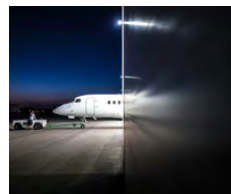




Главная новость недели – Ассоциация производителей авиации общего назначения (GAMA) опубликовала отчет о поставках и стоимости воздушных судов деловой авиации за первое полугодие 2021 года. В течение первых шести месяцев 2021 года поставки бизнес-джетов, поршневых и турбовинтовых самолетов, а также вертолетов увеличились во всех сегментах по сравнению с аналогичным периодом 2020 г.

Поставки поршневых самолетов во втором квартале 2021 года по сравнению с тем же периодом 2020 года увеличились на 12,3%, до 565 воздушных судов; поставки турбовинтовых самолетов выросли на 45,4% – до 221 машины; бизнес-джетов передано клиентам на 8,2% больше – 264 самолета. Стоимость поставленных во втором квартале 2021 года самолетов составила \$8,6 млрд, увеличившись примерно на 9,4%. Поставки газотурбинных вертолетов в первом полугодии 2021 года по сравнению с тем же периодом 2020 года увеличились на 33% и составили 258 машин, а поршневых вертолетов передано владельцам на 31,7% больше, 83 вертолетов. Согласитесь, отличные результаты.

На следующей неделе свои двери откроет московская выставка деловой авиации RUBAE 2021. С нетерпением ждем встречи с друзьями и партнерами. В преддверии выставки мы подготовили ряд эксклюзивных материалов и интервью с ключевыми игроками нашего сегмента. Неделя будет жаркой, все мы соскучились по живому общению и долгожданное трехдневное мероприятие подарит немало позитивных эмоций.



Признаки замедления в США

WINGX: Рынок США по-прежнему устанавливает рекорды по спросу на бизнес-джеты, но во второй половине августа наблюдается заметное замедление. На европейском рынке был очередным сильным месяц активности бизнес-джетов **стр. 25**

Поставки значительно выросли

В течение первых шести месяцев 2021 года поставки бизнес-джетов, поршневых и турбовинтовых самолетов, а также вертолетов увеличились во всех сегментах по сравнению с аналогичным периодом 2020 г. **стр. 27**

AW109 Trekker - новая машина для России

В августе Leonardo отмечает 50-летие первого полета своего бестселлера AW109. Так уж совпало, что именно в это время в Россию был поставлен первый AW109 Trekker **стр. 28**

Отрасль адаптируется к новым условиям

Компания SHY Aviation взяла интервью у Ричарда Кое, управляющего директора WINGX Advance, человека, который создал самый ценный ресурс по данным в отрасли деловой авиации **стр. 31**


Gulfstream™



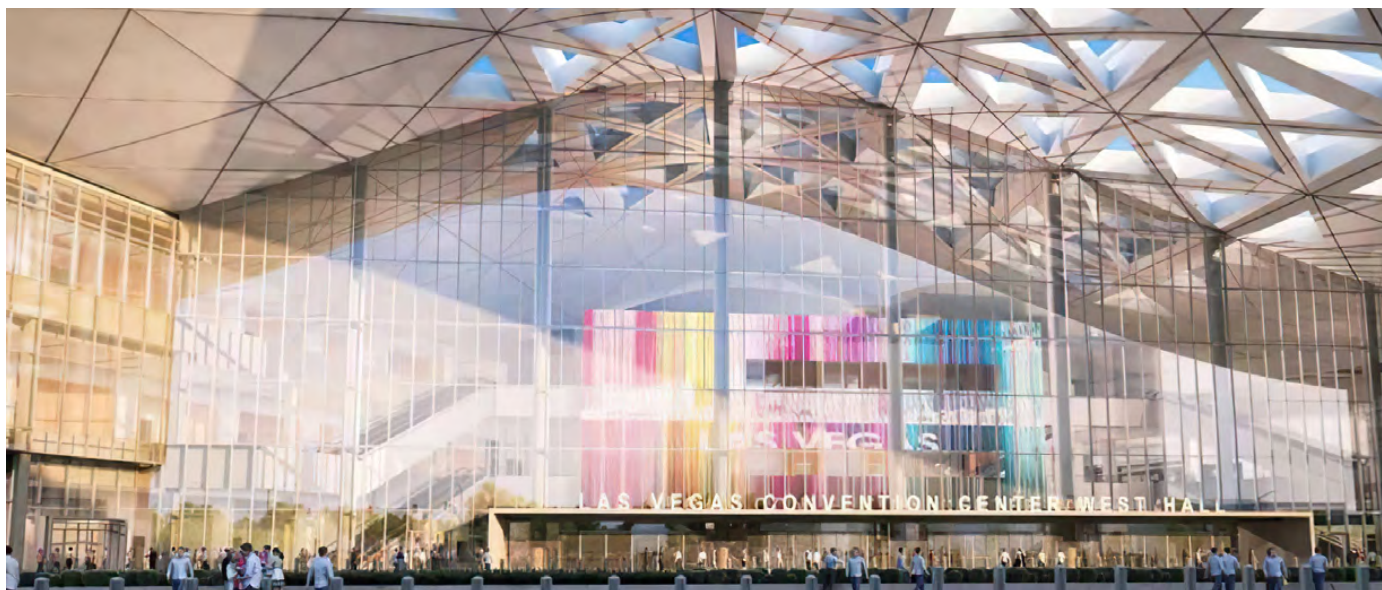
На NBAA-BACE 2021 пустят только вакцинированных

Оргкомитет выставки NBAA-BACE 2021, которая состоится с 12 по 14 октября в Лас-Вегасе, принял решение о допуске на мероприятие только вакцинированных посетителей. При этом не уточняется какие вакцины будут «действовать» для посетителей и гостей. BizavNews отправил запрос в NBAA.

«В соответствии со своей основной ценностью безопасности Национальная ассоциация деловой авиации (NBAA) объявляет о том, что допуск на выставку будет осуществляться исключительно на основании сертификата вакцинации. Мы следуем рекомендациям экспертов по охране труда и безопасности и перенимаем передовой опыт выставок. Включение требования о вакцинации в протоколы безопасности создаст максимально интерактивную среду для покупки, продажи, общения и обучения», - комментирует президент и генеральный директор NBAA Эд Болен.

Эксперты в области здравоохранения и безопасности согласны с тем, что вакцинация — это наиболее эффективный инструмент для создания безопасной среды для личных встреч, это также быстро стало лучшей практикой безопасности для торговых выставок и других офлайн мероприятий, включая игры Las Vegas Raiders, CES (ранее известное как Consumer Electronics Show) и ежегодное шоу Национальной ассоциации вещателей. Принимая требование о вакцинации, ассоциация предполагает, что ношение маски станет личным выбором посетителей и экспонентов.

«Это захватывающее время для деловой авиации», - резюмирует Болен. «Лётная активность высока, транзакции сильны, а инновации выходят на рынок ускоренными темпами. NBAA-BACE станет отличным шоу, которое поднимет индустрию деловой авиации на новые высоты».



FBO PULKOVO-3

Tel/Fax:+7(812)240-0288
Cell:+7(921)961-1820
E-mail : ops@jetport.ru

SITA: LEDJPXH
AFTN: ULLLPJHX



ArcosJet: на Россию и СНГ приходится 8% мирового парка дальних бизнес-джетов семейства Global

Согласно исследованию ArcosJet, под контролем владельцев из России и СНГ находится 8% мирового парка дальних семейства дальних бизнес-джетов Global производства Bombardier Aerospace.

По ожиданиям экспертов компании, эта доля может вырасти вплоть до 10% с поставками в регион новейших моделей данного семейства - Global 7500, Global 6500 и Global 5500.

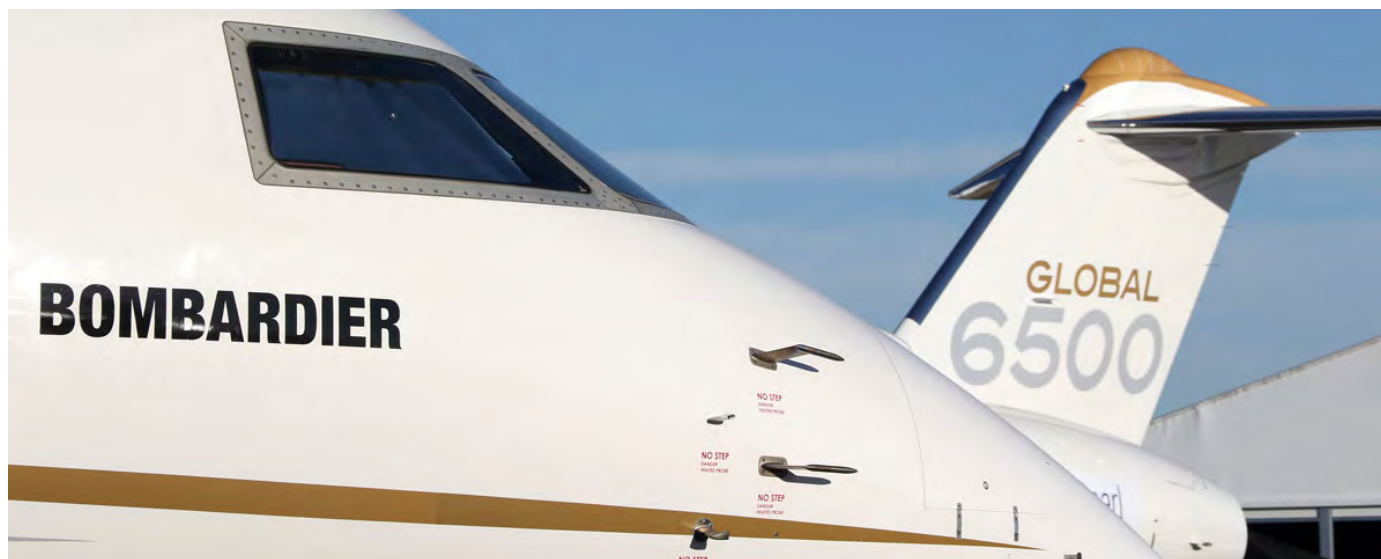
В парке владельцев из России и СНГ сегодня насчитывается 72 самолета семейства Global, что составляет около 19% всего парка бизнес-джетов в регионе.

«Мы отмечаем высокую востребованность самолетов Global как на российском, так и на мировом рынке», – говорит директор по продажам и маркетингу ArcosJet Иван Веретенников. «Сегодня только 5% из мирового парка самолетов этих моделей находятся в продаже, это рекордно низкий показатель. При этом

доля более современных моделей этого семейства, доступных для приобретения на рынке, еще ниже».

