



На этой неделе третий Falcon 6X совершил первый полет и присоединился к программе летных испытаний. Третий прототип оборудован полноценным пассажирским салоном, включая бортовые развлекательные системы и системы связи. Четвертый самолет также будет оборудован полноценным салоном, который в настоящее время устанавливается в Мериньяке. Он проведет двухмесячную глобальную кампанию по полетам на выносливость, цель которой – обеспечить полную зрелость всех систем 6X после ввода в эксплуатацию. Производство дополнительных агрегатов идет полным ходом. 10 самолетов должны быть на линии окончательной сборки к середине июля.

Компания Gulfstream Aerospace объявила, что 30 июня 2021 года выполнила последнюю коммерческую поставку самолета Gulfstream G550 неназванному заказчику. Сейчас мировой парк насчитывает более 600 самолетов G550. Легенда уходит в историю, оставляя место на рынке бизнес-джетам Gulfstream последнего поколения.

Тем временем Bombardier сообщил о получении твердого заказа на 10 самолетов «от существующего заказчика», имя которого не сообщается. Суммарная стоимость всех самолетов по текущим ценам равна \$451,8 млн.

Мировой парк вертолетов Airbus с авионикой Helionix преодолел рубеж в 500 000 летных часов. В настоящее время в мире эксплуатируются более 500 вертолетов, оснащенных новейшим комплексом авионики, включая H135, H145, H160 и H175.



## 4 июля трафик побил рекорды

WINGX: Даже по меркам недавнего возрождения спроса на бизнес-джеты в США, количество полетов во время празднования Дня Независимости в этом году было впечатляюще высоким

**стр. 23**



## Bizjet Party Time is Now

В отчете для инвесторов «Bizjet Party Time is Now» аналитики инвестиционного банка Cowen видят ряд факторов, улучшающих состояние в ближайшие пару лет для отрасли бизнес-джетов и, в частности, для Gulfstream и Textron Aviation

**стр. 25**



## Diamond Aircraft: в России работать комфортно

На прошлой неделе BizavNews отправился в Екатеринбург, где на производственных мощностях УЗГА (Уральский завод гражданской авиации) осуществляется лицензионное изготовление самолетов Diamond Aircraft

**стр. 26**



## Комфорт нашего времени

COVID-19 дисциплинировал даже самую взыскательную публику, в России внезапно «зашли» вертолеты и «компактные» бизнес-джеты. Во многом — стараниями Ираклия Литанишвили, основателя и собственника Aim of Emperor

**стр. 28**

  
Gulfstream™



## Третий Falcon 6X отправился в полет

Третий Falcon 6X недавно совершил свой первый полет и присоединился к программе летных испытаний. В компании подтвердили, что сертификация нового двухдвигательного бизнес-джета ожидается в 2022 году.

Третий прототип оборудован полноценным пассажирским салоном, включая бортовые развлекательные системы и системы связи. Первый полет длился два часа, самолет выполнил перелет с завода окончательной сборки Dassault в Бордо-Мериньяк до испытательного центра в Истре, поднявшись на высоту 40000 футов и достигнув крейсерской скорости 0,85 Маха.

Первый 6X поднялся в воздух 10 марта, а второй – 30 апреля. Два прототипа наработали более 130 часов летных испытаний, выполняя по два-три полета в неделю.

Четвертый самолет также будет оборудован полноценным салоном, который в настоящее время устанавливается в Мериньяке. Он проведет двухмесячную глобальную кампанию по полетам на выносливость, цель которой – обеспечить полную зрелость всех систем 6X после ввода в эксплуатацию. Производство дополнительных агрегатов идет полным ходом. 10 самолетов должны быть на линии окончательной сборки к началу июля, комментируют в компании.



FBO PULKOVO-3

Tel/Fax: +7(812)240-0288

Cell: +7(921)961-1820

E-mail : ops@jetport.ru

SITA: LEDJPXH

AFTN: ULLLPXH



## Правительство России отклонило законопроект о введении налога на роскошь

Комиссия правительства по законопроектной деятельности не поддержала законопроект о введении с 2022 года налога для владельцев дорогостоящей недвижимости, автомобилей, яхт и частных самолетов, следует из проекта отрицательного заключения. По мнению комиссии, принятие документа приведет к возникновению двойного налогообложения. Законопроект подготовили депутаты фракции «Справедливая Россия».

Согласно проекту закона, налог на роскошь должны уплачивать владельцы жилой недвижимости и земельных участков стоимостью от 50 млн руб., автомобилей — от 8 млн руб., самолетов, вертолетов, яхт, катеров — от 15 млн руб. Налоговые ставки на недвижимость составят от 0,3% до 3% в зависимости от стоимости, на автомобили — 1-5%, для яхт и самолетов — 3-7%.

«Правительство Российской Федерации не поддерживает законопроект», - цитирует заключение ТАСС. Правительство отметило, что указанное имущество

«уже является объектом налогообложения другими налогами, которые предусматривают повышенный уровень налогообложения с учетом его стоимости». Речь идет о налоге на имущество физических лиц, налоге на имущество организаций, земельном налоге, транспортном налоге. «Например, с 1 января 2014 года предусмотрено применение повышающих коэффициентов при исчислении транспортного налога в отношении легковых автомобилей средней стоимостью от 3 млн руб.», - сказано в проекте заключения.

Председатель «Справедливой России» Сергей Миронов ранее назвал налог на роскошь «механизмом для снижения уровня социального неравенства». Партия сообщила, что число россиян с доходами ниже прожиточного минимума приблизилось к 20 млн человек, или 13,5% от общей численности населения. Господин Миронов говорил, что за счет этого налога «каждый год в бюджет страны будут поступать триллионы рублей», их нужно направить на развитие программ по борьбе с бедностью и поддержки граждан с низкими доходами.



  
**FBO MINSK**



Полный спектр услуг по наземному обслуживанию  
 воздушных судов, пассажиров и экипажей  
 рейсов бизнес-авиации

ИСКУССТВО ЦЕНИТЬ  
 ВАШЕ ВРЕМЯ

[fbo-minsk.aero](http://fbo-minsk.aero)



# Global 7500

## The Industry Flagship

Longest range | Largest cabin | Smoothest ride

---

## ЕС планирует ввести налог на авиатопливо

Налог для авиакомпаний предполагается ввести в 2023 году и постепенно повысить его до максимальной ставки. Таким образом Еврокомиссия надеется побудить перевозчиков перейти на более экологичное топливо.

Как сообщает РБК, Европейская комиссия подготовила предложение о введении налога для авиакомпаний на неэкологичные виды топлива, побуждая их таким образом выбирать менее вредные для окружающей среды виды. Об этом сообщает Reuters со ссылкой на документ.

Предполагается, что новый налог не будет распространяться на бизнес-авиацию и грузовую и, таким образом, коснется только пассажирских авиаперевозок внутри ЕС.

Сейчас европейские авиакомпании не облагают налогом на топливо, однако такая политика «не согласуется с нынешними климатическими проблемами». Налоговая политика ЕС нуждается в корректиров-

ках для того, чтобы соответствовать климатическим целям блока, говорится в документе.

Ввести налог предлагается в 2023 году и постепенно повышать его с нуля до максимальной ставки в течение десяти лет. Ее размер в документе не указан. При этом более щадящее для окружающей среды топливо налогом облагаться в течение этого периода не будет.

За установление налоговых ставок отвечают страны, однако у Брюсселя есть право вводить минимальную налоговую ставку для всего Евросоюза.

Цель комиссии — подтолкнуть компании к использованию более экологичных видов топлива, пишет Reuters. Однако потреблению таких видов топлива препятствует их высокая стоимость, и на их долю приходится менее 1%.

ЕС стремится сократить выбросы парниковых газов к 2030 году на 55% по сравнению с уровнем 1990 г.



НАМ ДОВЕРЯЮТ

**SkyClean**

ДЕТЕЙЛИНГ · КЛИНИНГ · КОНСАЛТИНГ

## Роспотребнадзор отменил ПЦР-тесты для возвращающихся из-за границы привитых россиян

Завершившим вакцинацию или переболевшим COVID-19 россиянам при въезде в страну не нужно проходить двойное ПЦР-тестирование с 7 июля. Как сообщают Известия, об этом говорится в постановлении главного государственного санитарного врача РФ, опубликованного 6 июля на официальном портале правовой информации.

«При наличии вакцинации против COVID-19 в течение последних 12 месяцев или сведений о перенесенном в последние 6 месяцев заболевании COVID-19 проведение лабораторного исследования на COVID-19 методом ПЦР <...> не требуется», — говорится в документе.

Кроме того, с 7 июля все прибывающие из-за рубежа россияне без прививки от коронавируса и неболевшие должны будут соблюдать изоляцию до получения результатов теста на COVID-19.

«В течение трех календарных дней со дня прибытия на территорию РФ пройти однократное лабораторное исследование на COVID-19 методом ПЦР. (...) До получения результатов лабораторного исследования на COVID-19 методом ПЦР соблюдать режим изоляции по месту жительства (пребывания)», — поясняется в постановлении.

20 апреля в постановление главного государственного санитарного врача Анны Поповой обязало возвращающихся из-за рубежа россиян сдавать двойные ПЦР-тесты на коронавирус.

Исследование на коронавирус проводилось методом ПЦР, его нужно было сделать в срок до пяти дней с момента пересечения границы РФ. Оба результата необходимо было загрузить на единый портал госуслуг, заполнив соответствующую форму. Временной интервал между тестами должен был составлять не менее суток.



