



По данным Argus, активность полетов деловой авиации в Северной Америке находится на рекордно высоком уровне или приближается к нему, и ожидается, что в июле, августе и октябре она приблизится или превысит 300000 полетов в месяц, а в оставшуюся часть года превысит уровень 2019 года почти на 10%. В своем обзоре деловой авиации за первое полугодие 2021 года Argus отмечает, что «после прошлогодних рекордных минимумов мы в течение первых шести месяцев наблюдали несколько рекордных максимумов, при этом активность по Part 135 установила рекорды трафика в марте, мае и июне».

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, восстановление спроса на бизнес-авиацию продолжает удивлять, затмевая восстановление активности регулярных авиакомпаний. За полный календарный месяц июль во всем мире выполнено на 13% больше рейсов бизнес-джетов и турбовинтовых самолетов, чем в июле 2019 года. По прошествии семи месяцев 2021 года совокупная активность всех самолетов бизнес-авиации вернулась на уровень сопоставимого периода 2019 года. Ключевой характеристикой восстановления стало возобновление с весны активности легких и средних бизнес-джетов: за последние три месяца эти сегменты выполнили более 400 тысяч рейсов по всему миру, что на 14% больше, чем в мае-июле 2019 года.

В продолжение этой темы - бизнес-трафик во Внуково вернулся к до пандемийному уровню. ЦБА «Внуково-3» с января по июль текущего года обслужил 10151 рейс бизнес-авиации и 61842 пассажира. По итогам текущего года прогнозируется рост трафика в пределах 30-35%.



Июль стал рекордным по спросу

WINGX: Эксперты предсказывали повторение сильного роста спроса на туристические поездки прошлого года после снятия ограничений: они материализовались в полном объеме, значительно превзойдя даже доковидные максимумы **стр. 21**



Argus: Нас ждет рекордный год

По данным Argus, активность полетов деловой авиации в Северной Америке находится на рекордно высоком уровне или приближается к нему, и ожидается, что в июле, августе и октябре она приблизится или превысит 300 000 полетов в месяц **стр. 23**



Airbus провела семинар по безопасности

Airbus Helicopters провела первый в 2021 году семинар по безопасности полетов для частных владельцев и коммерческих эксплуатантов вертолетов Airbus в России **стр. 24**



Результаты в Global Jet выше, чем ожидалось

В компании Global Jet заявляют, что после 18 месяцев неопределенности, в 2021 году бизнес снова начал расти. **стр. 25**


Gulfstream™



Минтранс хочет отменить требование о госрегистрации прав на воздушные суда

Минтранс разработал законопроект, в соответствии с которым предлагается отменить требование о государственной регистрации прав на воздушные суда и сделки с ними, пишет Парламентская газета.

Сейчас такое требование установлено Воздушным кодексом, а также прописано в отдельных законах, в частности, в ФЗ «О государственной регистрации прав на воздушные суда и сделок с ними». Установлено, что право собственности на воздушные суда, ограничение этих прав, их переход или прекращение необходимо регистрировать в Едином госреестре прав на воздушные суда. Регистрация подтверждается соответствующим документом.

По мнению Минтранса, процедура регистрации

прав собственности на воздушные суда избыточна и дублирует регистрацию в Государственном реестре гражданских воздушных судов РФ. Законопроектом предлагается отменить требование о такой регистрации, в том числе признать утратившим силу Федеральный закон «О государственной регистрации прав на воздушные суда и сделок с ними» и внести поправки в Воздушный кодекс. Еще одним законопроектом предлагается внести необходимые изменения в Гражданский кодекс.

Ранее Министерство транспорта предложило освободить от налога на недвижимость самолеты и вертолеты, зарегистрированные в Государственном реестре гражданских воздушных судов Российской Федерации.



FBO PULKOVO-3

Tel/Fax:+7(812)240-0288

Cell:+7(921)961-1820

E-mail : ops@jetport.ru

SITA: LEDJPXH
AFTN: ULLLPJPHX



ЦБА «Внуково-3» выходит на допандемийный уровень

ЦБА «Внуково-3» (оператором по организации наземного обслуживания является компания ВИП-ПОРТ) с января по июль текущего года обслужил 10151 рейс бизнес-авиации и 61842 пассажира.

На долю внутренних перелетов пришлось 3412 рейсов и 21879 пассажиров, на международные перелеты – 6739 и 39963 соответственно. Самым активным месяцем стал июль, когда было обслужено 1780 рейсов и 10540 пассажиров. По итогам текущего года прогнозируется рост трафика в пределах 30-35%.

Данные цифры наглядно иллюстрируют рост количества рейсов и резкий возврат к допандемийным показателям. К примеру, по итогам 2020 года ЦБА «Внуково-3» суммарно обслужил 13638 рейсов и

78272 пассажира. И уже тогда, например, в августе было обслужено 1853 рейса (+30% по сравнению с 2019 годом) и 13192 пассажира (+43% по сравнению с 2019 годом).

ЦБА «Внуково-3» является крупнейшим центром бизнес-авиации в Европе и единственным в России FBO, обладающим сертификатом IS-BAH Stage 2 с собственной развитой инфраструктурой, в состав которого входят терминал внутренних линий, международный терминал и хелипорт (всего на территории хелипорта обустроено 12 мест стоянок для вертолетов типа Ми-8 (9 шт.) и AW139 (3 шт.). Дополнительно планируется построить 4 ангара, каждый площадью 2016 кв.м. и вместимостью 5 вертолетов типа Ми-8.



**ВАШ
ПЕРСОНАЛЬНЫЙ
ЧАРТЕР**



Pilatus PC-12NG
до 8 пассажиров



24/7 +375 29 122 99 33

BySky.by



Global 7500

The Industry Flagship

Longest range | Largest cabin | Smoothest ride

Bombardier повысила годовой прогноз после уверенного роста в первом полугодии

Bombardier объявила финансовые результаты за второй квартал 2021 года и повысила свой годовой прогноз, подтвердив, что поставки самолетов, выручка, рентабельность и использование денежных средств, как ожидается, превзойдут ранее прогнозируемые результаты.

Выручка от продаж бизнес-джетов во втором квартале 2021 года выросла до \$1,5 млрд, увеличившись на 50% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, чему способствовало увеличение как поставок самолетов, так и услуг.

Во втором квартале было поставлено 29 самолетов, что на 45% больше, чем годом ранее, что, по мнению аналитиков компании, отражает высокий спрос на бизнес-джеты с большим салоном. Использование

деловых самолетов во всем мире продолжило расти, почти достигнув в Северной Америке и Европе уровня до пандемии, увеличив доход от услуг до \$295 млн — это на 29% больше, чем в прошлом году.

Продажи самолетов также ускорились, достигнув за квартал соотношения заказов к поставкам примерно 1,8:1, что еще раз подчеркивает высокий интерес к бизнес-авиации.

Скорректированная EBITDA за квартал выросла на \$112 млн в годовом исчислении, до \$143 млн, что отражает благоприятные поставки самолетов, улучшенную структуру затрат и дисциплинированное выполнение программ сокращения затрат.

В текущем году производитель планирует передать заказчикам около 120 бизнес-джетов.



НАМ ДОВЕРЯЮТ

 SkyClean

ДЕТЕЙЛИНГ · КЛИНИНГ · КОНСАЛТИНГ

Sirius Aero получила сертификат IS-BAO Stage III

Авиакомпания Sirius Aero получила сертификат высшего уровня Международного стандарта бизнес-авиации – IS-BAO Stage III. Сертификат третьего уровня говорит о том, что управление безопасностью полетов стало неотъемлемой частью всех корпоративных процессов Sirius Aero. Чтобы пройти аудит авиакомпания изменила часть внутренних документов, внедрила новые процедуры и более детально уделила внимание обучению всего персонала.

С 2017 года Sirius Aero в добровольном порядке проходит сертификацию IBAC. И с каждым годом опыт, полученный посредством внедрения стандарта IS-BAO,

позволяет авиакомпании повысить эффективность и экономичность всех внутренних процессов.