Первый самолет в линейке Global – Global Express – был введен в эксплуатацию в конце 1990-х. Сегодня мировой активный парк этих самолетов, по данным AMSTAT, насчитывает 888 единиц. В текущей линейке Bombardier Aerospace – три модели семейства Global, а флагманом всего модельного ряда канадского авиастроителя является новейший Global 7500.

Компания ArcosJet – авиационный брокер, работающий на вторичном рынке бизнес-джетов с особой компетенцией по рынкам России и СНГ, Европы и Ближнего Востока, – ведет постоянный мониторинг рынка и отслеживает актуальные тренды. ArcosJet публикует ключевые результаты своих исследований с целью поддержки развития дружественной, прозрачной и клиентоориентированной деловой среды на рынке бизнес-авиации.



ВАШ ПЕРСОНАЛЬНЫЙ ЧАРТЕР



Pilatus PC-12NG
до 8 пассажиров



24/7 +375 29 122 99 33

BySky.by



Global 7500

The Industry Flagship

Longest range | Largest cabin | Smoothest ride

Центр по ТО Джет Трансфер получил статус авторизованного

Центр по техническому обслуживанию компании Джет Трансфер получил от Textron Aviation статус авторизованного сервисного центра. В спектр обслуживаемых ВС входят все модели поршневых самолетов Cessna и Beechcraft когда-либо выпускавшиеся производителем.

Центр по ТО расположен на аэродроме Новинки в районе города Серпухов и имеет одну из самых оснащенных технических баз в России, профессиональное оборудование, собственный склад запасных частей и опытный персонал.

Также, практически одновременно Центру был вы-

дан сертификат на ТО двигателей Continental, что позволит обслуживать дизельные двигатели этого производителя.

Для владельцев авионики Garmin Центр также предоставит возможность обслуживания, являясь авторизованным сервисным центром данной компании в России.

Центр по ТО Джет Трансфер был открыт в конце 2020 года и является одним из подразделений компании Джет Трансфер, официального представителя Cessna Aircraft, Beechcraft и Bell в Российской Федерации.



НАМ ДОВЕРЯЮТ

 SkyClean

ДЕТЕЙЛИНГ · КЛИНИНГ · КОНСАЛТИНГ

Avia Solutions Group объявляет о запуске собственного брокера Skylence

Литовская Avia Solutions Group (ASG) объявляет о запуске собственной брокерской компании Skylence. Как отмечается в релизе компании, благодаря сотрудничеству с материнской ASG, Skylence имеет доступ к более чем 200 бизнес-самолетам, включая флот европейского чартерного оператора KlasJet (также входит в ASG), состоящий из шести самолетов Boeing 737 и Bombardier CRJ-200.

По словам представителя Skylence, на высококонкурентном рынке компания сосредоточит свое внимание на использовании команды профессионалов отрасли, которые построили свою карьеру с практическим опытом во всех сферах авиационной отрасли. Кроме того, этот обширный опыт позволяет Skylence сосредоточиться на своем стремлении предоставлять только самые высокие стандарты обслуживания кли-

ентов, которые часто отсутствуют в других областях отрасли.

Компании ASG специализируются на ТОиР, лизинге и торговле воздушными судами, наземном обслуживании и заправке топливом, выполнении полетов и диспетчеризации, а также авиационном обучении.

«Отличием, которое Skylence привносит на рынок частных и групповых чартерных рейсов, легко очевидно из коллективного опыта наших команд, которые внимательно и инстинктивно управляют каждым аспектом требований наших клиентов», - сказал генеральный директор Skylence Линас Довиденас. «За счет качества предоставляемых услуг мы стремимся поднять планку и уровень качества, предоставляемого во всей отрасли».



UTG PA

Центр деловой авиации
UTG Private Aviation
в Домодедово

Новый стандарт бизнес-авиации

Flight Consulting Group нацелена на развитие бизнеса в Великобритании

Flight Consulting Group продолжает усиливать свои позиции в Европе, вступая в ассоциацию Air Charter Association (ACA), которая объединяет лидеров мировой индустрии чартерных авиаперевозок и определяет вектор будущего развития отрасли. Компания также дебютирует со стендом на ведущей европейской выставке Air Charter Expo 2021, которая пройдет 14 сентября 2021 года в лондонском аэропорту Биггин Хилл.

«Великобритания – один из стратегических рынков для Flight Consulting Group, и членство в ACA стало

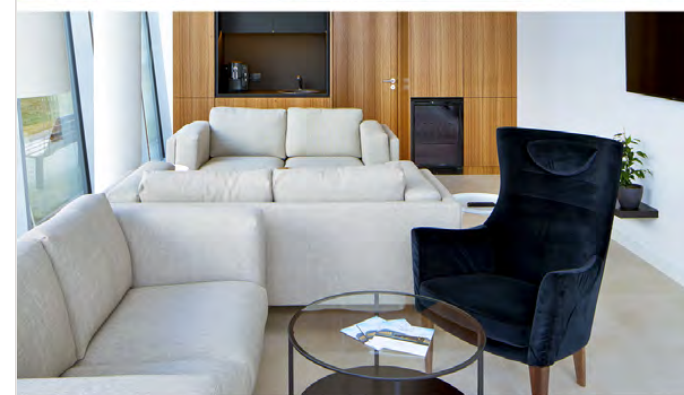
следующим шагом на пути развития нашего бизнеса в этом регионе. Мы видим высокий интерес местных компаний к нашим сервисам и ожидаем хороших результатов от участия в ACE'21», – отметили в Flight Consulting Group. «В ближайшее время к нашей команде присоединится менеджер по работе с клиентами в Великобритании. Он будет представлять интересы и укреплять партнерские отношения Flight Consulting Group в этом регионе, а также активно участвовать в реализации совместных инициатив в рамках ассоциации».

Air Charter Association была основана в 1949 году и является одним из авторитетных лидеров мнений на рынке авиационных чартерных перевозок. Вместе с более чем 250 членами ассоциации, среди которых ведущие авиаброкеры, эксплуатанты самолетов и вертолетов, авиакомпании, аэропорты, FBO и поставщики услуг, Flight Consulting Group будет участвовать в формировании актуальной повестки отрасли в интересах всех ее участников.

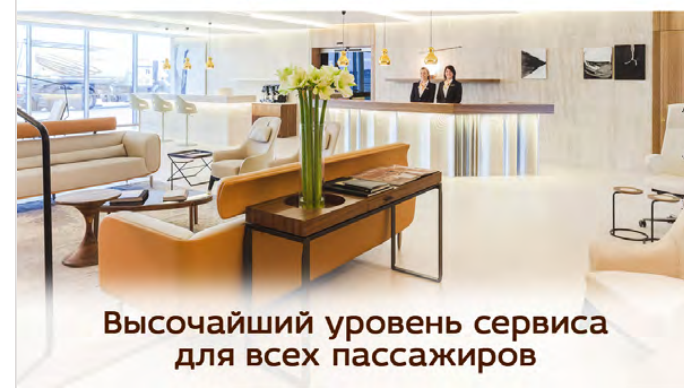
Конференция и выставка Air Charter Expo – одно из центральных мероприятий, проводимых ACA. Это уникальное место встречи и площадка для диалога профессионалов индустрии чартерных авиаперевозок, которая способствует запуску новых проектов и заключению эффективных партнерств, определяющих развитие всей отрасли.

В 2021 году Air Charter Expo возвращается с полноценной выставкой и насыщенной деловой программой.

Flight Consulting Group приглашает участников ACE'21 на стенд 307.



**Пассажирский лаунж
в транзитной зоне**



**Высочайший уровень сервиса
для всех пассажиров**

NetJets продлила мораторий на продажу карточных продуктов

Долевой оператор NetJets продлил мораторий на продажу долей, аренды и карточных продуктов на свои легкие бизнес-джеты, в том числе Embraer Phenom и Cessna Citation XLS. Об этом журналистам сообщил президент NetJets по продажам, маркетингу и обслуживанию Патрик Галлахер. Впервые о приостановке продаж стало известно еще в июле. Как комментируют в компании, эти непопулярные меры вызваны «беспрецедентным» спросом.

Согласно заявлению NetJets, рекордное использование контрактов существующими долевыми владельцами, привело к тому, что в настоящее время спрос на рейсы превышает все максимумы за 57-летнюю историю компании (компания была основана в 1964 году, как Executive Jet Airways и начала продавать долевые акции NetJets в 1986 году). Источник добавил, что ограничения запасов в категории легких бизнес-джетов достигли такой точки, что дополнительные продажи продуктов NetJets до того, как

будет поставлено большее количество самолетов, поставят под угрозу обслуживание.

«Огромное количество рейсов нагружает инфраструктуру авиаперевозок темпами, которых мы не видели годами – всё, от заправки топливом и площадей на перроне до общественного питания и наземного транспорта, во многих местах доведено до предела своих возможностей. В основном это связано со спросом в отрасли, а также с кадровыми проблемами».

Чтобы удовлетворить спрос, NetJets заявила, что до конца года наймет сотни пилотов и обслуживающего персонала и инвестирует почти \$2,5 млрд в 100 новых самолетов, которые будут поставлены до конца 2022 года.

В компании ожидают, что данная ситуация может продлиться до начала 2022 года.



ABS JETS

Ваш **единственный Embraer авторизованный сервисный центр (EASC)** по плановому ТО между Москвой и Прагой.

Ваш единственный EASC с опытом работы уже **500000 человеко-часов** именно на Легаси 600/650

Ваш **предпочтительный партнер** для любого вида ТО Вашего самолета



www.absjets.ru

pavel.hrdlicka@absjets.com

Горячая линия 24/7 **+420 725 529 489**

Jet Aviation объявила о реконструкции нового центра ТОиР в Базеле

Jet Aviation объявила о завершении в Базеле расширения и реконструкции нового производственного центра ТОиР площадью 8000 кв.м. Центр объединяет в одном месте столярный цех, магазины интерьеров и отделки, а также цех металлообработки.

Новый комплекс состоит из 5000 кв.м. отремонтированных площадей и дополнительной пристройки на 3000 кв.м. Архитектурное проектирование и разработка нового производственного центра началась в середине 2019 года, а строительство – позже в том же году.

