топлива, высокую крейсерскую скорость, а также большую дальность полета, являются новый аэро-

динамический дизайн фюзеляжа, конструкция несущей системы и инновационный дизайн лопастей несущего винта. Именно эти конструкторские решения позволяют вертолету развивать крейсерскую скорость 269-287 км/ч.

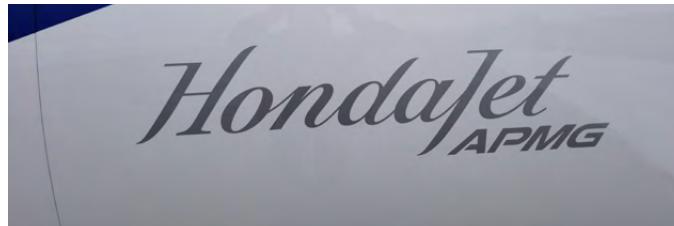
Но, наверное, самый главный плюс AW189 – дальность полета. Ее достаточно, чтобы, скажем, долететь до буровой платформы, расположенной на расстоянии до 259 км от берега, с полной загрузкой и вернуться обратно (стандартная дальность полета – 904 км). Причем, все это можно будет сделать, перевозя до 2700 кг груза на внешней подвеске. Максимальная дальность полета (с дополнительными баками) составляет 1111 км.

Европейский сертификат типа AW189 получил в феврале 2014 года. Российский сертификат типа был получен в августе 2015 года.



## Очередной пакет APMG на HondaJet

Американская компания Banyan Air Service, базирующаяся в Fort Lauderdale Executive Airport, (является эксклюзивным центром продаж и обслуживания HondaJet для Алабамы, Арканзаса, Флориды, Джорджии, Луизианы, Миссисипи, Южной Каролины и Теннесси) недавно завершила установку пакета модификаций улучшения производительности (APMG) на бизнес-джете HondaJet HA-420. Работы проведены сервисном центре компании в Fort Lauderdale Executive Airport. Honda Aircraft представила модификацию APMG на NBAA 2018, предложив пакет, который позволит операторам оригинальной HondaJet улучшить характеристики своего самолета и использовать новейшие технологии.



Пакет APMG включает в себя небольшое увеличение размаха горизонтального стабилизатора, размещение вихревых генераторов и на хвосте и винглетах, и удаление аэродинамических гребней. Также произведено обновление программного обеспечения бортового оборудования Garmin G3000, которое повышает безопасность и ситуационную осведомленность.

В результате применения пакета APMG взлетная дистанция была уменьшена на 443 фута, до 3491 фута, вместимость багажного отделения удвоена до 200 фунтов, максимальный взлетный вес увеличен на 100 фунтов, до 10700 фунтов (на 45 кг, до 4860 кг), а дальность увеличена примерно на 100 морских миль, до 1437 миль.

## Pilatus тестирует PC-12 с автоматом тяги

Pilatus Aircraft, по всей видимости, работает над усовершенствованием своего турбовинтового однодвигательного PC-12. Согласно публичной информации, доступной в FAA, EASA и швейцарском офисе гражданской авиации, модернизированный самолет получит двигатель Pratt & Whitney Canada PT6E-67XR с более высокой мощностью и автомат тяги с одним рычагом управления двигателем, а также новый пятилопастный винт Hartzell с электронным управлением втулки. Фактически, в соответствии с записью в реестре воздушных судов Швейцарии, Pilatus выполнял полеты на двух PC-12 экспериментальной категории с двигателем -67XR и, по крайней мере, на одном с новым винтом Hartzell.

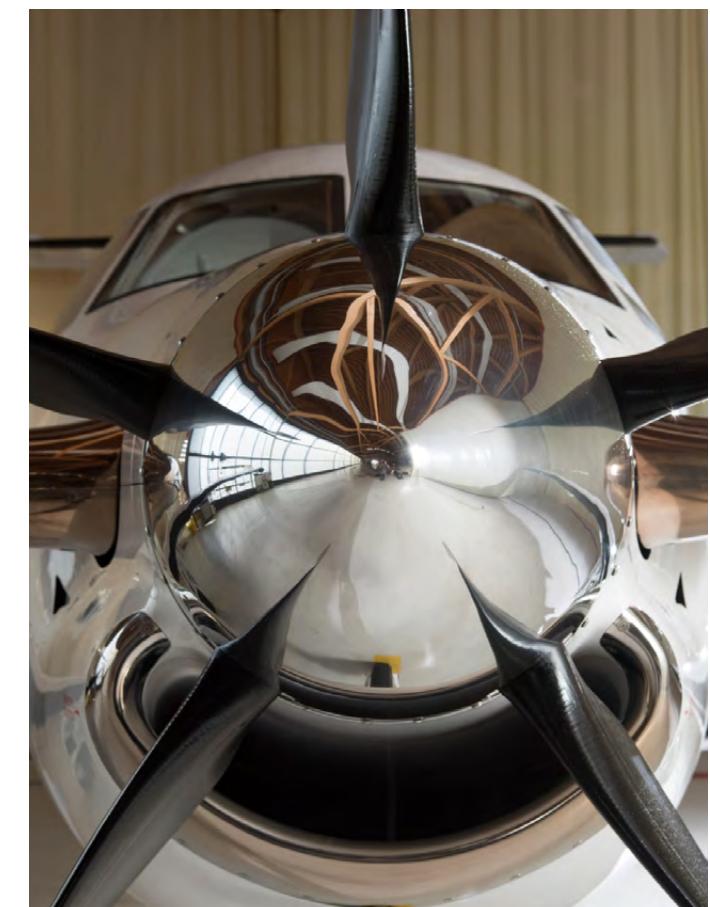
Это является контрмерой недавнему шагу конкурента Daher, который в апреле объявил об обновленном TBM 940 с автоматом тяги, не говоря уже о разработке турбовинтового Cessna Denali, сертификация которого планируется в конце следующего года.

