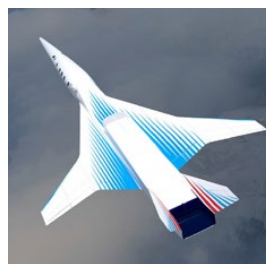




Покупка и продажа деловых самолетов — дело сложное и запутанное. Риски ошибок велики, и репутация каждого участника сделки зависит от правильного выполнения процесса. Джей Месингер, генеральный директор и основатель Mesinger Jet Sales, считает, что для сделки критически важна точность спецификаций того, что вы продаете или покупаете. Стоимость самолета во многом определяется установленным оборудованием. Внизу каждой страницы маркетинговых спецификаций написан отказ от ответственности в виде «подлежит проверке», но это должно быть последним средством защиты от честных ошибок. Подробный материал читайте в этом выпуске.

FMI: ожидается, что к 2032 году глобальный объем рынка коммерческих вертолетов достигнет \$11,5 млрд, при этом в период с 2022 по 2032 годы рынок будет иметь положительный среднегодовой темп роста в 6,4%. Повышенная потребность в коммерческих вертолетах для аварийно-спасательных служб, VIP-операторов, военной и оборонной деятельности, а также для офшорных перевозок на фоне замены старого парка вертолетов будет способствовать росту рынка коммерческих вертолетов в течение прогнозируемого периода. Детали уже в текущем номере.

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, на 14-й неделе 2023 года, с 3 по 9 апреля, мировой трафик бизнес-джетов составил 65681 рейс, что на 5% меньше, чем на предыдущей неделе, и на 16% меньше, чем на той же неделе прошлого года. Активность бизнес-джетов в Европе в апреле на самом деле ниже уровня 2019 года, но это в основном связано с более ранними пасхальными праздниками в текущем году. За последние 4 недели глобальный тренд активности бизнес-джетов был на 10% ниже, чем в те же даты 2022 года. За последние четыре недели во всем мире чартерные и частичные рейсы на 15% отстают от показателей 2022 года, но все же растут на 24% по сравнению с аналогичным периодом 2019 года. Активность регулярных авиакомпаний продолжает восстанавливаться, но по-прежнему на 16% ниже уровня апреля 2019 года.



Ранняя Пасха снижает трафик в Европе

WINGX: Во время пасхальных праздников всегда значительно меньше рейсов, и, поскольку в текущем году это произошло раньше, тенденции ослаблены по сравнению с 2022 и 2019 годами. Тем не менее, снижение по сравнению с 2022 годом увеличивается по мере того, как мы переходим во второй квартал 2023 года

стр. 23

Вертолетный рынок будет расти на 6% ежегодно

Растущая потребность в замене старого парка наряду со спросом на усовершенствованные модели целевого продукта будут способствовать глобальному росту рынка коммерческих вертолетов

стр. 26

Система «ЭРА-ГЛОНАСС» для малой авиации

На основе госинформсистемы «ЭРА-ГЛОНАСС», используемой для передачи экстренных вызовов на автотранспорте, разработана и успешно протестирована система аварийного оповещения для малой авиации. Решение позволит повысить безопасность полетов и активнее развивать использования легких и сверхлегких воздушных судов в России

стр. 27

Прототип сверхзвукового самолета можно ожидать к 2040 году

Россия имеет все необходимые ресурсы и навыки для создания сверхзвукового пассажирского самолета II-го поколения. По оценкам экспертов, он может появиться уже к 2040 году

стр. 28

Red Wings покажет самолет из сегмента бизнес-авиации на МАКС-2023

Авиакомпания Red Wings покажет новый самолет из сегмента бизнес-авиации летом этого года на авиасалоне МАКС-2023. Об этом «Эксперту» рассказал источник в российской авиационной отрасли, знакомый с планами авиаперевозчика.

В качестве базы для самолета будет взят оригинальный Sukhoi Superjet 100 — компания намерена выпустить его на рынок в уникальной комплектации, полностью переделав внутреннее исполнение. Вместо одноклассной эконом-компоновки судно превратят в полный бизнес-класс, уменьшив при этом число кресел до 52.

Новый Superjet займет новую нишу на российском рынке, спрос в которой остается высоким, особенно после введения новых санкций и других между-

народных ограничений против России западными странами. Сейчас в России есть самолеты, представленные в эконом-, эконом/бизнес-, а также vip-конфигурациях, но самолетов именно с полной компоновкой под бизнес-класс в стране еще не выпускали. Собеседник «Эксперта» отметил, что такой вариант наиболее востребован российскими футбольными клубами, оркестрами, а также заказчиками из крупного корпоративного сегмента.

На данный момент Red Wings согласует детали этого проекта с АО «ГТЛК». Ожидается, что снижение летной нагрузки на такие самолеты позволит использовать их в полной мере для международных авиарейсов, сократив часы налета и при этом сохранив доходную часть в перелетах.



ЦБА «Пулково-3»

тел/факс: +7 (812) 240-02-88

моб: +7 (921) 961-18-20

e-mail: ops@jetport.ru

SATA: LEDJPXH

AFTN: ULLLJPHX



Джет Порт

В Европе оценили срок ограничений на полеты в Россию и Украину

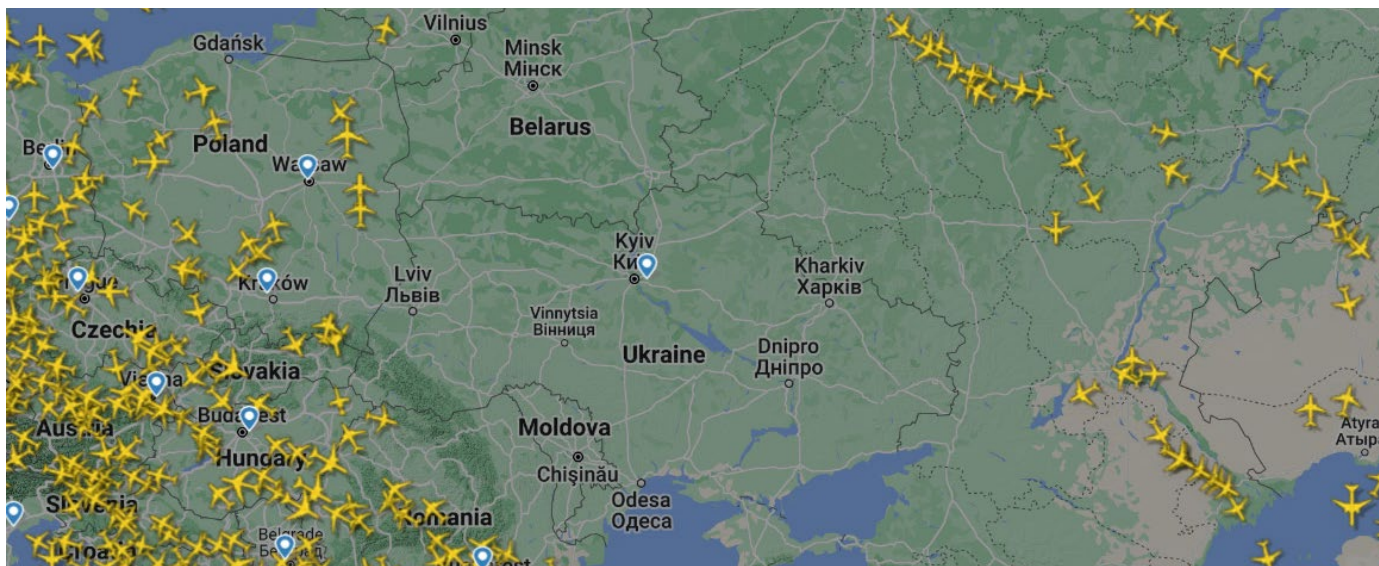
Ограничения на полеты гражданской авиации в воздушном пространстве России, Украины, Молдавии и Белоруссии сохранятся как минимум до 2029 года, заявила Европейская организация по безопасности воздушной навигации (Евроконтроль) в прогнозе авиаперевозок. Ведомство заключило, что авиационная отрасль Европы все еще не полностью восстановилось после пандемии коронавируса, кроме того, проблемы возникают и в связи конфликтом на Украине.

За прошедший год количество рейсов на Украине упало на 90%, в Молдавии на 61%. Из-за боевых действий на Украине неожиданно увеличилось число рейсов в странах Юго-Восточной Европы, Турции и Кавказа, а государства Северной Европы выявили спад количества рейсов из-за прекращения полетов через российское воздушное пространство в Азию. Украина после начала российской военной опе-

рации утром 24 февраля закрыла воздушное пространство для гражданской авиации. Страны Евросоюза в числе прочих санкций запретили использовать свое воздушное пространство российским авиакомпаниям, Москва приняла аналогичные меры против европейских компаний.

В начале года Евроконтроль уже предупреждал, что из-за боев на Украине существует риск «серьезных задержек в управлении воздушными (транспортными) потоками», возможны сбои. В компании Aviation Advocacy уточнили, что из-за закрытия воздушного пространства России и Украины европейским компаниям доступны лишь 80% от привычной территории для выполнения рейсов, такая скученность «усилит нагрузку на фрагментированное воздушное пространство».

Источник: РБК



ПОЛИРОВКА
BRIGHTENING POLISHING

+7(495) 646-05-42

Цены на карточные продукты начали движение вниз

Согласно анализу, проведенному компанией Private Jet Card Comparisons, почасовые ставки на карточные продукты упали впервые с 2020 года. В первом квартале этого года цены упали на 5,2% по сравнению с четвертым кварталом 2022 года и составили в среднем \$11165 за летный час.

Тренд был связан со снижением цен на турбовинтовые самолеты на 12,7%, что было вызвано новой программой Wheels Up King Air, которая, согласно анализу, снизила почасовые ставки на 15-17%.

Стоимость в «пиковые дни» также продолжала сокра-



щаться, упав на 3,6% с четвертого квартала 2022 года, в то время как дневные минимумы снизились с декабря на 6%.

