

О бизнес-авиации. Еженедельно. www.bizavnews.ru № 26 (581) 3 июля 2021 г.

На минувшей неделе информационный фон оказался настолько скромным, что наша редакция в полном составе уехала из Москвы, в поисках прохлады и новых сюжетов. Наступает традиционное летнее затишье, которое продлится до конца июля. И лишь в августе компании вновь начнут свою активность, готовясь к мероприятиям. Осенью нас ждут АСЕ, RUBAE и NBAA-BACE. Пока же мы стараемся с пользой подготовиться к «высокому сезону», осваивая для себя новые регионы России. В наших путешествиям мы пытаемся побольше узнать о небольших компаниях, которые специализируются на малой авиации и проблемах, с которыми они сталкиваются. Уже скоро мы разгребем архивы и обязательно поделимся с вами нашими наблюдениями.

В мире деловой авиации на этой неделе было тихо. Пожалуй, что самой интересной новостью стало сообщение о пом, что Jet Aviation приобрела ExecuJet Zurich FBO, а также швейцарское подразделение Luxaviation по управлению воздушными судами и чартерным перевозкам. В результате компания получает второй FBO в аэропорту Цюрих, два ангара, парковочные стоянки под ВС и 17 самолетов к своему европейскому флоту.

Но тем не менее, Чемпионат УЕФА ЕВРО-2021 оживил европейский трафик бизнес-авиации, и в последние две недели июня он сравнялся с уровнем 2019 года. Также активности помогает летний сезон отпусков, который привлекает состоятельных путешественников на курорты Средиземного моря. А в США активность бизнес-джетов сейчас опережает трафик первого полугодия 2019 года.



ЕВРО-2021 дает шанс бизнес-авиации

WINGX: Чемпионат по футболу EBPO-2020 явно стал катализатором восстановления Европы. В принимающих городах наблюдается очень сильный рост по сравнению с июнем 2019 года

CTD. 22



Анализ российского рынка бизнес-авиации

В мае 2021 года исследовательская компания NeoAnalytics завершила проведение маркетингового исследования российского рынка бизнес-авиации

CTP. 24



FAA внедряет систему добровольной отчетности

FAA внедряет новую программу добровольной отчетности по безопасности полетов для инженеров, инспекторов по безопасности, специалистов по системам безопасности и других сотрудников своего отдела по обеспечению безопасности полетов стр. 25



Paynode помогает на "валютном минном поле"

Пол Малики, генеральный директор Flapper, объясняет, как Paynode упрощает сложный процесс обработки платежей, и как это помогло повысить популярность Flapper среди клиентов даже на другом конце планеты стр. 26





Jet Aviation приобретает ExecuJet Zurich FBO и швейцарское подразделение Luxaviation

Компания Jet Aviation объявила о приобретении ExecuJet Zurich FBO, а также швейцарского подразделения Luxaviation по управлению воздушными судами и чартерным перевозкам. В результате компания получает второй FBO в аэропорту Цюрих, два ангара, парковочные стоянки под BC и 17 самолетов к своему европейскому флоту.

Расположенный напротив FBO Jet Aviation в аэропорту Цюриха, ExecuJet Zurich FBO включает в себя один ангар площадью около 5000 кв м и один ангар площадью 2500 кв.м.; два перрона площадью 4620 и 5760 кв.м.; стоянку для автомобилей площадью 500кв.м.; и многофункциональный современный терминал для пассажиров и экипажей.

«Это приобретение создает значительную ценность для нашей глобальной клиентской базы за счет дальнейшего расширения нашей сети и обеспечения мировых инновационных стандартов обслуживания и качества», - сказал президент Jet Aviation Дэвид Паддок. «Это захватывающий шаг на нашем пути к тому, чтобы стать ведущим партнером в области глобальных авиаперевозок».

Стефан Бенц, старший вице-президент Jet Aviation по региональным операциям в регионе EMEA, сказал: «Приобретение ExecuJet FBO в Цюрихе позволяет нам предлагать более широкий спектр услуг, включая ангары для краткосрочной и долгосрочной стоянки».





Luxaviation Belgium видит значительный рост активности

По словам Уорда Бондюэля, генерального директора Luxaviation Belgium, COVID-19 привел к активному спросу на чартерные рейсы внутри Европы, а также к сильному интересу клиентов и компаний к приобретению бизнес-джета.

«Коронавирус сильно повлиял на нас, но он также создал новые возможности», - прокомментировал он AIN в рамках демонстрационного тура Gulfstream G500 и G280 на базе в Кортрейк-Вевельгеме.

Объем перевозок внутри Европы бельгийского подразделения Luxaviation вырос на 15-20% после начала пандемии, поскольку пассажиры перешли с рейсов регулярных авиакомпаний на частные полеты. Однако дальнемагистральные самолеты Luxaviation все еще простаивают из-за ограничений

на поездки. «Безусловно, мы ожидаем устойчивого восстановления трафика в США после открытия полетов в страну», - отметил Бондюэль.

Кроме того, по его словам, после пандемии увеличилась активность продаж самолетов Luxaviation Belgium. За последний год компания помогла клиентами приобрести Falcon 7X, Bombardier Global 5500 и пять Beechcraft King Air 250/260. Два King Air 250 уже пополнили флот компании, хотя они зарегистрированы в ее люксембургском АОС. Первый King Air 260 будет поставлен в третьем квартале, а еще два – в 2022 году.

По словам Бондюэля, в настоящее время ведутся переговоры с покупателями, ожидающими покупки еще одного King Air 250 и Cessna Citation CJ4 Gen2.







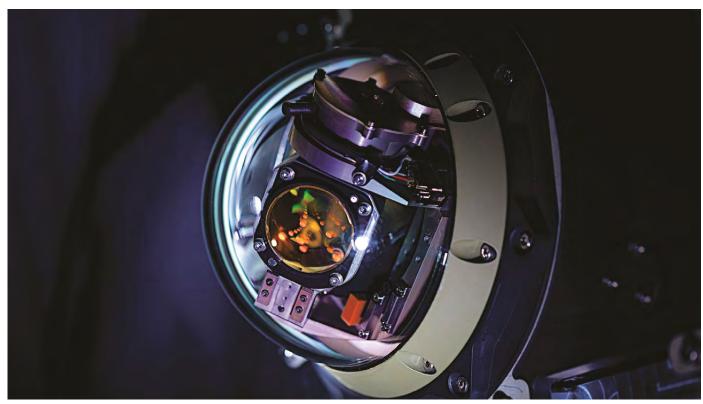
Longest range | Largest cabin | Smoothest ride

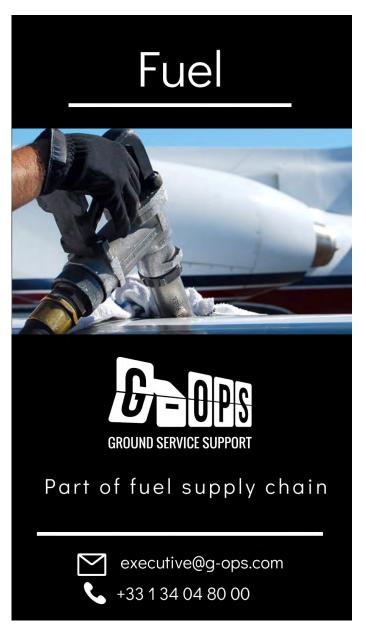
Bombardier Global 7500 получит защиту от ракет

Компания Leonardo заключила контракт на установку своей системы направленного инфракрасного противодействия Miysis (DIRCM) на Bombardier Global 7500, который начиная с 2022 года будет использоваться правительством одного из ближневосточных государств в качестве VIP транспорта.

По словам представителей Leonardo, Miysis обеспечит сферическую защиту от ракетные угрозы. Поскольку это самая маленькая, легкая и наименее энергоемкая система DIRCM на рынке, в Leonardo заявили, что Miysis хорошо подходит для всех бизнес-джетов и турбовинтовых самолетов, и даже может использоваться на такой маленькой платформе, как легкий вертолет.