Сертификат типа EASA для PC-12 от 22 мая указывает на то, что европейские власти уже одобрили новую алюминиевую втулку винта Hartzell. Эта втулка «соответствует требованиям летной годности винта при использовании только с двигателем серии PT6E-67XR, электронное программное обеспечение которого написано на основе входных данных динамических имитационных моделей Hartzell», говорится в документе EASA. «Модель HC-E5A-31 идентична, за исключением того, что механизм обратной связи является электронным, а не гидромеханическим».

Между тем, в четверг FAA опубликовало два специальных условия для автомата тяги и электронной системы управления двигателем для PC-12, что означает, что Pilatus приближается к сертификации в США модернизированного самолета, который получит

двигатель -67XR, новую втулку и винт Hartzell.

Представитель Pilatus не стал комментировать какие-либо подобные обновления, но сказал, что компания «часто летает на самолетах в экспериментальной версии, поскольку тестирует различные новые функции, компоненты и системы, которые могут в конечном итоге появиться или не появиться на рынке».



## Поставки Robinson «провалились»

За первые шесть месяцев 2019 года компания Robinson Helicopter поставила заказчикам 117 вертолетов. Суммарная стоимость всех машин составила \$64,4 млн. Поставки распределились следующим образом:

- 13 R22 Beta II,
- 7 R44 Cadet,
- 18 R44 Raven I,
- 49 R44 Raven II
- 30 R66

В первом квартале производитель передал клиентам 66 вертолетов, а во втором – 51. Как и в прошлом году, лидером поставок остается R44 Raven II. За аналогичный период прошлого года компания поставила клиентам 173 вертолета: в первом квартале производитель передал клиентам 88 вертолетов, во втором – 85.

Ранее Robinson Helicopter сообщил о новинках в оснащении своих вертолетов – R44 и R66 получат новые дисплеи G500H TXi. Система Garmin G500H, уже ставшая довольно популярной, дополнена двумя модификациями TXi, которые имеют улучшенную функциональность сенсорного экрана и объединяют информацию PFD/MFD на одном экране. Обновленные дисплеи имеют более высокое разрешение и интерфейс обмена данными с сенсорными GPS-навигаторами GTN 6xx/7xx.

GDU (Garmin Display Unit) 1060 TXi имеет экран размером 10,6 дюйма и устанавливается в модификацию большой приборной панели Robinson для G500H вместе с любым GPS-навигатором Garmin GTN 6xx / 7xx и автопилотом Genesys HeliSAS.

## DAHER в первом полугодии поставил 19 ТВМ

Французский производитель DAHER в первом полугодии текущего года передал клиентам 19 самолетов семейства ТВМ: девять ТВМ 910, один ТВМ 930 и девять ТВМ 940. В денежном эквиваленте сумма всех поставок составила \$80,01 млн.

Напомним, что DAHER в 2018 году передал заказчикам 50 турбовинтовых ТВМ 930/910. Общая стоимость поставленных машин составила \$205,05 млн. На долю ТВМ 910 пришлась 29 поставка, остальные – ТВМ 930. В первом квартале производитель передал 8 самолетов, во втором – 14, в третьем – 11 турбопропов, в четвертом – 17 машин.

Одной из главных новостей первого полугодия стало получение европейского сертификата типа на новый турбовинтовой самолет ТВМ 940. «Одной из ключевых особенностей ТВМ 940 является автоматическая дроссельная заслонка – первая в мире,

установленная на турбовинтовом самолете серийного производства весом менее 5,7 тонн. Полностью интегрированный с автопилотом, дроссельный рычаг автоматически регулирует скорость самолета в зависимости от заданного профиля полета – от набора высоты до захода на посадку. В дополнение к сокращению рабочей нагрузки на пилота автоматический дроссель позволяет эксплуатировать ТВМ 940 на «границах разрешенных» режимах мощности двигателя Pratt & Whitney Canada PT6A-66D, обеспечивая оптимальную производительность и эффективность силовой установки» – говорят в компании. Самолет оснащен сенсорной стеклянной приборной панелью Garmin G3000 и optionalной системой электронного помощника. Электронный помощник разработан как система контроля безопасности эксплуатационных режимов полета. Она включает в себя датчик и калькулятор угла атаки, электронную стабилизацию и систему защиты от потери скорости.