«IS-BAO Stage III – это своего рода золотой стандарт в нашей отрасли. Мы счастливы, что присоединились к лучшим в мире и стали второй авиакомпанией в России, кто получил высшую степень сертификации IBAC. Для Sirius Aero безопасность всегда была на первом месте, и теперь нам удалось официально подтвердить, что наши услуги находятся на самом высоком международном уровне» - прокомментировал генеральный директор Sirius Aero Михаил Парнев.



UTG PA

Центр деловой авиации
UTG Private Aviation
в Домодедово

Новый стандарт бизнес-авиации

АФК «Система» приобрела вертолетного перевозчика «АлтайАвиа»

Структура АФК «Система» стала единственным владельцем ООО «АлтайАвиа», регионального вертолетного перевозчика, следует из данных системы «СПАРК-Интерфакс».

Изменения в составе владельцев авиакомпании произошли 28 июля. Препжний собственник «АлтайАвиа» - ООО «Резорт-м» - вышел из ее капитала, передав 100% ООО «Система телеком активы».

Представитель «Системы» подтвердил «Интерфаксу» информацию о факте сделки, не уточняя ее параметров.

«Покупка «АлтайАвиа», единственной авиакомпании в Горном Алтае с собственным авиапарком и наземной инфраструктурой, позволит АФК «Система» выйти на перспективный рынок малой авиации и

соответствует нашей стратегии по развитию авиационного и туристического кластера в регионе», - передал представитель слова управляющего партнера «Системы» Али Узденова.

В ближайшее время корпорация планирует расширить парк авиакомпании новыми вертолетами.

На данный момент парк «АлтайАвиа» состоит из 11 вертолетов: Robinson R44, Robinson R66, Eurocopter AS350, Ми-8Т, Ми-8МТВ, следует из информации, размещенной на сайте авиакомпании.

Авиакомпания базируется на Чемальском тракте, в непосредственной близости к туристическим маршрутам Горного Алтая и активам АФК «Система» в этом регионе - аэропорту Горно-Алтайска и эко-отелю Cosmos Collection Altay Resort.



FCGOPS
A part of Flight Consulting Group

Диспетчерский центр 24/7
Планирование полетов



Полный спектр услуг
Наземное обслуживание

www.fcg.aero

Очередной сильный отчет Garmin

На прошлой неделе производитель электроники Garmin Ltd. опубликовал отчет за второй квартал. Компания значительно опередила ожидания Уолл-стрит и дала сильный прогноз на текущий финансовый год. Но, главное, компания успешно расширяет долю рынка в ключевых сегментах благодаря инновациям.

В квартале, закончившемся 26 июня 2021 г., выручка Garmin выросла на 53% год к году, до \$1,33 млрд. Валовая маржа незначительно снизилась до 58,8%. Прибыль GAAP на акцию выросла на 85%, до \$1,64. Компания показала хорошие результаты в сегменте навигационных систем для автомобилей, выпустила новые умные часы Venu 2 и Venu 2S, а также мини-компьютер для дайверов Descent Mk2S. Сильный

спрос в сегменте умных вещей, а также восстановление в сегментах авиации и автомобилей стали драйверами роста продаж. Автомобильное подразделение Garmin, терявшее продажи несколько лет, в Q2 2021 г. показало рост на 74% год к году. По итогам всего года компания ожидает выручку почти \$5 млрд, прибыль на акцию \$5,5.

У Garmin сильный бренд, и за последний год компания существенно укрепила позиции. Во многом это произошло благодаря инновациям в сегменте носимых устройств, а также авиационном сегменте. В частности, для наименьшего представителя реактивной бизнес-авиации, самолета Cirrus Vision, компания Garmin создала уникальную систему навигации и управления с очень высокой степенью автоматизации.



ABS JETS

Ваш **единственный Embraer авторизованный сервисный центр (EASC)** по плановому ТО между Москвой и Прагой.

Ваш единственный EASC с опытом работы уже **500000 человеко-часов** именно на Легаси 600/650

Ваш **предпочтительный партнер** для любого вида ТО Вашего самолета



www.absjets.ru

pavel.hrdlicka@absjets.com

Горячая линия 24/7 **+420 725 529 489**

Textron Aviation поставила «медицинский» Citation Sovereign

Textron Aviation поставила со вторичного рынка бизнес-джет Cessna Citation Sovereign компании Amref Flying Doctors, оператору самолетов скорой медицинской помощи в Африке, Европе и Азии, базирующемуся в аэропорту Уилсон в Найроби, Кения. Ожидается, что в сентябре средний двухдвигательный самолет пополнит парк компании, в который также входят Citation XLS, Citation Bravo и Beechcraft King Air B200.

«Cessna Sovereign был легким выбором для Amref Flying Doctors, когда мы планировали расширить наши авиационные возможности для поддержки операций международных операции скорой медицинской помощи на дальние расстояния», - сказал главный операционный директор Amref Flying Doctors Майк Блэк.

Реконфигурация кабины Sovereign для миссий санитарной авиации, включая установку нескольких носилок, была проведена в Citation Service Center в Орlando, Флорида. Также новый самолет будет добавлен в программы поддержки планера, двигателя, авионики и ВСУ Textron Aviation Citation ProParts и Citation PowerAdvantage.

Textron Aviation активно работает на вторичном рынке. В марте компания представила программу модернизации бизнес-джетов Citation Excel/XLS, которая получила название Citation Excel Edge. Как сообщил производитель, совместно с Yingling Aviation планируется «выпуск глубоко модернизированных самолетов, которые пройдут капитальный ремонт, получают новый салон и авионику Garmin G5000».

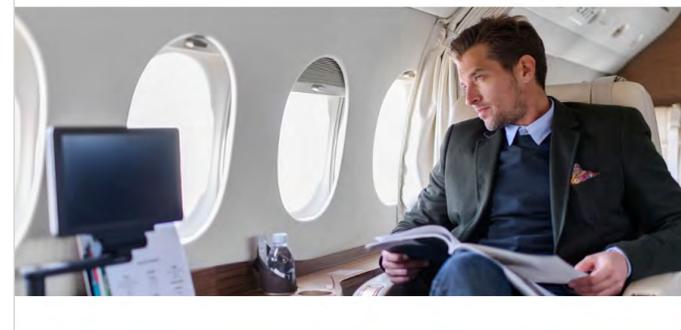



МНОГОЛЕТНИЙ ОПЫТ РАБОТЫ В
УПРАВЛЕНИИ САМОЛетаМИ

*Доверьте Ваш Джет
в наши надёжные
руки*

ОБРАЩАЙТЕСЬ ЗА ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ
ИНФОРМАЦИЕЙ JETFLITE OY
+358 20 5101900 24/7

JETFLITE



Pilatus представляет видеотур по PC-24

Чтобы дать возможность большому количеству людей узнать об уникальных качествах и возможностях флагманского PC-24, Pilatus запускает серию видеороликов для подробного персонального тура по самолету, проводимого экспертами компании.

Видео будут еженедельно публиковаться на канале [Pilatus в YouTube](#).

Учитывая ограничения на поездки во время пандемии, ограничивающие посещаемость выставок бизнес-авиации, Pilatus использует технологии социальных сетей, чтобы представить суперуниверсальный джет людям по всему миру. Pilatus подготовил серию из трех частей, в которой потенциальным клиентам предлагается экскурсия по самолету под руководством экспертов.

В этой первой части интерактивного тура PC-24 зрителям предлагается подробный осмотр самолета с летчиком-испытателем компании Мэтью «Фиш» Харткопом. Он объясняет все уникальные особенности и преимущества конструкции, систем и характеристик PC-24.



Во втором ролике, который выпущен 6 августа, летчик-испытатель проводит зрителей в кабину PC-24, подробно знакомя с Advanced Cockpit Environment – ACE, уделяя особое внимание технологиям, характеристикам и летным качествам самолета, представляющий интерес для пилотов и руководителей летных отделов.

