



Через две недели мы войдем в 2022 год, в год новых испытаний и надежд. А пока нас ждет весьма увлекательная концовка года нынешнего. Спрос на бизнес-авиацию сильно меняется в географическом плане, в первую очередь из-за контрастов в обновленных ограничениях, связанных со штаммом Омикрон. Например, в Великобритании и Бенилюксе летная активность снижается, но в Испании все еще процветает. В США высокий общий спрос обусловлен долевым флотом, и в первую очередь во Флориде и Техасе, где чартерные операторы немного замедляются, а в некоторых штатах Восточного побережья наблюдается значительное падение спроса. В региональном масштабе бизнес-джеты очень сильны на Ближнем Востоке и значительно отстают в Юго-Восточной Азии.

На этой неделе в Монреале (Mirabel International Airport) свой первый полет выполнил ACJ TwoTwenty. В ближайшие недели самолет будет доставлен в Индианаполис, где на производственных мощностях Comlux начнутся работы по установке пассажирского салона. Уже скоро на рынок выйдет уникальный продукт, который существенно усилит конкуренцию в «сверхдальнем классе».

А самым активным сегментом по-прежнему остается вторичный рынок. Согласно результатам опроса, проведенного ArgosJet среди компаний бизнес-авиации в странах Евросоюза, 60% респондентов ожидают, что в ближайшие полгода средние цены на вторичном рынке бизнес-джетов продолжат расти, при этом те же 60% опрошенных полагают, что предложение на вторичном рынке все же начнет увеличиваться ко второй половине 2022 года.



Несмотря на Омикрон, трафик в декабре растет

WINGX: За первые две недели декабря 2021 года бизнес-джеты выполнили 135000 рейсов, что составило 13% от всех полетов самолетов во всем мире, и на 10% больше, чем за те же две недели в 2019 году **стр. 24**



Цены на вторичном рынке продолжают расти

Согласно результатам опроса, проведенного ArgosJet среди компаний бизнес-авиации в странах Евросоюза, 60% респондентов ожидают, что в ближайшие полгода средние цены на вторичном рынке бизнес-джетов продолжат расти **стр. 26**



Недостающий элемент в бизнес-авиации России

Банк МФК и Aim of Emperor первыми в России разработали инструмент финансирования покупки самолетов и вертолетов деловой авиации. Александр Филимонов, Исполнительный директор АОЕ Capital, расскажет о новом направлении **стр. 27**



На Pilatus PC-24 в Россию

Благодаря команде Nesterov Aviation мы смогли первыми оценить комфорт нового бизнес-джета при полете на большое расстояние. До этого момента мы уже летали на PC-24, но сейчас же нас ожидал трехчасовой полет из Швейцарии в Россию **стр. 29**


Gulfstream™



Qatar Executive станет новым оператором Airbus ACJ319

Qatar Executive (входит в Qatar Airways Group) станет новым оператором Airbus ACJ319. Воздушное судно A7-MED (2009 года выпуска), которое ранее эксплуатировалось в интересах Правительства Катара (Qatar Amiri Flight), в настоящее время подготовлено к передаче.

Сейчас самолет находится в Norwich International Airport, где он будет полностью перекрашен. ACJ319 – станет новым типом в парке оператора, который в настоящее время эксплуатирует Gulfstream G650, Bombardier Global 5000 и Bombardier Global XRS.

«Бизнес Qatar Executive оставался гибким, инновационным и устойчивым во время пандемии COVID-19. Мы сосредоточились на своей фундаментальной миссии – безопасно и быстро доставить людей домой. Несмотря на то, что COVID-19 оказал негативное влияние на отрасль, мы смогли решить проблему, внося операционные и коммерческие изменения в нашу бизнес-модель, сохранив уровень обслуживания, к которому привыкли ее клиенты», - говорит генеральный директор Qatar Airways Group Акбар Аль Бакер.



FBO PULKOVO-3

Tel/Fax: +7(812)240-0288

Cell: +7(921)961-1820

E-mail: ops@jetport.ru

SITA: LEDJPXH
AFTN: ULLLPXH



Airbus с партнерами до 2024 года выполняют первый в России полет на экологически чистом авиационном топливе

Airbus, «Газпром нефть», S7 Group, «Аэрофлот – Российские авиалинии», Группа компаний «Волга-Днепр», Национальный исследовательский центр «Институт имени Н. Е. Жуковского» и Государственный научно-исследовательский институт гражданской авиации (ГосНИИ ГА) поставили амбициозную цель – выполнить первый в России полет на экологически чистом авиационном топливе (SAF) до 2024 г.

Компании сформировали «Евразийский SAF альянс», который разработает дорожную карту для производства и использования SAF в России. Соответствующая декларация подписана сегодня участниками альянса.

«Чтобы достичь нулевого уровня выбросов CO₂ и внести значимый вклад в смягчение последствий изменения климата, необходимы усилия всех игроков отрасли. Сегодня вместе с ключевыми компаниями авиационного сектора мы сделали первый шаг на пути к более экологичной авиации в России. В рамках этого альянса мы объединим наши экспертные знания, чтобы ускорить процесс сертификации экологически чистого авиационного топлива (SAF) и способствовать его развитию в России. Все пассажирские самолеты Airbus уже сертифицированы для полетов с использованием 50% смеси SAF, и мы намерены уве-

личить этот показатель до 100% до конца десятилетия. Будем рады поделиться своим опытом с партнерами по альянсу», – сказал Жюльен Франьятт, глава Airbus в России.

«Евразийский SAF альянс» будет открытой платформой для совместной работы участников отрасли по всей цепочке создания SAF – от производителей топлива, авиакомпаний, аэропортов, авиастроителей и производителей двигателей до научно-исследовательских организаций.

Члены альянса, ведущие компании в области энергетики, авиастроения, пассажирских и грузовых

авиаперевозок, а также научные институты объединят усилия в работе над процессом сертификации SAF в России – важной вехе на пути к декарбонизации авиационной отрасли.

Работа альянса поддержит усилия мирового сообщества по смягчению последствий изменения климата. Она также поможет развитию и укреплению национальной повестки по декарбонизации, которая активно реализуется в России на основе принципов Парижского климатического соглашения и «Стратегии социально-экономического развития Российской Федерации с низким уровнем выбросов парниковых газов до 2050 года».



 A photograph of a red and white propeller aircraft parked on a tarmac in front of a large hangar. The hangar has "FBO MINSK" written on its side. The aircraft is a twin-engine turboprop.

ХРАНЕНИЕ И ОБСЛУЖИВАНИЕ САМОЛЕТОВ В АНГАРЕ

Выгодные тарифы
Общая площадь составляет более 4260 м²

fbo-minsk.aero



Global 7500

The Industry Flagship

Longest range | Largest cabin | Smoothest ride

Eviation продемонстрировала интерьер своего электрического самолета

Eviation представила представительскую версию своего полностью электрического самолета Alice с салоном на шесть пассажиров. Анонс произошел на фоне ожидания компании хорошей погоды, чтобы обновленный прототип смог совершить свой первый полет. Eviation работает над тем, чтобы самолет был введен в эксплуатацию в 2026 году. Дальность полета воздушного судна должна составить около 700 км (440 миль).

Генеральный директор Eviation Омер Бар-Йохай (Omer Bar-Yohay) сказал, что представительский салон Alice является воплощением красоты, современных технологии и «электрической элегантности». Он также добавил, что специалисты компании формируют будущее путешествий на электрической авиации. Так они видят бизнес-перелеты в ближайшем будущем.

Конфигурация представительского салона выполнена на 6 мест. Интерьер получит полностью оснащенный камбуз с туалетом и раковиной, шкаф для хранения одежды, самые крупные в своем классе панорамные окна (высота – 55 см, ширина – 41 см), крупный отсек для багажа, который может вместить снаряжение для гольфа, лыжи, велосипеды и т. п. Каждое сиденье имеет боковую панель со складным столиком, интерфейсом USB и персональной розеткой.

Омер Бар-Йохай считает, что представленная концепция представительского салона поднимет отраслевые стандарты дизайна интерьера для самолетов в этом классе. Поскольку аккумуляторные технологии на сегодняшний день не позволяют реализовать большую вместимость и дальность перелета, конфигурация Alice будет наиболее популярной.



Elit'Avia выводит на чартерный рынок Bombardier Global 7500

Словенский оператор Elit'Avia стал новым европейским эксплуатантом бизнес-джета Global 7500. Самолет 2021 года выпуска позволяет путешествовать 16 пассажирам на расстояние до 14260 км.

Как рассказали BizavNews в компании, салон самолета имеет семь полноценных спальных мест, две туалетные комнаты, а также современную систему развлечения (три телевизора, включая 40» 4K TV, Blu-ray CD/DVD player, USB /HDMI ports /Bluetooth module /Audio system) и Wi-Fi от SATCOM. На борту бизнес-джета установлена современная кухня с паровой конвекционной печью, холодильником и кофемашиной.

Новый джет зарегистрирован в мальтийском сертификате эксплуатанта (9N-IBI) и уже доступен для выполнения чартерных перелетов. Также для чартерных перелетов словенский оператор предла-

гает Bombardier Global 6000/5000/Express, Falcon 7X, Gulfstream G450 и Bombardier Challenger 604.

Elit'Avia со штаб-квартирой в Любляне и Валетте была основана в 2006 году и является частной компанией.

Помимо выполнения чартерных рейсов, компания активно работает на рынке услуг менеджмента воздушных судов, продажи и консалтинга. Оператор также имеет филиалы в Атланте (США), Женеве (Швейцария), Париже (Франция), Аккре (Гана), Лагосе (Нигерия) и офис продаж в Москве. Компания имеет высший (третий) уровень IS-BAO (International Standard for Business Aircraft Operations) и входит в совет IBAC (International Business Aviation Council).

В настоящее время помимо национально сертификата эксплуатанта, компания имеет АОС Мальты и Сан-Марино.



UTG PA

Центр деловой авиации
UTG Private Aviation
в Домодедово

Новый стандарт бизнес-авиации

FBO RIGA подтвердила соответствие стандартам безопасности IS-BAH Stage 2

Центр бизнес-авиации FBO RIGA, расположенный в Международном аэропорту «Рига» (RIX) в Латвии, подтвердил соответствие стандарту IS-BAH Stage 2 после успешного прохождения аудита Международного совета деловой авиации (IBAC).