«Поскольку спрос на частные рейсы упал, на рынок вышли новые провайдеры, перезапустились те программы, которые были заморожены, а существующие провайдеры запустили дополнительные программы, в основном с более низкими ценами, чем текущие предложения», — сказал Дуг Голлан, основатель Private Jet Card Comparisons. «Поставщики также приближают условия и политики к тому, что было до Covid. Однако цены по-прежнему почти на 25% выше, чем в конце 2020 года».

В ходе анализа было рассмотрено более 250 джет-карт и членских программ, предлагающих фиксированные или ограниченные почасовые ставки с гарантированной доступностью.

Цены на чартер частных самолетов в марте 2023 г. — краткий обзор:

- Турбовинтовые самолеты снизились на 12,7% по сравнению с четвертым кварталом 2022 года, до \$6518;
- VLJ подешевели на 8,8%, до \$7702;
- Легкие самолеты подешевели на 5,2% до \$8047;
- Средние джеты подешевели на 4,1%, до \$9419;
- Суперсредние самолеты подешевели на 3,3%, до \$12266;
- Самолеты с большим салоном подешевели на 1,3%, до \$15900;
- Сверхдальние бизнес-джеты подешевели на 8,5%, до \$19021.



КОММЕРЧЕСКАЯ И ЧАСТНАЯ
ЭКСПЛУАТАЦИЯ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ
ПОД ФЛАГОМ АВИАКОМПАНИИ

ВЫГОДНЫЕ УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА
ДЛЯ ВЛАДЕЛЬЦЕВ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ
ЛЮБОГО ТИПА.

welltall.aero
8 800 500 2151
+7 (495) 129 29 04
charter@welltall.ru



BUSINESS AVIATION OPERATOR
CHARTER | MEDEVAC | MRO | MANAGEMENT

IBAC запускает новую карту экипажа

Международный совет деловой авиации (IBAC) представил свою новую Crew Card с повышенными требованиями к безопасности и на днях заключил партнерское соглашение с ID90 Travel, чтобы предоставить держателям карт особые преимущества.

Генеральный директор IBAC Курт Эдвардс прокомментировал: «Мы рады представить новую Crew Card с дополнительным членством в программе ID90 Travel. В дополнение к своим всемирно признанным преимуществам удостоверения личности теперь Crew Card предлагает специальные скидки на поездки в качестве заслуженной привилегии для держателей карт в мировом сообществе бизнес-авиации».



Широко признанная сотрудниками служб безопасности и упрощения формальностей в аэропортах по всему миру, Crew Card была впервые представлена IBAC в 1985 году и все чаще запрашивается правительствами при подаче заявления на получение визы для экипажа. Новая улучшенная карта соответствует положениям документа 9303 Международной организации гражданской авиации (ИКАО) и имеет систему штрих-кода с информацией о происхождении для повышения безопасности. Кроме того, подписчики IBAC Crew Card могут воспользоваться преимуществами ID90 Travel, которые предлагают участникам эксклюзивные тарифы на отели, курорты «все включено», круизы, аренду автомобилей и горячие предложения (авиаперелеты не включены).

Crew Card от IBAC предназначена для идентификации членов экипажа деловых самолетов, облегчения доступа на перрон и помощи в идентификации на таможне. Карта выдается авиационным специалистам организаций деловой авиации, которые в настоящее время являются членами одной из 15 ассоциаций-членов IBAC.

После подтверждения учетных данных подписчика IBAC Crew Card, ему будет предоставлен легкий доступ к туристическим предложениям через мобильное приложение ID90 Travel, доступное в обычных магазинах приложений.

Платформа ID90 Travel создана для авиационной отрасли и включает в себя 1,8 миллиона отелей, комплексных курортов и круизных линий, а также большой выбор прокатных автомобилей по всему миру.



UTG PA

Центр деловой авиации
UTG Private Aviation
в Домодедово

Новый стандарт бизнес-авиации

Pilatus выкатил из цеха окончательной сборки 2000-й PC-12

Pilatus Aircraft выкатил из цеха окончательной сборки 2000-й турбовинтовой самолет PC-12. Новый PC-12NGX получил временную регистрацию HB-FRJ и вскоре мы узнаем имя владельца юбилейной машины.

Напомним, что в рамках NBAA 2019 состоялась официальная премьера абсолютно нового Pilatus PC-12 NGX. В первую очередь на самолете модернизировали двигатель: установили систему FADEC с автоматом тяги, а сам двигатель стал мощнее на 5%, что увеличило максимальную скорость и скороподъемность самолета, а также сократило взлетную дистанцию. Двигатель получил новый режим работы – Low Speed Prop, который позволяет за счет небольшого снижения оборотов на эшелоне значительно уменьшить шум двигателя в салоне.

Огромное количество новшеств коснулись и авионики. Была установлена удобная сенсорная система управления полетом (FMS). Обновление включает

в себя большое количество функциональных улучшений: появилась система «умной посадки», которая до этого устанавливалась только на большие бизнес-джеты, ночной режим карт, режим экстренного снижения и не только.

На самолете полностью переосмыслили дизайн салона: концептуально салон стал похож на PC-24. Кресла стали выше и еще удобнее, теперь они раскладываются до горизонтального положения. Хотя внешне самолет остался почти таким же, есть одно существенное изменение, которое позволит легко отличить NGX от NG: новые иллюминаторы. Они стали больше на 10% и приобрели более прямоугольную форму.

Еще одно преимущество данной модификации – снижение эксплуатационных расходов. С новым PC-12NGX интервалы планового технического обслуживания были увеличены до 600 летных часов, а межремонтный период – с 4000 до 5000 часов.



Представляем Як-40Д VIP

- Доказанная надежность
- Роскошный салон 2022 года на 13 пассажиров
- Базировка: Внуково-3
- Эксклюзивные полеты в труднодоступные аэропорты РФ



Борис: +7 999 710 91 00
 Дмитрий: +7 926 865 62 65
 Владимир: +7 963 676 97 86

E-mail: flight@mydreamjet.ru

Dream Jet

Лиза Атертон назначена президентом и генеральным директором Bell

Textron Inc. объявила, что Лиза Атертон назначена президентом и главным исполнительным директором Bell с 28 апреля 2023 года. Атертон, совсем недавно занявшая пост главного операционного директора Bell, сменил Митча Снайдера, который уходит в отставку после более чем семи лет работы в качестве президента и главного исполнительного директора Bell и почти 20 лет работы в компании.

Лиза Атертон занимала пост президента и главного исполнительного директора Textron Systems с 2017 по январь 2023 года, когда она была назначена главным операционным директором в Bell. Она присоединилась к Textron Defense Systems в 2007 году, а в 2013 году перешла в Bell и занимала ряд руководящих должностей в рамках военных программ, включая исполнительного вице-президента по военному бизнесу. Выпускница Академии ВВС

США, она восемь лет служила в Управлении требований боевого командования ВВС США.

Комментируя переход, Скотт С. Доннелли, председатель и генеральный директор Textron, сказал: «За 16 лет работы в компании Лиза проделала выдающуюся работу по созданию сильных команд в Bell и Textron Systems и завоевала доверие наших клиентов. Под ее руководством Bell продолжит свою активную реализацию военных и коммерческих программ, и я уверен, что она предложит стратегическое видение для будущего роста Bell».

«Я также хочу поблагодарить Митча за его руководство. Во время своего пребывания в должности Митч курировал разработку новых технологий и инновационных продуктов, добился значительных успехов в военном бизнесе Bell и расширении наших коммерческих программ», — сказал Доннелли.



ЛУЧШИЙ КЕЙТЕРИНГ ДЛЯ БИЗНЕС АВИАЦИИ

В МОСКВЕ | СОЧИ | МИНСКЕ | КАЛИНИНГРАДЕ



Доставка
срочных заказов
24/7 / 365



Продукция
исключительно
высокого качества



Индивидуальный
подход к каждому
клиенту

URALHELICOM отмечает 20-летие

«Уральская вертолетная компания URALHELICOM» отмечает 20 лет с момента создания. Как комментируют в компании, за это время продано более 300 вертолетов заказчикам; выполнено более 30 капитальных ремонтов вертолетов.

В компании подчеркивают несколько ключевых факторов успешной работы на рынке. «Клиентоориентированность — многие клиенты обращаются к нам не один раз, за счет высокого уровня обслуживания и консультирования; совершенствование

уровня технического обслуживания — специалисты проходят необходимые аттестации и курсы повышения квалификации; увеличение количества обслуживаемых типов воздушных судов», - сообщает пресс-служба URALHELICOM.

URALHELICOM предоставляет полный комплекс услуг при покупке, эксплуатации зарубежных вертолетов Robinson (США) и Airbus Helicopters (Eurocopter, Германия - Франция) на территории России и стран СНГ.



Организатор При поддержке Устроитель

МИНПРОМТОРГ РОССИИ АВИА HELIRUSSIA

18-20 МАЯ
МВЦ КРОКУС ЭКСПО

HELIRUSSIA
2023

www.helirusia.ru

МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА ВЕРТОЛЕТНОЙ ИНДУСТРИИ

DC Aviation Al-Futtaim «приросла» двумя Bombardier Global

DC Aviation Al-Futtaim (DCAF) ввела в эксплуатацию Bombardier Global 6000 и Global 5000, сообщили в пресс-службе компании. Оба воздушных судна будут эксплуатироваться в интересах собственников. Добавление двух бизнес-джетов увеличило общее количество управляемых самолетов DCAF до 11 самолетов, что еще больше укрепило ее позицию как одного из самых быстрорастущих операторов бизнес-джетов на Ближнем Востоке.

Контракт на управление предусматривает, что DCAF будет предоставлять полный комплекс услуг по летно-эксплуатационному управлению воздушным судном, организацию непрерывного управления летной годностью (САМО), парковку в ангаре и услуги FBO на своем объекте в международном

аэропорту Аль-Мактум, в дополнение к предоставлению услуг по техническому обслуживанию самолета.

Управляющий директор DC Aviation Al-Futtaim Хольгер Остеймер отметил, что в этом году, когда компания отмечает свое 10-летие, в DCAF очень рады росту управляемого парка за счет двух современных бизнес-джетов.

«Добавление новых самолетов является убедительным свидетельством нашей способности предлагать клиентам высочайший уровень обслуживания, что еще раз подтверждает нашу решимость поставить клиента во главу угла во всем, что мы делаем».



