



В Москве выпал первый снег, и минувшую неделю сложно назвать ярким временем. Подведены итоги NBAА и информационный поток вернулся в привычное русло. Производители продолжают отчитываться о результатах работы в третьем квартале. Gulfstream и Embraer увеличили поставки, а Bombardier готовится к рывку в четвертом квартале, когда начнется массовая передача клиентам новейших Global 7500.

По словам Майкла Дуайера, управляющего партнера брокерской, оценочной и консалтинговой компании Guardian Jet, вторичный рынок бизнес-джетов наконец-то восстановился после десятилетнего спада вследствие глобального экономического спада 2008–09 гг. По его словам, в то время как рынок сверхдальних бизнес-джетов начал восстанавливаться около пяти лет назад благодаря спросу у частных лиц, летающих в/из Азии и Южной Америки, в прошлом году наблюдалось восстановление всех сегментов вторичного рынка. Подробнее читайте в этом номере.

Piaggio Aerospace получила разрешение итальянского правительства на объявление публичного тендера на продажу компании. Об этом в рамках NBAА 2019 BizavNews рассказал Чрезвычайный комиссар Piaggio Aerospace Винченцо Никастро. Тем временем, до конца текущего года компания оформит твердые заказы на \$630 млн (€568 млн), что является рекордом для производителя за последнее десятилетие. Вместе с правительственными контрактами, которые были подписаны летом этого года, Piaggio становится ближе к тому, чтобы «вновь стать сильной и конкурентноспособной, а самое главное, привлекательной для будущих инвесторов».



Оптимизация процесса модернизации

Эта тема станет ключевой на XII Вертолетном форуме, где 7 ноября состоится секция на тему «Модернизация эксплуатируемых вертолетов – путь к повышению эффективности вертолетных операторов»

стр. 22



Honeywell представляет микро-BCU

Компания Honeywell, известная тем, что изобрела вспомогательную силовую установку (BCU) для пассажирских самолетов, представила аналогичный продукт для сегмента турбовинтовых и легких реактивных самолетов

стр. 24



Стоимость подержанных джетов растет

2018 год стал рекордным для многих брокеров, и это был первый год, когда наблюдалось сильное восстановление в сегменте средних и легких джетов в дополнение к ультрадальному сегменту

стр. 25



Безопасность АОН в США улучшается

В 2016 году в США достигнут новый минимум с точки зрения авиационных происшествий со смертельным исходом. Это делает 2016 самым безопасным годом за всю историю наблюдений

стр. 26

Gulfstream
G500



Gulfstream поставил более 25-ти G500

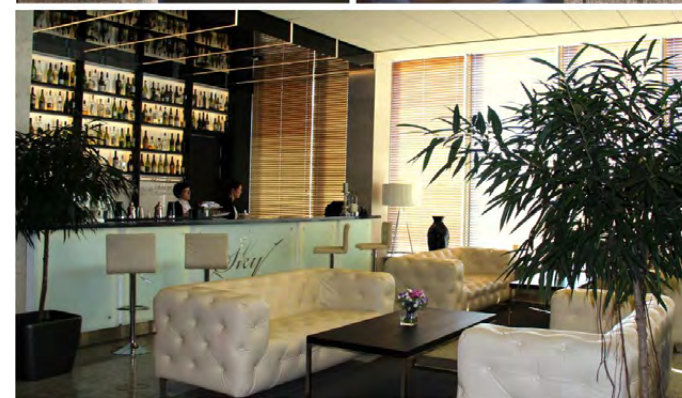
Компания Gulfstream Aerospace объявила о поставке заказчикам более 25 самолетов G500, что произошло в течение чуть более года после ввода бизнес-джета в эксплуатацию. Также производитель сообщил о первой поставке самолета бразильскому клиенту.

«Когда в сентябре прошлого года был поставлен первый G500, мы знали, что клиенты получат зрелый самолет, подкрепляя обещания Gulfstream», - сказал Марк Бернс, президент Gulfstream. «Благодаря одной из самых строгих и надежных схем летных испытаний, которые мы когда-либо предпринимали, и передовой технологии производства Gulfstream, мы поставляем клиентам эти удивительные самолеты с проверенными эксплуатационными характеристиками».

Когда G500 совершил свой первый полет, он уже прошел десятки тысяч часов наземных испытаний

в Центре исследований и разработок Gulfstream. Во время программы летных испытаний самолет налетал более 5000 часов в более чем 1400 рейсах. Перед сертификацией G500 совершил мировое турне длиной около 130 000 морских миль / 240 760 километров, за семь месяцев побывав в 44 городах и 18 странах, что стало проверкой надежности и зрелости самолета. На сегодняшний день G500 имеет более 35 рекордов скорости в парах городов.

G500 имеет дальность 5200 морских миль / 9630 км при 0,85 Маха и 4400 миль / 8149 км при 0,90 Маха. Его максимальная эксплуатационная скорость составляет 0,925 Маха. G500 оснащен платформой Gulfstream Symmetry Flight Deck с первыми в гражданской авиации электронно связанными активными боковыми ручками управления и наиболее широким использованием сенсорных экранов в деловой авиации.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLJPXH
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

Piper представил M600 SLS

Piper Aircraft выпустил вариант своего турбовинтового самолета M600 следующего поколения, в котором модель с индексом SLS оснащена новой инновационной системой безопасности, включающей в себя функцию автоматической посадки – впервые для самолета авиации общего назначения.

Эта система, получившая название Halo, объединяет ряд технологий в комплекте авионики Garmin G3000, в том числе автомат тяги, режим аварийного снижения и повышение стабильности. Тем не менее, выдающейся особенностью стала новая функция автоматической посадки, которая «безопасно приземляет самолет в ближайшем подходящем аэропорту в случае, если пилот недееспособен», - говорят в Piper.

Halo может быть задействована либо автоматически, либо пассажиром и «дает немедленную ситуационную осведомленность и берет на себя управление всеми необходимыми системами» для посадки самолета. Во время своей работы система постоянно обменивается данными с пассажирами и авиадиспетчером, а также отслеживает внешние параметры. За-

тем она может определить ближайший подходящий аэропорт, безопасно привести в него самолет и затем выключить двигатель.

Кроме того, M600 SLS с двигателем Pratt & Whitney Canada PT6A-42A получит в стандартной комплектации интерьер EXP.

«M600 SLS и его система безопасности Halo являются результатом непоколебимой приверженности безопасности, а также стремления развивать наши продукты на основе запросов рынка», - говорит исполнительный директор Piper Саймон Калдекотт. «Halo значительно повышает ситуационную осведомленность и эксплуатационную безопасность благодаря использованию передовых технологий и является одним из наиболее значительных достижений в истории авиации общего назначения».

По словам Piper, сертификация SLS будет получена в ближайшее время, а поставки начнутся в этом квартале. Цена самолета по прайс-листу составляет \$2,99 млн.





Мы превратим ваш полет в незабываемое путешествие

- чартерные авиаперевозки
- управление воздушными судами
- медицинская эвакуация
- техническое обслуживание
- грузовые перевозки
- уникальная конфигурация



Волваздел и Сблв 2009 лалалел горсавлн ларелн комалн Волваздел лс. лмле десернн структур лБолваздел лс. Все права зашлелн.



Непревзойденный. От замысла до воплощения.

Это не простая случайность. Это тщательно продуманное решение. Исключительное сочетание летных характеристик и плавности хода - плод непрерывного стремления Bombardier к инновациям. Сочетание совершенства инженерной мысли и мастерства. Спокойный, плавный полет - уверенность, которую дают только самолеты Bombardier.

businessaircraft.bombardier.com

BOMBARDIER

StandardAero откроет склад запчастей в Европе

Провайдер ТОиР StandardAero выбрал Амстердам в качестве площадки для своего первого европейского склада запасных частей для бизнес-авиации. Об этом компания из Аризоны объявила на выставке NBAA-BACE. Объект улучшит снабжение запчастями клиентов компании в Европе, на Ближнем Востоке и в Азии, и ожидается, что он будет полностью введен в эксплуатацию в январе.

