



Отшумели яркие дни EBACE и на медиапространстве вновь наступила тишина, вернее традиционное июньское затишье. На этой неделе стало известно, что американский вертолетный оператор Blade Urban Air Mobility приобретет Monaca и двух французских вертолетных операторов через свои европейские дочерние компании. Имя двух операторов не разглашается, но по данным HeliHub один из них – Heli Securite. Похоже, что крепкие европейские вертолетные бренды дали трещину, а сколько было разговоров о «независимости и силе на все времена».

Пройдемся по цифрам. Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, май 2022 года стал самым сильным месяцем за всю историю мирового рынка бизнес-авиации, продлив рекордный 12-месячный период роста с середины 2021 года. С 1 по 30 мая 2022 года во всем мире было совершено 317 222 рейса бизнес-джетов, что на 22% больше, чем за аналогичный период 2019 года. Отделы корпоративных полетов были загружены на 10% больше, чем три года назад, в то время как чартерных, долевого и частных рейсов было на 30% больше, чем до пандемии в мае 2019 года.

Беспрецедентный уровень трафика бизнес-джетов по-прежнему коррелирует с низкой активностью регулярных авиакомпаний; в мае глобальные регулярные авиаперевозки были на 22% ниже, чем в мае 2019 года. Грузовые рейсы в этом месяце были на 8% выше, чем в мае 2019 года, хотя и на 3% ниже, чем в мае 2021 года.



12-й месяц подряд рекордная активность

WINGX: В начале лета спрос на бизнес-джеты стал рекордно высоким, хотя пик лишь немного превышает май 2021 года. Повсеместные сбои и задержки в маршрутах регулярных авиакомпаний должны поддерживать импульс деловой авиации **стр. 22**

Во Внуково бизнес-трафик сократился в три раза

Трафик бизнес-джетов в главном российском центре деловой авиации Внуково-3 сократился втрое. Но «жизнь бизнес-авиации сохраняется», хотя полетов за рубеж «остался какой-то процент», говорит совладелец Внуково Виталий Ванцев **стр. 24**

«Зеленые» грезы VistaJet

Компания VistaJet подтвердила свое обязательство стать углеродно-нейтральным оператором к 2025 году, а также решимость продвигать вопросы устойчивого развития в отрасли **стр. 25**

Dassault Falcon представил Falcon Privacy Suite

Dassault Aviation представляет новую концепцию комфорта пассажиров — Falcon Privacy Suite, которая предлагает больше личного пространства, больше тишины и покоя, а также более комфортный и спокойный сон во время длительных перелетов **стр. 26**


Gulfstream™



Продажи авионики вновь прибавляют

Согласно данным отчета по рынку авионики от Aircraft Electronics Association (AEA), за первые три месяца года общий объем продаж авионики для авиации общего назначения во всем мире составил \$634,5 млн. Эта сумма представляет собой увеличение на 4,8% по сравнению с четвертым кварталом прошлого года и рост на 11,6% по сравнению с первым кварталом прошлого года.

AEA сообщает, что этот рост был обусловлен увеличением продаж производителям воздушных судов для первичной установки на 34,6% по сравнению с тем же периодом год назад. «Продажи на сумму более \$354 млн стали крупнейшим общим объемом продаж в этой категории с третьего квартала 2019 года, когда было сообщено о продажах на сумму более \$366 млн», — говорится в сообщении ассоциации.

Из более чем \$634 млн продаж в первом квартале 2022 года 44,2% пришлось на рынок модернизации, в то время как продажи на конвейер составили 55,8%.

Сумма в долларах, указанная на основе чистых продажных цен (а не рекомендованных производителем розничных цен), представляет собой все продажи авионики для воздушных судов деловой авиации и авиации общего назначения, включая все компоненты и аксессуары в кабине/салоне/обновления программного обеспечения, сертифицированную и не-сертифицированную электронику; все сопутствующее оборудование; батареи; и платные обновления продуктов от производителей. Сумма не включает данные о доходах от ремонтов и капитальных ремонтов, расширенных гарантийных платежей или услуг по подписке на техническое обслуживание.



FBO PULKOVO-3

Tel/Fax:+7(812)240-0288

Cell:+7(921)961-1820

E-mail : ops@jetport.ru

SITA: LEDJPXH

AFTN: ULLLPJPH



Парк бизнес-авиации Саудовской Аравии уступил пальму первенства ОАЭ

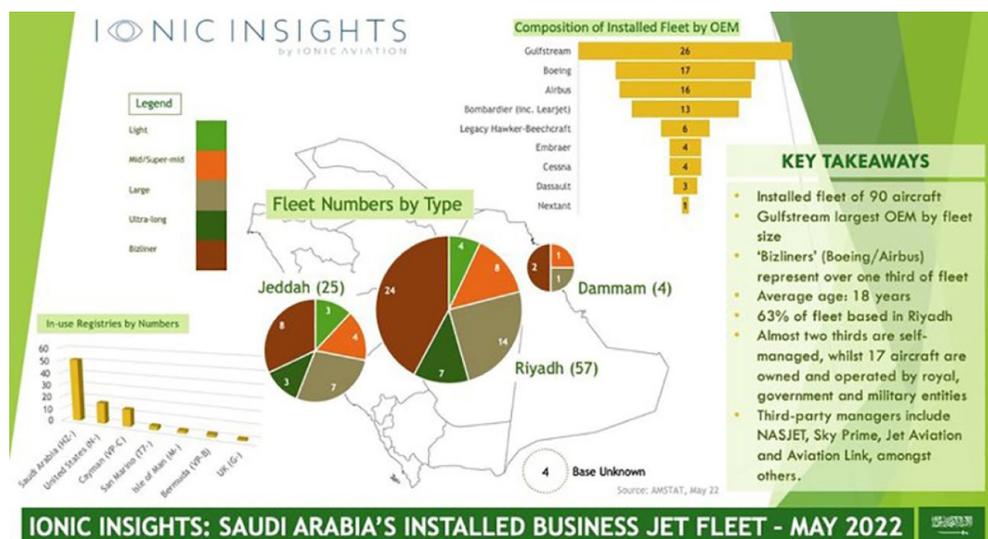
Согласно последнему отчету лондонской компании Ionic Aviation, ОАЭ обогнали Саудовскую Аравию по количеству самолетов на Ближнем Востоке. Ionic Aviation, которая предоставляет ряд индивидуальных кредитных и консультационных услуг покупателям и владельцам частных и корпоративных самолетов, регулярно проводит анализ различных регионов мира, а накануне выставки EBACE в Женеве компания обратила внимание на флот частной и деловой авиации Саудовской Аравии.

«Исторически крупнейший парк бизнес-авиации на Ближнем Востоке, был в Саудовской Аравии, но сейчас он уступил пальму первенства ОАЭ», — сказал управляющий директор Грэм Шенкс. «Это связано с несколькими факторами, но самыми важными из них являются продолжающийся переезд многих транснациональных корпораций и сверхбогатых людей в Эмираты, а также последствия дела о коррупции в 2017 году в отеле Ritz Carlton в Эр-Рияде».

В настоящее время парк бизнес-джетов в Саудовской Аравии состоит из 90 самолетов, причем Gulfstream является крупнейшим производителем по размеру парка (29% парка), говорится в отчете.

Корпоративные варианты коммерческих самолетов, такие как BBJ и ACJ производства Boeing и Airbus, составляют более трети всего флота. Почти две трети самолетов базируются в Эр-Рияде, политической и административной столице.

Обращаясь к финансовому рынку, в Ionic уточнили, что Саудовская Аравия представляет собой проблему для тех, кто стремится финансировать/рефинансировать самолеты в Королевстве, почти две трети самолетов находятся в самоуправлении (без участия стороннего оператора), 57% зарегистрированы в Саудовской Аравии (префикс HZ-) и 17 самолетов принадлежат и эксплуатируются различными королевскими, государственными и военными организациями.



FBO MINSK

Полный спектр услуг по наземному обслуживанию воздушных судов, пассажиров и экипажей рейсов бизнес-авиации

ИСКУССТВО ЦЕНИТЬ ВАШЕ ВРЕМЯ

fbo-minsk.aero



Global 7500

The Industry Flagship

Longest range | Largest cabin | Smoothest ride

Новая ливрея для ACJ TwoTwenty

Генеральный директор Happy Design Studio Дидье Вольф нашел вдохновение в Airbus ACJ TwoTwenty, новейшем члене семейства ACJ, и на EBACE 2022 представил свою концепцию схемы окраски. Дидье Вольф занимается дизайном роскошных ливрей для самолетов более десяти лет, начиная от бизнес-джетов и авиалайнеров и заканчивая вертолетами.

Что привлекло его в ACJ TwoTwenty? «Изначально форма самолета, — сказал Вольф. «Характер формы вокруг кабины. Я смотрю на самолет слева направо, и история начинается слева, заканчиваясь справа на хвосте. Вот как я читаю этот самолет».

Получившаяся в результате концепция ливреи TwoTwenty от Happy Design создана вокруг четырех мощных диагональных черных линий, исходящих из черной формы, очерчивающей кабину спереди, и прочно опирающихся, как рама, на передний изгиб нижнего обтекателя самолета. «Черные линии отдают всю энергию самолету», — сказал он.