Заключительное видео переносит зрителей в пассажирский салон PC-24. Этот ролик, который будет выпущен 13 августа, и его проведет Марта Эскер Сересо, менеджер проекта Pilatus. В нем подчеркивается комфорт и размер салона, ровный пол, грузовое пространство и простота изменения конфигурации сидений. Сересо также объяснит преимущества переднего туалета PC-24, который является новой концепцией для многих операторов традиционных бизнес-джетов.

Маркус Бухер, генеральный директор Pilatus, заявил: «Интерес к тому, чтобы увидеть PC-24 воочию, был огромен, и мы хотели бы принять всех лично здесь, на заводе в Швейцарии. Пока у нас не будет такой возможности, этот видеотур – ближайшая лучшая альтернатива. С «Фиш» и Мартой в качестве гидов вы узнаете историю PC-24 от экспертов, которые на самом деле спроектировали, построили, испытали и произвели эту невероятную машину. Мы надеемся, что вам понравится тур, и я рекомендую вам связаться с авторизованным центром продаж Pilatus, чтобы организовать персональный показ в ближайшем будущем».

В России и СНГ авторизованным центром продаж и сервисного обслуживания Pilatus является компания Nesterov Aviation.

**СЕРТИФИЦИРОВАН
В РОССИИ!**

**PILATUS
PC-24**

NESTEROV
AVIATION

Авторизованный центр
Pilatus в России

www.nesterovavia.aero

Соучредители Jet It стали победителями конкурса «Предприниматель года-2021»

Ernst & Young LLP (EY US) назвала Гленна Гонсалеса и Вишала Хайермата, соучредителей Jet It и JetClub, победителями премии «Предприниматель года-2021» в рамках юго-восточной программы конкурса. Конкурс «Предприниматель года» является одним из самых престижных для предпринимателей и руководителей быстрорастущих компаний.

Премия вручается за беспорное лидерство в бизнесе и отменное руководство командой сотрудников в сложной деловой среде, высокие финансовые показатели, социальное влияние и выстраивание корпоративной культуры на основе системы ценностей, оригинальность, новаторство и планы на будущее. Гленн Гонсалес и Вишал Хайермат были выбраны независимой судейской коллегией. О награде объ-

явили в ходе виртуальной церемонии вручения премии 29 июля 2021 года.

«Невероятный успех для команды Jet It и JetClub! Менее чем за три года наши коллективные усилия удостоились такой чести. Мы с Вишалом гордимся всеми достижениями, которых удалось добиться членам нашей команды», - заявил г-н Гонсалес.

Г-н Хайермат добавил: «На пути к нашей цели – изменить формат путешествий для людей по всему миру – мы столкнемся с множеством трудностей, которые только предстоит преодолеть, проблем, над решением которых мы проведем немало бессонных ночей. Гленн и я невероятно горды тем, что возглавляем нашу потрясающую команду профессионалов, воплощающих в себе ценности Jet It и JetClub».



 An advertisement for GETJET. The top half features a propeller plane flying over a red background with a white circular graphic. The logo 'GETJET' is prominently displayed in the upper left. Below the image, the text reads 'BUSINESS AVIATION MARKETPLACE'. Further down, it lists services: 'ПОКРЕСЕЛЬНАЯ АРЕНДА БИЗНЕС-ДЖЕТА JET SHARING, SHUTTLES, DEALS' and 'А ТАКЖЕ ПОИСК EMPTY LEGS И ЛУЧШИХ ЦЕН НА ЧАРТЕР'. At the bottom, the website 'GETJET.COM' and phone number '+7 (495) 120 04 47' are provided.

GETJET

BUSINESS AVIATION MARKETPLACE

ПОКРЕСЕЛЬНАЯ АРЕНДА БИЗНЕС-ДЖЕТА
JET SHARING, SHUTTLES, DEALS

А ТАКЖЕ
ПОИСК EMPTY LEGS
И ЛУЧШИХ ЦЕН НА ЧАРТЕР

GETJET.COM ☎ +7 (495) 120 04 47

London Heli Shuttle готовится к открытию трансатлантического рынка

После смягчения карантинных правил для пассажиров из ЕС и США, London Heli Shuttle готовится к резкому увеличению спроса в течение следующих нескольких месяцев.

London Heli Shuttle, управляемая компанией Castle Air в лондонском аэропорту Биггин Хилл, предлагает клиентам аэропорта самый быстрый маршрут до центра Лондона, время полета которого составляет всего шесть минут. Цены на полеты составляют £2,300 (+VAT) на Leonardo AW109 и £3,200 (+VAT) на Leonardo AW139.

«Находясь всего в шести минутах полета от центра Лондона, наш сервис Heli Shuttle оказался настоящим благом для наших клиентов. В частности, те, кто

путешествует на большие расстояния из Ближнего Востока, Азиатско-Тихоокеанского региона и Северной Америки, получают выгоду от самого быстрого трансфера в город. Благодаря увеличенному времени работы аэропорта, вы можете приземлиться с 6:30 утра и прибыть в Лондон как раз к завтраку», - комментируют в компании.

Также в компании уточнили, что пассажиры, пользующиеся вертолетным шаттлом, могут быть уверены, что на протяжении всего путешествия соблюдаются строгие меры безопасности в связи с вирусом Covid-19. Вертолеты оснащены специальными защитными окнами, которые отделяют пилотов от пассажиров, а также шаттл выдает всем пассажирам «комплекты безопасности Covid-19».



Flying to Morocco

At your
service
in Africa

executive@g-ops.com

+33 1 34 04 80 00

Флот Air Hamburg пополнился первым Embraer Praetor 600

Немецкий бизнес-оператор Air Hamburg продолжает увеличивать парк. На прошлой неделе компания получила первый Embraer Praetor 600. В ближайшее время новый самолет будет введен в эксплуатацию.

Сейчас общий парк Air Hamburg состоит из тридцати восьми самолетов: двадцать один Legacy 600/650, восемь Citation XLS+, один Citation CJ3, пять Phenom 300/300E, один Legacy 500, один Legacy 450 и один Falcon 7X.

В середине июня оператор также сообщил о вводе в эксплуатацию 21-го бизнес-джета Embraer семейства Legacy 600, рассчитанного на перевозку тринадцати пассажиров.

В октябре 2018 года Embraer Executive Jets представил новое семейство Praetor, в которое вошли две модели Praetor 500 и Praetor 600. «Пятисотка» позиционируется, как средний бизнес-джет с дальностью в 6019 км (с 4 пассажирами), «шестисотка» летает на расстоянии до 7223 км с аналогичным количеством пассажиров, и относится к так называемому суперсреднему классу.

Новое семейство получило авионику Rockwell Collins Pro Line Fusion, а также Embraer Enhanced Vision System, HUD, EVS, IRS и SVGS. В пассажирском салоне использован концепт DNA Desig, что обеспечило более просторную кабину с дополнительными настройками и простотой обеспечения работоспособности.



Rethink Convention.

← EMBRAER

Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

Gulfstream назначает Кристиана Флатмана директором по связям с общественностью и СМИ

Gulfstream Aerospace объявила о назначении Кристиана Флатмана директором по связям с общественностью и СМИ. Флатман подчиняется Жаннин Хаас,



старшему вице-президенту и директору по маркетингу Gulfstream, и управляет связями Gulfstream со СМИ, социальными сетями и отделами обеспечения качества маркетинга.

«Кристиан привносит в Gulfstream обширные знания и опыт в области стратегических коммуникаций», - сказала Жаннин Хаас. «Благодаря его опыту мы с нетерпением ждем возможности активизировать наши внутренние и международные коммуникационные усилия и продолжения создания лучших в своем классе услуг Gulfstream для наших медиа-партнеров по всему миру».

Флатман пришел в Gulfstream из Exxon Mobil Corporation, где в последнее время руководил коммуникациями и маркетингом влияния. В ExxonMobil он также занимал должности в автомобильном маркетинге, глобальном автоспорте и спонсорстве и был глобальным представителем по общественным и государственным делам.

Флатман начал свою аэрокосмическую карьеру в компании Gulfstream в 1997 году и работал в корпоративном и авиационном подразделениях General Electric. Он также занимал руководящие должности в сфере коммуникаций с Michelin и в сфере высшего образования. Флатман получил степень бакалавра по связям с общественностью в Обернском университете в Оберне, штат Алабама, и степень магистра в области интегрированных маркетинговых коммуникаций в Северо-Западном университете в Эванстоне, штат Иллинойс.



