



На минувшей неделе вновь разговоры крутились вокруг возможного открытия границ. Но увы, чуда не произошло, и какой-либо внятной информации мы не получили. Складывается впечатление, что государство намеренно тормозит открытие границ, дабы удержать многомиллионную армию путешественников внутри страны, стимулируя внутренний туризм. Это, наверное, правильно, но у многих, например, в Европе помимо планов на отдых, есть еще и собственные дела, связанные с бизнесом или работой. К тому же многие вопросы, связанные с безопасностью давно отрегулированы, а соглашения со многими странами находятся на финальной стадии. Ну да ладно, ждем....

А между тем, согласно еженедельному обзору WINGX Global Market Tracker, с начала этого месяца большинство ограничений на полеты между европейскими странами были сняты, и в результате значительно возросла активность всей авиации. Бизнес-авиация по-прежнему намного опережает коммерческие авиакомпания, причем сегмент деловой авиации в течение первых трех недель июля находился на 15% ниже нормы, по сравнению регулярными авиаперевозками, которые по-прежнему отстают от активности июля 2019 года более чем на 60%. В Центральной Европе наблюдается самое сильное восстановление: активность бизнес-авиации в Германии и Швейцарии на 5% ниже прошлогоднего уровня, а полеты из Австрии выросли на 9% по сравнению с июлем прошлого года, что отражает перезапуск сезона Гран-При Формулы 1 с двумя последовательными гонками на Ред Булл Ринг.



## Испания лидирует в летнем отскоке Европы

С начала этого месяца большинство ограничений на полеты между европейскими странами были сняты, и в результате значительно возросла активность всей авиации

**стр. 21**

## Что сейчас происходит в бизнес-авиации?

В Avinode попросили трех своих старших менеджеров по продажам в ключевых регионах – людей в центре отрасли – рассказать, что на самом деле происходит в частной авиации в данный момент

**стр. 23**

## Argus выпустил отчет за первое полугодие

За первые шесть месяцев текущего года активность деловой авиации в США снизилась на 30,8%, а общий налет сократился чуть менее чем на 30%

**стр. 25**

## Flight Consulting Group отмечает 20-летие

Компания ставит перед собой амбициозные цели по расширению регионов присутствия путем масштабирования собственной концепции центра бизнес-авиации по сети своих станций наземного обслуживания в Европе

**стр. 26**

**Gulfstream**  
G600



## Деловая программа RUBAE 2020 в соцсетях

9-11 сентября 2020 года в Москве, в центре деловой авиации «Внуково-3» планируется проведение международной выставки деловой авиации RUBAE 2020. Деловая программа, организатором которой выступает Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации (ОНАДА), пройдет 9 и 10 сентября.

Теперь информация о программе, новости, анонсы будут доступны не только в рассылке организаторов выставки и деловой программы, но и на сайте проекта [bizavconf.ru](http://bizavconf.ru), а также в социальных сетях Facebook, Instagram и Twitter.

Найти страницы легко – по тегу @bizavconf и по пря-

мым ссылкам на сайте проекта. Приглашаем Вас чаще заглядывать на сайт и подписываться на обновления в соцсетях – так можно будет получать самую актуальную информацию и выбирать наиболее интересные сессии программы.

Фотоотчеты и ссылки на материалы будут также доступны на сайте и в аккаунтах проекта после проведения программы.

Информация о выставке, месте и датах проведения, условиях участия и посещения на сайте [www.rubae.ru](http://www.rubae.ru).  
Информация об Объединенной Национальной Ассоциации Деловой Авиации на сайте [www.rubaa.ru](http://www.rubaa.ru).





RUSSIAN BUSINESS AVIATION CENTER 2020



Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации  
Russian United Business Aviation Association

КОНФЕРЕНЦ-ПРОГРАММА В РАМКАХ ВЫСТАВКИ RUBAE  
CONFERENCE PROGRAM AT RUBAE EXHIBITION

# FOLLOW ME






## @BIZAVCONF

MOSCOW-VNUKOVO-3 '20  
SEPTEMBER 9-10



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288  
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPHX; AFTN: ULLLJPHX  
E-mail: [ops@jetport.ru](mailto:ops@jetport.ru), [www.jetport.ru](http://www.jetport.ru)

## Вторичный рынок вертолетов упал

Брокерская компания Aero Asset, расположенная в Торонто, подготовила отчет о состоянии вторичного рынка вертолетов. По данным исследования, во втором квартале текущего года наблюдалось падение сделок с подержанными двухдвигательными вертолетами по всему рынку: всего 14 розничных продаж на \$34 млн. Количество сделок снизилось на 58%, а стоимость транзакций упала на 78% по сравнению с аналогичным периодом 2019 года.

«Объем розничных продаж упал на поразительные 60% по сравнению с тем, что все еще было позитивным рынком в первом квартале», - сказал директор по продажам Aero Asset Эммануэль Дюпюи. «Мы начали видеть, что к концу первого квартала рынок смягчается, и эта тенденция явно усилилась».

Падение цен на нефть и экономический спад, вызван-

ный COVID-19, ведут к падению рынка вертолетов, говорят эксперты Aero Asset, добавив, что они продолжают наблюдать волатильность. Предложение на вторичном рынке остается относительно стабильными, но общий показатель поглощения – как долго воздушное судно находится на рынке – подскочил на 150% по сравнению с прошлым годом, до четырех лет. Между тем, количество сделок с новыми вертолетами снизилось на 40% по сравнению с годом ранее.

По сравнению с предыдущим кварталом доля рынка легких двухдвигательных вертолетов снизилась на 10%, а продажи упали на 40%. Предложение средних вертолетов также снизилось на 20%, в то время как розничные продажи упали на 80% за тот же период. И ни один тяжелый двухдвигательный вертолет не продан, а запасы во втором квартале 2020 подскочили на 30%.




МНОГОЛЕТНИЙ ОПЫТ РАБОТЫ В  
УПРАВЛЕНИИ САМОЛетаМИ

*Доверьте Ваш Джет  
в наши надёжные  
руки*

ОБРАЩАЙТЕСЬ ЗА ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ  
ИНФОРМАЦИЕЙ JETFLITE OY  
\*358 20 5101900 24/7



**JETFLITE**

Волваздел и Сблв 2009 лалалел горсавлн ларелн комалн Волваздел лс. лм лел десернн структур лБолваздел лс. Все права зашлелн.



# Непревзойденный. От замысла до воплощения.

Это не простая случайность. Это тщательно продуманное решение. Исключительное сочетание летных характеристик и плавности хода - плод непрерывного стремления Bombardier к инновациям. Сочетание совершенства инженерной мысли и мастерства. Спокойный, плавный полет - уверенность, которую дают только самолеты Bombardier.

[businessaircraft.bombardier.com](http://businessaircraft.bombardier.com)

**BOMBARDIER**

## Luxaviation с начала года увеличила парк на 10 самолетов

Luxaviation Group с начала 2020 года добавила в свой парк 10 воздушных судов, семь из которых доступны для выполнения чартерных рейсов из Европы, включая первую в мире поставку в начале этого месяца новейшего Bombardier Global 5500. Речь идет о воздушных судах Gulfstream G550 (два самолета), Pilatus PC-24, Dassault Falcon 7X, Bombardier Global 5000 и Embraer Legacy 650. Все самолеты, кроме одного G550, будут доступны для чартерных перелетов. Кроме того, ExecuJet Africa, входящая в Luxaviation Group, в этом году добавила в свой парк два новых самолета: Gulfstream GIV и Citation V, а ExecuJet Asia Pacific – Cessna Citation 650, который будет базироваться в Сиднее. Самым важным событием в компании считают ввод в эксплуатацию первого Global 5500.

Десять новых самолетов позволят Luxaviation удовлетворить любые потребности в чартерных перевозках, особенно в Европе, где в отрасли наблюдается рост

активности после запуска туристических коридоров в регионе. В то время как трафик деловой авиации остается низким по сравнению с уровнями 2019 года, запросы от пользователей, впервые использующих бизнес-джеты, возросли из-за опасений, связанных с полетом регулярными авиакомпаниями, а также ограниченного выбора маршрутов и частот от авиакомпаний, отмечают в компании.

«Как никогда ранее владельцы самолетов ищут опытную компанию, которая поможет им справиться с пандемией COVID-19 и обеспечить управление их самолетами в соответствии с самыми строгими правилами безопасности, особенно при использовании в коммерческих целях (сдача в чартеры). Владельцы самолетов доверяют Luxaviation Group предоставлять услуги мирового уровня в сегменте менеджмента воздушных судов», - отметил Патрик Хансен, генеральный директор Luxaviation Group.



НАМ ДОВЕРЯЮТ

**SkyClean**

ДЕТЕЙЛИНГ · КЛИНИНГ · КОНСАЛТИНГ

## Поставки Embraer падают второй квартал подряд

Компания Embraer Executive Jets сообщила о поставках во втором квартале текущего года. Согласно данным, второй квартал подряд зафиксировано снижение количества поставленных деловых самолетов – компания поставила 13 бизнес-джетов: девять легких самолетов (два Phenom 100 и семь Phenom 300) и четыре больших самолета (один Legacy 650, один Praetor 500 и два Praetor 600). В прошлом году во втором квартале производитель поставил 25 бизнес-джетов, а суммарно за первое полугодие поставки сократились с 36 бизнес-джетов (27 легких и девять больших) в 2019 году, до 22-х самолетов в текущем. Снижение количества поставленных самолетов производитель напрямую связывает с пандемией COVID-19.