Система Miysis DIRCM обеспечивает максимально надежную и устойчивую защиту от ракет с инфракрасным наведением — включая современные универсальные ракеты, запускаемые как со «стационарной» платформы, так и с помощью переносного зенитноракетного комплекса (ПЗРК). Благодаря своим, без преувеличения, уникальным характеристикам, эта система направляет узкий лазерный луч, «ловящий» и «управляющий» выпущенной ракетой, и «сажает» ее на землю без ущерба для самолета-носителя.





Gulfstream снизил уровень высоты в салоне G700

уровня высоты в кабине нового G700, что является дальнейшим развитием и без того лидирующих в отрасли возможностей салона нового бизнес-джета.

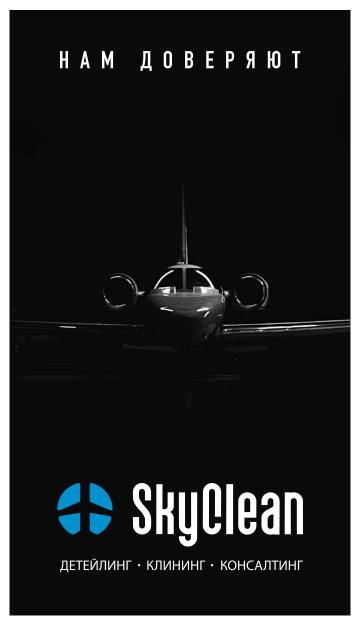
Изначально заявленный уровень высоты в кабине составлял 3290 футов/1003 метра при полете на высоте 41000 футов/12497 м. Теперь уровень высоты в салоне G700 на том же эшелоне уменьшен до 2916 футов/ 889 м. Благодаря этому усовершенствованию G700 сохраняет лидирующие позиции в деловой авиации с самым низким уровнем высоты в салоне.

«Наше внимание к качеству обслуживания клиентов заложено в нашу приверженность к постоянному совершенствованию», - сказал Марк Бернс, президент

Компания Gulfstream Aerospace объявила о снижении компании Gulfstream. «Этот новый, лучший в отрасли уровень высоты в салоне является результатом наших постоянных инвестиций в здоровье и безопасность клиентов, и он обеспечит еще больший комфорт для пассажиров во время сверхдальних перелетов, на которые способен G700».

> В дополнение к небольшому уровню высоты в салоне, Gulfstream Cabin Experience на G700 включает 100% свежий, не рециркулированный воздух; низкий уровень шума; 20 самых больших окон в отрасли; совершенно новую систему циркадного освещения высокой четкости; и отмеченный наградами дизайн кресел с улучшенной эргономикой и множеством опций повышенного комфорта, которые клиенты могут выбирать.





MHS Aviation добавил в свой парк Global Express с обновленным салоном

Немецкий бизнес-оператор MHS Aviation, базирующийся в Мюнхене, добавил в свой парк 14-местный Global Express с обновленным салоном. Перед вводом в эксплуатацию бизнес-джет прошел 120 месячную проверку.

Самолет оснащен развлекательной системой NICE, Blu-ray, PlayStation, Apple TV и возможностью подключения к интернету. Салон трансформируется в семь полноценных спальных мест.

Генеральный директор и ответственный менеджер Штеффен Фрис отметил: «Я горжусь тем, что наши клиенты теперь имеют доступ к еще одному Bombardier Global в рамках нашего постоянного расширения флота. Я ожидаю, что его ждет насы-

щенное лето. Имея сертификат Part 129, мы можем предлагать полеты по всему миру даже в короткие сроки, так как у самолета есть постоянный экипаж. Самолет доступен для чартера по всему миру без дополнительного согласования с владельцем».

MHS Aviation и ее австрийская дочерняя компания Elangeni эксплуатируют парк из 17 самолетов, от CJ2+ до Global XRS и G550. Частная компания была основана в 1977 году. MHS Aviation — один из крупнейших и старейших операторов Германии. В ее парке эксплуатируются Gulfstream G550, Bombardier Global Express, Dassault Falcon 2000LX, Bombardier Challenger 604, Bombardier Challenger 300, Bombardier Learjet 45XR, Cessna Citation Jet CJ2+, Cessna Citation Jet, Dornier DO328-100 и AgustaWestland AW109.







Диспетчерский центр 24/7 Планирование полетов



Полный спектр услуг Наземное обслуживание

www.fcg.aero

Embraer расширяет возможности для клиентов в США

Hawthorne Global Aviation Services (Hawthorne), давний деловой партнер Embraer Executive Jets, с 2006 года выполняет функции авторизованного сервисного центра Embraer, обеспечивая базовое техническое обслуживание и поддержку линейки продуктов Legacy 600/650.

«Мы с гордостью сообщаем, что расширили наше соглашение о возможностях авторизованного сервисного центра Embraer, включив в него полное базовое обслуживание и поддержку планеров Phenom 100/300, Legacy 450/500 и Praetor 500/600. Это прекрасная возможность для Hawthorne предоставить услуги технического обслуживания операторам Embraer в районе Большого Нью-Йорка, а также расширить наши 15-летние отношения с Embraer. С

добавлением нашей новой круглосуточной службы AOG, Hawthorne готова поддерживать потребности владельцев самолетов Embraer в техническом обслуживании на всем Северо-Востоке», - комментирует Чак Кегли, президент Hawthorne.

Компания Hawthorne, расположенная в аэропорту MacArthur Airport (ISP), была основана в 1932 году. Компания управляет шестью FBO в Long Island MacArthur Airport в Islip, NY (KISP), Cobb County International Airport в Atlanta, GA. (KRYY), Chicago Executive Airport в Chicago, IL (KPWK), Chippewa Valley Regional Airport в Eau Claire, WI (KEAU), Tuscaloosa Regional Airport в Tuscaloosa, AL (КТСL) и Sioux Gateway Airport в Sioux City, IA (KSUX).





Air Alsie – крупнейший оператор Falcon 8X

Датский оператор бизнес-авиации Air Alsie получил пятый бизнес-джет Falcon 8X. Новый самолет имеет бортовой номер OY-RAD (предыдущие самолеты в парке оператора — OY-NEW, OY-OLD, OY-SKK и OY-DBS). 14-местная «восьмерка» включена в чартерный парк оператора и приступила к выполнению коммерческих рейсов. Также в парке компании семь Falcon 7X, семь Falcon 2000, один PC-12NGX и два ATR 72-500.

Ранее Air Alsie получил статус авторизованного сервисного центра. Air Alsie выполняет все формы технического обслуживания на моделях Falcon 7X и самолетах семейства Falcon 2000, включая Falcon 2000S. Европейские владельцы Dassault Falcon могут обслужить свои самолеты в Sønderborg Airport, который расположен в южной Дании, на базе ангарного комплекса Air Alsie. Технический центр датской

компании – крупнейший в Северной Европе. Площадь ангарного комплекса составляет 3040 кв.м., в центре также располагаются складские и офисные помещения, а персонал имеет более чем 20-летний опыт обслуживания бизнес-джетов французского авиапроизводителя.

Сейчас больше всего «восьмерок» поставлено в США. За лидером по поставкам следуют Дания, Швейцария и Бельгия. Последними самолеты 8Х получили клиенты из Турции и Египта. Также джеты поставлены в Россию, Индию, Бразилию, Германию, Турцию, Великобританию, Люксембург, Китай, ОАЭ и Грецию. Еще несколько бортов зарегистрированы на острове Мэн, в Сан-Марино и на Бермудах. Напомним, что первый 8Х был передан клиенту в октябре 2016 года и сейчас к передаче заказчикам готовы более 10 машин.







МНОГОЛЕТНИЙ ОПЫТ РАБОТЫ

Доверьте Ваш Джет в наши надёжные руки

ОБРАЩАЙТЕСЬ ЗА ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ ИНФОРМАЦИЕЙ JETFLITE OY *358 20 5101900 24/7





Royal Flying Doctor Service увеличивает парк РС-24

Австралийский медицинский оператор Royal Flying Doctor Service в ближайшее время приступит к эксплуатации четвертого бизнес-джета Pilatus PC-24.