FBOEXPERIENCE.COM

PROMOTING FBO EXCELLENCE

Bell Helicopter увеличивает поставки и выручку

Поставки коммерческих вертолетов и выручка Bell Helicopter во втором квартале увеличились, но прибыль снизилась из-за затрат на исследования и разработки, связанных с военной программой Army's Future Vertical Lift, сообщила на прошлой неделе материнская компания Textron.

Техасский производитель во втором квартале поставил 47 вертолетов, по сравнению с 27-ю за тот же период прошлого года. По словам президента и главного исполнительного директора Textron Скотта Доннелли, со стороны американских и международных корпоративных и частных, а также операторов EMS, наблюдался высокий спрос и хорошая активность по заказам.

Квартальная выручка за составила \$891 млн, что на \$69 млн больше по сравнению со вторым кварталом прошлого года. Прирост был обусловлен более высокими доходами в коммерческом сегменте, на \$99 млн, что частично компенсировало снижение воен-

ных доходов. Прибыль в размере \$110 млн снизилась на \$8 млн по сравнению с тем же периодом прошлого года, в основном из-за затрат на исследования и разработки для Bell 360 Invictus и V-280 Valor для программ Future Attack Reconnaissance Aircraft (FARA) и Future Long-Range Assault Aircraft (FLRAA) соответственно. В первом полугодии прибыль Bell составила \$251 млн при выручке \$1,737 млрд по сравнению с \$233 млн прибыли при выручке \$1,645 млрд за тот же период год назад.

Доннелли отметил, что Bell прекратил летные испытания демонстрационного образца V-280 после выполнения 214 часов летных испытаний за последние три года. «За этот трехлетний период Valor успешно продемонстрировал все ключевые параметры производительности с программой FLRAA, включая маневренность на малых скоростях, полеты на большие расстояния, высокоскоростные полеты, автономный полет и интеграцию систем быстрого выполнения заданий», сказал он.




EUROPEAN ROTORS | THE VTOL SHOW AND SAFETY CONFERENCE

IF YOU ARE
ROTORS
WE GOT IT!

Nov 16 - 18
Cologne | Germany

www.europeanrotors.eu

BE PART OF IT

Поставки Textron Aviation взлетели

На прошлой неделе Textron Inc. опубликовала отчет о производственной и финансовой деятельности во втором квартале и первом полугодии текущего года. Согласно данным американской компании, во втором квартале текущего года клиенты получили 44 бизнес-джета Citation (включая пять Longitude и семь Latitude) и 33 турбовинтовых KingAir по сравнению с 23 бизнес-джетами и 15 турбопропами в прошлом году.

Выручка Textron Aviation за квартал выросла по сравнению с прошлым годом на \$414 млн до \$1,161 млрд, а прибыль за этот период составила \$96 млн по сравнению с убытком годовой давности в \$66 млн. В первом полугодии прибыль производителя составила \$143 млн при выручке \$2,026 млрд по сравнению с убытком в \$63 млн при выручке \$1,619 млрд за аналогичный период прошлого года.

«Как мы видели в течение года, на рынок приходит очень много новых клиентов, и я думаю, это здорово», - комментирует президент и гендиректор Textron Скотт Доннелли. Доннелли охарактеризовал новых клиентов, которые приходят на рынок, в основном как состоятельных людей, а также владельцев малого бизнеса. Что касается устойчивости спроса, он добавил, что компания начинает видеть рост спроса со стороны европейских и южноамериканских рынков, последний из которых является «доминирующей частью нашего рынка турбовинтовых самолетов».

По словам Доннелли, в первом полугодии портфель заказов вырос на \$1,1 млрд.

Рост выручки отражает не только увеличение поставок, но и на послепродажном обслуживании.

Daher прогнозирует рекордный год

В текущем году Daher планирует поставить 50 турбовинтовых самолетов ТВМ серии 900 и 20 однодвигательных турбовинтовых Kodiak, рассказал во время AirVenture EAA старший вице-президент подразделения Daher Aircraft и генеральный директор Daher Aircraft и Kodiak Aircraft Никола Шабберт. Он сказал, что модели ТВМ 940 и 910 уже распроданы в 2021 году, назвав этот рубеж «знаменательным» и предсказав, что 2021 год станет «рекордным годом» для компании.

«Рынок чрезвычайно хорош», - сказал он, несмотря на то что Daher, как и большинство аэрокосмических компаний, сталкивается с проблемами в цепочке

поставок, но изо всех сил пытается свести проблемы к минимуму. Тем не менее, с начала года Daher уже поставил 22 ТВМ и более 400 с 2014 года. Daher отпраздновала поставку 1000-го ТВМ в сентябре прошлого года. Компания также недавно выпустила версию своего приложения «Me & My ТВМ», которое помогает в управлении воздушным судном и аналитике, а также содержит инструмент мониторинга безопасности.

В Daher также весьма довольны популярностью системы HomeSafe от Garmin Autoland. Более 60 новых ТВМ 940 были поставлены с системой, еще 13 самолетов находятся в процессе комплектации.



Volocopter показал 2X на AirVenture

На авиашоу AirVenture 2021, проводимом при участии Ассоциации экспериментальной авиации США (ЕАА — Experimental Aircraft Association), был совершен первый публичный полет электрического аэротакси Volocopter 2X с экипажем в США.

Полет проходил в районе аэропорта Уитман Рид-жинал (Wittman Regional Airport) в американском штате Висконсин. Как заявила компания Volocopter, полет стал важной вехой в реализации ее планов по повышению осведомленности людей по всему миру о воздушных такси. Успех данного мероприятия, уверен разработчик, окажет положительное влияние на дальнейшую судьбу воздушных транспортных средств, ориентированных на работу в городских условиях. Volocopter 2X с экипажем на борту поднялся на высоту 50 метров, полет продолжался всего 4 минуты, а максимальная скорость составила около 29 км/ч.

Посетители мероприятия AirVenture 2021 получили возможность не только увидеть Volocopter 2X, но также подняться на борт другой машины — VoloCity — и познакомиться с ней поближе. Компания Volocopter называет себя единственным разработчиком целого семейства воздушных транспортных средств индивидуальной мобильности с вертикальными взлетом и посадкой. В семейство машин входят аэротакси VoloCity и VoloConnect, а также грузовой дрон VoloDrone.

Напомним, что компания получила разрешения на проектирование и строительство летательных аппаратов от EASA. Когда продукция Volocopter пройдет европейскую сертификацию на коммерческую эксплуатацию машин, будет подана заявка на получение аналогичных разрешений от американского управления гражданской авиации (FAA).

Росавиация сертифицировала противообледенительную систему Ми-38

Холдинг «Вертолеты России» Госкорпорации Ростех получил одобрение Росавиации на применение новейшей противообледенительной системы на вертолете Ми-38, а также системы спутниковой связи, обеспечивающей интернет на борту вертолета.

Противообледенительная система вертолета Ми-38 прошла цикл испытаний, в ходе которых доказала свою эффективность. Новое оборудование позволит Ми-38 не допустить наращивания льда при отрицательных температурах и продолжать полеты в условиях обледенения. Система, встроенная в конструкцию новых композитных лопастей, расширяет сферу применения Ми-38 в сложных погодных условиях, в том числе, в арктических широтах.

«Сертификация противообледенительной системы является первым и важным шагом на пути к созданию «арктической» версии вертолета Ми-38. Это событие особенно актуально в свете подписанного

контракта на поставку вертолетов Ми-38ПС в интересах МЧС России, ведь эти вертолеты будут эксплуатироваться именно в условиях Крайнего Севера», — отметил генеральный директор холдинга «Вертолеты России» Андрей Богинский.