Напомним, что Embraer Executive Jets за первые три месяца текущего года смог поставить клиентам лишь девять бизнес-джетов: пять легких Phenom 300, один Praetor 500 и три Praetor 600. Первый квартал традиционно является самым слабым для производителя в последние семь лет. Количество поставок за этот период редко превышает отметку в 20 самолетов.

Напомним, что по итогам 12 месяцев 2019 года Embraer Executive Jets передал заказчикам 109 бизнес-джетов, против 91 самолета, которые были поставлены годом ранее.



## Gulfstream назначает Джоша Томпсона финансовым директором

Gulfstream Aerospace объявила о назначении Джоша Томпсона (Josh Thompson) из компании General Dynamics Ordnance and Tactical Systems (OTS) финансовым директором аэрокосмической компании. Его полномочия вступают в силу 3 августа. Томпсон будет подчиняться Марку Бернсу (Mark Burns), президенту компании Gulfstream, и он будет входить в группу руководителей высшего звена компании Gulfstream. Он займет место Дэна Клэра (Dan Clare) — финансового директора компании Gulfstream, ко-

торый много лет проработал в компании. Дэн Клэр выйдет на пенсию в конце сентября.

Томпсон обладает богатым опытом работы в этой сфере, он занимал различные должности в родительской компании OTS и работал в штаб-квартире компании General Dynamics с момента прихода в оборонную компанию в 2004 году. Томпсон работал финансовым директором компании OTS с 2018 года.

«Джош является идеальным кандидатом, учитывая его отличную деловую хватку, финансовые знания и глубокие знания работы компании General Dynamics», - сказал Марк Бернс, президент компании Gulfstream. «Его опыт будет бесценным для компании Gulfstream, по мере того как начинаем работу в следующем десятилетии».

Томпсон получил степень магистра и бакалавра в области делового администрирования в Университете Флориды.

Клэр уходит на пенсию после 20 лет работы в компании Gulfstream и General Dynamics. Он начал работать в компании в 1998 году в качестве финансового директора в отделе обслуживания воздушных судов. Он продолжил оказывать поддержку в области финансов и бухгалтерского учета во всех подразделениях компании. Он занимал должность вице-президента компании General Dynamics и был президентом компании Jet Aviation с 2011 по 2014 гг.

«Дэн обеспечивал финансовое руководство во время важного периода роста компании Gulfstream», - сказал Бернс. «Он оставит заметный след в истории нашей компании, и мы желаем ему всего наилучшего на пенсии».



**FBO RIGA**  
A part of Flight Consulting Group

**Признанный  
уровень качества**

SAPPHIRE PEGASUS BUSINESS AVIATION AWARDS | Best FBO in Europe | STAGE2 IS-BAH

## FAI Technik поработает с Honeywell

Немецкий провайдер ТОиР FAI Technik (входит в FAI Group) назначен авторизованным партнером Honeywell Aerospace. Соглашение позволяет компании предоставлять услуги по ремонту и модернизации авионики воздушных судов в соответствии с ободрениями EASA, FAA, Нигерии, Каймановых островов и Бермуд, а также по STC (дополнительные сертификаты типа). В дополнение к этому FAI Technik сможет предлагать подробные обновления системы Honeywell и решения по установке.

«Наш новый статус расширит предложение FAI и ускорит время монтажа для клиентов благодаря улучшенным цепочкам поставок. FAI Technik уже ведет переговоры с рядом клиентов о возможностях, предоставляемых продуктами Honeywell. Для нас большая честь быть стать авторизованным партнером Honeywell. Их инновационные решения высоко ценятся во всем мире, и это сотрудничество явля-

ется важным соглашением для компании. Наши клиенты все чаще спрашивают нас о возможностях модернизации CMS и IFE на самолетах среднего и ультрадальнего классов, поэтому новое соглашение позволит FAI Technik значительно расширить предложение, что, в свою очередь, пойдет на пользу нашим клиентам», - комментируют в FAI Technik.

Ранее FAI Technik подписала дилерское соглашения с Rockwell Collins и стала аккредитованным дилером. Согласно условиям соглашения, Rockwell Collins уполномочил FAI Technik продвигать и продавать широкий ассортимент продукции, в том числе комплексы Pro Line 21, Pro Line 4, Venue и другие системы авионики в целевых регионах. Ассортимент производителя охватывает радиоэлектронное оборудование практически всех типов эксплуатируемых в настоящее время деловых и региональных самолетов.



**FBOEXPERIENCE.COM**  
PROMOTING FBO EXCELLENCE

## Falcon 900EX худеет

Американский провайдер ТОиР Duncan Aviation принял вызов, когда заказчик попросил уменьшить вес самолета Dassault Falcon 900EX EASy и одновременно увеличить количество мест с 14 до 17. Окончательный проект, созданный авиаконструктором Duncan Aviation Кеном Рейта, требовал одобрения STC и помощь специалистов его команды по инженерии, планированию, интерьеру и клиентскому сервису.

«На этом самолете мы регулярно обновляли сводные таблицы с указанием веса каждого отдельного предмета, включая контейнеры для кофе и спасательные плоты», - говорит старший торговый представитель Duncan Aviation Сьюзен Хос. «Мы даже вынули ковер и взвесили его. Мы тщательно изучили этот инте-

рьер, находя экономию, унцию за унцией».

Команда сменила каркасы кресел и диванов на более легкие, убрала раздвижную дверь, положила более тонкий ковер и заменила каменные столешницы в камбузе на легкий слоистый пластик. Они также сэкономили 50 фунтов, поменяв изоляцию в потолке.

В конечном счете команда Duncan Aviation разместила в салоне 17 комфортных кресел и снизила вес самолета на 374 фунта. Общее снижение веса позволило увеличить дальность полета. В дополнение реконфигурации салона Duncan Aviation выполнила проверку планера 2-С, модернизацию авионики EASy II и покраску.



**ВОЗДУШНЫЕ  
ВОРОТА МОСКВЫ**  
VIP GATEWAY TO MOSCOW



## Новый чартерный Pilatus PC-24

Швейцарский бизнес-оператор Albinati Aeronautics и COOL Aviation подписали соглашение, в соответствии с которым Albinati Aeronautics будет управлять и займется эксплуатацией нового Pilatus PC-24 в интересах COOL Aviation. Новый бизнес-джет внесен в мальтийский АОС Albinati Aeronautics, а базироваться самолет будет в Женеве. Как отмечают партнеры, PC-24 предоставит клиентам доступ практически в 100% аэропортов по всему миру, но, прежде всего, в Европе.

«Мы хотели доверить управление этим инновационным самолетом элитному оператору, известному качеством и надежностью своих услуг, круглосуточной доступностью и престижностью среди своих клиентов. Albinati Aeronautics была выбрана в качестве предпочтительного партнера, поскольку она отвеча-

ет всем критериям, в частности, благодаря своему 20-летнему опыту», - отметил Александр Куаны, генеральный директор COOL Aviation

Также основатель Albinati Aeronautics Стефано Альбинати подтвердил, что компания добавит в свой парк два новых Bombardier Global 7500 в 2020 году и 2021 году. Albinati Aeronautics имеет три сертификата эксплуатанта (швейцарский, итальянский и мальтийский), что позволяет клиентам компании выбирать страну регистрации исходя из своих требований. Компания предлагает услуги менеджмента воздушных судов, САМО и чартерного перелета. Сейчас Albinati управляет парком из 23 бизнес-джетов, в том числе 15 Global 6000, дальнемагистральными Falcon 8X и 7X, Challenger 604 и Cessna Latitude, которым он управляет почти три года.



**САМЫЙ ЛУЧШИЙ ТУРБОПРОП  
В МИРЕ СТАЛ ЕЩЕ ЛУЧШЕ -  
PC-12 NGX!**

**СТАНЬТЕ ВЛАДЕЛЬЦЕМ  
САМОЛЕТА PILATUS!**

**PC-24 -  
ЕДИНСТВЕННЫЙ ДЖЕТ,  
КОТОРЫЙ САДИТСЯ НА ГРУНТ**

**NESTEROV**  
AVIATION

Авторизованный центр  
Pilatus в России

[www.nesterovavia.aero](http://www.nesterovavia.aero)

## Месаер получила одобрение EASA для работы в США

Итальянская Mesaer Aviation Group (MAG) получила одобрение EASA Part 145 для своего вертолетного центра в Филадельфии. По словам представителей MAG, европейская авторизация расширит предложения компании в США: кастомизация, техническое обслуживание, САМО, консалтинг и сопровождение сделок. Сейчас компания обслуживает большое количество вертолетов в США с зарубежной регистрацией, преимущественно из ЕС, также растет число импортируемых в США вертолетов для продажи.

Компания Mesaer Aviation Group располагает производственными линиями, находящимися в Италии, Канаде, США. Компания MAG разрабатывает уникальные технологии для сокращения шума и вибраций, предлагает интегрированные системы контроля полета, создает усовершенствованные модификации для наибольшего комфорта, а также предоставляет услуги по обслуживанию и ремонту производимой продукции. Американским клиентам итальянская

компания знакома по интерьерам для вертолетов Bell. VVIP салон «MAGnificent» очень хорошо зарекомендовал себя среди владельцев Bell 429 и Bell 505. Салон оборудован системой развлечений IFEEL с сенсорным управлением, установлены электрохромные окна. Система подавления шума SILENS свела шумы к минимуму и сделала возможным вести непринужденную беседу в салоне без использования гарнитуры. Система развлечений IFEEL оснащена интерактивными картами, разнообразным аудио и видео контентом, а также WI-FI для внешних устройств.