Запчасти, которые предназначены для двигателей Honeywell TFE731, HTF7000 и CFE738 и ВСУ Honeywell, будут первыми, которые поступят на склад. Будущее расширение будет включать части для планеров Bombardier Learjet, Challenger и Global, Gulfstream, Hawker, Dassault Falcon и Cessna Citation. StandardAero станет партнером MNX Global Logistics,

аккредитованной ASA-100. Размещение запчастей в Амстердаме будет способствовать легкой доставке по Европе и региону.

«У StandardAero большой и разнообразный запас запчастей, и наши возможности планирования материалов являются результатом реального опыта, основанного на обслуживании большой группы операторов деловых самолетов, эксплуатирующих различные модели самолетов по всему миру», - говорит менеджер по торговле запчастями StandardAero Business Aviation Райс Бут. «Наша способность реагировать и доставлять вовремя не имеет себе равных, и мы каждый день стремимся обеспечивать операторам региона EMEA наилучшее качество клиентской поддержки».



НАМ ДОВЕРЯЮТ

 SkyClean

ДЕТЕЙЛИНГ · КЛИНИНГ · КОНСАЛТИНГ

Embraer увеличивает поставки

Embraer Executive Jets в третьем квартале текущего года поставил заказчикам 27 самолетов, что на три машины больше, чем за аналогичный период прошлого года. В число переданных владельцам самолетов вошли 15 бизнес-джетов семейства Phenom (один Phenom 100 и 14 Phenom 300) и 12 самолетов семейства Legacy/Praetor (четыре Legacy 450, один Legacy 500 и семь Praetor 600). В прошлом году эти цифры выглядели следующим образом: 15 Phenom 300, два Phenom 100, три Legacy 450 и два Legacy 650.

Всего за девять месяцев текущего года производитель поставил заказчикам на восемь бизнес-джетов больше, чем за аналогичный период прошлого года: семь Phenom 100, 35 Phenom 300, два Legacy 650, пять Legacy 450, шесть Legacy 500 и восемь Praetor 600. В

прошлом году эти цифры выглядели следующим образом: восемь Phenom 100, 32 Phenom 300, три Legacy 650, девять Legacy 450 и три Legacy 500

Одним из главных событий октября для производителя стало подписание контракта с американским долевым оператором Flexjet. Напомним, что Flexjet на выставке NBAA-BACE объявила о размещении твердого заказа на \$1,4 млрд. у Embraer Executive Jets. Долевой оператор заказал в общей сложности 64 средних и суперсредних Praetor 500/600 и легких Phenom 300. Поставки Praetor 500 начнутся в ноябре текущего года. В соответствии с соглашением оператор также преобразует свой парк Legacy 450 в Praetor 500 на основании одобренной FAA модификации.



**MEET THE WORLD'S
MOST-DELIVERED
BUSINESS JET**

Rethink Convention.  **EMBRAER**
Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

GlobalAir.com наблюдает оживление вторичного рынка

GlobalAir.com, авиационный информационный интернет-ресурс и разработчик приложения VuPlane, сообщил на выставке NBAA-BACE 2019, что стоимость подержанных самолетов, размещенных на площадке, в третьем квартале 2019 года выросла до \$6,5 млрд., примерно на 17% выше, чем год назад.

Также выросли на 20% по сравнению с показателями 2018 года рыночные запросы. В результате этого оживления на рынке в первые три квартала 2019 года было продано 574 самолета стоимостью примерно от \$3,1 до \$3,5 млрд., в том числе 16 Gulfstream G550 и 15 Cessna Citation CJ3.

«Это был необычный, но оживленный год», - сказал президент GlobalAir.com Джеффри Кэрритерс. «Мы

отмечаем, что высококлассные самолеты, оцененные в границах рынка, продаются в течение нескольких недель, в то время как более старые самолеты с высоким налетом или ценами, выходящими за границы рынка, требуют значительно большего времени экспозиции на рынке».

Среднее время экспозиции бизнес-джетов, представленных на сайте до третьего квартала 2019 года, составляло 199 дней, время экспозиции вертолетов – 235 дней, двухдвигательных турбовинтовых самолетов – 228 дней, а однодвигательных – 155 дней. GlobalAir.com прогнозирует, что в течение первой половины 2020 года на вторичном рынке не ожидается спада, за исключением «предвыборных нервов».





FBO RIGA
A part of Flight Consulting Group

**Признанный
уровень качества**


Best FBO
in Europe


Acropolis Aviation начнет эксплуатацию первого ACJ320neo до конца года

Британский оператор Acropolis Aviation начнет эксплуатацию первого ACJ320neo до конца года. В настоящее время завершается кастомизация и покраска самолета на производственных мощностях AMAC Aerospace в Базеле. Об этом BizavNews рассказал вице-президент компании по США и Латинской Америке Куки Салазар. Поставка «зеленого» самолета была осуществлена в январе текущего года. В преддверии ввода в эксплуатацию Acropolis Aviation подтвердил статус Wyvern Wingman. В компании ожидают, что новый лайнер особенно будет востребован клиентами из США.

До последнего времени флагманом компании был 19-местный ACJ319 2000 года выпуска (бортовой номер G-NOAH). В 2010 году лайнер получил интерьер, который был разработан всемирно известным дизайнер-ателее Альберто Пинто (Alberto Pinto). В последнее время самолет демонстрируется на различных

выставках и выставлен на продажу через компанию Boutsen Aviation (Монако), которая специализируется на предоставлении брокерских услуг по покупке и продаже частных самолетов,

ACJ320neo – бизнес-джет, созданный на основе пассажирского самолета A320neo. Самолеты семейства ACJ320neo оборудованы новейшими двигателями (LEAP-1A от CFM или PW1100G от P&W), оснащены законцовками крыла Sharklets, а также имеют более просторный салон. Благодаря аэродинамическим улучшениям и новым двигателям, удалось значительно сократить расход топлива, а также увеличить дальность и полезную нагрузку. Так, ACJ320neo сможет выполнять полет с 25 пассажирами на борту на дальность до 11100 км (эквивалентно 15 часам), тогда как ACJ319neo сможет выполнять полет с 8 пассажирами на дальность до 12 500 км (эквивалентно 13 часам).



ABS JETS

**Надёжный партнёр
для ТО Вашего
самолёта. Запросите
слот ещё сегодня!**

- ✓ 24/7 глобальная поддержка в ситуациях АОГ
- ✓ Авторизованный сервисный центр Embraer

engineering@absjets.com absjets.com

Контракт на поставку Замбии одного SSJ 100 в VIP-версии заморожен

Контракт на поставку одного самолета SSJ 100 в VIP-версии в Замбию заморожен из-за того, что у Замбии недостаточно средств на финансирование контракта. Об этом рассказал министр промышленности и торговли РФ Денис Мантуров в рамках форума Россия - Африка, сообщает ТАСС.

«Мы учитываем опыт работы с рынком Мексики, куда было поставлено более 20 самолетов. Помимо изменений в экономике самого региона, сказавшихся на модели эксплуатации поставленных самолетов, остались не до конца решенными и некоторые вопросы по сервисному обслуживанию, были определенные сбои в этой части. По Африке, например, у нас подписан контракт на поставку одной VIP-версии SSJ 100 в Замбию. Но при этом в Замбии, кроме аванса, не нашлось средств на финансирование этого самолета, поэтому контракт находится в замороженном состоянии», - сказал Мантуров.

По его словам, Россия продолжит искать потенци-

альных заказчиков в Африке, но выгодными такие поставки станут только если будут массовыми, а не штучными.

«Будем продолжать активно продвигать свою технику, исходя из формирования пула, речь идет как минимум о 20 самолетах для того, чтобы мы могли уже жестко подписывать контракты, иметь обязательства, иметь возможность качественно их обслуживать», - сказал министр. «Для нас важно сегодня набрать определенный пул (заказчиков в одном регионе). Если мы наберем этот пул, тогда это будет выгодная история, по крайней мере, с точки зрения того, что SSJ 100 будет эксплуатироваться и обслуживаться своевременно».