Вольф договорился с Airbus Corporate Jets, что его концепция дизайна будет доступна клиентам TwoTwenty. «Это отправная точка», — сказал французский художник из Страсбурга. «Если один из клиентов узнает себя в моем дизайнерском предложении, мы можем адаптировать его мысли к его самолету».



ЛУЧШИЙ КЕЙТЕРИНГ ДЛЯ БИЗНЕС АВИАЦИИ

В МОСКВЕ | СОЧИ | МИНСКЕ | КАЛИНИНГРАДЕ



Доставка
срочных заказов
24 / 7 / 365



Продукция
исключительно
высокого качества



Индивидуальный
подход к каждому
клиенту

DC Aviation Al-Futtaim запустит футбольные чартеры в Катар

Всего за шесть месяцев до начала чемпионата мира по футболу FIFA 2022 компания DC Aviation Al-Futtaim (совместное предприятие DC Aviation и Al-Futtaim) объявила, что предлагает болельщикам специальные чартерные рейсы из Дубая в Доху на ЧМ по футболу.

Полеты туда и обратно на крупнейшее спортивное мероприятие в мире, которое начнется 21 ноября, предлагают болельщикам из ОАЭ уникальную возможность увидеть свою любимую команду в действии, получая при этом эксклюзивное обслуживание.

Как поясняют в компании, на специальных чартерных рейсах DCAF могут разместиться совершенно разные группы: отдельные лица, семьи, группы друзей или компании, которые хотят развлечь своих клиентов и партнеров и стильно прибыть в Доху на матчи.

Все рейсы выполняются из частного терминала в Al Maktoum International Airport. В компании поясняют, что для футбольных болельщиков предусмотрен персональный трансфер прямо к борту самолета.

«Мы понимаем силу футбола и то, как он объединяет людей со всего мира. В DCAF мы также взволнованы, как и болельщики, которые поедут в Доху, чтобы поддержать свои команды. От прохождения таможенных и пограничных формальностей до проверки безопасности, выполняемой в комфортных условиях FBO, фанаты могут сесть на свой рейс в течение нескольких минут, что дает им больше времени, чтобы насладиться полетом в предвкушении футбольных баталий», - отметил Хольгер Остеймер, управляющий директор DC Aviation Al-Futtaim.



UTG PA

Центр деловой авиации
UTG Private Aviation
в Домодедово

Новый стандарт бизнес-авиации

Embraer предлагает систему Ka-Band для Legacy 450, Legacy 500, Praetor 500 и Praetor 600

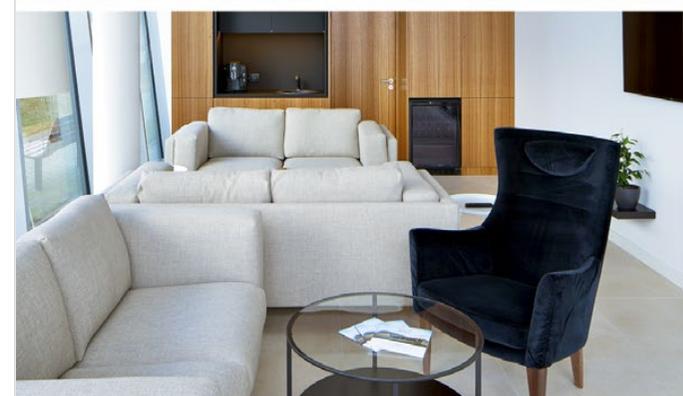
Компания Embraer объявила, что Flexjet стал первым в мире оператором Legacy 500, который установил систему скоростного интернета Ka-Band, в качестве послепродажной модификации европейских бизнес-джетов оператора. Эта новая возможность доступна через сервисный бюллетень для Legacy 450, Legacy 500, Praetor 500 и Praetor 600. Embraer также предлагает Ka-Band в заводской комплектации в качестве дополнительной опции для Praetor 600 и Praetor 500.

Ka-Band обеспечивает высокоскоростной доступ в Интернет для быстрой связи в полете, позволяя клиентам получать доступ к электронной почте, обмениваться файлами, передавать потоковое видео и другие функции одновременно на нескольких устройствах.

«Поскольку Ka-Band уже доступен на наших самолетах Praetor 600 в Европе, мы знаем, какое это по-

трясающее дополнение к бортовому опыту для наших пассажиров. Они могут оставаться продуктивными в своей работе или наслаждаться бесконечными развлечениями во время полета. Мы были рады сотрудничать с Embraer, чтобы добавить эту возможность и на Legacy 500, что сделало нас единственным крупным оператором в Европе, предлагающим Ka-Band на каждом самолете», - отметила управляющий директор Flexjet в Европе Марин Эжен.

Embraer и Flexjet поддерживают давние и успешные партнерские отношения. Заказ Flexjet в 2019 году и последующие поставки Praetor 500 и Praetor 600 стали «четвертой волной поставок», когда руководство Flexjet представило новые самолеты Embraer на долевом рынке. Предыдущие модели: Legacy Executive в 2003 году, Phenom 300 в 2010 году, Legacy 450 и Legacy 500 в 2016 году.



**Пассажирский лаунж
в транзитной зоне**



**Высочайший уровень сервиса
для всех пассажиров**

SaxonAir оформил заказ на вертолет AW109SP GrandNew

В день открытия EBACE, в понедельник 23 мая, независимый британский оператор деловой авиации SaxonAir подтвердил свой заказ на вертолет Agusta AW109 GrandNew. Он будет поставлен в первом квартале 2023 (бортовой номер G-KLNA) и заменит AW109SP 2016 года.

Как отмечают в компании, около 20% клиентов бизнес-джетов SaxonAir также регулярно арендуют вертолеты. Популярны внутренние направления и по Северной Европе, особенно Париж и Амстердам, а также услуги трансфера из Восточной Англии и графств, прилегающих к Лондону, в лондонский хелипорт. В SaxonAir добавляют, что фрахт вертолетов вырос наравне с активностью самолетов. В некоторых корпоративных сферах (где авиакомпания и операторы поездов сократили услуги) рост был еще выше.

Это будет пятый вертолет серии AW109SP, управляемый SaxonAir, и второй ее собственный вертолет. Руководитель отдела вертолетных операций Кристофер Герскович, подчеркнул: «AW109 де-факто является стандартом среди корпоративных вертолетов в Великобритании. У нас хорошие позиции, чтобы помочь владельцам британских AW109SP — если их вертолет находится на техническом обслуживании, мы можем предложить идентичный тип из флота, а если им также нужны пилоты с допуском на этот тип, мы можем предоставить члена экипажа».

В настоящее время компания имеет в общей сложности шесть легких двухдвигательных вертолетов представительского класса, включая один Airbus ACH125, и надеется добавить седьмой к лету 2023 года.



В первом квартале Diamond передал заказчикам 40 самолетов

Австрийский производитель Diamond Aircraft, принадлежащий китайской группе Wanfeng Aviation, подвел производственные итоги за первый квартал 2022 года. За этот период производитель передал клиентам 40 самолетов на общую сумму \$30,4 млн. Поставки распределились следующим образом: один DA20, 20 DA40, 8 DA42, два DA50 и 9 DA62.

В прошлом году производитель передал клиентам 240 самолетов на общую сумму \$165 млн. Примечательно, что в третьем квартале производитель начал поставки своего нового DA-50. Клиенты получили 23 DA20, 122 DA40, 55 DA42, 7 DA50 и 33 DA62.

В сентябре 2020 года компания получила сертификат типа Агентства по авиационной безопасности Европейского Союза для поршневого DA50 RG. Diamond описывает запущенный в июне 2019 года цельнокомпозитный DA50 RG (RG означает убирающиеся шасси) как «изменивший правила игры» на рынке легких

самолетов общего назначения и говорит, что интерес к этому продукту «огромный». Оснащенный двигателем Continental CD-300 мощностью 300 л.с. (224 кВт), который может работать на Jet A, Jet A-1 и дизельном топливе, самолет имеет бак объемом 50 галлонов (189 литров) и потребляет всего 9 галлонов в час (34,1 л/ч). DA50 также имеет двойные щелевые закрылки для обеспечения высокой подъемной силы и превосходных характеристик на низкой скорости, кабину экипажа Garmin G1000 NXi с автопилотом и однорычажным РУДом (ручка управления двигателем), а также роскошную пятиместную кабину с объемным задним багажным отделением. Благодаря дальности полета 750 морских миль (1400 км) и крейсерской скорости 180 узлов (330 км/ч) модель «идеально подходит для пилотов предпочитающих самолеты с одним двигателем, которым требуется больше мест и утилитарности, а также для чартерных операторов и корпоративных летных отделов, желающих дополнить их более крупный самолет недорогой альтернативой».



А В И А С Е Р В И С

Деловая авиация для клиентов,
ценящих свое время и
первоклассный комфорт



РФ, Республика Татарстан,
г. Казань, Аэропорт

+7 (843) 537-78-40 charter@aviaservice.aero

«Газпром авиа» получила Ми-8АМТ

Улан-Удэнский авиационный завод (У-УАЗ) холдинга «Вертолеты России» Госкорпорации Ростех передал компании «Нацпромлизинг-Инвест» два вертолета Ми-8АМТ. Машины будут эксплуатироваться авиапредприятием «Газпром авиа», в авиапарке которого уже имеются вертолеты производства У-УАЗ. К месту назначения вертолеты придут своим ходом.

