BizavWeek

О бизнес-авиации. Еженедельно.
www.bizavnews.ru
№ 26 (632) 2 июля 2022 г.

На этой неделе Gulfstream вписал в свою историю очередную страницу. Новый флагманский G800 выполнил первый полет, официально запустив программу летных испытаний самого дальнемагистрального самолета в отрасли. Свою новую программу американский производитель анонсировал осенью прошлого года. Планируется, что в летных испытаниях примет участие три прототипа. G800 предлагает клиентам самую большую дальность полета во флоте Gulfstream – 8000 морских миль/14 816 км при скорости 0,85 Маха и 7000 морских миль/12 964 км при скорости 0,90 Маха. Оснащенный двигателями Rolls-Royce Pearl 700 с повышенной тягой и разработанным Gulfstream крылом и винглетами, представленным на G700, новый G800 также отличается повышенной топливной экономичностью и расширенными возможностями по соединению городов во всем мире.

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, за двадцать семь дней июня 2022 года глобальная активность бизнес-джетов и турбовинтовых самолетов, занимающая долю в 17% от всех полетов самолетов в мире, выросла на 16% относительно уровня июня 2019. Бизнес-джеты демонстрируют более сильную тенденцию: с начала месяца трафик вырос на 20%. Регулярные рейсы восстанавливаются: полеты авиакомпаний выросли на 26% по сравнению с июнем 2021, но все же на 24% ниже по сравнению с июнем 2019 года. Грузовые операторы, чьи операции были устойчивыми на протяжении всей пандемии, в этом году немного сократились, хотя все же показывают рост на 2% по сравнению с 2019 годом. Активность остальных воздушных судов, включая большую часть авиалайнеров, доступных для чартера, в настоящее время восстановилась по сравнению с сопоставимой активностью 2019 года.

Чартеры в Европе достигают новых высот

WINGX: Спрос на бизнес-джеты в Европе достигает сезонного пика, что подтверждается рекордно сильным чартерным рынком. В США активность бизнес-джетов все еще намного опережает 2019 год стр. 20

Gulfstream G800 выполнил первый полет

Новый флагман Gulfstream G800 выполнил свой первый полет, официально запустив программу летных испытаний самого дальнемагистрального самолета в отрасли

стр. 22

Программа трейд-ин для вертолетов

Нужно ускорить разработку механизма предоставления субсидий на приобретение новых вертолетов взамен машин, сданных на утилизацию, ввести который давно предлагают сенаторы

стр. 23

Рынок сложный, но работать на нем можно

Boutsen Aviation: Поскольку количество бизнес-джетов, выставленных на продажу, находится на рекордно низком уровне, поиск высококачественных подержанных самолетов в нынешних условиях, безусловно, является сложной задачей стр. 24

Стоимость бизнес-джетов продолжает расти

Согласно ежеквартальному отчету Amstat и оценкам аналитиков компании Jeffries, средняя стоимость бизнес-джетов во всех размерных категориях продолжает расти в годовом исчислении.

За последние 12 месяцев стоимость бизнес-джетов с большим салоном выросла на 32%, в то время как суперсредних и легких самолетов за тот же период увеличилась на 46%. В годовом исчислении стоимость средних джетов и турбовинтовых самолетов также выросла на 34%.

В то же время количество сделок с подержанными бизнес-джетами было неоднозначным. По сравнению с прошлым годом количество сделок на вторичном рынке с крупногабаритными и суперсредними бизнес-джетами выросло на 7% и 10% соответственно. Однако продажи самолетов среднего размера за тот же период сократились на 11% и на 9% – легких джетов и турбовинтовых самолетов.

По данным Jeffries и Amstat, с точки зрения использования, чартерная и долевая активность продолжает расти по сравнению с прошлым годом. По словам Jeffries, полеты по Part 91, которые в прошлом году были примерно на 40% ниже уровня 2019 года, с начала года увеличились, но все еще отстают от уровня 2019 года на 15–20%.

США разрешили ряд сделок с компаниями из России в сфере авиации

Министерство финансов США разрешило часть сделок с некоторыми попавшими под санкции российскими компаниями в сфере безопасности гражданских самолетов, сообщает РБК. Это следует из генеральной лицензии ведомства.

Речь идет об операциях, связанных с поставками, экспортом или реэкспортом товаров, технологий или услуг для обеспечения безопасности гражданской авиации. Условием для оговоренных сделок является регистрация самолетов в юрисдикциях исключительно за пределами России. Помимо того, поставляемые, экспортируемые или реэкспортируемые товары, технологии или услуги должны быть предназначены для использования на воздушных судах, эксплуатируемых исключительно в гражданской авиации.

Исключение сделано, в частности, для находящихся под санкциями Объединенной авиастроительной корпорации (ОАК, входит в «Ростех»), корпорации «Иркут» («дочка» ОАК), авиационного комплекса им. С. В. Ильюшина, ПАО «Туполев («дочка» ОАК) и др.

Минфин также определил срок до 11 августа 2022 года как последний для сделок попавшей под американские санкции государственной корпорации «Ростех». Это же касается структур, в которых ей принадлежит 50% и более.

Кроме того, согласно другой лицензии, американская сторона разрешила проводить с Федеральной службой безопасности России (под американские санкции попали три физических лица и одно юридическое, связанные с ФСБ) некоторые операции, касающиеся выдачи лицензий и сертификатов, связанных с информационными технологиями. Власти уточнили, что речь идет о случаях, когда «экспорт, реэкспорт или поставки любых товаров или технологий» не запрещаются Минторгом США. Кроме того, плата по таким транзакциям не должна превышать $5 тыс. в год.

Global 7500

The Industry Flagship

Longest range | Largest cabin | Smoothest ride

Бизнес-джет для гендиректора. Какие компании тратят на полеты руководителей больше всех

Расходы американских компаний на частные самолеты для топ-менеджеров в прошлом году достигли десятилетнего максимума, пишет Financial Times со ссылкой на данные консалтингового подразделения ISS Corporate Solutions.

В 2021 г. траты на воздушный транспорт для личного пользования глав компаний среди участников индекса S&P 500 выросли на 35%, до $33,8 млн — это самый высокий показатель с 2012 г., отмечает ISS Corporate Solutions.

Больше всего было потрачено на частный самолет для Марка Цукерберга — $1,6 млн. На втором месте расходы аэрокосмической группы Lockheed Martin, выделившей $1,1 млн на полеты главы, Джеймса Тайклета.

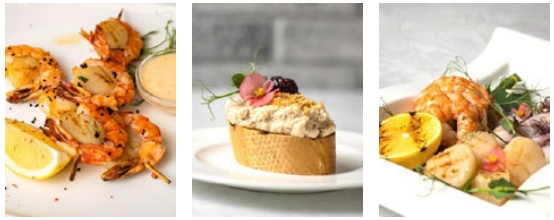
Финансовая компания Discover Financial отметила, что обычно ограничивает дополнительные льготы для руководителей, но изменила свою политику для генерального директора Роджера Хохшильда и его семьи — он использует частный самолет для всех своих путешествий. В 2021 г. на частные рейсы главы компании было потрачено более $153,2 тыс., тогда как в 2020 г. — около $12,2 тыс.

Производитель продуктов питания Mondelez временно предоставил неисполнительным руководителям разрешение летать на частных самолетах для международных личных поездок во время пандемии. Расходы компании на самолеты выросли на 33% до около $214,5 тыс. в 2021 г. против более $160,8 тыс. в 2020 г.

Средняя сумма, потраченная на руководителей и места в частном самолете в прошлом году, выросла на 36% до около $170,7 тыс. Оператор частных самолетов Wheels Up сообщил о росте доходов и числа пассажиров, другой оператор — Jettly, испытал всплеск спроса.

В компаниях заявляют, что рост расходов на личный транспорт связан с обстановкой, сложившейся в период пандемии коронавирусной инфекции.

В МОСКВЕ | СОЧИ | МИНСКЕ | КАЛИНИНГРАДЕ



Доставка срочных заказов 24 / 7 / 365

Продукция исключительно высокого качества

Индивидуальный подход к каждому клиенту

Daher TBM 960 сертифицирован FAA

Турбовинтовой однодвигательный самолет последнего поколения Daher TBM 960 получил одобрение FAA, всего через два месяца после сертификации EASA. Французский производитель представил модернизированный самолет в начале апреля 2022 на выставке Sun ‘n Fun Aerospace Expo в Лейкленде, штат Флорида, и к концу того же месяца передал первый серийный самолет заказчику из Германии.

После одобрения Федерального авиационного управления (FAA) в минувшие выходные пилоты Daher перегнали два новых TBM 960 в США. Представитель компании сообщил, что в скором времени будет предоставлена более подробная информация об этих самолетах, что означает объявление первых поставок TBM 960 клиентам из США.

Заменив TBM 940 в модельном ряду компании, самолет стоимостью около $4,57 млн оснащен двигателем Pratt & Whitney Canada PT6E-66XT с пятилопастным композитным винтом и электронным управлением двигателем. Дополнительный пакет салона Prestige повышает цену примерно до $4,8 млн и добавляет новую систему контроля окружающей среды, светодиодное освещение и окна с электронным затемнением, а также другие обновления.