Сейчас на самолете устанавливают двигатели, после чего начнется программа летных испытаний и вскоре он будет передан заказчику. Первый самолет PC-24 был передан Royal Flying Doctor Service в ноябре 2018 года.

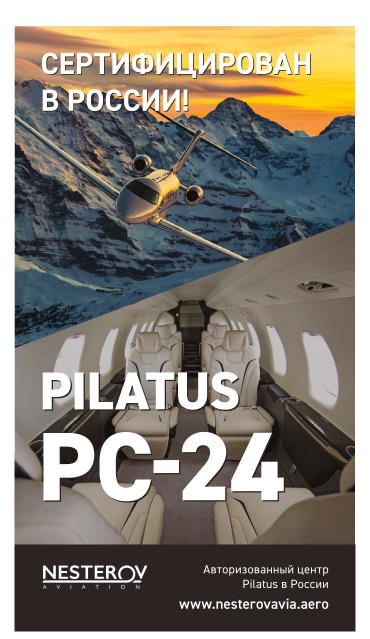
Как поясняют в Pilatus Aircraft, медицинское оборудование для PC-24 было разработано и сертифицировано в партнерстве со швейцарской компанией Aerolite AG, специализирующейся на медицинских интерьерах самолетов. Как комментируют в Royal

Flying Doctor Service, преимущества нового реактивного самолета заключаются в низких эксплуатационных расходах и возможностью эксплуатации с коротких и коротких и даже необорудованных взлетно-посадочных полос.

Среди особенностей медицинского PC-24: поддержание давления в кабине самолета как на уровне моря до высоты полета 23 500 футов (7163 м), моющиеся детали интерьера, запас кислорода 7500 л, отдельная аккумуляторная батарея системы экстренной медицинской помощи, шкафы для хранения с ящиками, полками и рабочим столом, загрузка носилок с помощью электрической подъемной системы или пандуса.



Фото Stephan Widmer



Helity снижает цены на билеты

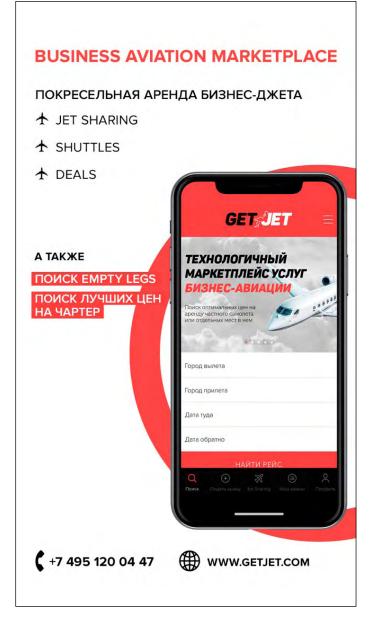
Испанский оператор Helity (HÉLITY Copter Airlines), специализирующийся на регулярных вертолетных пассажирских перевозках, сообщает о существенных скидках при покупке авиабилетов по системе «тудаобратно». Так билет в оба конца по маршруту Сеута — Альхесирас обойдется в 60 евро, а за полет Сеута-Малага туда и обратно стоит 170 евро. Единственное условие — время между прилетом и обратным вылетом должно составлять 7 дней.

Базой компании является Ceuta heliport (небольшой полуанклав Испании на северном побережье Африки, прямо напротив Гибралтара), где Helity располагает собственной инфраструктурой, включая

ангары для проведения технического обслуживания вертолетов. Сейчас оператор выполняет регулярные рейсы по маршруту Сеута – Альхесирас (около 7 минут для против 1 часа на лодке), Сеута-Мелилья (60 минут против шести часов) и Сеута-Малага (25 минут против 3 часов).

В конце прошлого года Helity открыл новый маршрут, соединив курорт Малага с британской территорией на острове Гибралтар. На линии задействован один из трех вертолетов Leonardo AW139, рассчитанный на перевозку 15 пассажиров, а время в пути составит 25 минут.





Определена техническая концепция гибридной силовой установки «ОДК-Климов»

АО «ОДК-Климов» представило концепцию демонстратора гибридной силовой установки (ГСУ) в рамках совещания с участием АО «ОДК» и ФАУ «ЦИАМ им. М.И. Баранова». Гибридная силовая установка последовательной схемы мощностью 500 кВт будет создана на базе двигателя ВК-650В.

Потенциальными объектами применения ГСУ данного класса мощности являются легкие многоцелевые вертолеты, перспективные беспилотные (опционально пилотируемые) летательные аппараты взлетной массой 2-8 т, самолеты местных воздушных линий, аэротакси, бизнес-авиация, летательные аппараты вертикального взлета и посадки.



«В обеспечение создания демонстратора ГСУ были выполнены предварительные расчетные оценки целевых характеристик электрических элементов силовой установки, необходимых для обеспечения летно-технических характеристик потенциальных объектов применения. Путем консолидации общих усилий и компетенций мы сможем создать конкурентоспособный продукт» - отметил генеральный конструктор АО «ОДК-Климов» Всеволод Елисеев.

Напомним, что проект по созданию демонстратора гибридной силовой установки был инициирован ОДК в августе 2020 года. Головным исполнителем и разработчиком определено АО «ОДК-Климов» Первый макет гибридной силовой установки можно будет увидеть на МАКС-2021 в составе общей выставочной экспозиции стенда ОДК (Павильон С1). Помимо экспонатов АО «ОДК-Климов» представит презентации по своим перспективным продуктам, в числе которых ГСУ.

Важной частью программы участия АО «ОДК-Климов» в МАКС-2021 является проведение дискуссии на тему «Гибридные силовые установки в авиации: применение, преимущества и перспективы». Во время дискуссии, которую организует предприятие, специалисты обсудят основные преимущества применения гибридных и электрических силовых установок, рассмотрят электрическую часть ГСУ как основной фактор развития, оценят возможности и ограничения при эксплуатации ГСУ.

Участие в деловом мероприятии примут такие крупные институты, как ЦИАМ, МФТИ, СибНИА, ФПИ и УГАТУ, предприятия УЗГА, НЦВ «Миль и Камов», ВР-Технологии, а также представители эксплуатантов летальных аппаратов.



JSSI приобретает SierraTrax

Компания Jet Support Services (JSSI) сообщает о приобретении чикагского поставщика технической поддержки и финансовых услуг для деловой авиации SierraTrax.

Компания SierraTrax, основанная в 2017 году, поддерживает независимых операторов турбовинтовых самолетов, легких и средних бизнес-джетов с парком самолетов, состоящий из 15 или менее воздушных судов. Программная платформа SierraTrax широко используется операторами Cessna, Beechcraft и Hawker и является рекомендованным Textron Aviation поставщиком для отслеживания технического обслуживания воздушных судов.

«Всего за пять лет команда SierraTrax проделала невероятную работу, заняв лидирующую позицию в сегменте отслеживания технического обслужива-

ния. У программы очень удобный интерфейс, а сама команда очень близка нам по духу: приверженность обслуживанию клиентов, инновациям и прозрачности данных», - сказал председатель и генеральный директор JSSI Нил Бук.

Возможности отслеживания технического обслуживания воздушных судов SierraTrax будут использоваться JSSI, которая уже имеет более чем 30-летний период сбора данных об эксплуатационных расходах и услуг по поддержке бизнес-джетов. JSSI имеет программы почасового техобслуживания, аренды запчастей, BCУ и лизинг двигателей, а также консультационные услуги JSSI Advisory Services и Conklin & de Decker. Программы почасового обслуживания JSSI обслуживают более 10% мирового парка бизнес-джетов, и компания ежегодно контролирует более 10000 мероприятий по техническому обслуживанию.