«Улан-Удэнский авиационный завод планово передал компании «Нацпромлизинг-Инвест» очередную партию из двух вертолетов Ми-8АМТ. На сегодняшний день с учетом этой партии У-УАЗ поставил заказчику 6 вертолетов из 18, предусмотренных договором, который холдинг «Вертолеты России» и компания заключили в сентябре 2019 года, - отметил генеральный директор У-УАЗ Алексей Козлов. - Машины будут задействованы для перевозки грузов, в том числе на внешней подвеске».

Вертолеты изготовлены в транспортном варианте, оснащены двигателями ТВ3-117ВМ сер.02 производства «ОДК-Климов» и усиленной трансмиссией. Надежную навигацию обеспечивает БМС-индикатор, работающий с системами позиционирования GPS и ГЛОНАСС. В соответствии с российскими требованиями по обеспечению безопасности полетов на вертолетах установлены системы раннего предупреждения близости земли.

Транспортные возможности вертолетов обеспечивают возможность перевозки до 22 пассажиров на откидных сиденьях, а также перевозку грузов массой до 4 тонн внутри грузовой кабины и на внешней подвеске. Дальность полета может быть увеличена благодаря возможности использования дополнительных топливных баков.

Textron Aviation получил признание NATA в области устойчивого развития

Textron Aviation объявил, что все 20 сервисных центров производителя по всему миру прошли сертификацию в рамках Стандарта устойчивого развития авиационного бизнеса Национальной ассоциации воздушного транспорта (NATA) в знак признания усилий компании по обеспечению устойчивого развития.

Textron Aviation является первым производителем самолетов, получившим эту сертификацию, подтверждающую устойчивые методы использования, и крупнейшей компанией с несколькими офисами, которая самостоятельно сертифицирует каждую площадку. Стандарт устойчивого развития NATA был разработан для поощрения авиационных предприятий к сокращению выбросов парниковых газов, увеличению использования экологически чистых энергетических ресурсов, сокращению отходов и содействию устойчивости посредством бизнес-операций.

«Это признание подтверждает, что мы находимся на правильном пути к достижению наших целей в об-

ласти устойчивого развития», - сказал Брайан Рохлофф, старший вице-президент по поддержке клиентов. «Мы по-прежнему твердо привержены более устойчивому будущему для наших сотрудников, сообществ и клиентов».

Textron Aviation заключила 20-летний контракт с Evergy, энергетической компанией из Канзаса, и ее программой New Green Energy Program. Этот контракт покрывает почти все потребности в электроэнергии объектов Уичито и Индепенденс за счет использования обильной, доступной и возобновляемой энергии ветра Канзаса. Кроме того, все сервисные центры в Северной Америке перешли на использование светодиодного освещения во всех помещениях, чтобы сократить потребление энергии.

У компании также есть надежная программа утилизации, которая снижает потребность в новых природных ресурсах. В рамках этой программы могут быть переработаны или перепрофилированы шасси, авионика и электроника.



SPA получил IS-BAO I

Крупнейший саудовский оператор Saudia Private Aviation успешно прошел аудит Международного совета деловой авиации (IBAC) и получил сертификат IS-BAO Stage I.

В рамках аудита Saudia Private Aviation выбрала новый пакет FlightPlan Stage 1 от IS-BAO, чтобы облегчить достижение цели. Он включает в себя специального сертифицированного исполнителя для оптимизации процесса предварительного аудита и упрощения пути к сертификации IS-BAO Stage I.

IS-BAO (International Standard for Business Aircraft Operations) представляет собой добровольный международный стандарт эксплуатации деловых воздушных судов и был впервые представлен на выставке EBACE еще в 2002 году. Цель внедрения стандарта – повышение уровня профессионализма и безопасности работы авиакомпаний или корпоративного департамента авиационных перевозок.

Мохаммед Синди, менеджер SPA по продуктам и услугам FBO, отметил: «Мы действительно очень гордимся тем, что сертифицировались в качестве оператора IS-BAO и достигли Stage I с нашей системой управления безопасностью. Мы усердно работали в течение нескольких месяцев, чтобы убедиться, что все стандарты соблюдены, хотя SPA хорошо зарекомендовала себя на рынке, что упростило выполнение аудита. Мы создаем культуру, которая постоянно стремится сделать операции более безопасными, определяя области, в которых можно добиться лучшего управления рисками».

Парк оператора включает бизнес-джеты Dassault Falcon 7X и Hawker 400XP. Saudia Private Aviation также управляет крупнейшим частным авиационным терминалом (FBO) в Саудовской Аравии в Джидде.

Signature Aviation пришел в Бирмингем

Signature Aviation, материнская компания Signature Flight Support, сообщает об открытии нового частного терминала в аэропорту Бирмингема (BHX) в Соединенном Королевстве.

Общая площадь терминала 222 кв.м. Здесь расположился лаундж для путешественников, зона отдыха и контрольно-пропускной пункт для проверки безопасности пассажиров. Терминал также включает в себя специальную комнату для пилотов и станцию зарядки электромобилей. Строительство нового объекта длилось 12 недель, внутренняя отделка заняла еще четыре недели.

Управляющий директор Signature EMEA Джон-Ангус Смит подчеркнул, что Birmingham Airport – седьмой по величине аэропорт в Великобритании. Он работает круглосуточно, и проблем с получением слотов у операторов нет. К тому же аэропорт принимает любые

типы воздушных судов, располагая «серьезной» ВПП в 3052 метра. «Бирмингем – промышленное сердце Великобритании и второй самый посещаемый город за пределами столицы. Именно здесь сосредоточены британские автомобильные гиганты и крупные финансовые корпорации. Город неоднократно принимал крупнейшие международные выставки, форумы, а также спортивные мероприятия».

Напомним, что весной прошлого года завершена продажа британской компании Signature Aviation за \$4,7 млрд консорциуму частных инвестиционных компаний. Группы Blackstone, Global Infrastructure Partners и Cascade Investments объединились для создания совместной компании и подали успешную заявку, которая была одобрена акционерами Signature Aviation в конце марта 2021. Покупка была официально санкционирована британским судом 27 мая 2021.



Jetex продала два HondaJet Elite S

Jetex, эксклюзивный дилер HondaJet на Ближнем Востоке, и турецкая туристическая компания Mavi Air подписали письмо о намерении по приобретению двух самолетов HondaJet Elite S. Jetex является эксклюзивным дилером HondaJet с 2018 года.

В соответствии со своей амбициозной стратегией расширения, Mavi Air планирует использовать HondaJet для обеспечения беспрепятственных круглогодичных перелетов из Бодрума и Турецкой Ривьеры по внутренним и международным направлениям.

«Мы довольны успехом HondaJet, ее технологическими инновациями и более сильным обращением к широкому рынку, ищущему современное решение в сфере частных самолетов. Многие клиенты Jetex для отдыха часто путешествуют по Турецкой Ривьере, и я уверен, что они оценят новый самолет», — сказал Адель Мардини, основатель и генеральный директор Jetex.

В мае прошлого года Honda Aircraft представила новый бизнес-джет HondaJet Elite S. Среди его особенностей – увеличение максимального взлетного веса, усовершенствованная кабина экипажа, улучшение управления носовым колесом и новые цвета окраски. Elite S доступен с июня по базовой цене \$5,4 млн (базовая цена Elite, когда он был представлен в 2018 году составляла \$5,25 млн).

Взлетный вес HondaJet Elite S вырос на 200 фунтов по сравнению с моделью Elite, что позволяет перевозить дополнительного пассажира или пролетать с одним пилотом и пятью пассажирами на 120 морских миль дальше. По словам Honda Aircraft, дополнительная возможность увеличенной максимальной взлетной массы является результатом «дополнительного анализа, наземных и летных испытаний».

Luxaviation – станет новым оператором Cessna Citation M2 Gen2

Luxaviation добавляет в парк Cessna Citation M2 Gen2, первую из новейших моделей Textron в Европе. Citation M2 Gen2, будет эксплуатироваться в Luxaviation France и базироваться в парижском аэропорту в Le Bouget.

Citation M2 Gen2 предлагает улучшенный салон с премиальным стилем интерьера, акцентным освещением, спутниковой связью и беспроводной зарядкой. Citation M2 Gen2 предлагает удобные сиденья для пяти пассажиров, поясняют в компании. В начале лета компания также получит и новый Citation CJ4 Gen2.

В компании отмечают, что добавление Cessna Citation M2 Gen2 обеспечит доступ к новой клиентской базе в районе Парижа, где компания предлагает услуги FBO, чартер самолетов и управление. Cessna Citation M2

Gen2 сможет покрыть большую часть Западной Европы благодаря возможности приземляться в сложных аэропортах, таких как Лондон-Сити или Канны.

Патрик Хансен, генеральный директор Luxaviation Group, прокомментировал: «В своем многолетнем стремлении к совершенству Luxaviation обязуется всегда делать упор на удобство пассажиров на борту наших самолетов и высочайшее качество обслуживания. С Cessna Citation M2 Gen2 в нашем чартерном флоте Luxaviation продолжает свою миссию по предоставлению непревзойденного чартерного опыта с быстрым и удобным транспортом и удовлетворением любых потребностей».