С новой моделью семейство TBM Daher теперь предлагается в двух версиях — TBM 910 и 960.

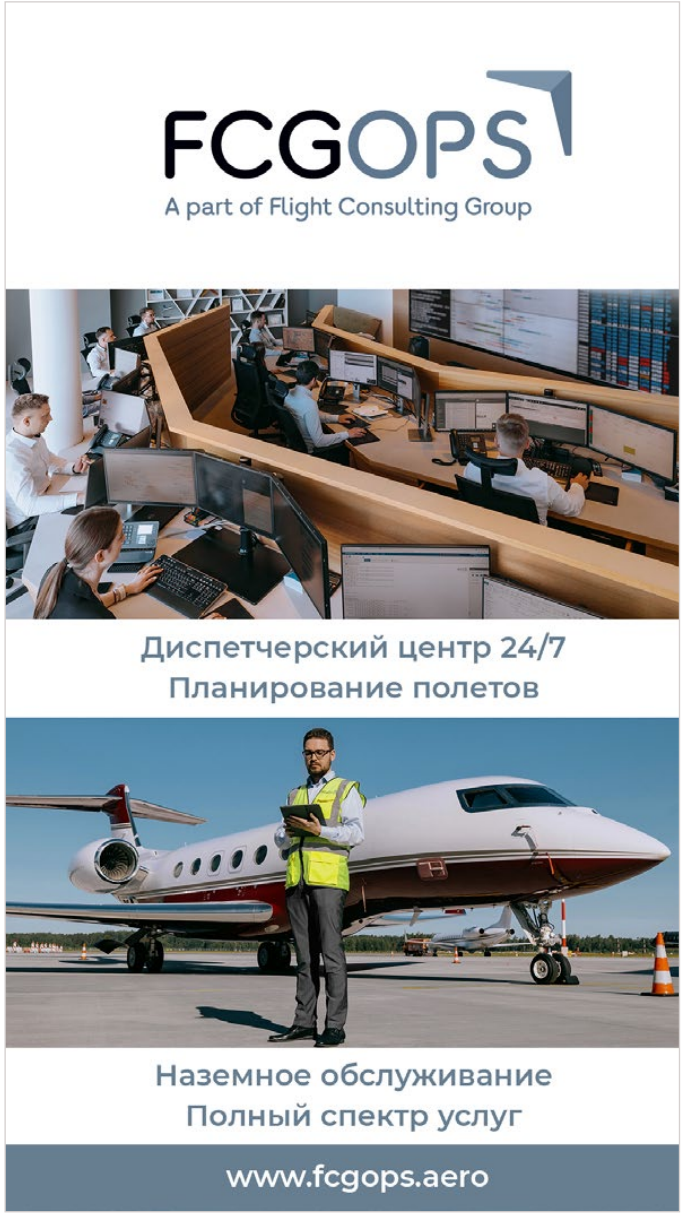
ExecuJet Haite и Metrojet Limited приобрели Funian Aviation

ExecuJet Haite и Metrojet Limited объявили о совместном приобретении Funian Aviation Co., Ltd. Ожидается, что сделка будет завершена в начале июля.

Это приобретение является важным стратегическим шагом вперед для обеих сторон, позволяющим им опираться на существующие сильные стороны в области управления воздушными судами, полетами и услугами технического обслуживания, а также укреплять свои уже прочно устоявшиеся позиции лидеров рынка в регионе. Приобретение Funian Aviation является неотъемлемым первым шагом в будущих долгосрочных планах и отношениях ExecuJet Haite и Metrojet, сообщается в релизе компаний.

Funian Aviation Co., Ltd. была основана в 2017 году, ее FBO и офисы расположены в Шэньчжэне, Китай. Компания специализируется на предоставлении услуг как управления воздушными судами, так и чартерных перелетов, имея большой опыт эксплуатации парка самолетов Gulfstream G450/G550. Funian Aviation имеет сертификат CAAC Part 91 и сертификат эксплуатанта CAAC Part 135, одобрение организации по техническому обслуживанию CAAC Part 145 и FAA Part 91. Компания также получила сертификат IS-BAO stage II.

Генеральный директор ExecuJet Haite Пол Дегросселье отметил, что у Funian отличная репутация в области предоставления исключительного обслуживания клиентов, и в компании твердо верят, что их ценности соответствуют миссии как Haite Group, так и Metrojet, и партнеры в восторге от приобретения. В свою очередь генеральный директор Metrojet Гэри Дольски сказал, что, используя объединенные сильные стороны ExecuJet Haite и Metrojet, Funian Aviation продолжит продвигать и предоставлять превосходные услуги и решения для деловой авиации, которые соответствуют самым высоким международным стандартам безопасности, качества и обслуживания в регионе Большого Китая и за его границей».



Конфигурация салона иллюстрирует гибкость A321LR ВВС Германии

Компания Lufthansa Technik представила салон, установленный в Airbus A321LR, переданном ВВС Германии, сообщает Flightglobal.

Поставка первого самолета – MSN10613, получившего обозначение 15+10 – состоялась на авиасалоне ILA в Берлине. Второй самолет MSN10528 (15+11) получит такой же салон и сейчас проходит переоборудование. Оба самолета оснащены двигателями CFM International Leap-1A.

В то время как салон самолета, показанного на выставке, был закрыт, Lufthansa Technik предоставила информацию о конфигурации, а также о медицинском эвакуационном салоне, который все еще находится в стадии разработки и будет внедрен в следующем году.

По данным ВВС Германии, в первую очередь самолет будет перевозить военный персонал и материалы, а также служить учебной платформой, но также сможет выполнять рейсы в интересах правительства, когда так называемый «белый флот» правительственных самолетов недоступен.

Metrojet получил доступ к самолетам из США

Metrojet Engineering Clark, филиппинская станция ТОиР гонконгской компании Metrojet Limited, получила сертификат FAA Part 145, позволяющий обслуживать воздушные суда, зарегистрированные в США.

В соответствии с сертификатом, компания получила право на выполнение линейного и базового технического обслуживания самолетов Gulfstream и Bombardier, включая G450, G550, G650, G650ER и Global Express 5000, 6000, Challenger 300 и 350, 604 и 605, а также Global 7500. Сертификация также включает обслуживание и капитальный ремонт авиационных аккумуляторов и шасси.

Полученный сертификат FAA дополняет одобрения от Управления гражданской авиации Филиппин (CAAP), Управления гражданской авиации Каймановых островов (CAACI), Управления гражданской авиации Катара (QCAA), острова Мэн и Реестра Сан-Марино (SMAR).

Ранее гонконгская компания сообщила об открытии своего нового регионального центра деловой авиации на Филиппинах (Кларк, Пампанга). Новый FBO имеет площадь 26.000 кв.м., где располагается ангар (7100 кв.м.) для обслуживания и хранения до 10 самолетов большой дальности класса Boeing Business Jet или Airbus Corporate Jet, а также большой паркинг.

Bombardier вчетверо расширил сервисный центр в Сингапуре

Bombardier торжественно открыл свой новый расширенный сервисный центр в Сингапуре, который в четыре раза превышает размер первоначального объекта, открытого канадским производителем в 2014 году. Стоимость работ составила $85 млн. Теперь площадь центра составляет 27000 кв.м. против «первоначальных» 6500 кв.м.

Масштабное расширение предоставляет новые исключительные возможности для клиентов и операторов бизнес-джетов, в том числе полный спектр экологически чистых покрасочных цехов, расширенные возможности внутренней отделки с ключевыми функциями поддержки, такими как проектирование, продажа и поддержка клиентов, а также расширенный портфель услуг по ремонту и капитальному ремонту (CR&O). Новый центр также предлагает возможность для глобальных клиентов самолетов арендовать двигатели BR710 от Rolls Royce, хранящиеся на месте, что значительно сокращает время простоя и затраты.

Расширение также добавляет востребованные новые возможности по ремонту тяжелых конструкций и композитных материалов, а также интегрированный склад запчастей, который будет обслуживать регион, добавляя дополнительные запасы запчастей на сумму более $15 млн. Ожидается, что расширенный сервисный центр в Сингапуре будет ежегодно поддерживать более 2000 посещений бизнес-джетов. Jetex обеспечит FBO и наземное обслуживание на площадке, которая, как ожидается, будет введена в эксплуатацию этим летом.

Проект расширения получил золотой сертификат Green Mark в Сингапуре и серебряный сертификат LEED Green Building Совета США по экологическому строительству.

АВИАСЕРВИС

Деловая авиация для клиентов, ценящих свое время и первоклассный комфорт

РФ, Республика Татарстан, г. Казань, Аэропорт

+7 (843) 537-78-40 charter@aviaservice.aero

Сеть вертолетных академий

Десять европейских летных школ объединились, чтобы запустить первую европейскую сеть независимых вертолетных академий.

Учредителями вертолетных академий Европы (Leading Helicopter Academies – LHA) стали Европейский вертолетный центр (Норвегия), Летная академия Heli Austria, Helibravo (Португалия), HeliCentre (Нидерланды), Heli-flight (Германия), Helicopter Groundschool (Бельгия), LION Helicopters (Чехия), Mountainflyers (Швейцария), Pole-Air (Франция) и Superior Air (Греция).