Также в компании отмечают спрос на вертолеты Leonardo AW139/169/189 в VIP конфигурации от американских заказчиков. Ранее компания получила дополнительный сертификат типа (STC) FAA, позволяющий работать с вертолетами Leonardo Helicopters AW139 американских владельцев и операторов (префикс N).



  
**JET CATERING**  
 Искусство вкусных полётов

Организация бортового питания премиум-класса для бизнес-авиации  
 Приём заказов 24/7  
 Круглосуточная доставка в любой аэропорт Москвы и Подмосковья  
 Полный спектр дополнительных услуг  
 Наличие сертификатов стандарта менеджмента ISO 22000:2005, HACCP

+7 495 991 55 11  
 info@jet-catering.ru  
 www.jet-catering.ru

## Для повышения надежности

Вертолеты R22 и R44, приобретенные после 15 января, будут оборудованы недавно сертифицированной электронной системой зажигания производства компании Lycoming. Электронная система зажигания отличается повышенной надежностью, улучшенными пусковыми характеристиками и более низкими требованиями к техническому обслуживанию.



Электронная система зажигания заменяет левое пусковое магнето. Оставшееся правое магнето обеспечивает дополнительное зажигание и устраняет необходимость в резервном источнике питания. Электронная система зажигания также отличается высоким искровым разрядом, что обеспечивает легкий запуск двигателя и устраняет трение между частями, увеличивая надежность работы.

Электронная система зажигания разработана с целью увеличить срок службы двигателей, не требует планового обслуживания между капитальными ремонтами, устраняя таким образом необходимость технического обслуживания в объеме 500 часов. Руководитель технической поддержки компании Robinson Пэт Кокс (Pat Cox) отметил: «Электронная система зажигания облегчит работу технического состава и позволит снизить объемы внепланового обслуживания».

## Leonardo улучшает AW139

Вертолетостроитель Leonardo усовершенствовал платформу AW139 с помощью недавно полученных сертификатов EASA для программного обеспечения Phase 8 интегрированной авионики Honeywell Primus Epic и дополнительного комплекта улучшенной системы предупреждения о столкновении с землей (EGPWS) с офшорными режимами. Выпуск программного обеспечения Phase 8 знаменует собой внедрение усовершенствованного SVS, специально предназначенного для применения на вертолетах, улучшенных 2D-карт и беспроводной загрузки данных, что обеспечивает более всепогодные возможности и эффективность миссий для всех коммерческих и государственных миссий.

Этот последний стандарт повышает ситуационную осведомленность экипажа и снижает рабочую нагрузку ночью и в непогоду. Усовершенствованная система синтетического видения помогает при заходах на посадку и навигации при работе над сложным рельефом местности, нефтяных вышках и в других сложных сценариях, что достигается посредством трехмерного представления внешнего сценария, включая окружающую местность, препятствия, взлетно-посадочные полосы и вертолетные площадки в фоновом режиме на основном полетном дисплее. Функция интерактивной 2D-навигации (INAV) отображает положение вертолета и план полета на карте на многофункциональном дисплее. Phase 8 также имеет встроенную беспроводную связь, обеспечивающую высокоскоростной доступ к данным для передачи планов полета и сбора данных технического обслуживания с вертолета. Кроме того, настраиваемые функции захода на посадку предоставляют возможность спланировать, настроить и управлять автоматическим заходом в любое определенное пользователем место, включая вертодромы на нефтяной платформе.

Внедрение новой системы EGPWS версии -036, которая также доступна для Phase 7, дополняет последнюю версию программного обеспечения и расширяет возможности навигации для обеспечения безопасности морских операций. Эта более сложная вертолетная система оповещения о местности и предупреждения о приближении (HTAWS) вводит рекомендации CAA CAP 1519 для оптимального использования в морских условиях и дает пилотам больший запас времени и более ранние уведомления для предупреждения возможного столкновения. Это станет ключевым фактором для распознавания и реагирования на опасные условия.



## DC Aviation провел очередное ТО

Группа технического обслуживания DC Aviation в Штутгарте успешно провела 48-месячную форму ТО Challenger 605. Комплексные работы по техническому обслуживанию включали восстановительный ремонт всего салона с использованием новейших материалов и покрасочные работы. Кроме того, была проведена расширенная модернизация системы авионики Proline 21, которая включает в себя установку ADS-B (автоматическое наблюдение в режиме радиовещания). Эта система УВД, отображающая движение ВС в воздушном пространстве, стала обязательной в США и ОАЭ с 1 января 2020 года. Система позволяет отслеживать маршрут воздушного судна, определяя и периодически транслируя его точное положение в процессе полета с помощью спутниковой навигации. Модернизация также включает в себя установку системы TOSE (повышение безопасности при взлете).

Юрген Зене, вице-президент компании DC Aviation по техническому обслуживанию и поддержанию летной годности, сказал: «Наша команда специалистов, занимающаяся техобслуживанием и ремонтом воздушных судов, выполнила эту сложную работу на высочайшем уровне профессионализма, надежности и безопасности. Благодаря интеллектуальному планированию мы способны обеспечить бесперебойную работу и сократить время простоя ВС».

DC Aviation предлагает услуги по оперативному и периодическому техническому обслуживанию для широкого спектра типов воздушных судов в специально оборудованном ангаре площадью 5000 квадратных метров в аэропорту Штутгарта (EDDS) и сертифицированной базе технического обслуживания площадью 12 500 квадратных метров в международном аэропорту Аль-Мактум (OMDW) в Дубае.

## EASA сертифицировала Garmin G3X Touch

Компания Garmin International Inc объявила о получении сертификата Европейского агентства по авиационной безопасности (EASA) на сенсорный полетный дисплей G3X Touch для однодвигательных самолетов. G3X Touch предлагает множество масштабируемых конфигураций и превосходный набор функций, который включает в себя беспроводную связь и синтетическое зрение в стандартной комплектации, а также расширенные функции, такие как резервирование, улучшенная совместимость с автопилотом, мониторинг двигателя и многое другое. Простой пользовательский интерфейс предлагает эффективный доступ к информации.

Устройство включает в себя магнитометр, системы ADAHRS и мониторинга состояния двигателей. G3X Touch обеспечивает часть функций G1000, таких как синтетическое зрение, интегрированный автопилот, отображение информации EIS, использование погодных спутников XM WX (опция) и данных о препятствиях по маршруту, режим инфракрасного отображения карты, технологии FliteCharts и SafeTaxi, а также возможность использования данных AOPA. Набор сенсоров G3X полностью совместим с

большинством популярных двигателей, включая Lycoming, Continental, Rotax и Jabiru. Сенсоры системы позволяют выводить информацию о температуре головок цилиндров, выхлопных газов и масла, а также работоспособности бензонасоса. Поддерживает совместимость с камерами серии VIRB и портативными трансиверами GDL 39 3D, использующими технологии ADS-B и GPS и способными отображать пространственное положение самолета, трафик и погоду с использованием приложения Garmin Pilot. Собственники имеют возможность выбора установки от одного до трех дисплеев, в зависимости от имеющегося места на приборной панели.

Основная функция навигации возложена на Garmin GTN 750 GPS-Nav-Com. Навигатор Garmin GNC 255 Nav-Com с функцией поддержки радиосвязи будет использоваться в качестве вспомогательной навигационной системы. В комплект оборудования включены аудиопанель Garmin GMA 350 и автопилот Garmin GMC 305. Завершают этот список цифровой твердотельный гироскоп RC Allen, указатель пространственного положения (авиагоризонт) и полноразмерные указатели скорости и высоты полета.



## Aerion и Jetex объявили о партнерстве

Aerion Supersonic и Jetex подписали объявили о стратегическом партнерстве в исследовательских работах и в продвижении сверхзвукового бизнес-джета AS2. Как комментируют партнеры, Aerion Supersonic недавно перенесла свою штаб-квартиру из Рено, штат Невада, в международный аэропорт Мельбурна, штат Флорида (MLB). Именно здесь будет построен новый завод компании, инвестиции в который оценены в \$300 млн. Aerion Park, именно так компания назвала свой будущий проект, имеет площадь 23,4 гектара. Согласно опубликованному плану, в Aerion Park будет построен современный исследовательский центр и испытательная база. Производитель планирует начать работу в Aerion Park уже в этом году, а производство AS2 запланировано на 2023 год. На первое десятилетие запланировано производство 300 AS2 с уже обеспеченным объемом заказов более \$3 млрд.

Являясь стратегическим партнером, Jetex будет сотрудничать с Aerion в качестве эксклюзивного поставщика услуг FBO. К 2025 году Jetex планирует эксплуатировать более 50 частных VIP терминалов (в настоящее время их более 35-ти). Кроме того, две компании будут сотрудничать в области исследований, объединив усилия для более широкого внедрения синтетического авиационного топлива.

Весной текущего года стало известно, что Aerion перепроектировала AS2. В числе изменений, внесенных в проект: треугольное в плане крыло, укороченное хвостовое оперение и измененное расположение двигателей. Разработчики полагают, что благодаря новым изменениям самолет будет не только «тихим» при полете на сверхзвуковой скорости, но и экономичным.

