



Каждый декабрь BizavNews традиционно проводит в швейцарском Штансе, где собирают известные самолеты Pilatus. В этом году мы не стали делать исключение, к тому же поводы были значительные. Почему декабрь? Именно конец четвертого квартала для Pilatus Aircraft самый «жаркий». В это время клиентам передается максимальное количество новых самолетов и шансы первыми увидеть новенькие PC-12 и PC-24, а также пообщаться с владельцами и операторами, особенно велики. К тому же именно в декабре 2021 года флагманские бизнес-джеты Pilatus впервые отправились в страны постсоветского пространства.

Нам очень повезло – мы не только протестировали самолеты в воздухе, но и пообщались с будущими пилотами, которые уже через пару недель будут самостоятельно поднимать в небо этих красавцев. Сразу два самолета PC-24 уже скоро начнут бороздить небо СНГ и это только начало. В следующем году мы ожидаем, в частности, в России новые PC-12 и PC-24. Но об этом позже, также, как и о нашей поездке. До конца декабря мы подготовим подробные материалы.

Что же касается самого Pilatus Aircraft, то производитель чувствует себя уверенно и комфортно, придерживаясь своего традиционного производственного плана. По итогам года клиенты получают порядка 130 самолетов. Как бы это не казалось странным, но такие показатели компания держит уже более 10 лет. Но увеличением объема производства PC-24 расширилась и география поставок. Гуляя по перрону завода, можно изучать географию и любоваться уникальными ливреями.



Рост по-прежнему есть, но он замедляется

WINGX: Деловая авиация замедляется неделя к неделе, но трудно отличить нормальный сезонный эффект от дополнительных ограничений, связанных с последней волной штамма Омикрон

стр. 24

Бизнес-авиации на пути к экологическим целям

Успех деловой авиации в достижении своей новой цели – нулевых выбросов CO₂ к 2050 году – будет во многом зависеть от широкого внедрения экологически чистого топлива (SAF) и разработки усовершенствованных авиационных технологий

стр. 26

Новый пропеллер для Pilatus PC-12NG

Сервисный центр SKYPRO TECHNICS установил новый пятилопастной пропеллер Hartzell на Pilatus PC-12NG 2016 года выпуска. Лопасты винта выполнены из легкого композитного материала, воздушный винт на 3,2 кг легче стандартного

стр. 27

Avinode: повышение доверия и прозрачности

В ожидании 2022 года Пер Мартинссон, соучредитель Avinode, поделился своими надеждами и планами на предстоящий год и намекнул на некоторые интересные изменения в продуктах компании

стр. 28


Gulfstream™



В Великобритании хотят поменять правила полетов с разделением затрат

Управление гражданской авиации Великобритании (CAA) в настоящее время принимает комментарии к недавно опубликованным консультациям по предлагаемым поправкам к текущим правилам полетов с разделением затрат.

Ассоциация авиационных чартеров (The Air Charter Association – ACA) поддерживает истинные полеты с разделением затрат, но у организации есть серьезные опасения по поводу того, что они используются для маскировки незаконных чартерных рейсов.

«Мы признаем консультации британского САА в качестве шага к решению проблемы незаконных чартеров, связанных с рейсами с разделением затрат», – сказал генеральный директор ACA Гленн Хогбен. «Мы надеемся, что это внесет изменения в правила, побудит другие международные органы пересмотреть свою политику и, в конечном итоге, повысит безопас-

ность за счет сокращения незаконных чартерных рейсов».

Элемент распределения затрат в этих рейсах относится к прямым расходам, которые включают топливо, аэродромные сборы или плату за аренду самолета, которые могут законно распределяться между пилотом и другими лицами, находящимися на борту самолета. «Однако есть случаи, когда пилоты и пассажиры нелегальной коммерческой воздушной перевозки вступают в сговор, чтобы представить нелегальный полет как легальный рейс с разделением расходов», – отметили в ACA.

Согласно ACA, Управление гражданской авиации Великобритании пересмотрело существующие правила распределения затрат и открыло эти консультации, чтобы узнать мнения о предлагаемых изменениях, прежде чем определять свои следующие шаги.



FBO PULKOVO-3

Tel/Fax: +7(812)240-0288

Cell: +7(921)961-1820

E-mail: ops@jetport.ru

SITA: LEDJPXH

AFTN: ULLLPXH



Argus: декабрь будет сильным

В то время как глобальная активность деловых самолетов в прошлом месяце несколько снизилась по сравнению с октябрём, рынок Северной Америки продемонстрировал самый сильный ноябрь, а также самый загруженный день за всю историю наблюдений, сообщила в своем последнем отчете Argus International.

Согласно данным TraqPak, активность деловой авиации в Северной Америке в прошлом месяце превысила отметку в 300 тысяч рейсов (в октябре этот показатель составлял 323000 рейсов), что на 20,9% больше по сравнению с аналогичным периодом 2019 года. 28 ноября, в воскресенье после Дня Благодарения, было выполнено 13 000 рейсов – рекордный уровень для одного дня.

В ноябре 2021 года все операционные категории продемонстрировали прирост трафика, в первую очередь долевой сегмент, который увеличился на 51% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Активность по Part 91 выросла на 48%, а по Part 135 – на 40,1% в годовом исчислении. Крупногабаритные бизнес-джеты возвращаются в небо, количество рейсов в ноябре выросло на 72,9% по сравнению с предыдущим годом, полеты на самолетах средне-

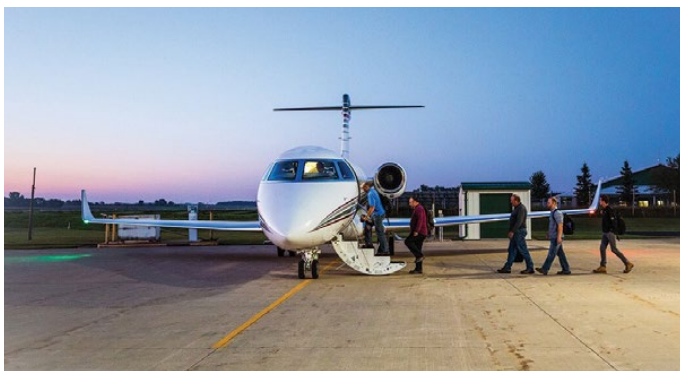
го размера подскочили на 55,2%, а трафик легких джетов вырос на 43,1%. Тем не менее, активность деловой авиации в ноябре снизилась на 5,6% по сравнению с октябрём, что соответствует историческим тенденциям.

В Европе трафик увеличился на 96,8% по сравнению с ноябрём 2020 года, и на 39,8% по сравнению с ноябрём 2019 года. В течение месяца выполнено 73 000 рейсов деловой авиации. Активность бизнес-джетов с большими салонами в Европе выросла на 186,9% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

В прошлом месяце в других регионах мира было со-

вершено 46 000 рейсов деловой авиации, что на 71% больше, чем в ноябре 2020 года, и на 13,8% больше, чем в октябре. Однако в глобальном масштабе трафик в ноябре снизился на 5,4% по сравнению с октябрём, хотя в целом по сравнению с аналогичным периодом прошлого года он вырос на 54,1%.

Argus ожидает, что количество рейсов в Северной Америке в декабре продолжит расти. Эксперты прогнозируют, что трафик увеличится на 37,4% по сравнению с декабрем 2020 года и на 17,7% по сравнению с декабрем 2019 года. Ожидается, что в декабре активность в Европе вырастет на 49,9% в годовом исчислении.



**ХРАНЕНИЕ И ОБСЛУЖИВАНИЕ
САМОЛЕТОВ В АНГАРЕ**

Выгодные тарифы
Общая площадь составляет более 4260 м²

fbo-minsk.aero



Global 7500

The Industry Flagship

Longest range | Largest cabin | Smoothest ride

Ассоциация эксплуатантов Falcon стремительно растет

Независимая ассоциация эксплуатантов самолетов Falcon (The Independent Falcon Aircraft Operators Association – IFAOA), ранее называвшаяся Falcon Jet Association, с момента своего запуска в сентябре набрала еще 55 членов, а общее количество участников теперь превышает 70. IFAOA заявила, что изменила свое название в знак вежливости к Dassault Falcon, чтобы подчеркнуть, что это независимая ассоциация.

«Мы знали, что владельцы и операторы Falcon особенно гордятся своими самолетами и искали возможности для обмена информацией. И, исходя из того, насколько быстро растет IFAOA, мы были пра-

вы», - сказал основатель ассоциации Шон Линч. «С середины сентября мы зарегистрировали 55 новых членов, и они управляют Falcon 10, 50, 900 и 2000».

Новая ассоциация добавила, что планирует развиваться по мере роста интереса к ней. В настоящее время IFAOA укрепляет свое присутствие в интернете, включая интернет-форумы, но планирует проводить встречи на более крупных мероприятиях, таких как региональные форумы и съезды NBAA. По словам Линча, в конечном итоге группа надеется провести свое собственное мероприятие со статической экспозицией, секционными сессиями и спонсорскими мероприятиями.