Также Росавиацией одобрена установка системы спутниковой связи Мкисо. Данная опция позволит обеспечить пассажиров высокоскоростным доступом в интернет во время полета. Система спутниковой связи Ku-диапазона обеспечивает доступ в интернет на скорости до 2 Мбит/с в зоне покрытия спутников связи ЯМАЛ. Она позволяет организовывать на борту вертолета видеоконференции, бесперебойную передачу больших объемов данных и видеоизображений высокого качества в режиме реального времени. Передача данных на мобильные устройства пассажиров обеспечивается с использованием Wi-Fi точки доступа.



Air Partner сообщает о росте JetCard

Компания Air Partner сообщает об увеличении спроса на свои карточные продукты. Так с 1 февраля по 30 июня текущего года продажи Jet Card увеличились на 56,8% по сравнению с тем же периодом прошлого года, что указывает на то, что туристы все чаще стремятся к гибкому и безопасному путешествию, на фоне ослабления ограничений на полеты.

Число новых глобальных участников также увеличилось на 36,8% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, а депозиты клиентов выросли на 85,2%. Рост в значительной степени обусловлен высоким спросом в США, где цифры увеличились на 152,9% по сравнению с прошлым годом, при этом количество новых участников JetCard в США выросло на 225%.

В Великобритании бизнес-трафик начинает набирать обороты, и сейчас активность вернулась на доковидный уровень. Количество заказов на JetCard в Великобритании также выросло на 6,3%, а депозиты клиентов увеличились на 82,4% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Ожидается, что этот тренд будет продолжаться, поскольку вакцинация будет стимулировать возвращение делового и отпускного трафика.

Программа Air Partner JetCard позволяет клиентам покупать рейсы бизнес-авиации заранее, предлагая фиксированные тарифы и возможность изменять данные бронирования в короткие сроки и без штрафных санкций. Она оказалась чрезвычайно популярной, поскольку дает путешественникам возможность безопасно летать в тот момент, когда отменяются ограничения на поездки. Продажи новых JetCard в текущем финансовом году, по состоянию на конец июня 2021 года, выросли на 36,8% по сравнению с предыдущим периодом.

Gulfstream устанавливает первый рекорд полета на SAF

Gulfstream стала первой компанией, получившей сертификат Национальной ассоциации авиации (NAA) «Sustainable Wings» за свой рекордный перелет на экологически чистом топливе (SAF). Самолет G500 выполнил рейс из Саванны в Сан-Франциско за 4 часа 17 минут со средней скоростью 548,8 миль в час, а обратный перелет занял на минуту больше. Бизнес-джетом управляла команда испытателей американского производителя.

«Sustainable Wings» признает рекорды, установленные с использованием SAF. Как поясняют в ассоциации, SAF помогает сократить выбросы парниковых газов в течение жизненного цикла до 80% по сравнению с использованием классического реактивного топлива. Операторы рекордных полетов, выполненных с использованием топлива, соответствующего международным стандартам ASTM для SAF, могут

подавать заявки в рамках программы Sustainable Wings, а к свидетельству о записи полета NAA будет добавлена специальная печать.

Президент Gulfstream Марк Бернс отметил, что признание не только повысит узнаваемость SAF, но и подчеркнет простоту его использования, поскольку отрасль работает над увеличением доступности биотоплива во всем мире.

«Авиация должна стать более экологичной и устойчивой», - сказал президент NAA Грег Принципато, добавив, что, по его мнению, сертификация SAF будет способствовать дальнейшему продвижению вперед. «Как официальный регистратор рекордов американской авиации на протяжении более века, NAA должна признать это и поощрять использование экологически безопасных видов топлива».

NAA
Sustainable
Wings
Certification



Recognizing Aviation Records Set Using Sustainable Aviation Fuel (SAF).

#SustainableWings

Вельталь-авиа увеличивает свой парк

Российский бизнес-оператор «Вельталь-авиа» добавил в свой парк Hawker 850XP. Речь идет о 8-местном самолете 2007 года выпуска, интерьер и экстерьер которого обновлены в 2017 году. Это шестой бизнес-джет в парке оператора.

В настоящее время флот компании состоит из двух Hawker 700, одного Hawker 850XP и трех Hawker 800XP.

В прошлом году на базе аэропорта г. Омска в полную силу заработал сервисный центр по техническому обслуживанию самолетов Hawker (площадь 1700 кв.м.). С 2016 года специалистами компании успешно выполнены тяжелые чеки (G-check 48 мес.) на пяти самолетах Hawker, включая работы по неразрушающему контролю (NDT (X-RAY)).

Напомним, что с 2016 года на территории аэропорта «Центральный» г. Омска компанией создан сертифицированный сервисный центр по ТОиР самолетов Hawker-700/800/800XP. Сервисный центр располагает двумя ангарами площадью 1000м² и 700м² и широким набором оборудования для проведения периодического обслуживания, а также оперативно-го поиска и устранения неисправностей воздушных судов. Возможности сервисного центра позволяют выполнять все формы периодического обслуживания (часовые и календарные чеки); замену основных агрегатов воздушного судна; ремонт и замена стоек шасси; работы по неразрушающему контролю NDT (X-RAY); работы по обновлению интерьера воздушных судов; покраску воздушных судов.

Группа компаний Вельталь (ООО «Авиакомпания «Вельталь-авиа», ООО «Бизнес-Джет Техник», ООО «Аэросфера») работает на рынке с 2000 года. Вельталь-авиа имеет коммерческий сертификат и АОН.

В 2017 году авиакомпания «Вельталь-авиа» получила сертификат на выполнение полетов с целью оказания скорой медицинской помощи, став первой сертифицированной авиакомпанией в России, выполняющая медицинские полеты на самолетах деловой авиации.

Hawker 850XP отличается от предыдущей модели 800XP обновленным набором авионики, переработанной пассажирской кабиной и законцовками крыла. Hawker 850XP выпускался с 2006 по 2009 год, за этот период было выпущено 100 единиц. Пассажирский салон уже хорошо знаком по предыдущим моделям и зарекомендовал себя как оптимальный по

конфигурации для этого класса самолетов. Клубная зона на 4 человека, диван на 3 места и одно индивидуальное кресло напротив. Наиболее часто Hawker арендуют для перелета 4-5 пассажиров. Каждую пару кресел можно превратить в полноценное спальное место с ровной поверхностью, что удобно при плотном графике перелетов. На борту есть все необходимое, что может понадобиться при перелете. В носовой части находится кухня для приготовления и подачи питания, в хвостовой части туалетная комната за деревянной перегородкой. Багаж размещается в специальной зоне в салоне и фиксируется пристяжными ремнями.



Вулканы «тянут» трафик

На фоне существенного смягчения ограничений в ряде стран исландский оператор Nordurflug отмечает спрос на вертолетные туры вокруг вулканов. Компания выполняет полеты вокруг вулкана, который начал извергаться 20 марта в долине Гелдингардал к северо-востоку от Гриндавика.

В результате извержения в полную силу выброс лавы поднялся на высоту до 20 метров. Во второй половине июня активность снизилась, и вулкан немного бездействовал, прежде чем снова начать извергаться.

«Поскольку Исландия успешно вакцинировала свое население, большинство стран классифицируют ее как безопасное место», - говорит генеральный директор Биргир Омар Харальдссон. «В результате произошел взрывной рост числа туристов, в основном из Америки и даже Израиля. Вертолеты Airbus AS350B2 и EC130B4 оказались очень популярными, поскольку в салоне есть большие панорамные окна. EC130B4 с его исключительными иллюминаторами обеспечивает пассажирам потрясающий вид на место извержения».

Для компании столь редкое природное явление стало своего рода палочкой-выручалочкой. Пандемия серьезно затронула деятельность компании, которая в начале 2021 года была вынуждена запустить программу по сокращению расходов, которые повысили ликвидность.

Тем не менее в Nordurflug считают, что нынешняя ситуация с COVID-19 далека от оптимальной. «Несмотря на то, что в некоторых странах пандемия немного отступает на фоне тотальной вакцинации, это характерно лишь для развитых стран с относительно небольшим населением. В большинстве же государств пандемию ушла на третий круг, и как

отмечают эксперты, возможно, не последний. Именно сейчас мы не можем спрогнозировать количество туристов, которые посетят Исландию», - заключает Харальдссон.