Согласно изначальному проекту, самолет планиро-

валось оснастить крылом, обеспечивающим ламинарное обтекание. Разработчики планировали разместить два двигателя в моторных отсеках под крылом по бокам фюзеляжа, а третий — в моторном отсеке над хвостом самолета. Хвостовое оперение планировалось выполнить Т-образным с установкой на моторный отсек хвостового двигателя. Измененный проект AS2 предполагает создание самолета длиной 34,7 метра с крылом, размах которого составляет 24,1 метра. Максимальная взлетная масса летательного аппарата составит 63,5 тонны. Самолет получит треугольное в плане крыло с большой стреловидностью по передней кромке. Двигатели планируется выполнить в подвесных гондолах под крылом на некотором расстоянии от фюзеляжа. Третий двигатель будет размещен в моторном отсеке внутри киля, а горизонтальное хвостовое оперение будет размещено в нижней части киля над соплом хвостового двигателя.

Предполагается, что такие изменения позволят сделать самолет экономичнее и тише на разных режимах полета. Изменения в конструкцию были внесены по еще одной причине — сверхзвуковые полеты над населенной частью суши будут разрешены еще не скоро, а значит самолет должен быть пригоден для экономичного дозвукового или трансзвукового полета. Согласно новому проекту, AS2 над населенной частью суши будет выполнять полеты на скорости в 0,95 Маха.

Помимо доработки проекта AS2 компания Aerion также предложила самолет американским военным. Предполагается, что военная версия AS2 будет использоваться в качестве самолета-разведчика или экспериментальной платформы для испытания авиационных боевых лазеров. В компании рассчитывают, что американские военные разместят заказ по меньшей мере на 10 новых самолетов.



## Challenger 350 получил ряд улучшений в базовой версии

Компания Bombardier объявила о ряде улучшений в базовой версии своего суперсреднего бизнес-джета Challenger 350. Согласно релизу производителя, начиная с четвертого квартала текущего года все самолеты получают высокоскоростную связь Viasat Ka-диапазона для расширенного доступа в интернет. Благодаря пакетам услуг, предлагающим самую быструю скорость загрузки в сегменте бизнес-дже-

тов суперсреднего класса, пассажиры могут наслаждаться улучшенной производительностью работы на борту самолета, будь то видеоконференции или потоковое вещание. Это предложение будет доступно на новых и эксплуатируемых самолетах Challenger 350, а также на всех эксплуатируемых самолетах семейства Challenger 300.

Bombardier также обновляет пользовательский интерфейс системы управления салоном самолета Challenger 350, аналог которой применяется на флагмане Bombardier Global 7500. Оснащенные дисплеями устройства встроены в обшивку рядом с креслами. Управлять ими можно с планшета или смартфона.

Клиенты также будут иметь расширенный выбор дизайна пассажирского салона благодаря коллекции современных схем интерьера, которые обеспечивают идеальный баланс между эстетикой и эргономикой.

Bombardier внесла ряд других усовершенствований в Challenger 350, включая ведущую в своем классе технологию звукоизоляции кабины, пилоты получают системы HUD (Head-Up Display) и EVS (Enhanced Vision System).

Пакет улучшений также позволяет самолету увеличить дальность полета на 1500 миль с коротких ВПП, дополняя и без того впечатляющие возможности крутого захода на посадку.

В начале июля Bombardier поставил частному заказчику юбилейный 350-й Challenger 350. По состоянию на 31 мая текущего года суммарный парк бизнес-джетов данного типа провел в воздухе 648000 часов, выполнив 383000 посадок. Bombardier Challenger 350 на протяжении последних шести лет признавался самым поставляемым бизнес-джетом в мире в суперсреднем сегменте. Challenger 350 опередил своих конкурентов в 2019 году с 56 поставками и 44-процентной долей среди суперсредних бизнес-джетов. Самолет неизменно входит в число самых продаваемых джетов в своей категории с момента ввода в эксплуатацию в 2014 году.



## Туристические агентства активно контактируют с бизнес-операторами

Крупнейший австрийский бизнес-оператор GlobeAir констатирует рост обращений от туристических агентств в компании, специализирующиеся на деловых перевозках. По словам аналитиков GlobeAir, наиболее известные в Европе группы туристических агентств, такие как TUI и Dertour, увеличили количество запросов на выполнение чартерных рейсов в интересах своих клиентов. И если до марта 2020 года такой способ путешествия считался роскошью, то COVID-19 привел к изменению восприятия.

«В связи с тем, что авиакомпании существенно сократили географию полетов и постепенно адаптируют пассажиров к новым стандартам безопасности – социальное дистанцирование, дискомфорт в полете и высокий риск заражения, многие из путешественников все чаще обращают свое внимание на деловых операторов. Неудивительно, что бизнес-авиация, отрасль, которая долгое время была не столь востребована у традиционных агентов индустрии туризма, теперь становится привлекательной. Необычно, что туристические агентства теперь сотрудничают с авиакомпаниями класса люкс, создавая эксклюзивные турпакеты по наиболее популярным направлениям. Цель состоит в том, чтобы предложить эксклюзивные решения «все в одном», включающие безопасный перелет, превосходное размещение и постоянную поддержку», - комментируют в GlobeAir.

«Мы сотрудничаем с ведущей европейской компанией по частным чартерным перевозкам GlobeAir, чтобы дать нашим клиентам возможность безопасно путешествовать во времена неопределенности. Наши эксклюзивные решения для путешествий «все в одном» включают в себя частные трансферы и соответствующие отели или уединенные виллы в лучших местах, таких как Сен-Тропе, Монако или Порто Черво. Мы только начали предлагать такие

пакеты, и мы очень рады реакции наших клиентов», - говорит Харальд Шобсбергер, генеральный директор [urlaubswelt.com](http://urlaubswelt.com).

«Сегодня каждый третий путешественник признает, что выберет транспортное средство в зависимости от уровня биологической безопасности. Бизнес-операторы вкладывают значительные средства в глубокую очистку самолетов до и после каждого полета. Кроме того, когда вы летите в частном порядке, вы получаете гарантии того, что в самолете с вами летят хорошо знакомые вам люди. Для пассажиров, которые ранее летали премиальными классами регулярных авиакомпаний, разница в цене будет

не столь ощутимой, при этом бизнес-джеты могут выполнить рейс во множество аэропортов, недоступных для классических авиакомпаний, что является несомненно огромным плюсом при планировании путешествия», - поясняют в GlobeAir.

С начала пандемии в GlobeAir отмечают прирост новых клиентов на 67%. В компании активно работают над совершенствованием онлайн бронирования и систем безопасности при транзакциях на фоне роста мошенничества в сети. Для более тесных контактов с туристическими агентствами австрийский оператор назначил специального менеджера, который координирует весь процесс выполнения рейса.



## Jetcraft впервые предложит обработку MicroShield 360

Компания Jetcraft, являющаяся общепризнанным мировым лидером в сфере купли-продажи бизнес-джетов, станет первым заказчиком антибактериальной многоступенчатой программы ухода MicroShield 360 от компании F/LIST, специалиста по созданию и производству высококачественных авиационных интерьеров. Данная обработка защищает от вируса



SARS-CoV-2 и других болезнетворных микроорганизмов, которые могут попадать на поверхности салона самолета.

Кроме того, Jetcraft является первым авиационным дилером, использующим обработку MicroShield 360. Услуга нанесения покрытия доступна для любого эксплуатируемого воздушного судна, если оно было приобретено через компанию, а с 14 июля такое покрытие применяется ко всем соответствующим воздушным судам, находящимся в собственности Jetcraft.

Чад Андерсон, президент компании Jetcraft, говорит: «Использование MicroShield 360 – это один из множества способов сделать шаг навстречу нуждам наших клиентов в период распространения COVID-19. Мы гордимся тем, что наша компания стала первым авиадилером, использующим этот продукт для того, чтобы наши покупатели могли быть полностью уверены в безопасности собственного здоровья, приобретая самолеты напрямую в Jetcraft.

Первыми двумя самолетами, прошедшими обработку 14 июля от F/LIST, стали Bombardier Challenger 604 и Global 5000. Я глубоко впечатлен скоростью нанесения: весь процесс занял всего лишь два часа от начала и до конца, а защитный эффект продлится целый год».

MicroShield 360 – это система противомикробного покрытия, не имеющего цвета, запаха и безопасного для любых интерьерных поверхностей. Собственники могут быть уверены, что продукт является экологически чистым, не токсичным, гипоаллергенным и не нанесет никакого вреда салону самолета.

Обработка проходит в два этапа: сначала наносится дезинфектант для обеззараживания, затем пропитка MicroShield 360, которая формирует барьерный слой из наноскопических шипов. Шипы физически уничтожают микроорганизмы, пронзая мембраны клеток, предотвращая их прилипание и, соответственно, заражение поверхности.

Для нанесения MicroShield 360 используется электростатический распылитель. Он связывает вещество с поверхностями салона на молекулярном уровне, и сила этого соединения в сорок раз превышает силу гравитации. В результате пропитка становится крайне устойчивой к истиранию. При регулярной уборке MicroShield 360 обеспечит эффективную самодезинфекцию всех поверхностей на срок 12 месяцев и более.

Шон Джонсон, исполнительный директор F/LIST Канада, добавляет: «В текущей ситуации стоит быть придирчивым к своему здоровью и чистоте окружающих условий, особенно во время путешествий. Благодаря партнерству F/List и Jetcraft противомикробная обработка MicroShield 360 станет напрямую доступна новым владельцам воздушных судов, тем самым подчеркивая, насколько безопасной, контролируемой и комфортной может быть поездка во время частного перелета. Компания F/List давно известна своими инновационными технологиями, благодаря которым пребывание в салоне самолета становится еще более приятным, и MicroShield 360 идеально вписывается в эту категорию».

Каждое применение MicroShield 360 подлежит обязательному согласованию с компанией Jetcraft. Действуют некоторые ограничения.