## Comlux Malta получил IS-BAO Stage III

Компания Comlux получила сертификат IS-BAO Stage III (Международный стандарт операторов деловой авиации) для своей дочерней Comlux Malta, говорится в сообщении компании.

«Мы очень гордимся тем, что присоединились к избранной группе компаний по всему миру, которая достигла IS-BAO Stage III. Благодаря приверженности, самоотверженности и культуре «безопасности» всех наших сотрудников по всему миру, нам потребовалось всего 4 года, чтобы перейти от IS-BAO Stage I к IS-BAO Stage III. Эта награда демонстрирует превосходный уровень безопасности и профессионализм в нашей повседневной деятельности, а также наше стремление всегда предоставлять нашим владельцам VIP-самолетов и заказчикам VIP-чarterов лучший и безопасный сервис», - комментирует Андреа Данетто (Andrea Zanetto), генеральный директор Comlux Aviation.

IS-BAO представляет собой добровольный международный стандарт эксплуатации деловых воздушных судов и был впервые представлен на выставке EBACE еще в 2002 году. Цель внедрения стандарта – повышение уровня профессионализма и безопасности работы авиакомпаний или корпоративного департамента авиационных перевозок.

Comlux Group – одна из ведущих компаний на рынке чarterных VIP-услуг, осуществляющая деятельность по всему миру и обеспечивающая высокие стандарты качества и надежности. Помимо чarterных перевозок, Comlux предлагает полный пакет услуг для VIP-клиентов, которые имеют собственный самолет, включающий услуги по управлению и обслуживанию воздушного судна.

## Активность выросла из-за праздника

Согласно данным TraqPak, опубликованным Argus International, активность деловой авиации в США, Канаде и на Карибах в прошлом месяце выросла на 2,4% по сравнению с прошлым годом, так как более высокий, чем ожидалось, трафик четвертого июля повлиял на итоговый результат. К сожалению, эти радужные цифры вряд ли сохранятся в текущем месяце, так как эксперты компании прогнозируют снижение активности бизнес-авиации в августе на 0,3%.

Во всех категориях полетов в прошлом месяце наблюдалось увеличение. Полеты самолетов в долевом владении выросли в годовом исчислении на 6,5%, за ними последовали частные рейсы по Part 91 и коммерческие по Part 135, которые выросли на 1,9% и 1,7% соответственно.

Динамика по категориям воздушных судов также была в основном положительной, причем джеты среднего размера продемонстрировали наибольший

рост активности по сравнению с июлем прошлого года, на 5,3%. Трафик легких бизнес-джетов увеличился на 3%, а количество полетов турбовинтовых самолетов выросло на 0,5%. Однако, активность самолетов с большой кабиной немного упала, на 0,3% по сравнению с прошлым годом.

В отдельных категориях средние бизнес-джеты в долевом владении единственные увеличили активность в двузначном значении – на 12,3%. В тоже время долевые полеты на джетах с большой кабиной также единственные показали двузначное снижение, упав на 17,3% по сравнению с июлем 2018 года.

По данным Argus, количество рейсов в будние дни выросло на 1,1%, а в выходные – на 3,8%. Юго-восток США вновь лидировал по трафику (49700 рейсов), а затем шел район Великих озер – 35324 полета, Среднеатлантические Штаты – 31684 полета и Западное побережье – 31422 полета.



## Qatar Executive летит на RUBAE

Qatar Executive (входит в Qatar Airways Group) примет участие в работе московской выставки RUBAE 2019 (11-13 сентября, Внуково-3). На статической площадке выставки оператор представит гостям RUBAE свой ультрадальний бизнес-джет Gulfstream G650ER.

Qatar Executive стал одним из главных новосмейкером этого лета. В текущем году компания планирует открыть собственный офис в Москве. В июле оператор подписал с Gulfstream контракт на \$1 млрд. Американский производитель поставит катарскому оператору 14 G650ER и четыре G500. Даты поставок новых машин пока не известны, однако к 2022 году оператор рассчитывает завершить поставку 30 самолетов, заказанных в 2015 году у компании Gulfstream Aerospace. В 2014 году компании подписали соглашение, в соответствии с которым Qatar Executive получит 20 самолетов G500, G600 и G650, однако уже в мае 2015 года этот контракт был увеличен до тридцати машин. Все самолеты оформлены в виде твердых заказов. А в июле 2016 года Qatar Executive объявил о заказе трех дополнительных Gulfstream G650ER. В июне текущего года получила два бизнес-джета Gulfstream – G650ER и G500. Оба самолета (A7-CGF и A7-CGS) уже прибыли в Доху и вскоре приступят к полетам. Таким образом, в настоящее время парк оператора состоит из десяти самолетов американского производителя – шесть G650 и четыре G500, что делает компанию крупнейшим эксплуатантом Gulfstream в регионе.