НАМ ДОВЕРЯЮТ

 A front-facing view of a Falcon aircraft, showing its distinctive high-wing design and two engines mounted on the wings. The aircraft is centered against a dark background.

SkyClean

ДЕТЕЙЛИНГ · КЛИНИНГ · КОНСАЛТИНГ

Запасы на вторичном рынке упали до 3,2% от действующего парка

Согласно данным Jefferies Equity Research и Amstat, общее количество бизнес-джетов, выставленных на продажу в прошлом месяце, упало на 53% по сравнению с прошлым годом и на 8% с октября.

В настоящее время на продажу выставлено 795 деловых самолетов, что составляет 3,2% от эксплуатируемого авиапарка. Запасы бизнес-джетов новых моделей, то есть находящихся в производстве или снятых с производства менее семи лет назад, упали на 62% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, и составляют 2,2% от выставленного на продажу парка.

Эксперты Jefferies сообщили, что это снижение было широкомасштабным по всем сегментам рынка, при этом наибольшее сокращение запасов произошло в категории самолетов среднего размера, запасы которых упали на 57% по сравнению с прошлым годом, до 2,8% от активного парка. Количество бизнес-джетов

с большой кабиной снизилось на 48% по сравнению с прошлым годом, до 3% от действующего парка, в то время как количество легких джетов сократилось на 51% до 3,8% от действующего парка.

Запасы в процентах от активного флота в прошлом месяце по производителям распределились следующим образом: Bombardier – 2,4%; Textron Aviation (Cessna Citation) – 1,9%; Dassault Falcon – 2,7%; Embraer Executive Jets – 2,1% и Gulfstream – 2,5%.

Цены самолетов большинства производителей выросли, в первую очередь Gulfstream – на 27% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. За ним последовали бизнес-джеты Bombardier, цены на которые выросли на 10% по сравнению с прошлым годом; Embraer – рост на 8%; и Textron Aviation – на 4%. По данным Jefferies, цены на самолеты Dassault Falcon упали на 3% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.



UTG PA

Центр деловой авиации
UTG Private Aviation
в Домодедово

Новый стандарт бизнес-авиации

Flight Consulting Group уверенно развивается в Великобритании

FCG OPS объявляет о назначении Саманты Уитфилд (Samantha Whitfield) на должность менеджера по работе с клиентами в Великобритании. Она будет отвечать за развитие сотрудничества FCG OPS с ведущими игроками авиационного рынка в регионе.

Назначение постоянного представителя FCG OPS в Великобритании стало следующим шагом в прогрессивной стратегии компании по развитию бизнеса в Европе. Ранее компания вступила в ассоциацию Air Charter Association, а также приняла участие в выставке Air Charter Expo 2021, где привлекла большое внимание игроков европейского авиационного рынка.

«По мере восстановления мировой экономики после пандемии появляются новые стратегии, подходы и возможности для бизнеса. Мы видим большой потенциал для развития в Великобритании, где высоко ценятся конкурентные преимущества FCG OPS – качество сервиса и гибкий персональный подход к клиентам. Мы уверены, что Саманта Уитфилд пре-

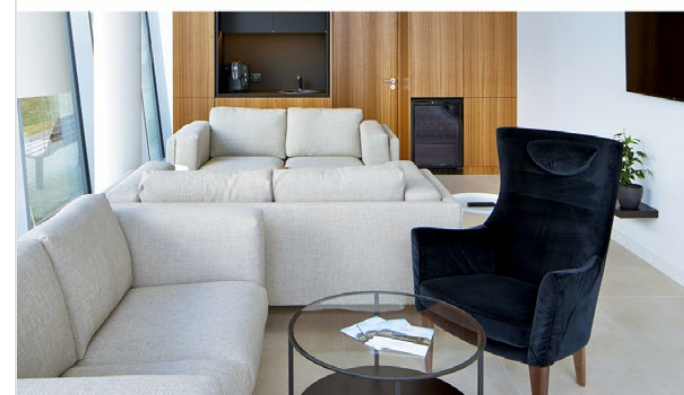
красно справится со своими задачами и будет способствовать успеху нашего бизнеса в этом стратегически важном регионе», – отметил Сергей Старков, директор FCG OPS.

«Я рада присоединиться к команде FCG OPS и внести свой вклад в развитие новых и существующих партнерских отношений. Компания грамотно инвестировала в создание гибких и эффективных решений поддержки операторов по всему миру, учитывая потребности клиентов, поставщиков и коллег. Я с нетерпением жду встреч с местными клиентами и поставщиками и буду рада представить преимущества FCG OPS тем, кто с ними еще не знаком», – отметила Саманта Уитфилд.

Саманта Уитфилд имеет большой опыт в авиационной отрасли, включая 6 лет работы на стороне компании по обеспечению полетов. Она обладает отличными навыками по развитию отношений с клиентами, а также знаниями в области закупок топлива, логистики экипажей и коммерческой деятельности.

«Мы поздравляем Flight Consulting Group с успешным прохождением аккредитации и рады приветствовать компанию в качестве корпоративного члена Air Charter Association. Flight Consulting Group стала нашим первым участником из Латвии. Тем самым мы продолжаем расширять международный охват ассоциации», – отметил Гленн Хогбен (Glenn Hogben), исполнительный директор Air Charter Association.

Представитель FCG OPS в Великобритании будет взаимодействовать с другими членами ассоциации и поддерживать большую работу, которую ACA делает для отрасли.



**Пассажирский лаунж
в транзитной зоне**



**Высочайший уровень сервиса
для всех пассажиров**

SPARFELL Aviation Group станет новым эксплуатантом Airbus ACJ319

SPARFELL Aviation Group в первом квартале 2022 года введет в эксплуатацию новый тип воздушного судна – 19-местный Airbus ACJ319. Этот лайнер станет самым большим во флоте австрийского оператора. Самолет будет внесен в австрийский сертификат эксплуатанта и доступен для выполнения чартерных рейсов.

В ноябре флот SPARFELL Aviation Group пополнился двумя девятиместными Bombardier Challenger 350.

Сейчас в парке оператора эксплуатируются Gulfstream G650, Bombardier Global 7500/6000/XRS, Bombardier Challenger 605/300/350, Bombardier Learjet 60XR,

Embraer Praetor 600, Embraer Phenom 100/300, Cessna Citation Excel/CJ2+/Bravo/Ultra и вертолеты Leonardo AW109E/AW109S. Часть флота работает на правах управления.

Сейчас в состав Sparfell Aviation Group входит ряд компаний: SPARFELL Airways (частные самолеты), SPARFELL & Partners (продажа и приобретение самолетов), SPARFELL Leasing (государственный и корпоративный лизинг), SPARFELL Design (дизайн интерьера и аксессуары для самолетов) и SPARFELL Defense (аэрокосмическая промышленность и оборонный консалтинг).



Helsinki Citycopter заказывает два Airbus ACN130

Финский вертолетный оператор Helsinki Citycopter пополняет свой парк корпоративными вертолетами производства Airbus. Компания заказала у французского производителя один Airbus ACN130, еще один аналогичный борт будет взят в аренду. Поставка ACN130 намечена на весну 2022 года, а эксплуатация начнется летом того же года.

Helsinki Citycopter начал свою деятельность в 2020 году, сделав вертолетные услуги более доступными для широкой публики. Услуги, привычные для международных мегаполисов, стали популярными среди финских клиентов во время пандемии из-за ограничений на полеты, поясняют в компании. Сейчас парк оператора включает вертолеты Airbus H125 и Airbus H120, а также Robinson R44 Clipper II. Компания выполняет чартерные и экскурсионные рейсы, а также трансфер в аэропорты. Также Helsinki

Citycopter является партнером финского национального авиаперевозчика Finnair. Клиенты Helsinki Citycopter имеют возможность накапливать балы по программе Finnair Plus.

«Мы выбрали ACN130, который является одной из самых передовых моделей в мире не только благодаря своим летным характеристикам и безопасности, но и экологичности. С новыми вертолетами парк Helsinki Citycopter вырастет до пяти машин. С 1980-х годов Финляндия не видела таких вертолетов корпоративного уровня, и как только мы получим вертолеты весной, у нас будет лучший парк в странах Северной Европы. Airbus ACN130 просторнее, чем предыдущие вертолеты, которые использовались для гражданских полетов в Финляндии», - комментирует Йоонас Нурми, соучредитель Helsinki Citycopter.




МНОГОЛЕТНИЙ ОПЫТ РАБОТЫ В
УПРАВЛЕНИИ САМОЛетаМИ

*Доверьте Ваш Джет
в наши надёжные
руки*

ОБРАЩАЙТЕСЬ ЗА ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ
ИНФОРМАЦИЕЙ JETFLITE OY
+358 20 5101900 24/7

JETFLITE



Pilatus Aircraft готовится к передаче 150-го PC-12 NGX

Швейцарский авиапроизводитель Pilatus Aircraft готовится к передачи клиенту 150-го PC-12NGX. Самолет покинул цех окончательной сборки на заводе в городе Штанс и приступил к летным испытаниям.