В сентябре прошлого года Мантуров сообщил, что Россия и Замбия подписали договор на поставку одного самолета SSJ 100 в версии VIP, на тот момент стороны также обсуждали поставку еще четырех SSJ100.



**ВОЗДУШНЫЕ
ВОРОТА МОСКВЫ**
VIP GATEWAY TO MOSCOW

Piaggio готова к продаже

Piaggio Aerospace получила разрешение итальянского правительства на объявление публичного тендера на продажу компании. Об этом в рамках NBAА 2019 BizavNews рассказал Чрезвычайный комиссар Piaggio Aerospace Винченцо Никастро. До конца текущего года компания оформит твердые заказы на \$630 млн (€568 млн), что является рекордом для производителя за последнее десятилетие. Как прокомментировал г-н Никастро, вместе с правительственными контрактами, которые были подписаны летом этого года, Piaggio становится ближе к тому, что бы «вновь стать сильной и конкурентноспособной, а самое глав-

ное, привлекательной для будущих инвесторов».

В рамках NBAА г-н Кастро также рассказал, что был подписан контракт шейхом Халифой Аль-Саифом, главой Al Saif Aviation на поставку 10 Avanti EVO, первый из которых будет передан заказчику во втором половине 2020 года. В дополнение к этому Al Saif Aviation назначен дистрибьютером в регионе EMEA для продвижения Avanti EVO в странах Ближнего Востока, Северной Африке и Европе.

Об остальных заказах итальянский производитель объявит дополнительно.



 A promotional advertisement for the Pilatus PC-12 NG. The top half features a red and black aircraft in flight against a blue sky, with the Pilatus logo above it. The bottom half shows a scenic view of a lake and mountains. Text in the bottom half includes the model name, a claim of being the most sold turboprop aircraft in the world, and contact information for Nesterov Aviation.

PILATUS

PC-12 NG
САМЫЙ ПРОДАВАЕМЫЙ
ТУРБОВИНТОВОЙ САМОЛЕТ
В МИРЕ

NESTEROV AVIATION
Авторизованный центр продаж Pilatus PC-12

+7 495 796 1155
sales@nesterovavia.com

Daher закрыл сделку по приобретению Quest Aircraft

Генеральный директор Daher Дидье Каят удивил многих, когда объявил в рамках NBAA 2019, что Quest Aircraft теперь официально является продуктом Daher. Но его комментарии позволили понять причины приобретения компании и ее планы на будущее. «Сделка была закрыта 1 октября», - сказал он, добавив, что единственным изменением будет смена названия на Kodiak Aircraft. Все сотрудники американской компании (320 чел.) сохранял свои места.

«В то время как оба семейства (TBM и Kodiak) являются турбовинтовыми однодвигательными самолетами, с аналогичными поставщиками силовой установки и пропеллеров (Pratt & Whitney Canada и Hartzell соответственно), Kodiak и TBM 910/940 предназначены для принципиально разных миссий. Kodiak – летающий внедорожник. Да, он не герметичный

и тихоходный, но выполняет уникальные миссии и оснащен современным комплексом авионики. В то же время TBM 910/940 оптимальный турбопроп с отличными характеристиками и непревзойденном комфортом в своем классе. В итоге мы получаем два топовых нишевых продукта. Это ключевое приобретение для Daher идеально согласуется со стратегией укрепления связей нашей компании с ведущими игроками аэрокосмического рынка Северной Америки. Quest была построена на основе ценностей, которые являются общими для наших двух компаний, с акцентом на превосходство и стремлением к высококачественному, и надежному продукту», - комментирует Каят.

Еще одно преимущество смешивания семейства TBM с Kodiak – географическое распределение. В то

время как большая часть парка Kodiak (132 самолета) базируется в Северной Америке, 92 самолета эксплуатируются в Азиатско-Тихоокеанском регионе. Daher видит в этом потенциал для расширения присутствия семейства TBM в этих регионах.

Также Daher в США сосредоточится на своем новом проекте EcoPulse – демонстрационного гибридного двигателя, распределенного по крылу, установленного на самолете Daher TBM, который реализуется совместно с Airbus и Safran. Проект, запущенный Французским исследовательским советом по гражданской авиации при поддержке Управления гражданской авиации Франции, направлен на проверку технологий, разработанных для сокращения выбросов и шума, а также на создание новых областей применения для воздушных перевозок.



Деловая Авиация Шереметьево | FBO | Чартер



www.premieravia.aero

+7 495 234 26 42


ВВС Бразилии получили первый Phenom 100EV

Военно-Воздушные Силы Бразилии приступают к эксплуатации легкого бизнес-джета Embraer Phenom 100EV. Первая машина под военным обозначением U-100 пришла в распоряжение 6-й эскадрильи воздушного транспорта. Самолеты будут задействованы в небольших специальных миссиях (6-я эскадрилья специализируется на транспортировке медикаментов, в том числе донорских органов).

«U-100 строится для процветающих, современных и активных ВВС, оснащенных транспортным самолетом, предназначенным для установления новых стандартов производительности в своем классе», - сказал командующий ВВС, бригадный генерал Антонио Карлос Моретти Бермудес.

Напомним, что в 2016 году была анонсирована последняя версия популярного бизнес-джета – Phenom 100EV. Благодаря новому бортовому комплексу Prodigy Touch, основанному на авионике Garmin

G3000, а также модифицированным двигателям Pratt & Whitney Canada PW617F1-E, самолет получил более высокую скорость с хорошими высокогорными и высокотемпературными взлетно-посадочными характеристиками. Также Phenom 100 EV имеет значительно большую скороподъемность и на 43 фунта большую полезную нагрузку при полной заправке топливом. Улучшение характеристик Phenom 100 EV достигается за счет сочетания увеличенной тяги двигателей и снижения веса планера. Ориентировочная стоимость нового бизнес-джета \$4,495 млн. Самолет рассчитан на четырех (или шесть) пассажиров и обеспечивает высокий уровень комфорта. Интерьер выполнен в сотрудничестве с инженерами из BMW Designworks USA. Интерьер пассажирского салона и коллекция материалов, из которых он изготовлен, также прошли сертификацию. С конфигурацией, способной разместить до шести пассажиров (аэротакси), у Phenom 100 есть багажное отделение вместительностью в 1,6 куб.м.

ПРАКТИЧЕСКИЙ СЕМИНАР

Безопасность полетов
Безопасность топливообеспечения

17 МАРТА 2020 | МОСКВА, ОТЕЛЬ "АЭРОСТАР"

bizavsafety.aero

Avinode дает операторам прогнозировать прибыль

Компания Avinode, лидер в области технологий для бизнес-авиации, предлагает ряд функций, помогающих операторам управлять своей прибылью, обеспечивая предоставление точных цен на чартеры и стимулируя динамичное ценообразование.

Функции, ставшие сейчас доступными, включают сезонные профили ценообразования, где заранее могут быть загружены различные месячные или квартальные тарифы и процент точности цены, который измеряет разницу между указанной и реальной ценой. Avinode также разрабатывает профили затрат, которые будут запущены в течение года, где операторы смогут загружать связанные с рейсом расходы, чтобы измерить как достигнутую прибыль, так и доход.

Гарри Кларк, старший коммерческий аналитик

Avinode, говорит: «По мере того, как отрасль чартерных авиаперевозок переходит к цифровой трансформации, у нас есть все больше данных, чтобы помочь понять, как ведет себя этот рынок, чего хотят клиенты, и, прежде всего, как оценить рейс для получения максимальной прибыли. Многие из этих уроков приходят из коммерческой авиации, такие как динамическое ценообразование – использование наших знаний о сезонных пиках и спадах необходимо для повышения или понижения цен в соответствии со спросом».

«У нас в Avinode есть широкий спектр инструментов, помогающих операторам получать прибыль за счет своих данных. Эти новые функции ориентированы на оптимизацию прайс-листов и повышение точности по сравнению с вашими котировками. Лучшая

точность цены с самого начала создает доверие, что ведет к высокому уровню удержания клиентов. Кроме того, наши инструменты помогают вам быть уверенными в том, что ваши цены отражают рыночные условия, поэтому вы не переоцениваете стоимость на рейсы», - продолжил он.

