

О бизнес-авиации. Еженедельно. www.bizavnews.ru № 41 (647) 15 октября 2022 г.

Финансовые институты замедляют свои инвестиции в авиационные стартапы по мере того, как экономическая ситуация становится все более неопределенной, сообщает отраслевой аналитик Брайан Фоули из Brian Foley Associates. «До текущего года у новичков аэрокосмической отрасли был лучший шанс за десятилетие привлечь внешние инвестиции», — говорит Фоули. «Внезапно новый финансово-экономический климат сделал сбор средств еще более сложной задачей для тех, кто нуждается во внешнем капитале, и представляет собой сложную проблему просто для поддержания уровня». Инвесторы долгое время с опаской относились к новым возможностям в авиации общего назначения после краха Eclipse Aviation и убытков, которые превысили \$1 млрд. Однако Фоули предположил, что время и смена поколений стерли большую часть коллективных знаний и воспоминаний финансового сообщества об этом событии. Все подробности читайте в этом выпуске.

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, в первые 10 дней октября мировой трафик бизнес-джетов и турбовинтовых самолетов был на 3% ниже, чем в октябре прошлого года, и на 6% выше, чем в октябре 2019 года до пандемии. Если говорить о бизнес-джетах, то количество рейсов в этом месяце сократилось на 5% по сравнению с прошлым годом, хотя все еще на 12% больше, чем три года назад. Регулярная авиация в октябре этого года загружена на 9% больше, чем в прошлом году, но все еще на 23% меньше, чем три года назад. Трафик ведущих мировых авиакомпаний (Southwest Airlines, American Airlines, Ryanair, Delta Airlines и United Airlines) с начала месяца вырос на 16% по сравнению с сентябрем прошлого года, и на 2% меньше, чем три года назад.



Трафик в Европе быстро падает

WINGX: Спрос на чартерные рейсы явно снижается в Европе, особенно в Центральной, где мы наблюдаем двузначное снижение количества рейсов по сравнению с октябрем 2021 года

CTP. 20



Jetcraft уходит в Метавселенную

Jetcraft делает следующий шаг в области продаж, приобретений и обмена деловых самолетов, открывая первый зал бизнес-авиации в Decentraland, присоединяясь к роскошным брендам на самой известной платформе метавселенной Metaverse стр. 22



Денег для авиационных стартапов не осталось

Финансовые институты замедляют свои инвестиции в авиационные стартапы по мере того, как экономическая ситуация становится все более неопределенной

CTP. 23



Проверенный, деловой

Российская компания DreamJet продолжает расширять парк чартерных VIP самолетов. В октябре компания запускает продажи на легендарном отечественном бизнес-джете Як-40Д VIP в 13-местной компоновке с дополнительными топливными баками стр. 24





Члены ИКАО договорились о переходе гражданской авиации к нулевым выбросам к 2050 году

На заседании Международной организации гражданской авиации (ICAO), состоявшемся в канадском Монреале 7 октября, члены организации согласовали программу перехода гражданской авиации к нулевым парниковым выбросам к 2050 году, пишет Коммерсантъ.

Сообщается, что Коллективная долгосрочная целевая программа (Collective long-term global aspirational goal, LTAG) была согласована после двухнедельных обсуждений, в которых приняли участие более 2500 делегатов от 184 стран мира и 57 организаций. «На этом мероприятии страны достигли впечатляющего дипломатического прогресса по такой важной теме, как устойчивость будущего планеты и системы воз-

душного транспорта, которая обслуживает и соединяет друг с другом людей всего мира»,— подчеркнул генеральный секретарь ИКАО Хуан Карлос Саласар. Годом ранее декларацию о переходе к нулевым выбросам к 2050 году приняла Группа действий (экспертов и участников рынка) по вопросам воздушного транспорта (Air Transport Action Group, ATAG).

По данным отраслевых СМИ, в ходе обсуждений основные замечания к программе были высказаны представителями Китая, Эритреи и России. Они заявляли, что развивающимся странам будет довольно сложно осуществить перевод гражданской авиации к нулевым выбросам к 2050 году, призвав развитые страны оказать финансовую и техническую помощь.





Глобальный трафик бизнес-авиации резко возрос в сентябре

Согласно последнему отчету Argus International, глобальный трафик бизнес-авиации в сентябре 2022 вырос на 2,9% по сравнению с прошлым годом, но ожидается, что в этом месяце активность в Северной Америке и Европе снизится.

В Северной Америке в сентябре количество рейсов выросло всего на 0,1%, при этом было зафиксировано на 405 рейсов больше, чем годом ранее. До урагана «Ян» трафик в Северной Америке должен был вырасти на 2,3%.

Результаты по категориям самолетов и операторам в сентябре были неравномерными по сравнению с прошлым годом: турбовинтовые самолеты, легкие и средние джеты показали снижение трафика на 0,2%, 0,5% и 1% соответственно. Между тем количество рейсов самолетов с большим салоном увеличилось на 4,5%.

Что касается типов операций, то активность по Part 91 продолжает восстанавливаться, в сентябре увеличив-

шись на 5,7% в годовом исчислении, что обусловлено ростом трафика самолетов с большим салоном в этой эксплуатационной категории на 8,8%. Активность по Part 135 снизилась на 8,2%, а полеты среднеразмерных джетов упали на 16,3% по сравнению с прошлым годом. Операции самолетов в долевой собственности выросли на 4,9% в результате увеличения активности в этой категории средних бизнес-джетов на 8,2%.

В Европе количество рейсов в целом сократилось на 0,8%, так как полеты джетов среднего размера упали на 7,4% по сравнению с прошлым годом. Тем не менее, трафик крупноразмерных самолетов в прошлом месяце улучшился на 6,7% по сравнению с прошлым годом. В остальном мире полеты бизнес-авиации выросли на 34,2%, а активность турбовинтовых самолетов увеличилась на 62,6%.

Что касается трафика в октябре, то, по оценкам Argus, в Северной Америке будет 3,3-процентный спад по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, а количество рейсов в Европе сократится на 0,6%.







Longest range | Largest cabin | Smoothest ride

Honda Aircraft анонсирует новый пакет обновлений для HondaJet Elite

Honda Aircraft анонсирует новый пакет обновлений для HondaJet Elite. Апгрейд для HondaJet Elite, представленный подразделением Advanced Performance Modification Group, будет доступен в качестве обновления джета.

Ключевым в пакете станет увеличение максимального взлетного веса на 200 фунтов, что позволит клиентам пролетать на 120 морских миль дальше с большей полезной нагрузкой или взять на борт дополнительного пассажира. Кроме того, обновление программного обеспечения авионики включают установку FAA Datacom и ACARS, которые заменяют традиционные голосовые команды текстовыми сообщениями для повышения четкости и эффективности связи.

Наконец, в сочетании с недавно представленной усовершенствованной системой рулевого управления (ASAS) клиенты не только получат снижение нагрузки на пилота, но и выиграют от увеличения эксплуатационных возможностей при боковом ветре.

В компании поясняют, что пакет обновлений расширяет возможности без ущерба для базовой эффективности.

«Мы очень рады объявить о пакете обновлений для владельцев HondaJet Elite», — сказал Амод Келкар, глава коммерческого подразделения компании Honda Aircraft и вице-президент по обслуживанию клиентов. «Этот пакет обновлений является еще одним свидетельством наших постоянных усилий в области обслуживания клиентов, чтобы предоставить возможности обновления для нашего постоянно растущего парка. Мы по-прежнему стремимся установить новый стандарт в бизнес-авиации, продвигая инновационные дизайнерские и инженерные решения для нашей существующей клиентской базы».

Пакет обновлений будет доступен для установки в авторизованных сервисных центрах Honda Aircraft по всему миру, начиная с США в конце этого года.





\$99 за поддержку рейса легкого бизнес-джета

Провайдер бизнес-авиации Icarus Jet запустил специальный пакет поддержки международных рейсов для бизнес-джетов легкого класса по цене от \$99 долларов за перелет.