Pilatus Aircraft поставил заказчику первые турбовинтовые PC-12 NGX в мае 2020 года.

В рамках NBAA 2019 состоялась официальная премьера абсолютно нового Pilatus PC-12 NGX. В первую очередь на самолете модернизировали двигатель: установили систему FADEC с автоматом тяги, а сам двигатель стал мощнее на 5%, что увеличило мак-

симальную скорость и скороподъемность самолета, а также сократило взлетную дистанцию. Двигатель получил новый режим работы – Low Speed Prop, который позволяет за счет небольшого снижения оборотов на эшелоне значительно уменьшить шум двигателя в салоне. Изменения коснулись и топливной системы, теперь топливо, прежде чем попасть в двигатель, обогревается маслом от двигателя и самолету больше не нужны присадки.

Напомним, что компания Nesterov Aviation, единственный авторизованный центр продаж и сервисного обслуживания самолетов Pilatus в России и СНГ.



**СЕРТИФИЦИРОВАН
В РОССИИ!**

**PILATUS
PC-24**

NESTEROV
AVIATION

Авторизованный центр
Pilatus в России
www.nesterovavia.aero

Bombardier омолодит Challenger 604

Канадская Bombardier стала еще одной компанией, которая предложит установку усовершенствованной авионики Pro Line Fusion от Collins Aerospace на Challenger 604.

На прошлой неделе производитель из Монреаля объявил о первой установке в своих сервисных центрах в Далласе и Хартфорде, штат Коннектикут.

Collins, Bombardier и Nextant Aerospace в течение двух лет сотрудничали в рамках STC (дополнительного сертификата типа). Сразу несколько провайдеров услуг ТОиР предложат установку нового оборудо-

ования, включая Constant Aviation, Duncan Aviation, Elliott Aviation, StandardAero и West Star Aviation.

Новая авионика выводит Challenger 604 на абсолютно новый уровень приборного оснащения и возросших возможностей, а также увеличивает его стоимость на вторичном рынке. Как комментируют в Collins Aerospace, за решением скрывается существенное повышение ситуационной осведомленности, имеющее экономический смысл, поскольку Fusion включается непосредственно в уже имеющееся на борту самолета оборудование Collins, включая автопилот, системы связи и навигации.







СЕРТИФИЦИРОВАНО
PART 145
ТЕКУЩЕЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

Предоставление стоянки для бизнес-самолетов независимо от продолжительности промежуточной остановки.




Несколько часов


Несколько дней


Круглогодично

★ ★ ★ ★ ★ A five star residence for your jet

Sundt Air Executive Handling – первая компания в Скандинавии с сертификатом IS-BAH Stage III

Норвежская Sundt Air Executive Handling (входит в авиационную группу Sundt Air) первой в Скандинавии и второй в Европе (после ABS Jets) получила сертификат IS-BAH Stage III для своего FBO в аэропорту Oslo Gardermoen.

Процесс аккредитации IS-BAH включает в себя аудит соблюдения аварийных процедур, протоколов обучения, правил безопасности, операционных процедур и систем управления безопасностью FBO, рассказали в компании.

Менеджер по качеству Дженнифер Ван Винкль прокомментировала: «Я довольна результатами проверки, которая не показала никаких недочетов. Компания продолжает неуклонно развивать уже существующую культуру безопасности. Более того, мы продолжим инвестировать в безопасность и управле-

ние рисками, чтобы доказать нашу приверженность клиентам, сотрудникам, партнерам и акционерам».

Международный стандарт IS-BAH разработан как свод правил для провайдеров услуг по наземному обслуживанию деловой авиации, в основе которого лежит система управления безопасностью полетов. IS-BAH повторяет структуру Международного стандарта эксплуатации воздушного судна деловой авиации (IS-BAO) и включает в себя первую программу по безопасности при наземном обслуживании Национальной ассоциации воздушного транспорта США (NATA). IS-BAH является глобальным отраслевым стандартом для операторов по наземному обслуживанию бизнес-авиации по всему миру и соответствует требованиям и международной практике ИКАО, включая требования к системам управления безопасностью полетов (SMS).



Авиационный Family Office



меридиан

авиакомпания



КОМПЛЕКСНОЕ РЕШЕНИЕ
по управлению авиационным активом



Ростех увеличил дальность полета «Ансата» на 140 километров

Холдинг «Вертолеты России» Госкорпорации Ростех увеличил дальность полета вертолетов «Ансат» и «Ансат-М» на 140 километров за счет установки дополнительного бака. Благодаря новому устройству обычная версия машины сможет пролететь до 645 километров, модернизированная – до 780 километров.

Полученный сертификат Росавиации позволяет Казанскому вертолетному заводу устанавливать допбак объемом 195 литров не только на новые машины, но и на находящиеся в эксплуатации после незначительных доработок. Устройством можно будет оснастить как пассажирский, так и санитарный варианты исполнения «Ансата».

«Сегодня проводится масштабная модернизация се-

рийно выпускаемого «Ансата», являющегося одним из основных вертолетов для санитарной авиации. Параллельно идет создание обновленной версии машины – вертолета «Ансат-М». Работа по увеличению дальности полета имеет большое значение, так как позволит сделать доступнее оперативную эвакуацию из отдаленных районов и расширит возможности для пассажирских или грузоперевозок. Благодаря новому допбаку дальность полета обычного «Ансата» вырастет до 645 километров, а модернизированного – до 780 километров», – сказал генеральный директор холдинга «Вертолеты России» Николай Колесов.

На данный момент проведены сертификационные испытания основной топливной системы «Ансата-М», подтвердившие заявленную дальность полета в 640 километров.



**HELIRUSSIA
2022**

19-21 мая

XIV ЮБИЛЕЙНАЯ
МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА
ВЕРТОЛЕТНОЙ ИНДУСТРИИ

МОСКВА КРОКУС ЭКСПО

www.helirussia.ru

The Helicopter Company приобрела 26 вертолетов Airbus

The Helicopter Company (THC) заключила с Airbus второй контракт на покупку 26 вертолетов: 20 пятилопастных H145 и 6 АСН160.

Документ подписали председатель правления THC Рейд Исмаил (Raid Ismail) и генеральный директор Airbus Helicopters Бруно Эвен (Bruno Even) в присутствии министра инвестиций Саудовской Аравии Халида Аль-Фалиха (Khalid Al Falih) и министра-делегата по вопросам внешней торговли и экономической привлекательности Франции Франка Ристера (Franck Riester).

THC – единственный поставщик вертолетных услуг Саудовской Аравии, основанный национальным инвестиционным фондом (PIF) в 2019 году. Расширение парка вертолетов в рамках партнерства поддер-

жит амбиции компании на пути к лидерству в сфере гражданской авиации.

Все вертолеты оснащены передовыми технологиями и двигателями, совместимыми с экологичным авиационным топливом (SAF). Это важная веха на пути к разработке альтернатив традиционному топливу и будущей декарбонизации полетов на вертолетах.

Первый контракт между THC и Airbus включал поставку 10 вертолетов H125 для развития внутреннего туризма и таких услуг, как аэрофото- и видеосъемка. Благодаря появлению в парке новых машин, THC сможет предоставить новые услуги с использованием передовых технологий, которые удовлетворят растущий рыночный спрос и будут способствовать развитию авиационной отрасли Саудовской Аравии.



ЛУЧШИЙ КЕЙТЕРИНГ ДЛЯ БИЗНЕС АВИАЦИИ

В МОСКВЕ | СОЧИ | МИНСКЕ | КАЛИНИНГРАДЕ



Доставка
срочных заказов
24 / 7 / 365



Продукция
исключительно
высокого качества



Индивидуальный
подход к каждому
клиенту

ABS Jets увеличивает налет

Чешский оператор ABS Jets увеличил налет своих воздушных судов с начала года на 20% по сравнению с 2019 годом. Основа чартерного парка ABS Jets - Gulfstream G550 и G650, Embraer Legacy 600/650 и Falcon 7X, а наиболее популярным самолетом у клиентов являются бразильские Embraer.

По словам генерального директора компании Яна Кралика, львиная доля рейсов приходится на пассажиров, путешествующих на отдых, однако объем деловых путешественников также набирает обороты. «Деловые перелеты только начинают восстанавливаться, но действующие ограничения существенно их тормозят. Несмотря на это мы ждем хороших результатов по итогам работы в текущем году».

ABS Jets является одним из крупнейших операторов бизнес-джетов в Центральной и Восточной Европе и ведущей компанией на чешском и словацком рынках. ABS Jets управляет крупной организацией по техническому обслуживанию и капитальному ремонту и имеет одобрения EASA Part-145. Компания является уполномоченным сервисным центром Embraer, предоставляющий поддержку AOG по всему миру. ABS Jets специализируется на управлении крупными и сверхтяжелыми бизнес-джетами и предлагает широкий спектр услуг по всему миру, включая менеджмент воздушных судов, САМО, планирование полетов, чартеры и брокерские/туристические услуги.