ExecuJet MRO Services Malaysia впервые выполнила C-check Falcon 2000LXS

ExecuJet MRO Services Malaysia выполнил первый в стране C-Check на бизнес-джете Dassault Falcon 2000LXS, что еще больше укрепило статус Малайзии, как важного центра ТОиР самолетов деловой авиации в Азиатско-Тихоокеанском регионе.

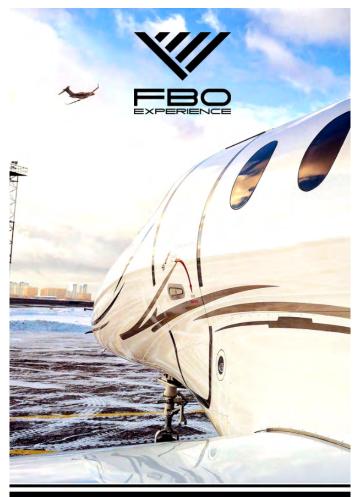
Falcon 2000 — это суперсредний бизнес-джет, который предпочитают многие операторы в Азиатско-Тихоокеанском регионе. Сейчас в регионе эксплуатируются 40 самолетов Falcon 2000, а суммарный парк Dassault Falcon перевалил за отметку в 100 самолетов.

В конце прошлого года ExecuJet MRO Services

Malaysia была сертифицирована для работы со всеми серийными моделями самолетов Dassault Falcon, что делает ее ведущей организацией по ТОиР в Азии для гражданских самолетов Dassault Aviation.

ExecuJet MRO Services Malaysia базируется в аэропорту Субанг и в начале 2019 года стала 100-процентной дочерней компанией Dassault Aviation. Это крупнейший центр ТОиР деловой авиации в Малайзии и один из крупнейших в регионе. Компания обеспечивает линейное и тяжелое техническое обслуживание многих различных типов самолетов различных производителей бизнес-джетов, включая Bombardier и Gulfstream.





FBOEXPERIENCE.COM

PROMOTING FBO EXCELLENCE

Lycoming повышает цены на двигатели

В пятницу, 24 июня 2021, производитель авиационных двигателей Lycoming объявил значительном повышении цен в середине года, которое вступит в силу 24 июля 2021 года.

Как сообщает Helihub.com, компания «указала на инфляционные издержки, связанные с компонентами, дополнительные расходы и продолжающиеся проблемы с доступностью» в качестве основного драйвера для внезапного повышения цен, которое стало еще более неожиданным из-за того, что это произошло намного раньше обычного годового повышения цен, которое компания производит каждый декабрь.

Компания Rotorcorp, поставщик запчастей из Атланты, США, провела тщательный анализ новых цен на двигатели О-320-В2С, О-360-J2A, О-540-F1В5 и

IO-540-AEA5, используемые в моделях вертолетов Robinson R22 и R44. Похоже, что июльские цены вырастут на 13% для владельцев и операторов, которым потребуется новый, отремонтированный на заводе двигатель «с нулевым ресурсом» и опция замены двигателя для капитального ремонта. Также похоже, что повышение цен (примерно на 13%) будет у всех мелких деталях и комплектов цилиндров. В реальных цифрах двигатель Lycoming Rebuilt «Zero Time Exchange» О-540-F1B5 подорожает более чем на \$5500 с текущей розничной цены в \$48303 до \$53879.

Компания Rotorcorp подготовила документ, чтобы отразить прогнозируемое увеличение на основе прайслиста на вторичный рынок двигателей на 2021 год и прайс-листа на запасные части на 2021 год, предоставленных Lycoming.





12 лет работы

Санитарные вертолеты Московского авиацентра за 12 лет работы спасли более 6,3 тысячи жизней. Об этом в пятницу, 25 июня, рассказал директор МАЦ Кирилл Святенко.



Ежедневно на дежурство заступают четыре этажа санитарных вертолетов. Один из них работает ночью. В настоящий момент у авиацентра есть пять вертолетов.

«Благодаря работе экстренной авиации время реагирования на чрезвычайные происшествия в мегаполисе значительно сократилось», - сказал Кирилл Святенко.

По его словам, санитарные вертолеты могут прибыть на место ДТП, пожаров и других происшествий в течение 10-15 минут. Кроме того, они эвакуируют в лечебные учреждения пациентов с инсультами и инфарктами.

Для экстренной авиации в Москве оборудовали 26 вертолетных площадок - четыре из них находятся на территории городских клинических больниц, добавил Кирилл Святенко.

В ЦАГИ разрабатывают многорежимный летательный аппарат «ЭРА»

Специалисты Центрального аэрогидродинамического института имени профессора Н. Е. Жуковского (входит в НИЦ «Институт имени Н. Е. Жуковского») провели исследования по определению облика перспективного пилотируемого малогабаритного летательного аппарата (ЛА) «ЭРА».

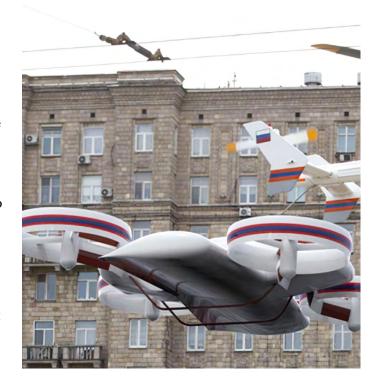
ЛА предназначен для решения широкого круга задач, включая создание рынка индивидуальных пилотируемых малогабаритных летающих транспортных средств вертикального взлета и посадки. «ЭРА» может быть использована для экстренной эвакуации людей в районах ЧС или транспортировки внутри мегаполисов с перегруженной дорожной инфраструктурой.

В ходе трехлетней инициативной работы по созданию научно-технического задела специалисты отделения аэродинамики самолетов и ракет и научнопроизводственного комплекса ЦАГИ проработали концепцию ЛА и сформулировали тактико-технические требования к нему. В процессе исследования были проанализированы четыре аэродинамические компоновки, отличающиеся расположением несущих поверхностей, движителями с открытыми винтами и винты в кольце, местами крепления пилонов для их установки. Были проведены расчеты аэродинамических и летно-технических характеристик. По их результатам уточнен облик ЛА для проведения экспериментальных исследований аэродинамической модели в рамках НИР «Робот» по госконтракту с Министерством промышленности и торговли РФ.

Для проведения экспериментальных исследований была спроектирована модульная аэродинамическая модель ЛА. Такая конструкция позволяет оперативно выполнять замену и модернизацию основных агрегатов для расширенного исследования аэроди-

намической компоновки. Модель снабжена работающими электрическими имитаторами силовой установки. Испытания модели проведены в АДТ Т-102 ЦАГИ.

Специалистами ЦАГИ были проработаны вопросы обеспечения устойчивости и управляемости ЛА путем отклонения винто-кольцевых движителей, в том числе в переходных режимах полета. Результаты экспериментальных исследований модели ЛА подтвердили расчетные значения основных аэродинамических характеристик выбранной компоновки. Планируется, что следующим этапом работ станет создание летающего демонстратора технологий.



CJ1+ впервые получил Pro Line Fusion

Американский провайдер услуг ТОиР West Star объявил об успешной установке на первый бизнес-джет Cessna CJ1+ системы Pro Line Fusion производства Collins Aerospace. Проект был реализован на заводе West Star в Гранд Джанкшен, штат Колорадо. Владельцем модернизированного джета стал бывший астронавт NASA Чарли Прекурт.

В 2017 году Collins Aerospace получил дополнительный сертификат типа (STC) на установку Pro Line Fusion на CJ3, CJ1+/CJ2+, которые являются его продолжением. Тем не менее, последующая модификация включает в себя новые функции, такие как интегрированные V-скорости, датчик уровня топлива, прогнозные характеристики и связь между диспетчером и пилотом по линии передачи данных (CPDLC).