Пер Мартинссон, основатель и исполнительный вице-президент Avinode Group, добавляет: «Операторы могут предпринять простые шаги, чтобы помочь расширить свой бизнес с помощью Avinode. Такие мероприятия, как работа по повышению процентной точности ваших цен, особенно на рейсах по программе «Готов к вылету», позволят вам лучше прогнозировать свои доходы и, соответственно, максимально увеличивать свою прибыль».



+ **JET**
EXECUTIVE TRADING

Aircraft trading. Bringing you over 30 years of aviation expertise

Покупка и продажа бизнес-джетов
Со знанием дела. Более 30 лет опыта в авиации

+ 41 22 819 18 11 - info@jetswiss.ch - Geneva, Switzerland - jetswiss.ch

Jet Aviation названа лучшим оператором FBO

Компания Jet Aviation названа лучшим оператором FBO по версии Aviation Business Awards. Церемония награждения, на которой присутствовали 220 руководителей крупных компаний, прошла в Дубае в Grosvenor House. В этом году оргкомитет премии выдвигал победителей в 14 номинациях (бизнес-операторы, аэропортовый сегмент, сервисные компании и т.д.).

«Награду получил FBO Jet Aviation в Международном аэропорту Дубая, который начал работать в 2005 году. Спустя два года компания открыла второй комплекс в Dubai World Central (DWC), что позволило Jet Aviation стать крупнейшим оператором FBO в регионе. В дополнение к этому компания владеет FBO в региональном аэропорту имени Абдулазиза в Янбу, Королевство Саудовская Аравия, а также

Джидде, Эр-Рияде и Медине, а также эксплуатирует вертолетную станцию в Фуджейре. Я очень горжусь и имею честь принять эту награду от имени Jet Aviation и нашей команды», - комментирует Филипп Жерар, глава Jet Aviation Dubai.

Харди Бутски, вице-президент Jet Aviation добавил, что компания продолжает усиление присутствия как на Ближнем Востоке, так и в азиатском регионе. В апреле прошлого года Jet Aviation закрыла сделку по приобретению поставщика услуг бизнес-авиации Hawker Pacific за \$250 млн. С этим приобретением Jet Aviation имеет 19 филиалов в Азиатско-Тихоокеанском регионе и на Ближнем Востоке, включая семь FBO, 14 техцентров и более 400 000 кв. футов ангарного пространства. Компания «получила» 800 сотрудников Hawker Pacific.



В Израиле появился “Борт № 1”

Военно-воздушные силы Израиля готовятся к вводу в эксплуатацию нового правительственного самолета Boeing 767-338(ER). Воздушное судно 2006 года выпуска было приобретено на вторичном рынке у австралийской компании Qantas и подверглось глубокой модернизации: салон, дополнительные средства связи и безопасности. До последнего времени высшие правительственные чиновники использовали для своих перелетов самолеты национального авиаперевозчика EL AL. Новый лайнер получил стильную ливрею и символический бортовой номер 4X-ISR.

Модификация 767-300ER представляет собой версию 767-300 с увеличенной дальностью полета. Головным заказчиком стала авиакомпания American Airlines, получившая первые самолеты в 1988 году. Большая дальность полета достигнута увеличением объема топлива на борту за счет повышения максимальной взлетной массы до 185 тонн. К 1993 работы над совершенствованием конструкции самолета позволили поднять МВМ до 187 тонн. На самолет устанавливались двигатели Pratt & Whitney PW4000, General Electric CF6 или Rolls-Royce RB211. Типичными маршрутами для этой модификации стал Лос-Анджелес — Франкфурт, Москва — Пекин и т. п. Увеличенная пассажировместимость и большая дальность сделали -300ER самой популярной модификацией модели.

Один из Boeing 767-300ER был приобретен известным российским бизнесменом Романом Абрамовичем для личного пользования. За характерную окраску самолет получил прозвище «Бандит».

В Армении задумались о покупке нового президентского самолета

Правительство Армении обсуждает возможность приобретения нового самолета для премьер-министра, заявил руководитель аппарата правительства республики Эдуард Агаджанян.

«Действующий самолет (Airbus A319, 1998 года выпуска) уже устарел. Кроме того, его обслуживание дорогое. Обсуждается возможность покупки нового самолета. Также таким образом будет решен вопрос трансатлантических полетов», - сказал Агаджанян журналистам во вторник. По его словам, старый

«борт номер один», вероятно, будет продан.

В сентябре премьер Армении Никол Пашинян посетил с рабочим визитом США, для чего воспользовался чартерным рейсом, арендовав за \$350 тыс самолет Gulfstream G550. Информацию подтвердил пресс-секретарь премьера Армении Владимир Карапетян, что впоследствии стало причиной резкой критики правительства, в частности, СМИ обвинили главу правительства в нецелевом расходовании бюджетных средств.



Hi Fly увеличивает парк

Португальская компания Hi Fly, которая специализируется на мокром лизинге, чартерных и VIP перелетах, приступает к эксплуатации первого в своей истории Airbus A321-200. Самолет внесен в мальтийский АОС оператора (9H-LIS) и оборудован салоном на 182 места: 12 бизнес-класс, 170 – эконом. Речь идет о воздушном судне 2007 года выпуска, которое ранее эксплуатировалось Qatar Airways. Перед началом полетов самолет прошел полное техническое обслуживание.

В прошлом месяце Hi Fly получил первый Airbus A330Neo (Airbus A330-941). Самолет приобретен через лизинговую компанию Air Lease Corporation. Воздушное судно (CS-TKY) вмещает 371 пассажира (18 мест бизнес-класса и 353 эконом). В каждом кресле размещена развлекательная система Zodiac Rave Ite последнего поколения.

Как ранее сообщал BizavNews, португальская компания в течение следующих десяти лет надеется увеличить свой парк более чем в три раза до 100 самолетов. Об этом BizavNews рассказали представители компании в рамках прошедшего в Париже авиакосмического салона. Hi Fly в настоящее время эксплуатирует шестнадцать самолетов. Португальское подразделение имеет парк из шести самолетов, в том числе один A321-200, два A330-200 и три A340-300. В свою очередь мальтийская «дочка» (Hi Fly Malta) эксплуатирует три самолета A319-100, один A330-300, один A330-900, четыре A340-300 и один A380.

Как отмечают в Hi Fly, за последние два года количество так называемых «государственных рейсов» выросло почти в два раза, хотя основной рынок для компании – чартерные перевозки больших групп.

Jet Edge начинает эксплуатацию BBJ

Базирующийся в аэропорту Лос-Анжелеса (Van Nuys Airport) американский оператор Jet Edge International начал эксплуатацию нового типа воздушного судна – BBJ. Один из двух самолетов оператора демонстрировался в этом месяце на статической площадке выставки NBAA 2019. Вторая машина, как ожидается, придет в распоряжение компании до конца года.

Самолет находится в управлении компании, но доступен для чартерных перелетов по ставке \$14000 в час, что, по словам представителей компании, является хорошим конкурентным предложением в сравнении с тарифами для других деловых самолетов с большими салонами.

В мае текущего года частная акционерная компания Solace Capital сообщила об инвестициях в размере \$60 млн. в акционерный капитал Jet Edge

International. Как отмечали представители оператора, деньги пойдут на приобретение активов, как в США, так и за рубежом, а также на запуск новых продуктов.

Jet Edge International начала свой бизнес с предоставления брокерских услуг, но за последние несколько лет сделала рывок в сторону расширения предоставляемых клиентам услуг. Теперь, помимо выполнения бизнес-чартеров, Jet Edge International стала активным игроком на рынке купли-продажи воздушных судов и менеджмента авиационных услуг. В 2011 году Jet Edge International в Van Nuys Airport открыла собственный терминал по обслуживанию пассажиров, а также и специализированную авиашколу для подготовки экипажей. Основными клиентами перевозчика являются бизнесмены, активно использующие бизнес-авиацию для перелетов на дальние расстояния внутри Соединенных Штатов.



