



На минувшей неделе пришла весьма неприятная, но вполне ожидаемая новость. Российская выставка деловой авиации RUBAE в этом году не состоится. С начала текущего года были отменены ряд крупных отраслевых выставок, включая АВАСЕ, ЕВАСЕ, крупнейший авиасалон в Фарнборо, а также NBAА-ВАСЕ. К сожалению, не стала исключением и российская выставка деловой авиации RUBAE 2020. Оргкомитет RUBAE проделал огромную подготовительную работу, однако локдаун в ряде регионов и непрогнозируемая эпидемиологическая обстановка в большинстве стран, чьи экспоненты – традиционные участники выставки, заставили организаторов выставки принять достаточно сложное решение о переносе мероприятия на следующий год.

А теперь к традиционным цифрам. Согласно еженедельному обзору WINGX Global Market Tracker, за последние несколько дней активность деловой авиации во всем мире достигла нового максимума после марта, в среднем 11500 рейсов в день. За последние шесть месяцев отрасль потеряла 844 тыс. рейсов по сравнению с аналогичным периодом 2019 года, что на 37% ниже уровня прошлого года. Для сравнения, регулярные авиакомпании выполнили на 9,5 млн или на 65% меньше рейсов по сравнению с прошлым годом. После первоначального подъема весной объемы трафика грузовых операторов за этот период упали примерно на 10%. Обычно доля бизнес-авиации в общемировом трафике самолетов составляет 12%, но в мае эта цифра выросла до 31% и в настоящее время составляют около 17%, что отражает ее устойчивость все это время. При сравнении первой половины августа 2020 и 2019 годов, мировая активность деловой авиации снизилась на 16%.



Тенденции остаются прежними

Согласно еженедельному обзору WINGX Global Market Tracker, за последние несколько дней активность деловой авиации во всем мире достигла нового максимума после марта, в среднем 11500 рейсов в день **стр. 21**



Не отмена, а перенос

Оргкомитет RUBAE проделал огромную подготовительную работу, однако локдаун в ряде регионов и непрогнозируемая эпидемиологическая обстановка в большинстве стран заставили организаторов принять решение о переносе мероприятия **стр. 23**



EHang продвигает UAM в Европе

Компания EHang Holdings, разрабатывающая технологическую платформу автономных летательных аппаратов (AAV), объявила о скором проведении пробной эксплуатации аппарата городской воздушной мобильности в Линце, Австрия **стр. 24**



One More Orbit – теперь и в кино

Готовится к выпуску документальный фильм One More Orbit, посвященный прошлогоднему рекорду скорости кругосветного перелета на самолете Gulfstream G650ER **стр. 25**

Gulfstream
G600



Опять бизнес-джеты выручают

Решение британских властей ограничить список стран, поездки в которые безопасны сейчас с точки зрения эпидемиологической ситуации, привело к тому, что многим британцам пришлось досрочно и спешно возвращаться домой. Въезд в Великобританию позже указанного властями времени — четырех часов утра 15 августа — повлек бы за собой двухнедельный карантин для задержавшихся. Не имея возможности вернуться регулярными рейсами, британцы бросились в компании, предоставляющие услуги перевозок небольшими частными самолетами и бизнес-джетами.

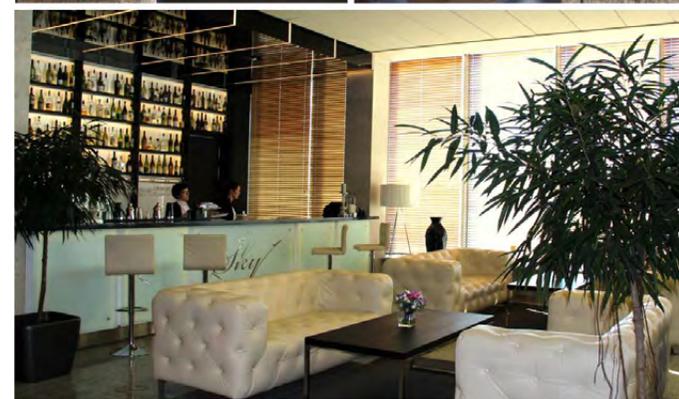
Как рассказали The Times представители ряда таких перевозчиков, в минувшие выходные спрос на их услуги вырос в несколько раз, особенно из Франции в Великобританию. По данным компании PrivateFly, которая берет за перевозку своими самолетами по £10 тыс. в одну сторону, спрос вырос втрое. Глава еще одной частной компании-перевозчика, Shy Aviation, рассказал The Times, что буквально в первый же час

после объявления британскими властями об ограничениях поездок во Францию им позвонили около 30 человек, которые срочно решили вернуться в Великобританию.

Компания Air Charter Service, одна из крупнейших в мире чартерных компаний, сообщила, что 95% бронирований ее восьмиместных самолетов по маршруту Франция—Великобритания в минувшие выходные пришлось на новых клиентов. А перелет на ее самолетах из Ниццы в Лондон стоит от £8 тыс. до £12 тыс. в одну сторону.

В целом, как отмечают такие перевозчики, в период пандемии спрос на услуги перевозки небольшими самолетами вырос в несколько раз, а среди новых клиентов теперь не только богатые и очень богатые люди, но и средний класс, и люди, которые прежде никогда не летали бизнес-джетами.

Источник: Коммерсантъ



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLJPXH
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

Продажи авионики упали

Согласно последнему отчету Ассоциации авиационной электроники (АЕА), во втором квартале текущего года, когда рынок достиг своей ожидаемой нижней точки, вызванной пандемией COVID-19, всемирные продажи авионики для деловой авиации и авиации общего назначения упали на 37,3%, до \$490,7 млн. За первые шесть месяцев 2020 года объем продаж авионики составил \$1,15 млрд, что на 23,6% меньше, чем за тот же период прошлого года.

В первом полугодии 53,3% продаж пришлось на рынок модернизации, тогда как оставшаяся часть – это прямые продажи производителям для новых воздушных судов. По данным компаний, которые разделили свои общие показатели продаж по регионам мира, 74,6% продаж в первом полугодии реализованы на США и Канаде, а 25,4% – в остальном мире.

«Существенное снижение мировых продаж авионики

во втором квартале было ожидаемым в свете пандемии COVID-19», - сказал президент и генеральный директор АЕА Майк Адамсон. «Экономическое воздействие пандемии было значительным, и отрасль авионики для деловой авиации и АОН не застрахована от кризиса. Однако я сохраняю оптимизм в отношении того, что наша отрасль будет готова к восстановлению».

Объемы продаж авионики в долларах, сообщаемые АЕА, основаны на чистых продажных ценах и включают все продажи электронного оборудования для самолетов деловой и АОН – компонентов и аксессуаров, комплексного оборудования, аккумуляторов и платных обновлений продуктов от производителей-членов ассоциации. В отчете исключены ремонт и капитальный ремонт, расширенная гарантия и абонентское обслуживание.

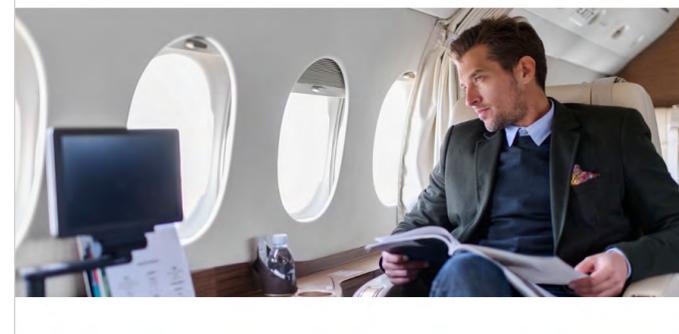



МНОГОЛЕТНИЙ ОПЫТ РАБОТЫ В
УПРАВЛЕНИИ САМОЛЕТАМИ

*Доверьте Ваш Джет
в наши надёжные
руки*

ОБРАЩАЙТЕСЬ ЗА ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ
ИНФОРМАЦИЕЙ JETFLITE OY
*358 20 5101900 24/7

JETFLITE



Istanbul Air Show 2020 отменена

Последние надежды на проведение в этом году международной выставки Istanbul Air Show 2020 (24 – 27 сентября 2020) рухнули после заявления оргкомитета, который, с сожалением, сообщил об отмене мероприятия. Проводимая раз в два года на территории Istanbul Atatürk Airport General Aviation (Istanbul Ataturk International Airport), выставка была сфокусирована в основном на деловой авиации. Стамбульской площадкой пользовались крупнейшие производители, операторы, вертолетные компании и провайдеры услуг деловой авиации.

В прошлый раз на статической площадке было представлено 56 воздушных судов, две трети из которых – бизнес-джеты и вертолеты в VIP конфигурации. Одной из отличительных особенностей мероприятия смело можно назвать «ярмарку операторов». Многочисленные турецкие компании презентуют клиен-

там свои реальные бизнес-джеты, при этом зачастую здесь подписываются многочисленные контракты и соглашения. Также площадкой Istanbul Air Show пользуются компании, работающие на вторичном рынке, который в Турции достаточно сильно развит. Здесь можно было присмотреть не только «малышей» Citation Mustang, но и достаточно свежие и «аппетитные» по ценам Bombardier Global или Dassault Falcon.