Пакет услуг «одного окна» предназначен для самолетов с максимальным взлетным весом до 7000 кг и включает в себя планирование полета, обслуживание экипажа, отслеживание полета, наземное обслуживание, разрешения на пролет и посадку, а также гарантированную парковку. По запросу также предоставляются скидки на топливо, индивидуальное питание, наземный транспорт и размещение в гостинице.

Кевин Сингх, основатель и президент Icarus Jet пояснил, что независимо от того, эксплуатирует ли оператор один самолет или управляет целым парком са-

молетов крупной корпорации, сокращение расходов сегодня имеет первостепенное значение на фоне роста цен на топливо. «Наша услуга делает перелет на легком частном самолете безопасным и выгодным с финансовой точки зрения решением, подкрепленным нашим опытом международной поддержки поездок, превосходными отношениями с поставщиками и доступным во всем мире топливом Jet-A со скидкой, поскольку Icarus Jet является одним из крупнейших реселлеров топлива по всему миру», - сказал он.

В ближайшие время Icarus Jet объявит о специальном пакете для других категорий бизнес-джетов с максимальной взлетной массой от 7001 кг до 136000 кг.

Офисы компании расположены в Дубай, Лондоне и Далласе.





Global Jet увеличил парк Bombardier Global 6000

Группа Global Jet пополнила свой управляемый парк очередным самолетом Bombardier Global 6000. 13-местное воздушное судно 2017 года выпуска будет также доступно и для чартерных рейсов при согласовании с владельцем.

Как комментируют в компании, находясь в категории дальнемагистральных, этот частный самолет имеет дальность полета 6000 морских миль и максимальную скорость 0,89 Маха. Пассажиры смогут летать прямыми рейсами из Нью-Йорка в Лондон или из Лондона в Гонконг без дозаправки. «Этот самолет спроектирован с тремя зонами салона, обеспечивающими максимальный уровень комфорта. Передняя каюта предлагает клубный люкс с четырьмя эргономичными представительскими креслами, за которыми следует

четырехместная зона для переговоров и обеденная зона. В задней каюте расположен трехместный диван напротив двухместного клуба»

Global 6000 обладает уникальным набором преимуществ и предлагает полный спектр развлекательных функций, таких как Bluetooth, Airplay, Chromecast и прямой HDMI. Бизнес-джет оснащен тремя iPad с подписками Amazon Prime и Netflix. Благодаря самому быстрому в мире подключению к интернету в полете с использованием технологии Ка-диапазона и комплексной системе управления салоном, авиаперелеты становятся идеальным решением для пассажиров, которые хотят путешествовать и работать одновременно. Они смогут участвовать в видеоконференциях или смотреть прямые трансляции.







Диспетчерский центр 24/7 Планирование полетов



Наземное обслуживание Полный спектр услуг

www.fcgops.aero

Signature Aviation открыла FBO в Бирмингеме

Signature Aviation, материнская компания Signature Flight Support, открыла свой новый терминал частной авиации в аэропорту Бирмингема. Строительство нового терминала, отложенное из-за пандемии COVID, началось в конце 2021 года и длилось четыре месяца.

Как сообщается в релизе компании, площадь пассажирского терминала составляет 222 кв.м. и включает несколько лаунджей, зону отдыха, пограничнотаможенный пост, а также комнаты для экипажей и станцию зарядки электромобилей.

«Мы очень рады, что у нас есть FBO, которым можно

гордиться, и, хотя мы начали работать совсем недавно, отзывы наших клиентов были потрясающими», — комментируют в компании. «Новый комплекс восстанавливает деятельность Signature Aviation в Бирмингеме как ключевую часть сети из 226 офисов по всему миру, а открытие укрепляет постоянную приверженность нашим клиентам и аэропорту Бирмингема, поскольку мы смотрим в будущее. Авиация общего назначения продолжает оставаться коммерческим драйвером как в аэропорту, так и в районе Бирмингема, и мы с нетерпением ждем возможности приветствовать клиентов в нашем новом FBO во время их следующего визита в Бирмингем».





ЛУЧШИЙ КЕЙТЕРИНГ для бизнес авиации

В МОСКВЕ СОЧИ | МИНСКЕ | КАЛИНИНГРАДЕ









Доставка срочных заказов 24 / 7 / 365



Продукция исключительно высокого качества



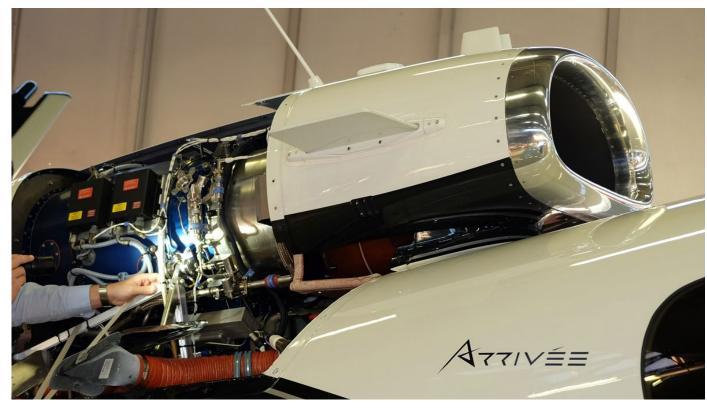
Индивидуальный подход к каждому клиенту

Управление гражданской авиации Великобритании разъяснило правила летной годности

Управление гражданской авиации Великобритании (САА) опубликовало «Кодекс летной годности: руководство по техническому обслуживанию легких самолетов», целью которого является предоставление владельцам самолетов авиации общего назначения, включая турбовинтовые и легкие джеты весом менее 5700 кг, лучшего понимания правил летной годности и как применить это к своим самолетам.

Темы, рассматриваемые в руководстве, включают систему летной годности, обязанности владельцаэксплуатанта по обеспечению летной годности, программу технического обслуживания Part-ML и практическое поддержание летной годности.

«Общение является одним из ключевых столпов наших отношений с авиационным сообществом общего назначения», — пишет директор группы САА Великобритании по безопасности и воздушному пространству Роб Биштон. «При наличии около 18000 самолетов авиации общего назначения и 30000 пилотов важно, чтобы ключевые сообщения о безопасности и управлении рисками были четкими и краткими. По нашим опросам, в области техобслуживания и поддержания летной годности есть возможности для улучшения».





Joby и Skyports совместно продемонстрируют «вертипорты» для аэротакси

Разработчик электрического воздушного такси Joby Aviation и разработчик терминалов Skyports Infrastructure объединились, чтобы изучить и продемонстрировать работу такого терминала в реальности. Партнеры разрабатывают так называемый «пассажирский терминал Living Lab» (лаборатория натурных испытаний). Этот шаг предпринимается на фоне работы Joby над сертификацией своего электрического воздушного судна с вертикальным взлетом и посадкой (eVTOL).

Лаборатория натурных испытаний «позволит компаниям протестировать различные технологии и процедуры, которые помогут определить, как пассажиры будут воспринимать вертикальный полет», заявляют партнеры.

Компания Joby, базирующаяся в Санта-Круз, штат Калифорния, планирует запустить свое воздушное такси в 2024 году. Компания Skyports, имеющая офисы в Лондоне, также сотрудничает в проектах по эксплуатации воздушных такси с другими разработчиками

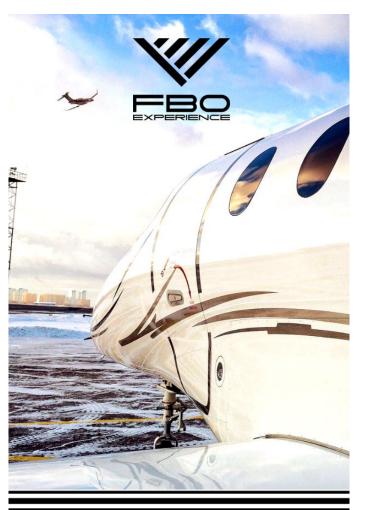
eVTOL, включая Wisk Aero и Eve. Наземные терминалы аэротакси также называются «вертипортами».