«Эти инвестиции – очередной шаг в нашей приверженности развитию бизнеса», - говорит Джереми Кайе, вице-президент Jet Aviation по VIP комплектации. «Клиенты доверяют нам один из своих самых



ценных активов, и мы гордимся тем, что воплощаем их видение в жизнь. Новый центр объединяет всю производственную деятельность, объединяя под одной крышей производство мебели, внутренней отделки и конструкций из металла. Кроме того, это значительно повышает эффективность и упрощает для наших клиентов возможность посещения центра для оценки нашей работы».

«Концепция и разработка такого большого проекта, представляла собой долгую и сложную программу, которая заняла почти десять лет от первоначальной идеи до открытия», - говорит Сильвен фон Хоф, вице-президент по недвижимости, управлению объектами и логистике в регионе ЕМЕА. «Это фантастическое достижение, и мы благодарим всех, кто принимал участие, от команд здесь, в Jet Aviation, до наших местных партнеров, в том числе из аэропорта Базеля, которые сыграли значительную роль на протяжении всего процесса».

Новый центр оснащен светодиодным регулируемым освещением, вакуумной системой высокого давления, системами пылеулавливания, двумя отдельными покрасочными цехами и вентиляционными установками. Центр также имеет 600 кв.м. выровненных платформ для предварительной и окончательной сборки для обеспечения оптимальной производительности.

«По прошествии более чем двадцати лет мы рады видеть наши производственные бригады, насчитывающие около 150 сотрудников, в одном месте. Этот новый, просторный и залитый светом центр представляет последние инновации в инфраструктуре и оборудовании для безопасной и приятной рабочей среды и позволит командам еще более эффективно и результативно сотрудничать друг с другом и с нашими клиентами».



МНОГОЛЕТНИЙ ОПЫТ РАБОТЫ В
УПРАВЛЕНИИ САМОЛетаМИ

**Доверьте Ваш Джет
в наши надёжные
руки**

ОБРАЩАЙТЕСЬ ЗА ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ
ИНФОРМАЦИЕЙ JETFLITE OY
+358 20 5101900 24/7




Премьера RUBAE-2021 – суперуниверсальный реактивный самолет Pilatus PC-24

Nesterov Aviation представит российской аудитории инновационный реактивный самолет Pilatus PC-24 на юбилейной выставке деловой авиации RUBAE-2021. Nesterov Aviation уже в пятый раз примет участие в выставке деловой авиации во Внуково-3. В юбилейный год компания рада представить флагман швейцарского производителя Pilatus Aircraft – PC-24.

PC-24 уже произвел впечатление и вызвал огромный интерес на рынке деловой авиации, когда для него создали совершенно новую категорию самолетов – суперуниверсальный бизнес-джет (SVJ). Это произошло благодаря нескольким уникальным техниче-

ским особенностям, которыми обладает PC-24.

Основываясь на внушительном опыте эксплуатации турбовинтового PC-12, PC-24 также создавался для использования на неподготовленных полосах, таких как грунт, трава и гравий. Для взлета PC-24 нужна полоса длиной всего 856 м при максимальной взлетной массе 8300 кг. Эти выдающиеся характеристики для работы на коротком и неподготовленном летном поле открывают совершенно новый уровень мобильности. Возможность приземляться максимально близко к пункту назначения экономит общее время в пути: PC-24 доступны почти в 2 раза больше аэропортов мира, чем другим бизнес-джетам на рынке.



**СЕРТИФИЦИРОВАН
В РОССИИ!**

**PILATUS
PC-24**

NESTEROV
AVIATION

Авторизованный центр
Pilatus в России

www.nesterovavia.aero

АМАС Aerospace увеличивает количество работ на Global 7500

Швейцарский провайдер АМАС Aerospace сообщает об окончании работ по базовой технической проверке на втором бизнес-джете Bombardier Global 7500. Оба самолета были переданы клиентам в августе.

Как отмечают в компании, спрос на техническое обслуживание будет расти пропорционально увеличению количества новых бизнес-джетов. На первом этапе работы сводятся к техническим проверкам после получения самолета клиентом, в будущем АМАС Aerospace рассчитывает на увеличение количества работ по базовому и линейному техническому обслуживанию.

Все работы выполняются в недавно открывшемся в Базеле новом ангаре №5, в котором могут разместиться семь самолетов. Площадь нового объекта составляет 4850 м², а общая площадь ангарного комплекса – 30000 м². Сейчас АМАС Aerospace владеет одним из самых больших авиационных комплексов в Европе. У компании в аэропорту Базеля имеются

пять ангаров, позволяющие обслуживать любые типы самолетов, включая Airbus A340, Boeing 777 и Boeing 747-8.

АМАС Aerospace была образована в 2007 году и считается наиболее быстрорастущей компанией в области обслуживания воздушных судов деловой авиации. Хотя данные об обороте компании не публикуются, в 2019 году по неофициальным оценкам он превысил 1 млрд. швейцарских франков. Как считают эксперты, успех АМАС Aerospace в значительной степени определяется концепцией собрать под одной крышей оптимальное количество услуг, необходимых для эксплуатации деловых самолетов, и тем самым облегчить жизнь их владельцев. При этом упор делается на надежность и качество, о чем говорит девиз фирмы – Swiss Excellence in Business Aviation. Высокая степень универсальности АМАС Aerospace подтверждается наличием у нее сертификатов на техническое обслуживание самолетов Airbus, Boeing, Gulfstream Aerospace, Bombardier.







СЕРТИФИЦИРОВАНО
PART 145
ТЕКУЩЕЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

**Предоставление стоянки для бизнес-самолетов
независимо от продолжительности
промежуточной остановки.**





Несколько часов



Несколько дней



Круглогодично

★ ★ ★ ★ ★ A five star residence for your jet

Gulfstream G700 устанавливает первые рекорды скорости

Флагманский Gulfstream G700 установил первые в истории рекорды скорости для пары городов: из Саванны в Доху, Катар, а затем из Дохи в Париж. Полностью оборудованный серийный самолет G700 выполнил рейс из Саванны с Доху (6711 морских миль / 12 428 километров) за 13 часов 16 минут со средней скоростью 0,88 Маха. Затем самолет установил еще один рекорд для пары городов из Дохи в Париж, пролетев 2953 миль / 5469 км за 6 часов 15 минут со средней скоростью 0,90 Маха.


Рекордные полеты также продемонстрировали при-


верженность Gulfstream сокращению выбросов углерода. Самолет был заправлен экологически чистым топливом (SAF).

«Это были первые международные полеты для G700, и он показал себя исключительно хорошо, установив два новых рекорда. Мы рады лично представить G700 клиентам на Ближнем Востоке и в Европе и гордимся тем, что можем сделать это, одновременно демонстрируя нашу приверженность экологичности», - сказал Марк Бернс, президент компании Gulfstream.





Fuel





GROUND SERVICE SUPPORT

Part of fuel supply chain

 executive@g-ops.com
 +33 1 34 04 80 00

АСЕ 2021 набирает обороты

Air Charter Association продолжает активную подготовку к проведению выставки Air Charter Expo (ACE), которая состоится 14 сентября 2021 года в лондонском аэропорту Биггин Хилл.

На прошлой неделе оргкомитет сообщил, что в настоящее время подтверждено участие на статической экспозиции большого количества воздушных судов, включая Agusta 109, Boeing 737 (BBJ), Challenger 605, Citation XLS, Falcon 8X, Falcon 2000S, Global 5000, Global 7500, Gulfstream G450, Hawker 750, King Air 200, Piaggio Avanti, Pilatus PC-12, Pilatus PC-24 и HondaJet. Помимо самолетов, на ACE 2021 будет представлено более 50 стендов ведущих авиационных компаний. Ожидается, что в ближайшие дни модельный ряд пополнится новыми самолетами.

Гленн Хогбен, исполнительный директор The Air Charter Association, говорит: «В качестве первого реального отраслевого выставочного мероприятия для нашего сообщества с марта 2020 года, мы очень рады воссоединить отрасль чартерных авиаперевозок в сентябре этого года. За последний год личные

контакты сильно снизились, и ACE предлагает новые возможности для бизнеса и авиационных профессионалов. Выставка открыта для чартерных и авиационных компаний со всего мира, и разнообразие участников в сочетании с многочисленными типами представленных самолетов, от частных до коммерческих лайнеров и самолетов скорой помощи, дадут прекрасное представление о будущем чартерных авиаперевозок».

Программа конференции будет включать утреннюю сессию, организованную АСА, на которой будут рассмотрены ключевые вопросы, влияющие на чартерных брокеров и компании, эксплуатирующие воздушные суда, включая экологию и инновации, незаконные воздушные чартеры и идеи для профессионалов отрасли следующего поколения. Во второй половине дня сессия будет посвящена новой теме выставки «Зеленая хартия», посвященной электрическим и гибридным воздушным судам, а также роли технологий в сокращении воздействия отрасли на окружающую среду.



*Когда выдирают,
выдирают нас*



+7 495 500 32 21
comm@meridian-avia.com
www.meridian-avia.com

Union Aviation – объединяя интересы

В мае 2021 года на авиационном рынке Европы появился новый оператор – компания Union Aviation. Авиакомпания возникла благодаря объединению экспертиз, опыта и стратегического видения уже известных на рынке бизнес-авиации игроков как Amber Jet и Taurus Jet.

Union Aviation базируется в Риге, имея представителей в ключевых регионах Европы, России и СНГ. В настоящее время флот компании состоит из наиболее востребованных на чартерном рынке типов самолетов таких как Global 5000, Legacy 600 и 650, Gulfstream G150, Nextant 400Xti и Piaggio Avanti EVO.



Самолеты Union Aviation уже включились в работу чартерного рынка Европы. Компания активно взаимодействует с брокерами со всего мира, принимая запросы на организацию перелетов.

Помимо коммерческого чартера Union Aviation специализируется на вопросах покупки и продажи воздушных судов, техническом и финансовом аудите владения, консалтинге и других ключевых услугах по менеджменту частной авиации. Компания планирует развивать сервисы наземного обслуживания и другие дополнительные сервисы для владельцев бизнес-джетов.

Главным принципом нового оператора является ориентированность в равной степени и на интересы брокеров, и на задачи заинтересованных в чартерной загрузке владельцев воздушных судов. Основным упором в операционной работе по организации рейса делается на четкую коммуникацию между брокером и оператором на всех этапах подготовки и реализации перелета. Имея большой опыт работы как на стороне брокерской компании, так и на стороне владельцев самолетов, компания расставляет приоритеты в пользу гибкой и выгодной ценовой политики, соблюдая интересы брокерских компаний, а также четкой системы коммуникации на всех этапах организации рейса с брокером для максимально комфортного и эффективного взаимодействия. Эксперты по менеджменту Union Aviation ориентированы на эффективное управление и максимальную коммерческую загрузку, выполняя задачи клиентов.