АВИАУСПЕХ

Авиационное кадровое агентство
№1 в России

Услуги по поиску и подбору
летных экипажей и
авиационных специалистов



+7 (495) 507 30 98 www.avia-uspeh.ru

Volocopter запустил новый сборочный завод в Германии

Volocopter объявил об открытии своих производственных мощностей в Брухзале. Компания отметила эту веху открытием нового ангара, в котором разместится линия окончательной сборки компании с аэродромом для проведения опытно-конструкторских летных испытаний, а также проверки качества.

Все принадлежащие компании площадки, на которых будут производиться первые электрические воздушные такси, сертифицированные EASA, будут запущены на полную мощность в апреле.

С этого объекта электрические воздушные такси, сделанные в Германии, будут развернуты по всему миру, предлагая коммерческие перевозки, начиная со следующего года. Производственные мощности Volocopter имеют возможность и, что более важно,

одобрение регулирующих органов, собирать более 50 самолетов VoloCity каждый год. И это последний этап увеличения производственных мощностей, который Volocopter реализовал в Брухзале в течение последних 18 месяцев.

С 2021 года компания имеет сертификат производственной организации в соответствии с регламентом EASA. Эта сертификация распространяется на весь производственный процесс VoloCity. Он включает в себя изготовление деталей из углеродного волокна, всех аспектов электрической двигательной установки, окончательную сборку, а также обширные заключительные летные испытания.

Церемония перерезания ленточки состоялась 4 апреля 2023 года в ангаре. На мероприятии также был проведен пилотируемый полет Volocopter 2X.



ВСЕГДА НА ВЫСОТЕ

МИНПРОМТОРГ
РОССИИ

Ростех

АВИАСАЛОН
30 ЛЕТ С ВАМИ

Наш телеграм-канал

МАКС
2023
МЕЖДУНАРОДНЫЙ
АВИАЦИОННО-КОСМИЧЕСКИЙ
САЛОН

25-30 ИЮЛЯ • ЖУКОВСКИЙ • МОСКВА • РОССИЯ

Milestone заключает очередной договор лизинга Sikorsky S-92

Крупнейший международный лизингодатель Milestone Aviation Group Limited («Milestone») объявила о подписании соглашения о лизинге пяти вертолетов Sikorsky S-92 в Offshore Helicopter Services UK Limited («OHS»).

Соглашение включает продление срока лизинга для трех вертолетов Sikorsky S-92 и размещение двух дополнительных S-92, поставка которых запланирована на 2023 год. Вертолеты с configura-

цией для нефтегазовой отрасли будут поддерживать морские операции OHS в Северном море.

«Мы рады продолжать строить наши отношения с OHS, тесно сотрудничая в течение многих лет», — сказал Пэт Шиди, генеральный директор Milestone Aviation. «Мы также очень рады поддержать и их новую материнскую компанию Ultimate Aviation, поскольку OHS расширяет свой оффшорный флот, и мы поздравляем их с новым партнерством».




FBO
 EXPERIENCE

FBOEXPERIENCE.COM
 PROMOTING FBO EXCELLENCE

Honda Aircraft и Jet It помирились

Honda Aircraft достигла конфиденциального урегулирования своего судебного иска против долевого оператора HondaJet Jet It. Согласно недавнему документу, поданному в Окружной суд США Северной Каролины, дело было урегулировано и каждая сторона несет свои расходы, включая гонорары адвокатов. Производитель отметил: «Jet It продолжает оставаться важным клиентом [Honda Aircraft], и [Honda Aircraft] продолжит предоставлять услуги и поддержку».

В конце прошлого года компания Jet It, один из крупнейших операторов парка легких двухдвигательных бизнес-джетов HondaJet, направила своим клиентам письмо с описанием предполагаемых проблем с поддержкой производителя и надежностью самолета. Одновременно компания объявила, что начнет внедрять Embraer Phenom 300 в свой парк.

В своем иске Honda Aircraft заявила: «В очевидной попытке обосновать свое решение о диверсификации флота, Jet It опубликовала несколько заявлений, содержащих клеветнические и пренебрежительные комментарии в отношении Honda Aircraft и бренда HondaJet».

Производитель также утверждал, что Jet It нарушила договор в своем соглашении о покупке флота (FPA), которое запрещает Jet It продавать самолеты третьей стороне в течение одного года после поставки. Honda Aircraft указала, что Jet It пыталась продать первый из трех HondaJet, полученных ею по FPA, подписанному в октябре 2022 года, и поэтому намеревалась аннулировать оставшиеся две поставки в заказе на покупку.

Gulfstream расширяет клиентский центр в Саванне

Gulfstream Aerospace сообщает о расширении центра поддержки клиентов в Саванне (Savannah/Hilton Head International Airport), инвестировав \$98,5 млн. Также дополнительно компания наймет 250 специалистов. В рамках модернизации центр получит 18580 кв.м. площадей. Открытие запланировано на начало 2024 года. Как комментируют в компании, новый объект станет третьим в Саванне.

«Мы рады объявить о последней разработке по поддержке Gulfstream растущего спроса на наш флот во всем мире», - сказал Марк Бернс, президент Gulfstream. «Продолжающиеся инвестиции

в современные продукты, современные средства поддержки клиентов и наши сообщества, выделяют Gulfstream в отрасли, и мы благодарны нашим партнерам в аэропорту Саванны, Управлению экономического развития Саванны и Департаменту экономического развития Джорджии за поддержку нашего роста в регионе».

Объявление о создании нового центра поддержки клиентов Gulfstream Savannah последовало за недавними расширениями в Меса, штат Аризона; Форт-Уэрт, Техас; Фарнборо, Англия; Палм-Бич, Флорида; Эпплтон, Висконсин; и Ван Найс, Калифорния.



Universal Spain приобретает Andaluçia

Universal Aviation Spain приобрела все семь офисов обслуживания Andaluçia Aviation в Испании. Теперь офисы будут переименованы в Universal Aviation. В 2019 году Universal Aviation Spain приобрела миноритарный пакет акций Andaluçia Aviation и контрольный пакет акций в 2021 году. В течение этого периода Universal работала над повышением уровня обслуживания, особенно в популярных местах отдыха, которые часто посещают ее клиенты в летний пиковый сезон. В начале 2023 года Universal Aviation Spain приобрела оставшийся миноритарный пакет акций Andaluçia Aviation, став ее единственным акционером.

«У Universal Aviation Spain сложились давние и прочные отношения с Andaluçia Aviation, которые укрепились благодаря нашему приобретению в 2022 году», — сказал Гонсало Барона-младший, генеральный директор Universal Aviation Spain. «За последний год мы повысили стандарты в семи кобрендинговых партнерских локациях и теперь рады завершить переход этих локаций на полностью брендированные локации Universal Aviation. Вне брендинга клиенты не заметят никаких изменений. Мы сохраняем тот же замечательный персонал, к которому они привыкли, но теперь полностью под брендом Universal Aviation».

Семь бывших офисов Andaluçia Aviation, а теперь новых офисов Universal Aviation в Испании включают Альмерию (LEAM), Сьюдад-Реаль (LERL), Гранаду (LEGR), Херес (LEJR), Малагу (LEMG), Севилью (LEZL) и Менорку (LEMH). Эти офисы присоединяются к существующим офисам Universal Aviation Spain в Мадриде (LEMD), Барселоне (LEBL) и Жироне (LEGE).

Вьетнам приостанавливает все вертолетные туры после катастрофы

Управление гражданской авиации Вьетнама приостановило все вертолетные туры после того, как в среду на прошлой неделе вертолет Bell 505 потерпел крушение в бухте Халонг в северо-восточной части страны, в результате чего погибли все пятеро человек на борту.

Bell 505, принадлежащий Vietnam Helicopter Northern (VNH North), подразделению государственной Vietnam Helicopter, упал через пять минут после взлета примерно в 17:04 по местному времени.

VNH North начал воздушные туры в этом районе на двух вертолетах Bell 505, поставленных в 2019 году. Стоимость 10-30-минутных туров варьируется от \$107 до \$314 за пассажира. Бухта Халонг является объектом Всемирного наследия ЮНЕСКО и самой

популярной туристической достопримечательностью Вьетнама, которую ежегодно посещают до 16 млн человек. Международный аэропорт Ван Дон, открытый в 2018 году, находится менее чем в часе полета. Предполагалось, что потерпевший аварию рейс должен был 10-минутный тур по маршруту вдоль местных островов в этом районе. Обломки вертолета были обнаружены утром в четверг недалеко от острова Хон Деп.

VNH North выполняет авиационные работы и пассажирские перевозки в нескольких отраслях, таких как энергетический сектор, туризм, санитарная авиация, поисково-спасательные работы и VIP-перевозки. Помимо воздушных туров, компания использовала свои Bell 505 для прямых авиаперевозок из Ханоя в залив Халонг, чартерных рейсов, свадебной фотосъемки и аэрофотосъемки.



На заводе в Казахстане собраны новые вертолеты Airbus

В рамках новых проектов и развития гражданского производства в национальной компании «Казахстан Инжиниринг» на заводе ТОО «Еврокоптер Казахстан инжиниринг» собраны и переданы заказчикам вертолеты H145 и H125.

Как сообщает DKNews.kz, новый вертолет H145 Airbus Helicopters был передан Министерству по чрезвычайным ситуациям Республики Казахстан. Модель данного типа входит в семейство двухдвигательных вертолетов Airbus.

«Качество винтокрылой техники соответствует действующим стандартам мировых компаний-производителей, а также нормам летной годности Европейского агентства авиационной безопасности (EASA). Благодаря 5-лопастному несущему винту у H145 были существенно снижены вибрации в полете, что позволило отказаться от активной системы виброгашения. В результате полезная нагрузка была увеличена на 150 кг. Вертолет является самым тяговооруженным в своем классе», - сказал Председатель правления АО «НК «Казахстан Инжиниринг» Темиржан Абдрахманов.

На сегодняшний день авиапарк МЧС представлен воздушными судами отечественного и зарубежного производства, в числе которых вертолеты семейства H145 и H130. Кроме того, состоялась передача нового вертолета H125 авиакомпании ТОО Dala Air. Модель данного типа является частью стратегического плана развития авиационных услуг заказчика.