«Чтобы реализовать концепцию повседневных полетов, нам необходимо обеспечить бесперебойную и быструю работу на земле», — говорит руководитель отдела продуктов Joby Эрик Эллисон. «Лаборатория натурных испытаний позволит нам переосмыслить опыт операций в терминале».

Исполнительный директор Skyports Дункан Уокер говорит, что компании будут использовать лабораторию, чтобы продемонстрировать свое видение регулирующим органам, государственным чиновникам и общественности. Joby и Skyports продемонстрируют «Лабораторию... в разных точках США» в течение следующих полутора лет.

Јову разрабатывает электрическое воздушное такси с одним пилотом, способное перевозить четырех пассажиров на рейсах до 130 морских миль (241 км) и на скорости до 174 узлов (322 км/ч).





FBOEXPERIENCE.COM

PROMOTING FBO EXCELLENCE

Flexjet выходит на биржу

Кенн Риччи, основатель Directional Aviation, пожалуй, самый успешный инвестор в бизнес-авиации. Но до прошлого года, когда он основал компанию по слияниям и поглощениям (SPAC) Aspirational Consumer Lifestyle и объединился с дочерней компанией Embraer по производству электрических вертикальных самолетов EVE, он избегал публичных рынков.

Теперь он планирует сделать долевого оператора Flexjet публичным. Flexjet планирует слияние с Horizon Acquisition Corporation II, SPAC, созданной Тоддом Боли, основателем Elridge Capital. Боли является генеральным директором, финансовым директором и председателем SPAC, а также долгосрочным соинвестором Риччи. Ожидается, что сделка по продаже завершится во втором квартале 2023 года.

«В нашей отрасли наблюдался значительный рост за последние несколько лет, и Flexjet никогда не был в лучшем положении, чтобы найти возможности для расширения наших предложений услуг в этой конкурентной среде», — говорится в сообщении. «Мы будем использовать нашу существующую прибыльность с доступом к капиталу и использовать его в качестве стартовой площадки для дальнейшего улучшения качества обслуживания клиентов за счет расширения парка, долевых программ и географии, а также значительных инвестиций в инфраструктуру, включая объекты поддержки технического обслуживания и частные терминалы».

Flexjet будет торговать под тикером FXJ и присоединится к Wheels Up (NYSE: UP) на бирже. У этих компаний очень разные бизнес-модели: Flexjet покупает самолеты, а затем продает акции владельцам; Wheels Up продает чартер как на своих самолетах, так и на сторонних. Листинг Flexjet должен побудить больше инвесторов обратить внимание на бизнес-авиацию.

Увеличилась смертность при катастрофах турбовинтовых самолетов

За 12 месяцев с 1 сентября 2021 г. по 31 августа 2022 г. в двух катастрофах бизнес-джетов, зарегистрированных в США и эксплуатируемых по Part 91 (частные перелеты), погибло восемь человек. Еще 19 человек погибли в трех катастрофах бизнес-джетов, зарегистрированных за пределами США.

Согласно исследованию AIN, за этот период не зафиксировано ни одного происшествия со смертельным исходом с зарегистрированными в США бизнес-джетами, которые использовались для чартерных рейсов по Part 135. Всего по всему миру произошло 188 авиационных происшествий и 98 инцидентов с турбовинтовыми самолетами бизнес-класса.

За 12-месячный период во всем мире зафиксировано 35 происшествий с участием бизнес-джетов, из которых 20 произошли во время частных полетов (Part 91). С турбовинтовыми самолетами бизнес-класса по всему миру произошло 64 авиакатастрофы, что поч-

ти вдвое больше, чем с реактивными самолетами, и в результате чего погибло 62 человека, что почти в 2,5 раза больше, чем в результате авиакатастроф бизнесджетов.

Около трети аварий, произошедших с бизнес-джетами и турбовинтовыми самолетами «с префиксом N», были классифицированы как несчастные случаи, а не инциденты, последние из которых обычно приводят к незначительным травмам или их отсутствию и менее значительным повреждениям самолета.

Однако в результате восьми аварий с американскими турбовинтовыми самолетами, летавших по Part 91, погибло 30 человек — это самое большое число погибших среди всех сегментов. Кроме того, почти две трети из 56 аварий, произошедших с турбовинтовыми самолетами, не зарегистрированными в США, за тот же период были классифицированы как несчастные случаи.



Bell поставляет Bell 505 в Грецию

Bell Textron объявила о поставке первого Bell 505 покупателю из Греции. Вертолет был доставлен в августе в сервисный центр Bell в Праге.

Вертолет находится в частной собственности и будет использоваться Bellavia Ltd. для коммерческих рейсов по материковой части и островам Греции. Bellavia будет эксплуатировать и обслуживать вертолет с пилотами и техниками, прошедшими обучение в Bell Training Academy, в соответствии с сертификатами своей организации.

Bellavia Aviation Services Ltd. эксплуатирует и обслуживает вертлеты Bell с 1991 года. Семейный бизнес в третьем поколении начал свою деятельность с Bell 47, который налетал 3500 часов при аграрных авиаработах и аэрофотосъемке. Компания в дальнейшем продолжила работать с легендарными Bell 206 JetRanger, Bell 230, Bell 206 LongRanger и сейчас имеет флот из Bell 206, Bell 407, Bell 429 и Bell 505.

Bell поставила в Европу 78 вертолетов Bell 505 клиентам в Италии, Швейцарии, Словакии, а теперь и Греции. Компания продолжает расширять свое международное присутствие за счет продажи вертолетов для частного и коммерческого использования. В дополнение к своей широкой клиентской базе, пражский завод Bell предлагает доступные для региональных операторов варианты технического обслуживания, ремонта и капитального ремонта.

Первый Bell 505 был поставлен в 2017 году, и сегодня на шести разных континентах эксплуатируется 400 вертолетов. Bell 505 сочетает в себе новейшие технологии авионики и управления двигателем с большой открытой кабиной, которая обеспечивает панорамный обзор для всех пассажиров.

В Африку отправится первый пятилопастный Airbus H145

Южноафриканский вертолетный оператор Aerios Global Aviation (AGA) закрыл сделку по приобретению первого пятилопастного вертолета Airbus H145.

Новый борт станет первым данным типом в Африке и будет использоваться в различных сегментах, включая VIP-полеты, доставку морских экипажей, перевозки на ветряные электростанции, вертолетные работы на шельфе, а также поисково-спасательные операции в горах и медицинские услуги (HEMS). Все операции будут выполняться экипажем из двух пилотов, что соответствует международным стандартам нефтегазовой отрасли, и которые будут работать с очками ночного видения. Н145 будет поставлен в начале 2023 года.

Новая версия самого продаваемого легкого двухдвигательного вертолета Airbus H145 была представлена на выставке Heli-Expo 2019 в Атланте. Благодаря пятилопастному несущему винту, сконструированному без использования подшипников и шарниров, были существенно снижены вибрации в полете, что повысило уровень комфорта пассажиров и при этом позволило отказаться от активной системы виброгашения. В результате полезная нагрузка была увеличена на 150 кг по сравнению с предшественником. На сегодняшний день H145 — самый тяговооруженный вертолет в своем классе. В сентябре 2019 года он выполнил посадку в Андах на вершине Аконкагуа на высоте 6961 м, продемонстрировав при этом значительный запас мощности.



G5000 для Citation Excel/XLS в Европе

Компания Garmin объявила о скором одобрении Агентством по авиационной безопасности Европейского союза (EASA) системы G5000 для самолетов Cessna Citation Excel и Citation XLS.

Напомним, что в июле 2019 года Garmin, мировой лидер в области спутниковой навигации, навигаторов и авионики, закончил сертификационные работы по установке системы Garmin G5000 на самолеты Citation Excel и Citation XLS. Garmin G5000 сочетает в себе двойную мультифункциональную сенсорную систему управления (FMS), сенсорный экран управления системами самолета и мультидисплей кабины. Эти широкоэкранные сенсорные дисплеи могут дать пилотам больше полезной информации, такой как TAWS, TCAS, информацию о плане полета, погоду. В систему включена технология синтетического видения компании Garmin (SVT), электронные карты и многое другое.