Цены на вертолетные туры Nordurflug начинаются от \$270 за человека за 45-минутную экскурсию. А самый востребованный тур – «Вертолетная романтика». Он специально спланирован для отдельных пар, желающих придать романтический характер своему путешествию в связи с примечательным событием или без особого повода.

«Мы поднимемся с внутреннего аэропорта Рейкьявика и увидим поразительную панораму этой северной

столицы. Пилот найдет подходящую вершину поблизости, откуда можно будет полюбоваться живописным пейзажем. В стоимость тура включается бутылка шампанского, что делает это путешествие еще более памятным. Мы предлагаем вам продлить путешествие, побывав в спа Солей Натура в гостинице, которая находится рядом с нашим офисом, и завершить этот памятный день приятным отдыхом. Общая продолжительность тура составляет 40-45 минут: 15-20 минут полет с гидом и посадка на 20-30 минут на близлежащей вершине», - комментируют в компании.

Стоимость такого удовольствия обойдется почти в \$800 с человека.



На аэродроме Новинки впервые в России внедрен проект по самостоятельной заправке топливом

На аэродроме Новинки (UUDN) в Серпуховском районе Московской области впервые в России внедрен проект по заправке топливом воздушных судов малой авиации круглосуточно без участия заправщика. Техническое решение позволяет осуществлять покупку топлива для воздушных судов прямо на территории заправочного комплекса с помощью приложения Benzuber, к которому с 2017 года подключились 7000 АЗС по всей России. Разработчиком решения выступает компания «Смарт-Технологии» из Екатеринбурга, имеющая патенты на инновационные способы заправки транспорта на топливно-заправочных комплексах.

Находясь на аэродроме Новинки, пилот самолета малой авиации может подрулить к заправочному комплексу, запустить приложение Benzuber со смартфона, выбрать необходимое количество топлива, оплатить его не выходя из кабины самолета через приложение, заправиться и продолжить полет. Новизна решения заключается в том, что время от скачивания приложения до вылета может занять считанные минуты. Ранее пилотам приходилось сначала покупать топливные карты в административном здании аэродрома и уже после этого рулить на заправочный комплекс. С внедрением нового технического решения процесс заправки существенно упростился и ускорился.

Внедренное решение позволяет автоматизировать работу аэропортов малой авиации, повысив их эффективность путем снижения затрат на дополнительный персонал, который ранее требовался для проведения оплаты при расчетно-кассовом обслуживании.

По статистике Benzuber, в среднем на аэродроме Новинки каждый пилот перед взлетом заправляет

воздушное судно в диапазоне от 100 до 200 литров топлива. Это может быть как авиационный бензин, так и керосин.

«Автоматизация процесса оплаты на заправочных комплексах, расположенных на аэродромах малой авиации, позволяет сократить издержки и повысить их рентабельность. Надеемся, что этим мы вносим свой вклад в возрождение некогда популярного вида транспорта, без которого не обойтись на просторах нашей необъятной Родины. Мы уже начали вести переговоры с другими аэродромами, заинтересованными в скорейшем внедрении оплаты покупки

топлива со смартфона», - комментирует появление ноу-хау создатель платформы Benzuber Артем Скворцов.

«Аэродром Новинки, на котором базируется порядка 80 воздушных судов, стал первым аэродромом малой авиации в России, позволяющим заправлять самолеты с помощью приложения Benzuber. Упрощая процесс оплаты, мы заботимся о наших клиентах - пилотах, которые существенно сокращают время подготовки к вылету», - прокомментировал директор по развитию аэродрома Новинки Игорь Глинкин.



Июль стал рекордным по спросу на бизнес-авиацию

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, восстановление спроса на бизнес-авиацию продолжает удивлять, затмевая восстановление активности регулярных авиакомпаний.

За полный календарный месяц июль во всем мире выполнено на 13% больше рейсов бизнес-джетов и турбовинтовых самолетов, чем в июле 2019 года. По прошествии семи месяцев 2021 года совокупная активность всех самолетов бизнес-авиации вернулась на уровень сопоставимого периода 2019 года.

Ключевой характеристикой восстановления стало возобновление с весны активности легких и средних бизнес-джетов: за последние три месяца эти сегменты выполнили более 400 тысяч рейсов по всему миру, что на 14% больше, чем в мае-июле 2019 года.

Северная Америка

В Северной Америке активность деловой авиации выросла на 12% по сравнению с июлем 2019 года и на 46% – в сравнении с июлем 2020 года. И в этом регионе резко вырос рынок США: количество рейсов бизнес-джетов увеличилось на 25% по сравнению с двумя годами ранее. Единственные два сегмента, которые все еще отстают от уровня 2019 года, находятся на разных концах рынка: турбовинтовые самолеты и бизнес-лайнеры.

Самолеты суперсреднего размера, по-видимому, представляют собой золотую жилу для рекордного спроса в регионе: в июле в этом сегменте наблюдался рост рейсов на 30% по сравнению с июлем 2019 года.

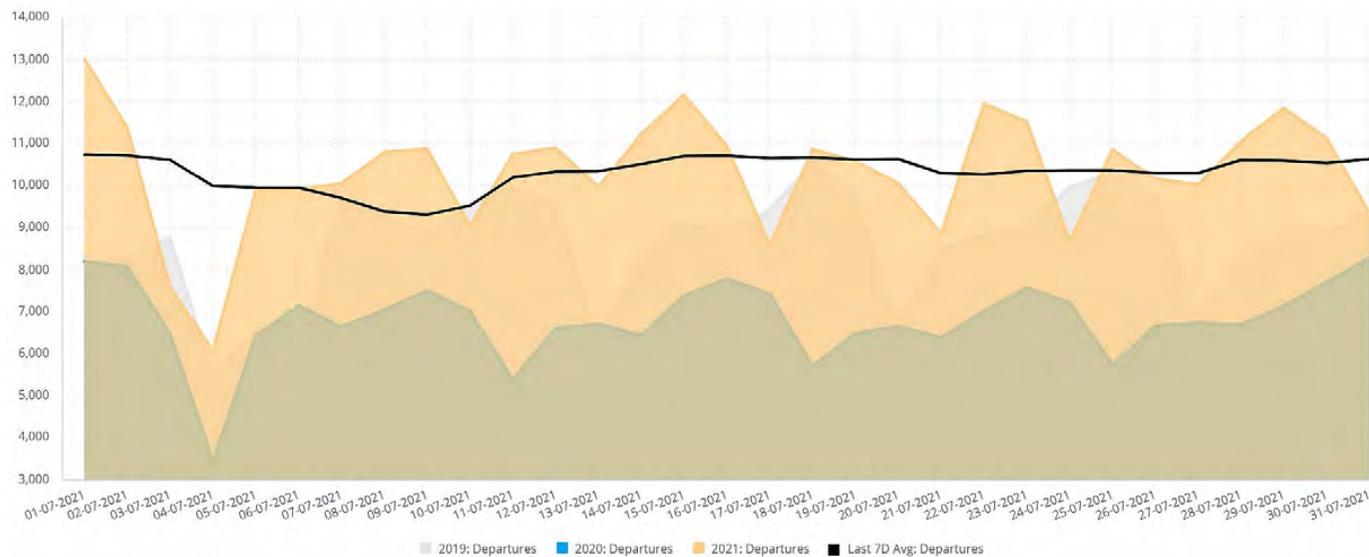
Активность легких бизнес-джетов выросла на 26% по сравнению с июлем двухлетней давности, а ультрадальний флот, по большей части простаивавший из-за пандемии, в этом месяце увеличился на 23%.

Как и ожидалось, в июле самым активным был чартерный рынок: чартерные операторы выполнили на 35% больше рейсов по сравнению с июлем 2019 года, что является рекордным показателем. Долевые операторы также работают почти на полную мощность, их трафик на 25% выше, чем два года назад. Примечательно, что полеты по Part 91 в этом месяце также восстановились, на 22% больше, чем в июле 2019 года.