UTG PA

Центр деловой авиации  
UTG Private Aviation  
в Домодедово

Новый стандарт бизнес-авиации

## Gulfstream поставил последний G550

Компания Gulfstream Aerospace объявила, что 30 июня 2021 года выполнила последнюю коммерческую поставку самолета Gulfstream G550 неназванному заказчику. Сейчас мировой парк насчитывает более 600 самолетов G550.

«В течение почти двух десятилетий модель G550 превосходила ожидания клиентов», - сказал Марк Бернс, президент компании Gulfstream. «G550 устанавливает новый стандарт производительности и надежности. Учитывая наш обширный парк обслуживаемых самолетов G550, мы продолжим поддерживать всех владельцев и операторов G550 по всему

миру с помощью обширной сети поддержки клиентов Gulfstream».

Отмеченный наградами самолет G550 был введен в эксплуатацию в 2003 году в качестве стартовой платформы для кабины экипажа Gulfstream PlaneView. Он также был сертифицирован с использованием системы улучшенного видения (EFVS), в качестве стандартной функции.

G550 может пролететь 6750 морских миль/12 501 км со скоростью 0,80 Маха, что ставит его на первое место в своем классе, при этом установив более 55 рекордов скорости.





A part of Flight Consulting Group



Диспетчерский центр 24/7  
Планирование полетов



Полный спектр услуг  
Наземное обслуживание

[www.fcg.aero](http://www.fcg.aero)

## Embraer поставила первый самолет Phenom 300E проекта Duet

Embraer поставила первый самолет Phenom 300E Duet частному покупателю в Форт-Лодердейле, Флорида.

В ноябре прошлого года Embraer и Porsche представили новую линию Duet – ограниченный выпуск самолетов Embraer Phenom 300E и автомобилей Porsche 911 Turbo S. Embraer и Porsche, известные своими инженерными разработками, характеристиками и дизайном мирового класса, выпустят всего десять пар бизнес-джетов и спортивных автомобилей, а продажи возможны лишь при приобретении обоих эксклюзивных экземпляров.

«Duet — это эксклюзивный пакет, разработанный в уникальном дизайнерском сотрудничестве с Porsche. Эта редкая, изысканная комбинация будет доступна только в рамках одновременной покупки самолета и автомобиля», - рассказывает Майкл Амальфитано, президент и генеральный директор Embraer Executive Jets. «Стремясь обеспечить максимальное качество обслуживания клиентов, мы объединяем два самых известных бренда в аэрокосмической и автомобиль-

ной отраслях, объединяя вершину производства спортивных автомобилей с эталоном легких бизнес-джетов. Просто следуйте тенденциям – мы их создаем».

Duet объединяет Phenom 300E и 911 Turbo S. Phenom 300 – это самый быстрый и дальнобойный легкий бизнес-джет в мире. От революционного, отмеченного наградами дизайна интерьера, большого количества места для салона и багажа до интуитивно понятной авионики. Эта хорошо продуманная машина обеспечивает непревзойденную производительность, исключительный комфорт и лучшие в своем классе технологии при низких эксплуатационных расходах и с широкими функциональными возможностями, которые ранее были доступны только на гораздо более крупных самолетах. Модель 911 – сердце продуктового портфеля Porsche, имеющее одну из самых давних и знаменитых традиций в автомобильной промышленности. 911 Turbo S является вершиной среди моделей 911 и олицетворяет как производительность, так и удобство использования.



## ABS JETS

Ваш **единственный Embraer авторизованный сервисный центр** (EASC) по плановому ТО между Москвой и Прагой.

Ваш единственный EASC с опытом работы уже **500000 человеко-часов** именно на Легаси 600/650

Ваш **предпочтительный партнер** для любого вида ТО Вашего самолета



[www.absjets.ru](http://www.absjets.ru)

[pavel.hrdlicka@absjets.com](mailto:pavel.hrdlicka@absjets.com)

Горячая линия 24/7 **+420 725 529 489**

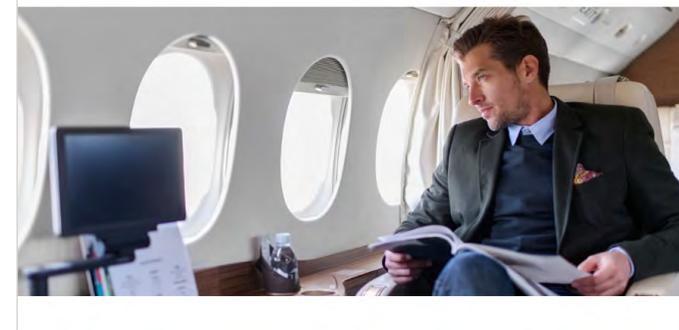
## Jet Aviation Geneva теперь заправляет собственными силами

Компания Jet Aviation расширила свои услуги в международном аэропорту Женевы, Швейцария, объявив, что администрация аэропорта предоставила ей концессию на заправку. FBO начало свои собственные операции по заправке топливом, используя совершенно новую заправочную машину и специальную команду заправщиков.

Jet Aviation Geneva стал вторым независимым «заправщиком», после FBO Signature Flight Support (ранее TAG Aviation), который уже проводит собственные заправочные операции, что по-прежнему является редкостью среди европейских поставщиков услуг.

«Мы всегда ищем способы обеспечить бесперебойное обслуживание наших пассажиров и экипажей», - сказал Жоао Мартинс, вице-президент подразделения FBO европейского региона Jet Aviation и генеральный директор подразделения в Цюрихе. «Мы привлекли сеть опытных заправщиков для обучения нашего персонала в Женеве заправке топливом и обеспечения согласованности услуг».

«Возможность предложить специализированные услуги по заправке означает, что мы можем обеспечить своевременную доставку топлива и, в конечном итоге, поддержать своевременные вылеты», - добавил Эдгар Геррейро, генеральный менеджер компании FBO в Женеве.



## Pel-Air Aviation – новый оператор медицинской версии PC-24

Австралийская Pel-Air Aviation, чартерная дочерняя компания Rex – Regional Express, подписала контракт на поставку двух самолетов Pilatus PC-24 в медицинской конфигурации. Новые самолеты будут эксплуатироваться в рамках контракта с New South Wales Ambulance на оказание услуг скорой медицинской помощи.

Самолеты будут приобретены с использованием средств, выделенных из государственного бюджета для модернизации авиационного парка. Контракт вступает в силу 1 января 2022 года. Первыми самолетами, которые придут в распоряжение компании, станут King Air B350 (пять самолетов). Два самолета

та Pilatus PC-24 будут введены в эксплуатацию во второй половине 2023 года и заменят два из пяти самолетов King Air B350.

Как поясняют в Pilatus Aircraft, медицинское оборудование для PC-24 было разработано и сертифицировано в партнерстве со швейцарской компанией Aerolite AG, специализирующейся на медицинских интерьерах самолетов. Как комментируют в Pel-Air Aviation, преимущества нового реактивного самолета заключаются в низких эксплуатационных расходах и возможностью эксплуатации с коротких и коротких и даже необорудованных взлетно-посадочных полос.



**СЕРТИФИЦИРОВАН  
В РОССИИ!**

**PILATUS  
PC-24**

**NESTEROV**  
AVIATION

Авторизованный центр  
Pilatus в России  
[www.nesterovavia.aero](http://www.nesterovavia.aero)

## IBAC и французский DSAC совместно работают над совместным использованием данных

Международный совет деловой авиации (IBAC) подписал меморандум о сотрудничестве с Французским управлением по безопасности гражданской авиации (DSAC) для обмена данными. Как надеется ассоциация, это продемонстрирует ценность программы IS-BAO. По заявлению IBAC, одной из конечных целей «эксперимента» будет предоставление инспекторам ЕС возможности сосредоточиться на операторах, не

имеющих признанной системы управления безопасностью (SMS). SMS лежит в основе стандарта IS-BAO.

Подписание ознаменовало собой шаг вперед в совместном испытании, открыв путь для IBAC по предоставлению DSAC информации об операторах, участвующих в IS-BAO. После этого DSAC сможет сравнить эти данные со своими собственными и оценить ценность аудитов IS-BAO 2 и 3 этапов.

В свою очередь, DSAC предоставит IBAC агрегированные обезличенные данные, основанные на результатах рамповых проверок. По мнению организации, эта информация позволит IBAC лучше выявлять тенденции, которыми можно заняться вместе с сообществом бизнес-авиации.

IBAC отметил, что ряд эксплуатантов деловых самолетов еще до начала пандемии Covid-19 вызвались участвовать в демонстрационном проекте. «Мы очень благодарны вам за ваш вклад. Впервые IBAC смог связать сотни регистраций воздушных судов с десятками авиакомпаний с нескольких континентов», - сказал в недавнем сообщении эксплуатантам Дэниел Деврейнс, менеджер по аудиту IBAC и исполняющий обязанности директора программы IS-BAO.

Однако IBAC не мог предоставить DSAC какие-либо собранные данные до подписания меморандумов. «После успешного возвращения к работе проект с DSAC может наконец перейти в следующую фазу», - сказал Деврейнс.

IBAC продолжает сбор данных и призывает операторов обеспечивать актуальность своей информации. Организация также надеется продолжить расширение числа операторов, участвующих в испытании.



**JET CATERING**  
Искусство вкусных полётов

Организация бортового питания премиум-класса для бизнес-авиации  
Приём заказов 24/7  
Круглосуточная доставка в любой аэропорт Москвы и Подмосковья  
Полный спектр дополнительных услуг  
Наличие сертификатов стандарта менеджмента ISO 22000:2005, HACCP

+7 495 991 55 11  
info@jet-catering.ru  
www.jet-catering.ru

## Новый CJ3 в парке Air Hamburg

Немецкий бизнес-оператор Air Hamburg продолжает увеличивать парк самолетов Cessna. На прошлой неделе компания приступила к эксплуатации 7-местного Cessna CJ3 (D-CEMS). Самолет 2006 года выпуска был приобретен на вторичном рынке у судостроительной компании Meyer Werft.