G5000 имеет экран высокого разрешения WXGA, с диагональю 12 или 14 дюймов, на который выводятся основные полетные данные (PFD) и многофункциональные дисплеи (MFD). G5000 является масштабируемой, производители самолетов могут сделать свой выбор по комбинации дисплеев. Электронные карты и схемы аэропортов Garmin SafeTaxi имеют географическую привязку и могут просматриваться на всех трех дисплеях. Интуитивно понятные контроллеры с сенсорным экраном служат интерфейсом для пилота и способствуют простоте эксплуатации и плавному переходу между различными страницами.

Обновление G5000 для Citation Excel/XLS представляет собой полностью интегрированное решение для автоматической независимой системы наблюдения и радиовещания (ADS-B), разработанное FAA и EASA.

Более половины тяжелых джетов в мире зарегистрированы США

Более половины (59,4%) тяжелых частных самолетов в мире зарегистрированы США, свидетельствует новое исследование Airbus Corporate Jets (ACJ). Согласно анализу компании, 5482 из 9223 тяжелых дальнемагистральных самолетов мирового флота зарегистрированы в США.

АСЈ определяет тяжелые бизнес-джеты как самолеты, вмещающие от 12 до 14 пассажиров с продолжительностью полета от 10 до 12 часов. На эту категорию приходится 37,5% флота США.

Калифорния лидирует с 724 самолетами и 13,21% долей американского парка тяжелых бизнес-джетов. За Золотым штатом следуют Флорида и Техас с 617 и



560 самолетами соответственно. Нью-Йорк и Нью-Джерси имеют 303 и 258 самолетов в своих парках.

Шон МакГью, вице-президент ACJ North America, отметил: «США доминируют на мировом рынке тяжелых частных самолетов, и мы ожидаем, что этот рынок будет активно расти по мере увеличения в стране числа людей со сверхвысоким уровнем дохода и роста крупных корпораций».

В крупнейшем аэропорту Van Nuys в Лос-Анджелесе больше всего зарегистрированных самолетов: 206 джета, что составляет 3,76% рынка тяжелых самолетов США. За ними следуют Teterboro, штат Нью-Джерси, и Даллас, штат Техас, со 161 и 157 самолетами соответственно. Хьюстон, Форт-Лодердейл и Чикаго имеют на постоянной прописке 137, 132 и 126 самолетов.

Общий парк бизнес-джетов США в настоящее время составляет 14 632 самолета или 62,5% мирового парка. После тяжелых самолетов, составляющих 37,5% парка самолетов США, следуют легкие самолеты — 36,5%, средние — 20,5% и сверхлегкие — 5,5%.

Выступая в прошлом месяце, МакГью сказал: «Из-за огромных размеров США и их важности на мировой арене более трети частных самолетов, зарегистрированных в стране, относятся к категории тяжелых или сверхдальних самолетов, на что мы и обращаем внимание». Он добавил, что многие летные отделы и операторы долевого владения уже превысили показатели прошлогоднего трафика. В АСЈ объяснили увеличение спроса изменением образа жизни после глобальной пандемии. Значительное сокращение регулярных коммерческих рейсов увеличило количество новых участников деловой авиации.

Daher поставляет 1100-й самолет ТВМ

Французский производитель Daher поставил 1100-й турбовинтовой самолет ТВМ, сообщает пресс-служба компании. «Юбиляром» стал флагманский ТВМ 960, который получил Брюс МакКоллум, частный пилот, ранее владевший ТВМ 850 и ТВМ 900. Поставка 1100-й самолета произошла всего через два года после передачи Daher тысячного самолета популярного семейства. Сейчас компания выпускает две модели: ТВМ 960 и ТВМ 910.

По словам Николаса Чабберта, старшего вице-президента авиационного подразделения Daher и генерального директора Daher Aircraft и Kodiak Aircraft, французский производитель продал все слоты на ТВМ 960 до сентября 2023 года. «У нас невероятный успех», — сказал он, добавив: «Мы изо всех сил пытаемся получить детали для нашей цепочки поставок. Это большой вызов». Чабберт ожидает, что в этом году Daher поставит 60 ТВМ 960, но, если бы цепочка поставок не была ограничена, компания могла бы произвести до 75 самолетов.

Напомним, что в начале апреля Daher представил турбовинтовой самолет последнего поколения ТВМ 960. Заменив ТВМ 940 в модельном ряду компании, самолет стоимостью примерно \$4,57 млн оснащен более эффективным двигателем Pratt & Whitney Canada PT6E-66XT с пятилопастным композитным винтом и цифровым электронным управлением тягой.

Дополнительный пакет салона Prestige повышает цену примерно до \$4,8 млн и добавляет новую систему экологического контроля (ECS), светодиодное освещение и окна с электронным затемнением. Этот салон премиум-класса также включает другие усовершенствования, такие как новые эргономичные кресла, разъемы USB-A и C, подстаканники и крючки для гарнитуры в каждом из шесть мест самоле-

та. По словам Daher, запуск двигателя РТ6Е-66XT полностью автоматизирован после активации одного переключателя. Кроме того, рычаг управления электронной дроссельной заслонкой использует одно переднее положение от взлета до посадки, а двухканальная цифровая система управления двигателем и винтом оптимизирует характеристики силовой установки на всех этапах полета, снижает нагрузку на пилота и увеличивает срок службы двигателя.

Пятилопастный винт Hartzell Raptor, полностью интегрированный в силовую установку, специально разработан для снижения общего веса и улучшения взлетных характеристик, набора высоты и полета на крейсерской скорости, а также для снижения шума и

вибраций. Уровень шума при взлете составляет 76,4 децибел, что соответствует строгим международным стандартам.

Характеристики нового самолета примерно такие же, как у ТВМ 940, включая максимальную скорость 330 узлов на эшелоне 280 и максимальную дальность полета 1730 морских миль на скорости 252 узла. Взлетный вес ТВМ 960 увеличился на 221 фунт до 7615 фунтов, чтобы компенсировать потяжелевший на 140 фунтов салон Prestige. В кабине экипажа нового ТВМ 960 сохраняется комплект авионики Garmin G3000 от модели 940 с электронной стабилизацией, защитой от снижения скорости и функцией автоматической посадки HomeSafe.



Hadid стремится упростить планирование международных поездок

Дубайская Hadid International Services, провайдер услуг по обслуживанию рейсов деловой авиации, внедряет новый клиентский портал, чтобы упростить процессы и предоставить своим клиентам больше информации.

«Как только наша операционная группа получает информацию, она автоматически обновляется», — сказала Жаклин Симмонс, менеджер по развитию бизнеса компании в США и Латинской Америке. «Мы поддерживаем клиентов по всему миру в режиме 24/7/365 и технологии помогут нам поддерживать высокий уровень контроля с помощью прямой связи между нашими операционными командами, сетью поставщиков и клиентами. Это упростит наши процессы и сделает ведение бизнеса с нами намного проще. Операционная группа постоянно обновляет портал, когда речь идет об аэропортах и ограничениях в аэропортах, часах работы и тому подобном. Это почти завершено».

Симмонс сказала, что влияние конфликта на Украине было минимальным на работу компании. «Только в том, как действовать в этом районе», — сказала она. «Обычно я привлекаю своих специалистов по планированию международных поездок для любого из моих клиентов, которые летают в этом районе. Я всегда слежу за тем, что они вовлечены, просто чтобы убедиться, что мы не пересекаем никаких границ и не попадаем туда, где нам быть не нужно».

Тем не менее, сбои в цепочке поставок производителей продолжают создавать проблемы в бизнес-авиации. «Это то же самое в любой отрасли, будь то авиация, автомобилестроение или транспорт», — сказала Симмонс. «Это нехватка расходных материалов или запчастей. Это узкие места в транспорте, нехватка рабочей силы, и будь то розничная торговля, авиация

или самолетостроение, это повсеместно. Я полагаю, что это скажется на выпуске самолетов производителями. Это эффект домино».