ABS JETS

Ваш **единственный Embraer авторизованный сервисный центр** (EASC) по плановому ТО между Москвой и Прагой.

Ваш единственный EASC с опытом работы уже **500000 человеко-часов** именно на Легаси 600/650

Ваш **предпочтительный партнер** для любого вида ТО Вашего самолета



www.absjets.ru

pavel.hrdlicka@absjets.com

Горячая линия 24/7 **+420 725 529 489**

Heron Aviation увеличивает парк

Немецкий бизнес-оператор Heron Aviation добавил в свой парк 8-местный Bombardier Learjet 60, который был приобретен на вторичном рынке. Речь идет о воздушном судне D-CHOW 2000 года выпуска. Самолет будет базироваться на постоянной основе в Мадриде.


С учетом нового самолета парк оператора увеличился до 13-ти машин, включая также Dassault Falcon 900EX, Cessna Citation XLS+, Cessna Citation 525 и Cessna Citation Mustang.


Четыре самолета оператора эксплуатируются в соот-

ветствии со статьей 83 bis. Ответственный менеджер Мартин Хелблинг отметил: «Испанская «дочка» нашей компании продолжает расти, и мы активно увеличиваем самолетный парк, а также постоянно совершенствуем наши отношения с регулирующими органами с обеих сторон. По мере того, как мы тесно работаем над разработкой этих соглашений, мы открываем уникальные возможности этой консолидированной нормативной среды, что позволяет нам приносить реальные преимущества нашим клиентам. Heron Aviation помогает продвигать вперед передовую европейскую авиацию».

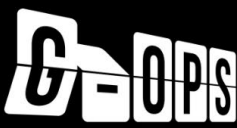


Flight Dispatch






New




G-OPS
GROUND SERVICE SUPPORT

Global Flight Support Solution



executive@g-ops.com



+33 1 34 04 80 00

Два первых Leonardo AW189 отправляются в Китай

Компания Beijing General Aviation Co., Ltd. разместила заказ на два двухдвигательных вертолета AW189, которые будут поставлены полиции Пекина в качестве конечного пользователя для усиления ее правоохранительных, поисково-спасательных и противопожарных возможностей в Китае.

Первый вертолет будет поставлен в первой половине 2022 года, второй – в первом квартале 2023 года.

Контракт знаменует собой выход AW189 на китайский рынок гражданских вертолетов, добавляя самую успешную в мире модель в суперсреднем классе к ряду других вертолетов Leonardo, которые уже были введены в эксплуатацию в Поднебесной на про-

тяжении многих лет. Новые AW189 будут укомплектованы дополнительным оборудованием, включая прожектор, спасательный подъемник, тактические радиостанции, метеорологический/поисковый радар, грузовой крюк и оборудование для пожаротушения. Два AW189 присоединятся к семи другим вертолетам Leonardo (три AW139, три AW109 Power, один AW109 GrandNew), чтобы сделать полицию Пекина крупнейшим подразделением полицейской авиации в Китае с парком из девяти воздушных судов.

На сегодняшний день китайским операторам было продано более 200 гражданских вертолетов Leonardo различных типов для различных коммерческих и общественных миссий.



FBO
EXPERIENCE

FBOEXPERIENCE.COM
PROMOTING FBO EXCELLENCE

Comlux KZ вступил в «клуб эксплуатантов» Pilatus PC-24

Казахстанский оператор бизнес-авиации Comlux KZ в ближайшее время приступит к эксплуатации нового типа воздушного судна. Скоро 8-местный Pilatus PC-24 отправится из швейцарского Штанса на базировку в Нур-Султан, где будет доступен для выполнения чартерных рейсов.

Сейчас для чартерных рейсов оператор предлагает Bombardier Challenger 604, Sukhoi SBJ, Embraer Legacy 650 и Bombardier Challenger 850.

Также Comlux KZ успешно прошел аудит Международного совета деловой авиации (IBAC) и в начале апреля 2021 года получил сертификат IS-BAO Stage I.

Напомним, что швейцарский производитель Pilatus Aircraft за девять месяцев текущего года передал заказчикам 84 самолета на общую сумму в \$611,5 млн. С января по сентябрь клиенты получили 56 PC-12, 27 PC-24 и один PC-6. В мае текущего года Pilatus перешагнула еще один рубеж, представив 1800-й однодвигательный турбовинтовой самолет PC-12. Согласно отчету GAMA за 2020 год, поставка 82-х Pilatus PC-12 сделала его самой популярной моделью среди всех деловых самолетов с турбинным двигателем.

В январе текущего года, менее чем через три года после первой поставки новому владельцу передан 100-й бизнес-джет Pilatus PC-24. PC-24 уже произвел впечатление и вызвал огромный интерес на рынке деловой авиации, когда для него создали совершенно новую категорию самолетов – суперуниверсальный бизнес-джет (SVJ). Это произошло благодаря нескольким уникальным техническим особенностям, которыми обладает PC-24.

Основываясь на внушительном опыте эксплуатации турбовинтового PC-12, PC-24 также создавался для

использования на неподготовленных полосах, таких как грунт, трава и гравий. Для взлета PC-24 нужна полоса длиной всего 856 м при максимальной взлетной массе 8300 кг. Эти выдающиеся характеристики для работы на коротком и неподготовленном летном поле открывают совершенно новый уровень мобильности. Возможность приземляться максимально близко к пункту назначения экономит общее время в пути: PC-24 доступны почти в 2 раза больше аэропортов мира, чем другим бизнес-джетам на рынке.

PC-24 стал первым самолетом с функцией тихого режима (QPM), разработанный для работы на холостом ходу с более низким числом оборотов. Это позволяет правому двигателю работать тихо, когда у самолета перерыв между полетами, и он выполняет работу вспомогательной силовой установки, обе-

спечивая питание для авионики и климат-контроля салона. Отсутствие ВСУ снижает вес, уровень шума и связанные с этим расходы. Время в этом режиме не учитывается в общее количество часов работы двигателя.

Большой салон с полностью плоским полом обеспечивает исключительный объем пространства как для пассажиров, так и для экипажа. Каждая деталь была тщательно отобрана: изготовленная из мягкой кожи и редких сортов дерева мебель с изысканными деталями создает персонализированный интерьер, а тринадцать больших иллюминаторов наполняют салон PC-24 ярким естественным светом. Салон доступен в семи различных компоновках.

В июле 2021 года Pilatus PC-24 получил обновление.



G500 и G600 демонстрируют крутой заход на посадку

Компания Gulfstream Aerospace объявила о достижениях производительности своих самолетов G500 и G600. Оба бизнес-джета успешно приземлились с крутым заходом на посадку в аэропорту Лондон-Сити в Англии, а также в аэропортах Лугано и Сион в Швейцарии.

Знаковые демонстрации управляемости на малых скоростях и возможности приземления на короткую ВВП также были отмечены новым рекордом для пары городов.

После официальной сертификации крутого захода на посадку Федеральным авиационным управлением (FAA) и Агентством по авиационной безопасности Европейского Союза (EASA), которая ожидается в следующем году, G500 и G600 получают доступ к сложным аэропортам, таким как Лондон-Сити, который требует сертификации из-за короткой взлетно-посадочной полосы и строгих требований по шуму, а также Лугано и аналогичных аэропортов, расположенных в горном районе Швейцарии. Короткая ВВП Лугано, расположенная в устье долины, требует очень крутого захода на посадку.

«Взлетно-посадочные характеристики, которые мы продемонстрировали в Европе, сыграют ключевую роль в обеспечении доступа клиентов к еще большему количеству точек по всему миру, экономя им еще больше ценных часов в год», - сказал Марк Бернс, президент компании Gulfstream. «Наши клиенты уже извлекают выгоду из преимуществ Gulfstream в высокоскоростных характеристиках, а инвестиции, которые мы вложили в летные испытания и постоянное совершенствование, обеспечивают еще большую ценность при повышенной гибкости».

После демонстрационной посадки оба бизнес-джета

установили рекорды скорости для пары городов, вылетов из аэропорта Лондон-Сити со средней крейсерской скоростью 0,90 Маха и выше. G500 пролетел 3077 морских миль/5699 километров до аэропорта Тетерборо, Нью-Йорк, всего за 6 часов 46 минут, превзойдя предыдущий рекорд на 12 минут, несмотря на сильный встречный ветер. G600 установил рекорд скорости из Лондона в Сиэтл, совершив свой полет дальностью 4235 морских миль/7843 км всего за 8 часов 39 минут.

Оба самолета приземлились с запасом топлива, превышающим минимальные значения, установленные Национальной ассоциацией деловой авиации в соответствии с Правилами полетов по приборам. Рекордные полеты ожидают одобрения Национальной

ассоциацией аэронавтики США и Международной авиационной федерации в Швейцарии для признания в качестве мировых рекордов. На сегодняшний день сверхэффективные G500 и G600 вместе удерживают более 60 рекордов скорости среди пар городов.