Это свидетельствует о неизменной приверженности FBO RIGA высоким стандартам безопасности и качества обслуживания пассажиров и воздушных судов в центре бизнес-авиации.

IS-BAH – это международный отраслевой стандарт для операторов по наземному обслуживанию бизнес-авиации, разработанный Международным советом деловой авиации (IBAC) совместно с Национальной ассоциацией воздушного транспорта (NATA). Он представляет собой набор передовых практик, в

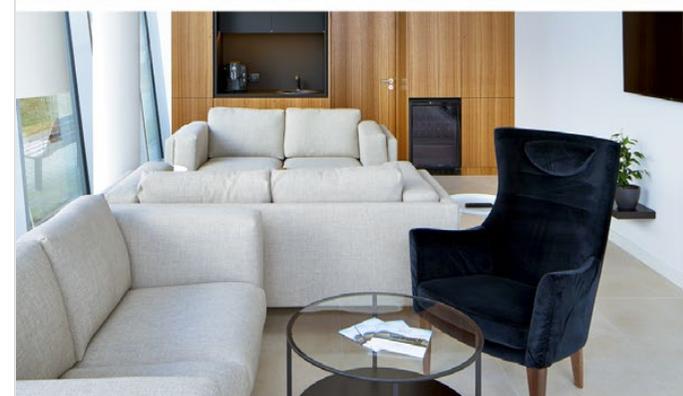
основе которых лежит система управления безопасностью полетов. IS-BAH соответствует требованиям и международной практике ИКАО, включая требования к системам управления безопасностью полетов (SMS).

Роман Старков, совладелец FBO RIGA, доволен результатами аудита: «Для подтверждения соответствия IS-BAH Stage 2 мы вновь прошли полный аудит систем управления, процедур безопасности, организационной структуры, протоколов обучения и операционных процессов. Это серьезная проверка, которая длится несколько месяцев. Наша команда ежедневно, на каждом рейсе демонстрирует первоклассное качество работы и соответствие самым высоким требованиям безопасности в бизнес-авиации, что подтвердил аудит IBAC».

«Международное одобрение и признание профессионализма FBO RIGA, подтвержденное сертификатом IS-BAH Stage 2, очень важно для наших клиентов. Это гарантия безопасности их путешествий и подтверждение обслуживания пассажиров и воздушных судов в FBO RIGA на самом высоком уровне», – отметил Леонид Городницкий, совладелец FBO RIGA.

По состоянию на декабрь 2021 года сертификацию IS-BAH прошли около 200 организаций в мире, 61 из которых находятся в Европе. FBO RIGA является единственным аккредитованным IS-BAH оператором по наземному обслуживанию бизнес-авиации в странах Балтии.

FBO RIGA получила первое заключение IBAC о прохождении аудита IS-BAH Stage 1 в 2017 году, а следующий уровень сертификации IS-BAH Stage 2 – в 2019 году.



**Пассажирский лаунж
в транзитной зоне**



**Высочайший уровень сервиса
для всех пассажиров**

В Схипхол появится SAF

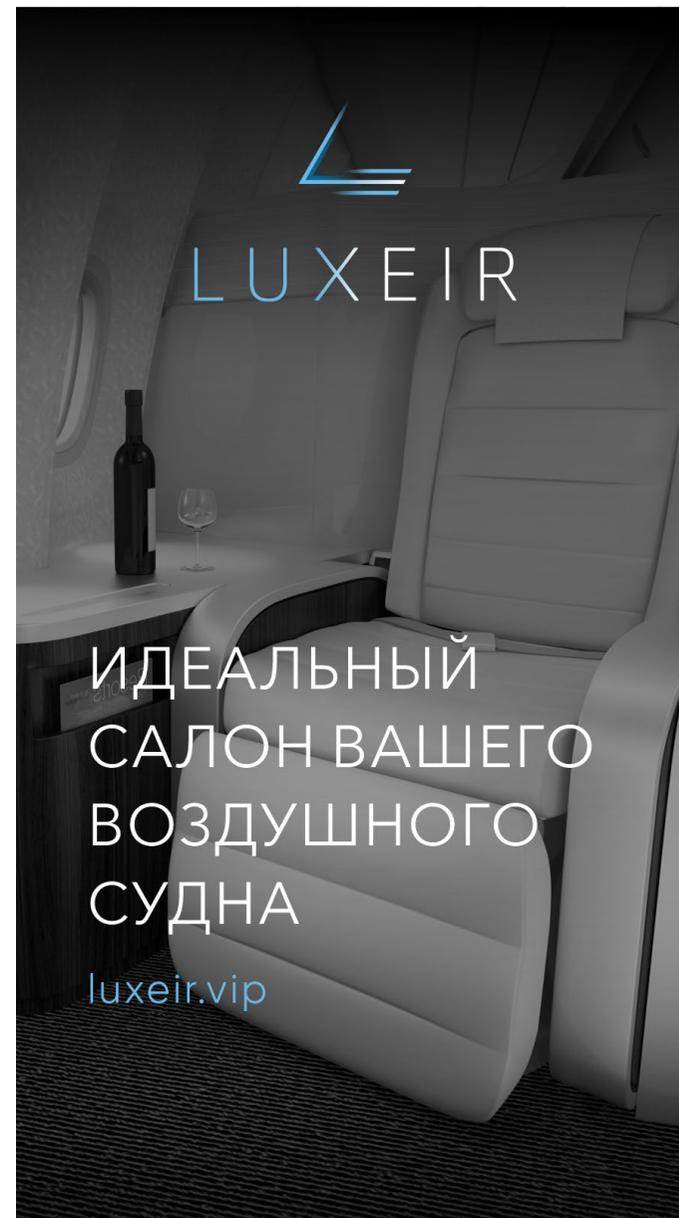
Neste, поставщик экологически чистого топлива SAF, подписал соглашение о поставке своего продукта в FBO Jet Aviation в аэропорту Амстердама Схипхол.

Сделка позволит Jet Aviation впервые наладить непрерывные поставки полностью сертифицированного экологически чистого топлива в одном из своих европейских офисов.

MY Neste SAF, который в своей несмешанной форме может привести к сокращению выбросов парниковых газов до 80% по сравнению с обычным топливом для реактивных двигателей, полностью производится из возобновляемых и экологически чистых отходов и остаточных материалов, таких как отработанное масло для жарки и животные жиры. Jet Aviation получает 38% смесь SAF, которая будет использоваться в общем топливном снабжении аэропорта.

«В качестве чистой, полностью одобренной альтернативы стандартному реактивному топливу на основе ископаемого топлива мы рады обеспечить постоянную поставку SAF в нашем первом европейском FBO, чтобы помочь владельцам и операторам деловой авиации внести свой вклад в устойчивую авиацию», - сказал Жоау Мартинс, представитель Jet Aviation, вице-президент по региональным операциям с FBO в Европе и генеральный директор предприятия компании в Цюрихе.

В прошлом году Jet Aviation в сотрудничестве с Neste и аэропортом Цюриха импортировала ограниченное количество SAF для заправки самолетов, вылетающих с ежегодного Всемирного экономического форума, проходящего в соседнем Давосе. Это был первый раз, когда SAF был доступен для покупки в Швейцарии.



АСJ TwoTwenty выполнил первый полет

Самолет ACJ TwoTwenty, производство которого было запущено всего год назад, 14 декабря совершил свой первый полет на территории аэропорта Мирабель. За штурвалом находились пилоты Кристоф Марчанд (Christophe Marchand) и Адам Мейсон (Adam Mason) в сопровождении инженера по летным испытаниям Ромуальдом Шелингом (Romuald Scheling).

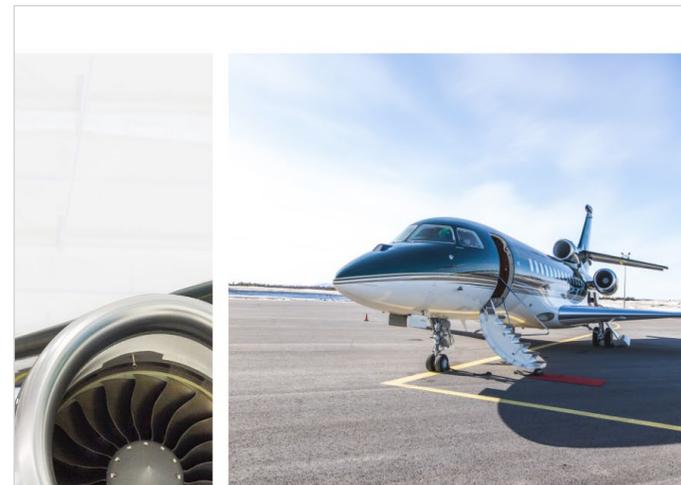
В ближайшее время лайнер направится в Индианаполис (США), где компания Comlux займется установкой салона VVIP-класса. Comlux – эксклюзивный партнер по оснащению первых 15 самолетов ACJ TwoTwenty.

АСJ TwoTwenty – это новый качественный продукт для операторов и владельцев бизнес-джетов. Самолет рассчитан на выполнение межконтинентальных рейсов, что позволит ему совершать перелеты на расстояние до 10 500 км (или более 12 летных часов).

За счет салона общей площадью в 73 кв.м. каждому пассажиру обеспечены личное пространство и непревзойденный комфорт.

АСJ TwoTwenty – единственный бизнес-джет с таким соотношением пространства на борту и эксплуатационных возможностей, по цене сопоставимый с джетами, способными летать на сверхдальние расстояния. Салон оснащен шестью просторными VIP зонами, каждая размером около 12 кв.м. Для модели доступен фирменный каталог с различными конфигурациями салонов на выбор. АСJ TwoTwenty идеально подходит как частным, так и корпоративным заказчикам.

Сегодня в эксплуатации находятся около 200 бизнес-джетов Airbus, которые летают на всех континентах, включая Антарктиду.