В сентябре 2021 года представители компании примут участие в мероприятиях, приуроченных к ежегодной авиационной выставке RUBAE в Москве, чтобы встретиться с партнерами и рассказать о своих возможностях участникам рынка.



ЛУЧШИЙ КЕЙТЕРИНГ ДЛЯ БИЗНЕС АВИАЦИИ

В МОСКВЕ | СОЧИ | МИНСКЕ | КАЛИНИНГРАДЕ



Доставка
срочных заказов
24 / 7 / 365



Продукция
исключительно
высокого качества



Индивидуальный
подход к каждому
клиенту

На Beechcraft Denali впервые запустили двигатели

На первом прототипе Beechcraft Denali стартовали начальные испытания нового двигателя GE Catalyst. Первые запуски силовой установки подтвердили работоспособность топливной системы самолета, а также интерфейсов авионики и электрических систем.

Между тем, GE Aviation завершила более 2450 часов наземных испытаний Catalyst и готовится к первому полету на своем летающем стенде Beechcraft King Air.

В настоящее время производитель заканчивает строительство еще двух летных прототипов. Еще три машины будут задействованы использоваться для статических и усталостных испытаний планера, а также для испытаний интерьера салона. В первый

полет самолета ожидается в текущем году, сертификация запланирована на 2023 год.

С ожидаемой дальностью 1600 морских миль, максимальной крейсерской скоростью 285 узлов и полной загрузкой топлива в 1100 фунтов, самолет может применяться как для пассажирских, так и для грузовых миссий. Denali имеет заднюю грузовую дверь размером 53 на 59 дюймов, а также такие функции, как цифровая система наддува, которая поддерживает давление в кабине до высоты полета 31 000 футов, и дополнительный туалет, обслуживаемый снаружи. Большие пассажирские окна, внутреннее светодиодное освещение, опциональный холодильник и багажное отделение, доступное в полете, дополняют возможности Denali.



GETJET

BUSINESS AVIATION MARKETPLACE

ПОКРЕСЕЛЬНАЯ АРЕНДА БИЗНЕС-ДЖЕТА
JET SHARING, SHUTTLES, DEALS

А ТАКЖЕ
ПОИСК EMPTY LEGS
И ЛУЧШИХ ЦЕН НА ЧАРТЕР

GETJET.COM ☎ +7 (495) 120 04 47

В первом полугодии Pilatus Aircraft поставил 48 самолетов

Швейцарский производитель Pilatus Aircraft в первом полугодии текущего года поставил 48 коммерческих самолетов, следует из отчета Ассоциация производителей авиации общего назначения (GAMA).

Клиенты получили 33 турбовинтовых PC-12NGX и 15 PC-24. Суммарная стоимость всех машин составила \$348.9 млн. Поставки разделились следующим образом: 10 самолетов в первом квартале и 18 во втором.

В мае текущего года Pilatus перешагнула еще один рубеж, представив 1800-й однодвигательный турбовинтовой самолет PC-12. Согласно отчету GAMA

за 2020 год, поставка 82-х Pilatus PC-12 сделала его самой популярной моделью среди всех деловых самолетов с турбинным двигателем.

А уже в июле 2021 года флагман Pilatus PC-24 получил [апгрейд](#).

По итогам прошлого года было поставлено 129 самолетов, а объем портфеля заказов составил 1,7 млрд швейцарских франков. В 2020 году было поставлено 41 PC-24, 82 PC-12 NGX и шесть PC-21. В частности, PC-12 NGX и PC-24 – последние флагманские продукты производителя – продаются очень хорошо.



АВИАУСПЕХ

Авиационное кадровое агентство
№1 в России

Услуги по поиску и подбору
летных экипажей и
авиационных специалистов



+7 (495) 507 30 98 www.avia-uspeh.ru

Татарск собирается расти после выхода из банкротства

Татарск Aerospace вышла из процедуры банкротства по Главе 11 чуть более чем через два года после того, как ведущий производитель вертикальных законцовок для бизнес-джетов обратился в суд. В компании заявили, что окончательное постановление суда по делам о банкротстве Восточного округа Вашингтона положило конец ее добровольному банкротству.

Летом 2019 года компания объявила о подаче заявки на защиту от банкротства в соответствии с Главой 11. Это решение компания назвала «прямым результа-

том» Директив летной годности от FAA и EASA, которые поставили на прикол самолеты Cessna серии 525, оснащенные законцовками с системой активного снижения нагрузки (Atlas). «Решение о вступлении в Главу 11 (реорганизация) позволило Татарск продолжать работать и сосредоточить свои усилия на поддержке клиентов и работе с EASA и FAA, поскольку регуляторы рассматривают предложение об отмене ограничений, налагаемых AD», - заявили тогда в компании, добавив, что банкротство будет «временным состоянием».



FBO
EXPERIENCE

FBOEXPERIENCE.COM
PROMOTING FBO EXCELLENCE

Embraer Eve возглавляет группу по разработке UAM в Рио-де-Жанейро

Компания Eve Urban Air Mobility, подразделение Embraer, начала сотрудничать с коммерческими партнерами и государственными учреждениями для разработки концепции операций городской воздушной мобильности (UAM) в Рио-де-Жанейро. По сообщению компании, первое испытание проекта в бразильском городе состоится к концу года с использованием вертолетов для имитации полетов воздушного судна вертикального взлета и посадки Eve с четырьмя пассажирами, которое, как ожидается, будет введено в эксплуатацию в 2026 году.

Под координацией Eve инициатива объединяет Национальное агентство гражданской авиации Бразилии (ANAC) и Департамент контроля воздушного пространства (DECEA), которые оценят существующую инфраструктуру и организацию управления воз-

душным движением, чтобы обеспечить безопасное выполнение операций UAM. В сотрудничестве также участвуют такие партнеры, как Helisul Aviation, один из крупнейших операторов вертолетов в Латинской Америке; Skyports, компания, которая проектирует, строит и управляет вертипортами; Flapper, независимая платформа для заказа рейсов по запросу; и EDP, одна из крупнейших компаний в энергетическом секторе.

«Мы хотим изучить новые практические концепции, чтобы облегчить безопасное внедрение UAM в Бразилии. На этом начальном этапе мы опишем основные характеристики и требования экосистемы с точки зрения пользователей, партнеров, организаций и государственных ведомств», - сказал генеральный директор Eve Андре Штайн.



MEET THE WORLD'S MOST-DELIVERED BUSINESS JET

Rethink Convention. **EMBRAER**
Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

Airbus Helicopters примет участие в выставке деловой авиации RUBAE

Airbus Helicopters примет участие в юбилейной выставке российской деловой авиации RUBAE, которая пройдет 8-10 сентября в Москве. Компания представит однодвигательный вертолет АСН130.

«АСН130 – это сочетание уникального дизайна, ориентированного на комфорт пассажиров, исключительных летных характеристик и первоклассного качества, что делает его одним из самых популярных вертолетов среди российских заказчиков. На сегодняшний день в России эксплуатируется 28 вертолетов этой модели, еще две машины законтрактованы с поставкой в следующем году», – отметил Дмитрий Перепелкин, директор вертолетного подразделения Airbus в России и Белоруссии.

Благодаря закрытому рулевому винту типа Fenestron и системе автоматического контроля за скоростью вращения винта, АСН130 считается самым тихим вертолетом в своем классе. Двигатель Safran Arriel 2D с двухканальной системой FADEC обеспечивает дополнительную мощность в любых условиях, в том числе при полетах в жарких погодных условиях и в горах. Многофункциональная система индикации,

интегрированная в панель управления, заметно снижает нагрузку на пилота.

Также на стенде Airbus будет выставлена масштабная модель новейшего двухдвигательного вертолета АСН160. Это первый в мире гражданский вертолет с фюзеляжем, сделанным полностью из композитных материалов, а в процессе его разработки компания зарегистрировала 68 патентов. АСН160 комплектуется турбовальными двигателями нового поколения Arriano 1A, разработанными Safran специально для этого вертолета. Отличительные особенности модели – лопасти blue-edge в форме бумерангов и рулевой винт закрытой конструкции Fenestron. Они делают полет более тихим, комфортным и снижают расходы на эксплуатацию. Вертолет может выполнять полеты на высокой скорости с уровнем комфорта, сравнимым с бизнес-джетом.

Airbus Corporate Helicopters (ACH) – бренд, созданный специально для обслуживания корпоративных заказчиков с самыми высокими требованиями к качеству, комфорту техники и уровню клиентского сервиса.





EUROPEAN ROTORS | THE VTOL SHOW AND SAFETY CONFERENCE

IF YOU ARE
ROTORS
WE GOT IT!

Nov 16 - 18
Cologne | Germany

www.europeanrotors.eu

BE PART OF IT

Qatar Executive презентовала клиентам Gulfstream G700

В начале недели Qatar Executive (входит в Qatar Airways Group) представил своим клиентам новый бизнес-джет Gulfstream G700, который прибыл в Доху в рамках специальной презентации производителя в честь первого заказчика. Именно Qatar Executive в 2022 году станет первым эксплуатантом новейшего флагмана, а всего оператор заказал 10 G700.

После своего первого полета 14 февраля 2020 года G700 успешно завершил несколько критических этапов летных испытаний, включая тесты при низкой температуре на базе ВВС Эглин во Флориде, на флаттер, аэродинамическое сваливание, испытание авионики и расширенные режимы полета. Самолет также превысил максимальную эксплуатационную скорость и крейсерскую высоту, достигнув 0,99 Маха и высоты 54000 футов/16459 м. При обычных операциях максимальная рабочая скорость G700 составляет 0,925 Маха, а максимальная крейсерская высота – 51000 футов /15545 м.

Напомним, что G700, может быть сконфигурирован для размещения до пяти жилых зон, включая обеденную или конференц-зону на шесть мест и мастер-люкс. Gulfstream Cabin Experience на G700 включает 20 панорамных окон, 100% свежий воздух, самую низкую высоту в салоне и сверхнизкий уровень шума.