FlightSafety сделает тренажер G700

Компания FlightSafety International подписала контракт с Gulfstream Aerospace на разработку и поставку полнопилотажного тренажера FlightSafety FS1000 для новейшего бизнес-джета G700. Тренажер строится одновременно с проектированием и разработкой G700, и будет являться неотъемлемой частью программы летных испытаний. Тренажер будет установлен в учебном центре FlightSafety в Саванне, штат Джорджия, который находится рядом с основным заводом Gulfstream.

«Мы рады вновь быть выбранными компанией Gulfstream для поддержки разработки нового самолета», - сказал Дэвид Дэвенпорт, президент и генеральный директор FlightSafety International. «Это еще раз демонстрирует доверие и уверенность Gulfstream в способности и приверженности FlightSafety обеспечивать высококачественное обучение и выдающийся сервис, которого заслуживают и ожидают владельцы и операторы новых самолетов G700».

22 октября в Лас-Вегасе на выставке NBAA-BACE компания Gulfstream Aerospace представила бизнес-джет G700 в качестве своего нового флагмана. Он сочетает в себе лучшие характеристики G650ER и недавно сертифицированных G500/600. Новый самолет будет иметь дальность по нормам NBAA IFR не менее 7500 морских миль. G700 имеет салон с пятью зонами, 20-ю большими иллюминаторами размера как у G650.

Gulfstream уже построил два опытных самолета (T1 и T2) на производственной линии G650 и в настоящее время они уже несколько месяцев проходят наземные испытания перед первым полетом, который запланирован на первую половину следующего года. Ввод в эксплуатацию G700 планируется в 2022 году.

Определение «подержанного самолета» меняется

Компания Jetcraft объявила на выставке NBAA 2019 о своей первой сделке с бизнес-джетом Gulfstream G500. «Хорошая новость заключается в том, что клиент не сильно пострадал», - сказал президент Jetcraft Чад Андерсон о транзакции G500. «С момента заказа самолета, который вступил в эксплуатацию в прошлом году, потребности владельца изменились, и теперь ему требуется самолет большей дальности, а G500 продали при поставке».

Покупатель, оператор Gulfstream, «заплатил ту же цену, которую отдал бы производителю», сказал Андерсон, в то время как продавец «скорее всего останется в орбите Gulfstream». «Определение «подержанного самолета» меняется; это больше не означает «старый» при продаже частных самолетов», - отметил он.

5-летний прогноз Jetcraft рынка новых и подержанных самолетов, опубликованный в мае 2019, предус-

матривает рост спроса на большие самолеты по мере роста потребностей в межконтинентальных перевозках. «Для путешественников на дальние расстояния такие модели, как Gulfstream G500 и G600, Bombardier Global 7500 и Dassault Falcon 8X, являются отличными инвестициями, будь то купленные новыми или подержанными», - добавил Андерсон.

Jetcraft, который в прошлом году продал более 100 деловых самолетов, прогнозирует стабильность как на рынке новых бизнес-джетов, так и на вторичном рынке, что отчасти подтверждается недавними презентациями производителей. «Нам было особенно полезно услышать последовательное послание: ни один из них не слишком стремится набрать кучу заказов», - сказал Андерсон. «Наш рынок в прошлом вышел из-под контроля, из-за спекулятивных заказов и смены позиций. Все эти дни и уроки позади. Я чувствую, что конвейер производителей и планы рассчитаны на поддержку бизнеса».



Daher довольна поставками ТВМ 940

В компании Daher весьма довольны продажами последнего члена семейства ТВМ, комментирует Николас Шабберт, старший вице-президент бизнес-подразделения Daher Airplane. С его слов, с момента своего официального запуска в марте этого года компания получила 35 заказов на ТВМ 940, и двадцать машин уже поставлено. Г-н Шабберт также подтвердил, что новый турбопроп получил сертификаты типа FAA, EASA, а также авиационных регуляторов Бразилии, Канады и Японии.

«Восторженный отклик рынка на ТВМ 940 определенно обнадеживает, поскольку этот самолет отражает наше видение развития ТВМ, обеспечивая максимально комфортные условия эксплуатации для владельцев и операторов. Это последний шаг в наших усилиях предложить семейство самолетов, которое сочетает в себе производительность и безопасность за счет непрерывного совершенствования всей линейки продуктов ТВМ», - сказал Шабберт.

ТВМ 940 (каталожная стоимость \$4,13 млн.) заменяет флагман 930, представленный в 2016 году. Он получил множество новых функций, в том числе автомат тяги, улучшенную автоматизацию работы противообледенительной системы и обновленный интерьер.

«Одной из ключевых особенностей ТВМ 940 является автоматическая дроссельная заслонка – первая в мире, установленная на турбовинтовом самолете серийного производства весом менее 5,7 тонн. Полностью интегрированный с автопилотом, автомат тяги регулирует скорость самолета в зависимости от заданного профиля полета – от набора высоты до захода на посадку» - говорят в компании.

Когда Китай чихает, остальная часть Азии простужается

Гонконгская консалтинговая компания Asian Sky Group (ASG) выпустила очередной Asian Sky Quarterly 2019 Q3, дополненный обновленным прогнозом рынков бизнес-джетов и гражданских вертолетов в Азиатско-Тихоокеанском регионе. Этот выпуск ежеквартального отчета вышел в преддверии NBAA 2019.

«В 2019 году опасения по поводу торгового спора между США и Китаем сохраняются, а рост в Китае впоследствии стал самым слабым за последние 27 лет», - говорит управляющий директор ASG Джеффри Лоу. «Экспорт из Китая упал в третьем квартале этого года до самого низкого уровня за 2019 год, что затем оказало сильное влияние на производство в Японии, Южной Корее и Тайване. Как говорится, когда Китай чихает, остальная часть Азиатско-Тихо-



океанского региона простужается. И как следствие – с апреля юань потерял более 7% своей стоимости». Лоу продолжил: «В частности в Азиатско-Тихоокеанском регионе деловая уверенность снижается, а оптимизм падает: -5% если сравнивать с аналогичным периодом прошлого года. Следовательно, это привело к более высокому проценту продавцов бизнес-джетов, более 10% в 2019 года».

Полное понимание того, что происходит на рынке, можно найти в разделе «настроения и намерения» этого выпуска Asian Sky Quarterly. Что касается остальной части Asian Sky Quarterly: этот выпуск содержит больше данных, чем предыдущие отчеты, и теперь включает информацию о легких и средних самолетах, которая отражена в разделах «динамика рынка» и «обзор рынка». А раздел «Экономика» теперь включает индекс менеджеров по закупкам, чтобы лучше понять доверие потребителей.

Дополняют данные отчета статьи и комментарии лидеров отрасли. Глава AsBAA Чжэньдун Ву знакомит читателей со своим мнением о бизнес-авиации в Азии, партнер Holman Fenwick Willan Partner Гордон Гардинер делится информацией о серых чартерах в Азии, вице-президент по маркетингу Pratt & Whitney Canada Фредерик Лефевр рассказывает о двигателях PW800 и PT6A, старший вице-президент Worldwide Falcon Customer Service & Service Center Network Жан Кайанакис рассказывает о возросшей потребности в средствах технического обслуживания, недавних приобретениях компании и ее приверженности в поддержке клиентов. Universal Weather & Aviation также делится операционными советами для тех, кто направляется на Олимпийские игры в Токио 2020 года.

[Полная версия Asian Sky Quarterly 2019 Q3](#)

Bombardier в ожидании сильного четвертого квартала

Канадская Bombardier Business Aircraft (дочернее подразделение по производству деловых самолетов Bombardier) в третьем квартале 2019 года передала заказчикам 31 бизнес-джет, что соответствует показателям прошлого года. Тем не менее, компания смогла увеличить выручку на 4% до \$1,558 млрд, благодаря поставкам двух Global 7500 и первого Global 6500.