Помимо самолетов M2 Gen2, Luxaviation управляет и владеет более 50 самолетами Textron Aviation.



Surf Air Mobility продолжает путь к «электричеству»

Платформа бронирования рейсов Surf Air Mobility (SAM) намерена стать публичной после объединения своего бизнеса с Tuscan Holdings, заявили в компании. SAM ожидает, что сделка привлечет около \$467 млн для финансирования проекта по внедрению электрических самолетов в парк ее партнеров-операторов.

О сделке, которая, как ожидается, будет закрыта во второй половине этого года, было объявлено всего через несколько недель после того, как было подтверждено, что более ранний план Surf Air по приобретению конкурирующего с MagniX разработчика силовых агрегатов Ampaire был отменен.

Планы SAM теперь сосредоточены на замене турбовинтовых двигателей Cessna Grand Caravan на гибридно-электрическую силовую установку, разрабатываемую MagniX в сотрудничестве со специалистом по модификации планера и системным интегратором AeroTec. Калифорнийская компания SAM заявила, что теперь будет поддерживать усилия по выводу этой модификации на рынок в рамках принадлежащего ей дополнительного сертификата типа.

В рамках сделки SAM приобретет американскую региональную авиакомпанию Southern Airways, которая управляет парком самолетов Grand Caravan, для расширения сети Surf Air. На этой неделе компания также объявила о партнерстве с Signature Aviation, при этом сеть FBO предоставит для рейсов Surf Air свои объекты и услуги, включая экологичное авиационное топливо. В рамках этого сотрудничества Signature также намерена разработать инфраструктуру для подзарядки будущих электрических самолетов.

В прошлом году Surf Air Mobility подписала соглашение с Textron Aviation о приобретении до 150 однодвигательных турбовинтовых самолетов Cessna Grand

Caravan EX, на которых планирует заменить газотурбинные двигатели Pratt & Whitney PT6 гибридно-электрическими силовыми установками. Surf Air Mobility планирует разработать гибридно-электрическую силовую установку и получить дополнительный сертификат типа (STC) FAA для установки системы на своем парке Caravan. Силовая установка будет использовать турбогенератор для зарядки аккумуляторов, которые приводят в действие электродвигатель с винтом. По словам председателя и генерального директора Surf Air Mobility Судхина Шахани, Surf Air Mobility все еще

ведет переговоры с производителями электродвигателей, турбогенераторов и аккумуляторов.

Преимущество гибридно-электрической технологии заключается в том, что турбогенератор вырабатывает собственное электричество для электродвигателя и винта, устраняя необходимость в зарядных станциях в аэропортах, а также экономя время, необходимое для подзарядки. «Мы думаем, что это самый большой шаг, который можно сделать в ближайшее время на пути к декарбонизации», - сказал он.



Universal Aviation увеличивает присутствие в Греции и наращивает экспансию в Испании

Universal Aviation, подразделение по наземному обслуживанию глобального поставщика авиационных услуг Universal Weather and Aviation, расширила свое присутствие в Европе с открытием Universal Aviation Greece – Paros.

Новая локация стала третьей для Universal в Греции наряду с офисом на Миконосе, который открылся в прошлом году, и штаб-квартирой в Афинах, которая существует с 1993 года и обеспечивает наземную поддержку по всей стране.

Новый офис на Паросе будет обслуживать остров (находится в Эгейском море и входит в состав Кикладских островов), который стал одним из самых популярных туристических направлений Греции.

«Трафик на Паросе неуклонно рос в течение многих лет, но после пандемии он достиг новых высот, а неудовлетворенный сервис сделал обслуживание бизнес-авиации еще более сложным», — сказал Яннис Аркулис, управляющий директор Universal Greece.

В компании подчеркивают, что, основываясь на запросах на полеты, Universal ожидает, что трафик в Грецию превысит прошлогодние рекордные объемы. «Мы активно расширяемся по всему Средиземноморью, чтобы удовлетворить спрос и улучшить наземное обслуживание для наших клиентов в перегруженных и сложных направлениях, таких как Парос».

Также стало известно, что компания получила сертификат IS-BAH Stage 1 для своего офиса в мадридском аэропорту Adolfo Suárez Barajas Airport. Ранее в этом году компания расширила свою деятельность еще в шести аэропортах, включая Альмерию (LEAM), Сюдад-Реаль (LERL), Гранаду (LEGR), Херес (LEJR), Малагу (LEMG) и Севилью (LEZL), доведя их в стране до

девяти. В последнее время в Испании наблюдается всплеск частных авиаперевозок, который в некоторых местах даже превысил допандемический уровень.

«Мы заметили повышенный спрос со стороны наших клиентов по всей Южной Испании», — сказал Гонсало Барона-младший, генеральный директор Universal Aviation Spain. «Даже с учетом текущих ограничений COVID, во многих из этих мест уровни трафика превышают их допандемийные показатели. Мы ожидаем, что трафик будет только увеличиваться, поскольку, как мы надеемся, в ближайшие месяцы ограничения ослабнут».

В Испании компания тесно работает с местным про-

вайдером Andalusia Aviation, и в начале года партнеры объявили о присоединении испанской компании к сети Universal Aviation.

«Andalusia Aviation давно и успешно присутствует во многих из этих мест, и мы наслаждались прекрасными отношениями, работая с ними на протяжении многих лет», — продолжил Барона. «Вместо того, чтобы начинать с нуля, мы решили, что Andalusia Aviation является подходящей компанией для расширения нашего присутствия. Andalusia Aviation имеет офисы только в Испании. Теперь, присоединившись к сети Universal Aviation, она будет поддерживаться обширными глобальными ресурсами и сетью Universal», — заключил Барона.



В ABS Jets позитивно оценили итоги прошлого года

Чешский провайдер услуг деловой авиации ABS Jets в 2021 году обеспечил планирование почти 6000 рейсов на 148 различных самолетах. Пассажиры этих рейсов отправились в общей сложности в 584 различных пункта назначения.

Самыми популярными направлениями были Микнос, Женева, Ницца, Париж, Цюрих, Дубай и Варна. Но были и менее традиционные места, например, когда компания помогла планировать экспедицию авиатора Иржи Пруши, который посадил свой ультралайт в нескольких аэропортах Гренландии, рассказали BizavNews в пресс-службе ABS Jets.

Также в чешской компании рассказали и о работе подразделения ТОиР. «Мы всегда следим за тем, чтобы все самолеты находились в идеальном состоянии перед каждым полетом. В прошлом году наши техники потратили в общей сложности 43692 часа на их техобслуживание, причем как на небольшой профилактический ремонт, так и на ремонт капитальный. За это время они заменили более 2300 деталей (не считая мелких расходных материалов, таких как винты, болты и т.д.). Одним из самых сложных проектов прошлого года был ремонт топливных баков частного Gulfstream G650».

В 2021 году был установлен исторический рекорд по количеству самолетов, обслуженных в пражском аэропорту имени Вацлава Гавела за один месяц. В целом, в сентябре компании удалось обслужить 319 рейсов, что составляет десять с половиной самолетов в день. Отдел хендлинга предоставил профессиональное обслуживание, которое включало все операции по наземному обслуживанию машин и оформлению пассажиров.

«Хотя мы обычно занимаемся более легкими и элегантными частными самолетами, в прошлом году мы

обслуживали и огромный Airbus A330. Это был самый большой самолет, который мы обслужили в этом году. Четвертый по величине самолет известного производителя с общим максимальным взлетным весом 233 тонны прибыл в Прагу для технического обслуживания», - резюмируют в компании.

ABS Jets является одним из крупнейших операторов бизнес-джетов в Центральной и Восточной Европе и ведущей компанией на чешском и словацком рынках. ABS Jets управляет крупной организацией по техническому обслуживанию и капитальному ремонту и

имеет одобрения EASA Part-145. Компания является уполномоченным сервисным центром Embraer, предоставляющий поддержку AOG по всему миру. ABS Jets специализируется на управлении крупными и сверхтяжелыми бизнес-джетами и предлагает широкий спектр услуг по всему миру.

Основа чартерного парка ABS Jets – Gulfstream G550 и G650, Embraer Legacy 600/650 и Falcon 7X, а наиболее популярным самолетом у клиентов являются бразильские Embraer.



Airbus Helicopters расширяет бизнес в Великобритании

База Airbus Helicopters в Великобритании в аэропорту Оксфорда будет значительно расширена, так как аэропорт и производитель осуществляют совместные инвестиции в размере 40 миллионов фунтов стерлингов. Функциональность нынешних объектов, занимаемых Airbus Helicopters, в течение нескольких лет была очень ограничена, и новый объект создаст возможности для всех аспектов работы компании.

Airbus Helicopters UK изначально принадлежала строительной компании сэра Роберта Макалпайна и много лет была известна на рынке, как McAlpine Helicopters. Вертолетный оператор был куплен Airbus в ноябре 2007 года и переименован в Eurocopter UK Ltd, а в начале 2014 года название сменилось на Airbus Helicopters UK Ltd в соответствии с глобальным ребрендингом компании. Начав со своего первоначального объекта в Hayes Heliport, недалеко от Хитроу, в 1993 году компания переехала в аэропорт Оксфорд.