Задействование вертолетов H145 и H125 планируется на поисково-спасательные работы, полеты для оказания медицинской помощи населению

и проведения санитарных мероприятий, подсчет животного мира, авиационные работы по охране и защите лесного фонда. Судна неприхотливы в эксплуатации, в связи с чем подходят для суровых климатических и географических условий Казахстана, а также адаптированы к полетам в высокогорной местности и в условиях жаркого климата.

В свою очередь, для эффективного управления новыми вертолетами летный и технический составы авиационных подразделений прошли теоретическое и практическое переобучение.

Следует отметить, что приобретение воздушных

судов казахстанского производства является важнейшим фактором развития авиационной промышленности страны. На предприятии работают квалифицированные инженеры, имеются высокие компетенции по обслуживанию и ремонту вертолетов.

Напомним, что ТОО «Еврокоптер Казахстан инжиниринг» является единственным предприятием на территории СНГ по сборке и техническому обслуживанию вертолетов Airbus и совместным предприятием АО «НК «Казахстан инжиниринг» и «Airbus Helicopters».



AERO 2023: обратный отчет

Количество участников, зарегистрировавшихся на AERO 2023, уже превысило прошлогодний показатель, сообщают в пресс-службе выставки.

Безопасность имеет наивысший приоритет в авиации. Поэтому обмен информацией, которая может положительно или отрицательно повлиять на безопасность, имеет первостепенное значение. Благодаря обширной программе конференций и семинаров AERO 2023 является идеальной платформой для обмена информацией для всех, кто занимается авиацией общего назначения, авиационным спортом и деловой авиацией. Тем не менее, деловая программа AERO включает не только темы, связанные с безопасностью, но и презентации новых продуктов и услуг, а также информацию о том, что готовит будущее для заинтересованных сторон в авиации.

Конференции стали неотъемлемой частью AERO, без которой уже нельзя обойтись, и предлагают посетителям значительную дополнительную ценность, предлагая более 50 пунктов программы каждый день.

Директор выставки AERO Тобиас Бретцель отметил, что посетители AERO могут рассчитывать не только на большее количество экспонентов по сравнению с прошлым годом, но и на самую обширную программу конференций и семинаров, которую когда-либо предлагала AERO. «Только высококлассные и международные конференции будут достаточным поводом для посещения AERO 2023, и в рамках введения новой категории AERO Safety мы объединили все конференции и презентации по этому важному аспекту».

На первом саммите AERO Hydrogen Summit эксперты представят последние данные о водороде как авиационном топливе и расскажут о текущем состоянии исследований и разработок.

Конференция SETOps, которая впервые пройдет в сотрудничестве с Emerald Media и GAMA в AERO во Фридрихсхафене в этом году после ее премьеры в Оксфорде, Великобритания, предназначена, в частности, для существующих и потенциальных эксплуатантов однодвигательных турбовинтовых самолетов, аэродромов, на которых в основном летают эти самолеты, и властей, чтобы предоставить этим группам общую платформу для обмена.

В вертолетном ангаре в зале В5 снова будет насыщенная программа презентаций по многим аспектам вертолетной тематики на все дни выставки. Программа организована Немецкой вертолетной ассоциацией.

Другими важными моментами в программе конференции являются панели «Будущее AvGas» от fliegermagazin, а также мероприятие AviAll «Разнообразие в авиации», которое состоится в субботу, а также презентации о карьере в авиации в рамках AERO Career Day, когда компании будут предоставлять информацию о потребностях в кадрах и перспективах.

Различные экспоненты, такие как производитель авионики Garmin International, создали на своих стендах собственные лекционные залы, чтобы информировать пилотов о новинках или отвечать на вопросы о существующих продуктах.



Airbus Helicopters и китайская GDAT подписали контракт на поставку 50 вертолетов H160

Компания Airbus Helicopters подписала контракт с GDAT, одним из самых известных лизингодателей и операторов вертолетов в Китае, на поставку 50 вертолетов H160. Это было сделано во время визита президента Франции Макрона в Китай.

Этот контракт является крупнейшим разовым заказом на H160 на гражданском и государственном рынке с момента анонса вертолета в 2015 году. Вертолеты будут использоваться, в частности, в энергетическом секторе, включая морские перевозки на нефтегазовые платформы, ветряные электростанции и для лоцманской проводки в гаванях, а также в службах неотложной медицинской помощи и других муниципальных миссиях государственных служб. Компании также подписали соглашение о стратегическом сотрудничестве, касающееся, среди прочего, возможности поддержки и обслуживания, чтобы обеспечить долгосрочный успех H160 в Китае.

«Для нас большая честь, что GDAT решила увеличить свой парк Airbus, состоящий из 26 вертолетов, за счет добавления 50 вертолетов H160. H160 с самого начала разрабатывался как многоцелевой вертолет и поэтому хорошо подходит для различных сегментов, которые предоставляют лизингодатели», — сказал Бруно Эвен, генеральный директор Airbus Helicopters.

«Этот контракт является прекрасным примером важности экономического и торгового сотрудничества между Францией и Китаем. Инновационный H160 является идеальным дополнением к нашему парку и позволит продолжить нашу историю успеха на китайском рынке, которая началась с 21 вертоле-

та H225. Мы видим большой потенциал для H160 в Китае, в частности, в энергетическом секторе», — сказал Питер Цзян, председатель GDAT.

GDAT — ведущий инновационный поставщик услуг авиации общего назначения в Китае, специализирующийся на продаже и лизинге вертолетов, техническом обслуживании и модификации, а также на аварийно-спасательных миссиях и других государственных услугах. Штаб-квартира группы находится в Шанхае и имеет четыре дочерних предприятия в Китае, а также операционные базы в Сучжоу и Нинбо и зарубежный филиал в Лондоне.

Разработанный как многоцелевой вертолет, способный выполнять широкий спектр задач, H160 объединяет в себе последние технологические инновации Airbus. Вертолет обеспечивает пассажирам

непревзойденный комфорт благодаря малошумным лопастям Blue Edge и превосходному обзору как для пассажиров, так для пилотов. Благодаря упрощенному плану технического обслуживания, согласованному между двигателем и воздушным судном, H160 оптимизирует эксплуатационные расходы и предлагает новый стандарт доступности. H160 уже сертифицирован для полетов на экологически чистом авиационном топливе в смеси 50% и оснащен двумя новейшими двигателями Arrano от Safran Helicopter Engines, которые обеспечивают снижение расхода топлива на 15%.

Airbus Helicopters уже более 50 лет является ключевым партнером в китайском вертолетном секторе. Сегодня в Китае эксплуатируется летает более 300 вертолетов Airbus, обслуживающих более 90 клиентов.



Flexjet отказывается от публичности

Flexjet расторгла соглашение о выходе на биржу с Horizon Acquisition Corporation II и останется частной компанией. В октябре 2022 года Flexjet объявила о своем намерении слиться с Horizon, специализированной компанией по слияниям и поглощениям (SPAC), чтобы стать публичной компанией, зарегистрированной на Нью-Йоркской фондовой бирже. Сделка должна была закрыться во втором квартале текущего года.

Flexjet заявила, что ее «сильные финансовые показатели позволят продолжить рациональные приобретения, а также стратегический рост инфраструктуры, флота и географическое расширение

без необходимости в публичном капитале. Тем не менее, компания не исключает выхода на биржу в будущем.

Кенн Риччи, председатель Flexjet, сказал: «В 2022 году мы превзошли финансовые цели, поставленные в начале сделки SPAC, и продолжаем обеспечивать значительные денежные потоки и убедительный рост по сравнению с прошлым годом. Наша сильная позиция дает нам гибкость для доступа к публичным рынкам в подходящее время».

Риччи сказал, что это не повлияет на недавние инициативы компании по развитию, и добавил, что дан-

ное решение отвечает интересам всех участников.

«Изменение курса на полпути — не самое простое решение, но я всегда уважал нашу команду за дисциплину, позволяющую делать именно это», — добавил он. «Мы будем оставаться гибкими и при необходимости изменим курс, чтобы гарантировать, что мы всегда делаем то, что действительно отвечает интересам нашего бизнеса».

Тодд Боли (Todd Boehly), председатель, главный исполнительный директор и финансовый директор Horizon, сказал: «Мы наслаждались и будем продолжать наше долгое сотрудничество с командой менеджеров Flexjet и уважаем их решение. Мы рады, что Flexjet и Horizon смогли договориться о расторжении на справедливой основе».

Когда было впервые объявлено о сделке со SPAC, Риччи сказал, что Flexjet «никогда не была в лучшем положении для поиска возможностей для роста».

В феврале Flexjet приобрела компанию Constant Aviation, предоставляющую услуги по техническому обслуживанию и ремонту, и в течение года планирует приобрести другие компании.

Недавно Wheels Up, ставшая публичной через SPAC в 2021 году, сообщила о скорректированных чистых убытках в размере \$555 млн, что более чем вдвое превышает убыток в \$197 млн, о котором она сообщила в 2021 году. Компания также пострадала от падения цен на акции, что побудило ее объявить потенциальное обратное дробление акций, чтобы попытаться поднять их стоимость. Утром в среду, 12 апреля, цена акций Wheels Up составляла \$0,42.



Вторичный рынок остывает

Глобальный индекс стоимости оборудования Sandhills (Sandhills Global Equipment Value Index) в апреле показывает замедление роста цен на поддерживаемые турбинные деловые самолеты и растущие запасы по сравнению с прошлым годом.

Тем не менее, компания сообщает, что «в последние месяцы цены остаются повышенными. Уровни запасов поддерживаемых бизнес-джетов и турбовинтовых самолетов на рынке продолжают превышать прошлогодние показатели». Sandhills публикует списки самолетов на вторичном рынке поддерживаемых на основе своего продукта Controller.

«Рынки реактивных и турбовинтовых самолетов переживают плато цен», — сказал менеджер подразделения Controller Рэнт Уошберн.