Объединенные ресурсы LHA включают парк из 150 вертолетов, 80 летных инструкторов и 22 базы по всей Европе, обеспечивающие более 16000 часов обучения в год. Более 3000 пилотов вертолетов уже прошли обучение у членов LHA, которые предлагают обучение во всех типах местности и погодных условиях, для различных рейтингов, ролей и миссий. Все члены LHA являются одобренными EASA учебными организациями (ATO) или признанными поставщиками передовых и специализированных услуг по обучению.

Все члены LHA являются одобренными EASA учебными организациями или опытными поставщиками передовых и специализированных учебных услуг. Это идеальный способ начать свою карьеру для недавно получивших диплом пилотов, поскольку они могут использовать эту сеть для поиска подходящих вакансий в государственных учреждениях и у крупных вертолетных операторов. Кроме того, участники всегда стремятся работать с лучшими молодыми талантами.

Первый полет вертолета на 100% экологичном топливе

Airbus H225 совершил первый в истории полет на двух двигателях Safran Makila 2, работающих на 100% экологичном авиационном топливе (SAF).

Этот полет, который следует за полетом H225 с одним двигателем Makila 2, работающим на SAF, в ноябре 2021 года, является частью летной кампании, направленной на понимание влияния использования SAF на системы вертолета. Ожидается, что испытания будут продолжены на других типах вертолетов с другим топливом и двигателями с целью сертификации использования 100% SAF к 2030 году.

«Этот полет H225 с двумя двигателями, работающими на SAF, является важной вехой для вертолетной индустрии. Это знаменует собой новый этап на нашем пути к сертификации использования 100% SAF в наших вертолетах, факт, который будет означать сокращение выбросов CO_2 до 90%», — сказал Стефан Томе, исполнительный вице-президент по проектированию и главный технический директор Airbus Helicopters. Использование SAF является одним из рычагов Airbus Helicopters для достижения своей цели по сокращению выбросов CO_2 своих вертолетов на 50% к 2030 году при сохранении летные характеристики.

Согласно отчету Waypoint 2050, использование SAF в авиации может обеспечить сокращение выбросов CO_2 на 50-75%, что необходимо для достижения к 2050 году чистых выбросов углерода в отрасли воздушного транспорта. Хотя производство SAF в настоящее время составляет всего 0,1% от общего объема производства авиационного топлива, ожидается, что эта цифра резко возрастет в ближайшие годы, чтобы удовлетворить как растущий спрос со стороны операторов, так и предстоящие мандаты на использование SAF.

Eve пришел в Кению

Компания Eve UAM, подразделение Embraer, и Fahari Aviation, дочерняя компания Kenya Airways, подписали письмо о намерениях по приобретению 40 воздушных судов eVTOL. Соглашение включает в себя совместные исследования в рамках рабочей группы по развитию и масштабированию рынка UAM в Кении. Ожидается, что поставки начнутся в 2026 году.

«Городская воздушная мобильность — это будущее транспорта, и мы гордимся тем, что являемся пионерами в этом регионе. Путь к реализации мечты о транспортных средствах eVTOL в Кении продолжается, и партнерство с Eve является для нас ключевым достижением в рамках стратегии по внедрению новых технологий в качестве стратегии роста для устойчивого развития Африки», — сказал Аллан Килавука, управляющий директор группы и главный исполнительный директор Kenya Airways.

В настоящее время Eve разрабатывает полностью электрическое воздушное судно с вертикальным взлетом и посадкой, в котором используются революционные технологии для демократизации доступа пассажиров к новой модели городского воздушного транспорта. eVTOL, разработанный с ориентацией на пользователей, обеспечит безопасный и удобный способ перевозки с низким уровнем шума и нулевым выбросом углерода. Это укрепляет приверженность компании будущему устойчивой городской воздушной мобильности, сообщается в релизе Embraer.

Напомним, что в рамках концепции UAM Eve Urban Air Mobility с ноября прошлого года приступила в Бразилии к тестам проекта с использованием вертолетов для имитации полетов eVTOL EVA с четырьмя пассажирами. За основу взят популярный маршрут Barra da Tijuca – Tom Jobim International Airport – RIOgaleão.

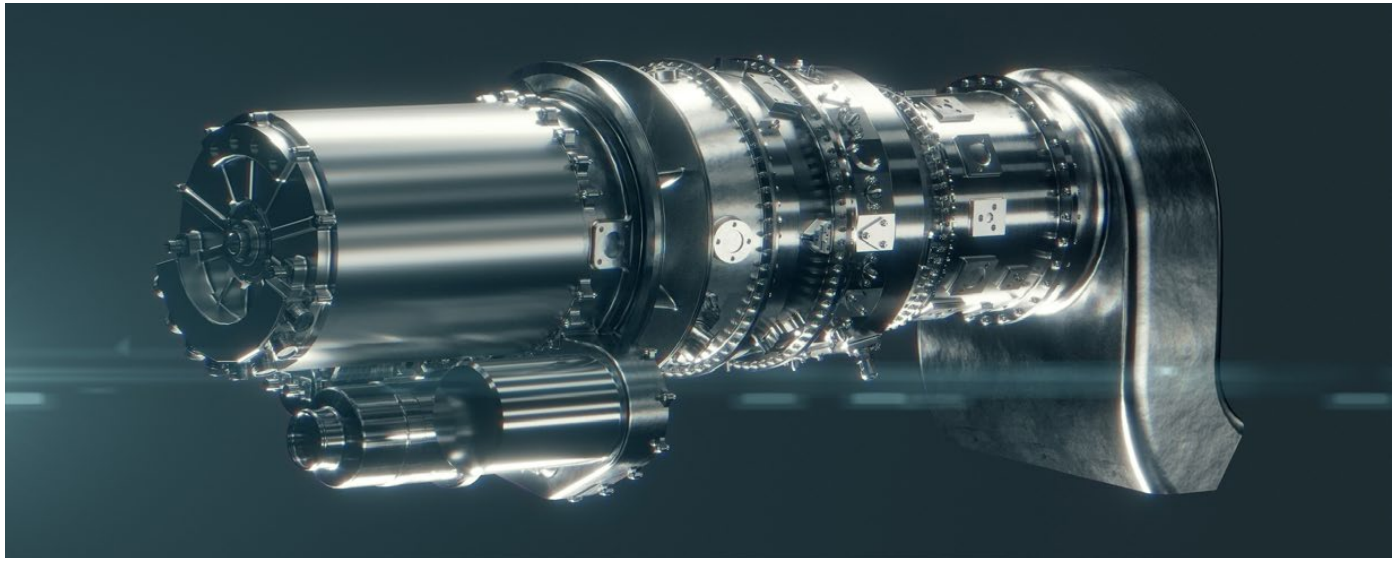
Rolls-Royce разрабатывает новые турбогенераторы для гибридных самолетов

Компания Rolls-Royce объявила о планах по разработке технологии турбогенераторов нового поколения, которые станут основой для небольших двигателей для гибридно-электрических самолетов.

Новая технология турбогенераторов, над которой работает Rolls-Royce, будет масштабироваться для удовлетворения потребностей в мощности от 500 до 1200 кВт. По словам компании, новые турбогенераторы могут использоваться либо для подзарядки аккумуляторов после взлета, либо непосредственного для привода винтов.

«Мы будем ведущим поставщиком полностью электрических и гибридно-электрических силовых и тяговых установок для продвинутой воздушной мобильности и со временем будем масштабировать эту технологию на более крупные платформы», — сказал президент Rolls-Royce Electrical Роб Уотсон. «В рамках нашей стратегии мы стремимся предложить нашим клиентам комплексное экологичное решение. Это означает расширение маршрутов, на которых с помощью нашей технологии турбогенератора сможет выполняться электрический полет. Это будет способствовать развитию гибридно-электрических полетов и означает, что больше пассажиров смогут путешествовать дальше на самолетах с низким или нулевым уровнем выбросов».

Rolls-Royce Electric была образована после приобретения группой в 2019 году подразделения Siemens по производству электрических и гибридно-электрических авиационных двигателей. Компания уже работает с итальянской Tecnam над полностью электрической версией самолета P2012 под названием P-Volt. Она также сотрудничает с Embraer и норвежской авиакомпанией Widerое для разработки планов по созданию электрического регионального авиалайнера. Ее новые турбогенераторы также могут быть использованы для самолетов бизнес-класса King Air.



ACC Aviation и Perigean Aviation выпустит на рынок эксклюзивный B757-200

ACC Aviation совместно с Perigean Aviation станут агентами по продажам и маркетингу 62-местного B757-200 в VIP конфигурации и эксплуатируемого Freedom II. Старт полетов намечен на следующий месяц.

Ожидается, что спрос будет высоким, и ACC Aviation создала специальную чартерную команду для управления и продажи чартеров на самолете. Команда, обладающая значительным опытом в сфере чартерных и авиационных перевозок, будет работать совместно с командой Perigean Aviation, обеспечивая рейсы по всему миру.