Прошлый авиасалон посетило более 36000 человек, а общая выставочная площадь составила более 80000 кв.м. (стенды), что явилось своеобразным рекордом.

Оргкомитет выставки убежден, что в следующем году мероприятие обязательно состоится, а подготовка к нему началась уже сейчас.



НАМ ДОВЕРЯЮТ

 SkyClean

ДЕТЕЙЛИНГ · КЛИНИНГ · КОНСАЛТИНГ

Bossa Nova с португальского означает «новый тренд»

Компания Embraer поставила Джо Хоули, соучредителю компании Patient Airlift Services (PALS), первый Phenom 300E с новым интерьером Bossa Nova. PALS была основана в 2010 году группой пилотов на северо-востоке США. Самолет будет использоваться для продвижения миссии PALS по организации бесплатных перелетов для лиц, которым требуется медицинская помощь, лечение или последующее наблюдение в клиниках. Как правило, эта категория пассажиров не может себе позволить перелет или им по медицинским показаниям противопоказано летать коммерческими рейсами.

Как отмечают в PALS, комфорт – основная черта этого самолета, от широкой входной двери с трапом и широкого овального в сечении фюзеляжа до тихого салона. «Мы знаем, что Phenom 300E будет способствовать жизненно важной роли, которую выполняет PALS, и мы уверены, что пассажирам будет комфортно, благодаря лучшему салону в классе легких бизнес-джетов. Мы горды, что оператором самолета станет PALS – организация пилотов-добровольцев,

которые предпочитают посвящать свое время и ресурсы служению семьям, переживающим самые тяжелые времена в своей жизни», - сказал Майкл Амальфитано, президент и генеральный директор самолетов Embraer Executive Jets.

Интерьер Bossa Nova – это лишь одна особенность, которая отличает новый усовершенствованный Phenom 300E от других самолетов в категории легких бизнес-джетов. К этому надо добавить топливную эффективность и хорошую дальность. Клиентам очень пришлось по душе фирменное овальное сечение фюзеляжа Oval Lite – точнее, то дополнительное пространство на уровне головы и плеч, которое оно обеспечивает, и большие иллюминаторы, заливающие салон естественным светом. Иллюминатор в туалете заслуживает особого упоминания, поскольку визуально увеличивает пространство. Все это качества, которые так ценят владельцы первых «трехсоток» не только сохранились в Phenom 300E, но и вывели самолет на новый уровень.



ALL-AROUND LUXURY,
POWER-PACKED
PERFORMANCE

Rethink Convention.  **EMBRAER**
Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

FCG OPS усиливает позиции в СНГ

Компания FCG OPS, входящая в состав авиационного холдинга Flight Consulting Group, вышла на рынок Таджикистана и объявляет о запуске станции наземного обслуживания воздушных судов бизнес-авиации в аэропорту Душанбе (Dushanbe International Airport (DYU/UTDD)).

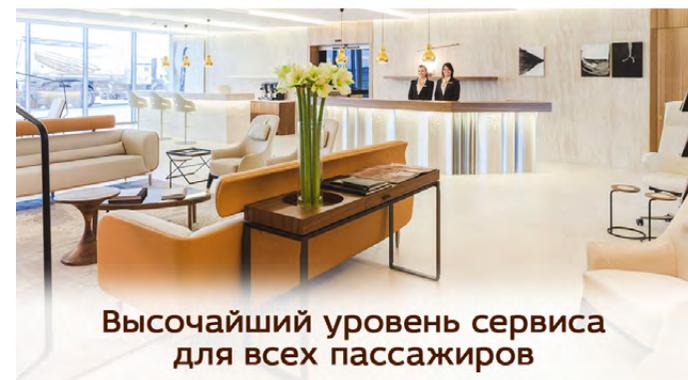
«Мы рады сообщить, что в сеть наземного обслуживания FCG OPS, которая насчитывает более 40 локаций в странах Балтии, Скандинавии, Восточной Европы и СНГ, добавилась новая станция – Таджикистан, Душанбе (UTDD/ DYU). Супервайзер FCG OPS ассистирует как на перроне, так и по любым другим связанным с рейсами вопросам. Аэропорт Душанбе работает 24/7, где мы предоставляем полный комплекс услуг для рейсов бизнес-авиации. Таким образом, FCG OPS закрыла своим присутствием регион центральной Азии, обеспечивая наземное

обслуживание в Казахстане, Узбекистане, Туркменистане, Кыргызстане и Таджикистане», - комментируют в компании.

FCG OPS зарекомендовала себя как надежный агент по наземному обслуживанию рейсов бизнес-авиации в странах СНГ, Балтии и Восточной Европе. Накопленный опыт и знания позволили компании успешно выйти на новый рынок, предложив операторам и владельцам самолетов бизнес-авиации в этом регионе полный спектр услуг, включая наземное обслуживание самолетов, поиск лучшего предложения топлива от местных и глобальных поставщиков, организацию обслуживания пассажиров в VIP терминалах, кейтеринг, трансферы премиум-класса и другие сервисы. Представители FCG OPS в аэропортах обеспечивают все необходимые услуги в соответствии с высокими стандартами качества компании.



**Пассажирский лаунж
в транзитной зоне**



**Высочайший уровень сервиса
для всех пассажиров**

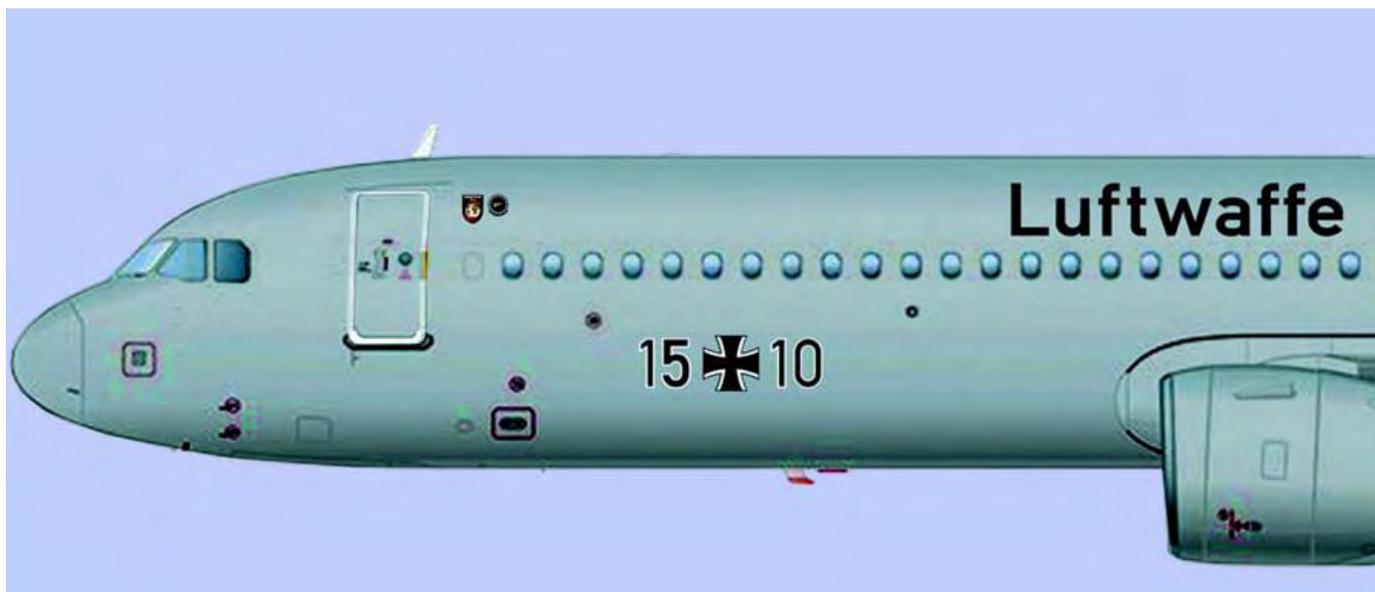
Airbus Corporate Jets выиграл тендер на два самолета A321LR

Airbus Corporate Jets (ACJ) выиграла тендер Luftansa Technik на два самолета A321LR. Luftansa Technik разместила в общей сложности заказ на пять самолетов Airbus от имени правительства Германии: три ACJ350-900 и два A321LR. Планируется, что самолеты A321LR придут в распоряжение Luftansa Technik в августе и сентябре 2021 года.

Лайнеры будут оснащены, так называемым, смешанным интерьером, способным трансформироваться в 18 различных конфигураций, вместимостью от 136 до 163 кресел. Также салон можно трансформировать в медицинскую компоновку: можно будет разместить либо 6 реанимационных отсеков Patient Transport Units (PTUs) производства Luftansa Technik Original Equipment Innovation, либо 12 коек для больных средней тяжести. Армия уже закупила 12 таких PTU + 2 в резерв. Машины будут служить в Special Air Mission Wing – подразделении Министерства обороны Гер-

мании для специальных миссий. Ввод в эксплуатацию запланирован на первый квартал 2021 года.