Рго Line Fusion включает три взаимозаменяемых сенсорных дисплея высокого разрешения диагональю 14 дюймов. Экраны имеют курсорное управление и позволяют выполнять планирование полета. Контрольные карты проверок интегрированы. Встроенная система синтетического видения предоставляет картинку с самым высоким на сегодняшний день разрешением. Открытая архитектура с интуитивно понятным интерфейсом повышает возможности управления информацией и имеет функцию «движущейся карты». Ввод данных осуществляется при помощи стандартной клавиатуры. Рго Line Fusion значительно увеличивает автоматизацию полетных процессов и безопасность полетов, предоставляя возможность подключения к интернету.

Pro Line Fusion заменяет на данных самолетах оригинальную авионику Pro Line 21.

Автопилот Garmin GFC 600 теперь доступен для Pilatus PC-12

Производитель навигационного оборудования Garmin получил дополнительный сертификат типа FAA (STC) для установки автопилота Garmin GFC 600 на Pilatus PC-12/41 и PC-12/45. Работы по установке доступны у дилеров Garmin, а GFC 600 может интегрироваться с дисплеями Garmin G600 и G600 ТХі с сенсорным экраном, пилотажным прибором GI275 и навигаторами GTN.

Помимо электронной стабилизации и защиты от выхода за эксплуатационные режимы автопилот также предлагает кнопку LVL, которая возвращает самолет к прямолинейному горизонтальному полету. По словам Garmin, бесщеточные двигатели постоянного тока в сервоприводах автопилота работают лучше и требуют меньшего обслуживания, чем старые кон-

струкции сервоприводов. «Кроме того, эти сервоприводы оптимизированы для газотурбинных самолетов, предлагая больший крутящий момент, чтобы помочь лучше управлять и реагировать на требования управления, необходимые для газотурбинных самолетов», - заявили в компании.

Некоторые из функций GFC 600 включают в себя предварительный выбор высоты, удержание указанной воздушной скорости, парные заходы на посадку и уход на второй круг, встроенное управление по крену GPS, защиту от падения и превышения скорости, демпфер рыскания, вертикальную навигацию и панели команд управления полетом, отображаемые на дисплеях Garmin G600 и G600 TXi.



Центр комплектации G600 вырастет

Gulfstream Aerospace объявила о расширении центра комплектации G600 на заводе в Далласе, что способствует дальнейшему росту и увеличению количества поставляемых самолетов для клиентов. В рамках этого директор Gulfstream по комплектации в Саванне, Мелисса Грант, была назначена вице-президентом и генеральным менеджером предприятия в Далласе.

В прошлом году Gulfstream Aerospace объявила о предстоящем расширении своей деятельности на территории региональной агломерации Dallas Fort Worth за счет строительства сервисного центра в аэропорту Fort Worth Alliance Airport. Центр планируется открыть к осени 2021 года. Он создаст около 50 новых рабочих мест и укрепит присутствие Gulfstream в аэропорту Dallas Love Field.

Учитывая потребности растущего парка самолетов заказчиков, Gulfstream инвестирует более \$35 млн в постройку центра ТОиР площадью почти 14 864 кв.м. (160 000 кв. футов) в аэропорту Аллайанс. В здании центра будет расположен ангар, служебные помещения, а также офисы для сотрудников и заказчиков.

Из 230 сотрудников отдела клиентской поддержки Gulfstream в Dallas Love Field от 150 до 200 человек планируется перевести в Fort Worth Alliance Airport, расположенный в 35 милях от Dallas Love Field, в то время как от 30 до 80 сотрудников останутся в Dallas Love Field и продолжат предоставлять местным эксплуатантам всестороннее обслуживание. Подразделение комплектации среднегабаритных самолетов Gulfstream в Далласе, которое занимает пять ангаров и насчитывает приблизительно 350 сотрудников, останется в аэропорту Dallas Love Field.

Bombardier поставила первые два самолета Global 7500 канадским заказчикам

Компания Bombardier передала два Global 7500 частным клиентам из Канады. Эти поставки стали первые на родной для производителя рынок. Оба самолета будут управляться и предлагаться для чартера ведущим канадским поставщиком авиационных услуг Chartright Air Group и будут базироваться в международном аэропорту Торонто (Pearson International Airport).

«С увеличением производства и растущим мировым парком, насчитывающим более 50 самолетов, Global 7500 продолжает превосходить ожидания рынка и укрепляет свою репутацию как бизнес-джет совершенно нового класса. Поскольку Global 7500 собирается в Торонто, комплектуется и поставляется из Монреаля, мы рады, что у большого числа канадцев будет возможность разделить ту огромную гордость, которую мы испытываем в Bombardier, когда видим,

как этот впечатляющий самолет поднимается в небо», - сказал Эрик Мартель, президент и главный исполнительный директор Bombardier.

Задуманный как дом в небе, Global 7500 единственный в отрасли бизнес-авиации самолет с четырьмя жилыми отсеками и отделенной зоной отдыха для экипажа. Интерьер воздушного судна наполнен привычной домашней обстановкой и предметами первой необходимости. Каждое помещение может быть полностью персонализировано под индивидуальные предпочтения заказчика.

Global 7500 с максимальной дальностью полета 7700 морских миль может без остановок доставить пассажиров из Джакарты в Сиэтл, из Сингапура в СанФранциско, из Токио в Нью-Йорк и из Мельбурна в Лос-Анджелес.



Новый уровень медицинской поддержки пассажиров в полете

Airbus Corporate Jets (ACJ) и Philips, мировой лидер в области технологий здравоохранения, подписали соглашение о партнерстве. Компания Philips оснастит самолеты ACJ новейшим оборудованием для мониторинга ситуации на борту и медицинской помощи.

Клиенты АСЈ получат оперативный доступ к уникальному комплексу медицинской помощи на основе новейших технологий. С помощью системы мониторинга пациента Philips Tempus IC2 экипаж сможет отслеживать жизненно важные показатели пассажира и передавать данные стационарным медслужбам. После подключения к системе врачи, находящиеся на земле, смогут в режиме реального времени отслеживать медицинские показатели пациента. Это поможет своевременно принимать важные решения как на земле, так и в воздухе, не прибегая к вынужденной посадки самолета из-за состояния больного.

«Мы рады сотрудничать с Philips и предоставлять нашим клиентам самую современную медицинскую помощь на борту. Новое соглашение позволит расширить портфолио услуг ACJ и станет важным преимуществом для наших клиентов», — отметил Бенуа Дефорж (Benoit Defforge), президент / исполнительный директор ACJ.

«Когда речь идет о чрезвычайных ситуациях в полете и здоровье пассажиров, удаленный доступ к данным и медицинская поддержка с земли приобретают огромное значение, — сказал Райан Лэндон (Ryan Landon), генеральный менеджер по неотложной помощи Philips. — Благодаря таким системам мониторинга как Philips Tempus IC2 и HeartStart FRx, летные и наземные экипажи получают всю необходимую информацию и инструментарий для принятия оперативных решений в полете, что обеспечивает

комплексный качественный уход за пассажирами».

Нынешние клиенты ACJ смогут выбрать один из трех пакетов, рассчитанных на различные уровни поддержки. Новые покупатели самолетов ACJ автоматически получат полный комплексный пакет на три года. Каждый пакет обеспечивает комплексную медицинскую поддержку в экстренной ситуации во время полета в режиме 24/7, предполетную подготовку, уход за пассажирами во время полета от компании Flightcare Global.

Пакет будет также включать управление операцион-

ными рисками клиентов ACJ, предоставляя доступ к системе оповещения об авиационных инцидентах Osprey Flight Solutions, которая оперативно проводит предварительный анализ и передает данные.

Современные технологии позволили значительно усовершенствовать решения по медицинской поддержке и управлению рисками на борту. Сотрудничество Airbus и Philips — доказательство эволюционных преобразований в корпоративной бизнес авиации, которое подчеркивает важность гибких, адаптивных уровней обслуживания и клиентской поддержки.



Jetex и American Hospital Dubai запускают новую программу медицинскую для иностранных пациентов

Јеtex и American Hospital Dubai запускают новую медицинскую программу для иностранных пациентов клиник ОАЭ. О стратегическом партнерстве было объявлено на конференции Arab Health 2021, крупнейшем собрании профессионалов в области здравоохранения и торговли на Ближнем Востоке. Как комментируют партнеры, соглашение выводит медицинский туризм в Дубае на новый уровень, работая на стыке частной авиации и медицины.

