



Похоже трафик бизнес-авиации уперся в потолок. Если некоторое время назад рост обеспечивался чартерами, драйверами которых были новые клиенты и упадок в регулярном авиасообщении, то сейчас «включились» частные и корпоративные владельцы. И таким образом «выдернули» из чартерного флота некоторую часть самолетов. Несмотря на то, что данные WINGX показывают на самый загруженный июнь в истории бизнес-авиации, возможно мы сейчас находимся около пика. «В разгар лета на основных рынках деловой авиации северного полушария спрос на бизнес-джеты беспрецедентен, но рост числа выполняемых рейсов, вероятно, будет сдерживаться ограничениями на эксплуатационные возможности и чартерные парки, особенно по мере того, как владельцы начинают использовать свои самолеты более регулярно», говорят в WINGX.

Тем временем Vista Global наращивает свой потенциал. Компания увеличивает свои провозные мощности двумя путями – покупая операторов и заказывая крупноразмерные бизнес-джеты. Так, на этой неделе стало известно, что Vista Global Holding объявила о закрытии сделки по приобретению Jet Edge. В результате приобретения калифорнийского оператора Vista получит парк из 100 самолетов Bombardier Challenger и Gulfstream G550/G650. А якорный оператор Группы, VistaJet, к концу года получит еще семь Global 7500, в результате чего количество флагманов канадского производителя во флоте оператора увеличится до 17 самолетов. Также за тот же период к парку VistaJet должны присоединиться три Challenger 350, увеличив парк суперсредних бизнес-джетов до 27 самолетов. Парк самолетов Bombardier в VistaJet, состоящий из 88 самолетов.



Частники обеспечивают рост в США и Европе

WINGX: За двадцать дней июня 2022 года глобальный спрос сделал текущий месяц самым загруженным июнем в истории бизнес-авиации

стр. 19



ACS: Еще два года ограничений на поездки

Карантинные ограничения являются одним из факторов, заставляющих путешественников обращаться к частной авиации. В случае появления нового варианта Covid, они могут продолжаться дольше

стр. 21



Новое для российских владельцев джетов в США

Владельцы самолетов, желающие их продать, часто рассматривают регистрацию самолета в США перед продажей. Перерегистрация самолета в США способствует продаже бизнес-джета и повышает его стоимость, облегчая проведение сделки

стр. 22



Июнь 2022. Полет нормальный!

Какие изменения произошли с конца февраля 2022 года в отрасли авиакейтеринга? Что ждет бизнес-авиацию? Ответы на эти и другие вопросы в интервью с Катей Сучковой, коммерческим директором ресторана бизнес-авиации Jet Catering

стр. 24


Gulfstream™



Крупные европейские события привлекают большой трафик

Недавние знаковые ежегодные мероприятия в Европе подчеркнули продолжающийся рост использования деловой авиации.

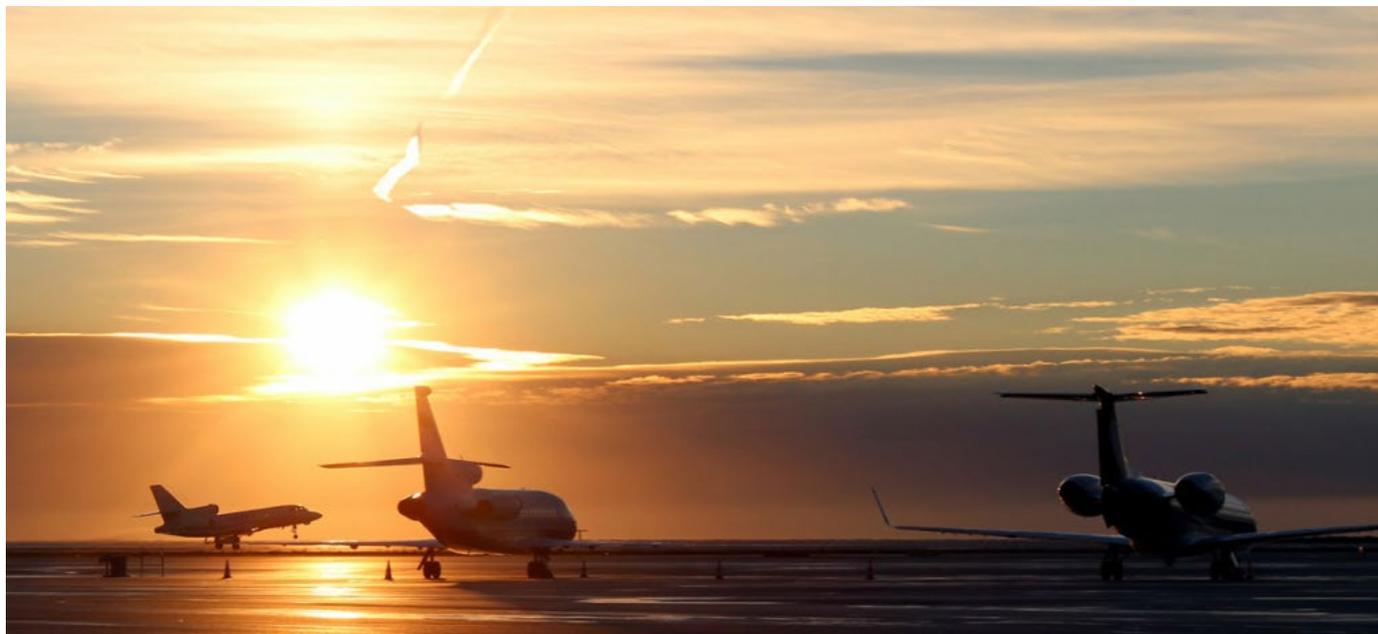
По данным SEA Prime, которая управляет инфраструктурой авиации общего назначения в аэропортах Линате и Мальпенса, в Милане, Италия, на знаменитой Неделе дизайна наблюдался значительный рост трафика частной авиации. Мероприятие привлекло более 400 000 посетителей в «столицу дизайна Европы». За неделю обоими терминалами было обслужено более 1100 рейсов бизнес-авиации, в среднем 160 в день.

Это представляет собой потрясающий рост на 75% по сравнению с 2021 годом, при этом две трети активности приходится на международные рейсы. Компания отметила, что во время мероприятия, завершившего-

ся 12 июня, на ее объектах «переночевало» 80 самолетов, что является рекордом.

На Французской Ривьере в аэропортах Ниццы Cannes-Mandelieu и Côte d'Azur в мае во время 75-го Каннского кинофестиваля 79-го Гран-При Монако наблюдался 56-процентный рост трафика деловой авиации по сравнению с уровнями 2019 года.

Компания Aéroports de la Côte d'Azur, которая управляет обоими воздушными гаванями, сообщила о более чем 1000 дополнительных рейсах в этом году на Лазурном берегу по сравнению с аналогичным периодом в 2019 году. В общей сложности обработано 2993 операции, при этом 30 мая зафиксировано максимальное количество рейсов в день – 390. В аэропорте Cannes-Mandelieu в этом году было выполнено на 205 рейсов больше, чем в 2019 году.



FBO PULKOVO-3

Tel/Fax:+7(812)240-0288

Cell:+7(921)961-1820

E-mail : ops@jetport.ru

SITA: LEDJPXH

AFTN: ULLLPXH



ASG Business Aviation увеличивает «спортивный» трафик

Азербайджанский провайдер услуг по обслуживанию рейсов деловой авиации ASG Business Aviation накануне и в период проведения этапа Формулы 1 Гран-При Азербайджана обслужил 70 рейсов и 1064 пассажира (терминал 1 и терминал бизнес-авиации Международного аэропорта Баку).

Как сообщили BizavNews в компании, рост трафика и пассажиропотока по сравнению с прошлогодним мероприятием составил 30%.

Напомним, что за первый квартал текущего года ASG Business Aviation увеличил пассажиропоток на 40% по сравнению с 2020 и 2021 гг., а трафик на собственных бизнес-джетах за этот же период вырос на 13%. Количество обслуженных сторонних бортов, включая тран-

зитные рейсы, осталось на уровне прошлого года.

Как рассказали BizavNews в компании, несмотря на приостановку регулярных рейсов из/в Россию по причине страхования воздушных судов, некоторое увеличение количества чартерных рейсов из России все-таки есть.

В настоящее время чартерный парк компании состоит исключительно из самолетов производства Gulfstream Aerospace: G280, G450, G550 и флагмана G650. Также оператор эксплуатирует и турбовинтовой самолет ATR 42 в VIP-компоновке. Еще несколько самолетов эксплуатируются на правах управления и выполняют полеты исключительно в интересах частных клиентов.



FBO MINSK

Полный спектр услуг по наземному обслуживанию воздушных судов, пассажиров и экипажей рейсов бизнес-авиации

**ИСКУССТВО ЦЕНИТЬ
ВАШЕ ВРЕМЯ**

fbo-minsk.aero



Global 7500

The Industry Flagship

Longest range | Largest cabin | Smoothest ride

Gulfstream взял «Оскар» за дизайн G700

Компания Gulfstream Aerospace объявила, что бизнес-джет G700 был удостоен премии International Yacht & Aviation Award 2022 года (IY&AA) за выдающийся дизайн салона. Первый полностью оборудованный G700 одержал победу в категории «Дизайн частного самолета (экстерьер и интерьер)». Совершенно новый дизайн кресел G700 получил награду IY&AA в 2020 году.

«Отмеченный наградами интерьер G700 представлен на нашем первом полностью оснащенном серийном самолете, доказывая зрелость и превосходство дизайна», — сказал Марк Бернс, президент Gulfstream. «Получение этой награды шестой год подряд является свидетельством инноваций и опыта дизайнеров, инженеров и специалистов Gulfstream, которые

помогли создать бизнес-джет нового поколения. Это честь для нас, и я поздравляю команду Gulfstream».