Сейчас общий парк Air Hamburg состоит из тридцати восьми самолетов: двадцать один Legacy 600/650, восемь Citation XLS+, один Citation CJ3, пять Phenom 300/300E, один Legacy 500, один Legacy 450 и один Falcon 7X.

Citation CJ3 стал логическим продолжением модели CJ2 и в первую очередь отличается вытянутым фюзеляжем. Однако некоторые другие изменения, включая двигатели повышенной мощности, позволили ему избавиться от имиджа медлительных

самолетов, которые преследовали линейку Citation Jet со дня старта продаж первого джета Cessna. Тогда некоторые в шутку называли их Near-jet («почти джет») по сравнению со стремительным, как ракета, Learjet. С выходом Citation X и завоеванием мирового рекорда скорости Cessna сказала последнее слово, а CJ3 впервые добавила скорость в уравнение успеха моделей CJ. На CJ3 установлены два турбовентиляторных двигателя Williams FJ44-3A с управлением FADEC. Эта цифровая система упрощает управление и синхронизацию двигателей, гарантируя надлежащую выходную мощность, а также позволяет добиться максимальной топливной эффективности, что значительно сокращает рабочую нагрузку пилота. Позже компания анонсировала апгрейд до версии CJ3+. Основным изменением стал передовой комплекс авионики Garmin G3000, который пришел на смену хорошему, но довольно старому Pro Line 21.



# Flying to Morocco





At your  
service  
in Africa

GROUND SERVICE SUPPORT

✉ executive@g-ops.com  
☎ +33 1 34 04 80 00

## Safran переводит вертолетные двигатели на SAF

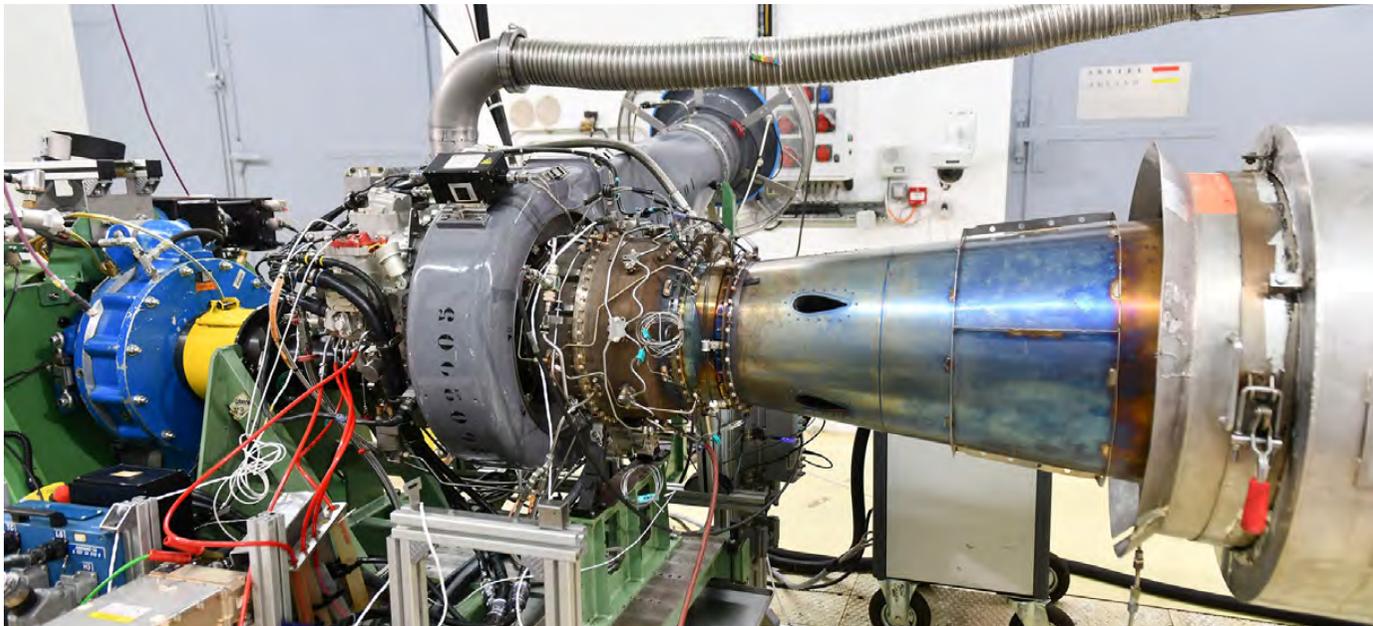
Подразделение французского двигателестроителя Safran по вертолетным силовым установкам сообщает о достижениях в области внедрения экологически безопасного авиационного топлива (SAF) для своих двигателей.

В прошлом месяце производитель отметил первый полет спасательного вертолета на SAF. Airbus H145, оснащенный двумя двигателями Arriel 2E, выполнил полет на 40-процентной смеси SAF. Safran и оператор ADAC согласились продолжить изучение использования SAF на ежедневной основе на вертолете, базирующемся в Кельне. Также Safran ведет переговоры с другими операторами по поводу аналогичных испытаний.

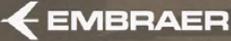
Также на предприятии в Бордесе на юго-западе Франции компания успешно завершила наземные

тесты своего двигателя Arriano с 38-процентной смесью SAF, полученной из отработанного растительного масла. Это первый шаг в намерении Safran запустить SAF на испытательных стендах на всех своих заводах по производству вертолетных двигателей. К концу года планируется применение смесей SAF не менее 10% на всех объектах производителя во Франции и к 2023 году ожидается сертификация 100% SAF для всех двигателей.

«Снижение выбросов CO<sub>2</sub> – это коллективная ответственность, которую взяли на себя сотрудники Safran», - сказал Франк Саудо, генеральный директор подразделения вертолетных двигателей компании. «Внедряя SAF, и в частности биотопливо, на вертолетах и наших заводах, мы сокращаем выбросы CO<sub>2</sub> в обоих случаях».



**MEET THE WORLD'S  
MOST-DELIVERED  
BUSINESS JET**

Rethink Convention.  **EMBRAER**  
Executive Jets

[EmbraerExecutiveJets.com](http://EmbraerExecutiveJets.com)

## Bombardier объявляет о крупнейшем заказе года

Bombardier сообщает о получении твердого заказа на 10 самолетов «от существующего заказчика», имя которого не сообщается. Суммарная стоимость всех самолетов по текущим ценам равна \$451,8 млн.

«Мы полны гордости, когда объявляем о крупнейшем заказе на бизнес-джеты в этом году», - сказал Эрик Мартель, президент и главный исполнительный директор Bombardier. «Наше портфолио идеально отвечает растущему интересу к частной авиации, предлагая просторные, высокопроизводительные самолеты, которые спроектированы так, чтобы предлагать пассажирам наилучшие впечатления с точки зрения удобства и комфорта».

В середине мая американский долевого оператор Airshare заказал три суперсредних бизнес-джета Challenger 350 с опционом на 17 аналогичных машин, что позволит компании из Канзас-Сити в ближайшем будущем увеличить свой парк вдвое.

Ранее, в апреле VistaJet и Bombardier подписали контракт на поставку 10-ти бизнес-джетов Challenger 350. Как ожидается, большая часть самолетов будет передана заказчику уже 2022 году.

Bombardier планирует в этом году поставить от 110 до 120 бизнес-джетов, что позволяет удерживать поставки на уровне 2020 года, когда заказчики получили 114 самолетов.



**FBOEXPERIENCE.COM**

PROMOTING FBO EXCELLENCE

## Новый R66 поставлен в Приволжский федеральный округ

На прошлой неделе «Уральская вертолетная компания-URALHELICOM» закончила сборку и контрольный облет нового вертолета R66 Turbine производства компании Robinson. Вертолет был передан владельцу на площадке в г. Первоуральск, откуда он перелетел своим ходом к месту базирования в Приволжский федеральный округ.

Вертолет оборудован новейшими опциями американского производителя Robinson – ударопрочным лобовым стеклом, пылезащитным устройством двигателя, дополнительным топливным баком объемом 88 литров (увеличивает продолжительность полета на 1 час), автопилотом. На вертолете установлен литий-ионный аккумулятор (он имеет существенно меньший вес, обеспечивает улучшенные характеристики стартера и служит дольше в сравнении со стандарт-

ным аккумулятором). Воздушное судно будет использоваться владельцем для частных полетов.

«Уральская Вертолетная Компания – URALHELICOM» существует на рынке с 2003 года и предоставляет полный комплекс услуг при покупке и эксплуатации зарубежных вертолетов Robinson и Airbus Helicopters на территории России и стран СНГ. Компания является официальным дилером американской фирмы Robinson Helicopter Company, производящей легкие многоцелевые вертолеты R22, R44 и R66. Стаж работы большинства сотрудников компании URALHELICOM в авиации более 30-ти лет, все обладают большим опытом работы с отечественной и зарубежной авиационной техникой и имеют сертификаты специалистов, выданные заводами-изготовителями.





**EUROPEAN  
ROTORS** | THE VTOL  
SHOW AND  
SAFETY  
CONFERENCE

IF YOU ARE  
ROTORS  
WE GOT IT!

Nov 16 - 18

Cologne | Germany

[www.europeanrotors.eu](http://www.europeanrotors.eu)

BE PART OF IT

## Обновленный электросамолет Eviation Alice совершит первый полет в этом полугодии

Компания Eviation Aircraft представила обновленную конструкцию своего 11-местного электрического самолета Alice и подтвердила планы завершить сертификацию типа FAA и ввести его в эксплуатацию в 2024 году. Кроме того, компания заявила, что самолет совершит свой первый испытательный полет до конца года.