Парк самолетов скорой помощи, оборудованных системами интенсивной терапии, может доставить



пациентов из любой точки мира в American Hospital Dubai. Самолеты скорой помощи гарантируют качественную медицинскую помощь и внимание на протяжении всего путешествия. По прибытии в VIP-терминал Jetex в Дубае, медицинская бригада American Hospital Dubai встретит пациентов и сопровождающих их членов семьи и организует наземную или вертолетную транспортировку в больницу. Кроме того, Jetex может организовать проживание в отеле и другие услуги для членов семьи во время их пребывания в городе.

Благодаря этому новому соглашению, Дубай, известный своими медицинскими специалистами мирового уровня, передовыми медицинскими технологиями, отличной диагностикой, доступным уходом и услугами, получит дополнительный импульс.

Аmerican Hospital Dubai на 252 коек, основанный в 1996 году, является ведущим частным поставщиком медицинских услуг на Ближнем Востоке и предпочтительным местом для лечения иностранных пациентов. Он обеспечивает обслуживание пациентов мирового класса по более чем 40 медицинским и хирургическим специальностям, уделяя особое внимание индивидуализированным программам ухода и лечения.

Приветствуя соглашение, Шериф Бешара, генеральный директор Mohamed & Obaid Almulla Group, холдинговой компании American Hospital Dubai, сказал: «Мы рады сотрудничать с Jetex, лидером в области частной авиации. American Hospital Dubai всегда лидирует в предоставлении самых передовых услуг в области здравоохранения. Это партнерство подчеркивает нашу приверженность оказанию помощи высочайшего уровня иностранным пациентам и обе-

спечению их комфортного прибывания. Кроме того, я считаю, что эта инициатива сыграет значительную роль в укреплении статуса Дубая как центра медицинского туризма».

Комментируя подписание соглашения, Адель Мардини, основатель и генеральный директор Jetex, сказал: «Мы с гордостью объявляем о партнерстве между American Hospital Dubai и Jetex и запускаем ведущую мировую программу здравоохранения. Мы провели углубленное исследование передового международного опыта в этой области и подняли его на совершенно новый уровень, чтобы отразить видение Дубая, как глобального центра передового медицинского обслуживания. Мы стремимся к тому, чтобы пациенты, где бы они ни находились в мире, могли рассчитывать на нас в самые трудные времена, чтобы эффективно и безопасно доставить их к месту назначения».

Иссам Казим, генеральный директор Дубайской корпорации по туризму и коммерческому маркетингу, сказал: «Мы приветствуем это партнерство между Jetex и American Hospital Dubai, как еще один пример совместных усилий, которые способствуют росту и развитию нашей экосистемы медицинского туризма. За счет репутации Дубая, как центра здравоохранения, это партнерство позволит большему количеству пациентов во всем мире воспользоваться качественными услугами, предлагаемыми здесь. За последние годы Дубай заработал прочную репутацию в качестве места для медицинского туризма, предлагая опыт, инновации и высокие стандарты, и мы продолжаем работать с заинтересованными сторонами, чтобы выявлять возможности для дальнейшего повышения позиции города как мирового лидера в этой области».

EASA одобрил Volocopter для определенных операций беспилотников

Агентство по авиационной безопасности Европейского Союза (EASA) выдало первый сертификат в рамках новой схемы, в соответствии с которой производители или операторы беспилотных летательных аппаратов (БПЛА) могут запрашивать у агентства проверку конструкции аппарата, который будет использоваться для определенной цели. Первый такой сертификат получил Volocopter для своего VC200-2.

Отчет о проверке конструкции одобряет VC200-2 для конкретного типа использования, а это означает, что любой европейский оператор может обратиться в национальное авиационное ведомство за разрешением на эксплуатацию в определенной категории для выполнения этой деятельности с таким беспилотным летательным аппаратом без необходимости

дальнейшей дополнительной проверки со стороны EASA. Этот процесс был описан в руководстве EASA по проверке конструкции БПЛА, опубликованном 8 апреля 2021 года.

31 мая 2021 года компания Volocopter подала заявку на проверку конструкции своей улучшенной функции локализации для VC200-2. Благодаря сертификату БПЛА теперь может эксплуатироваться в четко обозначенной зоне с низким уровнем риска, даже если эта зона расположена недалеко от зоны, где операции беспилотников подвергаются повышенному риску, например, в городе или на спортивном стадионе.

«Короткое время, которое потребовалось для выпуска отчета о проверке конструкции, демонстрирует,

что EASA способно разрабатывать гибкие инструменты, адаптированные к риску эксплуатации БПЛА и потребностям рынка», - сказал исполнительный директор EASA Патрик Кай. «В среднесрочной перспективе это будет выигрышная концепция для наших заинтересованных сторон, поскольку она эффективна для всех сторон. В ближайшие месяцы мы рассчитываем обработать большое количество заявок на проверку конструкции».

Выпущенные отчеты о проверке конструкции будут опубликованы на сайте EASA, чтобы операторы, которые намереваются проводить операции с беспилотниками в Европе, могли проверить список и выбрать беспилотник, проверенный EASA, для своей конкретной цели.



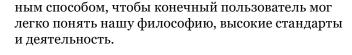
Global Jet запускает новый веб-сайт

Global Jet постоянно работает на опережение событий в период пандемии и начинает лето 2021 года с запуска совершенно нового <u>веб-сайта</u> на английском языке.

Также в ближайшее время будет доступна версия

на французском, испанском, русском и китайском языках. Сайт был разработан в новом современном стиле с большим количеством функций и широким интерактивом.

Все услуги Global Jet обозначены интуитивно понят-



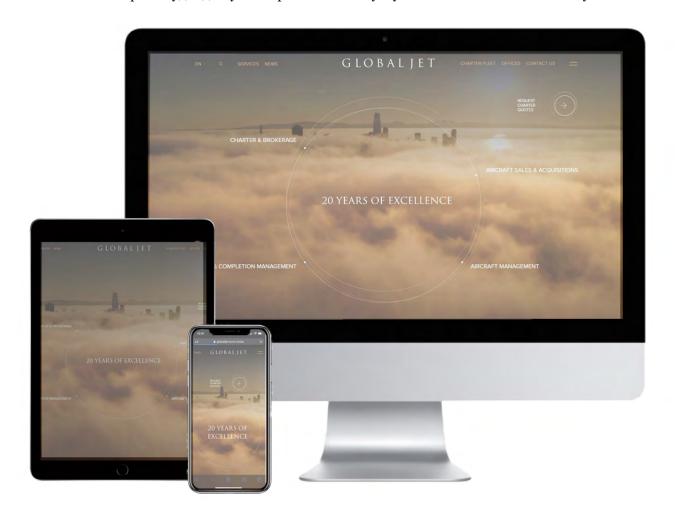
Чартерная и брокерская сторона компании также освещена на сайте и предоставляет пользователям возможность запрашивать прямые котировки чартера онлайн. Все самолеты, начиная от суперлегких, легких, средних и дальнемагистральных самолетов и заканчивая VIP-лайнерами, организованы в список и доступны для аренды.

«Наши профессиональные брокеры найдут именно то, что Вы ищете, по лучшей цене на рынке», - говорят в компании.

Пользователи откроют для себя возможности Global Jet, рассматривая профессиональные фотографии самолетов, совершая виртуальные 3D-туры, просматривая видео, планы этажей, карты дальности полета и используя другие новейшие функции.

Страница «Продажа и покупка воздушного судна» сделает поиск самолета более простым и эффективным благодаря новым функциям фильтра (Год выпуска, Цена, Производитель). Кроме того, рубрики «Процесс продажи воздушных судов» и «Процесс покупки воздушных судов» выделены отдельно для того, чтобы обеспечить полную прозрачность этих действий для своих клиентов.