## NetJets получает 25-й Challenger 650

Компания NetJets сообщает о вводе в эксплуатацию 25-го бизнес-джета Bombardier Challenger 650. Поставка самолета осуществлена в рамках крупнейшего в истории бизнес-авиации контракта, который оценен в \$10 млрд. Речь идет о поставках самолетов Bombardier Challenger 350/650 и Global 6000, Embraer Phenom 300 и Cessna Citation Latitude. Первоначальные твердые заказы распространялись на 50 Phenom 300, 25 Citation Latitude, 75 Challenger 350, 25 Challenger 650 и 30 Global 5000/6000. Кроме того, NetJets оформила опцион на 163 самолета, которые впоследствии были преобразованы в твердые зака-

зы. Речь идет о Phenom 300, Citation Latitude, Citation Longitude, Global 6000 и Global 7500. NetJets начнет получать первые Bombardier Global 7500 в 2021 году. Всего с 2012 года компания ввела в эксплуатацию 368 новых самолетов.

Как ранее сообщал BizavNews, NetJets подтвердил информацию о сокращении на 25% количества сотрудников в своих дочерних компаниях NetJets Europe (NJE) и Executive Jet Management (EJM). Долевой оператор также сократил запланированные поставки новых самолетов на 2020 год, и ожидает-

ся, что они уменьшатся с 60 до 25 бизнес-джетов. В заявлении не указывалось, поставки каких типов самолетов будут сокращены.

В октябре 2014 года Bombardier объявил о новом представителе в семействе бизнес-джетов Challenger. Challenger 650, созданный на базе 605-й модели в партнерстве с NetJets, получил новую авионику, обновленный салон и более мощные двигатели. Обновленный самолет получил авионику Rockwell Collins Pro Line 21, которая включена в архитектуру комплекса бортового оборудования Bombardier Vision. Среди новой функциональности – мультирежимный погодный радар и система синтетического обзора, данные с которой отображаются на коллиматорном индикаторе Head-Up Display. Новый джет также получил более мощные двигатели GE Aviation CF34-3B, имеющие взлетную тягу 9220 фунтов (4200 кг), что на 5% больше по сравнению с базовой версией. Это позволяет самолету пропорционально увеличить полезную нагрузку при взлете с коротких взлетно-посадочных полос. При этом дальность по сравнению с 605-й моделью не изменилась и составляет 4000 миль (7400 км).

Но основное отличие от предыдущей модели Challenger 605 «кроется» в пассажирском салоне. Как и в случае с Challenger 350, партнером в разработке нового салона выступил NetJets. Развлекательная система получила 24 дюймовый монитор в переборке в качестве стандартного оборудования, а также систему воспроизведения контента высокой четкости. Bombardier также установит в салоне новые, более широкие кресла с полноразмерными подголовниками. Камбуз обновляется на 70%, и его оборудование может обслужить одновременно до 12 пассажиров.



## От закрылка до салона

RUAG MRO International ввел в эксплуатацию новый комбинированный цех для окраски и сушки авиационных компонентов для владельцев и операторов деловых самолетов, который располагается в техническом центре компании в Мюнхене-Оберпфaffenхофене. После двухнедельной фазы испытаний в июле специалисты по окраске самолетов в RUAG MRO International приступили к работе. Цех состоит из камеры для распыления краски и примыкающей к ней сушилки. Здесь достаточно места для окраски более крупных компонентов самолета, таких как рули, закрылки или элементы салона.

«Новое предприятие позволяет нам выполнять даже самые сложные покрасочные работы с высоким качеством», - говорит Стефан Шульц, руководитель группы покрасочных работ.

В дополнение к высоким техническим стандартам, закрытое расположение двух камер является особенно выгодным, так как оно обеспечивает прямой переход от окрашивания к процессу сушки. Это исключает риск загрязнения и помогает экономить время: «Пока один компонент сушится во втором стенде, мы можем приступить к покраске следующего компонента на первом стенде», - объясняет Стефан Шульц.

Клиенты, чьи самолеты или отдельные компоненты окрашены в универсальном цехе RUAG, получают высочайшее качество выполнения индивидуальных и очень сложных покрасочных работ в сочетании с более коротким временем нахождения самолета в техническом центре. Лакокрасочный цех также является самым современным с точки зрения защиты окружающей среды, энергопотребления и охраны труда.

Ранее в этом месяце, RUAG MRO International выполнила покраску Legacy 500 с помощью техники предотвращения растрескивания вдоль структурных швов, которая была недавно запатентована Embraer для стандартной полной перекраски самолета. Это делает RUAG MRO первым авторизованным сервисным центром бразильского производителя, использующим инновационную технологию.

RUAG MRO International предлагает специализированные универсальные решения для владельцев бизнес-джетов и вертолетов, в своем техническом центре в Мюнхене-Оберпфaffenхофене, где все необходимые услуги выполняются в течение одного

простоя в соответствии с индивидуальным графиком работы клиента. Комплексный портфель включает в себя линейное и базовое техническое обслуживание, рестайлинг и переоборудование салона, модернизацию авионики, проверки перед покупкой (PPI), AOG, а также консалтинг.

Сейчас RUAG является авторизованным сервисным центром для многих производителей: Airbus Helicopters, Bell, Bombardier, Cirrus, Cessna, Diamond, Dassault Aviation, Embraer, Finmeccanica, Piaggio, Sikorsky, Pilatus Aircraft, Piper, а также сервисным центром для 328 Support Services, Hawker Beechcraft, Viking.



## А что там в Латинской Америке?

Латинская Америка, впрочем, как и другие регионы мира, стала жертвой пандемии COVID-19, и с марта текущего года авиационная статистика указывает на отрицательные результаты. Воздействие вируса на линейную авиацию в регионе было гораздо сильнее, чем на деловые перевозки, и сейчас коммерческие авиакомпании теряют 70% своих показателей, а деловая авиация отстает на 40% от нормы. Впрочем, рынок деловой авиации Латинской Америки изначально был менее затронут, чем, например, Со-



единенные Штаты, из-за «относительно легких мер подавления вируса» на ключевых рынках, особенно в Бразилии и Мексике. Но затем пришла новая волна, особенно в Бразилию и Мексику, что ограничило рост активности, в отличие от рынка США, который за последний месяц восстановился до 80% от нормы.

В первой половине 2020 года общая активность деловой авиации в Латинской Америке снизилась более чем на 40% по сравнению с прошлым годом. В июне трафик отстал от июня 2019 года почти на 50%. Эти тенденции сравниваются с глобальным снижением на 31% для рейсов бизнес-авиации в первой половине года и со снижением на 29% в годовом исчислении в июне, которые восстановились после 50% снижения в мае и 70% снижения в апреле.

Мексика была наиболее пострадавшим рынком в Латинской Америке, при этом активность рейсов бизнес-авиации в июне снизилась почти на 60% в годовом исчислении. В частности, были резко сокращены рейсы между Мексикой, странами Карибского бассейна и США. Внутри Мексики в июне продолжил регистрироваться большой дефицит деловой активности в ключевых аэропортах, таких как Толука, Монтерей и Гвадалахара. Однако есть признаки восстановления – немного активизировались полеты в США.

Следующие крупные рынки, Бразилия и Колумбия, были относительно устойчивыми: объем перевозок в Бразилии сократился всего на 1% за год, а рейсы из Колумбии фактически увеличились в первые шесть месяцев 2020 года.

Парк бизнес-джетов Аргентины в июне летал на 12% меньше, а с апреля в целом ситуация неуклон-

но улучшалась. Напротив, длительный локдаун в Эквадоре, Чили и Перу отражается во все еще очень низком уровне активности.

Также сильно пострадали основные центры деловой авиации на Карибах: Сент-Бартс, Кюрасао, Аруба, Синт-Мартен, хотя восстановление в Гваделупе идет неплохо. Багамские острова и Бермудские острова «теряют» 70%, однако Антигуа вернулась на 70% к норме, а бизнес-трафик с Виргинских островов в июне, практически, не изменился. Парадокс, не правда ли?

С точки зрения популярности самолетов деловой авиации, самыми востребованными оказались джеты с большими кабинами. Например, семейство Challenger 600 (Challenger 601/604/605/650) прибавило 50%. А вот по данным Embraer, семейства Legacy, Praetor и Phenom пока еще работают на уровне 70% от нормы. Но, безусловно, наиболее устойчивым сегментом является турбовинтовой, где King Air 200, 350, PC-12 и Cessna Caravan летают также активно, как и до кризиса.

Управляющий директор WingX Ричард Ко говорит: «Для нас не удивительно, что активность полетов бизнес-авиации в регионе снижалась в разгар первой волны пандемии в апреле и мае, и многие страны только сейчас начинают видеть плато. Что касается распространения инфекции, меры по ограничению в основном остаются в силе, что сдерживает восстановление спроса на полеты, в отличие от других глобальных регионов. Но обнадеживает появление «островков устойчивости», и мы ожидаем, что они будут расти, поскольку вирус берется под контроль, а туристический сектор начинает приспосабливаться к новым правилам игры».

## Стартовый заказчик H175 налетал на вертолетах 40000 летных часов

Бельгийский вертолетный оператор NHV Group сообщает о том, что парк вертолетов Airbus H175 достиг отметки в 40000 летных часов. В настоящее время суммарный мировой парк H175 «накопил» более 66000 летных часов, из которых на долю NHV приходится более 60%.