Кроме того, G600 официально получил сертификаты FAA и EASA по улучшенным взлетным характеристикам на взлетно-посадочных полосах с рифленым покрытием во влажных условиях. Сертификация G500 намечена на начало 2022 года. Эти улучшенные летно-технические характеристики самолета предоставляют клиентам повышенную гибкость и дальность полета при эксплуатации в условиях влажной взлетно-посадочной полосы.



Двойной праздник Bombardier: 1000-й бизнес-джет Global и первый Global 7500 для NetJets

Bombardier объявила о поставке 1000-го самолета семейства Global. Обладателем юбилейного самолета стала NetJets, получившая свой первый Global 7500.

Как отметил Патрик Галлахер, президент NetJets по продажам, маркетингу и обслуживанию, добавление Global 7500 к флоту NetJets расширяет выбор вариантов путешествий для международных клиентов оператора. Имея дальность полета 7700 миль (14 260 км), пассажиры NetJets смогут летать из Нью-Йорка в Пекин или из Сан-Франциско в Сидней без остановок для дозаправки. Global 7500 станет флагманом одного из лучших авиапарков деловой авиации. Са-

мый большой и бесшумный самолет в парке NetJets, это первый из 20 самолетов Global 7500, который, несомненно, изменит представление пассажиров о путешествиях по всему миру.

«Мы гордимся тем, что управляем одним из самых передовых авиапарков в отрасли, и рады принять наш первый самолет Global 7500. Новый бизнес-джет добавляет новое измерение к нашим предложениям в сегменте сверхдальних перелетов», - сказал Патрик Галлахер, президент по продажам, маркетингу и услугам NetJets. «В то время, когда спрос на наши самолеты находится на пике, наша стратегия сосре-

доточена на продолжении предоставления решений, отвечающих потребностям и ожиданиям наших клиентов, и мы надеемся, что они оценят добавленную стоимость, которую приносит самолет».

14-местный бизнес-джет оснащен восемью полноценными спальными местами и разделен на четыре зоны, включая полноразмерную кухню и спальню. На борту есть спальня, конференц-зал или гостиная, рабочие офисы с доступом к интернету, полностью оборудованная кухня и душ. Пассажирские кресла Nuage Seat с системой плавной трансформации обеспечивают комфорт в любом положении.

1000-я поставка самолетов Global отражает неизменную популярность, долговечность и надежность семейства самолетов Global, поскольку оно остается неизменным лидером в своем классе. Беспрецедентный Global 7500 не только устанавливает планку для всех бизнес-джетов, но и является ключевым фактором роста экономики. Накануне поставки компания PricewaterhouseCoopers провела исследование экономического влияния самолета Global 7500 в Квебеке, Онтарио и Канаде. Результаты показывают, что в период с 2010 по 2019 год разработка программы Global 7500 способствовала увеличению канадского валового внутреннего продукта на \$4,8 млрд и созданию в среднем 3386 рабочих мест с полной занятостью. Кроме того, ожидается, что за счет своей производственной деятельности Bombardier будет вносить в канадскую экономику \$2 млрд в год и создавать в среднем 8 456 рабочих мест ежегодно.

«Благодаря инвестициям Bombardier в НИОКР в программу Global 7500 развиваются знания, инновации и опыт, что способствует укреплению аэрокосмической экосистемы Канады в целом», - комментируют в Bombardier.



СберЛизинг профинансировал поставку бизнес-джета Bombardier Challenger

АО «Сбербанк Лизинг» и ЗАО «Производственная Торгово-Финансовая Компания «Завод Транспортного Электрооборудования» («ПТФК «ЗТЭО») подписали договор лизинга о поставке бизнес-джета Bombardier Challenger CL350 2021 года выпуска.

Сумма договора лизинга составила 1,46 млрд рублей, срок действия договора лизинга – 41 месяц. Самолет уже передан клиенту и полностью готов к полетам. Эксплуатантом самолета станет ООО «Авиакомпания «Тулпар Эйр», работающая в сфере гражданской авиации России с 2004 года.

«ПТФК «ЗТЭО» является одним из лидеров рынка производства электротехнической продукции. Предприятие выпускает электродвигатели, генераторы, пускорегулирующую аппаратуру для большегрузных автомобилей, трамваев, троллейбусов, метро и пр. Производственные мощности завода расположены в Татарстане недалеко от города Набережные Челны.

Bombardier Challenger CL 350 – двухдвигательный бизнес-джет, предназначенный для восьми пассажиров и двух членов экипажа. Максимальная дальность полета составляет 5900 км, крейсерская скорость – 850 км/час.

Самолет обладает вместительным салоном для воздушных судов данного класса и комфортным внутренним багажным отсеком. На борту во время полета доступен высокоскоростной интернет.

Вячеслав Спиров, генеральный директор АО «Сбербанк Лизинг»: «Мы работаем с различными авиасегментами, предоставляя в лизинг воздушные суда как для рейсовых пассажирских перевозок, так и для корпоративных и частных полетов. Bombardier

является одним из самых часто приобретаемых бизнес-джетов в России в силу его технических характеристик и возможности преодолевать большие расстояния без дозаправки. Согласно условиям контракта, после регистрации права собственности нам необходимо было выполнить осмотр воздушного судна в течение 48 часов, что было успешно реализовано без выезда на место стоянки самолета. Для этого мы использовали разработанную нашими сотрудниками схему осмотра самолетов AC СберОсмотр (ViewApp). Система была запущена полтора года назад, и сейчас

мы активно ее используем для выполнения удаленного осмотра предметов лизинга, что сильно экономит время и ресурсы».

СберЛизинг осуществляет деятельность на рынке лизинговых услуг РФ с 1993 года. По итогам 9 месяцев 2021 года занимает 3 место по объему нового бизнеса согласно результатам исследования рейтингового агентства «Эксперт РА». Входит в ТОП-20 лизинговых компаний Европы по версии европейской ассоциации Leaseurope.



Eve и Sydney Seaplanes объявляют о партнерстве с заказом 50-ти eVTOL

Eve Urban Air Mobility Solutions (Eve), принадлежащая Embraer, и Sydney Seaplanes объявили о партнерстве, которое заложит основу развития экосистемы Urban Air Mobility (UAM) в Большом Сиднее. В рамках партнерства Sydney Seaplanes разместила заказ на 50 электрических воздушных судов с вертикальным взлетом и посадкой (eVTOL), поставки которых начнутся с 2026 года.

Как отмечают в компаниях, UAM сделает авиаперелеты более доступными и удобными для всех.

Полностью электрические, бесшумные и безопасные воздушные суда eVTOL – это будущее транспорта, направленное на обход любых потенциальных ограничений наземной мобильности.

Создание прорывных и широкодоступных решений UAM поможет демократизировать мобильность, сделав ее более доступной по цене и предлагая обществу больше возможностей. Новая концепция eVTOL является результатом широкого спектра испытаний и моделирования, направленных на оптимизацию

эксплуатации в городских условиях, учитывая высокую надежность, низкие эксплуатационные расходы, низкий уровень шума, полностью электрический привод и постепенное внедрение автономности.

«Это захватывающее событие для Sydney Seaplanes. Сидней нуждается в подъеме после COVID, и что может быть лучше, чем приход «авиации будущего», которая поддержит транспорт, туризм и оживление этого замечательного города. Технология eVTOL от Eve будет без проблем интегрироваться с нашим флотом электрических амфибий, чтобы обеспечить широкий спектр туристических и пригородных путешествий. Мы ожидаем, что по согласованию с общественностью некоторые рейсы будут выполняться из нашего знаменитого авиационного терминала Роуз-Бэй в Сиднейской гавани. Эта услуга будет иметь широкое распространение, что позволит нам открывать новые маршруты за пределами гавани и по всему региону Сиднея», - сказал Аарон Шоу, генеральный директор Sydney Seaplanes.

Напомним, что в рамках концепции UAM Eve Urban Air Mobility с ноября приступила к тестам проекта с использованием вертолетов для имитации полетов eVTOL EVA с четырьмя пассажирами. За основу взят популярный маршрут Barra da Tijuca – Tom Jobim International Airport – RIOgaleão. Оценка всей экосистемы UAM и основных концепций, связанных с будущими операциями, продлится месяц, при этом шесть ежедневных рейсов будут выполняться по более доступной цене, чем обычные вертолетные услуги. При моделировании применяются цены, близкие к ожидаемым в будущем для электрического воздушного судна с вертикальным взлетом и посадкой (eVTOL), также известного на рынке как Electric Vertical Aircraft (EVA).



PrivateFly запустил новую программу с фиксированной ставкой

PrivateFly запустил программу с фиксированной ставкой для ряда популярных маршрутов на большие расстояния. Новые предложения доступны членам программы Aviator.

«Клиенты с членством Aviator смогут воспользоваться новой программой с фиксированной ставкой Extended Range при полетах по определенным направлениям из Великобритании, включая США, Карибские острова и Дубай», - комментируют в компании.