МНОГОЛЕТНИЙ ОПЫТ РАБОТЫ В
УПРАВЛЕНИИ САМОЛетаМИ

*Доверьте Ваш Джет
в наши надёжные
руки*

ОБРАЩАЙТЕСЬ ЗА ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ
ИНФОРМАЦИЕЙ JETFLITE OY
+358 20 5101900 24/7

JETFLITE



TAG Maintenance Services получила первый в Швейцарии электрический источник наземного питания

TAG Maintenance Services (TMS), принадлежащая Dassault Aviation и базирующаяся в Женеве, Швейцария, в соответствии с требованиями к питанию на земле выбрала источник наземного питания нового поколения GSE 7400 от компании ITW GSE. Коммерческий источник наземного питания с блоком батарей дает 115 В/400 Гц и способен поддерживать весь спектр самолетов бизнес-авиации, находящихся в настоящее время в эксплуатации.

GSE 7400 – первый электрический источник наземного питания (eGPU), который будет использоваться в аэропорту Женевы, и первый, который приобретен европейским поставщиком ТОиР бизнес-авиации. Он был поставлен и испытан в мае 2021 года и сейчас находится на главной базе TMS в аэропорту Женевы.

«Мы провели обширные испытания eGPU и были

чрезвычайно впечатлены его эффективностью и универсальностью», - сказал Сирил Пилле, вице-президент TMS по техническому обслуживанию. «Устройство может обеспечить несколько подготовок к вылету, прежде чем потребует подзарядка, а его бесшумность и экологически чистая работа делают его популярным как среди сотрудников, так и операторов».

Работа традиционного дизельного источника наземного питания обычно дает более 40% от общего объема выбросов CO₂, создаваемого наземным вспомогательным оборудованием самолетов. А внедрение eGPU не только сократит выбросы на земле, поддерживая политику корпоративной социальной ответственности компании, но и благодаря мощности батарей и низким затратам на техническое обслуживание будет иметь экономический смысл.



**СЕРТИФИЦИРОВАН
В РОССИИ!**

**PILATUS
PC-24**

NESTEROV
AVIATION

Авторизованный центр
Pilatus в России
www.nesterovavia.aero

Atlas Air Service выступила посредником в приобретении Phenom 300 в США

Atlas Air Service удалось успешно продать в США еще один самолет Embraer Phenom 300. Atlas Air Service AG приобрела самолет у предыдущего владельца, чтобы впоследствии поставить его покупателю в США.

Atlas Air Service AG оказала поддержку заказчику в получении разрешения на регистрацию в США. 9-местный бизнес-джет перелетел с двумя посадками в Бангор (штат Мэн) и после обязательного импортного таможенного оформления самолет был передан новому владельцу в Индианаполисе (штат Индиана).

«Продажа самолета за границу, включая его пере-регистрацию, требует профессиональных знаний и глубокого понимания сложных правовых норм в области авиации», - говорит Ханс Долл, директор по продажам Atlas Air Service. «Этим Atlas Air Service еще раз доказала, что мы можем грамотно и успешно осуществлять международную торговлю самолетами. Как авторизованный сервисный центр Embraer для самолетов типа Phenom и сертифицированный FAA сервисный центр, мы смогли выполнить весь объем работ для американского покупателя на месте».







СЕРТИФИЦИРОВАНО
PART 145
ТЕКУЩЕЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

Предоставление стоянки для бизнес-самолетов
независимо от продолжительности
промежуточной остановки.




Несколько часов


Несколько дней


Круглогодично

★ ★ ★ ★ ★ A five star residence for your jet

Greenpoint поставил первый BBJ 787-9

Американская компания Greenpoint Technologies поставила частному клиенту первый в мире BBJ 787-9. Компания выполнила работы по установке интерьера и дополнительного оборудования на самолете на восемь месяцев быстрее, чем аналогичные работы на своем первом BBJ787-8.

На сегодняшний день Greenpoint завершила пять работ по кастомизации Boeing 787, укрепив позицию в качестве ведущего центра комплектации Dreamliner.

Greenpoint спроектировала и установила пассажирский салон в сотрудничестве с представителями клиента, умело сочетая современные системы и технологии с тщательной проработкой деталей интерьера. Основная каюта удовлетворяет особые потребности клиента в отдельных VIP-зонах и обширном, многофункциональном жилом пространстве с приме-

нием деревянного шпона и замысловатых металлических деталей, дополненных мягким непрямым освещением. Результатом стал красивый, безупречно оснащенный Boeing 787, демонстрирующий индивидуальный стиль клиента, разработанный для высочайшего уровня и надежно спроектированный в соответствии с требованиями заказчика.

«Greenpoint благодарна за возможность сотрудничать с таким замечательным клиентом, и мы рады поставить наш первый полностью оборудованный Boeing 787-9 в рекордно короткие сроки!» - комментирует Клаус Кестер, генеральный директор Greenpoint Technologies. «Это историческое достижение – свидетельство самоотверженности, внимания к деталям и опыта в выполнении работ нашей команды. Мы надеемся применить этот опыт в будущих проектах V-VIP».



Авиационный Family Office



меридиан

авиакомпания



КОМПЛЕКСНОЕ РЕШЕНИЕ
по управлению авиационным активом



Полиция Баварии получит восемь пятилопастных Airbus H145

Министерство внутренних дел Баварии заказало восемь пятилопастных Airbus H145 для управления полиции после проведения европейского тендера, объявленного ранее в этом году. Вертолеты заменят нынешний парк Airbus H135 и будут эксплуатироваться на двух базах баварской вертолетной эскадрильи в аэропортах Мюнхена и Рот, недалеко от Нюрнберга. Первая поставка запланирована на 2023 год.

Новая версия самого продаваемого легкого двухдвигательного вертолета Airbus H145 была представлена на выставке Heli-Expo 2019 в Атланте. Благодаря пятилопастному несущему винту, сконструированному без использования подшипников и шарниров, были существенно снижены вибрации в полете, что повысило уровень комфорта пассажиров и при этом позволило отказаться от активной системы виброга-

шения. В результате полезная нагрузка была увеличена на 150 кг по сравнению с предшественником. На сегодняшний день H145 – самый тяговооруженный вертолет в своем классе. В сентябре 2019 года он выполнил посадку в Андах на вершине Аконкагуа на высоте 6961 м, продемонстрировав при этом значительный запас мощности.

Всего в эксплуатации находится более 1500 вертолетов семейства H145 с общим налетом более шести миллионов часов. Оснащенный двумя двигателями Safran Arriel 2E, H145 оснащен системой полного цифрового управления двигателем (FADEC) и комплектом цифровой авионики Helionix. Он включает в себя высокопроизводительный 4-осевой автопилот, повышающий безопасность и снижающий нагрузку на пилота. Его особенно низкий уровень шума делает H145 самым тихим вертолетом в своем классе.



HELIRUSSIA
2022

19-21 мая

XIV ЮБИЛЕЙНАЯ
МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА
ВЕРТОЛЕТНОЙ ИНДУСТРИИ

МОСКВА КРОКУС ЭКСПО

www.helirussia.ru

Biggin Hill Airport предлагает пассажирам и членам экипажа экспресс ПЦР тест

Администрация London Biggin Hill Airport запустила услугу по экспресс тестированию методом ПЦР пассажиров и членов экипажа по прибытию в аэропорт. Стоимость тестирования составляет 210 фунтов стерлингов, а результат будет готов через три часа.

Данная услуга особенно востребована на фоне ужесточения правил въезда в страну в связи с распространением штамма коронавируса Омикрон.

Как поясняют в администрации аэропорта, все прибывающие в Великобританию должны пройти самоизоляцию до получения отрицательного результата ПЦР, независимо от статуса вакцинации или страны прибытия. Служба поддержки клиентов London Biggin Hill предоставит заранее забронированный набор для тестирования PCR пассажирам на борту самолета. По завершении теста набор будет отправ-

лен на быструю обработку, и результаты будут получены всего через три часа.

«Аэропорт быстро отреагировал на новые требования к въезду в Великобританию, чтобы наши пассажиры и экипажи могли продолжать свое путешествие. Предоставляя ПЦР тесты в тот же день по прибытии, мы помогаем нашим клиентам в полной мере воспользоваться нашей услугой «Бесконтактные путешествия», сохраняя при этом наши высокие стандарты безопасности», - рассказал Энди Патсалидес, глава отдела маркетинга London Biggin Hill.

В ноябре прошлого года London Biggin Hill Airport первым в Европе открыл собственный центр тестирования COVID-19. Центр оборудован для проведения четырех различных тестов на COVID с разными временными рамками и ценами.



ЛУЧШИЙ КЕЙТЕРИНГ ДЛЯ БИЗНЕС АВИАЦИИ

В МОСКВЕ | СОЧИ | МИНСКЕ | КАЛИНИНГРАДЕ



Доставка
срочных заказов
24 / 7 / 365



Продукция
исключительно
высокого качества



Индивидуальный
подход к каждому
клиенту

Флот ProAir приближается к трем десяткам самолетов

Немецкий бизнес-оператор ProAir добавил в свой чартерный парк Cessna Citation Sovereign, который был приобретен на вторичном рынке. Самолет внесен в немецкий АОС и уже доступен для выполнения рейсов.

Суммарный парк немецкого оператора состоит из 28 самолетов, включая Bombardier Challenger 650, Bombardier Global 5000, Cessna Citation Sovereign, Embraer Phenom 300E, Cessna Citation M2/CJ1/CJ2/CJ4, Embraer Phenom 100 и Pilatus PC-12.

Компания ProAir Charter Transport GmbH была основана в 1996 году Томасом Годой, Эльмаром Монреалем

и Кимом Вичасом, которые и по сей день управляют своим предприятием. В 2007 году в группу ProAir вошла компания ProAir Aviation GmbH – сертифицированный авиаперевозчик с лицензией Федерального управления гражданской авиации Германии. Предоставляя самолеты для выполнения грузовых и пассажирских перевозок, в настоящее время группа «ProAir» работает по шести основным стратегическим направлениям: наряду с организацией бизнес-чартеров, групповых чартеров, грузоперевозок и логистики компания предоставляет услуги в сфере менеджмента и продаж, а также технического обслуживания воздушных судов.



ABS JETS

Ваш **единственный Embraer авторизованный сервисный центр (EASC)** по плановому ТО между Москвой и Прагой.