Напомним, что мае текущего года Luftansa Technik AG начала работы на первом из трех самолетов Airbus A350-900, предназначенных для спецподразделения германского федерального правительства. Для немецкого провайдера это первый опыт работы с данным типом. К концу июля первый самолет с так называемой «переходной кабиной», которая в будущем будет дооборудована до стандарта VIP салона, будет передан заказчику (эксплуатация самолета также возложена на Luftwaffe). «Переходная кабина» на первом A350 будет включать в себя рабочий офис и конференц-зал, многофункциональный салон для сопровождающих лиц, санузлы и кухню с современным оборудованием. Два других самолета будут поставлены заказчику в полноценной VIP конфигурации.



FBOEXPERIENCE.COM
PROMOTING FBO EXCELLENCE

Gulfstream предлагает высокоскоростной интернет для G650 и G650ER

Компания Gulfstream Aerospace получила одобрение Федерального авиационного управления США на установку двухдиапазонной системы высокоскоростного доступа в интернет на самолетах Gulfstream G650 и G650ER.

Предлагаемая Viasat система дает клиентам доступ к одной из самых высоких скоростей передачи данных в отрасли. Также доступна служба потокового видео, поэтому клиенты могут транслировать свой любимый контент высокой четкости без ущерба для связи.

«Мы рады предложить эту систему в качестве модернизации нашим текущим клиентам G650 и G650ER», - сказал Дерек Циммерман, президент службы кли-

ентской поддержки Gulfstream. «Благодаря использованию двухдиапазонного терминала Viasat Ku/Ka, который легко переключается между спутниками, мы можем предоставить клиентам быстрое и стабильное покрытие по всему миру».

Для реализации этой опции самолеты Gulfstream оснащаются компактным обтекателем уникальной конструкции. Эту услугу можно добавить в сервисных центрах компании в Саванне; Сент-Луис; Ап-лтон, Висконсин; Даллас; Лонг-Бич, Калифорния; Вестфилд, Массачусетс; и Фарнборо, Англия.

Интернет с двойным подключением стал впервые доступен для модернизации на Gulfstream G550 и Gulfstream GV в 2019 году.



**ВОЗДУШНЫЕ
ВОРОТА МОСКВЫ**
VIP GATEWAY TO MOSCOW



Zenith Aviation увеличивает парк

Британский бизнес-оператор Zenith Aviation ввел в эксплуатацию два новых бизнес-джета: Cessna Citation Latitude и CJ2. Самолеты внесены в британский АОС оператора. Cessna Citation Latitude будет базироваться в лондонском аэропорту Биггин-Хилл, а Cessna Citation CJ2 – в Манчестере. Оба джета доступны для чартерных перелетов.

«Я рад, что мы смогли добавить два типа к нашему существующему флоту. В течение многих лет мы добивались огромных успехов в продаже чартеров на Bombardier Learjet 75, и теперь мы можем обеспечить большее разнообразие наших предложений на рынке. Latitude выводит роскошь на новый уровень, благодаря своему великолепному салону и, конечно же, большей дальности полета по сравнению с Learjet. Базирующийся в Манчестере CJ2 присоединяется к нашему лондонскому Citation M2 для удовлетворения спроса на более коротких маршрутах», - отметил Управляющий директор Zenith Aviation Стюарт Малхолланд.

Глава компании по управлению воздушными судами Дэн Велиндер, который выступает в качестве связующего звена между компанией и клиентами, чьи самолеты находятся в управлении Zenith Aviation, добавляет: «M2 пользуется огромной популярностью у наших клиентов, настолько, что мы рассчитываем добавить, как минимум, два дополнительных самолета в парк до конца года. Ожидается, что первый покинет США в начале сентября. Будет справедливо сказать, что мы с нетерпением ждем напряженного конца этого очень трудного для всех года».

Свой первый Citation M2 оператор приобрел на вторичном рынке в декабре прошлого года. Четырехместный самолет был выпущен в 2014 году и уже восемь месяцев выполняет чартерные перевозки. M2 стал самым маленьким джетом в парке оператора, который состоял до последнего времени из одного Bombardier Learjet 45 и четырех Learjet 75.



**САМЫЙ ЛУЧШИЙ ТУРБОПРОП
В МИРЕ СТАЛ ЕЩЕ ЛУЧШЕ –
PC-12 NGX!**

**СТАНЬТЕ ВЛАДЕЛЬЦЕМ
САМОЛЕТА PILATUS!**

**PC-24 –
ЕДИНСТВЕННЫЙ ДЖЕТ,
КОТОРЫЙ САДИТСЯ НА ГРУНТ**

NESTEROV
AVIATION

Авторизованный центр
Pilatus в России

www.nesterovavia.aero

Dassault Aviation постоянно улучшает клиентскую поддержку

Aviation International News (AIN) и Professional Pilot обнародовали результаты своих опросов удовлетворенности клиентской поддержкой продуктов. И второй год подряд Dassault Aviation занимает первое место в рейтинге AIN.

В последние годы Dassault стабильно поднимается в рейтинге поддержки продуктов. В этом году компания заняла первое место в опросе AIN и стала лидером в сфере надежности запчастей, реагирования в ситуации AOG и гарантийного обслуживания новых бизнес-джетов.

Также французский производитель занял третье место в опросе о поддержке продуктов Professional Pilot. Компания Dassault в 2020 году сравняла или превзошла свои результаты в категориях скорости обслуживания AOG, стоимости запчастей и технических руководств.

«Мы прилагаем все усилия и полны решимости улучшать нашу глобальную сервисную организацию», - сказал Жан Каянакис, старший вице-пре-

зидент Worldwide Falcon Customer Service & Service Center Network. «Пандемия коронавируса стала серьезным вызовом для нашей службы поддержки, но благодаря решимости наших сотрудников «сделать любой ценой» мы смогли оправдать ожидания наших клиентов. Мы стремимся делать еще больше, чтобы продемонстрировать высочайшие стандарты обслуживания клиентов – это бесконечный процесс».

Каянакис отметил, что служба поддержки клиентов Dassault сейчас активно занимается планированием ввода в эксплуатацию Falcon 6X, который выполнит первый полет в следующем году. Специалисты технической поддержки, инженеры по техническому обслуживанию и группы поддержки пилотов работают рука об руку с инженерно-техническим отделом и группой летных испытаний, чтобы дать рекомендации по ремонтпригодности и уточнить процедуры по мере сборки первых нескольких самолетов. «Когда 6X начнет летать с клиентами, мы будем присутствовать на каждом этапе процесса разработки», - сказал Каянакис.




JET CATERING
 Искусство вкусных полётов

Организация бортового питания премиум-класса для бизнес-авиации
 Приём заказов 24/7
 Круглосуточная доставка в любой аэропорт Москвы и Подмосковья
 Полный спектр дополнительных услуг
 Наличие сертификатов стандарта менеджмента ISO 22000:2005, HACCP

+7 495 991 55 11
 info@jet-catering.ru
 www.jet-catering.ru

Piaggio получил кредит от Banca Ifis

После получения окончательного разрешения от Министерства экономического развития и одобрения Наблюдательного комитета, Piaggio Aerospace и Banca Ifis подписали контракт на финансирование в виде аванса на контракты и факторинговые операции на общую сумму 30 миллионов евро. Как отмечают в Piaggio Aerospace, средства также пойдут и на отзыв сотрудников, которые были вынуждены уйти в неоплачиваемые отпуска на фоне пандемии COVID-19, отметил Чрезвычайный комиссар по делам компании Винченцо Никастро.

В июле итальянский производитель Piaggio начал рассматривать предложения о покупке, поступившие от компаний со всего мира. По словам источника в компании, на первом этапе из 19-ти предложений было выбрано 11. Финальный победитель будет объявлен до конца года, а сделка будет закрыта в первой половине 2021 года. В июне текущего года Piaggio Aero Industries и ее дочерняя компания Piaggio Aviation получили 19 предложений о покупке своих активов. Обе компании, находящиеся в настоящее время под чрезвычайным управлением, работают под брендом Piaggio Aerospace.

Как рассказал Винченцо Никастро, 19 предложений, а вернее «expressions of interest», поступили со всего мира, в частности из Северной Америки, Европы и Юго-Восточной Азии. «Это подтверждает интерес к активу и его потенциалу роста, несмотря на нынешнюю ситуацию с пандемией. Мы начинаем работу с предложениями. Заявителям будет предоставлен доступ к данным компании, что позволит детально «изучить» стоимость Piaggio. Затем мы дадим возможность представить конкретные предложения, после этого будет выбран покупатель. Мы будем тщательно оценивать каждое из предложений».

Gulfstream добавляет систему ионизации воздуха в салоне

Компания Gulfstream Aerospace объявила о дополнительном усовершенствовании своего фирменного салона Gulfstream Cabin Experience, которое направлено на дальнейшее улучшение здоровья клиентов за счет плазменной ионизации. Очистка воздуха, которая дополняет уже имеющуюся систему подачи 100% свежего воздуха, в лабораторных испытаниях доказала, что убивает патогены и аллергены.