Кроме того, Global Jet очень активно участвовала в разработке и внедрении своего нового фирменного стиля.



ЕВРО-2021 дает шанс европейской бизнес-авиации

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, в июне 2021 года глобальный трафик деловой авиации увеличился на 6% по сравнению с июнем 2019 года, фактически установив рекордные уровни активности.

Это не сопоставимо с коммерческими авиакомпаниями, которые по-прежнему летают на 40% меньше, чем до пандемии. Их трафик лишь незначительно восстановился на фоне текущего дефицита с начала года в 45%, в то время как деловая авиация всего на 3% ниже уровня активности в первой половине 2019 года и на 41% выше аналогичного периода 2020 года.

А на растущем рынке США активность бизнес-джетов сейчас опережает трафик первого полугодия 2019 года. Рынок грузовых перевозок продолжает расти, увеличившись на 5% по сравнению с июнем

2019 года и на 6% выше по сравнению с первым полугодием 2019 г.

Европа

Активность деловой авиации в Европе в июне резко возросла: за последние две недели выполнено на 6% больше рейсов, чем за те же две недели 2019 года. Например, количество рейсов бизнес-джетов и винтовых самолетов из аэропортов Германии увеличилось на 9% по сравнению с теми же двумя неделями июня 2019 года.

В Швейцарии в последнее время наблюдается аналогичный рост, трафик в Испании вырос на 18% по сравнению с июнем 2019 года, Португалия растет на 42%, а Греция — на 55%. В Бельгии и Нидерландах в прошлом месяце выполнено почти на 20% больше

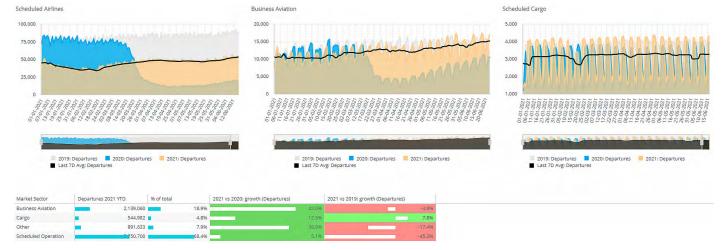
рейсов на бизнес-джетах и винтовых самолетах, чем в июне 2019 года. Активность деловой авиации во Франции и Италии в июне по-прежнему отставала от 2019 года, но только на 3%, тогда как трафик в Великобритании по-прежнему на 23% ниже уровня 2019 года, хотя вдвое выше, чем в прошлом году.

Чемпионат по футболу ЕВРО-2020 явно стал катализатором восстановления Европы. В принимающих городах наблюдается очень сильный рост по сравнению с июнем 2019 года: количество бизнес-джетов, прибывших в Баку, в июне увеличилось на 80%, в Турции рост на 174%, в России – на 54%, и даже в Великобритании зафиксировано увеличение на 24%. Рейсы в Будапешт в июне выросли на 72%; в Бухарест - на 40%, а трафик из Италии вырос почти на 300%. Активность в Санкт-Петербурге в июне увеличилась на 11%, при этом количество прибытий из аэропортов России выросло на 50%. Входящий трафик в Мюнхене увеличился на 1% по сравнению с июнем 2019 года, при этом количество прибывающих посетителей из Франции и Испании на 30% больше, чем обычно. Прилеты в Севилью скакнул на 146%, и вдвое превышает обычное количество прибывших из Великобритании.

Единственным местом, где не наблюдалось никакого эффекта, был Глазго, хотя его трафик с Португалией в этом месяце вырос на 18%.

Северная Америка

Рынок деловой авиации США продолжает бить рекорды: количество рейсов в июне выросло на 11% по сравнению с июнем 2019 года, и на 54% больше, чем в прошлом году.



Глобальный трафик регулярной, грузовой и деловой авиации с 1 января по 28 июня 2021 г.

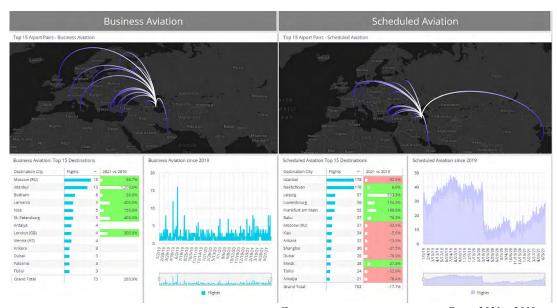
Если рассматривать только бизнес-джеты, то отрыв еще больше: в этом месяце было выполнено на 20% больше рейсов, чем в июне 2019 года. С начала года активность бизнес-джетов на 2% больше, чем в 2019 году. Более половины трафика приходится на частные полеты, и они все еще ниже уровня 2019 года. Июньский рост связан с чартерными и долевыми операторами, в этих категориях трафик более чем на 20% выше нормального уровня. Количество рейсов бизнес-джетов в США в этом месяце увеличилось на 23%, и количество международных рейсов увеличивается: полеты в Мексику выросли на 40%, на Багамы — на 60%, на острова Теркс и Кайкос — более чем вдвое по сравнению с июнем 2019 года. Трафик в Канаду все еще на 70% ниже нормы, а трансатлантические рейсы по-прежнему вдвое меньше, чем были до пандемии.

Остальной мир

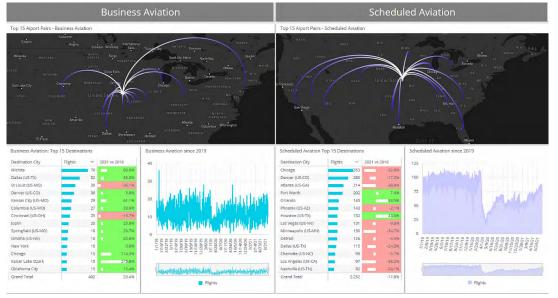
За пределами Европы и США количество полетов бизнес-джетов в июне было на 4% меньше, чем в 2019 году, даже при том, что на 85% больше, чем в прошлом году. При этом дефицит с начала года составил 12% по сравнению с первой половиной 2019 года. Канада и Мексика являются отстающими, трафик по-прежнему на треть меньше по сравнению с июнем 2019 года. Марокко и Япония — две другие страны с недостаточным темпом восстановления.

В некоторых странах наблюдается рост намного превышающий уровень июня 2019 года, особенно в Бразилии, Индии, ОАЭ, Нигерии и Индонезии. Самым популярным бизнес-джетом на этих рынках в прошлом месяце стало семейство Challenger 600 с около 3000 полетами, что на 2% меньше, чем в июне 2019 года. Платформа Embraer Legacy на 60% активнее, чем в июне 2019 года. Аэропортами, в которых зафиксирован рост трафика в июне, стали Лос-Кабос, Аль-Мактум и Абуджу.

Управляющий директор WINGX Ричард Кое комментирует: «В этом месяце мы стали свидетелями важной вехи: активность бизнес-джетов в США с начала года превысила уровень 2019 года. Скорость восстановления набирает обороты в США, и Европа, возможно, демонстрирует ту же тенденцию роста. В городах-организаторах ЕВРО-2021 резко выросло количество прибытий бизнес-джетов, и летний сезон, который открылся впервые за два года, привлек на самые известные курорты Средиземноморья большое количество состоятельных туристов».



Деловая и регулярная авиация в Баку, 2021 и 2019 гг.



Деловая и регулярная авиация в Канзас-Сити, 2021 и 2019 гг.

Анализ российского рынка бизнес-авиации: итоги 2020 и прогноз до 2023

В мае 2021 года исследовательская компания NeoAnalytics завершила проведение маркетингового исследования российского рынка бизнес-авиации.

В ходе исследования, проведенного NeoAnalytics на тему «Российский рынок бизнес-авиации: итоги 2020 г., прогноз до 2023 г.», выяснилось, что в 2020

году общее количество бизнес-джетов, зарегистрированных в РФ составило 120 воздушных судов. Из них 21 судно – отечественного производства (18%), а 99 – иностранного (82%).