Симмонс отметила, что опасения по поводу рецессии вызывают пессимизм. «Я не знаю, надвигается ли рецессия, но определенно об этом говорят в новостях достаточно, чтобы люди думали, что рецессия грядет», — сказала она. «Это вызывает беспокойство. У вас также есть проблема с рабочей силой и ценой на топливо. Всего понемногу, даже зеленой энергии. Это также вызов для некоторых из этих компаний, которым необходимо начать думать о том, как они собираются решать все, что на них обрушивается».

Противоречие между бывшими в эксплуатации и новыми деловыми самолетами также продолжается. «Очевидно, что есть люди, которые все еще покупают новые. Все зависит от потребностей их бизнеса. Я пытаюсь помочь всем, кто нуждается в какой-либо помощи между покупкой самолета и выполнением международных рейсов», — сказала Симмонс. «Многие операторы расширяют свой флот. Некоторые из них приобретают новые самолеты. Я имею дело со многими чартерными компаниями, и они просто расширяют свой флот, потому что они развивают долевой или другой бизнес. Важно убедиться, что все делают то, что они должны делать, когда они безопасно путешествуют по миру».



Hill Helicopters уже работает над двухдвигательным преемником НС50

Компания Hill Helicopters уже работает над предварительными концепциями своей следующей программы, сообщил основатель и исполнительный директор британского стартапа д-р Джейсон Хилл.

4 октября выступая во время ежемесячной онлайнвстречи, Джейсон Хилл заявил, что компания особенно заинтересована еще в двух моделях, помимо своих нынешних легких однодвигательных НХ50 и НС50, которые все еще находятся в разработке. По его словам, это будет «двухдвигательная, более мощная машина» и «гибридная машина».

«В настоящее время у нас идет предварительная разработка множества технологий, которые позволят нам выбрать наилучший для нас путь», - сказал Джейсон Хилл. «Я не хочу слишком много говорить об этом, но в будущем вы можете ожидать от нас вертолетов большего размера».

Поставка первого HX50 — несертифицированного сборного вертолета — должна состояться в конце 2024 года, за которым к концу 2026 года последует полностью сертифицированный HC50. У компании есть заказы на 540 HX50 и 116 HC50.

Компания Hill Helicopters самостоятельно разрабатывает большую часть узлов для вертолета, включая турбовальный двигатель GT50 мощностью 500 л.с. (372 кВт). Доктор Хилл говорит, что будущие разработки могут также включать «новую и более эффективную версию или производную» GT50.

Разработка двигателя еще продолжаются. Компания перешла с двухступенчатой турбины компрессора на одноступенчатую, чтобы оптимизировать вторичный поток воздуха через двигатель и снизить нагрузку на

ключевые подшипники. Это сделает двигатель более коротким, а также более производительным и надежным. Стендовые испытания модернизированной силовой установки запланированы на 2023 год.

Компания Hill Helicopters также рассказала о некоторых операциях, которые будут выполняться заказчиками в рамках процесса самостоятельной сборки

НХ50. Правила требуют, чтобы покупатели собрали 51% вертолета, за исключением трансмиссии, винтов, двигателя и авионики. Хотя весь процесс еще не полностью определен, д-р Хилл говорит, что, например, владельцы будут «скорее всего вовлечены» в укладку панелей из углеродного волокна для фюзеляжа, добавляя: «Это то, что будет поддерживаться нашим персоналом с использованием нашего оборудования».



А как все красиво начиналось: главу Zetta Jet обвинили в крупном хищении

Джеффри Кэссиди, соучредитель Zetta Jet, на этой неделе был обвинен в Сингапуре в хищении более 11 млн сингапурских долларов (\$7,6 млн.). Обвинения были предъявлены более чем через пять лет после того, как чартерная компания начала процедуру банкротства на фоне обвинений в мошенничестве.

Было предъявлено более 30 обвинений, в том числе: преступное злоупотребление доверием путем незаконного присвоения, подделка счетов-фактур и подстрекательство других лиц к ложной регистрации платежей.

Кэссиди всегда отрицал какие-либо правонарушения. Он подчеркнул, что давал личные гарантии и много работал, чтобы рассчитаться с кредиторами после банкротства.

Компания Zetta Jet была основана в 2015 году и базировалась в Сингапуре, вместе с двумя партнерами в



Калифорнии. Позже эти трое объединили американского оператора с Asia Aviation Company, основанной отцом Кэссиди. В августе 2017 года Zetta Jet и два соучредителя обвинили Кэссиди в девяти серьезных преступлениях, включая рэкет, мошенничество и ложные обещания. Они утверждали, что Кэссиди обогатился активами Zetta Jet на сумму от 20 до 30 миллионов долларов, и обвинили его в слабом финансовом состоянии компании. Zetta Jet подала заявление о банкротстве по главе 11 в 2017 году и прекратила полеты 30 ноября 2017 года. Это привело к расследованию в Сингапуре и ФБР в США.

Полиция Сингапура сообщает, что в период с 2016 по 2017 год Кэссиди якобы незаконно присвоил более 11 миллионов сингапурских долларов у Zetta Jet. Он обвиняется по шести пунктам обвинения в преступном злоупотреблении доверием в соответствии со статьей 406 Уголовного кодекса. В случае признания виновным каждое обвинение имеет максимальный срок в семь лет и может также включать штрафы. Также предполагается, что он использовал более 1,4 миллиона сингапурских долларов из незаконно присвоенных сумм для сделок с недвижимостью. Ему было предъявлено обвинение по трем пунктам в использовании доходов от преступного поведения в соответствии с Законом о коррупции, торговле наркотиками и другими серьезными преступлениями (конфискация доходов). Максимальное наказание по каждому пункту обвинения составляет 10 лет и штраф в размере 500 000 сингапурских долларов.

Кэссиди также было предъявлено обвинение в передаче более \$400 000 компании Asia Aviation пять раз в период с 25 апреля 2014 года по 27 мая 2015 года, прежде чем она стала Zetta Jet. Если его признают виновным, максимальный срок тюремного заключения

составляет 10 лет и может включать штрафы по каждому пункту обвинения.

Кэссиди также обвиняли в 12 случаях подделки счетов-фактур от двух зарубежных компаний и в восьми случаях фальсификации счетов Zetta Jet и Asian Aviation. Максимальный срок тюремного заключения, если его признают виновным, варьируется от четырех до 10 лет по каждому пункту обвинения. Также могут быть наложены штрафы.

Бывшей жене Кэссиди, «Миранде» Джун Тан Ким Чу, 46 лет, также были предъявлены обвинения. Она была директором Zetta Jet в период с 2015 по 2017 год и якобы не проявила разумной осмотрительности при выполнении своих обязанностей, санкционировав платежи на сумму более 5 миллионов сингапурских долларов, не проверив, были ли они предназначены для целей компании. Тан была главой отдела кадров и директором, пока в июне 2017 года ее не исключили из совета директоров.

Кэссиди был освобожден под залог в размере 300 000 сингапурских долларов и вернется в суд в следующем месяце.

ФБР США также занималось расследованием дела Кэссиди и пыталось вернуть принадлежащую ему яхту.

Крупнейшими кредиторами Zetta Jet являются: Bombardier (\$15,1 млн. в виде заранее оцененных убытков, связанных с заказами самолетов); Rolls-Royce Corporate Care (\$4,1 млн.); World Fuel Services (\$4 млн.); Universal Fuel (\$2,8 млн.); тренинговая компания САЕ (\$2,3 млн.); Universal Weather (\$1,2 млн.) и другие. Всего более 250 кредиторов.

Виланд Тимм: ACJ TwoTwenty красив, но ему не хватает дальности

Виланд Тимм, вице-президент по продажам Lufthansa Technik в преддверии выставки NBAA-BACE 2022 ответил на вопросы журналистов. Так, в частности, его попросили прокомментировать емкость рынка и личное отношение к последнему проекту Airbus ACJ TwoTwenty.