Фирменный салон Gulfstream Cabin Experience оснащен новейшей циркадной системой освещения сверхвысокого разрешения, фирменной системой кондиционирования Gulfstream с полностью приточной вентиляцией без рециркуляции, а также отличается самой низкой в отрасли условной высотой, сверхнизким уровнем шума и 20 уникальными панорамными иллюминаторами овальной формы.

Самый просторный в отрасли салон G700 можно разделить на пять пассажирских зон с возможностью обустроить зону отдыха в кухне и/или каюту-люкс с дополнительным душем.



ЛУЧШИЙ КЕЙТЕРИНГ ДЛЯ БИЗНЕС АВИАЦИИ

В МОСКВЕ | СОЧИ | МИНСКЕ | КАЛИНИНГРАДЕ



Доставка
срочных заказов
24 / 7 / 365



Продукция
исключительно
высокого качества



Индивидуальный
подход к каждому
клиенту

Второй Beechcraft Denali оправился в первый полет

Компания Textron Aviation сообщает о первом полете второго летного прототипа турбовинтового самолета Beechcraft Denali. Первый летный прототип впервые поднялся в воздух в ноябре 2021 года. На данный момент программа испытаний преодолела планку 250 летных часов.

С ожидаемой дальностью 1600 морских миль, максимальной крейсерской скоростью 285 узлов и полной загрузкой топлива в 1100 фунтов, самолет может применяться как для пассажирских, так и для грузовых миссий. Denali имеет заднюю грузовую дверь размером 53 на 59 дюймов, а также такие функции, как цифровая система наддува, которая поддерживает давление в кабине до высоты полета 31 000 футов, и дополнительный туалет, обслуживаемый снаружи. Большие пассажирские окна, внутреннее светодиодное освещение, опциональный холодильник и багаж-

ное отделение, доступное в полете, дополняют возможности Denali.

Denali предлагает конфигурации с шестью отдельными креслами с откидной спинкой, места в конфигурации клуба и отсек для отдыха в представительской конфигурации, а также девять кресел в конфигурации регионального самолета.

Самолет оборудован двигателем GE Aviation Catalyst мощностью 1300 лошадиных сил с FADEC, а также авионикой Garmin 3000. Встроенный автомат тяги Garmin теперь является стандартной функцией, он взаимодействует с системой автоматического управления полетом (AFCS) и системой управления полетом (FMS), чтобы обеспечить легкое управление скоростью во всех режимах полета от взлета до приземления.



UTG PA

Центр деловой авиации
UTG Private Aviation
в Домодедово

Новый стандарт бизнес-авиации

Аэропорт Ле-Кастелле сможет принимать рейсы из стран вне шенгенской зоны

В связи с тем, что с 21 по 24 июля на трассе Поль Рикар на юге Франции пройдет Гран-При Формулы-1, важное значение будет иметь воздушное сообщение между странами, не входящими в Шенгенскую зону.

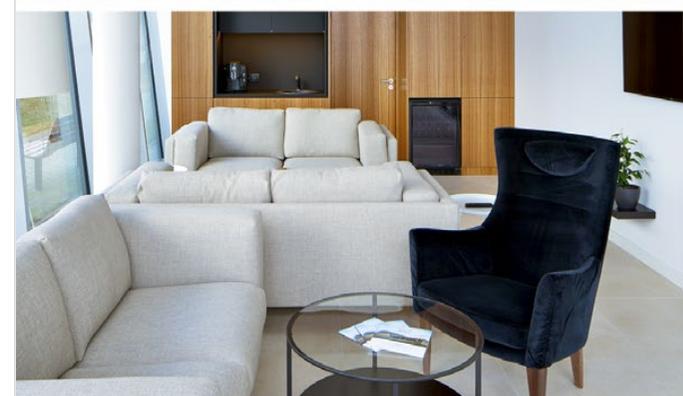
Международный аэропорт Ле-Кастелле (Le Castellet International Airport), расположенный между Тулоном и Марселем, получил статус пункта пересечения границы с 1 июня по 31 июля 2022 года. Традиционно открытый для полетов внутри Шенгенской зоны, французский аэропорт с недавно отремонтированной взлетно-посадочной полосой может с 1 июня по 31 июля принимать самолеты из нешенгенских стран, таких как США и Великобритания. Автоматическое сезонное открытие этого пункта пропуска планируется каждый год в этот же период времени.

В дополнение к Гран-При Франции Формулы-1 и летнему сезону, с 22 по 31 октября 2022 года будет открыт пункт пересечения границы для проведения FIA Motorsport Games Event, в котором на трассе Поль Рикар примут участие участники со всего мира.

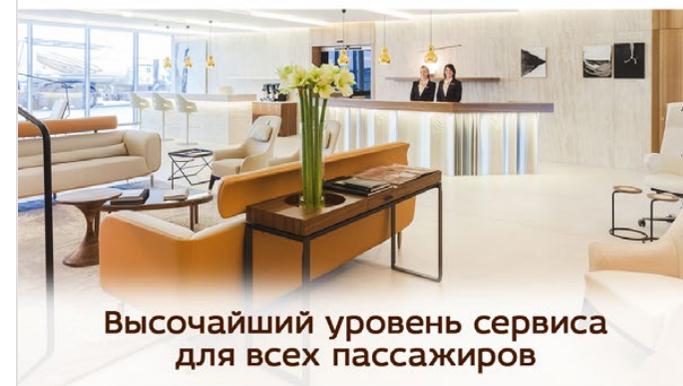
кар примут участие участники со всего мира.

В мае 2001 года начались работы по реконструкции, модернизации и рестайлингу аэродрома. Не прошло и года, как аэропорт Ле-Кастелле стал престижным международным бизнес-аэропортом и аэропортом № 2 региона Вар на юге Франции. EXCELIS S.A., оператор-собственник, выбрал наиболее адаптированные решения для создания престижного аэропорта. Особое внимание было уделено общему архитектурному дизайну, чтобы полностью интегрироваться в прованский стиль региона, обеспечивая при этом эффективность и практичность. Кроме того, аэропорт Ле-Кастелле в настоящее время играет важную роль в регионе как платформа для наблюдения за лесами при тушении пожаров.

Международный аэропорт Ле-Кастелле представляет собой новую авиационную и экономическую ценность для региона Прованс-Альпы-Лазурный Берег, и особенно для развития и коммерциализации бизнес-парка в Сине, Жеменосе, Тулоне.



**Пассажирский лаунж
в транзитной зоне**



**Высочайший уровень сервиса
для всех пассажиров**

Falcon 6X отправляется в мировое турне

В конце июня первый серийный бизнес-джет Falcon 6X отправится в мировое турне, которое будет включать 40 городов. Общая продолжительность перелетов составит более 150 часов.

Как поясняют в компании, это будут не рекламные полеты. На борту самолета разместятся инженеры и техники, которые проверят все системы салона самолета: пассажирские кресла, спутниковые телефоны, кондиционеры и кухонное оборудование, а также многое другое.

Мировой тур – это также оценка долговечности и надежности самолета, которая выходит за рамки испытаний, необходимых для сертификации. Экипаж будет летать по 10-12 часов: из Парижа в Лос-

Анджелес, из Сан-Паулу во Париж, из Йоханнесбурга в Куала-Лумпур со скоростью 0,87-0,88 Маха.

Программа летных испытаний нового флагмана Dassault Falcon 6X идет полным ходом, сообщил журналистам главный летчик-испытатель Филипп Дюшато. Суммарно прототипы провели в воздухе более 600 часов, выполнив почти 200 полетов.

«Мы очень довольны нашим прогрессом на сегодняшний день. Совсем недавно прототип номер 3 совершал рейсы из аэропорта Париж-Ле-Бурже, где технические специалисты Dassault Falcon Service выполняли плановое линейное обслуживание, а также впервые было использовано экологически чистое топливо (SAF) от TotalEnergies», - прокомментировал г-н Дюшато.



ASG Helicopter Services привлекла AW109SP для аэросъемки Гран-При Азербайджана Формулы-1

Впервые для профессиональной аэросъемки Гран-При Азербайджана Формулы-1, проходившей в Баку 10-12 июня, был привлечен современный вертолет Leonardo AW109SP коммерческой авиакомпании ASG Helicopter Services.

Как рассказали BizavNews в пресс-службе компании, данный тип вертолета оснащен специализированным фото и видеооборудованием для проведения высококачественной аэросъемки. На нем также установлена система спутниковой навигации, позволяющей использовать его при любых погодных условиях и освещении.

«Благодаря техническим возможностям вертолета, а также современному оборудованию для аэросъемки, съемочная группа Формулы-1 провела успешную

съемку скоростных гоночных болидов. Через панель управления камерой, установленной в вертолете, все кадры гонки в режиме реального времени транслировались в прямом эфире Формулы-1. Аэросъемка также оказала значительную помощь экспертам Формулы-1 в оценке и анализе различных ситуаций или происшествий во время гонки», - комментируют в ASG Helicopter Services.

В ASG Helicopter Services отметили, что за плечами авиакомпании многолетний опыт работы в малой авиации. ASG Helicopter Services является одной из самых современных авиационных предприятий Азербайджана. При помощи вертолетов авиакомпании были проведены вертолетные аэросъемки Первых Европейских Игр, Игр исламской солидарности, Футбольных матчей ФИФА, велогонок «Tour de Azerbaijan».



Augsburg обслужит Citation CJ3/CJ3+

Немецкая Augsburg Air Service сообщает о получении сертификата на техническое обслуживание самолетов Cessna Citation CJ3 и CJ3+.