Система плазменной ионизации Gulfstream, которая работает всегда, когда активна система экологического контроля самолета, испускает положительные и отрицательные ионы кислорода, которые активно выявляют и инактивируют вредные молекулы в воздухе и на поверхностях. Этот процесс нейтрализует твердые частицы – не только бактерии и вирусы, но и неприятные запахи органических материалов, таких как сигаретный дым.

«Добавление системы плазменной ионизации еще больше увеличивает пользу для атмосферы кабины, которую клиенты могут ожидать от фирменной системы Gulfstream Cabin Experience», - сказал Марк Бернс, президент компании Gulfstream. «Добавляя такую систему в тандеме с уже имеющейся системой подачи 100% чистого воздуха и проверенной системой воздушного потока Gulfstream, клиенты с еще большим спокойствием могут летать со своими семьями и сотрудниками».

Даже при работе только от вспомогательной силовой установки система производит тысячи ионов по всему самолету, обеспечивая чистоту воздуха в салоне и дезинфекцию поверхностей, пока самолет готовится обслуживающим персоналом, уборщицами и наземными специалистами.

Система плазменной ионизации доступна в качестве модификации для моделей Gulfstream G650 и G650ER, G550, G450 и GV с дополнительными вариантами установки, ожидающими сертификации за рубежом. Система входит в стандартную комплектацию самолетов G650 и G650ER, зарегистрированных в США, а сертификация G500, G600 и международные сертификаты находятся в стадии одобрения.

Крупный контракт Airbus Helicopters

Airbus Helicopters подписал контракт на поставку 10 новых однодвигательных вертолетов H125 компании The Helicopter Company (THC) из Саудовской Аравии. Сделка является частью расширения флота THC и предоставления услуг, которые удовлетворяют рыночный спрос и поддерживают развитие авиационного сектора Королевства. THC будет использовать вертолеты для предоставления услуг, связанных с туризмом и авиационными работами: аэрофото-съемка, видеосъемка и геодезия, говорится в сообщении оператора.

Генеральный директор THC Арно Мартинес отметил, что новые вертолеты являются частью стратегического плана, включающего расширение услуг воздушного туризма, который «гарантирует пассажирам уникальные впечатления, позволяющие насладиться красотой Королевства с высоты птичьего полета».

THC была создана Фондом частных инвестиций Королевства (PIF) в рамках национальной кампании экономического развития «Видение 2030». THC – первый в стране коммерческий вертолетный оператор, предлагающий частные рейсы с середины 2019 года. «H125 – идеальный вертолет для развития коммерческих операций в Саудовской Аравии. Это мощный и универсальный вертолет, особенно подходящий для работы в жарких и сложных условиях», – сказал Бен Бридж, исполнительный вице-президент Airbus Helicopters по глобальному бизнесу.

По данным производителя H125 (ранее AS350 B3e) превосходит все остальные однодвигательные вертолеты в своем классе по техническим характеристикам, многофункциональности, уровню безопасности и ценовой доступности, а также с точки зрения эксплуатации в экстремальных условиях.

Полицейские Австралии первыми в стране получают пятилопастный H145

Стал известен стартовый заказчик на пятилопастный Airbus H145 в Австралии. Им станет департамент полиции самого крупного штата страны – Западная Австралия. H145 приобретен для замены вертолета BK117 и для работы вместе с AS365 N3+. Поставка вертолета намечена на первый квартал 2021 года.

«Мы не только приобрели исключительный вертолет и летающий командный пункт для огромного штата Западная Австралия, мы также сотрудничаем с глобальной авиастроительной компанией, которая имеет обширное присутствие в Австралии, что обеспечивает мобильность нашего флота», – сказал глава департамента полиции Западной Австралии Мишель Робертс.

В настоящее время в Австралии эксплуатируются более 300 вертолетов Airbus.

Новая версия бестселлера Airbus – легкого двухдвигательного H145 – была представлена в марте 2019 года на выставке Heli-Expo в Атланте (США). Вертолет оснащен инновационным пятилопастным винтом и увеличенной на 150 кг полезной нагрузкой. Простота конструкции нового бесподшипникового несущего винта упрощает техническое обслуживание, улучшает эксплуатационную надежность H145, а также гарантирует больший комфорт в полете пассажирам и экипажу.

Вертолет приводится в действие двумя двигателями Safran Arriel 2E, оснащен системой полного цифрового управления двигателями (FADEC) и набором цифровой авионики Helionix, которая включает в себя высокопроизводительный 4-осевой автопилот, повышающий безопасность и снижающий рабочую нагрузку пилота.



Heron получил АОС в Малайзии

Немецкий бизнес-оператор Heron Aviation (Лаухринген) получил малазийский сертификата иностранного авиаперевозчика (FAOC). В сочетании с аналогичными сертификатами FAA Part 129 FAOC и Transport Canada FAOC, Heron Aviation существенно расширяет возможности для клиентов, в зависимости от их предпочтений, говорится в официальном сообщении оператора.

«Процесс утверждения сертификата иностранного авиаперевозчика Малайзии состоит из тщательной проверки, проводимой Управлением гражданской авиации Малайзии (СААМ). Особое внимание уделяется строгим навигационным требованиям страны, а также процедурам контроля экипажа (здоровье и квалификация). Работая в тесном сотрудничестве с властями и персоналом СААМ, Heron добился своего FAOC в рекордно короткие сроки, продемонстрировав высокий уровень сотрудничества в области регулирования и добрую волю. Мы продолжаем развиваться как оператор с отличной репутацией, как в Германии, так и за рубежом. Наша способность быстро мобилизовать наш персонал и ресурсы позволяет нам немедленно реагировать на любой запрос клиента, независимо от потребности», - комментирует официальный представитель компании Мартин Хелблинг.

В прошлом году Heron Aviation получил одобрение британского авиационного регулятора на полеты в аэропорт Лондон-Сити (Falcon 900EX).

В дополнение к чартерным рейсам Heron Aviation оказывает услуги по поддержанию летной годности (САМО), техническое обслуживание ВС и авиационный консалтинг.

EASA выбирает Dart Aerospace для исследования новой поплавковой системы

DART Aerospace была выбрана EASA для проведения жизненно важных исследований безопасности для новых конструкций поплавковых систем вертолетов. Европейская Комиссия выделила DART Aerospace 1,475 млн евро из средств фонда Horizon 2020 на исследование потенциальных конструкций поплавков, которые должны быть установлены выше, чем нынешние конструкции на салазках и в нижней части фюзеляжа, используемые сейчас во всем мире.

Основная цель проекта – повысить безопасность офшорных вертолетов путем выявления возможных технически и экономически осуществимых решений для уменьшения случаев опрокидывания вертолетов при приводнении, которые могут затопить каби-

ну и привести к гибели людей. EASA будет использовать результаты исследования для потенциальных будущих правил.

«DART имеет обширный опыт работы напрямую с производителями и регулирующими органами по проектированию, разработке и сертификации экономически эффективных поплавковых решений», - сказал Льюис Брукс, менеджер по работе с клиентами DART Aerospace Strategic. «Мы с нетерпением ждем возможности работать с EASA над поиском инновационных решений, повышающих безопасность в отрасли».

Трехлетний проект будет включать исследования в четырех областях: конфигурация и расположение системы, методы разворачивания, термостойкость, связанная с расположением вблизи двигателей и выхлопных систем, а также влияние на аэродинамику. DART будет тесно сотрудничать с производителями по проектированию и реализации концепций на протяжении всего проекта.

Разработка и производство будут проходить на заводе DART в Висте, Калифорния. Аэродинамические испытания будут проводиться в сотрудничестве с европейскими аэрокосмическими организациями.

«Корпоративная ответственность и способность повышать безопасность для совершенствования отрасли чрезвычайно важны для DART», - сказал Ален Мадоре, президент и генеральный директор DART. «DART имеет давнюю приверженность делу безопасности и инноваций. Получение этого престижного проекта от EASA является свидетельством этого стремления и возможностью повысить безопасность и, в конечном итоге, использовать на вертолетах в морских операциях».



Cambridge City Airport стал базой для Apollo Air Services

Британский вертолетный оператор Apollo Air Services выбрал Cambridge City Airport в качестве новой базы. У Apollo Air Services уже есть четыре базы на севере страны, в Карлайле, Лидсе, Сент-Эндрюсе, Кардиффе, и базирование в Cambridge City Airport позволит компании лучше удовлетворить растущий спрос на вертолетные перевозки и обслуживание юга Великобритании, включая Лондон, Южное побережье и европейские города, такие как Париж и Брюссель, сообщается в релизе компании.

По данным аналитиков Apollo Air Services, после ослабления ограничений в Cambridge City Airport наблюдается резкое увеличение (более чем на 40%) запросов на частные чартерные рейсы по сравнению с 2019 годом, причем половина из этих запросов поступает от клиентов впервые.

Cambridge City Airport – небольшой региональный аэропорт в нескольких минутах от центра исторического города, откуда можно быстро и удобно добраться до Лондона, юга и востока страны.