Основная задача компании, по мнению исполнительного директора Этторе Родаро, вывести Qatar Executive на карту мира, поскольку в настоящее время она ассоциируется, как местный перевозчик. «Мы воспринимаемся рынком, как местный оператор на Ближнем Востоке, но это не отражает реальность».

## DC Aviation – 20 лет

В начале своей истории DC Aviation была основана в качестве 100% дочерней компании ведущего предприятия автомобилестроительной отрасли DaimlerChrysler AG. Созданная в 1998 году авиакомпания, в середине 1999 года приступила к эксплуатации воздушных судов. Сначала парк воздушных судов, состоящий на тот момент из двух Learjet 60 и двух Challenger 604, использовался для перевозки членов руководства компании, обеспечивая высокую мобильность. С января 2000 авиакомпания запустила регулярное авиаобращение между двумя штаб-квартирами концерна на бизнес-лайнере Airbus A319: в течение семи лет пять раз в неделю DC Aviation выполняла регулярные полеты между Штутгартом и Детройтом (Понтиак).

2007 год стал началом новой эры в истории авиакомпании и ее стремительного роста. В январе 2007 года холдинговая компания Aton GmbH, владельцем которой является предприниматель Лутц Хельмиг,



покупает авиационное предприятие и в мае 2007 года в результате слияния с саарбрюкенской частной авиакомпанией Cirrus Aviation, переименовывается в известное сегодня DC Aviation. В 2011 году последовал значительный шаг на пути к расширению присутствия компании на международном рынке – совместное предприятие с Al-Futtaim Group в аэропорту Дубай. В 2016 году DC Aviation расширяет комплекс услуг, предоставляемый компанией, дополнив его правом на коммерческую эксплуатацию вертолетов. Сегодня авиационное предприятие эксплуатирует 27 самолетов и два вертолета, насчитывает в своем штате 330 сотрудников и располагает помимо головного офиса в Штутгарте филиалами в Дубае, на Мальте, в Москве и Париже. Деятельность компании охватывает всю сферу авиационных услуг начиная с управления и менеджмента самолета, бизнес-чартера, технического и наземного обслуживания бизнес-самолетов до услуг стратегического консалтинга и консалтинга по воздушному праву и позволяет DC Aviation представить полный комплекс услуг, соответствующий растущему спросу и требованиям владельцев самолетов.

Высокие требования обеспечения безопасности полетов способствовали тому, что за свою 20-летнюю историю DC Aviation добилась безупречных показателей безопасности. В прошлом году Европейская ассоциация бизнес авиации (EBAA) удостоила DC Aviation награды EBAA Diamond Award of Merit за ее непревзойденные показатели безаварийного налета более 100.000 часов, до сих пор лишь немногие эксплуатанты бизнес-самолетов были удостоены такой чести. Кроме того, несколько недель назад DC Aviation успешно прошла сертификацию на соответствие требованиям международных стандартов для операторов деловой авиации (IS-BAO).

## Белорусский BySky дебютирует на RUBAE

Белорусский бизнес-оператор BySky впервые примет участие в московской выставке RUBAE 2019, которая начнет свою работу в сентябре. На статической стоянке аэропорта «Внуково-3» компания представит турбовинтовой самолет Pilatus PC-12NG.

BySky – это первый коммерческий оператор деловой авиации, зарегистрированный в Беларуси и базирующийся в международном аэропорту Минск. На данный момент флот авиакомпании состоит из двух Pilatus PC-12NG, построенных в 2017 году. Оба самолета имеют VIP-конфигурацию салона в компоновке 6+2 и находятся на белорусской регистрации,

что позволяет им беспрепятственно и легитимно совершать внутрироссийские перевозки. Во флоте авиакомпании есть также один реактивный самолет Learjet 60XR.

В начале марта 2018 года ЗАО «Авиакомпания BySky» (BySky) получила сертификат эксплуатанта воздушных судов, выданный Департаментом по авиации Министерства транспорта и коммуникаций Республики Беларусь, а уже в сентябре того же года TCO Authorization для полетов в Европу.

«Авиакомпания BySky предлагает индивидуальные



и корпоративные бизнес-чартеры по маршрутам любой сложности с количеством пассажиров до 8 человек. Универсальность и оптимальное расположение воздушного парка BySky позволяет предложить клиентам наиболее выгодные и комфортные условия для перелета. Корпоративный бизнес-чартер может быть организован для официальных делегаций, спортивных команд, гастролей артистов и т.д. Дополнительно, чартер может быть обеспечен консьерж-сервисом широкого профиля – от трансфера из/в аэропорт до бронирования отеля и заказа ресторана», – комментируют в BySky.