Управляющий директор компании Флориан Кольманн выражает свое удовлетворение продолжающимся развитием: «В течение последних месяцев наши клиенты неоднократно просили нас добавить в портфолио семейство Cessna Citation CJ3. Особенно для операторов полного парка самолетов Citation выгодно и очень экономно обращаться только к одной центральной организации по техническому обслуживанию для всех типов самолетов. Это снижает административную нагрузку для всех сторон».

В последние несколько лет Augsburg Air Service постоянно расширяла список своих возможностей: первоначально компания в основном специализировалась на самолетах Beechcraft и Hawker, таких как турбовинтовые King Air и Beechjet, а также на поршневых самолетах Cirrus.

Идеальное расположение AAS Augsburg в аэропорту Аугсбурга на юге Германии также привлекало других операторов самолетов, которые часто нуждались в обслуживании. Соответственно, несколько лет назад компания Augsburg Air Service добавила услуги по техническому обслуживанию популярных типов самолетов, таких как Cessna Citation Mustang, CJ1+/CJ2 и XLS.

Новейшее дополнение Cessna CJ3/3+ — необходимое и полезное дополнение к текущему портфолио для еще более широкого спектра услуг.

Rolls-Royce подписала 1000-й контракт по программе CorporateCare Enhanced

Корпорация Rolls-Royce подписала 1000-й контракт по программе обслуживания двигателей CorporateCare Enhanced с момента ее запуска в 2019 году. Программа охватывает техническое обслуживание всей силовой установки — гондолы, силовой установки и реверсора тяги, услуг, связанных с агрегатом, а также эрозии и коррозии всех частей двигателя и гондолы на двигателях Rolls-Royce Pearl 15, Pearl 700, BR710 и BR725.

«С тех пор, как наша компания запустила нашу новаторскую услугу CorporateCare Enhanced, мы стали свидетелями высокого спроса со стороны клиентов

по всему миру, которые четко осознают ценность программы», — сказала Мегха Бхатиа, вице-президент по продажам и маркетингу бизнес-авиации Rolls-Royce. «CorporateCare Enhanced предлагает комплексное покрытие для всей силовой установки и приоритетный доступ к нашей специализированной сервисной сети бизнес-авиации».

Программа CorporateCare охватывает более 2400 самолетов, при этом 70% новых самолетов, оснащенных двигателями Rolls-Royce, участвуют в программе Enhanced.



Ka-Band Viasat на Falcon 7X и 8X

Viasat Inc., глобальная коммуникационная компания, и Dassault Aircraft Services (DAS) объявили о том, что Федеральное управление гражданской авиации (FAA) одобрило установку и использование системы связи в полете Viasat Ka-Band на самолетах Dassault Falcon 7X и 8X, что стало первым случаем, когда это оборудование было сертифицировано для конкретных моделей.

Решение Viasat доступно в собственных сервисных центрах Dassault по всему миру.

Благодаря услуге Viasat Ka-Band операторы Dassault Falcon 7X и 8X могут пользоваться такими же возможностями связи в полете, как и на земле, обычно со скоростью более 20 Мбит/с. Как отмечают в коммуникационной компании, некоторые операторы Viasat Ka-Band сообщают о скорости более 80 Мбит/с.

Такой уровень подключения, ставший возможным благодаря высокой пропускной способности спутниковой сети Viasat, позволит всем пассажирам пользоваться бортовыми приложениями, включая видеоконференции, потоковое видео, корпоративный доступ к VPN, на всех этапах полета, включая руление, взлет и посадку.

«Сочетание высокоскоростной спутниковой сети и нашего компактного и легкого оборудования позволяет нам предлагать невероятные скорости», — сказал Клаудио Д’Амико, директор бизнес-направления Viasat. «Наша услуга предлагает самое быстрое и надежное решение для связи в полете для бизнес-авиации и поддерживает критически важные для бизнеса возможности повышения производительности. Мы рады представить новый уровень связи в полете операторам Dassault 7X и 8X».

GlobeAir запустил собственный интернет-магазин

Австрийский оператор GlobeAir запустил собственный интернет-магазин, предлагающий широкий ассортимент качественных товаров и услуг для современных путешественников по всему миру. Теперь на сайте компании в режиме онлайн можно выбрать множество стильных продуктов от одежды до полетных ваучеров номиналом от 5000 до 50000 евро. Здесь также представлены аксессуары для путешествий, гаджеты и даже электровелосипед.

«Теперь клиенты GlobeAir могут наслаждаться покупками, не выходя из дома, благодаря качественной продукции, быстрой доставке и конкурентоспособ-

ным ценам. Всего несколькими щелчками мыши вы можете получить идеальный предмет, не выходя из дома. Наполните свою корзину потрясающими продуктами, которые привнесут дух GlobeAir в ваш дом. Интернет-магазин доступен у вас под рукой с бесплатной доставкой по Европе. Обязательно следите за новыми интересными товарами в нашем магазине, которые мы будем представлять в течение года», — говорит генеральный директор Бернхард Фрагнер.

Сейчас в компании отмечают рост бронирований на летний период на 20% и заметный интерес клиентов к отдыху в период осенних праздников.



В NY ограничат вертолетный трафик

В городской совет Нью-Йорка внесен новый закон, который отменит экскурсионные и частные полеты вертолетов с двух принадлежащих городу вертолетных площадок на Уолл-стрит и Восточной 34-й улице.

В конце прошлого месяца обе палаты законодательного собрания штата ратифицировали закон, который позволит отдельным гражданам подавать в суд на операторов вертолетов, которые «создают необоснованный уровень постоянного шума». Он также вносит поправки в Закон о парке реки Гудзон, запрещающие полеты вертолетов из парка, за исключением медицинских и правоохранительных операций. Вертолетная площадка West 30th Street принадлежит штату Нью-Йорк через траст Hudson River Park Trust, который вносит поправки в устав города Нью-Йорка, запрещающие городу заключать концессионные соглашения, разрешающие незначительное использование городских вертолетных площадок.

В соответствии с законопроектом «незначительное» определяется как все, что не связано со здоровьем и безопасностью населения, правоохранительными органами, реагированием на чрезвычайные ситуации, реагированием на стихийные бедствия, вертолетными работами и работой СМИ. Законопроект будет применяться ко всем туристическим рейсам; экскурсионные полеты, фото-видео съемка проведенные не лицензированной теле-, кино- или продюсерской компанией и транзитный пролет, предварительно одобренных FAA. Закон вступит в силу в течение 30 дней после подписания мэром города.

Предлагаемый закон города Нью-Йорка во многом повторяет законопроект штата.

CareFlite добавляет Bell 407GXi в парк санитарной авиации

Bell Textron объявила о том, что CareFlite подписала соглашение о покупке вертолета Bell 407GXi, оснащенного комплектом IFR (правила полетов по приборам).

В дополнение к двум Bell 429 в своем парке вертолетной скорой медицинской помощи, CareFlite также использует пять вертолетов Bell 407, которые обеспечивают перевозку нуждающихся в неотложной помощи. Парк CareFlite используется для экстренных перевозок в Техасе и Оклахоме, а также для перевозки пациентов на дальние расстояния по всему региону.

Модернизированный вертолет американский производитель анонсировал осенью 2018 года. Bell 407GXi получил новую авионику, модернизированный двигатель и новые эксклюзивные варианты интерьера. Интегрированное приборное оборудование Garmin

G1000H NXi с дисплеями высокой четкости и более быстрыми процессорами обеспечивает повышенную яркость и четкость, более быстрый запуск и отображение карт, а также возможность подключения планшетов и смартфонов. Модернизация до Bell 407GXi также включает двигатель с двухканальной FADEC с полностью автоматическим перезапуском и улучшенную ситуационную осведомленность с помощью G1000H NXi.

Bell 407GXi оснащается новым газотурбинным двигателем Rolls-Royce M250-C47E/4 с двухканальной системой FADEC, который обеспечивает исключительную производительность при высоких температурах воздуха и на большой высоте, улучшенную топливную экономичность и возможность крейсерского полета со скоростью 133 узлов/246 км/ч.



Vista Global Holding объявила о закрытии сделки по приобретению Jet Edge

Vista Global Holding объявила о закрытии сделки по приобретению Jet Edge. В результате приобретения калифорнийского оператора Vista получит парк из 100 самолетов Bombardier Challenger и Gulfstream G550/G650, а также бизнес по техническому обслуживанию (Part 145) и FBO в аэропортах Ван-Найс и Тетерборо.

Кроме того, XOJet Aviation, принадлежащая Vista, приобретет контрольный пакет сертификатов Jet Edge Part 135 в рамках Jet Select и Western Air Charter.

«Включение Jet Edge в группу расширяет наше присутствие в Северной Америке, давая Vista возможность ускорить рост на самом динамичном рынке деловой авиации», — сказал основатель и председатель Vista Томас Флор. «Это также означает расширение нашего предложения и предоставление нашим членам воз-

можности летать на самом большом парке самолетов Gulfstream, доступных для чартера». С появлением Jet Edge флот Vista вырастет до более чем 350 самолетов, включая Global 7500».

Согласно релизу, в рамках сделки генеральный директор Jet Edge Билл Папариэлла станет главным бизнес-директором Vista Global, а управленческая команда Jet Edge останется на своем месте. «Это слияние выводит платформу Jet Edge на новый уровень», — сказал Папариэлла. «Наши участники теперь получают доступ к обширному глобальному флоту, программам, услугам и сети, позволяющей летать в любую точку мира. Наши владельцы самолетов смогут воспользоваться огромным предложением на чартеры, глобальной инфраструктурой и преимуществами закупок, которые дает Vista через свои бренды VistaJet и XO».