«Программа летных испытаний G700 продвигается исключительно хорошо», - сказал Марк Бернс, президент компании Gulfstream. «С каждым днем мы приближаемся к своей цели – поставке этого революционного самолета нашим клиентам. Мы неуклонно увеличиваем количество полетов, количество летных часов и завершаем многочисленные испытания, еще выше поднимаем планку деловой авиации во всем мире».

Сейчас Qatar Executive крупнейший оператор бизнес-джетов Gulfstream G650/650ER. Крайняя машина поступила в распоряжение оператора в конце декабря 2019 года в рамках контракта, который был заключен в июле с Gulfstream на сумму в \$1 млрд. Американский производитель поставит катарскому оператору 14 G650ER и четыре G500. Даты поставок

новых машин пока не известны, однако к 2022 году оператор рассчитывает завершить поставку 30 самолетов, заказанных в 2015 году.

В настоящее время парк оператора состоит из тринадцати самолетов американского производителя – шесть G650 и уже семь G500, что делает компанию крупнейшим эксплуатантом Gulfstream в регионе.



Royal Jet представил обновленный VVIP зал в международном аэропорту Абу-Даби

Базирующийся в Абу-Даби чартерный оператор Royal Jet представил собственный, полностью обновленный VVIP зал ожидания в международном аэропорту Абу-Даби. Он был разработан компанией и ее партнером Slash Design из Абу-Даби.

«В соответствии с знаковыми дизайнерскими проектами, которые Slash реализовал для королевской семьи и правительства Абу-Даби, наш VVIP зал ожидания был спроектирован и создан с целью отразить богатое наследие эмирата», - комментирует Роб ДиКастри, генеральный директор Royal Jet. «Это стало возможным благодаря включению в оформление различных элегантных и неподвластных времени произведений искусства местных художников. Нашим клиентам будет представлена кухня, состоящая исключительно из продуктов местного производства. Когда мы начали работать со Slash над проектом нового VVIP зала, стало ясно, что для того, чтобы воплотить эту трансформацию в жизнь, нам нужно было начать с того места, где путь наших клиентов начинается перед посадкой в самолет. То, что они видят и чувствуют в этом пространстве, задает тон всей остальной части их впечатлений от Royal Jet. Мы также хотели воспользоваться этой возможностью, чтобы лучше продемонстрировать нашим посетителям, что мы – компания из Абу-Даби. Ключевым элементом нашего нового видения является демонстрация ценностей и идентичности Абу-Даби и ОАЭ, и мы реализовали это в нашем новом комплексе».

Как ранее писал BizavNews, летом 2021 года Royal Jet ввел в эксплуатацию на правах управления два самолета BBJ. Таким образом, суммарный парк BBJ в компании достиг 10 единиц, что делает его крупнейшим эксплуатантом данного типа в мире. Среди двух новых самолетов один принадлежит россий-

ской компании, имя которой не разглашается.

Восемь других самолетов BBJ Royal Jet представлены в различных конфигурациях: начиная с традиционной на 19 мест и заканчивая 52-местной. У компании есть несколько самолетов комбинированного типа, и при соответствующем запросе клиента специалисты буквально за три часа могут трансформировать представительский салон до уровня

эконом или бизнес-класса. В парке Royal Jet также есть два бизнес-джета Bombardier Global 5000.

В начале июня Royal Jet также получил первый модернизированный BBJ с новым салоном. Работы оценены в \$20 млн. Дизайн для нового пассажирского салона разработал также Slash Design. AMAC Aerospace отвечал за кастомизацию, включая установку современных средств связи.



Четыре пассажира и одна палета

В Nesterov Aviation рассказали, почему PC-24 становится популярным в России.

Если посмотреть на размеры салона и дальность полета, может показаться, что Pilatus PC-24 играет в рыночной нише средних бизнес-джетов, в которой и без него не слишком просторно. Но вся соль в том, что это не бизнес-джет. Это суперуниверсальный

реактивный самолет, занимающий свою собственную нишу. Этот факт легко разглядеть – просто загляните в салон через широченную грузовую дверь. Ну как? Впечатляет? Сюда можно не только чемоданы грузить, как в багажный лючок бизнес-джетов размером побольше. Стандартная грузовая палета входит прямо в герметизированный и обогреваемый салон. И доставить этот груз можно даже на аэро-

дром с травяным покрытием. Ну а если надо «по делу в Ниццу срочно» – тоже долететь не проблема.

Двухдвигательный бизнес-джет среднего класса Pilatus PC-24 разработан и производится швейцарской компанией Pilatus Aircraft. Впервые о разработке было заявлено в 2013 году, в 2015-м самолет совершил первый полет, в 2017-м получил сертификат типа Европейского агентства по авиационной безопасности (EASA), а в 2020-м был сертифицирован в России. Активный парк PC-24 по данным AMSTAT во всем мире уже насчитывает 105 самолетов. Самолет вмещает 8–10 пассажиров в зависимости от конфигурации, его максимальная дальность полета с 4 пассажирами – 3 769 км, а крейсерская скорость – 815 км/ч.

Повышенная проходимость

«Этому самолету доступны около 10 650 аэродромов по всему миру, включая множество с короткими и неподготовленными взлетно-посадочными полосами. И это единственный реактивный самолет, который может использовать столько аэродромов, до его вывода на рынок такое покрытие могли обеспечить только турбовинтовые самолеты – а это, как вы понимаете немного другой класс воздушных судов», – рассказывает Алексей Мордвинцев, директор по продажам компании Nesterov Aviation, официального дилера Pilatus Aircraft в России и СНГ. « Это означает, что на нем вы можете подлететь максимально близко к пункту назначения, что может быть критично важно, например, для компаний с широкой филиальной сетью в регионах».

Дальность у бизнес-джета среднего класса, конечно, не такая, как у дальних самолетов деловой и служебной авиации, но для таких маршрутов, как Москва



– Ницца, или Санкт-Петербург – Сургут вполне достаточна даже с полной загрузкой.

«Способность использовать небольшие аэродромы,



кроме все той же возможности подобраться ближе к нужной точке, также позволяет избежать долгих бюрократических процедур крупных аэропортов и значительно сократить расходы на хендлинг», – отмечает Алексей Мордвинцев. «А универсальность самолета гарантирует возможность его применения, кроме бизнес-авиации, также для решения самых разных задач – перевозки одновременно пассажиров и грузов, медицинской эвакуации, выполнения регулярных рейсов региональной авиации».

Конкуренция

«Если исходить из летно-технических характеристик и габаритов салона, то мы считаем одними из ближайших конкурентов PC-24, например, бизнес-джеты Cessna Citation XLS или Learjet 75», – говорит Алексей Мордвинцев. «Если их сравнивать «нос к носу», то в отдельных характеристиках могут выигрывать разные самолеты. Но в целом, важно, что PC-24 – это самая новая из них разработка, в конструкции и оборудовании этого самолета реализованы самые современные технологии и инновации».

«При этом у PC-24 конвертируемый салон, он легко трансформируется в грузовой или санитарный вариант, что может быть очень выгодно при коммерческой эксплуатации», – подчеркивает Алексей Мордвинцев. «Это единственный бизнес-джет, для загрузки которого вы можете подогнать к борту пикап или даже вилочный погрузчик. Велосипеды, лыжи, даже мотоцикл – не проблема. Ну и, конечно, его взлетно-посадочные характеристики остаются вне конкуренции. Не стоит забывать и о текущих расходах при эксплуатации – у швейцарского самолета они одни из самых низких в классе».

В России

Pilatus PC-24 получил сертификат типа от «Росавиации» в конце прошлого года и вполне готов к регистрации в российском реестре и эксплуатации внутри страны. Как отмечают в Nesterov Aviation, последние обновления в комплектации самолета также повышают интерес к нему со стороны российских клиентов.

Это, например, полноценная кухня в носовой части салона, в стандартную комплектацию которой входят кофемашина, рабочая поверхность, отсеки для хранения продуктов, холодильная камера и микроволновая печь. Набор для эксплуатации самолета на неподготовленных ВПП включает комплект защиты при посадке на гравий и сверхпрочную защитную пленку для снижения воздействия на лакокрасочное покрытие фюзеляжа при посадке на неподготовленные полосы. Кроме того, добавлен комплект оборудования для облегчения запуска двигателя в условиях низких температур.

«Самолеты PC-24 сегодня уже эксплуатируются в интересах российских владельцев, а с новыми заказчиками мы ведем переговоры о поставках на год вперед, – говорит Алексей Мордвинцев. В ближайшее время авторизованный производителем центр технического обслуживания самолетов Pilatus в России SKYPRO TECHNICS получит сертификат на обслуживание Pilatus PC-24 и сможет оказывать полный спектр технической поддержки самолетов этой модели. Совместно с Pilatus Aircraft мы уже второй раз привозим PC-24 в Россию, чтобы у всех заинтересованных была возможность познакомиться с ним поближе. Суперуниверсальный бизнес-джет Pilatus PC-24 можно будет увидеть на статической экспозиции выставки RUBAE во Внуково-3 с 8 по 10 сентября 2021 года».

Air Partner приобрела Kenyon International Emergency Services

Ведущий британский брокер Air Partner приобрел Kenyon International Emergency Services у PT Lobos за \$11,7млн (£8,52млн) в целях дальнейшего расширения своих предложений на рынке.

Kenyon International Emergency Services является международным лидером в области управления чрезвычайными ситуациями. Kenyon представляет ведущие компании мира, предоставляя услуги по планированию антикризисных мероприятий и службы постчрезвычайного реагирования. Частная компания Kenyon остается единственной фирмой в своем бизнесе со столетней историей, всеобъемлющими ресурсами и опытом в каждом типе несчастных случаев с массовым летальным исходом, включая авиационные, промышленные и стихийные бедствия, войны и террористические атаки. Главное управление компании Kenyo расположено в Хьюстоне, Техас, также имеет офисы или объекты в Сиднее, Австралия; Бракнелл, Великобритания; Санто-Доминго, Доминиканская Республика; и Бейрут, Ливан.

«Kenyon International Emergency Services – исключительный бизнес и настоящий лидер в области аварийного планирования и реагирования на инциденты. Благодаря беспрецедентному опыту, накопленному за 115 лет, Kenyon пользуется доверием широкого круга клиентов по всему миру, включая правительства и крупные корпорации, в предоставлении специализированной поддержки мирового класса», - комментирует Марк Бриффа, генеральный директор Air Partner.