Напомним, что Pilatus PC-12 Next Generation (NG) – ближнемагистральный турбовинтовой самолет с заявленной максимальной коммерческой дальностью полетов до 2500 и перегоночной дальностью 3400 километров. Самолет вмещает до восьми пассажиров – салон имеет 6 мест уровня Executive и, при необходимости, может быть укомплектован 2-мя дополнительными креслами. Кроме того, это первый серийный самолет, который оснащен современным комплексом авионики Honeywell Primus Apex с широкоформатными многофункциональными дисплеями и который гораздо проще в освоении и использовании, чем многие конкурирующие продукты.

В отличие от реактивных самолетов, турбовинтовой PC-12 NG способен работать в аэропортах с очень короткими взлетно-посадочными полосами и совершать предельно мягкие посадки даже на необорудованных аэродромах. Это существенно расширяет логистические возможности для коммерческих полетов и зачастую недоступно реактивными бизнес-джетам.

В ближайших планах BySky пополнение флота авиакомпании минимум двумя самолетами.

## Boeing представит на МАКС 2019 проект Aerion AS2 Supersonic

На Международном авиационно-космическом салоне МАКС-2019 компания Boeing объявит о ряде новых стратегических инициатив. Соглашения будут подписаны с российскими партнерами и укрепят долгосрочные обязательства в рамках партнерства компаний с российской аэрокосмической отраслью, говорится в сообщении компании. Также, в рамках МАКС 2019 Boeing проект Aerion AS2 Supersonic. Корпорации Boeing и Aerion выпустят сверхзвуковой пассажирский самолет, который сможет перевозить 12 пассажиров и летать со скоростью 1,4 Маха (1671 км/ч), что позволит сократить время трансатлантического перелета примерно на три часа. Благодаря скорости, которая на 70% выше, чем у современных

самолетов бизнес-класса, AS2 потребуется около трех часов на трансатлантический перелет, при этом его экологическая эффективность будет соответствовать современным стандартам или превосходить их.

Как ранее сообщал BizavNews, ранее компания Aerion разрабатывала самолет вместе с концерном Lockheed Martin, однако партнерство было разорвано по неизвестными причинам. В феврале текущего года Boeing объявил о партнерстве с Aerion, компанией, базирующейся в городе Рино (штат Невада), которая является лидером в разработке сверхзвуковых воздушных судов нового поколения. В соответствии с соглашением Boeing существенно инвестиро-

вала в Aerion, чтобы ускорить развитие технологий и проектирование воздушного судна, а также вывести сверхзвуковые перевозки на рынок. Детали сделки не разглашаются. Boeing предоставит инженерные, производственные и испытательные мощности, а также доступ к стратегической экспертизе для вывода сверхзвукового самолета бизнес-класса AS2 компании Aerion на рынок. Расчетная скорость AS2 соответствует 1,4 Маха (около 1000 миль в час). Благодаря скорости, которая на 70% выше, чем у современных самолетов бизнес-класса, AS2 потребуется около трех часов на трансатлантический перелет, при этом его экологическая эффективность будет соответствовать современным стандартам или превосходить их. Первый полет воздушного судна запланирован на 2023 год.

«Boeing является лидером в трансформации средств передвижения, которые позволяют безопасно и эффективно перемещаться по миру с небывалой скоростью», – сказал Стив Нордланд (Steve Nordlund), вице-президент и генеральный менеджер Boeing NeXt. «Это стратегическая и рациональная инвестиция в дальнейшее развитие революционных сверхзвуковых технологий. Благодаря партнерству, которое совмещает в себе компетенции Aerion в области сверхзвуковых технологий с глобальными промышленными масштабами и опытом в гражданской авиации Boeing, мы сформировали идеальную команду, которая способна сделать эффективные сверхзвуковые перевозки реальностью».

Предполагается, что самолет поступит в коммерческое производство в 2023 году, а его продажи начнутся в 2025 году. В октябре 2018 года компания General Electric представила прототип ротационного детонационного двигателя, который сможет разгонять самолеты до гиперзвуковых скоростей.



## В «Подушкино» показали вертолетное такси

20 августа 2019 года в Хелипарке «Подушкино» состоялась пресс-конференция, посвященная восстановлению регулярных воздушных перевозок в Московской воздушной зоне. По окончании пресс-конференции был совершен ознакомительный полет «Подушкино» — Крокус Экспо — «Подушкино» с участием представителей СМИ.

В мероприятии приняли участие Директор по маркетингу и развитию бизнеса холдинга «Вертоле-

ты России» Ландин Олег Яковлевич, Председатель Правления «Ассоциации Вертолетной Индустрии» Казачков Михаил Юрьевич и Директор по развитию компании «Хелиэкспресс» Трофимова Наталья Владимировна.

По словам Натальи Трофимовой, компания «Хелиэкспресс» обладает более чем 10-летним опытом организации вертолетных перевозок. И технологическая платформа вертолета «Ансат», хорошо заре-

комендовавшая себя в санитарной авиации, а также опыт эксплуатации городской вертолетной инфраструктуры позволяет, после 50-летнего перерыва, возродить современную систему регулярных пассажирских вертолетных перевозок в Московской зоне использования воздушного пространства. И первый шаг к этому — регулярные рейсы для посетителей Московского международного авиационно-космического салона из хелипарка «Подушкино», которые запускаются в альянсе с официальным перевозчиком МАКСа — компанией «Русские Вертолетные Системы».