«Аэропорт известен своим дружелюбным, индивидуализированным и ориентированным на клиента обслуживанием, с легким доступом к прекрасным направлениям и превосходными чартерными рейсами в пункты назначения по всей стране и Европе через растущее число партнеров. Мы предлагаем современный FBO со сканированием багажа при входе, что делает аэропорт максимально быстрым и удобным, поэтому пассажиры могут пройти от входа в терминал двери до трапа самолета с минимальными неудобствами. Мы рады, что Apollo Air Services входит в нашу партнерскую команду и с нетерпением ждем возможности приветствовать их клиентов. Сейчас лучшее время для чартерных рейсов, и мы видим это партнерство, предлагая пассажирам

самые лучшие впечатления от путешествия», - комментирует Директор аэропорта Кеван Краске.

Со своей стороны Управляющий директор Apollo Air Services Стив Грэм отметил, что компания начала предлагать полеты из Cambridge City Airport уже в середине августа.

«Мы рады открыть нашу новую базу в Cambridge

City Airport и расширить наше предложение на юге страны. У нас уже есть базы в Шотландии, Уэльсе и на севере Англии, и теперь мы можем удовлетворить растущий спрос, клиентов из Лондона. Мы также видим все больше запросов на поездки в Париж и северную Европу, поскольку клиенты хотят избежать коммерческих перелетов, и теперь с точки зрения расстояния, это более осуществимо и рентабельно как для нас, так и для наших клиентов».



PrivateFly сообщает о трехкратном росте спроса после введения карантина в Великобритании

PrivateFly сообщил о трехкратном увеличении количества запросов и бронирований на рейсы из стран, которые были добавлены в карантинный список Великобритании в субботу 15 августа. Об этом Corporate Jet Investor сообщил генеральный директор PrivateFly Адам Твиделл. Напомним, что Великобритания вновь ввела обязательный карантин для всех прибывающих из Франции, Голландии и нескольких других государств, где отмечается

ухудшение эпидемиологической ситуации. Новые меры по борьбе с распространением коронавируса вступили в силу уже в прошлую субботу: всем, кто пересечет границу после четырех часов утра по местному времени, придется самоизолироваться на 14 дней. Нарушителям грозит штраф.

«После изменений в карантинном списке Великобритании, произошедших в одночасье, мы получили

увеличение спроса на частные перелеты из затронутых стран, при этом среднее количество запросов и бронирований на рейсы в Великобританию из Франции выросло в три раза. Аналогичные цифры по Нидерландам и Мальте», - комментирует Твиделл.

PrivateFly также сообщил о запросах клиентов, которых забронировали полеты в указанные пункты назначения в ближайшие недели, но при этом хотели изменить свои планы, чтобы избежать карантина. Однако доступность ограничена, поскольку всплеск спроса совпадает с пиковым летним сезоном для частных туристических поездок.

Твиделл отметил разнообразие пассажиров, путешествующих с PrivateFly. Часто «горящие» рейсы организуются, например, футболистами, которым «нужно вернуться домой, чтобы избежать штрафа».

Повторится ли всплеск активности по всему миру после введения и снятия ограничений на поездки? Твиделл думает так: «Частная авиация всегда преуспевала, когда были сбои в перелетах. Обычно это были забастовки авиакомпаний или сложные погодные условия в аэропортах, но всякий раз, когда происходят подобные вещи, частная авиация заполняет пробелы. И я думаю, что это просто еще один яркий пример».

По данным главы компании, количество рейсов PrivateFly вернулось к уровню, существовавшему до COVID-19, а бизнес-авиация в целом находится примерно на 18% ниже аналогичного уровня прошлого года. Он добавил, что большие надежды заключаются в том, что с окончанием лета традиционно деловые поездки вернуться. Однако это зависит от того, будет ли вторая волна COVID-19.



Количество новичков в деловой авиации растет

Sino Jet, крупнейший и самый быстрорастущий оператор бизнес-авиации в Азии, поделился откровенным взглядом на свою операционную среду в 2020 году. Компания отметила, что пандемия COVID-19 привела к сдвигу в общественном восприятии бизнес-джетов с предметов роскоши на безопасный и удобный, а также эффективный транспортный инструмент в качестве альтернативы коммерческой авиации. Несмотря на ужесточение ограничений «второй волны» в Гонконге, Sino Jet выразила уверенность в том, что, если будет достигнуто сплоченное сотрудничество заинтересованных сторон, международные поездки в Азию могут возобновиться уже в четвертом квартале 2020 года.

В период с января по апрель 2020 года компания Sino Jet получила более двух тысяч запросов, многие из которых были получены от «пользователей-новичков» бизнес-авиации. Среди этих пассажиров были студенты, которые учились за границей, и

бизнесмены, оказавшиеся в затруднительном положении. Представитель компании рассказал: «Эти пассажиры обычно летали регулярными авиакомпаниями, однако рейсы были либо отменены, либо признаны небезопасными, и в результате мы увидели увеличение количества чартерных рейсов бизнес-джетов. С июня количество запросов на перелеты снизилось из-за завершения репатриационных рейсов, однако спрос со стороны бизнес-пользователей остается высоким».

Оператор сообщил об увеличении числа «новых участников», включая лидеров в сфере технологий и стартапов. «Наши клиенты полагаются на личное общение, особенно в Азии. Когда путешествия необходимы для бизнеса, мы гордимся достижением «Миссия невыполнима», которая может стать решающим фактором между выживанием компании или ее крахом. Одна деловая поездка может повлиять на рабочие места по всей цепочке поставок, и мы серьезно относимся к тому, чтобы бизнес продолжал развиваться».

Во всем регионе ограничения на границах и требования получения визы для экипажа создают дополнительные проблемы при распределении экипажа для полетов. Компания Sino Jet адаптировалась к этой задаче, используя свою обширную международную и локальную сеть экипажей, штаб-квартиры в Пекине и Гонконге, а также высококвалифицированную операционную команду. Компания создала специальную круглосуточную команду для мониторинга быстро меняющейся операционной и нормативной среды, а также строгих правил, касающихся здоровья экипажа, очистки, дезинфекции и администрирования самолетов.

«Несмотря на все очевидные проблемы, мы видим

возможность для отрасли сыграть роль в восстановлении экономики региона. С ростом понимания ценности бизнес-авиации мы можем выполнять важные рейсы, которые в противном случае были бы невозможны».

Пограничный контроль был одним из самых сложных элементов оперативной среды в 2020 году. Часто политика меняется быстро, оставляя мало времени на репатриацию, прежде чем, например, граница закроется. Компания Sino Jet вложила значительные ресурсы в то, чтобы быть в курсе изменений и предлагать решения, позволяющие своим клиентам путешествовать, когда это необходимо. Имея штаб-квартиры в Пекине и Гонконге и офисы по всему региону, компания обладает хорошими возможностями для навигации по изменениям политики и пограничным ограничениям быстрее, чем многие игроки отрасли.

Sino Jet начала принимать меры предосторожности в своей деятельности, когда в начале января был впервые обнаружен COVID-19. Отдел обслуживания салонов компании представил новые правила дезинфекции и безопасности самолетов, включая проверку температуры, использование СИЗ и покрытие салона самолета антибактериальным средством для дезинфекции. В дополнение к строгим правилам гигиены экипажа и пассажиров, экипаж Sino Jet также проходит карантин после каждой поездки.

«Применяя все новые меры, мы обеспечиваем чистую, безопасную и здоровую окружающую среду для всех наших клиентов и сотрудников. В основе этого лежит наше стремление определить безопасную «новую норму», которая позволит предприятиям и экономике восстановиться, а семьям – быть вместе».



ВВС Канады получили первый Challenger 650

Королевские ВВС Канады (RCAF) получили первый из двух заказанных бизнес-джетов Bombardier Challenger 650. Второй самолет прибудет в распоряжение военного ведомства в течение месяца. Министерство национальной обороны Канады планирует ввести в эксплуатацию новые самолеты к осени 2020 года (эксплуатация поручена 412 Squadron), говорится в сообщении ведомства. Сумма контракта составляет С\$105 млн. (\$78,6 млн), что включает два самолета, а также начальную подготовку экипажей и запасные части.

Новые самолеты, получившие код СС-144В, должны заменить два устаревших Challenger 601, которые поступили на вооружение ведомства в 80-х годах прошлого века. «Эти два ветерана не соответствуют эксплуатационным требованиям и почти устарели из-за новых правил в Соединенных Штатах и Европе, которые ограничат их способность летать до конца этого года», - говорится в заявлении. RCAF также эксплуатирует два Challenger 604 (СС-144С), приобретенных в начале 2000-х гг. Поиском новых

самолетов Министерство национальной обороны Канады занималась с 2018 года.

Канада использовала свой флот Challenger для выполнения различных задач, полеты высокопоставленных военных чиновников, медицинскую эвакуацию военнослужащих, проходящих службу за рубежом, репатриацию личного состава и граждан, а также перевозку парламентариев и членов британской королевской семьи.