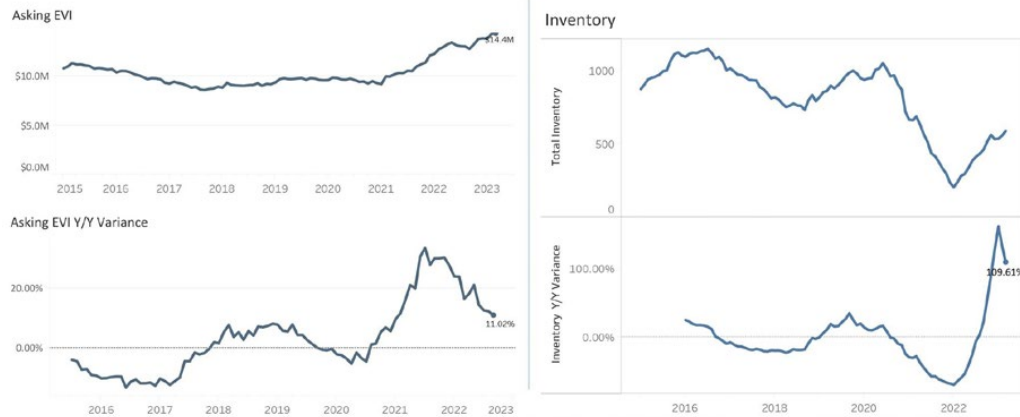
В частности, Sandhills сообщает, что в апреле во всем мире «число поддерживаемых бизнес-джетов увеличилось на 5,75% по сравнению с предыдущим месяцем и в настоящее время имеет тенденцию к росту. Уровни запасов резко выросли за последний год, увеличившись на 109,61% по сравнению с прошлым годом». Между тем, эксперты добавили: «Запрашиваемая стоимость поддерживаемых бизнес-дже-

тов также продолжает расти на 0,42% по сравнению с предыдущим месяцем, хотя темпы роста в последнее время замедлились. Запрашиваемые цены на рынке джетов остаются высокими, увеличившись на 11,02% по сравнению с прошлым годом».

На вторичном рынке турбовинтовых самолетов уровень запасов вырос на 12,44% по сравнению с прошлым годом после скачка на 8,12% относительно марта 2023 года, в то время как запрашиваемые цены снизились на 2,66% по сравнению с мартом, но все же остаются на 14,29% выше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Jet Aircraft: Global Used Market

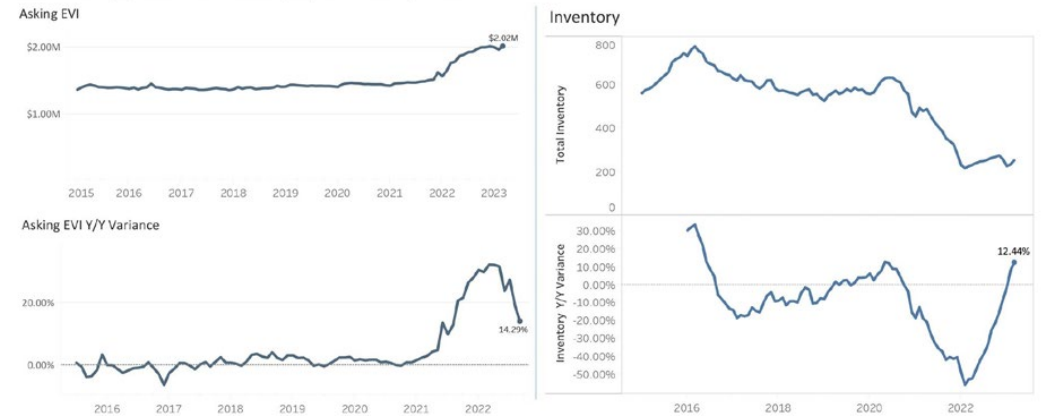
Sandhills Equipment Value Index (EVI) & Inventory Trend



© Copyright 2023, Sandhills Global, Inc. ("Sandhills"). All rights reserved. The information in this document is for informational purposes only. It should not be construed or relied upon as business, marketing, financial, investment, legal, regulatory or other advice. This document contains proprietary information that is the exclusive property of Sandhills. This document and the material contained herein may not be copied, reproduced or distributed without prior written consent of Sandhills.

Turboprop Aircraft: US & Canada Used Market

Sandhills Equipment Value Index (EVI) & Inventory Trend



© Copyright 2023, Sandhills Global, Inc. ("Sandhills"). All rights reserved. The information in this document is for informational purposes only. It should not be construed or relied upon as business, marketing, financial, investment, legal, regulatory or other advice. This document contains proprietary information that is the exclusive property of Sandhills. This document and the material contained herein may not be copied, reproduced or distributed without prior written consent of Sandhills.



Китайский вертолет AC332 совершил первый полет

Разработанный в Китае двухдвигательный гражданский вертолет AC332 в пятницу в Тяньцзине успешно провел первый полет. Об этом сообщила Китайская авиастроительная корпорация AVIC, разработавшая данный вертолет.

Как отметила корпорация, являющаяся ведущим разработчиком летательных аппаратов в КНР, на многоцелевой вертолет массой 4 тонны в пятницу поступила первая партия из 24 заказов от компаний, управлявших запуском вертолета.

К числу этих заказов относится соглашение о при-

обретении 18 вертолетов и соглашении о намерении приобрести еще шесть. Вертолеты будут использоваться в таких сферах, как авиатранспорт, оказание экстренной медицинской помощи и патрулирование.

Как отметила корпорация AVIC, вертолет может брать до десяти пассажиров, а его максимальная взлетная масса составляет 3850 кг. Максимальная крейсерская скорость достигает 260 км/ч, а максимальная дальность полета составляет 693 км.

Вертолет отличается более высокой эффективно-

стью и меньшими операционными издержками, а также обладает различными конфигурациями, которые способны отвечать разнообразным оперативным требованиям.

Вертолет может подниматься на высоту 4,5 тыс. м над уровнем моря и осуществлять полет на высоте 6 тыс. м, что отвечает требованиям воздушного транспорта, поисково-спасательных операций и оказания медицинской помощи на плоскогорье.

За последние годы Китайская авиастроительная корпорация создала в Тяньцзине производственные линии для гражданских вертолетов, таких, как AC312E. Кроме того, предварительно построена интегрированная платформа для исследований и разработок гражданских вертолетов, применяемых в городских условиях.

Как отметил главный инженер вертолета Ли Шэнвэй, новый вертолет AC332 ликвидирует пробел в текущем парке китайского транспорта, предназначенного для оказания экстренной авиационной помощи. Вертолет продемонстрировал превосходную эффективность на плоскогорье в категории вертолетов массой 4 тонны.

По словам Ли Шэнвэя, первый полет вертолета знаменует собой прогресс в строительстве системы экстренной авиационной помощи и воздушных маневров на плоскогорье.

По прогнозу AVIC, вертолет получит сертификат типа к 2025 г.

Источник: Синьхуа



Airbus планирует будущее с DisruptiveLab

Концептуальный вертолет Airbus DisruptiveLab, разработанный для тестирования технологии, которая значительно сократит выбросы углерода, впервые поднялся в воздух в январе. Томаш Крысински, руководитель отдела исследований и инноваций Airbus Helicopters, рассказывает об его инновациях.

На долю вертолетов в настоящее время приходится менее 1% выбросов CO₂ в авиации, но, стремясь защитить планету для будущих поколений, Airbus сделала сокращение выбросов углекислого газа своей продукцией абсолютным приоритетом. «В Airbus Helicopters мы привержены цели IATA — к 2050 году достичь углеродной нейтральности в авиации», — заявляет Крысински. «Это ключевой фактор нашей инновационной стратегии».

«У нас есть четкая дорожная карта для достижения цели IATA, которая включает в себя различные решения: начиная с использования альтернативных видов топлива и заканчивая дальнейшим развитием гибридной и электрификации — например, CityAirbus NextGen, нашего прототипа Advanced Air Mobility». Однако эта новая эра вертикального полета не произойдет в одночасье. Вот почему ключевая часть инновационной стратегии Airbus сосредоточена на внедрении инноваций, которые сократят выбросы углерода.

Чтобы разработать инновации следующего поколения, Airbus использует несколько летающих лабораторий для быстрой отработки новых технологий. DisruptiveLab — это совершенно новый демонстратор, который впервые поднялся в воздух 13 января 2023 с совершенно новой архитектурой. Эта новейшая летающая лаборатория оценит эффективность

силовой установки путем тестирования полностью параллельной гибридной силовой установки, которая позволяет заряжать батареи в полете. Его новая аэродинамическая архитектура предназначена для снижения расхода топлива за счет уменьшения массы и лобового сопротивления.

С целью сокращения выбросов углерода на 50% многие инновации будут протестированы и представлены в DisruptiveLab. Рассмотрим пятерку лучших, которые больше всего нравятся Томашу:

1. «В полете на втулку несущего винта вертолета приходится примерно за 40% общего сопротивления. Втулка DisruptiveLab включает в себя всю нашу концепцию лопастей со встроенными демпферами, которые очень компактны. По сравнению с предыдущими вертолетами лобовое сопротивление снижено на 40%. Это действительно огромный шаг вперед».
2. Хотя это может быть не сразу очевидно как источник сопротивления, шасси также может влиять на аэродинамические характеристики. «На каждом вертолете всегда есть компромисс между винтом и шасси из-за резонанса на земле. Здесь мы тестируем совершенно новую концепцию, она высокоинтегрирована и позволяет нам значительно снизить лобовое сопротивление».
3. Форма фюзеляжа также прорабатывается для повышения эффективности. «Мы протестировали 40 конфигураций фюзеляжа в аэродинамической трубе. Тот, который мы выбрали, позволяет снизить лобовое сопротивление на 20% по сравнению с предыдущей версией», — отмечает Крысински. «Мы также упростили

хвостовую часть, чтобы сократить техническое обслуживание».

4. Хвостовой винт типа фенестрон также был переработан, чтобы уменьшить количество механических частей: «у него на 40% меньше частей по сравнению с предыдущей версией. Лучшая механическая часть — та, которой у вас нет, так как ее никогда не нужно будет обслуживать. Этот модулированный фенестрон еще тише, его проще обслуживать, а диаметр втулки также был уменьшен. Это уменьшает общую часть хвостового оперения и, следовательно, уменьшает сопротивление».
5. В DisruptiveLab мы также внедрим обратимую гибридную, которая позволяет передавать энергию от турбины к батареям и наоборот. Это позволит значительно сократить выбросы CO₂.