Air Partner заявила, что это приобретение, как ожидается, приведет к увеличению прибыли в первый полный год владения. Kenyon добавляет

новые возможности с помощью служб управления инцидентами и реагирования на инциденты. Приобретение также в значительной степени основано на деятельности чартерного подразделения Air Partner в области аварийного планирования и эвакуации по воздуху, говорится в сообщении компании.

Как работает Kenyon International Emergency Services можно рассмотреть на примере авиационного происшествия.

Что происходит после того, как падает или взрывается самолет? Кто занимается сбором останков жертв и остатков их вещей? Авиакомпании или правительства? Оказывается, не всегда. Иногда эту работу поручают частникам типа компании Kenyon.

Работа по сбору останков на месте крушения происходит так: спасатели на веревках забрасываются в груды обломков, зачерпывают их ведром и отдают археологам, которые просеивают содержимое в поисках генетического материала. Все личные вещи доставляются Kenyon в коробках, после чего начинается кропотливая работа по их сортировке. Опознанные вещи откладываются, а из неопознанных составляется каталог. Для этого трудится бригада фотографов.

К услугам Kenyon обращаются авиакомпании и государства, потому что в случае авиакатастрофы их реакция должна быть незамедлительной. Помимо этической стороны вопроса тут есть еще и финансовая: при промедлении их ждут иски от семей пострадавших. На складе компании можно найти все что угодно: бронежилеты для команды, коврики для намаза для мусульманских семей, плюшевые мишки для детей в центрах психологической помощи. Здесь

же припаркован мобильный морг. Работа у ребят опасная: когда в Перу в 2008 году упал вертолет, группа спасателей работала в джунглях, где было около 23 видов ядовитых змей. Поскольку антидот был только от яда трех из этих видов, группе дали инструкции хорошенько запомнить того, кто их укусил прежде, чем они потеряют сознание.

При необходимости штат Kenyon может увеличить с 27 до 900 человек. Это люди разных профессий, но большинство имеет отношение к силовым структурам. Их объединяет обостренное чувство сострадания и способность при этом сохранять эмоциональную дистанцию. Труд Kenyon кажется бессмысленным, когда известно, что выживших точно не могло быть. Однако найденные останки могут принести большое утешение близким погибших и демонстрируют ценность человеческой жизни.



В Air Charter Service подвели итоги финансового года

Крупнейший мировой брокер по чартерным перевозкам Air Charter Service (ACS) добился рекордных результатов, объем продаж превысил \$1,2 млрд (в финансовом году, закончившемся в январе 2021 года).

Пандемия Covid-19 создала уникальный набор логи-



стических проблем для многих компаний и частных лиц, поскольку мировая сеть регулярных авиаперевозок погрузилась в хаос из-за постоянно меняющихся ограничений на поездки и спроса на срочную транспортировку предметов медицинского назначения. Сочетание стратегии диверсификации ACS, глобальной сети офисов и опыта работы в кризисных ситуациях позволяет компании справляться с беспрецедентным спросом на ее услуги.

Хотя во всех трех основных подразделениях ACS, связанных с частными самолетами, групповыми чартерами и грузовыми перевозками, наблюдался рост по сравнению с прошлым годом, основная часть этого роста была обеспечена за счет грузового подразделения компании. Поскольку до 80% грузовых авиаперевозок обычно выполняется в грузовых отсеках пассажирских самолетов на регулярных рейсах, отмена большего количества пассажирских рейсов означала, что для компенсации потребовались решения по грузовым чартерным перевозкам, и ACS находилась в одной из самых сильных позиций, чтобы их обеспечить. Это было, в частности, следствием десятилетних инвестиций компании в китайский рынок, откуда через перегруженные аэропорты экспортировалось большое количество товаров, включая СИЗ и тестовые наборы, а позже и общие грузы с вновь открывающихся заводов. Разносторонний бизнес ACS также оказался неоценимым на пике кризиса, когда спрос на доставку грузов по воздуху превысил возможности специализированных грузовых самолетов, поскольку его групповое чартерное подразделение занялось поиском пассажирских самолетов для использования при транспортировке грузов в трюмах, а также товаров, которые перевозились в салоне.

«У пассажирских подразделений компании были беспокойное время с взлетами и падениями по мере

распространения пандемии. Хотя первоначально на этапе эвакуации глобальная сеть ACS фиксировала беспрецедентный спрос на наши услуги, локдауны привели к прекращению деловых поездок и крупных мероприятий, таких как чемпионат Европы в определенные периоды, что привело к значительному снижению спроса. Однако согласованные усилия по переориентации на новую аудиторию привели к конверсии рекордного числа новых клиентов, что нормализовало спрос к концу года», - отмечается в релизе компании.

Генеральный директор ACS Джастин Боуман прокомментировал результаты: «Благодаря нашему бизнесу в Китае, мы боролись со вспышкой Covid-19 с января 2020 года. На этом этапе мы были чрезвычайно обеспокоены тем, что это будет значить для авиационной отрасли и нашего бизнеса, в частности. Тем не менее, мы – бизнес, который возник в результате преодоления кризисов, и наша глобальная инфраструктура и диверсифицированная бизнес-модель вместе с нашей замечательной командой объединились, чтобы достичь совершенно невероятных результатов для любого отдельного чартерного брокера. Мы смогли радикально изменить то, как мы работали, целевую аудиторию и самолеты, зафрахтованные нами в прошлом году. Отдельное спасибо нашей великолепной команде».

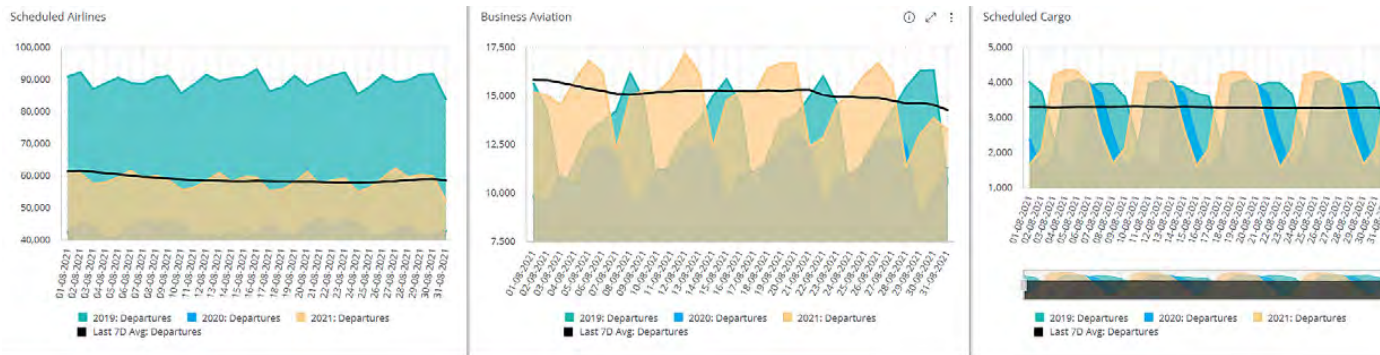
«Хотя эти результаты вряд ли будут достигнуты в этом году снова, они позволили нам реинвестировать значительные средства в бизнес с помощью ряда интересных стратегий, которые уже приносят прибыль. Некоторые из них уже помогают нам превзойти даже наши самые оптимистичные прогнозы на текущий финансовый год, и мы ожидаем, что другие принесут потенциально впечатляющую прибыль в долгосрочной перспективе».

Признаки замедления в США, но Европа заканчивает август более сильно

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, активность деловой авиации во всем мире по итогам августа показала рост на 10% по сравнению с августом 2019 года при некотором замедлении во второй половине месяца, что более скромно, чем в июле.

Восстановление графика регулярных авиакомпаний по всему миру по-прежнему остается очень неустойчивым: за полный месяц дефицит полетов составил 35% по сравнению с августом 2019 года. Грузовые авиаперевозки сохраняли устойчивый рост на протяжении всей пандемии, увеличившись в этом месяце на 6% по сравнению с августом двумя годами ранее.

С начала года активность деловой авиации выросла на 41% по сравнению с прошлым годом, и это почти такой же уровень, как два года назад. Только по трафику бизнес-джетов рост составил уже 3% по сравнению с 2019 годом.



Market Sector	Departures	% of total	2021 vs 2020: growth (Departures)	2021 vs 2019: growth (Departures)
Business Aviation	462,440	19.5%	33.1%	10.1%
Cargo	98,617	4.2%	5.6%	5.7%
Scheduled Operation	2,066,616	76.3%	-35.1%	-34.7%

Количество полетов бизнес-джетов в мире с 1 по 31 августа 2021 г. по сравнению с 2020 и 2019 гг.

Европа

Трафик бизнес-джетов в Европе быстро сократил разрыв по сравнению с 2019 годом из-за очень сильной активности летом. По прошествии восьми месяцев текущего года дефицит по сравнению с 2019 годом составляет менее 5%. В течение всего этого года Россия, Турция и Греция были более загруженными рынками после начала пандемии, чем до нее.

В Испании активность на 7% выше, чем в 2019 году. Август стал рекордным месяцем почти для всех европейских рынков, даже для отстающих с начала года, таких как Франция и Великобритания, где количество рейсов бизнес-джетов увеличилось соответственно на 20% и 10% по сравнению с августом 2019 года.

Балканский регион побил предыдущие рекорды по активности бизнес-джетов: количество полетов в Сербии увеличилось на 50%, а рейсы в Хорватию

и Черногорию и обратно выросли на 70% по сравнению с предыдущими рекордными показателями августа.

Северная Америка

В прошлом месяце тенденции восстановления в Северной Америке несколько ослабли. После скачка на 30% в июле и роста на 20% в первой половине августа активность за весь месяц выросла на 13% по сравнению с августом 2019 года.

Канада и Мексика еще не восстановились до уровней 2019 года, а в некоторых частях Карибского бассейна, в частности на Каймановых островах, Арубе, Барбадосе, Британских Виргинских островах и Сент-Винсенте, в августе уровень активности был значительно ниже, чем до пандемии.

Трафик бизнес-джетов в США вырос на 16% по сравнению с августом 2019 года – третий рекордный месяц подряд. В других странах Карибского бассейна наблюдался значительный рост полетов бизнес-джетов относительно 2019 года: количество прибытий в Доминиканскую Республику, на острова Теркс и Кайкос вдвое превышает норму августа. Появились миссии по оказанию помощи Гаити после землетрясения, при этом количество полетов увеличилось более чем на 300%.