«За последние 12 месяцев Jet Edge добилась роста числа новых участников на 1800% по сравнению с прошлым годом. Имея в 2021 году членские депозиты на сумму более \$180 млн, Jet Edge укрепила присутствие компании на национальном уровне, обеспечив прочную основу для расширения будущих программ членства», — отметил Папариэлла. «Нашими основными задачами являются разработка и дальнейшее развитие инновационных технологий, а также оптимизация нашей платформы. Мы, как никогда ранее, стремимся к тому, чтобы быть одними из самых безопасных и открытых операторов во всей сфере воздушных перевозок. Мы вложили значительные средства в персонал, системы и технологии, что позволяет нам предоставлять полное комплексное решение в сфере авиаперевозок».

Под этим генеральный директор подразумевает масштабную реорганизацию технологической инфраструктуры Jet Edge, одним из аспектов которой было вложение значительных средств в модернизацию ИТ-инфраструктуры для создания и внедрения самых передовых технологий в отрасли. Компания создает цифровую систему, которая отслеживает все — от добавления самолета в парк и его эксплуатации/обслуживания до его окончательной продажи. Компания также вложила значительные средства в обеспечение открытой связи в режиме реального времени через цифровой и мобильный портал, чтобы предоставлять владельцам доступ к актуальной и полной информации об их самолетах.

Это второе крупное приобретение холдинга Vista Global в текущем году. В феврале компания приобрела ведущего европейского оператора деловой авиации Air Hamburg, включая его активы по техническому обслуживанию воздушных судов.



FAA предлагает производителям новые «экологические» правила

На прошлой неделе FAA выпустило предложение о разработке правил FAR Part 38, а именно требований к показателям топливной эффективности для некоторых дозвуковых реактивных и турбовинтовых самолетов, которые направлены на снижение выбросов парниковых газов.

Правило будет распространяться на большинство гражданских дозвуковых реактивных самолетов с максимальной взлетной массой более 5,7 тонн и

турбовинтовых самолетов с максимальной взлетной массой более 8,6 тонн.

В своем описании предложения FAA признает, что раздел о применимости Part 38 является «особенно сложным». По сути, Part 38 будет применяться к дозвуковым реактивным и турбовинтовым самолетам, для которых заявка на сертификат типа подается 11 января 2021 года или позже. Кроме того, стандарты будут применяться к самолетам, для которых заяв-

ка на модификацию типовой конструкции подается 1 января 2023 года или позднее. Наконец, правила начнут применяться к серийным газотурбинным самолетам, получившим первоначальный сертификат летной годности после 1 января 2028 г.

«Стандарты выбросов в предлагаемом правиле используют показатель, который уравнивает топливную экономичность и потребление с сокращением выбросов углекислого газа (CO₂)», — говорится в сообщении FAA. «Предлагаемое правило также учитывает широкий спектр мер по экономии топлива при производстве самолетов, включая улучшения аэродинамики, эффективность двигателя и снижение массы пустого самолета».

Эти предлагаемые требования будут соответствовать стандартам выбросов, принятым Агентством по охране окружающей среды 1 июня 2021 года. По данным FAA, самолеты, подобные тем, которые будут охвачены в Part 38, несут ответственность за 10% выбросов от воздушного транспорта и 3% от общего объема выбросов парниковых газов в США до пандемии.

Ассоциация производителей авиации общего назначения (GAMA) заявила, что ее члены из числа производителей «очень довольны» тем, что FAA продвигает эти стандарты сертификации, поскольку это синхронизирует США со стандартами ICAO по CO₂ и позволяет американским компаниям лучше конкурировать в глобальном рынке. «Стандарты ICAO по CO₂ были разработаны с учетом вклада отрасли и приняты в 2017 году, так что это не ново и уже довольно давно является частью разработки двигателей и самолетов», — добавила GAMA.

Комментарии по предложению должны быть представлены 15 августа 2022 г.



NYT показала, куда летала российская элита до введения санкций и после

Если до 24 февраля большинство полетов на частных самолетах совершались в страны Европы, то после начала операции и введения санкций — в страны Азии и Ближнего Востока. Абсолютным лидером по этому показателю стал Дубай.

Если до введения санкций российские бизнесмены и медийные персоны в основном летали в страны Европы, то после того, как западные страны установили ограничения на полеты и персональные санкции, они переориентировались на Азию и Ближний Восток, сообщает The New York Times со ссылкой на данные RadarBox.com.

Газета проанализировала маршруты тысячи полетов частных самолетов и бортов, арендованных коммерческими компаниями, до 24 февраля и после. До начала российской операции наиболее популярными пунктами назначения элиты были Лондон, Париж, Женева, Милан. Однако после этой даты европейские страны начали закрывать небо для российских самолетов, а также вводить персональные санкции против политиков, бизнесменов, телеведущих, военных и других. На этом фоне в Европу на частных самолетах стали совершаться единичные полеты, а трафик переориентировался на страны Ближнего Востока и Азии. Самыми популярными направлениями стали Стамбул, Тель-Авив, Баку, однако «мировым центром» оказался Дубай, пишет NYT. «Они называют его Дубайск», — уточняет издание.

По его данным, до начала российской операции лишь около 3% полетов частных самолетов совершались в ОАЭ, в основном в Дубай. Однако в течение нескольких недель после 24 февраля эта цифра выросла до 6%, а к маю — до 14%.

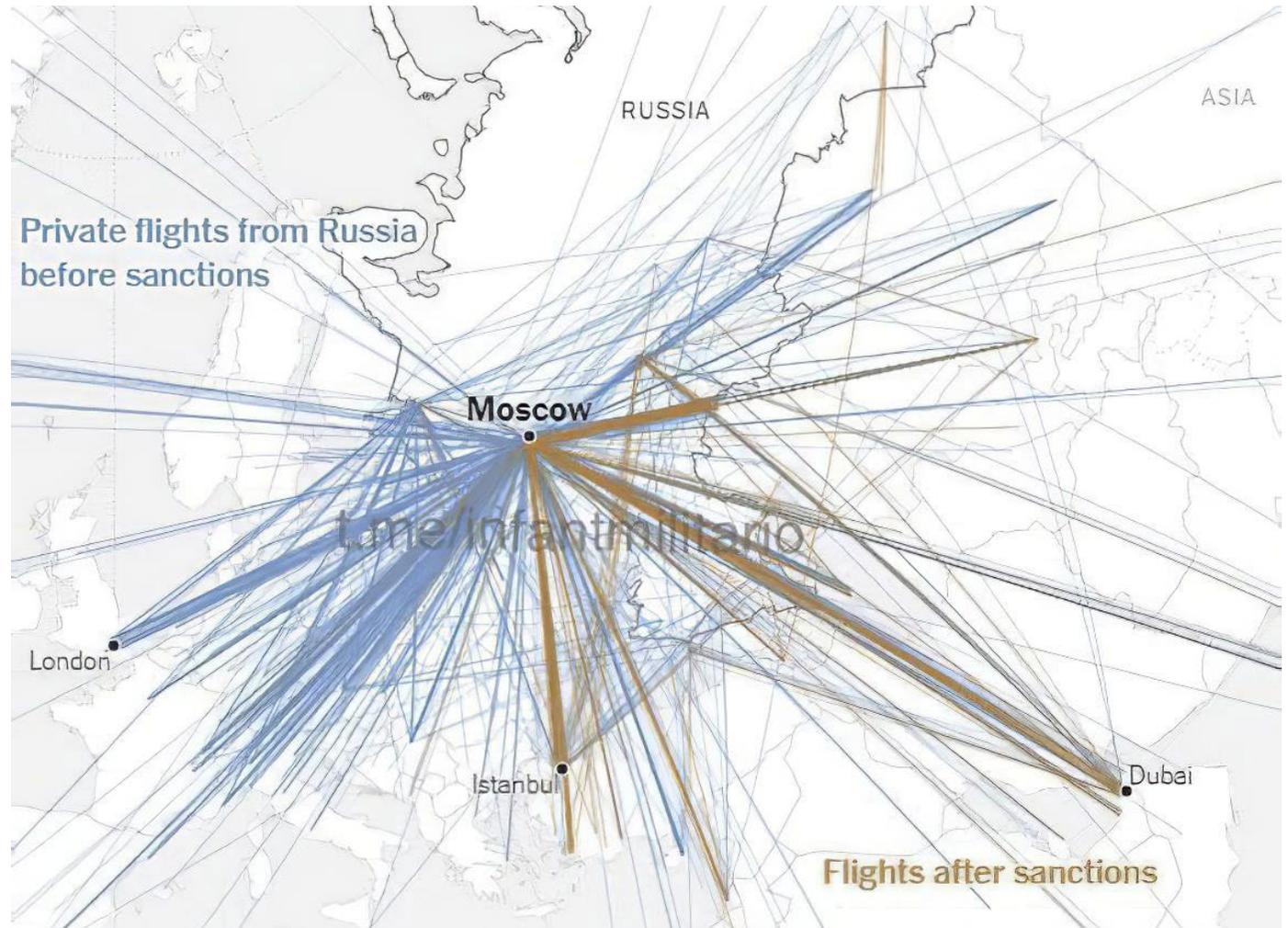
В Турцию поток к 15 марта вырос на 3,6%, в Казахстан

— на 2,8%, в Азербайджан — на 2,3%.

В начале апреля Forbes сообщил, что число российских миллиардеров, желающих купить недвижимость в Дубае, выросло на фоне санкций. Один из брокеров по продаже недвижимости уточнил, что

многие заинтересованы не только в покупке жилья, но и в полноценном проживании.

Financial Times, в свою очередь, писала, что богатые россияне пытаются обменять роскошную недвижимость в Лондоне на элитное жилье в Дубае.



MEBAA Show 2022 набирает обороты

Оргкомитет крупнейшей ближневосточной выставки деловой авиации MEBAA Show 2022 считает, что будущее мероприятие продемонстрирует значительный рост рынка деловой авиации в регионе Ближнего Востока и Африки.