По словам генерального директора Bombardier Inc. Алена Беллемара, выступившего на пресс-конференции по итогам работы компании в третьем квартале, темпы поставок самолетов ускорятся в текущем четвертом квартале, включая передачу от 10 до 15 Global 7500. В настоящее время в цехе окончательной сборки находятся 20 бизнес-джетов Global 7500, еще 10 машин, «практически полностью готовы».

По итогам года Bombardier планирует поставить 175-180 джетов, что соответствует ранее опубликованному прогнозу. Прогнозируемая выручка – \$8 млрд. Глава Bombardier отметил, что соотношение заказов на бизнес-джеты к поставкам в течение квартала оставалось на высоком уровне и составило 1,3:1. Объем портфеля заказов на конец сентября равнялся \$15,3 млрд., что на 1 млрд. больше, чем в конце 2019 года.

Ален Беллемара сообщил, что в качестве совершенно нового самолета, поступившего в эксплуатацию в конце 2018 года, у Global 7500 всегда существовала некоторая неопределенность в отношении графика поставок, но он добавил, что в целом «мы имеем очень хороший, солидный прогресс». По его словам, поставки 2019 года «загружены внутренней работой», чтобы обеспечить беспрепятственный доступ

нового самолета к сервису, обеспечить его производительность и минимизировать «риск возможной модернизации». Глава Bombardier высоко оценил «огромные возможности» самолета, отмечая, что он продолжает устанавливать рекорды «по дальности полета, по скорости». По мере наращивания производства поставки Global 7500 должны вырасти до 35-40 самолетов в 2020 году.

Напомним, что в октябре текущего года Европейское агентство авиационной безопасности (EASA) сертифицировало два бизнес-джета Bombardier – Global 5500 и 6500. Одобрение последовало сразу после

получения «национального» сертификата типа, которое было получено в конце сентября от Transport Canada. Стартовый заказчик сдал в аренду первый поставленный Global 6500 обратно Bombardier для использования в качестве демонстратора. По плану, до конца года компания хочет поставить несколько новых сверхдальних самолетов. Спустя неделю Bombardier сообщила, что новейший бизнес-джет Global 5500 теперь имеет дальностью полета 5900 морских миль (10900 км) при скорости 0,85 Маха. Тем самым самолет сможет соединить больше пунктов назначения, чем любой другой бизнес-джет в этом сегменте.



Gulfstream наращивает поставки

В третьем квартале 2019 года компания Gulfstream Aerospace поставила 38 деловых самолетов, что на 11 самолетов больше, чем годом ранее. Но портфель заказов и соотношение заказов к поставкам сократились, поскольку закрытие текущих сделок предполагается в четвертом квартале. Рост поставок самолетов позволил увеличить квартальную выручку подразделения Aerospace Group, в которую входят Gulfstream и Jet Aviation, материнской компании General Dynamics, на 22,8%, до \$2,495 млрд.

Крупногабаритные самолеты Gulfstream продолжили составлять большинство поставок в третьем квартале – 29 джетов, включая первый G600, по сравнению с 21-м самолетом год назад. Между тем квартальные поставки средних самолетов выросли на три машины, до 9 воздушных судов.

Однако объем портфеля заказов сократился с \$11,932 млрд. в конце второго квартала до \$11,195 млрд. в конце сентября. Соответственно, соотношение заказанных самолетов к поставленным снизилось до 0,7:1 по сравнению с 0,89:1 годом ранее. Тем не менее, в связи с сильными заказами в начале года, текущее соотношение остается на уровне более 1:1.

«Активность и интерес варьировались от очень сильного до надежного, но процесс и время закрытия сделок были медленнее ожидаемых», - сказала председатель правления и генеральный директор General Dynamics Феба Новакович. «Мы ожидаем, как вы можете догадаться, очень сильную активность по заказам в четвертом квартале».

Между тем, Новакович обозначила планы по замедлению производства G650, поскольку наращиваются поставки новых G500 и G600. «Мы довольно много говорили о том факте, что производство и поставки

G650 будут сокращаться в следующем году и далее, так как производство и поставки будут соответствовать текущему спросу», - сказала она. «Но заказы были предсказуемыми в течение последних трех-четырех лет».

Она сказала, что эти шаги не зависят от недавно анонсированного G700, но сообщила, что «в некотором смысле он стимулировал дискуссии о G650». G700 «вносит ясность» в G650, сказала Новакович. «G700 находится в немного другом рыночном пространстве, но в том же сегменте рынка, что и 650. Он

не является конкурентом. Это альтернатива. Это не замена для G650».

Что касается анонса G700, который станет новым флагманом Gulfstream, Новакович не дала подробностей о начальном заказе, но сказала: «У нас есть хороший надежный портфель заказов для G700», добавив: «Этот самолет будет очень популярен в этом конкретном сегменте рынка». G700 был официально представлен на прошлой неделе с заказами на более чем два десятка самолетов на сумму около \$2 млрд. от Qatar Airways и Flexjet.



Cessna Denali взлетит в 2020 году

Накануне выставки NBAA-BACE представители GE Aviation подтвердили, что не будут поставлять Textron Aviation первые двигатели Catalyst для летных испытаний нового турбовинтового самолета Cessna Denali до 2020 года. В настоящее время GE имеет пять опытных двигателей, которые наработали более 1600 часов, и вскоре начнутся испытания на летающей лаборатории.

Textron ранее планировал выполнить первый полет нового самолета к концу текущего года. «Учитывая задержку с поставкой двигателей, мы не будем устанавливать график для первого полета Denali»,

- сообщил производитель. «Textron Aviation доволен производительностью двигателя, и тестирование опытных Catalyst соответствовало или превысило требования программы. Конструкция и эксплуатационные характеристики двигателя были подтверждены обширными испытаниями компонентов».

Основные этапы испытаний Catalyst включают более 1000 циклов работы двигателя с горячим и холодным запуском при температурах от -53 до 52 градусов по Цельсию. Он также достиг высоты FL410 в высотной камере, и пошел первые сертификационные испытания – потеря нагрузки турбины, которые

были завершены в начале этого месяца. Также были пройдены два сертификационных испытания компонентов: превышение оборотов GGT и НРС.

На наземном тестовом стенде Denali продолжается тестирование системы Fades и подключений двигателя, функциональности авионики и характеристик обслуживания самолета. По словам Textron, сейчас опытный самолет готовится к первому полету. В общей сложности компания будет испытывать три летных и три наземных прототипа, последние из которых будут использоваться для статических и усталостных испытаний планера, а также для разработки и тестирования салона.

С ожидаемой дальностью 1600 морских миль, максимальной крейсерской скоростью 285 узлов и полной загрузкой топлива в 1100 фунтов, самолет может применяться как для пассажирских, так и для грузовых миссий. Denali имеет заднюю грузовую дверь размером 53 на 59 дюймов, а также такие функции, как цифровая система наддува, которая поддерживает давление в кабине до высоты полета 31 000 футов, и дополнительный туалет, обслуживаемый снаружи. Большие пассажирские окна, внутреннее светодиодное освещение, опциональный холодильник и багажное отделение, доступное в полете, дополняют возможности Denali.

Denali предлагает конфигурации с шестью отдельными креслами с откидной спинкой, места в конфигурации клуба и отсек для отдыха в представительской конфигурации, а также девять кресел в конфигурации регионального самолета.

«Это самолет, который может оказать большое влияние на рынок, и мы продолжаем двигаться вперед», - сказал старший вице-президент Textron по продажам и маркетингу Роб Шолл.



Jetex назначен официальным FBO Dubai Airshow 2019

Провайдер по обслуживанию рейсов деловой авиации Jetex Flight Support (Jetex) назначен официальным FBO авиасалона Dubai Airshow 2019, который пройдет с 17 по 21 октября в дубайском аэропорту Аль-Мактум.

Как отметил управляющий директор Dubai Airshow Мишель Ван Акелиджен, ожидается, что в 2019 году авиасалон станет самым большим за свою тридцатилетнюю историю. Прогнозируется, что на стати-

ческой площадке выставки будут размещены до 165 самолетов. «Мы очень рады, что Jetex снова будет на борту в качестве официального FBO. Это наш проверенный и старинный партнер и для нас честь вновь работать с компанией в этом году», - комментирует Ван Акелиджен.