Основное отличие нового Challenger 650 от предыдущей модели Challenger 605 «кроется» в пассажирском салоне. Как и в случае с Challenger 350, партнером в разработке нового салона выступил NetJets. Развлекательная система получила 24 дюймовый монитор в переборке в качестве стандартного оборудования, а также систему воспроизведения контента высокой четкости. Bombardier также установил в салоне новые, более широкие кресла с полноразмерными подголовниками, кухня обновлена на 70%. Других особенностей также достаточно. Challenger 650 получил новую авионику, обновленный салон и более мощные двигатели. В кабине установлена авионика Rockwell Collins Pro Line 21, которая включена в архитектуру комплекса бортового оборудования Bombardier Vision. Среди новой функциональности – мультимедийный погодный радар и система синтетического обзора, данные с которой отображаются на коллиматорном индикаторе Head-Up Display. Новый джет также получил более мощные двигатели GE Aviation CF34-3В, имеющие взлетную тягу 9220 фунтов (4200 кг), что на 5% больше по сравнению с базовой версией. Это позволяет самолету пропорционально увеличить полезную нагрузку при взлете с коротких взлетно-посадочных полос. При этом дальность по сравнению с 605-й моделью не изменилась и составляет 4000 миль (7400 км).

Первый некоммерческий

Lufthansa Technik AG передала вооруженным силам Германии первый из трех новых самолетов Airbus A350-900. Во время церемонии в Гамбурге министр обороны Аннегрет Крамп-Карренбауэр впервые взглянула на будущий флагман Федерального министерства обороны. Это первый в мире правительственный самолет данного типа и, следовательно, первый в мире Airbus A350, который не будет использоваться в коммерческих авиалиниях.

Для немецкого провайдера Lufthansa Technik AG это первый опыт работы с данным типом. Самолет получил так называемую «переходную кабину», которая в будущем будет дооборудована до стандарта VIP салона. «Переходная кабина» на первом A350 включает в себя рабочий офис и конференц-зал, многофункциональный салон для сопровождающих лиц, санузел и кухню с современным оборудованием. Два других самолета будут поставлены заказчику в полноценной VIP конфигурации в следующем году.

Как ранее писал BizavNews, в мае 2019 года Правительство Германии заключило контракт с Airbus на приобретение трех ACJ350 на сумму в \$1,34 млрд., что стало самым дорогим «авиационным» приобретением в истории Бундестага. Поставки «зеленых» самолетов запланированы на 2020 и 2022 годы (две последние машины). Однако тогда чиновники утверждали, что не все заказанные A350, скорее всего, будут «люксовыми». В комментариях Бундестага говорилось о том, что как минимум одна машина будет задействована для перевозки военнослужащих и медицинской эвакуации.

Airbus анонсировал VIP-версию A350 XWB в мае на выставке EBACE 2016. В прошлом году Airbus представила проект новой версии бизнес-джета A350 XWB с опцией Easyfit, которая позволяет упростить

и оптимизировать процесс установки пассажирского салона. Площадь салона ACJ350 XWB составляет до 308 кв.м., что соответствует площади нескольких загородных домов и позволяет создать на борту исключительные интерьеры, способные удовлетворить запросы даже самых взыскательных заказчиков. ACJ350 будет также представлен в варианте с уве-

личенной дальностью полета: он сможет перевозить 25 пассажиров на дальность до 20 550 км, что эквивалентно 22 часам полета. Существуют несколько концептов будущего лайнера. Наряду с дизайном интерьера нового лайнера от производителя, свои видения компоновки ACJ350 XWB анонсировали Jet Aviation Basel, Pegasus Design, AMAC и Lufthansa Technik.



ТВМ получают российскую прописку

«Скорость – это то, чем мы гордимся» – это не просто рекламный слоган, искусный рекламный ход от известного французского самолетостроителя DAHER. Скорость – это сущность самолетов DAHER моделей 900-й серии – ТВМ 910 и ТВМ 940. Выполняя крейсерский полет на максимальной скорости в 330 узлов (611 км/ч), они быстро и эффективно преодолевают любые расстояния, включая и межконтинентальные. И это одно из главнейших преимуществ ТВМ над своими «одноклассниками», благодаря которому моделям от Daher суждено успешно конкурировать с ними на рынке легких однодвигательных турбовинтовых самолетов, в том числе и российском.

Последняя модель семейства ТВМ 940, у которой для снижения нагрузки на пилота повышен уровень автоматизации в кабине (автоматизации операций при пилотировании), а также улучшены безопасность и летные качества, стараниями официального представителя и сервисного центра Daher в России и СНГ – краснодарской компании SimAvia появилась и у российского владельца, чем и было положено начало флоту семейства ТВМ в России.

История именно этой поставки DAHER по-своему знаменательна, символична. Это была первая поставка нового ТВМ 940 частному российскому кли-

енту. После прохождения процедуры государственной регистрации и внесения в российский реестр воздушных судов в феврале текущего года самолет ТВМ 940 с регистрационным бортовым номером RA-07840 успел налетать первые 250 часов. Определяющим для первого российского покупателя, а ныне владельца ТВМ 940, стало то, что турбопроп от DAHER стоимостью \$4,4 млн дешевле в приобретении почти на \$1 млн, чем «одноклассники», и при этом предлагает большую (практически на 100 км/ч) крейсерскую скорость, что при полетах на дальние расстояния может давать ощутимые преимущества. Так, при полетах на расстояния до 2000 км преимущество в скорости дает выигрыш во времени полета для ТВМ 940 до одного часа, а при больших дальностях полета – и того более. Правда, в приводимой констатации есть одно «но» – подобное положение вещей сохраняется лишь для полетов ТВМ 940 с двумя-тремя пассажирами на борту – не более.

По убеждению первого в России собственника нового ТВМ 940 приобретенное им воздушное судно является оптимальным вариантом частного самолета для быстрых и частых перемещений по России в интересах бизнеса. Причем, довольно частых на большие расстояния – из Москвы в Якутск и обратно (статистику полетов борта RA-07840 можно увидеть на сервисе Flightradar24.com).

Первыми впечатлениями от эксплуатации самолета в российском небе поделился директор компании SimAvia Симон Мнойн, который, кстати, в качестве пилота налетал на нем ни много ни мало, а те самые первые 250 часов – что называется, комментарии от первого лица. Естественно, его как профессионала, в первую очередь, волнуют вопросы летной эксплуатации, пилотирования ВС и все, что с этим связано.



Ему как пилоту и эксперту очень импонирует удобная, высоко эргономичная пилотская кабина ТВМ 940, уровень ее автоматизации в части пилотирования самолета, обеспечения безопасности полетов. Восхищает его и тот комфорт, который предлагает самолет как пилотам, так и находящимся на борту пассажирам. Вместе с тем, сравнивая ТВМ 940 с его конкурирующим «одноклассником» турбопропом Piper М600 (на котором пилот имеет весьма солидный налет), он отмечает, что ТВМ, несмотря на всю его автоматизацию, более строг в управлении, требует от пилота сосредоточения внимания, особенно на этапе взлета и посадки, и особенно на глассаде

в части выдерживания скорости – самолет легкий и критичен к любому проявлению турбулентности, сдвига ветра и прочих неблагоприятных факторов при посадке.

Как положительный момент, Симон Мноян отмечает способность ТВМ 940 снижаться на скорости 265 узлов, к примеру с эшелона 300 вплоть до приземления за 10-12 минут, что даже для большинства больших самолетов представляется весьма проблематичным. Это его качество очень ценно, особенно при полетах в очень загруженные аэропорты, где органы УВД при формировании очередности захода

на посадку, как правило, склонны отдавать предпочтение самолетам большим, обслуживая легкие ВС по остаточному принципу. С ТВМ 940 – другое дело, с чем пилот не раз сталкивался, летая на нем в Сочи.

Владелец первого в России ТВМ 940 с удовлетворением и благодарностью отмечает участие специалистов SimAvia в оказании клиентской поддержки не только на всех этапах приобретения (покупки) воздушного судна, но также и впоследствии, в виде различных консультаций и помощи в осуществлении государственной регистрации ВС, в получении сертификата летной годности (СЛГ), организации его технического обслуживания и т.д.



В целях дальнейшего сопровождения клиента и осуществления всех видов технического обслуживания самолетов ТВМ в компании SimAvia четверо ее инженеров прошли обучение на заводе DAHER во французском Тарбе и соответствующим образом сертифицированы. В ближайших планах компании доукомплектование техцентра соответствующим инструментарием, запасными частями, комплектующими к ТВМ и развивать дальше это направление. Тем более, что в России уже появился и второй ТВМ 940, правда, не новый – ресурсный.

В компании SimAvia уверены, что ТВМ 940, другие модели семейства в обозримом будущем займут свою нишу и будут преуспевать на рынках новых и ресурсных однодвигательных турбовинтовых самолетов. А всех владельцев самолетов этого семейства (нынешних и будущих) здесь рассматривают как членов команды единомышленников, коллег, выполняющих солидарную миссию по развитию частной авиации в стране вообще, и продвижению на российский рынок продукции французского авиастроителя под брендом DAHER ТВМ, в частности.