По сравнению с августом 2019 года рост наблюдался почти во всех штатах США, при этом наибольший подъем зафиксирован на юго-востоке, в основном во Флориде, и в отдаленных районах западных регионов, особенно в Колорадо и Неваде. В Калифорнии и Нью-Йорке, где активность во время пандемии так долго находилась на низком уровне, наблюдался значительный скачок графика: в августе он вырос

на 15% по сравнению с августом 2019 года. Тетерборо снова стал лидером по количеству рейсов бизнес-джетов, удвоив свою активность по сравнению с августом 2020 года, но все еще отставая от августа 2019 года. На другом побережье, Ван-Найс и МакКарран в августе этого года увеличили трафик более чем на 30% по сравнению с двумя годами ранее. Самым популярным типом самолета в регионе в прошлом месяце стал Challenger 300, количество полетов которого увеличилось на 12%, а налет – на 16%.

Остальной мир

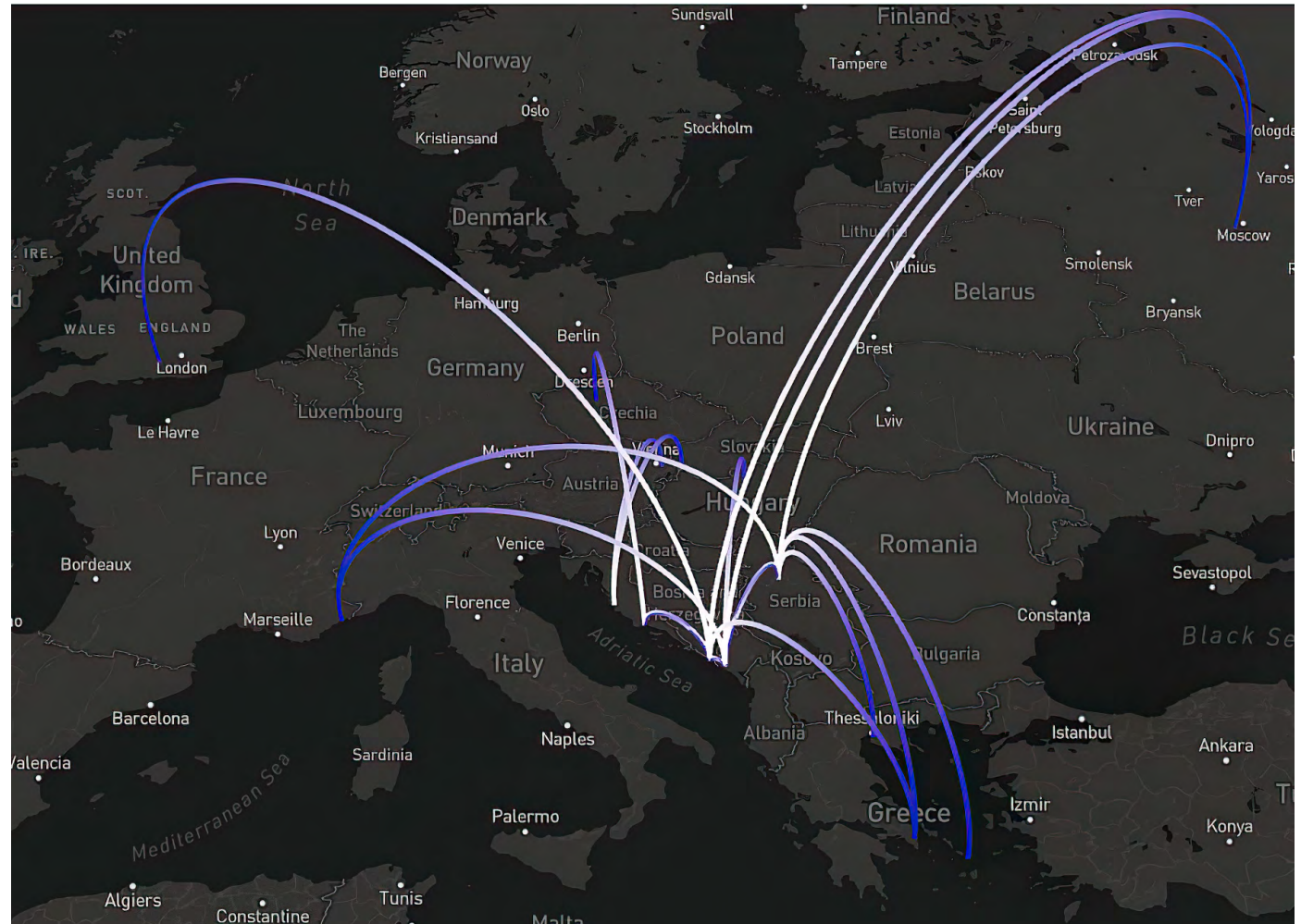
За пределами США и Европы август текущего года был очень сильным месяцем по сравнению с 2020 и 2019 годами: количество рейсов бизнес-джетов, соответственно, увеличилось на 38% и 28% по сравнению с предыдущими периодами.

Бразилия – самый загруженный рынок с более чем 50%-ным ростом по сравнению с двумя годами ранее. Следующим по загруженности рынком стала Австралия, но здесь наблюдается тенденция к снижению: количество рейсов сократилось на 14% по сравнению с августом 2019 года и на несколько пунктов ниже, чем в прошлом году. Китай, по-видимому, также видит эффект возобновленных ограничений на поездки, количество рейсов сократилось на 13% по сравнению с августом прошлого года. Саудовская Аравия, Япония, Индонезия и Малайзия тоже выглядят более подавленными, чем в прошлом году. Общая тенденция в августе изменилась благодаря значительному росту трафика бизнес-джетов в таких странах, как Аргентина, Эквадор, Нигерия, Индия и Южная Африка.

Управляющий директор WINGX Ричард Кое комментирует: «На европейском рынке был очередной силь-

ный месяц активности бизнес-джетов: количество рейсов увеличилось на четверть, что должно быть связано с тем, что регулярные авиакомпании все еще летают на треть меньше. Рынок США по-прежнему устанавливает рекорды по спросу на бизнес-джеты,

но во второй половине августа наблюдается заметное замедление. В Азии сохраняющиеся опасения по поводу вируса и ограничения на поездки сдерживают некоторые успехи в сфере путешествий на бизнес-джетах в течение последнего года».



Самые загруженные направления для бизнес-джетов из Хорватии, Черногории и Сербии в августе 2021 года

GAMA: Поставки значительно выросли

Ассоциация производителей авиации общего назначения (GAMA) опубликовала отчет о поставках и стоимости воздушных судов деловой авиации за первое полугодие 2021 года. В течение первых шести месяцев 2021 года поставки бизнес-джетов, поршневых и турбовинтовых самолетов, а также вертолетов увеличились во всех сегментах по сравнению с аналогичным периодом 2020 г.

«В течение первых шести месяцев 2021 года мы

наблюдали, что отрасль продолжает прогрессировать в своих усилиях по восстановлению. Несмотря на то, что с 2020 года наблюдается улучшение сегментов отрасли, мы все еще отстаем по сравнению с темпом развития отрасли до начала пандемии. Усилия по решению текущих проблем цепочки поставок, укреплению нашей рабочей силы и повышению экологической устойчивости будут по-прежнему оставаться на переднем крае, поскольку интерес и спрос на воздушные суда остается высоким», - сказал

президент и генеральный директор GAMA Пит Банс.

Поставки поршневых самолетов во втором квартале 2021 года по сравнению с тем же периодом 2020 года увеличились на 12,3%, до 565 воздушных судов; поставки турбовинтовых самолетов выросли на 45,4% – до 221 машины; бизнес-джетов передано клиентам на 8,2% больше – 264 самолета. Стоимость поставленных за два квартала 2021 года самолетов составила \$8,6 млрд, увеличившись примерно на 9,4%.

Поставки газотурбинных вертолетов в первом полугодии 2021 года по сравнению с тем же периодом 2020 года увеличились на 33% и составили 258 машин, а поршневых вертолетов передано владельцам на 31,7% больше, 83 вертолетов.

Отчет GAMA по поставкам за первое полугодие 2021

Поставки самолетов и доходы за первое полугодие 2021 г.

Сегмент	2020	2021	Изменение
<i>Поршневые</i>	503	565	12,3%
<i>Турбовинтовые</i>	152	221	45,4%
<i>Бизнес-джеты</i>	244	264	8,2%
ВСЕГО	899	1050	16,8%
СТОИМОСТЬ	\$ 7,9 млрд	\$ 8,6 млрд	9,4%

Поставки вертолетов и доходы за первое полугодие 2021 г.

Сегмент	2020	2021	Изменение
<i>Поршневые</i>	63	83	37,1%
<i>Газотурбинные</i>	194	258	33,0%
ВСЕГО	257	341	32,7%
СТОИМОСТЬ	\$ 1 млрд	\$ 1,4 млрд	37,7%



AW109 Trekker принципиально новая машина для России

В августе крупнейший мировой производитель вертолетов Leonardo отметил 50-летие первого полета своего бестселлера AW109. Так уж совпало, что именно в этот период в Россию был поставлен первый AW109 Trekker, который является последней модификацией популярного семейства.



Даже при первом взгляде на новый вертолет, который уже перелетел на подмосковный вертодром «Горка», становится понятно, что мы имеем дело с «породистым экземпляром».

*Оператором первого в России AW109 Trekker станет компания СКАЙПРО ХЕЛИКОПТЕРС, которая пополнит свой парк еще одним вертолетом производства Leonardo. Авторизованный производителем вертолетный сервисный центр СКАЙПРО ХЕЛИКОПТЕРС уже получил все одобрения от Росавиации и готов обеспечивать полный комплекс технического обслуживания вертолетов AW109S Trekker. Компания специализируется на эксплуатации и обслуживании вертолетов Leonardo Helicopters и является одним из крупнейших частных операторов вертолетов Leonardo в России. Редакция BizavNews побывала в гостях у Генерального директора компании **Петра Петровича Яблонского**, который рассказал нам о новом вертолете и планах компании СКАЙПРО ХЕЛИКОПТЕРС на ближайшее будущее.*

Петр Петрович, представьте, пожалуйста, нашим читателям новый вертолет.