Электрический самолет Alice, способный взять на борт до девяти пассажиров, разрабатывается совместными усилиями израильских и американских специалистов. Недавно опубликованные конструкторские чертежи показывают значительные изменения по сравнению с более ранним прототипом, при этом хвостовое оперение изменило конфигурацию с V-образного на T-образное. «Мы перешли от V-образного к T-образному оперению, чтобы оптимизировать характеристики и управляемость, а также сделать для пилотов переход к управлению самолетом проще и надежнее», - заявила представитель компании.

Также два электродвигателя MagniX Magni650 были перемещены с законцовок крыла на пилоны в хвостовой части фюзеляжа. В мае MagniX поставила Eviation первые двигатели Magni650. Обе компании принадлежат сингапурской Clermont Group.

Расчетная дальность полета Alice увеличена до 1046 км. Разработчики утверждают, что она достигнута с использованием аккумуляторов, выпускаемых по существующим технологиям. Бортовой аккумулятор емкостью 820 кВт·ч весит более чем половину взлетной массы самолета (3720 из 6669 кг).

Доводка воздушного судна сейчас осуществляется в Сиэтле, хотя ранее основная часть разработчиков базировалась в Израиле. Еще в 2019 году количество заказов на Alice достигло 150 штук, как оно увеличилось с тех пор, не уточняется. Интерес к электрическому самолету с люксовым интерьером проявили региональные авиаперевозчики США.



**20-25 ИЮЛЯ**  
**ЖУКОВСКИЙ**

**MAKS 2021**  
[www.aviasalon.com](http://www.aviasalon.com)

 The graphic features a dark blue background with a white starburst trail and two white arrows pointing right. The text '20-25 ИЮЛЯ' and 'ЖУКОВСКИЙ' is in large white and blue letters. At the bottom, the 'MAKS 2021' logo is displayed in white and blue, with the website 'www.aviasalon.com' below it.

## E-Aviation увеличивает парк

Компания Eisele Flugdienst (E-Aviation), крупнейший европейский оператор самолетов Cessna Citation из Дюссельдорфа, сообщает о вводе в эксплуатацию нового 8-местного бизнес-джета Citation CJ3+. До появления CJ3+ (D-CHAT) самым последним «новым заводским самолетом», пополнившим парк E-Aviation, в 2017 году стал Cessna M2.

«В конце 2020 года наш парк также пополнился самолетом Cessna CJ4, который мы приобрели на вторичном рынке. Популярными самолетами у наших клиентов являются все джеты серии CJ, в том числе M2, CJ3+ и CJ4, потому что они имеют хорошую экономику, а мы даем оптимальный «ценник», что делает их привлекательными предложениями даже во времена COVID», - комментирует генеральный директор Альфред Эйзеле.

Новый CJ3+ оснащен телефоном Iridium Satcom и интерфейсом Wi-Fi.

«Просторная кабина впечатляет большим ощущением пространства и идеально подходит для работы или отдыха. Эргономичные сиденья обеспечивают идеальный комфорт и много места для ног, в том числе при расположении лицом к лицу. CJ3+ имеет эффективность, надежность и исключительную производительность, которые характеризуют самолеты CJ. Ни одно другое семейство в этом классе не предлагает более широкий спектр возможностей, которые позволяют нашим клиентам найти идеальный вариант, подходящий их потребностям», - резюмирует Альфред Эйзеле. «Сейчас в среднем клиенты выбирают полеты продолжительностью от одного до трех часов. Ситуация с COVID привела к снижению доходов в среднем на 20% за последние 12 месяцев, а в некоторые месяцы – на 70%. Однако лето компенсировало большую часть потерь».

## HK Bellawings увеличивает парк Bombardier Global 7500

Гонконгская компания HK Bellawings Jet Limited (специализируется на менеджменте бизнес-джетов) получила второй Bombardier Global 7500. Передача, состоялась в штаб-квартире Bombardier в Монреале, а в начале июня компания добавила в свой парк Global 6000.

Свой первый флагман Global 7500 HK Bellawings начала эксплуатировать в марте текущего года. В мае 2019 года компания подтвердила твердый заказ на два бизнес-джета Global 7500 и опцион на пять машин. Объявление было сделано в рамках выставки EBACE 2019. А годом ранее, на EBACE 2018 компания HK Bellawings впервые объявила о своем намерении приобрести до 18 самолетов Global 6500

и Global 7500 на общую сумму \$1,14 млрд. (твердый заказ четыре Global 6500 и два Global 7500, остальные – опцион).

«Мы очень рады, что отрасль растет и процветает благодаря растущему спросу», - сказал президент Bellawings Я. Дж. Чжан. «Как часть бизнес-авиации, HK Bellawings будет продолжать прилагать усилия для удовлетворения требований клиентов».

Другие модели самолетов, составляющие флот Bellawings, включают Airbus ACJ318; Boeing BBJ и BBJ2; Bombardier Global 6500 и 5000; Challenger 604 и 605; Dassault Falcon 7X и 8X; и Gulfstream G200, G450, G550 и G650ER.



## Последний Citation Sovereign+

Компания Textron Aviation, похоже, поставила свой последний самолет Citation Sovereign+ Model 680. Более чем три месяца назад компания подтвердила прекращение производства среднего бизнес-джета.

В марте официальные лица Textron Aviation подтвердили прекращение производства Citation Sovereign+ и двухдвигательного турбопропа Beechcraft King Air C90GTx. Спрос на оба самолета в последние годы снизился, при этом в Textron Aviation отмечают, что ее действия основывались на постоянном согласовании предлагаемых продуктов с текущим и будущим рыночным спросом.

Модель 680 Sovereign начала поставляться в 2004 году. С тех пор Textron Aviation передала заказчикам 349 Sovereign и 94 Sovereign+ s. В 2012 году Sovereign был модернизирован до «плюсового варианта» с сертификацией FAA, и первая поставка состоялась в следующем году. Согласно данным Ассоциации производителей авиации общего назначения (GAMA), за последние четыре года годовые поставки Sovereign+ снизились до однозначных цифр, и только у снятых с производства Mustang и Citation X+ было зафиксировано меньшее количество поставок.

В «относительно свежем» Sovereign+ производитель делал акцент именно на «плюсе». Самолет имеет дальность полета 3000 морских миль (приблизительно 5500 км) и рассчитан на 12 пассажиров. Он оснащен усовершенствованной системой кондиционирования салона, авионикой Garmin G5000, автоматами тяги и новой системой управления пассажирского салона. Sovereign+ имеет законцовки крыла, которые способствуют увеличению дальности полета и дают самолету возможность набирать высоту в 45000 футов. Максимальная крейсерская скорость Citation Sovereign+ составит 848 км/ч.

## Planet Nine отмечает трехлетие и увеличивает парк

Калифорнийский чартерный оператор Planet Nine Private Air (P9PA), базирующейся в Ван-Найсе, добавил в свой управляемый флот 13-местный Bombardier Global Express (N9103J), который будет базироваться в аэропорту Саутгемптона в Великобритании. Этот Global Express увеличивает чартерный флот компании до 16 самолетов.

«Это был очень интересный год, полный операционных проблем, но глобальная пандемия дала нам шанс проявить себя и продемонстрировать, что, когда время имеет значение – бизнес-авиация может дать результат», - сказал соучредитель Planet 9 и директор по развитию бизнеса Мэтт Уолтер. «Наши люди — это наш самый большой актив. Мы сохранили всех 75 сотрудников».

Мэтт Уолтер и его соучредитель, операционный директор Джеймс Сигрим, связывают успех компании с ростом сегмента управления самолетами за последние 24 месяца. «Владельцы пришли к нам по

разным причинам, самая распространенная: из-за пандемии они меньше летают и хотят сдать свои самолеты в чартер», - сказал Джеймс.

Компания, практически, отыграла все потери 2020 года. Как комментируют в Planet Nine Private Air сейчас очень сильный спрос на полеты из США на Багамы и Мексику. «Именно эти страны служат «удобными воротами для европейцев», которые планируют посетить США. Проведя 14 дней, например, на Багамах они могут пересечь границу Штатов. Таким образом, путешественники могут и отдохнуть, и совершить полет в США. Франция и Испания открываются для путешественников из США, не требуя карантин по прибытии, мы ожидаем хорошего спроса из США в Европу. Сейчас мы надеемся, что другие страны ослабят требования к въезду для тех которые прошли полную вакцинацию», - сказал Мэтт Уолтер.

22 июня компания отметила свое трехлетие.



## Испания делает заказ у Airbus

Совет министров Испании утвердил приобретение у Airbus 40 вертолетов, включая 18 H135 для министерства внутренних дел и обороны Испании и 4 H160 для министерства внутренних дел.



Вертолеты H135 заменят Bo105 и BK117, поставка некоторых из которых датируется 1973 годом. В настоящее время в эксплуатации Испанской полиции, гражданской гвардии и испанской таможни находятся восемь вертолетов Bo105 и 9 BK117. Бюджет Министерства внутренних дел на эти вертолеты распределен на 2021–2025 годы и составляет 222 миллиона евро на воздушные суда и 39 миллионов евро на «запуск».

8 вертолетов для Министерства обороны заменят учебно-тренировочный и транспортный парк ВВС и ВМФ, в частности 8 Sikorsky S76C, 15 Airbus H120 и 6 MD500C, находящихся в эксплуатации в настоящее время. Бюджетные ассигнования на эти вертолеты установлены на 2023–2025 годы, поэтому поставки ожидаются после 2025 года. Соглашение между правительством Испании и Airbus также предусматривает возможность приобретения еще 23 вертолетов H135.