Благодаря своим новым и уникальным функциям это мероприятие позволит переоценить динамику отрасли, предложит новую перспективу и предоставит ряд возможностей, направленных на то, чтобы снова объединить региональное деловое и частное авиационное сообщество.

2021 год был отмечен как самый загруженный год для мировой деловой авиации. При этом регион Ближнего Востока продемонстрировал один из самых высоких темпов роста спроса на бизнес-джеты, особенно в Объединенных Арабских Эмиратах, где он вырос на 73% по сравнению с 2019 годом. Рынок бизнес-авиа-

ции на Ближнем Востоке сохранили темпы роста в 2022 г., при этом количество рейсов в мае увеличилось на 47% по сравнению с тем же периодом 2019 г.

Мохаммед Аль Хусари, совладелец, основатель и исполнительный президент UAS International Trip Support, отметил, что возможности отрасли заключаются в повышении ценности для клиентов, а это означает повышение эффективности. Рынки чартерных и грузовых авиаперевозок выглядят особенно многообещающе в будущем, и, как всегда, из-за пандемии, политических неурядиц или чего-либо другого клиенты продолжают требовать эффективности, скорости и безопасности, которые обеспечивает бизнес-авиация.

В рамках MEBAA Show запланировано множество новых форматов работы. Так Biz Av Talks станет интерактивным собранием для обмена знаниями и опытом с лидерами и специалистами отрасли. Сессии в вы-

ставочном зале предназначены для предоставления практических идей и советов о том, как цепочка поставок частной авиации может преодолеть проблемы и удовлетворить требования будущего.

Али Ахмед Алнакби, основатель и исполнительный председатель MEBAA, отметил, что ассоциация уделяет большое внимание налаживанию связей, обсуждению отраслевых тенденций и участию в предстоящем MEBAA Show. «Это имеет ключевое значение для налаживания партнерских отношений и обмена знаниями и опытом. Выставка будет способствовать быстрому росту индустрии деловой авиации, и мы рады видеть большой интерес со стороны крупных компаний бизнес-авиации к MEBAA Show 2022, которые объединятся, чтобы вывести сектор деловой авиации на новый уровень».

Парас Дамеча, управляющий директор Empire Aviation Group, со своей стороны добавил: «Бизнес-авиация — это люди, поэтому мы с нетерпением ждем встречи с нашими клиентами, партнерами и друзьями в отрасли лицом к лицу, чтобы продвигать отрасль вперед. Будущее сектора выглядит очень оптимистично на Ближнем Востоке и на международных рынках, поскольку отрасль развивается и развивается быстро».

Сегодняшние экспоненты ценят качество выше количества, и выставка предоставит специализированную платформу для компаний мирового класса в секторе деловой авиации для демонстрации последних инноваций. Так, в рамках выставки будет презентована Future Focus Zone, где будет продемонстрировано будущее бизнес-авиации.

Выставка MEBAA Show пройдет с 6 по 8 декабря 2022 года в аэропорту Dubai World Central (DWC), на площадке Dubai Airshow.



VistaJet добавит еще семь самолетов Global 7500 к концу года

VistaJet добавит еще семь самолетов Global 7500 к концу года, в результате чего количество флагманов канадского производителя во флоте оператора увеличится до 17 самолетов. Также за тот же период к парку VistaJet должны присоединиться три Challenger 350, увеличив парк суперсредних бизнес-джетов до 27 самолетов. Парк самолетов Bombardier в VistaJet, состоящий из 88 самолетов, в том числе 10 Challenger 605, шести Challenger 850, семи Global 5000 и 29 Global 6000, является крупнейшим в мире.

Ян Мур, коммерческий директор VistaJet, отметил, что как только в этом году будут поставлены Challenger 350 и Global 7500, невыполненных заказов больше не будет. Но компания, по-видимому, присматривается к новому флагману Bombardier — Global 8000, который был запущен в прошлом месяце на EBACE и должен быть введен в эксплуатацию в 2025 году. Впрочем, никакой конкретики пока нет. По мнению Мура компания пока только «наблюдает и мониторит». Возможно, часть парка Global 7500 будет обновлена до «модификации 8000» и затраты на каждый самолет составят \$3 млн, но окончательного решения еще также не принято.

По словам представителей Bombardier, чтобы превратить 7500 в своего «более нового, более дальнобойного собрата», необходимы изменения в управляющем программном обеспечении для двигателя GE Passport и настройки, позволяющие брать больше топлива. Система сертификации для модификации будет доступна после ввода в эксплуатацию Global 8000 через сервисный бюллетень.

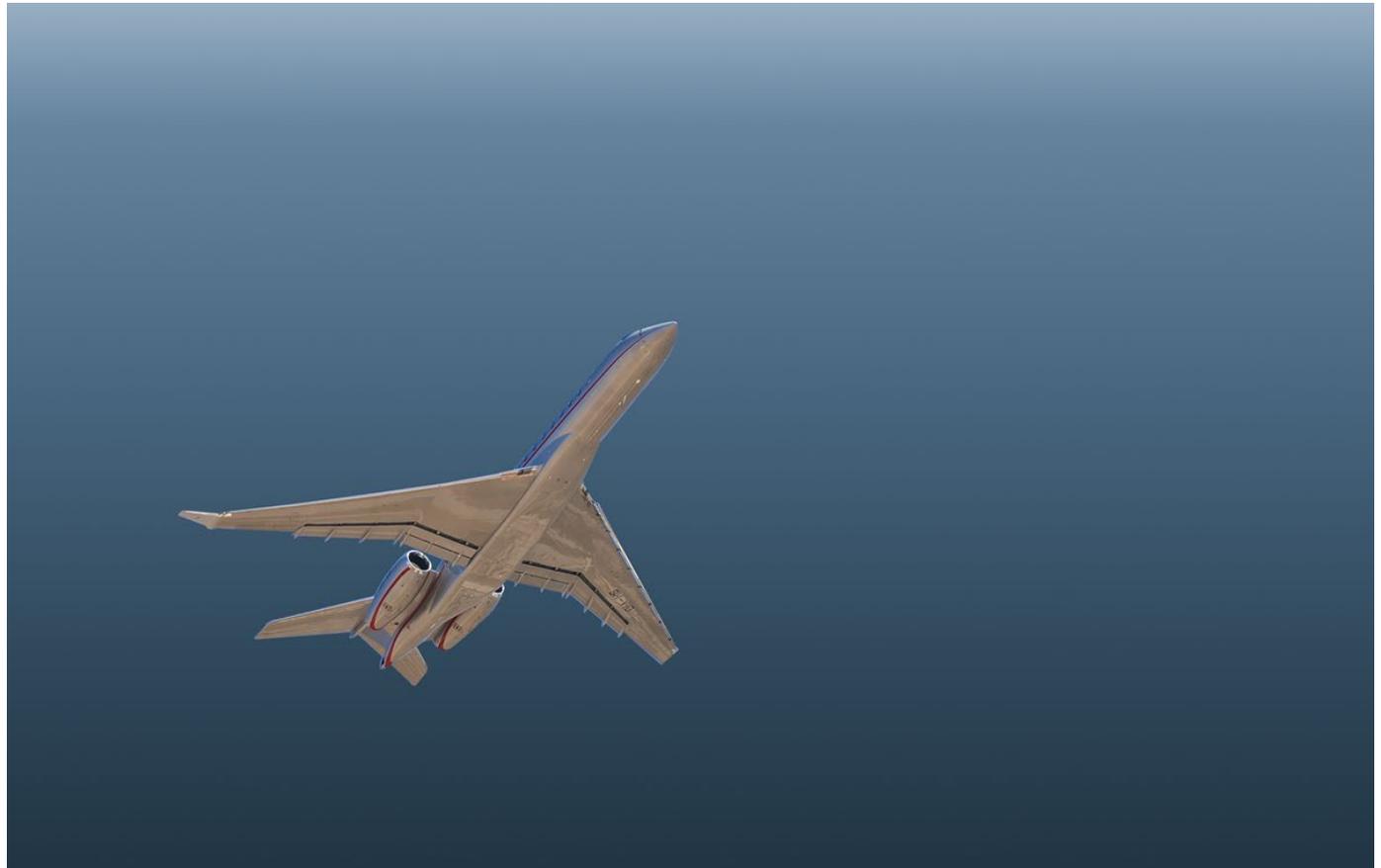
Для VistaJet дальнемагистральные маршруты становятся все более популярными среди международных клиентов. «Наши клиенты летают дольше: 15-часовой перелет из Карибского бассейна в Африку — самый

дальний полет, который мы когда-либо совершали», — сказал Мур. По словам Мура, предложение VistaJet состоит из специальной программы блочных чартеров на основе VIP-часов и услуги классического чартера, на которые приходится 35% ее нового бизнеса.

Чтобы помочь расширить свое специальное чартерное предложение, Vista Global Holding, материнская компания VistaJet, приобрела трех известных операторов — XOJET и Jet Edge в США, а также немецкую

Air Hamburg, которые имеют объединенный парк из 180 самолетов бизнес-класса различных размеров от Cessna Citation CJ3 до Embraer Lineage 1000E.

«Рынок классических чартеров обладает большим потенциалом, и мы расширяем парк, чтобы приспособиться к этому росту», — сказал Мур. «Со временем мы ожидаем, что соотношение карточных продуктов и классических чартеров изменится с 70/30 — как сегодня — на 60/40», — добавил он.



Avfuel заключила сделку о покупке 1 млрд галлонов SAF

Крупнейший топливный провайдер Avfuel заключила сделку о покупке одного миллиарда галлонов экологически чистого авиационного топлива (SAF) у компании Alder Fuels, специализирующейся на производстве биосырья. Контракт рассчитан на ближайшие 20 лет.