AW109 Trekker, основанный на популярном семействе вертолетов AW109 Grand, оснащен полозковым шасси и современной «стеклянной» кабиной Genesys Aerosystems. AW109 Trekker имеет схожие летно-технические характеристики, высокую маневренность, надежность и расширенные возможности навигации, с другими легкими двухдвигательными вертолетами Leonardo AW109. Пассажирский салон такого же размера как у AW109 Grand/GrandNew может вместить до шести пассажиров, одни носилки и три/четыре медицинских работника или двое носилок и двух медработников. В случае необходимости при

полете с одним пилотом дополнительный пассажир может перевозиться в кабине экипажа. Максимальный взлетный вес вертолета равен 3175 кг, крейсерская скорость 311 км/ч. AW109 Trekker может быть легко сконфигурирован для любых миссий, от версий EMS и SAR, до VIP варианта, в котором планируется эксплуатация вертолета в нашей авиакомпании.

Как осуществляется подготовка к началу эксплуатации?

В настоящее время подготовка к эксплуатации идет полным ходом. Мы уже закончили обучение технического персонала и внесение вертолета AW109 Trekker в сертификат организации по техническому обслуживанию, что позволяет нам выполнять все предусмотренные работы, связанные с техническим обслуживанием данного типа вертолетов с применением приобретенного инструмента и оборудования. Инженеры и пилоты прошли обучение в сертифицированном авиационном учебном центре «Leonardo S.p.A» в Италии и получили соответствующие сертификаты.

В ближайшее время планируется увеличить летный состав до четырех пилотов, которые пройдут аналогичное обучение в Италии. Сейчас заканчивается процедура внесения вертолета в российский реестр, после чего он будет внесен в наш сертификат эксплуатанта. Этот борт будет эксплуатироваться в интересах частного заказчика в Московской области.

А что говорят пилоты?

Пилоты очень довольны. Новейшая система авионики Genesys на вертолете AW109 Trekker дает всю необходимую для полета информацию, снижает нагрузку и позволяет получить удовольствие от управления

легкой маневренной техникой. Вертолет оснащен трехосным автопилотом, что в свою очередь существенно облегчает работу экипажа. Еще один немаловажный факт. Модульная топливная система из пяти баков позволяет машине увеличить продолжительность полета до 4 часов 20 минут или преодолеть 824 км. Безопасность вертолета обеспечивается прочной конструкцией планера типа «кокон» и установкой энергопоглощающих пассажирских кресел. Вертолет способен выполнять полеты по категории Cat. A/Class 1. Еще, что отмечают пилоты – вертолет адаптирован для эксплуатации по правилам визуальных полетов для одного пилота (Visual Flight Rule, VFR) и по правилам полетов по приборам для двух пилотов (Instrument Flight Rule, IFR). Максималь-

ная взлетная масса у AW109 Trekker такая же, как у Grand New, а сам вертолет стал легче, что позволяет увеличить полезную загрузку вертолета.

Как будет организована техническая эксплуатация вертолета?

Обслуживание вертолета AW109 Trekker – интересная возможность для нашей компании. Мы начали готовиться к обслуживанию данного воздушного судна уже в начале этого года. Все формы на вертолете мы планируем делать самостоятельно. СКАЙПРО ХЕЛИКОПТЕРС имеет большой опыт обслуживания вертолетов Leonardo Helicopters и тесно сотрудничает с данным производителем вертолетов

уже много лет. Наша компания является авторизованным сервисным центром Leonardo в России, и обладает всеми необходимыми сертификатами, лицензиями для проведения полного комплекса работ по техническому обслуживанию вертолетов семейства AW139, AW109 и AW119. Нами отлажена поставка запчастей, инструментов и расходных материалов напрямую от производителя. Сервисный центр одобрен для выполнения гарантийных работ. За последний год штат компании увеличился до 15 инженеров, прошедших обучение в учебном центре Leonardo в Италии. Также СКАЙПРО ХЕЛИКОПТЕРС самостоятельно проводит работу по организации расшифровки полетной информации вертолетов AW139 и AW109 Trekker, что позволяет контролировать соблюдение правил летной эксплуатации экипажем вертолета и давать рекомендации по освоению нового типа вертолета, а также своевременно выявлять отказы и неисправности вертолета, что сможет предотвратить выпуск в полет неисправных ВС и в целом поддерживать высокий уровень безопасности полетов в авиакомпаниях. Все это и опыт, полученный нами в процессе деятельности авиакомпаний по поддержанию летной годности ВС и обеспечение безопасности полетов помогают нам в освоении нового для нас вертолета AW109 Trekker, эксплуатация которого начинается в Российской Федерации.

А какой сейчас суммарный парк вертолетов в СКАЙПРО ХЕЛИКОПТЕРС?

СКАЙПРО ХЕЛИКОПТЕРС активно расширяет парк ВС, географию выполнения полетов и как следствие увеличивает штат своего персонала и перечень оказываемых услуг.

С начала 2021 года количество технического персо-



нала увеличилось на 30%, а летного состава на 50%. После ввода в эксплуатацию AW109 Trekker, наш парк увеличится до пяти машин. Сейчас мы эксплуатируем три вертолета AW139 и один вертолет МИ-8, регион полетов которых – центральная, южная и северо-западная часть Российской Федерации.

Насколько тяжело было работать в текущем году?

Несмотря на непростую ситуацию на рынке, мы увеличиваем количество персонала и расширяем

портфолио наших услуг. В текущем году пандемия внесла свои коррективы. Впрочем, на работу компании она особо не повлияла. Часть объема работы мы выполняли удаленно, увеличилось количество выездов наших специалистов на места базирования воздушных судов для осуществления работ по обслуживанию на месте.

Что же касается налета, то в этом году мы планируем, как минимум сохранить показатели прошлого, и по итогам текущего года значительно увеличить техническое обслуживание.

При создании компании в 2014 году была сделана ставка на специализацию. В СКАЙПРО ХЕЛИКОПТЕРС не пытались гоняться за всеми клиентами, а сконцентрировались на обслуживании вертолетов со взлетной массой более 3100 кг. Основным типом был выбран вертолет AW139, производства Leonardo Helicopters. Также была сделана ставка на сильную и профессиональную команду – это гордость компании. СКАЙПРО ХЕЛИКОПТЕРС вкладывает много ресурсов в обучение и подготовку персонала, ведет тщательный подбор кадров.



Ричард Кое: Отрасль адаптируется к новым условиям

Компания [SHY Aviation](#) взяла интервью у Ричарда Кое, управляющего директора WINGX Advance, человека, который создал самый ценный ресурс по данным в отрасли деловой авиации.

Обладая более чем десятилетним опытом работы в бизнес-авиации, Ричард является постоянным

докладчиком, участником и модератором отраслевых конференций по всему миру, он также пишет материалы по широкому кругу вопросов деловой авиации и тесно сотрудничает с региональными регулирующими органами и отраслевыми ассоциациями.



Отрасль деловой авиации продолжает оставаться чрезвычайно динамичной, и с учетом продолжающегося роста, ожидаемого в будущем, сектор созрел для новых деловых возможностей. Не могли бы вы прокомментировать свои прогнозы?

Мы прогнозируем, что количество полетов бизнес-джетов в 2021 году превзойдет предыдущие рекордные уровни, включая исторические пики в 2018, 2019 и 2008 годах. Мы думаем, что на данный момент реалистично ожидать в 2021 году роста как минимум на 10% по сравнению с базовым 2019 годом, и более высокие уровни если в четвертом квартале снова начнет путешествовать корпоративный клиент, особенно потому, что начинающие пользователи бизнес-авиации видят преимущества по сравнению с пострадавшими коммерческими авиакомпаниями.

Глобальное возрождение деловой авиации выходит на новые уровни. Как вы думаете, что произойдет в следующем году?

Есть три вида препятствий для нынешнего возрождения: ограниченные запасы самолетов, доступных для долевого и чартерных программ, что означает, что цены начнут расти, а спрос уменьшаться; неопределенность, влияющая на экономический отскок, с инфляцией, а также геополитическими рисками, затрудняющими восстановление; и регулирование, включая ускорение экологических проблем, поскольку «частный полет» приобретает токсичную репутацию, а также прямые и косвенные налоги на богатство, поскольку правительства начинают задумываться о том, как возместить расходы на covid...

В обзоре об использовании частных самолетов отмечается определенное характер-

ное изменение демографических характеристик. Вы представляете ли вы будущее более молодых, более осведомленных в культурном отношении пассажиров?

Традиционно в частной авиации был сделан упор на более старшую демографическую группу: в сегменте UHNWI типичным владельцем частного самолета является мужчина старше 60 лет. За последние 10 лет крупные технологические компании значитель-

но изменили ситуацию, когда на рынок вышло молодое поколение, а растущий чартерный рынок привел более молодых пользователей. Это будет иметь различные последствия: большую чувствительность к цифровым точкам контакта; предпочтение гибкости и удобства перед роскошью и владением; осведомленность о климатическом следе.

Как, по вашему мнению, прошлый год повлиял на рост частной авиации?

Потребовалось некоторое время, чтобы отрасль начала восстанавливаться, поскольку ограничения со стороны предложения подавляли активность бизнес-авиации, как и других транспортных платформ, до тех пор, пока летом не начали сниматься ограничения. С тех пор использование быстро восстанавливается, но производство самолетов, а следовательно, и поставки, значительно замедлились и не восстановятся до середины 2022 года.

Видите ли вы какие-либо тенденции в данных по специфическим рынкам, таким как VTOL или электрическая авиация?

Несомненно, пандемия ускорила разработку транспортных моделей UAM, и разработка электродвигателей будет одним из ключевых компонентов в этой реализации. Другие компоненты, такие как инфраструктура, могут стать серьезным препятствием на пути к запуску и эксплуатации полных моделей UAM, но шаттлы аэропорт-город должны быть введены в эксплуатацию в течение 2-3 лет, и производители и операторы деловой авиации имеют шанс сыграть ведущую роль в этом.

Каким вы видите развитие отрасли через 5 лет?

Если отрасль адаптируется к новым условиям, она может быстро внедрить технологические изменения, такие как экологически чистые двигатели (а пока что экологически безопасное топливо), и позиционировать себя как реальное будущее воздушного транспорта, поскольку полеты по требованию начинают заменить авиакомпании, выполняющие регулярные рейсы, которые доминировали в течение последних 100 лет. Через 5 лет мы сможем увидеть, справится ли бизнес-авиация с этой задачей.



Самолет недели

Оператор/владелец: *ASG Business Aviation*

Тип: *Gulfstream G650ER*

Год выпуска: *2014 г.*

Место съемки: *сентябрь 2021 года, Baku Heydar Aliyev Int'l - UBBB, Azerbaijan*



Фото: *Дмитрий Петроченко*