Новый объект будет расположен ближе к северной части территории аэропорта Оксфорда и к востоку от главной взлетно-посадочной полосы. Он будет отделен от всех других существующих зданий на собственном участке площадью 14 акров/5,5 га. Здесь уже начались работы по строительству выделенной подъездной дороги из центральной части аэропорта. Планы, представленные аэропортом Оксфорда на недавнем брифинге для СМИ, показывают, что аэропорт будет менять маршрут рулежных дорожек как для повышения эффективности, так и для снижения воздействия на окружающую среду. Эти инвестиции осуществляются благодаря долгосрочным обязательствам аэропорта перед заказчиками как в гражданской, так и в оборонной сфере Великобритании.

Airbus также отметил, что проводится конкурс New Medium Lift Helicopter, чтобы заменить нынешний

парк британских Puma на 44 новых вертолета. Компания предлагает H175M с возможностью создать совершенно новый завод по производству вертолетов этого типа на площадке в Бротоне, где группа Airbus строит все крылья для своих авиалайнеров. В случае успеха Бротон станет производственной линией для всех будущих вертолетов H175M, а не только для британской программы.

Нынешний объект в Оксфорде включает в себя все

функции продаж и поддержки клиентов Airbus Helicopters в Великобритании и является центром комплектации вертолетов, поставляемых новым покупателям из Великобритании с производственных линий во Франции и Германии. Кроме того, работы по комплектации включают в себя проект ACH130 Aston Martin Edition для клиентов по всему миру, поскольку он расположен менее чем в 40 милях от штаб-квартиры Aston Martin.



Blade приобретет Monacaïr и двух французских вертолетных операторов

Американский вертолетный оператор Blade Urban Air Mobility приобретет Monacaïr и двух французских вертолетных операторов через свои европейские дочерние компании. Имя двух операторов не разглашается, но по данным Helihub один из них – Héli Sécurité. Ожидается, что сделка будет закрыта к лету 2022 года при условии одобрения регулирующими органами и соблюдения обычных условий закрытия.

Blade также разработает фирменные пассажирские терминалы в нескольких аэропортах и хелипортах во Франции, Монако и Швейцарии, используемых авиаперевозчиками. Выручка операторов от чартерного бизнеса с начала года и количество летных часов увеличились на 30%, по сравнению с первым кварталом 2019 года, поскольку постпандемийное восстановление в сфере путешествий в регионе было сильным, отмечают в Blade.

Дэмиен Мазодье, генеральный директор Monacaïr, присоединится к исполнительному директору Blade Europe Сабрине Барбера и исполнительному вице-президенту Blade Europe по развитию бизнеса Анн-Паскаль Гедон, которые будут наблюдать за переходом бизнеса операторов к Blade и будут играть важную роль в запуске европейских сервисов Blade.

Эта исполнительная команда также будет управлять ключевым персоналом, который занимался повседневными коммерческими операциями операторов, и теперь будет продолжать делать это для Blade. «Эти три приобретения являются основой нашей стратегии по использованию модели облегченных активов для объединения основных вариантов использования городской воздушной мобильности. В результате Blade накопил то, что мы считаем самыми ценными маршрутами в мире. Добавление этого значительного присутствия в Европе к нашим существующим

операциям в районе Большого Нью-Йорка, Ванкувере и Индии является важным шагом в нашем расширении», — сказал Роб Визенталь, главный исполнительный директор Blade.

«Мощная глобальная платформа, технологии и бренд Blade вместе с богатой историей деятельности Monacaïr, бизнесом по управлению воздушными судами, стратегической инфраструктурой и доверием клиентов — это непревзойденная комбинация, которая усилит городскую воздушную мобильность в Европе. От имени семьи Казираги мы полностью поддерживаем и с нетерпением ждем европейского запуска коммерческих услуг Blade, которые начались

в этом месяце с Гран-При Монако», — сказал Марко Казираги, соучредитель Monacaïr.

Президент Blade Мелисса Томкил добавила: «Blade продолжает укреплять свои позиции мирового лидера в области городской воздушной мобильности, добавляя эти маршруты на юг Франции, в Монако, Италию и Швейцарию, которые, учитывая географическое положение, короткие расстояния и большие адресные рынки, служат идеальными примерами выхода на новые рынки. Наша европейская экспансия была бы невозможна без этих надежных партнеров-операторов, которые безопасно и выгодно управляют вертолетами на протяжении более 30 лет».



Jet Aviation подписала контракт на кастомизацию BBJ MAX 9

Jet Aviation подписала контракт на кастомизацию BBJ MAX 9. Это следует за подписанием ранее в этом году двух аналогичных контрактов на BBJ MAX 8. Самолет предназначен для неназванного клиента и должен прибыть на завод Jet Aviation в Базеле в начале 2023 года.

Дизайн был разработан сторонним дизайнером и будет спроектирован, изготовлен, установлен и сертифицирован компанией Jet Aviation.

«Мы очень рады, что нас выбрали для завершения этого уникального проекта», — сказал Кристоф Фондалински, вице-президент Jet Aviation по кастомизации. «Клиенты хотят каюты, которые предлагают комфорт и окружающую обстановку частной резиденции. Мы продолжаем раздвигать границы, чтобы создать непревзойденные впечатления от интерьера с помощью инновационных технологий, таких как наш лучший в отрасли баланс низкого шума и веса кабины, и все это на нашем исключительном уровне мастерства. Это были ключевые факторы для получения этого контракта».

Два самолета BBJ MAX 8 являются частью проекта «под ключ» с Boeing Business Jets для заказчика из числа глав государств и должны прибыть в Базель в первой половине 2023 года. Интерьеры BBJ MAX 8, разработанные дизайнерской студией Jet Aviation.

«Поскольку этим конкретным самолетам предстоит длительные миссии, заказчику было крайне важно, чтобы центр комплектации продемонстрировал лучшие в отрасли возможности по минимизации веса без ущерба для качества салона», — сказал Мэтью Вуластон, вице-президент Jet Aviation по продажам комплектующих. «Наряду с экспертными отраслевыми знаниями и возможностями наша команда действи-

тельно сделала все возможное, чтобы предоставить невероятно продуманный ответ на запрос, еще раз продемонстрировав нашу гибкость и способность по-настоящему понять, что ищет клиент, работая с ними для достижения этой цели».

В марте прошлого года Jet Aviation передала первый в истории BBJ 737 MAX 8 с полностью установленным пассажирским салоном. Самолет получил неназванный клиент. Интерьер был спроектирован, изготов-

лен и установлен в центре комплектации Jet Aviation в Базеле. Дизайн был разработан студией Jet Aviation в сотрудничестве с заказчиком. В результате удалось интегрировать индивидуальный салон с современными системами и технологиями.

Среди деталей интерьера стоит отметить тканые деревянные панели, сиденья-коконы, отделанные трехмерным деревянным шпоном, и встроенный винный холодильник в гостиной.



Joby получает сертификат FAA Part 135

Joby Aviation, калифорнийская компания, разрабатывающая полностью электрические воздушные суда, объявила о получении от FAA сертификата авиаперевозчика Part 135, что позволяет компании начать выполнение коммерческих операций авиатакси.

Joby Aviation получила сертификацию досрочно, так как первоначально завершение процесса ожидалось во второй половине 2022 года. Пятиэтапный процесс включал в себя представление на утверждение более 850 страниц руководств и требований, чтобы первоначальный состав пилотов Joby продемонстрировал мастерство в процедурах компании и обучении под наблюдением FAA.

Сертификат авиаперевозчика Part 135 является одним из трех сертификатов FAA, необходимых Joby для эксплуатации своего революционного электрического воздушного судна с вертикальным взлетом и посадкой (eVTOL) в качестве сервиса воздушного такси в городах и населенных пунктах по всей территории Соединенных Штатов, наряду с сертификатом типа и сертификатом производства.

Бонни Сими, руководитель отдела воздушных операций и персонала Joby и один из пилотов компании, одобренных FAA, отметила, что подготовленные процедуры закладывают основу для будущих операций eVTOL. «В ближайшие месяцы мы будем использо-

вать наш сертификат Part 135 для реализации операционных и клиентских технологических платформ, которые будут лежать в основе нашего мультимодального сервиса совместного использования, а также совершенствовать наши процедуры, чтобы обеспечить бесперебойные полеты для наших клиентов. Получение этого сертификата досрочно является свидетельством невероятной самоотверженности и напряженной работы нашей команды», — добавила Сими.

Как только Joby получит сертификат типа для своего eVTOL, компания завершит процесс проверки FAA, чтобы добавить новый тип в свой существующий сертификат авиаперевозчика.

Пилоты будущей воздушной службы компании, которая, как ожидается, будет запущена в 2024 году, смогут летать на экологически чистом воздушном судне по оптимальному графику работы, заканчивая каждую смену в своем родном городе.

Полностью электрический Joby предназначен для перевозки пилота и четырех пассажиров с нулевыми выбросами. eVTOL имеет дальность полета 150 миль, может двигаться со скоростью до 200 миль в час и имеет революционно низкий уровень шума.

В прошлом году компания Joby согласовала с FAA принцип сертификации «G-1» для своих воздушных судов в соответствии с существующими требованиями Part 23 для воздушных судов нормальной категории, при этом были введены особые условия для удовлетворения требований, специфичных для уникальных аппаратов Joby. В соответствии с этим подходом к сертификации, Joby будет нанимать пилотов коммерческих авиакомпаний, имеющих лицензию в соответствии с действующими правилами FAA.