Вторичный рынок: первое правило — проверка спецификации

Покупка и продажа деловых самолетов — дело сложное и запутанное. Риски ошибок велики и репутация каждого участника сделки зависит от правильного выполнения действий. Джей Месингер, генеральный директор и основатель Mesinger Jet Sales, считает, что для сделки критически важна точность спецификаций того, что вы продаете или покупаете.

Стоимость самолета во многом определяется установленным оборудованием. Внизу каждой страницы маркетинговых спецификаций написан отказ от ответственности в виде «подлежит проверке», но это должно быть последним средством защиты от честных ошибок.

При создании и утверждении спецификаций со стороны продавца до того, как самолет будет выставлен на продажу, должны быть сделаны проверка, перепроверка и задействованы несколько пар глаз. На

самом деле, когда покупается самолет, одной из задач, которые покупатель ставит перед инспектирующим центром, является проверка спецификаций, заявленных при продаже. Покупатель должен знать о любых расхождениях, которые потенциально могут быть обнаружены между предоставленными спецификациями и фактическим самолетом.

Специалисты, которые проводят проверки, часто находят отклонения. Иногда не существенные, а иногда в пользу покупателя. Последнее может быть модернизацией или доработкой, которая улучшает оборудование, но не указана в спецификациях.

В текущей среде «жестких» сделок, когда покупатель имеет ограниченные права на отказ, точность спецификаций подлежит проверке только с целью выполнения условий поставки, и не может быть использована продавцом, чтобы сказать: «Очень плохо, что вы получаете что-то дополнительно».

Это то, из-за чего сделки могут развалиться, если разница достаточно велика. Это также может стать причиной большего времени экспозиции на рынке. В меняющейся среде, где цены слабеют, большее количество дней на рынке по какой-либо причине может стоить реальной потери стоимости.

Поэтому продавец должен потратить время на проверку, перепроверку и быть готовым гарантировать точность технических характеристик и описаний воздушного судна. Если в спецификациях указана дорогая вещь, которой на самом деле нет в самолете, и цена была определена с учетом этого оборудования, то просто сказать, что «подлежит проверке», — это не то, на чем стоит настаивать.

Эта ошибка приводит либо к отмене сделки, либо к пересмотру цены. Но нереально ожидать такой же цены за самолет, если в нем отсутствует критический элемент, который ранее предполагался в спецификации.

Также покупатель, который унаследует недостатки самолета, если они не будут обнаружены ни в точности спецификаций, ни в документации, ни в механической целостности самолета, должен очень внимательно присмотреться к тому, что он покупает. Ему необходимо иметь контракт, который позволит проводить инспекцию и возможность убедиться, что покупается то, что он ожидает.

По мнению Джея Месингера, одним из самых проблемных элементов сделки за последние пару лет, который беспокоил брокеров, было нежелание продавца предоставить правильный протокол проверки.



Госдума одобрила в I чтении налоговые льготы сервисным компаниям в авиаотрасли

Госдума приняла в первом чтении законопроект, направленный на снижение дополнительных налоговых издержек сервисных компаний авиационной отрасли, оказывающих услуги доступа к складам (пулам) запасных частей. Документ, инициированный правительством РФ, вносит поправки в Налоговый кодекс РФ.

Документом предлагается установить, что передача имущества - как исправного, так и неисправного - при замене неисправных частей самолета на аналогичные исправные части при проведении ремонта в рамках возмездного оказания услуг облагается

НДС по ставке в размере ноль процентов. При этом доходы в форме полученных в результате замены запчастей и расходы в виде переданных на замену запчастей исключаются из налогооблагаемых доходов и расходов в рамках налогообложения прибыли.

«Точная сумма дополнительных доходов, полученных бюджетом от налогообложения услуги по замене неисправных частей воздушного судна на аналогичные исправные части, будет зависеть от количества воздушных судов, исправность которых будет поддерживаться с использованием услуги, и

не может быть рассчитана в настоящее время. При этом предполагается общий положительный эффект, возникающий за счет ускорения оформления реализации услуг, за счет упрощения налогового администрирования товарообменных операций», - говорится в финансово-экономическом обосновании к законопроекту.

Таким образом, налоговую базу по налогу на добавленную стоимость и налогу на прибыль в общеустановленном порядке будет формировать стоимость услуги по замене авиакomпонентов, в том числе при проведении технического обслуживания и ремонта воздушного судна.

Это повлечет за собой рост количества налогооблагаемых операций с соответствующим увеличением поступлений в бюджет НДС и налога на прибыль от стоимости оказанных услуг по замене авиакomпонентов, считают в правительстве.

Как пояснил член комитета по бюджету и налогам Никита Чаплин («Единая Россия»), авиационная отрасль сильно пострадала за последние несколько лет из-за коронавируса и санкций, и, согласно данным Российской ассоциации эксплуатантов воздушного транспорта, за один квартал 2022 года совокупный убыток деятельности всех российских авиакомпаний составил 61,1 млрд рублей. «Обнуление НДС с замены неисправных двигателей будет нужной поддержкой для бизнеса. Тем более, что в стране сейчас курс на импортозамещение, поэтому нам надо поддержать отрасль в целях развития авиационной промышленности», - сказал он.

Источник: ТАСС



Ранняя Пасха снижает трафик в Европе

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, на 14-й неделе 2023 года, с 3 по 9 апреля, мировой трафик бизнес-джетов составил 65681 рейс, что на 5% меньше, чем на предыдущей неделе, и на 16% меньше, чем на той же неделе прошлого года.

Активность бизнес-джетов в Европе в апреле на самом деле ниже уровня 2019 года, но это в основном связано с более ранним пасхальными праздниками в текущем году. За последние 4 недели глобальный тренд активности бизнес-джетов был на 10% ниже, чем в те же даты 2022 года.

За последние четыре недели во всем мире чартерные и частичные рейсы на 15% отстают от показателей 2022 года, но все же растут на 24% по сравнению с аналогичным периодом 2019 года. Активность регулярных авиакомпаний продолжает восстанавливаться, но по-прежнему на 16% ниже уровня апреля 2019 года.

Северная Америка

На 14-й неделе трафик бизнес-джетов в Северной Америке составил 51772 рейса, что на 5% меньше,

Operator / Airline	Departures PTD	Active Aircraft PTD	PTD vs 1 yr ago (Deps)	PTD vs 2 yrs ago (Deps)	PTD vs 3 yrs ago (Deps)	PTD vs 4 yrs ago (Deps)
Netjets	9,433	485	-1.9%	8.2%	804.4%	30.1%
Flexjet	3,497	194	4.4%	16.3%	389.8%	121.2%
Executive Jet Management	1,327	243	-2.7%	34.3%	544.2%	36.4%
Jet Edge	871	99	78.9%	83.0%	1,879.5%	259.9%
flyExclusive	855	63	-14.7%	-4.0%	547.7%	124.4%
Jet Linx Aviation	760	122	-9.1%	-22.9%	484.6%	4.5%
Mountain Aviation	711	60	1.6%	27.2%	182.1%	179.9%
Solairus Aviation	680	168	-18.7%	11.7%	946.2%	52.1%
Wheels Up Private Jets	678	56	-19.9%	-12.2%	249.5%	-5.2%
Airsprint Inc	536	29	-15.1%	29.8%	951.0%	25.5%
Contour Aviation	533	25	21.7%	49.7%	120.2%	58.6%
Executive AirShare	465	52	-9.9%	12.6%	811.8%	31.7%
Aerolineas Ejecutivas SA	462	31	0.2%	57.1%	824.0%	24.5%
JetSuiteX	428	14	-36.8%	40.8%	463.2%	-2.9%
Wheels Up	344	31	-19.8%	7.2%	132.4%	-8.3%
Grand Total	75,598	11,473	-14.7%	8.4%	409.2%	9.8%

Рейсы бизнес-джетов в Северной Америке по операторам с 1 по 10 апреля 2023 г. по сравнению с предыдущими годами

чем на 13-й неделе, и на 18% меньше, чем в те же даты 2022 года. За последние четыре недели тенденция была на 12% ниже по сравнению с 2022 годом. В течение 14-й недели трафик Part 135 и

Part 91K был на 1% выше по сравнению с 13-й неделей, и на 18% ниже, чем в те же даты 2022 года. 91% всех рейсов бизнес-джетов в регионе приходится на США, но активность в США на 15% ниже прошлого года, и на 13% опережает 2019 год.

Sector View	Departures	% of total	Growth vs 1 yr ago (Deps)	Growth vs 2 yr ago (Deps)	Growth vs 3 yr ago (Deps)	Growth vs 4 yr ago (Deps)
Scheduled Operation	654,814	76%	17.0%	42.0%	340.7%	-15.6%
Business Aviation	136,928	16%	-13.2%	7.4%	239.0%	1.4%
Other	49,719	6%	29.5%	56.6%	455.5%	43.7%
Cargo	21,948	3%	-15.9%	-20.1%	-12.5%	-11.8%
Grand Total	863,409	100%	10.4%	33.3%	287.2%	-11.0%

Глобальные полеты самолетов с 1 по 10 апреля 2023 г. по сравнению с предыдущими годами (бизнес-авиация включает турбовинтовые самолеты)

В течение первых 10 дней апреля Тетерборо был самым загруженным аэропортом бизнес-класса в Северной Америке, его трафик на 13% ниже апреля прошлого года, и на 7% ниже в годовом исчислении. Частные летные отделы выполнили из Тетерборо на 18% больше рейсов, чем в 2019 году, но сократили их на 4% по сравнению с апрелем прошлого года. Трафик корпоративных летных отде-

лов в Тетерборо на 36% ниже по сравнению с апрелем 2019 года, и на 29% ниже относительно 2022 года.