«Компания NHV Group выступила стартовым заказчиком нового вертолета суперсреднего класса и с момента первой поставки уже получила 13 из 16 заказанных машин. В настоящее время оператор использует вертолеты H175 на своих базах в Ден-Хелдере (Нидерланды) и Абердине (Шотландия), которые расположены в сложных климатических условиях Северного моря. С момента запуска в эксплуатацию H175 ежедневно подтверждал высокую степень готовности и свою значимость для успешного выполнения задач NHV, что помогло привлечь большое внимание к этой модели. Значительная продолжительность полета, гибкость в применении, высокий уровень безопасности, превосходный показатель допустимой полезной нагрузки и топливная эффективность H175 позволяют Airbus Helicopters формировать будущее этого сегмента рынка», - комментируют глава компании Томас Хютш.

Помимо H175 в парк NHV также входят другие вертолеты производства Airbus Helicopters: AS365N3 Dauphin, H225, AS332 L2 Super Puma, H155 и EC145.

Первые два H175, которые NHV Group получила в декабре 2014 года, стали стартовыми для европейского вертолетостроителя. С тех пор на вертолеты данной модели выполнили более 7500 рейсов. Сейчас полеты осуществляются в различных метеоусловиях на расстояния до 180 морских миль с пассажирами и грузом.

7-тонный H175 был разработан компанией Airbus Helicopters в качестве вертолета среднего класса нового поколения, сертифицированного в соответствии с самыми строгими требованиями отрасли. В ходе работы над моделью был повышен уровень безопасности и комфорта пассажиров, расширен спектр применения, упрощена процедура технического обслуживания и увеличена экономичность машины для соответствия ожиданиям клиентов, сообщается в релизе производителя. Оснащенный новейшей разработкой Pratt & Whitney Canada, двигателем PT6C67E, H175 обладает выдающимися летными качествами и высокой мощностью, что обеспечива-

ет экономичность и безопасность во время взлета и посадки, захода на платформу, висения и подъема груза. Еще одним фактором конкурентоспособности вертолета является гарантированная крейсерская скорость в 150 узлов и максимальная крейсерская скорость в 160 узлов; висение вне зоны влияния земли с максимальной взлетной массой в 7,5 тонн возможно на высоте 1767,84 метров (5800 футов) в условиях температуры +20°C по Международной стандартной атмосфере; а также впечатляющий запас мощности и взлет-посадка на вертолетную площадку при условии +20°C по Международной стандартной атмосфере.



## Испания лидирует в летнем отскоке Европы

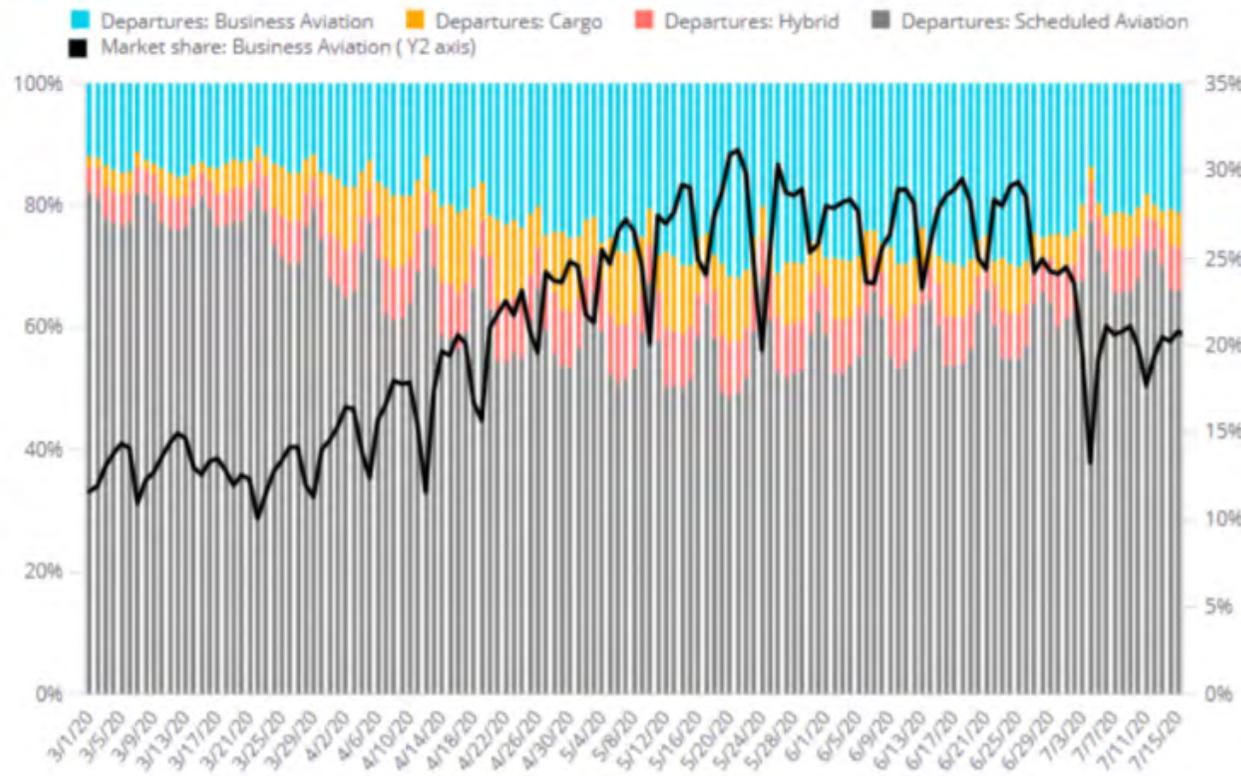
Согласно еженедельному обзору WINGX Global Market Tracker, с начала этого месяца большинство ограничений на полеты между европейскими странами были сняты, и в результате значительно возросла активность всей авиации. Бизнес-авиация по-прежнему намного опережает коммерческие авиакомпании, причем сегмент деловой авиации в течение первых трех недель июля находился на 15% ниже нормы, по сравнению регулярными авиаперевозками, которые по-прежнему отстают от активности июля 2019 года более чем на 60%. В Центральной Европе наблюдается самое

сильное восстановление: активность бизнес-авиации в Германии и Швейцарии на 5% ниже прошлогоднего уровня, а полеты из Австрии выросли на 9% по сравнению с июлем прошлого года, что отражает перезапуск сезона Гран-При Формулы 1 с двумя последовательными гонками на Ред Булл Ринг.

В Европе июль является ключевым месяцем для деловой авиации, и, как правило, на него приходится 10–15% годового трафика, и он значительно выше на основных летних курортах Средиземноморья. В этом году летний

сезон сокращен, но вновь открытые границы высвободили неудовлетворенный спрос, а количество рейсов бизнес-авиации в этом месяце в/из Испании сократилось лишь на 2%. Ибица все еще страдает, трафик сократился на 10%, что неудивительно, так как отражает ограничения на ее фирменные клубы и бары. Но активность бизнес-авиации в Малаге увеличилась на 8%, а трафик на Майорку вырос на 20%, что дало дополнительные шесть рейсов в день по сравнению с июлем 2019 года. Севилья, Аликанте и Херес также показывают рост. Восстановление Испании по-прежнему идет в основном за счет внутренних перевозок, но немецкие, швейцарские и голландские туристы в настоящее время лидируют в возврате иностранных путешественников.

Global Sector Share



В других частях Европы наблюдается более разнонаправленное восстановление: рейсы бизнес-авиации в Бельгию в этом месяце выросли на 13% в годовом исчислении, чему способствовал только что завершившийся европейский саммит; в Великобритании дела идут лучше, так как 10 июля карантин отменен, но она все еще отстает от остальной Европы – трафик на 37% ниже в годовом исчислении; Италия также пока ниже прошлого года, например, количество рейсов в Ольбью снизилось на 32% в годовом исчислении, и подавляющее большинство трафика все еще остается внутри страны; Франция вернулась на первое место по активности, количество полетов снизилось всего на 14%, но налет упал на 23%. Если исключить турбовинтовые самолеты, то трафик бизнес-джетов увеличился в Турции, России и Германии, а также из Великобритании в Испанию. Ницца – популярное место в Европе для бизнес-джетов, здесь трафик восстановился до 81% от нормы, но активность в Ле Бурже по-прежнему на 40% ниже номинальной. Канны стали ярким пятном, в июле объем трафика вырос на 5%.