Кроме того, компания предоставит логистическую поддержку, а ее дочерняя компания Avfuel Technology Initiatives Corp. (ATIC) согласилась «инвестировать миллионы» в Alder Fuels, чтобы помочь компании масштабировать производство.

Alder Fuels разрабатывает производственные мощности, которые будут преобразовывать обильную биомассу, такую как лесные и растительные остатки, в низкоуглеродное замещающее топливо, которое после очистки будет соответствовать спецификаци-

ям Jet-A. Очищенное топливо находится в процессе сертификации в качестве 100% замены реактивного топлива на нефтяной основе, и ожидается, что оно станет доступным в первом квартале 2024 года. Генеральный директор и основатель Alder Fuels Брайан Шербакоу назвал продукт «SAF 2.0» версией следующего поколения.

«Исходя из проведенных нами испытаний и первоначальной работы, которую мы проводим с ASTM, наше топливо будет на 100% соответствовать полной спецификации Jet-A, а это означает, что нам не нужно смешивать его с нефтяным топливом. В отличие от более ранних версий SAF, топливо из ольхи обладает свойствами, которые устраняют необходимость в ароматических углеводородах, для которых требуется нефтяная смесь».

Avfuel будет поставлять SAF своим клиентам из деловой и коммерческой авиации по всему миру. В компании заявили, что соглашение знаменует собой первую долгосрочную закупку топлива у поставщика и крупнейшую в истории деловой авиации. Соглашение поможет бизнес-авиации реализовать свои обязательства по достижению нулевого статуса к 2050 году, добавила Avfuel.

«Avfuel стремится предоставлять устойчивые решения для своих клиентов, включая бизнес-авиацию, операторов FBO и авиакомпаний», — сказал исполнительный вице-президент Avfuel К. Р. Синкок. «Мы были пионерами в поставках SAF для деловой авиации, и это новое соглашение основано на нашем стремлении возглавить его внедрение». Синкок добавил, что инвестиции в ATIC предназначены для обеспечения доступности SAF для отрасли. «Это важная веха в истории внедрения SAF в бизнес-авиации, но мы понимаем, что для достижения нулевых целей потребуются коллективные усилия всей отрасли для обеспечения и использования экологически чистых видов топлива. Только вместе мы сможем достичь этой новой высоты».

В Avfuel считают, что лесные и сельскохозяйственные отходы США являются «сильным сырьем» для SAF, ссылаясь на статистику Министерства энергетики, согласно которой они могут обеспечить достаточно энергии, чтобы заменить 75% потребления авиационного топлива в США. В компании добавили, что в сочетании с регенеративными методами ведения сельского хозяйства, которые могут улавливать больше углерода в более здоровой почве по сравнению с традиционными методами, США могут производить дополнительно семь миллиардов галлонов SAF, чтобы заменить текущее потребление ископаемого реактивного топлива.



Глава НОВАТЭКа заявил об отсутствии проблем с запчастями для его иностранных самолетов

У самолетов Airbus, которые перевозят сотрудников НОВАТЭКа, проблем с запчастями «пока нет». Об этом заявил совладелец и председатель правления газовой компании Леонид Михельсон, отвечая на вопрос РБК.

«Мы их новые купили», — пояснил он.

Ранее вице-премьер Юрий Борисов, выступая на ПМЭФ-2022, сказал, что часть парка иностранных самолетов может быть разобрана на запчасти. Проблемы возникли из-за международных санкций, запретивших поставку в Россию комплектующих для импортных самолетов. Такая мера введена западными странами в качестве ответа на начало военной спецоперации на Украине.

По словам Михельсона, НОВАТЭК приобрел два самолета Airbus A321neo (для перевозки 236 пассажиров каждый) и передал их в эксплуатацию авиакомпании бизнес-авиации «Северо-Запад», которая не принадлежит газовой компании. «Как раз пандемия была, и купили в два раза дешевле», — сказал бизнесмен, не уточняя сумму. Рыночная цена двух A321neo составляет не менее \$110 млн, говорит профессор авиационных финансов Embry-Riddle Aeronautical University Виталий Гужва.

По данным ЕГРЮЛ, 99% «Северо-Запада» принадлежит ЗАО «Истюнион» (занимается организацией чартерных рейсов, предоставлением консалтинговых услуг по приобретению самолетов и др.), 1% — гендиректору «Истюниона» Алексею Петрову. «В настоящий момент под управлением компании находятся воздушные суда наиболее известных мировых авиационных производителей: Gulfstream, Bombardier, Dassault, Leonardo Helicopters, Airbus», — указано на ее сайте. Базовые аэропорты компании находятся в Москве и Санкт-Петербурге.

Авиакомпания «Северо-Запад» приступила к перевозке пассажиров на этих самолетах в сентябре 2021 года. Первый рейс был выполнен в Тобольск. Здесь работает завод «ЗапСибНефтехим» компании «Сибур», крупнейшим акционером и главой совета директоров которой также является Михельсон. Сейчас оба самолета летают чаще всего в аэропорт Сабетта на Ямале, следует из данных сервиса Flightradar24. В поселке Сабетта находится завод по производству сжиженного природного газа «Ямал СПГ», который принадлежит НОВАТЭКу с иностранными партнерами.

Источник: РБК



Частники обеспечивают рост в США и Европе

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, за двадцать дней июня 2022 года глобальный спрос сделал текущий месяц самым загруженным июнем в истории бизнес-авиации.

Совокупный трафик бизнес-джетов и турбовинтовых самолетов в июне 2022 был на 10% выше, чем в 2021 году, и на 16% – по сравнению с 2019 годом. На этом фоне грузовой трафик немного замедляется, количество рейсов упало на 5% по сравнению с прошлым годом, однако на 2% больше, чем в 2019 году. Отражая сообщения об отменах и сбоях, рейсов регулярных авиакомпаний выполнено на 25% меньше, чем в 2019 году, хотя в годовом исчислении эта активность выросла на 28%.

Северная Америка

В этом месяце на Северную Америку приходится 74% мирового трафика бизнес-джетов и турбовинтовых самолетов. Если говорить только о бизнес-джетах, то в июне активность в регионе выросла на 8% по сравнению с прошлым годом, и на 19% относительно 2019 года. На 24-й неделе, с 13 по 19 июня, трафик бизнес-джетов в Северной Америке вырос на 7% по сравнению с 2021 годом, что почти соответствует активности на 23 неделе.

В текущем месяце бизнес-джеты в Соединенных Штатах летали на 7% больше, чем в прошлом году, и на 24% больше, чем три года назад. Несмотря на это, на 24-й неделе бизнес-джеты выполнили на 1% меньше рейсов, чем на 23-й неделе. За последние 4 недели количество рейсов увеличилось на 8% по сравнению с 2021 годом. Активность по правилам Part 135 и 91K на 24-й неделе снизилась на 4% по сравнению с той же неделей прошлого года.

Внутренние бизнес-перелеты в США по-прежнему опережают восстановление международного трафика. Пока в этом месяце самое загруженное международное сообщение из США приходится на Канаду. Несмотря на то, что полеты на этих маршрутах сократились на 20% по сравнению с июнем 2019 года, по сравнению с 2020 и 2021 годами наблюдается трехзначный рост.

Teterboro - Lester V. Pearson – самая загруженная пара аэропортов, рост трехзначный по сравнению с прошлым годом, но все еще на 7% ниже, чем в 2019 году. На самых популярных карибских направлениях наблюдается некоторое замедление по сравнению с прошлым годом. Очевидно, что в первое лето разблокированных трансатлантических рейсов наблюдается значительный рост трафика бизнес-джетов в Европу.

Европа

В Европе спрос на бизнес-джеты продолжает затмевать тенденции 2019 года и пока значительно опережает резкий рост прошлого лета. С начала июня полеты бизнес-джетов выросли на 25% по сравнению с июнем 2021 года, что соответствует росту на 27% в годовом исчислении за последние 4 недели.

Частные и корпоративные летные отделы продемонстрировали самый большой рост в этом месяце по сравнению с прошлым годом: количество рейсов увеличилось на 66%, поскольку частные лица и руководители вернулись в свои самолеты. Париж-Ле-Бурже в июне остается самым загруженным аэропортом для бизнес-джетов, трафик на 75% больше, чем в прошлом году, и на 24% больше, чем в 2019 году. На курортах наблюдается еще больший рост: количество прибытий бизнес-джетов в Севилью, Менорку и Самедан увеличилось более чем вдвое по сравнению с июнем 2019 года.

В этом месяце фестиваль Art Basel в Базеле, Швейцария, является самым большим событием для пассажиров бизнес-джетов в Европе. В период с понедельника по воскресенье самыми загруженными пунктами отправления были Цюрих, Линате и Ле Бурже. Хотя ежедневный трафик в Базеле вырос более чем в пять раз по сравнению с нормой, по сравнению с мероприятием 2019 года количество рейсов выросло всего на 6%, что несколько отстает от рыночной тенденции. На другом событии, 24-часовой автогонке 11 и 12 июня, в местные аэропорты прибыло на 30% меньше самолетов бизнес-джетов по сравнению с тем, что было три года назад.

Business jet activity (sectors flown) by global flight sector in June 2022.

Sector View	Departures	% of total	Growth vs 1 yr ago (Deps)	Growth vs 2 yr ago (Deps)	Growth vs 3 yr ago (Deps)
Scheduled Operation	1,346,542	72%	27.8%	263.4%	-23.5%
Business Aviation	315,290	17%	9.5%	73.4%	15.5%
Other	157,933	8%	33.2%	216.8%	13.3%
Cargo	60,952	3%	-4.9%	-1.2%	2.1%
Grand Total	1,880,717	100%	23.4%	183.3%	-15.7%

Всемирная активность бизнес-джетов в июне 2022 г.