Было отдельно отмечено, что с начала 2014 года «Русские Вертолетные Системы» осуществили более 500 полетов в черте города Москвы, что позволило специалистам компании полностью отработать систему диспетчеризации, маршрутизации, технического обеспечения и безопасности полетов.

«Мы видим развитие проекта вертолетных перевозок в расширении маршрутной сети. В первую очередь это интермодальные перевозки, которые связывают аэропорты и региональные центры. Мы также ожидаем, что вертолетные перевозки будут весьма востребованы в деловой авиации и туризме» — отметила Наталья Трофимова.

Директор по развитию бизнеса холдинга «Вертолеты России» Олег Ландин отметил, что «Русские вертолетные системы» сегодня обладают крупнейшим парком вертолетов «Ансат» и мнение компаний, как лидирующего эксплуатанта данного типа вертолетов, очень важно для Холдинга. По словам Олега Ландина, вертолет «Ансат» обладает 3 ключевыми свойствами, позволяющими ему успешно выполнять задачи, в том числе и в качестве аэrotакси: безопасность, высокая экономическая эффективность и



комфорт как для экипажа, так и для пассажиров.

«Вертолет оснащен двумя двигателями и сертифицирован по категории А, что позволяет безопасно эксплуатировать его во всех режимах, в том числе и для задач городской аэромобильности. В части касающейся экономический эффективности, наш вертолет выглядит выигрышней как в приобретении, так

и в эксплуатации и стоимости владения вертолета. Что же касается комфорта, то вертолет «Ансат» обладает самой просторной и комфортной кабиной в своем классе. Салон шире, выше и больше по объему, что создает необходимый комфорт, который будет по достоинству оценен пассажирами. Городская аэромобильность, на наш взгляд, будет набирать обороты. Есть ряд примеров, реализованных в других

странах, и мы думаем, что это направление имеет большие перспективы в Российской Федерации», — заявил Олег Ландин.

По словам Председателя Правления «Ассоциации Вертолетной Индустрии» Михаила Казачкова, возрождение пассажирских вертолетных перевозок обусловлено тем, что ситуация «созрела»: появилась платформа (вертолет «Ансат») на которой экономически целесообразно выполнять такие полеты. При этом пока нельзя сказать, что это чисто бизнес-проект, так как тем или иным образом приобретение данных вертолетов субсидируется государством и несмотря на то, что «Ансат» — достаточно экономичная машина, эксплуатация которой обходится ниже зарубежных аналогов, финансовое участие государства желательно и в перевозках самих пассажиров. «Для вертолетной индустрии это очень интересный сегмент. Он массовый и он работает на популяризацию всей вертолетной индустрии. Платформа, которую предоставляют наши коллеги и партнеры из „Вертолетов России“, действительно достойная и надежная. Наш теперь уже трехлетний опыт эксплуатации говорит именно об этом. Отдельные машины из нашего парка перешли уже через 1000-часовой рубеж, что достаточно неплохо для машин данного класса», — отметил Михаил Казачков.

После завершения пресс-конференции представители СМИ смогли оценить комфорт и удобство нового вида пассажирского транспорта. Участники мероприятия, пройдя регистрацию и предполетный досмотр, поднялись на борт вертолета «Ансат» и пролетели по маршруту «Подушкино» — «Крокус Экспо» — «Подушкино». Маршрут, общей протяженностью 40 км., вертолет «Ансат» преодолел всего за 10 минут. Пассажиры особо отметили комфорт и скорость нового вида транспорта.



## Сделки на вторичном рынке снижаются

Консалтинговая компания JETNET опубликовала отчет о состоянии вторичного рынка за июнь и первые шесть месяцев 2019 года. Динамика количества выставленных на продажу воздушных судов в рассматриваемых сегментах по сравнению с прошлым годом наблюдалась разнонаправленной. Также, за исключением поршневых вертолетов, все сегменты вторичного рынка показали двузначное в процентном отношении снижение количества сделок в течение первых шести месяцев 2019 года по сравнению с 2018 годом.

В первом полугодии 2019 года подержанные бизнес-джеты продемонстрировали снижение количества сделок на 21,5% и увеличение времени экспозиции на 28 дней по сравнению с прошлым годом. Продажи турбовинтовых самолетов сократились на 13,9%, а время экспозиции выросло на 2 дня.

Интересно, что в первые шесть месяцев 2019 года поставки новых бизнес-джетов, согласно отчету GAMA, увеличились на 12,5%, с 281 до 316 самолетов. В то время как объем выпуска новых турбопропов снизился на 11,2%, или на 29 машин.