## Abu Dhabi Aviation усиливает позиции в Африке

Abu Dhabi Aviation сдала в аренду два новых вертолета AW139 ангольскому оператору Bestfly. По словам генерального директора Bestfly Нуно Перейры, вертолеты будут использоваться в первую очередь для морских перевозок в нефтегазовой отрасли, и будут оборудованы для медицинской эвакуации.

Bestfly имеет контракты с несколькими крупными нефтяными компаниями, такими как Total, Exxon и BP. Предполагается, что каждый вертолет будет иметь налет от 30 до 50 часов в месяц выполняя различные миссии, включая поисково-спасательные операции, медицинскую эвакуацию и специальные работы.

Новые вертолеты заменят два существующих AW139 (оба борта были выпущены 7 лет назад). В последние годы Bestfly поддерживает тесные отношения с поставщиком вертолетных услуг Heli-Union, который оказывает обширную операционную и техническую

поддержку. Перейра подчеркнул, что отношения с Heli-Union остаются отличными: «Сейчас мы находимся в переходной фазе, добавляя новые вертолеты», поскольку ангольский закон требует, чтобы такие компании, как Bestfly, использовали больше ангольских пилотов и механиков. Персонал из Анголы будет обучаться работе с новыми машинами в авиационном учебном центре в Абу-Даби.

По словам Перейры, в условиях сильной конкуренции на рынке нефти и газа, Bestfly решила приобрести последние модели AW139, чтобы занять лидирующие позиции на рынке: «Мы предлагаем лучший продукт с совершенно новыми машинами».

По словам д-ра Марка Пьеротти, директора коммерческого отдела Abu Dhabi Aviation, новые вертолеты «приспособлены для работы на морских месторождениях по добычи нефти и газа».



## 500 тысяч летных часов

Мировой парк вертолетов Airbus с авионикой Helionix преодолел рубеж в 500 000 летных часов. В настоящее время в мире эксплуатируются более 500 вертолетов, оснащенных новейшим комплексом авионики, включая H135, H145, H160 и H175.

Airbus продолжает расширять возможности Helionix с помощью новых функций, а также адаптаций, характерных для различных версий семейства винтокрылых самолетов Airbus Helicopters.

### Лучший друг пилота

Система Helionix – это усовершенствованный комплекс авионики, который обеспечивает непревзойденную поддержку пилоту и представляет собой

интуитивно понятный интерфейс «человек-машина». Использование авионики Helionix позволяет повысить безопасность полетов за счет снижения нагрузки на пилота и защиты от выхода за границы области допустимых полетных режимов.

Helionix обеспечивает высокий уровень резервирования управления благодаря четырем многофункциональными дисплеями. Модуль предлагает инновационную систему оповещения, расширенные функции контроля, функцию мониторинга состояния вертолета, а также разработанный компанией Airbus двойной дуплексный 4-осевой автопилот (AFCS). Для повышения ситуационной осведомленности в модуль Helionix интегрированы такие функции, как цифровая карта высокого разрешения,

вертолетная система предупреждения об опасном сближении с наземным препятствием (HTAWS), система искусственного зрения и многое другое.

Helionix – это самое современное решение авионики, разработанное внутри компании Airbus Helicopters, которое обеспечивает большую эксплуатационную безопасность и гибкость выполнения задач в интуитивно понятной и удобной для пилотов среде кабины.

### Постоянная эволюция

Helionix постоянно развивается с каждой новой версией, принимая во внимание запросы и отзывы клиентов. Это включает расширение возможностей для поиска и спасания (SAR) и внедрение автоматического режима захода на посадку Rig’N Fly для высадки на нефтяные платформы. В последнее время были разработаны и другие функции контроля полета и управления отказами.

В мае 2021 года первый H135 с системой Helionix начал эксплуатироваться в России. Машина приобретена частным клиентом взамен H135 предыдущей версии.

«На сегодняшний день H135 – самый доступный на рынке двухдвигательный вертолет, допущенный для полетов по приборам. 4-канальный автопилот в сочетании с комплексом авионики Helionix существенно снижает нагрузку на пилота. Благодаря своей надежности, простоте технического обслуживания, а также отсутствию необходимости в эксплуатанте H135 идеально подходит частным владельцам, предпочитающим двухдвигательную технику», – отметил Дмитрий Перепелкин, директор вертолетного подразделения Airbus в России.



## Bombardier запускает программу заводской сертификации подержанных самолетов

Компания Bombardier объявила о запуске Bombardier Certified Pre-owned, программы заводской сертификации подержанных самолетов, благодаря которой клиенты получают доступ к премиальной подборке подержанных бизнес-джетов.

Каждый самолет в этой программе тщательно отбирается, инспектируется и обновляется так, чтобы соответствовать самым высоким стандартам качества и безопасности Bombardier. Для клиентов, желающих владеть своим самолетом, как новым, каждый самолет, участвующий в программе, имеет эксклюзивную годовую гарантию от производителя (гарантия один год на планер при соблюдении определенных условий).

«Сейчас, когда жизнь постепенно возвращается в нормальное русло, спрос на бизнес-джеты почти всех

классов превысил предложение», - говорит вице-президент Bombardier Крис Миллиган. «Программа Bombardier Certified Pre-owned дает клиентам доступ к самолетам высочайшего качества, с самыми последними доработками в области безопасности и оснащения пилотской кабины, а также процедуру получения на заводе, как при покупке нового самолета».

В программе Bombardier Certified Pre-owned клиентам доступна качественная подборка доступных к покупке бизнес-джетов Bombardier, а также возможность подписаться на извещения о появлении на рынке новых предложений. Как и новые Bombardier, самолеты в программе Bombardier Certified Pre-owned сохраняют превосходные характеристики качества и надежности и демонстрируют намерение производителя поддерживать высокую остаточную стоимость своих самолетов. Клиенты могут рассчитывать на

уникальные опыт и ноу-хау компании Bombardier как производителя в покупке, переоснащении и обслуживании самой эксклюзивной подборки самолетов Bombardier, доступных на рынке.

Для лучшего спокойствия владельцев каждый самолет в программе получает новейшие усовершенствования в области безопасности благодаря рекомендациям производителем техническим инспекциям, сервисным бюллетеням и модификациям, а также включению в программу Bombardier Smart Parts при необходимости. Комфорт клиента также находится в числе важнейших приоритетов – каждый самолет передается покупателю с салоном, приведенным в безупречное состояние с помощью целого ряда мер, от бесплатной глубокой чистки до полного переоснащения интерьера.

Самолеты в программе Bombardier Certified pre-owned сочетают эксплуатационную эффективность с эстетической привлекательностью. Свежий слой окраски цвета Matterhorn white обеспечивает превосходную основу для нанесения ливреи по заказу владельца. После получения самолета клиенты могут быть уверены, что Bombardier как производитель будет стоять за своим продуктом, обеспечивая поддержку в начале и на протяжении всей эксплуатации.

Клиенты могут рассчитывать на эксклюзивную гарантию производителя, которая покрывает эксплуатационную поддержку в течение первого года – точно также, как с новыми самолетами Bombardier. Те, кто желает получить подержанный самолет высочайшего качества, могут летать с полной уверенностью, зная, что семейства самолетов Learjet, Challenger и Global поддерживаются всей мощью и масштабом сервисной сети компании по всему миру.



## Начались поставки Citation Excel Eagle

Компании CitationPartners и Yingling Aviation совместно поставили 25 июня 2021 года в North Central Aviation первый Citation Excel Eagle. В текущем году еще шесть самолетов будут переданы клиентам.

Компания Textron в феврале анонсировала программу модернизации популярных бизнес-джетов Citation Excel/XLS, которая получила название Citation Excel Edge. Как сообщил производитель, совместно с Yingling Aviation планируется «выпуск глубоко модернизированных самолетов, которые пройдут капитальный ремонт, получат новый салон и авионику Garmin G5000». По мнению почетного председателя Textron Aviation Русса Мейера-младшего, клиенты

получают «практически новый самолет «под ключ» по весьма привлекательной цене».

Сейчас в мире эксплуатируется более тысячи самолетов Excel, XLS и XLS+, и это одно из самых удачных решений в сегменте средних джетов. Первые самолеты, которые будут доступны для покупки, уже находятся в финальной части подготовки к продаже. Это бывшие самолеты долевого оператора NetJets, которые были проданы компании Textron Aviation.

Итак. Как будет работать Citation Excel Edge? Прежде всего, на будущем самолете проводятся многочисленные проверки, включая плановую проверку на уста-

лость после 15000 часов налета, специальную проверку на коррозию и другие важные проверки, которые необходимо провести в ближайшие пару лет. Если эти проверки выявят какие-либо проблемы, необходимые детали или системы будут заменены. Как только эта работа будет завершена, самолет будет перемещен через взлетно-посадочную полосу в национальном аэропорту Уичито Эйзенхауэр в другой цех, где будет заменен интерьер и установлена авионика G5000.

В связи с обширным ремонтом и инспекциями Excel Eagles также будет добавлен в программы поддержки планера, двигателя, авионики и ВСУ Textron Aviation Citation ProParts и Citation PowerAdvantage.



## Новые назначения в ArcosJet расширяют возможности компании на глобальном рынке

ArcosJet объявляет о назначении Мерзада Сепаси на должность директора по продажам и развитию бизнеса в Дубае и Юрия Дзун на должность директора по продажам и маркетингу в Европе. Расширение команды ArcosJet призвано усилить позиции компании на международном рынке и повысить эффективность взаимодействия с клиентами в Европе и на Ближнем Востоке.