Топ-менеджер отметил, что в Гамбурге, где располагается штаб-квартира компании и ее производственные мощности, Lufthansa Technik работает с Airbus и Boeing, преимущественно семейств А320 или 737. Он сказал, что компания намерена начать обслуживание Airbus ACJ TwoTwenty и тем самым выйти на так называемый «правительственный рынок» для этого типа самолета.

Впрочем, пояснил Тимм, спрос на такие самолеты ограничен тремя индивидуальными заказчиками в год. «Airbus продает самолеты с заводской кабиной, но оснащенные партнером Comlux под названием ACJ TwoTwenty. Если заказчик заинтересован, мы можем предложить программы и продукты по производству интерьеров для этих самолетов», - сказал он. «Некоторые клиенты будут покупать новые самолеты, так как Boeing 737 Max уже прошел повторную сертификацию после двух катастроф. Спрос будет расти, и в ближайшие пять лет многие клиенты будут заказывать и ВВЈ. Привлечет внимание и Airbus ACJ TwoTwenty красивый самолет. Он имеет более просторный салон, чем Bombardier или Gulfstream аналогичной стоимости, и предлагает больше комфорта. Привлекательная динамика цен может заинтересовать клиентов из Северной Америки».

Тем не менее, Тимм не считает, что ACJ TwoTwenty не бросит вызов семейству A320, поскольку он не может обеспечить дальность полета, требуемую определенным клиентам. «ACJ TwoTwenty идеально подходит

для трансконтинентальных путешествий по Северной Америке. Но клиентам, которые занимаются серьезным бизнесом, часто приходится летать на очень большие расстояния: из Китая в США или из США на Ближний Восток. На таких маршрутах вам нужен самолет с дополнительной дальностью полета. Это могут сделать только самолеты семейства Аз20 или Boeing 737, а также Gulfstream G700, Bombardier Global 7500, а в будущем и Global 8000. Разница заключается лишь в том, эти самолеты имеют большую дальность полета, но ограниченное пространство».

Что касается продаж BBJ Max, по его оценке, на мировом рынке частных самолетов не так много BBJ Max. Несмотря на то, что доверие к самолету восстанавливается после известных проблем с системой управления полетом, он считает, что пройдет некоторое время, прежде чем программа заработает.

«Обычно они производят от четырех до шести самолетов в год для VIP-рынка. Долгосрочная цель может состоять в том, чтобы производить около 10 воздушных судов в год. Это полностью отличается от ситуации с заказами авиакомпаний, таких как Southwest, на 500 самолетов Мах. Для производителя этот объем авиакомпаний подъемный. VIP сегмент будет только набирать обороты, потому что с 1999 года в эксплуатацию поступило в общей сложности около 150 ВВЈ. Однако количество находящихся в эксплуатации ограничено».



Vista запускает джет-шеринг в США

Холдинг Vista анонсирует запуск рейсов по системе джет-шеринг в США между аэропортами Нью-Йорка и Южной Флориды. Рейсы будут выполняться дочерним оператором XO.

Для полетов используются терминалы частных самолетов в Fort Lauderdale International Airport (FLL), Palm Beach (PBI), Miami Opa-Locka (OPF), White Plains

(HPN), и Teterboro (TEB). Это позволит клиентам избегать переполненных основных терминалов. Согласно расписанию, ХО будет выполнять до пяти рейсов в день, а стоимость места в самолете начинается от \$1500.

Как сообщает Private Jet Card Comparisons, Vista Global приобрела дополнительные Bombardier Challenger 850

для увеличения пропускной способности. Самолеты рассчитаны на 18 мест в конфигурации 1×1, и оборудованы 4G WiFi. Согласно пресс-релизу, бортовая кухня курируется шеф-поварами, получившими звезды Мишлен. Заказать рейс можно через мобильное приложение XO.

В начале сентября ХО, сообщила о росте числа участников на 33% по сравнению с прошлым годом, а также о 93-процентном скачке количества совместных чартерных рейсов, что привело к тому, что программа Part 135 показала рекордный рост среди основных предложений в первой половине 2022. Главный коммерческий директор ХО Раджат Хурана объяснил увеличение количества совместных чартеров изменением предпочтений потребителей в отношении путешествий за последние шесть месяцев, отметив при этом, что бронируя место в джете они экономят клиентам до 10 раз больше средств, по сравнению с традиционным чартером. Растущая популярность таких рейсов может также отражать повышение комфорта при смешанном составе пассажиров в салоне по мере ослабления беспокойства по поводу Covid.

ХО также сослалась на более высокий объем запросов на полеты от новых пассажиров бизнес-авиации, что способствовало росту ее показателей в годовом исчислении, в то время как в первой половине года более молодые путешественники (в возрасте от 18 до 44 лет) составляли 33% всех пассажиров. (ХО не предоставила исходных данных для своих процентных сравнений.)

По данным XO, поскольку Южная Флорида является ведущим авиационным рынком в США, Флорида также является главным пунктом назначения и отправления для рейсов компании из Форт-Лодердейла, на который приходится треть всех чартеров, организованных в первой половине года.



London Biggin Hill Airport идет на рекорд

Второй крупнейший лондонский аэропорт бизнесавиации London Biggin Hill планирует по итогам года обновить собственный рекорд по трафику. Менеджмент аэропорта спрогнозировал по итогам 2022 года в более чем 26000 рейсов. Прошлый рекорд, зафиксированный в 2019 году, составлял около 19000 рейсов.

В администрации аэропорта объясняют столь успешные показатели решением Biggin Hill не закрываться во время пандемии Covid. Именно это помогло аэропорту увеличить преимущества перед конкурентами. Свой вклад в успех компании вносят те, кто впервые выходит на рынок бизнес-авиации. Попав в тупик изза сбоев у коммерческих авиакомпаний, многие путешественники, которые могли позволить себе такие расходы, предпочли простоту прибытия в частный

терминал и посадки на частный самолет, который они считали более безопасным на фоне Covid-19, чем коммерческий авиалайнер.

«Даже когда карантинные ограничения были сняты, международные перевозчики начали в короткие сроки отменять рейсы и отказываться от убыточных маршрутов, поэтому многие из ранее лояльных пассажиров, которым был нужен надежный вид авиаперелетов для отдыха или бизнеса, навсегда переключились на частную авиацию», - поясняют в компании.

Крупные инвестиции в аэропорт также сыграли ключевую роль в привлечении бизнеса. «Мы добились больших успехов за удивительно короткое время. Если оглянуться всего на пять лет назад, мы стали совершенно другим аэропортом. Исчезли полеты

авиации общего назначения, теперь Biggin Hill занимается исключительно бизнес-авиацией».

Развитие инфраструктуры заняло центральное место в стратегическом плане аэропорта с целью привлечения в Biggin Hill Airport не только пассажиров деловых самолетов, но и арендаторов, которые могут предложить высококачественные сторонние услуги. У Biggin Hill уже внушительный состав резидентов. К ним относятся гоночный гигант Формула-1, вертолетный оператор и провайдер технического обслуживания Castle Air, чартерный оператор и управляющая компания Zenith, дистрибьютор и сервисный центр Pilatus и Tecnam Aircraft Oriens, наземный хендлер Jetex. Компания Bombardier, якорный арендатор, недавно завершила строительство комплекса ТОиР в аэропорту. На EBACE в мае было объявлено, что Jetex со штаб-квартирой в Дубае заменит Signature в качестве арендатора VIP-терминала. Объект с ребрендингом должен открыться в следующем месяце.

Инфраструктурные планы также включают строительство третьего ангара, принадлежащего аэропорту, работы по которому планируется начать во втором квартале 2023 года. Работа над проектом строительства ангара стоимостью 4 млн фунтов для Oriens должна начаться в ближайшие недели. На этом объекте будут предоставляться услуги по техническому обслуживанию и ремонту самолетов Pilatus и Tecnam.

Компания Castle Air, которая управляет популярным вертолетным шаттлом в центр Лондона, расширяет свой сервисный центр, и есть планы построить VIP-терминал, который заменит существующее главное здание аэропорта 1950-х годов. «Мы находимся на стадии проектирования, но надеемся со временем поделиться подробностями», - комментируют в Biggin Hill Airport.