Ваш единственный EASC с опытом работы уже **500000 человеко-часов** именно на Легаси 600/650

Ваш **предпочтительный партнер** для любого вида ТО Вашего самолета



www.absjets.ru

pavel.hrdlicka@absjets.com

Горячая линия 24/7 **+420 725 529 489**

TAG Aviation и Edmiston объявляют о партнерстве

Оператор бизнес-авиации TAG Aviation и Edmiston, лидер в сфере брокерских услуг в области яхт, объявили о новом эксклюзивном партнерстве.

TAG Aviation и Edmiston гордятся своей безупречной репутацией, высоким уровнем обслуживанием и вниманием к деталям, и это новое сотрудничество предлагает клиентам комплексные услуги по представлению предложений по яхтам и самолетам в одном предложении, делая путешествие совершенно беззаботным и вдали от большого скопления людей.

Клиенты, пользующиеся преимуществами партнерства, также могут компенсировать свои полеты с помощью программы TAG Carbon Offset, покупая углеродные кредиты, поддерживая социальные и экологические проекты по всему миру. Кроме того, в рамках партнерства клиенты Edmiston и TAG получают выгоду от специальных идей, партнерской деятельности, эксклюзивных предложений, совместных мероприятий и других проектов, которые будут реализованы в 2022 году и в последующий период.



Operate smoothly in
Corsica and French
Riviera with

G-OPS
GROUND SERVICE SUPPORT



✉ executive@g-ops.com

☎ +33 1 34 04 80 00

Процесс продажи Piaggio зашел в тупик

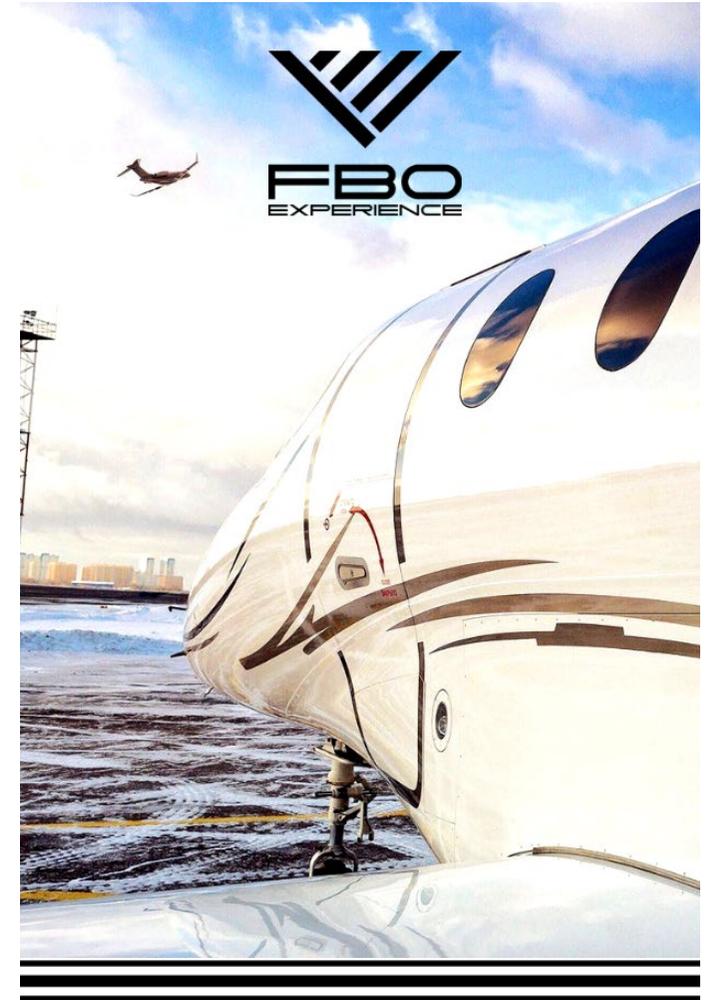
Как сообщил чрезвычайный комиссар Piaggio Aerospace Винченцо Никастро, процесс торгов по продаже Piaggio Aerospace возобновляется после того, как переговоры с единственным потенциальным покупателем зашли в тупик, а условия этого покупателя вышли за рамки параметров тендера.

«Переговоры просто зашли в тупик, поскольку никаких обязывающих предложений не поступало», - сказал Никастро. Впервые Винченцо Никастро назвал имя единственного оставшегося в тендере претендента на активы итальянского производителя – им был консорциум, возглавляемый шведским фондом Summa Equity.

«Потенциальный инвестор просто ознакомил нас с условиями покупки. Эти условия не соответствовали правилам конкурса, которые они официально приняли».

В течение нескольких недель Piaggio Aerospace объявит новый конкурс. Впрочем, Винченцо Никастро воодушевлен тем, что Piaggio, похоже, находится в более выгодном положении для нового покупателя. Численность персонала перевалила за отметку в 900 человек, компания завершила один из лучших финансовых годов в новейшей истории, включая ожидаемый оборот в 150 миллионов евро (\$169 млн) и портфель заказов на 500 млн евро. Кроме того, заказы еще на 180 миллионов евро находятся в процессе завершения и должны быть объявлены в ближайшее время, сказал он.

Напомним, что первоначально компания получила 19 предложений о приобретении корпоративных активов Piaggio Aero Industries и Piaggio Aviation, двух компаний, работающих под брендом Piaggio Aerospace. В начале этого года их количество сократилось до четырех.



FBOEXPERIENCE.COM
PROMOTING FBO EXCELLENCE

Ансат с внешней подвеской

Казанский вертолетный завод холдинга «Вертолеты России» Госкорпорации Ростех получил одобрение Росавиации на оснащение вертолета Ансат внешней подвеской. Сертификация новой опции позволяет перевозить негабаритные грузы и применять Ансат для тушения пожаров.

Максимальный взлетный вес Ансата при использовании внешней подвески увеличен с 3600 до 3800 кг. Теперь вертолет может перевозить на внешней подвеске грузы весом до тонны. Напомним, в ходе испытаний на Казанском вертолетном заводе машина поднялась на высоту 3,7 км, имея за бортом 600 кг груза. Скорость воздушного судна при этом составила 180 км/ч.

Использовать Ансат для тушения пожаров позволит водосливное устройство, которое крепится к внешней подвеске и не влияет на конструктивные особенности вертолета. Система пожаротушения уже успешно прошла серию испытаний, проведенных специалистами летно-испытательного комплекса Казанского вертолетного завода.

Кроме того, Росавиация сертифицировала установку на ползья шасси Ансата специальной «пяты» – так называемых «медвежьих лап». Новая опция обеспечит возможность посадки воздушного судна на мягкий грунт.

Кроме того, в рамках исполнения контракта на поставку вертолетов для Национальной службы санитарной авиации сертифицирована установка отечественных светодиодных управляемых поисково-посадочных фар ФСД-134М разработки АО «НИИ Микроприборов».

Airbus начал поставки H160

Airbus поставил первый в истории H160 японскому оператору All Nippon Helicopter (ANH), открыв новую главу для этого двухдвигательного вертолета следующего поколения. Инновационный H160, получивший 68 патентов, является самым технологичным вертолетом в мире.

«Для нас большая честь иметь ANH в качестве нашего самого первого оператора H160. Я хотел бы поблагодарить ANH за их неизменное доверие и уверенность в наших вертолетах. Я также очень горжусь напряженной работой и самоотверженностью наших команд во Франции и Японии при подготовке поставки вертолета. Я не могу дождаться, когда увижу этот вертолет следующего поколения, летающий в небе Японии, играющий ключевую роль на рынке

электронного сбора новостей в стране», - сказал Бруно Эвен, генеральный директор Airbus Helicopters.

«Компания ANH рада стать первой в мире, получившей современный вертолет H160 для поддержки наших миссий по электронному сбору новостей», - сказал Дзюн Янагава, президент ANH. «Индустрия электронного сбора новостей быстро меняется, и мы рады, что у нас есть идеальный вертолет, который стал главной рабочей лошадкой в нашем парке Airbus».

ANH использует флот Airbus Helicopter, состоящий из пяти вертолетов AS365 и пяти H135. Новый H160 присоединится к существующему флоту для электронного сбора новостей для телеканалов по всей Японии.



Honda Aircraft поставила 200-й HondaJet

Компания Honda Aircraft объявила о поставке юбилейного двухсотого бизнес-джета HondaJet. Это произошло спустя шесть лет с момента поставки первого самолета 23 декабря 2015 года.

С тех пор HondaJet получил два апгрейда, был сертифицирован в 13 странах, а суммарный парк налетал 98000 часов

«С 2017 года HondaJet является самым продаваемым самолетом в своем классе, и мы по-прежнему наблюдаем высокий спрос на эти бизнес-джеты», - комментирует президент и генеральный директор Honda Aircraft Мичимаса Фуджино. «Поставка 200-го HondaJet является отражением его возможностей и надежности, а также исключительной поддержки клиентов со стороны нашей команды».

В конце мая производитель представил новый бизнес-джет HondaJet Elite S. Среди его особенностей – увеличение максимального взлетного веса, усовершенствованная кабина экипажа, улучшение управление с носовым колесом и новые цвета окраски. Elite S доступен с июня по базовой цене \$5,4 млн (базовая цена Elite, когда он был представлен в 2018 году составляла \$5,25 млн).

Взлетный вес HondaJet Elite S вырос на 200 фунтов по сравнению с моделью Elite, что позволяет перевозить дополнительного пассажира или пролетать с одним пилотом и пятью пассажирами на 120 морских миль дальше. По словам Honda Aircraft, дополнительная возможность увеличенной максимальной взлетной массы является результатом «дополнительного анализа, наземных и летных испытаний, а также дополнительных сертификационных испытаний для подтверждения характеристик самолета и его конструктивных возможностей».

В кабине экипажа появились новые функции, в том числе радиосвязь Com 3 и система FAA Data Comm, а также бортовая система связи «запрос-ответ» (ACARS), добавленные в комплект авионики Garmin G3000. Data Comm позволяет пилотам использовать сенсорных экранов G3000 для запроса разрешения на вылет и обслуживания на маршруте, если это доступно в США. ACARS предназначена для получения информации о терминалах и погоде, включая разрешения на вылет из поддерживаемых аэропортов, а также для связи с операционными центрами для загрузки планов полета, обмена сообщениями,

прогноза погоды и автоматического определения местоположения, а также статуса выхода/выключения/запуска/прибытия. Эти функции, по словам Фуджино, «предназначены для снижения нагрузки на пилотов, а также повышения безопасности и эффективности».