Программа обеспечивает конкурентоспособную фиксированную почасовую ставку за более длинные маршруты на ряд премиальных самолетов с большим салоном из аккредитованной сети частных операторов PrivateFly. Новая программа Extended Range доступна исключительно участникам программы PrivateFly Aviator, которые пользуются рядом дополнительных преимуществ по сравнению со стандартным чартером по требованию.

В дополнение к новой программе с фиксированной ставкой для более дальних рейсов, преимущества включают расширенные условия отмены: полетные кредиты «лети дальше» в размере до 2% от внесенных средств, питание премиум-класса и вертолетный трансфер в лондонский аэропорт каждый год.

Марин Эжен, европейский управляющий директор PrivateFly (дочерней компании Flexjet), отметила, что возможность предоставлять постоянным чартерным клиентам новые услуги и инновационные решения для их нужд — это то, чем компания очень гордится, и способствует выдающейся репутации PrivateFly на рынке частной авиации.

«Постоянные клиенты стремятся к стабильности и премиальному опыту, которые предлагаются через такие программы, как Flexjet Shared Ownership и PrivateFly Jet Card. Однако, кроме того, мы увидели растущее число постоянных клиентов, которым нужны некоторые аспекты этой расширенной услуги, но с возможностью доступа к различным типам воздушных судов или к более разнообразным маршрутам, в том числе за пределами Европы или США. Новая программа повышает уверенность в бронировании для многих, кто планирует межконтинентальные поездки в ближайшие месяцы, включая долгожданные поездки в США или зимние каникулы в Дубай или Карибы», - сказала Эжен.

Участники, летающие по новой программе, смогут воспользоваться выбором самолетов с большим салоном премиум-класса из сети аккредитованных операторов. Они смогут выбрать бизнес-джет, вмещающий до 12 пассажиров, или сверхдальний реактивный самолет, который может перевозить до 18 пассажиров, в зависимости от маршрута.



Metrojet Limited открыл крупнейший комплекс на деловой авиации на Филиппинах

Гонконгская компания Metrojet Limited сообщает об открытии своего нового регионального центра деловой авиации на Филиппинах (Кларк, Пампанга).

Новый FBO имеет площадь 26.000 кв.м., где расположен ангар (7100 кв.м.) для обслуживания и хранения до 10 самолетов большой дальности класса Boeing Business Jet или Airbus Corporate Jet, а также большой паркинг (11.000 кв.м.). Пассажирский терминал соответствует высоким международными стандартами, включая полную защищенность от тайфунов и специальную систему пожаротушения. В комплексе также предусмотрены складские помещения и мастерские. Как сообщают представители Metrojet, инвестиции в проект стали самыми крупными за всю историю компании, но называть конкретные цифры не стали. Оператором центра станет «дочерняя» Metrojet Engineering Clark, а срок аренды земли составляет 50 лет.

«Поскольку услуги по обслуживанию самолетов деловой авиации в регионе по-прежнему пользуются повышенным спросом, мы благодарны филиппинским властям за поддержку наших инвестиций в рамках экономического и инновационного роста аэропорта Кларк», - сказала г-жа Двин Джонс, региональный менеджер компании по качеству. «Этот центр не только поможет нам предоставлять высококачественные услуги по обслуживанию воздушных судов наших клиентов, но и создаст дополнительные рабочие места для местного населения».

Напомним, что аэропорт Кларк (Clark International Airport (IATA: CRK, ICAO: RPLC)), является международным аэропортом, ведущим на Филиппинах, в пределах зоны беспошлинной торговли Кларка в Анжелесе и Мабалакате, расположенных в 60 км. и к северо-западу от Манилы.

«В настоящее время Кларк видит быстрый рост не только как сильный деловой район, но и как идеальный авиационный и логистический центр. Продолжающееся расширение международного аэропорта Кларк позиционирует его, как главные международные ворота на Филиппинах. Я надеюсь, что это будет хорошим предзнаменованием для новых инвестиций Metrojet в Кларк и для будущих инвесторов из авиационной отрасли», - комментирует Винс Дизон, президент и главный исполнительный директор Metrojet Engineering Clark.

Компания Metrojet начала работать на рынке в 1998 году. Она входит в холдинг Kadoorie Group и параллельно является частью Hong Kong Aviation Group. Metrojet базируется в Hong Kong International Airport. Помимо услуг по выполнению чартерных рейсов, компания владеет собственным FBO в аэропорту и станцией технического обслуживания. Также перевозчик активно работает на рынке долевого владения. В оперативном управлении Metrojet находятся более 30-ти самолетов, преимущественно китайских владельцев, включая Bombardier Global 7500, Gulfstream G650, Embraer Legacy 650 и Lineage 1000.



Рост по-прежнему есть, но замедляется

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, активность деловой авиации по-прежнему растет по сравнению с 2019 годом: в первую неделю декабря 2021 года выполнено на 6% больше рейсов, чем два года назад. Но эта тенденция заметно ниже, чем на предыдущей неделе, когда рост составил 14% по сравнению с 2019 годом.

Тем не менее, спрос на бизнес-авиацию по-прежнему намного выше, чем на регулярные пассажирские перевозки, трафик которых на 30% меньше, чем в декабре 2019 года. Грузовой трафик в этом месяце устойчив: в мире выполнено на 8% больше полетов, чем в декабре 2019 года. С начала года глобальная активность бизнес-джетов выросла на 6% по сравнению с 2019 годом, и на 48% больше по сравнению

с прошлым годом. Количество регулярных рейсов увеличилось на 25% из-за резкого спада в 2020 году, но все еще имеет тенденцию на 40% ниже уровня 2019 года.

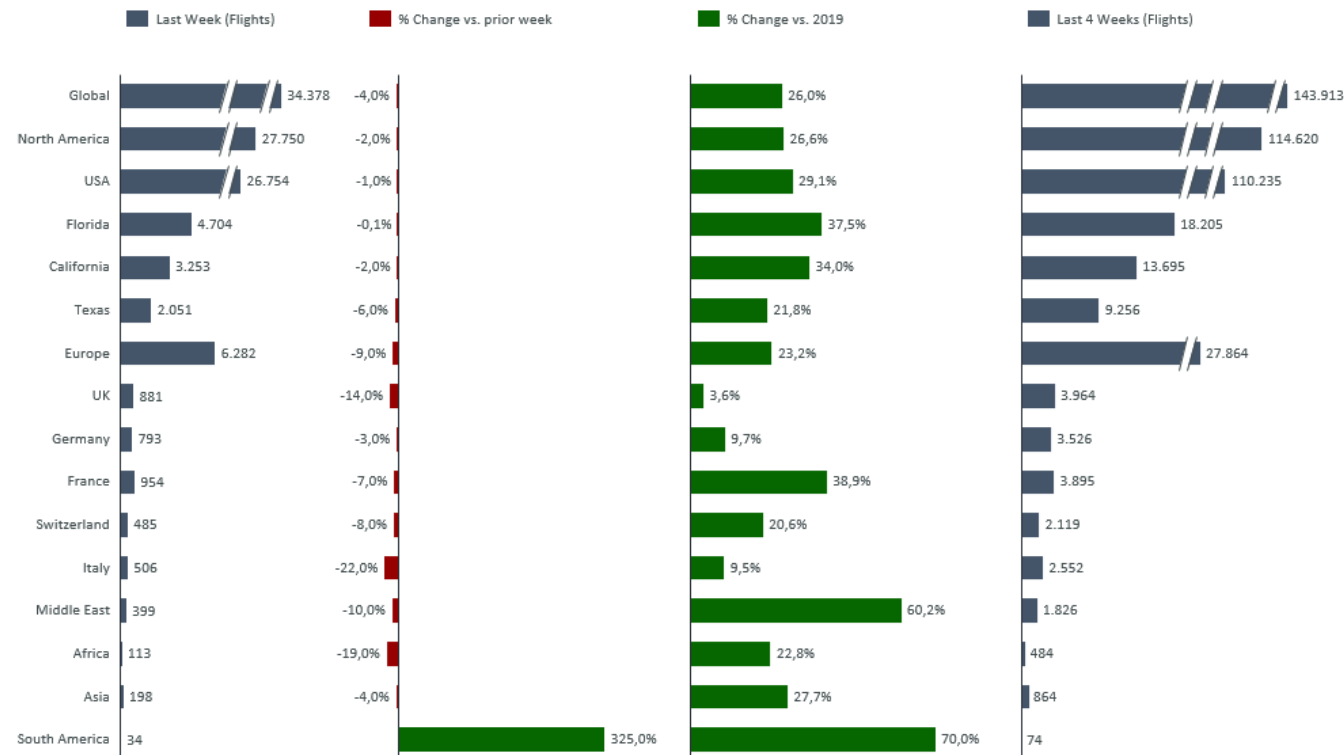
Северная Америка

На Северную Америку приходится 3,5 млн из 4,6 млн мировых рейсов бизнес-джетов и турбовинтовых самолетов, совершенных с начала этого года, и это соответствует уровню активности в 2019 году. В Соединенных Штатах наблюдается более сильный рост: трафик бизнес-джетов вырос на 3% с начала года, а в декабре – на 5%, хотя это свидетельствует о замедлении роста по сравнению с 20%-ным ростом в период Дня Благодарения в конце ноября. Долевые операторы по-прежнему усердно работают, их трафик в декабре вырос на 13% по сравнению с допандемийным уровнем. На прошлой неделе чартерные операторы показали гораздо более слабый рост: в декабре всего на 1%. В текущем месяце наблюдается самое быстрое восстановление международных рейсов: количество исходящих рейсов на 9% выше, чем в декабре 2019 года.