Мерзад Сепаси широко известен в профессиональном сообществе бизнес-авиации как высококвалифицированный специалист с более чем 30-летним опытом работы в различных секторах авиационного

рынка. Мерзад начал свою профессиональную карьеру в 1990 году в Bombardier Aerospace. За 30 лет карьеры он участвовал в производстве и эксплуатации различных типов воздушных судов и в поставках более 100 бизнес-джетов Bombardier заказчикам со всего мира. В последние 15 лет на позиции старшего советника и специалиста по работе с заказчиком Мерзад отвечал за поддержку клиентов Bombardier на Ближнем Востоке, в России, СНГ, Канаде, Восточной и Юго-Восточной Азии, Южной Америке и Европе и заслужил репутацию человека с глубокими знаниями авиационной отрасли и уникальными навыками работы и построения взаимоотношений с клиентами.

«Я счастлив присоединиться к команде ArcosJet. Компания отличается особым подходом к бизнес-авиации и отличным пониманием рынка, а также умением подобрать наиболее подходящий самолет каждому владельцу. Команда ArcosJet обладает высоким профессионализмом и большим опытом работы как на региональных рынках, так и в мировом масштабе. В компании я буду отвечать за продажи воздушных судов и развитие рынка на Ближнем Востоке и работать из офиса в Дубае», - говорит Мерзад Сепаси.

Юрий Дзун более десяти лет карьеры посвятил авиации, работая чартерным брокером, а также на позициях в продажах, маркетинге и развитии бизнеса. В ArcosJet Юрий будет курировать продажи и маркетинг в европейских странах из офиса в Милане.

«Я увлечен авиацией и умею выстраивать деловые и неформальные связи. Бренд и сервисы ArcosJet уже хорошо известны в профессиональном сообществе, но я уверен, что мои навыки и опыт помогут компании укрепить ее статус ключевого партнера для эффективной работы на рынке. Я очень рад, что присоединяюсь к уникальной команде профессионалов, располагающей особой теплой внутренней атмосферой, которая является самым ценным, что мы можем предложить нашим партнерам», - говорит Юрий Дзун.

«Мы с удовольствием приветствуем Мерзада и Юрия в своих рядах, и я считаю, что они смогут сделать нашу работу более эффективной, помогут нам лучше понять наших клиентов на региональных рынках и открыть им наши возможности по продаже и покупке воздушных судов», - отмечает основатель и глава ArcosJet Михаил Аленкин.

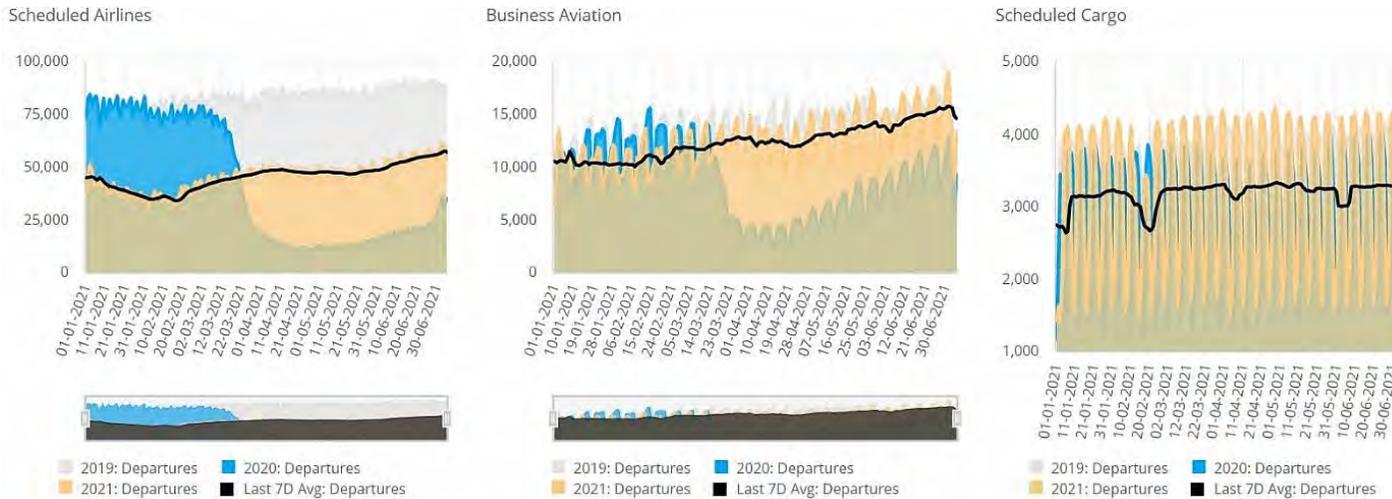


## 4 июля трафик побил рекорды

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, в течение первых шести месяцев 2021 года глобальная активность деловой авиации снизилась всего на 4% по сравнению с первой половиной 2019 года и значительно выросла, на 42%, по сравнению с первым полугодием 2020 года.

Глобальный трафик регулярных авиакомпаний упал на 45% по сравнению с первым полугодием 2019 года, увеличившись менее чем на 10% в сравнении с первой половиной 2020 года. Грузовые операции остались устойчивыми, на 7% больше, чем в сопоставимом периоде 2019 года.

По мере течения года восстановление деловой авиации ускорилось. В июне 2021 года наблюдался



Market Sector	Departures 2021 YTD	% of total	2021 vs 2020: growth (Departures)	2021 vs 2019: growth (Departures)
Business Aviation	2,317,204	18.8%	42.1%	-3.9%
Cargo	581,122	4.7%	11.9%	7.1%
Other	967,513	7.9%	42.7%	-17.0%
Scheduled Operation	8,431,077	68.6%	9.4%	-44.6%

Глобальный трафик регулярной, грузовой и деловой авиации с 1 января по 30 июня 2021 г.

ся рекордный уровень активности отрасли во всем мире: количество вылетов бизнес-джетов и винтовых самолетов увеличилось на 10% по сравнению с июнем 2019 года.

### Северная Америка

В Соединенных Штатах активность деловой авиации в праздник 4 июля значительно превысила уровень 2019 года. День Независимости 2019 года выпал на четверг, а в 2021 году – на воскресенье. По сравнению с тем же периодом с четверга по воскресенье, в 2021 году WINGX зафиксировал на 11000 вылетов больше, или на 44%, чем в 2019 году.

Несмотря на то, что наиболее загруженным сегмен-

том были турбовинтовые самолеты, наибольший рост продемонстрировали сверхдальние джеты: выполнено на 77% больше рейсов по сравнению с аналогичными датами 2019 года. Активность суперсредних самолетов выросла на 66% по сравнению с 2019 годом, а легких – на 60%. Вылеты бизнес-джетов из США в Мексику в праздничный период выросли на 44% по сравнению с 2019 годом, рейсы на Багамы увеличились на 63%. Канада – одно из немногих направлений из США, где во время праздника практически не наблюдалось восстановления.

В Тетерборо, Ван-Найс и в Лас-Вегас Маккарран во время праздников наблюдался значительный рост активности бизнес-джетов, в каждом из которых за четыре дня зафиксировано около 500 рейсов. Это знаменует собой значительный разворот по сравнению с этим периодом во время пандемии, когда все три аэропорта находились в упадке. По-видимому, движущей силой стали последние меры по открытию экономики в Калифорнии.

В других аэропортах во время праздников также наблюдалась впечатляющая активность: в аэропорту Даллас Лав Филд по сравнению с теми же датами 2019 года трафик увеличился на 111%, на 98% – в международном аэропорту Уэст-Палм-Бич и на 87% – в аэропорту Уильяма П. Хобби в Хьюстоне.

### Европа

В Европе бизнес-авиация, наконец, восстанавливается: в июне впервые с августа прошлого года наблюдалась активность, превышающая норму, при этом было зарегистрировано на 2% больше рейсов, чем в июне 2019 года. Действительно, последняя неделя июня и первая неделя июля показывают рост на 6% по сравнению с аналогичными неделями лета 2019 г.

В отличие от роста в США среднего и суперсреднего сегмента, в Европе наиболее высок спрос на самые легкие самолеты. В этом году количество полетов сверхлегких бизнес-джетов выросло на 5% по сравнению с 2019 годом. Наибольший рост наблюдается в туристических местах Греции и Средиземноморья. Более чем когда-либо Франция является ключевым рынком, где уровень активности возвращается к лету 2019 года. Великобритания все еще сильно отстает: в июне этого года на 21% меньше рейсов по сравнению с 2019 годом.

Чемпионат Европы по футболу УЕФА вызвал большой спрос везде, где стадионы были открыты для посетителей. В пятницу, 2 июля, Испания сыграла со Швейцарией в Санкт-Петербурге, и количество прибытий бизнес-джетов в аэропорт Пулково выросло на 200% по сравнению со средней активностью в июне 2019 года. Однако не наблюдалось такого всплеска посетителей из Великобритании на матче Англия – Украина на стадионе «Олимпико» в Риме. Итальянские власти в значительной степени ограничили въезд туристов из обеих стран. Продолжающееся снятие ограничений на следующей неделе может вызвать дополнительный спрос на бизнес-джеты на финал чемпионата, но вполне вероятно, что нам придется подождать до конца лета, чтобы увидеть спортивные объекты, способные принять обычный уровень международных туристов.