На вторичном рынке газотурбинных вертолетов с начала года по сравнению с прошлым годом было зафиксировано снижение количества сделок купли-продажи на 13,3%, но продажи поршневых вертолетов выросли на 2,6%.

За первые шесть месяцев 2019 года было продано в общей сложности 4270 самолетов и вертолетов, причем бизнес-джеты (1122) и коммерческие самолеты (874), включая конвертированные в VIP варианты, лидировали и заняли 47% от общего количества сделок. Общее количество сделок во всех сегментах

рынка (4270) уменьшилось на 874 воздушных судна, или на 17%, по сравнению с 2018 годом.

Эксперты JETNET также оценили тенденции на мировом вторичном рынке в сравнении с рынком США в июне с 2012 по 2019 годы. Общий тренд заключается в том, что за последние семь лет рост сегмента бизнес-джетов опередил турбовинтовые самолеты. С июня 2012 года на глобальный рынок поставлено 3545 новых бизнес-джетов по сравнению с 2193 турбовинтовыми самолетами.

Количество выставленных на продажу самолетов и процент от активного флота с 2012 года снизились. Соотношение парка эксплуатируемых бизнес-джетов между рынком США и остальным миром осталось на уровне 60/40, в то время как количество турбопропов в США и остальном мире примерно равно (51/49).

С декабря 2011 года до июня 2016 года количество сделок с подержанными бизнес-джетами неуклонно увеличивалось, достигнув максимальной отметки в 2725. Спад произошел во второй половине 2016 года до минимума в 2522 сделки в декабре 2016 года, и с тех пор наблюдался неуклонный рост до 2892 транзакций в декабре 2018 года. Однако, начиная с января 2019 года, 12-месячная средняя скользящая полных розничных транзакций для бизнес-джетов снизилась до 2584 сделки.

Это снижение лишь незначительно превышает минимальную отметку в 2522 сделок, зарегистрированных в декабре 2016 года. Соответственно, 2019 год стал неудачным началом для рынка подержанных бизнес-джетов.

June 2019	Worldwide Trends							
	Business Aircraft			Helicopters		Commercial Airliners		Total
	Jet	T/P	Piston	Turbine	Piston	Jet	T/P	ALL
In-Operation Fleet	22,177	15,706	5,378	22,555	9,867	29,292	7,619	112,594
For Sale	2,099	1,015	584	1,201	535	279	354	6,067
% of Fleet For Sale 2019	9.5%	6.5%	10.9%	5.3%	5.4%	1.0%	4.6%	5.4%
% of Fleet For Sale 2018	9.1%	6.6%	10.8%	5.8%	5.4%	1.1%	5.2%	5.5%
Change - % For Sale	0.4 pt	(-0.1) pt	0.1 pt	(-0.5) pt	n.c.	(-0.1) pt	(-0.6) pt	(-0.1) pt.
January to June 2019								
Full Sale Transactions *	1,122	622	260	736	456	874	200	4,270
Average Days on Market	297	307	301	511	351	442	540	393
Y-T-D January to June 2019 vs 2018								
% Change - Sale Transactions	-21.5%	-13.9%	-13.9%	-13.3%	-2.6%	-19.6%	-30.1%	-17.0%
Differences - Sale Transactions	-308	-100	-42	-113	-12	-213	-86	-874
Change - Avg. Days on Market	28	2	29	-31	58	-126	112	10

Source: JETNET; Business Jets excludes executive airliners and piston aircraft; Full Sale Transactions includes Whole and Leased only.

## АОРА хочет ограничить сверхзвук ниже FL180

Признавая, что сверхзвуковой полет представляет собой «новый потенциальный рынок в авиационной отрасли», Ассоциация владельцев самолетов и пилотов (АОРА) предупреждает FAA о том, что необходимо тщательно рассмотреть такие вопросы, как совместные полеты в едином воздушном пространстве самолетов АОН и сверхзвуковых самолетов, чтобы обеспечить безопасную интеграцию сверхзвуковых полетов в национальную систему воздушного пространства (NAS) наряду с дозвуковыми операциями.

«Мы считаем важным, чтобы сверхзвуковой трафик не нарушил возможностей осуществлять доступ и



транзит через NAS авиации общего назначения», - сказал старший директор АОРА по воздушному пространству и воздушному движению Руне Дьюк в комментариях к уведомлению о предлагаемом нормотворчестве (NPRM), опубликованном FAA в июне для получения специальных разрешений на сверхзвуковые полеты, главным образом для целей летных испытаний. Крайний срок для комментариев к NPRM (FAA-2019-0451) – 27 августа.

АОРА одобряет NPRM как важный шаг к «принятию регулирующего положения, которое легализует такие самолеты» и к видоизменению полетов, которое последует за развитием гражданского сверхзвукового. Но ассоциация подчеркнула необходимость соблюдения стандартов безопасности. «Эти и будущие правила никоим образом не должны допускать одобрения операций, которые могут снизить общественную безопасность или ограничить способность операторов эффективно летать в воздушном пространстве», - добавил он.