Трафик в Европе быстро падает, а США восстанавливаются после урагана

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, в первые 10 дней октября мировой трафик бизнес-джетов и турбовинтовых самолетов был на 3% ниже, чем в октябре прошлого года, и на 6% выше, чем в октябре 2019 года до пандемии.

Если говорить о бизнес-джетах, то количество рейсов в этом месяце сократилось на 5% по сравнению с прошлым годом, хотя все еще на 12% больше, чем три года назад. Регулярная авиация в октябре этого года загружена на 9% больше, чем в прошлом году, но все еще на 23% меньше, чем три года назад. Трафик ведущих мировых авиакомпаний (Southwest Airlines, American Airlines, Ryanair, Delta Airlines и United Airlines) с начала месяца вырос на 16% по сравнению с сентябрем прошлого года, и на 2% меньше, чем три года назад.

Северная Америка

Активность бизнес-джетов в Северной Америке сильно пострадала в начале месяца из-за урагана «Ян», но с тех пор восстановились: в октябре трафик на 11% больше, чем в 2019 году, но на 3% меньше, чем в рекордном месяце прошлого года.

Полеты легких бизнес-джетов были существенно ограничены ураганом, их активность в этом году снизилась на 11% по сравнению с тремя годами ранее. Пострадавшая от урагана Флорида на 40-й неделе (закончившейся 10 октября) восстановилась на 52% по сравнению с 39-й неделей, при этом общее количество рейсов бизнес-джетов в Солнечном штате увеличилось на 1%. Спрос на рейсы Part 135 и 91К снижается по сравнению с прошлым годом, на 9% меньше по сравнению с октябрем 2019 года. И в Калифорнии, и во Флориде за последние 4 недели наблюдалось снижение активности чартерных рейсов более чем на 10% по сравнению с тем же периодом 2021 года.

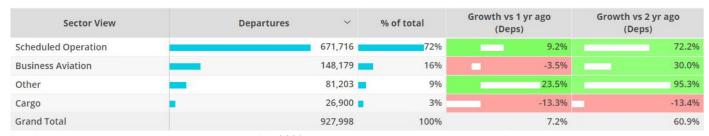
Тенденции полетов по сегментам бизнес-джетов в Северной Америке значительно различаются. В первые 10 дней октября количество рейсов бизнес-джетов в целом увеличилось на 41% по сравнению с 2020 годом и на 11% по сравнению с октябрем 2019 года. Но активность тяжелых джетов отстает от допандемийных пиков на 2%. Бизнес-лайнеры и джеты начального уровня также летают меньше, чем три года назад. Сверхдальние самолеты являются самым сильным сегментом в этом месяце: с начала октября было выполнено 5397 рейсов, что на 10% больше, чем в октябре прошлого года, и на 26% больше, чем в октябре



2019 года. Наибольший рост по сравнению с октябрем 2019 года приходится на другой конец спектра: Very Light Jets летают на 6% больше, чем в прошлом году, и на 30% больше, чем три года назад.

Европа

Трафик деловой авиации наиболее явно замедляется в Европе. Полеты бизнес-джетов только за первые 10 дней октября сократился на 16% по сравнению с октябрем 2021 года. Это все еще составляет некоторый рост по сравнению с допандемийным уровнем, количество рейсов выше на 5% по сравнению с октябрем 2019 года.



Глобальная активность самолетов в октябре 2022 г. по сравнению с предыдущими годами

Наибольшее замедление наблюдается на чартерном и долевом рынках. Деятельность корпоративных и частных летных отделов оставалась относительно стабильной. Самое большое падение трафика в этом месяце по сравнению с октябрем прошлого года произошло во Франции, Германии, Испании, Швейцарии и Австрии. По сравнению с октябрем 2019 года количество рейсов бизнес-джетов в Италии по-прежнему на 33% больше.

Остальной мир

Активность бизнес-джетов за пределами Северной Америки и Европы попрежнему имеет тенденцию к росту: с 1 по 10 октября было выполнено 6418 рейсов, что на 13% больше, чем в октябре 2021 года. В некоторых аэропортах не наблюдается такого же пика, как в прошлом году: количество рейсов в Конгоньяс, Сан-Паулу, и Бен-Гурион, Тель-Авив, сократилось на 20% по сравнению с октябрем 2021 года.

Но активность в Селетар на подъеме, увеличившись более чем в четыре раза по сравнению с октябрем прошлого года. В Мумбаи, Марракеше, Бангкоке летает больше бизнес-джетов, чем когда-либо. Тяжелые самолеты являются самыми загруженными в остальном мире, в этом месяце было совершено почти 1500 рейсов.

Aircraft Segments	Departures PTD~	Active Aircraft PTD	PTD vs 1 yr ago (Deps)	PTD vs 2 yrs ago (Deps)	PTD vs 3 yrs ago (Deps)
Light Jet	20,771	2,831	-7.4%	27.3%	11.0%
Super Midsize Jet	17,655	1,985	-1.0%	47.0%	21.1%
Heavy Jet	10,158	1,707	-3.2%	50.4%	-2.1%
Super Light Jet	8,142	944	-0.9%	47.7%	10.1%
Midsize Jet	7,715	1,166	-9.5%	31.7%	0.2%
Ultra Long Range Jet	5,397	1,345	9.7%	88.1%	25.8%
Very Light Jet	4,245	832	6.2%	36.0%	30.3%
Entry Level Jet	2,494	460	-7.9%	22.6%	-0.4%
Airliner/Bizliner(Jet)	45	14	4.7%	66.7%	-6.3%
Grand Total	76,622	11,191	-3.2%	40.6%	11.2%

Северная Америка, сегменты бизнес-джетов, октябрь 2022 г. по сравнению с предыдущими годами

Сверхдальние бизнес-джеты — следующий по популярности сегмент, количество рейсов на 23% больше, чем в прошлом году, и на 16% больше, чем три года назад.

Управляющий директор WINGX Ричард Кое комментирует: «На рынке США наблюдается значительный скачок спроса на бизнес-джеты по сравнению с первой неделей октября, когда трафик был серьезно ограничен ураганом «Ян». Но фундаментальный спад на чартерном рынке в настоящее время тормозит рынок. Спрос на чартерные рейсы более явно снижается в Европе, особенно в Центральной, где мы наблюдаем двузначное снижение количества рейсов по сравнению с октябрем 2021 года».

Departure Country	Departures PTD	% of total	PTD vs 1 yr ago (Deps)	PTD vs 2 yrs ago (Deps)	PTD vs 3 yrs ago (Deps)
France	2,622	15,8%	-15.4%	49.7%	1.9%
United Kingdom	2,394	14.5%	-5.4%	72.0%	8.4%
Germany	1,976	11.9%	-15.4%	-0.3%	-6.3%
Italy	1,813	11.0%	-3.1%	36.5%	33.7%
Spain	1,382	8.3%	-22.3%	75.4%	8.1%
Switzerland	1,004	6.1%	-21.4%	32.3%	10.2%
Turkey	721	4.4%	-9.4%	0.3%	57.4%
Greece	423	2.6%	-13.5%	-3.6%	36.5%
Austria	419	2.5%	-24.2%	-6.9%	-15.9%
Netherlands	390	2.4%	-4.6%	84.8%	34.9%
Sweden	387	2.3%	26.9%	87.0%	40.7%
Portugal	284	1.7%	-19.3%	30.9%	35.9%
Poland	266	1.6%	30.4%	26.1%	52.0%
Czech Republic	253	1.5%	5.0%	88.8%	27.1%
Belgium	249	1.5%	-26.5%	2.9%	-7.8%
Grand Total	16,557	100.0%	-16.3%	25.0%	5.1%

Тенденции активности бизнес-джетов по европейским странам в октябре 2022 года

Jetcraft уходит в Метавселенную

Jetcraft делает следующий шаг в области продаж, приобретений и обмена деловых самолетов, открывая первый зал бизнес-авиации в Decentraland, присоединяясь к роскошным брендам, таким как Louis Vuitton и Ferrari, на самой известной платформе метавселенной Metaverse.