Тенденции остаются прежними

Согласно еженедельному обзору WINGX Global Market Tracker, за последние несколько дней активность деловой авиации во всем мире достигла нового максимума после марта, в среднем 11500 рейсов в день. За последние шесть месяцев отрасль потеряла 844 тыс. рейсов по сравнению с аналогичным периодом 2019 года, что на 37% ниже уровня прошлого года. Для сравнения регулярные авиакомпании выполнили на 9,5 млн или на 65% меньше рейсов по сравнению с прошлым годом. После первоначального подъема весной объемы трафика грузовых операторов за этот период упали примерно на 10%. Обычно доля бизнес-авиации в общемировом трафике самолетов составляет 12%, но в мае эта цифра выросла до 31% и в настоящее время составляют около 17%, что отражает ее устойчивость все это время. При сравнении первой половины августа 2020 и 2019 годов, мировая активность деловой авиации снизилась на 16%.

Отскок спроса в бизнес-авиации на европейском рынке в августе несколько замедлился, при этом рейсы с начала месяца по 16 августа выросли на 2% по сравнению с тем же периодом прошлого года. Центральная и Восточная Европа, в меньшей степени пострадавшие от возобновления ограничений на поездки, стали свидетелем значительного отложенного спроса. Рейсы бизнес-джетов и турбовинтовых самолетов из Германии в

этом месяце выросли на 17%, из Швейцарии – на 21%, из Чехии, Польши, Украины трафик вырос по крайней мере на 25%. Хорватия явно привлекает много туристов, прибывающих почти на 50% больше. Значительная доля приходится на Германию, в которой также наблюдается всплеск посетителей, отдыхающих в Швейцарии, Австрии, Бельгии и Нидерландах.

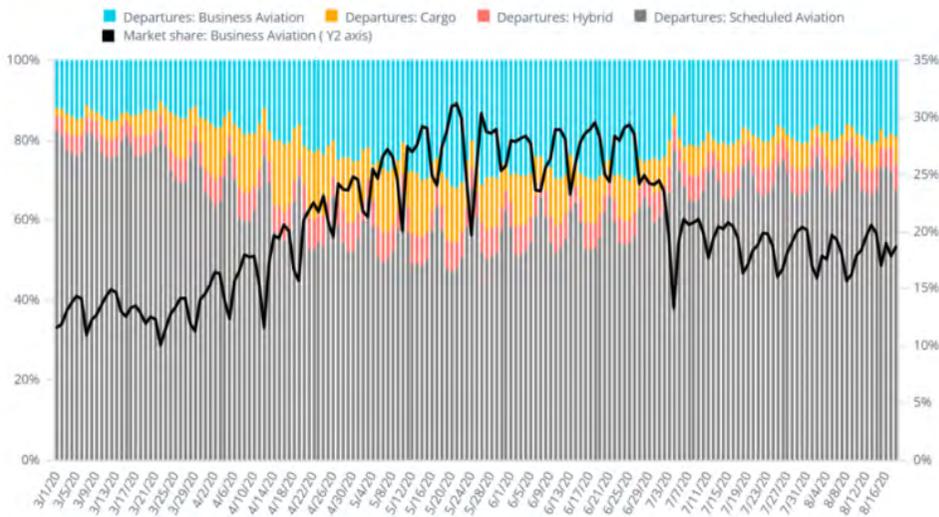
Опасения, связанные с вирусом, и возобновление ограничений, похоже, закрыли летний сезон в Испании, активность бизнес-авиации здесь упала на 8% в августе и на 20% по сравнению с пиком восстановления в середине июля. Барселоне, потерявшей 22% за месяц, удалось достичь 90% от нормы во время Гран-При Формулы-1, проходившего в минувшие выходные. И Майорка, похоже, выдержала эти ограничения: число прилетов бизнес-авиации в этом месяце все еще растет на 10% по сравнению с прошлым годом. Из других ведущих рынков Европы Великобритания по-прежнему отстает, но только на 3%, ее недавний карантин для прибывающих из Франции вызвал ажиотаж перед крайним сроком. С тех пор трафик между Великобританией и Францией предсказуемо резко упал. Для британских путешественников Греция, по-видимому, в настоящее время является бенефициаром среди возобновляющихся европейских карантинных, при этом количество выезжающих из Великобритании в этом месяце увеличилось на 80%.

Сейчас США значительно отстают от кривой восстановления Европы, с дефицитом

рейсов в августе в 19% по сравнению с 21%-ным спадом в июле. Это отражает стагнацию в ключевых штатах США, таких как Калифорния, где активность по-прежнему сокращается на 17%, и Нью-Йорк, который все лето «провел» на треть ниже нормы. Техас начинает восстанавливаться, вернувшись в этом месяце к 87% нормальной активности, но Флорида идет вспять – после роста в июне и июле сейчас трафик снижается на 2%. Спрос также замедлился в ранее оживленной Аризоне. Напротив, более отдаленные штаты США, такие как Колорадо, Вайоминг, Айдахо и Юта, принимают намного больше деловых самолетов, чем обычно. Например, прибытие бизнес-джетов в Аспен выросло на 40%, в Теллурайд – более чем на 90%, в отличие от Денвера, где трафик в этом месяце все еще ниже прошлого года на 37%.

Самым активным самолетом в США по-прежнему остается PC-12, летающий на почти на 90% от нормы. Рабочая лошадка среди бизнес-джетов – Challenger 300, количество рейсов на нем в этом месяце снизилось на 15%. Ряд небольших бизнес-джетов относительно более востребован, при этом активность Hawker Beechcraft 400, включая Nextant, лишь на 3% ниже нормы, как и CJ3. Тяжелые джеты по-прежнему намного менее активны, чем средние и легкие, но восстанавливаются и сейчас их трафик на 25% ниже прошлого года. Некоторые операторы заметили рост рынка, в то время как другие сильно отстают. Полеты самолетов в долевом владении снижаются почти на 20%, но Flexjet идет

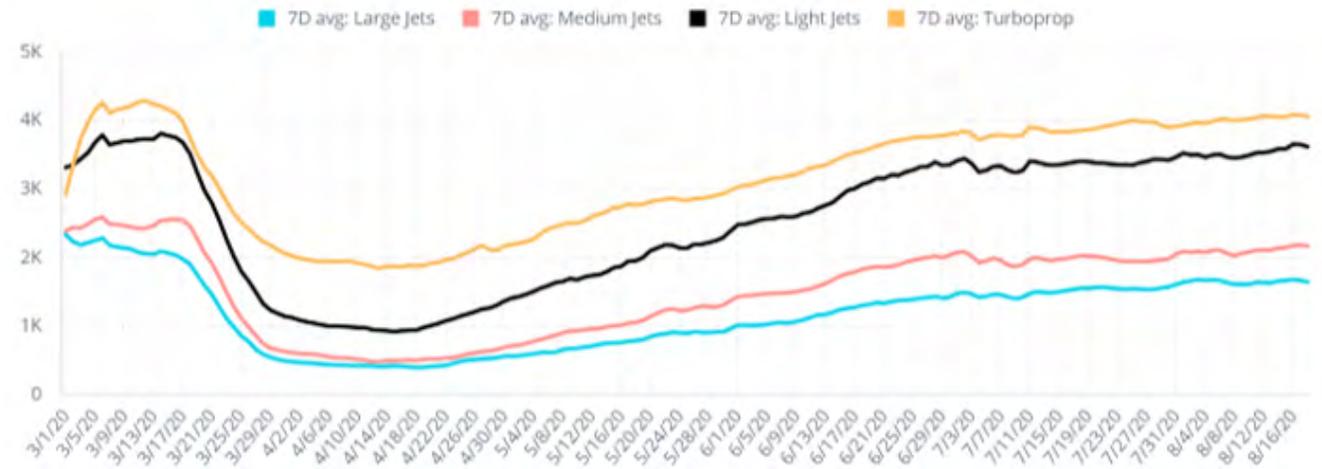
Global Sector Share



против этого тренда, демонстрируя уверенный рост. Чартерные операторы испытывают трудности на Восточном побережье, но некоторые общенациональные операторы, такие как XOJet, в этом месяце имеют активность намного выше прошлого года.

При взгляде за пределы рынков США и Европы бизнес-авиация в Азии приближается к уровню активности перед пандемией: Австралия только растет, Индия – падает, а количество рейсов бизнес-джетов из и внутри Китая увеличилось на 16% по сравнению с августом прошлого года. К другим точкам глобального роста относятся Бразилия и Колумбия, где активность, похоже, выдерживает распространение вируса, Израиль, который сейчас немного опережает прошлогодний уровень, ОАЭ, где количество полетов почти на 50% выше обычного, а в Африке активность полетов деловой авиации растет в ЮАР и Нигерии. С другой стороны, спрос на бизнес-авиацию в Мексике остается на уровне менее половины от нормы, с такими же низкими показателями на Багамских островах, в Японии и Аргентине.

Исполнительный директор WINGX Ричард Кое комментирует: «Восстановление деловой авиации этим летом в последнем месяце превратилось в движение «старт-стоп». Если США последуют тому же пандемическому восстановлению, что и Европа, в начале осени должно произойти сильное отложенное восстановление. В то время как возвращение Америки на сегодняшний день все еще находится на стадии «отдыха», годовой рост активности в Европе в августе устанавливает новые рекорды. К этой хорошей новости следует относиться осторожно, потому что она выглядит как концентрация отложенных отпусков и поездок на отдых. Это неустойчиво, и пока еще очень мало признаков восстановления среди корпоративных клиентов».