Leonardo открыл сервисный центр в Paris-Le Bourget Airport

Leonardo объявила о дальнейшем расширении своих услуг по поддержке клиентов и обучению в Европе за счет создания сервисного центра со штаб-квартирой в Paris-Le Bourget Airport.

Новый сервисный центр в середине апреля уже начал работу и будет действовать в тесной координации с логистическим центром Leonardo Belgium, поддержи-

вая растущий парк коммерческих и частных вертолетов Leonardo во Франции и Центральной Европе.

Новый сервисный центр занимает крытую площадь более 2000 кв.м., включая ангар для технического обслуживания и ремонта AW109, AW169 и AW139, а в будущем и AW189, а также офисы. Сервисный центр будет обеспечивать поддержку парка VIP/корпора-

тивных вертолетов, который продолжает расти и в последние годы зарекомендовали себя все более успешным в этой части Европы. Сегодня по всему миру летает более 900 VIP/корпоративных вертолетов Leonardo, более 35% из которых базируются в Европе, крупнейшем в мире рынке коммерческих вертолетов.

По данным производителя, обладая долей в 45%, последние десять лет Leonardo является мировым лидером на рынке двухдвигательных VIP/корпоративных вертолетов, включая частные, чартерные и VVIP/государственные, благодаря самому современному и широкому ассортименту продукции. В октябре 2021 года итальянский производитель запустил бренд Agusta, основанный на давно зарекомендовавшей себя уникальной философии дизайна, технологий и обслуживания, а также ценностях в сфере представительского транспорта, чтобы воплотить свой уникальный опыт и превосходство для будущих инициатив на VIP-рынке.

Открытие нового сервисного центра в Париже, важном районе для гражданских и VIP-операций вертолетов, демонстрирует долгосрочную приверженность компании в регионе и согласуется с акцентом Leonardo на более сильные услуги поддержки и географическую близость к клиенту. Расширенные услуги помогут максимально повысить эффективность и безопасность вертолетного парка в интересах операторов, экипажей и обслуживаемых сообществ. Обладая более чем 90 сервисными центрами в более чем 40 странах мира, Leonardo стремится предоставлять ведущую всестороннюю поддержку и услуги по обучению, чтобы предоставить операторам беспрецедентные преимущества с точки зрения безопасности, качества, эффективности, стоимости и устойчивости, что является краеугольным камнем концепции Leonardo Be Tomorrow, стратегического плана компании до 2030 года.



Helsinki Citycopter впервые использует SAF в Скандинавии при полетах на АСН130

Helsinki Citycopter стремится предлагать своим скандинавским клиентам эксклюзивные полеты на вертолетах АСН130, делая первые шаги по сокращению выбросов парниковых газов с помощью Neste MY Sustainable Aviation Fuel.

Первые два АСН130, приобретенные Helsinki Citycopter, недавно были доставлены в Финляндию, и это повод для радости по многим причинам. Прежде всего, это выполнение компанией своих обязательств по сочетанию эксклюзивных частных рейсов с экологической ответственностью.

«Мы молодая компания, основанная в 2020 году, и стремление к устойчивому развитию для будущих поколений является частью нашей ДНК», — объяс-

няет Йоонас Нурми, коммерческий директор и соучредитель Helsinki Citycopter. «Вот почему мы начнем использовать экологически чистое авиационное топливо Neste MY в наших новых АСН130 как первая вертолетная компания, которая делает это в Северной Европе».

Helsinki Citycopter начнет замену традиционного авиационного топлива экологичным топливом в аэропорту Хельсинки-Вантаа. На первом этапе вертолетная компания обязуется заменить 10% своих ежегодных заправок смесью из 38% устойчивого авиационного топлива (SAF) и 62% традиционного авиационного топлива.

На самом деле каждый вертолет Airbus сертифициро-

ван для полетов на 50% смеси SAF и традиционного топлива, что позволяет эксплуатантам значительно сократить выбросы CO₂, сохраняя при этом летные характеристики, полностью идентичные характеристикам традиционного авиационного керосина. Хотя SAF в настоящее время дороже и его труднее производить, чем керосин, ожидается, что поставки «зеленого топлива» будут расти по мере увеличения спроса, а вместе с ним и цепочки поставок станут более эффективными.

«Neste поставляет SAF Neste MY в аэропорт Хельсинки-Вантаа с апреля 2021 года», — объясняет Туомас Кулола, руководитель отдела продаж, маркетинга и услуг B2B в Neste. «Устойчивое авиационное топливо Neste MY производится из смеси возобновляемых и экологически чистых отходов и остаточного сырья, такого как отработанное кулинарное масло и отходы животного жира».

Парк Helsinki Citycopter состоит из вертолетов Airbus АСН130, Н125 и Н120 и был выбран Региональным советом Хельсинки-Уусимаа в качестве стартапа 2022 года.

«Наши новые вертолеты обеспечивают незабываемые впечатления от путешествий как для деловых, так и для частных клиентов. Независимо от аэропортов, вертолеты также дополняют «белые пятна» в финской авиационной сети, поскольку рейсы в определенные регионы были сокращены, а несколько аэропортов были закрыты», — говорит капитан Ари Каллинен, один из основателей Helsinki Citycopter. Философия молодой компании заключается в том, что она может предложить более устойчивые полеты, поскольку ее первое обязательство в отношении SAF в настоящее время является наиболее эффективным способом сокращения выбросов CO₂ в коммерческой авиации.



Jetex и Volocopter произведут революцию в модели городской воздушной мобильности

На выставке EBACE 2022 компании Jetex и Volocopter подписали знаковое соглашение о стратегическом партнерстве, призванное определить безопасную и устойчивую модель городской воздушной мобильности (UAM).

Jetex и Volocopter заключили соглашение о стратегическом партнерстве для развертывания и эксплуатации постоянных, экономически устойчивых и интегрированных взлетно-посадочных площадок UAM, инфраструктуры и услуг по пассажирским перевозкам.

Последние технологические достижения и потребность в более доступных, быстрых и устойчивых путешествиях способствуют развитию этой тенденции. Обе компании планируют начать работу с 2024 года.

Майами, Сингапур и Париж являются приоритетными рынками, где Jetex уже зарекомендовала себя и где планируются операции воздушного такси для пассажирских перевозок. Jetex и Volocopter исследуют наиболее популярные маршруты на этих рынках, чтобы обеспечить бесперебойную связь, а также органичную интеграцию с существующей инфраструктурой аэропорта.

«Сегодня мы определяем основу для будущего городской воздушной мобильности. Прогнозируется, что рынок UAM вырастет с \$2,6 млрд в 2020 году до \$9,1 млрд к 2030 году. Мы гордимся тем, что работаем с нашими партнерами в Volocopter над воплощением этого видения в жизнь», — сказал Адель Мардини, основатель и генеральный директор Jetex.

С 2011 года пионер UAM Volocopter добился значительных успехов в предоставлении коммерческих услуг воздушного такси в мегаполисах по всему миру. Компания совершила полеты с экипажем в Париже, Соединенных Штатах и Сингапуре, где еще в 2019 году представила свой первый полномасштабный eVTOL в Марина-Бэй.

«Подписание этого Меморандума о взаимопонимании с Jetex является важным первым шагом на пути к стратегическому сотрудничеству для развертывания устойчивых и интегрированных операций UAM, а также пассажирских перевозок», — сказал Кристиан Бауэр, коммерческий директор Volocopter.

Благодаря тому, что Jetex предоставляет свое уникальное ноу-хау в области частной авиации, обе компании с нетерпением ждут возможности открыть будущее сквозных авиаперевозок на ключевых рынках по всему миру, которые будут безопасными, устойчивыми и удобными.

21 марта 2022 года Volocopter впервые поднял воздух eVTOL с экипажем. Полеты электрического аэротакси Volocopter 2X с экипажем были частью тестовой кампании UAM. Цель мероприятия – дать Volocopter и его партнерам, Groupe ADP и RATP Group, ключевые идеи для запуска UAM к Олимпийским и Паралимпийским играм в Париже в 2024 году.

Полномасштабный прототип Volocopter 2X уже использовался для успешных испытательных полетов на аэродроме Понтуаз, к северо-западу от Парижа, для измерения шума и его влияния на окружающую среду. Партнеры Volocopter будут использовать эти данные для формирования будущего городской воздушной мобильности в Париже и парижском регионе.



Двенадцатый месяц подряд рекордная активность

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, май 2022 года стал самым сильным месяцем за всю историю мирового рынка бизнес-авиации, продлив рекордный 12-месячный период роста с середины 2021 года.

С 1 по 30 мая 2022 года во всем мире было совершено 317 222 рейса бизнес-джетов, что на 22% больше, чем за аналогичный период 2019 года. Отделы корпора-

тивных полетов были загружены на 10% больше, чем три года назад, в то время как чартерных, долевых и частных рейсов было выполнено на 30% больше, чем до пандемии в мае 2019 года.

Беспрецедентный уровень трафика бизнес-джетов по-прежнему коррелирует с низкой активностью регулярных авиакомпаний; в мае глобальные регулярные авиаперевозки были на 22% ниже, чем в мае

2019 года. Грузовые рейсы в этом месяце были на 8% выше, чем в мае 2019 года, хотя и на 3% ниже, чем в мае 2021 года.