По словам Honda Aircraft, новая усовершенствованная система усиления управления носовым колесом (ASAS) «помогает снизить нагрузку на пилота во время посадки, расширяет эксплуатационные ограничения и повышает безопасность полетов в определенных погодных условиях».



Европейская бизнес-авиация отвечает на вызовы безопасности

Повышенный уровень полетов деловых самолетов, частично вызванный продолжающимся нарушением рейсов регулярных авиакомпаний из-за коронавируса, создает для операторов потенциальные проблемы безопасности полетов.

По словам Стэна Медведа (Stan Medved), который возглавляет комитет по безопасности Европейской ассоциации деловой авиации (ЕВАА), хотя этот опыт повысил устойчивость сообщества бизнес-авиации, он также побудил операторов по-новому взглянуть на то, как они работают. Он выступил на открытии ежегодного саммита по безопасности, который пришлось в кратчайшие сроки переводить в онлайн-формат, поскольку уровень заражения Covid не позволил провести ее очно в Кельне, Германия.

«В некоторых случаях операторы переосмысливают себя заново, некоторые меняют способ полетов», - сказал Медвед, который также является авиационным директором летного отдела Shell Aviation. «Это означало новые процессы и процедуры, и теперь мы смотрим на то, что мы хотим сохранить после пандемии».

Представители Европейского агентства по авиационной безопасности (EASA) заявили участникам конференции, что по-прежнему уделяют приоритетное внимание мерам по повышению безопасности полетов, адаптированным к профилю деятельности деловой авиации. Исполнительный директор EASA Патрик Кай объяснил, что для устранения основных выявленных областей риска его команда уделяет особое внимание таким темам, как повышение минимального количества операций экипажа и посадочная дистанция.

В этом году компания провела испытания для оцен-

ки возможности уменьшения посадочной дистанции, а в следующем году планирует сформулировать требования для внедрения систем улучшенного и синтетического зрения с использованием проекционных дисплеев. Доминик Рено, руководитель отдела бизнес-джетов EASA, сказал участникам, что эта технология, а также управление расходом топлива, навыки посадки, внедрение системы управления безопасностью и обучение летного экипажа будут для агентства приоритетным проектом в области безопасности полетов.

По словам руководителя отдела по обеспечению безопасности полетов EASA Джона Франклина, отрасль деловой авиации в Европе оказалась под давлени-

ем из-за Covid – некоторые компании работают с большей нагрузкой, чем они привыкли, и в то же время борются с нехваткой персонала. Он сказал, что, в частности, небольшие аэропорты столкнулись с трудностями при найме и удержании достаточного количества квалифицированного персонала.

В 2022 году EASA продолжит расширять свою кампанию «Наращивание: будьте готовы, оставайтесь в безопасности», чтобы напрямую взаимодействовать с эксплуатантами деловых самолетов. На сетевой платформе сообщества добавляется больше контента для предоставления общих ресурсов по таким темам, как благополучие экипажа и обновления по темам безопасности.



FAA будет работать 31 декабря в связи с резким увеличением поставок в конце года

Благодаря скоординированным усилиям NBAA и Ассоциации производителей авиации общего назначения (GAMA), FAA недавно объявило план по обеспечению 31 декабря наличия сотрудников в отделе регистрации самолетов FAA.

Необычный график инициирован потенциальной головной болью, связанной с закрытием сделок с самолетами в конце года, поскольку у федеральных служащих в пятницу 31 декабря будет выходной в связи с новогодними праздниками 1 января.

NBAA, GAMA и другие заинтересованные стороны, включая Международную ассоциацию дилеров самолетов и Национальную ассоциацию финансирования самолетов, в начале этого месяца активно подняли этот вопрос перед руководством FAA. Из-за беспрецедентного объема сделок в 2021 году и проблем с цепочкой поставок многие сделки с самолетами будут закрыты в конце декабря. Ассоциации предложили на рассмотрение FAA разумные меры, принимая во внимание самоотверженность сотрудников реестра FAA и то, что 31 декабря является федеральным праздником.

«Покупателям и продавцам воздушных судов потребуется каждый день календарного года для завершения сделок», - сказал Скотт О'Брайен, старший директор по государственной политике и защите интересов NBAA. «Учитывая стоимость самолета, невозможность завершить даже небольшое количество сделок в 2021 году существенно повлияет на чистую прибыль производителей».

«Учитывая такой спрос, который мы наблюдаем, закрытие 31 декабря является неудачным стечением обстоятельств», - сказал Йенс Хенниг, вице-президент GAMA по операциям. «Мы знаем, что заказчи-

ки заинтересованы в получении новых самолетов до конца года для целей налогового планирования, и мы полностью ценим это».

GAMA сообщает, что из-за проблем с цепочкой поставок некоторые производители планируют поставить несколько десятков самолетов в последнюю неделю декабря.

Ассоциации попросили FAA сохранить полный штат сотрудников до 15:30 30 декабря и предоставить базовую команду 31 декабря для обработки документов, представленных в FAA по электронной почте и через комнату публичных документов. После тщательного рассмотрения FAA частично согласилось удовлетворить оба этих запроса.

31 декабря FAA будет ставить печать на документы, представленные через комнату публичных документов или по электронной почте, но штампы будут иметь только те документы, которые касаются передачи права собственности вместе с любыми подтверждающими документами по кредиту или аренде. Согласно федеральному закону, дата и время штампа из реестра считаются точными, наряду с регистрацией в Международном реестре, когда это применимо, для покупателей, арендодателей и кредиторов, покупающих и финансирующих воздушное судно.

FAA фактически не будет обрабатывать документы, представленные 31 декабря, поэтому стороны не смогут получить возможность летать, импортировать/экспортировать самолет, продлить регистрацию самолета или получить уникальный код авторизации для целей регистрации в Международном реестре. Эти задачи будут выполнены после праздничных выходных. Сторонам, которым необходимо совершить международный перелет сразу после закрытия, сле-

дует запланировать закрытие 30 декабря или, если не раньше, и, если закрывающие стороны требуют регистрации в Международном реестре, следует рассмотреть возможность осуществления предполагаемых регистраций или получения уникального кода авторизации не позднее 30 декабря.

«Это отличный пример того, как отрасль выявляет проблему, а Федеральное авиационное управление понимает проблемы, но при этом внимательно относится к потребностям своих сотрудников», - сказал О'Брайен. «NBAA ценит быстрое реагирование FAA, которое поможет отрасли успешно завершить год».



Qatar Executive получила сразу три новых Gulfstream G650ER

Qatar Executive (входит в Qatar Airways Group) получила сразу три новых бизнес-джета Gulfstream G650ER, доведя общее количество самолетов данного типа до одиннадцати. Оператор также планирует получить свой двенадцатый самолет Gulfstream G650ER до конца 2021 года.

Генеральный директор Qatar Airways Group Его Превосходительство г-н Акбар Аль Бейкер отметил, что несмотря на продолжающиеся проблемы, связанные с пандемией, компания продолжает инвестировать в свой флот, эксплуатируя самые новые, самые экономичные и технологически продвинутые воздушные суда. «Мы рады получить три совершенно новых Gulfstream G650ER и надеемся на поставку нашего двенадцатого самолета этого типа через пару недель, что позволит нам удовлетворить растущий спрос, особенно в новогодний период. Эти стратегические инвестиции в экологичные двухдвигательные бизнес-джеты позволили нам продолжать летать в это

непростое время. По мере восстановления глобального туризма наши клиенты могут рассчитывать на то, что мы будем летать экологичнее и умнее».

G650ER компании Qatar Executive может совершать беспосадочные перелеты из Дохи в Нью-Йорк примерно за 13 часов и из Дохи в Сеул за чуть более восьми часов.

В сентябре текущего года Qatar Executive представил своим клиентам новый бизнес-джет Gulfstream G700, который прибыл в Доху в рамках специальной презентации производителя в честь первого заказчика. Именно Qatar Executive в 2022 году станет первым эксплуатантом новейшего флагмана, а всего оператор заказал 10 самолетов G700.

Как поясняют в компании, в G700 имеется уникальная для отрасли просторная кухня с рабочей поверхностью размером более 3 метров, специальное поме-

щение для экипажа, зона для отдыха и презентаций, шестиместная зона для проведения совещаний и приема пищи, а также каюта с полноразмерным гардеробным шкафом. Среди элементов интерьера — отмеченные наградами инновационные кресла, покрытие пола из натурального камня в кухне и в санузлах, кварцевые столешницы, одноместные кресла с электроприводом, система объемного звука и другие функции, входящие в стандартную комплектацию самолета. Фирменный салон Gulfstream Cabin Experience оснащен новейшей циркадной системой освещения сверхвысокого разрешения, фирменной системой кондиционирования Gulfstream с полностью приточной вентиляцией без рециркуляции, а также отличается самой низкой в отрасли условной высотой, сверхнизким уровнем шума и 20 уникальными панорамными иллюминаторами овальной формы. Салон G700 можно разделить на пять пассажирских зон с возможностью обустроить зону отдыха в кухне и/или каюту-люкс с дополнительным душем. Кабина экипажа Symmetry Flight Deck в G700 оснащена активными боковыми ручками управления полетом, самой масштабной в отрасли системой сенсорных экранов и сетью концентрации данных, а также отмеченной наградами предиктивной посадочной системой Gulfstream и улучшенной системой технического зрения с двумя прозрачными выдвижными экранами. Самолет оснащен двигателями Rolls-Royce Pearl 700. На высокой крейсерской скорости 0,90 Маха он способен преодолеть расстояние 11 853 километра (6400 морских миль), а на крейсерской скорости 0,85 Маха при максимальной дальности — 13 890 километров (7500 морских миль).

Помимо самолетов Gulfstream G650ER, в парке Qatar Executive три самолета Bombardier Global 5000, один Bombardier Global XRS, один Airbus A319ACJ и еще один самолет скорой медицинской помощи A319.