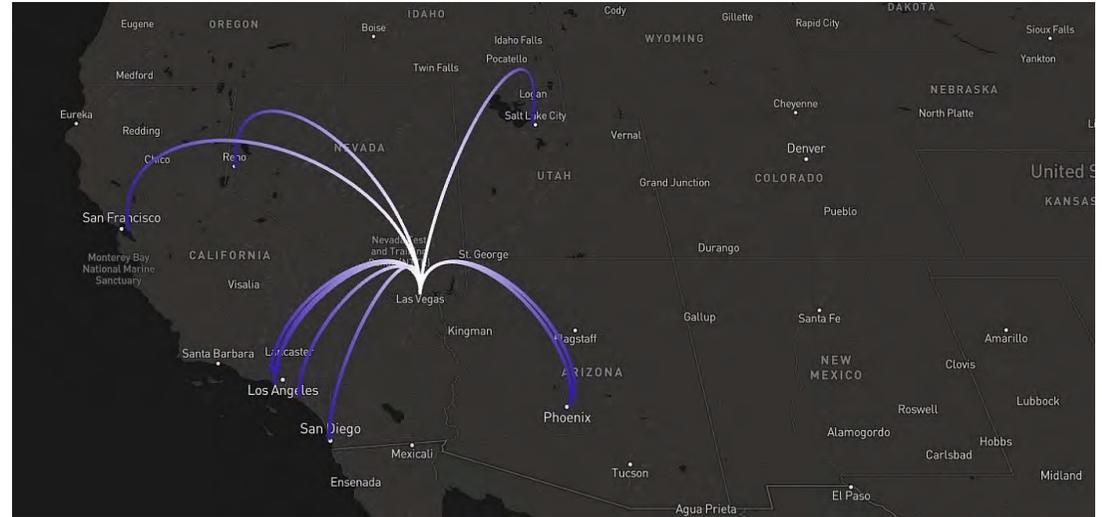
### Остальной мир

За пределами Европы и США активность деловой авиации снизилась всего на 3% по сравнению с первой половиной 2019 года, при этом в июне 2021 года зафиксирован рост на 3% по сравнению с июнем 2019 года. Канада и Мексика являются относительно слабыми рынками, отставая на 16% и 37%, соответственно, от уровней первого полугодия 2019 года.

Напротив, как в Австралии, так и в Новой Зеландии наблюдается устойчивый рост по сравнению с доковидной активностью. Другим крупными рынками, которые также сохранили гораздо более высокий уровень трафика бизнес-джетов, чем до пандемии, стали Бразилия, Колумбия, Эквадор, Южная Африка и Объединенные Арабские Эмираты – все они процветают.

Управляющий директор WINGX Ричард Кое комментирует: «Даже по меркам недавнего возрождения спроса на бизнес-джеты в США, количество

полетов во время празднования Дня Независимости в этом году было впечатляюще высоким. Поскольку все штаты США разблокированы, рынок отдыха, похоже, достигнет этим летом новых высот. Восстановление в Европе происходит медленнее и более приглушенно, но очень сильно в различных горячих точках, где ограничения в основном снимаются для прибывающих туристов».



10 лучших направлений для Лас-Вегас МакКаран, 1–4 июля 2021



Лучшие маршруты в аэропорт Рима 3 июля 2021

## Bizjet Party Time is Now

В отчете для инвесторов под названием «Bizjet Party Time is Now» аналитики инвестиционного банка Cowen видят ряд факторов, улучшающих состояние в ближайшие пару лет для отрасли бизнес-джетов и, в частности, для производителей Gulfstream Aerospace и Textron Aviation.

«Сочетание проблем Covid, устойчивого фондового рынка и укрепляющейся экономики создает самую сильную среду для бизнес-джетов с 2007 года», - говорится в отчете.

Аналитики отметили, что количество выставленных на продажу подержанных бизнес-джетов достигло «рекордно низкого уровня» в 4,5% от общего парка в то время, как трафик в 275 000 вылетов бизнес-джетов в мае близок к пику октября 2019 года, когда трафик составил 278 000 рейсов. Учитывая спрос, генерируемый людьми со сверхвысоким уровнем дохода, и рост числа новых покупателей, это должно подтолкнуть их к покупке новых бизнес-джетов. Производители, вероятно, не увидят результатов этого спроса в текущем году, так как слоты на поставки датируются 2022 годом, а реальное увеличение поставок новых бизнес-джетов произойдет со второй половины 2023 года, говорится в отчете.

«Кроме того, клиенты из списка Fortune 500 только начинают «просыпаться» после пандемии, а иностранные покупатели еще не вернулись», - говорится в отчете. «Таким образом, всплеск спроса, вероятно, все еще будет иметь место в будущем».

Что касается производителей, то Gulfstream «выглядит лучше всего в сегменте бизнес-джетов», поскольку присутствует спрос на самолеты со вторичного рынка в категории джетов с большим салоном. Кроме того, увеличение поставок G500 и G600 и ввод в эксплуатацию G700 в четвертом квартале 2022 года яв-

ляются плюсами для Gulfstream, говорится в отчете.

Аналитики Cowen считают, что в легком классе лидером останется Textron Aviation, а 2022 год будет для производителя «годом стабильного роста продаж».

Наконец, в отчете добавляется, что производители Embraer и Bombardier «сталкиваются с проблемами» на растущем рынке бизнес-джетов. Спрос на бизнес-

джеты и коммерческие продукты Embraer должен улучшиться в следующем году, но он может увидеть потенциально ограниченный денежный поток от возможного запуска нового продукта Eve Urban Mobility Solutions (eVTOL). В отчете Bombardier говорится, что прибыльность Global 7500, как ожидается, улучшится, «но ее расширенный портфель заказов на G7500 ограничивает потенциал роста заказов, а растянутый баланс является проблемой».



## Diamond Aircraft: в России работать комфортно

На прошлой неделе BizavNews отправился в Екатеринбург, где на производственных мощностях УЗГА (Уральский завод гражданской авиации) осуществляется лицензионное изготовление самолетов Diamond Aircraft.

Нам вдвойне повезло, что в это время на заводе находился Геральд Шперл (Gerald Sperl), директор по качеству Diamond Aircraft, который более 30 лет руководит службой обеспечения качества, а также

он представитель Diamond Aircraft – член австрийской комиссии в Европейской ассоциации по качеству в аэрокосмической индустрии EAQG. Именно он сопровождал все новые модели австрийского производителя на рынок. Несмотря на свою загрузку, г-н Шперл уделил нам время и ответил на ряд вопросов. Пользуясь случаем нам удалось буквально из первых уст узнать о новом самолете компании DA50 RG, который совсем недавно получил сертификат EASA и ожидает валидацию в США.



Г-н Шперл описывает запущенный в июне 2019 года цельнокомпозитный DA50 RG (RG означает убирающиеся шасси) как «изменивший правила игры» на рынке легких самолетов общего назначения и говорит, что интерес к этому продукту «огромный». Оснащенный двигателем Continental CD-300 мощностью 300 л.с. (224 кВт), который может работать на Jet A, Jet A-1 и дизельном топливе, самолет имеет бак объемом 50 галлонов (189 литров) и потребляет всего 9 галлонов в час (34,1 л/ч). DA50 также имеет двойные щелевые закрылки для обеспечения высокой подъемной силы и превосходных характеристик на низкой скорости, кабину экипажа Garmin G1000 NXi с автопилотом и однорычажным РУДом (ручка управления двигателем), а также роскошную пятиместную кабину с объемным задним багажным отделением.

Благодаря дальности полета 750 морских миль (1400 км) и крейсерской скорости 180 узлов (330 км/ч) модель «идеально подходит для пилотов предпочитающих самолеты одним двигателем, которым требуется больше мест и утилитарности, а также для чартерных операторов и корпоративных летных отделов, желающих дополнить их более крупный самолет недорогой альтернативой для коротких поездок».

«Когда вы садитесь в кабину DA 50 вы сразу видите, насколько самолет стал комфортнее. Мы уверены, что заказчики будут очень довольны таким вместительным самолетом, при чем одномоторным. У этого самолета есть все опции, которые только может пожелать себе пилот. Мы надеемся, что эта модель будет очень успешной на рынке. Я бы сказал, что новый самолет предназначен для клиентов, которые рассматривают приобретение DA 62, это самолет рассчитан именно для частных и корпоративных

клиентов. Разница лишь в том, хочет клиент приобрести двухмоторный или одномоторный самолет. И теперь такой выбор есть».

Что же касается перспектив DA 50 в России, то Diamond Aircraft совместно с УЗГА разрабатывают стратегию выхода на российский рынок. «На каждом рынке есть свои специфические особенности и именно их мы учтем в нашей работе по выходу на рынок РФ. Мы считаем, что каждый проданный самолет имеет значение».

История совместной работы с УЗГА началась еще в 2011 году. С тех пор на производственных мощностях под Екатеринбургом было изготовлено и передано владельцам более 250 самолетов: 150 DA 40 и 100 DA 42. «Сейчас специалисты УЗГА освоили самостоятельное производство первого самолета DA 42 с полным циклом изготовления композитного планера под авторским надзором со стороны DAI и это новая страница в нашей совместной истории, которой мы очень гордимся. Любое производство в другой стране, которое получило лицензию

Diamond, это огромный плюс для нашей компании и в процессе такой совместной работы Diamond также набирается опыта, который воплощается уже на следующих проектах. Мы очень довольны работой с российскими партнерами, а яркий пример тому – во время пандемии мы, практически, не корректировали наш производственный план. Менеджмент нашей компании и далее будет оказывать максимальную поддержку российскому партнеру», - резюмирует г-н Шперл.



## Почему в пандемию люди обращаются к бизнес-авиации

*COVID-19 дисциплинировал даже самую взыскательную публику, в России внезапно «зашли» вертолеты и «компактные» бизнес-джеты, а сама отрасль вот-вот станет работать как цифровое такси (Uber, Яндекс Go, Whelby) и уже принимает криптовалюты в Европе. Во многом — стараниями Ираклия Литанишвили, основателя и собственника группы компаний Aim of Emperor.*

**В период тотального локдауна и жизнь, и бизнес претерпели кардинальные измене-**

**ния. Как повлияло массовое закрытие границ на поведение и привычки пассажиров частной авиации?**

Паники и ажиотажа уже нет, им на смену пришла озабоченность частыми изменениями правил и ограничениями на полеты. Например, у пассажиров есть недвижимость за границей, но нет статуса о виде на жительство. Если до пандемии они арендовали самолет и просто летели, то сейчас правомерность таких действий в разных странах вызывает вопросы.