98% импортных моделей самолетов изначально выпущены, как бизнес-джеты, и только 2% переобору-

дованы. А из 21-го отечественного судна только один произведен как джет (5%), а остальные переоборудованы в VIP конфигурацию (95%).

В России самая популярная зарубежная компанияпроизводитель бизнес-джетов – канадская компания Bombardier Inc. (25 ед., 26%); отечественная – КБ Яковлева (81%, т.е. 17 переоборудованных самолетов под класс VIP).

Из зарубежных бизнес-джетов по количеству моделей первое место занимает – British Aerospace (Bae-125)/Hawker 800XP (19%); из отечественных – Яковлев Як-40/Як-40К (48%). Самой популярной моделью по количеству рейсов является Falcon 7X (460 рейсов).

В 2020г. на бизнес-джетах было выполнено 29240 рейсов (24010 внутренних рейсов, 85% и 4110 международных, 15%) с суммарным налетом 5766 часов (внутренние рейсы – 4506 часов, 78%, международные – 1 260 часов, 22%).

На внутренних рейсах самый популярный маршрут - Санкт-Петербург — Москва (10,20%); на международных рейсах из России в страны ближнего зарубежья — Москва - Минск (22%), из ближнего зарубежья в Россию - Минск — Москва (17%); на международных рейсах из России в страны дальнего зарубежья - Россия — ОАЭ (22%), из России в страны дальнего зарубежья - Москва — Дубай (11,01%), между странами дальнего зарубежья - Хулхумале — Хулхумале (21%).

Самым популярным пунктом вылета стала Москва: по России 38,11% рейсов, в ближнее зарубежье 78%, в дальнее зарубежье 61%.

Полная версия отчета



FAA внедряет внутреннюю систему добровольной отчетности

FAA внедряет новую, утвержденную Конгрессом, программу добровольной отчетности по безопасности полетов (VSRP) для инженеров, инспекторов по безопасности, специалистов по системам безопасности и других сотрудников своего подразделения по обеспечению безопасности полетов. Объявление на прошлой неделе последовало за выпуском в этом году приказа, в котором подробно описана VSRP.

В масштабных консолидированных ассигнованиях и законопроекте о помощи в связи с Covid-19, принятом в конце прошлого года, Конгресс призвал FAA разработать программу для подразделения

по обеспечению безопасности полетов агентства, а также реализовать множество других мер защиты осведомителей и некоторые реформы в области сертификации. Эти меры были приняты в ответ на многочисленные проверки деятельности агентства по сертификации, которые последовали за катастрофами Boeing 737 Max.

VSRP позволяет работникам авиационной безопасности FAA конфиденциально сообщать о проблемах безопасности, не опасаясь наказания. Информация, представленная в систему, будет использоваться для подтверждения или проверки проблем, выявления

коренных причин и поиска корректирующих действий, заявило агентство, утверждая, что «открытая, некарательная и конфиденциальная система отчетности позволяет агентству решать вопросы, связанные с безопасностью, в противном случае это могло бы остаться незамеченным из-за страха последствий».

В подразделении по обеспечению безопасности полетов работает около 7400 специалистов, которые обеспечивают надзор за авиаперевозчиками, производителями, поставщиками услуг по техническому обслуживанию, практикующими авиационными врачами и летными экипажами.

«Когда дело касается безопасности, мы никогда не можем быть удовлетворены существующим положением дел, а свободный обмен важной информацией является краеугольным камнем безопасности и постоянного улучшения», - сказал руководитель FAA Стив Диксон. «Мы хотим, чтобы наши сотрудники знали: когда они говорят, они могут быть уверены, что кто-то их слушает».

Отмечая, что с 1998 года риск авиационных происшествий со смертельным исходом снизился на 94%, FAA считает, что программы добровольной отчетности играют неотъемлемую роль в этом улучшении. Агентство работало вместе с профсоюзными лидерами, помогая структурировать программу, чтобы поощрять совместное использование безопасности.

«Чем больше мы будем поощрять людей сообщать, тем больше мы можем влиять на безопасность в системе», - сказал Пол Ринальди, президент Национальной ассоциации авиадиспетчеров, которая представляет инженеров и других сотрудников по безопасности полетов.



Как Paynode помогает цифровому брокеру преодолевать "валютное минное поле"

Пол Малики — генеральный директор Flapper. Поскольку компания базируется в Латинской Америке и имеет клиентов по всему миру, ему не чужда проблема обработки платежей в нескольких валютах. Он объясняет, как Paynode упрощает сложный процесс, и как это помогло повысить популярность Flapper среди клиентов даже на другом конце планеты. Интервью провел Avinode.

Привет, Пол, расскажи немного о Flapper

Что ж, мы цифровой брокер из Бразилии. Мы используем Avinode специально для организации чартерных рейсов за пределами нашего основного рынка в Бразилии, а также выступаем в качестве маркетинговых агентов для четырех операторов воздушного такси в Avinode.

Мы были клиентами Avinode два года и начали использовать Paynode всего три месяца назад. Мы сразу увидели положительное влияние на многие аспекты нашего бизнеса, а не только на платежи.



Справедливо ли сказать, что Paynode облегчил жизнь?

Абсолютно. Одна из больших проблем, которые он решает для нас, — это обработка платежей в нескольких валютах. Клиенты в США или Европе принадлежат к моновалютной культуре, но у нас в Латинской Америке нет такой роскоши. Хотя Flapper имеет банковский счет в США, а основной валютой для частных рейсов являются доллары, в регионе можно использовать несколько валют. И это очень важно, принимая во внимание большую географию наших клиентов по всему миру. С таким количеством используемых валют и коэффициентами конверсии все может усложниться. Именно здесь Рауподе действительно упрощает процесс и делает его безболезненным.

Нам также нравится функция оплаты кредитной картой в Paynode. Здесь, в Бразилии, мы, как правило, платим банковским переводом из-за проблем с мошенничеством. Поскольку брокеры в Европе предпочитают платить кредитной картой, эта функция позволяет нам делать это мгновенно.

Эта увеличенная скорость платежа должна иметь для вас решающее значение, так?

Наверняка. В отрасли мы наблюдаем сокращение времени между запросами и фактическими полетами. Раньше в среднем было шесть дней, а сейчас осталось три или даже два дня. Люди не планируют слишком далеко вперед, и, хотя это понятно, учитывая пандемию, это действительно затрудняет управление платежами в такое короткое время.

Paynode делает возможным такой быстрый оборот, и это идеальное решение для нашего времени.

Сегодня это действительно единый центр платежей в частной авиации.

Как быстро вы смогли начать работу с Paynode?

На самом деле, действительно быстро. Мы получили отличную поддержку и обучение. О нас действительно заботились, начиная с процесса адаптации и за его пределами. Моей команде, чтобы свободно владеть новым инструментом, обычно может потре-

боваться два или три учебных занятия, потому что рынок, на котором мы работаем, — сложный. Но с Рауподе мы буквально тренировались во вторник, а в среду мы закрыли наш первый полет с клиентом из Италии. Моя команда моментально научилась использовать Paynode, так что это свидетельство того, насколько интуитивно понятна система и насколько качественна адаптация.

И наконец, как, по вашему мнению, Paynode воспринимается в этом секторе?

Исходя из моего собственного опыта, и опыта Flapper, я бы сказал, что Paynode — это знак качества для многих иностранных клиентов, которые, возможно, не слышали о нас. В нашем бизнесе доверие имеет большое значение, и это одна из причин, по которой мы присоединились к Paynode.

Покупатель из Австралии может увидеть, что мы находимся в Бразилии, и когда он увидит, что мы являемся клиентом Paynode, это вызывает у него доверие. Я считаю, что это настоящий прорыв для бренда.



Самолет недели

Оператор/владелец: **Sirius Aero** Тип: **Embraer Legacy 600**

Год выпуска: **2007 г.**

Место съемки: июнь 2021 года, St. Petersburg Pulkovo - ULLI, Russia



Фото: Дмитрий Петроченко