Jetex будет предлагать услуги FBO для пассажиров и членов экипажа, а также таможенные и иммиграционные услуги, оформление виз, парковку воздушных

судов. Услуги на Dubai Airshow 2019 будут предоставляться совместно с давним партнером Jetex компанией Tarsus F&E LLC Middle East.

Как отметил глава Jetex Адель Мардини, 2019 год выдался для компании ярким на события. Летом FBO Jetex, расположенный в парижском аэропорту Ле-Бурже (Paris-Le Bourget Airport (LBG/LFPB)) отметил свое десятилетие. Весной текущего года парижский FBO получил наивысшую оценку Global Star Rating System в области предоставления услуг для клиентов деловой авиации. Шейх Мохаммед бин Рашид Аль Мактум, вице-президент и премьер-министр ОАЭ, эмир Дубая, обнародовал официальные результаты Global Star Rating System в сфере услуг, удостоив два FBO компании наивысшей награды – «5 Звезд». Речь идет о FBO Paris – Le Bourget и Dubai. На данный момент Jetex – единственная частная авиационная компания в мире, получившая наивысшую оценку.

В мае 2019 года Jetex и канадский авиапроизводитель Bombardier подписали соглашение о создании новой базы линейного технического обслуживания (Line Maintenance Station) в дубайском аэропорту Al Maktoum International. Новый технический центр первоначально будет предлагать услуги по внеплановому техническому обслуживанию, а в течение нескольких месяцев будет получен сертификат и на плановые работы. Технические специалисты нового центра сертифицированы для обслуживания самолетов серии Challenger и Global, включая флагманский бизнес-джет Bombardier Global 7500.

Крупнейшее FBO компании расположено в Dubai Al Maktoum International Airport, где Jetex Flight Support владеет половиной современного комплекса, специально построенного для обслуживания рейсов деловой авиации.



Оптимизация процессов модернизации вертолетов

Сегодня в России эксплуатируется порядка 900 гражданских вертолетов российского производства, средний возраст которых составляет 23 года. Однако вертолетная техника российского производства обладает по истине огромным модернизационным потенциалом: даже машины прошлых поколений,

после проведения работ по их модернизации, могут оставаться конкурентоспособными на современном рынке. Оптимизация процессов модернизации вертолетов способна оказать значительное позитивное влияние на вертолетный бизнес в стране в целом и на экономику заказчиков вертолетных услуг в частно-

сти, поэтому эта тема станет ключевой на XII Вертолетном форуме, где 7 ноября состоится секция на тему «Модернизация эксплуатируемых вертолетов – путь к повышению эффективности вертолетных операторов». Мероприятие проходит с 7 по 8 ноября в Тюмени.



Секция проводится техническим комитетом Ассоциации Вертолетной Индустрии для обсуждения возможностей реформирования существующей системы модернизации российских вертолетов. В формате открытой дискуссии будут предложены и рассмотрены возможные пути и подходы решения имеющихся проблем в этой области. К мероприятию приглашен широкий круг специалистов и экспертов отрасли.

Модератором секции выступает Олег Худоленко – заместитель генерального директора НПК «ПАНХ». Он же представит вводный доклад на тему «Модернизация вертолетов российского производства: проблемы и решения». В своем выступлении Олег Худоленко даст обзор состояния отечественного парка вертолетов, обратит внимание на факторы, сдерживающие его обновление, а также расскажет про актуальные проблемы в области модернизации, послепродажного обслуживания, летно-технической документации и поддержания летной годности вертолетной техники.

С докладом на тему «Эксплуатационная пригодность воздушных судов в контексте ФАП-21 «Сертификация авиационной техники, организаций разработчиков и изготовителей» выступит Игорь Кирпичев, профессор Московского государственного технического университета гражданской авиации. Он сделает акцент на нормативно-правовых аспектах выполнений модернизаций.

Владимир Донченко, руководитель управления развития сервиса модернизации холдинга «Вертолеты России», представит доклад на тему «Взаимодействие предприятий холдинга «Вертолеты России» с разработчиками модификаций авиационной техники». Он расскажет про проблематику разработки модификаций вертолетов силами сторонних разработчиков, а также о требованиях к их деятельности и о взаимодействии с холдингом и конструкторскими бюро в процессе работы.

Сергей Артемьев, руководитель департамента реализации комплексных проектов входящей в холдинг «Вертолетной сервисной компании», выступит с докладом на тему «Услуги ППО для гражданской вертолетной техники». В нем он даст обзор услуг, предоставляемых «ВСК» в части развития послепродажного обслуживания (ППО) гражданских вертолетов российского производства, представит информацию про систему предприятий по ТОиР в управлении «ВСК», а также познакомит участников форума с новыми продуктами и подходами компании в части ППО.

Безусловно, одним из важнейших и, вместе с тем, дорогим элементом в конструкции вертолета является силовая установка. Ремоторизация может дать вторую жизнь вертолету и значительно улучшить как летные, так и эксплуатационные характеристики. В докладе «Опыт эксплуатации двигателей ВК-2500, ТВЗ-117 на вертолетах российского производства и перспективы их ремоторизации», который представит ведущий конструктор «ОДК-Климов» Эдуард Кошелев, будет говорить про опыт эксплуатации и преимущества двигателей серии ВК-2500, доступных к установке на широкую гамму российских вертоле-

тов в процессе модернизации. Он также акцентирует внимание на возможности конвертирования двигателей типа ТВЗ-117 в ВК-2500 в процессе проведения ремонта, что позволяет осуществить модернизацию с ощутимой выгодой по стоимости.

В российском парке гражданских вертолетов сохраняется значительное число вертолетов Ми-2. Эти вертолеты уже практически выработали свой ресурс, силовых установок их типа уже не производится, однако и у этих машин есть шанс получить вторую жизнь. С докладом на тему «Ремоторизация вертолета Ми-2» выступит заместитель главного инженера компании «Борисфен» Алексей Саушкин. Он представит обзор разработанных технологий по замене двигателя ГТД-350 на АИ-450 и новых возможностях, которые может дать эта силовая установка. Кстати, модернизированный Ми-2 с двигателем АИ-450 демонстрировался на выставке HeliRussia в 2017 и 2018 годах.

В рамках мероприятия запланирована сессия вопросов и ответов по теме модернизации вертолетов. Ассоциация системно работает над этой темой с 2010 года и предлагает различные пути повышения ее эффективности. Организаторы обращают внимание на то, что повестка выступлений в рамках секции может быть расширена. К участию в работе секции приглашены представители Минтранса России и Росавиации, а также все участники вертолетной отрасли, которым не безразлична судьба вертолетной индустрии России.

Вертолетный форум – это знаковое отраслевое событие, собирающее всех представителей отрасли с целью обсуждения перспектив ее развития. Тема

форума этого года – «Деятельность компании-оператора как «зеркало» вертолетной индустрии». Участие в форуме бесплатное с условием обязательной предварительной регистрации, которая открыта на сайте АВИ helicopter.ru в разделе «МЕРОПРИЯТИЯ – ВЕРТОЛЕТНЫЙ ФОРУМ». Регистрация на форум завершается 5 ноября в 18:00 (по московскому времени). Все зарегистрированные участники форума получают специальный промокод на 25% скидку при перелете рейсом авиакомпании «ЮТэйр» и 15% скидку по промокоду АВИ от отеля «Ремезов».

Кроме того, участникам XII Вертолетного форума предложена экскурсионная программа в городе Тюмень и на производственную базу компании «ЮТэйр-Инжиниринг», ставшей первой российской компанией вне холдинга «Вертолеты России», которая получила возможность самостоятельно выполнять весь комплекс работ по модернизации вертолетов Ми-8Т/П/ПС, Ми-8МТВ-1, Ми-8АМТ, Ми-171, Ми-172 и Ми-171А2. Для участия в экскурсионных программах, количество мест в которых ограничено, требуется зарегистрироваться на стойке XII Вертолетного форума в фойе отеля «Ремезов» по адресу ул. Грибоедова, 6К1/7, Тюмень.