Пассажиры чартерных рейсов при выборе направления ориентируются теперь не на собственные предпочтения, а на открытость границ. Они не хотят рисковать своим отпуском и перестраховываются на случай, если что-то сорвется. Поэтому сейчас летают в основном только в те страны, которые открыты в текущем сезоне. Например, на Новый год это были ОАЭ, Мальдивы, Танзания, весной появился высокий спрос на Турцию. После закрытия последней часть рейсов была аннулирована, а часть перебронирована на российский юг, что еще раз подтверждает тренд на выбор открытых направлений.

Мировоззрение пассажиров чартерных рейсов поменялось: если в прошлом году еще существовало определенное неприятие новой «законсервированной» реальности, то в этом году и брокеры, и их клиенты стремятся минимизировать риски, денежные и временные потери и подстраивают свои планы под те направления, которые открыты в данный момент времени.

**Не отбила ли пандемия желания пассажиров летать на чартерных бизнес-джетах?**

Скорее, напротив — она их привлекла. И не только уже летающих пассажиров, но и тех, кто до пандемии не рассматривал частную авиацию как собственный вид транспорта. В 2020 году эти пассажиры пришли на волне репатриационных рейсов, а позднее, когда жесткие ограничения стали ослабляться, выбор в пользу частных самолетов начал диктоваться уже вопросами безопасности и здоровья. В итоге те, кто до пандемии летал первым и бизнес-классом, очень быстро ощутили, что такое частный перелет, — рост этого сегмента за счет таких клиентов составил около 74% в нашей компании.

О том, что аренда частного самолета может быть вполне по карману, некоторые предприниматели узнали только во время пандемии. Кроме того, частный самолет вернул людям ощущение безопасности: пассажиры проходят аэропортовые процедуры в отдельных терминалах, летят в кругу близких людей, в прошедшем санитарную обработку самолете. Не последнюю роль играет цена: стоимость бизнес-класса в регулярных авиалиниях выросла настолько, что в некоторых случаях выгоднее арендовать весь самолет на семью или компанию.

Например, Женева — Ницца — Париж обойдется примерно в €6 тыс. для двух-четырех человек на маленьком самолете. При этом вы знаете, что за вами закреплен борт, время фиксировано. Во многих случаях фрахт воздушного судна на компанию до десяти человек сегодня сопоставим с ценой бизнес-класса на перелете регулярных авиалиний.

***Ваша группа инвестирует в Россию через открытие новой российской авиакомпании. В 2020 году за несколько дней до локдауна вы получили российский сертификат эксплуатанта на авиакомпанию «СкайЛайт». Чем объясняется выход на российский рынок европейских инвесторов?***

Выход на рынок объясняется высоким потенциалом для гармоничного развития бизнес-авиации как коммерческого транспорта в России и Евразийском экономическом союзе.

По нашей оценке, время для выхода нового коммерческого оператора выбрано удачно: в условиях реальной трансформации рынка усилия российских министерств и ведомств по улучшению инвестиционного климата становятся очевидными и привлекательными. В частности, Росавиация создает усло-

вия для перевода частных самолетов в российский авиационный реестр, и мы убеждены, что в скором времени перерегистрация самолетов под RA-регистрация станет общим трендом.

Пассажиры проходят аэропортовые процедуры в отдельных терминалах, летят в кругу близких людей, в прошедшем санитарную обработку самолете.

***Повлиял ли локдаун на первые шаги новой авиакомпании «СкайЛайт»?***

Не так критично, как мог бы, хотя мы получили российский сертификат эксплуатанта буквально за несколько недель до локдауна. На данный момент могу сказать, что популярностью наше предложение пользуется: в парке уже несколько вертолетов и бизнес-джетов.

Тем не менее когда границы впервые закрылись, мы решили воспользоваться вынужденным перерывом для того, чтобы реализовать те планы, которые не были связаны с текущей деятельностью авиакомпании.

Так, при содействии Росавиации был сертифицирован легкий реактивный самолет HondaJet компании Honda, дилером которой мы выступаем. Эта машина начала летать в России, о ней заговорили. Это случилось в том числе благодаря локдауну: у людей появилось свободное время рассмотреть новые виды транспорта. А самолет HondaJet с его компактными размерами, футуристическим дизайном и технологиями больших лайнеров как раз формирует новое мировоззрение и отношение к полетам на каждый день. Фактически сертификацией мы сделали крупную маркетинговую компанию, которая показала рынку возможности малой авиации.



### **Куда движется отрасль в целом и ваша группа как ее часть?**

У нас в Aim of Emperor две авиакомпании — одна российская, другая европейская, плюс два крупных брокера, предоставляющих в том числе услуги аренды частных бизнес-джетов и отельной сферы по всему миру. Сегодня мы закрываем весь спектр услуг, связанных с бизнес-авиацией.

В группе есть три блока: авиационный, топливно-наземное обслуживание и ИТ. Начинали мы по-ступательно: сдача в аренду, потом управляющая компания, потом авиакомпания со своим флотом и в дальнейшем все сателлитные бизнесы. Развив эти направления в Европе, мы двинулись в Российскую Федерацию. Мы привели в отрасль экспертизу, знания и инвестиции, чтобы в стране появилось больше воздушных судов для широкого круга потребителей — ведь не секрет, что тот же туризм в России зачастую «вертолетный», если вы хотите добраться до действительно нетронутых уголков страны. Это, к слову, значительная российская особенность, и должен сказать, что инфраструктура в целом готова к этому.

Что касается ИТ, то здесь мы хотим оцифровать индустрию, и наши планы не ограничиваются каким-то конкретным регионом. Это будет Европа, постсоветское пространство, США. Это международный проект. Если кратко, то мы привносим сюда стандарты, заданные цифровыми такси: Uber, «Яндекс Go», Whelly. В нашем случае через приложение вы точно так же можете забронировать бизнес-джет любого класса. Система позволяет подобрать самолет от легкого до тяжелого класса под нужное число пассажиров и здесь же оплатить в моменте разными видами платежных систем, минуя любую трату времени по сравнению с аналоговыми системами бронирования.

В самое ближайшее время появится функционал оплаты криптовалютой, мы здесь, по сути, первопроходцы.

### **Как обстоят дела с другой вашей авиакомпанией Emperor Aviation?**

В мае мы взяли в управление Bombardier Global 6500, на подходе еще один дальнемагистральный бизнес-джет Global 7500.

Emperor Aviation — наша флагманская авиакомпания, соответствующая всем стандартам бизнес-авиации. За безопасностью полетов и прозрачными взаимоотношениями с клиентами стоит колоссальная работа всей команды. Мы регулярно выступаем инициаторами внешних аудитов, которые подтверждают наше соответствие мировым стандартам. Мы успешно валидировали сертификат IS-BAO Level II и сейчас внедряем новые стандарты работы для прохождения самого строгого аудита по форме IS-BAO Level III. Эта сертификация по форме IBAC полностью соответствует требованиям ICAO.

Соответствие мировым общепринятым стандартам благоприятно влияет как на качество услуг, так и на взаимоотношения с клиентами. Собственники самолетов доверяют нам и оценивают нас как безусловных профессионалов своей работы. Мы очень ценим это, тем более что некоторые наши клиенты идут с нами со времен Ocean Sky.

**К слову о последней. Вы упомянули, что ряд собственников бизнес-джетов сотрудничает с вами еще со времен работы в британской авиакомпании Ocean Sky. Как так произошло, что они поменяли одну авиакомпанию на другую? Лично из-за вас?**

Полагаю, что в том числе из-за меня. Собственники оператора Ocean Sky приняли решение о закрытии компании. А я не хотел оставаться без работы. Поэтому решил создать собственную авиакомпанию для тех клиентов, которые доверяли лично мне.

В любой авиакомпании бизнес-авиации есть две ключевые вещи при общении с клиентом: правильное ведение актива и прозрачная финансовая отчетность по нему. За время работы в Ocean Sky мы создали оба этих механизма силами той команды, которая потом перешла работать в Emperor Aviation. А вместе с ней ушли и около 70% клиентов, с которыми мы тогда работали. Просто потому, что поверили в нас и пошли дальше с нами. Сегодня они продолжают работать с нами, приводят своих друзей, во многом благодаря им у нас идет органический рост.

Конечно, это был риск. Мы — на тот момент простые менеджеры — взяли на себя и закрыли определенные финансовые обязательства перед собственниками самолетов. Среди этих обязательств были, например, расходы по переводу в другие юрисдикции воздушных судов и так далее. И риск того стоил. Потому что в итоге мы построили не только авиакомпанию Emperor Aviation, но и целую группу с диверсифицированным бизнесом в сфере деловой авиации.

Слукавлю, если скажу, что все это получилось только благодаря вере в себя. За существованием Emperor Aviation стоит и колоссальная работа команды, и кредит доверия, полученный от наших клиентов и партнеров в самом начале пути. Убежден, что и дальше прозрачные и доверительные отношения будут визитной карточкой и Emperor Aviation, и всей группы Aim of Emperor.

Источник: РБК Стиль

## Самолет недели

Оператор/владелец: **Русская Медная Компания**

Тип: **Bombardier Global 5500**

Год выпуска: **2021 г.**

Место съемки: **июль 2021 года, Ekaterinburg Koltsovo – USSS, Russia**



Фото: Дмитрий Петроченко