Спрос у ведущих операторов в Северной Америке в этом месяце неоднозначен. NetJets выполнил на

2% меньше рейсов по сравнению с апрелем 2022 года, и на 30% больше, чем в апреле 2019 года. У Flexjet и Jet Edge наблюдается трехзначный рост по сравнению с апрелем 2019 года, Wheels Up Private Jets выполняет на 5% меньше рейсов, чем в 2019 году. С начала года (1 января — 10 апреля) NetJets

летает на 5% больше, чем в сопоставимом периоде 2022 года, FlexJet — на 11% больше.

Европа

На 14-й неделе в Европе было выполнено 8880 рейсов бизнес-джетов, что на 8% меньше, чем на 13-й неделе, и на 15% меньше, чем в те же даты 2022 года. За последние четыре недели тенденция была на 7% ниже по сравнению с 2022 годом. Тренд на снижение явно увеличился из-за более ранних пасхальных праздников в этом году по сравнению с 2019 и 2022 годами.

За первые 7 дней апреля количество рейсов бизнес-джетов в Европе сократилось на 4% по сравнению с прошлым годом, но на 4% больше по сравнению с 2019 годом. Франция была ведущим рынком, но трафик упал на 5% по сравнению с теми же датами 2022 года, и пока на 3% выше относительно 2019 года. Великобритания и Германия замыкают тройку ведущих рынков, и здесь наблюдается снижение по сравнению с прошлым годом. Объем операций в Ле-Бурже на 10% меньше по сравнению с 2022 годом, и на 12% больше относительно 2019 года. Ницца была единственным аэропортом в пятерке лучших, где трафик бизнес-джетов превысил показатели прошлого года.

Остальной мир

На 14-й неделе активность бизнес-джетов в Африке была на 9% ниже по сравнению с той же неделей 2022 года, в Азии — на 19%, в Южной Америке — на 3%, на Ближнем Востоке — на 5%. Исключая Северную Америку и Европу, трафик в остальном мире

Departure Country	Departures PTD [✓]	% of total	PTD vs 1 yr ago (Deps)	PTD vs 2 yrs ago (Deps)	PTD vs 3 yrs ago (Deps)	PTD vs 4 yrs ago (Deps)
France	1,447	15.1%	-4.6%	49.0%	513.1%	3.3%
United Kingdom	1,315	13.7%	-13.1%	136.1%	479.3%	7.0%
Germany	1,107	11.5%	-15.9%	44.1%	140.7%	-21.0%
Italy	946	9.9%	18.5%	131.3%	534.9%	24.6%
Spain	890	9.3%	15.3%	23.6%	569.2%	27.5%
Switzerland	747	7.8%	-7.3%	55.3%	573.0%	19.7%
Turkey	324	3.4%	6.9%	-16.5%	217.6%	21.8%
Sweden	284	3.0%	8.8%	120.2%	149.1%	125.4%
Austria	276	2.9%	-15.6%	38.7%	487.2%	-17.4%
Netherlands	244	2.5%	-1.6%	100.0%	343.6%	18.4%
Portugal	199	2.1%	8.2%	114.0%	521.9%	54.3%
Russia	197	2.1%	-8.4%	-67.6%	27.9%	-56.8%
Belgium	181	1.9%	-14.2%	66.1%	761.9%	5.2%
Greece	166	1.7%	9.9%	40.7%	403.0%	53.7%
Czech Republic	141	1.5%	3.7%	110.4%	171.2%	22.6%
Grand Total	9,594	100.0%	-4.4%	43.4%	318.8%	4.0%

Основные европейские рынки бизнес-джетов, 1–7 апреля 2023 г. по сравнению с предыдущими годами

был на 8% выше относительно апреля 2022 года, и на 52% выше по сравнению с 2019 годом. В Бразилии, крупнейшем рынке остального мира, в апреле активность снизилась на 4% по сравнению с прошлым годом, хотя на 94% опережает показатели 2019 года. Австралия также снизилась по сравнению с прошлым годом, Индия осталась на уровне прошлого года.

В Китае наблюдается трехзначный рост по сравнению с апрелем прошлого года, что отражает отме-

ну карантинных мер в первом квартале 2023 года. Восстановление все еще продолжается, активность бизнес-джетов в апреле 2023 года по-прежнему на 13% ниже по сравнению с апрелем 2019 года. Сверхдальние бизнес-джеты остаются самым загруженным сегментом самолетов в Китае в этом месяце, с трехзначным ростом объема полетов по сравнению с прошлым годом, хотя и на 30% меньше, чем в 2019 году. Beijing Capital в апреле стал самым загруженным аэропортом для бизнес-джетов.

Управляющий директор WINGX Ричард Кое комментирует: «Во время пасхальных праздников всегда значительно меньше рейсов, и, поскольку в текущем году это произошло раньше, тенденции ослаблены по сравнению с 2022 и 2019 годами. Тем не менее, снижение по сравнению с 2022 годом увеличивается по мере того, как мы переходим во второй квартал 2023 года. Это отражает ухудшение экономической ситуации и чувствительность к стоимости частных рейсов».

Departure Airport	Departures ^v PTD	% of total	PTD vs 1 yr ago (Depts)	PTD vs 2 yrs ago (Depts)	PTD vs 3 yrs ago (Depts)	PTD vs 4 yrs ago (Depts)
OMDW,DWC,Al Maktoum Intl.,Dubai	187	2.6%	16.9%	-27.2%	2,237.5%	192.2%
SBSP,CGH,Congonhas,São Paulo	166	2.3%	-27.8%	6.4%	245.8%	36.1%
SADF,FDO,San Fernando,Buenos Aires	143	2.0%				
OERK,RUH,King Khaled Intl.,Riyadh	137	1.9%	0.0%	24.5%	705.9%	2.2%
OEJN,JED,King Abdulaziz Intl.,Jeddah	134	1.9%	18.6%	116.1%	793.3%	252.6%
VHHH,HKG,Hong Kong Intl.,Hong Kong	131	1.8%	263.9%	336.7%	197.7%	31.0%
VABB,BOM,Chhatrapati Shivaji Intl.,Mumbai	123	1.7%	16.0%	167.4%	6,050.0%	127.8%
LLBG,TLV,Ben Gurion Intl.,Tel Aviv	116	1.6%	-22.1%	-11.5%	314.3%	36.5%
WSSL,XSP,Seletar,Singapore	114	1.6%	-16.8%	165.1%	612.5%	-1.7%
DNAA,ABV,Nnamdi Azikiwe Intl.,Abuja	107	1.5%	8.1%	55.1%	2,040.0%	189.2%
VTBD,DMK,Don Mueang Intl.,Bangkok	98	1.4%	48.5%	81.5%	366.7%	127.9%
SULS,PDP,Capitan Corbeta CA Curbelo Intl.,Punta del Este	97	1.3%	273.1%	977.8%		1,516.7%
VIDP,DEL,Indira Gandhi Intl.,New Delhi	93	1.3%	-14.7%	13.4%	2,225.0%	63.2%
DNMM,LOS,Murtala Muhammed Intl.,Lagos	92	1.3%	-21.4%	5.7%	820.0%	170.6%
SBBH,PLU,Pampulha - Carlos Drummond de Andrade,Belo Horizonte	90	1.2%	7.1%	150.0%	592.3%	150.0%
Grand Total	7,240	100.0%	7.6%	31.1%	330.2%	52.0%

Лучшие аэропорты остального мира, бизнес-джеты, 1–10 апреля 2022 г. по сравнению с предыдущими годами



Вертолетный рынок будет расти на 6% ежегодно

Ожидается, что к 2032 году глобальный объем рынка коммерческих вертолетов достигнет \$11,5 млрд, при этом в период с 2022 по 2032 годы рынок будет иметь положительный среднегодовой темп роста 6,4%, говорится в исследовании FMI.

Повышенная потребность в коммерческих вертолетах для аварийно-спасательных служб, VIP-операторов, военной и оборонной деятельности, а также для офшорных перевозок на фоне замены старого парка вертолетов будет способствовать росту рынка коммерческих вертолетов в течение прогнозируемого периода.

«Растущая потребность в замене старого парка на-

ряду со спросом на усовершенствованные модели целевого продукта будут способствовать глобальному росту рынка коммерческих вертолетов в течение прогнозируемого периода», — говорят аналитики FMI.

Основные выводы:

- Рынок коммерческих вертолетов в США будет расти со среднегодовым темпом 5,5% и к 2032 году достигнет \$3,9 млрд;
- Прогнозируется, что в Европе рынок коммерческих вертолетов будет расти со среднегодовым темпом 6% и достигнет стоимости \$2,8 млрд в течение периода оценки;

- Ожидается, что в сегменте легких коммерческих вертолетов прирост составит 6% в период 2022-2032 гг.;
- Согласно прогнозу, сегмент HELICOPTERS лидирует на рынке с среднегодовым темпом роста 5,5% в течение прогнозируемого периода.

Согласно последним отчетам FMI, сегмент легких коммерческих вертолетов будет демонстрировать повышенный спрос и расти в среднем на 6% в течение прогнозируемого периода. Этот тип вертолетов очень нужен для полицейских операций, мониторинга и воздушных инспекций, археологических или географических исследований. С точки зрения применения по состоянию на первый квартал 2023 года сегмент вертолетов для правоохранительных органов лидирует на рынке с зафиксированным среднегодовым темпом роста 5,0%. Ожидается, что в течение прогнозируемого периода среднегодовой темп роста этого сегмента составит 5,5%.

В зависимости от региона рынок коммерческих вертолетов в Европе будет демонстрировать значительный рост в 2022–2032 годах. Ожидается, что целевой рынок будет расти в Европе в среднем на 6% из-за резкого роста расходов на оборону и службы экстренной помощи. Растущая политическая напряженность и необходимость замены стареющего парка еще больше способствуют росту рынка в этом регионе. Таким образом, к концу 2032 года рынок коммерческих вертолетов в Европе, вероятно, достигнет оценочной стоимости в \$2,8 млрд. Что касается других стран, то ожидается, что Соединенные Штаты продемонстрируют значительный рост рынка со среднегодовым темпом 5,5% в течение 2022-2032 годов.