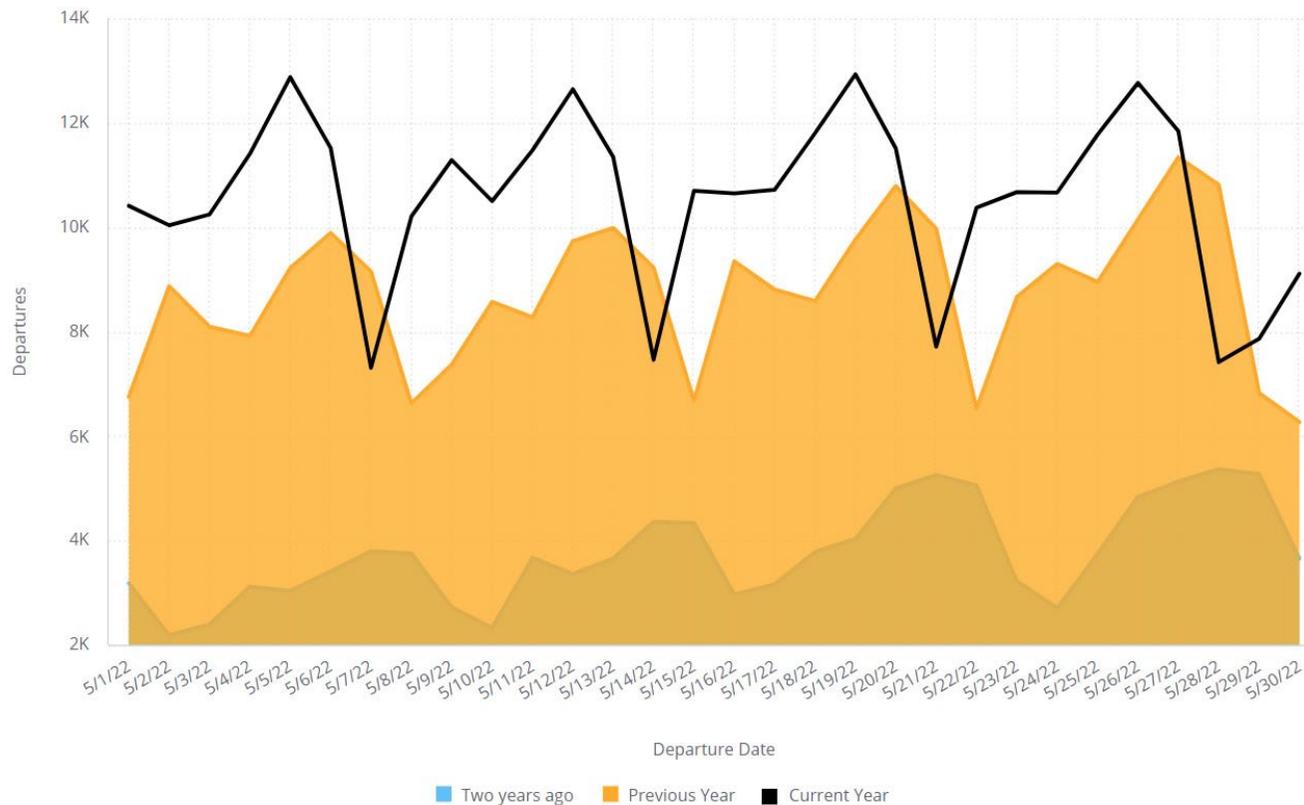
Северная Америка

Выходные в конце мая, посвященные Дню Поминовения, стали полезной мерой оценки спроса на досуг. В прошлом году праздничный период стал первым свидетельством восстановления спроса в бизнес-авиации: в длинные выходные трафик был на 12% выше, чем в 2019 году, в то время как рейсы регулярных авиакомпаний за тот же период все еще отставали на 28% от допандемийных показателей.

В выходные, посвященные Дню Поминовения, в этом году было задействовано 32 559 джетов и турбопропов, что всего на 1% больше, чем в прошлом году, но на 13% больше, чем в мае 2019 года. Регулярные пассажирские авиакомпании, сильно пострадавшие от задержек и отмен, показали трафик на 27% ниже, чем в мае 2019 года, который практически не изменился по сравнению с прошлым годом. Некоторые маршруты бизнес-авиации продемонстрировали в этом году сильный рост по сравнению с 2019 годом, например, Нантакет-Тетерборо, в то время как у других было меньше активности, чем в День Поминовения 2019 года, в частности, на направлении Маккарэн-Лос-Анджелес.

Активность бизнес-джетов в Северной Америке по-прежнему намного опережает допандемийные тенденции: в целом рост составил 24% по сравнению с маем три года назад, а на прошлой неделе – на 27% по сравнению с 21-й неделей 2019 года. Недельная активность: на 21-й неделе количество полетов было на 9% меньше, чем на 20-й неделе, а полеты по Part 135 и

Comparable business jet activity in May 2022, 2021, and 2020.



Активность бизнес-джетов в мае 2022, 2021 и 2020 годов

91К (чартеры и долевые рейсы) снизились на 3% по сравнению с 21-й неделей прошлого года.

С другой стороны, есть признаки очень сильного восстановления трансатлантических рейсов бизнес-джетов: количество вылетов из США во Францию выросло на 150%, а из США в Великобританию — на 38% по сравнению с 21-й неделей 2019 года. На локальных направлениях для отдыха, таких как Теркс и Кайкос, устойчивых во время пандемии, за последнюю неделю число рейсов увеличилось на 11% по сравнению с 2021 годом, что на головокруглительные 80% больше, чем за ту же неделю в 2019 году.

Европа

Европа переживает звездный месяц с точки зрения спроса на бизнес-джеты: на прошлой неделе выполнено на 31% больше рейсов, чем на 21-й неделе в 2019 году, а в мае активность выросла на 20% по сравнению с маем 2019 года. Трафик между Европой и Россией находится в застое, хотя количество вылетающих рейсов из России в Турцию, Армению и Казахстан в прошлом месяце было выше, чем в мае 2019 года. Активность бизнес-джетов внутри России в мае 2022 года снизилась на всего 9% по сравнению с маем 2019 года, но на 52% ниже по сравнению с маем прошлого года.

В Западной Европе Гран-При Монако и Лига Чемпионов были двумя самыми привлекательными событиями для полетов на бизнес-джетах. Количество рейсов в аэропорты Гран-При Монако увеличилось на 49% по сравнению с тем же событием в 2019 году, в то время как количество посетителей Лиги Чемпионов в парижском аэропорту превысило количество прибытий бизнес-джетов в Испанию в мае 2019 года на 37%.

Остальной мир

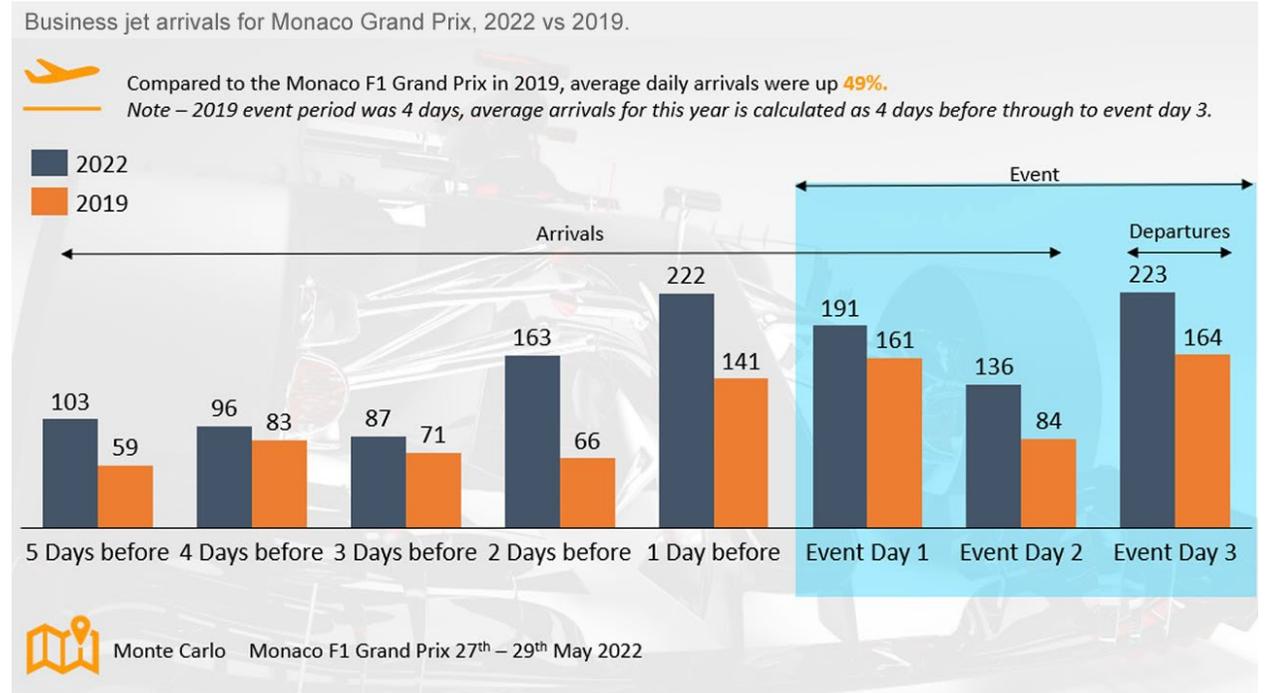
За пределами Европы и США треть трафика бизнес-джетов приходится на Канаду и Мексику, причем на этих двух рынках в мае было больше активности, чем в мае прошлого года, но все же

меньше, чем в мае 2019 года. На других относительно загруженных рынках, таких как Бразилия и Индия, также в популярных хабах (Багамы и Доминиканская Республика), наблюдается рекордный уровень активности, хотя трафик на Бермудские острова еще не восстановился.