FAA следует рассмотреть, как характеристики сверхзвукового самолета влияют на другие самолеты, как будет происходить наблюдение и уклонение, а также и важность Национального закона об охране окружающей среды (NEPA) при рассмотрении и утверждении заявок.

«Крайне важно, чтобы были определены как характеристики спутной струи, так и требуемые стандарты разделения воздушного движения, чтобы в сочетании с воздействием на эффективность можно было точно определить нарушение или стоимость для других операторов», - сказал он. «Очень важно, чтобы операции были эффективными и беспроblemными».

АОРА особенно обеспокоена тем, что пилоты, летающие по правилам визуальных полетов (полет в режиме VFR – «смотрите и избегайте»), могут не иметь возможности видеть и избежать сверхзвуковых самолетов, летящих на сверхзвуковых скоростях. «Учитывая эту опасность, мы считаем, что FAA следует изучить вопрос о необходимости дозвуковых скоростей ниже эшелона 180 (FL180)», - сказали в ассоциации, добавив, что FAA «должно тщательно изучить любое применение для сверхзвуковых скоростей ниже FL180, которые не включают эффективные меры по снижению риска, чтобы увидеть и избежать».

АОРА указала на более высокие погодные минимумы для VFR выше 10000 футов над уровнем моря, установленные для воздушного пространства класса E, из-за дополнительного расстояния, необходимого для наблюдения и обхода воздушных судов со скоростью выше 250 узлов. «Эти различия в основных метеорологических минимумах VFR подчеркивают не только важную взаимосвязь между способностью пилота видеть и избежать, но и иллюстрируют, почему существует ограничение скорости в 250 узлов (ниже 10000 футов в воздушном пространстве класса E)».

Опрос членов АОРА показал, что 39% пилотов летают выше 10000 футов над уровнем моря, а 80% летают под VFR, по крайней мере, половину времени. «Учитывая это, FAA следует учитывать, что многие самолеты АОН обычно летают на высоте более 10000 футов над уровнем моря, но за пределами воздушного пространства класса A, под VFR и не обязательно связаны с управлением воздушным движением». Также многие самолеты АОН не имеют ретрансляторов или ADS-B.

## Пришло время инвестировать в UAM

Согласно исследованию Nexa Advisors и Vertical Flight Society (Общество вертикальных полетов), в течение следующих 20 лет в трансформацию городской воздушной мобильности (UAM) в 74 городах мира может быть инвестировано до \$318 млрд. Исследование «Городская воздушная мобильность – экономика и глобальные рынки» обещает предоставить детальный анализ потребностей и возможностей инфраструктуры в крупных мегаполисах и прогнозирует перспективный путь роста для каждого места в период с 2020 по 2040 год.

Согласно исследованию, потенциал развития городской воздушной мобильности в каждом мегаполисе определяется тем, что Nexa называет местной ДНК, которую компания определяет как «сложное сочетание текущих транспортных проблем, перегруженности, плотности населения, существующей транспортной инфраструктуры, регулирования, развития деловой авиации, валовой внутренний продукт, местная политика, доход на душу населения и множество других вопросов». В исследовании используются эти факторы для определения вероятности того, что какой-либо город рано или поздно примет электрические воздушные суда с вертикальным взлетом и посадкой (eVTOL).

По словам управляющего партнера Nexa Майкла Даймента, отчет предназначен для того, чтобы направить потенциальных инвесторов в сегмент городской воздушной мобильности, где капитал может использоваться наиболее эффективно. «Отчет также является первой попыткой определить стоимость инфраструктуры UAM: \$32 млрд для всех 74 городов к 2040 году», - пояснил он. «Это очень доступно, поскольку потенциальные доходы от этой инфраструктуры превысят \$244 млрд».

Ожидаемая рыночная стоимость городского воздушного транспорта в размере \$318 млрд включает в себя инфраструктуру (вертипорты и управление воздушным движением), а также воздушные суда, которые, по мнению NEXA, будут эксплуатироваться в пяти сегментах: услуги трансфера до аэропорта, авиаtaxи по запросу, аварийные службы, бизнес-авиация и региональные чартеры «точка-точка» (до 250 миль).

Nexa считает, что существующие вертолетные служ-

бы наилучшим образом могут использовать растущий спрос на городскую воздушную мобильность. В докладе прогнозируется, что Ванкувер, Майами, Сингапур и еще дюжина других городов с 2020 года будут ускорять инвестиции в новые подходы к UAM. В докладе также рассматривается возможность начала испытаний городских систем управления воздушным движением и потенциал для новых аккумуляторов и технологий водородных топливных элементов для ускорения роста eVTOL.



## Самолет недели

Оператор: **private (Skyline Aviation)**

Тип: **Bombardier Global Express-BD-700-1A10**

Год выпуска: **2004 г.**

Место съемки: **август 2019 года, Riga Skulte Int'l Airport - EVRA, Latvia**



Фото: Дмитрий Петроченко