Фил Мэтьюз, генеральный директор ACC Aviation, отметил, что чартерная отрасль испытывает невероятно высокий уровень спроса как на частные самолеты, так и на более крупные коммерческие авиалайнеры. «У ACC Aviation действительно глобальная сеть партнеров, созданная за более чем 20 лет, и мы рады представить этот уникальный самолет на чартерном рынке. Благодаря впечатляющей грузоподъемности в 10 тонн этот самолет идеально подходит для туристических групп со значительным грузом и вспомогательным оборудованием, что устраняет необходимость в нескольких самолетах или специальных грузовых чартерах. В нашей повседневной работе мы видим из первых рук острую потребность в увеличении вместимости VIP-авиалайнеров, поскольку чартерные клиенты летают все больше и больше, а другие, которые не летали в течение двух лет, снова планируют туры».

Boeing 757 – отличный выбор для больших групп путешественников, а в последнее время и спортивных команд – самолет позволяет игрокам, тренерам, персоналу и представителям СМИ путешествовать вместе, контролируя расписание своих рейсов и варианты бортового питания. По мере приближения чемпионата мира по футболу 2022 года самолет обеспечит столь необходимую вместимость для команд и групп болельщиков, путешествующих на матчи и обратно.

«Мы с нетерпением ждем возможности работать с Freedom II и Perigean Aviation, продвигая этот исключительный, проверенный и надежный самолет на рынке чартерных рейсов», — заявил Ричард Смит, директор по чартерным перевозкам в ACC Aviation. «Мы видим реальные возможности для предстоящего осеннего сезона, включая гастрольные программы, масштабные MICE-поездки и чемпионат мира в Катаре».

Самолет, зарегистрированный на Бермудских островах (VP-BBE), будет беспрепятственно перемещаться между Европой, Ближним Востоком, Африкой, Азией и Америкой и будет доступен для рынка брокеров и прямых клиентов.

Airbus и Международный аэропорт Мюнхена расширяют сотрудничество

Airbus и Международный аэропорт Мюнхена (MAI) подписали на авиасалоне ILA Berlin Air Show Меморандум о взаимопонимании, чтобы начать маркетинг готовых решений для городов и регионов во всем мире, заинтересованным в развитии экосистем передовой воздушной мобильности (AAM).

Airbus разрабатывает CityAirbus NextGen, электрическое воздушное судно с вертикальным взлетом и посадкой (eVTOL), а также ключевые предложения по поддержке и сервисам, в то время как аэропорт Мюнхена предлагает услуги и решения для наземной инфраструктуры.

«Международный аэропорт Мюнхена уже сотрудничает с Airbus в рамках Инициативы воздушной мобильности, недавно запущенной в Мюнхене, — теперь мы расширяем это партнерство по всему миру, чтобы поддерживать отдельные города и регионы по всему миру», — сказала Ивонн Кугер, исполнительный вице-президент MAI по корпоративному развитию. «Будучи первым в Европе 5-звездочным аэропортом, мюнхенский аэропорт всегда был в авангарде инноваций, и для аэропортов крайне важно принимать активное участие в развитии и прокладывании пути для этого нового вида транспорта», — добавила Кугер.

«Развитие рынка, отрасли и конечного сервиса AAM требует комплексного подхода, и это был наш путь с самого начала. В дополнение к десятилетиям разработки, сертификации и поддержки транспортных средств и технологий, мы с нашими партнерами активно строим рабочие экосистемы», — сказал Балкиз Сарихан, руководитель отдела партнерства и реализации стратегии UAM в Airbus. «Мы уверены, что наше партнерство с аэропортом Мюнхена станет ключевым катализатором для ускорения развития экосистемы AAM во всем мире».

Успешная интеграция различных элементов AAM требует тесного сотрудничества между глобальными и локальными заинтересованными сторонами, объединяющими ключевые компетенции. Цель состоит в том, чтобы создать совершенно новые экосистемы, обеспечивающие безопасную и бесшовную интеграцию решений eVTOL с другими средствами мобильности, приносящими дополнительную ценность городам и сообществам.

Airbus был одним из пионеров в изучении того, как электрическая силовая установка может помочь в разработке новых видов летательных аппаратов. В сентябре 2021 года компания представила свой полностью электрический прототип eVTOL CityAirbus NextGen. Airbus разрабатывает решение AAM с eVTOL не только для того, чтобы предложить новую услугу мобильности, но и в качестве важного шага в своем стремлении сократить выбросы в авиации для всей линейки своей продукции. Недавно компания объявила о запуске Air Mobility Initiative, консорциума партнеров, занимающихся продвижением AAM в Баварии и Германии.

Metal Master возобновляет программу Flaris LAR-1

Польская компания Metal Master готовит свой второй опытный самолет Flaris LAR-1 к первому полету, поскольку нацелена на получение польской сертификации пятиместного личного самолета в первой половине 2023 года. «Сейчас мы проводим наземные испытания и надеемся поднять самолет в воздух в ближайшие недели», — сказал соучредитель Metal Master Рафал Ладзински.

На сегодняшний момент первый прототип совершил более 220 полетов с начала летных испытаний в апреле 2019 года из испытательного центра в аэропорту Зелена-Гура на западе Польши. Как комментирует Ладзински, оценки были сосредоточены в основном на системах, включая убирающееся шасси, гидравлику, авионику Garmin G600TXi, автопилот и автомат тяги. По его словам, первые испытания дали Metal Master «жизненно важную информацию об основных характеристиках управляемости самолета, его стабильности, летных характеристиках и аэродинамической конфигурации». Все уточнения включены в проект LAR-1 «и мы возобновим летные испытания, а откроем книгу заказов, как только на 100% будем удовлетворены самолетом».

Ладзинский также отметил, что пандемия Covid-19 затормозила программу в 2020 и 2021 годах из-за глобальных ограничений. Хотя кампания летных испытаний LAR-1 возобновилась, он предположил, что эффект домино Covid все еще ощущается по всей цепочке поставок.

Российско-украинский конфликт также усугубил ситуацию, подняв цены на высоколегированную сталь и алюминий, продолжил Ладзинский. «Это вынудило нас разрабатывать собственные продукты, что, к счастью, мы сейчас успешно делаем».

Пятиместный самолет был спроектирован в соответствии с категорией CS-23. «Сертификация EASA откроет потенциально огромный рынок для самолета со стороны частных владельцев, операторов воздушного такси и авиационных работ, которые ищут недорогой, чрезвычайно универсальный самолет. Самолет может похвастаться низкими заявленными прямыми эксплуатационными расходами – включая топливо, техническое обслуживание и страхование – около 1 евро на морскую милю или 400 евро/час. Предполагаемая дальность полета LAR-1 составляет 1350 морских миль (2500 км), крейсерская скорость 420 узлов (770 км/ч), максимальная взлетная масса 1500 кг (3300 фунтов), операционный потолок 46 000 футов и возможность взлета и посадки на грунтовых и коротких взлетно-посадочных полосах длинной менее 250 м (820 футов). LAR-1 также оснащен стеклянной кабиной Garmin G600 XTi с цифровым автопилотом Genesys Aerosystems S-TEC 500, полуэллиптическими съемными крыльями и парашютной системой спасения, установленной в носу.

Цена LAR-1 еще не подтверждена, но Ладзински ожидает, что он будет стоить менее $3 млн.

Honda Aircraft расширяет партнерство с FlightSafety International

Honda Aircraft и FlightSafety International объявили о продлении на 25 лет своего нынешнего 15-летнего партнерства, которое продолжит инновационные отношения двух компаний до 2047 года.

Соглашение основано на партнерстве, которое объединяет сильные стороны обеих компаний в различных секторах для обеспечения обучения владельцев и операторов HondaJet с высочайшим уровнем безопасности, устанавливая при этом твердую и долгосрочную приверженность авиации.

«Мы стремимся предоставить владельцам HondaJet наилучшее обучение, и сотрудничество между Honda Aircraft и FlightSafety International будет продолжать улучшать эти программы», — сказал президент и главный исполнительный директор Honda Aircraft Хидето Ямасаки. «Поскольку размер флота HondaJet продолжает расти во всем мире при высоком использовании самолетов, важно расширить сеть обучения HondaJet, чтобы наилучшим образом удовлетворить потребности клиентов».

«Это ключевая веха для FlightSafety и HondaJet, которая подчеркивает наше давнее прочное партнерство», — сказал президент и главный исполнительный директор FlightSafety International Брэд Тресс. «Мы гордимся тем, что являемся авторизованным провайдером обучения для таких современных самолетов, как HondaJet. Для нас большая честь продолжить предоставление операторам обучения на самом высоком уровне».

Honda Aircraft и FlightSafety International также объявили, что новый сертифицированный FAA полнопилотажный тренажер HondaJet уровня D теперь установлен в штаб-квартире компании в Гринсборо, Северная Каролина (США). Это в дополнение к симулятору, который уже используется в этом же месте, и еще одному в Фарнборо, Великобритания.

На сегодняшний день более 600 пилотов прошли начальный курс пилотирования HondaJet HA-420. Теперь новый тренажер в Гринсборо удвоит возможности для обучения, обслуживая больше клиентов и значительно сократив время ожидания пилотов HondaJet.

Кабина пилота HondaJet создана для обеспечения оптимальной безопасности благодаря эргономичному дизайну и современному ситуационному пониманию. Она также отличается высокой степенью автоматизации, снижая нагрузку на пилота и предоставляя дополнительную помощь для более эффективной работы, чтобы сделать полет проще, безопаснее и приятнее. Кабина построена вокруг пилота, что позволяет управлять HondaJet как одному пилоту, так и экипажу из двух человек.