Активность бизнес-джетов в Сингапуре превысила допандемийный уровень. В мае этого года трафик бизнес-авиации в Китае сократился на 66% по сравнению с маем прошлого года, без каких-либо явных улучшений с того момента, как начал ослабевать карантин. Рейсы в Гонконг вы-

росли на 10% по сравнению с прошлым годом, но снизились на 49% по сравнению с маем до пандемии.

Управляющий директор WINGX Ричард Кое комментирует: «В начале лета спрос на бизнес-джеты стал рекордно высоким, хотя пик лишь немного превышает май 2021 года. Повсеместные сбои и задержки в маршрутах регулярных авиакомпаний должны поддерживать импульс деловой авиации. Частные владельцы летают намного больше, и есть признаки активного использования корпоративных бизнес-джетов».



Прибытие бизнес-джетов на Гран-При Монако, 2022 и 2019 годы

Во Внуково бизнес-трафик сократился в три раза

Количество рейсов бизнес-джетов, которые обслуживает терминал деловой авиации Внуково-3, сократилось в три раза на фоне международных санкций, включая запрет на полеты российских самолетов в Европу. Об этом в [интервью РБК](#) рассказал совладелец и председатель совета директоров Внуково Виталий Ванцев.

Внуково-3 — крупнейший в России и один из самых больших в Европе центров деловой авиации. На него приходится 70–75% всех деловых рейсов на российском рынке.

«Если в прошлой жизни [до начала спецоперации

на Украине] во Внуково-3 было 120–130 ежедневных рейсов, сегодня — 30–40 рейсов», — говорит Ванцев. Это преимущественно полеты по России. «Страна у нас большая, заводов очень много — есть куда летать собственникам и менеджерам этих заводов и т.д. Поэтому жизнь бизнес-авиации сохраняется», — добавляет бизнесмен.

Но, по его словам, международных рейсов в дружественные страны «остался какой-то процент». В апреле 2022 года во Внуково-3 был 181 международный рейс. Для сравнения: в апреле 2019 года этот терминал обслужил всего 1278 рейсов (внутренних и международных).

Прошлый год был самым успешным для Внуково-3 за последние шесть лет (2016–2021 годы). Терминал обслужил 17,34 тыс. рейсов и 105,8 тыс. пассажиров — рост по сравнению с 2020 годом на 27% и 35% соответственно. На долю международных направлений Внуково-3 пришлось около 65% выполненных рейсов и обслуженных пассажиров. В январе 2022 года участники российского рынка ожидали, что рост рынка бизнес-перелетов продолжится в 2022-м, хотя и более скромными темпами, отмечал деловой авиационный портал АТО.ru.

Источник: РБК



«Зеленые» грезы VistaJet

В рамках прошедшей на прошлой неделе в Женеве выставки EBACE 2022 компания VistaJet подтвердила свое обязательство стать углеродно-нейтральным оператором к 2025 году, а также решимость продвигать вопросы устойчивого развития в отрасли.

Чтобы зафиксировать прогресс, которого компания добилась в своих инициативах по обеспечению экологической устойчивости, VistaJet опубликовала «Руководство по действиям на 2022 год для изменений в деловой авиации».

Технический документ, который можно полностью посмотреть на сайте компании, был разработан в сотрудничестве с поставщиком климатических решений и разработчиком углеродного проекта South Pole. В нем подробно рассматривается, как авиационный сектор должен реагировать на климатический кризис, и определяются реальные решения, в том числе наиболее эффективные способы минимизации углеродного следа для компаний, эксплуатирующих частные самолеты. В нем также рассматривается текущее и потенциальное воздействие авиации на окружающую среду, анализируется план отрасли и даются конкретные рекомендации для предприятий.

Представители компании дают ряд советов, среди которых расширение использования экологичного авиационного топлива (SAF), которое играет ключевую роль и может сократить выбросы углерода на 85%. Кроме этого, предлагается демонстрировать прозрачность и прогресс посредством аудита выбросов парниковых газов и предоставления отчетности в соответствии с рекомендациями Целевой группы по раскрытию финансовой информации, связанной с климатом (TCFD).

«Дополните сокращение выбросов парниковых газов

за счет инвестиций в проекты по борьбе с изменением климата, которые соответствуют самым высоким стандартам и способствуют переходу к «нулевому будущему», а также стимулируют положительное воздействие на местные сообщества», - говорится в документе.

Также в нем содержится обновленная информация о значительном прогрессе, которого VistaJet добилась в достижении своей цели по углеродной нейтральности к 2025 году, о том, как она управляет рисками, связанными с климатом, и о том, как выходит за рамки соблюдения экологических норм, чтобы предоставить своим клиентам более экологичное решение для полетов.

За последний год VistaJet максимально оптимизировала свой парк и добилась суммарного снижения расхода топлива на 8%. За этот же период в парк было добавлено 10 новых самолетов Global 7500, первый бизнес-джет с подтвержденной экологической декларацией

продукта (EPD). В компании отказались от одноразовых предметов на 90% и активно работали с клиентами над популяризацией «зеленой повестки» в рамках программы обмена углеродных кредитов, а также активно выступали за широкое внедрение SAF в отрасли.

«Бизнес-авиация находится в критическом положении. Вместе как отрасль мы можем изменить способ ведения бизнеса, обеспечивая при этом непревзойденный уровень обслуживания наших клиентов. Мы гордимся прогрессом, достигнутым в VistaJet, и надеемся, что другие примут наши рекомендации. Компании по праву несут ответственность за свое воздействие на окружающую среду, и с публикацией «Руководства» VistaJet надеется не только продемонстрировать, что, по нашему мнению, необходимо сделать и как это можно сделать, но и продемонстрировать, что прозрачность в действиях является ключевым моментом», - отметил основатель и председатель компании Томас Флор.



Dassault Falcon представил Falcon Privacy Suite

Dassault Aviation представляет новую концепцию комфорта пассажиров — Falcon Privacy Suite, которая предлагает больше личного пространства, больше тишины и покоя, а также более комфортный и спокойный сон во время длительных перелетов.

До настоящего времени приватные каюты — отсеки, отделенные от окружающих пассажиров и оборудованные раскладывающейся кроватью с электроприводом, — не были доступны на бизнес-джетах.

Dassault Privacy Suite призван удовлетворить эту потребность. Первоначально этот набор будет предлагаться на новом самолете Falcon 6X и популярном трехдвигательном самолете Falcon 8X.

На стенде Dassault в рамках выставки EBACE 2022 был представлен полномасштабный макет нового пакета Privacy Suite.

«Privacy Suite — это совершенно новая высококлассная опция, которая будет доступна только на бизнес-джетах Falcon», — сказал исполнительный вице-президент Dassault Aviation по гражданским самолетам Карлос Брана. «Она отвечает спросу клиентов на личное пространство для работы и полноценного отдыха во время длительных поездок».

Запатентованная концепция Privacy Suite является результатом двухлетнего сотрудничества промышленных дизайнеров собственной дизайн-студии Dassault Falcon Design Studio и инженерно-технического отдела Dassault Aviation. Она отвечает жестким требованиям к дизайну кресел самолета, безопасности, комфорту и интуитивному использованию.

Каюта отделена от прохода салона регулируемой перегородкой средней высоты. Само сиденье имеет ши-

рину 22 дюйма в Falcon 8X и 24 дюйма в ширину в 6X. Оно управляется электроприводом и откидывается в полностью горизонтальное положение, образуя удобную кровать длиной 80 дюймов (2,03 м).

В полуоткиннутом положении дополнительное сиденье служит оттоманкой для второго пассажира. Здесь же установлен 24-дюймовый экран с разрешением 4К, подключенный к инновационной системе салона самолета и ее различным развлекательным возможностям. Внизу есть ящик для хранения вещей

и соседний боковой шкафчик для хранения висящей одежды. Боковое отделение для хранения включает USB-порты для зарядки. Каюта оснащена собственным окружающим освещением и лампой для чтения.

В зависимости от модели и общей конфигурации на борту одного самолета может быть установлено более одного пакета Privacy Suite. Как и в случае со всеми элементами интерьера Falcon, клиенты могут выбирать из широкого спектра тканей и материалов при персонализации этого пассажирского салона.



Вертолет недели

Оператор/владелец: **Heli Sécurité**

Тип: **Airbus H125 (Aérospatiale AS 350B1 Ecureuil)**

Год выпуска: **2013 г.**

Место съемки: **октябрь 2021 года, Monte Carlo Heliport - LNMC, Monaco**



Фото: Дмитрий Петроченко