В декабре 2021 года Флорида остается самым загруженным штатом США: до 7 декабря выполнено почти 9000 рейсов бизнес-джетов. Трафик во Флориде сосредоточен в Майами, где наблюдается рост посещаемости из-за ярмарки Art Basel, которая возобновила работу 2-5 декабря впервые с 2019 года. Долевые операции в/из Флориды в этом месяце имеют тенденцию к увеличению на 30%. Активность в Уэст-Палм-Бич превзошла предыдущие рекорды, увеличившись на 77% по сравнению с декабрем 2019 года. Следующие по загруженности аэропорты Майами-Опа и Неаполь демонстрируют двузначный рост трафика бизнес-джетов.

Part 135 and 91K Business Aviation (jet) Activity

Last Week / Change vs Prior Week / % Change vs 2019 / Last 4 Weeks Flights



Полеты по Part 135 и Part 91K бизнес-джетов в течение 48 недели 2021 г.

Рейсы из Канады во Флориду в этом месяце увеличились на 72% по сравнению с 2019 годом. Доминиканская Республика и Пуэрто-Рико – два других ключевых международных маршрута в декабре этого года. Активность Citation Latitude во Флориде выросла на 80% по сравнению с декабрем 2019 года.

Европа

Неудивительно, что ужесточение ограничений на поездки в Европе начинает сдерживать всю активность. Восемипроцентный рост в декабре по сравнению с 2019 годом – пока хорошая новость, но все же намного ниже, чем образцовый рост в ноябре почти на 30%. Снижение темпов роста более очевидно в Германии, которая в этом месяце вернулась

к уровню, предшествующему пандемии. Активность деловой авиации в Великобритании застопорилась: в этом месяце количество полетов на 10% меньше по сравнению с декабрем 2019 года. Спрос также упал в заблокированных Австрии и Бельгии со снижением на 20% по сравнению с двумя годами ранее.

Франция борется с замедлением темпов роста, при этом трафик бизнес-авиации по-прежнему увеличивается на 20% по сравнению с декабрем 2019 года. А спрос в Испании продолжает оставаться очень высоким, в этом месяце выполнено на 42% больше рейсов по сравнению с 2019 годом. Сначала года по ноябрь 2021 года восемь наиболее загруженных рынков Европы показывают лучшие результаты, чем в 2019 году.

Остальной мир

За пределами Европы и США текущий трафик бизнес-джетов на 4% ниже аналогичного 11-месячного периода 2019 года. Канада, Мексика, Саудовская Аравия и Марокко были худшими рынками в этом году, а Бразилия, Объединенные Арабские Эмираты и Турция – самыми сильными. Прогноз на декабрь 2021 года более здоровый: активность уже на 10% выше, чем в декабре 2019 года, при этом в Саудовской Аравии сейчас наблюдается очень сильный рост, а в Китае в последние несколько месяцев объем операций самолетов деловой авиации снизился по сравнению с 2020 и 2019 годами.

Управляющий директор WINGX Ричард Кое комментирует: «Деловая авиация замедляется неделя к неделе, но трудно отличить нормальный сезонный эффект от дополнительных ограничений, связанных с последней волной штамма Омикрон. В США такие торжественные мероприятия, как Art Basel, посетили рекордное количество пользователей бизнес-джетов. В Европе на уже заблокированных рынках, таких как Австрия и Бельгия, наблюдается рецидив полетов, а количество международных рейсов в Европе снова упало».

City Flow	Business Aviation						Scheduled Operation					
	Flights	Flights: Growth vs 2yrs ago	Operated Airport Pairs	Operated Seats	Seats: Growth vs 2yrs ago	Active Operator	Flights	Flights: Growth vs 2yrs ago	Operated Airport Pairs	Operated Seats	Seats: Growth vs 2yrs ago	Active Operator
London (GB) - London (GB)	86	14.7%	32	1,048	20.7%	34	23	64.3%	8	5,056	136.6%	4
London (GB) - Paris (FR)	67	28.8%	8	1,038	17.0%	37	80	-50.6%	5	14,388	-50.5%	8
London (GB) - Nice	36	111.8%	6	340	94.3%	23	27	-58.5%	3	4,971	-54.3%	4
London (GB) - Moscow (RU)	27	80.0%	6	481	41.9%	19	15	-74.1%	2	4,760	-61.0%	3
London (GB) - Milan (IT)	23	43.8%	9	215	42.4%	17	112	-57.6%	8	17,496	-57.7%	7
London (GB) - New York	22	22.2%	9	319	35.2%	17	129	-29.5%	3	17,258	-36.4%	7
London (GB) - Saint Helier	19	35.7%	7	154	77.0%	9	49	-9.3%	3	8,075	1.5%	2
London (GB) - Dublin (IE)	18	-5.3%	7	177	-21.3%	14	244	-35.1%	5	14,982	-29.4%	6
London (GB) - Geneva (CH)	13	-65.8%	6	152	-56.4%	11	57	-64.6%	3	9,870	-62.1%	4
London (GB) - Dubai	13	116.7%	6	516	597.3%	11	58	-43.1%	2	29,836	-40.7%	3
London (GB) - Edinburgh	12	33.3%	5	121	83.3%	7	87	-56.1%	4	13,068	-45.2%	2
London (GB) - Berlin (DE)	12	20.0%	5	106	-44.8%	10	69	-52.1%	5	11,239	-51.6%	5
London (GB) - Zurich	11	-31.3%	5	96	-37.3%	8	63	-62.0%	4	10,051	-60.5%	4
London (GB) - Stockholm (SE)	10	42.9%	7	94	28.8%	7	23	-75.8%	2	4,460	-76.4%	4
London (GB) - Munich	10	-23.1%	5	86	-54.7%	5	54	-64.5%	2	10,313	-58.9%	3
London (GB) - Jeddah	10	400.0%	3	398	27.2%	10	11	-8.3%	1	3,670	-21.6%	2
London (GB) - Málaga (ES)	9	80.0%	3	79	97.5%	8	56	-37.8%	5	9,555	-41.7%	5
London (GB) - Rome (IT)	7	0.0%	4	123	83.6%	7	51	-63.6%	4	9,190	-62.6%	5
London (GB) - Glasgow (GB)	7	75.0%	6	62	67.6%	5	69	-36.1%	5	10,288	-28.0%	4
London (GB) - Bangor (US-ME)	7	75.0%	2	82	95.2%	5	0		0			0
London (GB) - Amsterdam (NL)	7	-56.3%	4	57	-51.3%	6	157	-59.4%	5	24,284	-58.5%	5
London (GB) - Newcastle (GB)	7	16.7%	4	66	57.1%	5	0	-100.0%	0		-100.0%	0
London (GB) - Helsinki	7	600.0%	3	60	445.5%	5	29	-54.0%	2	5,030	-66.5%	2
London (GB) - Tel Aviv	7	133.3%	3	87	97.7%	7	36	-41.0%	3	11,086	-35.5%	5
London (GB) - Hamburg (DE)	6	-25.0%	4	50	-21.9%	5	35	-52.1%	3	5,950	-51.4%	4
Grand Total	846	0.7%	480	11,191	-12.1%	286	5,135	-44.6%	536	1,099,952	-44.4%	103

Лучшие пары городов для бизнес-джетов и регулярных авиакомпаний по результатам 48-й недели 2021 г. в лондонских аэропортах (29.11.21 – 05.12.21)



Бизнес-авиации на пути к новым экологическим целям

По словам Томаса Фисселье, руководителя отдела стратегии и аналитики Bombardier Business Aircraft, успех деловой авиации в достижении своей новой цели – нулевых выбросов CO₂ к 2050 году – будет во многом зависеть от широкого внедрения экологически чистого авиационного топлива (SAF) и разработок усовершенствованных авиационных технологий.

Выступая 17 ноября на веб-семинаре, организованном GAMA и IBAC, посвященном обновлению Обязательств деловой авиации в отношении изменения климата (BACCC), объявленным в октябре на NBAА-BACЕ, Фисселье отметил, что отрасль добилась значительных успехов в достижении трех целей,

объявленных в 2009 году. За исключением резких выбросов в 2020 году, с 2015 года отрасль находится на уровне прогнозируемых выбросов CO₂, и в период с 2010 по 2020 год она ежегодно улучшала свою топливную эффективность на 2%. Она также находится на пути к достижению углеродно-нейтрального роста с 2020 года и к сокращению выбросов CO₂ на 50% к 2050 году по сравнению с 2005 годом.