Decentraland — децентрализованная платформа в виртуальной реальности, которая состоит из 90 601 земельного участка. Платформа является метавселенной, в которой пользователи могут создавать, использовать и монетизировать контент (Wikipedia).



По данным Bloomberg Intelligence, метавселенные Metaverse и Web3 — это новые места для ведения бизнеса, и ожидается, что к 2024 году их рост почти удвоится. Ранее, в 2022 году, Decentraland провел первую Неделю моды в Metaverse, предоставив ритейлерам предметов роскоши временные магазины, а пользователям возможность инвестировать в NFT одежду и аксессуары ограниченного выпуска для своих аватаров.

Лорен Кинельски, вице-президент по маркетингу Jetcraft, говорит: «Клиенты обращаются к Jetcraft изза непревзойденного международного присутствия и понимания местных особенностей в каждом ключевом регионе. Наши продавцы охватывают самую широкую глобальную сеть квалифицированных покупателей самолетов, а наши покупатели получают доступ к самому большому парку самолетов в отрасли. Мы хорошо разбираемся в физическом мире, имея более 70 штатных экспертов в более чем 20 местах. Выход в виртуальный мир — следующий логический шаг для Jetcraft».

«Кроме того, наш недавний прогноз рынка показал, что за последние пять лет доля покупателей Jetcraft в возрасте до 45 лет выросла на 20%. Это обусловлено такими факторами, как растущее число молодых предпринимателей из таких секторов, как технологии и финансы, которые приходят в бизнес-авиацию и уже являются постоянными пользователями метавселенных», - продолжил он. «Мы гордимся тем, что являемся первой компанией бизнес-авиации, установившей постоянное присутствие в Metaverse, и с нетерпением ждем возможности предоставить нашим клиентам и партнерам исключительный виртуальный опыт».

Денег для авиационных стартапов не осталось

Финансовые институты замедляют свои инвестиции в авиационные стартапы по мере того, как экономическая ситуация становится все более неопределенной, сообщает отраслевой аналитик Брайан Фоули из Brian Foley Associates.

«До текущего года у новичков аэрокосмической отрасли был лучший шанс за десятилетие привлечь внешние инвестиции», — говорит Фоули. «Внезапно новый финансово-экономический климат сделал сбор средств еще более сложной задачей для тех, кто нуждается во внешнем капитале, и представляет собой сложную проблему просто для поддержания уровня».

Инвесторы долгое время с опаской относились к новым возможностям в авиации общего назначения после краха Eclipse Aviation и убытков, которые превысили \$1 млрд. Однако Фоули предположил, что время и смена поколений стерли большую часть коллектив-

ных знаний и воспоминаний финансового сообщества об этом событии.

Авиация снова стала привлекательной, поскольку инвесторы искали новые возможности, особенно с новыми технологиями. «Этот сектор стал новой блестящей вещью для инвестиционного сообщества с ослепительными летающими автомобилями, частными чартерными самолетами, подобными Uber, сверхзвуковыми самолетами, подобными Concorde, и зелеными двигательными установками». Фоули добавил, что специализированные компании по слиянию и проглащению (SPAC) позволяют некоторым из этих зарождающихся компаний пропускать традиционные промежуточные этапы сбора средств.

Но, по его словам, сейчас игра окончена. «Повышение процентных ставок сделало другие инвестиции за пределами авиации более привлекательными. В

сочетании с постоянно меняющейся экономикой это создает более защитную позицию инвесторов в отношении рискованных авиационных стартапов», - утверждает Фоули.

Он добавил, что миллиарды, уже вложенные в эту отрасль, теперь находятся под «острым риском», а количество жертв растет. «Закрытие в 2021 году программы сверхзвуковых пассажирских самолетов Aerion должно было послужить поводом для беспокойства для остальных». Он отметил, что стартап Kittyhawk также «просто сдался».

С предполагаемым предложением в более 300 воздушных судов eVTOL риск увеличился. Кроме того, стоимость SPAC на рынке авиации общего назначения уже снизилась. Он отметил, что акции Archer, Lilium и Joby упали до диапазона от 2 до 4 долларов по сравнению со средним выпуском акций в 10 долларов, в то время как Wheels Up стоит чуть больше одного доллара.

«Среди молодых авиационных компаний же начался эффект домино и в обозримом будущем это еще больше усилится. Проигравших будет гораздо больше, чем победителей», — предсказал Фоули. «Явными проигравшими будут те, кто потеряет деньги на этих стартапах».

Однако крупные венчурные и частные инвестиционные компании пострадают не так сильно, поскольку для них эти потери могут представлять десятую долю процента. «Менее очевидным и самым прискорбным проигравшим будет сама авиационная отрасль. Обнадеживающие идеи, меняющие правила игры, теперь могут быть задушены на долгие годы, поскольку инвесторы снова нажимают на тормоза и становятся более осторожными в отношении отрасли».



Проверенный, деловой

Российская компания DreamJet продолжает расширять парк чартерных VIP самолетов. В октябре компания запускает продажи на легендарном отечественном бизнес-джете Як-40Д VIP в 13-местной компоновке с дополнительными топливными баками, который был приобретен летом текущего года. Перед началом эксплуатации самолет получил новый салон и прошел полное техническое обслуживание.

Компоновка интерьера включает в себя два комфортабельных салона, разделенных между собой перегородкой. В первом салоне на 5 пассажиров предусмотрена рабочая зона для первого пассажира и диван, во втором на 8 мест — клуб с большим столом и кресла для сопровождающих лиц. Для удобства пассажиров

все места оборудованы как классическими розетками, так и usb-разъемами. Кожаные кресла и диван выдержаны в светло-бежевых тонах и имеют различные регулировки для максимального комфорта пассажиров. Также в самолете предусмотрена новая диммируемая светодиодная система освещения. Интерьер сочетает белый, коричнево-бежевый и графитовые цвета, а новое ковровое покрытие и ровный пол визуально увеличивает пространство и делает самолет «как бы шире».

Несомненный плюс ЯК-40Д — возможность стоять в полный рост. Самолет сопоставим по пространству салона с Falcon 900 и Challenger 300: высота потолка составляет 1,85м, ширина — 2,15 (больше, чем в Legacy 650), длина — почти 8 метров.

Як-40Д это:

- Уникальная география полетов, включая короткие полосы любого качества (в т.ч. грунтовые) и Крайний Север, недоступные для «нежных» иностранных самолетов;
- Три двигателя, как на Falcon-7X/8X, наличие реверса тяги;
- Высочайшая надежность, проверенная временем;
- Огромное багажное отделение;
- Возможность выполнения рейсов санавиации;
- Комфортные частные полеты на рыбалку, охоту и отдых;
- Низкая стоимость летного часа;
- Особая атмосфера настоящей Авиации.





В кормовой части самолета оборудованы кухня и просторная туалетная комната. В полете стюардесса может предложить пассажирам полноценный кейтеринг — кухня оборудована микроволновой печью и кофемашиной. Вместительное багажное отделение и встроенный трап позволяют обеспечить максимальную универсальность.

Дальность полета Як-40Д составляет 2000 км, что по-

зволит выполнять беспосадочные рейсы в Центральной части России, на Кавказ, на Урал и на Север. Впрочем, в DreamJet уверены в востребованности самолета для чартерных программ по Сибири и Дальнему Востоку страны, например, по перевозке состоятельных туристов, охотников и рыболовов.

Отвечая на вопросы относительно ценообразования,

в компании сообщили, что стоимость полетов будет не выше, чем на популярных в России бизнес-джетах Hawker, имеющих существенно меньшую пассажировместимость, размер салона и багажного отделения.

Як-40Д базируется в московском аэропорту «Внуково-3». Помимо чартерных перелетов, в DreamJet предлагают на нем и услуги по медицинской эвакуации.



Самолет недели

Оператор/владелец: **private** Тип: **Cessna 421C Golden Eagle**

Год выпуска: **1979 г.**

Место съемки: октябрь 2022 года, Moscow Myachkovo – UUBM, Russia



Фото: Дмитрий Петроченко