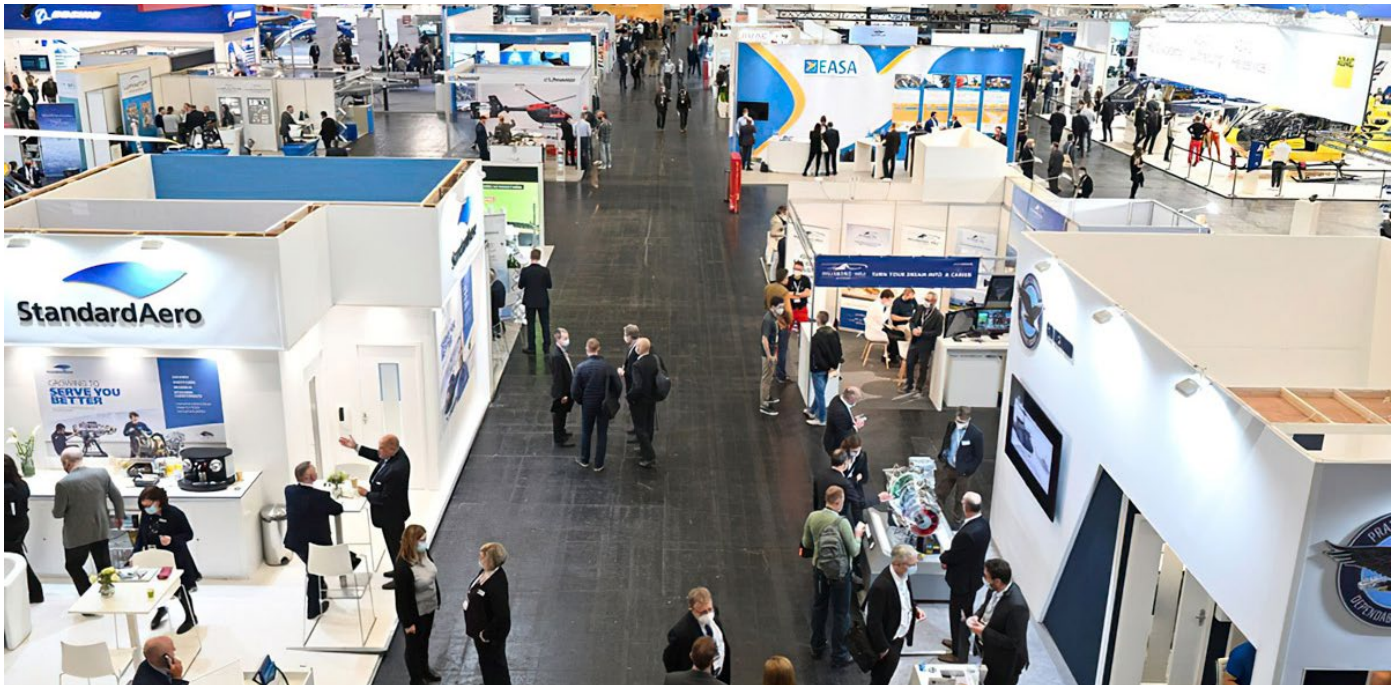
EUROPEAN ROTORS проведет более крупное мероприятие в ноябре 2022 года

Оргкомитет крупнейшей европейской вертолетной выставки EUROPEAN ROTORS анонсирует даты проведения мероприятия в текущем году – с 8 по 10 ноября 2022 г. в Кельне. Первая выставка прошла в прошлом году и имела большой успех.

Как сообщили BizavNews в оргкомитете EUROPEAN ROTORS, в настоящее время количество экспонентов значительно больше, чем в 2021 году, при этом до начала мероприятия еще четыре месяца. По состоянию на 25 июня более 115 компаний и организаций уже зарегистрировались в качестве экспонентов. Среди них Airbus Helicopters, Bell, Leonardo Helicopters, Safran Helicopter Engines, Boeing Global Services и Pratt & Whitney Canada Corp. Текущий список экспонентов публикуется на веб-сайте мероприятия с регулярными обновлениями, и организаторы продолжают вести переговоры со многими другими компаниями отрасли.

В рамках выставки будет представлена статическая экспозиция вертолетов, павильон дронов, а также зона, посвященная небольшим и новым компаниям на рынке вертолетов. Выставка охватывает все аспекты вертолетного рынка: HEMS (скорая медицинская помощь на вертолете), пожаротушение, общественная безопасность, морские перевозки, лесозаготовки, корпоративный транспорт, а также eVTOL и беспилотные решения.

«EUROPEAN ROTORS организована совместно Европейской вертолетной ассоциацией (EHA) и Агентством по авиационной безопасности Европейского Союза (EASA) при полной поддержке основных производителей отрасли. Таким образом, объединение коммерческого и регулирующего секторов является не только опорой для дальнейшего повышения безопасности, но также имеет решающее значение для обеспечения долгосрочного восстановления отрасли вертолетостроения по мере того, как мы продвигаемся вперед после пандемии», - комментируют в оргкомитете.



Как было объявлено во время выставки 2021 года, EHA и EUROPEAN ROTORS также вступили в партнерство с Международной вертолетной ассоциацией (HAI) для проведения выставок 2022 года и в будущем. По этому соглашению HAI обеспечивает маркетинг, планирование и логистическую поддержку для EUROPEAN ROTORS. HAI ежегодно проводит крупнейшую в мире выставку вертолетов HAI HELI-EXPO в США. EHA ожидает, что использование знаний, опыта и связей HAI обеспечит руководство и поддержку в планировании, маркетинге и координации для EUROPEAN ROTORS.

Наряду с выставкой, EUROPEAN ROTORS также предлагает конференции, тренинги и семинары. Время проведения мероприятия было определено в связи с успешным симпозиумом EASA по вертолетам и eVTOL, организованным Агентством по авиационной безопасности Европейского Союза. Симпозиум проходит уже в 15-й раз и является основной платформой для европейской вертолетной промышленности для совместного обсуждения текущих и будущих проблем с европейским регулирующим органом. Интеграция в EUROPEAN ROTORS позволяет EASA расширить свою аудиторию, организовав крупнейшую выставку вертолетной индустрии за пределами США.

«Зеленая» авантюра от британской Victor

Онлайн платформа по бронированию чартерных рейсов Victor заключила контракт Neste на «использование возобновляемых видов топлива в авиационной отрасли».

Теперь любое бронирование чартера, сделанное через платформу Victor, будет включать возможность покупки SAF через программу Neste My SAF. «При оформлении заказа в процессе бронирования все участники Victor теперь могут легко выбрать, сколько ископаемого топлива они хотят заменить My SAF, от 5 до 100%», — комментируют в компании. Компания подчеркнула, что SAF, приобретенные через ее платформу, не будут использоваться напрямую на забронированном рейсе. Вместо этого он будет использоваться во флоте одной из авиакомпаний-партнеров Neste, в которую входят American Airlines, easyJet, KLM, Ryanair и United Airlines.

«Мы называем это решением «плати здесь, используй там», — объяснил один из исполнительных директоров Victor Тоби Эдвардс. Он сказал, что потребуется время, чтобы SAF стал доступен в глобальной сети бизнес-авиации, поскольку отрасль фрагментирована. «Пока мы создаем этот спрос, наш вклад в SAF обеспечит выгоду другого авиационного сектора от сокращения выбросов углерода», — отметил Эдвардс. В каждой квитанции о бронировании Victor будет указано, сколько SAF было приобретено клиентом. Топливо будет доставлено авиакомпании-партнеру после завершения рейса бизнес-джета. Документ, в котором подробно описывается, как каждая покупка SAF способствовала сокращению выбросов CO_2, будет затем выпущена Neste для записи клиентом Victor.

«Мы уверены, что, продемонстрировав явную выгоду и простой процесс заказа, участники приобретут SAF несмотря на то, что он обычно примерно на 20% дороже, чем реактивное топливо, исходя из текущих цен», — сказал Эдвардс. «Эта программа также «согласована с научно обоснованными целями, в отличие от некоторых программ компенсации выбросов углерода в прошлом, когда вы не уверены, на чем заканчивается ваш вклад», — сказал он.

Эдвардс считает, что «срочное и быстрое расширение SAF» необходимо, если авиационная отрасль хочет достичь своих целей с нулевым уровнем выбросов. «Авиационная промышленность нацелилась на увеличение доли SAF до 10% от всего использования реактивного топлива к 2030 году, но в настоящее время только 0,1% рейсов заправляется этой смесью. Нам предстоит долгий путь», — пояснил он.

В 2021 году только по всему миру было совершено более 800 000 частных рейсов из почти 4 000 аэропортов. «В прошлом году на платформе Victor было совершено 3600 рейсов, в результате которых, по нашим подсчетам, было выброшено более 2,4 тонны углерода», — сказал Эдвардс. «Мы находимся на пути к еще одному «сильному году» в 2022 году, а летние месяцы будут самыми загруженными за всю историю. Жизненно важно, чтобы мы продвигали преимущества экологичных путешествий».