Это может свидетельствовать о возвращении корпоративных полетов. В целом, самыми загруженными штатами США в июле стали Флорида, Аризона и Южная Каролина, которые превзошли тенденции 2019 года соответственно на 55%, 49% и 46%. Северная Дакота, Мэйн и Западная Вирджиния были единственными штатами, в которых активность летом 2021 года все еще не восстановилась.

Европа

В июле активность деловой авиации в европейском регионе значительно выросла: трафик увеличился на 14% по сравнению с «нормальным» июлем 2019 года. Летний всплеск приходится на сегмент легких джетов, активность которых на 30% превысила максимумы в том же месяце два года назад. В отличие от США восстановление крупногабаритных самолетов пока не наступило. Больше, чем когда-либо, визитной карточкой этого лета являются путешествия на отдых: Ибица, Майорка и Ольбия входят в десятку самых загруженных направлений.



Активность бизнес-джетов во всем мире с 1 января по 30 июля 2021 года

На греческих островах наблюдается особенно высокая активность: например, на Закинтос прибывает на 115% больше бизнес-джетов, чем в июле 2019 года. Значительную долю посетителей составляют россияне, а Внуково летом 2021 года стал вторым по загруженности аэропортом в Европе по количеству вылетов бизнес-джетов.

Остальной мир

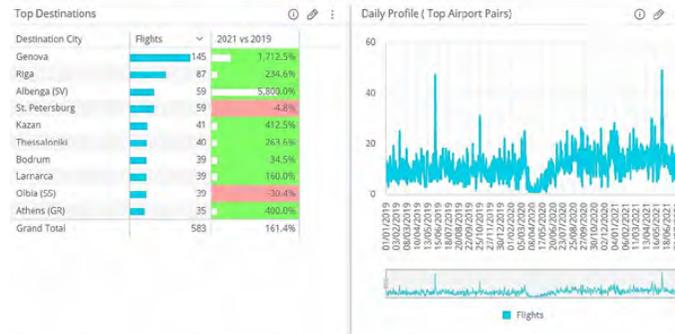
За пределами США и Европы наблюдаются смешанные тенденции: в Канаде восстановление идет очень медленно, что согласуется с продолжающимися ограничениями; но во всей Австралии и Новой Зеландии, несмотря на ограничения на международные поездки, объем внутренних перевозок выше, чем когда-либо; в Африке и Южной Америке, где пандемия все еще широко распространена, в нескольких странах было выполнено больше рейсов на бизнес-джетах, чем до 2020 года; в Китае внутренние деловые авиаперевозки побили рекорды, но международные рейсы практически остановились. Ближний Восток, особенно ОАЭ, стал свидетелем очень устойчивых поездок на бизнес-джетах, особенно из Дубая.

Управляющий директор WINGX Ричард Кое комментирует: «Эксперты предсказывали вероятность повторения сильного роста спроса на туристические поездки прошлого года после снятия ограничений: они материализовались в полном объеме, значительно превзойдя даже доковидные летние максимумы спроса на бизнес-джеты. За исключением маловероятного возобновления локдаунов, рост должен продолжиться в течение следующих шести недель, и следующий вопрос будет обращен на потенциальное возвращение корпоративных клиентов».

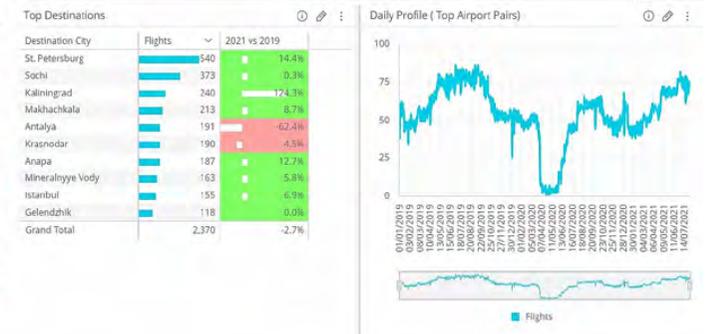
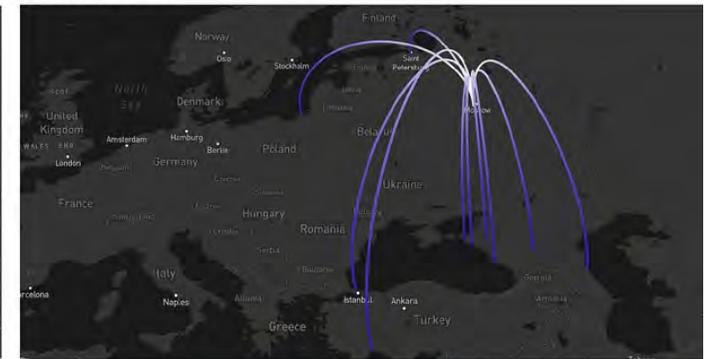
Aircraft Segment	Departures 2021 YTD	% of total	2021 vs 2020: growth (Departures)	2021 vs 2019: growth (Departures)
Light Jet	59,486	27.6%	49.5%	26.2%
Super Midsize Jet	49,409	22.9%	64.8%	33.4%
Heavy Jet	29,665	13.8%	71.8%	24.0%
Midsize Jet	22,839	10.6%	53.9%	18.3%
Super Light Jet	22,136	10.3%	50.4%	15.2%
Ultra Long Range Jet	14,541	6.8%	83.6%	31.5%
Very Light Jet	10,318	4.8%	31.8%	19.3%
Entry Level Jet	6,893	3.2%	43.0%	9.0%
Airliner/Bizliner(Jet)	79	0.0%	125.7%	-16.8%
Grand Total	215,366	100.0%	57.0%	24.7%

Трафик по сегментам бизнес-джетов в США с начала года по 30 июля 2021 года по сравнению с 2019

Business Aviation



Scheduled Aviation



Деловая авиация и регулярные рейсы во Внуково, июль 2021 г. и июль 2019 г

Argus: Нас ждет рекордный год

По данным Argus, активность полетов деловой авиации в Северной Америке находится на рекордно высоком уровне или приближается к нему, и ожидается, что в июле, августе и октябре она приблизится или превысит 300 000 полетов в месяц, а в оставшуюся часть года превысит уровень 2019 года почти на 10%.

В своем [обзоре](#) деловой авиации за первое полугодие 2021 года Argus отмечает, что «после прошлогодних рекордных минимумов мы в течение первых шести месяцев наблюдали несколько рекордных максимумов, при этом активность по Part 135 установила рекорды трафика в марте, мае и июне».

Данные TraqPak от Argus, которые отслеживают информацию о прибытии и отправлении всех рейсов бизнес-джетов и турбовинтовых самолетов по IFR в США, Канаде и странах Карибского бассейна, зафиксировали медленное начало года: активность снизилась на 10–12% по сравнению с уровнями 2019 и 2020 годов. Но все изменилось в марте, когда количество полетов подскочило на 46,3% по сравнению с 2020 годом, и с тех пор оно улучшалось каждый месяц по сравнению с 2020 и даже 2019 годом. Июнь ознаменовал самый большой прирост по сравнению с 2019 годом, увеличившись на 12,1%.

С начала года количество рейсов в Северной Америке увеличилось на 42,4% по сравнению с 2020 годом, а налет вырос на 42,8%. С учетом более слабых первых месяцев количество полетов с начала года по-прежнему снижается на 1,2% по сравнению с 2019 годом, но налет увеличился на 0,3%.

Частные полеты по Part 91, восстановление которых отставало, выросли на 34,1% относительно первой половины 2020 года. По словам Argus, это долго-

жданное изменение после беспрецедентного снижения активности по Part 91 с 2019 по 2020 год на 34,3%. Трафик долевых операторов увеличился на 58,3% по сравнению с 2020 годом и на 9,4% по сравнению с 2019. Между тем, активность по Part 135 выросла на 47,4% по сравнению с 2020 годом и на 9,6% по сравнению с 2019 годом.

ТОП 25 операторов – во главе с Wheels Up, XOJet, Executive Jet Management, Jet Linx и Exclusive Jets – в первой половине года превысили показатели 2020 г.