VistaJet увеличивает трафик и пассажиропоток

VistaJet в третьем квартале текущего года выполнила более 9000 рейсов, что на 35% больше, чем в прошлом году, и на 19% больше, чем до пандемии. Поскольку клиенты предпочитают путешествовать с большим количеством своих друзей и родственников, количество пассажиров также выросло на 23%.

Как поясняют в компании, пассажиры VistaJet запрашивают более длительные поездки, чтобы добраться до самых дальних уголков земного шара, многие из них предпочитают отправиться в большие приключения и дальние экспедиции – в поисках новых, захватывающих и запоминающихся моментов.



«Недавние невероятные беспосадочные перелеты включали рейсы из Сен-Мартен на Сейшельские острова (14 часов 45 минут полета), из Гонолулу в Хельсинки (13 часов 30 минут полета) и из Льежа в Джакарту (13 часов 30 минут полета). Все это стало возможным благодаря флоту VistaJet, состоящему из шести новых самолетов Global 7500 с дальностью полета 7700 морских миль, это самый большой, самый быстрый и дальнемагистральный самолет в деловой авиации, открывающий новый мир дальнемагистральных частных полетов», - комментируют в компании.

Продолжая свое партнерство с сетью ведущих мировых экспертов по путешествиям, включая PELORUS, Kisawa, EYOS, GUEST, Wilderness Safaris и Based On A True Story, программа VistaJet Private World предоставляет своим членам эксклюзивный доступ с самым простым сервисом «от двери до двери», а также множество индивидуальных услуг для создания незабываемых моментов, или как это называют в компании – «идеальное понятие частного путешествия».

Чтобы вдохновить клиентов на самые невероятные приключения в 2022 году, VistaJet предлагает следующие рекомендации:

- Семейная охота за сокровищами на подводной лодке – Багамы, с PELORUS
- Сохранение и изучение Алтая – Монголия, основанная на реальных событиях.
- Страна превосходных степеней – Гренландия, с EYOS
- Восстановление связи с природой через оздоровление – Архипелаг Базаруто, Мозамбик, с Kisawa
- Приключение в пустыне – Намибия с Wilderness Safaris
- Вырежьте свой собственный альбом – Ямайка, вместе с GUEST

Jet It приобрел G150 и планирует стать стартовым заказчиком HondaJet 2600

Американский бизнес-оператор Jet It сообщает о приобретении на вторичном рынке двух самолетов Gulfstream G150. В компании поясняют, что перед вводом в эксплуатацию нового бизнес-джета HondaJet 2600, хотели бы обкатать более вместительную модель самолета, способную выполнять более дальние рейсы. 8-местные G150 способны выполнять беспосадочные перелеты на расстояния до 5900 км.

Как комментирует генеральный директор Jet It Гленн Гонсалес, компания планирует стать стартовым заказчиком HondaJet 2600 после того, как производитель официально объявит о начале программы.

В отличие от большинства долевого операторов, Jet It использует в своем учете дни, а не часы, причем половина доли приравнивается к 130 дням использования самолета и уменьшается в зависимости от размера доли. Владельцы платят только за летное время полета из расчета 2200 канадских долларов в час без дополнительных затрат на подлет, топливные сборы или сборы за посадку – такая цена ранее была недоступна в Канаде. «Дневной тариф» Jet It предлагает полный спектр услуг консьержа, летного экипажа и доступ к самолету в течение всего дня.

В настоящее время парк Jet It состоит из 10-ти HondaJet Elite, большинство из которых находятся в долевой собственности, а несколько в аренде. Годовой налет составляет примерно 800 летных часов на каждый самолет. Штаб-квартира компании находится в Гринсборо, штат Северная Каролина, рядом с заводом HondaJet.

В ноябре текущего года Honda Aircraft представила концепт HondaJet 2600, который, по заявлению производителя, откроет совершенно новые горизонты возможностей, новые направления и станет полно-

стью экологически чистым продуктом компании.

HondaJet 2600 унаследовал прорывы в области авиации Honda Aircraft, включая конфигурацию пилона двигателя над крылом (OTWEM), технологию естественного ламинарного потока (NLF) на крыльях и носовой части фюзеляжа, а также фюзеляж из углеродного композита. Благодаря дальнейшему совершенствованию этих основополагающих техно-

логий HondaJet 2600 Concept станет первым в мире легким бизнес-джетом, способным совершать беспосадочные трансконтинентальные перелеты через Соединенные Штаты, например из Тетерборо в Лос-Анджелес. Самолет будет иметь тихую и просторную кабину, подходящую для дальних путешествий, вмещающую до 11 человек, и призван обеспечить беспрецедентную топливную экономичность.



Несмотря на Омикрон, трафик в декабре растет

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, за первые две недели декабря 2021 года бизнес-джеты выполнили 135000 рейсов, что составило 13% от всех полетов самолетов во всем мире, и на 10% больше, чем за те же две недели в 2019 году.

Этот устойчивый рост подтверждают и глобальные грузовые операторы, которые на 8% активнее, чем в декабре 2019 года. Регулярные авиаперевозки в первой половине декабря 2021 года снизились на 30% по сравнению с декабрем 2019 года. Сохраняющийся спрос на бизнес-авиацию увеличивает годовой результат: с января 2021 года частные самолеты летают на 6% больше, чем за тот же период 2019 года. Регулярные авиакомпании по сравнению с 2020 годом продемонстрировали аналогичный рост, активность выросла на 48%, но по-прежнему отстает на 38% от аналогичного показателя 2019 года.

Северная Америка

В течение 2021 года североамериканский регион стал отправной точкой для 38% глобальных вылетов регулярных рейсов и 77% рейсов бизнес-джетов, при этом соответствующие тенденции по сравнению с 2019 годом составили +5% и -35%.

Более 90% активности деловой авиации в регионе приходится на Соединенные Штаты, которая на 9% выше по сравнению с 2019 годом, а в декабре был рост немного больше 11%. Большая часть полетов приходится на частные и корпоративные летные департаменты, трафик которых вырос на 10% по сравнению с декабрем 2019 года, а в компаниях по управлению воздушными судами – на 12%. Долевые операторы показали рост на 16% по сравнению с декабрем 2019 года.

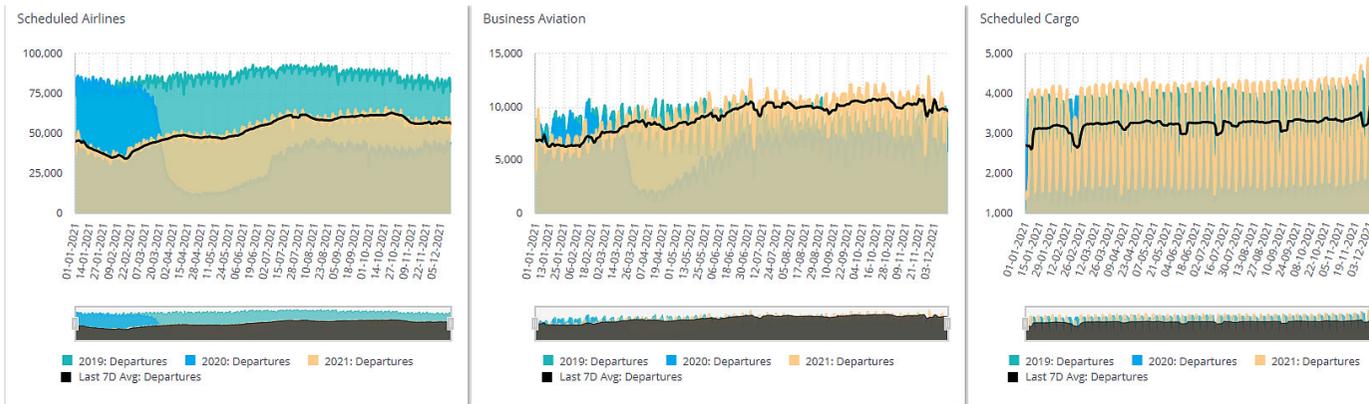
Активность чартерного флота выросла на 7%, что является несколько более слабым ростом в этом месяце по сравнению с четвертым кварталом прошлого года. Тем не менее, с начала года чартерный трафик увеличился на 18% по сравнению с 2019 годом.

Полеты с начала года в самом загруженном аэропорту региона, Тетерборо, по-прежнему отстают на 20% от 2019 года, что отражает его значительную зависимость от международной активности и рейсов крупноразмерных джетов. Двумя наиболее выдающимися аэропортами в этом году стали Уэст-Палм-Бич и Майами-Опа-Локка, в обоих из которых активность бизнес-джетов выросла более чем на 40% по сравнению с 2019 годом. В этом месяце Тетерборо отстает всего на 1% от сопоставимого декабря 2019 года, показывая стабильное восстановление международного трафика, который за последние 14 дней вырос на 8%, даже несмотря на то, что внутренние рейсы в Тетерборо сократились на 1%.

Флорида укрепляет свои позиции в качестве самого загруженного штата США, активность в декабре выросла на 31%. Техас также процветает с точки зрения спроса на бизнес-джеты: количество рейсов увеличилось на 13% по сравнению с декабрем 2019 года. Как и в более ранние периоды пандемии, спрос начинает иссякать в штатах, где возобновляются ограничения на передвижение, особенно в Нью-Йорке и Нью-Джерси.

Европа

За последние два месяца в Европе наблюдался сильнейший всплеск пандемии и связанных с ней ограничений, сначала в связи с Дельта, а теперь с Омикроном. В результате тенденции сильно различаются по регионам: во Франции по-прежнему



Market Sector	Departures	% of total	2021 vs 2020: growth (Departures)	2021 vs 2019: growth (Departures)
Business Aviation	3,156,737	12.9%	+48.0%	+5.9%
Cargo	1,113,886	4.6%	+8.6%	+7.4%
Other	2,059,685	8.4%	+48.0%	-10.0%
Scheduled Operation	1,062,400	74.0%	+26.0%	-38.2%

Рейсы бизнес-джетов по сравнению с регулярными и грузовыми операциями в 2019-2021 гг.