В то время как стоимость и доступность SAF являются серьезными препятствиями для некоторых пользователей бизнес-самолетов, Эдвардс уверен, что существует «значительная группа людей, которые могут себе это позволить и готовы его покупать».

Компания Neste со штаб-квартирой в Финляндии, Хельсинки, описывает партнерство с Victor как «ведущий в отрасли план» для авиационного сектора, стремящегося к нулевым выбросам углерода к 2050 году. «Мы надеемся, что другие компании последуют этому примеру, поскольку SAF необходим для достижения этой цели», — добавила компания.

Санитарная авиация России получила пять новых вертолетов

Холдинг «Вертолеты России» Госкорпорации Ростех передал для Национальной службы санитарной авиации (НССА) четыре вертолета Ансат и один многофункциональный Ми-8МТВ-1. Машины будут использоваться для экстренной медицинской помощи в четырех федеральных округах. Вертолеты произведены на Казанском вертолетном заводе и поставлены в рамках контракта с компанией «ПСБ Лизинг». В общей сложности по этому соглашению предприятие передало санитарной авиации уже 29 машин.

Ансаты отправились для несения дежурства в Екатеринбург, Псков, Астрахань и Санкт-Петербург. Вертолеты этого типа незаменимы в санитарной авиации - на их подготовку к взлету требуется минимальное количество времени, что особенно важно в условиях экстренной эвакуации. Винтокрылые машины рассчитаны на перевозку одного пациента в сопровождении двух медицинских работников.

В кабинах поставленных в регионы санитарных бортов уже подготовлены места под установку медицинских модулей. При этом в случае необходимости вертолет может быть трансформирован для перевозки грузов, пассажиров или даже для тушения пожаров. Стоит отметить, что машины Казанского вертолетного завода оборудованы современным комплексом радиоэлектронного оборудования, оснащены системой электронной индикации («стеклянная кабина»), которая повышает удобство и эффективность управления воздушным судном и снижает нагрузку на летчиков.

Вертолет Ми-8МТВ-1 будет эвакуировать больных и пострадавших в Омской области. В кабине машины расположены 22 сидения и подготовлены места под установку медицинских модулей. Для увеличения дальности полета вертолет помимо основных топливных баков оборудован тремя дополнительными - двумя подвесными наружными и одним внутренним.

«На сегодня для Национальной службы санитарной авиации переданы 29 вертолетов – это 18 Ансатов и 11 Ми-8МТВ-1. На летно-испытательном комплексе ожидают приемки еще 4 машины. В ближайшее время они также отправятся в российские регионы для службы в санитарной авиации», - сказал генеральный директор Казанского вертолетного завода Владимир Гинсбург. «Переданные ранее вертолеты Казанского вертолетного завода сегодня уже активно работают, спасая жизни, выполняют санитарные рейсы по всей России: от Сахалина и Камчатки до Чечни, Дагестана и других субъектов. В эксплуатации они доказали свою надежность и неприхотливость, что особенно важно, когда речь идет о спасении жизней людей. За пять месяцев этого года средний налет НССА на одном Анасте - порядка 70 часов, на Ми-8МТВ-1 - более 123 часов».

Развитие санитарной авиации в регионах происходит в рамках национального проекта «Здравоохранение». Благодаря использованию санитарной авиации медицинским работникам удается соблюдать правило «золотого часа» - отрезка времени после травмы или обострения заболевания, в течение которого можно наиболее эффективно оказать медицинскую помощь и спасти жизнь человека, повысив шансы на последующее восстановление. Чаще всего вылеты производятся к пациентам с инсультами, инфарктами, к пострадавшим в дорожно-транспортных происшествиях и других экстренных ситуациях.

На Чукотке появился первый частный авиаперевозчик в статусе резидента АЗРФ

В Анадыре встретили новый воздушный борт частного авиаперевозчика, который будет осуществлять пассажирские и грузовые перевозки. Компания «Вертикаль 87» в статусе резидента Арктической зоны РФ приобрела вертолет, который будет задействован в организации постоянного авиасообщения на территории Чукотского АО.

В проект, реализованный по соглашению с Корпорацией развития Дальнего Востока и Арктики (КРДВ) с применением мер государственной поддержки, вложено свыше 178 млн рублей.

«Приобрели модель пятиместного вертолета семейства Airbus Helicopters H125 (Eurocopter AS 350 B3e), который является бесспорным мировым лидером и самым популярным в своей линейке. Машина отличается надежностью, мощностью, хорошими ветровым и эксплуатационными характеристиками, способна взлетать и приземляться на необорудованные площадки. Это дает возможность совершать полеты в труднодоступные места. Кстати, это единственный вертолет, совершивший посадку на Эвересте, а значит может работать в сложных климатических условиях Севера. Несмотря на санкции, вопросы обслуживания не вызывают беспокойства. Модель современная, ходовая, такие летают по всему миру, соответственно и запчасти продаются не только в стране производителя», - рассказал генеральный директор ООО «Вертикаль 87» Геннадий Орлов.

В ближайшей перспективе резидент АЗРФ рассмотрит возможность расширения парка машин до двух вертолетов и одного гидросамолета.

«Если будет складываться положительный экономический баланс, рассмотрим предложения российских производителей. Все зависит от того, какой получим отклик потенциальных заказчиков. Ведем переговоры с местными хозяйствующими субъектами. Поначалу будем осуществлять заказные коммерческие рейсы, но также рассчитываем и на муниципальные контракты. Перечень услуг, которые мы сможем выполнять, разнообразен: частные деловые и пассажирские перевозки, авиационные и грузовые, а также аварийно-спасательные работы, санитарная авиация. Оснастим машину снегоступами и грузовой корзиной», - добавил руководитель проекта.

Новое воздушное судно компании «Вертикаль 87», которое способно развивать скорость до 287 км в час и преодолевать 620 км, будет базироваться на окружной вертолетной площадке в Анадыре. Однако суровые условия Крайнего Севера требуют максимальной подготовки предприятия к любым форс-мажорам. Проектом предусмотрено строительство ангара для стоянки вертолета, ремонта, техобслуживания и подготовки к полету. Учитывая сложные климатические условия Чукотки, здесь же будет установлена мобильная топливозаправочная станция и оборудована стоянка для снегоболотохода. Для строительства взлетно-посадочной площадки и ангара, инвестору выделен в аренду земельный участок, где уже ведутся строительные работы. Запустить объект планируется к осени 2022 года.

«Авиация остается одним из самых востребованных видов транспорта на Чукотке, поэтому появление нового поставщика данного вида услуг очень ценно. Мы поддерживаем таких инвесторов и проекты, которые могут улучшить качество жизни людей. Малая авиация – это не только пассажирские перевозки, но еще связь, медицина, привлечение туристов, доставка грузов. Спрос высокий, и деятельность первого частного перевозчика в Чукотском автономном округе при помощи префрежима АЗРФ положительным образом скажется на удовлетворении потребностей местных жителей», - считает директор УК ТОР «Чукотка» (дочернее общество КРДВ) Сергей Колядко.

Чартеры в Европе достигают новых высот

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, за двадцать семь дней июня 2022 года глобальная активность бизнес-джетов и турбовинтовых самолетов, занимающая долю в 17% от всех полетов самолетов в мире, выросла на 16% относительно уровня июня 2019.

Бизнес-джеты демонстрируют более сильную тенденцию: с начала месяца трафик вырос на 20%. Регулярные рейсы восстанавливаются: полеты авиакомпаний выросли на 26% по сравнению с июнем 2021 года, но все же на 24% ниже по сравнению с июнем 2019 года. Грузовые операторы, чьи операции были устойчивыми на протяжении всей пандемии, в этом году немного сократились, хотя все же показывают рост на 2% по сравнению с 2019 годом. Активность остальных воздушных судов, включая большую часть чартерных авиалайнеров, восстановилась по сравнению с сопоставимой активностью 2019 года.

Global fixed wing sectors June 2022

Global Views

Sector View	Departures	% of total	Growth vs 1 yr ago (Deps)	Growth vs 2 yr ago (Deps)	Growth vs 3 yr ago (Deps)
Scheduled Operation	1,828,972	71%	26.3%	248.5%	-23.6%
Business Aviation	430,578	17%	8.6%	69.2%	15.5%
Other	237,774	9%	15.0%	123.4%	5.6%
Cargo	83,582	3%	-4.8%	-0.5%	1.6%
Grand Total	2,580,906	100%	20.6%	166.1%	-16.0%

Глобальный трафик самолетов, июнь 2022 г.

Departures and hours flown by operator type, United States, June 1-27 2022.

Departure Country	Operator Type (Bizav)	Departures PTD	Hours PTD	PTD vs 1 yr ago (Hrs)	PTD vs 2 yrs ago (Hrs)	PTD vs 3 yrs ago (Hrs)
United States	Private Flight Department	91,165	79,128	26.3%	104.6%	36.8%
	Corporate Flight Department	38,701	59,323	18.6%	93.0%	13.7%
	Aircraft Management	33,045	56,274	8.7%	71.5%	29.7%
	Branded Charter	31,823	52,319	-7.0%	40.4%	36.5%
	Fractional Ownership	33,166	50,617	0.8%	64.2%	35.4%
	OEM	1,877	2,904	38.4%	72.0%	7.5%
	Ambulance / Medical	1,336	2,091	2.3%	59.4%	10.2%
	Shuttle	1,951	1,970	22.0%	185.8%	34.9%
	Cargo / Logistics	961	1,620	38.2%	78.0%	-12.0%
	Government / Military	584	1,087	-0.8%	220.2%	206.0%
	Training	124	147	0.0%	188.4%	69.7%
Grand Total		194,733	307,481	10.2%	75.4%	29.5%

Вылеты и налет по типам эксплуатантов, США, 1–27 июня 2022 г.