Остальной мир

В июне активность бизнес-джетов в Азии замедлилась, на 24-й неделе было выполнено на 5% меньше рейсов, чем на 23-й неделе. Тем не менее, за последние 4 недели активность значительно выросла по сравнению с прошлым годом, увеличившись на 21%.

Полеты бизнес-джетов на Ближнем Востоке продолжили рост, трафик вырос на 38% по сравнению с тремя годами ранее и на 15% по сравнению с прошлым годом. Но не везде наблюдается бум; количество прибытий в Объединенные Арабские Эмираты сократилось на 2% по сравнению с прошлым годом. В этом

месяце Азия более изменчива. Рынок бизнес-джетов в Китае почти вдвое меньше, чем в июне прошлого года, в то время как в Сингапуре и Малайзии наблюдается трехзначный рост.

Управляющий директор WINGX Ричард Кое комментирует: «В разгар лета на основных рынках деловой авиации северного полушария спрос на бизнес-джеты беспрецедентен, но рост числа выполняемых рейсов, вероятно, будет сдерживаться ограничениями на эксплуатационные возможности и чартерные парки, особенно по мере того, как владельцы начинают использовать свои самолеты более регулярно».



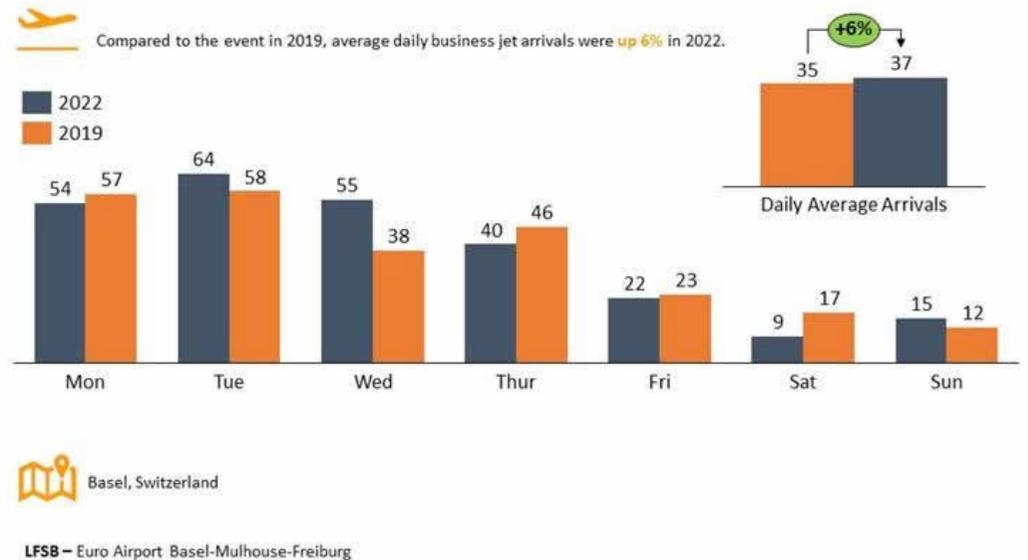
Top bizjet country flows from United States, June 2022.

Country Flows (to - from)	Flow	PTD Flights	% of total	PTD vs 1 yr ago	PTD vs 2 yrs ago	PTD vs 3 yrs ago
United States - United States	Country Domestic	134,835	100.0%	5.7%	69.1%	24.1%
United States - Canada	International	2,066	100.0%	214.9%	449.5%	-19.6%
United States - Mexico	International	1,719	100.0%	-1.1%	136.1%	40.7%
United States - Bahamas	International	1,211	100.0%	-3.7%	803.7%	43.3%
United States - United Kingdom	International	277	100.0%	229.8%	529.5%	23.7%
United States - France	International	222	100.0%	241.5%	1,133.3%	19.4%
United States - Turks and Caicos Islands	International	215	100.0%	-1.4%	1,094.4%	117.2%
United States - Puerto Rico	International	151	100.0%	-16.6%	45.2%	55.7%
United States - Dominican Republic	International	144	100.0%	-12.2%	80.0%	24.1%
United States - Italy	International	139	100.0%	286.1%	1,885.7%	56.2%
United States - Bermuda	International	129	100.0%	53.6%	193.2%	-3.7%
United States - U.S. Virgin Islands	International	105	100.0%	10.5%	2.9%	87.5%
United States - Cayman Islands	International	95	100.0%	216.7%	955.6%	-2.1%
United States - Jamaica	International	80	100.0%	90.5%	370.6%	158.1%
United States - Costa Rica	International	79	100.0%	-10.2%	426.7%	154.8%
Grand Total		142,002	100.0%	7.0%	74.1%	23.5%

Крупнейшие направления полетов бизнес-джетов из США, июнь 2022 г.

Art Basel 2022 Analysis

WINGX



Прибытие бизнес-джетов в аэропорт Базеля во время Art Basel, 1–20 июня

ACS: Еще два года ограничений на поездки

Карантинные ограничения являются одним из факторов, заставляющих путешественников обращаться к частной авиации. В случае появления нового варианта Covid, они могут продолжаться дольше, но правительства могут отменить их раньше, чтобы стимулировать свою экономику, считает коммерческий директор Air Charter Service Джастин Ланкастер.

Air Charter Service прогнозирует, что ограничения на поездки, связанные с Covid, в той или иной форме останутся в силе в течение следующих двух лет. Последние два года компания отслеживала ситуацию в

режиме реального времени, ежедневно давая представление об изменениях. Анализ, основанный на данных, собранных с правительственных веб-сайтов и Международной ассоциации воздушного транспорта, показывает, что в настоящее время в 76% стран все еще действуют те или иные ограничения на поездки.

Джастин Ланкастер отмечает, что в настоящее время количество стран, в которых есть ограничения, по-прежнему очень велико, и они [ограничения] варьируются от закрытых границ до проверок вакцинации и требований к тестированию. «Мы постоянно обнов-

ляем наш путеводитель, чтобы он оставался актуальным, и, основываясь на анализе источников данных и информации, которые мы отслеживали с момента его запуска в 2020 году, а также на текущих тенденциях в сфере путешествий, мы не ожидаем, что ситуация полностью нормализуется в ближайшие пару лет».

«Мы видели, как ограничения на путешествия были сняты во многих местах, но из-за характера поездок ограничения и проверки по-прежнему широко распространены, если смотреть на это с глобальной точки зрения. Эти ограничения, а также другие проблемы, вызванные Covid, включая задержки из-за дополнительных проверок, нехватку персонала, отсутствие коммерческих рейсов и частые отмены, заставляют путешественников терять уверенность и терпение при выборе коммерческого авиаперевозчика.

В результате все больше людей обращаются к частной авиации, поскольку ищут способы избежать дополнительных хлопот, и поэтому в ACS наблюдают 37-кратное увеличение количества чартерных рейсов по сравнению с допандемийным уровнем. Путешественники стремятся избежать хаоса крупных аэропортов и насладиться менее напряженным полетом, особенно после пары непредсказуемых лет.

Тем не менее, новый вариант все еще может быть на горизонте, а это означает, что ограничения могут действовать дольше, или, наоборот, многие правительства вполне могут снять ограничения раньше, чтобы максимально использовать возвращающийся туризм. «Мы наблюдали всплеск поездок, например, в Фаро после первого карантина, когда Португалия одной из первых ослабила ограничения, поэтому мы вполне могли бы видеть усилия правительства, стремящиеся к аналогичным результатам для стимулирования своей экономики», - резюмирует Ланкастер.



Новое для российских владельцев самолетов в США

Владельцы самолетов, желающие их продать, часто рассматривают возможность регистрации самолета в Соединенных Штатах перед продажей. Перерегистрация самолета в США способствует продаже бизнес-джета и повышает его стоимость, облегчая проведение сделки по продаже.

Вопрос того, как лучше зарегистрировать самолет в США, зависит от нескольких факторов, рассказал BizavNews глава Atlantic Aviation Legal Services, LLC Дерек Блум.

В качестве справки, соответствующий федеральный закон США о регистрации воздушных судов предусматривает следующее: воздушное судно может быть зарегистрировано [в США] ... только если [такое] воздушное судно — не зарегистрировано в соответствии с законодательством иностранного государства и принадлежит гражданину США либо гражданину иностранного государства, законно допущенному к постоянному проживанию в Соединенных Штатах; или же корпорации, если корпорация учреждена и ведет деятельность в соответствии с законодатель-

ством Соединенных Штатов или штата, а воздушное судно базируется и в основном используется в Соединенных Штатах, [подробнее](#).

Чтобы негражданин США зарегистрировал самолет в США, наиболее распространенной практикой была регистрация права собственности на самолет на имя американской трастовой компании. Трастовая компания квалифицируется как гражданин США, который вправе регистрировать самолеты в США. Траксты для неграждан являются обычным способом регистрации самолета в США для граждан России.

Однако, 7 июня 2022 года вступило в силу новое правило в рамках санкций против России. Отныне американскому юристу или трастовой компании запрещено создавать траст или корпорацию в интересах россиянина, находящегося в России (Q&A [1038](#), [1037](#) и [1036](#)).

Новое правило поднимает вопрос о том, принадлежит ли воздушное судно россиянину, находящемуся в России. Если так, то с 7 июня создать траст для владения самолетом и регистрации его в США не получится. Однако, в этом случае есть возможность подать запрос в соответствующий федеральный орган США – Управление по контролю за иностранными активами (OFAC), подразделение Министерства торговли – и запросить отмену правила в целях регистрации воздушного судна в США российским лицом, не находящимся под санкциями, с использованием траста для неграждан. Существуют веские причины, по которым регистрация самолетов в США должна оставаться разрешенной.