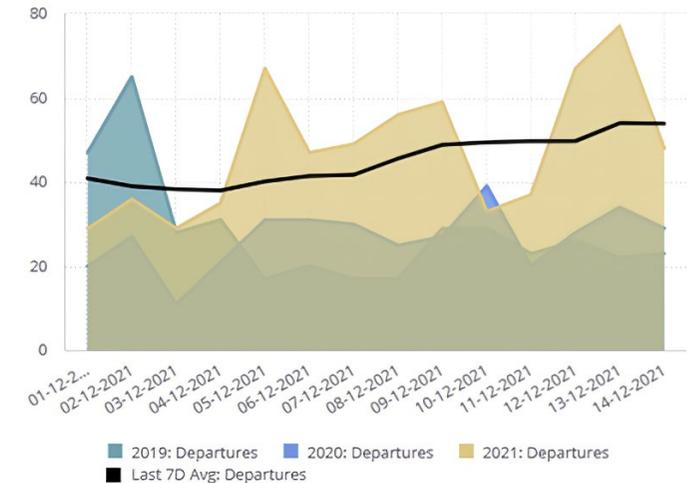
наблюдается значительный рост активности бизнес-джетов, трафик на 47% выше, чем в прошлом году, и на 12% по сравнению с декабрем 2019 года. Прибытие бизнес-джетов в Испанию выросло на 28%, при этом спрос на полеты в России и Турции на 20% выше по сравнению с первой половиной декабря 2019 года. Швеция возглавила список с 40%-ным ростом в первой половине этого месяца. Напротив, в Великобритании, которая оказалась в центре паники с Омикроном, в этом месяце активность бизнес-джетов упала на 13% по сравнению с 2019 годом, при том что в прошлом месяце она выросла на 30%. В декабре также пострадали Австрия, Бельгия, Норвегия, Ирландия и Нидерланды.

Остальной мир

За пределами Европы и США декабрь оказался сильным месяцем для активности деловой авиации: рейсы выросли на 33% по сравнению с декабрем прошлого года, и на 15% – с декабрем 2019 года. Канада, отстающая от декабря 2019 года на 9%, и Китай, снизившийся на 32%, являются единственными странами из ТОП-10 с дефицитом по сравнению с периодом до пандемии. Мексика, сильно пострадавшая в течение большей части последних 18 месяцев, восстанавливается: сильный рост в течение последних трех месяцев продолжился и в декабре, количество прибытий бизнес-джетов увеличилось на 5% по сравнению с декабрем 2019 года. В Индии и Саудовской Аравии рост по сравнению с декабрем 2019 года превысил 40%, а трафик в Бразилии и ОАЭ в этом месяце увеличился более чем на 50%. Количество рейсов бизнес-джетов из ОАЭ во Францию, Россию и Саудовскую Аравию увеличилось более чем вдвое по сравнению с декабрем 2019 года.

Управляющий директор WINGX Ричард Кое комментирует: «Спрос на бизнес-авиацию сильно меняется в географическом плане, в первую очередь из-за контрастов в обновленных ограничениях, связанных со штаммом Омикроном. Например, в Великобритании и Бенилюксе летная активность снижается, но в Испании все еще процветает. В США высокий общий спрос обусловлен долевым флотом, и в первую очередь во Флориде и Техасе, где чартерные операторы немного замедляются, а в некоторых штатах Восточного побережья наблюдается значительное падение спроса. В региональном масштабе бизнес-джеты очень сильны на Ближнем Востоке и значительно отстают в Юго-Восточной Азии».

Business Aviation



Вылеты бизнес-джетов из ОАЭ в декабре 2021 г. по сравнению с 2020 и 2019 гг.

Departure Country	Flights PTD	2021 vs 2020: % growth (Flights)	2021 vs 2019: % growth (Flights)
France	2,891	47.3%	11.8%
Germany	2,595	20.3%	-3.3%
United Kingdom	2,482	42.6%	-12.5%
Italy	1,386	68.0%	-1.2%
Spain	1,317	55.7%	28.1%
Switzerland	1,298	21.8%	-1.0%
Russia	1,192	23.8%	21.3%
Turkey	609	7.8%	23.0%
Austria	553	34.2%	-18.2%
Sweden	465	95.4%	40.1%
Netherlands	370	60.9%	5.7%
Belgium	361	22.4%	-15.5%

Самые загруженные европейские страны по трафику бизнес-джетов в декабре 2021 года

Цены на вторичном рынке продолжают расти в ближайшие полгода

Согласно результатам опроса, проведенного ArcosJet среди компаний бизнес-авиации в странах Евросоюза, 60% респондентов ожидают, что в ближайшие полгода средние цены на вторичном рынке бизнес-джетов продолжат расти, при этом те же 60% опрошенных полагают, что предложение на вторичном рынке все же начнет увеличиваться ко второй половине 2022 года.

В опросе приняли участие компании-операторы (73% опрошенных), брокеры и дилеры по продаже воздушных судов (13%), а также представители компаний по организации наземного обслуживания и аэропортовых услуг и финансирующих организаций из Австрии, Германии, Испании, Италии, Польши, Финляндии, Франции, Чехии, Швейцарии, Швеции и Эстонии.

«Сегодня участникам вторичного рынка бизнес-джетов приходится работать в уникальных условиях, когда число выставленных на продажу на вторичном рынке бизнес-джетов уменьшается и разогревает среднерыночные цены до рекордных значений, – отмечает директор по продажам и маркетингу ArcosJet в Европе Юрий Дзун. – Это большой вызов для всего делового сообщества – брокеров, покупателей и продавцов самолетов. Результаты нашего опроса показали, что участники рынка ожидают изменение ситуации не ранее, чем через шесть месяцев».

Участники опроса также полагают, что из локальных рынков наибольший дефицит предложения сегодня испытывает рынок США (46% опрошенных) и Европы (40%).

Большинство опрошенных (47%) полагают, что лучшее время для продажи самолета – между 5 и 10 годами его эксплуатации, 40% считают, что самолет следует продавать после 10 и более лет и только 13% готовы заменить самолет ранее, чем он достигнет 5-летнего возраста.

Покупательские предпочтения среди флагманских моделей дальних бизнес-джетов охватывают практически весь спектр моделей - Global 7500 (40%), Gulfstream 700 (40%) и Falcon 10X (20%), при этом только Global 7500 уже сегодня находится в производстве и эксплуатации.

В сегменте больших бизнес-джетов участники опроса готовы рассматривать для покупки весь спектр имеющихся моделей с некоторым перевесом в сторону Challenger и Falcon. Такая же ситуация и в сегменте средних и легких бизнес-джетов, при этом опрошенные демонстрируют немного больший интерес к моделям Pilatus PC-24 и Phenom 300.

Рыночные исследования ArcosJet позволяют компании лучше понимать текущую ситуацию, а также требования и ожидания клиентов. Компания также делится результатами своих исследований с деловым сообществом для укрепления дружественной, прозрачной и клиентоориентированной деловой среды на рынке бизнес-авиации.

Ранее в этом году ArcosJet публиковала результаты своих исследований по парку бизнес-джетов России и СНГ, а также Ближнего Востока. В сентябре 2021 года компания провела обсуждение современных трендов и направлений в дизайне интерьеров для бизнес-джетов с участниками европейского рынка в рамках мероприятия Aviation Design Cocktail 2021 в Монако.



Мы создаем недостающий элемент в бизнес-авиации России

В ноябре стало известно, что Банк МФК и международная группа компаний Aim of Emperor первыми в России разработали инструмент финансирования покупки самолетов и вертолетов деловой авиации. Новый продукт добавит недостающий элемент в жизненном цикле российской бизнес-авиации – привлекательные условия финансирования и профессиональную экспертизу рынка. Комплексное предложение нацелено, в первую очередь, на покупателей

бизнес-джетов и вертолетов, которые сталкиваются с невозможностью получить финансирование на приемлемых условиях, нуждаются в экспертной оценке будущего актива и затрудняются в выборе управляющей авиакомпания. Сегодня в гостях у BizavNews **Александр Филимонов**, Исполнительный директор АОЕ Capital. Именно под этим брендом Aim of Emperor начинает работать в новом сегменте.

Александр, под занавес этого года международная группа Aim of Emperor анонсировала новое направление под брендом AoE Capital. Расскажите, какие услуги выводит на рынок новая компания и кто их выгодоприобретатель?

В основе идеи создания AoE Capital было желание помочь и облегчить нашим клиентам организацию финансирования частных самолетов на территории Российской Федерации. Aim of Emperor на протяжении нескольких лет успешно работает на международном рынке покупки и продажи новых и подержанных бизнес-джетов и вертолетов, имеет тесные партнерские отношения с крупными европейскими банками, обладает компетенциями и инфраструктурой для подобных сделок. Тем не менее, когда речь заходила о финансировании бизнес-джетов для полетов по России и странам Таможенного союза, нашли клиенты сталкивались с известными трудностями.

Для того, чтобы их решить мы открыли компанию AoE Capital – профессионального консультанта по структурированию сделок и организации финансирования покупки бизнес-джетов и вертолетов.

На рынке бизнес-авиации достаточно много

консультантов, в чем ваша особенность?

Вы правы, рынок бизнес-авиации – это вообще рынок посредников. Поэтому важно понимать, что мы не просто консультируем, не просто пользуемся своим опытом и экспертизой. Мы делимся нашими партнерами.

Так, осенью 2021 года совместно с нашим партнером – банком «Международный финансовый клуб» (МФК) – мы представили рынку инструмент финансирования покупки самолетов и вертолетов деловой авиации на территории России. Банк МФК одним из первых российских банков оценил серьезный потенциал специальных финансовых инструментов для деловой авиации. Ведь говоря о частной авиации, мы, в первую очередь, говорим об устойчивом российском бизнесе, который готов летать и платить за пользование заемными денежными средствами.

Можете поделиться деталями этого финансового продукта?

Конечно. Через наш финансовый инструмент мы решаем сразу две болевые проблемы собственников воздушных судов.

При обращении клиента, эксперты AoE Capital реализуют полный цикл покупки воздушного судна: выбор конкретной модели, соответствующей требованиям заказчика; юридическое сопровождение договоров с продавцом, банком, авиакомпанией; проводят инспекцию PPI (в случае, если речь идет о покупке техники со вторичного рынка). Мы также осуществляем управление джетом под российской авиакомпанией СкайЛайт и обеспечиваем загрузку свободных провозных емкостей при сдаче самолета в аренду.