По другую сторону Атлантики американский рынок, который способствовал восстановлению мировой деловой авиации в мае и июне, в июле несколько топчется на месте. Фактически скользящая 7-дневная среднесуточная активность сократилась с 7300 рейсов в начале месяца до 6800 на 20 июля. Частично это отражает перезагрузку после Дня Независимости, который

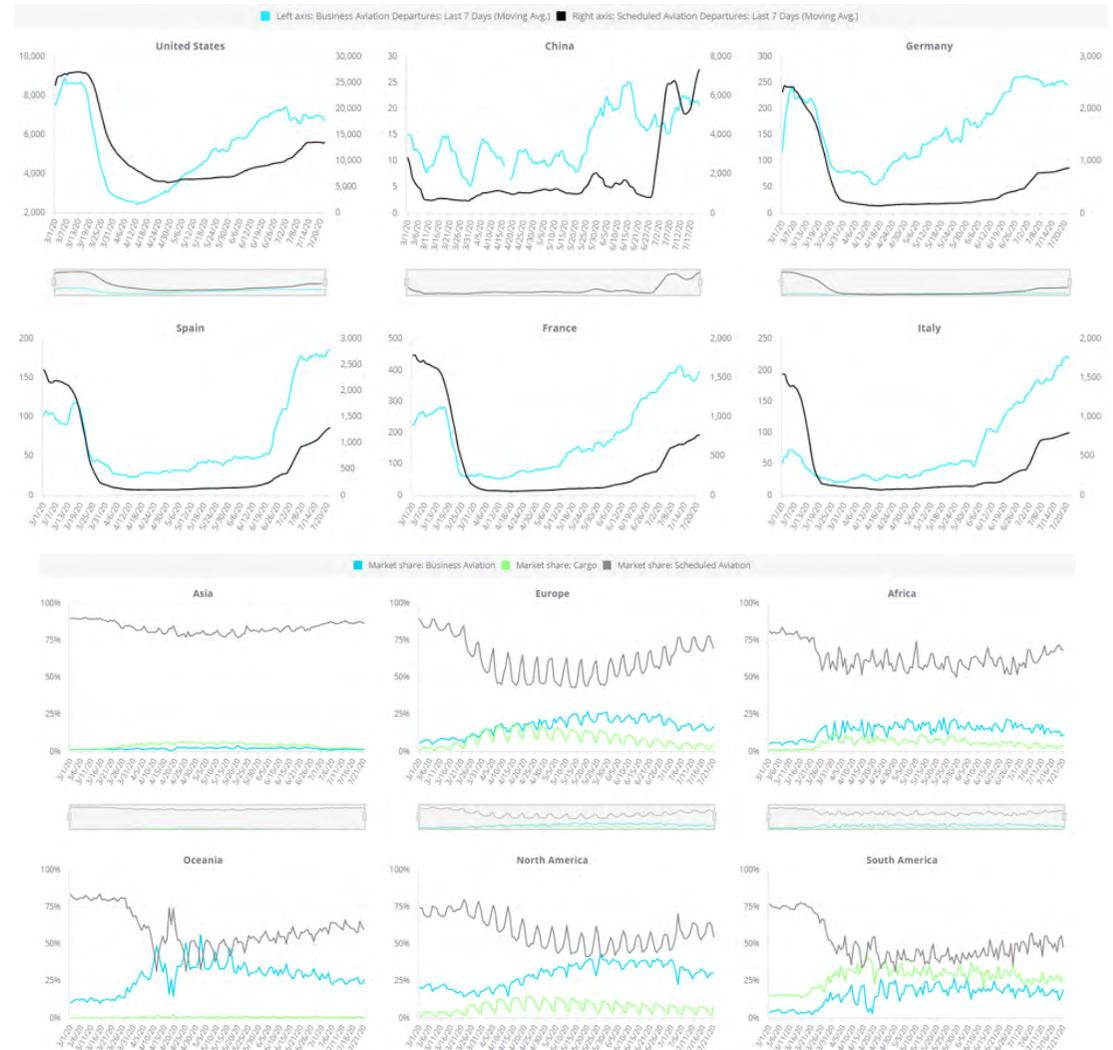
в этом году пришелся на выходные, а в прошлом году – на будний день. Два из самых активных штата США, Калифорния и Техас, близки к национальному тренду – на 20% ниже нормы. Во Флориде все еще есть импульс, трафик ниже на 5% в годовом исчислении. Аризона показывает рост на 1%, а Колорадо – всего на 1% ниже прошлого года. Но Нью-Йорк по-прежнему показывает падение на 32%, а активность деловой авиации в Нью-Джерси едва достигает 50% от нормального уровня.

Годовой рост активности в июле в США сосредоточен вокруг нескольких ключевых курортов и ближайших к ним городов: Аспен, Джексон-Хоул, Игл и Солт-Лейк-Сити, Уэст-Палм-Бич, Форт-Лодердейл, Скоттсдейл, Феникс. В крупных городах, таких как Чикаго, Лас-Вегас, Вашингтон, в этом месяце наблюдается снижение трафика на 30%. Восточное Побережье получило некоторый подъем от трафика в День Независимости между Уайт-Плейнс, Нантакетом и Мартас-Винъярдом. Восстановление активности бизнес-джетов на Западном Побережье было ограничено возобновлением режима изоляции с 14 июля, когда Бербанк, Окленд, Лос-Анджелес упали примерно на 30%. Примечательно, что активность в Ван-Найс снизилась всего на 7%, а трафик в Карлсбад в этом месяце вырос. Самым активным бизнес-джетом в Калифорнии в этом месяце стал Challenger 300/350, его трафик на 1% выше, чем в предыдущем году.

За пределами США и Европы наиболее активными рынками деловой авиации являются Бразилия, Австралия, Китай, Индия и ОАЭ. Хотя эти страны представляют лишь небольшую часть мировой активности, трафик возвращается к норме в Австралии и Индии, а также в Бразилии и ОАЭ. Кроме того, в Нигерии в июле наблюдается некоторый рост активности бизнес-джетов. Также еще двумя странами, где восстановился трафик, стали Малайзия и Южная Африка. Полеты бизнес-авиации в Китае снизились на 16%, в Японии – на 28%, а Саудовская Аравия относится к числу наиболее пострадавших стран, трафик здесь упал на 45%. Австралия является наиболее нормализованным регионом, в некоторых австралийских аэропортах наблюдается сильный рост в этом месяце, особенно в Перте и Мельбурне. Новая Зеландия успешно борется с вирусом, но количество рейсов деловой авиации все еще снижается на 7%.

Управляющий директор WINGX Ричард Кое комментирует: «Европейский регион опережает США по кривой пандемии и вновь обрел инициативу в плане восстановления деловой авиации, хотя и не в активности регулярных

авиакомпаний. В обоих регионах произошел отскок на рынке отдыха, но восстановление в США теперь остановлено из-за повторных ограничений в Калифорнии, а европейский регион освобожден от карантина. Бизнес-авиация также предлагает более привлекательные возможности сообщения, и полеты на Майорку являются тому примером: количество рейсов бизнес-авиации в июле выросло на 20%, в то время как регулярные авиаперевозки сократились на 64%».



## Что на самом деле сейчас происходит в бизнес-авиации?

Так много мнений. Так много теорий. Так много прогнозов. Чтобы разобраться с этой путаницей, в Avinode попросили трех своих старших менеджеров по продажам в ключевых регионах – людей в центре отрасли – рассказать, что на самом деле происходит в частной авиации в данный момент.

### *Американский угол зрения*

#### **Майкл Слэвин, менеджер по работе с ключевыми клиентами в Америке**

В конце марта мы наблюдали высокий уровень активности в отрасли благодаря репатриационным рейсам в связи с пандемией коронавируса. Апрель был очень тихим, а затем, когда ограничения были сняты, возник большой спрос на вылеты с юго-востока США. С начала кризиса легкие бизнес-джеты

использовались больше, чем большие или суперсредние самолеты.

По всей территории США многим операторам необходимо было изменить свои процессы и разработать новую политику, обеспечивающую безопасность сотрудников и клиентов во время кризиса. Логистика стала сложной, поскольку многим пилотам нужно было свести к минимуму воздействие вируса при поездках.

Как долгосрочный результат действия COVID-19, на нижний уровень американского рынка деловой авиации могут войти новые клиенты, особенно для коротких рейсов на легких самолетах. Частная авиация является более безопасным способом передвижения, чем рейс коммерческой авиакомпании, но новые участники должны учитывать разницу в стоимости.



### *Европейский опыт*

#### **Густав Андреасен, директор по продажам, ЕМЕА**

С тех пор, как начался кризис с коронавирусом, европейские рынки с большим количеством внутренних маршрутов добились большего успеха, чем рынки, зависящие от трансграничных рейсов. В результате Россия и Турция получили сравнительно хорошие результаты.

По всей Европе мы видели, как операторы и брокеры креативно реагировали на ситуацию. Некоторые самолеты были переоборудованы для скорой помощи и грузовых операций, и, аналогично, я разговаривал с брокерами, которые перешли от обработки только чартерных рейсов к организации медицинских и грузовых рейсов.

Будет очень интересно посмотреть, каким станет это лето, и еще интереснее увидеть активность в 2021 году, учитывая, что все основные события были перенесены на следующий год.

Хотя здесь, в Швеции, ограничения не были такими жесткими, как в других частях света, вся моя команда работала дома. Это тяжело, и мы скучаем по ежедневному общению, но я должен сказать, что мы отлично справились.

Поиск позитива в этом кризисе поможет нам, как отрасли, быть готовым, если снова случится что-то неожиданное. Но будем надеяться, что мы больше никогда не окажемся в такой ситуации.

Я бы сказал, что настроение в отрасли сейчас остается довольно оптимистичным. После COVID-19 мы

можем наблюдать рост числа людей и компаний, летающих в частном порядке по соображениям здоровья и безопасности. Многие брокеры говорят нам, что эта тенденция уже идет.

### ***Рынок Ближнего Востока***

#### **Ян Крокстон, менеджер по работе с клиентами, Ближний Восток**

Коронавирус оказал огромное влияние на деловую и частную авиацию на Ближнем Востоке. Самолеты в основном встали на прикол, поскольку владельцы не хотели или не могли летать, а также не желали, чтобы их самолеты использовались для чартеров. Правила менялись почти ежедневно, поэтому было чрезвычайно трудно узнать, какие рейсы можно выполнять и какие нельзя. Некоторые операторы решили поставить свои самолеты на техобслуживание.

Я ожидаю, что в результате коронавируса цены попадут под удар, но я также ожидаю, что общее состояние отрасли останется стабильным. Я уверен, что будут жертвы, но я очень рассчитываю, что на рынке появятся и новые игроки. Насколько я могу судить, долгосрочный ущерб будет минимальный. Большинство самолетов все еще здесь, что является отличным знаком. Нам просто нужно вернуть эти самолеты в воздух, и мы сможем начать возвращаться к нормальной жизни.