Северная Америка

С начала июня бизнес-джеты в Соединенных Штатах летают на 7% больше, чем в июне прошлого года, и почти на 20% больше, чем три года назад. В течение всех недель этого месяца наблюдается тенденция к снижению по сравнению с 2021 годом, что указывает на то, что раскаленный рынок США охлаждается.

Действительно, трафик по Part 135 и 91K в США за последние четыре недели, на 3% ниже, чем за те же 4 недели в 2021 году, а на 25-й неделе сопоставимая активность в годовом исчислении упала на 5%. На Флориду приходится 10% от общей активности бизнес-джетов в США, и этот штат уступает только Калифорнии, но супертренд последних 18 месяцев явно ослабевает: количество рейсов бизнес-джетов за последние 4 недели снизилось на 10% по сравнению с июнем 2021 года.

Европа

Европейский регион переживает самое жаркое лето в истории деловой авиации. В течение 25-й недели 2022 года было выполнено 16000 рейсов бизнес-джетов, что на 16% больше, чем на 25-й неделе 2021 года, и немного ниже 4-недельной тенденции роста на 23% по сравнению с прошлым годом. По сравнению с 2019 годом, в июне 2022 года количество вылетов бизнес-джетов выросло на 19%, что соответствует росту на 20% в мае 2022 года.

Наиболее заметный рост по сравнению с прошлым годом наблюдается в Великобритании и Италии, соответственно на 73% и 28% на 25-й неделе по сравнению прошлым годом. Есть признаки еще более сильного оживления в европейском чартерном бизнесе. И во Франции, и в Германии на 25-й неделе 2022 года количество чартерных рейсов бизнес-джетов увеличилось на 40% относительно 2021 года.

Карибский бассейн

Карибский бассейн был важным источником спроса на бизнес-джеты на протяжении всей пандемии, причем тенденции здесь опережали внутренний рынок США. С начала 2022 года было совершено 37855 рейсов бизнес-джетов, что на 20% больше, чем в прошлом году, и на 30% больше, чем в январе-июне 2019 года.

С начала июня количество прибытий бизнес-джетов в Карибский бассейн снизилось на 3% по сравнению с июнем 2021 года, но по-прежнему остается на 28% выше, чем в 2019 году. На островах Теркс и Кайкос в 2021 г. наблюдался ранний и значительный рост полетов бизнес-джетов, на 89% выше, чем в 2019, и в 2022 году острова готовятся к еще одному рекордному году, когда в июне прибудет более 2600 бизнес-джетов.

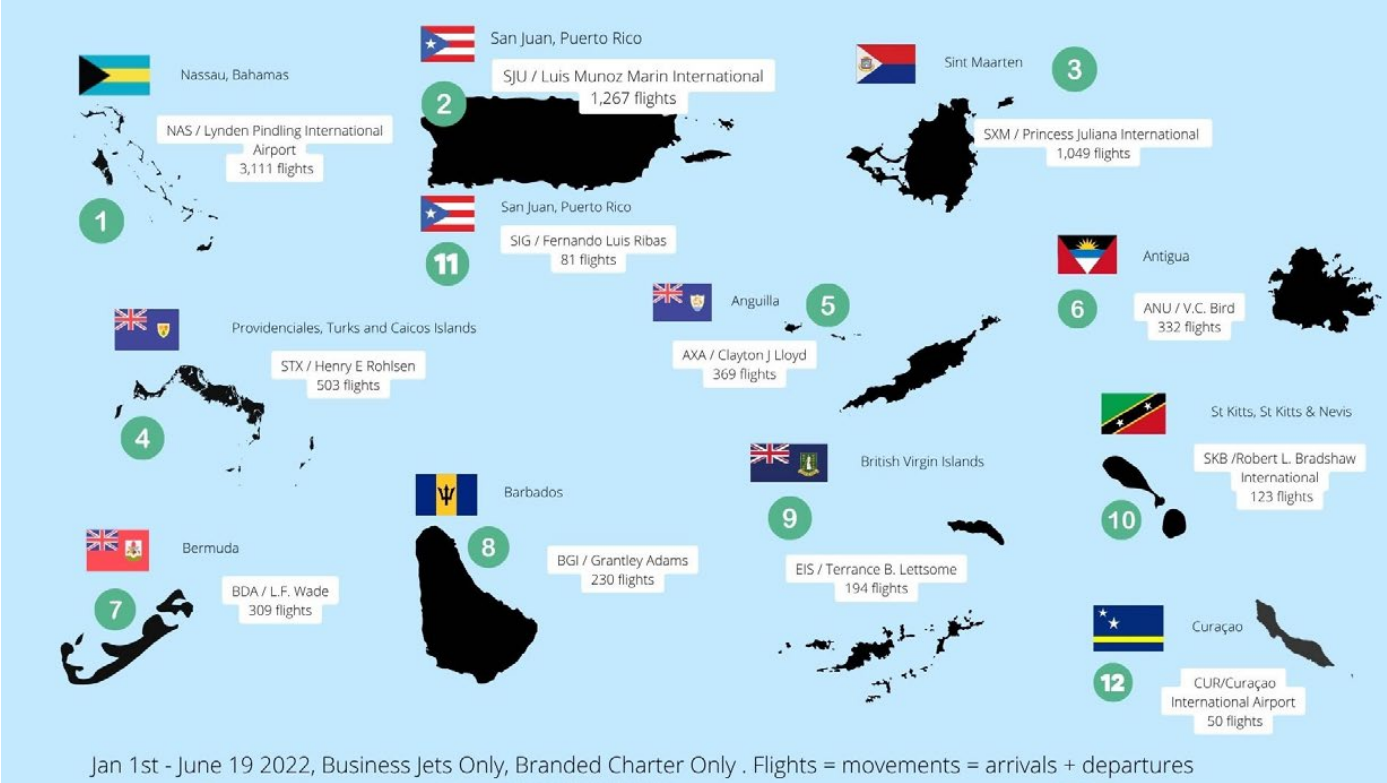
Что касается аэропортов Карибского бассейна, то в этом году самым загруженным является Lynden Pindling: на сегодняшний день в нем обслужено 7500 бизнес-джетов, что на 26% больше, чем в 2019 году. Из других самых оживленных аэропортов – Сирила Кинга на Виргинских островах США, Аэропорт Хуан Сантамария в Коста-Рике и аэропорт Сан-Хуан в Пуэрто-Рико показали рост более чем на 60% по сравнению с первой половиной 2019 года. Многие из маршрутов связаны с Соединенными Штатами, ключевые из которых из Майами, Форт Лодердейла и Нью-Йорка в Нассау. Помимо внутрикарибских и американских маршрутов, самые оживленные международные направления связаны с Канадой, Великобританией и Бразилией, причем Барбадос является главным местом назначения из этих стран.

Остальной мир

Активность бизнес-джетов за пределами США и Европы в этом месяце выросла на 16% по сравнению с июнем 2021 года и на 12% по сравнению с июнем 2019 г.

Рейсы в Азии, Африке и Океании в этом месяце выросли на 22% по сравнению с прошлым годом. Полеты бизнес-джетов в Южной Америке в этом году выросли на 8% по сравнению с прошлым годом и на 80% по сравнению с июнем 2019 года. Бразилия и Колумбия являются двумя самыми сильными региональными рынками, с темпами роста на 7% и 19% по сравнению с прошлым годом соответственно. В Азии сильный рост наблюдается в Индонезии и Таиланде, что контрастирует с замедлением в Китае, где из-за карантина количество рейсов бизнес-джетов в июне сократилось на 47% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Управляющий директор WINGX Ричард Кое комментирует: «Спрос на бизнес-джеты в Европе достигает сезонного пика, что подтверждается рекордно сильным чартерным рынком. В США активность бизнес-джетов все еще намного опережает 2019 год, но лето 2021 года, возможно, ознаменовалось восстановлением чартерной активности, что, скорее всего, является отражением ограничения провозных мощностей флота, а не растущего спроса».



Активность бизнес-джетов по отдельным странам/аэропортам Карибского бассейна, 2022 г.

Gulfstream G800 выполнил первый полет

Новый флагман Gulfstream G800 выполнил свой первый полет, официально запустив программу летных испытаний самого дальнемагистрального самолета в отрасли. G800 вылетел из международного аэропорта Саванна/Хилтон-Хед в 9:00 и приземлился там через два часа.

В соответствии со стремлением компании Gulfstream к лидерству в области устойчивого развития в авиации самолет совершил полет, используя смесь экологичного авиационного топлива.