Банк МФК, в свою очередь, предлагает выгодные условия по финансированию покупки воздушных судов: срок кредитования до 5 лет при 30% размещении аванса. При необходимости для сделок может быть задействован лизинговый механизм. Благодаря совместному продукту, организация финансирования и обслуживание воздушного судна будет стандартизированным и понятным бизнес-процессом для всех участников сделок.

Каким был механизм получения финансирования судов деловой авиации до появления нового финансового инструмента АОЕ Capital?

Получение финансирования на покупку самолета – это стандартизированная услуга и в России, и за рубежом. Сложности начинаются, когда речь заходит о финансировании бизнес-джета. Деловая авиация – это абсолютно нишевое направление и банковские институты затрудняются с оценкой ликвидности таких активов, как бизнес-джет. Что с ним делать, в случае неплатежеспособностью заемщика? Как технически поддерживать актив, как им управлять, как оценить его рыночную стоимость, найти покупателя и не прогадать в цене?

Сейчас мы оказываем поддержку банку и предоставляем свою экспертизу в части понимания рынка: мы знаем как эксплуатировать актив, в каком он техническом состоянии, какая требуется страховка, знаем как компенсировать частичные затраты на содержание, связанные с хранением воздушного судна.

Другими словами, наша экспертиза – это гарант для банка. Мы гарантируем, что в случае, если с заемщиком что-то случится на каком-либо этапе сделки, а аванс в 30% уже будет размещен, мы сможем реали-

зовать актив на рынке без потерь для финансового института.

Почему новая услуга на российском рынке появилась именно сейчас?

Актуальность услуги обуславливается текущими трендами, один из которых – перевод или постановка бизнес-джетов в российский национальный авиареестр. Этот тренд появился не сейчас, а около 3-5 лет назад, когда российские авиационные власти начали процесс гармонизации национального реестра, создания новых привлекательных условий для постановки судов под RA. Результат этой работы мы видим уже сейчас – бизнес-джеты все чаще встают под российских флаг. Другая причина связана с иностранными финансовыми институтами, которые пока не понимают, что такое российский регистр, им тяжело работать на нашем рынке. Еще одна причина кроется в выросшем спросе на чартерные полеты по России; спрос здесь превышает предложение. Особенно трудно найти бизнес-джет, когда речь

идет о каких-то крупных мероприятиях или жарком летнем сезоне. Спрос на чартерные рейсы, в свою очередь, стимулирует спрос на покупку бизнес-джетов и постановку их в российских реестр.

Что впереди? Как вы считаете, удастся ли раскачать банковский сектор и массово выдавать кредиты для приобретения судов деловой авиации?

Финансирование покупки бизнес-джетов – это, безусловно, штучный товар. Индивидуальный подход к каждому клиенту – это не просто замыленное сочетание слов, это действительность. Другое дело, что можно стандартизировать бизнес-процессы, отработать схему, что мы и сделали.

Мы рады, что нашли финансового партнера в лице российского банка МФК. Финансовый инструмент сформирован, и в новом 2022 году выйдет на рынок. Уверен, это станет историческим событием для российской бизнес-авиации.



На Pilatus PC-24 в Россию

Pilatus PC-24 буквально ворвался на рынок в последние несколько лет и стал настоящим любимцем операторов и частных владельцев со всего мира. Ведь это первый реактивный самолет, который может взлетать и садиться на короткие неподготовленные полосы. PC-24 – это многофункциональная платформа, он используется для VIP-, пассажирских и грузовых перевозок, а также специальных миссий и санитарной авиации. Сегодня флагман швейцарского производителя уверенно выходит и на российский рынок. В декабре 2021 года первый PC-24 поставлен в Россию и уже приступает к полетам.

Благодаря команде Nesterov Aviation мы смогли первыми оценить комфорт нового бизнес-джета при полете на большое расстояние. До этого момента BizavNews уже летал на PC-24, но это были полеты длительностью не более часа. Сейчас же нас ожидал трехчасовой перелет из Швейцарии в Россию.

Живописный городок Штанс, где расположена штаб-квартира Pilatus Aircraft, встретил нас настоящей альпийской декабрьской погодой, которая менялась каждые полчаса. Мокрый снег и минимальная видимость чередовалась с солнцем и сильным ветром.



Впрочем, для нашего героя такие метеоусловия не составляют проблемы. Вылет был назначен на 9 утра, и к этому времени самолет был полностью готов к перелету. За несколько дней до нашего визита PC-24 прошел все летные испытания и был официально передан представителям заказчика. Оставалось перенести самолет в Москву.

Провожать бизнес-джет вышли многие сотрудники Pilatus. Это своеобразная традиция – здесь люди гордятся тем, что создают. И с такой же гордостью мы делаем первые шаги внутрь нашего PC-24. Запах нового самолета ни с чем не спутать – он рождает целую гамму эмоций. Новенький салон завораживает стильным исполнением и цветовой гаммой. Каждая идеально выполненная строчка в обшивке кресел привлекает внимание. Плавные переходы от цвета к цвету подтверждают высочайшую квалификацию дизайнеров. Еще до того, как садишься в кресло, удивляешься, насколько просторен и элегантен салон. К эргономике и комфорту нет никаких вопросов.

Тринадцать больших иллюминаторов наполняют салон ярким естественным светом. Полностью плоский пол без обычного для средних и легких бизнес-джетов углубления по центру обеспечивает удобство перемещения по салону пассажиров и экипажа.

Сама подготовка к полету заняла не более 15 минут, и вот наш новенький PC-24 уже на исполнительном. Через три часа мы по плану должны приземлиться в московском Внуково-3. Легким движением РУДы переводятся в положение «full», и мы покидаем гостеприимный Штанс. Для разбега нам понадобилось всего 800 с небольшим метров и наш джет, маневрируя среди величественных горных массивов, ложится на северо-восточный курс. Постепенно живописные озера между гор превращаются в блюдца, очертания

которых понемногу съедают облака. Еще 15 минут – и мы на крейсерском эшелоне FL450 или 13700 м. Да, никаких ошибок, PC-24 летает именно на таких высотах. Самое время осмотреться внимательнее.

Пассажирские кресла очень удобные, с максимально интуитивным управлением. Каждое из них легко превращается в комфортабельное спальное место за несколько минут. Из полезного – в салоне установле-

на кухня с пространством для микроволновой печи и кофе-машины, а также со специальным отсеком для льда и отделениями для хранения питания. Самолет оборудован полноценным туалетом с доступом для внешнего обслуживания, который совершенно незаметен в интерьере и идеально вписывается в пространство передней части салона.

Интерьер PC-24 изначально был разработан для

быстрой и простой перекомпоновки – возможность, которой редко располагают другие бизнес-джеты. Перегородка в хвостовой части салона мобильна, поэтому вы можете легко увеличить площадь пассажирской кабины (ее длина 7,01 м, и этого вполне достаточно для исполнения любых желаний владельца) или увеличить объем багажного отделения, оборудованного такой же большой, как на турбовинтовом PC-12, внешней грузовой дверью и герметичным багажным отделением со свободным доступом к багажу во время полета. Иными словами, в зависимости от задачи можно снять два кресла и намного увеличить багажный объем.

Как говорят в Pilatus Aircraft, у каждой легендарной вещи есть как минимум одна знаковая особенность, которая существенно отличает ее от конкурентов. PC-24 стал первым в мире бизнес-джетом с грузовой дверью под размер стандартной палеты. В полет вы можете взять что угодно, даже мотоцикл, и весь полет ваш груз и багаж будут у вас под рукой. При этом погрузка даже самых объемных предметов еще никогда не была такой простой, в этом мы убедились, когда загружали большое количество объемного багажа.

Спустя час закат сменился ночными красками. В это время особенно красиво в кабине пилотов. В этот момент ловишь себя на мысли, что в самолете очень тихо. Кабина пилотов завораживает в это время суток. Наш пилот рассказал об усовершенствованной авионике, которая настолько эффективна и обладает такой широкой функциональностью, что даже в самых базовых конфигурациях она выделяется как самая интуитивно понятная и удобная в использовании концепция кабины пилота из когда-либо существовавших в бизнес-авиации. И наш опыт полетов на разных бизнес-джетах это подтверждает. Четыре



12-дюймовых экрана обеспечивают отображение всей важной информации в нужном месте и без задержек. Инерциальная координатная система (IRS) гарантирует высочайшую надежность и точность высотных и навигационных данных. В стандартную комплектацию также входит система синтетического зрения, автоматы тяги, графическое планирование полета, система предупреждения опасного сближения (TCAS II) и курсовой заход на посадку с вертикальным наведением (LPV). Пилоты поймут, о чем мы.

В компании Pilatus движущей силой для создания

инновационных и эффективных технологий является мир вокруг. В качестве двигателя для PC-24 выбран Williams International FJ44-4A, силовой агрегат известный во всем мире. Он выдает запас мощности для поддержки отличных летных характеристик и обеспечивает прямой подъем до максимальной рабочей высоты. Но Pilatus не был бы Pilatus, если бы остановился на этом. Еще одна мировая премьера: уникальный режим Quiet Power Mode в PC-24, который обеспечивает бесшумную экономичную выработку энергии для питания электросистем (включая обогрев и кондиционирование воздуха), независи-

мую от любого наземного источника питания. Это повышает эксплуатационную гибкость и топливную эффективность или, говоря проще, обеспечивает максимальную универсальность.

Так незаметно наш полет подошел к концу. Москва встретила нас сильнейшим снегопадом. Вертикальная видимость едва дотягивала до отметки в 200 метров с сильным боковым ветром. С легкостью балерины наш джет изящно коснулся бетонки внуковского аэропорта, который теперь станет для него родным. Добро пожаловать домой!



Самолет недели

Оператор/владелец: ***TAG Aviation***

Тип: ***Dassault Falcon 2000LXS***

Год выпуска: ***2014 г.***

Место съемки: ***декабрь 2021 года, Zurich-Kloten Airport - LSZH, Switzerland***



Фото: Дмитрий Петроченко