Регистрация прибывающих в Тюмень участников форума начнется 6 ноября в гостинице «Ремезов» с 14:00 до 19:00 (по местному времени) и продолжится с 10:00 в день мероприятия.

Генеральный спонсор XII Вертолетного форума – холдинг «Вертолеты России». Партнер форума – Группа компаний «ЮТэйр». Устроителем форума выступает компания «Русские выставочные системы».

Honeywell представляет микро-ВСУ для бизнес-джета

Компания Honeywell, известная тем, что изобрела вспомогательную силовую установку (ВСУ) для пассажирских самолетов, представила аналогичный продукт для сегмента турбовинтовых и легких реактивных самолетов, чтобы такие воздушные суда имели автономный источник энергии на земле.

Микро-ВСУ (Micro Power Units – mPU) для деловых и частных самолетов, вертолетов и перспективных наземных транспортных средств дает многие преимущества традиционных ВСУ. К ним относятся значи-

тельная экономия за счет снижения расхода топлива в сочетании с мобильным питанием на земле для критически важных систем воздушных судов, таких как кондиционирование воздуха и авионика.

mPU даст владельцам и эксплуатантам воздушных судов новый и более умный способ автономного питания в любой наземной обстановке. Он резко снижает расход топлива при одновременном повышении общей эффективности самолета или вертолета и его стоимости.

«Расширяя нашу линейку проверенных временем и надежных решений, включающих mPU, Honeywell может лучше обслуживать владельцев и операторов турбовинтовых и легких реактивных самолетов, стремясь повысить комфорт пассажиров и снизить общие эксплуатационные расходы», - сказал Брайан Силл, президент по двигателям и энергетическим системам Honeywell Aerospace. «mPU в небольшом, легком и тихом корпусе добавляет ценность новым и эксплуатируемым воздушным судам».

mPU достаточно компактен, чтобы поместиться в самолете или вертолете, которые имеют ограниченное пространство, но при этом обеспечивает достаточную мощность для работы кондиционера, зарядки аккумуляторов, проведения планирования полета и помощи при запуске основных двигателей без использования дополнительных источников питания. По сравнению с использованием основных двигателей для питания авиационных систем, mPU может привести к снижению расхода топлива на земле на 80%. mPU также позволяет избежать трудностей с обеспечением дорогостоящего или просто недоступного наземного источника питания, особенно в удаленных местах.

«mPU повышает ценность воздушных судов, внедряя новый недорогой и мобильный источник питания для наземных операций. Благодаря своей эффективной конструкции он также устраняет необходимость использования основных двигателей для доступа к основным функциям самолета или вертолета. Это может помочь выполнять полеты по новым маршрутам в более отдаленные районы, где электричество недоступно, значительно увеличивая общую полезность самолета», - говорят в компании.



Стоимость подержанных джетов растет

По словам Майкла Дуайера, управляющего партнера брокерской, оценочной и консалтинговой компании Guardian Jet, вторичный рынок бизнес-джетов наконец-то восстановился после десятилетнего спада вследствие глобального экономического кризиса 2008-09 гг. По его словам, в то время как рынок сверхдальних бизнес-джетов начал восстанавливаться около пяти лет назад благодаря спросу у частных

лиц, летающих в/из Азии и Южной Америки, в прошлом году наблюдалось восстановление всех сегментов вторичного рынка.

«В целом вторичный рынок вырос в 2017 году, когда в США прошла бонус-амортизация, и эта практика была перенесена и на 2018 год», - сказал Дайер в интервью AIN на выставке NBAA-BACE 2019. «Таким

образом, 2018 год стал рекордным для многих брокеров, и это был первый год, когда мы увидели сильное восстановление в сегменте средних и легких джетов в дополнение к ультрадальному сегменту».

Восстановление означает, что в настоящее время стоимость самолетов стабилизировалась и в некоторых случаях растет, поскольку запасы начинают сокращаться. Дуайер отметил, что подержанные модели Gulfstream G550, Falcon 7X и Global 5000/6000 особенно востребованы, поскольку многие начинающие владельцы переходят от фрахтования легких и средних самолетов к покупке суперсредних и более крупных джетов.

«Часть сверхдального сегмента переживает очень здоровый подъем из-за цен на новые самолеты», - сказал Дуайер. «Десять лет назад новый G550 стоил \$40-50 млн – сколько вы могли потратить на новый самолет – и он был на вершине рынка. Теперь, если вы посмотрите на линейку Gulfstream, то самолет стоимостью \$45 млн. – это четвертый по стоимости в линейке, и \$15-25 млн. за подержанный G550 – невероятная цена».

Хотя внешний вид важен при продаже самолета, с салоном в натуральных тонах, которые все еще предпочитает большинство клиентов, Дуайер сказал, что покупатели, как правило, больше интересуются возможностями связи, чем авиационной косметикой.

«У вас очень сложные чартерные и долевыми клиентами, которым требуется возможность подключения в самолете», - отметил он. «Пока кабина выглядит новой и все работает, для первого покупателя в первую очередь речь идет о системе управления кабиной, подключении к Интернету и развлекательной системе».



Безопасность АОН в США улучшается

28-й доклад Джозефа Т. Нолла из Института авиационной безопасности АОРА показывает, что в 2016 году достигнут новый минимум с точки зрения авиационных происшествий со смертельным исходом. Это делает 2016 самым безопасным годом за всю историю наблюдений. Отчет также указывает, что 2017 год продолжил эту тенденцию.

В докладе дается более глубокий анализ аварий, чтобы выявить потенциальные тенденции для самолетов весом 12 500 фунтов или менее и вертолетов. Джозеф Нолл приводит предварительные данные за 2017 год, но основное внимание уделяет 2016 году, потому что это самый последний год, в котором На-

циональный совет по безопасности на транспорте определил вероятные причины, по крайней мере, в 80% авиационных происшествий.

В 2016 году число авиационных происшествий в авиации общего назначения увеличилось до 1214 случаев с 1173 в 2015 году. Но также увеличился налет до 24,65 млн. часов с 23,98 млн. часов годом ранее. В то же время количество аварий со смертельным исходом сократилось на 11,7%, с 221 – в 2015 году до 195 – в 2016 году.

Исполнительный директор Института авиационной безопасности Ричард МакСпаден сказал, что это

сокращение свидетельствует о том, что упрочняются согласованные усилия правительства и отрасли для решения ключевых вопросов безопасности АОН. «Эти цифры продолжают демонстрировать исторические достижения в сфере безопасности полетов», – сказал он.

В некоммерческих операциях на самолетах аварии, связанные с погодой, сократились более чем на треть и в 2016 году их зафиксировано менее половины того, что было десять лет назад. Происшествия, связанные с маневрированием, также достигли низшей точки, причем в большинстве из них причиной было сваливание и потеря контроля. Точно также снизились аварии, связанные с управлением запасом топлива.

Но количество происшествий самолетов в некоммерческих полетах при посадке увеличилось, и почти в половине из них причиной была потеря контроля. 72,9% случаев связаны с человеческим фактором.

Коммерческие самолеты были вовлечены в меньшее количество аварий (64), но 19 происшествий со смертельным исходом дали 10-летний максимум. В коммерческих полетах 40 аварий были связаны с сельскохозяйственными операциями. Половина из них произошла во время маневрирования.

Вертолеты авиации общего назначения в некоммерческих полетах показали 10-летний минимум по общему количеству авиационных происшествий, однако показатель катастроф со смертельным исходом, равный 17,7%, незначительно увеличился по сравнению с 2015 годом. Коммерческие вертолеты были вовлечены в наименьшее количество аварий со смертельным исходом за 10 лет, всего три происшествия.



Вертолет недели

Оператор: *Papillon Grand Canyon Helicopters*

Тип: *Airbus Helicopters H130 (EC130 B4)*

Год выпуска: **2003 г.**

Место съемки: **октябрь 2019 года, Grand Canyon National Park Airport - KGCN, USA - Arizona**



Фото: Дмитрий Петроченко