Не отмена, а перенос

Пандемия COVID-19 продолжает вносить коррективы в деловой тайминг большинства компаний. С начала текущего года были отменены ряд крупных отраслевых выставок, включая ABACE, EBACE, крупнейший авиасалон в Фарнборо, а также NBAA-BACE. К сожалению, исключением не стала и российская выставка деловой авиации RUBAE 2020. Оргкомитет RUBAE проделал огромную подготовительную работу, однако локдаун в ряде регионов и непрогнозируемая эпидемиологическая обстановка в большинстве

странах, чьи экспоненты – традиционные участники выставки, заставили организаторов выставки принять достаточно сложное решение о переносе мероприятия на следующий год.

«До сегодняшнего дня организационный комитет вел активную подготовку к проведению выставки RUBAE и надеялся, что мероприятие состоится. Но, учитывая отсутствие ясности относительно фактической даты возобновления авиасообщения с большинством

стран, а также невозможность оформления российских виз для иностранных экспонентов и посетителей, было принято решение об отмене проведения мероприятия в период с 9 по 11 сентября 2020 года. Поскольку, в настоящее время сохраняется риск неблагоприятной эпидемиологической обстановки, а безопасность и комфорт наших гостей является приоритетом для нас, мы посчитали оптимальным перенести выставку на следующий год и провести ее в период с 8 по 10 сентября 2021 года. Выражаем глубокую благодарность за доверие и проявленный интерес к выставке RUBAE и надеемся в скором времени возобновить с Вами сотрудничество», - прокомментировали BizavNews в оргкомитете выставки.

Единственная в России и странах СНГ выставка деловой авиации RUBAE пройдет в сентябре 2021 года на территории центра бизнес-авиации Внуково-3. Под крышей ангара Внуково-3, который на три дня вновь станет выставочным павильоном, можно посетить стенды лидеров бизнес-авиации: Cessna Aircraft, Bell Helicopter, Embraer, Bombardier Aerospace, Dassault Aviation, Gulfstream Aerospace Corporation, Leonardo Helicopters и многих других, а на статической экспозиции ознакомиться непосредственно с представленными воздушными судами. Помимо производителей самолетов и вертолетов, в RUBAE примут участие брокеры, операторы, авиакомпании и провайдеры различных услуг: от ресторанов, предоставляющих бортовое питание, до ателье, готовых предоставить уникальную обшивку салона. Шаговая доступность статической экспозиции RUBAE от выставочного павильона делает мероприятие крайне эффективным с точки зрения решения деловых вопросов – ведь событие привлекает не только различных представителей отрасли, но и покупателей воздушных судов.



EHang продвигает UAM в Европе

Компания EHang Holdings Limited, разрабатывающая технологическую платформу автономных летательных аппаратов (AAV), объявила о последних достижениях в проведении пробной эксплуатации аппарата городской воздушной мобильности (UAM) в третьем по величине городе Австрии – Линце. Это первый в своем роде опыт в Европе, который реализуется в рамках партнерства с пилотным городом UAM. На недавней глобальной виртуальной конференции Urban Air Mobility (UAM), проведенной Aviation Week Network, директор по маркетингу EHang Europe Андреас Перотти поделился примерами использования UAM в различных сценариях и усилиями по внедрению UAM в Европе. EHang планирует вскоре начать пробную эксплуатацию летательного аппарата EHang 216 в Линце, Австрия.

Рост городского населения вызывает серьезные пробки в крупных городах по всему миру. Сохране-

ние чистоты воздуха и сокращение выбросов CO₂ породили городскую воздушную мобильность (Urban Air Mobility) – новое решение для перевозки пассажиров или грузов с помощью автономных летательных аппаратов в пределах или между городами.

В свете прорывного потенциала UAM, в 2019 году EHang установила стратегическое партнерство с FACC и LINZ AG, местными партнерами, имеющими богатый опыт в области городского общественного транспорта и зарядной инфраструктуры. Три стороны договорились объединить усилия для превращения Линца в пилотный город UAM. Они будут осуществлять в городских районах пассажирские рейсы и перевозку грузов на автономных авиатакси.

Уже существуют подходящие экологически чистые электродвигатели и мощные аккумуляторы с небольшим временем заряда. На данный момент до-

ступна стабильная инфраструктура 5G для обеспечения связи в реальном времени и точности навигации во время полета и посадки. В дальнейшем в пределах города Линц будет определен подходящий испытательный маршрут, пролегающий через необитаемые районы к вертипортам. Хотя развертывание запланировано на 2021 год, в ближайшее время запланированы пробные полеты.

В ходе испытательных полетов будут тщательно изучены различные аспекты, включая практическую применимость в городских районах, признание населением и ожидаемое положительное воздействие на окружающую среду и многое другое. Проект будет осуществляться совместными усилиями каждого партнера, привносящего свой конкретный опыт. Также будет рассмотрен аспект общественных услуг, поскольку UAM – это не только покупка воздушных судов частными клиентами. Скорее всего, общественные блага будут иметь первостепенное значение, с упором на интеграцию в общий транспортный план.

Основатель, председатель и главный исполнительный директор EHang Хуажи Ху сказал: «Мы реализуем всю цепочку добавленной стоимости, которая необходима для операций UAM, а также продемонстрируем опыт полетов для пассажиров. Системы бронирования, процессы посадки и вопросы послепродажного обслуживания будут иметь значение. На всех стадиях процесса мы также сможем изучать и на ходу совершенствовать наши решения. Мы должны начать думать о внедрении уже сегодня, параллельно с текущими процессами регулирования, поскольку они оба будут приносить пользу друг другу. И последнее, но не менее важное: мы хотим вовлечь людей и позволить им прикоснуться, почувствовать и испытать UAM, насколько это сегодня возможно».



One More Orbit – теперь и в кино

Документальный фильм One More Orbit, посвященный прошлогоднему рекорду скорости кругосветного перелета на самолете Gulfstream G650ER, готовится к выпуску после того, как Vision Films Inc. приобрела у Action Aviation права на распространение по всему миру. Vision официально презентует фильм в Северной Америке 6 октября 2020 года, а DVD и Blu-ray версии будут доступны позже в этом году.

В марте текущего года Fédération Aéronautique Internationale (FAI) официально зарегистрировала рекорд скорости Gulfstream G650ER при выполнении рейса между двумя полюсами. Рекорд, установленный 11 июля, теперь составляет 860,73 км/ч (464,76 узлов, 534,83 миль в час).

Напомним, что Председатель компании Action Aviation капитан Хэмиш Хардинг и полковник Терри Виртс, астронавт, бывший командир Международной космической станции и летчик-испытатель ВВС США, с 9 по 11 июля 2019 года побили мировой рекорд скорости в кругосветном полете через оба полюса на Gulfstream G650ER компании Qatar Executive. Миссия под названием One More Orbit (Еще одна орбита) отдала дань достижениям миссий «Аполлон», подчеркивая, как люди раздвигают границы авиации. Миссия стартовала 9 июля 2019 года в 9:32 утра – в то же время, что и полет «Аполлон 11».

«Чтобы побить текущий рекорд, который держался с 2008 года, нам нужно было расширить границы скорости и характеристик самолета», - сказал Хэмиш Хардинг, который был одним из четырех пилотов G650, выполнявших 48-часовую непрерывную миссию.

«Это наш способ отметить 50-ю годовщину посадки

Аполлона-11 на Луну, поскольку мы акцентируем внимание на прошлом, настоящем и будущем освоения космоса. Мы поддерживали связь с людьми на земле с помощью прямой трансляции, предоставленной провайдером связи Satcom Direct, который задокументировал путешествие длиной 25000 миль (40000 км)», - продолжил Терри Виртс.

«Qatar Executive очень гордится партнерством с One More Orbit в этой попытке побить мировой рекорд», - сказал Этторе Родаро, исполнительный вице-президент Qatar Executive. «Gulfstream G650ER – самый быстрый в мире бизнес-джет со сверхбольшой дальностью полета. Он обладает феноменальной дальностью полета, лучшими в отрасли технологиями салона и непревзойденным комфортом для пассажиров, что делает его идеальным самолетом для

выполнения этой задачи. Он может лететь с большей скоростью на большие расстояния, чем любой другой реактивный самолет».

Экипаж самолета:

Captain Hamish Harding, chairman, Action Aviation (UK)

Colonel Terry Virts, astronaut and former commander of the International Space Station (US)

Cosmonaut Gennady Padalka, guest, (Russia)

Captain Jacob Bech, pilot, (Denmark)

-Captain Jeremy Ascough, pilot (South Africa)

Captain Yevgen Vasylenko, pilot (Ukraine)

Magdalena Starowicz, flight attendant (Poland)

Benjamin Rueger, lead engineer, (Germany)

Jannicke Mikkelsen, payload specialist and satellite live-streaming expert (Norway).



Самолет недели

Оператор/владелец: **Hahn Air Lines GmbH**

Тип: **Cessna Citation CJ4**

Год выпуска: **2013 г.**

Место съемки: **октябрь 2019 года, Düsseldorf Rhein-Ruhr Int'l Airport - EDDL, Germany**



Фото: Дмитрий Петроченко