Эта пандемия впервые привела многих путешественников в бизнес-авиацию. Я убежден, что значительная часть этих клиентов будет продолжать пользоваться бизнес-джетами, или для всех поездок или только для семейного отпуска раз в год.

После COVID-19 мы можем увидеть более высокий

спрос, чем раньше, от клиентов, желающих выполнять совместные рейсы по общим направлениям. Новой нормой могут стать пассажиры, которые раньше покупали авиабилеты первого или бизнес-класса, обратившиеся к частной авиации. По мере того, как проходят недели и ослабевают ограничения, мы наблюдаем неуклонный рост числа клиентов, плани-

рующих поездки в отпуск на ближайшие месяцы. Люди отчаянно стремятся после ограничений снова летать и по бизнесу, и на отдых. Когда эта начальная волна стихнет, я ожидаю, что в конце лета и осенью число путешественников вернется к довирусному уровню.



## Argus выпустил отчет за первое полугодие

Согласно данным недавно вышедшего обзора TraqPak 2020 Mid-Year Business Aviation Review от Argus, за первые шесть месяцев текущего года активность деловой авиации в США снизилась на 30,8%, а общий налет сократился чуть менее чем на 30%. Из-за ограничений во время глобальной пандемии

COVID-19 в отрасли в каждом месяце наблюдалось снижение показателей по сравнению с 2019 годом, с быстрым спадом в середине марта и началом восстановления месяцем позже.

Частные полеты (Part 91) показали наибольший

спад, снизившись на 33,4% в течение первой половины 2020 года, в то время как трафик долевого оператора, который 18 месяцев подряд до марта 2020 показывал рост по сравнению с аналогичными периодами прошлого года, снизился почти на 31%. Сегмент Part 135 (чартеры) за первые шесть месяцев года показал себя немного лучше, снизившись всего на 27,1% по сравнению с 2019 годом.

В разбивке по категориям воздушных судов, из-за жестких ограничений на международные перелеты самолеты с большими кабинами пострадали больше всего, снизившись в первой половине текущего года более чем на 36%. С уменьшением размера бизнес-джетов эти показатели улучшаются, а трафик легких джетов уменьшился на 26,4%. Активность турбовинтовых самолетов упала почти на 30% по сравнению с первой половиной 2019 года.

Во Флориде, которая стала одной из горячих точек распространения пандемии в США, в первой половине года было зафиксировано наибольшее количество рейсов – 128385, а за ней следуют Калифорния, Техас, Колорадо и Джорджия.

Хотя предполагается, что активность деловой авиации будет расти, Argus ожидает, что влияние, связанное с COVID-19, продолжится до конца года, причем, по мнению экспертов, активность чартеров (Part 135) превысит долевого полеты и частный трафик (Part 91). В июле аналитики ожидают падения на 17% в годовом исчислении, а в августе прогнозируется падение на 17,1%. Также снижение полетов деловой авиации в США ожидается и в сентябре – на 11,5%. Компания отметила, что октябрь, который, как правило, является самым активным месяцем для деловой авиации, станет хорошим показателем для измерения уровня восстановления.



## Flight Consulting Group отмечает 20-летие

Flight Consulting Group, латвийский холдинг бизнес-авиации, отмечает 20-летие со дня основания. Компания ставит перед собой амбициозные цели по расширению регионов присутствия путем масштабирования собственной концепции центра бизнес-авиации по сети своих станций наземного обслуживания в Европе.

За два десятилетия Flight Consulting Group проделала динамичный путь от поставщика услуг по организации чартерных перелетов и наземному обслуживанию рейсов вне расписания в Международном

аэропорту Рига до лидера рынка, предоставляющего комплексные услуги для авиакомпаний бизнес-авиации как в Балтийском регионе, так и по всему миру.

Сегодня компания выполняет наземное обслуживание рейсов на 42 станциях в аэропортах стран Балтии, СНГ, Скандинавии и на Балканах. Ежегодно услугами холдинга пользуются более 250 авиакомпаний Европы, Америки и Азии. На счету Flight Consulting Group более 120 000 обеспеченных и обслуженных рейсов в 140 странах и 2 600 аэропортах по всему миру.



Совладельцы Flight Consulting Group Леонид Городницкий и Роман Старков

«На протяжении 20 лет мы стремимся обеспечивать неизменно высокое качество сервиса и развивать портфель услуг в интересах наших заказчиков. Доверие клиентов – лучшее подтверждение того, что мы выбрали верное направление. Сегодня, отвечая на их потребности, мы планомерно расширяем регионы присутствия и проецируем концепцию нашего центра бизнес-авиации на новые локации: ставим своих представителей на перроне, открываем брифинги для экипажей, налаживаем прямые контакты с поставщиками услуг. Мы уверенно смотрим в будущее и вступаем в новое десятилетие с амбициозными целями», – подчеркнул Роман Старков, основатель и совладелец Flight Consulting Group.

Важной вехой в развитии Flight Consulting Group стало открытие в 2015 году центра бизнес-авиации FBO RIGA. Его инфраструктура включает бутик-терминал для обслуживания пассажиров, брифинги для экипажей, самолетный ангар площадью 8,400 кв. м., перрон и современный диспетчерский центр.

Компания постоянно оттачивает качество работы и применяет строгие требования к обеспечению безопасности. Это позволило ей первой и единственной в регионе успешно пройти сертификацию по стандарту IS-BAH Stage II. Аудит подтвердил, что FBO RIGA полностью соответствует требованиям безопасности бизнес-авиации, а по многим параметрам превосходит то, что необходимо по обязательным документам. Сертификат IS-BAH в Европе имеют около 50 FBO, а уровень Stage II – менее 20 организаций.

«Мы гордимся долгосрочным партнерством с Flight Consulting Group, которое позволило рижскому аэропорту стать одним из ведущих центров деловой авиации в регионе. Холдинг постоянно инвестирует в развитие инфраструктуры и качество сервиса, кото-

рые были признаны международными отраслевыми организациями и клиентами, количество которых за это время значительно выросло. Работать с командой Flight Consulting Group на уровне B2B – одно удовольствие. Это отличные профессионалы, мотивированные на достижение самых высоких целей. Мы рады тому, что уникальный FBO холдинга располагается именно в аэропорту Риги. Этот центр бизнес-авиации – наглядный пример высоких достижений Flight Consulting Group», – сказал Артурс Савельевс (Arturs Saveljevs), член правления (ССО) Международного аэропорта Рига.

Успех концепции FBO RIGA лег в основу стратегии холдинга, которая направлена на развитие новых рынков. В 2019 году открылась станция FCG OPS с комфортабельной зоной предполетной подготовки и

отдыха экипажей в Международном аэропорту Таллин, Эстония. Летом 2020 года планируется запуск аналогичной станции в аэропорту Каунаса, Литва. Таким образом, Flight Consulting Group предложит операторам бизнес-авиации и экипажам высший стандарт качества обслуживания во всех странах Балтии.

«Мы развиваем и укрепляем сотрудничество с Flight Consulting Group на протяжении многих лет. С одной стороны, мы получаем надежную поддержку от операционной команды холдинга и FBO RIGA, а с другой – гордимся доверием, оказанным нам ВВАС, который стал нашим постоянным клиентом. Flight Consulting Group отличает особенное латвийское, балтийское происхождение. Сочетание европейского делового менталитета, владения русским языком и кросс-региональных связей обеспечивает компании

безусловное преимущество в регионе. Авиационный и наземный экипаж AIR HAMBURG всегда с удовольствием прибывает в Ригу. Нам нравится теплый прием в FBO RIGA и радушие команды Flight Consulting Group. Мы благодарим партнера за отличную работу и надеемся на следующие 20 лет плодотворного сотрудничества», – отметил Вим Ван Влаендерен (Wim Van Vlaenderen), коммерческий директор AIR HAMBURG.

«От имени деловых партнеров и себя лично я поздравляю Flight Consulting Group с юбилеем со дня основания холдинга. На протяжении этих лет компания является нашим надежным деловым партнером. Качество услуг холдинга, как со стороны операционной поддержки, так и FBO, всегда было особенно важным и ценным для Global Jet. Мы желаем компании успеха на следующие 20 лет вперед и надеемся на продолжение наших плодотворных деловых отношений», – сказал Лоран Отье (Laurent Autier), управляющий директор Global Jet Concept SA.

«Наши достижения – это результат работы мощной команды профессионалов, каждый из которых играет в компании значимую роль. Накопленный опыт, знания и компетенции позволяют нам расти и развиваться, несмотря на вызовы рынка. За годы работы компании холдинга достигли существенного уровня устойчивости, а диверсифицированный портфель услуг, включающий, в том числе, обслуживание грузовых и военных рейсов, обеспечивает стабильность бизнеса. 20 лет – это только начало. Благодаря дальнейшей оптимизации процессов и развитию сервиса по всем направлениям бизнеса мы сможем обеспечить еще более эффективные и выгодные решения в интересах наших клиентов и всего рынка», – отметил Леонид Городницкий, совладелец Flight Consulting Group.



## Самолет недели

Оператор/владелец: *Air Cannes Mediterranee*

Тип: *Eclipse Aerospace EA500*

Год выпуска: **2008 г.**

Место съемки: *октябрь 2019 года, Cannes-Mandelieu - LFMD, France*



Фото: *Дмитрий Петроченко*