«Суть в том, что мы сейчас как отрасль находимся на пути к достижению примерно четырех миллионов тонн выбросов CO₂ к 2050 году, что представляет собой сокращение примерно на 70-75% по сравнению с 2005 годом», - сказал Фисселье, руководивший исследованиями BACCC с 2015 года.

Он объяснил, как возможные базовые модели, формируют расчеты со средними значениями, взятыми между консервативными и оптимистическими оценками производства и признания SAF для определения общего воздействия на будущие выбросы CO₂. Основываясь на отраслевом консенсусе, оценки требуют, чтобы к 2050 году чистый SAF составлял от 66% до 81% от общего потребления авиатоплива. Переменные значения включают в себя время, когда будет снято текущее ограничение на 50-процентную смесь SAF, установленную из-за необходимости обеспечить абсолютную совместимость с нынешними топливными системами воздушных судов. Хотя ароматические соединения могут быть добавлены в SAF для замены тех, которые присутствуют в обычном ископаемом реактивном топливе, этот дополнительный процесс может увеличить стоимость SAF.

«В конечном счете проблема также связана с затратами», - пояснил генеральный директор IBAC Курт Эдвардс. «Вся суть SAF ... в том, что мы также хотим получить его по цене, сопоставимой с ценой на тради-

ционного Jet-A, поэтому все это как бы объединяется посредством этих технических испытаний и определения того, что является экономически жизнеспособным».

Что касается технологий, беспрецедентное сотрудничество между производителями помогло создать электронную таблицу для оценки различных улучшений аэродинамики, двигателей и снижения веса с точки зрения их потенциального сокращения выбросов и их ожидаемого ввода в эксплуатацию. «Учитывая уровень конкуренции, к которой привыкла наша отрасль, это был отличный пример того, как мы смогли отложить это в сторону и действительно сосредоточиться на том, что важно для нашей отрасли в целом», - сказал Фисселье.

В моделях также учитывается влияние электрических, гибридно-электрических и даже водородных воздушных судов, а также ожидаемая замена парка, поскольку старые самолеты выводятся из эксплуатации и заменяются более новыми, более экономичными моделями. Последние пересмотренные цели включают продолжение ежегодного повышения топливной эффективности парка на 2% до 2030 года.

«Мы надеемся выйти за рамки этого обязательства по повышению топливной эффективности на 2% в год ... в последующее десятилетие, когда многие из этих технологий станут более укоренившимися», - сказал президент и генеральный директор GAMA Пит Банс.

Томас Фисселье считает, что эти два основных столпа в сочетании с инфраструктурой и операционными улучшениями, а также рыночными мерами, такими как закупки компенсации выбросов, позволят отрасли достичь своих новых целей к 2050 году.



Новый пропеллер для Pilatus PC-12NG

Авторизованный сервисный центр SKYPRO TECHNICS установил новый пятилопастной пропеллер производства Hartzell на самолете Pilatus PC-12NG 2016 года выпуска. Прежде всего, стоит отметить, что лопасти выполнены из легкого композитного материала, воздушный винт на 3,2 кг легче стандартного четырехлопастного алюминиевого пропеллера. За счет этого, шум и вибрации в кабине и пассажирском салоне значительно ниже. Данную информацию также подтверждает представитель владельца самолета, а пилоты сообщают, что максимальная крейсерская скорость увеличилась и расход при этом стал еще ниже, что в свою очередь повышает эффективность эксплуатации. По официальной информации от про-

изводителя Hartzell, благодаря аэродинамическому профилю лопастей с высокой стреловидностью самолет поднимается на крейсерскую высоту на 10% быстрее и сокращает взлетную дистанцию на 15 метров.

Для выполнения данного проекта SKYPRO TECHNICS организовал поставку из Америки нового пропеллера напрямую с завода-изготовителя, что само по себе явилось решением сложной логистической задачи ввиду большого размера транспортировочного ящика для перевозки «негабаритного» груза. Для легализации выполнения STC на самолете с российской регистрацией, сервисный центр оказал информационную поддержку в процессе сертификации,

выступив связующим звеном между производителем, авиационными властями страны производителя (США) и авиационными властями страны регистрации ВС (РФ). Итогом данной работы стал выпуск Росавиацией дополнительного сертификата типа (№ FATA-01081P).

Персонал SKYPRO TECHNICS прошел обучение в США, специально был закуплен инструмент для установки, балансировки и регулировки пропеллера, а также приобретена необходимая документация. За счет этого сервисный центр получил авторизацию от производителя Hartzell для установки и обслуживания пропеллера на самолетах Pilatus PC-12.

Этот проект стал отправной точкой в сотрудничестве с производителем самого популярного в мире пропеллера. Полученный ранее рейтинг C16 позволил приступить к работам по обслуживанию и ремонту воздушного винта, снятого с другого самолета. В планах компании и дальше расширять сферу деятельности, повышая удовлетворенность Заказчика и сокращая сроки простоя ВС на ТО, выполняя обслуживание на собственной производственной базе, сокращая список компонентов, необходимых к отправке на завод Pilatus для обслуживания.

SKYPRO TECHNICS входит в состав альянса, работающего под единым международным брендом SKYPRO, который оказывает широкий спектр авиационных услуг на Российском и Европейском рынке: продажа воздушных судов, организация чартерных рейсов, авиационный консалтинг, эксплуатация и техническое обслуживание самолетов и вертолетов, менеджмент ВС и наземное обслуживание. Офисы альянса расположены в Москве, Санкт-Петербурге и Риге.



Avinode: повышение доверия и прозрачности

В ожидании 2022 года Пер Мартинссон, соучредитель Avinode, поделился своими надеждами и планами на предстоящий год и намекнул на некоторые интересные изменения в продуктах компании.

2021 год плавно подходит к своему финалу, но в Avinode знают, что для многих клиентов пиковый сезон только начинается. И для компании работа по созданию еще более качественных продуктов и услуг никогда не прекращается.

Привет, Пер. Расскажите о своем видении Avinode в 2022 году.

Проще говоря, наше видение заключается в обеспечении большей прозрачности и повышенного доверия на рынке между операторами и брокерами.

Ключом к достижению этого является установление правильных ожиданий с точки зрения стоимости рейса. Таким образом покупатель может быть уверен, что видит надежную оценку стоимости при поиске самолета, а продавец может ответить с предложением цены одним нажатием кнопки.



По нашему опыту, именно эта прозрачность строит прочные и долгосрочные отношения между нашими членами. Я с нетерпением жду, когда в 2022 году мы сделаем шаг вперед и еще больше приблизимся к реализации нашего видения. Я действительно взволнован будущим.

И что, на ваш взгляд, является самой большой проблемой в бизнес-авиации прямо сейчас?

В связи с глобальной пандемией мы стали свидетелями роста количества запрашиваемых чартерных рейсов в Avinode на 125%. С этим связаны повышенные цены на чартеры: от 2% в Европе до 12% в Северной и Южной Америке.

Это создает невероятно сложную рыночную ситуацию для операторов и брокеров.

Высокий спрос и низкое предложение, как и во многих других отраслях по всему миру, создают дополнительную нагрузку на отношения между покупателями и продавцами. Вот почему формирование правильных ожиданий с самого начала важнее, чем когда-либо.

Как Avinode работает над тем, чтобы внести позитивные изменения в отрасль?

Одна из сильных сторон Avinode и причина, по которой платформа с самого начала была новаторской, – это механизм ценообразования. Используя расширенный набор расчетов и моделей данных, операторы могут устанавливать свои цены, используя множество параметров ценообразования.

Что касается изменений, мы сосредоточились на

том, как улучшить оценку стоимости самолетов, указанных в Avinode. Ориентировочная цена дает покупателям лучшее представление об окончательной цене чартера. Вскоре мы перейдем к представлению сметы как единственной цены, отображаемой при поиске самолета. Мы считаем, что это действительно положительно повлияет на отношения на рынке.

Учитывая, что калькуляция цен является такой ключевой особенностью Avinode, каков был процесс внесения этих изменений?

В течение последних 18 месяцев мы работали в тесном сотрудничестве с нашими участниками, чтобы понять, как мы можем повысить прозрачность. Это позволило отображать в результатах поиска более надежные оценки стоимости.

У наших членов-операторов есть все инструменты, необходимые для создания очень надежной цены, и многие из них уже восприняли это изменение как возможность.

И, наконец, что вы надеетесь увидеть в результате этих улучшений?

Я уверен, что мы увидим, как операторы сэкономят время при расчете стоимости рейса, а брокеры смогут быстрее найти оптимальную цену за перелет. Процесс поиска самолета становится более эффективным, поскольку на каждую поездку можно отправлять меньше запросов.

В конечном счете, это еще один пример того, как мы постоянно развиваем Avinode, чтобы облегчить жизнь нашим участникам и помочь им более эффективно управлять своим бизнесом.

Самолет недели

Оператор/владелец: **private**

Тип: **Pilatus PC-24**

Год выпуска: **2021 г.**

Место съемки: **декабрь 2021 года, Buochs - LSZC, Switzerland**



Фото: Дмитрий Петроченко