По сравнению с 2020 годом объем операций увеличился во всех категориях самолетов. Бизнес-джеты среднего размера увеличили трафик на 34%, а за ними следуют легкие джеты, полеты которых вырос-

ли на 32,2%. Активность крупноразмерных бизнес-джетов также восстановилась, улучшившись на 27,9%.

Делая прогноз Argus видит, что рынок набирает силу. По мере того как восстанавливается сегмент Part 91 и дальнемагистральных перевозок, эксперты ожидают, что активность деловой авиации будет постоянно оставаться на 5-10% выше доковидных уровней и увеличиться на 32,7% процента относительно 2020 года. По мере приближения к 300 000 операций в июле, Argus также предсказывает пики в августе и октябре, которые превзойдут этот уровень, и отмечает, что это будет впервые в его базе данных TraqPak, которая ведется с января 2007 года.



Airbus Helicopters провела семинар по безопасности полетов в России

Airbus Helicopters провела первый в 2021 году семинар по безопасности полетов для частных владельцев и коммерческих эксплуатантов вертолетов Airbus в России. Мероприятие прошло на базе вертодрома «Горка» – официального дистрибьютора вертолетов Airbus в России.

На семинаре, который вел приглашенный опытный французский пилот-инструктор, авиационные происшествия рассматривались с помощью модели «швейцарского сыра» Дж.Т.Ризона, которая помогает понять роль организационных и управленческих факторов в авиационных происшествиях. Эта модель оценивает как активные отказы, которые, как правило, ассоциируются с непосредственными исполнителями, так и скрытые предпосылки происшествий – условия, которые существовали задолго до наступления аварийных случаев. В ходе семинара Airbus Helicopters предложила участникам инструменты для оценки системы управления безопасностью (СУБП) полетов в их организации и дальнейшие шаги для ее повышения.

«Одни из главных факторов успеха системы управления безопасностью – непрерывное совершенствование на протяжении всего времени эксплуатации авиационной техники. Иницилируемые Airbus Helicopters семинары по безопасности полетов, в рамках которых мы делимся теоретическими и практическими решениями, играют важную роль в решении этой задачи. Все наши мероприятия по безопасности бесплатны для участников. В этом году мы планируем провести еще один семинар на дальнем Востоке, так как за последнее время наш флот в этом регионе существенно расширился», – отметил Дмитрий Перепелкин, директор вертолетного подразделения Airbus в России.

Приоритет Airbus Helicopters – обеспечение безопасности полетов тысяч людей по всему миру, которые ежедневно используют вертолеты Airbus. Это обязательство находит отражение во всей деятельности компании: от проектирования и производства до обучения. Семинары являются частью глобальной стратегии производителя по повышению безопасно-

сти полетов на вертолетах в разных странах. С 2016 года в семинарах Airbus Helicopters приняли участие порядка 600 человек, включая частных владельцев вертолетов, руководящий и летно-технический персонал российских коммерческих операторов, а также представителей авиационных властей.



Результаты в Global Jet выше, чем ожидалось

В первом квартале 2021 года флот Global Jet пополнился самолетами Falcon 2000LXS с базированием в Мадриде и Global Express XRS. Компания также осуществила поставку самолета VVIP Airbus 320 и планирует в ближайшее время завершить работу над самолетом VVIP B787.

В компании Global Jet заявляют, что после 18 месяцев неопределенности, в 2021 году бизнес снова начал



расти. «Как и для любой другой компании, 2020 год с пандемией был довольно тяжелым, со всеми новыми ограничениями, правилами и законами, которые менялись от страны к стране», - комментирует Партнер Global Jet в России и СНГ Евгений Ключков. «В повседневной жизни каждого человека было заложено общее чувство страха, и, конечно же, это повлияло на нашу деятельность. В прошлом году активность значительно снизилась, но постепенно возвращается на круги своя. Затишье прошлого года мы использовали в качестве возможности провести некоторые изменения и в этом году у нас уже неплохие результаты».

«В этом году дела пошли лучше, чем ожидалось. Помимо услуг по организации чартеров, с начала года мы продали существенное количество самолетов и заключили ряд новых сделок по управлению воздушными судами, включая сделки с новыми типами воздушных судов, например, Global 7500. На данный момент у нас в управлении около 35 различных типов воздушных судов. Все идет хорошо и возвращается на круги своя. Мы рады, что ситуация постепенно выправляется и будем надеяться, что так будет и дальше».

Летом 2021 года Global Jet запустила совершенно новый, функциональный веб-сайт в современном стиле. Релиз состоялся на английском языке. Скоро будут доступны версии на русском, китайском, французском и испанском языках.

Чартерному бизнесу компании посвящен отдельный раздел на веб-сайте, что дает пользователям возможность напрямую запрашивать предложения на чартер. В каталоге доступна широкая линейка самолетов, от легких, средних и дальнемагистральных до VIP-авиалайнеров. Наши специалисты помогут

найти лучшее решение по самой выгодной цене.

В первом квартале 2021 года флот Global Jet пополнился самолетом Falcon 2000LXS, который базируется в Мадриде, а также самолетом Global Express XRS. XRS рассчитан на комфортное размещение 14 пассажиров. Джет разделен на три большие зоны, предлагая гостям максимальный уровень функциональности, роскоши и удобства. Второй период 2021 года так же выглядит многообещающим, так как три новых самолета готовятся к вводу в коммерческую эксплуатацию.

На данный момент в компании интегрировано новое облачное программное обеспечение для авиации (LEON) для повышения эффективности планирования и обеспечения полетов.

Флот Global Jet в настоящее время насчитывает более 70 самолетов и около 10 самолетов на данный момент находятся в процессе интеграции во флот. В их числе самолеты типа BBJ, Falcon 7X, Challenger 300 и новый Gulfstream 650ER. С начала 2021 года к флоту компании присоединились самолеты Gulfstream 550, Global 6500 и Global 7500.

Что касается направления по продаже воздушных судов, то недавно были проданы три Global 6000, Falcon 900DX Easy, Falcon 2000LX, Airbus ACJ318 Elite, Gulfstream 450 и Legacy 650. Это произошло благодаря опыту компании и ее профессиональной, инициативной и преданной команде продаж. Ряд сделок продолжается с планов закрытия до конца года. Так же компании удалось получить в портфолио для продажи несколько самолетов, включая два потрясающих самолета Bombardier Global 6000 и Global 6500 с низким налетом.

Касаемо приобретения самолетов, то за последние несколько месяцев Global Jet помогла своим клиентам приобрести самолеты Pilatus PC-24, Global 5000, Global 6000 и совершенно новый Challenger 350 с поставкой в 2022 году.

Компания также участвовала в ряде проектов по поставке широкофюзеляжных самолетов. В декабре 2020 года успешно поставлен Boeing B787. Этот сложный проект полностью находился под контролем специалистов Global Jet: от координации проектирования, надзора за завершением работ

в Lufthansa Technik и до окончательной доставки клиенту.

Кроме того, компания осуществила поставку Airbus 320 VVIP и планирует завершить завершение строительства и поставки еще одного VVIP Boeing B787 к декабрю 2021 года.

Осенью 2020 года Global Jet получила коммерческий сертификат эксплуатанта Арубы. Процесс получения этого сертификата АОС был непростым и требовал повышения существующих стандартов работы. Это

достижение демонстрирует высокий уровень эффективности и является еще одним дополнительным преимуществом для клиентов. Сегодня у Global Jet уже есть три самолета под флагом Арубы, включая ACJ330 VIP, ACJ319 и B737 Cargo.

Отдельно хочется сообщить об утверждении полярного маршрута для Global Jet Aruba. Global Jet – первый и единственный оператор на Арубе и один из немногих операторов бизнес-джетов в мире, который выполняет операции по полярным маршрутам, что помогает значительно сократить время полета.



Самолет недели

Оператор/владелец: **private**

Тип: **Cessna Citation CJ1**

Год выпуска: **2003 г.**

Место съемки: **август 2021 года, Novotitarovskaya Azimut – URKZ, Russia**



Фото: Дмитрий Петроченко