Система аварийного оповещения для малой авиации разработана на базе «ЭРА-ГЛОНАСС»

На основе госинформсистемы «ЭРА-ГЛОНАСС», используемой для передачи экстренных вызовов на автотранспорте, разработана и успешно протестирована система аварийного оповещения для малой авиации. Решение позволит повысить безопасность полетов и активнее развивать возможности использования легких и сверхлегких воздушных судов на территории России. Система создана на основе запросов авиапредприятий и предполагает добровольное использование.

Тестирование системы аварийного оповещения



для малой авиации на основе «ЭРА-ГЛОНАСС» было реализовано в соответствии с поручением Правительства Российской Федерации в рамках плана мероприятий, утвержденного Минтрансом России.

Эксперимент проводился на самолетах Ан-2. В нем использовалось несколько моделей аппаратуры спутниковой навигации российского производства, которыми были оборудованы самолёты.

Во время полетов информация о возникновении аварийной ситуации с воздушным судном от авиационных трекеров менее чем за минуту передавалась в систему «ЭРА-ГЛОНАСС» и далее с указанием местоположения самолета - в единую систему авиационно-космического поиска и спасания (ЕС АКПС). В зависимости от высоты пилотирования при передаче данных в «ЭРА-ГЛОНАСС» использовалась сеть связи АО «ГЛОНАСС» с максимальным радиопокрытием четырёх федеральных операторов или спутниковая связь.

«Эксперимент подтвердил эффективность, высокую скорость передачи данных через «ЭРА-ГЛОНАСС» и точность позиционирования судов в неконтролируемом воздушном пространстве. Новое решение - это еще одна быстрореализуемая функция госинформсистемы, которая за секунды позволяет получать информацию об авиапроисшествии, сокращать время поисковых операций, которые ранее занимали от нескольких дней до недель, а значит, спасать жизни экипажей и пассажиров, повышать надёжность и привлекательность этого сегмента авиационного бизнеса для пользовате-

лей», - отметил генеральный директор АО «ГЛОНАСС» Алексей Райкевич.

Он добавил, что также на основе запросов от авиаторов создан коммерческий сервис «Авиационный мониторинг», который обеспечивает передачу юридически значимой информации в некорректируемом виде государственным ведомствам и собственникам воздушных судов. Решение разработано с учетом успешного опыта использования «ЭРА-ГЛОНАСС» в качестве единственной возможности продолжения полетов 200 самолетов при обработке сельхозземель в период «закрытого неба» на юге страны в прошлом году.

Участники тестирования подтвердили функциональность и удобство использования авиационных трекеров, отметили целесообразность и актуальность применения «ЭРА-ГЛОНАСС» для повышения безопасности, а также развития и расширения географии полетов малой авиации в России.

«Продемонстрированная скорость передачи экстренного вызова, доступность, простота установки и замены различных авиационных трекеров российского производства подтверждают эффективность технологии, возможность ее применения в нашей работе уже сегодня. Более того, это решениекратно дешевле встроенных радиостанций. И, кстати, пилоты малой авиации часто становятся очевидцами происшествий с воздуха и в перспективе могли бы передавать координаты через «ЭРА-ГЛОНАСС», например, начинающих лесных пожаров в службу спасения», - отметил директор авиационного предприятия «Вираз» Константин Малиевский.

Прототип сверхзвукового самолета можно ожидать к 2040 году

Россия имеет все необходимые ресурсы и навыки для создания сверхзвукового пассажирского самолета II-го поколения. По оценкам экспертов, он может появиться уже к 2040 году. Общение с экспертами состоялось на площадке Московского авиационного института — участника Научного центра мирового уровня (НЦМУ) «Сверхзвук» — в рамках Десятилетия науки и технологий и реализации национального проекта «Наука и университеты».

НЦМУ «Сверхзвук» — консорциум научных и образовательных организаций, инициатором и координатором которого является Центральный аэро-

гидродинамический институт имени профессора Н.Е. Жуковского. Проект реализуется при финансовой поддержке Министерства науки и высшего образования РФ. Основная задача, которая была поставлена перед российскими инженерами и учеными, — достижение качественно новых летно-технических, экологических и акустических показателей сверхзвуковых пассажирских самолетов нового поколения за счет решения фундаментальных научно-технических проблем сверхзвукового полета, а также обеспечение конкурентоспособности России на мировом уровне в области исследований таких перевозок.

Как рассказал ректор МАИ Михаил Погосян, первый прототип нового сверхзвукового пассажирского самолета может появиться в промежутке 2035–2040 годов. По его словам, технологически есть все возможности для создания такого аппарата, но решать будет рынок.

«Если мы говорим о бизнес-авиации, то потребность в таких самолетах составляет примерно 600 штук. Такого рода прорывные проекты появляются на фоне бурного развития экономики. Здесь больше ограничений связано не с технологиями. Самыми критическими частями являются: силовая установка самолета, экономика полета и расход топлива», — пояснил ректор МАИ.

Он также отметил, что проект «Сверхзвук» направлен на разработку фундаментальных основ проектирования сверхзвукового самолета нового поколения. Например, полет самолета «Конкорд» на сверхзвуковой скорости был запрещен над сушей из-за слишком высокой силы звукового удара. Также остро встают экологические вопросы, связанные с эмиссией двигателей.

«Ключевой проблемой сверхзвуковых самолетов II-го поколения является их экономическая эффективность. В рамках НЦМУ создана большая команда, сейчас реализуется достаточно много проектов, и МАИ принимает в них активное участие», — добавил Михаил Погосян.

«У России есть все необходимые компетенции и накопленный опыт для создания сверхзвуковых самолетов гражданского назначения. Такое мнение высказал генеральный директор Ассоциации «Аэ-



ропорт» гражданской авиации, член Общественного совета при Федеральном агентстве воздушного транспорта Виктор Горбачев. По его словам, первыми пользователями таких судов будут частные лица, после чего технология будет масштабирована на авиакомпанию».

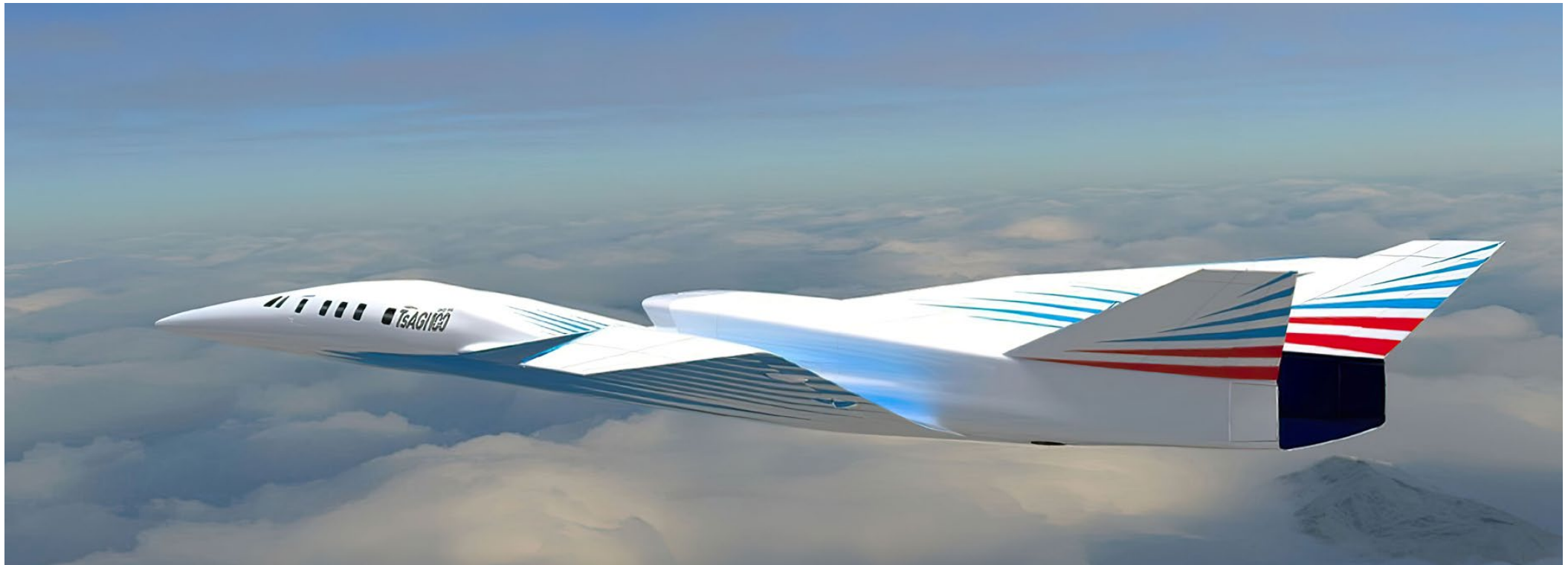
«Более 50 лет назад был создан Ту-144, который в 1968 году совершил первый полет. Это был первый сверхзвуковой пассажирский самолет во всем мире. Сейчас технологии ушли вперед, разрабатываются новые материалы, схемы, проектируются новые двигатели. Понятно, что о появлении полно-

ценного сверхзвукового пассажирского самолета в ближайшие годы речи не идет. Сначала технология, на мой взгляд, пройдет апробацию на тех, для кого «время — деньги». Это будет частный и правительственные секторы, для которых максимально важно в короткие сроки добраться в нужную точку», — сказал он.

Позитивно на создание сверхзвукового самолета смотрит и ведущий эксперт НИИ экономики авиационной промышленности Олег Пантелеев.

«Сейчас у российских инженеров и конструкторов

есть все необходимые ресурсы, возможности и финансирование для создания экономически выгодных моделей использования таких судов. Необходимо решить задачу технического обеспечения самолетов и грамотно рассчитать стоимость одного летного часа на пассажира. Я думаю, что сначала технология пойдет в VIP-сегмент для бизнеса и государства. Потому что позволить себе такие перелеты «на старте» обычные граждане не смогут. Уже в дальнейшем, когда стоимость производства и обслуживания будет снижаться, сверхзвуковые перелеты будут доступны всем по приемлемой цене», — отметил эксперт.



Самолет недели

Оператор/владелец: **private**

Тип: **Bombardier Global 7500**

Год выпуска: **2022 г.**

Место съемки: **февраль 2023 года, Jebel Ali Al Maktoum Int'l – OMDW, United Arab Emirates**



Фото: Дмитрий Петроченко