Более выигрышная ситуация, когда самолет принадлежит российскому лицу, не находящемуся в России, то есть имеющему постоянное место жительства или



гражданство за пределами России и фактически проживающему за пределами России. В таком случае, вероятно, новое правило от 7 июня не применяется, и для владения самолетом в США может использоваться траст при условии, что российский бенефициарный владелец не находится под санкциями.

Если российское лицо, находящееся в России, вла-

деет воздушным судном, подлежащим продаже, то вышеупомянутый раздел 44102(a)(1)(C) по-прежнему применяется. Право собственности на продаваемый самолет может быть зарегистрировано в США корпорацией, учрежденной в США, если самолет будет базироваться и использоваться в основном в Соединенных Штатах до его перепродажи.

«Например, недавно я участвовал в продаже российского самолета, бенефициарный владелец которого являлся гражданином России, который вынужденно остался в Швейцарии из-за санкций ЕС. Самолет был куплен американской компанией, принадлежащей брокеру, и затем перепродан. После первой сделки самолет был перерегистрирован в США, а затем перепродан как самолет с регистрацией в США. Такая стратегия работает», - рассказывает Дерек Блум,

Если у российского продавца нет американского юрлица или брокера с американским юрлицом, то в США можно найти существующие компании, которые могут быть использованы в подобных целях. Самолет может быть продан компании-посреднику, например, учрежденной в штате Делавэр, при этом такая компания должна быть освобождена от налога с продаж как брокер (агент по продаже) или дилер воздушных судов. Американская компания может выпустить вексель в качестве оплаты, а также заключить соглашение о залоге воздушного судна, согласно которому воздушное судно останется в залоге после передачи права собственности на воздушное судно американской компании. После передачи права собственности самолет будет зарегистрирован в США. Затем, после перепродажи самолета право собственности будет передано американской компанией конечному покупателю. Вексель будет погашен за счет денежных средств конечного покупателя. Перепродажа и погашение векселя будут происходить одновременно в момент закрытия сделки, проводимой с помощью эскроу-агента.

Таким образом, российские лица, заинтересованные в продаже самолета, могут предпринять шаги по перерегистрации самолета в США до его продажи, чтобы получить доступ к крупнейшему в мире рынку и получить наилучшую возможную цену.



Июнь 2022. Полет нормальный!

Какие изменения произошли с конца февраля 2022 года в отрасли авиакейтеринга? Что ждет бизнес-авиацию? Ответы на эти и другие вопросы в интервью с Катей Сучковой, коммерческим директором ресторана бизнес-авиации Jet Catering.

Портал о авиационном кейтеринге FoodInFlight, в очередной раз, поговорил с коммерческим директором ресторана бизнес-авиации Jet Catering и постарался выяснить, что ждет отрасль в ближайшем будущем и что можно ожидать в новой реальности.



Какие изменения произошли в вашем бизнесе с момента 24/02/2022?

Скажу только, что еще в конце февраля-начале марта я лично была настроена оптимистичней. Думала, что турецкие и арабские бизнес-джеты смогут удовлетворить спрос на полёты. Однако, санкционные списки пополнялись, и летать просто стало некому. Количество заказов упало с 25 рейсов в день до 10. Это достаточно серьезный провал, но время идет, авиация всеми возможными и невозможными способами пытается найти способы летать и перевозить людей и сейчас, конечно, объём заказов не восстановлен полностью, но есть намёки на возвращение к прежним временам.

В январе 2022 года мы пригласили классного бренд-шефа Влада Корпусова для обновления меню и это событие должно было сыграть в нашу пользу, потому что всё, что сделали Влад и наш шеф-повар, Гульюз Таирова, совершенно новое течение в питание на борту. Безусловно, ограничение в доставке информации главным пользователям – а это стюардессы, брокеры и начальники службы сервиса – сорвало наши планы по широкому освещению этих новинок. Но кризис всегда точка роста и поиск новых путей. Что мы успешно и делаем. Поэтому сейчас мы расширили наши направления работы и стали рестораном для путешествий. Путешествуете ли вы на самолете, яхте, поезде, или даже на машине – мы приготовим и доставим наше питание куда угодно.

Какое влияние кризис и его последствия оказывают на вас? Останется ли кейтеринг востребованным в обозримом будущем?

Останется ли авиационный кейтеринг? Пока жива авиация – конечно, останется! Люди всегда будут хо-

теть есть. ВСЕГДА. Питание в самолете – это же не что больше, чем просто удовлетворение голода. Это уже на психологическом уровне ассоциация с чем-то всегда хорошим, да и романтику полетов никто не отменял. Мы же можем доставить наше питание на любой рейс, к любому поезду или в любой яхт-клуб. В Шереметьево вообще привезём к самолету, и наш менеджер лично поднимется по трапу передать заветную коробку с питанием. Поэтому, повторюсь – кризис всегда точка роста и развития, возможность посмотреть шире на происходящее.

Какие самые актуальные вопросы и самые насущные проблемы существуют в настоящий момент?

Вопросы только в выросшей в разы конкуренции – на 10 летающих самолетов сейчас приходится 20 кейтерингов (цифры условные). Поэтому всегда говорим о том, что мы – профессиональный ресторан для путешествий. Мы знаем как подать, что подать и отвечаем за качество и вкус наших блюд. По сей день мы отдаем заказы только из-под ножа и только из самых свежих продуктов.

В текущей непростой ситуации – в каком направлении вы планируете двигаться? Бизнес-авиация, чартерные перевозки, обслуживание регулярных рейсов? Что с объемами?

С момента основания и по сей день главное направление нашего ресторана для путешествий это бизнес-авиация. Так было и будет дальше, пока есть полёты на частных бортах.

Уже больше года мы представлены на бортах авиакомпаний Nordwind, до известных событий были рейсы у Azur Air, летом этого года мы будем на бортах

еще одной российской авиакомпании. Мы отлично зарекомендовали себя, у нас нет ни одной возвратной позиции с рейса, а ассортимент планируется только расширять. Закрытие Египта мы уже переживали, отсутствие отдыха в Турции тоже было во время пандемии. Поэтому не будет ничего, кроме как Дубай станет Геленджиком))))))

В какую сторону перенаправятся полеты и перевозки в целом?

Ну они уже направились совсем не туда, куда всем хотелось бы (очень смеюсь). То есть вот эти открытые для полётов 52 страны – достаточно спорные места для путешествий. Но значит сейчас так надо.

Несколько вопросов про вашу внутреннюю «кухню». Например, ваш персонал. Пришлось ли вам проводить сокращения штата?

Да, у нас произошли некоторые изменения по штатному расписанию, но они совсем минимальные и временные. Глобально весь штат сохранён. Просто дано время для передышки и возможность сходить в отпуск всем. Такие отпуска в сезон – достаточно редкое явление.

Закупка и доставка продуктов. Стали ли эти вопросы более проблематичными?

По закупке произошло мало изменений, потому что, как я и говорила тебе в прошлом интервью, мы сразу, буквально 25 февраля пересмотрели всех поставщиков и позиции. Россия – огромная страна и здесь реально есть практически всё – от овощей до морепродуктов сумасшедшего качества. То, чего нет в России, удаётся заказывать (пока удаётся) через постоянных поставщиков, они, в свою очередь, работают со своими поставщиками. Каких-то проблемных позиций сейчас нет.

Авиационные выставки, планируете ли принимать в них участие?

А они вообще будут?))

Вряд ли на рынке бизнес-авиации сейчас будет активность. Ближе к делу посмотрим.

Ну и, в завершении, давай поговорим о «туманном» будущем. Что будет дальше?

У кого? У нас? Если будет бизнес-авиация – будем работать в прежнем режиме даже при минимуме за-



казов. Если будет жива авиация в глобальном смысле, хоть какое-то время, мы будем расширять список клиентов в регулярке и чартерах. Сейчас живём моментом и это, на мой взгляд, самое правильное поведение. Долгосрочное планирование в 2022 году дело неблагодарное. Мыслить гибко и очень быстро – вот что важно.

Какие вопросы еще можно решить, а что уже потеряно полностью?

Всё всегда можно решить. Если нельзя решить самым тривиальным и привычным способом – я найду другой способ, и вся команда умеет действовать очень быстро и слажено.

Сейчас не то время, когда нужно подводить какие-то черты и итоги. Живём и работаем, а не занимаемся наматыванием соплей на кулак.

Какие перспективы ждет рынок бизнес-ави-

ации в РФ? Есть ли надежды и сколько еще продержимся по времени?

Большие перспективы есть, если авиация совсем не сядет на пузо. Если же мы повторим историю авиаотрасли Ирана – будет сложнее. Но и опять же – дело во времени и терпении всех занятых в бизнес-авиации. Живём одним днём сейчас.

С той ситуацией, которая есть сейчас? Кто продержится: авиационный кейтеринг или авиационная отрасль?

В нынешней ситуации просто прибавилось еще больше работы – поиск совсем новых клиентов, освоивание новых направлений, у нас в работе сейчас минимум три новых проекта. Надеюсь, что авиационная отрасль занимается тем же!

Прогнозы – дело неблагодарное, но все же?

Предпочитаю дождаться хотя бы начала осени, и не прогнозировать вовсе именно сейчас.

Мы в стабильном положении, планы и перспективы вряд ли добавят какой-то еще большей уверенности для команды и рынка. Всё в порядке, я не люблю резких движений.

Как всегда, выражаем нашу благодарность коммерческому директору Jet Catering Кате Сучковой, за согласие ответить на наши вопросы, а также за неиссякаемый энтузиазм и любовь к своему делу. Спасибо, коллеги и удачи!

Источник: FoodInFlight



Самолет недели

Оператор/владелец: **RusJet**

Тип: **Bombardier Global 5000**

Год выпуска: **2013 г.**

Место съемки: **июнь 2022 года, St. Petersburg Pulkovo – ULLI, Russia**



Фото: Дмитрий Петроченко