«Когда осенью прошлого года мы объявили о выпуске первого опытного G800, мы снова изменили правила игры для нашей отрасли», — сказал Марк Бернс, президент Gulfstream. «Тесное сотрудничество с клиентами позволяет компании Gulfstream постоянно развивать свои успехи и разрабатывать самолеты, превосходящие их ожидания. G800 еще больше раздвигает границы производительности благодаря разработанной Gulfstream аэродинамике и технологии салона, и мы надеемся, что наши клиенты получат выгоду от увеличения дальности полета на более высоких скоростях в нашем исключительном салоне».

Свою новую программу американский производитель анонсировал осенью прошлого года. Планируется, что в летных испытаниях примет участие три прототипа. G800 предлагает клиентам самую большую дальность полета во флоте Gulfstream – 8000 морских миль/14816 км при скорости 0,85 Маха и 7000 морских миль/12 964 км при скорости 0,90 Маха. Оснащенный двигателями Rolls-Royce Pearl 700 с повышенной тягой и разработанным Gulfstream крылом и винглетами, представленным на G700, новый G800 также отличается повышенной топливной экономичностью и расширенными возможностями по соединению городов во всем мире. G800 рассчитан на размещение до 19 пассажиров и предлагает до четырех жилых зон или трех жилых зон с отсеком для экипажа.

G800 оснащен кабиной экипажа Gulfstream Symmetry с электронно связанными активными боковыми ручками управления полетом – впервые в отрасли – и самым широким использованием технологии сенсорного экрана с 10 дисплеями.

Дополнительные усовершенствования в области охраны здоровья и безопасности включают 100% свежий, без рециркуляции и повторной фильтрации воздух; самую низкую высоту в салоне в своих классах; систему плазменно-ионизирующей очистки воздуха, нейтрализующую 99,9% бактерий, спор и запахов, находящихся в воздухе; а также отмеченную наградами предиктивную посадочную систему (PLPS), обеспечивающую пилотам заблаговременное предупреждение о потенциальных отклонениях от взлетно-посадочной полосы, чтобы они могли скорректировать заход или уйти на второй круг.

В двух проекционных дисплеях G800 используется новая система комбинированного обзора (CVS) от Gulfstream, которая объединяет улучшенную систему технического зрения (EFVS) и систему синтетического зрения (SVS) на одном изображении, повышая осведомленность пилотов о ситуации и обеспечивая доступ к большему количеству аэропортов по всему миру.

Сенаторы призвали быстрее ввести программу трейд-ина для вертолетов

Нужно ускорить разработку механизма предоставления субсидий на приобретение новых вертолетов взамен машин, сданных на утилизацию, ввести который давно предлагают сенаторы.

Средства на реализацию программы вертолетного трейд-ина надо предусмотреть уже в бюджете на следующую «трехлетку», заявил на круглом столе в Совете Федерации замглавы Комитета СФ по федеративному устройству, региональной политике, МСУ и делам Севера Анатолий Широков.

Он отметил, что на Севере и Дальнем Востоке вертолет — «одно из основных транспортных средств». В Якутии до 70% социально значимых перевозок осуществляются именно вертолетами, не менее востребованы такие машины на Чукотке, Колыме, и Камчатке.

Глава Комитета СФ по экономической политике Андрей Кутепов отметил, что в условиях санкционного давления крайне важно обеспечить производство отечественной авиатехники, рассчитанной на небольшое количество пассажиров, предназначенной для эксплуатации в том числе в труднодоступных местностях. «К такой технике относятся вертолеты, которые являются безальтернативным средством передвижения людей и грузов. В настоящее время техника устаревает, возраст составляет 25-30 лет».

Член Комитета СФ по экономической политике Валерий Пономарев отметил, что практически все субъекты ДФО используют вертолетные перевозки и налаживание «круглогодичного бесперебойного авиасообщения для удаленных труднодоступных территорий — задача, прежде всего, социальная».

Он подчеркнул, что востребованность вертолетов для местного авиасообщения будет только расти, а развитие этой индустрии станет «способствовать росту туристической привлекательности наших субъектов, расширению экономической деятельности и привлечению инвестиций в отдаленные регионы». При этом мониторинг, который сенаторы провели совместно с «Вертолетами России», Минэком и Минпромторгом, показал значительную потребность регионов в вертолетной технике: замене подлежат порядка 700 машин.

Ранее Пономарев предлагал проработать вопрос приобретения вертолетов по системе дополнительного субсидирования с применением механизма «трейд-ин».

В связи с чем Председатель СФ Валентина Матвиенко дала поручение двум профильным комитетам СФ — по экономической политике и по бюджету — совместно проработать этот вопрос.

О том, что вертолетный парк отдаленных регионов России требует полного обновления, ранее говорил и замглавы Комитета СФ по экономической политике Константин Долгов.

Источник: СенатИнформ

Рынок сложный, но работать на нем можно

Поскольку количество бизнес-джетов, выставленных на продажу, находится на рекордно низком уровне, поиск высококачественных подержанных самолетов в нынешних условиях, безусловно, является сложной задачей.

Ввиду высокого спроса и ограниченного количества доступных новых самолетов, сейчас активные покупатели сосредотачиваются на вторичном рынке. Глобальные запасы самолетов для продажи сократились с 2330 самолетов (10,5% всего парка бизнес-джетов в эксплуатации) в июне 2020 года до чуть более 800 на сегодняшний день (или около 3,5% парка). В последний раз рынок показывал такие низкие объемы в ноябре 1998 года. Однако важно подчеркнуть, что в то время в эксплуатации находилось всего 6200 бизнес-джетов по сравнению с более чем 23000 в настоящее время.

«Если посмотреть среднее количество транзакций за первые три квартала 2020 года, мы получим около 150 продаж в месяц для всех моделей и категорий вместе взятых», — говорит Доминик Тринке, президент Boutsen Aviation. «Для сравнения, в 2021 году этот средний показатель был значительно выше: 250 продаж в месяц за тот же период. Причин такого высокого уровня активности несколько, но сегодня поднимается вопрос о сложности поиска самолетов для наших клиентов. Отсутствие доступности, задержки с поставками новых самолетов, с которыми сталкиваются многие производители, постпандемийная неопределенность, а также нынешний конфликт между Россией и Украиной — все это причины, которые усложняют миссию по поиску самолетов».

Основатель компании Тьерри Бутсен добавляет: «Сейчас, как никогда ранее, сеть владельцев самолетов, отраслевых партнеров и контактов Boutsen Aviation, созданная за последние 25 лет, доказала свою лидирующую силу на рынке и позволила нам продолжать поставлять нашим клиентам превосходные самолеты. Отличная репутация компании и использование связей позволили нам оставаться на плаву».

Как пояснил директор по продажам самолетов в Швейцарии и Восточной Европе Жан-Луи Чехович: «Недавно со мной связался оператор, у которого был клиент, желающий продать свой самолет. Мы предоставили ему ориентировочную стоимость самолета, и как только продавец вспомнил, что в прошлом мы имели с ним дело, он заключил с нами контракт. После доставки самолета я помог ему ввести его в эксплуатацию и ответил на все его законные вопросы и опасения. Клиенты, похоже, ценят нашу способность предвидеть их потребности после совершения сделки. Другим примером был клиент, который искал самолет с большей дальностью полета. Он просмотрел карты дальности, доступные в Интернете, без учета статистики направления ветров. Он действительно ценил то, что мы рекомендовали ему в условиях ре-

ального мира, и таким образом он избежал дорогостоящей ошибки, купив не тот самолет, который не мог долететь до намеченных пунктов назначения. Такие случаи имеют основополагающее значение, поскольку они укрепляют долгосрочные отношения с нашими клиентами».

Брокерские услуги бизнес-авиации работают циклично, полностью вне контроля брокеров, и только самые скромные и ориентированные на клиента профессионалы преодолевают кризисы, поскольку они остаются надежными партнерами, к которым можно обратиться в трудные времена.

«В результате того, что после пандемии глобальная активность бизнес-джетов демонстрирует впечатляющий рост, высокий спрос во всех сегментах, от чартерных, долевых и до прямого владения, на фоне проблем с доступностью новых самолетов ограничен. Мы работаем с широким кругом покупателей и продавцов, от тех, кто недавно начал использовать частную авиацию и переходит от чартера к собственным воздушным судам, до тех владельцев самолетов, которые жаждут большей дальности и которые имеют или модернизируют свой парк в пользу больших самолетов, таких как Falcon 7X или G650. Спросив наших клиентов, почему они обратились к Boutsen Aviation, все они назвали наше знание рынка, доступ по всему миру и прямой контакт с владельцами сертифицированных самолетов, находящихся на рынке и вне рынка, как одну из многих причин, по которым они доверились нам», — комментирует директор по продажам компании в Северной Европе Джеймс Хьюз.

Проявляя инициативу и постоянно отслеживая рынок, в начале 2021 года Boutsen Aviation смогла продать 400-й самолет. Это символическая веха, тем более что она была достигнута в очень неопределенных и сложных условиях. Команда охватывает весь мир – это большая сила, которая позволяет клиентам получать выгоду от обширной сети, последних рыночных данных и быстрых ответов на запросы.

Самолет недели

Оператор/владелец: ***private (НОВАТЭК)***
Тип: ***Bombardier BD-700-1A10 Global 6000***
Год выпуска: ***2012 г.***
Место съемки: ***июнь 2022 года, St. Petersburg Pulkovo – ULLI, Russia***

Фото: Дмитрий Петроченко